



**ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО
ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ ГОСУДАРСТВА,
БИЗНЕСА И ОБЩЕСТВА В УСЛОВИЯХ
ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**

**СБОРНИК МАТЕРИАЛОВ II МЕЖДУНАРОДНОЙ
НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЙ КОНФЕРЕНЦИИ**

21 ноября 2024 г.



Махачкала 2025

УДК 336
ББК 65.26
П-78

Редколлегия:

Залибекова Д.З., Исаева А.С.

Под общей редакцией:

Абдуллаевой З.М., Лаварслановой З.М.

П-78 Проблемы эффективного взаимодействия государства, бизнеса и общества в условиях цифровой экономики // Сборник материалов II Международной научно-практической конференции (21 ноября 2024 года). – Махачкала: Издательство АЛЕФ, 2025. – 894 с.

ISBN 978-5-00212-498-5 (Печать по требованию)

В материалах конференции приведены авторские доклады, выступления, рекомендации, в которых освещается широкий круг проблем, связанных с повышением эффективности взаимодействия государства, бизнеса и общества в условиях цифровой экономики.

Материалы отражают независимые точки зрения ученых и практиков по различным аспектам современных проблем вследствие внедрения цифровых технологий, связанных с повышением эффективности взаимодействия государства, бизнеса и общества. Научные работы раскрывают перспективы развития экономики, проблемы реформирования бухгалтерского учёта и системы налогообложения, управления финансирования и кредитования. Важнейшими задачами конференции и настоящего издания являются обмен актуальной информацией, активизация исследовательской работы ученых, практиков, интеграция научного сообщества в новых условиях цифровизации экономики, которые не всегда могут совпадать с позицией организаторов конференции.

Данный сборник представляют интерес для научных сотрудников, преподавателей, аспирантов, студентов и практических работников.

ISBN 978-5-00212-498-5

© ФГОБУ ВО Финуниверситет, 2025

© Издательство АЛЕФ, 2025

Абилова А.В. ВЛИЯНИЕ МАРКЕТПЛЕЙСОВ НА ДОСТУПНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ РЕГИОНОВ	8
Авдеева С.А. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЙ	12
Азимова Н. А. СОВРЕМЕННЫЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА	16
Акаев М. А. ПРИОРИТЕТЫ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ	21
В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН.....	21
Александров Н. В АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ И УСТОЙЧИВОСТИ КРУПНОГО БИЗНЕСА В ПРИОРИТЕТНЫХ ОТРАСЛЯХ.	25
Аникин В.С. БЛОКЧЕЙН В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ: ИНСТРУМЕНТ ПРОЗРАЧНОСТИ ИЛИ УГРОЗА ДЛЯ ГОСБЮДЖЕТА	31
Ашурбекова З.Н. АНАЛИЗ ПЕРВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ СОЗДАНИЯ ЕДИНОГО СОЦИАЛЬНОГО ФОНДА	35
Ашурбекова З.Н. ТРАНСФОРМАЦИЯ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РОССИИ	42
Ахмедова Э. С. МИФЫ ОБ ИСЛАМСКОМ БАНКИНГЕ	48
Ахмедова Э. С., АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГОВ И СБОРОВ В РД ЗА 2020-2023 ГОДЫ.....	54
Батырова Д. О. Льготы по налогу на прибыль как инструмент стимулирования экономического развития	64
Бамматханова М. К. ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ.....	67
И ПОДРЯДЧИКАМИ.....	67
Бамматханова М. К. ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ АУДИТА ОПЕРАЦИЙ С ЭКОЛОГИЧЕСКИМИ АКТИВАМИ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ	72
Биймурзаева Д.М. СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ФИНАНСОВОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ, КАК ОСНОВА СОХРАНЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕУСТОЙЧИВОСТИ	76
Биярсланова А. М. РОЛЬ СЕМЬИ В АНТИКОРРУПЦИОННОМ ОБУЧЕНИИ И ВОСПИТАНИИ ЛИЧНОСТИ	82
Биярсланова А. М. РОЛЬ СЕМЬИ И ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В ФОРМИРОВАНИИ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ СТАНДАРТОВ ПОВЕДЕНИЯ МОЛОДЕЖИ.....	88
Бондаренко В.А. ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО	

БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ КУРГАНСКОЙ ОБЛАСТИ).....	93
Вдовина А. Р. УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ	97
Гамзатов А.Д. ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СФЕРЕ ФИНАНСОВ И КРЕДИТА	103
Гитинова М. И. ПОЛЬЗОВАТЕЛИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ И ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К НЕЙ.....	108
Григоренко О.С. ВЛИЯНИЕ ВНЕДРЕНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА НА НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ	113
Доть А.К. МЕТОДИКА ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ ПРИ КРЕДИТОВАНИИ МСБ НА ПРИМЕРЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА АО «ГАЗПРОМБАНК»	116
Джамбулатов М.А. ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА.....	122
Донкова Н.В. ВЛИЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ РОССИИ НА ОБЩЕСТВО	127
Джунусова Д.С. ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО РЫНКА КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ.....	134
Джунусова Д.С. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ НА НАЧАЛО 2025 ГОДА.....	137
Жигарова И.О. МНОГООБРАЗИЕ РЕГИОНОВ И РАЗЛИЧИЯ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ	140
Залибекова Д.З. РЫНОК КРИПТОВАЛЮТ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ	145
Залибекова Д.З. ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ.....	148
ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ	148
Залибекова Д.З. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ	153
Залибекова Д.З. РЕГИОНАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ	157
Ибаев Р.К.. НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	162
Ибрагимова П. Р. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ.....	165
НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТ	165
Ибрагимова Х.А. НЕКОТОРЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ.....	169
Ибрагимова Х. А., ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОЙ ПРОФИЛАКТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ, ФИНАНСОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ.....	173

Ибрагимова Х. А. К ВОПРОСУ ПРЕСТУПЛЕНИ К ВОПРОСУ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	177
Илиндеева М.В.. СТРАХОВОЙ РЫНОК РОССИИ В 2025 ГОДУ: УСТОЙЧИВОСТЬ, ИЗМЕНЕНИЯ И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ	180
Илиндеева М.В. ДОЛЕВОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: СТРАТЕГИИ.....	184
ДЛЯ УМНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.....	184
Исрафилова В. Д. НОВЫЕ ПОДХОДЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ПРИМЕНЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ.....	187
Кадиев К.Р. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА.....	194
Казгереева Р.Р. ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО - ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ И ИХ РАСКРЫТИЕ В ОТЧЕТНОСТИ	197
Касимова П.И. КЛАССИФИКАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ И ПРЕФЕРЕНЦИЙ	204
Касимова П.И. ЗНАЧЕНИЕ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ.....	208
Касимова Д.М., ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ	212
Келбиханов Р.К. УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК ИНСТРУМЕНТ СТИМУЛИРОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА	216
Колмакова Я.Д. ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНУЮ ПОЛИТИКУ	220
Крюкова А.А., Курылева А.А. БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ. РЕАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ	224
Кузнецова С.В. МЕРЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ	229
Кузнецова С. В. НАЛОГИ НА КРИПТОВАЛЮТЫ: ПРАВОВЫЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ.....	232
Курылева Н.В. СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ, ВОЗМОЖНОСТИ И АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ПРОЭКО»)	236
Лаварсланова З.М. МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОРГАНИЗАЦИИ	240
Лисовская Л. Ю. КЛАССИФИКАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	243
Магомедова К.М. КОРРУПЦИЯ В РОССИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ. НЕКОТОРЫЙ АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ.....	251
Магомедова А.М. ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПАТЕНТНОЙ СИСТЕМЫ	

НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ	255
Магомедова А. М. КОНТРОЛЬ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА	258
Маммаева З.М. НОВАЦИИ В УЧЕТЕ И НАЧИСЛЕНИИ АМОРТИЗАЦИИ..	262
ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	262
Магомедова П. А. ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ.....	268
Магомедова П. А. РЕФОРМЫ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ: ДОСТИЖЕНИЯ И ВЫЗОВЫ	274
Мадиев С.Г. РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	278
Маммаева З.М. РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ	283
Омаров К.С. СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО НАЛОГОВОГО КРЕДИТА.....	286
Перевощикова М.В. РОЛЬ БАНКОВ В ФИНАНСИРОВАНИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И БИОТЕХНОЛОГИЙ.....	288
Пирова Р.Н. ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ОСНОВА ТРАНСФОРМАЦИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА.....	294
Пирова Р.Н. ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ	299
Полтавец О.А. ПРОБЛЕМЫ КОСВЕННОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ	303
Полтавец О.А. КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ.....	308
Раджабов М.А. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ НАЛОГОВЫХ ВЫЧЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ	313
В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	313
Русакова К.В. НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ: ЭЛЕМЕНТЫ, ПРИНЦИПЫ И ОЦЕНКА КАЧЕСТВА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	316
Русакова К.В. НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК ФОРМА ФИСКАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ.....	320
Салахова Г. И. ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ.....	322
Селезнева А.С. ВОЗДЕЙСТВИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАНЫ.....	327
Соловьева Ю.А. ОПТИМИЗАЦИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ФОРМ РАБОТЫ ..	333
В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ.....	333
Сундиева А.А. ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КАК ВАЖНЫЙ	

ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА	337
Талипова Н.Т. ВОПРОСЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ ТЕРМИНАЛОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН	343
Талипова Н.Т. СОВРЕМЕННЫЕ МОДЕЛИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ.....	348
Тажудинова Д.А. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ В РОССИИ.....	356
Тажудинова Д. А. ЦИФРОВЫЕ БАНКИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ ИНДУСТРИЮ	362
Трефилова Е.Ю. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ.....	365
Узаиров З.М. НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ	373
Фоменко А. И. БИОТЕХНОЛОГИИ КАК ДРАЙВЕР УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА	377
Холбеков Р.О. НОВЫЙ ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ - ЭТО ПОСЛЕДСТВИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН.....	383
Шерстнева Т.В. МЕНЕДЖМЕНТ ИЗМЕНЕНИЙ: УПРАВЛЕНИЕ ТРАНСФОРМАЦИЯМИ И МИНИМИЗАЦИЯ СОПРОТИВЛЕНИЯ.....	389
Шестакова М.В. РОЛЬ ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТЫ В ЭКОНОМИКЕ.....	393
Шестакова М.В. ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ БУДУЩЕЕ РОССИИ	395
Шутихина Д.Э. УЧЁТ РАСЧЁТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ (НА ПРИМЕРЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ)...	400
Юсупова Д.Н. ОТ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ К ФИНАНСОВОЙ КУЛЬТУРЕ.....	405
Юсупова Д.Н. РОЛЬ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	411
Юсупова Д.Н. СОЦИАЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ ФИНАНСОВ.....	415
Юсупова Д.Н. РОЛЬ ИСЛАМСКИХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ РФ.....	419
Юсупова Д.А. ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ	424
Юсупова Д.А. ОСНОВНЫЕ ПРИЕМЫ И МЕТОДЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	427

ВЛИЯНИЕ МАРКЕТПЛЕЙСОВ НА ДОСТУПНОСТЬ ФИНАНСОВЫХ УСЛУГ РЕГИОНОВ

Абилова А.В., студентка 2 курса магистратуры по направлению «Финансы и кредит», Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: aika_abilova96@mail.ru

Научный руководитель: Тажудинова Д.А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: tajydinovada@mail.ru

Аннотация: Статья рассматривает влияние маркетплейсов на доступность финансовых услуг в различных регионах, с акцентом на их роль в расширении возможностей для населения, особенно в удаленных и сельских районах. В работе анализируются основные преимущества, которые маркетплейсы предоставляют в контексте финансовых услуг, включая упрощение доступа к кредитованию, страхованию и микрофинансированию, а также улучшение качества и персонализации предложений. Кроме того, обсуждаются потенциальные риски, такие как мошенничество и нехватка регулирования, а также необходимость защиты интересов пользователей. В заключение подчеркивается важность дальнейшего развития маркетплейсов как инструмента повышения финансовой инклюзивности и стимулирования экономического роста в регионах.

Ключевые слова: маркетплейсы, финансовые услуги, цифровизация финансов, онлайн-платформы, финансы

Abstract: The article examines the impact of marketplaces on the availability of financial services in different regions, focussing on their role in empowering the population, especially in remote and rural areas. The paper analyses the main advantages that marketplaces provide in the context of financial services, including simplification of access to credit, insurance and microfinance, as well as improving the quality and personalisation of offers. In addition, potential risks such as fraud and lack of regulation are discussed, as well as the need to protect the interests of users. In conclusion, the importance of further development of marketplaces as a tool to increase financial inclusiveness and stimulate economic growth in the regions is emphasised.

Keywords: marketplaces, financial services, digitalization of finance, online platforms, finance

В последние годы онлайн-площадки, объединяющие продавцов и покупателей, предлагая им удобные условия для совершения сделок торговли стали важным элементом в развитии различных отраслей экономики, в том числе финансовых услуг.

В современных условиях цифровой трансформации традиционные формы финансовых сервисов претерпевают значительные изменения, а онлайн-платформы такие как маркетплейсы становятся ключевыми каналами для их распространения.

Маркетплейсы стали важными площадками и для предоставления финансовых услуг, включая микрокредиты, страхование и другие финансовые продукты. Эти новые каналы стали доступными благодаря использованию цифровых технологий, что значительно упрощает процесс получения финансовых услуг для пользователей.

Рынок финансовых платформ за последние два года демонстрирует стремительный подъем. В 2023 году независимым сервисом сравнения и подбора банковских, страховых, инвестиционных и образовательных продуктов «Выберу.ру» было проведено исследование о предпочтениях клиентов банковских услуг [3]. Результат исследования показал, что около 87% клиентов отдавали предпочтение банковским решениям, оформляемым через интернет. Порядка 20% для поиска вкладов, займов и прочих финансовых инструментов предпочитают вообще не искать ресурсы банков на их сайтах, а пользуются специализированными финансовыми маркетплейсами. Покупатели адаптируются к концепции выбора, предполагающей наличие широкого спектра предложений, которые можно фильтровать по заданным параметрам. Им уже не достаточно изучать предложения нескольких ведущих банков — они стремятся к ознакомлению со всем доступным ассортиментом, чтобы найти наиболее подходящий вариант.

Также было выяснено, что 1/5 из числа респондентов (3000 опрошенных пользователей в возрасте от 18 до 65 лет) пользуются маркетплейсам, как к источником информации: читают новости, изучают рейтинги финансовых продуктов, отслеживают индексы вкладов и ипотеки, а оставшиеся 79% приходят на сайт для получения услуг (см. рисунок 1)[4].

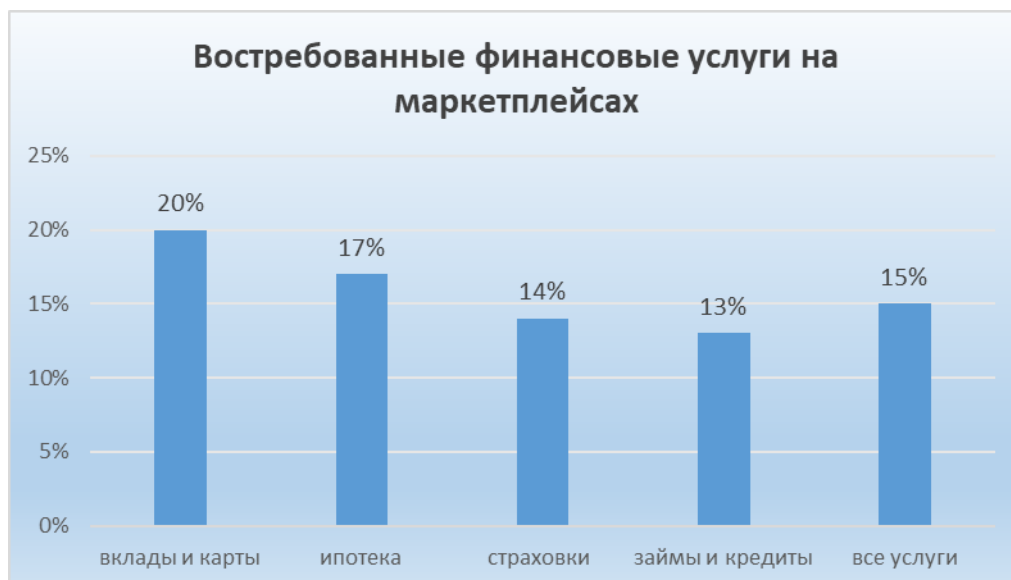


Рис.1. Статистика перечня финансовых услуг получаемых на маркетплейсах [источник - составлено автором на основе изученного материала].

По данным диаграммы и результатам исследований видно, что спрос на финансовые услуги получаемые через онлайн-площадки увеличивается, а контингент пользователей расширяется, позволяя жителям отдалённых населённых пунктов оформить банковские продукты дистанционно, без привязки к местонахождению и времени суток.

Сегмент финансовых платформ в России показал мощный рост: число сделок, заключенных на таких площадках за год, выросло в 7 раз, а количество клиентов, зарегистрировавшихся на маркетплейсах, выросло в 5,5 раз[5].

На сегодняшний день, можно отметить ключевую роль маркетплейсов в расширении доступности финансовых услуг в отдельных регионах РФ.

Выделим некоторые моменты:

1. Обеспечение доступа к финансовым услугам для удаленных регионов.

В регионах с низкой плотностью банковских отделений и ограниченным доступом к финансовым институтам маркетплейсы играют ключевую роль, предоставляя пользователям возможность получать кредиты, оформлять страховки или использовать другие финансовые продукты через интернет. Такие платформы позволяют существенно уменьшить разрыв между крупными городами и удаленными территориями.

2. Персонализированные финансовые решения.

Используя аналитику данных, маркетплейсы могут предлагать финансовые продукты, наиболее подходящие для каждого отдельного пользователя. Это открывает возможности для более точного подхода к нуждам клиентов и улучшает доступность финансовых услуг в зависимости от специфики региона и социальной группы.

3. Поддержка малого бизнеса и предпринимателей.

Маркетплейсы также играют важную роль для малых и средних предприятий, предоставляя им не только возможность продажи товаров, но и доступ к

финансовым инструментам, таким как кредиты или финансирование для закупки продукции. Это способствует экономическому развитию в регионах, где такие предприятия сталкиваются с трудностями в получении традиционных финансовых услуг.

4. Инновации в финансовых сервисах.

Благодаря внедрению современных технологий, таких как искусственный интеллект, маркетплейсы делают финансовые услуги более доступными и персонализированными. Применение новых методов анализа данных позволяет предоставлять кредиты, снижая требования к заемщикам и упрощая процесс получения финансовой помощи.

Особенно актуально это для регионов с географическими особенностями, таких как Республика Дагестан.

Республика Дагестан — один из регионов Российской Федерации с низким уровнем финансовой инклюзии, где традиционные финансовые учреждения, такие как банки и микрофинансовые организации, ограниченно представлены, особенно в сельской местности. Однако в последние годы рост цифровых технологий и распространение интернета начали создавать новые возможности для доступа к финансовым услугам. В этом контексте маркетплейсы играют важную роль в расширении доступа к финансовым продуктам для жителей региона.

Однако несмотря на множество преимуществ для участников маркетплейсов, существуют и определенные риски. Например, отсутствие полноценного контроля над качеством предоставляемых финансовых услуг может привести к распространению мошенничества или невыгодных предложений для потребителей. Регулирующие органы должны учитывать быстро развивающиеся технологии и находить баланс между инновациями и защитой интересов пользователей.

Кроме того, высокий уровень конкуренции на маркетплейсах может привести к снижению маржи и ухудшению условий для малых финансовых учреждений, что в свою очередь может ограничить разнообразие предлагаемых услуг.

Роль маркетплейсы в расширении доступности финансовых услуг, особенно в удаленных и сельских регионах с каждым годом возрастает. Ожидается, что развитие таких платформ приведет к повышению финансовой грамотности населения, обеспечит улучшение качества и доступности услуг, а также будет способствовать экономическому росту в регионах.

С увеличением доверия пользователей к онлайн-платформам и укреплением регулирования финансовых операций через маркетплейсы, можно ожидать более высокое качество и прозрачность предоставляемых услуг.

Подытоживая выше сказанное можно выделить основные моменты влияния маркетплейсов на доступность финансовых услуг в регионах:

- ✓ предоставляют возможности для получения кредитов, страхования, микрофинансирования и других финансовых продуктов;
- ✓ упрощают доступ населения к финансовым услугам, особенно в удаленных и сельских районах;

✓ способствуют экономическому развитию в регионах, где МСП сталкиваются с трудностями в получении традиционных финансовых услуг. Предоставляя более быстрый и простой доступ к финансовым инструментам, таким как кредиты или финансирование для закупки продукции.

Конечно же, для обеспечения безопасности и устойчивости этого процесса важно наладить эффективное регулирование и контролировать качество услуг, предоставляемых через такие платформы. В целом, маркетплейсы становятся важным инструментом в повышении финансовой инклюзивности и создании новых возможностей для бизнеса и населения в регионах.

Список использованных источников

1. Белицкий К. А., Кривошеев С. В., Финансовая инклюзия: преодоление барьеров в доступе к финансовым услугам-2024 https://phsreda.com/ru/article/111582/discussion_platform
2. Львова М.И., Каменщик В.М., Перспективы развития финансовых маркетплейсов-2024 <https://cyberleninka.ru/article/n/perspektivy-razvitiya-finansovyh-marketpleysov/viewer>
3. Финансовый маркетплейс банковских, страховых и инвестиционных продуктов и услуг - <https://www.vbr.ru>
4. Официальный сайт журнала «Банковское дело» - <https://www.bankdelo.ru/news/pub/8661>
5. Официальный сайт Центрального Банка России <https://www.cbr.ru/>

УДК 338

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РОССИЙСКИХ ИТ-КОМПАНИЙ

Авдеева С.А., преподаватель ВКК Красноярского финансово-экономического колледжа – филиала ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» г. Красноярск, Красноярский край
E-mail: SAAvdееva@fa.ru

Аннотация. Государственная поддержка ИТ-компаний в России играет ключевую роль в стимулировании инноваций и обеспечении устойчивого развития отрасли в условиях экономических вызовов. В статье рассматриваются основные меры государственной поддержки для ИТ-компаний, включая налоговые льготы, гранты, субсидии и льготное кредитование, а также роль национальных проектов, таких как «Экономика данных», в ускорении цифровой трансформации. Особое внимание уделяется поддержке стартапов и инновационных проектов, направленных на импортозамещение и развитие отечественных технологий.

Ключевые слова: государственная поддержка, IT-компании, налоговые льготы, гранты, субсидии, льготное кредитование, экономика данных, стартапы, инновации, национальные проекты, цифровизация.

Annotation. State support for IT companies in Russia plays a key role in stimulating innovation and ensuring the sustainable development of the industry amid economic challenges. The article discusses the main forms of state support for IT companies, including tax incentives, grants, subsidies, and preferential lending, as well as the role of national projects such as "Data Economy" in accelerating digital transformation. Special attention is given to supporting startups and innovative projects aimed at import substitution and the development of domestic technologies.

Keywords: state support, IT companies, tax incentives, grants, subsidies, preferential lending, data economy, startups, innovation, national projects, digitalization.

Государственная поддержка IT-компаний в России основывается на ряде антикризисных мер, направленных на укрепление отрасли и обеспечение её устойчивого развития в условиях глобальной неопределенности и экономических вызовов. Согласно Указу Президента РФ от 02.03.2022 №83 «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации», одной из ключевых мер поддержки IT-компаний является предоставление налоговых льгот и упрощенных процедур налогообложения для предприятий, работающих в области информационных технологий [1]. Среди налоговых льгот следует отметить:

1. Снижение налога на прибыль для IT-компаний, зарегистрированных в реестре резидентов высокотехнологичных зон (например, в Сколково), с 2025 года устанавливается пониженная ставка налога на прибыль в размере 5% для части налога, зачисляемого в федеральный бюджет, и 0% для части, зачисляемой в региональные бюджеты. Это значительное снижение налогового бремени, которое способствует созданию более выгодных условий для развития IT-компаний.

2. Освобождение от налогов на имущество: в рамках поддержки для резидентов технопарков и инновационных зон предусмотрены налоговые льготы по налогу на имущество организаций. Компании, занимающиеся инновационными разработками, могут пользоваться льготами по налогу на имущество, что помогает снизить финансовую нагрузку на стартапы и малые компании в начальной стадии их деятельности.

Важным элементом поддержки является доступ к льготному кредитованию для IT-компаний. Предоставление кредитов с пониженной процентной ставкой позволяет компаниям не только оптимизировать свои финансовые расходы, но и инвестировать в новые разработки и проекты. Процентная ставка по таким кредитам ограничена на уровне 3%, что является существенным стимулом для финансирования инноваций.

Государственная поддержка в виде грантов и субсидий играет важную роль в стимулировании научных исследований и разработки новых продуктов в сфере информационных технологий. В рамках Федеральной программы инновационных технологий предусмотрены следующие меры:

1. Поддержка проектов российских компаний-разработчиков программного обеспечения и внедрения отечественных разработок. Российский фонд развития информационных технологий (РФРИТ) осуществляет отбор и поддержку крупных проектов, направленных на разработку и внедрение российских решений в сфере информационных технологий. Гранты на эти проекты варьируются от 20 до 500 миллионов рублей. Проект должен предусматривать софинансирование на уровне не менее 20% от общей стоимости реализации. Конкурсный отбор открыт для всех российских юридических лиц (кроме государственных и муниципальных учреждений). Заявки на участие принимаются через Единый портал госуслуг, и дополнительная информация доступна на официальном сайте РФРИТ [4].

2. Поддержка проектов малых инновационных предприятий (стартапов). Фонд содействия инновациям (ФСИ) активно поддерживает малые инновационные предприятия, предоставляя им финансовую и консультативную помощь на разных этапах развития. Основной целью фонда является создание условий для реализации перспективных идей и внедрения новых технологий в бизнес-процессы. Поддержка включает в себя помощь на начальных этапах разработки, а также содействие в расширении и выходе на новые рынки. Заявки на участие в программах фонда могут подаваться как юридическими лицами малого бизнеса, так и отдельными физическими лицами, что позволяет широкому кругу стартапов получить необходимую поддержку.

3. Поддержка проектов пилотного внедрения отечественных цифровых решений. Фонд «Сколково» оказывает поддержку проектам пилотного внедрения отечественных технологий в разных сферах экономики. Размер грантов может варьироваться от 20 до 300 миллионов рублей. Программа нацелена на импортозамещение программного обеспечения и систем, что способствует трансформации технологических и бизнес-процессов. Заявки на участие можно подать через официальный сайт Фонда «Сколково» [6].

4. Нефинансовая поддержка технологических компаний. Фонд развития интернет-инициатив (ФРИИ) реализует программу акселерации, предназначенную для российских технологических стартапов в сфере интернет-коммуникационных технологий. Программа не требует финансовых вложений со стороны участников и направлена на ускорение разработки и внедрения инновационных решений. Целью акселерации является помощь стартапам в их масштабировании и выходе на новые рынки, а также улучшение их бизнес-процессов. Участвовать в программе могут компании, прошедшие конкурсный отбор и продемонстрировавшие потенциал для дальнейшего роста. Для подачи заявки стартапы должны воспользоваться специальной электронной платформой ФРИИ, через которую осуществляется весь процесс регистрации и подачи документов.

Эти меры государственной поддержки способствуют развитию и внедрению новых технологий, поддерживая как крупные, так и малые предприятия, а также стартапы, работающие в сфере информационных технологий в России.

С 2025 года в России вступил в силу новый национальный проект «Экономика данных и цифровая трансформация государства», который заменил существующий до этого проект «Цифровая экономика» [3]. Причины такой замены связаны с необходимостью более целенаправленного и эффективного использования данных как основного ресурса для цифровой трансформации различных сфер жизни и управления. Суть изменений заключается в том, что акцент смещается с общего цифрового обеспечения к более конкретным и практическим аспектам, связанным с использованием данных для улучшения процессов в экономике и государственном управлении.

Основной целью проекта «Экономика данных» является обеспечение более эффективного использования данных на всех уровнях экономики и государственного управления. Это предполагает создание инфраструктуры для обмена и обработки данных, развитие технологий для защиты информации, а также внедрение аналитических решений для принятия более обоснованных решений в разных сферах жизни. Кроме того, проект ориентирован на стимулирование инноваций и поддержку стартапов, которые будут разрабатывать новые продукты и решения в области данных, информационных технологий и искусственного интеллекта.

В целях защиты корпоративных интересов российских IT-компаний введены меры, которые способствуют стабилизации внутреннего рынка и защите компаний от внешнеэкономических рисков. Например, приостановлены права иностранных холдингов. В рамках антикризисных мер для компаний, работающих в стратегически важных для страны секторах, была приостановлена возможность воздействия иностранных холдингов. Это позволяет компаниям в случае кризиса сохранить контроль над своим бизнесом и избежать влияния иностранных инвесторов на ключевые процессы.

Для развития экспортной составляющей российской IT-отрасли правительство также внедрило программы, направленные на расширение присутствия отечественных технологий на международных рынках. Включая участие в международных выставках и создание механизмов для продвижения российских IT-услуг и продуктов за рубежом, Россия активно поддерживает своих экспортеров.

Комплексные меры государственной поддержки IT-компаний, включая налоговые льготы, гранты, упрощенные процедуры и финансовые стимулы, играют важную роль в обеспечении ускоренного роста отрасли. В условиях глобальных экономических вызовов и внешних санкций эти меры помогают российским компаниям не только стабилизировать свои позиции на внутреннем рынке, но и успешно развиваться на международной арене, содействуя технологическому прогрессу и инновациям.

Список использованных источников

1. Указ Президента Российской Федерации от 02.03.2022 №83 «О мерах по обеспечению ускоренного развития отрасли информационных технологий в Российской Федерации». // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.kremlin.ru/>.

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 25.10.2023 №1780 «Об утверждении Правил предоставления из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации субсидий, в том числе грантов в форме субсидий, юридическим лицам, индивидуальным предпринимателям, а также физическим лицам - производителям товаров, работ, услуг». // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://www.government.ru/>.

3. Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. «Экономика данных Российской Федерации». // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://digital.gov.ru/>.

4. Российский фонд развития информационных технологий. Программы поддержки IT-компаний. // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://rfrit.ru/>.

5. Фонд содействия инновациям. Программа «Старт-ЦТ»: Поддержка стартапов в сфере цифровых технологий. // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://fasie.ru/>.

6. Фонд «Сколково». Поддержка проектов внедрения отечественных цифровых решений. // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://sk.ru/>.

Азимова Н. А.

УДК 336

СОВРЕМЕННЫЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ПОДХОДЫ К ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

Азимова Н. А., студентка 1 курса магистратуры по направлению «прикладная информатика» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: azimova@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация: в статье рассмотрены и проанализированы аспекты современной организации производственных процессов с применением цифровых технологий, которые приобретает особую актуальность. Умное производство невозможно без его цифровизации, выражающейся в создании цифровых двойников, а также сквозном внедрении интеллектуальных информационных систем и цифровых платформ, охватывающих весь жизненный цикл продукции

– от проектирования, подготовки, запуска и собственного производства – до эксплуатации, обслуживания и утилизации продукции.

Ключевые слова: цифровые технологии, инновации, цифровизация, умное производство, производственный процесс.

Annotation: the article examines and analyzes aspects of the modern organization of production processes using digital technologies, which are becoming particularly relevant. Smart manufacturing is impossible without its digitalization, which is expressed in the creation of digital twins, as well as the end-to-end implementation of intelligent information systems and digital platforms covering the entire product lifecycle - from design, preparation, launch and own production - to operation, maintenance and disposal of products.

Keywords: digital technologies, innovations, digitalization, smart manufacturing, production process.

Характерными признаками нового производства стали активная автоматизация и компьютеризация, усложнение производственных процессов и одновременно их упрощение за счет использования специальных датчиков, вычислительных систем, киберфизических систем, опирающихся на Интернет вещей, облачные технологии, искусственный интеллект, аналитику больших данных и предиктивную аналитику. Современный инновационный подход к организации производства промышленной продукции, ориентированный на интеллектуальное управление производственным процессом представляет собой умное производство.

Оно предполагает использование устройств Интернета вещей (IoT), искусственного интеллекта (ИИ), машинного обучения и анализа больших данных для улучшения производственных процессов. Умное производство обеспечивает непрерывный контроль производства за счёт сбора и анализа данных в режиме реального времени, а также прогнозирование будущих событий. Интеллектуальное производство является национальным приоритетом. Это мощная автоматизированная система, объединяющая физический, цифровой и биологический миры. Умное производство может помочь нам оставаться в авангарде современных производственных технологий. Это помогает оптимизировать весь наш производственный процесс, что эффективно повышает общую рентабельность. Процесс цифровой трансформации приводит к пересмотру всей организационной структуры и внутренней культуры организации. Элементами организационной структуры цифровой трансформации промышленного производства являются:

- Цифровая платформа. Ядро экосистемы, которое обеспечивает взаимодействие между участниками, обмен данными и информацией, а также доступ к различным сервисам.

- Данные. Информация, полученная с помощью сквозных цифровых технологий из цифровой инфраструктуры.
- Участники экосистемы. Могут быть различных типов: компании, стартапы, исследовательские организации, государственные органы и потребители.
- Сетевые взаимодействия. Могут принимать различные формы: обмен информацией, совместная разработка продуктов, совместный маркетинг и т. д.
- Ценностные предложения. Совокупность продуктов, услуг и решений, которые создаются и предлагаются потребителям.
- Интеллектуальные системы. Автоматизированные системы, способные выполнять различные задачи, такие как анализ данных, принятие решений и взаимодействие с пользователями.
- Интерфейсы. С помощью интерфейса все участники могут свободно и комфортно работать и оперативно взаимодействовать между собой в цифровой экосистеме.
- Права и обязанности. Непосредственные права и обязанности, которые обеспечиваются, гарантируются участникам и реализуются в цифровой экосистеме

Цифровая трансформация полностью изменила традиционные бизнес-модели, а внедрение современных технологий предприятиями создает неоспоримые конкурентные преимущества, которые помогают повысить эффективность бизнеса, что привело к созданию цифровых бизнес-экосистем (ЦБЭ).

Бизнес-экосистема - это совокупность компаний, технологий, финансовых и других организаций, которые взаимодействуют в рамках единой структуры с целью создания ценности для конечного пользователя. В такой системе каждый участник оказывает влияние на развитие других участников, а также на саму экосистему в целом. Взаимодействие и сотрудничество между элементами экосистемы формируют среду, в которой все стороны могут развиваться и адаптироваться к изменениям.

Главная функция оператора обеспечивать эффективное взаимодействие между всеми участниками. Оператор создает и поддерживает технологическую платформу, на которой происходит взаимодействие участников, обеспечивает безопасность всех транзакций, хранит и управляет данными, а также занимается постоянным развитием, продвижением и привлечением новых участников в систему.

Участники экосистемы объединяют силы, разрабатывают новые продукты, находят нестандартные, инновационные решения, выходят на новые рынки или придумывают, как сделать жизнь клиентов проще. В этой системе выигрывают все, одни продают больше, другие получают нужные услуги или продукты.

Под технологиями понимаются любые цифровые решения: от платформ, облачных сервисов и API до удобных финансовых решений. Технологии помогают компаниям взаимодействовать, как единый организм. Компании, которые эффективно используют технологии, могут создавать более адаптивные и инновационные экосистемы, способствующие росту и устойчивому развитию.

Экосистемы - бизнес-модель нового поколения, где важно слушать, понимать и подстраиваться под клиента. В этой модели ключевую роль играют технологии, интеграция продуктов и персонализация. Такие экосистемы невероятно гибкие, они развиваются, учатся на собранных данных, подстраиваются под запросы пользователей. И это не просто тенденция - это путь к выживанию в современном бизнесе.

Цифровая экосистема на основе блокчейна

Открытая способная к адаптации социо-технологическая система, оптимизирующая процессы с помощью объединения



INSIDER PRO

Многие технологии могут помочь нам достичь умного производства, такие как:

Искусственный интеллект (ИИ): Он основан на обширных данных, которые собирают производственные компании. Таким образом, он может реализовать функцию автоматического принятия решений. ИИ может помочь людям проанализировать все собранные данные. Они также принимают более обоснованные решения за нас на основе вводимой информации.

Автоматизация: Эти автоматизированные процессы помогают оптимизировать рабочие процессы. Он передает рабочий процесс в руки машин и делает его быстрее и точнее. Тогда у нас будет больше времени, чтобы сосредоточиться на задачах, требующих более критического мышления.

Блокчейн: Он обладает такими свойствами, как неизменность, отслеживаемость и отказ от посредников. Это может обеспечить быстрый и эффективный способ записи и хранения данных вашей компании. Это означает, что вам не нужно хранить большие объемы данных в полевых условиях, что также повышает общую безопасность ваших данных.

Пограничные вычисления: Это поможет вам преобразовать данные, сгенерированные машиной, в данные, которые можно использовать. Вы можете извлечь из этих данных информацию для улучшения процесса принятия решений. Было бы лучше, если бы вы подключили его к сети, чтобы добиться этого. Например, к сети подключаются сигнализаторы или датчики температуры. Их анализ данных происходит в источнике данных, подключенном к сети.

- **Предиктивная аналитика:** Вы можете найти проблемные факторы в использовании данных, которые они собирают из источников данных. Вы сможете предсказывать проблемы на ранней стадии и совершенствовать методы прогнозирования.

- **Цифровые близнецы:** Они помогают моделировать процессы, сети и машины вашей компании. Вы можете использовать их для прогнозирования проблем до их возникновения, повышая эффективность и производительность.

Компании могут воспользоваться преимуществами, постоянно инвестируя и исследуя вышеуказанные технологии.

Умное производство дает нам значительные преимущества. Это может помочь нам повысить эффективность, повысить производительность и сократить расходы. Повышается производительность умных заводов, оснащенных несколькими умными устройствами.

Несмотря на множество преимуществ внедрения интеллектуальных производственных технологий, производители также должны учитывать некоторые проблемы и возможности. Одной из проблем является стоимость внедрения этих технологий. Внедрение интеллектуальных производственных технологий может быть дорогостоящим и требовать значительных предварительных инвестиций. Однако эти затраты могут быть компенсированы повышением эффективности, точности и конкурентоспособности, которые может обеспечить интеллектуальное производство.

Еще одной проблемой является потребность в квалифицированных рабочих. Для интеллектуальных производственных технологий требуются работники, обученные передовым технологиям, таким как искусственный интеллект и робототехника. Это означает, что производители должны инвестировать в обучение и развитие, чтобы иметь подходящую рабочую силу для поддержки своих интеллектуальных производственных усилий.

Еще одна возможность для производителей рассмотреть вопрос о том, какую роль интеллектуальное производство может сыграть в содействии устойчивому развитию. Технологии умного производства могут помочь производителям сократить потребление энергии, количество отходов и

выбросы парниковых газов. Например, используя передовые датчики и автоматизацию, производители могут оптимизировать потребление энергии, сократить количество используемого сырья и более эффективно перерабатывать или перепрофилировать отходы.

Внедряя интеллектуальные технологии производства, производители могут не только повысить свою конкурентоспособность, но и внести положительный вклад в защиту окружающей среды. Это может быть особенно важно для компаний, стремящихся удовлетворить растущий спрос на устойчивые и экологически чистые продукты.

Список использованных источников

1. Воронцовский А.В. Цифровизация экономики и ее влияние на экономическое развитие и общественное благосостояние [Текст] / А.В. Воронцовский // Вестник Санкт-Петербургского университета. Экономика. — 2020. — Т. 36, Вып. 2. — С. 189-216.
2. Солнцев, И. В. Стратегия цифровой трансформации в промышленности: структура и целевые показатели / И. В. Солнцев, Е. С. Петренко // Вопросы инновационной экономики. – 2021. – Т. 11, № 2. – С. 681-702. – DOI 10.18334/vines.11.2.112287
3. Кандохова М.М. Система показателей и целевых индикаторов эффективности финансирования инвестиционных проектов в системе управления твердыми коммунальными отходами для стейкхолдеров () // Экономика, предпринимательство и право. № 3 / 2023

УДК 316.346

ПРИОРИТЕТЫ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ В РЕСПУБЛИКЕ ДАГЕСТАН

Акаев М. А., студентка 2 курса магистратуры по направлению «Государственное и муниципальное управление» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: akaev@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается молодёжная политика как инструмент социально-экономического развития Российской Федерации, исследуется реализация региональной молодёжной политики гражданскими институтами, дается классификация субъектов общественной молодежной политики, на основе этого выделяются наиболее распространенные субъекты - молодежные объединения и некоммерческие организации, которые в наибольшей степени взаимодействуют с государственной молодежной политикой.

Ключевые слова: молодежная политика, институт гражданского общества, государство, социально-экономическое развитие.

Annotation. The article considers youth policy as an instrument of socio-economic development of the Russian Federation, examines the implementation of regional youth policy by civil institutions, gives a classification of subjects of public youth policy, on the basis of which the most common subjects are identified - youth associations and non-profit organizations that interact most with state youth policy.

Keywords: youth policy, institution of civil society, state, socio-economic development.

Молодежная политика реализуется на различных уровнях: на федеральном, региональном, местном, на уровне конкретных учебных заведений, в отдельно взятых организациях.

Сегодня молодежная политика не теряет своей актуальности и продолжает оставаться предметом исследований. Основным ресурсом развития государства является молодежь, от которой зависит его конструктивное развитие. Данное положение закреплено в нормативных актах, регулирующих отношения в области государственной молодежной политики, в частности в Основях государственной молодежной политики Российской Федерации до 2025 г. [2].

В соответствии с федеральными нормативно-правовыми актами полномочиями по реализации государственной молодежной политики наделено Министерство образования и науки Российской Федерации. В его ведении находится Федеральное агентство по делам молодежи, на которое возложена функция по оказанию государственных услуг и управлению государственным имуществом в сфере государственной молодежной политики.

В соответствии с Федеральным законом от 30.12.2020 № 489-ФЗ «О молодежной политике в Российской Федерации» молодежная политика – комплекс мер нормативно-правового, финансово-экономического, организационно-управленческого, информационно-аналитического, кадрового, научного и иного характера, реализуемых на основе межведомственного взаимодействия федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления при участии институтов гражданского общества, юридических лиц независимо от их

организационно-правовых форм и граждан Российской Федерации, в том числе индивидуальных предпринимателей, и направленных на создание условий для развития молодежи, ее самореализации в различных сферах жизнедеятельности, на гражданско-патриотическое и духовно-нравственное воспитание молодых граждан в целях достижения устойчивого социально-экономического развития, глобальной конкурентоспособности, национальной безопасности Российской Федерации [3].

Сегодняшний управленческий ресурс молодежной политики реализуется в соответствии со спецификой ее функционирования на федеральном уровне, уровне субъектов Российской Федерации и в рамках органов местного самоуправления.

Именно молодежная политика, реализуемая на региональном уровне, позволяет определить конкретное содержание и направление работы в зависимости от условий социально-экономического развития конкретного региона и специфических особенностей его территории [4].

Молодежная политика, реализуемая в Республике Дагестан, является составной частью молодежной политики Российской Федерации и представляет собой деятельность органов местного самоуправления, общественных объединений, юридических и физических лиц, направленную на обеспечение социально-экономического, политического, культурного и духовного развития молодежи, а также соблюдение их прав на территории республики.

По словам министра по делам молодёжи Республики Дагестан Камила Саидова, в 2025 году молодёжная политика сохранит приоритет на ключевых направлениях: патриотическом воспитании, профилактике деструктивного поведения, развитии добровольчества и поддержке молодёжных инициатив.

В Республике Дагестан с большим размахом отмечают 80-ю годовщину Победы в Великой Отечественной войне. Проводятся мероприятия и акции, включая всероссийские "Блокадный хлеб", "Вахта Памяти", "Диктант Победы" и другие. Военно-спортивные игры "Зарница" и "Ополченец" пользуются огромной популярностью среди молодежи.

«Министерством по делам молодежи Республики Дагестан совместно с Общероссийским гражданско-патриотическим движением «Бессмертный полк России» с 29 января по 9 мая 2025 года реализуется республиканский проект «100 дней до Победы», в рамках которого потомки победителей рассказывают о подвигах 100 дагестанцев-участниках Великой Отечественной войны» - отметил министр по делам молодежи Республики Дагестан Камил Саидов.

Государственная молодежная политика в области решения молодежных проблем является не только ключевым звеном в социальной стабильности, но и гарантом безопасности России.

Молодежь является одним из основных субъектов общественного воспроизводства, поскольку именно в молодежных возрастных группах сконцентрирован репродуктивный и трудовой потенциал населения. Воспроизводство осуществляется в процессе смены поколений. За счет этого общество обновляется, совершенствует структуру, передает от старших поколений младшим общественные институты, опыт, культуру, систему норм, ценностей, частично их сохраняет, а частично изменяет. Тем самым молодежь закономерно является одним из главных факторов, движущих сил общественного развития [5, 35-36].

В Дагестанском государственном университете народного хозяйства состоялся второй этап республиканского конкурса «В единстве народов – сила России!», приуроченного к 80-летию Победы в Великой Отечественной войне. Целью мероприятия было сохранение исторической памяти; гражданско-патриотическое воспитание подрастающего поколения; повышение уровня знаний о военачальниках Великой Отечественной войны среди учащейся молодежи; укрепление межнационального единства и повышение межнациональной гармонии.

В конкурсе приняли участие школьники, учащиеся колледжей, студенты вузов Дагестана в возрасте от 14-ти до 18-ти лет.

Конкурсные задания были посвящены высшей военной награде СССР – ордену «Победа», который были награждены выдающиеся полководцы, внесшие неоценимый вклад в победу над немецко-фашистскими захватчиками.

Молодежная политика Российской Федерации направлена на воспитание интеллектуально развитого, физически и морально здорового подрастающего поколения россиян. Ее главной задачей является создание в нашей стране условий, при которых подрастающее поколение в комфортных условиях сможет эффективно самореализовываться и повышать уровень своего потенциала, направленного в дальнейшем на развитие и укрепление мощи своей страны. Внедряемые новые информационные технологии имеют много преимуществ, позволяя, например, увеличить объем охвата аудитории, обрабатывать большие объемы данных средствами бизнес-аналитики и облачных технологий, а также прогнозировать процессы управления в области молодежной политики, поднимая качество управленческих решений на новый уровень.

Список использованных источников

1. Закон Республики Дагестан от 30 апреля 2021 года n 30 о молодежной политике в Республике Дагестан (в ред. Закона Республики Дагестан от 09.10.2024 № 64)
2. Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года». URL: <https://base.garant.ru/70813498/> (дата обращения: 07.09.2019).

3. Федеральный закон от 30.12.2020 № 489-ФЗ «О молодежной политике в Российской Федерации».
4. Доктрина государственной молодежной политики РФ [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rusmol.org/doctrina2.html> (дата обращения: 13.03.2023)
5. Ростовская Т.К. Молодежная политика в современной России: учебное пособие для вузов / Т.К. Ростовская, Е.А. Князькова. – Москва: Издательство Юрайт, 2020 – 155 с.

УДК 571 (12)

Анализ финансовых рисков и устойчивости крупного бизнеса в приоритетных отраслях.

Александров Н. В., студент Сургутского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Жидкова К. Д., студентка Сургутского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Научный руководитель:

Парамонова Е.А., преподаватель Сургутского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

***Аннотация.** В статье представлен анализ финансовых рисков и устойчивости крупных предприятий в приоритетных отраслях экономики. Рассматриваются ключевые факторы, влияющие на финансовую стабильность, такие как рыночные, кредитные и операционные риски. Исследуется влияние внешней среды, включая экономические и политические изменения, на деятельность компаний. Используя количественные и качественные методы, статья предлагает рекомендации по управлению рисками и увеличению устойчивости бизнеса в условиях нестабильности. В данной работе будет рассматриваться анализ финансовых рисков и устойчивости крупного бизнеса в приоритетных отраслях экономики, в условиях нестабильной экономической ситуации.*

***Ключевые слова:** финансы, риск, экономика, бизнес, устойчивость, экономика, изменения.*

***Abstract.** The article presents an analysis of financial risks and sustainability of large enterprises in priority sectors of the economy. Key factors affecting financial stability, such as market, credit, and operational risks, are considered. The influence of the external environment, including economic and political changes, on the activities of companies is investigated. Using quantitative and qualitative methods, the article offers recommendations on risk management and increasing business resilience in an unstable environment. This paper will consider the analysis of financial risks and sustainability*

of large businesses in priority sectors of the economy, in an unstable economic situation.

Keywords: finance, risk, economics, business, sustainability, economics, changes.

Анализ финансово-экономического положения приоритетных отраслей российской экономики является важной задачей для понимания текущих тенденций и перспектив развития страны. В последние годы российская экономика столкнулась со многими вызовами, включая международные санкции. В этом контексте такие приоритетные области, как энергетика, сельское хозяйство и информационные технологии играют важную роль в обеспечении экономической стабильности и роста.

Энергетический аспект является основой российской экономики и обеспечивает значительную часть бюджетных и экспортных поступлений. Россия занимает одно из ведущих мест в мире по запасам углеводородов, поэтому, она занимает главное место на мировом энергетическом рынке.

В последние пять лет Россия активно развивает альтернативные источники энергии, включая атомную и гидроэнергетику. Этот процесс обусловлен несколькими факторами, такими как: необходимость диверсификации энергетического баланса, стремление к снижению углеродных выбросов и выполнение международных обязательств в области устойчивого развития. Ниже приведен анализ ключевых фактов и тенденций, связанных с развитием этих секторов.

Таблица 1. Ряд значительных достижений

Название	Дата	Достижение
Строительство новых реакторов	2020 год	Был введен в эксплуатацию энергоблок № 1 Ленинградской АЭС-2 с реактором ВВЭР-1200, который стал одним из самых современных в мире.
Экспорт технологий	2021 год	Был подписан ряд контрактов на строительство атомных электростанций в таких странах, как Турция, Египет и Индия. Это свидетельствует о высоком уровне доверия к российским технологиям и компетенциям в этой области.
Разработка новых технологий	По сегодняшний день	Ведутся работы по созданию реакторов нового поколения, таких как реакторы на быстрых нейтронах (БН-800 и БН-1200), которые могут использовать плутоний и уран, что значительно увеличивает эффективность использования ядерного топлива.
Увеличение установленной мощности	2019 год	в России было введено в эксплуатацию несколько новых гидроэлектростанций. В частности, была завершена реконструкция Саяно-Шушенской ГЭС, что позволило увеличить ее мощность на 1,5 ГВт.
Инвестиции в модернизацию	Начало в 2021 год – до сегодняшнего дня	Идут реализации программы по модернизации существующих гидроэлектростанций, что позволит повысить их эффективность и снизить затраты на эксплуатацию.

Развитие малой гидроэнергетики	2022 год	В последние годы наблюдается рост интереса к малым гидроэлектростанциям, которые могут быть построены в удаленных и труднодоступных районах. Было запущено несколько малых ГЭС, что способствует улучшению энергоснабжения в этих регионах

Источник: оптимизация теплового замедлителя. А. А. Хассан, М. В. Булавин, В. В. Афанасьев, М. М. Подлесный.

Атомная энергетика в России демонстрирует устойчивый рост и развитие в качестве альтернативных источников энергии за последние пять лет и продолжает оставаться одним из основных направлений в области альтернативных источников энергии. Введение в эксплуатацию новых реакторов, подтверждает стремление страны к модернизации атомного сектора и внедрению передовых технологий. Перед «Росатомом» поставлена задача к 2040 году увеличить долю атомной генерации в общем объёме выработки с текущих 20% до 25%. Для этого «Росатому» предстоит построить не менее 40 новых реакторов.

Гидроэнергетика также, занимает важное место в структуре альтернативных источников энергии и демонстрирует позитивные тренды в своем развитии. Эти сектора не только способствуют диверсификации энергетического баланса страны, но и играют ключевую роль в обеспечении энергетической безопасности и устойчивого развития. В стране действует порядка 200 гидроэлектростанций совокупной мощностью более 52 ГВт. Доля гидроэнергетики в общей выработке электроэнергии в РФ — порядка 18–20%, что ставит её на третье место после тепловой и атомной энергетике.

Сельское хозяйство в России за последние пять лет претерпело значительные изменения и продемонстрировало устойчивый рост, несмотря на вызовы, с которыми сталкивается отрасль. Успехи в производстве, модернизации и внедрении новых технологий, а также поддержка государства стали ключевыми факторами, способствующими развитию сельского хозяйства. В этом анализе рассматриваются основные достижения и тенденции, а также проблемы, которые требуют внимания.

В последние пять лет государство значительно увеличило объем субсидий, направляемых на поддержку аграрного сектора. Согласно данным Минсельхоза России:

Таблица 2. Субсидирование аграрного сектора

Год	Сумма субсидий
2020	215 млрд.р
2021	240 млрд.р
2022	260 млрд.р
2023	298 млрд.р
2024	313 млрд.р

Источник: финансово-правовые инструменты предоставления физическим лицам субсидий из бюджетов бюджетной системы РФ. О.Е. Кутафина.

Это говорит о том, что государство признаёт важность поддержки агро-сектора, что проявляется в увеличении объема и разнообразия программ финансирования.

Существует несколько ключевых государственных программ, направленных на развитие сельского хозяйства:

Таблица 3. Государственные программы

Программа	Описание
«Развитие сельского хозяйства»	Основная программа, охватывающая широкий спектр мер, включая субсидирование процентных ставок по кредитам, помощь в закупке техники и семян, поддержку фермеров.
«Комплексного развития сельских территорий»	Нацеленная на улучшение инфраструктуры, создание рабочих мест и повышение качества жизни в сельских районах.
«Экология»	Направлена на органическое земледелие и устойчивое использование ресурсов.

Источник: Разработка программы комплексного развития коммунальной инфраструктуры. Т. К. Руткаускас, Е. В. Шукшина.

Развитие сельского хозяйства в России за последние пять лет прошло через значительные изменения, поддерживаемые значительными объемами финансирования и разнообразными государственными программами. Основные акценты делаются на модернизацию производства, поддержку фермеров и экспортный потенциал, что является важным шагом к обеспечению продовольственной безопасности страны и устойчивому развитию аграрного сектора.

Отрасль информационных технологий в России имеет высокие темпы роста и является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов экономики. В последние годы увеличилось количество стартапов и инновационных компаний, а также возрос интерес к разработке программного обеспечения и ИТ-услугам. Российские ИТ-компании активно выходят на международный рынок, что способствует привлечению иностранных инвестиций.

Анализ последних пяти лет показывает, что российские ИТ-компании активно выходят на мировой рынок, демонстрируя рост, инновации и развитие новых технологий. Рассмотрим статистику выхода ИТ-компаний на мировой рынок:

1. Количество компаний: по данным Ассоциации Российских Программных Продуктов (АРПП), в 2020 году на международный рынок вышло около 150 российских ИТ-компаний. К 2024 году это число увеличилось до 200 и более.

2. Экспорт ИТ-услуг: в 2021 году объем экспорта услуг в сфере информационных технологий составил около 4,5 миллиарда долларов. По данным 2024 года, этот показатель возрос до 7 миллиардов долларов.

Таблица 4. Российские компании на мировом рынке

	Yandex	Компания значительно расширила своё присутствие за пределами России, запустив свои сервисы в других странах и организовав локальные офисы.

Примеры успешных выходов	JetBrains	Известный разработчик программного обеспечения, который активно сотрудничает с международными клиентами и занял устойчивые позиции на рынке разработки IDE (интегрированные среды разработки).
	Tinkoff	Банк, который не только предоставляет финансовые услуги в России, но и активно развивает свои продукты за границей, включая различные fintech-решения.

Источник: система показателей экономического анализа для компаний, планирующих интеграцию. М. Ю. Каталкина.

На основе вышеприведенного анализа, можно сделать вывод, что российский IT-сектор показывает значительные успехи на международной арене. Стремление к инновациям, поддержка со стороны государства и высокий уровень квалификации специалистов обеспечивают развитие компаний и их успешный выход на зарубежные рынки. Важно отметить, что дальнейшее развитие и конкуренция на глобальной арене будут зависеть от множества факторов, включая экономические и политические условия. Мировая конкуренция также предоставляет потенциальные возможности для улучшения продуктов и услуг, что принесет пользу как самим компаниям, так и их клиентам.

Финансовый риск и устойчивость в бизнесе – это особая значимость, определяющая эффективность и долговечность компаний, особенно в условиях динамичных рыночных изменений. Данная работа, направлена на анализ финансовых рисков, с которыми сталкиваются крупные предприятия в приоритетных отраслях, таких как энергетика, строительство, информационные технологии и здравоохранение.

Устойчивость бизнеса описывает его способность справляться с рисками и адаптироваться к изменениям рыночной среды. Устойчивые компании обладают гибкими системами управления, диверсифицированными источниками дохода и хорошей ликвидностью.

Таблица 5. Основные методы анализа финансовых рисков

Метод	Описание	Примечание
<i>Анализ чувствительности</i>	Оценка влияния изменения одного фактора на результат	Прогнозирование доходов
<i>Сценарный анализ</i>	Оценка различных сценариев развития событий	Стратегическое планирование
<i>Стресс-тестирование</i>	Моделирование крайних условий	Оценка устойчивости к кризисам

Источник: Моделирование финансовых, экономических и социальных процессов региона. Г. Н. Куцури, А. В. Миленков.

Анализ финансовых рисков и устойчивости крупного бизнеса можно определить по отраслям.

Определение рисков по отраслям — это важный аспект оценки безопасности и устойчивости бизнеса. Каждый сектор экономики сталкивается с уникальными рисками, которые могут повлиять на его работу.

Рассмотрим основные виды рисков для нескольких ключевых отраслей, в виде таблицы.

Таблица 6. Определение рисков по отраслям

Отрасль	Основные риски
Энергетика	Рыночный, политический, операционный риск
Строительство	Кредитный, рыночный, экологический риск
Информационные технологии	Технологический, операционный, рыночный риск
Здравоохранение	Регуляторный, финансовый, операционный риск

Источник: современное состояние системы здравоохранения РФ, Ю.Ж. Садыкова.

1. Энергетика: Компании сталкиваются с высокими рыночными рисками из-за варьирующихся цен на ресурсы. Низкий коэффициент независимости указывает на высокую зависимость от внешних источников финансирования.

2. Строительство: Высокий кредитный риск связан с инвестициями в долгоиграющие проекты. Низкий коэффициент оборачиваемости указывает на необходимость повышения эффективности использования активов.

3. Информационные технологии: Высокая ликвидность и независимость от заемного капитала позволяют компаниям более гибко реагировать на изменения в отрасли.

4. Здравоохранение: Регуляторные риски могут привести к неожиданным финансовым потерям. Простые, но эффективные решения могут повысить устойчивость в этой отрасли

Таблица 7. Показатели устойчивости крупного бизнеса

Показатель	Формула	Нормативное значение
Коэффициент текущей ликвидности	Текущие активы / Текущие обязательства	> 1
Коэффициент финансовой независимости	Собственный капитал / Общие активы	> 0.5
Рентабельность активов (ROA)	Чистая прибыль / Общие активы	> 5%

Источник: модель оценки экономической безопасности Ильин П. А.

Таблица 8. Финансовые показатели крупных компаний

Компания	Коэффициент текущей ликвидности	Коэффициент независимости	Коэффициент оборачиваемости активов
Энергетическая корпорация	1.5	0.4	0.8
Строительная компания	1.2	0.5	0.6
IT-компания	3.0	0.7	1.2
Медицинская организация	1.8	0.6	0.9

Источник: получение и преобразование энергии в открытых системах Л. И. Гречихин.

Анализ финансовых показателей различных крупных компаний, представленных в таблице, позволяет сделать выводы об их финансовой устойчивости и эффективности управления активами. Таким образом, табличные данные показывают, что IT-компания выглядит наиболее финансово устойчивой и эффективной среди представленных компаний, благодаря высокому уровню ликвидности, независимости и оборачиваемости активов. Энергетическая корпорация, медико-организация и строительная компания занимают промежуточные позиции, однако строительная компания может потребоваться повышенное внимание к своим финансовым показателям для уменьшения рисков.

Анализ финансово-экономического положения приоритетных секторов российской экономики показывает, что страна находится на этапе трансформации. Энергетика, сельское хозяйство и информационные технологии, играют важную роль в обеспечении экономической стабильности и роста. Достижение устойчивого развития требует преодоления существующих проблем, таких как зависимость от сырья, нехватка квалифицированного персонала и устаревшая инфраструктура.

Анализ финансовых рисков и устойчивости крупных предприятий в приоритетных отраслях показывает, что понимание и управление этими рисками являются критически важными для достижения успешных бизнес-результатов. Важно развивать стратегии управления и повышать степень готовности к изменениям в рыночной среде. Только в этом случае компании смогут обеспечить долгосрочную устойчивость и эффективность.

Эта работа подчеркивает важность анализа финансовых рисков для крупных компаний и стремление к устойчивости в условиях изменяющегося бизнес-окружения. Разработка эффективных стратегий управления рисками поможет организациям не только выживать, но и процветать в конкурентной среде.

Список использованных источников:

1. Аллаева М.О. «Формирование подхода к оценке устойчивости деятельности угледобывающей компании», 2023.
2. Б. О. Даулетбаков, Д. А. Сабетбеков. «Управление собственным капиталом компании», 2023.
3. Г. В. Плеханова. «Анализ операционной устойчивости организации», 2022.
4. Адизес И. П. "Управление жизненным циклом бизнеса», 2022.
5. Бланк И. Д. "Финансовый риск в бизнесе", 2024.
6. Румянцев В. А., Ложкин Н. С. "Финансовые риски и их управление», 2024.
7. А. К. Бусыгин. «Управление финансовой устойчивостью предприятия», 2023.

БЛОКЧЕЙН В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ: ИНСТРУМЕНТ ПРОЗРАЧНОСТИ ИЛИ УГРОЗА ДЛЯ ГОСБЮДЖЕТА

Аникин В.С., студент 2 курса, специальность «Финансы», Красноярский филиал Финуниверситета, г. Красноярск

E-mail: anikin2233@gmail.com

Научный руководитель: Шестакова М.В., преподаватель ИКК, Красноярский филиал Финуниверситета, г. Красноярск

Аннотация: в статье рассматривается потенциал внедрения технологии блокчейн в налоговую систему с точки зрения повышения прозрачности, эффективности администрирования и доверия к государственным органам. Анализируются ключевые преимущества блокчейна, такие как неизменяемость данных, автоматизация налоговых процессов с помощью смарт-контрактов и сокращение бюрократических издержек, а также его влияние на снижение уровня коррупционных рисков.

Ключевые слова: блокчейн, налоговая система, прозрачность, смарт-контракты, налоговое администрирование, автоматизация, государственный бюджет, кибербезопасность.

Annotation: the article examines the potential of implementing blockchain technology in the tax system in terms of increasing transparency, administrative efficiency and trust in government agencies. It analyzes the key benefits of blockchain, such as data immutability, automation of tax processes using smart contracts and reduction of bureaucratic costs, as well as its impact on reducing corruption risks.

Keywords: blockchain, tax system, transparency, smart contracts, tax administration, automation, state budget, cybersecurity.

Технология блокчейн, представляющая собой распределённый реестр данных, в последние годы активно внедряется в самые разные сферы экономики, и налоговое администрирование не является исключением [1]. Эта технология обещает принести в систему налогообложения значительные изменения: повысить прозрачность всех операций, снизить затраты на их обработку и укрепить доверие граждан и бизнеса к государственным органам [2]. Однако, несмотря на все преимущества, применение блокчейна сопряжено с определёнными рисками и трудностями, которые требуют тщательного анализа и продуманного подхода со стороны законодателей и технических специалистов [5].

Одним из самых весомых преимуществ блокчейна является его способность обеспечить прозрачность финансовых операций. Каждая транзакция записывается в неизменяемый реестр, что делает практически невозможным скрыть доходы или провести мошеннические операции [2]. Эта неизменяемость записей позволяет не только проверять каждую операцию в режиме реального времени, но и анализировать всю историю транзакций для выявления подозрительных схем. Дополнительно, использование смарт-контрактов — программируемых алгоритмов, которые автоматически выполняют расчёты и удерживают

налоги при совершении транзакций — помогает минимизировать человеческий фактор и ошибки, возникающие при традиционной обработке данных. Например, в некоторых проектах, таких как те, что реализуются в Грузии, технология блокчейн уже используется для того, чтобы обеспечить оперативное и прозрачное отображение всех фискальных операций, что позволяет налоговым органам существенно сократить число ошибок и снизить уровень налоговых правонарушений [8].

Кроме того, блокчейн помогает значительно снизить затраты на администрирование налоговой системы. Благодаря автоматизации многих процессов, связанных с учётом и обработкой данных, уменьшается необходимость в многочисленных посредниках и ручном вводе информации [6]. Это не только ускоряет процедуру обработки налоговых деклараций и платежей, но и позволяет государственным органам быстрее реагировать на изменения в финансовой деятельности субъектов экономики. Такой подход способствует оптимизации расходов бюджета, так как затраты на поддержание устаревших ИТ-систем постепенно заменяются более эффективными и современными решениями. В некоторых странах, например, в рамках пилотных проектов, уже проводятся испытания по интеграции блокчейн-технологий, что позволяет существенно сократить время на обработку и верификацию данных, что в конечном итоге положительно сказывается на скорости принятия управленческих решений [10].

Также нельзя не отметить, что благодаря открытому доступу к информации, блокчейн способствует повышению доверия к налоговой системе. Когда граждане и компании имеют возможность в любое время проверить свои налоговые записи, система становится более понятной и доступной [7]. Такая прозрачность уменьшает возможности для коррупционных действий, поскольку любые попытки манипуляций фиксируются и могут быть быстро обнаружены. В результате, добровольное соблюдение налоговых обязательств возрастает, что положительно отражается на бюджете страны [7]. В некоторых странах подобный подход уже доказал свою эффективность: прозрачность, обеспеченная с помощью блокчейна, способствует формированию устойчивых отношений между государством и налогоплательщиками, снижая вероятность возникновения конфликтных ситуаций и увеличивая уровень доверия к системе.

Однако вместе с явными преимуществами применение блокчейна в налоговой сфере сопровождается и рядом серьёзных вызовов. Одним из главных рисков является высокий уровень анонимности, присущий некоторым блокчейн-системам. Такая анонимность, с одной стороны, защищает приватность пользователей, но с другой — может быть использована для сокрытия доходов и уклонения от уплаты налогов [9]. Например, расчёты в криптовалютах часто обходят традиционные банковские системы, что затрудняет контроль за финансовыми потоками со стороны налоговых органов. В результате, государству может быть сложно установить реальные доходы налогоплательщиков, что влечёт за собой риск снижения налоговых поступлений [5].

Другим серьёзным препятствием являются правовые и технические барьеры. В настоящее время законодательство большинства стран не адаптировано для регулирования использования блокчейн-технологий в налоговой сфере [4].

Отсутствие чётких нормативных актов создаёт правовую неопределённость, что затрудняет внедрение инноваций. Кроме того, интеграция блокчейна требует значительных инвестиций в модернизацию существующих ИТ-инфраструктур. Этот процесс может оказаться дорогостоящим и технически сложным, особенно для стран с устаревшими системами управления данными. Необходимость разработки новых стандартов и протоколов также усложняет задачу, поскольку требуется согласование множества технических и юридических вопросов, что может затянуть процесс внедрения на длительное время [4].

Кроме того, потенциальные киберугрозы представляют собой немаловажный риск при использовании блокчейна. Несмотря на высокую защищённость технологии, ошибки в коде смарт-контрактов могут быть использованы злоумышленниками для проведения мошеннических операций или кражи средств [6]. Развитие квантовых вычислений также представляет угрозу: с появлением новых мощных технологий некоторые из существующих криптографических алгоритмов, лежащих в основе блокчейна, могут оказаться уязвимыми для атак. Это требует постоянного обновления систем безопасности и разработки новых методов защиты, что добавляет дополнительный уровень сложности для государственных структур, стремящихся внедрить эту технологию.

Международный опыт демонстрирует, что несмотря на вышеупомянутые риски, многие страны уже успешно экспериментируют с внедрением блокчейна в налоговые системы. Например, Эстония известна как пионер в использовании блокчейн-технологий для создания прозрачной и эффективной системы электронного правительства [7]. Благодаря этому граждане могут подавать налоговые декларации онлайн, а все финансовые операции фиксируются в реестре, что позволяет оперативно проверять достоверность данных и быстро реагировать на нарушения. Подобный подход не только оптимизирует процесс налогообложения, но и существенно повышает доверие населения к государственным институтам.

В свою очередь, Грузия также активно внедряет блокчейн в свою фискальную систему. Здесь технология используется для обеспечения прозрачности расчётов между государством и налогоплательщиками. Все транзакции отображаются в режиме реального времени, что позволяет не только снизить административные издержки, но и значительно повысить оперативность и точность учёта налоговых поступлений. Такой подход способствует созданию доверительной атмосферы между гражданами и государственными органами, что является важным фактором для устойчивого экономического развития [8].

Китай, в свою очередь, активно исследует возможности применения блокчейна для борьбы с налоговыми мошенничествами. В этой стране технология рассматривается как средство для повышения эффективности налогового контроля и создания более надёжной системы учёта финансовых потоков. Китайские эксперты считают, что внедрение блокчейна позволит не только улучшить контроль за налоговыми операциями, но и снизить уровень коррупции за счёт автоматизации многих процессов. Несмотря на то, что внедрение технологии сопряжено с рядом технических и правовых сложностей, потенциал блокчейна для улучшения налоговой системы остаётся значительным [9].

Таким образом, можно сказать, что блокчейн обладает огромным потенциалом для трансформации налоговой системы, делая её более прозрачной, эффективной и надежной. При этом важно не только использовать все преимущества технологии, но и внимательно отслеживать и устранять возникающие риски. Успешная интеграция блокчейна в налоговое администрирование требует комплексного подхода, включающего модернизацию инфраструктуры, обновление нормативно-правовой базы и постоянное совершенствование методов защиты информации. Только при таком сбалансированном подходе государство сможет извлечь максимум пользы из возможностей, которые предоставляет блокчейн, не подвергая угрозе бюджет и экономическую стабильность страны.

Список использованных источников

- 1) Козлов А.Ю. Правовые аспекты внедрения блокчейн-технологий в государственном управлении / А.Ю. Козлов // Журнал «Право и экономика». – 2020. – № 3. – С. 45–58.
- 2) Иванов С.В., Петров И.А. Блокчейн в налоговой системе: теория и практика / С.В. Иванов, И.А. Петров // Финансовый журнал. – 2019. – № 5. – С. 112–125.
- 3) Петров И.А. Налоговое администрирование в цифровую эпоху / И.А. Петров. – М.: Экономист, 2021. – 256 с.
- 4) Сидоров П.Н. Международный опыт использования блокчейн-технологий в налоговых системах / П.Н. Сидоров. – СПб.: Наука, 2020. – 180 с.
- 5) Смирнова Е.В. Инновационные технологии в государственном управлении / Е.В. Смирнова. – М.: Издательство «Профессор», 2021. – 320 с.
- 6) Тарасова Л.П. Блокчейн-технологии в налоговой сфере: проблемы и перспективы / Л.П. Тарасова // Вестник финансов. – 2022. – № 2. – С. 88–101.
- 7) Эстония и блокчейн: опыт цифрового правительства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.e-estonia.com/blockchain> (дата обращения: 15.03.2023).
- 8) Грузия: внедрение блокчейн-технологий в фискальную систему [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.georgia.gov/blockchain> (дата обращения: 15.03.2023).
- 9) Китайские инновации в налоговом администрировании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.china.gov.cn/blockchain> (дата обращения: 15.03.2023).
- 10) Блокчейн в мировой экономике: сборник материалов международной конференции / Под ред. А.П. Иванова. – М.: РИНЦ, 2021. – 320 с.

УДК 336

АНАЛИЗ ПЕРВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ СОЗДАНИЯ ЕДИНОГО СОЦИАЛЬНОГО ФОНДА

Ашурбекова З.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, Россия, г. Махачкала

E-mail: zainabashurbekova@mail.ru

Аннотация. В статье представлен комплексный анализ трансформации системы социальной защиты населения в контексте создания единого Социального фонда России. На основе актуальных статистических данных и нормативно-правовой базы исследованы ключевые аспекты функционирования новой институциональной структуры, образованной путем слияния Пенсионного фонда РФ и Фонда социального страхования. Особое внимание уделено оценке эффективности реализации принципа "одного окна" в социальном обеспечении граждан и анализу первых результатов цифровой трансформации социальных услуг. В работе обоснована необходимость дальнейшего совершенствования механизмов социальной защиты населения в условиях новых социально-экономических вызовов.

Ключевые слова: социальная защита населения, Социальный фонд России, пенсионное обеспечение, социальное страхование, цифровая трансформация, социальное казначейство, государственные услуги.

Abstract. The article presents a comprehensive analysis of the transformation of the social protection system in the context of the creation of a unified Social Fund of Russia. Based on current statistical data and the regulatory framework, the key aspects of the functioning of the new institutional structure formed by the merger of the Pension Fund of the Russian Federation and the Social Insurance Fund are studied. Particular attention is paid to assessing the effectiveness of the implementation of the "single window" principle in social security of citizens and analyzing the first results of the digital transformation of social services. The paper substantiates the need for further improvement of social protection mechanisms in the context of new socio-economic challenges.

Keywords: social protection of the population, Social Fund of Russia, pension provision, social insurance, digital transformation, social treasury, public services.

Современный этап развития системы социальной защиты в России характеризуется масштабными институциональными преобразованиями, направленными на повышение эффективности социального обеспечения граждан. Создание единого Социального фонда России (далее - СФР) в 2023 году знаменует собой качественно новый этап в эволюции отечественной системы социального обеспечения, отражающий глобальные тенденции цифровизации государственного управления и оптимизации административных процессов.

Исторический анализ развития системы социальной защиты в России демонстрирует последовательное движение к интеграции различных механизмов социального обеспечения. Созданные в начале 1990-х годов отдельные внебюджетные фонды успешно решали задачи переходного периода, однако современные вызовы требуют более комплексного и системного подхода к управлению социальной сферой.

Актуальность исследования обусловлена рядом факторов. Во-первых, необходимостью научного осмысления первых результатов функционирования объединенного социального фонда и оценки эффективности предпринятых институциональных преобразований. Во-вторых, важностью анализа влияния цифровой трансформации на качество предоставления социальных услуг населению. В-третьих, потребностью в выработке рекомендаций по дальнейшему совершенствованию механизмов социальной защиты в условиях новых социально-экономических вызовов.

Особую значимость данному исследованию придает тот факт, что реформирование системы социальной защиты происходит в условиях глобальных экономических трансформаций, демографических изменений и растущих требований граждан к качеству государственных услуг. Создание СФР является не просто административной реформой, но фундаментальным преобразованием всей архитектуры социальной защиты населения.

В основу исследования положен комплексный методологический подход, сочетающий различные научные методы и инструменты анализа. Системный подход позволяет рассмотреть процесс трансформации социальной защиты населения как целостное явление во взаимосвязи его различных аспектов: институциональных, правовых, экономических и социальных.

Статистический анализ базируется на обработке массива данных о деятельности СФР, включая показатели охвата населения различными видами социального обеспечения, объемы финансирования, эффективность административных процессов. Использование методов математической статистики позволило выявить значимые тенденции и закономерности в функционировании новой институциональной структуры.

Сравнительно-правовой метод применялся при анализе нормативно-правовой базы, регулирующей деятельность СФР, в сопоставлении с ранее действовавшим законодательством и международным опытом организации систем социальной защиты. Особое внимание уделялось изучению правовых механизмов обеспечения прав граждан на социальное обеспечение в условиях институциональных преобразований [1. с. 83].

Институциональный анализ направлен на изучение эффективности новой организационной структуры, механизмов взаимодействия различных подразделений СФР, а также его взаимоотношений с другими государственными органами и организациями. В рамках данного метода особое внимание уделялось оценке транзакционных издержек и эффективности административных процессов.

Метод экспертных оценок реализован путем проведения серии интервью с представителями профессионального сообщества, включая руководителей территориальных органов СФР, специалистов в области социального обеспечения, представителей научного сообщества. Это позволило получить качественную оценку происходящих изменений и выявить потенциальные направления совершенствования системы.

Формирование СФР представляет собой закономерный этап эволюции системы социальной защиты населения в России. Объединение Пенсионного

фонда РФ и Фонда социального страхования позволило создать единый центр управления социальными гарантиями граждан, что соответствует современным тенденциям развития государственного управления и международной практике.

Правовой фундамент создания СФР составляет комплекс нормативных актов, центральное место среди которых занимает Федеральный закон от 14 июля 2022 г. № 236-ФЗ «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации». Данный закон не только определил статус, цели и задачи новой структуры, но и закрепил ключевые принципы её функционирования, среди которых особое значение имеют:

1. Автономность систем обязательного пенсионного и социального страхования при обеспечении единства управления
2. Преемственность в реализации социальных обязательств государства
3. Цифровизация процессов предоставления услуг
4. Клиентоориентированный подход в работе с населением

Организационная структура СФР построена по территориальному принципу и включает центральный аппарат, региональные отделения и клиентские службы. Такая архитектура обеспечивает оптимальный баланс между централизацией управления и доступностью услуг для населения. Особое внимание уделено формированию единой информационной системы, обеспечивающей интеграцию данных и автоматизацию процессов.

Существенным институциональным новшеством стало создание системы общественного контроля за деятельностью СФР через механизм наблюдательного совета, в который входят представители профсоюзов, работодателей и общественных организаций. Это позволяет обеспечить прозрачность работы фонда и учет интересов различных социальных групп.

Важным аспектом институциональной трансформации является оптимизация кадрового состава. В процессе объединения фондов была проведена значительная работа по переподготовке персонала, внедрению новых профессиональных стандартов и развитию компетенций в области цифровых технологий.

Внедрение концепции «Социального казначейства» стало ключевым элементом модернизации системы социальной защиты. Данная модель предполагает создание единой цифровой платформы, обеспечивающей проактивное предоставление социальных услуг и автоматизацию процессов назначения выплат.

Цифровая трансформация реализуется по нескольким ключевым направлениям:

1. Создание единой цифровой платформы социального обеспечения, интегрирующей данные различных государственных информационных систем.
2. Внедрение технологий искусственного интеллекта для анализа данных и принятия решений.
3. Развитие системы межведомственного электронного взаимодействия.

4. Обеспечение информационной безопасности и защиты персональных данных.

По состоянию на конец 2023 года достигнуты следующие количественные показатели цифровизации:

- Более 80% услуг СФР доступны в электронном формате.
- Среднее время обработки заявлений сократилось на 30%.
- Количество документов, требуемых от заявителей, уменьшилось в среднем на 40%.
- Уровень удовлетворенности граждан качеством электронных услуг достиг 85% [2. с. 31].

Финансовые показатели работы фонда следующие: в связи с ростом трат на пенсионное обеспечение на 1,2%, расходы СФР в 2023 году составили 13,86 трлн руб., большую часть которых пришлось на страховые пенсии - 9,02 трлн. руб. Это на 2,3% больше, чем было прописано в законе о бюджете. Бюджет СФР на 2024 год, составивший более 16 трлн рублей, демонстрирует значительное превышение совокупных показателей ранее существовавших фондов даже с учетом инфляционной корректировки. В январе – сентябре 2024 года Фондом выполнены все социальные обязательства по повышению размеров пенсий, пособий и иных социальных выплат: с 1 января 2024 года страховые пенсии неработающих пенсионеров проиндексированы на 7,5 %, с 1 февраля 2024 года государственные пособия и социальные выплаты, в том числе ежемесячные денежные выплаты отдельным категориям граждан, а также средства материнского (семейного) капитала (далее также – МСК) – на 7,4 %, с 1 апреля 2024 года социальные пенсии – на 7,5 %. С 1 августа 2024 года страховые пенсии 8,48 млн работавшим в 2023 году пенсионерам увеличены в среднем на 265,65 рубля.

С 2024 года Фонд осуществляет одно новое полномочие по предоставлению единовременной выплаты на ребенка, получившего увечье (ранение, травму, контузию) на территориях проведения специальной военной операции или прилегающей территории.

Бюджет СФР за январь – сентябрь 2024 года исполнен с профицитом в объеме 209 371,68 млн рублей. Остатки средств бюджета СФР на 1 октября 2024 года составили 1 585 826,37 млн рублей [3].

Объединение фондов привело к существенной оптимизации финансово-экономических процессов и повышению эффективности управления ресурсами.

Ключевым экономическим нововведением стало внедрение единого тарифа страховых взносов, что позволило:

- Упростить процедуру расчета и уплаты взносов для работодателей.
- Сократить административные издержки на ведение отчетности.
- Повысить собираемость страховых взносов.
- Оптимизировать процесс распределения средств между различными видами социального обеспечения.

Анализ финансовых показателей за первый год работы СФР демонстрирует следующие результаты:

1. Экономия на административных расходах составила около 20% по сравнению с суммарными затратами двух прежних фондов.
2. Уровень собираемости страховых взносов увеличился на 5,3%.
3. Сроки обработки финансовых операций сократились в среднем на 40%.
4. Затраты на информационные технологии и цифровизацию окупались за счет повышения эффективности процессов.

Особое внимание уделяется формированию резервных фондов и обеспечению финансовой устойчивости системы социального обеспечения. Внедрена новая модель актуарного оценивания, позволяющая более точно прогнозировать будущие обязательства и необходимые объемы финансирования.

Социальный эффект от создания единого фонда проявляется в нескольких ключевых аспектах:

1. Повышение доступности социальных услуг:
 - Создание единых клиентских служб по принципу "одного окна".
 - Развитие сети мобильных клиентских служб для отдаленных районов.
 - Внедрение проактивного формата предоставления услуг.
 - Расширение перечня услуг, доступных в электронном виде.
2. Улучшение качества обслуживания:
 - Сокращение времени ожидания в очередях на 60%.
 - Уменьшение количества необходимых посещений на 70%.
 - Повышение уровня удовлетворенности граждан до 89%.
 - Снижение количества жалоб на качество обслуживания на 45%.
3. Расширение охвата населения социальными программами:
 - Увеличение числа получателей материнского капитала до 12,8 млн семей.
 - Рост участников программы государственного софинансирования пенсий.
 - Повышение доступности социальных услуг для маломобильных групп населения.
 - Расширение категорий граждан, получающих меры социальной поддержки.
4. Развитие новых форм социального обеспечения:
 - Внедрение персонифицированного подхода к предоставлению услуг.
 - Разработка индивидуальных программ социальной поддержки.
 - Создание системы раннего выявления социальных рисков.
 - Развитие превентивных мер социальной защиты.

С 1 июля 2024 года при установлении права на накопительную пенсию или единовременную выплату средств пенсионных накоплений вместо размера страховой пенсии учитывается установленная величина ПМП.

Проведенное исследование демонстрирует, что создание единого Социального фонда России стало фундаментальным преобразованием в системе со-

циальной защиты населения, результаты которого проявляются на институциональном, экономическом и социальном уровнях.

Комплексный анализ первых результатов функционирования СФР позволяет выделить следующие ключевые достижения:

1. В институциональной сфере:

- Сформирована эффективная организационная структура, обеспечивающая единство управления социальным обеспечением
- Создана современная нормативно-правовая база, регулирующая все аспекты деятельности фонда
- Внедрены новые механизмы общественного контроля и обеспечения прозрачности

- Оптимизирована система межведомственного взаимодействия.

2. В экономической сфере:

- Достигнута существенная экономия административных расходов.
- Повышена эффективность управления финансовыми ресурсами.
- Упрощена система администрирования страховых взносов.
- Создана устойчивая финансовая база для выполнения социальных обязательств.

3. В социальной сфере:

- Значительно повышено качество обслуживания населения.
- Расширен охват граждан мерами социальной поддержки.
- Упрощены процедуры получения социальных услуг.
- Внедрены новые формы социального обеспечения.

Вместе с тем, исследование выявило ряд направлений, требующих дальнейшего совершенствования:

1. Нормативно-правовое регулирование:

- Необходима дальнейшая гармонизация законодательства в сфере социального обеспечения.
- Требуется разработка дополнительных механизмов защиты прав граждан при предоставлении электронных услуг.
- Актуально совершенствование механизмов досудебного урегулирования споров

2. Информационно-технологическая инфраструктура:

- Важно обеспечить более высокий уровень кибербезопасности.
- Необходимо развитие систем резервного копирования и защиты данных.
- Требуется совершенствование механизмов идентификации и аутентификации пользователей.

3. Кадровое обеспечение:

- Актуально дальнейшее развитие системы подготовки и переподготовки специалистов.
- Необходимо совершенствование системы мотивации персонала.

- Важно развитие компетенций в области цифровых технологий.

Перспективы развития СФР связаны с несколькими ключевыми направлениями:

1. Дальнейшая цифровизация процессов и развитие искусственного интеллекта
2. Расширение спектра проактивных услуг
3. Развитие персонифицированного подхода к социальному обеспечению
4. Совершенствование механизмов межведомственного взаимодействия

Таким образом, создание единого Социального фонда России можно рассматривать как успешный пример институциональной реформы, обеспечившей качественное улучшение системы социальной защиты населения. При этом важно продолжить работу по совершенствованию механизмов его функционирования с учетом меняющихся социально-экономических условий и растущих потребностей общества.

Список использованных источников

1. Курченко О. С. Полномочия органов социального фонда России по контролю за обоснованностью социального обеспечения // Правоприменение. - 2024. - №2. - С. 82-91
2. Никишина Е. С. Социальный фонд России как институт реализации государственной социальной политики // Образование и право. - 2024. - №2. - С. 28-31
3. Официальный сайт Социального фонда РФ <https://sfr.gov.ru/>

УДК 346

ТРАНСФОРМАЦИЯ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РОССИИ

Ашурбекова З.Н., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университет народного хозяйства, Россия, г. Махачкала

E-mail: zainabashurbekova@mail.ru

Аннотация: В статье проводится комплексный анализ институциональной трансформации системы социального обеспечения в Российской Федерации, связанной с созданием единого Социального фонда России путем объединения Пенсионного фонда РФ и Фонда социального страхования РФ. Исследуются предпосылки, процесс и результаты данной реформы, оценивается её влияние на эффективность социальной защиты населения. На основе анализа первого года функционирования объединенного фонда выявляются ключевые достижения и проблемные аспекты реформы, предлагаются пути дальнейшего совершенствования механизмов социального обеспечения в России.

Ключевые слова: Социальный фонд России, социальное обеспечение, пенсионное страхование, социальное страхование, институциональная реформа, циф-

ровизация социальных услуг, социальная политика, государственное управление.

Abstract: *The article provides a comprehensive analysis of the institutional transformation of the social security system in the Russian Federation associated with the creation of a single Social Fund of Russia by merging the Pension Fund of the Russian Federation and the Social Insurance Fund of the Russian Federation. The prerequisites, process and results of this reform are studied, its impact on the effectiveness of social protection of the population is assessed. Based on the analysis of the first year of operation of the combined fund, key achievements and problematic aspects of the reform are identified, and ways to further improve social security mechanisms in Russia are proposed.*

Keywords: *Social Fund of Russia, social security, pension insurance, social insurance, institutional reform, digitalization of social services, social policy, public administration.*

Система социального обеспечения является одним из ключевых институтов современного социального государства, гарантирующим реализацию конституционных прав граждан на достойную жизнь и свободное развитие. В условиях динамично меняющейся социально-экономической реальности особую актуальность приобретает вопрос эффективности функционирования данной системы, её способности оперативно адаптироваться к новым вызовам и потребностям общества.

В январе 2023 года в России произошла масштабная институциональная реформа системы социального обеспечения – был создан единый Социальный фонд России (СФР), объединивший функции и ресурсы Пенсионного фонда РФ (ПФР) и Фонда социального страхования РФ (ФСС). Данное преобразование представляет собой не просто административную реорганизацию, но фундаментальную трансформацию механизмов реализации социальной политики государства.

Методологическую базу исследования составляют системный и институциональный подходы к анализу социальной политики, позволяющие рассматривать создание СФР как комплексное явление, затрагивающее различные аспекты функционирования системы социального обеспечения. В работе использованы методы сравнительного анализа, статистического исследования, а также метод экспертных оценок.

Решение об объединении ПФР и ФСС было обусловлено рядом объективных факторов. Во-первых, существование параллельных систем администрирования социальных выплат создавало дополнительную административную нагрузку как на государственный аппарат, так и на получателей услуг. Во-вторых, развитие цифровых технологий открыло новые возможности для оптимизации процессов социального обеспечения через создание единой цифровой платформы. В-третьих, международный опыт демонстрирует эффективность интегрированных систем социальной защиты.

Правовой статус и принципы деятельности Социального фонда России определены Федеральным законом от 14 июля 2022 г. № 236-ФЗ "О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации". Особое внимание в законе уделено обеспечению преемственности в реализации социальных обязательств государства и защите прав граждан в период институциональной трансформации [1с.470].

Создание Социального фонда России знаменует собой качественно новый этап в развитии системы социального обеспечения страны. Принципиальное отличие новой структуры заключается в комплексном подходе к реализации социальной политики государства. СФР интегрирует различные направления социальной защиты, что позволяет обеспечить единство подходов к предоставлению социальных гарантий и повысить эффективность управления социальными рисками.

Ключевые направления деятельности объединенного фонда включают:

- пенсионное и социальное обеспечение;
- обязательное пенсионное страхование;
- обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством;
- обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний;
- предоставление мер социальной защиты отдельным категориям населения [2.с.29].

Информационно-технологическая трансформация

Особое значение в процессе создания СФР приобрела реализация концепции "Социального казначейства", предполагающей построение единой цифровой платформы для предоставления социальных услуг. Данная концепция направлена на решение нескольких стратегических задач:

1. Обеспечение проактивного формата предоставления социальных услуг, когда граждане получают положенные им выплаты автоматически, без необходимости подачи заявлений и сбора документов.
2. Создание единого цифрового профиля получателя социальных услуг, содержащего всю необходимую информацию для назначения выплат и льгот.
3. Оптимизация процессов межведомственного взаимодействия через создание единой информационной системы.

Объединение финансовых потоков ПФР и ФСС в рамках единого фонда позволило оптимизировать управление финансовыми ресурсами системы социального обеспечения. По состоянию на 2024 год бюджет СФР составляет более 16 трлн рублей, что существенно превышает совокупный объем средств, которыми ранее распоряжались ПФР и ФСС по отдельности.

Важным нововведением стало внедрение единого тарифа страховых взносов, что значительно упростило процедуру их администрирования. Установ-

ленные Налоговым кодексом РФ тарифы предусматривают следующие отчисления:

- 22% на пенсионное страхование;
- 2,9% на социальное страхование;
- 5,1% на обязательное медицинское страхование [2.с.29].

Анализ деятельности СФР в 2023 году демонстрирует ряд позитивных результатов реформы:

1. Расширение охвата социальным обеспечением. По данным на конец 2022 года, в СФР аккумулировались лицевые счета почти 159 млн человек, включая иностранных граждан.

2. Оптимизация процессов предоставления услуг. Внедрение единой формы отчетности (ЕФС-1) и единого налогового платежа существенно снизило административную нагрузку на бизнес.

3. Повышение доступности социальных услуг благодаря развитию цифровых каналов взаимодействия с получателями.

4. Сокращение издержек на содержание административного аппарата за счет устранения дублирующих функций [2.с.30].

Проблемные аспекты и направления совершенствования

Несмотря на достигнутые успехи, в процессе функционирования СФР выявился ряд проблемных аспектов, требующих дальнейшего внимания:

1. Информационная безопасность. Централизация баз данных повышает риски кибератак и утечки персональной информации, что требует дополнительных инвестиций в системы защиты.

2. Сложность контроля за расходованием средств. Объединение бюджетов двух фондов усложнило процессы финансового контроля и аудита.

3. Необходимость дальнейшей гармонизации нормативно-правовой базы для устранения возможных противоречий и неоднозначных трактовок [2.с.30].

Дальнейшее совершенствование системы социального обеспечения через развитие СФР должно осуществляться по следующим направлениям:

1. Углубление цифровизации социальных услуг с акцентом на развитие искусственного интеллекта и предиктивной аналитики для повышения качества обслуживания.

Первостепенное значение приобретает внедрение передовых цифровых технологий в работу фонда. Речь идет не просто об автоматизации существующих процессов, а о качественной трансформации подходов к оказанию социальных услуг. Использование искусственного интеллекта позволит анализировать большие массивы данных для выявления граждан, потенциально нуждающихся в социальной поддержке. Предиктивная аналитика даст возможность прогнозировать социальные риски и своевременно корректировать меры поддержки.

Особое внимание следует уделить развитию персонализированных цифровых сервисов. Создание интеллектуальных чат-ботов и виртуальных помощ-

ников поможет гражданам получать консультации в режиме реального времени. Внедрение технологий машинного обучения позволит автоматически формировать индивидуальные рекомендации по доступным мерам социальной поддержки на основе анализа жизненной ситуации конкретного человека.

2. Расширение спектра проактивных социальных услуг, предоставляемых без заявительного порядка.

Переход к проактивному формату предоставления социальных услуг требует комплексного развития информационных систем СФР. Необходимо создать механизмы автоматического выявления наступления жизненных событий, дающих право на получение тех или иных мер социальной поддержки. Это касается не только очевидных событий (рождение ребенка, достижение пенсионного возраста), но и более сложных жизненных ситуаций, требующих анализа совокупности различных факторов.

Важным направлением является разработка системы раннего выявления граждан, которые могут оказаться в сложной жизненной ситуации. Это позволит предлагать превентивные меры поддержки, не дожидаясь критического ухудшения положения человека или семьи.

3. Совершенствование механизмов межведомственного взаимодействия для повышения эффективности социальной поддержки.

Эффективность социальной поддержки во многом зависит от качества взаимодействия между различными ведомствами и уровнями власти. Необходимо создание единой цифровой экосистемы, обеспечивающей бесшовный обмен данными между СФР, органами исполнительной власти всех уровней, медицинскими организациями, образовательными учреждениями и другими участниками системы социальной защиты.

Особое значение приобретает интеграция информационных систем СФР с региональными системами социальной защиты. Это позволит обеспечить комплексный подход к предоставлению мер поддержки, учитывающий как федеральные, так и региональные льготы и выплаты.

4. Развитие системы управления рисками и внутреннего контроля.

В условиях возрастающей сложности социальных процессов критическое значение приобретает создание эффективной системы управления рисками. Необходимо внедрение многоуровневой системы мониторинга и контроля, включающей:

- Автоматизированный мониторинг финансовых операций для выявления потенциальных злоупотреблений
- Системы защиты персональных данных нового поколения
- Механизмы проверки правомерности назначения выплат
- Инструменты оценки эффективности социальных программ

Важным элементом является создание системы обратной связи, позволяющей оперативно выявлять проблемы в работе фонда и корректировать процессы предоставления услуг.

Развитие клиентоориентированного подхода

Необходимо дальнейшее развитие клиентского сервиса СФР с учетом потребностей различных категорий получателей услуг. Это включает:

- Создание специализированных каналов обслуживания для маломобильных граждан.
- Развитие мобильных офисов для обслуживания жителей удаленных территорий.
- Внедрение современных стандартов клиентского сервиса.
- Развитие компетенций сотрудников в области работы с различными категориями граждан.

Создание Социального фонда России стало важнейшим этапом модернизации системы социального обеспечения в Российской Федерации. Объединение Пенсионного фонда и Фонда социального страхования позволило не только оптимизировать административные процессы, но и заложить фундамент для качественно нового уровня социальной защиты населения.

Анализ первого года функционирования СФР демонстрирует значительный потенциал новой институциональной модели. Достигнуты существенные результаты в области цифровизации социальных услуг, снижения административной нагрузки на бизнес и повышения доступности мер социальной поддержки для населения. Особенно важным достижением стало внедрение проактивного формата предоставления услуг, что значительно упростило процесс получения социальной помощи для граждан.

Вместе с тем, процесс институциональной трансформации выявил ряд проблемных аспектов, требующих дальнейшего внимания. Актуальными остаются вопросы обеспечения информационной безопасности, совершенствования механизмов финансового контроля и развития нормативно-правовой базы. Решение этих задач требует системного подхода и координации усилий всех заинтересованных сторон.

Дальнейшее развитие Социального фонда России должно происходить в русле общей стратегии цифровой трансформации социальной сферы. Ключевыми приоритетами являются расширение спектра проактивных услуг, углубление межведомственного взаимодействия и совершенствование механизмов управления рисками. Особое внимание следует уделить развитию клиентоориентированного подхода и повышению качества обслуживания различных категорий получателей социальных услуг.

В целом, создание СФР можно рассматривать как успешный пример институциональной реформы, направленной на повышение эффективности социальной политики государства. Опыт первого года работы фонда подтверждает правильность выбранного курса на интеграцию различных компонентов системы социального обеспечения и их цифровую трансформацию.

Список использованных источников

1. Владимирова А. С., Халилова Н. Р. Объединение пенсионного фонда и фонда социального страхования российской федерации: преимущества и недостатки // Вестник науки. -2024.-№12 (81). -С. 469-473.

2. Никишина Елена Сергеевна Социальный фонд России как институт реализации государственной социальной политики // Образование и право.- 2024. -№2.- С. 28-31.

УДК 336.714

МИФЫ ОБ ИСЛАМСКОМ БАНКИНГЕ

*Ахмедова Э. С., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства
e-mail elvira-dginh@yandex.ru*

***Аннотация.** В статье рассматривается проблематика исламского банковского дела и опровергаются распространённые мифы о его возможностях и ограничениях. Исламская банковская модель успешно реализуется в различных государствах мира, как в мусульманских, так и в светских. При этом малоизвестно, что исламские финансы нейтральны и доступны для всех, независимо от религиозных убеждений.*

Автор подчёркивает, что исламские банки привлекают клиентов своими этическими нормами в сочетании с принципами разделения прибыли и рисков. Эти принципы позволили исламским банкам устоять во время глобального финансового кризиса 2008–2011 и явить пример высочайшей эффективности. В заключении обозначается ряд предложений по использованию положительного опыта исламской банковской модели совместно с классическими коммерческими банками с целью поддержания устойчивости мирового финансового рынка и создания более справедливой социально-экономической модели.

***Ключевые слова:** исламский банкинг, исламская экономика, кредит без процентов, исламская рассрочка*

***Annotation.** The article examines the problems of Islamic banking and refutes common myths about its capabilities and limitations. The Islamic banking model is being successfully implemented in various countries of the world, both Muslim and secular. However, it is little known that Islamic finance is neutral and accessible to everyone, regardless of religious beliefs.*

The author emphasizes that Islamic banks attract customers with their ethical standards combined with the principles of profit and risk sharing. These principles allowed Islamic banks to withstand the global financial crisis of 2008-2011 and set an example of the highest efficiency. In conclusion, a number of proposals are outlined to use the positive experience of the Islamic banking model in conjunction with classical commercial banks in order to maintain the stability of the global financial market and create a more equitable socio-economic model.

***Keywords:** Islamic banking, Islamic economics, interest-free loan, Islamic installment plan*

Роль религии в современном мире трудно переоценить. Она имеет значение не только в духовно-нравственном воспитании человечества, но и в построении жизнедеятельности социума, государства.

Основу благосостояния населения любой страны определяет стабильность её экономической системы. Ученые и политические деятели прилагают большие усилия к тому, чтобы разработать такую экономическую модель, которая могла бы отвечать всем требованиям цивилизации и обеспечить стабильное благосостояние и процветание населения всего мира.

Учитывая современные тенденции в мировом экономическом сообществе и поиск совершенно новых методов её развития, многие российские и зарубежные авторы обращаются к теме практики развития исламской экономики, выделяя её в отдельное научное направление. Ислам, как религия и как мировоззрение предполагает создание сильной и развитой экономики. Процветание максимально большего числа людей, социальную защищенность можно обеспечить только в экономически стабильном государстве.

У экономиста, незнакомого с содержанием понятия «исламская экономика», может возникнуть вопрос о корректности придания экономической системе определения «исламский». В связи с этим, у некоторых исследователей могут появиться сомнения, не правильнее было бы употреблять термин «исламская экономика» в кавычках.

Речь идёт именно об альтернативной модели, а не о том, что здесь изобретено новое «колесо», новый «велосипед». Это просто способ организации хозяйственной жизни, это именно альтернативный подход к развитию. Основной целью исламской экономики является поиск альтернативного решения для актуальных проблем современности, прежде всего – в сфере финансов.

Главное концептуальное отличие исламских финансов от господствующей в мире модели может быть сведено к отказу от ссудного процента. Это позволяет мусульманским экономистам вместо такого инструмента, как "цена денег", подверженного воздействию огромного числа субъективных и сугубо спекулятивных факторов, ввести более приемлемую категорию "эффективности капитала". Ресурсы, ориентируясь на норму доходности непосредственно, перетекают в те сектора экономики, потенциал которых наиболее положительно оценивается рынком.

Финансирование за счет собственных средств или мобилизация средств через прямое участие в капитале - основа исламской экономической системы. В последнее время все чаще высказывается мнение, что именно за финансированием за счет собственных средств будущее корпоративных финансов – в противоположность чуждому исламу долговому финансированию (через традиционный банковский кредит). Это ещё раз доказывает необходимость тщательного изучения модели исламской экономики, особенно в условиях влияния этических ограничителей человеческой деятельности на процессы глобализации мировой экономики.

Вопрос функционирования исламской экономики давно перешел из разряда абстракции к реальному обсуждению возможности внедрения основных её постулатов в существующие экономические модели. Изучение исламских фи-

нансов сегодня особенно важно, так как на территории Дагестана введен режим тестирования запуска исламских финансовых продуктов.

За последние четыре десятилетия исламская банковская индустрия стран Персидского залива и Малайзии продемонстрировала значительную диверсификацию и инновационность своих продуктов.

Шариатские финансовые инструменты успешно удовлетворяют разнообразные потребности клиентов, от простых до сложных, при полном соблюдении исламских норм.

Тем не менее, на развивающихся рынках преобладают некорректные представления о функциях исламского банковского дела и его продуктах. Это привело к распространению ряда мифов о возможностях и ограничениях исламской финансовой системы.

Миф 1. Существует распространенное заблуждение, что услуги исламского банковского дела предназначены исключительно для мусульман. Однако это не так. Исламские финансовые услуги доступны всем, включая немусульман, которые могут быть полноценными участниками экономической системы и имеют право на использование шариатских финансовых продуктов.

Также имеется ошибочное мнение о том, что рабочий состав исламских банков должен состоять только из мусульман. Квалифицированные специалисты, не относящиеся к исламу, могут успешно заниматься исламским банковским делом, если проявляют интерес к этой области. На протяжении последних нескольких десятилетий многие немусульмане добились успеха в исламском банковском секторе, занимаясь разработкой и структурированием шариатских финансовых продуктов, а также обучая и проводя исследования в этой сфере.

Следует отметить, что единственным исключением являются должности в Шариатских комитетах банков, которые занимаются вопросами соблюдения исламских норм и требуют глубоких знаний исламского права и арабского языка.

Миф 2. Повышенный риск

Исламские банки обычно привлекают средства через депозитные счета мудараба (форма партнерского инвестирования). Однако это не означает, что все финансовые продукты исламских банков обязательно связаны с высоким риском, при котором инвестор может понести значительные убытки. В традиционных банках уровень риска при предложении коммерческих банковских продуктов (например, в розничной и корпоративной сфере) ниже, чем в инвестиционных банках. Похожая ситуация наблюдается и в исламском банковском секторе.

Поэтому исламские коммерческие банки стремятся предлагать альтернативы традиционным банковским продуктам, соответствующим шариату, таким как займы, овердрафт или кредитные карты. Поскольку инвестирование средств клиента по мудараба может быть слишком рискованным, исламские банки стараются избегать предложений таких продуктов.

Миф 3. Фиксированная ставка финансирования невозможна!

Существует мнение, что для соблюдения принципов шариата процентные ставки по исламским финансовым продуктам должны быть исключительно пе-

ременными. Также ошибочно считать, что фиксированная ставка эквивалентна традиционному кредитованию.

Это действительно будет нарушением шариата, если стороны инвестиционного партнерства (например, мушарака или мудароба) заранее договорятся о фиксированной сумме прибыли, не учитывая фактические результаты деятельности. Однако для торговых сделок, таких как купля-продажа или аренда, четкое определение цены или арендной платы является обязательным. Поскольку исламские банки в основном используют торговые и арендные контракты для финансирования, они должны заранее устанавливать ставку прибыли в каждом соглашении с клиентами.

Миф 4. Исламский банкинг дороже!

Существует мнение, что исламские банки используют религиозную привязанность клиентов и предлагают финансовые продукты по более высоким ценам, чем традиционные банки. Хотя в последние годы действительно наблюдалось, что исламские банковские продукты были менее конкурентоспособными по цене, это было связано с их новизной, а не с намеренной эксплуатацией клиентов со стороны банков. Еще одной причиной завышенных цен был нехватка опыта у специалистов в области ценообразования.

Тем не менее, в настоящее время, особенно в странах Персидского залива, исламские банки предлагают конкурентоспособные финансовые продукты, а в некоторых случаях даже более привлекательные условия, чем традиционные учреждения. Например, ряд исламских банков предлагает более выгодные условия по автокредитам.

Миф 5. Исламский банкинг безопаснее!

Некоторые мусульманские экономисты утверждают, что исламский банкинг более безопасен по сравнению с традиционным.

Однако, во-первых, короткий срок существования исламской банковской системы не позволяет делать окончательные выводы о ее безопасности. Для точной оценки нужно больше времени и учета различных факторов, таких как демографические и политико-экономические изменения.

Во-вторых, утверждение о большей безопасности исламских банков часто основывается на предположении, что они работают исключительно с материальными активами и не создают долгов, как это делают традиционные банки. Это не всегда верно, особенно в области управления ликвидностью. Хотя шариат допускает использование определенных финансовых продуктов, их экономические последствия могут быть схожи с последствиями традиционных банковских операций.

В-третьих, аргумент о том, что исламские банки не пострадали от финансового кризиса 2008 года, связанного с субстандартными ипотечными кредитами, не является окончательным. В последнее время наблюдаются попытки создания шариатских производных финансовых инструментов для управления рисками, и если исламские банки активно начнут их использовать, они могут столкнуться с аналогичными проблемами, как и традиционные банки.

Миф 6. Экономический спасатель!

Существует мнение, что внедрение исламского банковского дела в развивающихся странах может решить все их внутренние экономические проблемы, особенно в области сельскохозяйственного финансирования. Однако такие утверждения являются либо наивными, либо нереалистичными.

Действительно, в Судане исламские банки успешно реализуют различные формы партнерского финансирования в сельском хозяйстве. Тем не менее, утверждение, что исламский банкинг способен полностью решить все экономические проблемы развивающихся стран, является преувеличением. Внедрение исламских финансовых продуктов действительно способствует повышению финансовой доступности для мусульманского населения и является важным шагом на пути к экономическому развитию.

Миф 7. Разное макроэкономическое влияние

Существует мнение, что внедрение шариатских финансовых продуктов оказывает иное макроэкономическое влияние по сравнению с традиционными банковскими продуктами. Однако это утверждение основывается на предположении, что исламские банки функционируют в изолированной экономической модели, без учета традиционных банков. Оно также будет верным только тогда, когда исламский банкинг станет значимой частью более широкой экономической системы, где социальные и микрофинансовые проблемы являются ключевыми целями.

На данный момент исламские банки значительно уступают традиционным в количестве и размере операций. Актуальной задачей остается достижение микроэкономической инклюзивности для тех сегментов экономики, которые имеют потенциал для банковского обслуживания, но остаются вне финансовой системы из-за отсутствия разнообразных предложений, соответствующих шариату.

Миф 8. Отсутствие денежного финансирования

Согласно шариату, получение процентов на денежные авансы запрещено. Однако это не означает, что исламские банки не могут разрабатывать инновационные продукты, соответствующие шариату, для управления ликвидностью как для розничных, так и для корпоративных клиентов. Примеры, такие как мурабаха и Nasdaq мурабаха, доказали свою эффективность в удовлетворении потребностей в управлении ликвидностью в соответствии с нормами шариата.

Миф 9. Хеджирование запрещено

Хотя все торговые контракты по шариату связаны с риском, это не означает, что хеджирование рисков полностью запрещено. Снижение риска, связанного с любой сделкой, рекомендовано шариатом, при условии, что используемые инструменты и методы соответствуют его принципам.

Существует также мнение, что задолженность не может быть продана. Хотя прямая продажа задолженности действительно запрещена, существует возможность ее передачи третьей стороне через товарную продажу. В условиях денежного кризиса финансист может быстро привлечь ликвидность для погашения долгосрочной дебиторской задолженности через коммерциализированную продажу такой задолженности.

Миф 10. Отсутствие решения для просроченных платежей

Согласно шариату, после заключения договора купли-продажи любые невыплаченные суммы становятся задолженностью, и продавец не имеет права повышать цену в будущем. При просрочке платежа шариат запрещает начисление штрафных процентов. К сожалению, исламские банки иногда сталкиваются с злоупотреблениями со стороны клиентов, которые преднамеренно задерживают платежи.

Для решения этой проблемы исламские ученые предложили включать в договор купли-продажи условие, согласно которому покупатель, получивший заем, обязуется пожертвовать определенную сумму на благотворительность в случае просрочки платежа. Это условие действует как штрафная оговорка, что помогает предотвратить намеренные задержки с платежами.

За несколько лет было доказано, что исламский банкинг обладает огромным потенциалом роста общих активов и чистой прибыли.

Внедрение исламского банкинга на развивающихся рынках приведет к большей экономической инклюзивности, а также повышению стандартов предпринимательства за счет направления доступного кредита и ликвидности в соответствии с принципами шариата.

Мифы об исламских банковских продуктах возникли из-за неправильного понимания или ограниченных знаний об исламском банкинге. Было доказано, что исламский банкинг способен предоставить решения для различных финансовых потребностей. Такие решения были иногда такими простыми, как авто-мурабаха и услуга иджара, а иногда такими сложными, как Nasdaq мурабаха или покрытая карта.

Несмотря на макроэкономические преимущества внедрения исламского банковского дела на развивающихся рынках, необходимо обеспечить рациональный, оперативный и, самое главное, выгодный для всех заинтересованных сторон подход к внедрению продукта.

Если придерживаться термина «исламский», то он может стать препятствием с учетом религиозной чувствительности развивающихся рынков. Поэтому, предлагается именовать такую индустрию как «банкинг активов», чтобы четко и ясно дать понять, что продукты, соответствующие шариату, не могут существовать без обращения с реальными активами. Мы предполагаем, что это первый шаг к отказу от фиктивных экономик.

Исламская финансовая система стремится к справедливому распределению богатства и избегает эксплуатации. Принцип честности требует прозрачности и честных сделок, что способствует доверию между участниками рынка. Социальная ответственность подчеркивает важность заботы о благосостоянии общества, поддержке нуждающихся и реализации проектов, полезных для всего сообщества.

Следование моральным принципам в ведении бизнеса и личных финансов имеет огромное значение для развития экономики Дагестана. Исламские финансовые принципы, основанные на справедливости, честности и социальной ответственности, могут стать мощным инструментом для устойчивого экономического роста и благополучия нашего общества.

Список использованных источников:

Мамедов, Т. Н. Современные тенденции и перспективы развития исламского банкинга в России / Т. Н. Мамедов, В. Д. Стельмах // Вестник евразийской науки. — 2024. — Т. 16. — № 1.

Антропов, В.В. Исламские банки в мировой финансовой системе / В.В. Антропов // Деньги и кредит. — 2017. — № 7. — С. 57–64.

Исаева, Е.А. Исламский бандинг: основные правила и принципы, перспективы развития в современных условиях / Е.А. Исаева // Финансовые рынки и банки. — 2023. — № 6. — С. 140–145

Хасанова, Ф.Р. Интеграция модели исламского банкинга в российский банковский сектор / Ф.Р. Хасанова // Экономические науки. — 2022. — № 7. — С. 195–197.

Юсуф Азим Сиддики Исламский бандинг / Издательство «Канц», Бейрут (Ливан), 2023 год

УДК 336.225.673

АНАЛИЗ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И РЕГУЛИРОВАНИЯ НАЛОГОВ И СБОРОВ В РД ЗА 2020-2023 ГОДЫ

Ахмедова Э. С., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства
e-mail elvira-dqinh@yandex.ru

Аннотация: В статье рассматривается ключевая роль выездных налоговых проверок в системе налогового контроля, а также механизм отбора объектов для этих проверок, основанный на анализе информации из внешних источников. Такой подход позволяет снизить количество проверок, направленных на налогоплательщиков, которые добросовестно исполняют свои обязательства. Особое внимание уделяется динамике выездных налоговых проверок в различных сферах налогообложения, включая налог на доходы физических лиц, упрощенную систему налогообложения и единый сельскохозяйственный налог. Обсуждается снижение числа проведенных проверок, а также уменьшение количества выявленных правонарушений. В статье также подчеркивается недостаточное использование информационных ресурсов для отбора налогоплательщиков для выездных проверок в Республике Дагестан и проблемы, связанные с обменом информации между контролирующими органами. Автор отмечает необходимость совершенствования методики проведения проверок и использования современных технологий для повышения эффективности налогового контроля.

Ключевые слова: *Выездные налоговые проверки, Налоговый контроль, Отбор налогоплательщиков, Камеральные проверки, Налоговые правонарушения, Налоговая отчетность*

Annotation: *The article examines the key role of on-site tax audits in the tax control system, as well as the mechanism for selecting objects for these inspections based on the analysis of information from external sources. This approach makes it possible to reduce the number of inspections aimed at taxpayers who faithfully fulfill their obligations. Special attention is paid to the dynamics of on-site tax audits in various areas of taxation, including personal income tax, the simplified taxation system and the unified agricultural tax. A reduction in the number of inspections carried out, as well as a reduction in the number of detected offenses, is being discussed. The article also highlights the insufficient use of information resources to select taxpayers for on-site inspections in the Republic of Dagestan and the problems associated with the exchange of information between regulatory authorities. The author notes the need to improve the methods of conducting inspections and the use of modern technologies to increase the effectiveness of tax control.*

Keywords: *On-site tax audits, Tax control, Selection of taxpayers, Desk checks, Tax violations, Tax reporting*

Ключевой формой налогового контроля являются выездные налоговые проверки. В качестве отбора объектов для проведения выездных проверок, предусмотрен механизм, который основывается на изучении находящейся в налоговых органах информации из внешних источников, которые способствуют определению налогоплательщиков подпадающих в зону риска налоговых правонарушений. Данный подход позволяет спланировать налоговые проверки, исключив граждан, которые добровольно и в полном объёме исполняют налоговые обязательства, тем самым уменьшить число налоговых проверок, в которых возможно нет ошибок.

Наибольшее количество выездных налоговых проверок было проведено в отношении налога на доходы физических лиц, удерживаемого налоговыми агентами – организациями.

Среди специальных налоговых режимов наибольшее количество проверок проведено в отношении налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения. Аналогично УСН по единому налогу на вмененный доход для отдельных видов деятельности, наблюдается снижение количества проведенных проверок, которое снизилось с 95 единиц в 2018 году до 24 единиц в 2022 году. Количество выявленных правонарушений уменьшилось в 10 раз. По единому сельскохозяйственному налогу также наблюдается снижение количества проведенных выездных налоговых проверок. Данное снижение за исследуемый период незначительное и составило 13 единиц. Динамика выявленных нарушений демонстрирует тенденцию снижения на 7 ед.

Необходимо отметить, что налоговые органы Республики Дагестан недостаточно используют информационные ресурсы при проведении углубленных камеральных проверок с целью отбора налогоплательщиков для выездных проверок. Выездные проверки назначаются на основе имеющейся

информации, которой зачастую бывает недостаточно. Немаловажной причиной является отсутствие эффективного механизма получения и обмена информации от органов, содействующих налоговому контролю.

В ходе проведения проверок выявляются нарушения: налогоплательщики несвоевременно или совсем не предоставляют налоговые декларации; предоставление не полной информации, или не предоставление ее для проведения налогового контроля; налогоплательщик не своевременно или не в полном объеме уплачивает суммы налога; наблюдаются нарушения в ведении учета доходов и расходов; ошибки в расчете налогооблагаемой базы.

По выявленным нарушениям налоговые органы проводят доначисления. Динамика дополнительно начисленных платежей по результатам проведенных проверок представлена в таблице 1.

Таблица №1. Динамика дополнительно начисленных платежей по результатам проверок, тыс.р.

Наименование показателей	Годы	Дополнительно начислено платежей по результатам проверок						
		Всего	по выездным налоговым проверкам			по камеральным налоговым проверкам		
			налоги	пени	штрафные санкции	налоги	пени	штрафные санкции
Налог на доходы физических лиц, удерживаемый налоговыми агентами – организациями	2018	124156	96585	16586	7758			-
	2019	173708	130898	25317	12648			-
	2020	182637	130874	26084	18730			-
	2021	181947	133018	26142	16886			-
	2022	256668	180470	30003	12183			
Налог на доходы физических лиц, исчисленный индивидуальными предпринимателями и другими лицами, занимающимися частной практикой	2018	23130	17817	1421	2317	298	2	4841
	2019	14450	8364	1255	1239	866	38	826
	2020	13377	8519	1944	1171	0	0	290
	2021	12572	7747	1371	1198	11	1	274
	2022	8825	4748	601	650	155	22	331
Налог на доходы физических лиц, исчисленный физическими лицами (не являющимися индивидуальными предпринимателями и лицами, занимающимися частной практикой)	2018	7917	1635	334	79	1807	60	1636
	2019	9047	525	68	48	2760	197	2187
	2020	7080	449	95	20	2110	17	2800
	2021	41899	144	14	23	1920	37	2450
	2022	61263	1140	358	18	1066	34	2106
Налог, взимаемый в связи с применением упрощенной системы налогообложения	2018	35567	15237	1415	739	7814	178	809
	2019	36727	10557	1085	761	11196	313	1572
	2020	42640	17386	2679	1604	6382	426	2369
	2021	26811	3669	520	196	3089	319	1443
	2022	44789	5300	1122	313	7395	978	2490
Единый налог на вмененный доход для отдельных видов деятельности	2018	8824	1305	213	168	1518	32	2915
	2019	8516	1123	222	242	1915	70	2231
	2020	12645	3625	838	261	2184	86	2365
	2021	8974	849	143	180	1932	72	2090
	2022	24216	10055	4218	7	1649	88	1979
Единый сельскохозяйственный налог	2018	8658	4894	932	680	1174	18	313

Имущественный налог	2019	5976	3854	951	340	164	0	157
	2020	3683	2469	501	180	0	0	75
	2021	5785	4436	740	156	0	0	84
	2022	3389	1928	410	105	59	3	87

Источник: составлено по отчетным данным УФНС РФ по РД за 2018-2022 гг [Электронный ресурс].

Режим доступа: <http://www.r05.nalog.ru/>

По данным таблицы, по налогу на доходы физических лиц, удерживаемому налоговыми агентами – организациями по результатам выездных налоговых проверок наблюдается темп роста, который в 2022г. по отношению к 2018г. составил 206%.

Наибольшую сумму по доначислениям составили суммы по налогам, темп роста составил 187%, по пеням – 181%, по штрафным санкциям – 157%.

Исследования позволяют сделать вывод о том, что по налогам с доходов физических лиц зачастую возникают недоимки в силу временных экономических трудностей, когда налогоплательщик намерен в полном объеме исполнить свои обязательства, но отсутствие финансовых ресурсов не позволяет это сделать в установленный срок. Так же причинами неуплаты является низкое качество бухгалтерского и налогового учета или низкая квалификация бухгалтера.

Важной причиной, которую нельзя обойти вниманием это неуплата налогов по причине незнания или непонимания налогового законодательства, противоречия в разъяснениях отдельных норм налогового законодательства; частые изменения, вносимые в налоговое законодательство.

Данные факторы на практике провоцируют возникновение спорных ситуаций между налогоплательщиками и налоговыми органами, что приводит к неисполнению или ненадлежащему исполнению налогоплательщиками своих обязательств.

Недостаток информации о правилах и сроках постановки на учет в качестве налогоплательщика, порядке заполнения и сроков предоставления налоговой декларации, учете доходов, расходов и объектов налогообложения, правилах применения вычетов и льгот приводит к искажению налоговой отчетности.

Это в свою очередь, является причиной занижения сумм налогов подлежащих уплате в бюджет.

Анализ имеющейся практики свидетельствует о целесообразности совершенствования методики проведения выездных и камеральных налоговых проверок и отбора налогоплательщиков, применении современных средств обработки информации.

В качестве одного из основных направлений повышения эффективности налогового контроля УФНС России по РД рассматривает усиление взаимодействия с правоохранительными и иными контролирующими органами, благодаря чему за последнее время удалось добиться качественных изменений в деле выявления налоговых правонарушений и их предотвращения.

В сфере особого внимания УФНС России по РД находится вопрос об усилении эффективности контрольной работы в отношении тех налогоплатель-

щиков, которые не представляют в налоговые органы налоговую отчетность или представляют «нулевые балансы». В качестве основной, наиболее криминализованной составной части данной категории выступают «фирмы-однодневки» и «анонимные» структуры.

Налоговые органы систематически осуществляют контроль за указанной категорией налогоплательщиков, в частности, передают в правоохранительные органы материалы для установления их местонахождения, предъявляют иски в судебные органы об их ликвидации.

Налоговое администрирование в РФ осуществляется недостаточно эффективно. Тенденцией последних лет является снижение количества выездных налоговых проверок и рост камеральных. Такая тенденция наблюдается как в целом по Российской Федерации, так и в ее субъектах, в частности в Республике Дагестан. В первую очередь это связано с высокой трудоемкостью выездных проверок, применение риск ориентированного подхода при осуществлении контроля, применение высокотехнологичных автоматизированных систем.

Список использованных источников:

1. Братцев, В. И. Налоговое консультирование в условиях цифровой трансформации налогового администрирования в России / В. И. Братцев, А. М. Симачкова // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2022. – Т. 2, № 5(125). – С. 158-168.
2. Будунов, Б. Г. Построение системы мер по противодействию теневой экономике в Республике Дагестан / Б. Г. Будунов // Наука молодых – наука будущего. – 2023. – №8 – С. 154-158.
3. Васянина, Е. Л. Налоговое администрирование и налоговый контроль: проблемы осуществления, перспективы развития / Е. Л. Васянина // Правовая политика и правовая жизнь. – 2022. – № 2. – С. 160-169.
4. Гаджимамаева, К. Н. Современное состояние роли налогового контроля в налоговом администрировании и его совершенствование / К. Н. Гаджимамаева, З. К. Джафарова // Журнал прикладных исследований. – 2022. – № 2-2. – С. 151-157.
5. Герасименко, О. А. Реформирование налогового администрирования через внедрение новых цифровых технологий в работу Федеральной налоговой службы России / О. А. Герасименко, А. В. Галль // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2023. – № 5-1(80). – С. 235-238.
6. Седова В. А. Налоговая политика РФ и её приоритетные направления //Проблемы и перспективы развития России: Молодежный взгляд в будущее. – 2022. –№8 – С. 334-337.

УДК: 657:331.222

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ НА ОПЛАТУ ТРУДА

Бамматханова М.К.

доцент кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов
ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г. Махачкала, Россия

МУСАЕВА БАКИЯТ ЗАИРБЕКОВНА,

к.э.н., доцент Новосибирского ГАУ

ИБРАГИМОВА ПАТИМАТ РАБАДАНОВНА,

преподаватель Аграрно-экономического колледжа

ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г. Махачкала, Россия

Аннотация: Рациональное планирование затрат на персонал и проблемы поиска путей их совершенствования играют немаловажную роль в финансово-хозяйственной деятельности организаций. В отличие от других ресурсов, трудовые отношения включают в себя не только экономические, но и социальные аспекты, затрагивая при этом интересы работодателей, работников и государственных органов.

Ключевые слова: заработная плата, затраты, система, автоматизация, управленческие решения.

Abstract: Rational planning of personnel costs and the problems of finding ways to improve them play an important role in the financial and economic activities of organizations. Unlike other resources, labor relations include not only economic, but also social aspects, while affecting the interests of employers, employees, and government agencies.

Keywords: salary, costs, system, automation, management solutions.

Современные системы учета и анализа затрат предприятия (в том числе и затрат на оплату труда) приобретают практическую ценность и, несомненно, могут заинтересовать руководителей и специалистов хозяйствующих субъектов лишь в том случае, если они удовлетворяют следующим требованиям:

- процесс учета и анализа затрат предприятия (в том числе и затрат на оплату труда) в современной системе менее трудоемкий по сравнению с действующей на предприятии системой;
- большой объем информации о всевозможных видах затрат (в том числе и затрат на оплату труда) обрабатывается в современной системе более точно (ошибки отсутствуют или снижается вероятность их появления);
- система учета и система анализа действуют как единая учетно-аналитическая система, а не отдельные специализированные системы (например, системы учета – БЭСТ, 1С: Предприятие и др.; системы анализа - ППП Statgraphics и др.);
- информация, формирующаяся в учетно-аналитической системе, более защищена от разглашения (усилены мероприятия по соблюдению коммерческой тайны) по сравнению с мероприятиями, осуществляемыми в данном направлении на предприятии.

Выполнение указанных требований в большей степени достигается в процессе автоматизации. Модель автоматизации учетно-аналитической системы управления затратами на оплату труда представлена на рисунке 1.

Процесс автоматизации учетно-аналитической системы управления затратами на оплату труда может содержать направления:

- объединение программных продуктов, автоматизирующих учет и проведение анализа;
- совершенствование программных продуктов, автоматизирующих процесс учета, предполагающее добавление возможностей анализа;
- разработка программного продукта, позволяющего автоматизировать учетно-аналитическую систему управления затратами на оплату труда.



Рисунок 1– Модель автоматизации учетно-аналитической системы управления затратами на оплату труда

Покрытие затрат на осуществление процесса автоматизации управления затратами на оплату труда в большей степени достигается за счет снижения трудоемкости учета и анализа, позволяющей экономить на оплате труда бухгалтеров и экономистов, отчислениях на социальные нужды и расходных материалах. В некоторых случаях, на основании данных налоговых или аудиторских проверок, в расчет срока окупаемости программного продукта включают размер налоговых санкций за выявленные ошибки в учете или стоимость услуг аудиторов.

Автоматизированная система управления затратами на оплату труда (АСУ ЗОТ), в отличие от имеющихся систем учета и программ, автоматизирующих анализ (в основном корреляционный и регрессионный), способна:

- автоматизировать учет затрат на оплату труда;
- автоматизировать процесс анализа затрат на оплату труда;
- автоматизировать систему предоставления информации (информирования руководства) посредством электронной почты и других интерактивных каналов информации;
- автоматизировать систему принятия решений в управлении затратами на оплату труда.

Предоставление информации заинтересованным пользователям должно быть ориентировано на соблюдение коммерческой тайны предприятия. Электронные ресурсы позволяют проводить совещания в интерактивном режиме, что дает возможность руководящим работникам быть более мобильными при выполнении своих функций (вне места их основной работы или не в кабинете руководителя предприятия). При наличии отдаленных филиалов, представительств и других обособленных подразделений предприятия данные нововведения имеют экономический эффект в сумме затрат рабочего времени за время в пути и стоимости поездки.

Основным преимуществом системы АСУ ЗОТ является то, что процесс анализа осуществляется автоматически на основе информации, имеющейся в данной системе. Все это приводит к изменениям, касающимся должностных обязанностей экономиста:

- отсутствие необходимости сбора нужной информации;
- отсутствие необходимости проведения расчетов и заполнения аналитических записок (оформления результатов анализа);
- вместо всего вышеперечисленного экономист формирует раздел 2 управленческой отчетности «Данные анализа в системе управления», проверяет правильность полученных результатов, распечатывает его и подписывает;
- для мобильности использования сведений возможна и электронная рассылка отчетности.

Важным моментом использования системы АСУ ЗОТ является возможность взаимодействия с другими видами учета (оперативным, финансовым, статистическим и налоговым). Ввиду того, что самый высокий уровень детализации данных о затратах на оплату труда из первичных документов необходим именно для АСУ ЗОТ, то, по нашему мнению, остальные виды учета должны

базироваться на информации из данной системы. Таким образом, АСУ ЗОТ может:

- экспортировать данные учетно-аналитической системы управления затратами на оплату труда в программные продукты – БЭСТ, 1С: Предприятие и др.;
- наряду со своими основными функциями выполнять функции по ведению финансового, статистического и налогового учета, а также формированию финансовой, статистической и налоговой отчетности.

Указанные возможности в полной мере могут быть достигнуты лишь при наличии:

- аналогичных автоматизированных систем управления всеми другими затратами предприятия (например, по экономическим элементам);
- интегрированной автоматизированной системы управления затратами предприятия.

Все вышеизложенное позволяет сделать вывод, что АСУ ЗОТ может развиваться в двух направлениях: как модуль интегрированной системы управления затратами предприятия; как самостоятельный программный продукт, выполняющий свои функции.

Рассмотрим содержание системы АСУ ЗОТ как самостоятельного программного продукта, используемого только для управления затратами на оплату труда (рисунок 2).

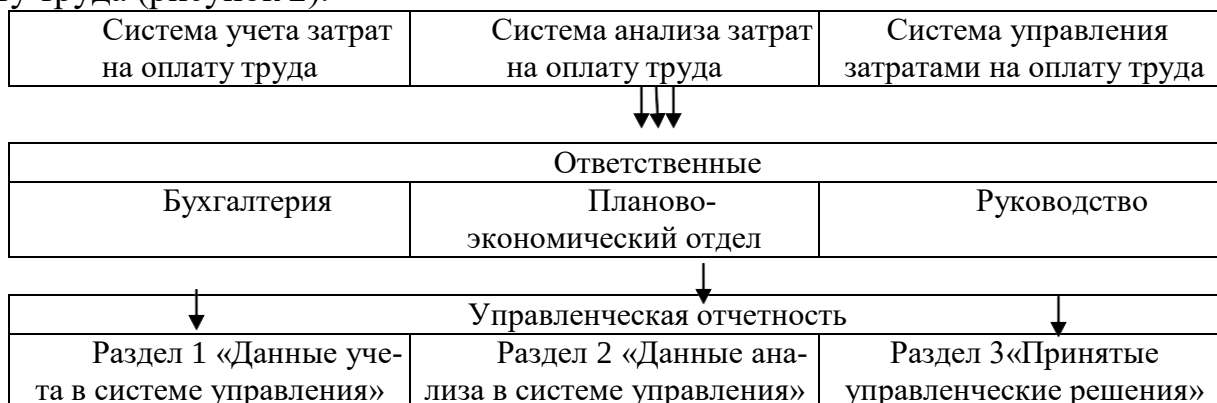


Рисунок 2– Система АСУ ЗОТ
(самостоятельный программный продукт)

Функциональный инструментарий системы АСУ ЗОТ (самостоятельного программного продукта) состоит:

- из ведения производственного учета затрат на оплату труда;
- проведения анализа затрат на оплату труда;
- принятия решений по управлению затратами на оплату труда;
- формирования и предоставления управленческой отчетности в бумажном и электронном варианте;
- возможности экспорта информации в другие информационные системы.

Более широкие возможности функционального инструментария появляются в интегрированной системе управления затратами на оплату труда:

- по имеющимся данным финансовой, налоговой и статистической отчетности появляются возможности организации и регулярного проведения финансового и налогового анализа, а также анализа данных статистической отчетности;

- принятие решений не ограничивается управлением затратами предприятия (в том числе и затратами на оплату труда), так как имеются результаты финансового и налогового анализа.

Таким образом, автоматизация учетно-аналитического обеспечения управления затратами на оплату труда предоставляет возможности:

- сократить трудоемкость не только процесса учета, но и анализа и управления затратами на оплату труда за счет изменения должностных обязанностей экономиста и возможностей электронной рассылки отчетности;

- снизить риск возникновения ошибок в учете и анализе затрат на оплату труда из-за отсутствия ручной обработки информации и необходимости экспортировать информацию из одной информационной системы в другую;

- окупить затраты на внедрение системы АСУ ЗОТ за счет снижения трудоемкости учета и анализа; отсутствия налоговых санкций и необходимости в услугах аудиторов; снижения затрат на поездки для участия в совещаниях (при наличии отдаленных филиалов, представительств и других обособленных подразделений);

- организовать систему АСУ ЗОТ как самостоятельный программный продукт и как модуль интегрированной системы управления затратами предприятия либо в целом предприятием (по данным не только учетно-аналитической системы управления затратами на оплату труда, но и финансовой, налоговой и статистической отчетности).

Список литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: от 30.12.2001 № 197-ФЗ (в ред. от 22.11.2021 №377-ФЗ) // СПС «Консультант Плюс».

2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (в ред. от 30.12.2021 № 443-ФЗ) [Электронный ресурс]: // СПС «Консультант Плюс».

3. Федеральный закон 02.06.2016 №164-ФЗ «О внесении изменения в статью 1 Федерального закона «О минимальном размере оплаты труда» [Электронный ресурс]: // СПС «Консультант Плюс». Версия Проф. ресурс]: // СПС «Консультант Плюс».

4. Приказ Минфина России от 06.10.2008 №106н (ред. от 07.02.2020) «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету» (вместе с «Положением по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008) // СПС «Консультант Плюс».

5. Приказ Минфина России от 06.05.1999 №33н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организа-

ции» ПБУ 10/99 (Зарегистрировано в Минюсте России 31.05.1999 №1790) // СПС «Консультант Плюс».

6. Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99) // СПС «Консультант Плюс».

7. Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» [Электронный ресурс]: (ред. от 24.12.2010, с изм. от 08.07.2016) // СПС «Консультант Плюс».

8. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н (ред. от 08.11.2010) «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» // СПС «Консультант Плюс».

9. Методические рекомендации по бухгалтерскому учету затрат труда и его оплаты в сельскохозяйственных организациях (утв. Минсельхозом РФ 22.10.2008) // СПС «Консультант Плюс».

10. Абакарова, З.Ч. Нормативное регулирование учета оплаты труда и удержаний из него / З.Ч. Абакарова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2019. – № 2. – С. 5 – 8.

11. Алборов Р.А., Концевой Г.Р. Организация вариантности учета труда и его оплаты в сельском хозяйстве // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - № 10. - 2019. – С.33-37.

12. Баткаева, И.А. Организация оплаты труда персонала / И.А. Баткаева, Е.А. Митрофанова. – М.: Проспект. - 2021. – С.64.

13. Арутюнян Ф.Г. Основные направления совершенствования системы оплаты труда в сельхозорганизациях // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий // 2018. - № 7 – С.58-60.

УДК 336

Льготы по налогу на прибыль как инструмент стимулирования экономического развития

Батырова Д. О., студентка 3 курса Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: kazgereeva@mail.ru

Научный руководитель: Юсупова Д.А., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: ysupova@mail.ru

Аннотация: в статье рассматриваются основные вопросы налоговых льгот по налогу на прибыль предприятий в России. В России действуют различные виды льгот по налогу на прибыль как на федеральном, так и на регио-

нальном уровне. Они могут предусматривать полное или частичное освобождение от налога.

Ключевые слова: налог на прибыль, льготы, налоговая база, особые экономические зоны, оптимизация, технико-внедренческие зоны.

Abstract: the article examines the main issues of tax incentives for corporate income tax in Russia. In Russia, there are various types of income tax incentives at both the federal and regional levels. They may provide for full or partial exemption from tax.

Key words: income tax, incentives, tax base, special economic zones, optimization, technology implementation zones.

Льготы по налогу на прибыль могут предоставляться как возможностью применения ставки 0%, так и в других формах: например выведения из-под налога объекта налогообложения, применения сниженных ставок, налоговых каникул. Льготы в виде нулевой ставки установлены для ряда предприятий, занятых, преимущественно, в социально-обслуживающей сфере. В ст. 284–284.6 НК РФ содержится исчерпывающий перечень лиц, которые могут претендовать на получение подобной льготы.

В России действуют различные виды льгот по налогу на прибыль как на федеральном, так и на региональном уровне. Они могут предусматривать полное или частичное освобождение от налога.

Эффективность деятельности предприятия во многом зависит от грамотно построенной системы налогового планирования. На сегодняшний день проблема незаконной оптимизации является существенной проблемой в силу отсутствия у налогоплательщиков знаний в области норм налогового планирования. Налоговое законодательство нашей страны отличается сложностью и наличием множества нюансов, следствием чего является возникновение споров даже при применении чистых методов налогового планирования. В статье рассматриваются льготы и основные законные методы минимизации налоговых платежей по налогу на прибыль. Ключевые слова: оптимизация, льготы, налог на прибыль организаций, доходы, расходы.

Для организаций, занятых в сфере образования и/или медицины, предусмотрена возможность воспользоваться льготой по налогу на прибыль путем применения нулевой ставки к налоговой базе при исчислении налога (п. 1.1 ст. 284 НК РФ). Для этого необходимо соблюсти ряд условий (ст. 284.1 НК РФ):

Организация должна заниматься деятельностью, включенной в перечень, утвержденный постановлением Правительства РФ от 10.11.2011 № 917. При этом деятельность, связанная с предоставлением услуг санаторно-курортного лечения, не входит в «льготный» список – на это обращено внимание налогоплательщиков в письме Минфина от 18.05.2012 № 03-03-06/1/252.

Указанная деятельность должна осуществляться на основании лицензии.

Деятельность, попадающая под льготы, должна обеспечивать не менее 90% от всех поступающих доходов.

В течение года штат предприятия не должен сокращаться ниже 15 сотрудников. Кроме того, для медучреждений важно придерживаться нормы, чтобы у 50% штатных работников были оформлены действующие сертификаты специалистов.

Предприятие не может совершать сделки при помощи векселей либо пользоваться финансовыми инструментами срочных сделок.

Предприятия, работающие в сельскохозяйственной отрасли и соответствующие критериям, указанным в п. 2 ст. 346.2 НК РФ (в части обеспечения не менее 70% дохода от операций по выращиванию, переработке и продаже сельхозпродукции в общем объеме выручки от реализации), имеют право воспользоваться льготой в виде ставки 0% по уплате налога на прибыль (п. 1.3 ст. 284 НК РФ).

Является важным, чтобы такой сельхозтоваропроизводитель находился на общей системе налогообложения. Выбрав упрощенную систему налогообложения в виде уплаты единого сельхозналога, налогоплательщик теряет право на льготы по налогу на прибыль, поскольку на упрощенной системе этот налог не платится.

С 2021 года власти решили поддерживать предприятия и ИП IT отрасли, а также стимулировать их развитие. Поэтому для них установлены льготные ставки:

- 3% - в федеральный бюджет;
- 0% - в бюджет региона.

Условия для применения пониженных ставок не сложные:

1. Предприятие или ИП включены в специальный реестр и получен документ о госаккредитации.
2. Среднесписочная численность сотрудников не менее 7 человек.

Доля доходов от операций в сфере IT по итогам отчетного или налогового периода составляет не менее 90% от суммы всех доходов.

Льготы для бизнеса IT-отрасли предусмотрены не только по налогу на прибыль, но и по другим налогам и сборам.

Компании, работающие в особых – технико-внедренческой и туристско-рекреационной – экономических зонах, которые решением Правительства РФ объединены в кластер, могут воспользоваться льготами по налогу на прибыль. Речь идет о применении ставки 0% к налоговой базе при расчете той части налога, которая подлежит уплате в федеральный бюджет (п. 1.2 ст. 284 НК РФ).

Технико-внедренческая зона - вид особой экономической зоны для создания и реализации научно-технической продукции, доведения её до промышленного применения, включая изготовление, испытание и реализацию опытных партий, а также создание программных продуктов, систем сбора, обработки и передачи данных, систем распределённых вычислений и оказание услуг по внедрению и обслуживанию таких продуктов и систем. На данный момент создано 6 технико-внедренческих зон, они расположены в Санкт-Петербурге, Москве, Московской области (ОЭЗ «Исток» и «Дубна»), Республике Татарстан

(ОЭЗ «Иннополис») и Томске. Минимальный объем инвестиций при реализации инвестиционных проектов, предусматривающих осуществление технико-внедренческой деятельности, не устанавливается.

По состоянию на 01 июля 2024 года резидентами ОЭЗ ТВТ являлись 545 компаний.

Резидентами ОЭЗ ТВТ накопленным итогом создано более 38 тыс. рабочих мест, осуществлено более 593,4 млрд рублей инвестиций, объем выручки составил 1,3 трлн рублей, уплачено 264,3 млрд рублей налоговых, таможенных отчислений и отчислений в государственные внебюджетные фонды.

Важным условием для получения налоговых преференций является ведение раздельного учета доходов (расходов) от непосредственно подпадающей под льготы деятельности, т. е. осуществляемой на территории особой экономической зоны. Утрата статуса резидента технико-внедренческой или туристско-рекреационной особой экономической зоны означает потерю права на использование налоговой преференции (п. 1.2 ст. 284 НК РФ).

Льготной ставкой (0%) при уплате налога на прибыль в федеральный бюджет пользуются компании, осуществляющие деятельность в СЭЗ (свободной экономической зоне). Льгота предоставляется на протяжении 10 налоговых периодов с момента получения дохода от продажи товаров по договору о деятельности в СЭЗ (п. 1.7 ст. 284 НК РФ).

С 1 июля 2023 года свободная экономическая зона создана на территории новых субъектов РФ (ДНР, ЛНР, ЗО и ХО). На ее территории действует особый режим предпринимательской деятельности. Он включает установление пониженных ставок по налогам и тарифам страховых взносов, а также применение процедуры свободной таможенной зоны.

Список использованных источников:

- 1.Федеральный закон от 12 июля 2024 г. № 176-ФЗ “О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации”
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2 от 05.08.2014. № 117-ФЗ. (в ред. от 30.12.2024 г.) [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 338

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

БАММАТХАНОВА МИНА КУРБАНАЛИЕВНА,
ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г.Махачкала, Россия,

доцент кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов
ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г. Махачкала, Россия

Аннотация. В данной статье мы рассмотрели особенности организации бухгалтерского учета и контроля расчетов с поставщиками и подрядчиками, и разработка рекомендаций по постановке и ведению бухгалтерского учета, которые могут быть направлены на повышение эффективности деятельности предприятия. Приведены результаты исследований по учету расчетов с поставщиками и подрядчиками, в том, что в современных условиях своевременное обращение денежных средств, а также тщательно поставленный учет расчетных операций с поставщиками и подрядчиками оказывают значительное влияние на финансовые результаты предприятия, среди которых основное место занимает прибыль от реализации товарной продукции.

Ключевые слова: поставщики, подрядчики, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность.

Abstract: In this article, we examined the specifics of the organization of accounting and control of settlements with suppliers and contractors, and the development of recommendations for setting and maintaining accounting records that can be aimed at improving the efficiency of the company. The results of research on accounting for settlements with suppliers and contractors are presented, in that in modern conditions timely circulation of funds, as well as careful accounting of settlement transactions with suppliers and contractors have a significant impact on the financial results of the enterprise, among which the main place is occupied by profit from the sale of marketable products.

Keywords: suppliers, contractors, accounts receivable, accounts payable.

В организации бухгалтерского учета на предприятиях большое внимание уделяется расчётам с поставщиками и подрядчиками. Это обусловлено тем, что постоянно совершающийся кругооборот хозяйственных средств вызывает непрерывное возобновление многообразных расчётов. Одним из наиболее распространённых видов расчётов как раз и являются расчёты с поставщиками и подрядчиками за сырьё, материалы, товары и прочие материальные ценности.

В условиях нестабильной рыночной экономики риск неоплаты или несвоевременной оплаты счетов увеличивается, это приводит к появлению дебиторской и кредиторской задолженности. Часть этой задолженности в процессе финансово – хозяйственной деятельности неизбежна и должна находиться в рамках допустимых значений.

В СХК «Агрофирма «Согратль» к счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» открыты следующие субсчета: 60.1 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками в рублях» и 60.2 «Авансы выданные». А к счету 19 «НДС по приобретенным ценностям» открыт следующий субсчет: 19.3 «НДС по приобретенным товарно-материальным запасам». Такой учет затрудняет работу бухгалтера, поскольку в такой ситуации достаточно сложно сразу оценить величи-

ну задолженности перед поставщиками за товары и перед подрядчиками за оказанные услуги (выполненные работы). Поэтому в настоящее время сверка расчетов происходит вручную по каждому контрагенту на основании заключенных хозяйственных договоров и товаросопроводительных документов (актов выполненных и принятых заказчиком работ). Сверка осуществляется вручную, поскольку документооборот на предприятии небольшой, однако не стоит забывать, что предприятие динамично развивающееся, с каждым годом возрастает выручка от реализации, следовательно, увеличивается документооборот, и сверка данных вручную будет отнимать много рабочего времени у бухгалтерских работников. Оценивая данную ситуацию руководству СХК «Агрофирма «Согратль» можно предложить следующие рекомендации по совершенствованию учета расчетов с поставщиками и подрядчиками:

1. К счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» изменить действующие и добавить следующие субсчета:

- 60.1 «Расчеты с поставщиками»,
- 60.3 «Расчеты с подрядчиками»
- 60.4 «Неотфактурованные поставки»;

2. К счету 19 «НДС по приобретенным ценностям» добавить следующие субсчета:

- 19.1 «НДС по приобретенным товарам»,
- 19.2 «НДС по оказанным услугам»,
- 19.4 «НДС по неотфактурованным поставкам».

Предполагается, что в связи с этими нововведениями объем работ бухгалтерских работников существенно сократится. Сгруппируем для наглядности данные рекомендации в таблицу 1.

Таблица 1- Открытие субсчетов

Субсчета, использующиеся в настоящее время	Субсчета, рекомендованные к применению	Выгода от предложенных рекомендаций
К счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»: 60.1, 60.2	К счету 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»: 60.1, 60.2, 60.3, 60.4	Сокращение времени обработки документов сотрудниками бухгалтерии, повышение производительности труда
К счету 19 «НДС по приобретенным ценностям»: 19.3	К счету 19 «НДС по приобретенным ценностям»: 19.1, 19.2, 19.3, 19.4	Позволяет систематизировать учет расчетов

Данные рекомендации позволят сделать учет расчетов с поставщиками и подрядчиками более прозрачным, наладить и систематизировать систему расчетов.

Предполагается, что в связи с этими нововведениями объем работ бухгалтерских работников существенно сократится, при этом отпадет необходимость

в наборе дополнительных специалистов в бухгалтерскую службу как предполагалось ранее.

В целях повышения производительности труда и эффективности управления дебиторской и кредиторской задолженностью рекомендуется разработать следующий учетный регистр, обобщающий информацию о величине задолженности и позволяющий сгруппировать учетные данные в разрезе каждого контрагента (таблица 2).

Таблица 2 - Разработка учетных регистров

Период	Содержание хозяйственных операции	Контрагент	Дебет	Кредит	Сумма
15.02.24	Поступление материалов	ООО «Лукойл»	10.3	60.1	56 277
		ООО «Химзащита»	10.1	60.1	15 250
	НДС	ООО «Лукойл»	19.3	60.1	10 129
		ООО «Химзащита»	19.3	60.1	2 745
17.02.24	Поступление материалов	ООО «Компакт»	10.1	60.1	5 789
	НДС	ООО «Компакт»	19.3	60.1	1 042
18.02.24	Оказание услуг	ЗАО «Востокмонтаж»	26	60.1	10 100
	НДС	ЗАО «Востокмонтаж»	19.3	60.1	1 818
Итого:	103 150 рублей, в том числе НДС 15 734 рублей				

Содержащаяся в принятых к учету первичных документах информация, необходимая для отражения в бухгалтерском учете, накапливается и систематизируется в учетных регистрах.

Информация о хозяйственных операциях, произведенных предприятием за определенный период времени (месяц, квартал, полугодие, год), из учетных регистров переносится в сгруппированном виде в бухгалтерские отчеты.

В СХК «Агрофирма «Согратль» используются формы учетных регистров, приведенные в компьютерной программе «1С: Бухгалтерия», но их бывает недостаточно для качественной и оперативной обработки данных.

На основе разработанного регистра бухгалтеру будет наглядно представлено, какие операции и когда были произведены с конкретным контрагентом за определенное число, а также позволит оценить реальную задолженность предприятия за период.

Регистры бухгалтерского учета являются коммерческой тайной, поэтому для сохранности данных первичных документов и регистров бухгалтерского учета рекомендуется разработать порядок хранения первичных документов и учетных регистров.

Порядок хранения первичных документов и учетных регистров заключается в том, что первичные документы, учетные регистры, бухгалтерские отчеты и балансы подлежат обязательной передаче в архив.

Первичные документы, учетные регистры, бухгалтерские отчеты и балансы до передачи их в архив предприятия должны храниться в бухгалтерии в специальных помещениях или закрывающихся шкафах.

Сохранность первичных документов, учетных регистров, бухгалтерских отчетов и балансов, оформление и передачу их в архив обеспечивает главный бухгалтер предприятия. Выдача первичных документов, учетных регистров, бухгалтерских отчетов и балансов из бухгалтерии и из архива предприятия работникам других структурных подразделений предприятия, как правило, не допускается, а в отдельных случаях может производиться только по письменному распоряжению главного бухгалтера.

Для совершенствования системы внутреннего контроля рекомендуются следующие мероприятия:

- создать комиссию по работе с дебиторской задолженностью расчетов с поставщиками и подрядчиками, в обязанности которой входят систематическое наблюдение за состоянием расчетной дисциплины, проведение регулярных сверок расчетов. Важной составной частью оперативной работы комиссии должно стать ведение картотеки напоминаний должникам, и своевременное предъявление претензий по оплате продукции;

- необходимо производить анализ состава и структуры дебиторской и кредиторской задолженности по конкретным поставщикам и подрядчиком, а также по срокам образования задолженности или сроках их возможного погашения, что позволит своевременно выявлять просроченную задолженность и принимать меры к ее взысканию. Ввести систему документооборота, так как данные о сроках образования (погашения) задолженности должны быть регулярными и оперативными, их целесообразно аккумулировать в отдельном документе, например, реестр старения счетов поставщиков и подрядчиков. Составлять такой реестр можно в виде матрицы, по строкам указываются субъекты задолженности, по столбцам - сроки образования. Реестр может оперативно выявлять тех должников, успешная работа с которыми может принести наибольший результат для предприятия, а также тех, с которыми должны устанавливаться особые отношения;

- постоянно следить за соотношением расчетов с поставщиками и подрядчиками, так как значительное преобладание дебиторской задолженности создает угрозу финансовой устойчивости предприятия и делает необходимым привлечение дополнительных источников финансирования, а превышение кредиторской задолженности над дебиторской может привести к неплатежеспособности предприятия;

- контролировать оборачиваемость дебиторской и кредиторской задолженности, а также состояние расчетов по просроченной задолженности, так как в условиях инфляции всякая отсрочка платежа приводит к тому, что предприятие реально получает лишь часть стоимости поставленной продукции, поэтому желательно расширить систему авансовых платежей;

- в сложившейся ситуации можно посоветовать организовать в СХК «Агрофирма «Согратль» систему аналитического учета дебиторской задолженности расчетов с поставщиками и подрядчиками не только по срокам, но и по

размерам, местонахождению юридических лиц, физических лиц и предлагаемых условий оплаты;

- на высоком уровне организовать работу с договорами, в карточке клиента отличать работает он под реализацию или по системе предоплаты.

Таким образом, введение предложенных мероприятий позволит делать меньше ошибок в работе и ускорит ее процесс.

Список литературы

1. Налоговый кодекс РФ// [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.consultant.ru.
2. Трудовой кодекс// [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.consultant.ru.
3. Федеральный закон от 06.12.2011г. №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (в ред. действующая с 1 января 2022г.) // [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.consultant.ru.
4. Федеральный закон «Об исполнительном производстве» от 02.10.2007 №229-ФЗ (ред. от 30.12.2021г.)// [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.consultant.ru.
5. Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль» ПБУ 18/02, утвержденное Приказом Минфина России от 19.11.2002 №114н (ред. от 20.11.18г.)// [Электронный ресурс]: Режим доступа: www.consultant.ru.
6. Барышникова Е.В. Учет дебиторской и кредиторской задолженностей в «1С: Бухгалтерии 7.7» // «БУХ.1С». - 2017. - №8.-С.45.
7. . Бычкова С.М., Фомина Т.Ю. Аудит расчетов с поставщиками, покупателями, дебиторами и кредиторами, подотчетными лицами. // «Аудиторские ведомости». - 2017. - №9.-С.56.
8. Гаджиев Н.Г., Казакаева А.М. Дебиторская задолженность в бухгалтерской (финансовой) отчетности в условиях реформирования учета // «Все для бухгалтера». -2021. - №12.
9. Макарова О. В., Макеенко Е.И. Совершенствование учета дебиторской и кредиторской задолженности [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2016 г.). - М: Буки-Веди.- 2018. - С.93-97.

Бамматханова М. К.

УДК 657

ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ АУДИТА ОПЕРАЦИЙ С ЭКОЛОГИЧЕСКИМИ АКТИВАМИ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВАМИ

Бамматханова Мина Курбаналиевна

к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов
ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г.Махачкала, Россия, zamdeka-na57@mail.ru

Альбориева Султанат Нурутдиновна,
к.э.н., доцент кафедры бухгалтерского учета, аудита и финансов
ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г.Махачкала, Россия, alborieva@yandex.ru

Аннотация: В данной статье нами исследован аудит операций с экологическими активами и обязательствами. В результате предложены методики аудита операций с экологическими активами и обязательствами на основе применение комплексного подхода сегментирования данных учета и отчетности.

Ключевые слова: методика, аудит, отчетность, экологические активы, экологические обязательства.

Abstract: In this article, we have investigated the audit of transactions with economic assets and liabilities. As a result, methods for auditing transactions with environmental assets and liabilities are proposed based on the application of an integrated approach to segmentation of accounting and reporting data.

Keywords: methodology, audit, reporting, environmental assets, environmental obligations.

Современные условия ведения бизнеса требуют учета экологической устойчивости, что обосновывает необходимость включения экологических показателей в финансовую отчетность. Для того чтобы точно оценить влияние экологических аспектов деятельности на отчетность аудируемого лица, целесообразно провести аудит.

Следует отметить, что экологические активы могут быть проверены аудиторами как в процессе аудита финансовой отчетности, так и в рамках специального аудиторского задания.

Для уменьшения риска значительного искажения бухгалтерской отчетности аудиторская организация должна использовать соответствующую методику аудита, позволяющую собрать достаточное количество доказательств, подтверждающих достоверность информации об экологических активах проверяемого субъекта.

В условиях отсутствия разработанных методик аудита экологических активов становится невозможным полностью и достоверно оценить влияние экологических аспектов деятельности аудируемого лица на его финансовую отчетность. Это может негативно сказаться на качестве работы аудиторской организации и привести к формулированию недостоверного мнения в аудиторском заключении.

Учётная информация о экологических активах служит основой для принятия решений в сфере природопользования и охраны окружающей среды. Таким образом, аудит обеспечивает уверенность в том, какие процессы имеют место в

экологической деятельности организации., помогает выработать наиболее целесообразные решения вопросов развития рационального природопользования и природоохранной деятельности, дает возможность судить о правильности принятых решений, своевременности и результативности их выполнения.

Аудиторская проверка состоит из ряда четко определенных этапов, чье деление в значительной степени обусловлено логикой реализуемых процедур и их независимостью. Анализ и обоснование основных положений методического обеспечения позволяют предложить алгоритм проверочных мероприятий по этапам, необходимых для проведения аудита экологических аспектов деятельности организации, касающейся операций с экологическими активами и обязательствами[5].

Предложенный алгоритм проверки, разбитый на этапы, даст возможность достоверно оценить, как экологические вопросы влияют на финансовую отчетность аудируемого лица, что в свою очередь окажет содействие в формировании надежного аудиторского мнения, отраженного в аудиторском заключении.

На основании проведенного анализа сущности различных подходов к сегментации бухгалтерской информации, используемых в аудите, а также их преимуществ и недостатков можно прийти к выводу о целесообразности их комплексного применения в практике аудита экологических вопросов.

В результате, комплексный подход к сегментации учета и бухгалтерской отчетности, основанный на циклическом и пообъектном методах, является одним из ключевых теоретических оснований для разработки методики аудита экологических аспектов. Это обеспечит всестороннюю и достоверную оценку влияния экологических факторов на результаты деятельности проверяемой организации, состояние ее экологических активов и соответствие их представлению в отчетности.

Методика аудита операций с экологическими активами и обязательствами, основанная на циклическом подходе, включает два ключевых хозяйственных цикла: природопользование и природоохранную деятельность, а также их подциклы. Следует отметить, что данные циклы (и подциклы) включают разнообразные хозяйственные операции, связанные как с долгосрочными, так и краткосрочными экологическими активами, которые приводят к их увеличению, уменьшению или использованию[6].

Так, цикл природопользования в части операций с экологическими активами аудируемого лица будет состоять из подциклов по видам деятельности в пользовании ресурсами. Объектами аудита будут являться следующие операции:

- с долгосрочными экологическими активами природопользования (например, ресурсы растительного и животного происхождения; земельные участки; различные права на ресурсы природного происхождения; оборудование и установки природопользования водой, недрами, лесами; приобретенные активы природопользования за счет заемных источников финансирования (государственная поддержка и безвозмездная помощь); капитализируемые затраты по ресурсам природопользования и др.);

– с краткосрочными экологическими активами природопользования (например, ресурсы растительного и животного происхождения в составе запасов; текущие затраты по земельным участкам и ресурсам природопользования на ремонт, поддержание в рабочем состоянии, благоустройство и озеленение; затраты на рекультивацию земель; платежи по лицензиям и договорам аренды ресурсов природопользования и др.);

– с экологическими активами природопользования на забалансовом учете (например, текущие затраты по земельным участкам и ресурсам природопользования на ремонт, поддержание в рабочем состоянии, благоустройство и озеленение; затраты на рекультивацию земель; платежи по лицензиям и договорам аренды ресурсов природопользования и др.) [1].

Результаты исследования последовательности проведения методики аудита показали, что начинать процедуру следует с изучения первичных документов, отражающих операции с экологическими активами. Это позволяет подтвердить законность и оценить достоверность данных хозяйственных операций на основе действующих нормативно-законодательных положений. К первичным документам, относящимся к данным циклам, относятся счета-фактуры, накладные на внутреннее перемещение, акты приема-передачи, акты ввода в эксплуатацию, инвентарные карточки, акты на списание и другие.

Последовательная совокупность контрольных действий по аудиту операций с экологическими активами формирует методику, которая направлена на проверку взаимосвязанных сегментов. Благодаря этому возможно получить достаточное количество доказательств. По результатам проведенного исследования можно сделать вывод о том, что рекомендуемый порядок проведения аудита на основе комплексного подхода в установлении циклов, подциклов и объектов аудита по операциям с экологическими активами является базисом в разработке методик проверок.

Предложенный порядок оценки влияния экологических активов на бухгалтерскую отчетность аудируемого лица является наиболее достоверным. Методика аудита операций с экологическими активами представляет собой последовательность контрольных действий, которые обеспечивают достаточное количество доказательств для подтверждения достоверности отчетных данных об экологических активах аудируемой организации и выражения профессионального мнения аудитора. Использование комплексных методик аудита экологических активов позволит повысить качество работы аудиторских организаций и достоверно оценить влияние экологических вопросов на отчетность аудируемого лица. В результате, аудитор сможет выразить достоверное мнение в своем аудиторском заключении.

Список использованной литературы

1.Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 41 «Сельское хозяйство» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.1.minfin.ru/>.

2. Международный стандарт финансовой отчетности (IFRS) 13 «Оценка справедливой стоимости» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.1.minfin.ru/>.

3. Проект Положения по бухгалтерскому учету «Учет биологических активов» [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.mcsx.ru/>.

4. Масько, Л.В. Методики аудита операций с экологическими активами и обязательствами: базис и последовательность / Л. В. Масько // Вестник Полоцкого государственного университета. Серия D. Экономические и юридические науки. – 2013. – № 14. – С. 105-112. – EDN WYNTYH.

5. Масько, Л.В. Азвитеие методик аудита операций с экологическими активами и обязательствами / Л. В. Масько // Бухгалтерский учет и анализ. – 2014. – № 1(205). – С. 39-47. – EDN YQWJLE.

6. Сайгидмагомедов, А.М. Методика аудита операций с экологическими активами / А.М. Сайгидмагомедов, Т.К. Мусаев // Развитие правового сознания в образовательном пространстве: Материалы 3-й Международной научно-практической конференции в 2-ух частях, Махачкала, 20–22 февраля 2015 года. Том Часть 2. – Махачкала: Дагестанский государственный педагогический университет, 2015. – С. 187-190. – EDN ZBXTRB.

УДК 657

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ФИНАНСОВОМУ ПЛАНИРОВАНИЮ, КАК ОСНОВА СОХРАНЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕУСТОЙЧИВОСТИ

Биймурзаева Д.М., студентка 2 курса магистратуры по направлению подготовки «Финансы и кредит», «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», г. Махачкала

E-mail: ukurbanova90@mail.ru

Научный руководитель: Курбанова У. А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит»

Аннотация. В условиях современной экономической неопределённости предприятиям критически важно осуществлять планирование своих показателей деятельности. Это необходимо для минимизации рисков возникновения кризисных ситуаций и обеспечения выполнения взятых на себя обязательств. В ходе исследования автором были выявлены факторы, оказывающие сдерживающее влияние на формирование эффективной системы финансового планирования в Российской Федерации. В настоящей статье анализируются особенности финансового планирования на российских предприятиях и определяются перспективные направления его развития.

Ключевые слова: финансовое планирование, эффективность, финансовая стратегия, бюджет, инвестиционный план, риск, блокчейн-технологии.

Abstract. *In the conditions of modern economic uncertainty, it is critical for enterprises to plan their performance indicators. This is necessary to minimize the risks of crisis situations and ensure the fulfillment of their obligations. In the course of the study, the author identified factors that have a restraining effect on the formation of an effective financial planning system in the Russian Federation. This article analyzes the features of financial planning at Russian enterprises and determines promising areas for its development.*

Keywords: *financial planning, efficiency, financial strategy, budget, investment plan, risk, blockchain technologies.*

В последние годы российская экономическая система сталкивается с рядом серьезных вызовов, оказывающих существенное влияние на ее стабильность. За последние годы предприятия России столкнулись с задачей адаптации финансового планирования к специфическим условиям национальной экономики, таким как сырьевая зависимость, волатильность валютного курса и внешнеэкономические санкции.

Для успешной адаптации к этим условиям российским компаниям требуется рассмотреть ряд стратегических инициатив:

1. Диверсификация от сырьевой зависимости: разработка и реализация стратегий, направленных на снижение зависимости от экспорта ресурсов, в первую очередь нефти и газа.

Это может включать диверсификацию инвестиционного портфеля, поиск и развитие альтернативных источников дохода, а также укрепление позиций в секторах, не связанных с добычей полезных ископаемых.

2. Адаптация к циклической природе экономики: разработка гибких подходов к финансовому планированию, учитывающих характерную для российской экономики цикличность.

Необходимость создания гибких бюджетов и резервных планов, позволяющих оперативно реагировать на экономические изменения. Особое внимание следует уделить управлению ликвидностью и резервами капитала для обеспечения устойчивости деятельности предприятия в периоды спада [1, с.190].

3. Ответ на внешнеэкономические санкции: направлять часть ресурсов на поиск альтернативных рынков сбыта и источников финансирования.

Необходимо исследовать новые возможности для экспорта и импорта, а также адаптировать бизнес-модели к меняющимся условиям внешней торговли.

4. Технологические инновации: вложение средств в технологические инновации для снижения влияния внешних факторов на экономику и повышения конкурентоспособности на мировом рынке.

Это позволит не только повысить эффективность производства, но и открыть новые рынки сбыта.

5. Укрепление внутреннего рынка: развитие внутреннего рынка и стимулирование спроса со стороны российских потребителей как эффективный способ минимизации влияния внешних факторов.

Предприятиям следует изучать возможности расширения присутствия на внутреннем рынке, а также улучшения качества и доступности своих продуктов и услуг.

6. Повышение операционной эффективности: сокращение издержек и повышение операционной эффективности являются ключевыми факторами поддержания конкурентоспособности в условиях экономической нестабильности.

Необходимо оптимизировать производственные процессы, внедрять энерго- и ресурсосберегающие технологии, а также оптимизировать операции.

7. Развитие человеческих ресурсов: в условиях быстро меняющейся экономической среды критически важно инвестировать в развитие навыков и компетенций сотрудников.

Обучение и развитие персонала, особенно в области цифровых технологий, обеспечит необходимую квалификацию, уровень мотивации и, как следствие, адаптивность и инновационность предприятий.

8. Стратегические партнерства: российским предприятиям необходимо искать возможности для стратегических партнерств и альянсов как внутри страны, так и на международном уровне [5, с.397].

Это поможет смягчить санкционные ограничения, получить доступ к новым технологиям, рынкам и источникам финансирования.

Необходимо подчеркнуть, что эволюция законодательной базы и норм финансового регулирования оказывает существенное воздействие на процессы финансового планирования предприятий [6, с.22]. Постоянная модернизация законодательства обязывает компании к регулярной адаптации своих финансовых стратегий в целях соответствия новым требованиям. Изменения в налоговом режиме напрямую влияют на финансовые показатели предприятий и требуют от них постоянного пересмотра налогового планирования. Нормы валютного контроля, кредитования и иные аспекты финансового регулирования определяют доступность и стоимость капитала, что, в свою очередь, воздействует на инвестиционные решения и управление рисками.

Таким образом, успешное финансовое планирование на российских предприятиях предполагает комплексный подход, охватывающий как внутренние, так и внешние факторы экономической деятельности, а также гибкость, инновационность и регулярные корректировки в связи с изменениями текущей экономической ситуации и формированием долгосрочных тенденций. Для обеспечения эффективности финансового планирования российским предприятиям важно учитывать изменения в законодательстве и требованиях регулятора, а также быть готовыми к оперативному реагированию на эти изменения и их адаптации.

При финансовом планировании в текущих условиях российские предприятия сталкиваются с рядом проблем, которые можно условно разделить на три группы:

1. Проблемы с доступом к финансированию:

– высокая стоимость кредитования, зависящая от ключевой ставки и делающая займы недоступными или слишком дорогими для некоторых предприятий;

- ограниченный доступ к внешним рынкам капитала, затрудняющий привлечение зарубежных инвестиций;
- строгие кредитные требования, влияющие на одобрение займов для небольших и средних предприятий [3, с.135].

2. Изменения в законодательстве:

- непредсказуемость и частые изменения в законодательстве затрудняют долгосрочное планирование и требуют постоянной адаптации бизнес-стратегий;
- сложность налогового законодательства и требований приводят к высоким административным затратам и риску налоговых нарушений;
- определенные законодательные акты могут создавать барьеры для ведения бизнеса, особенно в части международной торговли и инвестиций.

3. Управление рисками:

- волатильность рынка, колебания цен на товары и валютные колебания оказывают значительное влияние на доходность предприятий;
- геополитические риски могут негативно сказаться на ряде финансовых операций и бизнес-результатах;
- управление кредитными рисками и поддержание достаточного уровня ликвидности для выполнения краткосрочных обязательств остаются серьезными вызовами для многих предприятий [2, с.123].

Эти проблемы предъявляют к предприятиям повышенные требования к гибкости, стратегическому планированию и способности к адаптации.

Необходимость учета этих факторов в краткосрочных и долгосрочных финансовых стратегиях предприятий подробно рассмотрена в таблице 1.

Таблица 1

Последствия проблем в финансовом планировании российских предприятий в краткосрочной и долгосрочной перспективе

Проблемные аспекты	Краткосрочные последствия	Долгосрочные последствия
Изменения в законодательстве	Частые изменения в законодательстве могут повышать операционные риски и административные затраты, так как компаниям приходится постоянно адаптироваться к новым требованиям	Непредсказуемое изменение законодательства может затруднить стратегическое планирование и принятие долгосрочных инвестиционных решений, а также может снизить привлекательность компании для инвесторов
Проблемы с управлением рисками	Колебания рынка и валютные риски могут привести к непредвиденным финансовым потерям и необходимости экстренного пересмотра бюджетов и финансовых планов	Неэффективное управление рисками может оказать негативное влияние на репутацию и кредитоспособность компании, а также снизить её способность к выживанию и росту в условиях экономической нестабильности
Проблемы с до-	Недостаток доступа к	Ограниченный доступ к капиталу

ступом к финансированию	финансированию может привести к нехватке рабочего капитала, затрудняя ежедневные операции и вызывая проблемы с ликвидностью	может замедлить расширение и рост бизнеса, снижая его конкурентоспособность на рынке и возможность инвестировать в инновации и развитие

Для успешного преодоления вызовов, стоящих перед российскими предприятиями, требуется разработка комплексных стратегий финансового менеджмента. Такие стратегии должны включать в себя эффективные механизмы управления рисками и гибкие подходы к финансовому планированию.

В условиях стремительного развития цифровых технологий российские компании активно внедряют инновационные инструменты, такие как Big Data, искусственный интеллект, блокчейн, Интернет вещей и облачные технологии, в процессы финансового планирования. Интеграция этих технологий не только повышает эффективность финансового планирования, но и существенно увеличивает точность прогнозирования и управления рисками.

Анализ больших данных играет ключевую роль в принятии обоснованных финансовых решений. Российские предприятия используют Big Data для выявления рыночных тенденций, прогнозирования поведения потребителей и оптимизации бизнес-процессов. Глубокий анализ данных позволяет прогнозировать спрос, управлять запасами и ценообразованием, что напрямую влияет на рентабельность бизнеса. Кроме того, продвинутые аналитические инструменты помогают выявлять и минимизировать финансовые риски, связанные с изменениями в экономической ситуации как на глобальном, так и на локальном уровне.

Использование искусственного интеллекта трансформирует традиционные методы финансового планирования. Российские компании применяют ИИ для анализа финансовых рисков, автоматизации процессов планирования и бюджетирования, а также прогнозирования рыночных трендов. ИИ получил широкое применение в кредитном анализе, что позволяет повысить качество оценки кредитоспособности клиентов и оптимизировать управление кредитным портфелем. Это, в свою очередь, снижает вероятность невозврата кредитов и улучшает качество дебиторской задолженности.

Применение блокчейн-технологий обеспечивает высокую степень безопасности и прозрачности финансовых операций. Российские предприятия используют блокчейн для управления цепочками поставок, предотвращения финансового мошенничества и повышения эффективности транзакционных процессов. Блокчейн также начинает использоваться в цифровой идентификации и проверке подлинности данных, что повышает точность принятия решений при финансовом планировании и снижает операционные риски [4, с.68].

Интернет вещей представляет собой технологию, которая используется на предприятиях для эффективного управления активами, оптимизации логистических процессов, автоматизации учета запасов, мониторинга состояния оборудования и управления цепочками поставок. Это способствует снижению операционных затрат и повышению операционной эффективности, что напря-

мую влияет на точность финансового планирования и прогнозирования будущих расходов и доходов предприятия.

Российские предприятия все чаще используют облачные решения для повышения эффективности финансового учета, обеспечения безопасности данных и упрощения процессов выгрузки данных, используемых, в том числе, в процессе финансового планирования и подготовки отчетов. Облачные платформы позволяют легко масштабировать ресурсы в соответствии с потребностями бизнеса, обеспечивая доступность информации в реальном времени для более эффективного принятия решений.

Внедрение передовых цифровых технологий является существенным фактором развития финансового планирования и управления рисками на предприятиях Российской Федерации.

Эти технологии предоставляют компаниям возможность более глубокого анализа и прогнозирования рыночных тенденций, повышения точности прогнозов, минимизации рисков и оптимизации расходов. В дальнейшем их значение в стратегиях российских компаний будет только возрастать, становясь одним из ключевых факторов достижения стабильного роста и конкурентоспособности на рынке.

Любая российская компания, интегрирующая современные цифровые технологии в свою деятельность, должна непрерывно отслеживать изменения во внешней среде для своевременной адаптации к рыночным и нормативно-правовым преобразованиям. При этом наличие в компании корпоративной культуры, ориентированной на инновации и внедрение новых технологий, делает интеграцию современных цифровых инструментов финансового планирования не просто желательной, но и необходимой для выживания в конкурентной среде.

Список литературы

1. Брижак, О. В. Методика оценки и факторы развития предприятий в условиях системных шоков / О. В. Брижак, Н. С. Барановская // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2024. – № 5. – С. 190-198.
2. Дикий, Н. А. Основные современные проблемы финансового планирования на российских предприятиях / Н. А. Дикий // Вестник науки. – 2024. – Т. 1, № 11(80). – С. 123-132.
3. Дикий, Н. А. Финансовое планирование в системе обеспечения устойчивого развития предприятия / Н. А. Дикий // Вестник науки. – 2024. – Т. 1, № 11(80). – С. 133-140.
4. Затевахина, А. В. Современные направления совершенствования управления финансами предприятий / А. В. Затевахина, С. Ю. Богатырев, И. А. Никонова // Ученые записки Международного банковского института. – 2024. – № 1(47). – С. 63-78.
5. Одинцов, В. А. Стратегическое управление финансовой устойчивостью / В. А. Одинцов // Russian Economic Bulletin. – 2024. – Т. 7, № 5. – С. 396-401.

6. Смирнова, О. О. Теоретические основы построения систем управления современными предприятиями / О. О. Смирнова, Е. П. Карлина // Вестник Астраханского государственного технического университета. Серия: Экономика. – 2024. – № 3. – С. 22-32.

Биярсланова А. М.

РОЛЬ СЕМЬИ В АНТИКОРРУПЦИОННОМ ОБУЧЕНИИ И ВОСПИТАНИИ ЛИЧНОСТИ

БИЯРСЛАНОВА АСИЯТ МАГОМЕДОВНА

Дагестанский государственный университет народного хозяйства
доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин
ДГУНХ,
bruo2@mail.ru

Аннотация: Данная работа посвящена исследованию роли в формировании антикоррупционных стандартов поведения молодежи. Актуальность темы исследования заключается в том, что важность семьи в процессе антикоррупционного обучения и формирования личности невозможно переоценить, так как она служит важнейшим институтом норм морали и нравственности. Родители же, как основные участники процесса становления личности ребенка, играют ключевую роль в воспитании негативного отношения к коррупции.

Затронутое в настоящей статье исследование показывает, что семьи, где обсуждаются вопросы честности и социальной ответственности, воспитывают поколение людей, крайне негативно настроенных против коррупционной направленности. Негативные примеры из повседневной жизни, обсуждаемые в семьях, могут служить мощным механизмом становления и развития антикоррупционного мировоззрения в молодежной среде.

Ключевые слова: коррупция, семья, молодежь, образовательные организации, школа, влияние семьи, воспитание, моральные ценности, этические вопросы, критическое мышление, поддержка инициатив.

Annotation: This work is devoted to the study of the role in the formation of anti-corruption standards of youth behavior. The relevance of the research topic lies in the fact that the importance of the family in the process of anti-corruption education and personality formation cannot be overestimated, since it serves as the most important institution of morality and morality. Parents, as the main participants in the process of becoming a child's personality, play a key role in fostering a negative attitude towards corruption.

The research discussed in this article shows that families where issues of honesty and social responsibility are discussed raise a generation of people who are extremely negatively opposed to corruption. Negative examples from everyday life dis-

cussed in families can serve as a powerful mechanism for the formation and development of an anti-corruption worldview among young people.

Keywords: *corruption, family, youth, educational organizations, school, family influence, upbringing, moral values, ethical issues, critical thinking, support for initiatives.*

«Родина начинается с семьи» - гласит народная мудрость. И мы не зря начали наш научный труд именно данной пословицей, ведь она походит на то, что именно в семейном круге формируются основы нравственности, культуры и социальной ответственности населения.

К тому же, на наш взгляд, семья — это очаг традиций, обычаев и культурных ценностей, передача которых направлена на укрепление своей целостности, значимости и уважению к культурному наследию предков.

Рассматривая глубокий смысл данной пословицы, возникает ряд вопросов, к примеру, на что направлены современные семейные ценности? Имеют ли они связь с антикоррупционными нормами? Каково влияние семьи на проникновение коррупции в жизнь людей?

Но для начала все-же стоит определиться с терминологией. На вопрос «Что такое коррупция?» и что она собой представляет сложилось немало противоречивых высказываний, но все они, в своей основе сводятся к одному- это неправомерное явление.

Так, И. Р. Исайев в своем труде отмечает, что «коррупция, как правовое явление представляет собой злоупотребления уполномоченными лицами публичной властью и своим положением, проявляющиеся в неправомерном использовании ими ресурсов государства и общества в личных, групповых или корпоративных целях» [2, с.876].

А.А. Ашин пишет, что «коррупция - это общественно опасное и антисоциальное деяние (действие или бездействие) физических лиц, уполномоченных на выполнение государственных функций, а также выполнение управленческих и распорядительных функций, в коммерческих и других организациях, направленное на использование своего должностного или иного служебного положения вопреки законным интересам общества и государства, в целях получения выгоды в виде материальных и нематериальных благ в свою пользу и пользу других лиц, а также обещание, предоставление иных услуг и прав для себя или для других лиц либо незаконное предоставление такой выгоды»[1, с.92].

Как видим, в целом, мнения исследователей тождественны. Но все же, полагаем, что мнение А.А. Ашина акцентирует наше с вами внимание на многогранности и сложности коррупционных явлений. К тому же, главное здесь, по мнению автора, это нарушение интересов общества и государства в устремлении получить личную выгоду.

Коррупцию можно представить в виде серьезного заболевания, требующего комплексного и незамедлительного лечения. А понимание её природы и механизмов действия может служить отправной точкой для дальнейших иссле-

довательских и практических действий по устранению этого явления, а роль семьи в этом процессе немаловажна.

Так что же нам делать для решения этой проблемы? Быть может, в поиске решения данной проблемы, нам следует вернуться к нашим истокам, к самому началу пути? К рождению, поскольку именно в это время начинает складываться наш жизненный цикл, идет процесс становления личности, на которое влияют плохие и хорошие решения наших родителей, а в последствии и наши.

Тем самым, мы незаметно подошли к главной теме нашего исследования, а именно роли семьи в антикоррупционном обучении и воспитании личности. Выше мы уже упомянули ряд интересующих нас вопросов, здесь, мы постараемся ответить на них.

Итак, семья представляет собой первый социальный институт, в котором происходит процесс становления личности, и его представления о добро и зло, доверии и недоверии, о честности и жульничестве и т.п.

Влияние семьи прослеживается в следующем, допустим, что ребенок родился и воспитывается в семье, в которой преобладающую роль в воспитательном процессе занимают ценности личной ответственности, честности, справедливости и т.д., то у него сформируется негативное отношение к коррупционным явлениям. Все этого для него будет чуждо.

Однако, не все так хорошо, как на первый взгляд могло показаться, т.к. семья, являясь двигателем коррупции, может оказывать и негативное влияние на ребенка и его воспитание.

Поэтому, согласно нашему глубокому убеждению и понимаю сложившейся проблемы, полагаем, что важно, чтобы семья осуждала коррупцию и активно продвигала нормы, направленные на противодействие коррупции.

Ребенок гораздо лучше уловит суть «законов жизни», доносимых родителями, если они сами продемонстрируют их в своей жизни. Дети нуждаются в примерах, а не в назиданиях. Согласитесь, никому из нас с вами не понравится ругань, место внятного и конструктивного диалога, так чем же хуже дети? Почему с ними нельзя разговаривать как со взрослыми, осознанными людьми?

Известный борец за права человека Джеймс Болдуин однажды сказал: «Дети никогда не слушаются взрослых, но хорошо их копируют». Так, быть может, стоит этим воспользоваться? При всем при том, значимо взаимодействовать с ребенком в таком ключе так, чтобы он, основываясь на родительский пример, самостоятельно вырабатывал свои взгляды, а не находился под постоянным родительским контролем. Многие родители, к огорчению, забывают о том, что они когда-то тоже были детьми, необходимо быть друг для своего ребенка. Но не стоит забывать и о том, что именно родители должны быть авторитетом для ребенка, пока кто-то другой не занял эту нишу.

Такое воспитание, в соответствии с нашим образом мышления, поможет сформировать такое поколение, которое не только будет в полной мере осознавать свои права, но и понимать, что существует ряд обязанностей перед обществом, которые необходимо выполнять.

Итак, мы знаем, что основополагающая роль семьи в вырабатывании антикоррупционного воспитания у молодежи, заключается в становлении цен-

ностных установок, стало быть, они должны включать в себя проявление честности во всех жизненных аспектах.

Для наглядного примера рассмотрим регион с высокой коррупцией, а именно Дагестан. Казалось быть, здесь традиционные ценности и семейные связи зачастую проявляют воздействие на «выковывание» нравственных устоев и социального поведения среди молодого поколения.

Так, семья, в данном регионе может оказать свое влияние на:

- Становление моральных ценностей;
- Обсуждение этических вопросов;
- Социальные нормы и традиции;
- Образование и развитие критического мышления;
- Поддержка инициатив.

Рассмотрим их поподробнее.

Итак, во-первых, семья – это то место, где человек приобретает моральные установки и ценности. Но, крайне важно, чтобы она демонстрировала правильный вариант (модель) поведения, так как это в дальнейшем оказывает влияние на развитие личности.

Во-вторых, определим, что из себя представляют этические вопросы. Можем предположить, что это такая форма общения, где происходит обмен человеческого опыта (нравственного) между двумя поколениями. Сюда можно отнести семейные беседы о добре и зле, справедливости и тд.

В-третьих, Дагестан является республикой известной своими сильными национальными традициями, нормами морали и нравственности. И, вероятнее всего, можно было бы использовать данные нормы в целях ликвидации и недопущения коррупции в регионе. Этому поспособствует общественное порицание коррупции.

В-четвертых, критическое мышление, по нашему скромному мнению, представляет собой навык (способность) подвергать анализу полученную из вне, информацию, делать своего рода «работу над ошибками». Семья же, оказывает значительное воздействие на его становление и развитие у детей.

Что касается поддержки инициатив, то в целях регулирования в нашем государстве проблемы коррупции был принят ряд масштабных программ, направленных на предупреждение и борьбу с этой проблемой.

В частности, Постановление Главы Администрации г. Махачкалы от 17.02.2014 N 354 «Об утверждении Плана мероприятий муниципального образования «город Махачкала» по реализации Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года» [3], включает в себя меры, направленные противодействие коррупции и пропаганду среди подростков лучших национальных традиций и обычаев. Эти мероприятия проводятся посредством внедрения в школьные программы лекций и семинаров, проводимых сотрудниками администрации.

Кроме того, важным направлением данного Плана является создание неких «перронов» для диалога между местными властями и молодежью, что поможет молодежи ответить на многие интересующие их вопросы.

Здесь, полагаем, следует отметить и Распоряжение Минобрнауки России от 14.12.2021 N 475-р «Об утверждении программы по антикоррупционному просвещению населения на 2021 - 2024 годы» [4], имеющее направленность на просвещение населения в области противодействия коррупции, а также повышению правовой культуры и формированию нетерпимости к любым ее проявлениям. А семья, в свою очередь, должна поддерживать мероприятия, проводимые госорганами.

Из этого следует, что семья в Дагестане может сыграть ключевую роль в формировании антикоррупционного сознания и воспитания молодежи. Однако, порой пример, подаваемый старшим поколением может иметь негативную окраску, примеров такого влияния сотня, а может и тысяча.

В частности, не заглядывая далеко в историю, можно отметить один из ярких случаев. Оно связано с системой ЖКХ, когда были выявлены факты нецелевого расходования бюджетных средств, предназначенных для ремонта и реконструкции инфраструктуры.

Или же, затронем медицинскую сферу, порой для того, чтобы получить качественную услугу приходится платить в государственных медучреждениях.

Не менее показательным примером является коррупция в правоохранительных органах. Высокопоставленные сотрудники порой оказываются замешанными в прикрытии преступной деятельности за взятки, что, несомненно, подрывает доверие граждан к этой системе.

Этому, в некоторой степени, способствует недостаток образования, ведь наше государство состоит из множества семей, среди которых, так или иначе есть те, что не соблюдают элементарные нормы моральных принципов (морального кодекса).

Мы хотим и можем доверять государству, но это, как говорил М. Гилл порождает коррупцию, являясь для этого необходимой средой.

Увы, но эта минорная истина, находит свое свидетельство во множестве окружающих нас примеров. Так как каждый акт доверия, в основе своей имеющий исключительно благие намерения, всегда подвергается применению в корыстных целях. Существующие подводные камни затмевают общую картину действительности, поэтому, их необходимо не только распознать, но и искоренить.

В связи с этим, полагаем, что в жизнь каждого человека с детства необходимо внедрять правильные жизненные устои. Примером может служить моральный кодекс антикоррупционного воспитания, который представил бы из себя совокупность обязательных правил, направленных на борьбу с коррупцией.

Его некоторые положения можно представить в следующем виде:

1. *Каждый гражданин РФ обязан постигать свою роль в системе борьбы с коррупцией, отрекаясь при этом, от участия в любых ее формах и проявлениях.*

2. *Каждый гражданин РФ вправе знать свои права, обязанности и ответственность в сфере противодействия коррупции.*

3. Каждый гражданин РФ вправе создавать и участвовать в союзах, группах, формированиях, целью которых является борьба с коррупцией.

4. Каждый гражданин РФ должен активно участвовать в процессе становления и развития культуры нулевой терпимости к коррупции в государстве и обществе в целом, а также быть ответственным за все действия, которые могут подорвать доверие к властям.

5. Каждый гражданин РФ должен оказывать содействие властям в прозрачности и открытости в процессах, связанных с распределением бюджетных средств, путем информирования и привлечения внимания общественности к контролю за их целевым расходованием.

6. Каждый гражданин РФ должен иметь возможность высказывать свое мнение, а также оповещать о фактах коррупции без страха наказания перед различного рода репрессиями со стороны государства.

7. Каждый гражданин РФ вправе требовать от государственных органов открытости и получения отчета о ходе выполненных работ, а также активно участвовать в процессах мониторинга и оценки их деятельности.

8. Каждый гражданин РФ обязан воспитывать в себе и других уважение к правопорядку и закону, понимая, что благонравное поведение каждого человека в конечном итоге способствует формированию антикоррупционной среды и справедливого общества.

9. Каждый гражданин РФ должен поддерживать инициативы, направленные на прозрачность государственного управления и правоприменительной практики, принимая участие в общественных обсуждениях и контрольных мероприятиях.

Это лишь некоторые положения, которыми нам хотелось бы подчеркнуть важность соблюдения моральных принципов и устоев.

Более того, хотелось бы отметить, что современная молодежь проявляет существенное отклонение от должностного понимания своей ответственности правосознания. Можем предположить, что это связано с историей России. К большому огорчению, для большинства населения «взятка» — это обычное явление, можно сказать обыденность.

Но наша с вами задача состоит в том, чтобы любые наши действия имели положительный пример, так как от этого напрямую зависит судьба и дальнейшее развитие молодого поколения.

К тому же нужно не только улучшать законодательство, сосредоточить усилия на профилактике коррупции, и ее искоренения. Быть может, посредством этого, мы сможем в конце концов покинуть ряды «неудачников» в борьбе с коррупцией.

Во всяком случае, положительное решение существующей проблемы будет идти во благо, а не во вред для каждого, кто заботится о будущем нашей с вами страны, свободной от коррупции и сверхпротекционизма.

Таким образом, учитывая вышеизложенное, можем сделать вывод и выделить несколько моментов, имеющих первостепенную важность и значение:

— Во-первых, семья играет существенную роль в воспитании и просветительской работе с детьми в рамках противодействия коррупции;

— Во-вторых, нужно увеличивать уровень моральной ответственности молодежи и их родителей;

— В-третьих, государство и общество должны активно поддерживать воспитание детей с акцентом на справедливость, добро и зло, а также иные нравственные устои.

В заключении, полагаем, что было бы уместно вспомнить слова знаменитого американского актера Фреда Астера, который писал: «Современным детям трудно научиться хорошим манерам, когда вокруг нет примеров».

Список использованной литературы

1. Ашин, А. А. Коррупция в России: понятие, причины и противодействие / А. А. Ашин // Ученые записки. – 2021. – № 1(37). – С. 91-94.

2. Исайев, И. Р. Основные подходы к определению понятия коррупции / И. Р. Исайев // Аллея науки. – 2023. – Т. 2, № 5(80). – С. 872-877.

3. Постановление Главы Администрации г. Махачкалы от 17.02.2014 N 354 «Об утверждении Плана мероприятий муниципального образования «город Махачкала» по реализации Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года».

4. Распоряжение Минобрнауки России от 14.12.2021 N 475-р «Об утверждении программы по антикоррупционному просвещению населения на 2021 - 2024 годы».

Биярсланова А. М.

РОЛЬ СЕМЬИ И ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В ФОРМИРОВАНИИ АНТИКОРРУПЦИОННЫХ СТАНДАРТОВ ПОВЕДЕНИЯ МОЛОДЕЖИ

БИЯРСЛАНОВА АИЯТ МАГОМЕДОВНА

Дагестанский государственный университет народного хозяйства
доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин
ДГУНХ,

bruo2@mail.ru

Аннотация: Данная работа посвящена исследованию роли семьи и образовательных организаций в формировании антикоррупционных стандартов поведения молодежи. Актуальность темы обусловлена необходимостью противостоять коррупции в современных условиях, что требует активного участия различных социальных институтов.

Ключевые слова: коррупция, семья, молодежь, образовательные организации, школа, злоупотребление полномочиями.

Annotation: This work is devoted to the study of the role of the family and educational organizations in the formation of anti-corruption standards of youth behavior.

ior. The relevance of the topic is due to the need to resist corruption in modern conditions, which requires the active participation of various social institutions.

Keywords: *corruption, family, youth, educational organizations, school, abuse of authority.*

Коррупция — это нечто иное, как совокупность преступных действий, связанных с использованием своего служебного положения ради приобретения личной выгоды. Она может проявляться в различных формах, в виде взятки, мошенничества, злоупотребления полномочиями и других незаконных действиях. Но все-же, основная ее идея заключается в том, что кто-то использует свое полномочие или влияние, для того, чтобы нарушить закон или этические нормы ради своей выгоды, нередко в ущерб интересам как общества, так и других людей.

Коррупция — это жуткое видение, проникающее в самые глубокие слои госмеханики, от высших эшелонов власти до простых работников. Она размыкает грань между добром и злом, что иногда кажется, что коррупция — это не просто явление, а свойственная часть устройства человеческого общества.

И, как отмечает О.А. Зверева «на самом деле коррупция – это последствие нерешенных государственных проблем. Она разрасталась в мировом сообществе еще с древних времен. Например, в эпоху родоплеменного строя низшие члены племени могли преподносить вождям подарки различного рода, чтобы получить их покровительство» [1, с. 145].

Только через просвещение, прозрачность и активно действующее гражданское общество возможно решить эту задачу. Нельзя оставаться равнодушными или безучастными; необходимо активно бороться с системными злоупотреблениями, привлекая внимание к фактам коррупции и поддерживая честных людей. Возможно, именно тогда мы сможем восстановить утраченные ценности и вернуть общество на путь справедливости. Коррупция — это вызов, которому мы обязаны противостоять, чтобы построить мир, свободный от незаслуженного влияния и обмана.

Данное понятие, его смысловое значение, а также последствия коррупции необходимо объяснять молодежи. И, несомненно, делая это (разъясняя ее значение), важно использовать простые и доступные примеры, которые помогут усвоить эту тему. Важную роль в этом процессе играют как семья, так и образовательные организации.

Не возникает сомнений, что семья, как самый главный институт социализации, закладывает ядро моральных и этических норм молодежи. Важно, чтобы родители не только обсуждали с детьми такие понятия, как честность и справедливость, но и сами служили для них примером.

В частности, взаимопонимание, а также доверие и открытость между всеми членами семьи, определенно, формируют у человека основы критического мышления и анализа. В этом процессе, на наш взгляд, можно выявить несколько подходов:

1. Необходимо приводить примеры из повседневной жизни. Взятку можно представить так: «Если ты дашь мне 500 рублей, я могу сказать нашему учителю, что ты уже хорошо подготовился к контрольной, даже если это не так».

2. Приведение в качестве примеров истории и новости, происходящие в мире. Это может помочь определить значение коррупции и ее последствия. Можно привести примеры негативного влияния коррупции на экономику, развитие общества и качество жизни граждан.

3. Определение последствий. Например, коррупция может привести к неравенству, плохим условиям жизни, отсутствию доступа к качественным услугам и тд. Например, когда деньги, предназначенные для строительства больниц или школ, присваиваются коррумпированными чиновниками.

Отмечая важную и особенную роль семьи в формировании антикоррупционной культуры у молодежи, можно предложить следующие меры:

Во-первых, для того чтобы дети могли делиться своими мыслями и переживаниями, важно создать в семье атмосферу доверия. Родители должны быть готовы обсуждать с детьми сложные темы, включая вопросы коррупции, не боясь осуждения. Открытые разговоры о теме настоящего исследования помогут детям сформировать собственное мнение и подход к этим вопросам.

Во-вторых, родители и другие взрослые в семье должны служить примером для подрастающего поколения. Одним из действенных способов, позволяющих привить ребенку антикоррупционные ценности, служит демонстрация таких стандартов в повседневной жизни. Ведь всем известно, что дети, наблюдая за родителями, повторяют их манеры и действия.

В-третьих, семья может регулярно обсуждать ситуации, происходящие в мире связанные с коррупцией, обсуждая их неблагоприятное воздействие на общество и отдельных людей.

В-четвертых, семья может активно участвовать в образовательных мероприятиях, организованных образовательными учреждениями — лекциях, семинарах, мастер-классах на тему антикоррупционной культуры.

В-пятых, семья может установить свои собственные нормы и правила поведения, касающиеся честности и справедливости.

Но все же, не только семья, но и образовательные организации, несомненно, были и остаются площадкой для должного освоения норм, направленных на противодействие коррупции.

Во-первых, образовательные программы, в своей основе нацелены на развитие навыков критического мышления, обсуждение этических проблем и стандартов, а также их анализ. И все это, в совокупности, формирует у молодежи понимание коррупции. Важнейшей задачей педагогов является не только передача знаний, но и воспитание внутренней культуры, способной противостоять коррупции. Это может быть реализовано посредством введения специальных курсов, занятий по праву, обществознанию и этике, и тому подобное.

Во-вторых, образовательные организации могут проводить такие мероприятия, где студенты смогут обсуждать случаи коррупции в различных сферах и рассматривать альтернативные варианты поведения, что, несомненно, повлияет на формирование у них активной гражданской позиции.

В-третьих, школы и университеты могут налаживать партнерство с государственными органами, неправительственными организациями и международными структурами, работающими в сфере антикоррупционной деятельности. Результатом этих отношений может выступать: приглашение экспертов для проведения лекций и семинаров, направление учеников школ и студентов на стажировки в вышеперечисленные организации, а также реализация совместных антикоррупционных инициатив. Все это позволит увидеть реальные примеры борьбы с коррупцией и возможность принять участие в борьбе с ней.

Помимо этого, на базе учебных заведений могут формироваться молодежные организации, которые станут нишами для реализации проектов, направленных на борьбу с коррупцией. Участие в таких инициативах позволяет развивать у молодых людей не только чувство ответственности, но и осознание важности своей роли в обществе.

Становление и развитие антикоррупционной культуры действительно важная, и, непростая задача. Претворение в жизнь данной культуры следует начинать с малых лет. Этот процесс можно представить в виде этапов:

1. Этап раннего детства (0-6 лет).

На этом этапе формирования антикоррупционной культуры основное внимание следует уделить воспитанию базовых нравственных ценностей. Важно прививать детям понимание понятий справедливости, честности и доверия. Использование сказок, игр и простых жизненных ситуаций позволяет детям осознать, что правильные поступки приводят к положительным последствиям, а нарушения моральных норм могут быть вредными. Семье важно активно включаться в этот процесс, предоставляя эмоциональную поддержку и явный пример честного поведения.

2. Этап начального образования (7-12 лет).

В этот период дети начинают осознавать социальные нормы и правила. Образовательные учреждения могут запустить программы, посвященные основам правосознания и гражданской ответственности. Игровые методы, обсуждение реальных ситуаций и участие в социальных проектах позволят детям осознать, как коррупция влияет на общество. Вместе с тем, семьи должны продолжать обсуждать с детьми важность честности и последствий коррупционных действий.

3. Этап среднего образования (13-16 лет).

На этом этапе подростки начинают активно формировать собственные взгляды и убеждения. Здесь важна задача образовательных организаций по внедрению более глубоких антикоррупционных знаний, включая изучение законодательства, казусов коррупции и примеров из практики. Дебаты, круглые столы и проекты на тему борьбы с коррупцией позволят развивать критическое мышление и способности к анализу. Сторонником активного участия молодежи в таких инициативах должно быть также и семейное окружение, поддерживающее их стремления к социальной справедливости.

4. Этап старшего образования (17-18 лет).

На завершающем этапе формирования антикоррупционной культуры молодежь практически готова к самостоятельной жизни. Важно уделить внимание

правовой культуре и активному гражданскому участию. Образовательные учреждения могут организовывать стажировки, мероприятия с участием общественных организаций и работу волонтеров, что поможет молодым людям осознать свою роль в борьбе с коррупцией. При этом семьи должны поддерживать их инициативы и подчеркивать значимость личной ответственности и активного участия в жизни общества.

Каждая из этих стадий должна учитывать возрастные особенности детей и адаптироваться под их восприятие, чтобы эффективно способствовать формированию антикоррупционной культуры и личных мировоззренческих позиций.

Формирование понимания неприемлемости коррупции у детей начальных классов — задача, требующая осторожного подхода, особенно учитывая, что младшие школьники часто не имеют четкого представления о данном понятии. Разговор о «неприемлемости коррупции» может вызывать у них замешательство, так как они могут не осознавать, что это за явление и почему оно важно. Однако, несмотря на эти сложности, есть ряд причин, по которым начинать диалог о коррупции с детьми все же целесообразно [2, с.9].

Во-первых, раннее знакомство с концепциями честности, справедливости и этики может заложить прочный фундамент для осознания более сложных социальных вопросов в будущем. Принципы, связанные с коррупцией, такие как доверие и ответственность, могут быть обсуждены в контексте повседневной жизни детей. Примеры вроде очереди в магазине или честного поведения в играх могут служить иллюстрациями того, как важно соблюдать правила и быть честным.

Во-вторых, с помощью различных методов и средств можно адаптировать обучение к возрастным особенностям детей. Игровые формы, практические занятия и сказки могут стать хорошими инструментами для передачи глубоких понятий, не перегружая детей сложной терминологией. Например, можно создать игры, в которых дети будут обсуждать ситуации, требующие честности, что даст им возможность проанализировать поведение героев и сделать выводы о правомерности или неправомерности их поступков.

В-третьих, привлечение семьи к этому процессу может существенно углубить понимание темы. Родители могут быть вовлечены в обсуждение ценностей и норм поведения, что поможет детям увидеть поддержку как дома, так и в школе. Также важно включить вопросы о коррупции в внеурочную деятельность и дополнительные образовательные программы, что создаст более целостный подход к формированию сознания о социальных нормах.

Наконец, важно помнить, что работа в данном направлении — это не одноразовая акция, а длительный процесс. Постепенное углубление темы, начиная с простых понятий и переходя к более сложным, позволит создать у младших школьников устойчивое представление о неприемлемости коррупции, готовя их к принятию осознанной социальной ответственности по мере взросления. Таким образом, формируется не только критическое мышление, но и уважение к нормам общества, что в конечном итоге поможет создать более честное и справедливое будущее.

Как видим, сочетание усилий семьи и образовательных организаций является важным условием формирования стандартов поведения молодежи в антикоррупционной направленности. Эти два института социализации, на наш взгляд, должны работать сообща, создавая единое пространство, в котором молодые люди могут получать знания, развивать навыки и формировать свою позицию по вопросам коррупции, стремясь к построению честного и справедливого общества.

Таким образом, процесс формирования антикоррупционной культуры представляет собой многогранный и последовательный путь. Каждому из этапов присущи свои особенности, и важно, чтобы как семья, так и образовательные организации совместно работали над созданием среды, которая способствует воспитанию сознательных и ответственных граждан. Тщательное внимание к каждому этапу позволит воспитать поколение, которое будет активно противостоять коррупции и способствовать построению честного и справедливого общества.

Список использованной литературы

1. Зверева, О. А. Коррупция: статистика распространенности в России, причины и методы борьбы / О. А. Зверева // Культура народов в социальном пространстве и времени: Сборник материалов всероссийской научно-практической конференции, Иркутск, 13 апреля 2023 года / Отв. редакторы Т.С. Каримова, М.Г. Евдокимова. – Иркутск: Восточно-Сибирский институт Министерства внутренних дел Российской Федерации, 2023. – С. 145-151.

2. Методические рекомендации по антикоррупционному просвещению родителей: учебно-методическое пособие для родителей / И. А. Лобанов, О. А. Французова, О. Н. Шапарина; под ред. И. А. Лобанова. М.: ФГБНУ «Институт стратегии развития образования Российской академии образования», 2022. – 58 с.

УДК 338

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ КУРГАНСКОЙ ОБЛАСТИ)

***Бондаренко В.А.**, студент 2 курса специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)», г. Шадринск*

***E-mail:** vitya-2014-45@mail.ru*

***Аннотация.** В современном обществе в настоящее время очень актуальна тема о финансовой поддержке малого и среднего бизнеса, ведь многие хотят иметь свой бизнес, но не все знают о финансовых поддержках, их пробле-*

мах и перспективах. В данной статье рассмотрены виды и сущность финансовой поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства на примере Курганской области, их проблемы и перспективы.

Ключевые слова: *малый и средний бизнес, предпринимательство, поддержка, развитие, Курганская область.*

В последние годы в приоритете у России стоит задача, направленная на стимулирование развития и поддержку предпринимательства в стране. Государство России работает над улучшением системы финансовой поддержки малого и среднего бизнеса, регулируя и совершенствуя программы получения поддержки, чтобы создать благоприятную среду для стимулирования экономического роста.

В принципе, в России выделяются денежные средства для того, чтобы предпринимателю было интересно оказывать свои услуги, производить и продавать товар, выполнять определенные виды работ, что положительно отражается на национальном доходе и в целом на экономике. Бизнес растет и процветает, а налоговые отчисления от занятия данным бизнесом пополняют федеральный, региональный и местный бюджет. То есть это выгодно всем, и предпринимателю, и государству.

Для начала рассмотрим сущность финансовой поддержки.

Финансовой поддержкой является предоставление денежных средств из федерального бюджета на социально – экономическое развитие региона.

Поддержка субъектам малого и среднего предпринимательства и организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, осуществляется в соответствии со следующими основными нормативными правовыми актами:

- Федеральный закон от 24 июля 2007 года №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»;
- Закон Курганской области от 26 сентября 2008 года №389 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Курганской области», который регулирует отношения и определяет полномочия органов государственной власти Курганской области в сфере развития субъектов малого и среднего предпринимательства [1].
- Постановление Правительства Курганской области от 29.12.2023 №447 О государственной программе Курганской области «О развитии и поддержке малого и среднего предпринимательства в Курганской области».

В соответствии с данным Постановлением, в регионе утверждены документы: стратегические приоритеты в сфере государственной программы; паспорта региональных проектов; порядок определения объемов и предоставления из областного бюджета субсидий на государственную поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства, и иные документы.

Одной из основных и важнейших задач по достижению стратегической цели социально-экономического развития региона, в соответствии со стратегическими приоритетами в сфере государственной программы Курганской обла-

сти, является формирование условий для развития и поддержки малого и среднего бизнеса в рамках создания эффективной институциональной среды. Т.е. создание эффективной экономики, способствующей развитию человеческого капитала [1].

В Курганской области сформирована законодательная база в сфере создания, развития и поддержки малого и среднего предпринимательства, образованы и осуществляют свою деятельность организации, образующие инфраструктуру поддержки малого и среднего предпринимательства. К данным организациям относятся [1]:

- Фонд «Инвестиционное агентство Курганской области»;
- Фонд «Агентство технологического развития Курганской области»;
- Микрокредитная компания «Фонд микрофинансирования Курганской области»;
- Автономная некоммерческая организация «Курганский центр испытаний, сертификации и стандартизации трубопроводной арматуры»;
- информационно-консультационные центры в муниципальных и городских округах Курганской области.

Следует выделить следующие перспективы в регионе при создании и развитии малого и среднего бизнеса:

- Программы поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемые на территории Курганской области;
- Создание необходимых и благоприятных условий для роста малого и среднего бизнеса;
- Развитие предпринимателей посредством обучающих, информационных программ и консультаций.

Таким образом, государственная политика Курганской области по созданию и обеспечению развития и поддержки малого и среднего бизнеса направлена на сохранение показателей, характеризующих предпринимательскую деятельность данных субъектов.

Необходимо отметить, что наряду с перспективами при осуществлении своей деятельности, субъекты малого и среднего предпринимательства сталкиваются с определенными проблемами. К таким проблемам можно отнести:

- Недостаток финансовых ресурсов при открытии малого и среднего бизнеса;
- В муниципальных образованиях в местном бюджете недостаточное финансирование для развития и поддержки малого и среднего предпринимательства;
- Недостаточно квалифицированные и опытные кадры для управления предпринимательской деятельностью. Особенно остро данная проблема прослеживается в сельских поселениях;
- Трудности в привлечении финансовых ресурсов на создание и развитие своего бизнеса;

- Неблагоприятные внешние факторы.

Данные проблемы можно решить самостоятельно, приложив усилия, в том случае, если знать региональную экономику и хорошо ориентироваться в нормативно-правовых актах субъекта, анализировать рейтинги банков и их выгодные условия, получение грантов для создания малого и среднего бизнеса или стимулирования его роста.

Начинающие предприниматели, осуществляющие свою деятельность до 1 года (например, в сфере производства, строительства, услуг, сельского хозяйства) имеют возможность получить грант. Участниками конкурса на предоставления гранта могут быть субъекты малого предпринимательства, к которым относятся:

- выпускники высших и средних профессиональных учебных заведений, при условии, что они обращаются в течение года со дня окончания учебного заведения;

- граждане, признанные безработными и зарегистрированные в государственной службе занятости населения;

- инвалиды.

Данные субъекты представляют необходимые документы и заявку на участие в конкурсе, а также они должны пройти обучение. При положительном результате на расчетный счет получателя зачисляются денежные средства.

В заключении, можно сделать вывод, что в целом Курганская область:

- старается оказывать необходимую поддержку по созданию и развитию субъектами малого и среднего предпринимательства;

- оказывает финансовую помощь, в соответствии с принятыми программами о развитии и поддержке малого и среднего предпринимательства в регионе;

- принимает меры по созданию благоприятного климата и условий для предпринимательской деятельности.

Тем самым, мероприятия программы оказывают косвенное влияние на повышение конкурентоспособности экономики России.

Для решения проблем, указанных выше, малый и средний бизнес можно развивать за счет дальнейшего внедрения эффективных систем финансовой поддержки, оптимизации процедур и повышения доступности всей необходимой информации. Чтобы улучшить систему региональной поддержки, в первую очередь, необходимо постоянное развитие.

Список использованных источников

1. Закон Курганской области «О развитии малого и среднего предпринимательства в Курганской области» от 26.09.2008 года № 389 (Принят Постановлением Курганской областной Думы от 23 сентября 2008 г. № 3375). - URL : <https://invest45.ru/wp-content/uploads> (дата обращения: 15.03.2024). – Текст : электронный

2. Постановление Правительства Курганской области от 29.12.2023 №447 – URL : <http://publication.pravo.gov.ru/document> (дата обращения: 10.03.2024). – Текст : электронный

3. С.Н. Орлов, С.В. Марфицын Финансовый механизм развития малого и среднего предпринимательства в Курганской области// - URL : <https://cyberleninka.ru> (дата обращения: 10.03.2024). – Текст : электронный

4. Компенсация по договорам лизинга// - URL : <https://мойбизнес45.рф/support> (дата обращения: 09.03.2024). – Текст : электронный

Вдовина А. Р.

УДК 336

УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Вдовина А. Р., студентка Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Научный руководитель: Бабаева З. Т., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

***Аннотация.** В этой статье анализируется теоретический аспект оборотных средств, исследуются их категории, определяется их роль в актуальной предпринимательской деятельности, а также рассматриваются традиционные методы управления этими средствами. Значимость данной темы обусловлена тем, что оборотные средства представляют собой главный финансовый ресурс для большинства предприятий и влияют на их эффективность, которая во многом зависит от правильного управления этими средствами.*

***Ключевые слова:** оборотные средства; структура оборотных средств; стратегия, методы и принципы управления оборотными средствами.*

Annotation. This article analyzes the theoretical aspect of working capital, examines their categories, determines their role in current business activities, and examines traditional methods of managing these funds. The importance of this topic is due to the fact that working capital is the main financial resource for most enterprises and affects their efficiency, which largely depends on the proper management of these funds.

Keywords: working capital; working capital structure; strategy, methods and principles of working capital management.

Задача любой коммерческой компании заключается в максимизации прибыли и создании условий для непрерывного производства. Возможности организации зависят от состояния ее оборотных и внеоборотных средств, которые она может использовать для осуществления своей деятельности.

Оборотные средства являются совокупностью денежных ресурсов предприятия, предназначенных для формирования фондов обращения и оборотных фондов, которые в свою очередь обеспечивают бесперебойное производство [3, с. 33]. Как уже было упомянуто, оборотные средства принято делить на средства, связанные с производственным процессом (оборотные

фонды), и средства, используемые в сфере обращения (фонды обращения). Рассмотрим каждую из этих категорий отдельно.

Оборотные фонды – это часть средств производства, которые полностью потребляются в каждом цикле производства, переносят свою стоимость на производимую продукцию и целиком возмещаются после каждого цикла производства. В состав оборотных фондов входят:

- производственные запасы, которые находятся на складах (сырьё для изготовления продукции, запасные части для ремонта оборудования, тара для хранения и т. д.);
- собственный полуфабрикат и незавершенный производимый продукт (вступившие в процесс производства предметы труда);
- расходы будущих периодов (затраты, произведенные в текущем периоде, но которые будут отнесены на себестоимость продукции в следующем периоде, к примеру, расходы на разработку новой продукции).

Поскольку ни одна организация не занимается производством исключительно одной продукции, ей необходимо иметь определенные ресурсы для расчетов с другими компаниями, реализации товаров и т.д. Такие средства называют «фондами обращения». В состав фондов обращения включают [4]:

- готовую произведенную продукцию, хранящуюся на складах;
- дебиторскую задолженность (задолженность потребителя перед организацией);
- денежные средства, находящиеся на счетах банков или в кассе;
- отгруженные, но не оплаченные товары;
- средства в прочих расчетах.

Управление оборотным капиталом имеет ключевое значение для эффективного управления компанией. Одна из основных целей управления оборотным капиталом это обеспечение ликвидности. При недостаточном объёме оборотного капитала компания не сможет своевременно выполнять обязательства, что приведет к задержке выплат сотрудникам, поставщикам и иным кредиторам. В случае просрочки платежей может снизиться уровень лояльности сотрудников компании, поставщики могут перестать предоставлять скидки, а рейтинговые агентства могут снизить кредитный рейтинг компании. Невозможность платить (дефолт) может повлечь за собой принудительную ликвидацию активов компании для погашения задолженности перед кредиторами.

Другая ключевая цель – обеспечение рентабельности. Деньги, вложенные в оборотный капитал, как правило, приносят низкий доход или совсем не приносят дохода. В результате компания с высоким уровнем оборотного капитала может оказаться неспособна обеспечить ту прибыль, которую требуют инвесторы. Поэтому при определении целесообразного уровня

оборотного капитала необходимо найти баланс между ликвидностью и рентабельностью:

Управление оборотными средствами предприятия направлено на определение объёма и структуры текущих активов, источников их покрытия и соотношения между ними, достаточного для обеспечения производственной и эффективной финансовой деятельности предприятия. То есть очень важно, чтобы формирование оборотного капитала было обеспечено в необходимом и достаточном объеме при наименьших затратах и его эффективным использованием в различных видах деятельности предприятия. Для этого надо разработать стратегию, принципы и методы управления оборотным капиталом.

Правильная стратегия управления оборотным капиталом повышает эффективность его функционирования. Она представляет собой умение размещать, сохранять и наращивать оборотные средства предприятия и направлена на максимизацию его доходов. На практике выделяют три основные стратегии управления оборотным капиталом:

1. Консервативная – постоянная и значительная доля переменной части оборотных активов финансируются чистым оборотным капиталом.

2. Агрессивная – переменная и значительная доля постоянных оборотных активов финансируются кредиторской задолженностью, а также краткосрочными кредитами и займами.

3. Компромиссная (умеренная) – баланс между постоянным оборотным капиталом и устойчивыми источниками финансирования.

Методы управления оборотными средствами нужны для обеспечения успешного функционирования и развития компании. Методы управления оборотными средствами компании разделяют на три группы, которые на практике используются в сочетании друг с другом:

- организационно-распорядительные;
- социально-психологические;
- экономические.

Организационно-распорядительные методы подразделяются на организационные и распорядительные. Инструментами организационных методов являются: проект, регламент и норма. В арсенале распорядительных методов приказы, распоряжения, а также рекомендации и инструкции. Экономические методы управления оборотными средствами это: планирование, оценка, обеспечение, формирование оптимальных цен. Активами управляют люди. Поэтому управление любым видом активов сводится к управлению людьми. Такие методы, как принуждение, побуждение, убеждение, личный пример, относятся к группе социально-психологических методов управления оборотными активами.

При выборе того или иного метода управления оборотными активами необходимо принимать во внимание разнообразие объектов управления (сырье и материалы, готовая продукция, незавершенное производство или дебиторская задолженность).

Управление оборотными активами невозможно осуществлять без основных правил, то есть принципов, к которым относятся:

1. формирование эффективного состава и структуры оборотных средств;
2. установление потребности в оборотных активах;
3. поиск и выбор источников финансирования оборотных средств;
4. рост эффективности использования оборотных средств за счет ускорения оборачиваемости активов;
5. гарантирование сохранности оборотных активов.

Согласно первому принципу компания должна иметь должные запасы средств для приумножения объемов производства и диверсификации производственной деятельности на всех стадиях жизненного цикла компании. Это делается на основе прогнозов и перспектив развития деятельности предприятия. При этом компания обязательно должна обеспечить сбалансированность потребностей производства и реализации продукции. В поиске выборов и источников финансирования оборотных средств надо отдать должное собственным средствам. Собственные средства гарантируют финансовую стабильность организации и являются основными конкурентными преимуществами. Обеспечение ускорения оборачиваемости активов прямо и косвенно влияет на результаты деятельности компании. Прямое воздействие ускорения оборота на финансовые результаты способствует пропорциональному росту величины прибыли от сбыта продукции. Косвенное же влияние ускорения оборота на доходность компании проявляется в том, что сокращение времени оборота средств приводит к соответствующему уменьшению потребности в них. И конечно же необходимо обеспечить сохранность оборотных активов.

Для эффективного управления оборотным капиталом необходимо выделить основные направления эффективности использования оборотных средств. Их можно классифицировать по этапам производственного цикла.

На стадии заготовки производственных запасов к этим направлениям следует отнести:

- уменьшение времени на разгрузку и складирование материалов и ресурсов, а также их подготовку к производству;
- бесперебойность и единство материально-технического обеспечения производства ресурсами необходимого качества;
- уменьшение стоимости приобретаемых ресурсов, не затрагивая качество;
- уменьшение на складах сверхнормативных запасов сырья, топлива, материалов и других нормируемых средств;
- обеспечение безопасности материалов во время хранения на складах.

На стадии производства можно выделить следующие возможные пути увеличения эффективности использования оборотных средств:

- использование отходов производства;

- повышение качества продукции;
- уменьшение длительности производственного цикла;
- понижение удельных норм расхода сырья, материалов, топлива и ресурсов без ущерба для качества выпускаемой продукции;
- организация постоянной работы предприятия.

К направлениям повышения эффективности использования оборотных средств на стадии реализации продукции относятся:

- укрепление платежной и договорной дисциплины;
- соблюдение правил финансирования;
- своевременное предъявление платежных документов для оплаты;
- ускорение документооборота;
- применение рациональных способов расчета за поставляемую продукцию.

Одним из ключевых аспектов управления оборотными средствами является контроль над показателями оборотных средств и своевременное принятие решений. Планирование и нормирование оборотных средств способствуют обеспечению непрерывного производственного процесса в организации. Нормирование оборотных средств представляет собой процесс определения минимально достаточной величины оборотных средств для предприятия [2, с. 226]. Существует ряд нормативов, соблюдение которых поможет организации укрепить финансовое положение и гарантировать бесперебойный производственный процесс [6, с. 34].

Общий норматив оборотных средств (Н_{общ}) – это денежное выражение минимально запланированного запаса для ведения нормальной хозяйственной деятельности. Формула расчета представлена следующим образом:

$$N_{\text{общ}} = N_{\text{п.з.}} + N_{\text{н.п.}} + N_{\text{г.п.}} + N_{\text{б.р.}},$$

где: $N_{\text{п.з.}}$ – норматив производственных запасов;

$N_{\text{н.п.}}$ – норматив незавершенного производства;

$N_{\text{г.п.}}$ – норматив готовой продукции;

$N_{\text{б.р.}}$ – норматив будущих расходов.

Норматив производственных запасов может быть определен по формуле:

$$N_{\text{п.з.}} = Q_{\text{сут}} (N_{\text{п.з.}} + N_{\text{т.з.}} + N_{\text{стр.}}),$$

где: $Q_{\text{сут}}$ – среднесуточное потребление материалов;

$N_{\text{п.з.}}$ – норма подготовительного запаса;

$N_{\text{т.з.}}$ – норма текущего запаса;

$N_{\text{стр.}}$ – норма страхового запаса.

Количество производимой продукции непосредственно влияет на величину незавершенного производства: чем больше изготавливается продукции, тем больше будет размер незавершенного производства.

Изменение состава производимой продукции по-разному воздействует на величину незавершенного производства. К примеру, при повышении удельного

веса продукции с более коротким циклом изготовления объем незавершенного производства сократится, и наоборот.

Себестоимость продукции напрямую воздействует на размер незавершенного производства. Чем ниже расходы на производство, тем меньше количество незавершенного производства в денежном выражении. Увеличение себестоимости продукции влечет повышение объемов незавершенного производства.

Таким образом, можно сделать вывод, что управление оборотными средствами предприятия является фундаментальной основой для её эффективной деятельности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Будагов, Р.К. Состав и виды оборотных средств / Р.К. Будагов. – Текст: непосредственный // Молодой ученый. – 2020. – № 11 (301). – С. 235–237. – URL: <https://moluch.ru/archive/301/67992/> (дата обращения: 24.12.2020).
2. Головачев, А.С. Экономика организации (предприятия): учебное пособие / А.С. Головачев. – Минск: Вышэйшая школа, 2015. – 688 с. – ISBN 978-985-06-2456-7. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <http://www.iprbookshop.ru/48023.html> (дата обращения: 24.12.2020). – Режим доступа: для авторизир. пользователей.
3. Моисеенко, Д.Д. Экономика предприятий (организаций): краткий курс лекций для студентов обучающиеся профилю: экономика предприятия и организаций, менеджмент / Д.Д. Моисеенко. – Симферополь: Университет экономики и управления, 2017. – 153 с. – ISBN 2227-8397. – Текст: электронный // Электроннобиблиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <http://www.iprbookshop.ru/83946.html> (дата обращения: 24.12.2020). – Режим доступа: для авторизир. пользователей.
4. Оборотные средства // Словарь банковских терминов URL: <https://myfin.by/wiki/term/oborotnye-sredstva> дата обращения: 24.12.2020.
5. Сафонова, Л.А. Экономика предприятия: учебное пособие / Л.А. Сафонова, Т.М. Левченко. – Новосибирск: Сибирский государственный университет телекоммуникаций и информатики, 2019. – 190 с. – ISBN 2227-8397. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <http://www.iprbookshop.ru/90605.html> (дата обращения: 24.12.2020). – Режим доступа: для авторизир. пользователей.
6. Экономика и управление предприятием: учебное пособие / составители М.В. Верховская, Е.В. Меньшикова, А.Н. Древаль. – Томск: Томский политехнический университет, 2019. – 117 с. – ISBN 978-5-4387-0914-5. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS:

[сайт]. – URL: <http://www.iprbookshop.ru/96093.html> (дата обращения: 24.12.2020). – Режим доступа: для авторизир. пользователей.

7. Экономика предприятия: практикум: учебное пособие / О.А. Кислицына, А.В. Лаврентьева, М.П. Маслов, Р.Г. Тишкова. – Новосибирск: Новосибирский государственный технический университет, 2016. – 192 с. – ISBN 978-5-7782- 3122-1. – Текст: электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS: [сайт]. – URL: <http://www.iprbookshop.ru/91585.html> (дата обращения: 24.12.2020). – Режим доступа: для авторизир. пользователей.

УДК 681(518.5)

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СФЕРЕ ФИНАНСОВ И КРЕДИТА

Гамзатов А.Д., студент 3 курса специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)», г. Махачкала.

E-mail: akhmedkhang@bk.ru

Научный руководитель: Шарипова Н.Х., преподаватель информатики и информационных технологий

Аннотация: В статье рассматривается применение ИТ финансово-кредитной системе, которая рассмотрена на примере компьютеризации банковской деятельности и налоговых служб, также особенности структуры банковской сферы и специфика банковской деятельности по созданию многоуровневых, иерархических систем со сложными информационными связями прямого и обратного направления.

Ключевые слова: кредит, кредитная система, автоматизированное рабочее место, информационные технологии, автоматизированная информационная система, анализ, операции.

Понятие финансово – кредитной информации необязательно увязывать только с информацией, циркулирующей в финансово – кредитных органах. Она используется и в других звеньях народного хозяйства. В основе ее определения заложен содержательный признак, что конкретно отображает информация. Финансовая информация преобладает в финансовых органах (налоговых службах, страховых компаниях, казначействе и т.д.), кредитная – в банках.

Увеличение объема работ и количества расчетов в финансовых органах и банках, расширение круга задач, решаемых в процессе составления и исполнения финансовых планов и бюджета в целом требуют применения ЭВМ.

Банковская сфера – одна из тех областей человеческой сферы, где применение компьютерных технологий оказывается наиболее эффективным. В ком-

пьютеризации банки видят техническое средство, которое способствует сокращению издержек и повышению качества обслуживания клиентов.

Прямая и обратная информационные связи, реализуемые в информационной системе банка (ИСБ), охватывают процессы сбора, передачи, хранения и обработки информации.

В основе ИСБ лежат новые информационные технологии, реализующие совместные технологические модели обработки данных: терминальные процессы, локальные и распределенные сети, интеллектуальные терминалы, системы электронной почты и др.

Современный подход к комплексной автоматизации банковской деятельности должен предусмотреть:

- системность формирования принципов проектирования, внедрения, сопровождения и развития ИСБ;
- наметившие тенденции перехода:
 - а) от жестких закрытых систем к открытым системам, адаптируемым к динамическим изменениям во внешней и внутренней среде;
 - б) от создания банковских систем к формированию автоматизированных банковских технологий;
 - в) от автоматизации учета к автоматизации управления банковской деятельностью;
 - с) от автоматизированного фиксированного набора функций и автоматизации документооборота в банковской деятельности;
- поддержка режима реального времени при распределенной обработке банковской информации.

Особенности структуры банковской сферы и специфика банковской деятельности вызывают необходимость создания многоуровневых, иерархических систем со сложными информационными связями прямого и обратного направления. В основу новой ИТ закладывается сетевая архитектура, широкое применение ПЭВМ и формирование на их базе взаимосвязанных, специализированных автоматизированных рабочих мест (АРМ).

Создаются АРМы различных уровней управления – руководителей, начальников управления, работников подразделений банков, служащих и других специалистов, занятых преобразованием информации, – с последующим объединением АРМ различных уровней и назначения в вычислительную сеть.

Функциональное обеспечение АРМ отражает предметную, содержательную направленность АРМ.

Для операциониста банка, например, это набор задач, связанных с обработкой платежно – расчетных документов, полученных от клиентов в процессе оформления банковских операций, работников бухгалтерии – задачи банковского учета и формирование балансов; а для руководящих работников – задачи справочно – аналитического характера для формирования управленческих решений.

Функциональные подсистемы (модули, бизнес приложения) ИСБ выделяются в соответствии с функциями управления.

Например, в АИС – Нацбанка РК можно выделить следующие функциональные модули системы:

- бухгалтерский учет и отчетность, где решаются задачи совершения и учета банковских операций;
- управление деятельностью филиалами;
- кредитные, депозитные, валютные операции;
- любые виды вкладов частных лиц и операции по ним;
- фондовые операции;
- расчеты с помощью пластиковых карт;
- анализ, принятие решений;
- менеджмент, маркетинг и др.

Предоставление банковских услуг на основе компьютерных систем можно представить в виде трех уровней:

- к первому уровню относятся различные банковские услуги, предусматривающие использование автоматов – кассиров, пластиковых карточек и систем расчетов в торговых точках, а также услуги, связанные с обработкой и хранением денежных документов;

- ко второму уровню относятся услуги по управлению денежными операциями и их контролю;

- к третьему уровню – деятельность филиалов, расчетно – кассовых отделов, межбанковских расчетных палат, клиринговых центров и др.

Современные банковские системы имеют состав **аппаратных средств**, в который входят:

- средства вычислительной техники,
- оборудование локально – вычислительных сетей,
- средства телекоммуникаций и связи,
- оборудование, автоматизирующее различные банковские услуги: автоматы – кассиры, терминалы торговой сети, пластиковые карты и т.д.

Рост состава и объемов банковских услуг, числа филиалов, клиентов и связей заставляет банки приобретать более мощные компьютеры и развитое техническое обеспечение. Получили распространение сетевые банковские технологии. Следует отметить и ускоренное развитие средств межбанковской телекоммуникации. Режимы обслуживания пользователей в сети в основном организуются как клиент – сервер.

Множество систем «клиент – сервер», несмотря на разнообразие, функционально схожи. Все они позволяют проводить стандартный набор операций: оформление платежных поручений, получение выписок по счетам и отправку сообщений свободного формата путем электронной почты, формирование заявки на продажу – покупку валюты, оформление запросов на получение кредитов, осуществление операций с ценными бумагами, оформление аккредитивов и др. Кроме того, каждая система предлагает достаточно обширный справочный материал. Оперативность доступа к системе зависит от числа и качества каналов, доступности линий, связывающих банк и клиента.

Все большее распространение в банковской деятельности получают межбанковские сети. Применение локальных, региональных и глобальных сетей в ИСБ предъявляют повышенные требования к их надежности, а также защите и целостности данных.

Развитие рыночных отношений вовлекает все большее число банков региона в международные расчеты. Они могут быть реализованы с помощью системы SWIFT, которая является транспортной глобальной межбанковской сетью и не выполняет расчетных (клиринговых) функций.

Осуществление рыночных преобразований в РК привело к созданию **налоговой службы**, которая является государственным механизмом финансового воздействия на экономику через систему налогов и сборов.

Без внедрения компьютеризации и сетей невозможно качественное выполнение задач, стоящих перед налоговыми комитетами. С этой целью в организациях налоговой службы создается **автоматизированная информационная система (АИС)**, которая предназначена для автоматизации функций всех уровней налоговой службы по обеспечению сбора налогов и других обязательных платежей в бюджет, проведению комплексного оперативного анализа материалов по налогообложению, обеспечению органов управления и соответствующих уровней налоговых служб достоверной информацией.

Автоматизированные информационные системы реализуют соответствующие информационные технологии. **ИТ в налоговой системе** – это совокупность методов, информационных процессов и программно – технических средств, объединенных в технологическую цепочку, обеспечивающую сбор, обработку, хранение, распространение и отображение информации с целью снижения трудоемкости процессов использования информационных ресурсов, а также повышения их надежности и оперативности. Структура АИС – Налог, как и структура самих налоговых органов, является многоуровневой. Как любая экономическая информационная система, АИС – Налог имеет стандартный состав и состоит из функциональной и обеспечивающей частей.

Функциональная часть отражает предметную область, содержательную направленность АИС. В зависимости от функций, выполняемых налоговыми органами, в функциональной части выделяются подсистемы, состав которых для каждого уровня АИС – Налог свой.

Основные функциональные подсистемы:

- ведение базы данных всех хозяйствующих субъектов предприятий, организаций и физических лиц;
- ведение базы данных нормативных документов;
- автоматизированный расчет налогов по объективным показателям деятельности хозяйствующих субъектов;
- автоматизированный контроль налоговой дисциплины для всех субъектов хозяйственной деятельности;
- автоматизация контрольной работы налоговых комитетов;
- автоматизация офисной деятельности.

В АИС – Налог налогового комитета области все входящие и исходящие документы регистрируются, сканируются и заносятся в банк данных.

АИС – Налог предоставляет автоматизированные средства для анализа статистической информации, прогнозирования будущих налоговых поступлений, осуществляет поддержку развитой коммуникации между всеми элементами системы как локальной (внутри отдельных организаций), так и на уровне глобальной информационной сети, т.е. между районными налоговыми комитетами в пределах области и между областными комитетами и налоговым комитетом РК, поддержку коммуникации с внешними информационными и коммуникационными сетями, обеспечение защиты информации от несанкционированного доступа, архивирование информации.

Для **уровня районных налоговых служб** характерен свой состав функциональных подсистем:

- учет и регистрация налогоплательщиков,
- документальная проверка,
- регистрация предприятия,
- ведение лицевых карточек предприятия,
- камеральная проверка,
- анализ состояния предприятия,
- обработка документов юридических лиц,
- ведение нормативно – правовой документации.

В зависимости от объема информации и распределения функций между подразделениями налоговых органов автоматизированные рабочие места инспекторов могут быть объединены в одну и более локальную вычислительную сеть или многопользовательскую систему. При этом должно быть обеспечено сопряжение различных уровней между собой, а также с автоматизированными системами органов власти и управления, правоохранительных органов, налоговой полиции. Обмен информации должен осуществляться путем передачи ее по каналам связи или пересылкой магнитных носителей.

Обеспечивающая часть АИС - Налог включает информационное, техническое, программное и другие виды обеспечения, характерные для любой информационной системы организационного типа.

АИС - Налог строится как распределенная корпоративная информационная сеть, узлами которой являются все налоговые комитеты области.

Информационный центр, состоящий из группы мощных серверов, обеспечивает хранение и управление базой данных, обслуживает запросы к БД от районных налоговых служб, организует глобальное почтовое отделение для обмена сообщениями в рамках системы, обеспечивает выход во внешние информационные сети, а также подключение к системе и обслуживание информационных систем других организаций (банков, таможенной службы и т.д.).

Использование компьютеров в налоговых службах дает возможность следить за динамикой развития предприятия, использованием им различных льгот, видеть направления для проведения документальной проверки.

С помощью ПЭВМ осуществляются: контроль за поступлением платежей, формирование отчетности, экономический анализ деятельности налогового комитета и состояния обслуживаемого района (города, области), организация

работы вспомогательных служб (бухгалтерия, кадры, делопроизводство и др.).

Благодаря налоговой информационной системе (АИС), оснащенной передовыми технологиями и реализованной на принципах распределенной сети, обеспечивается высокая степень автоматизации и оптимизации налогового учета и управления. Интеграция с внешними информационными системами, такими как банки и таможенная служба, дополнительно ускоряет процессы верификации платежей и обмена необходимыми данными, сокращая время на проведение транзакций и повышая эффективность работы налоговых органов.

Существенная роль в системе отводится развитию программного обеспечения, которое благодаря постоянным обновлениям соответствует текущим требованиям безопасности данных и эффективности обработки информации. Постоянное совершенствование АИС позволяет не только повышать уровень защиты информации от несанкционированного доступа, но и обеспечивает налоговым органам инструменты для анализа больших объемов данных, что важно для принятия обоснованных управленческих решений и проведения качественных налоговых проверок.

Ввод такой системы значительно улучшил взаимодействие государственных органов с бизнес-сообществом, предоставив предприятиям прозрачную и понятную схему налогообложения, а также упростив процедуру сдачи отчетности и выполнения налоговых обязательств. Тем самым, АИС не только укрепляет налоговую дисциплину, но и способствует развитию экономически благоприятной среды, стимулируя легальное ведение бизнеса.

Будущее развитие налоговой информационной системы видится в применении инновационных технологий, таких как искусственный интеллект и машинное обучение, для дальнейшей автоматизации процессов и повышения эффективности аналитической работы.

Это позволит не только предотвращать налоговые нарушения в более ранних стадиях, но и прогнозировать потенциальные риски и тенденции развития налоговой системы. В итоге, благодаря АИС, стремление к совершенству налогового администрирования обеспечит укрепление экономической безопасности государства и создаст благоприятные условия для развития стабильной и справедливой экономической системы.

Список использованных источников:

1. «Информационные технологии в финансово-кредитной сфере» — читать в электронно-библиотечной система Znanium
2. ИННОВАЦИОННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ: РОССИЙСКИЙ ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ - Фундаментальные исследования (научный журнал) (fundamental-research.ru)
3. Информационные технологии в маркетинге и менеджменте. (studfile.net)

ПОЛЬЗОВАТЕЛИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ И ТРЕБОВАНИЯ, ПРЕДЪЯВЛЯЕМЫЕ К НЕЙ

Гитинова М. И., студентка 2 курса Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: gitinova@mail.ru

Научный руководитель: Касимова П.И., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: kasimova@mail.ru

Аннотация. Благодаря финансовой отчетности проводится анализ финансовых показателей, устанавливается уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации. Работников компании интересует платёжеспособность предприятия в части выплаты заработной платы и сохранение рабочих мест. Внешние пользователи изучают бухгалтерскую отчётность компании на предмет возможности выдачи кредита, для принятия решения об инвестировании средств в неё.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, внешние пользователи, анализ, экономическая информация, бухгалтерский баланс.

Annotation. Financial statements are used to analyze financial indicators and determine the level of efficiency of an organization's financial and economic activities. The company's employees are interested in the company's solvency in terms of paying salaries and maintaining jobs. External users study the company's accounting statements for the possibility of issuing a loan in order to make a decision on investing in it.

Keywords: accounting statements, external users, analysis, economic information, balance sheet.

Целью представления отчетных форм является предоставление необходимой полезной информации всем потенциальным внешним и внутренним пользователям.

К внешним пользователям относятся:

– пользователи, непосредственно заинтересованные в деятельности организации (государство в лице налоговых органов, существующие и потенциальные кредиторы, поставщики и покупатели, существующие и потенциальные инвесторы и др.);

– пользователи, непосредственно не заинтересованные в деятельности организации (государственные организации, консультанты по финансовым вопросам, профессиональные участники фондового рынка, профсоюзы, общественные организации, средства массовой информации и др.)

К внутренним пользователям отчетной информации относятся руководители, менеджеры различных уровней, учредители. Все они имеют какие-либо потребности в информации о предприятии для ее изучения. Внешние пользователи могут изучать отчетную информацию и получать ее копии Банки, кредиторы, заимодавцы заинтересованы в информации, позволяющей определить целесообразность предоставления кредитов, условия их предоставления, оценить риск по возвратности кредитов и уплате процентов.

Заимодавцев, предоставляющих долгосрочные кредиты, интересует не только ликвидность предприятия по краткосрочным 20 обязательствам, но и платежеспособность предприятия с позиции ее стабильности в будущем, то есть интересует также информация, позволяющая судить о прибыльности бизнеса.

Инвесторы уделяют особое внимание оценке риска и доходности, анализируют размер осуществляемых и предполагаемых инвестиций, оценивают способность предприятия генерировать прибыль и выплачивать дивиденды.

Поставщиков и подрядчиков интересует, сможет ли организация в срок рассчитаться с ними по своим обязательствам, то есть они оценивают ликвидность баланса и финансовую устойчивость как фактор стабильности партнера.

Покупатели и заказчики заинтересованы в информации, свидетельствующей о надежности существующих деловых связей и определяющей перспективы их дальнейшего развития.

Органы власти заинтересованы в информации для осуществления возложенных на них функций, ведения статистического наблюдения и других. По данным отчетной информации организации Федеральная служба России по делам о несостоятельности и финансовому оздоровлению и ее территориальные агентства проводят анализ и оценку экономического субъекта с точки зрения установления неблагоприятной структуры баланса для подготовки решения по неплатежеспособным предприятиям.

Налоговые органы пользуются данными отчетности для реализации своего права (равно как и должник, кредитор и прокурор), предусмотренного Федеральным законом о несостоятельности (банкротстве), на обращение в арбитражный суд с заявлением о признании должника банкротом в связи с неисполнением денежных обязательств.

Критерием для констатации неблагоприятной структуры баланса неплатежеспособных хозяйствующих субъектов являются ликвидность и финансовая стабильность.

Внутренние пользователи (руководители, менеджеры) на основе бухгалтерской отчетности проводят анализ и оценку финансового равновесия организации, определяют тенденции ее развития, готовят информационную базу финансовой отчетности, обеспечивающую всех заинтересованных пользователей.

Работники заинтересованы в информации о прибыльности и стабильности организации как работодателя с целью получения уверенности в оплате своего труда и сохранении за ними рабочих мест.

Внутренний анализ отчетной информации направлен на прогнозирование расширения производственной деятельности, выбора источников и возможности привлечения инвестиций в те или иные активы, сохранения ликвидности экономического субъекта или вероятности его банкротства.

Бухгалтерская отчетность может служить оценкой работы менеджеров. Кроме того, сами организации заинтересованы в надежных партнерах и могут, обращаясь к прочтению их отчетности и отчетности будущих потенциальных контрагентов.

Таким образом, информация, в которой заинтересованы все пользователи, должна давать возможность оценить способности хозяйствующего субъекта воспроизводить денежные средства и аналогичные им активы, генерировать прибыль, стабильно функционировать, а также давать возможность сравнить информацию за разные периоды времени для того, чтобы определить тенденции интересующих показателей и финансового положения.

Отчетные формы позволяют удовлетворить информационные запросы всех групп пользователей, что предъявляет особые требования к ее содержанию и порядку формирования.

Требование достоверности означает, что все учетные показатели должны быть основаны на оформленных по всем правилам первичных документах или на записях по счетам. При этом правдивой и полной считается отчетная информация, полученная и составленная согласно требованиям, установленным нормативно-правовыми актами системы законодательного регулирования бухгалтерского учета в РФ.

Выделим основные требования, предъявляемые к отчетной информации. Требование нейтральности предполагает, что при формировании отчетных форм должна обеспечиваться нейтральность всех сведений, входящих в отчетность, то есть недопустимо удовлетворение в одностороннем порядке интересов одних групп пользователей отчетных форм перед другими.

Требование последовательности означает необходимость соблюдения постоянства в содержании отчетных форм. Требование сопоставимости данных за предыдущий и отчетный периоды, представленных в отчетности, свидетельствует о том, что если данные за предыдущий период несопоставимы с данными за отчетный, то возникает необходимость в корректировке первых исходя из правил бухгалтерского учета.

Требование полноты означает полное отражение бухгалтерской отчетности всех хозяйственных операций, осуществленных в отчетном году, результатов инвентаризации имущества и обязательств.

Если при формировании отчетной информации выявляется недостаточность данных для отражения полной картины финансового равновесия, то в бухгалтерскую отчетность включают соответствующие дополнительные показатели и пояснения.

Содержание отчетности должно давать достоверное и полное представление о деятельности организации, имущественном и финансовом положении, финансовых результатах и их изменениях.

Достоверной и полной считается бухгалтерская отчетность, сформированная исходя из правил, установленных нормативными актами по бухгалтерскому учету. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность, в силу пункта 1 статьи 14 Закона № 402/ФЗ, состоит из:

- бухгалтерского баланса,
- отчета о финансовых результатах и приложений.

К приложениям относится отчет об изменении капитала;

отчет о движении денежных средств и иные приложения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах.

Таким образом, пояснения входят в состав бухгалтерской (финансовой) отчетности. Отчетным периодом годовой бухгалтерской отчетности признается календарный год с 1 января по 31 декабря. Годовую бухгалтерскую (финансовую) отчетность нужно представлять в налоговые органы и территориальные органы статистики не позднее трех месяцев после окончания отчетного года, то есть не позднее 31 марта (подп. 5 п. 1 ст. 23 НК, ч. 2 ст. 18 ФЗ от 06.12.2011 № 402/ФЗ).

Формированию годовой бухгалтерской отчетности предшествует процесс закрытия счетов, причем при составлении годовой отчетности она является наиболее сложной.

Показатели годовой оборотно-сальдовой ведомости по счетам (обороты по дебету и кредиту счетов) используются для составления отчетных форм. Чтобы убедиться в точности и объективности этих показателей, нужно с регулярной периодичностью проверять записи по счетам.

На базе отчетности оцениваются риски хозяйственной деятельности, возможность выдачи кредитов и займов, финансовое равновесие будущих клиентов, поставщиков, конкурентов или партнеров и принимаются решения о возможности и порядке ведения дел с контрагентом.

В то же время отчетность организаций должна отвечать предъявленным к ней требованиям, быть простой, ясной и доступной для понимания любым пользователем.

На основании выше изложенного можно заключить следующие выводы, что на основании сведений отчетных форм заинтересованные пользователи анализируют положение дел в организации, ее платежеспособность, финансовые результаты, эффективность деятельности и использования ресурсов.

Список использованной литературы

1. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99 : приказ Минфина России № 43н от 06.07.1999 (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) : официальный сайт компании «КонсультантПлюс». URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/d914c3b6e6aa1058fbfa77f7a66a2f8d92ea09cf/ (дата обращения: 30.03.2024).

2. Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 4/2023 «Бухгалтерская (финансовая) отчетность» : приказ Минфина России №157н от 04.10.2023 : официальный сайт компании «КонсультантПлюс». – URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_472684/552e4f85ef02bf4fd75d2ee6d478849e354d4dc9/ (дата обращения: 30.03.2024)

УДК 336.221

ВЛИЯНИЕ ВНЕДРЕНИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА НА НАЛОГОВУЮ СИСТЕМУ

Григоренко О.С., преподаватель, Красноярский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Гурбанова Я.Д., Баилыкова В.В., студентки 3 курса по специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)», квалификация «бухгалтер», Красноярский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, г. Красноярск

E-mail: yana.gurbanova@mail.ru; valyabashlykova@yandex.ru

Аннотация: в статье рассматривается влияние внедрения электронного документооборота (ЭДО) на налоговую систему. Описаны преимущества ЭДО перед бумажным документооборотом, такие как снижение административных расходов, ускорение обработки данных, повышение прозрачности налоговых операций. Обсуждаются социально-экономические последствия внедрения ЭДО, такие как снижение издержек на содержание налоговых органов, повышение уровня налоговой грамотности населения, укрепление доверия граждан к государственным институтам. Также в статье описаны перспективы внедрения современных технологий, таких как блокчейн и искусственный интеллект, для дальнейшего упрощения и ускорения процессов обработки документов.

Ключевые слова: электронный документооборот, налоговая система, цифровизация, налоговые органы, налогоплательщики, эффективность, издержки, прозрачность, технологии, блокчейн, искусственный интеллект.

Annotation. The article examines the impact of the introduction of electronic document management (EDI) on the tax system. The advantages of EDI over paper document management are described, such as reducing administrative costs, speeding up data processing, and increasing transparency of tax transactions. The socio-economic consequences of the introduction of EDI are discussed, such as reducing the cost of maintaining tax authorities, increasing the level of tax literacy of the population, and strengthening citizens' trust in government institutions. The article also describes the prospects for the introduction of modern technologies such as

blockchain and artificial intelligence to further simplify and accelerate document processing processes.

Keywords: *electronic document management, tax system, digitalization, tax authorities, taxpayers, efficiency, costs, transparency, technology, blockchain, artificial intelligence.*

В современном мире цифровизация является ключевым фактором развития экономики и государственного управления. Внедрение электронного документооборота позволяет значительно повысить эффективность работы государственных органов, снизить издержки и улучшить качество предоставляемых услуг. В данной статье рассматривается влияние электронного документооборота на налоговую систему.

Электронный документооборот представляет собой совокупность методов и процедур для обработки и передачи документов в цифровой форме, исключая использование бумажных носителей. В ЭДО участвуют хозяйствующие субъекты, а также операторы, обеспечивающие работу с электронными документами [1].

В настоящее время в налоговой сфере активно внедряется электронный документооборот. Он подразумевает использование электронных счетов-фактур, электронных деклараций и других цифровых документов. Преимуществами такого подхода являются снижение административных расходов, ускорение обработки данных и повышение прозрачности налоговых операций.

Влияние ЭДО на налоговое администрирование заключается в эффективном способе ускорения обработки документов, за счет автоматизации процесса их ввода, проверки и анализа. В результате, налоговые декларации, подтверждения, отчеты и другие документы поступают быстрее, что, в свою очередь, позволяет проводить проверки и рассчитывать налоговые обязательства в более сжатые сроки.

ЭДО позволяет уменьшить человеческий фактор, за счет минимизации ручного ввода данных, передачи и обработки бумажных документов, снижая вероятность ошибок и коррупции. Цифровые подписи и шифрование обеспечивают надежность и достоверность информации.

Также электронные документы легко отслеживаются и архивируются, что повышает прозрачность взаимодействия между налогоплательщиками и налоговыми органами. Это облегчает контроль за правильностью ведения учета и налогообложения.

Накопленные данные о налоговых операциях в электронном виде дают возможность налоговым органам проводить глубокий анализ, выявлять потенциальные нарушения и эффективно бороться с уклонением от налогов. Благодаря внедрению системы электронного документооборота, становится возможным проведение анализа данных в ускоренном режиме, при этом объем обрабатываемой информации существенно возрастает.

ЭДО способствует снижению количества бумажных документов, что упрощает их хранение и обработку. Это позволяет налоговым органам более

эффективно использовать свои ресурсы и повысить качество обслуживания налогоплательщиков.

Помимо этого, лица, обязанные уплачивать налоги, смогут получать уведомления и информацию о состоянии налоговых обязательств в режиме реального времени, что упрощает процесс получения сведений и повышает удобство взаимодействия с налоговыми органами.

Налогоплательщики могут участвовать в электронном взаимодействии, общаться с налоговыми инспекторами и принимать участие в онлайн-консультациях, это способствует повышению прозрачности и эффективности коммуникаций между сторонами.

Успешное использование электронной системы требует тщательной подготовки и учёта ряда факторов. Для ее эффективного внедрения необходимо:

- обучить сотрудников грамотно обращаться с электронной информационной базой, тем самым повысив уровень технологической оснащенности. В это будут нуждаться как налоговые органы, так и хозяйствующие субъекты;
- сформировать надежную и экономически эффективную инфраструктуру для функционирования электронного документооборота, особенно в удаленных регионах;
- обеспечить безопасность электронных данных и защиту от киберугроз. Это позволит предотвратить несанкционированный доступ к информации и ее утечку;
- разработать и обеспечить взаимодействие между электронными системами, применяемыми различными налоговыми органами и налогоплательщиками;
- предусмотреть финансирование для обеспечения бесперебойной работы программы и ее своевременное обслуживание.

Решение этих задач позволит создать эффективную и безопасную электронную систему, которая будет способствовать развитию сферы налогообложения и документооборота, а также повышению уровня технологической оснащённости организаций и государственных органов.

Внедрение электронного документооборота влечёт за собой ряд социально-экономических последствий, которые могут оказать значительное влияние на функционирование налоговой системы.

Одним из ключевых преимуществ является снижение издержек на содержание налоговых органов, что, в свою очередь, может привести к уменьшению нагрузки на налогоплательщиков.

Повышение качества обслуживания лиц, в обязанность которых входит уплата налогов, и обеспечение прозрачности деятельности налоговых органов способствуют укреплению доверия граждан к государственным институтам. Это, в свою очередь, способствует повышению уровня налоговой грамотности населения, снижению уровня уклонения от уплаты налогов и формированию более ответственного отношения к выполнению налоговых обязательств.

Перспективы внедрения ЭДО в налоговую систему с учетом нововведений текущего года предполагают использование современных технологий, таких как блокчейн и искусственный интеллект. Это позволит еще больше упро-

стить и ускорить процессы обработки документов. Искусственный интеллект может использоваться для анализа данных и выявления подозрительных операций, а блокчейн обеспечит прозрачность и неизменяемость данных.

По прогнозам экспертов, ожидается, что электронный документооборот будет полностью интегрирован с другими государственными информационными системами, что позволит создать единую информационную среду для взаимодействия с налогоплательщиками.

Список использованных источников

1. Федеральная налоговая служба // официальный сайт. URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/> (дата обращения: 10.03.2025)

2. Постановление Правительства Российской Федерации от 24 июля 2021 года N 1264 «Об утверждении Правил обмена документами в электронном виде при организации информационного взаимодействия».

МЕТОДИКА ФИНАНСОВОГО АНАЛИЗА КОРПОРАТИВНЫХ КЛИЕНТОВ ПРИ КРЕДИТОВАНИИ МСБ НА ПРИМЕРЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА АО «ГАЗПРОМБАНК»

*Доть А.К., студентка 2 курса по специальности «Банковское дело»,
Красноярский финансово-экономический колледж – филиал Финуниверситета,
г. Красноярск*

E-mail: dot.nastya@bk.ru

Научный руководитель: Анфилатова А.А., преподаватель 1КК

Аннотация. В данной статье рассматривается понятие кредит, приводится краткая характеристика коммерческого банка АО «Газпромбанк», а также рассматривается актуальная методика финансового анализа корпоративных клиентов, используемая АО «Газпромбанк».

Ключевые слова: кредит, коммерческий банк, финансовый анализ, финансирование, ключевая ставка, перспективы развития.

Annotation. This article examines the concept of credit, provides a brief description of the commercial bank JSC Gazprombank, and also examines the current methodology for financial analysis of corporate clients used by JSC Gazprombank.

Keywords: credit, commercial bank, financial analysis, financing, key rate, development prospects.

Кредит – предоставление банком или кредитной организацией денежных средств заемщику в размере и на условиях, предусмотренных кредитным дого-

вором, по которому заемщик обязан возвратить полученную сумму и заплатить начисленные проценты по ней.

Кредит является одной из важнейших категорий финансов. Кредит обеспечивает перераспределение материальных ресурсов в производстве и реализации продукции физических и юридических лиц или в развитии снабжения и мобилизации средств.

АО «Газпромбанк» входит в число крупнейших финансовых институтов России, предоставляющий широкий спектр продуктов и услуг корпоративным и частным клиентам, финансовым институтам, институциональным и частным инвесторам.

Газпромбанк обеспечивает банковскими продуктами ключевые направления экономики Российской Федерации – атомную, химическую, нефтяную, газовую, металлургическую, машиностроительную и иные отрасли. Розничная сеть также является важнейшим сегментом деятельности финансовой структуры. Общественности банк предлагает различные программы кредитования, прием платежей и переводов, валютные операции и многое другое.

Одним из важнейших условий развития предприятия является своевременный доступ к необходимым средствам. Одним из основных источников финансирования предприятий по-прежнему является кредит. Кредит позволяет предприятиям развиваться и инвестировать средства для своего роста. Поэтому АО «Газпромбанк» уделяет особое внимание тому, чтобы его финансовые услуги отвечали потребностям клиентов.

АО «Газпромбанк» разработало методику финансового анализа корпоративных клиентов, которая определяет в банке требования и рекомендации к содержанию и объему финансового анализа контрагентов.

Методика содержит:

- унифицированный подход к расчету финансовых показателей и коэффициентов;
- инструкцию по подтверждению достоверности финансовой отчетности;
- методические указания по финансовому анализу клиента в зависимости от вида продукта в рамках балансового или специализированного финансирования;
- единые нормы и стандарты в части направлений финансового анализа.

При этом ряд положений носит рекомендательный характер и может применяться полностью или частично на усмотрение сотрудника банка, осуществляющего финансовый анализ в зависимости от:

- кредитного качества и индивидуальных особенностей клиента;
- типа и параметров лимита;
- условий конкретных сделок и иных вводных данных.

В рамках оценки финансовых показателей в целях присвоения рейтинга в общем случае требуется использование следующих форм отчетности по РСБУ, аналогичных форм отчетности или управленческой отчетности – это бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках.

Для целей финансового анализа и рейтингования заемщика, относимого к IRBF-портфелям «средние корпоративные активы», «малые корпоративные активы» и «микро корпоративные активы», вне зависимости от режима налогообложения может использоваться отчетность, в том числе по упрощенной форме, включающая в себя бухгалтерский баланс, отчет о прибылях и убытках и оборотно-сальдовые ведомости (регистры автоматизированного бухгалтерского учета), которую заемщик ведет на регулярной основе и которая удовлетворяет трем условиям:

- ведение автоматизированного бухгалтерского учета;
- наличие согласия заемщика предоставлять данные автоматизированного бухгалтерского учета для мониторинга на ежеквартальной основе;
- заверение заемщиком данных автоматизированного бухгалтерского учета при предоставлении в банк.

Рассмотрим несколько видов кредитования МСБ с различными целями и на что стоит обратить внимание аналитику, проводящему финансовый анализ организации в зависимости от вида кредитования.

При финансовом анализе заемщика с целью оборотного кредитования рекомендуется принимать во внимание структуру оборотных средств, источники финансирования текущей деятельности и источники покрытия дефицита оборотных средств, эффективность использования ресурсов компании, потребность в оборотных средствах, испрашиваемый срок кредитования, ликвидность оборотных активов, сезонность бизнеса.

Контрактное финансирование – это предоставление заемщику финансирования на цели реализации контракта.

В рамках финансового анализа подрядчика рекомендуется проводить:

- анализ ликвидности с целью определения способности заемщика компенсировать возможные разрывы ликвидности;
- анализ долговой нагрузки и структуры долга с целью определения доли заемных средств, привлеченных для финансирования оборотного капитала и доли кредитов, имеющих целевое назначение под конкретные проекты;
- анализ рентабельности деятельности по всему портфелю и финансируемому контракту, в том числе с целью определения способности заемщика уплатить штрафы, предусмотренные контрактом;
- анализ оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности в разрезе заказчиков и контрактов для выявления возможных просрочек по оплате или задержек к отгрузке/исполнению контракта.

Товарное финансирование – финансирование внешнеторговых сделок, в том числе, с помощью документарных инструментов (аккредитивы, гарантии), а также при возможном участии других финансовых институтов – российских и иностранных банков, экспортно-импортных страховых и кредитных агентств и институтов развития.

При рассмотрении сделок товарного финансирования рекомендовано учитывать соответствие лимита сделки основным принципам товарного финансирования:

- целевое использование (контроль банка за использованием кредитных средств на цели финансирования торговой деятельности клиента);
- принцип самоликвидации – погашение кредита осуществляется за счет средств, поступивших от продажи финансируемого товара;
- обеспеченность на всех этапах финансирования (залоговая стоимость товара/прав требования в течение всего срока финансирования должна быть не менее суммы финансирования; биржевые сырьевые товары характеризуются высокой ликвидностью).

После глубокого анализа деятельности организации, которая желает получить заемные средства, финансовый анализ направляется в отдел рисков.

Отдел рисков в банке занимается анализом и оценкой рисков, связанных с предоставлением кредитов, управлением ликвидностью и финансовыми операциями с корпоративными клиентами. На этом этапе специалисты отдела риск-менеджмента изучают финансовый отчет о деятельности организации и выносят свое решение о том, способна ли эта организация справиться с обязательствами или нет.

Далее этот вопрос обсуждается на собрании кредитного комитета и там принимается окончательное решение на основании проделанной работы всех подразделений.

Условия кредита зависят от общей ситуации на финансовом рынке, кредитной истории и персонального рейтинга, выбранной программы кредитования, размера запрашиваемого кредита, его цели (например, для расширения бизнеса, закупки оборудования и т.д.), а также ключевой ставки Центрального банка Российской Федерации.

Основной инструмент регулирования денежно-кредитной политики, который использует Центробанк, – это ключевая ставка. Этот показатель влияет на стоимость кредитов: при его увеличении кредитование становится дороже, а вклады – более прибыльными.

Это способствует сдерживанию инфляции, вызванной избытком денежных средств. При снижении ключевой ставки кредиты становятся более доступными, а депозиты – менее привлекательными, что стимулирует потребление и коммерческую активность.

Изменение ключевой ставки также может повлиять на курс национальной валюты и на экспортно-импортные операции, так как оно влияет на стоимость заемных средств и инвестиций.

Развитию малого и среднего бизнеса способствует изменение экономики, санкционное давление на крупные компании и поддержка со стороны государства. Все это помогает малым и средним компаниям активно участвовать в перестройке отраслей и занять место ушедших с рынка компаний.

В настоящее время внешняя основная проблема, которая сдерживает рост объема кредитования – высокая ключевая ставка. От размера ключевой ставки зависит и размер финансирования.

Глава Центрального банка Российской Федерации Эльвира Сахипзадовна Набиуллина сообщила, что ключевая ставка будет высокой до того времени,

пока не будет видна устойчивая тенденция к замедлению роста цен и к снижению инфляционных ожиданий.

Такая высокая ключевая ставка тормозит развитие отрасли кредитования в целом. Это приводит к увеличению стоимости заемных средств для банков и других финансовых учреждений, что, в свою очередь, может повлиять на их способность предоставлять кредиты клиентам на более выгодных условиях.

Высокие процентные ставки отпугивают потенциальных заемщиков, что замедляет спрос на кредиты и негативно сказывается на их доступности для предпринимателей и частных лиц.

Также к внешним проблемам относится санкционное давление. В отношении крупнейших клиентов АО «Газпромбанк» введены санкции, поэтому возникали проблемы с платежами, переводами и другими денежными операциями, по этой причине пришлось отказаться работать с санкционными компаниями, чтобы банк не был занесен в SDN список, что означает невозможность использовать доллар для расчетов и риск вторичных санкций для всех контрагентов.

Что касается внутренних проблем банка при кредитовании среднего и более крупного бизнеса, у таких клиентов нет скоринговой программы кредитования. Для того, чтобы поставить лимит и заключить сделку, требуется много именно «ручной» работы.

Обусловлено это необходимостью работы между собой множества профильных служб (юридический отдел, отдел рисков, отдел безопасности банка, различные финансовые департаменты и другие) и каждая из них ввиду высокой занятости долго рассматривает заявки. Поэтому с момента получения полного пакета документов до момента подписания кредитной документации проходит около 2 месяцев. Такая проблема не позволяет оперативно удовлетворять потребности клиента.

Вторая проблема, относящаяся к внутренним проблемам Газпромбанка – это кадровый дефицит. Объем кредитования в Красноярском крае, благодаря усилиям Газпромбанка, непрерывно растет, поэтому в команду требуются новые сотрудники. Банку не удастся привлечь достаточное количество квалифицированных специалистов из-за конкуренции на рынке труда.

Для решения кадрового голода можно разработать и внедрить программы по привлечению новых сотрудников, например, учреждение стажировок, программы обучения или партнерство с университетами и другие. Это важная стратегия для банка, чтобы привлечь талантливых и квалифицированных специалистов.

Стажировки позволяют привлекать молодых специалистов, которые могут показать себя и претендовать на рабочие места в банке по окончании стажировки.

Создание обучающих программ для новичков и даже для опытных сотрудников могут содержать в себе курсы по профессиональным навыкам, финансовым знаниям, технологиям и другим областям, которые важны для работы в банковской сфере.

Партнерство с университетами и школами также является одним из способов привлечения студентов и выпускников. Важно рассказать все подробности банковской работы и вызвать интерес к данной сфере у молодого поколения.

Периодическое обновление профессиональной страницы банка в социальных сетях с добавлением новой информации о вакансиях, мероприятиях, достижениях сотрудников и других актуальных темах. Это может повысить узнаваемость банка среди специалистов и студентов и вызвать у них желание работать именно в этом банке.

Создание программ для привлечения зарубежных специалистов с целью привлечения в банковскую команду с новыми идеями и опытом. Разрабатывать программы обучения и адаптации для иностранных сотрудников, которые помогают им интегрироваться в новую культуру и рабочую среду.

Что касается долгого процесса выдачи кредита для субъектов среднего бизнеса и крупнее, то можно рассмотреть такой вариант, как введение электронного документооборота, что значительно ускорит данный процесс и усилит его безопасность.

Благодаря электронному документообороту все необходимые документы и сведения могут быть отправлены и обработаны в онлайн-режиме, что ускоряет весь процесс от подачи заявки на кредит до ее одобрения. Автоматизированный процесс обработки документов снижает вероятность ошибок и упущений, что обеспечивает большую точность в заполнении и обработке документации. Также электронный документооборот позволяет банку и заемщику следить за статусом документов в режиме реального времени, что улучшает прозрачность и контроль за процессом выдачи кредита.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 24 июля 2007 года № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изм. и доп.).
2. Федеральный закон от 02 декабря 1990 года № 395-1 «О банках и банковской деятельности» (с изм. и доп.).
3. Федеральный закон от 10 июля 2002 года № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с изм. и доп.).
4. Соколов Б.И. Деньги, кредит, банки: учебник. – Москва: Инфра-М., – 2023. – 323 с. – Текст: непосредственный.
5. Журнал РБК: [сайт]. – Москва. - URL: <https://www.rbc.ru/>. – Текст: электронный.
6. Информационный портал Банки.ру: [сайт]. – Москва. – URL: <https://www.banki.ru/>. – Текст: электронный.
7. Официальный сайт коммерческого банка АО «Газпромбанк»: [сайт] – Москва. – URL: <https://www.gazprombank.ru/>. – Текст: электронный.
8. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации: [сайт]. – Москва. – URL: <https://cbr.ru/>. – Текст: электронный.

УДК 316.346

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Джамбулатов М.А., студент 2 курса магистратуры по направлению «Государственное и муниципальное управление» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: djambulatov@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В статье представлены существующие в российской практике методы учета проектов государственного частного партнерства и раскрыт его потенциал как механизма гармонизации интересов государства и бизнеса.

Ключевые слова: инвестиции, государственно-частное партнерство, инфраструктурные проекты, партнерство.

Annotation. The article presents the methods of accounting for public private partnership projects existing in Russian practice and reveals its potential as a mechanism for harmonizing the interests of the state and business.

Keywords: investments, public-private partnership, infrastructure projects, partnership.

Одним из эффективных направлений привлечения частных инвестиций в экономику государства и разделения рисков между публичным (государством) и частным (субъектом бизнеса) партнерами является реализация проектов государственно-частного партнерства (ГЧП). Разнообразие форм реализации позволяет выбрать наиболее оптимальную для того или иного бизнеса и, учитывая региональные и отраслевые особенности, сформировать систему взаимовыгодных отношений в рамках выбранной формы государственное частное партнерство в Российской Федерации включает значительное количество форм и может применяться в большом спектре отраслей и сфер профессиональной деятельности.

Целью Федерального закона "О государственно-частном партнерстве в Российской Федерации" является создание правовых условий для привлечения инвестиций в экономику Российской Федерации и повышения качества товаров, ра-

бот, услуг. Государственно-частное партнерство, муниципально-частное партнерство в Российской Федерации основаны на следующих принципах:

- 1) открытость и доступность информации о государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве, за исключением сведений, составляющих государственную тайну и иную охраняемую законом тайну;
- 2) обеспечение конкуренции;
- 3) отсутствие дискриминации, равноправие сторон соглашения и равенство их перед законом;
- 4) добросовестное исполнение сторонами соглашения обязательств по соглашению;
- 5) справедливое распределение рисков и обязательств между сторонами соглашения;
- 6) свобода заключения соглашения.

Важную роль играет платформа «Росинфра» — платформа поддержки инфраструктурных проектов, созданная в рамках информационного сотрудничества Национального Центра государственного частного партнерства и Министерства экономического развития Российской Федерации.

Цель платформы — обеспечение участников рынка актуальной информацией по тематике развития инфраструктуры и государственно-частного партнерства в России.

Возможностями платформы являются:

Создание проекта. Пользователи могут ориентироваться на лучшие практики в базе проектов, использовать конструктор проектов для проверки ~~Идея~~ инвестора. В экосистеме «Росинфра» можно подобрать подходящего инвестора для реализации проекта.

Подбор федеральных мер поддержки. Пользователи могут изучить существующие инструменты и определить наиболее подходящие для своего проекта.

Подготовка проекта вместе с партнёром. К работе над проектом можно подключить всех необходимых участников, в том числе экспертов экосистемы «Росинфра».

Управление проектом. Пользователи могут оценивать риски и обязательства сторон, прогнозировать и контролировать их изменения, оптимизировать ресурсы на подготовку проектов

В Российской Федерации активно используется следующая классификация форм реализации инфраструктурных проектов с государственным или муниципальным участием:

- формы государственно-частного партнерства (согласно нормативному определению), такие как концессионное соглашение и соглашение о ГЧП и МЧП;
- формы привлечения внебюджетных средств в развитие общественной инфраструктуры (иные договорные — контракт жизненного цикла, договор аренды государственного имущества с инвестиционными обязательствами арендатора и исполнителя, и корпоративные формы — создание компаний с государственным

ным и частным капиталом для и управления объектами общественной инфраструктуры.

По данным Минэкономразвития России за 2023 год, лидерами по уровню развития государственно-частного партнёрства в субъектах РФ стали Москва, Нижегородская область, Санкт-Петербург, Ленинградская область и Пермский край.

Рейтинг субъектов Российской Федерации по уровню развития государственно-частного партнерства формировался на основе трех критериев: результатов реализации проектов ГЧП в текущем и предыдущих годах, эффективности деятельности органов власти, их открытости для инвесторов и готовности оказывать поддержку проектам ГЧП.

«ГЧП является эффективным инструментом, привлекающим все больший интерес со стороны предпринимателей. Объем инвестиций в концессионные соглашения и проекты ГЧП в 2023 году достиг 955 миллиардов рублей, установив новый рекорд и превысив аналогичный показатель 2022 года на 31 миллиард рублей. Министерство экономического развития постоянно совершенствует инструменты ГЧП. В 2023 году был принят законопроект, направленный на улучшение прозрачности механизма ГЧП. В текущем году планируется внести поправки, позволяющие использовать этот механизм в космической и промышленной сферах. Очень важно, чтобы региональные и муниципальные органы активнее привлекали инвестиции в проекты ГЧП», — прокомментировал первый заместитель министра экономического развития Илья Торосов.

В 2023 году лидерами по уровню развития ГЧП стали Москва, Нижегородская область, Санкт-Петербург, Ленинградская область и Пермский край:

Москва — 98,9 балла.

Нижегородская область — 53,2 балла.

Санкт-Петербург — 42,6 балла.

Ленинградская область — 42,0 балла.

Пермский край — 39,5 балла.

Нижегородская область и Пермский край сохранили свои позиции в Топ-5 по сравнению с 2022 годом. Москва улучшила свои результаты, достигнув 100 баллов за реализацию проектов ГЧП в 2023 году и в предыдущие периоды.

Возглавляющие позиции Москвы, Нижегородской и Ленинградской областей обусловлены запуском и успешной реализацией крупных инфраструктурных проектов в 2023 году.

Рейтинг формировался на основе трёх критериев: результатов реализации проектов ГЧП в текущем и предыдущих годах, эффективности деятельности орга-

нов власти, их открытости для инвесторов и готовности оказывать поддержку проектам ГЧП.

Камчатский край снова улучшил свою позицию, поднявшись с 70 на 56 место, что обусловлено планомерной деятельностью Министерства экономического развития Камчатского края по принятию и актуализации нормативной правовой базы, заключением в 2023 году концессионных соглашений, а также наполнением и оптимизацией для потенциальных частных партнеров специально посвященных ГЧП разделов официального сайта Правительства Камчатского края и Инвестиционного портала Камчатского края. Эта работа оценивалась федеральными независимыми экспертными организациями.

На выбор формы реализации государственно-частных проектов влияют ряд факторов: начиная от нормативной правовой базы регулирования, до региональных и отраслевых особенностей. Однако, если в РФ наибольшее распространение получили муниципальные транспортные инфраструктурные проекты, то самыми эффективными проектами в мире являются портовые проекты, автомобильных дорог и авиационной отрасли, сложность реализации которых заключается в стоимости и несовершенной правовой базе государства в сфере государственно-частного партнерства.

Государственно-частное партнёрство - это взаимодействие государства и бизнеса, основанное на взаимовыгодном сотрудничестве. С помощью ГЧП привлекают частные инвестиции в строительство, развитие, производство услуг и работ.

В Республике Дагестан начало развитию ГЧП было положено с принятием Закона Республики Дагестан от 01.02.2008 №5 «Об участии Республики Дагестан в государственно-частных партнерствах», а также Закона Республики Дагестан от 26.01.2017 «О государственно-частном партнёрстве, муниципально-частном партнёрстве в Республике Дагестан».

Наиболее перспективные проекты, реализованные в сфере ГЧП в Дагестане:

в 2021 году — строительство сети многофункциональных центров оказания государственных и муниципальных услуг в 20 районах и городах республики, а также двух специализированных центров по оказанию медицинских услуг в городах Махачкала и Хасавюрт;

в начале 2023 года — развитие ГЧП в сфере переработки твёрдых коммунальных отходов, заключение концессионного соглашения для строительства трёх крупных объектов по переработке отходов.

Значение государственно-частного партнерства состоит в том, что оно необходимо для привлечения частных инвестиций в строительство, развитие, производство услуг, работ и т. д. То есть в те проекты, бюджеты которых заложены государством или соответствующим программным документом, и могут быть замещены частными средствами на регулируе-
В 2022 году Правительство Дагестана и ООО «Республиканский экологический оператор» подписали концессионное соглашение о строительстве в 2024 году трёх комплексов обработки твёрдых коммунальных отходов (ТКО) с полигона-

ми в Махачкале, Дербенте и Хасавюрте. Общий объём инвестиций оценивался в 12,8 млрд рублей, часть средств планировалось получить в виде субсидий из федерального бюджета

Планировалось создать шесть объектов:

Три полигона общей мощностью 570 тысяч тонн в год.

Три мусоросортировочных комплекса мощностью 950 тысяч тонн в год.

По словам генерального директора Российского экологического оператора Дениса Буцаева, создание новых объектов должно было позволить региону достичь показателей нацпроекта «Экология» с целью снижения доли захоронения на 50% и сортировки 100% ТКО к 2030 году.

В начале 2023 года Дагестан, по сведениям Российского экологического оператора, вошёл в топ-10 регионов по развитию государственно-частного партнёрства в сфере переработки ТКО.

В регионах Северного Кавказа утверждены 30 инвестиционных проектов, которые реализуют с помощью механизмов государственно-частного партнерства. Из бюджета они будут профинансированы на 23,5 миллиарда рублей. Эти 30 инициатив составляют 0,9 процента общероссийских ГЧП - проектов, в финансовом выражении на них приходится 0,8 процента инвестиций. Уточняется, что 13 проектов относятся к жилищно-коммунальной сфере, совокупно на них приходится 540 миллионов рублей инвестиций. Крупнейшая по вложениям сфера - экология и окружающая среда, здесь реализуют пять проектов стоимостью 12,3 миллиарда рублей. Другие северокавказские ГЧП - проекты касаются городского и пригородного транспорта, туризма, здравоохранения, культуры и досуга, цифровой инфраструктуры и образования.

С 2018 по 2022 год в СКФО начали реализацию 16 ГЧП-проектов, в которые инвестируют 20,2 миллиарда рублей, при этом только в 2022-м власти подписали с бизнесом пять соглашений на 17,6 миллиарда.

Один из крупных проектов - строительство нового международного терминала в аэропорту "Грозный". 12 июля 2022 года в столице Чечни состоялась церемония закладки капсулы на месте будущего объекта. Здесь появится аэровокзальный комплекс общей площадью около 40 тысяч квадратных метров, здание службы наземного обслуживания воздушных судов и другие производственные и вспомогательные объекты и коммуникации. На проект потратят 15,5 миллиарда рублей. Кроме того, власти республики хотят открыть на территории воздушной гавани портовую особую экономическую зону.

В сентябре на конгрессе "Российская неделя ГЧП - 2022" правительство Дагестана и ООО "Республиканский экологический оператор" подписали концессионное соглашение о строительстве в 2024 году трех комплексов обработки твердых коммунальных отходов с полигонами.

Согласно договору, в Махачкале, Дербенте и Хасавюрте через два года появятся сортировочные комплексы, цеха компостирования органической фракции и производства техногрунта, полигоны для захоронения непригодных для переработки ТКО на 570 тысяч тонн в год. Инвестиции составят 12,8 миллиарда рублей, но часть средств планируется получить в виде субсидий из федерального бюджета.

Крупнейший комплекс по переработке и утилизации отходов начал функционировать и в Ингушетии. Об этом стало известно во время встречи главы республики Махмуда-Али Калиматова с заместителем генерального директора по инвестициям ООО "Экомашгруп" Дмитрием Галанкиным. Компания является одним из крупнейших в России разработчиков и производителей современного оборудования для экологичной переработки отходов.

Для реализации масштабного проекта региону необходимо более двух миллиардов рублей. Это неподъемная для дотационного субъекта сумма. Поэтому минприроды Ингушетии было дано поручение найти инвестора, готового вложить средства в строительство мусороперерабатывающего комплекса, - отметил Калиматов.

Полигон с участком для компостирования и захоронения появится в Малгобекском районе. Здесь уже есть вся необходимая коммунальная инфраструктура - сети электро-, водо- и газоснабжения.

Во Владикавказе в течение двух лет построят физкультурно-оздоровительный комплекс. Проект воплотят в жизнь согласно концессии, инвестиции превысят 700 миллионов рублей.

Физкультурно-оздоровительный комплекс будет состоять из двух частей. В одной расположится фитнес-центр, в котором заработает тренажерный зал, а также зал для групповых занятий и единоборств. Во второй части будет термальный комплекс с двумя бассейнами и спа-центром, - пояснил министр физической культуры и спорта Республики Северная Осетия Сослан Кочиев.

Ключевой мотивацией для привлечения инвестора в проекты ГЧП является потребность региона в каждой отрасли по необходимому объему привлечения инвестиций и создания объектов.

Список использованных источников

1. Федеральный закон "О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 13.07.2015 N 224-ФЗ (последняя редакция)
2. РОСИНФРА: платформа поддержки инфраструктурных проектов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.pppi.ru/>
3. Республика Дагестан. Законы. «О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Республике Дагестан»: Закон Республики Дагестан от 02.02.2017 г. № 5 / Республика Дагестан. Законы. URL: <https://docs.cntd.ru/document/445070528>

УДК 33.336

ВЛИЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ РОССИИ

НА ОБЩЕСТВО

Донкова Н.В., преподаватель ВКК ФГОБУ ВПО Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Красноярский филиал, г. Красноярск
E-mail: NVDonkova@fa.ru

Аннотация: В статье рассмотрены направления реализации основных национальных проектов Российской Федерации на современном этапе, их некоторые результаты. Уделено внимание таким проектам, как «Здравоохранение» («Продолжительная активная жизнь»), «Семья», «Молодёжь и дети», «Жильё и городская среда», «Культура», «Эффективная конкурентная экономика». Подчёркнуто значение каждого из проектов как для развития экономики в целом, так и в разрезе её субъектов. Исследована важность реализуемых в государстве национальных проектов для общества. Она возрастает благодаря высокой информированности и доступности результатов о решаемых благодаря проектам задачах.

Ключевые слова: Национальный проект, продолжительная и активная жизнь, семья, содействие занятости, культура, дети.

Abstract: The article considers the areas of implementation of the main national projects of the Russian Federation at the present stage, some of their results. Attention is paid to such projects as "Healthcare" ("Long active life"), "Family", "Youth and children", "Housing and urban environment", "Culture", "Efficient competitive economy". The importance of each of the projects is emphasized both for the development of the economy as a whole and in the context of its subjects. The importance of the national projects implemented in the state for society is studied. It increases due to high awareness and availability of results on the tasks solved thanks to the projects.

Key words: National project, long and active life, family, employment promotion, culture, children.

Национальные проекты в государствах реализуются с целью улучшения качества социально-экономического развития. При этом охватываются все ключевые сферы жизни общества. Отрасли экономики, особенно те, что являются особенно значимыми, также задействованы в решении государственных задач. Национальные, федеральные проекты, которые реализует на современном этапе Российская Федерация, являются отражением социальной функции государства. Эта функция многогранна, насыщена, поскольку включает элементы других важных направлений деятельности государства: бюджетной политики, налоговой политики, денежно-кредитной политики, инвестиционной политики. На реализацию проектов государство направляет в большей степени именно бюджетные средства, то есть те, которые в экономическом смысле и предназначены для улучшения жизни – налоги субъектов экономики. Реализация национальных проектов должна происходить в соответствии с чётко разработанной поэтапной программой. Среди приоритетов национальных проектов в 2025 году стоит упомянуть движение в сторону технологического суверени-

тета, которому должны способствовать активная поддержка инноваций, появление и развитие современных производственных мощностей. Подразумевается, что результатом будет являться независимость нашего государства в ключевых экономических областях [1].

В 2024 году Российская Федерация реализовывала пятнадцать национальных проектов. Причём они были объединены в три группы, учитывая их цели: «Человеческий фактор», «Комфортная среда для жизни», «Экономический рост». Начиная с 2025 и по 2030 год будет выделено порядка 40 трлн рублей на реализацию национальных проектов из бюджетных средств, и около 13 трлн – за счёт иных источников. Функцией оценки их реализации наделена с 2019 года Счётная палата. Это государственный орган, который занимается осуществлением контроля за правильностью использования государственных средств. Глава государства предложил собрать в июне 2025 года заседание Совета Федерации, чтобы оценить качество исполнения реализуемых на текущем этапе национальных проектов [2, 3].

Проект «Здравоохранение» изначально включал в себя девять направлений. В настоящее время россияне считают его одной из наиболее узнаваемых государственных инициатив. Практически вся отечественная медицина подверглась серьёзной трансформации. В частности, касается это массового введения цифровизации процессов. Можно остановиться на ряде важных достижений: по данным на декабрь 2024 года 98% детских поликлиник оснащены необходимым по медицинскому профилю современным оборудованием; около 2,4 млн пациентов, которые имеют сердечно-сосудистые заболевания, обеспечиваются бесплатными медикаментами; открыто 556 центров, направленных на помощь онкологическим больным, центры также обеспечены современным диагностическим оборудованием; обновлён автомобильный санитарный транспорт – приобретено около 17 тысяч единиц. Как утверждают врачи высшего звена России, достигнут минимальный показатель смертности от сердечно-сосудистых заболеваний за 20 лет. Благодаря ряду проводимых мероприятий прослеживается тенденция к повышению ожидаемой продолжительности жизни [4].

С 2025 года национальный проект «Здравоохранение» значительно видоизменился, однако это не означает, что он теряет свою актуальность. Приоритетным для государства направлением является такой целевой показатель, как «ожидаемая продолжительность жизни». Государство ставит своей задачей её повышение до 78 лет. Новый национальный проект «Продолжительная и активная жизнь», который включил одиннадцать федеральных проектов, получил финансовую «подпитку» в размере 2,025 трлн рублей. Проекты продолжают решать задачи, которые были приняты к реализации в 2019 году. Например, на борьбу с онкозаболеваниями, на период 2025–2030 гг. будет выделено порядка 885 млрд рублей. В текущем году приобрело вид федерального проекта направление «Борьба с гепатитом С». Следует отметить, что заметно поднимается планка относительно показателей. В качестве примеров можно привести: доля пациентов с проблемами сердечно-сосудистой системы, у которых отсутствуют рецидивы в течение года, к 2030 году должна быть в два раза увеличена (до-

стичь 10%); доля пациентов после инфаркта, которым требуется сделать тромбэкстракцию, также должна увеличиться. В любом случае, федеральные проекты, связанные со здравоохранением, имеют все более чёткую ориентацию на сбережение и улучшение здоровья нации, повышение качества жизни в любом возрасте и с имеющимися заболеваниями [5].

Что касается проекта «Демография», который с 2025 года обрёл название «Семья», то основой его являлась и продолжает быть приоритетной выплата материнского капитала. На него можно рассчитывать при рождении первого ребенка, и на данный момент (с 1 февраля 2025 года) он составляет порядка 690 тыс. рублей. Более 912 тыс. рублей составляет материнский капитал на второго ребенка, который родился с 2020 года, у семей, где не было ранее права на него. В России за последние 10 лет в два раза увеличилось число многодетных семей, в них воспитывают почти 7,5 млн детей.

Частью проекта является «Содействие занятости». С 2025 года он носит название «Активные меры содействия занятости». «Работа России» позволяет пройти первичное тестирование с целью выявления приоритетных навыков и способностей, оценить уровень своей квалификации; начать переобучаться на востребованную на рынке специальность. Например, в 2023 году прошли переобучение около 850 тыс. человек. На реализацию данного проекта в 2024 году было выделено государством порядка 890 млрд рублей. Перечень программ дополнительного профессионального образования в рамках проекта «Кадры» достаточно широк, программы могут освоить и получить документ государственного образца, например, граждане старше пятидесяти лет; зарегистрированные в органах службы занятости граждане в качестве безработных; женщины с детьми в возрасте до семи лет, у которых отсутствуют трудовые отношения; и ряд других категорий [6, 7].

Ещё один национальный проект – «Образование», так же направлен на реализацию ряда ключевых целей. С 2025 года он получил название «Молодёжь и дети». На повестке остаётся ряд задач: в образовательной инфраструктуре должна быть обеспечена безбарьерная среда для детей с ограниченными возможностями здоровья. Активно должно включаться использование передовых, современных методик обучения. Вводимые в эксплуатацию школы обязательно оснащаются современным оборудованием, которое позволяет, например, использовать цифровые технологии. Большое внимание уделяется дополнительному образованию. Ведь оно направлено на формирование творческой личности, интересной и в дальнейшем легко адаптируемой в обществе. Кроме того, проект ставит своей целью до 2030 года применить в отношении каждого систему выявления способностей, чтобы в дальнейшем ребёнок смог самоопределиваться, в частности в отношении профессиональной ориентации; около половины детей и молодёжи должны быть вовлечены в общественную и добровольческую деятельность; около 75% молодёжи должны реализовываться через участие в проектах личностного и профессионального развития, патриотического воспитания [8].

Можно уделить внимание реализуемому в государстве национальному проекту «Жильё и городская среда». Он включает три федеральных проекта.

Например, один из них – «Формирование комфортной городской среды», позволил благоустроить более 65 тысяч дворовых и общественных пространств, благодаря проекту «Жильё» за период с 2019 по 2023 годы построено около 42 млн кв. метров за счёт программы стимулирования развития жилищного строительства. Важно понимать, что реализация направлений, входящих в данный национальный проект, должна быть синхронизирована. На практике это выражается в мероприятиях, последовательно или параллельно осуществляемых, что в конечном счёте приводит к росту темпов жилищного строительства, становится драйвером современных преобразований в городах, позволяет быть заинтересованными в результате как жителям, так и бизнес-сообществу, и застройщикам. Российские города приобретают обновлённый архитектурный и эстетический облик. Синхронизация федеральных проектов целесообразна и эффективна, ведётся на постоянной основе [9].

Культура – это часть цивилизованного общества, поэтому национальный проект «Культурная среда», на который в 2024 году было выделено около 52 млрд рублей, в Российской Федерации является весьма значимым. Он находит своё воплощение через реконструкцию и ремонт почти тысячи школ искусств, более тысячи муниципальных библиотек. В сельской местности произведена реконструкция и капитальный ремонт почти 700 культурно-досуговых объектов. Федеральная программа включает и ремонт 54 театров юного зрителя и кукольных театров. Реконструируются действующие и создаются новые музеи, культурно-образовательные и музейные комплексы. Это позволяет обеспечить проведение культурных публичных мероприятий, мотивировать интерес к саморазвитию, росту культурной составляющей каждой личности.

В 2025 году национальный проект «Культура» включает три федеральных проекта – «Культурная среда», «Творческие люди», «Цифровая культура», они приняты к реализации до 2030 года. Например, проект «Творческие люди» направлен на поддержку культурных и творческих инициатив и проектов, в 2025 году по плану её должны получить около 9800 граждан; 450 тыс. школьников должны поучаствовать в культурно-просветительских программах. Проект «Цифровая культура» предполагает расширение охвата аудитории на портале «Культура.РФ, онлайн-трансляции культурных мероприятий в 2024 году посмотрели 90 тыс. человек, что в итоге за период с 2018 года составило около 627 тысяч человек. Продолжается процесс оцифровывания и включения в Национальную электронную библиотеку книжных памятников, в частности за период 2018–2024 гг. их количество составило 48 тысяч [10].

Реализуемые национальные проекты государства носят не только социальный характер, так, проект «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», был направлен на поощрение мотивации к предпринимательству. Реализовывался в 2019–2024 гг. Например, государством активно приветствуется самозанятость. Выражается это в получении льготных микрозаймов до одного миллиона рублей по сниженной ставке на срок до трёх лет. Самозанятым доступны образовательные программы в центрах «Мой бизнес», льготная аренда имущества, льготный доступ к специальным сервисам, где можно продвигать свою продукцию. С 2021

года как одна из мер развития самозанятости практикуется так называемый социальный контракт. Его суть заключается в возможности открытия своего «маленького дела». На целевой, но возвратной основе можно получить до 350 тыс. руб. На начало второго полугодия 2024 года в РФ насчитывалось почти 10,5 млн самозанятого населения. На начало декабря, по данным налоговой службы России, самозанятых насчитывалось уже около 12 млн человек. Поддержка начинающих предпринимателей выражается в льготной уплате налогов. Так, применение патентной системы снижает величину налогов на сумму страховых взносов, упрощенная система налогообложения – отменяет необходимость составления налоговой декларации, если установлена программа «УСН-онлайн». Малый и средний бизнес уплачивает минимальные комиссии, если практикует систему быстрых платежей. По данным на ноябрь 2024 года отражением эффективности проекта стал рост занятости в МСП – около 28 млн человек трудоустроено именно благодаря ему. В 88 регионах России были открыты 430 центров «Мой бизнес».

С 2025 года проект получил название «Эффективная конкурентная экономика». Он продолжит «традиции», направленные на развитие МБП – необходимо мотивировать предпринимателей к повышению компетентности, развивать навыки оптимизации бизнес-процессов, при развитии бизнеса активно использовать цифровые технологии. К 2030 году целью является повышение доходов людей, занятых в МСП, на 20% [11, 12].

Следует обратиться к вопросу значимости национальных проектов для общества. На этапе их разработки было уделено внимание появлению узнаваемого и единого «бренда». В результате выбор был остановлен на логотипе в виде луча в стилистике конструктивизма, и каждый национальный проект получил свой цвет; затем каждое направление было приведено к единому визуальному стилю. Все объекты и мероприятия, проводимые под эгидой того или иного нацпроекта в итоге строго выделены и отличимы.

Также была разработана платформа, где любой пользователь может получить полную и понятную информацию о проектах и их возможностях. Охват аудитории происходит и за счёт работающих аккаунтов в социальных сетях «Одноклассники», «Вконтакте», мессенджере TELEGRAM, а также видеохостинге YOUTUBE. Таким образом, перечисленные действия позволяют каждому человеку не только ознакомиться с интересующей его информацией, но и убедиться в реальности проводимых действий, поскольку статистические и отчётные данные тоже находятся в общем доступе. Общество может «осознать», что чиновники, задействованные в реализации национальных проектов, просто обязаны направлять выделяемые бюджетные средства, на указанную цель, обязаны отчитываться на результаты своих действий. Кроме того, человек, знакомясь с информацией, может выяснить и свои возможности – может он, имея определенный статус, может воспользоваться выплатами, льготами, переобучением, влиться в какое-либо движение, поучаствовать на местном уровне в решении важного вопроса, сформулировать свою идею и реализовать её.

Согласно статистике, информированность населения о национальных проектах Российской Федерации, безусловно, растёт. В частности, россияне

отметили усиление действий властей в отношении развития цифровой экономики, внутреннего туризма, производства российской продукции, заботе о семьях с детьми. Кроме всего прочего, национальные проекты способствуют росту ощущения значимости каждого гражданина – он может почувствовать, что может применить на практике свои знания, опыт, умения, и начать, например, заниматься бизнесом, общественной деятельностью [13].

Доклады научного сообщества свидетельствуют о том, что происходит рост вовлечения ученых в технологическое предпринимательство; пропаганда здорового образа жизни приводит к снижению табакосодержащей продукции в обороте продаж; бизнес становится более экологичным, поскольку развивается инфраструктура сбора и переработки отходов; население всё более заботливо относится к своему здоровью – растёт доля людей, которые диспансеризацию проходят регулярно; всё большее количество людей замечают, что растут доступность и удобство городской среды; качество дорог позволяет развивать скорость логистических перевозок [14].

В заключении следует подчеркнуть, что реализация национальных проектов в Российской Федерации, безусловно является, и останется в обозримом будущем приоритетным вопросом управления государственными финансами.

Список использованных источников

1. Что такое нацпроекты и как они работают: подробное объяснение // Федерал-пресс [сайт]. – 2025. - URL: <https://fedpress.ru> (дата обращения 14.03.2025).
2. Национальные проекты России // Знание. Вики [сайт]. – 2025. - URL: <https://znanierussia.ru> (дата обращения 14.03.2025).
3. «Мнение граждан имеет ключевое значение»: Путин поставил задачи по реализации нацпроектов // Российская газета [сайт]. – 2025. - URL: <https://rg.ru> (дата обращения 14.03.2025).
4. Здоровое начало: как нацпроект «Здравоохранение» сделал медпомощь доступнее // Национальные проекты [сайт]. – 2025. - URL: <https://Национальные проекты.рф> (дата обращения 14.03.2025).
5. Как нацпроекты будут в 2025 году реформировать систему здравоохранения // VADEMECUM [сайт]. – 2025. - URL: <https://vademec.ru> (дата обращения 15.03.2025).
6. Национальный проект «Демография» // Минтруд России [Официальный сайт]. – 2025. – URL: <https://mintrud.gov.ru> (дата обращения 15.03.2025).
7. Обучение граждан в рамках федерального проекта «Активные меры содействия занятости» национального проекта «Кадры» // Работа России [Официальный сайт]. – 2025. – URL: <https://trudvsem.ru> (дата обращения 15.03.2025).
8. Национальный проект «Молодёжь и дети» // Правительство России [Официальный сайт]. – 2025. – URL: <http://government.ru> (дата обращения 15.03.2025).

9. Синхронизация федеральных проектов повышает эффективность реализации нацпроекта «Жилье и городская среда» // Минстрой России [Официальный сайт]. – 2025. – URL: <https://www.minstroyrf.ru> (дата обращения 15.03.2025).
10. Национальный проект «Культура» // Министерство культуры Российской Федерации [Официальный сайт]. – 2025. – URL: <http://culture.gov.ru> (дата обращения 15.03.2025).
11. Предприятия большой важности: новая роль МСП в экономике России // Национальные проекты [сайт]. – 2025. - URL: <https://Национальные проекты.рф> (дата обращения 15.03.2025).
12. Федеральная налоговая служба [Официальный сайт]. – 2025. – URL: <https://www.nalog.gov.ru> (дата обращения 15.03.2025).
13. Каждому – по потребностям: меры нацпроектов стали более востребованными // Национальные проекты [сайт]. – 2025. - URL: <https://Национальные проекты.рф> (дата обращения 15.03.2025).
14. Как нацпроекты изменили жизнь россиян // Национальный исследовательский университет Высшая школа экономики [сайт]. – 2025. - URL: <https://www.hse.ru> (дата обращения 15.03.2025).

УДК 336.1

ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНВЕСТИЦИОННОГО РЫНКА КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ

Джунусова Д.С., преподаватель 1 КК Красноярский филиал Финуниверситета при Правительстве РФ г. Красноярск, Красноярский край

E-mail: DSDzhunusova@fa.ru

Аннотация: в условиях современных экономических реалий роль государственных инвестиций в развитие регионов становится особенно актуальной. Данная статья рассматривает влияние государственных вложений на экономический рост Красноярского края, опираясь на данные о развитии ключевых отраслей и социальных программ. Проблематика исследования включает необходимость повышения эффективности использования государственных ресурсов и анализа инвестиционного климата края.

Ключевые слова: государственные инвестиции, экономический рост, Красноярский край, инвестиционный климат, инфраструктура, социальное развитие, эффективность.

Abstract: in the context of modern economic realities, the role of public investment in the development of regions is becoming particularly relevant. This article examines the impact of government investments on the economic growth of the Krasnoyarsk Territory, based on data on the development of key industries and social pro-

grams. The research issues include the need to improve the efficiency of using public resources and analyze the investment climate of the region.

Keywords: *public investments, economic growth, Krasnoyarsk Territory, investment climate, infrastructure, social development, efficiency.*

Публичные инвестиции представляют собой ключевой механизм для стимулирования экономической активности и социального прогресса в регионе. Обладая значительными природными богатствами и выгодным расположением, Красноярский край сталкивается с задачами, связанными с разнообразием экономической структуры и улучшением качества жизни граждан. В этом аспекте исследование влияния публичных инвестиций на экономические и социальные процессы приобретает ключевое значение.

Определение понятий важно для понимания сущности государственных инвестиций, их роли и значения.

Государственное финансирование представляет собой аллокацию бюджетных ресурсов для поддержки инициатив, стимулирующих экономический рост в ключевых отраслях, включая производство товаров, оказание социальных услуг и модернизацию инфраструктурных систем. Данные инвестирования служат основой для содействия устойчивому развитию и процветанию на уровне регионов.

Инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии, поскольку они напрямую способствуют обновлению производственных мощностей, технологическим инновациям и созданию новых рабочих мест, тем самым стимулируя экономический рост и повышая уровень жизни населения.

Государственное финансирование способствует открытию новых вакансий, увеличению налоговых отчислений и улучшению социальной сферы. Это обеспечивает фундамент для увеличения частных капиталовложений и развития экономической конкуренции.

Эволюция и современное положение вещей.

1. Стадии формирования и эволюции инвестиционного курса в регионе Красноярск.

За последние 20 лет Красноярский край испытал разнообразные фазы в рамках инвестиционной стратегии государства. С начала 21 века регион акцентирует внимание на усиленном привлечении инвестиций федерального и регионального уровней, целенаправленных на развитие социальной сферы и инфраструктуры.

2. Сегодняшние возможности привлечения капиталов

Экономическое состояние в данной области формируется совокупностью элементов, среди которых значимость имеют макроэкономическая устойчивость, показатели инфляции, а также международная торговля. Детализированный обзор указанных параметров выявляет, что Красноярский край обладает возможностями для привлечения дополнительного инвестиционного капитала [1].

Стратегии и ключевые области государственного финансирования

Развитие инфраструктуры охватывает усиление и обновление элементов транспортной сети, таких как автодороги, мостовые переходы, воздушные ворота и железнодорожные магистрали, что способствует укреплению территориальной связности и улучшению условий для логистической деятельности. В дополнение к этому, акцент делается на улучшение социальной сферы через возведение образовательных учреждений, медицинских центров и объектов для физической культуры, и спорта, которые обеспечивают повышение качества жизни населения.

Энергосектор: Финансирование обновления энергообъектов, в том числе гидроэлектростанций и теплоэлектроцентралей, с целью повышения их производительности и надежности. Продвижение возобновляемых источников энергии, включая солнечные и ветряные энергетические технологии.

Экологическое управление и рациональное использование ресурсов охватывает воплощение инновационных планов по защите окружающей среды, организацию мероприятий по очищению загрязненных участков и реабилитации природных систем. Поощрение бережного отношения к природным ресурсам и интеграция экологически чистых инноваций в производственные процессы.

Промышленное развитие и инновационная экономика: Стимулирование ключевых секторов экономики, включая добычу полезных ископаемых, переработку древесины и развитие передовых технологий. Финансирование научных разработок, новаторских проектов, стартапов и создание инфраструктуры для инноваций — технопарков. **Аграрный сектор:** Форсирование аграрного производства путем вложений в автоматизированное оборудование и системы логистики для сохранности и переработки агропродукции. Инициирование программ для повышения эффективности пищевой промышленности и укрепления позиций отечественных агропроизводителей на мировом рынке.

Социальные инициативы включают финансирование мероприятий, целью которых является улучшение условий жизни граждан, в частности строительство доступного жилья, повышение уровня медицинских услуг и расширение образовательных возможностей. Включают в себя также стимулирование развития культурных направлений и поддержку художественных проектов. В сфере туризма акцентируется на укреплении туристской инфраструктуры и внедрении проектов, направленных на привлечение посетителей, с особым вниманием к экологически целесообразным видам туризма. Формирование пространств для отдыха и культурного обогащения также играет ключевую роль [1].

Влияние финансовых вложений государства на экономику

1. Увеличение ВРП края

Исследование динамики валового регионального продукта (ВРП) выявило, что качественные инвестиции оказали существенное воздействие на экономический прогресс региона. Реализованные эффективные проекты заложили фундамент для продолжающегося увеличения.

2. Создание рабочих мест.

Статистические данные подтверждают, что инвестиции оказывают благоприятное воздействие на снижение уровня безработицы, выявляя их значимость в формировании вакансий.

Таблица №2 Факторы, оказывающие воздействие на уровень безработицы

Показатели	До инвестиций	После инвестиций
Уровень безработицы	10%	6%
Число созданных рабочих мест	0	5000
Рост малого и среднего бизнеса	100	150
Развитие экономики приводит к возникновению новых отраслей.	Н/Д	3

Проблемы и вызовы. Административные препятствия. Нерациональное использование государственного финансирования и административные ограничения могут значительно уменьшать результативность публичных инвестиций. Важность решения этого вопроса подразумевает необходимость корректировки существующих методов.

Перспективы и рекомендации

1. Устойчивое развитие требует, чтобы инвестиции были сфокусированы на экологической устойчивости и социальной ответственности, ключевых элементах для гарантирования долговременного процветания.

2. Усиление прозрачности и совершенствование методов управления государственными вложениями через интеграцию цифровых инноваций для наблюдения и анализа результативности инициатив может существенно укрепить доверие социума.

Публичные финансовые вложения оказывают значимое влияние на активизацию экономической активности в Красноярском крае. Адекватное распределение финансовых ресурсов и эффективное исполнение разработанных стратегических подходов могут не только элевировать презентный стандарт благосостояния населения, но и закладывают фундамент для непрерывного прогресса территории. Критически необходимо продолжить направление инвестиций в ведущие отрасли жизнедеятельности и наращивать привлекательность региона для инвесторов с целью мобилизации частных инвестиций.

Список использованных источников

1. Базаева, Е. А. Влияние государственных инвестиций на экономическое развитие / Е. А. Базаева // Журнал «Наука и образование». – 2024. – Выпуск 3. – Стр. 45-50.
2. Долгушин, С. П. Вклад государственных инвестиций в активизацию экономического развития // Экономический журнал. – 2024. – № 15. – С. 45-60.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИПОТЕЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ НА НАЧАЛО 2025 ГОДА

*Джунусова Д.С., преподаватель 1 КК Красноярский филиал Финуниверситета
при Правительстве РФ г. Красноярск, Красноярский край*

E-mail: DSDzhunusova@fa.ru

Аннотация: данная статья посвящена банковскому инструменту – ипотечное кредитование. В работе будут рассмотрены современные проблемы ипотеки, а также перспективы развития. Представлены статистические данные за период 2024 года и на начало 2025 года.

Ключевые слова: ипотека, ключевая ставка, банковский продукт, заем, кредит, клиент, процентная ставка, кредитная организация, клиент, инфляция.

Abstract: this article is devoted to a banking instrument – mortgage lending. The paper will address current mortgage issues, as well as development prospects. Statistical data for the period 2024 and the beginning of 2025 are presented.

Keywords: mortgage, key rate, banking product, loan, loan, client, interest rate, credit institution, client, inflation.

Ипотечное кредитование – это универсальное предложение для населения, которое хочет и может приобрести свою квартиру, дом. Ипотека представляет собой возможность получить заемщику у кредитной организации деньги в долг под определенный процент и на определенный период.

На протяжении многих лет граждане России регулярно приобретали жилье благодаря такой системе, но начиная с января 2022 года, положение банковского сектора несколько изменилось, в том числе и динамика развития ипотечного кредитования.

Сегодня многие банки предоставляют гражданам России внушительный перечень программ по ипотеке. Но в связи с высокой ключевой ставкой население не решается приобрести жилье таким способом.

На данный момент наиболее выгодные банковские программы в ипотечном кредитовании России – заем с господдержкой для молодых семей и сельская ипотека.

Заем с господдержкой предоставляют только две кредитные организации: ПАО «Сбербанк России» и ПАО «Банк ВТБ». С ноября 2024 года ПАО «Сбербанк России» приостановил выдачу кредитов по программе ипотека с господдержкой, так как процентная ставка по кредиту подразумевает собой низкий процент, что невыгодно для кредитной организации в настоящее время. В свою очередь ПАО «Банк ВТБ» не ввел никаких ограничений в развитии данной программы, а наоборот привлекает клиентов различными выгодными условиями.

Стоит отметить, еще несколько лет назад кредит с господдержкой являлся самым востребованным видом, но за 1 и 2 квартал 2024 года граждане страны показали рекордные значения по получению сельской ипотеки.

Сельская ипотека – это инструмент для развития ипотечного кредитования, он был разработан при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации и АО «Россельхозбанк» [1].

Рассмотрим следующие условия сельской программы:

- процентная ставка не превышает 3%, в некоторых регионах России может достигать 0,1, а именно территории ДНР, ЛНР, Запорожская, Херсонская области, приграничные земли Белгородской области и др.;
- лимит кредита до 6 млн. рублей (с 2025 года сумму по ипотеке планируют увеличить до 6,5 млн. рублей);
- первоначальный взнос — не менее 20% от стоимости приобретаемой недвижимости;
- есть возможность использовать материнский капитал;
- заёмщик должен иметь прописку в сельской местности, постоянное место проживания там необязательно;
- обязательное наличие российского гражданства;
- стаж работы на последнем месте от трех месяцев;
- возраст заёмщика не менее 21 года;
- возраст погашения кредита до 75 лет;
- стабильные доход.

Помимо условий существуют требования к недвижимости, которая может выступать в качестве товара купли—продажи.

Жилье должно находиться в сельской местности, обязательно все коммуникации исправны, есть электричество, водоснабжение, канализация, отопление. Площадь покупаемого дома должна подходить под все параметры органов местной власти.

Если же заёмщик не планирует покупать готовый дом «под ключ», а вести строительство самостоятельно, то после получения займа, он обязан завершить строительство за 24 месяца. Это предусмотрено и для личного строительства дома, и для строительства «не своими силами».

Отличительная черта такой программы – это запрет на использование данного банковского продукта как на территории города Москва, Санкт-Петербург и Московской области, так и в городских округах административных центров остальных регионов.

На данный момент выдача кредитов и прием заявок по сельской ипотеке были приостановлены в начале сентября 2024 года. Но уже с 1 января 2025 года в рамках проекта на госказну запланировано предоставить 40,7 млрд рублей. Такая решение связано с тем, что сельская ипотека (наряду с «арктической» или «дальневосточной») остается в ряду самых выгодных для граждан программ: 3% годовых, 20% первый взнос. Соответственно – и самых затратных для государства [2].

В связи с этим рассмотрим динамику развития программы «сельская ипотека» на протяжении 2024 года.

Начиная с января по июль 2024 года, наибольшее количество займов было предоставлено в Новосибирской области - 823 кредита на общую сумму 4,4 млрд. рублей, показатель в области в аналогичный период 2023 года - 406 займов на сумму 1,1 млрд. рублей.

После 1 июля все кредитные организации пересмотрели условия банковских программ. Единственная программа, которая оставила свои прежние условия – это сельская ипотека. В связи с этим жители Красноярского края делали выбор в сторону покупки готового загородного дома. 91% заемщиков из Красноярского края, оформивших ипотеку в банке в текущем году, брали кредит на покупку готового дома, строительство по индивидуальному проекту выбрали менее 9% клиентов банка.

86% недвижимости в рамках программы «Сельская ипотека», по данным Министерства сельского хозяйства РФ, приобретают или строят на сельских территориях, остальные 14% - в сельских агломерациях. При этом почти 50% заемщиков переселяются на сельские территории из крупных городов. Это показывает потребность данной ипотеки для населения из разных субъектов страны [2].

В январе 2025 г. топ-3 регионов на рынке ИЖК традиционно составили Москва, Московская область и Санкт-Петербург – как по выдачам, так и по задолженности. При этом по всем регионам из топ-10 наблюдалось существенное сокращение выдач ИЖК, в том числе

ИЖК по ДДУ. Наибольшее сокращение пришлось на выдачи заемщикам, зарегистрированным в Республике Башкортостан (-70,7% за месяц).

ИЖК на цели ИЖС наибольшей популярностью пользовались среди заемщиков из Москвы (1,1 млрд руб.), Московской области (1,0 млрд руб.) и Республики Татарстан (0,8 млрд руб.).

Наибольшая доля ИЖК в общем объеме предоставленных кредитов в январе, как и ранее, наблюдалась в Дальневосточном федеральном округе – 13,2% (рис. 9), где продолжает действовать программа «Дальневосточная и арктическая ипотека». Следует отметить, что доля ипотечных кредитов существенно сократилась в выдачах заемщикам всех регионов.

Около половины ипотечного портфеля на 01.02.2025 составили кредиты, предоставленные заемщикам, зарегистрированным в Центральном и Приволжском федеральных округах (34,8 и 16,6% соответственно).

Список использованных источников

1. Официальный сайт «Центрального Банка РФ» // [Электронный ресурс] / Режим доступа: <https://cbr.ru/>
2. Финансовый рынок современности // Национальная программа повышения финансовой грамотности граждан [сайт]. – URL: <https://vashifinancy.ru> (дата обращения: 12.03.2025). – Текст: электронный.

Жигарова И.О. студентка Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Научный руководитель — Бабаева З. Т., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Аннотация. Статья посвящена многообразию регионов Российской Федерации. Как пример рассмотрена республика Дагестан. Суть статьи заключается в том, что каждый регион имеет свою специфику исторического, культурного, экономического, политического, социального, религиозного развития. И только с учетом этого необходимо подходить ко всем существующим проблемам регионов и возможным путям их решения для достижения главной цели социально - экономического развития регионов.

Ключевые слова: рейтинг регионов, стратегия, долгосрочные цели, стратегический, комплексный и последовательный подходы.

Annotation. The article is devoted to the diversity of the regions of the Russian Federation. The Republic of Dagestan is considered as an example. The essence of the article is that each region has its own specifics of historical, cultural, economic, political, social, and religious development. And only with this in mind is it necessary to approach all the existing problems of the regions and possible ways to solve them in order to achieve the main goal of socio-economic development of the regions.

Keywords: regional rating, strategy, long-term goals, strategic, integrated and consistent approaches.

Социально-экономическое развитие государства напрямую зависит от развития регионов, его образующих, поэтому Российская Федерация делает акцент на повышение уровня социально-экономического состояния регионов. Это на сегодня является приоритетным направлением ее политики.

Экономическая составляющая социально-экономического развития включает рост производства, модернизацию технологий, повышение эффективности использования ресурсов и увеличение благосостояния людей. Социальная составляющая включает улучшение качества образования, здравоохранения, социального обеспечения, а также сокращение бедности и неравенства. Главная задача федеральных и региональной органов власти — это повышения качества жизни населения своих граждан. В контексте социально-экономического развития субъектов РФ это предполагает постепенные качественные и структурные положительные изменения экономики, производительных сил, факторов роста и развития, образования, науки, культуры, уровня и, как итог — качества жизни населения.

Таким образом, цели социально-экономического развития региона включают увеличение доходов, улучшение образования, питания и здравоохранения, сокращение бедности, улучшение состояния окружающей среды, выравнивание возможностей, расширение личной свободы, обогащение культурной жизни. Это общие цели, но нам надо говорить о более конкретных целях и задачах социально-экономического развития, подогнанных под конкретный регион. При этом важно понимать, что регионы нашей страны сильно дифференцированы по условиям и факторам развития. Однозначно, уровень экономического развития регионов будет отличаться. Где-то наличие природных ископаемых обеспечивает довольно высокий уровень жизни (Ямало-Ненецкий и Ханты-Мансийский автономные округа), есть регионы, где развиваются высокотехнологичные производства. В их число сейчас входят Москва, Санкт-Петербург и Татарстан. При этом часть территорий относится чуть ли не к доиндустриальной стадии развития. Это такие регионы, как например Тыва, Калмыкия, Республика Алтай и др. В целом, описывая экономическое многообразие российских регионов, можно сказать, что примерно десятая часть ориентирована главным образом на сельскохозяйственную деятельность, пятая часть – на добычу полезных ископаемых, в два раза больше – на развитие обрабатывающих производств, остальные – на транспорт, связь, торговлю, производство электроэнергии и др. Естественно каким-то регионам их экономические доходы дают средства для самостоятельного обеспечения потребностей, другие нуждаются в финансовой поддержке федерального центра [5]. Мы не можем сравнивать все регионы по одной прямой линии, так как рейтинг социально-экономического положения субъектов РФ, построенного на основе агрегирования ключевых показателей регионального развития будет у всех разным. Какие-то регионы будут в числе лидеров в рейтинге социально-экономического положения, другие регионы будут замыкать данный рейтинг. Поэтому каждый регион должен иметь, наряду с общими, свои особые механизмы, способные создавать возможности развития и процветания.

Среди главных особенностей России, которые оказывают на развитие регионов наибольшее как положительное, так и отрицательное влияние можно выделить следующие:

- обширность занимаемой территории;
- неравномерность заселения и хозяйственного освоения территории;
- богатство и разнообразие природных условий и ресурсов.

Мы знаем, что наша страна занимает первое место в мире по площади — 17 098 246 км², простирающаяся с запада на восток на 9 тыс. км, с севера на юг – на 4 тыс. км. Производными от этой особенности являются, с одной стороны – богатство и разнообразие природных условий и ресурсов, с другой связанная с этим контрастность (неравномерность) размещения – 3/4 населения сосредоточены в европейской части, которая составляет лишь 1/4 территории страны, а на огромное пространство от Урала до Дальнего Востока приходится всего четверть населения. Природные ресурсы размещены по территории страны также крайне неравномерно, запасы их сосредоточены в основном, в северных и во-

сточных районах страны, слабо заселенных и удаленных от центров переработки и сбыта и это определяет их высокую себестоимость при разработке и транспортировке. Безусловно, объяснить колоссальные различия в уровнях экономического развития различных территорий, делая акцент только на обширность страны и различия в природной среде, весьма примитивно. Это лишь одна из причин, которая лежит как бы на поверхности и вполне очевидна. Не меньшее значение на контрасты развития регионов оказали исторические особенности: время заселения территории, близость к столичным регионам, хозяйственная политика центра и наследие плановой экономики, которое выражалось в преобладающем значении отраслевого (ведомственного) размещения отраслей экономики.

Многообразие регионов – это разнообразие природных, климатических, культурных, исторических и экономических особенностей различных территорий страны. Это многообразие ставит перед государством и обществом задачу разработки различных управленческих стратегий, государственных программ для сближения регионов по показателю качества жизни населения [5]. И один из таких шагов, на пути к решению этой задачи это разработка Стратегии социально-экономического развития регионов — документа стратегического планирования и прогнозирования развития региона на долгосрочную перспективу. Стратегия определяет приоритеты, цели, задачи и направления социально-экономического развития регионов, согласованные с приоритетами и целями социально-экономического развития Российской Федерации. Каждая такая стратегия должна учитывать особенности конкретного региона.

Один из таких регионов — Дагестан. Республика Дагестан — один из субъектов Российской Федерации в составе Северо-Кавказского федерального округа. Дагестан называют южным форпостом России из-за его выгодного геостратегического положения и пограничного статуса. Стратегическая значимость региона определяется его положением на стыке нескольких государств, с которыми Россия имеет тесные связи. Дагестан — это удивительный регион России, который имеет выгодное географическое положение, красивую природу, богатую историю и культуру. А так как Дагестан отличается от всех остальных регионов Кавказа своим богатым и многообразным культурным наследием, это делает его еще и уникальным регионом. Дагестан. По численности населения (3 232 224 чел. на 31.12.2024 г) занимает 1 место в СКФО и 12-е место в РФ, а по абсолютной величине естественного прироста населения – 1 место как в округе, так и по стране в целом. По объему ВРП (2024 г -718,5 млрд. руб.) – 2-е место в округе и 34 место среди субъектов РФ. По объему инвестиций в основной капитал – 1 место в СКФО и 46 место в РФ. По производству продукции сельского хозяйства – 14 место в стране. В Республике Дагестан проживает 2,12% населения РФ, производится 0,8% ВРП субъектов РФ, 0,46% промышленной продукции и 2,3% продукции сельского хозяйства России.

Премьер Дагестана Абдулмуслим Абдулмуслимов озвучил предварительные социально-экономические показатели региона за 2024 год. Все они показывают положительную динамику:

1. Сельское хозяйство: объём производства сельхозпродукции вырос на 6% и составил 228,7 млрд рублей. Объём риса и винограда достиг исторического пика.
2. Платные услуги: за январь-ноябрь 2024 года объём платных услуг населению превысил 190 млрд рублей, что на 3% больше, чем в соответствующем периоде предыдущего года.
3. Оборот розничной торговли: рост к аналогичному периоду предыдущего года составил 1,4%, оборот превысил 801 млрд рублей.
4. Внешнеэкономическая деятельность: в первом полугодии товарооборот Республики Дагестан составил 161,21 млн долларов, что на 5% больше, чем за аналогичный период прошлого года.
5. Объём строительных работ: за 11 месяцев 2024 года объём работ по виду деятельности «Строительство» составил 189,8 млрд рублей и увеличился на 2% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года.
6. Заработная плата: среднемесячная номинальная начисленная заработная плата одного работника за 11 месяцев 2024 года возросла на 15,7% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года и составила 42 649,3 рубля.
7. Уровень безработицы: по состоянию на 1 декабря 2024 года количество безработных граждан, зарегистрированных в органах государственной службы занятости населения Республики Дагестан, составило 7,7 тыс. человек [4].

«Да, мы не можем ожидать мгновенных результатов, тогда как каждое изменение требует времени, ресурсов и усилий. Но уже сегодня мы видим, как существенно меняется ситуация в экономике Дагестана, эта работа – вклад в будущее республики и крепкий фундамент для будущих поколений. Стратегический, комплексный, последовательный подход к решению проблем республики показывает свою эффективность», – сказал Председатель Правительства РД [4].

Республика Дагестан обладает большим экономическим потенциалом, особенно ресурсным. На ее территории расположены месторождения горючих полезных ископаемых. Сельское хозяйство и промышленность также обладают большим потенциалом. Наиболее важными отраслями промышленности являются виноградарство, садоводство, животноводство, зерноводство, а, следовательно, топливная промышленность, перерабатывающая промышленность и машиностроение. Несмотря на определенное улучшение ситуации в республике и повышение уровня социально-экономического развития и качества жизни населения, все еще сохраняется большой разрыв между имеющимся потенциалом в Республике Дагестан и результатами его использования. Поэтому становится очевидной суть дальнейших действий в области социально-экономического развития — максимально использовать

потенциал республики с наибольшей выгодой и минимальными затратами ресурсов и средств. В этом особенность данного региона, на которую необходимо направить свое внимание при разработке стратегии социально-экономического развития. Например в действующей Стратегии социально-экономического развития сказано, что нельзя игнорировать и такие особенности Республики Дагестан, как инфраструктурные ограничения и нарастающие экологические проблемы, институциональную среду, транспортно-географическую специфику и др., сдерживающие инвестиции и экономический рост.

Дагестан располагает инновационным и интеллектуальным потенциалом, чтобы достичь поставленных в Стратегии социально-экономического развития на период до 2030 года целей. Она определяет социально-экономическое развитие Республики Дагестан не только на период до 2030 года, но и ориентиры развития на более дальние горизонты. Главная цель документа — повышение качества и продолжительности жизни людей, а также обеспечение роста численности населения республики. Именно качество социально-экономического развития отдельных регионов, а, следовательно, качество жизни населения в регионах должны являться главным показателем стабильности государства. При этом важно, при разработке подобных стратегий на долгосрочную перспективу необходимо учитывать все особенности данных регионов, что позволит определить «точки роста», развитие которых принесёт наибольший эффект.

Список использованных источников:

1. Проблемы и перспективы регионального развития (18.09.2024) <https://roscongress.org/materials/problems-i-perspektivy-regionalnogo-razvitiya/>
2. Республиканское информационное агентство "Дагестан" Источник: Информационный портал РИА «Дагестан».
3. Тысячи ответов на вопросы от пользователей из категории Экономика и финансы - Яндекс Нейро Источник: Каковы основные характеристики экономического развития Дагестана? - Библиотека Нейро. <https://search.app/ZZ3wtTxe48stBRMb7>
4. <https://www.riadagestan.ru/news/the-government-of-the-v-dagestane-nablyudaetsya-rost-osnovnykh-pokazateley-sotsialno-ekonomicheskogo-razvitiya-respubliki/>
5. https://dzen.ru/a/ZQCa9EXoXHn_dk7y

Залибекова Д.З.

РЫНОК КРИПТОВАЛЮТ В ФИНАНСОВОЙ СФЕРЕ

***Залибекова Д.З.,** доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства*

E-mail: Zalibekovad@rambler.ru

Аннотация. Рынок криптовалют является сравнительно молодым и не изученным для мирового рынка. Криптовалюта как высокотехнологичное средство платежа отличается высокими уровнем защиты, скоростью проведения операций, неограниченными возможностями в обработке больших массивов данных. В настоящее время, криптовалюта становится максимально востребованной и перспективным направлением цифровой глобальной экономики.

Ключевые слова: криптовалюта, стоимость, финансовое средство, блокчейн. Криптография, цифровые активы, транзакции, биткоин.

Annotation. The cryptocurrency market is relatively young and unexplored for the global market. Cryptocurrency as a high-tech means of payment is characterized by a high level of protection, speed of operations, and unlimited possibilities in processing large amounts of data. Currently, cryptocurrency is becoming the most in-demand and promising area of the digital global economy.

Keywords: cryptocurrency, value, financial means, blockchain. Cryptography, digital assets, transactions, Bitcoin.

Криптовалюты – новое явление в финансовой и экономической жизни, которое связано с появлением новой технологии блокчейна [4]. Эта техно логия устраняет промежуточные звенья между участниками финансовых расчетов и в принципе делает их недоступными для контроля со стороны государства, которое в силу особенностей данной технологии не имеет доступа к кошелькам. Учитывая, что отрасль только зарождается, следует обозначить наиболее популярные криптовалюты. На пике популярности стоят Биткоин, Эфир, Лайткоин. Им не уступают Риппл, Даш, Монеро. По данным портала CoinGekko, общая капитализация рынка криптовалют на конец сентября 2023 года составляла 1,1 трлн долларов США.

Самым известным видом криптовалюты является Биткоин (Bitcoin). На данный момент считается, что именно Биткоин – криптовалюта с наибольшей рыночной капитализацией, ведь его создание датируется 2009 г., наибольшее число пользователей информационной валютой прибегают к нему. Действительно, за последние годы его рыночная стоимость возросла, пользовательские способности не утратили свое значение, при этом информация об осуществлении транзакции является непосредственно открытой. Чтобы использовать данную криптовалюту в целях повышения своего личного дохода, необходимо иметь не только денежный капитал, с помощью которого будет происходить покупка криптовалюты, но и умственные способности, в частности способность рассчитывать все издержки и возможные риски. Само слово «биткойн» происходит от английских слов bit - бит и coin - монета. Это новый вид децентрализованной платежной системы, основанной на криптографических

методах шифрования транзакций. Данное техническое решение основано на технологии «Блокчейн», где участники напрямую, без привлечения посредников, институтов, производят транзакции. В ее основе лежит определенная технология, получившая название «блокчейн». С помощью специального адреса, который лежит в основе блокчейна, можно осуществлять переводы криптовалюты. Для того чтобы существовала криптовалюта, должны существовать мощности, на которых она вычисляется и обменивается — это платформа блокчейн. Первую криптовалюту составляли биткоины, которые были выпущены 12 лет назад.

Эти транзакции (банковские финансовые называют одноранговыми, т.е. равными друг другу. С учетом изложенного не вызывает удивления становление принципиально нового рынка — рынка платформ, приложений и сервисов, использующих технологию распределенного реестра, в том числе технологию блокчейн. Развитие этого рынка привело к созданию нового способа привлечения инвестиций — ICO (англ. Initial Coin Offering — первичное размещение монет), который, несмотря на некоторое терминологическое сходство с IPO (англ. Initial Public Offering — первичное публичное размещение), от последнего существенно отличается. ICO понимается как процедура публичного размещения (продажи) токенов с целью привлечения инвестиций для развития проекта, использующего технологию блокчейн. Таким образом, государство в условиях цифровой экономики столкнулось с явлением, которое сложно урегулировать исходя из традиционных институтов и представлений о предмете правового регулирования.

С 1 января 2021 года в Российской Федерации вступил в силу Закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте», в котором не упоминается криптовалюта, но дано определение цифровой валюты. А криптовалюта является разновидностью цифровой валюты. Криптовалюта не имеет материального воплощения, не является денежной единицей. Криптовалюта, как и другая цифровая валюта, признается имуществом.

Существуют различные мнения о схожести по сути безналичных электронных денег с криптовалютой. Однако, несмотря на то что криптовалюта и электронные деньги по своей сути являются цифровыми, между ними имеется ряд принципиальных различий. Основным отличием является то, что криптовалюта не эмитируется (выпускается) центральными банками и ничем не обеспечена. К основным преимуществам криптовалют можно отнести высокую степень надежности, так как их практически невозможно подделать. Кроме того, криптовалюта является дефляционным инструментом и исключает риски инфляции, так как имеет ограниченный лимит эмиссии. Правовой статус криптовалюты также не всеми странами определен. К тому же она не нуждается в посредниках, т.е. переводы осуществляются только напрямую в сети без банков и финансовых институтов. И наконец, для того чтобы грамотно оперировать с криптовалютами, необходимы знания не только в финансовой сфере, требуется также обладать навыками современных цифровых технологий.

Как правило, трейдеры следят за всеми новостями, происходящими вокруг оборота криптовалюты, будь это мнение авторитетного эксперта, либо за-

пуск новой криптовалюты или легализация оборота криптовалюты в некоторых странах. На все эти сигналы рынок криптовалюты очень быстро реагирует.

Рынок криптовалюты делится на два вида:

1. Децентрализованный-криптовалюта покупается за деньги. Операции осуществляются между покупателем криптовалюты и продавцом. После оплаты, если платёж поступил, продавец переводит, токен покупателю. При данном виде покупки могут быть мошенники и не перевести криптовалюты. Можно поторговаться с продавцом.

2. Централизованный – онлайн-платформы, операции выполняются в пределах самого ресурса.

В свою очередь делится на еще два вида.

- Криптовалютный – в котором происходит обмен криптовалютами, нельзя покупать за евро, доллары и прочую валюту.

- Фиатный – в данном рынке уже можно покупать монеты за реальные деньги.

Кошелёк блокчейна — передовая система, обеспечивающая безопасное хранение цифровой валюты. Кошелёк может быть запущен на любом электронном устройстве с операционной системой, включая сервер. Например, смартфоны, ноутбуки, персональные компьютеры. Также наблюдается его сходство с онлайн банкингом, который, собственно, обеспечивает доступ к деньгам на банковском счёте, однако пользователь блокчейна обладает полным и единоличным контролем над собственными деньгами и может самостоятельно завести любое количество кошельков, не предоставляя свои персональные данные. В то же время, за все действия, технические и юридические проблемы с кошельком, пользователя придётся решать самостоятельно.

Использованная литература:

1. Закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте»
2. Постановление 17 ААС от 21.12.2020 № А60-1032/2019
3. Егорова М.А., Кожевина О.В. Место криптовалюты в системе объектов гражданских прав // Актуальные проблемы российского права. 2020. №1. С. 79-85 3. Федерации

УДК 330.322

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

Залибекова Д.З., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: [E-mail: zalibekova@rambler.ru](mailto:zalibekova@rambler.ru)

Аннотация: в статье рассматриваются основные методы и формы налогового регулирования инвестиционной деятельности в России как инструмента поддержки инвестиционной активности. В этой связи стоит задача создания благоприятного инвестиционного налогового климата, предоставления инвесторам государственной поддержки.

Ключевые слова: инвестиционная деятельность, налоговое регулирование, налогообложение, стимулирование, эффективность.

Annotation: the article discusses the main methods and forms of tax regulation of investment activity in Russia as a tool to support investment activity. In this regard, the task is to create a favorable investment tax climate and provide government support to investors.

Keywords: investment activity, tax regulation, taxation, incentive, efficiency.

Государственное регулирование инвестиционной деятельности представляет собой совокупность государственных подходов и решений, закрепленных законодательством, организационно-правовых форм, в рамках которых инвестор осуществляет свою деятельность. Регулирование выражается в прямом управлении государственными инвестициями: финансовой помощи в виде дотаций, субсидий, бюджетных ссуд, льготных кредитов, в финансовой и кредитной политике, ценообразовании, выпуске в обращение ценных бумаг, амортизационной политике [3].

Приоритетное значение имеет вопрос совершенствования налоговой политики государства в области стимулирования субъектов инвестиционной деятельности. Важнейшая задача российского законодательства, в условиях недостатка финансовых вложений, – выработка эффективных инструментов налогового регулирования и стимулирования инвестиционной активности хозяйствующих субъектов. Уменьшение налоговой нагрузки за счет снижения налоговых ставок в региональной части или временное освобождение от уплаты налогов дает возможность налогоплательщику получить свободные финансовые ресурсы для совершенствования производства, покупки новых технологий и оборудования. Невозможно поднять российскую экономику на новый качественный уровень без технического переоснащения производства, без обновления техники и технологий, без совершенствования инфраструктуры и методов налогового стимулирования инвестиционной активности, включая налоговые ставки, амортизационную политику, налоговые льготы, налоговые каникулы, инвестиционный налоговый кредит, налоговую амнистию, специальные нало-

говые режимы. Россия продолжает содействовать использованию парков высоких технологий, особых экономических зон и промышленных кластеров, которые предлагают дополнительные налоговые и инфраструктурные стимулы для привлечения инвестиций. Субъекты хозяйствования могут получать широкий спектр льгот, включая освобождение от налога на прибыль, налога на добавленную стоимость, налога на имущество, импортных пошлин и частичного освобождения от платежей в социальные фонды. Правительство оценивает и предоставляет финансирование для инвестиций на ежегодной основе. В России 25 особых экономических зон (ОЭЗ), которые попадают в одну из четырех категорий: промышленные и производственные зоны; зоны технологий и инноваций; туристско-рекреационные зоны; портовые зоны. налоговой задолженности и другие методы.

С 01 января 2025 года вступили в силу изменения касающиеся налога на прибыль. Базовая ставка налога на прибыль компаний увеличена с 20% до 25%. Эта реформа затронула всех юридических лиц, за исключением льготных категорий — прежде всего организаций в сфере информационных технологий и резидентов ОЭЗ. Так, если доля доходов ИТ-компании от продажи программного обеспечения составляет не менее 90%, ставка будет равняться 5%. Кроме того, у них есть возможность применять вычет на зарплаты ИТ-специалистов в размере 1,5% от фонда оплаты труда.

Кроме того, с 2025 года в российской налоговой системе введен новый механизм поддержки инвестиций - федеральный инвестиционный налоговый вычет. Этот инструмент позволяет компаниям сокращать налоговую нагрузку, направляя средства на развитие производственных мощностей и внедрение инноваций.

Суть федерального инвестиционного налогового вычета заключается в снижении налога на прибыль в федеральный бюджет страны за счёт частичного возмещения затрат:

- на приобретение, модернизацию или создание основных средств (оборудование, здания, инфраструктура);
- на разработку или внедрение нематериальных активов (патенты, лицензии, ПО).

Вычет не может превышать 50% от совокупности этих затрат.

Вычет расширен для приоритетных отраслей, таких как:

- информационные технологии и микроэлектроника;
- биотехнологии и фармацевтика;
- возобновляемые источники энергии и «зелёная» энергетика;
- машиностроение и робототехника.

Регулирование налогообложения инвестиционной деятельности осуществляется не только на федеральном, но и на региональном уровне. В налоговом законодательстве субъектов РФ содержатся нормы, которые в свою очередь связаны с созданием максимально благоприятных усло-

вий для привлечения инвесторов и установлением льгот по налогообложению инвестиций [3].

Региональный инвестиционный налоговый вычет - это льгота, которая не привязана к конкретным отраслям. Условия и порядок её предоставления определяют субъекты РФ. Например, регион может дать вычет за строительство завода, даже если он не входит в федеральный перечень приоритетов. Для регионального инвестиционного налогового вычета важнее объём инвестиций (обычно от 100 млн рублей) и создание рабочих мест, а не отраслевая принадлежность.

Ранее региональный инвестиционный налоговый вычет имел ограниченный срок действия - до декабря 2027 года. С 2025 года его действие становится бессрочным, что предоставляет инвесторам большую уверенность и стимулирует долгосрочные вложения в региональные проекты.

Применять можно только один из этих вычетов. Если проект относится к информационным технологиям, биотехнологиям или другим федеральным приоритетам, то для него больше подходит федеральный инвестиционный налоговый вычет. Если же он реализуется в конкретном регионе и вне стратегических отраслей, то стоит выбрать региональный инвестиционный налоговый вычет.

С 2025 года в налоговом законодательстве России произошли важные изменения, касающиеся учёта расходов на научные разработки. Теперь предприятия могут применять повышенный коэффициент 2 к затратам на НИОКР при расчёте налога на прибыль (ранее использовался коэффициент 1,5).

Данная мера позволяет организациям:

- увеличивать сумму учитываемых расходов в два раза;
- существенно снижать налогооблагаемую базу;
- уменьшать налоговые платежи.

Нововведение особенно выгодно для организаций, которые:

- занимаются инновационными разработками;
- инвестируют в научные исследования;
- внедряющих новые технологии.

Важно отметить, что право на применение повышенного коэффициента сохраняется даже в случае, если научные исследования не привели к ожидаемому результату. Это делает налоговые условия для инновационной деятельности более комфортными и предсказуемыми.

Распространяется на НИОКР по приоритетным направлениям:

- разработка искусственного интеллекта;
- биомедицинские технологии;
- возобновляемая энергетика;
- квантовые вычисления;
- робототехника.

С этого года в стране появилась региональная льгота по налогу на прибыль для малых технологических предприятий. Её цель - уменьшить налоги для

инновационного бизнеса и стимулировать развитие высокотехнологичных отраслей в регионах.

Для таких предприятий устанавливается базовая ставка налога на прибыль в размере 20% (3% — в федеральный бюджет, 17% — в региональный).

Регионы могут снижать свою часть налога до 0—5% (вместо 17%).

Таким образом, при применении этой льготы компании платят от 3 до 8% вместо 20%. Льгота предоставляется на 5 лет с момента регистрации компании или с даты включения в реестр технологических предприятий.

При этом компания должна заниматься бизнесом в приоритетных направлениях, установленных регионом, например информационных технологий, биотехнологии, робототехника.

Запрещено применять льготу, если компания:

- является участником СЭЗ (свободной экономической зоны);
- уже использует другие инвестиционные льготы для того же проекта.

Обеспечение благоприятного инвестиционного климата в России является ключевой национальной задачей, от реализации которой зависит социально-экономическая динамика, эффективность участия в международных экономических процессах, повышение инновационного потенциала страны и возможность модернизации на этой основе национальной экономики.

Список использованных источников:

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений : Федеральный закон № 39-ФЗ : принят Государственной Думой 15.07.1998 : одобрен Советом Федерации 17.07.1998 : последняя редакция // КонсультантПлюс : справочная правовая система : сайт. — URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142 (дата обращения : 20.03.2025).

2. Налоговый кодекс Российской Федерации : часть вторая : текст с изменениями и дополнениями на 19.12.2024 : принят Государственной Думой 19.07.2000 : одобрен Советом Федерации 26.07.2000 // КонсультантПлюс : справочная правовая система : сайт. — URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165.

3. Волков, А. Ю. Анализ инвестиционной привлекательности Ярославской области / А. Ю. Волков, А. А. Дрегля // Приоритетные направления устойчивого социально-экономического развития государств в условиях усиления внешних рисков : сборник материалов Международной научно-практической конференции, Киров, 3 ноября 2022 года. — Киров : Об-

щество с ограниченной ответственностью «Издательство «Аверс», 2022. – С. 279–283. – EDN WEKWTL.

УДК 330.322

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В НАЛОГООБЛОЖЕНИИ

Залибекова Д.З., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства

E-mail: zalibekova@rambler.ru

Аннотация. В современном мире данные технологии становятся все более широко распространенными, и, следовательно, возникает необходимость в четком правовом регулировании их использования. В статье рассматривается актуальная проблема разработки новых правовых норм для регулирования искусственного интеллекта и нейротехнологий в налоговом праве.

Ключевые слова: искусственный интеллект, финансовые организации, регулирование, искусственный интеллект, инновации.

Находясь на передовом рубеже технического прогресса, Россия занимает ведущие позиции в области разработки и применения нейронных сетей, глубокого обучения и алгоритмов машинного обучения. Это позволяет создавать инновационные продукты и решения, способствующие улучшению качества жизни граждан. Благодаря развитию искусственного интеллекта в России удалось добиться значительных результатов. Каждый день руководителям приходится принимать сложные решения в условиях неопределенности. Объем информации растет, и учесть все факторы бывает непросто даже самой опытной команде. Искусственный интеллект в виде больших языковых моделей становится новым инструментом в арсенале руководителя для поддержки принятия решений и управления рисками. Правильно настроенная модель способна проанализировать данные, указать на скрытые тенденции, предупредить о потенциальных опасностях и даже помочь соблюсти многочисленные регуляторные требования.

Официальное определение искусственного интеллекта в России впервые дано в Указе Президента РФ от 10.10.2019 № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации». Это комплекс технологических решений, позволяющий имитировать когнитивные функции человека (включая поиск решений без заранее заданного алгоритма) и получать при выполнении конкретных задач результаты, сопоставимые с результатами интеллектуальной де-

тельности человека или превосходящие их. Комплекс технологических решений включает информационно-коммуникационную инфраструктуру, программное обеспечение (в том числе то, в котором используются методы машинного обучения), процессы и сервисы по обработке данных и поиску решений.

Вопросы, связанные с эффективным функционированием искусственного интеллекта, для нашей страны в настоящее время важны и актуальны. Обращаясь с посланием к Федеральному Собранию Владимир Путин отметил успехи российской ИТ-отрасли, настоял на продлении льгот для ИТ-компаний до 2023 г. и предложил государству взять курс на цифровую экономику. В ежегодном послании к Федеральному Собранию Президент РФ Владимир Путин впервые в своей многолетней практике подобных выступлений значительное внимание уделил ИТ-отрасли. «Одной из самых быстроразвивающихся отраслей стала у нас, уважаемые коллеги, ИТ-индустрия, что очень радует, — заявил он. — Уверен, уже в ближайшее десятилетие есть все возможности сделать ИТ-индустрию одной из ключевых экспортных отраслей России».

Перспективные методы искусственного интеллекта представлены как совокупность следующих технологий: компьютерное зрение, обработка естественного языка, распознавание и синтез речи, интеллектуальная поддержка принятия решений, методы, направленные на создание принципиально новой научно-технической продукции, в том числе в целях разработки универсального (сильного) искусственного интеллекта (автономное решение различных задач, автоматический дизайн физических объектов, автоматическое машинное обучение, алгоритмы решения задач на основе данных с частичной разметкой и (или) незначительных объемов данных, обработка информации на основе новых типов вычислительных систем, интерпретируемая обработка данных и другие методы).

Поэтому принимая во внимание, с какой скоростью происходит развитие технологического прогресса, для информационного общества все актуальнее становится проблема необходимости развития правовых основ по регулированию функционирования и контроля робототехники и искусственного интеллекта. В связи со стратегической важностью, и определенной опасностью, которую несет создание технологии «искусственный интеллект» ее разработка нуждается в государственном регулировании в целях выработки государственной стратегии в этой области.

Создание искусственного интеллекта запустило пятую волну технологической революции, позволит перейти от цифровизации экономики и общества к построению цифровой экономики. Это даст возможность совершать быструю обработку больших объемов данных, осуществлять прогнозирование в целях оптимизации производства, использовать существующие цифровые платформы и электронную инфраструктуру. А самое главное, добиться максимальной эффективности в управлении экономикой страны.

Технологии искусственного интеллекта в настоящее время все больше и больше начинают употребляться в разных отраслях экономики, бизнесе, государственном управлении, медицине, образовании, агропромышленном секторе,

судебной деятельности и т. д. В данном аспекте искусственный интеллект не обошел стороной и предпринимательскую деятельность. В частности, Сбербанк разработал первую в нашей стране систему проверки юридических лиц на правоспособность на базе искусственного интеллекта. Система проверяет сведения о банкротстве, ликвидации и реорганизации юридических лиц, корректности сведений, имеющих в выписке из Единого государственного реестра юридических лиц, полномочий подписанта на заключение сделки и иных параметров.

В целом, можно выделить следующие черты искусственного интеллекта:

- имитирует когнитивные функции человека;
- наличествует исключительно в цифровой среде;
- самообучается на основании полученного прежде опыта;
- самостоятельно принимает решения и разрешает задачи как по заранее заданному алгоритму, так и без него .

Одним из главных преимуществ применения информационных технологий и искусственного интеллекта в налоговом администрировании является автоматизация и оптимизация процессов сбора, обработки и анализа налоговой информации. С помощью специально разработанных программ и систем налоговые органы могут эффективно собирать и проверять данные о доходах и расходах налогоплательщиков. Искусственный интеллект позволяет автоматически анализировать эти данные, выявлять возможные налоговые правонарушения и определять риски нарушения закона. Это способствует более точной и своевременной оценке налоговых обязательств, а также сокращению времени, затрачиваемого на ручную обработку информации.

Еще одной важной областью применения информационных технологий и искусственного интеллекта в налоговом администрировании является улучшение сервиса для налогоплательщиков. Существует множество онлайн-сервисов, позволяющих налогоплательщикам подавать декларации, получать информацию о своих налоговых обязательствах и взаимодействовать с налоговыми органами удаленно. Это упрощает процедуру уплаты налогов и снижает бюрократическую нагрузку на налогоплательщиков.

Искусственный интеллект постепенно внедряется во все сферы жизни людей и налоговая отрасль в этом плане не исключение. С помощью мобильного приложения «Налоги ФЛ» и интернет-сервиса ФНС России «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц» можно быстро и удобно оплатить имущественные налоги и не только. Сервис включает в себя множество функций для налогоплательщика – физическому лицу в режиме онлайн возможно контролировать наличие начислений и задолженности по налогам, взаимодействовать с налоговыми органами в электронном виде. Основные функции в данном сервисе выполняет искусственный интеллект, у которого даже есть официальное имя – «Таксик». Он, представляет собой - чат-бота помощника, к которому можно обратиться по всем интересующим вопросам в рамках разумного использования сервиса. Как получить ИНН или справку, когда платить НДФЛ или имущественный налог – вот неполный перечень вопросов, на которые может ответить чат-бот по имени Таксик на официальном сайте ФНС России и приложении «Налоги ФЛ».

Таким образом, преимуществами применения информационных технологий и искусственного интеллекта в налоговом администрировании являются:

- увеличение эффективности налогового администрирования: автоматизация процессов и использование искусственного интеллекта позволяют ускорить обработку налоговой информации;
- повышение прозрачности и справедливости налогообложения: информационные технологии и искусственный интеллект обеспечивают более точное и объективное применение налогового законодательства;
- сокращение возможностей для коррупции и мошенничества: автоматизированные системы контроля и анализа налоговых данных позволяют выявлять и предотвращать нарушения.

Правилами и принципами использования искусственного интеллекта:

Соблюдение прав и свобод человека. Недопустимо нарушать личные, социальные, политические, экономические и культурные права при разработке, внедрении и использовании искусственного интеллекта.

Справедливость и недопустимость дискриминации. Необходимо отказываться от внедрения и использования ИИ, если существует существенный риск ущемления прав отдельных людей или групп. Также должна быть гарантирована возможность оспорить решение, принятое с использованием искусственного интеллекта.

Прозрачность и объяснимость. Должен быть открытый доступ к информации об алгоритмах работы искусственного интеллекта и обеспечение объяснимости пользователю принятия отдельно взятого решения искусственного интеллекта.

Безопасность и контроль пользователя. Запрещается разрабатывать, внедрять и использовать технологии искусственного интеллекта с целью причинения вреда жизни и (или) здоровью человека, а также имущественного ущерба. 2

Безопасность персональных данных. Разрешённые национальным законодательством данные пользователей и иных лиц, используемые для целей функционирования систем искусственного интеллекта, должны быть защищены надлежащим образом.

Информированность и добровольность взаимодействия. Перед взаимодействием с системой искусственного интеллекта необходимо уведомить пользователя. Возможный отказ от взаимодействия не должен нанести ущерба пользователю.

Соблюдение общечеловеческих этических ценностей. Цели разработки искусственного интеллекта не могут противоречить общечеловеческим моральным ценностям.

Распределение ответственности. Ответственность за вред, причинённый использованием искусственного интеллекта, распределяется между разработчиком и пользователем в зависимости от причины наступления негативных последствий (системный сбой или нарушение правил эксплуатации).

Также есть мнение, что при использовании искусственного интеллекта важно соблюдать законы о данных и интеллектуальной собственности. Всё, что

создаётся искусственного интеллекта и планируется использовать публично, должно проходить юридическую экспертизу на предмет правовой чистоты. 1

Список использованных источников:

1. Указ Президента РФ от 10.10.2019 № 490 «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» (вместе с Национальной стратегией развития искусственного интеллекта на период до 2030 года) // СЗ РФ. 2019. № 41. Ст. 5700.
2. Официальный сайт Министерства цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. URL: <https://minsvyaz.ru/ru/activity/directions/779/> (дата обращения: 10.05.2023).
3. Сбербанк запатентовал систему проверки юрлиц на базе искусственного интеллекта. URL: <https://rb.ru/news/sber-control-legal/?ysclid=ltmx3aocrv413865876> (дата обращения: 11.03.2024 г.).
4. Шпаковская В. В. Искусственный интеллект в гражданском праве // ИС. Авторское право и смежные права. 2023. № 4. С. 54–60.
5. Новикова Ю.С., Селюкова А.А., Колосов Н.В. Влияние искусственного интеллекта на налоговое законодательство // Вестник науки №11 (68) том 3. С. 424 - 428. 2023 г. ISSN 2712-8849 // Электронный ресурс: <https://www.вестник-науки.rf/article/10925> (дата обращения: 16.03.2025 г.)

Залибекова Д.З.

УДК 336.5

РЕГИОНАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ЭЛЕМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ

***Залибекова Д.З.,** доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства*

E-mail: Zalibekovad@rambler.ru

***Бучаева С.А.** доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства*

E-mail: buchaeva@rambler.ru

Аннотация: научная статья посвящена анализу влияния региональных налогов на формирование и развитие региональных бюджетов в контексте современных экономических условий. В статье рассматриваются процессы формирования региональных налогов, их роль в привлечении инвестиций и стимулировании экономического развития, а также их влияние на социальные программы и обеспечение общегосударственной устойчивости. В современном мире региональные бюджеты играют ключевую роль в обеспечении экономического развития и социальной стабильности на местном уровне.

Ключевые слова: региональные налоги, бюджет, доходы, расходы, неналоговые доходы, собственные доходы, регулирующие доходы.

Abstract: the scientific article is devoted to the analysis of the impact of regional taxes on the formation and development of regional budgets in the context of modern economic conditions. The article examines the processes of formation of regional taxes, their role in attracting investment and stimulating economic development, as well as their impact on social programs and ensuring national sustainability. In today's world, regional budgets play a key role in ensuring economic development and social stability at the local level.

Keywords: regional taxes, budget, income, expenses, non-tax income, own income, regulatory income.

Региональные бюджеты – центральное звено территориальных бюджетов. Они предназначены для финансового обеспечения задач, возложенных на государственные органы управления субъекта Российской Федерации. Величина региональных бюджетов растёт не только в России, но и во многих других странах мира и составляет сегодня подавляющую часть финансовых ресурсов развитых государств. На их основе финансируются: муниципальное образование; здравоохранение; коммунальное обслуживание населения [3]. В связи с тем, что функции регулирования экономических и социальных процессов перешла от центральных органов государственной власти к региональным, роль региональных бюджетов усилилась. Через региональные бюджеты финансируется значительная часть общественных фондов потребления. Как финансовая категория региональный бюджет обусловлен тем, что выполнение социальной, политической и экономической функций любого административно-территориального образования объективно требует финансовых ресурсов, а именно, централизованного денежного фонда. Однако для любой административно-территориальной формации содержание регионального бюджета не изменяется – это доходы и расходы. Бюджетный кодекс РФ определяет бюджет субъекта РФ (региональный бюджет) как форму образования и расходования денежных средств, предназначенных для обеспечения задач и функций, отнесенных к предмету ведения субъекта Федерации. Понятие регионального бюджета закрепляется и законодательством субъектов РФ. Например, Закон Республики Дагестан «О бюджетном процессе Республики Дагестан» определяет бюджет субъекта как составную часть консолидированного бюджета области, предназначенную для мобилизации доходов и финансирования расходов общеобластного значения, а также оказания помощи бюджетам самоуправляющихся административно – территориальных единиц области при недостаточности их собственных доходов [1].

Бюджет субъекта Российской Федерации (региональный бюджет) – форма образования и расходования денежных средств в расчете на финансовый год, предназначенных для исполнения расходных обязательств соответствующего субъекта Российской Федерации.

Бюджет субъекта Российской Федерации и свод бюджетов муниципальных образований, входящих в состав субъекта Российской Федерации (без учета межбюджетных трансфертов между этими бюджетами), образуют консолидированный бюджет субъекта Российской Федерации. Бюджет муниципального образования (местный бюджет) – форма образования и расходования денежных средств в расчете на финансовый год, предназначенных для исполнения расходных обязательств соответствующего муниципального образования.

Консолидированный бюджет Российской Федерации образуют федеральный бюджет и свод бюджетов других уровней бюджетной системы Российской Федерации (без учета межбюджетных трансфертов между этими бюджетами и за исключением бюджетов государственных внебюджетных фондов и территориальных государственных внебюджетных фондов).

Доходы бюджета – денежные средства, поступающие в безвозмездном и безвозвратном порядке в соответствии с законодательством Российской Федерации в распоряжение органов государственной власти Российской Федерации, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Доходы бюджетов образуются за счет налоговых и неналоговых видов доходов, а также за счет безвозмездных и безвозвратных перечислений. К налоговым доходам относятся предусмотренные налоговым законодательством Российской Федерации федеральные, региональные и местные налоги и сборы, а также пени и штрафы.

К неналоговым доходам относятся доходы от использования имущества, находящегося в государственной или муниципальной собственности, после уплаты налогов и сборов, предусмотренных законодательством о налогах и сборах; от платных услуг, оказываемых бюджетными учреждениями, находящимися в ведении соответственно федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, после уплаты налогов и сборов, предусмотренных законодательством о налогах и сборах; средства, полученные в результате применения мер гражданско-правовой, административной и уголовной ответственности, в том числе штрафы, конфискации, компенсации, а также средства, полученные в возмещение вреда, причиненного Российской Федерации, субъектам Российской Федерации, муниципальным образованиям, и иные суммы принудительного изъятия; иные неналоговые доходы.

Расходы бюджета – денежные средства, направляемые на финансовое обеспечение задач и функций государства и местного самоуправления. Дефицит бюджета – превышение расходов бюджета над его доходами. Профицит бюджета – превышение доходов бюджета над его расходами.

Финансовая сущность бюджета проявляется в общественных отношениях, связанных с мобилизацией и использованием средств централизованного денежного фонда соответствующего территориального уровня и перераспределением его между бюджетами. Соответственно, финансовая сторона бюджета субъекта РФ (регионального) представляет совокупность денежных отношений, складывающихся на уровне субъекта Федерации по поводу перераспределения национального дохода и части национального богатства в целях образования,

распределения и использования централизованного в масштабах определенного региона денежного фонда, предназначенного для финансирования функций и задач субъекта Российской Федерации. Признание регионального бюджета в качестве финансовой категории требует исследования качественных признаков, характеризующих данную категорию, свойств (черт), раскрывающих её специфику и позволяющих выделить ее из системы финансовых категорий. Специфичность – это главное, что отличает финансовую сущность регионального бюджета как самостоятельной категории от бюджетов других уровней бюджетной системы РФ, которые также являются финансовыми категориями.

К особым (исключительным) чертам регионального бюджета относятся, на мой взгляд, следующие:

- имеет возможность рассчитывать на финансовую помощь из федерального бюджета;
- является средством регулирования местных бюджетов [3]. Характеризуя роль региональных бюджетов, нельзя не учитывать, что кризисные явления в экономике страны, инфляция и расстроенность финансовой системы не позволяют региональным бюджетам выполнять в полной мере свое предназначение.

К таким негативным факторам можно отнести бюджетный дефицит (превышение расходов над доходами). С помощью региональных бюджетов государство проводит экономическую политику, выравнивая уровни экономического и социального развития территорий, которые в силу исторических, географических, военных и других условий отстали в своем экономическом и социальном развитии от других районов страны. Разрабатываются региональные программы, которые финансируются из региональных бюджетов.

Собственные доходы включают следующие региональные налоги и сборы: налог на имущество предприятий; налог на недвижимость; дорожный налог; транспортный налог; региональные лицензионные сборы. К собственным доходам относятся доходы от использования имущества, находящегося в собственности субъектов РФ, и доходы от платных услуг, оказываемых бюджетными учреждениями, находящимися в ведении органов государственной власти субъектов РФ. Регулирующие доходы – это отчисления от федеральных налогов и сборов, распределенных к зачислению в бюджеты субъектов РФ по нормативам, определенным федеральным законом о федеральном бюджете на очередной финансовый год, а также дотаций, субвенций, субсидий и трансфертов, полученных за счет средств федерального бюджета. Трансферты, предоставляемые регионам из федерального фонда поддержки регионов, обладают выраженной социальной ориентацией и призваны содействовать выравниванию бюджетной обеспеченности разных территорий в расчете на душу населения. Трансферты, называемые иногда также грантами, принято делить на общие и целевые. Общие трансферты используются для корректировки общих уровней доходов региональных бюджетов. Целевые выполняют функции, определенные федеральными органами, их размер необязательно зависит от уровня бюджетной обеспеченности в расчете на душу населения. Если общие трансферты используются регионами по их усмотрению и не обусловлены встречным финансированием, то целевые трансферты связаны рядом условий. Поэтому целевые

трансферты выделяются в самостоятельную группу, которую называют субвенциями. Субвенции представляют собой денежные средства, выделяемые федеральным бюджетом или бюджетами регионов в пользу других регионов. Они имеют ярко выраженное целевое назначение, т. е. это финансовые ресурсы, предоставляемые на определенные цели (развитие здравоохранения, дорожное строительство, коммунальные объекты и др.). Неиспользование субвенций на цели, для которых они предназначены, влечет необходимость их возврата. Субвенции призваны стать одним из источников финансовых ресурсов для обеспечения саморазвития регионов. Дотации есть средства безвозмездной бюджетной поддержки региона, обусловленной объективными неблагоприятными факторами, временными или постоянными. Дотации используются для финансовой поддержки определенных видов экономической деятельности, объектов, социальных процессов, категорий населения.

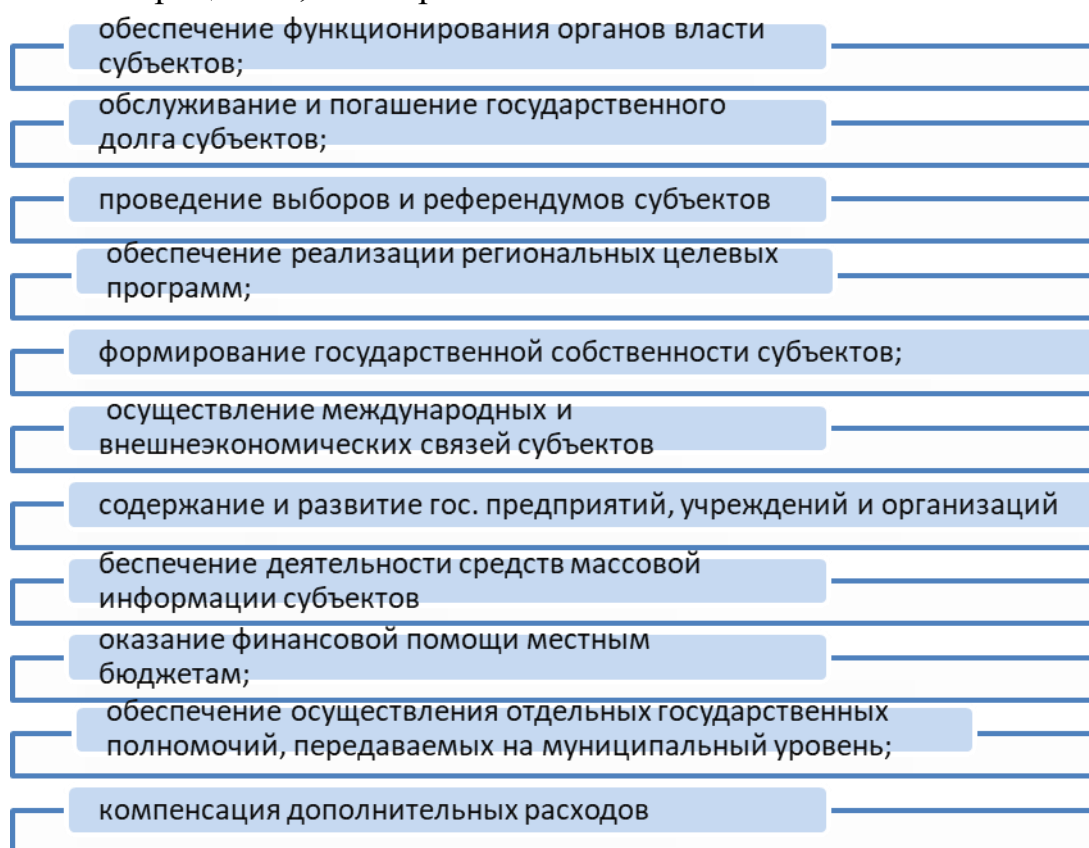


Рис.1 Основные направления использования средств региональных бюджетов

На рис.1 представлены основные направления расходования средств региональных бюджетов.

Около половины всех расходов бюджетов краев, областей и городов приходится на финансирование здравоохранения, просвещения и науки. В бюджетах более низкого уровня – районных, поселковых и сельских – преобладают расходы на народное образование и здравоохранение. Важным направлением расходования средств местных (региональных) бюджетов в настоящее время является также финансирование экологических программ.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) [Текст] : федер. закон от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ (ред. от 03.12.2011) // Справочная правовая система «Консультант Плюс». Разд. «Законодательство»

2. Старкова О.В. Налог. Региональные особенности. International independent scientific journal. – 2021. – С. 46-49

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОГО БАНКА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ИБАЕВ РУСТАМ КАМИЛОВИЧ

Доцент кафедры государственно-правовых дисциплин

Дагестанского государственного университета народного хозяйства

rusibaev01@gmail.com

Аннотация: Данная статья посвящена одному из самых обсуждаемых в настоящее время и актуальных вопросов статусу и правовому положению Центрального банка Российской Федерации.

Ключевые слова: Банк, статус, национализация, институт, инфляция.

Вопрос, связанный с Центральным банком РФ является в последнее время актуальным. Хотелось бы напомнить о том, что история Центрального банка имеет не долгую историю. Считается что ЦБ РФ является приемником предыдущих институтов которые в разное время назывались госбанк РСФСР, госбанк СССР, госбанк Российской империи. Но при этом вместо слово государственный появилось слово «центральный». Это не просто изменение в названии, а изменение сущности этого института. Надо сказать, что ЦБ РФ это новый для общества институт, который создавался, строился сознательно по определённому проекту на протяжении многих лет. Наиболее смелые критики утверждают, что ЦБ РФ самостоятельная ветвь власти. [1, с.76] То есть как известно есть три ветви власти, а ЦБ РФ это тоже самостоятельная ветвь власти но с некоторыми преимуществами. Он стоит и контролирует все остальные ветви власти в Российской Федерации.

Если заглянуть в историю нашей страны то мы увидим что в России до С. Витте государственный банк был подразделением министерства финансов, то

есть занимал то место который и должен был занимать. Был подразделением который выполнял такие функции как эмиссия денежных знаков и ничего другого. После С. Витте государственный банк приобрёл завышенные полномочия. Другой период связан с попытками национализации ЦБ РФ. Надо сказать, что центробанки создавались как частные корпорации в основном как акционерные общества открытого или закрытого типа. Наиболее очевидный шаг по ограничению независимости от государства центробанка РФ это его национализация. Наиболее яркие примеры национализации центробанков это национализация банка Канады в 1938 году, английского банка – Банка Англии в 1946 году. На счёт госбанка Российской империи можно сказать, что до 1917 года формально являлся государственным институтом. Полномочия государственного банка просто были ограничены, и он был поставлен под жёсткий контроль государства уже советским правительством.

Сегодня некоторые политики говорят не только об ограничении полномочий ЦБ РФ но и об острой необходимости его национализации. [2, с.67] За последние 30 лет произошли серьёзные титанические изменения в геополитической ситуации. Исчезновение с политической карты СССР. Напомню, что Советский Союз определял модели денежно-кредитных систем в «братских» государствах, государств которые входили в Совет экономической взаимопомощи (СЭВ). В 1990-е годы начинается процесс глобализации, в том числе и финансовая глобализация. Активизируется деятельность международного валютного фонда (МВФ) который в странах с переходной экономикой, то есть экономики бывших социалистических стран стали создавать совершенно новые денежно-кредитные системы с совершенно иными институтами. И нынешний ЦБ РФ это по сути дела институт, который был нам навязан в начале 1990-х годов.

В Российскую Федерацию приезжали различные консультанты МВФ. Они хотя и внешне выступали под различными флагами но по сути это одна компания, которая создавала этот институт. Главное что этот институт был развёрнут не в сторону отечественной экономики, а развёрнут был в сторону тех стран которые победили в «холодной войне», прежде всего в сторону США. Мировая финансовая система устроена не так как пишут в учебниках для студентов. В учебниках указывается, что центробанки это высшие национальные инстанции, а дальше МВФ и всё на этом. [3, с.52] На самом деле большинство национальных банков замыкаются на Федеральной резервной системе США. На сегодняшний день ситуация такова, что Федеральная резервная система США действительно определяет многие вопросы денежно-кредитной политики в тех странах где используют американскую валюту в том числе и в Российской Федерации. И поэтому нам не безразлично например что происходит в Конгрессе США.

Теперь, что касается Центрального банка Российской Федерации. Основная функция Центрального банка Российской Федерации, которую он осуществляет независимо от других органов государственной власти - защита и обеспечение устойчивости рубля . (ч. 2 ст. 75 Конституции РФ) Под прикрытием борьбы с инфляцией, наш центробанк занимается удушением российской экономики. Возникает вопрос – почему? Потому что чем меньше денег в экономике, а именно этого старается достичь наш ЦБРФ, тем деньги дороже. Чем деньги дороже, тем выше издержки на обслуживание кредитов. ЦБ РФ не борется с инфляцией, он эту инфляцию создаёт. ЦБРФ укрепляет нашего геополитического противника, то есть США. Это не просто своего рода дань, которую проигравшая страна в «холодной войне» платит победителю. Российская Федерация таким образом финансирует экономику США, а так же оплачивает военные авантюры этой страны. Это приобретение такого специфического инструмента как американские казначейские бумаги. Американские казначейские бумаги возникают прежде всего в результате того что бюджет сводится с дефицитом (имеется в виду бюджет США), а дефицит возникает в результате гигантских военных расходов. Какой мы делаем вывод из этого. Выходит что ЦБРФ финансирует военные расходы США в том числе расходы направленные на Россию. ЦБРФ способствует захвату российской экономики иностранным капиталом. Нам постоянно твердят о том, что необходимо иметь заниженный курс национальной валюты. Никому не секрет что рубль занижен по отношению паритету покупательной способности примерно два раза. Это означает, что инвестор который располагает печатной продукцией Федеральной резервной системы имеет два раза больше шансов на приобретение тех или иных активов в российской экономике чем российский инвестор вооружённый рублями. Вот именно по этому в начале своего первого президентского срока, что бы предотвратить это безобразие В.В. Путин заявил, что одним из целей в его деятельности на посту Президента РФ является национализация Банка России. И это для него принципиально важно. Но как мы видим ситуация не меняется наверное потому что мы бездействуем. Официально задавая вопрос главе государства или другим высшим чиновникам в стране – «чей центробанк ?», мы получаем короткий ответ – «Банк России не является органом государственной власти». В его названии нет слово – «государственный» как это было во времена СССР. Само наименование «Банк России» вводит наших граждан в заблуждение. Это банк не России, а частного иностранного олигарха. Даже символ банка является стилизованной подделкой под герб России. Если данный банк не государственный, то соответственно и рубль не принадлежит Российской Федерации.

Список литературы:

1. Лаврушин О.И., И.Д. Мамонтова И.Д., Валенцева Н.И. Банковское дело. Учебник. КНОРУС. 2019. с.76
2. Тавасиева А.М. Банковское дело. Управление и технологии. Учебник для студентов вузов. М.: ЮНИТИ-ДАНА. 2019 с.67
3. Жарковская Е.П. Банковское дело. М.: Омега-Л. 2017. с. 52

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КРИПТОВАЛЮТ

Ибрагимова П. Р., преподаватель Аграрно-экономического колледжа
ФГБОУ ВО Дагестанский ГАУ, г. Махачкала, Россия

Аннотация. В настоящее время криптовалюты являются неотъемлемой частью мировой экономики и их использование в качестве инструмента инвестиций или средства платежа приобретает все большее распространение и популярность. Однако с ростом популярности криптовалют появляется проблема, связанная с эффективным регулированием цифровых валют, в частности в области налогообложения.

Ключевые слова: рынок криптовалют, майнинг, цифровая валюта, имущество, НДСЛ, налоговая база.

Annotation. Currently, cryptocurrencies are an integral part of the global economy and their use as an investment tool or means of payment is becoming increasingly widespread and popular. However, with the growing popularity of cryptocurrencies, there is a problem related to the effective regulation of digital currencies, in particular in the field of taxation.

Keywords: cryptocurrency market, mining, digital currency, property, personal income tax, tax base.

Налоговым кодексом Российской Федерации (НК РФ) определены особенности налогообложения доходов от майнинга и операций с цифровой валютой, вступающие в силу с 1 января 2025 года. Эти изменения внесены в НК РФ Федеральным законом от 29.11.2024 № 418-ФЗ. России принадлежит около 12 % рынка криптовалют. Государство принимает меры по разработке механизмов регулирования данной сферы. Из доходов, полученных в результате реализации криптовалюты, удерживается НДСЛ. Майнинг до 2024 года включительно налогообложению не подлежал. Но с января 2025 года ситуация изме-

нилась. В действие вступили новые нормы законодательства, касающиеся уплаты НДФЛ из сумм добытой криптовалюты.

Для целей НК РФ цифровая валюта признается имуществом, не подлежит амортизации (абз. 3 п. 2 ст. 38, п. 2 ст. 256 НК РФ) [1].

Особенности определения налоговой базы по налогу на прибыль организаций по операциям с цифровой валютой определены статьей 282.3 НК РФ (вступает в силу с 01.01.2025) [1].

Налоговая база по операциям с цифровой валютой определяется отдельно от общей налоговой базы по налогу на прибыль организаций (ст. 282.3 НК РФ) [1]. При налогообложении прибыли учитываются следующие доходы от операций с цифровой валютой:

В 2024 году были приняты несколько важных документов, которые упорядочили рынок криптовалют, легализовали майнинг и определили статус цифровых валют в целом:

Закон, регулирующий майнинг криптовалют (08.08.2024 № 221-ФЗ)

Закон, регулирующий налогообложение цифровых валют (29.11.2024 № 418-ФЗ)

Несмотря на то, что в судебной практике криптовалюты и ранее рассматривались как имущество, в налоговом поле их статус не был определен подобным образом. С 1 января 2025 года цифровые валюты официально признаются имуществом, а значит майнинг и операции с ними теперь облагаются налогом. Применять специальные налоговые режимы запрещено.

В России криптовалюты и цифровые активы регулируются Федеральным законом № 259-ФЗ "О цифровых финансовых активах" (ЦФА) с 2021 года, где они признаны имуществом. Налогообложение операций с ними интегрировано в Налоговый кодекс РФ (НК РФ), но с 2024 года появились уточнения, особенно после легализации майнинга и экспериментального режима (ЭПР).

С 1 января 2025 года в России действуют изменения в налогообложении криптовалют, закреплённые Федеральным законом №418-ФЗ от 29 ноября 2024 года.

Если майнингом занимается организация или предприниматель, нужно заплатить налог на прибыль по ставке 25%. Для физических лиц, занимающихся «добычей», установлена прогрессивная ставка НДФЛ:

доход до 2,4 млн рублей — 13%;

доход от 2,4 до 5 млн рублей в год — 15%;

доход от 5 до 20 млн рублей — 18%;

доход от 20 до 50 млн рублей — 20%;

доход от 50 млн рублей — 22%.

Доход от майнинга рассчитывается будет от фактической стоимости продажи криптовалюты, но она не должна быть ниже рыночной котировки, уменьшенной на 20%. Налоговую базу можно уменьшить на расходы, связанные с реализацией цифровой валюты.

При дарении криптовалюты налог взимать не будут, если даритель и одариваемый — супруги или близкие родственники. В противном случае придётся платить НДФЛ.

С 1 января 2025 года по 15 марта 2031 года добывать криптовалюту, включая участие в майнинг-пулах, запрещено в 13 субъектах РФ.

Майнинг — это производство криптовалюты уже существующего вида с помощью использования мощностей компьютера для вычисления новых блоков. Облачный майнинг — это пассивный способ добычи цифровых денег. Оборудование для производства монет отличается высокой стоимостью. На рынке наблюдается дефицит видеокарт. Это связано с высоким спросом на них. Фермы нуждаются в дополнительных средствах на свое дальнейшее развитие и оплату электричества. Поэтому они привлекают инвестиции, расплачиваясь за них частью добытых монет. Желающие принять в этом участие могут выбрать облачный сервис и заключить с ним контракт. Далее потребуется дождаться его исполнения.

С 01.11.2024 в соответствии с п. 1 ст. 14.2 Федерального закона от 31.07.2020 № 259-ФЗ юридические лица и индивидуальные предприниматели вправе осуществлять майнинг цифровой валюты с момента включения в реестр лиц, осуществляющих майнинг цифровой валюты.

Функция по ведению реестра лиц, осуществляющих майнинг цифровой валюты, и реестра операторов майнинговой инфраструктуры возложена на ФНС России (п. 7 статьи 14.2 Федерального закона от 31.07.2020 № 259-ФЗ).

Для осуществления майнинговой деятельности необходимо подать заявление о внесении сведений в реестр операторов майнинговой инфраструктуры, подписанное усиленной квалифицированной электронной подписью юридического лица в Интернет-сервисе ФНС России "Сервис для внесения сведений в реестр лиц, осуществляющих майнинг цифровой валюты, и реестр операторов майнинговой инфраструктуры" («МайнингРеестр»), размещенном на сайте ФНС России в сети «Интернет». Заявление рассматривается оператором реестра в срок не более 15 дней со дня его представления. С 1 января 2025 года по 15 марта 2031 года добывать криптовалюту, включая участие в майнинг-пулах, запрещено в 13 субъектах РФ: Иркутской области, Бурятии, Забайкальском крае, Дагестане, Ингушетии, Кабардино-Балкарии, Карачаево-Черкесии, Северной Осетии, Чечне, ДНР, ЛНР, Запорожской и Херсонской областях.

Физлица обязаны подавать декларацию 3-НДФЛ до 30 апреля следующего года, если доход от крипты превышает 600 тыс. рублей (порог для имущества). Майнеры (юрлица/ИП) подают данные в Росфинмониторинг, что связывает их с ФНС.

Если владельцы другого имущества — например, квартиры — при продаже собственности после пяти лет владения освобождаются от налога, то в случае с криптовалютой это правило не работает.

При дарении криптовалюты налог не взимается, если даритель и одариваемый — супруги или близкие родственники. В противном случае необходимо уплатить НДФЛ. Операторы майнинга — это организации и индивидуальные предприниматели, которые предоставляют майнерам инфраструктуру для «добычи» цифровой валюты. Законно осуществлять свою деятельность смогут только те операторы, которых внесут в специальный реестр

ФНС. Внесение в реестр будет происходить по заявлению самого оператора. Те компании и индивидуальные предприниматели, которые не подадут сведения о себе, не будут иметь права заниматься майнингом.

Также операторы должны будут сообщать о майнерах, которым они оказывают услуги.

Внереализационные доходы - доходы в виде цифровой валюты, полученной в результате осуществления майнинга цифровой валюты (п. 32 ст. 250 НК РФ), определяются исходя из рыночной котировки такой цифровой валюты на дату признания дохода - на дату, на которую у лица, осуществляющего майнинг цифровой валюты, возникает право распоряжаться такой цифровой валютой (п. 2 ст. 282.3, пп. 20 п. 4 ст. 271 НК РФ).

Рыночной котировкой цифровой валюты признается цена закрытия, рассчитываемая иностранным организатором торговли (включая биржу) по сделкам, совершенным через него в течение торгового дня. Иностранном организатором торговли (включая биржу) может быть лицо, объем торгов по сделкам с цифровой валютой которого превышает 100 миллиардов рублей за соответствующий торговый день, при условии, что информация о рыночных котировках цифровой валюты размещается на его официальном сайте в информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" в течение трех лет, предшествующих дате совершения операций с цифровой валютой.

При безвозмездной передаче доход от реализации цифровой валюты определяется исходя из рыночной котировки такой цифровой валюты на дату передачи. При реализации или ином выбытии цифровой валюты налогоплательщик самостоятельно в соответствии с принятой в целях налогообложения учетной политикой выбирает один из следующих методов списания на расходы стоимости выбывшей цифровой валюты:

- по стоимости первой по времени приобретения (ФИФО);
- по стоимости единицы.

Расходы налогоплательщика, связанные с осуществлением майнинга цифровой валюты, признаются косвенными расходами.

В декларации по налогу на прибыль организаций операции с цифровой валютой рекомендуется отражать в отдельном Листе 02 (Расчет налога) с кодом признака налогоплательщика «13».

С 1-го сентября 2024 года российским законодательством разрешено использовать цифровые валюты в международных расчетах. Центробанком дан старт эксперименту, позволяющему российскому бизнесу пользоваться криптовалютой при оплате продукции из-за рубежа и продаже своих продуктов за границу. Компании, ставшие участниками экспериментально-правового режима будут допущены к такого рода деятельности. Использовать криптовалюты для оплаты товаров и услуг на территории РФ запрещается. Если криптовалюта куплена на централизованной бирже (Binance, Bybit, OKX и др.), могут потребоваться:

- выписки из личного кабинета биржи (история сделок, депозиты, вывод средств);
- подтверждение перевода денежных средств (банковская вы-

писка, квитанция об оплате, платежное поручение).

- документ, подтверждающий курс конвертации на момент сделки (например, данные с биржи или от сторонних источников, таких как CoinMarketCap).

Некоторые зарубежные биржи не предоставляют официальные выписки, оформленные в соответствии с российскими стандартами. Кроме того, если платеж проводился через P2P, налоговая может заподозрить неофициальный источник дохода, а в некоторых случаях — даже завести уголовное дело. Несмотря на вступившее в силу специальное регулирование, в законодательстве остаются лазейки для обхода уплаты налогов на майнинг.

В первом случае правоприменительная практика сформировала ряд методов выявления недобросовестных майнеров, несмотря на отсутствие необходимых механизмов в законодательстве. Среди них анализ потребления электроэнергии и мониторинг интернет-трафика. Деятельность по выпуску цифровой валюты сопряжена с большим расходом электроэнергии. Энергетические компании при подтверждении факта резкого и постоянного роста потребления электроэнергии могут провести проверку в конкретном доме или на предприятии. Если выяснится, что причиной является майнинг, информация может быть передана в правоохранительные органы.

Использованная литература:

1. Закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте»

2. Налоговый кодекс Российской Федерации (части первая и вторая) от 05.08.2000, №117-ФЗ (ред. 29.12.2024) //Собрание законодательства РФ. - 07.08.2000.-№ 32.- ст. 3340.

3. Федеральный закон "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 29.11.2024 N 418-ФЗ (последняя редакция)
4. Постановление 17 ААС от 21.12.2020 № А60-1032/2019

НЕКОТОРЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ПРЕСТУПНОСТИ

Ибрагимова Х.А., к.ю.н., доцент кафедры «Уголовного права и государственно-правовых дисциплин» Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала

Hanicha1958@yandex.ru

***Аннотация:** Латентность экономических преступлений напрямую влияет на стабильность и экономическую безопасность государства, поэтому эта тема актуальна всегда. В данной статье будет подробно рассмотрена криминологическая обстановка в сфере налогообложения, а также проанали-*

зированы современные тенденции уклонения от уплаты налогов. Поэтому особое внимание будет уделено уровню латентности налоговых преступлений, который представляет собой скрытую, не зафиксированную и зачастую незаслуженно бесконтрольную.

Ключевые слова: экономическая преступность, налоговые преступления, преступник, латентность, ответственность, криминология.

Abstract: The latency of economic crimes directly affects the stability and economic security of the state, so this topic is always relevant. This article will examine in detail the criminological situation in the field of taxation, as well as analyze current trends in tax evasion. Therefore, special attention will be paid to the level of latency of tax crimes, which is hidden, unreported and often undeservedly uncontrolled.

Keywords: economic crime, tax crimes, criminal, latency, responsibility, criminology.

Криминологическая ситуация в сфере налогообложения за последние годы отмечалась увеличением преступности, её масштабностью и высокой латентностью. Несмотря на законодательные меры, направленные на снижение налогообложения, уклонение от уплаты налогов остается серьезной экономической и правовой проблемой. Принятые изменения в структуре и динамике налоговых преступлений показывают, что преступные элементы всё более организовано и профессионально проникают в налоговую сферу. Уровень и качество интеллектуальной поддержки таких незаконных действий постоянно растут, при этом осуществляется активный поиск и внедрение новых методов для совершения налоговых преступлений.

В данный момент в России продолжается усовершенствование реформ в экономике, финансовом секторе, которые привели к изменениям и в налоговой политике государства. Важным аспектом этого процесса является создание новой налоговой системы, что невозможно без эффективного механизма взыскания налоговых задолженностей. Это особенно актуально в свете большого количества недобросовестных налогоплательщиков, которые, пренебрегая своим конституционным долгом своевременно и полностью уплачивать налоги, скрывают свои финансовые средства и имущество, что затрудняет работу налоговых органов в процессе взыскания задолженности с хозяйствующих субъектов.

При исследовании налоговых преступлений прежде всего необходимо определить их криминологические характеристики. Большинство авторов выделяют динамику, уровень и структуру в качестве основных криминологических аспектов налоговой преступности. Как уже было указано, развитие современной российской налоговой системы сопровождается заметным увеличением числа налоговых преступлений и правонарушений. Эксперты утверждают, что в результате неисполнения налогоплательщиками своих обязательств государство ежегодно теряет от 35 до 45% бюджета [2, с.174].

Наиболее часто совершается преступление уклонение от уплаты налогов и является основной причиной недополучения налогов в казну государства.

Основными причинами высокой латентности экономических преступлений специалисты называют отсутствие потерпевших и других заинтересованных лиц (кроме налоговых органов), что затрудняет их выявление. Налоговые преступления в первую очередь наносят ущерб интересам государства. Большая часть граждан проявляет толерантность или даже сочувствие к нарушителям налогового законодательства, не только не оказывая помощь регулирующим и правоохранительным органам в их выявлении, но и нередко способствуя совершению правонарушений. Работники предприятий часто осведомлены о нарушениях налоговых норм со стороны руководителей, но, как правило, мало что делают для предотвращения этих действий.

Практика выплаты заработной платы работникам из неучтенных денежных средств, с их согласия и без должной регистрации в бухгалтерских документах, стала весьма распространенной. К другим причинам высокой латентности налоговых преступлений относятся: изобретательность преступников в сфере налогов, их тщательная маскировка, отсутствие явных улик, указывающих на совершение правонарушений, а также значительный временной промежуток (от года и более) между совершением преступления и его обнаружением [4, с.366].

Некоторые исследователи указывают на недостатки в работе органов, ответственных за раскрытие налоговых преступлений. Преступность характеризуется не только количеством, но и качеством, к которому относится структура преступности. При проведении анализа представленных показателей следует отметить, что среди преступлений имеется значительный удельный вес тех, которые связаны с укрывательством доходов, прибыли или других объектов налогообложения. Это говорит о том, что такая категория правонарушений занимает не последнее место в общем контексте налоговых преступлений. В частности, речь идет о действиях, направленных на умаление реального уровня доходов, что в свою очередь ведет к недополучению государственных налогов, которые могли бы быть использованы для финансирования различных социальных и экономических программ.

Таким образом, сокрытие прибыли и налоговых объектов представляет собой серьёзную проблему, требующую внимания со стороны властей и правоохранительных органов, а также комплексного подхода к борьбе с налоговыми правонарушениями.

Более половины таких преступлений совершается в особо крупных размерах, что дополнительно подчеркивает рост числа крупных собственников, которые по разным причинам отказываются платить налоги в государственный бюджет и прибегают к различным уловкам и приемам маскировки, чтобы избежать разоблачения и наказания. По статистическим данным, уголовные преступления, связанные с уклонением от уплаты налогов, составляют 45,7% от общего числа налоговых правонарушений. Это указывает на то, что большинство случаев налоговых преступлений сосредоточены на уклонении от уплаты налогов, которые, как правило, предполагают значительные финансовые отчисления в государственный бюджет. Данное явление связано с тем, что

преступники стремятся избежать выплат по тем налогам, которые вносят наибольший вклад в формирование доходов казны. [1, с.102].

Преобладание преступлений, связанных с неуплатой подоходного налога, можно объяснить целым рядом факторов, которые делают механизм уплаты этого налога особенно уязвимым. Во-первых, процесс уплаты налога требует от налогоплательщиков значительных затрат, а также включает в себя наличие определённых исключений и льгот, которые, как показывает практика, могут использоваться плательщиками незаконно. Это создает дополнительные возможности для уклонения от уплаты налога, что в свою очередь подрывает систему. Кроме того, высокий уровень мотивации среди преступников также играет существенную роль. Для них основной целью является сохранение своей прибыли и имущества, что делает уклонение от налогов привлекательным вариантом. Такой подход является прямым отражением неэффективности существующей системы налогообложения и налогового администрирования. Рост числа лиц, уклоняющихся от уплаты налогов, становится одним из самых серьезных признаков этой проблемы.

Противодействие девиантному поведению в сфере налогообложения в настоящее время является одной из наиболее актуальных задач для России. Исходя из этого, для успешного решения проблемы необходимо устранить все причины, которые заставляют налогоплательщиков скрывать свои доходы от государства и избегать уплаты налогов и сборов. Важно также помнить о том, что хорошо развитая налоговая система является неотъемлемым элементом современной экономики и представляет собой условие для успешного развития как государства, так и общества в целом. Поддержка государственной налоговой системы — это не только задача органов власти, но и важная обязанность каждого гражданина. Каждый из нас должен осознавать свою роль в этом процессе, поскольку активное участие общества в поддержании налоговой дисциплины напрямую влияет на стабильность и процветание страны.

Список использованных источников

- 1.Бакунин А. В. Некоторые проблемы налоговой системы РФ и пути ее совершенствования // Вестн. ИЭАУ. — 2019. — № 10. — С. 94–103.
- 2.Соловьев И. Н. Налоговые преступления: практика работы органов налоговой полиции и судов. — М.: Юрист. — 2018. — 365 с.
- 3.Смирнова, Ю. А. Криминологическая характеристика налоговой преступности / Ю. А. Смирнова. — Текст: непосредственный // Молодой ученый. — 2020. — № 23 (313). — С. 291-293. — URL: <https://moluch.ru/archive/313/71029/>
- 4.Федоров А. В. Основные проблемы налоговой системы Российской Федерации в современных условиях и пути их решения // Экономика и социум. — 2019. — № 7. — С. 366–369.

ОСОБЕННОСТИ СУДЕБНОЙ ПРОФИЛАКТИКИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ, ФИНАНСОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Ибрагимова Х. А., к.ю.н., доцент кафедры «Уголовного права и государственно-правовых дисциплин» Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала

hanicha1958@yandex.ru

Аннотация: Статья посвящена роли судебной власти в профилактике финансовых преступлений. Рассматриваются особенности правового регулирования финансовых преступлений, механизмы, с помощью которых судебная власть может способствовать предотвращению этих преступлений, а также примеры успешных судебных практик. Обсуждаются существующие проблемы и ограничения, с которыми сталкивается судебная система в этой области, и предлагаются рекомендации по улучшению её эффективной работы.

Ключевые слова: экономические, финансовые преступления, судебная власть, профилактика, правовая база, судебная практика, механизмы правоприменения.

Abstract: The article is devoted to the role of the judiciary in the prevention of financial crimes. The features of the legal regulation of financial crimes, the mechanisms by which the judiciary can contribute to the prevention of these crimes, as well as examples of successful judicial practices are considered. The existing problems and limitations faced by the judicial system in this area are discussed, and recommendations are made to improve its effective work.

Keywords: economic, financial crimes, judicial power, prevention, legal framework, judicial practice, law enforcement mechanisms.

Экономические и финансовые преступления затрагивают не только экономику каждого государства, но и ее стабильное функционирование во всех сферах. Как все, так и эти виды преступности, подрывают доверие к финансовым институтам государства, угрожают стабильности рынка, наносят вред каждому гражданину и препятствуют устойчивому развитию страны. С каждым годом возрастает общественная опасность экономической, и финансовой преступности. Так, «за последние пять лет порядка 60 % криминальных деяний экономической направленности составляют тяжкие преступления, а также преступления, совершенные в крупном и особо крупном размерах либо причинившие крупный ущерб. Причем последние стабильно, хотя и незначительно, возрастают (на 3 % за последние пять лет и на 11,8 %, если сравнивать с показателем десятилетней давности). [4. с.90-97]

Профилактика включена в комплексный подход к борьбе с финансовыми преступлениями. В этом процессе судебная власть играет ключевую роль, осуществляя правосудие в отношении виновных, а также создавая превентивный эффект, укрепляя финансовую безопасность страны.

Судебная практика является важным источником для совершенствования законодательства. Например, решения судов о недействительности сделок с признаками отмыwania денег могут послужить основой для внесения изменений в законодательство об отмыwании денег и финансировании терроризм. [1] Судебные прецеденты также могут уточнять и конкретизировать применение норм правового регулирования в отношении финансовых преступлений, это способствует более однозначному и правильному применению закона в будущем.

Судебные приговоры в отношении лиц, совершивших финансовые преступления, являются сигналом для потенциальных правонарушителей о серьезности последствий их действий. Судебная власть демонстрирует нетерпимость к финансовым преступлениям, увеличивая риск возмездия и уменьшая привлекательность такой деятельности. [2] Публичность судебных процессов и оглашение приговоров способствуют распространению информации о последствиях финансовых преступлений и формированию атмосферы нетерпимости к ним в обществе.

Открытые судебные процессы и публикация решений судов повышают правовую грамотность населения и специалистов в сфере финансов. Суды играют важную роль в просвещении предпринимателей и финансовых работников о рисках и способах предупреждения финансовых преступлений.[3] В рамках профилактики финансовых преступлений суды могут инициировать проведение семинаров и лекций для предпринимателей, финансовых специалистов и большой публики, посвященных законодательству о финансовых преступлениях и методам их предупреждения. Суды также могут создавать специальные сайты или публиковать статьи в СМИ с объяснением типичных финансовых преступлений, их последствий и мер по их предотвращению.

Суды тесно сотрудничают с правоохранительными органами, налоговыми органами и другими структурами, которые занимаются борьбой с финансовыми преступлениями. Такое сотрудничество позволяет обмениваться информацией, координировать действия и обеспечивать более эффективное преследование правонарушителей. Взаимодействие между судебной властью и другими органами также позволяет развивать совместные профилактические программы, направленные на предупреждение финансовых преступлений. Например, суды могут участвовать в проведении профилактических мероприятий с предпринимателями, объясняя им последствия совершения финансовых преступлений и методах их предупреждения.

Судебная власть должна стремиться к повышению качества правосудия в сфере финансовых преступлений. Это означает не только обеспечение справедливого и беспристрастного рассмотрения дел, но и применение современных методов расследования и доказательств, а также улучшение процесса обжалования решений судов.[3]

Однако и судам нелегко приходится вести противодействие экономической, финансовой и т.д. преступности. Взять хотя бы, пробелы и несовершенство законодательства, нередко, имеющее место быть. Как отмечают многие исследователи «высшие судебные инстанции вынуждены брать на себя законо-

дательные функции, изменяя смысл правовой нормы в актах правоприменения» [5.с.17-24], т.е. суды вынуждены еще заниматься устранением этих упущений, недостатков. Это, конечно, не может не отразиться на эффективности работы судов в профилактике преступности.

Повышение качества правосудия способствует укреплению доверия к судебной системе и усиливает превентивный эффект. Прозрачность и доступность информации о судебной деятельности играют важную роль в борьбе с финансовыми преступлениями. Публикация решений судов, информации о расследовании дел, отчеты о работе судебной системы способствуют формированию общественного мнения о неприемлемости финансовых преступлений и укреплению доверия к судебной власти.[4] Открытость и доступность информации о судебной деятельности также способствуют предотвращению злоупотреблений и коррупции в судебной системе.

Судебная власть должна активно участвовать в повышении правовой грамотности населения. Проведение информационных кампаний, публикация статей, проведение семинаров и лекций о финансовых преступлениях – все это способствует формированию у граждан понимания рисков, связанных с финансовыми преступлениями, и умения защищать свои права и интересы. Повышение правовой грамотности населения способствует усилению превентивного эффекта и созданию нетерпимости к финансовым преступлениям в обществе.

Таблица: Роль судебной власти в профилактике финансовых преступлений:

Сфера деятельности	Роль судебной власти	Примеры
Правоприменение	Формирование практики правоприменения в отношении финансовых преступлений, служит основой для совершенствования законодательства.	Решения судов о признании сделок недействительными, о возмещении ущерба, о наложении штрафов.
Превенция	Демонстрация нетерпимости к финансовым преступлениям путем вынесения приговоров, отпугивание потенциальных правонарушителей.	Вынесение суровых приговоров в отношении лиц, совершивших финансовые преступления, публикация решений судов.
Образование	Повышение правовой грамотности населения и специалистов в сфере финансов через открытые судебные заседания, публикации решений судов.	Проведение лекций и семинаров для предпринимателей и финансовых работников о видах финансовых преступлений и методах их предупреждения.

Сотрудничество	Обеспечение эффективного взаимодействия с правоохранительными органами, налоговыми органами и другими структурами.	Совместные операции по выполнению следственных действий, обмен информацией о потенциальных правонарушителях.

Предотвращение финансовых преступлений требует комплексного подхода, включая взаимодействие системы правосудия с другими государственными структурами, такими как правоохранительные органы, финансовые регуляторы и налоговые инспекции. Эффективное сотрудничество между этими органами власти позволяет выявлять и предотвращать финансовые нарушения на ранней стадии.

Судебная власть является важным инструментом в борьбе с финансовыми преступлениями. Ее функции выходят за рамки элементарного правоприменения, охватывая создание нормативно-правового пространства, предупреждение правонарушений и повышение уровня правовой осведомленности граждан. В условиях современного мира, где финансовые преступления становятся всё более изощрёнными и разнообразными, значение судебной власти в обеспечении финансовой безопасности государства трудно переоценить. Особенно важно, чтобы судебная система была открытой и прозрачной, что содействует формированию общественного мнения о недопустимости финансовых правонарушений и укрепляет доверие к судебной власти.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" (с изменениями и дополнениями)
2. Уголовный кодекс РФ (с изменениями и дополнениями)
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.09.2015 N 43 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении уголовного законодательства о преступлениях в сфере экономической деятельности"
4. Васильев Э. А., Дьяченко Н. Н. Тенденции развития экономической преступности и особенности борьбы с ней в современной России // Научный портал МВД России. 2022. № 4 (60). С. 90-97.
5. Карязов Н. В., Кондрат И. Н. Некоторые направления совершенствования правоприменительной деятельности в сфере расследования экономических преступлений Издание Мировой судья № 09/2024. С.17-24

Ибрагимова Х. А.

К ВОПРОСУ ПРЕСТУПЛЕНИИ К ВОПРОСУ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Ибрагимова Х. А., к.ю.н., доцент кафедры «Уголовного права и государственно-правовых дисциплин» Дагестанский государственный университет народного хозяйства, г. Махачкала
hanicha1958@yandex.ru

Аннотация. В современном мире налоговая преступность все возрастает и причиняет большой ущерб социально-экономической стабильности жизни любой страны. Преступления в сфере налогообложения тоже приспосабливаются к изменениям происходящим в государстве, в том числе техническому прогрессу. Так, преступники, совершающие налоговые преступления используют оффшорные зоны. Поэтому в данной статье рассматриваются актуальные проблемы преступления в области налогообложения, его основные виды и методы борьбы с ним.

Ключевые слова: налоги, бюджет, государство, экономика, преступление в сфере налогообложения, уклонение от уплаты налогов, оффшоры.

Annotation. In the modern world, tax crime is increasing and causing great damage to the socio-economic stability of life in any country. Tax crimes are also adapting to changes taking place in the state, including technological progress. So, criminals who commit tax crimes use offshore zones. Therefore, this article discusses the current problems of crime in the field of taxation, its main types and methods of combating it.

Keywords: taxes, budget, state, economy, tax crime, tax evasion, offshore companies.

Преступление в сфере налогообложения является одной из самых серьезных проблем, с которыми сталкиваются государства по всему миру. В условиях быстрого развития экономики и все более сложного налогового законодательства, многие предприниматели и организации ищут пути уклонения от уплаты налогов или подделки налоговой документации. Это не только наносит значительный ущерб бюджетам стран, но также создает негативное влияние на экономическую среду в целом. Преступления в области налогообложения имеют различные формы: от простого скрывания до компьютерных мошенничеств и легализации "грязных" денег. В связи с этими фактами, рассмотрение данной темы является крайне актуальным для понимания последствий и способов предотвращения таких преступлений.

В современном мире, где экономические процессы становятся все более сложными и глобальными, налоговые мошенничества становятся все более распространенными, утонченными, опасными. За последние пять лет порядка 60 % криминальных деяний экономической направленности составляют тяжкие преступления, а также преступления, совершенные в крупном и особо крупном размерах либо причинившие крупный ущерб, возрастают (на 3 % за последние пять лет и на 11,8 %, если сравнивать с показателем десятилетней давности). [2.с.90-97]

Преступление в сфере налогообложения является серьезным преступным деянием, которое характеризуется неправомерными действиями лиц или организаций с целью уклонения от уплаты налогов или получения неоправданных выгод. Это область правонарушений, которая имеет негативное влияние на экономику и финансовую стабильность государства. Поэтому исследователи отмечают «экономические преступления являются опасной формой проявления теневой экономики Российской Федерации, искоренить которые не представляется возможным ввиду сложности их структуры и трудности обеспечения всеместного контроля над экономической деятельностью в стране. [3.с.28-35]

Одним из распространенных видов преступления в сфере налогообложения является уклонение от уплаты налогов. Ответственность за налоговые преступления регламентируется уголовным правом, которое предусматривает наказание для лиц, совершивших такие правонарушения. Лица, осуществляющие такие действия, используют различные способы для скрытия своего дохода или подделки документации с целью уменьшить размер налоговых платежей. Они могут использовать компании-фиктивы, занижать объемы продаж или доходности своих предприятий, а также создавать ложные расходы и избегать контроля со стороны налоговых органов.

Одной из разновидностей преступления в сфере налогообложения является, использование офшорных зон и теневых финансовых операций для скрытия доходов или перевода средств в другие страны с более благоприятной налоговой системой. Данные преступления на современном этапе имеют тенденцию к росту. Россия имеет и свои особенности состояния этого вида преступности. «Оффшоризованным в России оказывается не только средний и крупный частный бизнес, а также госкорпорации, акционерные общества с преобладающей долей государства». [5]

Такие действия не только обходят законодательство, но и ущемляют интересы государства, поскольку оно лишается значительных доходов от налогообложения.

Другим распространенным видом преступления в сфере налогообложения является использование фиктивных договоров, подделка документации или ложное представление информации для получения налоговых выгод или освобождение от уплаты налогов. Лица, занимающиеся такими практиками, могут использовать различные юридические и коммерческие хитрости для обмана налоговых органов и избегания ответственности за свои действия.

Преступления в сфере налогообложения имеют серьезные последствия как для государства, так и для экономики. Уклонение от уплаты налогов ведет к дефициту бюджета, нехватке финансирования социальных программ, образования, здравоохранения и других важных секторов экономики.

Уголовный кодекс предусматривает ответственность за совершение налоговых преступлений, что делает необходимым участие специалистов по налогам в процессе борьбы с такими правонарушениями. Роль этих экспертов весьма значительна и многопланова. Во-первых, они осуществляют контроль за исполнением законодательства в области налогов и финансов. Это подразумевает проверку правильности заполнения деклараций, соответствия представляемых

отчетных данных законным требованиям, а также выявление возможных нарушений или фальсификаций. Во-вторых, специалисты по налогам активно участвуют в проведении расследований при подозрении субъекта преступления в сокрытии доходов или неправомерном получении льгот или компенсаций. Они занимаются анализом предоставленной документации и материалов для выявления возможных признаков преступления и определения размера ущерба для государства.

Кроме того, специалисты по налогам являются ключевыми участниками процесса судебного разбирательства. Они предоставляют не только экспертные заключения и выводы, но и доказательную базу, которая позволяет установить факты налогового преступления и привлечь виновных к уголовной ответственности. Важно отметить, что специалисты по налогам также активно сотрудничают с другими органами правопорядка, такими как полиция или следственные комитеты. Это связано с тем, что рассмотрение дел о налоговых преступлениях требует комплексного подхода и обмена информацией между разными ведомствами.

Роль специалистов по налогам в борьбе с налоговыми преступлениями становится все более значимой. Их знания и опыт являются неотъемлемой частью системы контроля за исполнением налогового законодательства и эффективной борьбы со всевозможными формами финансовых мошенничеств. Без участия этих экспертов было бы гораздо сложнее выявить и предотвратить нарушения в этой области, что негативно сказывается на экономике страны и доверии граждан к системе налогообложения.

Для борьбы с преступлениями в сфере налогообложения необходимы эффективные механизмы контроля и наказания. Согласно уголовному праву, за совершение налоговых преступлений предусмотрены различные виды наказания, включая штрафы, лишение свободы, конфискацию имущества или даже отнесение к категории особо тяжких преступлений. Непосредственное привлечение к ответственности зависит от множества факторов, включая степень сокрытия доходов, сумму недоплаченных налогов, а также намерение и персональные обстоятельства нарушителя. Специализированные службы должны активно работать по выявлению случаев нарушений, проводить расследование и привлечение правонарушителей к ответственности. Также важна сотрудничество со странами-партнерами для обмена информацией о финансовых операциях и использовании офшорных зон. Помимо этого, необходима эффективная система законодательства, предусматривающая жесткие наказания за преступления в сфере налогообложения. Введение штрафных санкций, ареста имущества или лишения свободы может стать серьезным тормозом для лиц, склонных к таким действиям. Однако такие меры должны быть справедливыми и соответствующими степени общественной опасности преступления. Чем меньше будет совершаться налоговых преступлений, тем стабильнее будет функционировать бюджетная система Российской Федерации. [4.с.16]

В заключении можно отметить, что налоговые правонарушения - это серьезный преступления, который подрывает нормальное функционирование экономики и развитие общества. Поэтому важно соблюдать налоговое законо-

дательство и не допускать налоговых нарушений, чтобы обеспечить справедливость, равенство и устойчивое экономическое развитие. Борьба с этим видом преступности требует совместных усилий со стороны правоохранительных органов, налоговых служб и общественности в целом. Эффективная система контроля, жесткое наказание и осведомленность общества могут помочь предотвратить такие преступления и обеспечить финансовую стабильность государства.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 27.10.2020) (с изм. и доп., вступ. в силу с 27.10.2020) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, № 25, ст. 2954.
2. Васильев Э. А., Дьяченко Н. Н. Тенденции развития экономической преступности и особенности борьбы с ней в современной России // Научный портал МВД России. 2022. № 4 (60). С. 90-97.
3. Горпинченко К.Н., Власенко С.К., Черникова И.А., Сылко С.Э. ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2023. – № 6-1. – С. 28-35;
4. Гурнина Д.А., Тихонов Е.Е., К вопросу о состоянии налоговой преступности в Российской Федерации. Российский экономический интернет-журнал 2024, № 4 с.16
5. Иванов Артем Витальевич ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОФШОРНЫХ ЗОН С ЦЕЛЮ ЛЕГАЛИЗАЦИИ ПРЕСТУПНО ПОЛУЧЕННЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ Журнал: RUSSIAN JOURNAL OF MANAGEMENT Том 8 № 1, 2020
6. Карасева М.В. Актуальные проблемы финансового и налогового права. Учебное пособие / отв. ред.— М.: Проспект, 2020.

УДК 368.9

СТРАХОВОЙ РЫНОК РОССИИ В 2025 ГОДУ: УСТОЙЧИВОСТЬ, ИЗМЕНЕНИЯ И НОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Илиндеева М.В., преподаватель, Красноярский филиал Финансового университета при правительстве Российской Федерации, г. Красноярск
E-mail: mvilindeeva@fa.ru

Аннотация. Статья посвящена анализу состояния и перспектива развития российского страхового рынка в 2025 году. Несмотря на сложные экономические условия, страховая отрасль демонстрирует впечатляющую устойчивость, достигнув рекордной прибыли в 450 миллиардов рублей в 2024 году бла-

годаря высоким процентным ставкам и увеличению сборов на 46%, составивших 3,3 триллиона рублей. В статье анализируется влияние различных экономических факторов на сегменты страхования, включая снижение страхования кредитов и рост добровольного медицинского страхования (ДМС). Главное внимание уделено ДМС как драйверу роста, а также долгосрочному страхованию жизни, которое демонстрирует стабильный интерес со стороны граждан.

Ключевые слова: страховой рынок, финансовая устойчивость, трансформация, инвестиционные продукты, долевое страхование.

Annotation. The article is devoted to the analysis of the state and prospects of development of the Russian insurance market in 2025. Despite the difficult economic conditions, the insurance industry is demonstrating impressive resilience, achieving record profits of 450 billion rubles in 2024 due to high interest rates and a 46% increase in fees amounting to 3.3 trillion rubles. The article analyzes the impact of various economic factors on insurance segments, including the decline in credit insurance and the growth of voluntary health insurance (VMI). The main attention is paid to VHI as a driver of growth, as well as long-term life insurance, which demonstrates stable interest from citizens.

Keywords: insurance market, financial stability, transformation, investment products, equity insurance.

Российский страховой рынок в 2025 году, несмотря на сложные экономические условия последних лет, демонстрирует впечатляющую устойчивость и потенциал роста. По итогам 2024 года отрасль достигла рекордной прибыли в 450 млрд руб., в основном благодаря высоким процентным ставкам. Сборы рынка выросли на 46% до 3,3 трлн руб., и аналитики ожидают дальнейшего роста в 2025 году, пусть и с разными прогнозами. [1] Этот позитивный тренд наблюдается на протяжении последних трёх лет, когда рынок, вопреки пессимистичным ожиданиям, демонстрирует творческую активность и энергию.

Однако, наряду с финансовыми показателями, страховщики всё больше осознают необходимость изменений в подходе к клиентам. Главным фактором, определяющим дальнейший успех отрасли, становится не только рост сборов, но и изменение потребностей самих страхователей. В 2025 году, помимо продолжения положительной динамики в сегментах нежизни и страхования жизни, в центре внимания окажутся требования страхователей к удобству и персонализации страховых продуктов. В будущем страховщикам нужно будет больше думать о клиенте: страхователи хотят, чтобы продукты были удобными в использовании и отвечали субъективным потребностям

В 2024 г. на сегмент страхования нежизни влияли высокая ключевая ставка, сужение массовой льготной ипотеки, низкий уровень безработицы и

рост стоимости запасных частей для машин. Это привело к снижению страхования кредитов, росту рынка добровольного медицинского страхования (ДМС) и каско. Отмеченные выше тренды прошлого года, скорее всего, продолжатся и в 2025 г., ДМС продолжит свой рост на уровне прошлого года или чуть ниже, а банкострахование как часть ипотечного страхования продолжит снижение, пусть и меньшими темпами по сравнению с прошлым годом. [2]

Главным драйвером роста в ближайшие годы будет оставаться ДМС. Этому способствует повышение ценовой и территориальной доступности программ ДМС за счет развития цифровых сервисов, например, программы с телемедицинскими консультациями дают возможность получить высококвалифицированную помощь сотрудникам в отдаленных от центра областях. Среди других драйверов сегмента также повышение среднего возраста персонала. Ипотека так и не оправится от «нокаута» ключевой ставкой, но страхователи никуда не денутся и страховщики будут энергично их переводить на другие продукты.

После рекордного роста сборов 2024 г., связанного с рыночной конъюнктурой и высокими ставками, в 2025 г. страхование жизни вероятно вернется к своему органичному развитию. Важным фактором является рост классического долгосрочного страхования жизни – сборы по договорам длительностью более трех лет, по данным Банка России за девять месяцев 2024 г., выросли в 1,5 раза. В 2025 г. необходимо как минимум сохранить эту динамику. Этот результат, а также максимальные показатели резервов страховщиков жизни за последние пять лет (по данным ЦБ и ВСС) – более 2 трлн руб. – демонстрируют фундаментальную надежность сектора и значимый потенциал для его дальнейшего развития. [1], [2]

Рост рынка страхования жизни будет определяться растущим интересом граждан к долгосрочным накоплениям, который виден и по исследованиям рынка, и по живому спросу как в агентском канале, так и в банковском. Согласно исследованию страховщиков, у 59% россиян уже есть сбережения, у 46% за последний год накопления выросли и больше половины граждан копят на финансовую подушку безопасности. [1]

В 2025 г. инвестиционное страхование жизни в массовом сегменте будет постепенно заменяться на появившееся в январе 2025 г. долевое страхование жизни (ДСЖ). Этот сегмент может занять второе место после депозитов по объему привлеченных средств населения.

Страхователь будет отдавать предпочтение простым и понятным страховым продуктам при условии доступности необходимой ему информации об условиях полиса. Также отмечается запрос на создание очень простого, в первую очередь цифрового, пути клиента – от покупки полиса до получения компенсации. Мировой тренд – это ситуативное страхование, сопровождающее человека в любых жизненных ситуациях. Обучение искусственного интеллекта (ИИ) позволит составлять предсказания о потребностях клиентов и предлагать им проактивно релевантные максимально персонализированные продукты.

Страхование будет нативно встроено в клиентский путь, а скоринги клиентов будут работать в режиме реального времени, поэтому выплаты будут

мгновенными. Отрасль будет развиваться в сторону предоставления персональных предложений, отвечающих потребностям конкретного человека, в том числе комплексных продуктов. На рынке также могут появиться комбинации страховых продуктов и программ лояльности, где человек будет получать дополнительные бенефиты при наличии страховой защиты. Ожидается также тренд на рост спроса на краткосрочное страхование, страхование отдельных элементов технических устройств, а также вещей, находящихся во временном пользовании.

Появление налоговых стимулов в долгосрочном страховании жизни, активный запуск ДСЖ, подключение страховщиков жизни к реализации программы долгосрочных сбережений (ПДС), а также развитие законодательства в части разработки и реализации программ страхования жилья могут позитивно повлиять на развитие накопительно-инвестиционного страхования, а также дать импульс развитию имущественного страхования.

Последние 20 лет для страхования жизни действовал особый налоговый режим: налогом облагался только доход, превышающий среднюю ключевую ставку, какой она была в течение срока действия договора. Вместе с последними изменениями налогообложения этот особый режим был исключен, последствия этого решения крайне негативны для всего рынка страхования жизни и сейчас страховщики обсуждают с регуляторами возможные подходы к налогообложению страхования жизни.

Также важным моментом для дальнейшей популяризации и развития отрасли станет введение института гарантирования в страховании жизни. Еще одна задача – полноценное участие страховщиков жизни в ПДС. Сейчас операторами программы являются только негосударственные пенсионные фонды. Вдобавок сильное влияние на страховой рынок могут оказать проверка наличия ОСАГО через дорожные камеры, введение обязательного страхования имущества от ЧС, а также запуск обязательного страхования экологической ответственности для крупнейших предприятий.

Список использованных источников

1. Центральный банк Российской Федерации: [официальный сайт]. URL: cbr.ru
2. Всероссийский союз страховщиков [официальный сайт]. URL: insunion.ru

УДК 368.9

ДОЛЕВОЕ СТРАХОВАНИЕ ЖИЗНИ: СТРАТЕГИИ ДЛЯ УМНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Илиндеева М.В., преподаватель, Красноярский филиал Финансового университета при правительстве Российской Федерации, г. Красноярск
E-mail: mvinindeeva@fa.ru

Аннотация. Статья посвящена нововведению в российском страховании — Долевому страхованию жизни (ДСЖ), которое было запущено 1 января текущего года и предназначено для замены инвестиционного страхования жизни (ИСЖ). В отличие от ИСЖ, где инвестиционную стратегию выбирает страховая компания, ДСЖ предлагает более прозрачные условия расчёта инвестиционного дохода для клиентов. Статья рассматривает ключевые аспекты ДСЖ, включая возможность выбора управляющих компаний, гибкость в управлении инвестициями, защиту клиентов через систему гарантирования и период охлаждения. В заключение делается прогноз о том, что несмотря на ожидаемый рост, ДСЖ, скорее всего, не станет доминирующим продуктом на рынке, а будет дополнять существующие страховые предложения.

Ключевые слова: страховой рынок, инвестиционные продукты, долевое страхование, накопительное страхование, стратегии.

Annotation. The article is devoted to an innovation in Russian insurance — Shared Life Insurance (DSG), which was launched on January 1 of this year and is intended to replace investment life insurance (ILI). Unlike the ILI, where the investment strategy is chosen by the insurance company, the LCJ offers more transparent conditions for calculating investment income for clients. The article examines key aspects of long-term housing, including the ability to choose management companies, flexibility in investment management, customer protection through a guarantee system and a cooling-off period. In conclusion, it is predicted that despite the expected growth, long-term housing will most likely not become the dominant product on the market, but will complement existing insurance offerings.

Keywords: insurance market, investment products, equity insurance, cumulative insurance, strategies.

Долевое страхование жизни (далее - ДСЖ) было запущено с 1 января текущего года и спустя год должно заменить собой инвестиционное страхование жизни (далее - ИСЖ), условия которого ЦБ РФ считает недостаточно прозрачными. В отличие от ИСЖ, где инвестиционную стратегию выбирает страховая компания, новый вид страхования отличается более прозрачным расчётом инвестиционного дохода, который получает клиент. При этом страховщики вправе получить лицензию управляющей компании (порядок её получения был установлен Банком России осенью 2024 года), чтобы самостоятельно управлять клиентскими средствами, либо обратиться к внешним управляющим компаниям. [2]

Считается, что всё это должно придать страхователям дополнительную уверенность в продукте. Кроме того, в течение срока действия договора страхо-

ватель может менять ПИФы, если их паи не приносят ожидаемого дохода. Как и по другим страховым продуктам, по ДСЖ предусмотрен период охлаждения — в течение 30 дней после покупки можно отказаться от полиса. Дополнительно клиента защищает система гарантирования, которая включается в случае отзыва лицензии у страховой компании.

ДСЖ объединяет элементы традиционного ИСЖ и потенциала иных инструментов инвестиций. Это аналог давно используемого на Западе страхового продукта unit-linked, который обеспечивает страхование (обычно на случай ухода из жизни), а часть взносов клиента вкладывается в инвестиционные активы. Ожидается, что с начала 2026 года ДСЖ займёт основную долю рынка ИСЖ. Главное отличие ДСЖ от ИСЖ — готовность клиентов к самостоятельному инвестированию, переход от ответственности страховой компании за управление средствами к клиенту. Если активы, которые клиент выбрал, потеряют в стоимости, возможен убыток, а при правильном выборе — большой доход.

Если страховые компании для гарантии возврата средств, как правило, выбирали в ИСЖ низкорисковые активы, а доля иных инвестиций была небольшая, то в ДСЖ возможен выбор более рискованных инструментов, а также распределение средств между страхованием и инвестициями. Например, квалифицированные инвесторы с объёмом вложений не менее 10 млн рублей могут выбирать даже паи ЗПИФ. Также возможны вложения в фонды на золото, денежного рынка, облигаций и валютных инструментов. Горизонт инвестирования может быть разным, минимальный срок действия договора страхования жизни, в том числе ДСЖ, не установлен. Но опыт подсказывает, что на коротких сроках интересные продукты сделать сложнее.

Если сравнивать с действующими продуктами, то ДСЖ выигрывает в гибкости и прозрачности. Наибольшую эффективность от вложений клиент получит при долгосрочных инвестициях, сроком от 5 лет, при этом минимальная сумма порога входа пока не установлена. Кроме того, в ДСЖ можно будет включить дополнительные риски, которые клиент сможет выбирать по своему усмотрению.

ДСЖ позволит инвесторам удобно формировать свои сбережения, а для экономики страны станет источником "длинных" денег. Для этого инвесторам необходимо обеспечить соответствующий уровень гарантий и льгот. И важно, чтобы они были не для отдельных групп, а для всех продуктов по страхованию жизни, так как, инвестируя на срок больше 5 лет, инвестор хочет получить достойную компенсацию ограничению ликвидности.

Страховая часть ДСЖ, как и в случае с другими видами — ИСЖ и НСЖ (накопительное страхование жизни), предусматривает основной риск — уход из жизни. В случае наступления страхового события владелец полиса или его выгодоприобретатели получают дополнительную сумму (страховую выплату) помимо той, которая находилась в инвестиционной части. Если страховое событие не наступает, по окончании договора человек забирает всю накопленную инвестиционную часть.

Также договор может содержать уже привычную для многих защиту на случай потери трудоспособности, потери работы, критических заболеваний, а также ДМС (чекапы, телемедицина и иное), долгосрочный уход, освобождение от уплаты взносов в определённых случаях и иные риски.

Немаловажным фактором интереса страхователей к ДСЖ должны стать налоговые льготы, но на законодательном уровне они пока не приняты, и это задерживает старт первых продаж. Хотя официально ДСЖ продавать можно, конкретных предложений на рынке ещё нет. На текущий момент по договорам ДСЖ обсуждается возможность единого налогового вычета до 400 тыс. рублей в год и освобождение страховой выплаты от НДФЛ. Налоговые вычеты на взносы и на доходы по ДСЖ будут работать как вычеты на долгосрочные сбережения. Планируется применять их к договорам, заключённым на срок от 5 лет. Предполагается, что лимит вычета составит 400 тыс. рублей за год, то есть плательщику НДФЛ в размере 13% от дохода вернуть можно будет до 52 тыс. рублей, отмечает доцент. При доходах выше ставка может достигать 22%, что позволяет вернуть до 88 тыс. рублей.

На сегодняшний день пока ещё нет налоговых льгот для данного продукта. Они ожидаются в самое ближайшее время. Продажи первых полисов ДСЖ должны появиться во II квартале этого года. В 2025-м эксперты не ожидают больших объёмов продаж ДСЖ. Этот год будет, скорее всего, пилотным, пробным. Данный продукт является абсолютно новым, и ещё мало известен потребителям.

Страховые компании пока только готовятся к продажам. Несмотря на то что закон о ДСЖ вступил в действие, сейчас конструкция продукта находится в активной проработке. Поэтому клиенты не увидели его в продаже с 1 января 2025 года, как ожидалось ранее, но смогут увидеть после окончательной доработки и завершения всех необходимых формальных процедур. Говорить о спросе на ДСЖ пока рано, оценку можно будет дать после финальной конфигурации налоговых льгот и итогового регулирования.

Результаты как компаний, так и рынка будут зависеть от количества игроков, которые запустят такие продукты, а также от того, когда появятся новые налоговые льготы для страхования жизни. «СберСтрахование жизни» стала первой и пока единственной на рынке компанией, получившей лицензию на осуществление деятельности по управлению инвестиционными счетами, ПИ-Фами и НПФ. Сейчас страховщик рассматривает разные варианты работы — и на собственной лицензии, и со сторонними УК.

Целевым сегментом ДСЖ будут потребители, которые уже имеют накопления и заинтересованы в их безопасном, надёжном и эффективном инвестировании. Основным каналом продаж ДСЖ, так же как и сейчас, будет собственная агентская сеть. Ожидается, что в перспективе объём сборов по ДСЖ может быть сопоставим со сборами по ИСЖ. В текущем году продукт только запускается и будет проходить формирование и оптимизацию регуляторной, продуктовой и маркетинговой составляющей.

Вероятнее всего, в 2025 году ИСЖ останется основным драйвером роста рынка. А ДСЖ — дополнительным драйвером. Росту отрасли будет способ-

ствовать введение прогрессивной шкалы налогообложения на доходы и планируемое введение системы гарантирования страховых взносов через ассоциацию страховщиков России. На фоне высокой базы 2024 года рост рынка страхования жизни будет не таким быстрым, но вероятны двузначные показатели роста. Тем более что российские активы на фондовом рынке имеют хороший потенциал роста котировок в среднесрочной перспективе.

По итогам 2024 года суммарные сборы премий страховщиков жизни выросли в 2,6 раза по сравнению с 2023-м, с 813 млрд до 2,1 трлн рублей, а выплаты — в 3 раза, с 465 млрд до 1,4 трлн рублей, сообщил ВСС. Лидером по темпам роста стало НСЖ, где премии выросли с 352 млрд до 1,4 трлн рублей. Премии ИСЖ увеличились с 208 млрд до 502 млрд рублей (на 141%). В текущем году для страховщиков жизни важной задачей будет удержать объём достигнутых сборов на уровне 2024 года, 2,1 трлн рублей. Основные надежды сегодня возлагаются на хорошо зарекомендовавшие себя НСЖ и ИСЖ. Таким образом, ДСЖ само по себе вряд ли станет существенным фактором роста рынка, так как будет продаваться клиентской базе, ориентированной на ИСЖ. Новый вид способен оттянуть на себя часть премий инвестиционного страхования, но не принести существенные дополнительные объёмы. [2]

Список использованных источников

1. Центральный банк Российской Федерации: [официальный сайт]. URL: cbr.ru
2. Всероссийский союз страховщиков [официальный сайт]. URL: ins-union.ru

УДК 351

НОВЫЕ ПОДХОДЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ПРИМЕНЕНИЯ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Исрафилова В. Д., преподаватель экономических дисциплин, Махачкалинский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве РФ», город Махачкала

E-mail: vdisrafilova@fa.ru

***Аннотация.** Наши успехи в области внедрения цифровых технологий сегодня, как заявил Президент Путин В.В., служат гарантом национальной безопасности и суверенитета страны, а также технологической независимости России. Государство осуществляет общественно значимые функции по обеспечению национального суверенитета и охраны границ страны, развитию экономи-*

ки и повышению благосостояния народа, подъёму уровня его образования и культуры, правопорядка в других областях жизнедеятельности. В данной статье автор подчеркивает необходимость обеспечения государства необходимыми финансовыми средствами посредством проведения разумной политики налогового администрирования и сбора налогов и других платежей в бюджет, а также рассматривает перспективы приоритетного пути применения цифровых технологий и цифровизации пространства.

Ключевые слова: цифровой формат, налоговая система, стабильность, сайты, мобильная связь, виртуальный помощник, налоги, аппаратно-программный комплекс, цифровые технологии, база данных, конфиденциальность.

Annotation. Our successes in the field of introducing digital technologies today, as President Putin V.V. said, serve as a guarantor of national security and sovereignty of the country, as well as technological independence of Russia. The state exercises socially significant functions to ensure national sovereignty and protect the country's borders, develop the economy and increase the well-being of the people, raise the level of their education and culture, law and order in other areas of life. In this article, the author emphasizes the need to provide the state with the necessary financial resources through a reasonable policy of tax administration and collection of taxes and other payments to the budget, and also considers the prospects for a priority path for the use of digital technologies and digitalization of space.

Keywords: digital format, tax system, stability, sites, mobile communications, virtual assistant, taxes, hardware and software complex, digital technologies, database, privacy.

Цифровой формат общения и цифровые технологии стремительными темпами внедряются не только в экономику нашей страны, но и в наш быт завоевывают престижное место «умными» приборами, мобильной связью посредством карманных смартфонов и другими гаджетами. Новые более совершенные информационные и цифровые технологии способствуют работе и общению на удаленном расстоянии по каналам средств мобильной и другой телекоммуникационной связи, а также развитию экономики, подтягивая под нее платформы революционных технологий с высоким уровнем быстродействия.

Термин «налоговое администрирование» употребляется в официальных документах, ею широко пользуются специалисты в повседневном общении и теоретики в научной литературе, хотя еще не встречаемся с официальным его определением. Нам представляется, что налоговое администрирование шире понятия налогового контроля, и под налоговым администрированием следует понимать управление системой налогов в стране на уровне государства. Государство и его аппарат нуждается в финансовых средствах для нормального функционирования и осуществления своей деятельности, которыми оно обеспечивается посредством сбора налогов и других обязательных платежей в казну. Бюджет нашей страны пополняется фискальными органами на местах, входящими в состав Федеральной налоговой службы РФ, во взаимодействии с ор-

ганами других министерств и ведомств, а сама же структура налоговой службы находится в подчинении Министерства финансов РФ. Контрольно-надзорная функция, возложенная для исполнения на налоговую службу страны, осталась прежней со дня ее создания 21 ноября в 1991 году, коренным же образом изменились и совершенствуются механизмы действия и управления системой сбора в бюджет налогов и других платежей. Основная предусмотренная цель правомерного и правильно организованного администрирования в системе налогов оправдывается предпочтением и выбором налогоплательщиком честной уплаты всех установленных налогов и обязательных платежей в бюджет государства. Такая безупречная организация и управление налоговой системой страны своевременно обеспечивает государственные органы необходимыми финансовыми ресурсами для осуществления своих функций и дает полное основание говорить об оптимизированной и налаженной контрольной работе налоговых органов. Как известно, налоговая система в Российской Федерации представляет собой совокупность налогов и других обязательных платежей, устанавливаемых и взимаемых с налогоплательщиков в бюджеты на федеральном, региональном и местном уровнях в соответствии с налоговым законодательством страны. Контроль за исчислением и уплатой страховых взносов налогоплательщиками, столь важными для обеспечения гарантированной выплаты пенсий, пособий и других социальных выплат гражданам страны, государство также доверило налоговой службе. Законодателем в нормах закона предписывается также порядок регулирования общественных отношений, возникших по поводу налогообложения, необходимость соблюдения прав и требование выполнения предусмотренных обязанностей участниками налоговых правоотношений по ходу совершения всего процесса налогообложения. Из сказанного следует, что налоговое администрирование должно отвечать прежде всего потребностям государства и одновременно обеспечить разумную налоговую нагрузку на налогоплательщиков. Стабильность в налоговой системе без частых изменений и прозрачность порядка налогообложения вселяет в предпринимателях твердую уверенность в завтрашнем дне, способствуя развитию бизнеса и экономическому росту в стране. Таким образом, на наш взгляд, налоговое администрирование включает в себя функции государственных органов по наведению правопорядка в области налогового законодательства, управлению мероприятиями по налогообложению при осуществлении контрольной работы и проведении налоговых проверок, а также при сборе, анализе и обобщении данных с целью прогнозирования ожидаемых перспектив по изысканию и привлечению в бюджет финансовых средств для выполнения поставленных задач и разработки направлений государственной политики страны в области налогообложения. Следует подчеркнуть, что работа по налоговому администрированию в стране проводится органами власти в сплошном порядке и в соответствии с предназначением на каждом из трех уровней: федеральном, региональном и местном.

В последние годы наметился существенный дефицит кадров на рынке труда в связи с нехваткой людских ресурсов. Растущий спрос при ограниченных возможностях для наращивания выпуска продукции в экономике, есте-

ственно, создает дисбаланс в отраслях производства и потребления, ведет к неукротимому росту цен с ускорением инфляционных процессов. Показатели производственных процессов в статистических обзорах развития экономики дают основание экспертам предполагать и заговорить о «перегреве» нашей экономики, ведущего к не вполне благоприятным последствиям. В то же время, существенным образом изменившиеся условия в экономике в связи с приходом совершенных информационных и цифровых технологий открывают все возможности для ускорения процессов деятельности путем технического усовершенствования и прохождения этапов механизма регулирования при посредстве внедрённых цифровых платформ и мобильной связи на языке цифр. Одновременно требуются и новые подходы при регулировании деятельности, в том числе и при администрировании системы сбора налоговых и других платежей в бюджет, с учетом сложившегося расклада в экономике и динамики ее развития. Выбор пути оптимального сочетания развития бизнеса в экономике страны с одновременным усилением и роли налогового администрирования в целях обеспечения государства необходимыми финансовыми ресурсами приобретает особую важность. Цифровой формат и преимущества цифровизации программно-аппаратных комплексов с электронными вычислительными машинами, компьютерами и другим многофункциональным оборудованием, а также высокоскоростная мобильная и телекоммуникационная связь, естественно, вносит свой отпечаток в подходах к методам, приемам и самим процессам управления и регулирования, требуя нового осмысления и знаний. Глобальная всемирная паутина интернета со средствами мобильной связи предоставляет возможность успешно работать на уровне новых инновационных и более совершенных цифровых технологий дистанционно и с высокой скоростью на удаленном расстоянии. Сеть интернета, мобильная и телекоммуникационная связь позволяет органам власти и управления общаться между собой и с деловым миром на расстоянии за тысячи километров за считанные секунды и с меньшими финансовыми затратами по сравнению с традиционными средствами связи. Налоговые органы стали осуществлять свои полномочия по налоговому администрированию и регулированию деятельности через информационные автоматизированные системы, информационные порталы и сайты в интернете, созданные на основе цифровых технологий. Разнообразные программные обеспечения для компьютеров и аппаратных комплексов, создание мобильных сетей связи позволяют внедрить в настоящее время множество информационных систем, которые способны взаимодействовать друг с другом в сети даже без участия человека посредством набора «инструментов» цифровых технологий таких, как искусственный интеллект, нейронные сети, база «больших данных» и другие. Налоговым ведомством также разработаны и внедрены наряду с другими ведомствами информационные автоматизированные системы с базами данных, позволяющие осуществлять полномочия на территории всей страны, взаимодействуя между собой и с информационными системами других министерств и ведомств. В настоящее время информационные системы на цифровых технологиях работают в сетях внутри ведомств, межведомственные, региональные и федеральные общенационального значения, а в рамках национального проекта

«Цифровая экономика» проводится работа и в будущем предполагается внедрить пилотный проект объединения действующих информационных систем страны в единую сеть.

Налоги и другие обязательные платежи в бюджеты признаются с момента введения в действие законов на данном территориально-управляемом пространстве страны и администрирование налогами означает также и наведение правопорядка в системе налогового законодательства. При разработке налоговой политики государства и логических норм права для волевого поведения важно учесть и соблюдать оптимальные соотношения между объёмами производства и налоговой нагрузкой, вводить умеренное число налогов и ставки для налогообложения, чтобы не мешать развитию бизнеса. Законодательные и представительные органы власти при возникновении той или иной ситуации в ходе осуществления деятельности, должны своевременно отреагировать на происходящие изменения и регулировать процесс принятием соответствующих решений и введением новых правил в нормы закона. Нормами налогового законодательства установлены рамки и границы волевого поведения участников правоотношений, и, естественно, в первую очередь, плательщики должны быть осведомлены и знать о порядке исчисления, сроках уплаты и на кого закон возлагает обязанности по взносу в бюджет налогов и других платежей. Причем правовая норма, предоставляя определенные права участнику отношений, требует также и соблюдения ограничительных предписаний и выполнения определенных обязанностей, не допускающие вседозволенность. Информационная база на сайте Федеральной налоговой службы при новых технологиях и обратной связи с клиентом позволяет удалённо получать в виде справки открытые сведения о самом процессе налогообложения, о действующих нормах права и изменениях в налоговом законодательстве. Кроме того, на сайте работает виртуальный помощник (чат-бот) налоговой службы «Таксик», консультирующий клиента по заданным вопросам налогообложения и помогающий физическому лицу самостоятельно исчислить имущественный налог за квартиру и некоторые другие налоги. В чат-боте внедряются и интегрируются данные из других систем и источников, чем совершенствуется искусственный интеллект виртуального помощника. Справочные сведения из нормативных документов налогового ведомства и Налогового кодекса РФ размещены и можно получить на его сайте, а сведения из федеральных и региональных законов, нормативных актов представительных и других органов власти и управления на местах тоже можно получить здесь же, переходя на рекомендуемые сайты, не тратя дополнительное время на поиски и ненужные переключения в контактной сети. Такими доступными сайтами являются, например, Официальный портал правовой информации государства, содержащий базу данных и сведения о законодательных актах и других правовых документах, действующем правопорядке и правилах ведения деятельности; справочно-информационный портал «Государственные услуги», сайты Президента и Правительства страны, Федерального Собрания, министерств финансов и экономического развития, юстиции и службы судебных приставов, антимонопольной и таможенной служб. Существенно помогают

налогоплательщику и информационно-правовые справочные системы «КонсультантПлюс» и «Гарант», а также информационно-поисковые системы Яндекс и Рамблер. Особая роль отведена многофункциональным центрам предоставления государственных и муниципальных услуг и центрам «Мои документы», где без каких-либо издержек на административные барьеры открытым и прозрачным способом осуществляется взаимодействие между ведомствами и центром без участия заявителя по доступному последнему каналу обратной связи с ускоренным решением вопросов по запрошенной теме.

Конституция Российской Федерации дает гражданину право и гарантирует свободное использование способностей и своего имущества для осуществления не запрещенной законом экономической деятельности, не становясь при ведении бизнеса монополистом и не создавая недобросовестную конкуренцию при осуществлении деятельности, а правомочия для регистрации деятельности в качестве самозанятого гражданина, индивидуального предпринимателя или юридического лица предоставлены налоговым органам с внесением ими изменений или записи о прекращении самой деятельности по представленным документам в госреестры. Действующая цифровая информационно-коммуникационная технология в системе федеральной налоговой службы позволяет в рамках одного процесса осуществить государственную онлайн-регистрацию в «одном окне» предпринимателя, предложить ему сертификат усиленной квалификационной электронной подписи и открыть счет в банке. Деятельность налоговой службы, функции которой призваны контролировать за соблюдением законодательства о налогах и сборах, является центральным звеном в управлении налоговой системой страны и проходит красной нитью в содержании всего процесса налогообложения. Выполнение возложенных функций контроля и управления, а также мероприятия налогового контроля на территории всей страны в настоящее время фискальные органы осуществляют через аппаратно-программный комплекс с автоматизированной информационной системой «Налог-3» (АИС «Налог-3»), функционирующий посредством и на основе цифровых технологий. Собственный банк информации о зарегистрированных физических лицах и налогоплательщиках и их деятельности с учетом состояния по налоговым платежам в бюджет, данные из процесса прослеживания операций по движению товаров на таможенной территории, данные о движении денежных средств по банковским счетам и наличности по операциям с применением контрольно-кассовой техники, а также другие сведения и данные из взаимодействующих информационных систем страны и многое другое составляют в данном комплексе налоговиков огромный массив справочных и информационных данных в статистической динамике с 2015 года, позволяющие с меньшими тратами времени и труда проводить действенный контроль за поступлением налоговых платежей в бюджет, выявлять недобросовестных выгодоприобретателей по налогам и «грязные» схемы уклонения от уплаты налогов, хотя автоматизированная система на сегодня еще не лишена недостатков контроля по дереву увязки с налогоплательщиками. Цифровые технологии позволяют постепенно, можно говорить с уверенностью, отвыкать от привычных нам

традиционных форм и приемов проведения камеральных и выездных налоговых проверок и по-новому смотреть на контрольные мероприятия налоговой службы по их проведению. В частности, не удивляешься проведению системой АСИ «Налог-3» камеральной проверки самостоятельно без участия налогового инспектора в соответствии с вложенным в программу алгоритмом последовательных действий по сравнению контрольных соотношений показателей отчетности налогоплательщика. Система выводит на экран компьютера результаты проверок в виде сумм расхождений в контрольных соотношениях показателей деклараций налогоплательщика. Работник налоговой службы принимает соответствующее решение по доначислению суммы налогового платежа и привлечению к ответственности вследствие допущенной ошибки в виде предусмотренных штрафных санкций. Возможна и обратная исходная ситуация или выведение на экран нулевого результата, однако, налоговому инспектору не запрещено проведение «углубленной» проверки с истребованием необходимого пакета первичных документов отчетности при возникновении у него подозрения на уход плательщика от налогообложения. При таких проверках сокращается время на их проведение, а также облегчается труд инспектора на обобщение информации из утомительных цифровых расчетов. В случае интеграции информационной системы налогоплательщика по заявлению последнего в налоговую систему АСИ «Налог-3» с правом доступа налоговому инспектору в систему внутреннего контроля налогоплательщика и к его бухгалтерской и налоговой отчетности, допустимо проведение мероприятия налоговой проверки в новой форме налогового мониторинга, когда осуществляется постоянный текущий контроль за совершенными и планируемыми хозяйственными и финансовыми операциями плательщика с целью предупреждения рисков налоговых правонарушений и консультаций по предупреждению его ухода от налогообложения. Налоговый мониторинг обязателен и проводится при соблюдении ответственности налогоплательщика и его деятельности установленным критериям: сумма дохода за предшествующий год не должна быть ниже 800 млн руб., а сумма всех налоговых платежей за год – не ниже 80 млн руб.; в таких же пределах 800 млн руб. должен состоять крупный налогоплательщик по сумме его активов. У консолидированной группы налогоплательщиков аналогичные критерии соответствия находятся в пределах суммы в миллиард рублей, а платежи налогов за предшествующий год не ниже 100 млн руб. Кроме того, режим взаимодействия должен соответствовать согласованному заранее регламенту, а информационная система налогоплательщика обеспечивать вывод на витрину необходимых показателей отчетности. Подчеркнем также, что централизация управления комплексом АСИ «Налог-3» осуществляется в виде представления ограничения на право доступа к данным отчетности налогоплательщика в соответствии с должностными обязанностями налогового инспектора. Эффективность формы проведения налогового контроля в виде мониторинга несомненно, и в будущем с прохождением соответствующих этапов внедрения специальных программных обеспечений предполагается охват и остальных налогоплательщиков указанный проверкой. В аппаратно-программном комплексе АСИ «Налог-3» сосредоточена информационная база данных и статистика по прове-

денным налоговым мероприятиям и проверкам, по решениям привлечения к ответственности и наложенным штрафным санкциям на плательщика, а также статистика судебных решений и постановлений по налоговым правонарушениям, полученная по ходу взаимодействия с цифровыми информационными системами судебной-следственных органов. Судебная ветвь власти наладила работу по осуществлению правовых полномочий регулирования деятельности через информационную систему ГАС «Правосудие», объединив в одну сеть на всей территории судопроизводство судов. Применение к нарушителю не только налоговой, но одновременно и административной или уголовной ответственности в зависимости от степени тяжести и опасности интересам общества налогового правонарушения, одно из важных средств воздействия механизма регулирования на налогоплательщика в целях обеспечения добросовестного исполнения обязанностей. При цифровом формате общения предусмотрена также конфиденциальность и защита информации от хакерских атак, а также пользование электронной цифровой подписью, имеющей юридическую силу наравне с обычной бумажной подписью. Предполагается, что в будущем полностью роботизированные «умные» цифровые системы с искусственным интеллектом, нейронными сетями и другими компонентами автономно в автоматическом режиме, не требующем участия человека, будут способны самостоятельно проводить анализ и принимать конкретные обоснованные и оптимальные решения для регулирования деятельности и управления.

Список использованных источников

1.Официальный сайт Президента России//Послание Президента Федеральному Собранию 29 февраля 2024 года/[Электронный ресурс] —Режим доступа: URL: <http://www.kremlin.ru> (дата обращения 30.10.2024).

2.Официальный сайт Федеральной налоговой службы/[Электронный ресурс] — Режим доступа: URL: <https://nalog.gov.ru> (дата обращения: 30.10.2024).

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОБЩЕСТВА

Кадиев К.Р., преподаватель Махачкалинского филиала Федерального государственного бюджетного учреждения высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» (Махачкалинский филиал Финуниверситета)

E-mail: kadiyev_2023@mail.ru

Аннотация. В статье актуальные проблемы социально-экономического развития общества. Актуальные проблемы социально-экономического развития об-

щества предусматривает многогранным и динамичным процессом, который затрагивает все сферы жизни: от экономики и политики до культуры и экологии.

Ключевые слова: развитие, общество, проблемы, социум, экономика.

В условиях глобализации и стремительных изменений в технологической среде, актуальные проблемы, с которыми сталкиваются современные общества, требуют комплексного анализа и поиска эффективных решений. В данной статье рассматриваются ключевые проблемы, влияющие на социально-экономическое развитие, а также возможные пути их решения.

1. Неравенство и бедность

Одной из наиболее острых проблем современного общества является неравенство в доходах и благосостоянии. Согласно данным Всемирного банка, уровень неравенства продолжает расти как в развитых, так и в развивающихся странах. Это приводит к социальной напряженности, ухудшению качества жизни и ограничению доступа к базовым услугам, таким как образование и здравоохранение.

Решения:

- Введение прогрессивного налогообложения.
- Разработка программ социальной защиты для уязвимых групп населения.
- Инвестиции в образование и профессиональную подготовку.

2. Безработица и недостаток рабочих мест

Ситуация на рынке труда также остается критической. Автоматизация и внедрение новых технологий приводят к сокращению рабочих мест в традиционных отраслях. Молодежь сталкивается с высокой безработицей, что создает риск социальной изоляции и утраты трудовых навыков.

Решения:

- Поддержка программ переквалификации и повышения квалификации.
- Стимулирование предпринимательства и создание условий для стартапов.
- Развитие сектора услуг и инновационных отраслей.

3. Устойчивое развитие и экология

Экологические проблемы, такие как изменение климата, загрязнение окружающей среды и истощение природных ресурсов, становятся все более актуальными. Эти вызовы требуют интеграции экологических аспектов в социально-экономическое планирование.

Решения:

- Внедрение зеленых технологий и возобновляемых источников энергии.
- Разработка стратегий по охране окружающей среды на уровне государств

и регионов.

- Привлечение общественности к вопросам экологии через образовательные программы.

4. Доступ к образованию и здравоохранению
Неравномерный доступ к качественному образованию и медицинским услугам создает дополнительные барьеры для социального продвижения. Это особенно актуально для сельских районов и малообеспеченных слоев населения.

Решения:

- Увеличение финансирования образования и здравоохранения.
- Разработка дистанционных форм обучения и телемедицины.
- Сотрудничество с частным сектором для улучшения инфраструктуры.

5. Политическая нестабильность

Политическая нестабильность и коррупция негативно влияют на экономическое развитие. Непредсказуемость политической ситуации отпугивает инвесторов и затрудняет реализацию долгосрочных проектов.

Решения:

- Укрепление институтов гражданского общества.
- Проведение реформ, направленных на повышение прозрачности и подотчетности властей.
- Поддержка международного сотрудничества в области прав человека и демократии.

Актуальные проблемы социально-экономического развития общества требуют комплексного подхода и взаимодействия различных секторов — государства, бизнеса и гражданского общества. Только совместными усилиями можно преодолеть существующие вызовы и создать условия для устойчивого развития, которое будет способствовать улучшению качества жизни каждого человека.

Таблица № 1

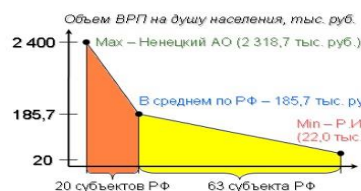
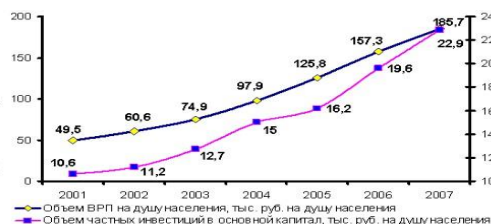
Динамика основных показателей развития социально-экономического развития общества

Показатель	Годы		
	2001	2004	2007
Объем ВПР на душу населения	49,5	97,9	185,7
Объем частных инвестиций в основной капитал	10,6	15	22,9

Основные тенденции и проблемы социально-экономического развития регионов: ВРП и инвестиции в основной капитал

В 2007 году наблюдалось улучшение основных показателей экономического развития регионов:

- ВРП на душу населения вырос на 18,7% и составил в среднем 185,7 тыс. рублей (рост отмечен в 80 регионах);
- частные инвестиции в основной капитал в расчете на душу населения выросли на 22,2% в сопоставимых ценах (рост наблюдался в 66 регионах)



4

Список использованных источников

1. Всемирный банк. (2022). "Global Economic Prospects".
2. Организация Объединенных Наций. (2021). "Sustainable Development Goals Report".
3. OECD. (2020). "Employment Outlook".

Казгереева Р.Р.

УДК 336

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО -ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ И ИХ РАСКРЫТИЕ В ОТЧЕТНОСТИ

Казгереева Р.Р., студентка 2 курса Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: kazgereeva@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. Статья посвящена актуальным проблемам организации бухгалтерского учета материально-производственных запасов (МПЗ) в целях минимизации угроз экономической безопасности коммерческой организации. Учет материально-производственных запасов заключается не только в оценке их себестоимости, что является прерогативой бухгалтерского учета, но также в оперативном и достоверном документальном оформлении поступления, движения, отпуска и других хозяйственных операций с МПЗ и контроле за их сохранностью, осуществляемых сотрудниками склада при помощи компьютерных программ складского учета. И именно это позволяет руководству организации обеспечивать бесперебойное функционирование предприятия, своевременно выявлять излишки и анализировать эффективность использования МПЗ

Ключевые слова: бухгалтерский учет, материально-производственные запасы, оценка запасов, законодательство, счета.

Abstract. The article is devoted to the current problems of organizing the accounting of inventories (IP) in order to minimize threats to the economic security of a commercial organization. Accounting of inventories consists not only in assessing their cost, which is the prerogative of accounting, but also in prompt and reliable documentary registration of receipt, movement, issue and other business transactions with IP and control over their safety, carried out by warehouse employees using computer programs for warehouse accounting. And this is what allows the management of the organization to ensure the smooth functioning of the enterprise, promptly identify surpluses and analyze the efficiency of using IP

Keywords: accounting, inventories, inventory valuation, legislation, accounts.

В соответствии с нормами бухгалтерского законодательства, а именно Приказ Минфина России от 15.11.2021 №180н «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2021 «Запасы» (вместе с «ФСБУ 5/2019») (Зарегистрировано в Минюсте России 25.03.2020 № 57837), товары признаются частью материально-производственных запасов.

В бухгалтерском учете синтетический учет материально-производственных запасов ведется на счетах, указанных в Плане счетов бухгалтерского учета, утв. приказом Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н. В разделе II приказа «Производственные запасы» приведены синтетические счета, предназначенные для учета:

- материалов (счет 10);
- животных в сельскохозяйственных предприятиях (счет 11);
- резервов под снижение стоимости материальных ценностей (счет 14);
- заготовления и приобретения материальных ценностей, находящихся в обороте (счет 15);
- отклонений в стоимости материалов (счет 16);
- НДС по приобретенным материальным ценностям (счет 19).

Для возможности получения более детальной информации по видам запасов в Плане счетов к некоторым счетам открыты субсчета. Субсчета составляют основу аналитического учета материалов. В отличие от счетов, субсчета организация имеет право вводить самостоятельно, объединять их по своему усмотрению или вообще отказаться от их использования. Все зависит от специфики деятельности организации, от требований анализа, отчетности, контроля, установленных в отдельно взятой организации. Поэтому разнообразие субсчетов не имеет границ.

В инструкции по применению Плана счетов бухгалтерского учета имеются схемы типовых проводок, необходимых для отражения всех основных хозяйственных операций, осуществляемых с производственными запасами при хозяйственно-финансовой деятельности организации. Если в инструкции нет подходящей схемы корреспонденции счетов для какой-либо конкретной ситуа-

ции, разрешено применить собственную схему, но при этом необходимо придерживаться установленных инструкцией порядков.

Для получения более детальной информации о запасах организация использует аналитический учет. Его целесообразно вести не только в стоимостном выражении, но и в натуральных показателях. Аналитический учет создается к определенному синтетическому счету. Поэтому сумма остатка в денежном выражении по аналитическим счетам равна остатку соответствующего синтетического счета, также суммы оборотов по аналитическим счетам будут равны суммам оборотов синтетического счета.

По счету 10 «Материалы» аналитический учет рекомендуется вести:

- по количеству;
- по сортам;
- по материально ответственным лицам;
- по местам хранения;
- и т. д.

Таблица 1.

Бухгалтерские проводки по учету приобретения материально-
производственных запасов

Дебет	Кредит	Содержание хозяйственных операций
10	60	Приняты к оплате счета поставщиков за приобретенные материально-производственные запасы.
10	60, 71, 76	Отражены расходы по заготовлению и доставке материально-производственных запасов.
10	60	Приняты материально-производственные запасы по неотфактурованным поставкам по учетным ценам.
(10)	(60)	Сторнированы ранее учтенные суммы по неотфактурованным поставкам при получении счета-фактуры поставщиков.
10	60	Отражена стоимость материально-производственных запасов в соответствии с поступившими расчетными документами поставщиков.
19-3	60, 76	На основании счетов-фактур поставщиков отражен НДС по приобретенным материально-производственным запасам, предназначенным для производства продукции (работ, услуг), облагаемой НДС (в том числе по нулевой ставке), и расходам по их заготовлению и доставке.
10	79-1	Получены материально-производственные запасы от структурных подразделений.
60, 76	51, 52	Оплачены счета поставщиков за материально-производственные запасы и расходы по их заготовлению и доставке.

68	19-3	Предъявлен к вычету НДС по оплаченным и принятым к учету материально-производственным запасам.
68	19-3	Предъявлен к вычету НДС по оплаченным и принятым к учету материально-производственным запасам, использованным для производства экспортированной продукции, при представлении документов в соответствии с требованиями сч. 165 НК РФ.
79-1	10	Переданы материально-производственные запасы структурным подразделениям.

Например, для количественного учета материала заводятся карточки или книги складского учета. Ответственное лицо по мере поступления первичных документов вносит данные по движению материальной ценности в карточку или книгу.

В соответствии с п. 28 ФСБУ 5/2019 в общем случае запасы должны оцениваться на отчетную дату по наименьшей из следующих величин:

- фактической себестоимости запасов;
- чистой стоимости продажи запасов.

Если чистая стоимость ниже фактической, в учете должен создаваться резерв под снижение стоимости материально – производственных запасов.

При поступлении МПЗ проводки, следующие:

Дт 10 (41) Кт 60.

В случае наличия НДС:

Дт 10 (41) Кт 60 — на сумму без учета НДС;

Дт 19 Кт 60 — сумма НДС, указанная в счете-фактуре.

При выбытии МПЗ проводки следующие:

Списаны МПЗ на производственные нужды:

Дт 20 Кт 10 (41, 43).

Списаны МПЗ на общехозяйственные нужды:

Дт 26 Кт 10 (41, 43.).

Списаны МПЗ на расходы на продажу:

Дт 44 Кт 10 (41, 43).

Списана стоимость проданных МПЗ:

Дт 90 Кт 41 (43);

Дт 91 Кт 10.

Для учета резервов под снижение стоимости материальных ценностей используется счет 14 «Резервы под снижение стоимости материальных ценностей». При этом в учете делаются такие проводки:

Дт 91 Кт 14 — создание резерва;

Дт 14 Кт 91 — восстановление резерва по тем материальным ценностям, на которые создавался резерв, при их списании.

В бухгалтерском балансе по строке «Запасы» сумму запасов отражают без суммы остатка созданного резерва.

Аналитический учет организуется по каждому резерву.

Организации, имеющие право на ведение упрощенного учета, данный резерв могут не создавать.

Счет 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» используется для учета стоимости товарно -материальных ценностей, по которым получены расчетные товарно-сопроводительные документы, но они еще не оприходованы. Также счет 15 «Заготовления и приобретения материальных ценностей, находящихся в обороте» используют в случае использования учетной цены для учета приобретаемых запасов. При этом делается запись Дт 15 Кт 60 (71, 76...).

После получения и оприходования материально – производственных запасов бухгалтерская запись будет выглядеть так: Дт 10 Кт 15.

Разница по счету 15 «Заготовления и приобретения материальных ценностей, находящихся в обороте» списывается на счет 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей»: Дт 16 Кт 15.

Для синтетического учета производственных запасов предусмотрены синтетические счета, установленные на законодательном уровне. Для аналитического учета можно использовать субсчета, открывая их по своему усмотрению. Регистры в виде карточек, книг, оборотных ведомостей и самостоятельно разработанных организацией форм позволяют вести более детальный глубокий аналитический учет.

Учет на складах

Для хранения производственных запасов в организациях создают склады. Каждому складу присваивают постоянный номер, который должен быть указан на всех документах, относящихся к операциям данного склада.

На складах материальные запасы размещают по секциям, а внутри них — по группам, типо- и сорто размерам на стеллажах, полках, ячейках, в ящиках, контейнерах, мешках и другой таре и в штабелях. К месту хранения запасов, как правило, прикрепляют ярлык, а на ячейках (ящиках) делают надписи с указанием наименования материала, его отличительных признаков (марка, артикул, размер, сорт и т.п.), номенклатурного номера, единицы измерения и цены.

Учет материалов на складе ведет заведующий складом, являющийся материально ответственным лицом, которого принимают на работу, как правило, по согласованию с главным бухгалтером организации.

Движение и остатки материалов отражают в карточках учета материалов (форма № М-17). На каждый номенклатурный номер открывают отдельную карточку, поэтому учет называют сортовым учетом и осуществляют его только в натуральном выражении. Запись в карточках кладовщик выполняет на основании первичных документов (приходных ордеров, требований-накладных) в день совершения операций. После каждой записи выводят остаток материалов.

Ведение учета материалов допускается также в книге учета материалов. В таких книгах на каждый номенклатурный номер открывают лицевой счет. Лицевые счета нумеруют в том же порядке, что и карточки. Для каждого лицевого счета выделяют страницу (лист) или необходимое количество листов.

В каждом лицевом счете заполняют реквизиты, указанные в карточках учета материалов. В начале или конце книги помещают оглавление лицевых счетов с указанием номеров лицевых счетов, наименований ценностей с их отличительными признаками и количества листов в книге. Книги должны быть прошнурованы и пронумерованы, количество листов заверено подписью главного бухгалтера и печатью.

На складах может применяться также и партионный способ учета материалов. Основным документом в данном случае будет партионная карта, составляемая в двух экземплярах.

Первичные документы после записи их данных в карточки учета передают в бухгалтерию. Сдачу документов оформляют реестром, в котором указывают наименование и номера сдаваемых документов.

В соответствии с Методическими указаниями по учету материально-производственных запасов аналитический учет материалов в бухгалтерии осуществляется на основе данных оборотных ведомостей — оборотный метод (количественно-суммовой) или сальдовым методом.

При использовании оборотных ведомостей применяют два варианта учета материалов.

При первом варианте в бухгалтерии открывают на каждый вид и сорт материалов карточки аналитического учета, в которых записывают на основе данных первичных документов операции поступления и расхода материалов.

Эти карточки отличаются от карточек складского учета лишь тем, что учет материалов в них ведут не только в натуральном, но и в денежном выражении. По окончании месяца по итоговым данным всех карточек составляют количественно-суммовые оборотные ведомости материалов по каждому складу и подразделению. В каждой оборотной ведомости выводят итоги сумм по каждой странице, группам материалов, субсчетам, синтетическим счетам и общий итог по складу или подразделению. На основе данных указанных оборотных ведомостей составляют сводную оборотную ведомость по организации в целом. Данные сводных оборотных ведомостей сверяют с данными синтетического учета.

При втором варианте все приходные и расходные документы группируют по номенклатурным номерам и в конце месяца подсчитанные по документам итоговые данные о поступлении и расходе каждого вида материалов записывают в оборотные ведомости, составляемые в натуральном и денежном выражении по каждому складу в отдельности в разрезе соответствующих синтетических счетов и субсчетов. На основе данных этих оборотных ведомостей составляют сводные оборотные ведомости. При втором варианте трудоемкость учета значительно уменьшается, поскольку отпадает необходимость вести карточки аналитического учета.

При сальдовом методе в качестве регистров аналитического учета используют карточки складского учета материалов, заполняемые на складах.

Ежедневно или в другие установленные сроки работник бухгалтерии проверяет правильность сделанных кладовщиком записей в карточках складского учета и подтверждает их своей подписью на самих карточках. В

конце месяца заведующий складом, а в некоторых случаях работник бухгалтерии переносит количественные данные об остатках на 1-е число месяца по каждому номенклатурному номеру материалов из карточек складского учета в сальдовую ведомость (без оборотов по приходу и расходу).

После проверки и визирования работником бухгалтерии сальдовую ведомость передают в бухгалтерию, где остатки материалов таксируют по твердым учетным ценам и выводят их итоги по учетным группам материалов и в целом по складу.

По данным указанных сальдовых ведомостей составляют сводную сальдовую ведомость, в которую переносят итоги сальдовых ведомостей складов и подразделений по группам материалов, субсчетам, синтетическим счетам, складам, подразделениям. Сальдовые ведомости и сводные сальдовые ведомости ежемесячно сверяются с данными синтетического учета материалов.

Для обобщения и группировки информации о движении материалов используют ведомости движения материалов (накопительные ведомости). Их составляют по каждому складу (подразделению) в отдельности по приходу и расходу материалов, и учет в них возможен по фактической себестоимости материалов или их учетным ценам. По окончании месяца в ведомостях подсчитывают итоги оборотов за месяц в разрезе групп материалов по субсчетам и синтетическим счетам по каждому складу или подразделению.

Итоговые данные ведомостей движения материалов ежемесячно переносят в сводную ведомость движения материалов, в которой приводят также сведения об остатках материалов на начало и конец месяца в разрезе групп материалов по соответствующим синтетическим счетам и субсчетам.

Данные сводной ведомости движения материалов и накопительных ведомостей ежемесячно сверяют с показателями аналитического учета, т.е. с оборотными и сальдовыми ведомостями.

Кроме сводной ведомости движения материалов, организация может составлять ведомость распределения (ведомость расхода) материалов, в которой указывают корреспондирующие счета и субсчета по каждому направлению расхода материалов (в стоимостной оценке).

Основным направлением повышения эффективности использования материально-производственных запасов является наличие технически оснащенных складских помещений современными весоизмерительными приборами и устройствами, позволяющими механизировать и автоматизировать складские операции и складской учет.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Приказ Минфина России от 15 ноября 2019 г. N 180н «Об утверждении Федерального стандарта бухгалтерского учета ФСБУ 5/2019 «Запасы». Зарегистрировано в Минюсте РФ 25 марта 2020 г. / Информационно-правовая система «Гарант». – [Электронный ресурс]. – URL: <https://base.garant.ru/73798403/>

2. Кругляк З. И. Экономическая сущность и классификация запасов, как объекта бухгалтерского учета [Текст] // Научный журнал КубГАУ. 2019. №99(05). – с.12-34.

Касимова П.И.

УДК 336.326

КЛАССИФИКАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ И ПРЕФЕРЕНЦИЙ

Касимова П.И., преподаватель Махачкалинского финансово-экономического колледжа – Махачкалинского филиала Финуниверситета

E-mail: kasimova@mail.ru

Аннотация. В статье рассматриваются проблемы применения налоговых льгот, определены положительные и возможные негативные последствия установления налоговых льгот. В силу положений действующего законодательства, налоговые льготы, это система скидок при налогообложении, которые предоставляются физическим и юридическим лицам для стимулирования развития бизнеса или уменьшения налоговой нагрузки. Рассмотрены льготы, вступившие в силу с 01.01.2025 г.

Ключевые слова: налоговая льгота, регулирование, стимулирование развития бизнеса, налоговая нагрузка, налог, налоговое бремя.

Annotation. The article discusses the problems of applying tax benefits, identifies the positive and possible negative consequences of establishing tax benefits. Due to the provisions of current legislation, tax incentives are a system of tax discounts that are provided to individuals and legal entities to stimulate business development or reduce the tax burden. The benefits that came into force on 01.01.2025 were considered.

Keywords: tax relief, regulation, business development incentives, tax burden, tax, tax burden.

Налоговые льготы создают преимущества для некоторых категорий налогоплательщиков и смягчают налоговое бремя. Налоговые льготы являются одним из важных инструментов стимулирования социально-экономического развития, который нашел широкое применение во всем мире. Льготы используются для привлечения инвестиций и усиления инвестиционной и инновационной активности организаций, повышения конкурентоспособности национальных производителей на мировом рынке, нивелирования региональных различий, развития социальной сферы, поддержки уязвимых слоев населения.

В зависимости от уровня предоставления различают три категории льгот:

1. Федеральные — предусмотрены Налоговым кодексом РФ.

2. Региональные — разработаны на региональном уровне.

3. Местные — приняты постановлением органов местного самоуправле-

Также налоговые льготы могут классифицироваться по другим признакам, например:

- По направлению действия. Льготы для определённых лиц: физических или юридических.
- По получателю выгоды. Это может быть плательщик прямых налогов, покупатель товара плательщика или поставщик ресурсов.
- По значению. Льготы могут быть социальными (нужными для населения) и экономическими.
- По форме. Это могут быть специальные налоговые режимы, освобождение от уплаты налогов, вывод объекта из зоны обложения налогами, скидки, отсрочки и рассрочки.

Налоговые преференции — предоставление государством льгот по созданию благоприятных условий для налогоплательщика. В отличие от налоговых льгот, преференции вводятся вместе с налогом и имеют обязательный характер.

Некоторые виды преференций:

- отсрочки и рассрочки по уплате налогов;
- инвестиционные и целевые налоговые кредиты;
- упрощённый порядок уплаты налогов.

Таким образом, налоговые льготы — это привилегии, которые государство предоставляет физическим и юридическим лицам, а налоговые преференции — более широкая категория, включающая различные механизмы снижения налогового бремени.

В 2025 году изменения коснулись следующих налоговых льгот.

Нулевой НДС для гостиничного и туристического бизнеса. Льгота действует до 30 июня 2027 года. Новые туристические компании могут не платить НДС в течение пяти лет после регистрации бизнеса.

Льготная ставка по налогу на прибыль для IT-компаний. В 2025 году налог на прибыль для IT-компаний составляет 5%. Льгота доступна для фирм на общей системе налогообложения с долей дохода от профильной деятельности не менее 70%.

Налоговые каникулы для вновь открывшихся индивидуальных предпринимателей. Программа продлится до конца 2026 года. Срок действия каникул: два года для упрощенной системы налогообложения, два периода действия патента для патентной системы налогообложения.

В 2025 году можно ввозить в Россию оборудование, аналогов которому нет в стране, и за него не нужно платить НДС.

В 2025 году представители малого и среднего бизнеса могут применять пониженный тариф страховых взносов.

Ускоренный порядок возмещения НДС. До конца 2025 года почти все индивидуальные предприниматели и компании смогут возвращать НДС по ускоренной схеме, то есть не дожидаясь камеральной проверки.

Основные виды налоговых льгот, применяемые в российской практике представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Основные виды налоговых льгот, применяемые в российской практике

Льгота	Сущность и характеристика
Налоговые освобождения	позволяют частично или полностью выводить из-под налогообложения отдельные объекты (стипендии, операции и т.д.) или категории налогоплательщиков (субъекты специальных налоговых режимов)
Налоговые отчисления	разделение общего объекта налогообложения на составные части при уплате и исчислении налога
Налоговые вычеты	основываются на снижающих налоговую базу затратах в соответствии с подтверждающими документами
Пониженные налоговые ставки	установление пониженной ставки по налогам для отдельных категорий налогоплательщиков
Налоговые изъятия	освобождение от налогообложения установленных частей объекта налогообложения по группе налогоплательщиков
Установление необлагаемого минимума	установление минимальной части объекта налогообложения, необлагаемой налогом
Налоговые скидки	сокращение суммы налога на определенную величину (сокращение налогооблагаемого дохода)
Льготы с изменением сроков уплаты налога	изменение срока уплаты налога на законодательном уровне посредством уведомления соответствующих органов об использовании отсрочки

Для субъектов малого и среднего бизнеса были предоставлены следующие новые налоговые льготы:

1. Перенесение сроков уплаты безвозвратных обязательных платежей, например, продление уплаты налога на прибыль, упрощенной системы налогообложения на 6 месяцев и т.д.

2. Отсрочка уплаты страховых взносов, например, возможность их поздней уплаты и т.д.

По данным Федеральной налоговой службы, в период пандемии российские компании получили налоговые льготы на сумму почти 300 млрд рублей, в том числе отсрочку налоговых платежей (более 217 млрд рублей).

Однако механизм налогового льготирования имеет ряд противоречивых черт:

- использование налоговых льгот неразрывно связано с бюджетными потерями, вследствие чего нельзя не учитывать выпадающие доходы бюджета или налоговые расходы публично-правового образования;
- суммы налоговых расходы подвержены контролю в меньшей мере по сравнению с прямыми государственными расходами бюджета;
- рассматриваются налогоплательщиком в большей мере как законный способ снижения свой фискальной загруженности и легального снижения налоговых расчетов с бюджетом;
- применение налоговых льгот в качестве инструмента налоговой политики наиболее эффективно в условиях стабильности налогового законодательства страны.

Приведем сравнительную характеристику налоговых льгот и налоговых преференций (таблица 2).

Таблица 2

Сравнительная характеристика налоговых льгот и налоговых преференций

Характеристики	Налоговая льгота	Налоговая преференция
Цель введения	Снижение итоговой налоговой нагрузки налогоплательщика	Снижение итоговой налоговой нагрузки налогоплательщика
Момент введения	В любой момент	Вводится вместе с налогом
Применение	Не обязательно, по желанию налогоплательщика	Обязательно
Возможность приостановиться применение на один или несколько налоговых периодов	Есть	Нет
Штрафы за неприменение	Не взимаются	Взимаются
Отмена	В любой момент	Не ранее начала следующего налогового периода
Характер применения	Экономический, социальный	Экономический, социальный

Существует еще одно значимое отличие налоговых льгот от налоговых преференций: если у хозяйствующего субъекта возникли вопросы по применению налоговой преференции, то уполномоченный орган обязан дать разъяснение на письменное заявление налогоплательщика.

Министерство финансов РФ утвердило «Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2023 год и на плановый период 2024 и 2025 годов». Этот документ подводит итоги работы и помимо прочего, намечает ориентиры налоговой политики на ближайшие три года, определяя основные вопросы для государства, наиболее актуальные на перспективу. Настоящая программа предусматривает расширение налоговых льгот для создания наилучших условий опережающего развития различных отечественных высокотехнологичных компаний и активного повышения привлекательности

российской территории для IT-компаний. Утверждены правила предоставления субсидий на ускоренное развитие IT-проектов.

Этот факт дает российскому обществу надежду на появление максимально справедливых конкурентных условий, активное использование преимуществ новейших технологических решений и продолжение деофшоризации российской экономики.

Таким образом, для внедрения налоговых льгот следует соблюдать системный подход, который должен обеспечивать связь всех инструментов налоговой поддержки в единый комплекс. Система льгот и привилегий является своеобразным ориентиром для юридических или физических лиц при выборе ими сферы деятельности, формы получения доходов. Применение налоговых льгот имеет свои специальные особенности. Налогоплательщику необходимо учитывать, что льгота - это освобождение именно от уплаты, а не от налоговой обязанности, которая имеет три составляющие: налоговый учет, налоговую отчетность и уплату налога. И если плательщик может быть освобожден от уплаты налога, то обязанность по учету и отчетности у него останется.

Список использованных источников

1. Шкрябина Д.В. К вопросу о правовом регулировании налоговых льгот в условиях нестабильной эпидемиологической обстановки // Аллея науки. - 2021. - №6. - с.708-711.
2. Клинецов А.Б. Налоговые льготы и иные преференции: проблемы теории и практики // Инновации. Наука. Образование. - 2022. - №30. - с.1105-1115.

УДК 316.346

ЗНАЧЕНИЕ ОБЛАЧНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СФЕРЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ

Касимова П.И., преподаватель Махачкалинского финансово-экономического колледжа – Махачкалинского филиала Финуниверситета

E-mail: kasimova@mail.ru

Аннотация. Одними из самых популярных цифровых технологий на сегодняшний момент являются облачные технологии. Облачные технологии подразумевают предоставление компьютерных ресурсов, таких как память или вычислительные мощности в качестве интернет-сервиса. Особенностью использования данной технологии является то, что организации нет необходимости

приобретать дорогостоящую технику, нанимать специалистов для ее обслуживания или устанавливать специализированное программное обеспечение. для использования облачных сервисов достаточно иметь доступ в интернет.

Ключевые слова: *цифровые технологии, облачные технологии, компьютерные ресурсы, вычислительные мощности, интернет-сервис.*

Annotation. *One of the most popular digital technologies at the moment is cloud technology. Cloud technologies involve providing computer resources such as memory or computing power as an Internet service. A special feature of using this technology is that an organization does not need to purchase expensive equipment, hire specialists to maintain it, or install specialized software. to use cloud services, it is enough to have Internet access.*

Keywords: *digital technologies, cloud technologies, computer resources, computing power, Internet service.*

Облачные технологии в бухгалтерском учёте — это программа, которая хранится на удалённом сервере и позволяет пользователям работать через интернет. сервис не требует установки по на устройство и загрузки обновлений.

Облачные технологии в бухгалтерии позволяют:

- вести учёт в разных областях, включая бухгалтерию, расчёт зарплаты, кадровый, налоговый учёт, начисление налогов и взносов, формирование отчётности;
- осуществлять контроль дебиторской и кредиторской задолженностью, облачная бухгалтерия автоматически присылает уведомления, например, когда необходимо заплатить поставщику или получить оплату от клиента;
- интегрироваться с другими сервисами, облачная бухгалтерия поддерживает интеграцию с банками, системами учёта товаров и CRM-системами;
- иметь доступ к базам из любой точки мира при наличии интернета;
- возможностью одновременного подключения нескольких пользователей;
- выполнять функцию разграничения прав с учётом должностных обязанностей.

Преимущества облачной бухгалтерии являются:

- экономия на оплате услуг IT-специалистов, покупке оборудования и лицензионного ПО;
- актуальность данных: программа отслеживает изменения законодательства, появление новых форм документов и оповещает об этом пользователей;

- высокая скорость работы независимо от объёма данных и количества пользователей.

При всех преимуществах облачной бухгалтерии имеют некоторые недостатки:

- зависимость от интернета;
- разные стандарты выгрузки информации;
- возможная неполная совместимость с тем или иным браузером.

Облачная (cloud) бухгалтерия – это программа, которая хранится на удаленном сервере и позволяет пользователям работать через интернет. Сервис не требует установки на устройство, загрузки обновлений.

1С «в облаке» – это специальный программный продукт, расположенный на удаленном сервере. работать с таким ПО можно исключительно онлайн. Для этого не нужно устанавливать базы на компьютер или другое устройство. Достаточно иметь выход в интернет и стабильное соединение. Также нет необходимости покупать ПО лицензионное отраслевое решение можно взять в аренду у компании-провайдера. Онлайн-бухгалтерия подходит бизнесу любого масштаба, системы налогообложения и сферы деятельности. особенно полезна аренда 1с в облаке: начинающим индивидуальным предпринимателям и компаниям, стартапам и малому бизнесу; бухгалтерам и аудиторам на аутсорсе; удаленным работникам; крупным предприятиям с развитой сетью филиалов; бухгалтерским или аудиторским компаниям; любым некоммерческим учреждениям.

Облачные технологии в бухгалтерском учете являются самым простым и доступным способом ведения учета в организации. функционал подбирается под потребности и задачи конкретного предприятия. Среди других преимуществ такой системы нужно отметить следующие характеристики:

- возможность ведения учета в разных областях, включая бухгалтерию, расчет зарплаты, кадровый, налоговый учет, начисление налогов и взносов, формирование отчетности;
- надежная защита данных;
- экономия на оплате услуг IT-специалистов, покупке оборудования и лицензионного ПО;
- удобная интеграция продукта с другими сервисами;
- высокая скорость работы при любом количестве пользователей;
- соответствие требованиям законодательства РФ в области налогового и бухгалтерского учета;

- автоматическое обновление конфигураций;
- доступ к базам из любой точки мира при наличии интернета;
- возможность одновременного подключения нескольких пользователей;
- функция разграничения прав с учетом должностных обязанностей и др.

Система облачной бухгалтерии формирует отчеты о прибыли, движении денежных средств и динамике продаж. Предприниматели в любой момент могут узнать актуальную финансовую ситуацию в компании и своевременно принять решение — например, стоит ли брать кредит на развитие бренда.

Большим потенциалом для бухгалтерского учета обладает технология блокчейн, которая представляет собой цепочку «блоков», выстроенных по определенным правилам. Это единая база данных без централизованного управления, которая распределена по множеству компьютеров. Блокчейн часто называют «распределенной базой данных» распределительный характер базы блокчейн позволяет осуществлять операции без посредников и надзора финансовых регуляторов. Информацию, записанную в блокчейн, невозможно изменить. Изменения в технологиях привели к изменению парадигмы бухгалтерского учета, что требует от ученых и практиков дальнейшей совместной работы по формированию модели основных понятий, разработке законодательства, нормативных документов, инструкций и положений по учету в новой цифровой экономике. Блокчейн-технологии позволяют записывать, мониторить и аудировать финансовые транзакции и информацию. Они обеспечивают прозрачность бухгалтерского учёта, увеличивают точность, защищённость и результативность процессов финансовой отчётности.

Блокчейн в бухгалтерии применяется для создания распределительной книги учёта, которая позволяет хранить информацию о всех финансовых операциях компании в надёжной и защищённой системе, осуществлять управление счетами-фактурами, автоматизировать процесс выставления счетов и оплаты, упрощать сотрудничество с клиентами и позволяет быстро отслеживать и подтверждать финансовые операции. Неизменяемый и распределённый характер блокчейна даёт аудиторам доступ к проверенным и надёжным данным о финансовых операциях. Блокчейн позволяет точно отслеживать все процессы от производства до доставки, что улучшает результативность компании и сокращает затраты, а также повышает доверие клиентов, позволяют автоматически формировать бухгалтерские документы, вести учёт расходов и доходов, а также генерировать отчёты о финансовом состоянии организации, сокращают время на обработку и передачу информации, а также уменьшают количество ошибок при её обработке. Электронные документы можно легко хранить и архивировать, что облегчает контроль над документооборотом, придают юридическую значимость счетам, приказам, актам, договорам через проставление

электронной подписи на этих документах, такой робот способен распознавать сканированные документы и переносить нужные данные из них в соответствующие поля корпоративных IT-систем/

Таким образом, преимуществами использования информационных технологий в бухгалтерском учёте являются:

- автоматизация рутинных процессов, что снижает вероятность ошибок и экономит время;
- улучшение точности и надёжности бухгалтерского учёта;
- улучшенный доступ к данным, аналитика и отчётность; соблюдение законодательства;
- экономия времени и ресурсов.

Однако при использовании информационных технологий в бухгалтерском учёте необходимо учитывать риски, связанные с хранением и обработкой конфиденциальной информации.

Список использованных источников

1. Астахова Е. Ю., Кочетова М. М. Облачная бухгалтерия — бухгалтерия будущего//Учет.Анализ.Аудит.-2018.-№9.
URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/oblachnaya-buhgalteriya-buhgalteriya-buduschego> (дата обращения: 10.11.2024).
2. Астафьева В.А., Моисеева Т.М., Ковальчук Е.В. Облачные технологии в бухгалтерском учете: проблемы, риски, развитие.
URL: <http://lib.ibteu.by/bitstream/handle/22092014/1506/BA.pdf?sequence=1&isAllowed=y> (дата обращения: 10.11.2024).

УДК 658.14

ОЦЕНКА ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВАНИИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

***Касимова Д.М., старший преподаватель кафедры «Бухгалтерский учет-2»,
Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала***

E-mail: kasimova-dm@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается важность оценки финансовых рисков для предприятий в условиях современной экономической неопределенности и глобализации. Основное внимание уделяется использованию бухгалтерской отчетности как ключевого инструмента для анализа финансового состояния компании и выявления потенциальных рисков. Автор анализирует влияние внешних и внутренних факторов на финансовую устойчивость предприятий, а также подчеркивает необходимость принятия обоснованных управленческих решений на основе актуальной информации.

Ключевые слова: финансовый риск, бухгалтерская отчетность, финансовое состояние, финансовые показатели.

В условиях современного рынка ведение бизнеса связано с множеством рисков. Финансовые риски представляют собой неотъемлемую часть деятельности любого предприятия. Они могут возникать в результате различных факторов, включая нестабильность рынка, колебания валютных курсов, изменение налоговой политики и другие внешние и внутренние обстоятельства. Оценка финансовых рисков является критически важной для формирования эффективной стратегии управления рисками, что позволяет предприятию не только минимизировать возможные потери, но и использовать риски в качестве инструмента для достижения конкурентных преимуществ. В этой связи финансовый анализ выступает важнейшим инструментом, позволяющим ранжировать риски и принимать обоснованные управленческие решения. Рассмотрим основные методы оценки финансовых рисков на основании бухгалтерской отчетности.

Финансовые риски можно классифицировать на несколько типов:

- Кредитный риск — риск того, что контрагент не сможет выполнить свои обязательства.

- Рыночный риск — риск убытков из-за колебаний рыночных цен на активы.

- Ликвидный риск — риск потерь из-за отсутствия возможности быстро продать активы без значительного снижения их стоимости.

- Операционный риск — риск потерь в результате недостатков или неэффективности внутренних процессов, систем или людей.

Следует отметить, что бухгалтерская отчетность, представляющая собой систематизированную информацию о финансовом положении, результатах деятельности и изменениях в финансовых ресурсах предприятия, является основным источником данных для оценки его финансовых рисков. В частности, бухгалтерская отчетность включает в себя:

- Баланс, который показывает активы, обязательства и собственный капитал компании на определенный момент времени.

- Отчет о финансовых результатах, который отражает доходы и расходы предприятия за определенный период времени.

Эти документы позволяют аналитикам выполнить анализ ликвидности, рентабельности и финансовой устойчивости предприятия, выясняя тем самым его восприимчивость к финансовым рискам.

Финансовый анализ, как инструмент оценки рисков, включает в себя множество методов и показателей, которые позволяют всесторонне оценить финансовое состояние хозяйствующих субъектов.

Рассмотрим основные методы оценки финансовых рисков.

1. Оценка ликвидности является одной из ключевых задач финансового анализа, особенно в условиях нестабильной экономической среды и постоянных изменений на финансовых рынках. Ликвидность отражает способность предприятия выполнять свои краткосрочные обязательства и поддерживать финансовую устойчивость, что имеет критическое значение для его функционирования и развития.

Ликвидность предприятия рассчитывается с помощью различных коэффициентов, таких как:

- Коэффициент текущей ликвидности (КТЛ):

$КТЛ = \text{Оборотные активы} / \text{Текущие обязательства}$

- Коэффициент быстрой ликвидности (КБЛ):

$КБЛ = (\text{Денежные средства} + \text{Финансовые вложения} + \text{Дебиторская задолженность}) / \text{Текущие обязательства}$

- Коэффициент абсолютной ликвидности (КАБЛ):

$КАБЛ = \text{Денежные средства} + \text{Финансовые вложения} / \text{Текущие обязательства}$

Эти коэффициенты позволяют оценить способность предприятия выполнять свои краткосрочные обязательства, что является важным аспектом управления ликвидными рисками.

2. Анализ финансовой устойчивости отражает способность предприятия сохранять баланс между собственными и заемными средствами. Финансовая устойчивость напрямую связана с эффективным управлением активами и обязательствами предприятия. Компании необходимо оптимально распределять ресурсы, чтобы поддерживать свои операционные и инвестиционные потребности, а также обеспечивать стабильное финансовое состояние. Для ее оценки используют:

- Коэффициент финансовой независимости:

$КФН = \text{Собственный капитал} / \text{Итого активы}$

- Долговая нагрузка:

$\text{Долговая нагрузка} = \text{Общие обязательства} / \text{Собственный капитал}$

- Коэффициент обеспеченности собственными средствами:

$КОСС = \text{Собственные оборотные средства} / \text{Оборотный капитал}$

Эти коэффициенты помогают определить степень зависимости предприятия от заемных средств, его способность выполнять долговые обязательства.

3. Анализ рентабельности показывает, насколько эффективно предприятие использует средства для генерирования прибыли. Важные показатели включают:

- Рентабельность активов (ROA):

$ROA = \text{Чистая прибыль} / \text{Итого активы}$

- Рентабельность собственного капитала (ROE):

$ROE = \text{Чистая прибыль} / \text{Собственный капитал}$

Рентабельность является важным индикатором финансовых рисков, так как низкий уровень рентабельности может сигнализировать о необходимости принять меры для реагирования на возникающие финансовые угрозы.

4. Оценка качества активов также имеет значение для оценки финансовых рисков. Важно анализировать, насколько активы ликвидны и какова их реальная стоимость. Нормативы обесценения активов — регулярные проверки активов на предмет обесценения, что может снизить риски, связанные с переоценкой.

Рассмотрим результаты финансового анализа исследуемого предприятия за 2023 год (таблица 1).

Таблица 1

Оценка показателей финансового состояния исследуемого и аналогичных предприятий за 2023 год.

Показатели	Исследуемое предприятие	Общероссийские показатели	
		Среднее значение (медиана)	Существенно лучше среднего
Коэффициент автономии	0,79	0,3	$\geq 0,56$
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,35	0,1	$\geq 0,38$
Коэффициент покрытия инвестиций	0,92	0,5	$\geq 0,74$
Коэффициент текущей ликвидности	4,12	1,39	$\geq 2,34$
Коэффициент быстрой ликвидности	3,35	1	$\geq 1,6$
Коэффициент абсолютной ликвидности	2,49	0,15	$\geq 0,5$
Рентабельность продаж	22,3%	5,73%	$\geq 13,5\%$
Рентабельность активов	18,7%	7,11%	$\geq 17,7\%$
Рентабельность собственного капитала	26,1%	31,9%	$\geq 69,9\%$

Источник: составлено автором на основании данных годовой бухгалтерской отчетности исследуемого предприятия за отчетный период.

В сравнении использованы 13 тыс. российских организаций с выручкой свыше 2 млрд. руб.

Результаты проведенного анализа показывают, что финансовое состояние исследуемой организации лучше среднего по отрасли и лучше среднего по РФ. К примеру, коэффициент автономии (финансовой независимости) показывает, что 79% источников формирования активов составляют собственные средства, при нормативном значении более 0,4. Это говорит о независимости предприятия от заемных средств. Коэффициент обеспеченности собственными оборот-

ными средствами точно соответствует нормативному значению. Значит предприятие можно считать финансово устойчивым.

Коэффициенты абсолютной, быстрой и текущей платежеспособности в 2-4 раза выше оптимальных значений, что свидетельствует о платежеспособности предприятия и возможности в полном объеме платить по своим обязательствам. Рентабельность продаж говорит о том, что на каждые 100 рублей проданной продукции предприятие получает 22,3 рублей прибыли от продаж. Рентабельность активов показывает, что на каждые 100 рублей активов приходится 18 рублей прибыли. А каждые 100 рублей собственного капитала приносят собственникам 26 рублей чистой прибыли. В совокупности все это говорит об эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

К внешним рискам, возникающим во внешней среде исследуемой организации, следует отнести риски, связанные с политическими процессами, изменениями рынка, изменениями законодательства, изменениями в состоянии отрасли, природные риски и прочие. К внутренним факторам риска можно отнести: производственные, коммерческие и техногенные риски.

С учетом всего вышесказанного можно предложить следующие рекомендации по управлению финансовыми рисками.

1. Увеличить долю собственного капитала за счет эмиссии акций или увеличения уставного фонда.
2. Оптимизировать структуру обязательств, снижая долю краткосрочных кредитов.
3. Повысить эффективность управления оборотным капиталом.

Таким образом, оценка финансовых рисков предприятия на основании бухгалтерской отчетности является важной составляющей эффективного управления. Анализ ликвидности, финансовой устойчивости, рентабельности и качества активов позволяет выявить потенциал финансовых рисков и своевременно разработать меры по их минимизации. В условиях динамично изменяющейся экономики деятельность бизнеса требует от руководителей глубокого понимания и анализа финансового состояния, что, в свою очередь, поможет предприятию не только выжить, но и достичь устойчивого роста.

Список использованных источников

1. Балакирев, Б. А. Основы финансового анализа. — Москва: Издательство «Финансы и статистика», 2021.
2. Ильина, И. А. Оценка ликвидности и финансовой устойчивости предприятия. — Санкт-Петербург: Питер, 2022.
3. Макеев, В. Н. Управление финансовыми рисками. — Москва: Финансовый университет, 2023.
4. Носова, Т. Г. Все о бухгалтерской отчетности: методы и практика. — Ростов-на-Дону: Феникс, 2022.

УДК 336

УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ КАК

ИНСТРУМЕНТ СТИМУЛИРОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

Келбиханов Р.К., студент 2 курса Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: kelbihanov@mail.ru

Научный руководитель: Юсупова Д.А., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: ysupova@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается понятие и роль упрощенной системы налогообложения как одного из легальных способов оптимизации налогообложения. Представлены и раскрыты условия применения упрощенной системы налогообложения, ее преимущества и недостатки. Подробно изложены различные схемы оптимизации налогов, которые применяются при упрощенной системе налогообложения.

Ключевые слова: налог, упрощенная система налогообложения, налоговая ставка, единый налог, общий режим налогообложения.

Annotation. The article discusses the concept and role of the simplified taxation system as one of the legal ways to optimize taxation. The conditions of application of the simplified taxation system, its advantages and disadvantages are presented and disclosed. The various tax optimization schemes used in the simplified taxation system are described in detail.

Keywords: tax, simplified taxation system, tax rate, single tax, general taxation regime.

Сегодня в России действуют два режима налогообложения хозяйствующих субъектов: – общепринятая система (общий режим) налогообложения, при которой налогоплательщики обязаны уплачивать все налоги и сборы, установленные Налоговым кодексом РФ (НК РФ) и иными нормами налогового законодательства; – система специальных налоговых режимов, что является законным способом оптимизации налогообложения. Одним из таких легальных способов является упрощенная система налогообложения (УСН).

Юридические лица, а также индивидуальные предприниматели, начинающие свою профессиональную коммерческую деятельность, могут выбрать один из двух вариантов системы налогообложения: общую либо упрощенную.

Упрощенная система налогообложения (УСН) – это один из налоговых режимов, который подразумевает особый порядок уплаты налогов и ориентирован на представителей малого и среднего бизнеса.

Не все налогоплательщики могут перейти на УСН, и это еще больше повышает значимость налоговой оптимизации. Законом установлен перечень тех

организаций и предпринимателей, которые ни при каких обстоятельствах не имеют права переходить на УСН. К ним относятся организации, занимающиеся игорным бизнесом, организации, производящие и (или) реализующие подакцизную продукцию, либо которые имеют филиалы и (или) представительства, банки и др. Все остальные организации и индивидуальные предприниматели должны соблюдать необходимые требования

С 1 января 2025 года вступили в силу изменения, внесенные в Налоговый кодекс РФ Федеральным законом от 12.07.2024 № 176-ФЗ в отношении налогоплательщиков, применяющих упрощенную систему налогообложения (УСН).

Так, лимит по выручке для плательщиков УСН расширен с действующих 265,8 млн до 450 млн рублей, а порог по остаточной стоимости основных средств - со 150 млн до 200 млн рублей. Таким образом, больше предпринимателей смогут применять УСН, не прибегая к дроблению бизнеса.

Для плательщиков УСН, чей бизнес активно растет, в Налоговом кодексе РФ прописан регламент плавного перехода на общую систему налогообложения (ОСН) с постепенным увеличением платежей.

Еще одно нововведение касается уплаты НДС: с 2025 года предприниматели, применяющие УСН, становятся плательщиками НДС.

Плательщики автоматически освобождаются от уплаты НДС в следующих случаях:

- если сумма доходов за предыдущий год не превысила в совокупности 60 млн рублей;
- если налогоплательщик зарегистрирован впервые.

Если доход с начала года превысил 60 млн рублей, действие освобождения от НДС прекращается с первого числа месяца, следующего за месяцем превышения.

В этом случае у налогоплательщика есть два варианта:

1. применять пониженные ставки НДС 5% и 7%;
2. рассчитывать НДС по общеустановленным ставкам.

Пониженные ставки НДС применяют в следующих случаях:

- ставка 5% – если сумма доходов за предыдущий год составила от 60 до 250 млн рублей;
- ставку 7% – если сумма доходов за предыдущий год составила от 250 до 450 млн рублей.

При применении пониженных ставок НДС 5% и 7% налоговые вычеты не применяются.

Начав применять указанные пониженные ставки, налогоплательщик не может отказаться от них в течение 12 последовательных кварталов, за исключением случаев утраты права на применение этих ставок.

Если налогоплательщик не применяет пониженные ставки НДС 5% и 7%, то налог рассчитывается по общеустановленным ставкам: 20% или 10% (по отдельным категориям товаров). В этом случае налоговый вычет применяется по НДС в общем порядке.

Срок подачи декларации по НДС – не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим кварталом.

Уплата НДС производится равными долями в течение трех месяцев, следующих за истекшим кварталом, не позднее 28-го числа каждого месяца.

Таблица 1.

Лимиты при применении упрощенной системы налогообложения

Лимиты	2024 год	2025 год
Доход, позволяющий применять УСН	265,8 млн рублей	450 млн рублей
Доход за 9 месяцев для перехода на УСН	149,51 млн рублей	337,5 млн рублей
Средняя численность работников	100 человек для стандартных ставок, 130 человек для повышенных	130 человек
Остаточная стоимость основных средств	150 млн рублей	200 млн рублей

Сообщать о выбранной льготной ставке не требуется, она будет отражаться в декларации по НДС. Налогообложение для ИП на УСН включает в себя не только сами налоги, но и страховые взносы. Эти платежи снижают налоговую нагрузку индивидуального предпринимателя:

- на объекте «Доходы» за счёт взносов за себя уменьшается исчисленный налоговый платёж;
- на объекте «Доходы минус расходы» взносы включаются в состав разрешённых затрат.

Фиксированная сумма страховых взносов ИП на 2025 год составляет 53 658 рублей (на 4 158 рублей больше, чем в предыдущем году). Крайний срок уплаты тоже изменен 28 декабря вместо 31 декабря.

Утратившие право на освобождение смогут выбрать: использовать стандартную ставку 20% при любой величине доходов или применять пониженные ставки в пределах утвержденных лимитов. При этом нужно понимать, что выбор льготных ставок приведет к невозможности заявлять вычет по входящим счетам-фактурам.

В связи с появлением необходимости начислять НДС у налогоплательщиков УСН с 2025 года возникают новые обязанности:

Выставление счетов-фактур. От него освобождены налогоплательщики, которые подпадают под НДС-освобождение.

Ведение налоговых регистров по НДС для корректного расчета налога. При этом книгу продаж нужно вести всем налогоплательщикам, кроме освобожденных от НДС, а книгу покупок будут оформлять только те субъекты, которые откажутся от использования пониженных ставок 5% и 7% и, соответственно, будут заявлять вычеты по налогу.

Заполнение и представление декларации по НДС в налоговую инспекцию. Срок установлен на 25-е число месяца, следующего за отчетным кварталом. Не сдавать декларацию смогут только лица, получившие автоматическое освобождение от НДС.

Своевременная уплата НДС в бюджет производится посредством механизма единого налогового платежа (ЕНП) без представления уведомлений об исчисленных суммах налога. Принципы уплаты аналогичны тем, что используют лица на общем режиме налогообложения.

Размер налога, исчисленный к уплате по декларации, необходимо разделить на три равные доли.

Каждая доля переводится в бюджет ежемесячно, начиная с 1-го месяца нового квартала по истечении отчетного.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 30.09.2024) // Собрание законодательства РФ. 2000. № 32. Ст. 3340.

2. Бондаренко Т.Н. Упрощенная система налогообложения как инструмент поддержки малого бизнеса // Налоги и налогообложение. 2024. № 1. С. 15-27.

УДК 336.7

ЦИФРОВИЗАЦИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНУЮ ПОЛИТИКУ

Колмакова Я.Д., 2 курс, группа Ф 16б-23, специальность 38.02.06 «Финансы», ФГБОУ ВО Красноярский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, г. Красноярск.

Научный руководитель: Слученкова В. А., преподаватель 1КК.

Аннотация: Цифровизация трансформирует традиционные банковские услуги, увеличивая доступность и скорость финансовых операций, а также создавая новые формы денежных средств, такие как цифровые валюты и крип-

товалюты. Эти изменения оказывают значительное воздействие на денежно-кредитную политику, требуя от центральных банков пересмотра своих инструментов и методов регулирования. В рамках исследования рассматриваются ключевые аспекты влияния цифровизации на денежное предложение, структуру финансового рынка и поведение потребителей.

Ключевые слова: Цифровизация, банк, банковский сектор, денежно-кредитная политика.

Annotation: Digitalization is transforming traditional banking services, increasing the availability and speed of financial transactions and creating new forms of money, such as digital currencies and cryptocurrencies. These changes have a significant impact on monetary policy, requiring central banks to rethink their regulatory tools and methods. This study examines key aspects of the impact of digitalization on the money supply, financial market structure and consumer behavior.

Keywords: Digitalization, bank, banking sector, monetary policy.

Современный мир стремительно трансформируется под воздействием цифровизации — процесса активного внедрения передовых цифровых технологий во все аспекты нашей повседневной жизни. Если изначально цифровизация подразумевала исключительно преобразование аналогового формата информации в цифровой, то сегодня её масштабы значительно расширились. Теперь она затрагивает глубокие изменения в технологиях и моделях взаимодействия между экономическими субъектами, существенно меняя способы ведения бизнеса, управления государством и даже социального общения.

В 2017 году российское правительство утвердило долгосрочную программу «Цифровая экономика», рассчитанную до 2030 года [1. с.25]. Основная задача этой программы заключается в развитии информационного общества и улучшении качества жизни граждан через внедрение новейших цифровых решений. В рамках данной инициативы особое внимание уделяется развитию цифровой грамотности населения, модернизации государственных услуг, укреплению национальной безопасности и созданию единой цифровой экосистемы, обеспечивающей эффективный обмен знаниями и информацией [3. с.2-5].

Программа предусматривает несколько ключевых направлений развития, каждый из которых имеет важное значение для формирования цифровой экономики и обеспечения устойчивого развития страны в условиях глобальной цифровизации. К ним относятся:

- Нормативное регулирование — разработка законодательной базы, способствующей внедрению новых технологий и защите прав участников цифрового пространства.
- Подготовка кадров и модернизация системы образования — обучение специалистов, обладающих необходимыми компетенциями для работы в условиях цифровой экономики, а также адаптация образовательных стандартов к современным требованиям рынка труда.

- Поддержка научных исследований и инноваций — стимулирование разработок в области информационных технологий, направленных на повышение уровня национальной безопасности.
- Развитие информационной инфраструктуры — создание мощной сетевой инфраструктуры, позволяющей обеспечивать стабильную работу всех элементов цифровой экономики.
- Обеспечение информационной безопасности — защита персональных данных и корпоративных ресурсов от кибератак и несанкционированного доступа [3. с.12].

Особенно заметно цифровизация проявляется в банковской отрасли, где классические методы обслуживания вытесняются инновациями. Здесь цифровизация подразумевает интеграцию цифровых технологий в финансовые услуги, что кардинально перестраивает банковскую деятельность и денежно-кредитную политику. В последние годы финтех-компании, мобильные приложения и онлайн-банки развиваются быстрыми темпами, меняя традиционные банковские сервисы и взаимодействие между банками, клиентами и регуляторами. Цифровизация в банковской сфере охватывает такие направления, как внедрение биометрии для идентификации клиентов, развитие мобильного и онлайн-банкинга, рост цифровых платежей, а также использование больших данных и аналитики для анализа поведения клиентов и борьбы с мошенничеством. Эти процессы помогают банкам эффективнее управлять рисками и анализировать клиентские данные. Искусственный интеллект и большие данные облегчают оценку кредитоспособности, делают кредитные решения более точными и оперативными, что способствует большей гибкости денежно-кредитной политики.

Отметим, что цифровизация значительно улучшает доступность финансовых услуг. Благодаря онлайн-платформам и мобильным приложениям клиенты получают круглосуточный доступ к банковским продуктам, что особенно важно для регионов с ограниченным доступом к обычным банковским отделениям. Это способствует росту финансовой инклюзии и увеличению объёма денежной массы в обращении, что требует адаптации денежно-кредитной политики.

Более того, сам процесс цифровизации оказывает значительное влияние на денежно-кредитную политику, затрагивая её различные аспекты. Прежде всего, она ведёт к изменению денежного предложения и обращения, поскольку рост использования мобильных платежей, криптовалют и других цифровых финансовых инструментов увеличивает объём денежного предложения, который всё сложнее контролировать привычными методами. Это заставляет центральные банки разрабатывать новые инструменты для мониторинга и регулирования цифровых транзакций. Кроме того, цифровизация стимулирует появление новых финансовых активов, таких как цифровые валюты центральных банков (CBDC), которые могут заменить традиционные деньги и повлиять на денежное предложение и ликвидность. Всё это приводит к изменению структуры денежной массы, где доля цифровых денег увеличивается, а наличных —

уменьшается, что требует пересмотра методов оценки и измерения денежной массы [6. с.1].

Также происходят значительные изменения в инструментах денежно-кредитного регулирования. Центральные банки активно работают над созданием новых инструментов для контроля цифровых платежей, криптовалют и других цифровых активов, что включает регулирование эмиссии цифровых валют, установление резервных требований и разработку новых механизмов расчётов. В то же время традиционные инструменты, такие как процентные ставки и обязательные резервы, становятся менее эффективными и требуют адаптации к новой реальности. Цифровизация даёт возможность использовать огромные объёмы данных о денежных потоках и потребительском поведении, что помогает улучшить прогнозирование и принятие решений в области денежно-кредитной политики [4. с.1].

В исследованиях Банка России отмечено, что цифровизация трансформирует и саму структуру финансового рынка. Она расширяет доступ к финансовым услугам для ранее не охваченных слоёв населения, повышая финансовую инклюзию, но одновременно вызывая вопросы о финансовой грамотности и безопасности цифровых платежей. Появляются новые финансовые посредники в виде цифровых платформ, которые могут влиять на конкуренцию и стабильность финансовой системы. Глобальные финансовые рынки благодаря цифровым технологиям становятся ещё более интегрированными, что ускоряет распространение экономических шоков и создаёт новые риски для стабильности.

Таким образом, исходя из вышесказанного, можем утверждать, что процесс цифровизации не только трансформировать структуру финансового рынка, но и заметно влияет на поведение потребителей, формируя новые модели потребления и взаимодействия с финансовыми услугами. Одной из наиболее заметных тенденций стало появление инновационных способов кредитования и управления денежными средствами, что непосредственно отражается на денежно-кредитной политике государств. С развитием финансовых технологий пользователи получают доступ к новым инструментам, таким как мобильные приложения для банковских операций, электронные кошельки и платформы для инвестиций, что делает управление своими финансами более удобным и доступным.

Рост популярности цифровых платежных инструментов привёл к увеличению спроса на ликвидность, поскольку потребители всё чаще предпочитают использовать безналичные методы оплаты. Это создаёт необходимость адаптировать денежно-кредитную политику таким образом, чтобы поддерживать стабильность финансовой системы и обеспечивать достаточное количество денежных средств в обращении. Центральные банки вынуждены реагировать на эти изменения, разрабатывая новые механизмы регулирования и контроля над потоками капитала [5. с.1].

Вместе с тем, цифровые технологии открывают новые возможности для мошенников и киберпреступников. Онлайн-платформы становятся мишенью для хакеров, стремящихся получить доступ к персональным данным пользователей и финансовым ресурсам. Увеличение числа случаев киберугроз вынужда-

ет правительства и финансовые институты уделять повышенное внимание вопросам информационной безопасности. Внедрение строгих мер защиты становится неотъемлемой частью разработки денежно-кредитной политики, направленной на минимизацию рисков и обеспечение надёжности финансовых транзакций.

Таким образом, подводя итог, можем утверждать, что цифровизация требует от центральных банков значительной адаптации и инновационного подхода. Они должны развивать новые инструменты, пересматривать старые и понимать влияние цифровизации на денежное предложение, финансовый рынок и поведение потребителей. Важнейшим остаётся вопрос баланса между необходимостью регулирования новых цифровых финансовых активов и сохранением финансовой стабильности и эффективности денежно-кредитной политики.

Список использованных источников

1. Федеральный закон от 2 декабря 2019 года № 419-ФЗ «О цифровых финансовых активах» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2019. – № 49. – С. 6857.
2. Федеральный закон от 10 июля 2002 года № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2002. – № 28. – С. 2790.
3. Программа «Цифровая экономика Российской Федерации», утвержденная распоряжением Правительства от 28 июля 2017 г. № 1632-р. – М.: Правительство Российской Федерации, 2017. – С. 12.
4. Агентство цифрового аудита SDI360. Исследование цифровой зрелости банков – 2023 [Электронный ресурс]. – URL: <https://dterra.ru/blog/issledovanie-tsifrovoy-zrelosti-bankov-2023/> (дата обращения: 01.03.2025).
5. Банк России [Электронный ресурс]. – URL: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 03.03.2025).
6. IBS. Цифровизация финансов [Электронный ресурс]. – URL: <https://ibs.ru/media/tsifrovizatsiya-finansov/#block4> (дата обращения: 03.03.2025).

УДК 336.14

БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ

РЕАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Крюкова А.А., преподаватель Бузулукского филиала Финуниверситета, г. Бузулук

Курылева А.А., студентка 3 курса по специальности «Финансы», Бузулукский филиал Финуниверситета, г. Бузулук

E-mail: albkyukova@yandex.ru

Аннотация: В статье рассматривается роль бюджетирования в формировании и реализации финансовой политики предприятия. Авторы акцентируют внимание на том, что бюджетирование является ключевым инструментом управления финансовыми ресурсами, позволяющим эффективно планировать, контролировать и анализировать деятельность компании.

Ключевые слова: бюджет, бюджетирование, финансовая политика, доходы, расходы

Необходимым условием эффективного управления финансами компании является разработка ее финансовой политики, от качества которой во многом будет зависеть достижимость стратегии развития предприятия.

Финансовая политика предприятия служит системообразующим элементом управления, который обеспечивает согласованность между стратегическими целями компании и операционными решениями. Ее разработка и качество реализации напрямую определяют эффективность финансового менеджмента и достижимость стратегии развития.

Финансовая политика предприятия — это система стратегических и оперативных мер, направленных на достижение долгосрочных целей компании через управление финансовыми ресурсами

Сущность финансовой политики предприятия заключается в построении эффективной системы управления финансовыми ресурсами, которая обеспечивает достижение стратегических и тактических целей развития бизнеса. Финансовая политика направлена на решение задач, таких как максимизация прибыли, обеспечение эффективности использования активов, укрепление финансовой устойчивости предприятия, повышение качества управления и инвестиционной привлекательности компании.

В условиях жесткой конкуренции финансовая политика играет важную роль в достижении намеченных целей предприятия. Ее разработка позволяет реализовать интересы сторон в управлении бизнес-процессами фирмы. Финансовая политика призвана учитывать принципы и концепции финансового менеджмента для достижения целей и выполнения поставленных задач.

«Эффективность финансовой политики характеризуется уровнем достижения наилучшего результата при наименьших затратах и может быть измерена показателями финансовой эффективности деятельности как компании в целом, так и отдельных ее подразделений, показателями эффективности направления и использования компанией своих финансовых потоков (текущих, инвестиционных, финансовых) и др.» [2. с.8]

Как правило, финансовую политику предприятия определяет и разрабатывает финансовый директор. Он отвечает за управление финансовыми потоками, финансовое планирование и отчетность, а также за обеспечение финансовой устойчивости организации. Исполнителями этой политики являются финансовые службы, производственные структуры, отдельные подразделения и работники компании. Менеджмент компании на основе данных управленческого и бухгалтерского учета принимает управленческие решения, которые, в свою очередь являются основой для финансового планирования и бюджетирования.

Между корпоративной финансовой политикой и процессом бюджетирования существует прямая взаимозависимость, обеспечивающая согласованность стратегических и операционных решений. Финансовая политика определяет общую стратегию распределения денежных ресурсов, а бюджетирование является инструментом управления этими ресурсами на краткосрочной основе. Бюджетирование помогает контролировать использование ресурсов компании и разрабатывать практические способы достижения общих целей финансовой политики.

Роль бюджетирования в реализации финансовой политики состоит в следующем:

1. В процессе бюджетирования, компания стремится спрогнозировать доходы прибыль, определить показатели эффективности и рентабельности. Это даёт возможность проанализировать финансовое положение на конец планируемого периода и создать основу для разработки долгосрочной стратегии.

2. Руководство предприятий, опираясь на бюджеты структурных подразделений, может провести анализ и оценку их деятельности, выявить недостатки и определить направления для улучшения. Такой подход также помогает оперативно реагировать на потенциальные риски, устранять неэффективные производственные процессы, обновлять или заменять основные средства, налаживать продуктивное взаимодействие с партнёрами, а также своевременно устранять возникающие задолженности и другие проблемы.

3. Бюджеты служат фундаментом для определения направлений инвестирования. Они способствуют оптимизации стратегий развития бизнеса, запуску новых проектов и минимизации финансовых потерь. Наличие бюджетов также играет ключевую роль в формировании инвестиционной политики компании.

4. Процесс бюджетирования даёт возможность отслеживать финансовое состояние компании, своевременно информировать руководство о рисках неплатежеспособности, ухудшении финансовой устойчивости и снижении ликвидности. Финансовый менеджер должен контролировать финансовое состояние предприятия и оперативно выявлять признаки возможного банкротства.

5. В условиях рыночной экономики бюджетирование становится ключевым элементом внутрикорпоративного планирования. Оно охватывает оперативные и тактические планы, которые формируются на основе долгосрочной стратегии развития компании. Бюджетирование обеспечивает согласованность между различными направлениями деятельности, уточняет цели развития, формулирует задачи, определяет способы их реализации и необходимые ресурсы.

6. Бюджетирование позволяет оценить конкурентоспособность компании и её продукции на рынке. Благодаря системе бюджетирования, себестоимость производства можно рассчитать ещё до выпуска партии товара, используя нормирование. Установленные нормативы и лимиты расходуемых ресурсов помогают финансовой службе определить минимально необходимый, но достаточный объём материальных запасов, что обеспечивает выполнение производственных задач и непрерывность производственного процесса. Отклонения от запланированных показателей выявляются на ранних стадиях, что позволяет

своевременно вносить корректировки, выявлять причины неэффективного использования ресурсов и предотвращать значительные потери для предприятия.

7. Бюджетирование позволяет использовать сметный метод расчета затрат, установить нормы прибыльности по каждой номенклатуре продукции, тем самым оптимизировать ассортиментную политику в организации.

8. Бюджетирование создает основу финансовой дисциплины на предприятии. Прежде всего, через повышение ответственности исполнителей за расходование ресурсов, а руководителей различного уровня – за финансовые результаты достигнутыми управляемыми или подразделениями.

Бюджетирование помогает предсказать объем доступных для использования ресурсов и предполагает подготовку цифрового материала на основе фактических данных предприятия. Процесс включает в себя определение конкретных задач для отдельных подразделений или ЦФО, ответственных за управление теми или иными видами ресурсов. Весь процесс основан на долгосрочном плане, в котором определены цели предприятия. Подготовка бюджета проходит поэтапно, которые включают процедуру его составления и процесс расчета необходимых плановых показателей.

Основная задача бюджетирования заключается в улучшении финансово-экономического состояния и повышении финансовой устойчивости как предприятия в целом, так и отдельных его структурных подразделений на основании целевой ориентации и координации всех событий, охватывающих изменение финансовых средств и их источников, выявлении рисков и снижении их уровня, а также в повышении гибкости экономического субъекта.

Усиление значимости бюджетирования в условиях рыночной экономики обусловлено комплексом актуальных задач:

- Оптимизация ресурсной базы. Требуется системное выявление скрытых резервов для сокращения производственных издержек, научно обоснованное определение рациональных объёмов финансирования, а также разработка механизмов налоговой оптимизации.

- Формирование конкурентных преимуществ. Совершенствование финансового менеджмента позволяет создать уникальные рыночные преимущества — от повышения операционной эффективности до гибкого перераспределения капитала между проектами.

- Привлечение иностранных инвестиций. Прозрачное бюджетное управление становится ключевым фактором для укрепления доверия зарубежных инвесторов, что критически важно при реализации масштабных инфраструктурных или технологических инициатив.

Данные направления отражают трансформацию бюджетирования из инструмента учёта в стратегический элемент управления стоимостью бизнеса.

Бюджеты играют двойную роль:

- разрешают затраты ресурсов, то есть закрепляют за ответственными руководителями определенные ресурсы для выполнения поставленных им задач;
- выступают объектом сравнения и оценки текущей результативности путем анализа «план-факт», так что они могут служить основой системы мотивации руководителей.[1. с. 64]

Классификация бюджетов предполагает их разделение по уровню составления на функциональные и консолидированные бюджеты, а по содержанию – на операционные и финансовые бюджеты.

Функциональные бюджеты – бюджеты отдельных функций, подразделений или бизнес-процессов предприятия (например, бюджеты продаж, затрат на оплату труда и управление персоналом, закупок сырья и материалов и проч.).

Сводный бюджет предприятия формируется путем объединения данных функциональных бюджетов и содержит следующие формы: бюджет доходов и расходов, бюджетный баланс и бюджет движения денежных средств. Процесс бюджетирования охватывает все подразделения предприятия, и имеет цель осуществить проверку укрупненной плановой информации на соответствие стратегическим целям компании.

Бюджеты отделов и служб организации, которые участвуют в операционной деятельности, формировании доходов и осуществлении расходов, называются операционными. Их целями являются планирование и учет хозяйственных операций в данных подразделениях. В этом случае подразделения называются центрами финансовой ответственности (ЦФО). Количество операционных бюджетов на предприятии в большинстве своем равно количеству сформированных в нем ЦФО. К ним относятся: бюджет продаж, производства, товарно-материальных запасов, управленческих и коммерческих расходов и др. [1. с. 69]. Бюджеты позволяют координировать деятельность в и подчеркнуть роль и влияние каждого из них на достижение основных финансовых целей.

Бюджеты могут разрабатываться с использованием следующих методов:

- метод «сверху вниз» - руководство устанавливает общий бюджет, который доводится до структурных подразделений;
- метод «снизу вверх» - каждое подразделение разрабатывает свой бюджет, который затем объединяется в общий;
- бюджетирование «с нуля» - разработка бюджетов без учета данных прошлых лет, критический анализ всех показателей компании и включение только необходимых статей расходов и доходов.

Финансовое планирование в форме бюджетирования позволяет компании систематизировать доходы и расходы, контролировать денежные потоки, выявить обоснованность затрат, и в конечном счете повысить эффективность работы предприятия.

Таким образом, финансовая политика формирует нормативно-методологическую базу деятельности компании, тогда как бюджетирование трансформирует эти принципы в конкретные операционные планы, систему показателей эффективности (KPI) и процедуры мониторинга. При отсутствии четких стратегических установок бюджетный процесс утрачивает целеполагание, превращаясь в механическое распределение ресурсов. В обратной ситуации, когда политика не подкрепляется бюджетными инструментами, она становится набором абстрактных положений, не влияющих на реальные бизнес-процессы.

Список использованных источников

1. Богданова, Е. Н. Финансовое планирование и бюджетирование на предприятии в условиях цифровизации экономики : учебное пособие / Е.Н. Богданова, О.И. Бедердинова. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 110 с.
2. Екимова, К. В., Финансовая политика компании : учебное пособие / К. В. Екимова, Е. И. Громова, И. Т. Кери. — Москва : КноРус, 2020. — 329 с.
3. Незамайкин В.Н. Финансовое планирование и бюджетирование : учебное пособие / В.Н. Незамайкин, Н.А. Платонова, И.Л. Юрзинова [и др.] ; под ред. д-ра экон. наук, доц. В.Н. Незамайкина. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2024. — 121 с.

УДК 368(075.8)

МЕРЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО БИЗНЕСА В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Кузнецова С.В., преподаватель Бузулукского филиала Финуниверситета, г. Бузулук

E-mail: kuznsw@mail.ru

Лигейда В.А., студентка 2 курса 21 группы специальности «Финансы», Бузулукский филиал Финуниверситета, г. Бузулук

E-mail: ligejdavika@gmail.com

Аннотация: В статье рассматриваются меры государственной поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области, как налоговые, так и в рамках льготного кредитования и финансирования государственных и региональных программ.

Ключевые слова: господдержка, предпринимательство, самозанятые, профессиональный доход, налогообложение.

Annotation. The article examines measures of state support for small and medium-sized businesses in the Orenburg region, both tax and in the framework of preferential lending and financing of state and regional programs.

Keywords: government support, entrepreneurship, self-employed, professional income, taxation.

По состоянию на 1.01.2025 года в Оренбургской области зарегистрировано 62 267 субъектов, относящихся к малому и среднему бизнесу, в том числе: более 16 078 – это юридические лица и около 46 189 граждане, осуществляющие предпринимательскую деятельность.

В целом в малом и среднем бизнесе работают около 135 576 человек, то есть каждый пятый, занятый в экономике региона – это представитель малого бизнеса.

Большая часть таких предпринимателей пользуется льготными режимами налогообложения, что приносит стабильный доход консолидированному бюджету области.

Так, в 2024 году на территории области собрано 7 608 445 тыс. рублей единого налога по упрощенной системе налогообложения (далее – УСН), 280 253 тыс. рублей по патентной системе налогообложения (далее – ПСН) [4].

На 2024 год предприниматели без образования юридического лица приобрели 22 730 патентов. Наибольшей популярностью патентная система налогообложения пользуется среди индивидуальных предпринимателей, осуществляющих розничную торговлю через объекты стационарной торговой сети с площадью торгового зала не более 50 квадратных метров, ими за прошедший год получено 9 670 патентов (43% от общего числа).

Так же на территории региона осуществляют деятельность 118 000 самозанятых граждан. Из них 96% ранее не были предпринимателями.

Численность самозанятых в области увеличивается примерно на 15–20 тысяч, растут масштабы их бизнеса, расширяются рынки сбыта и производственные мощности. Самозанятые выполняют услуги в области бухгалтерского учета и права, занимаются косметологией, проводят фотографические и видеосъемки, являются организаторами и ведущими различных праздничных и бизнес мероприятий, ремонтируют автомобили, бытовую технику и электронику, осуществляют грузовые и пассажирские перевозки. Также распространенным направлением предпринимательства можно считать разработку сайтов, прикладных программ, и прочие работы в сфере ИТ, строительные и ремонтные работы, продажа собственной продукции и сдача недвижимости в аренду.

В 2024 году в областной бюджет поступило 255 654 тыс. рублей налога на профессиональный доход [4].

С 2015 года в Оренбургской области применяется освобождение от уплаты налогов вновь зарегистрированных предпринимателей на первые два года работы – «налоговые каникулы».

Основное условие для применения налоговых каникул - предприниматель должен работать в производственной или социальной сферах, оказывать бытовые услуги гражданам, заниматься наукой и иметь доход, не превышающий установленных пределов. С 2025 года предельный размер доходов от реализации не должен превышать по УСН - 45 млн. рублей, по ПСН – 8 млн. рублей.

С 1 января 2025 года на территории Оренбургской области действует новый специальный налоговый режим - автоматизированная упрощенная система налогообложения (далее - АУСН). С 1 января эту систему используют 33 субъекта малого бизнеса.

Льготные режимы налогообложения являются существенной мерой поддержки субъектов малого бизнеса, однако в Оренбургской области они получают и другие виды государственной поддержки.

В регионе действует более 100 мер поддержки, направленных как на начинающих предпринимателей, так и тех, кто готов масштабироваться и выходить на экспорт. Эффективно работает гарантийная поддержка, когда государство берет на себя большую часть залоговых обязательств перед банком, если предприниматель намерен взять кредит на развитие своего дела. Одним из самых востребованных остается направление льготного кредитования. Кроме этого, у предпринимателей есть возможность получить гранты на развитие. За последний год больше 5 тысяч оренбуржцев получили гранты до 350 тысяч рублей в рамках социального контракта.

В рамках внедрения регионального проекта «Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятыми гражданами», а так же за счет участия в региональной программе «Экономическое развитие Оренбургской области» предприниматели могут воспользоваться образовательными услугами, которые оказываются им за счет субсидий со стороны государства. Кроме того им доступны консультационная и информационная поддержки.

Основная часть мероприятий нацпроекта реализуется Центром «Мой бизнес». Предпринимателям и самозанятым доступен широкий спектр мер поддержки бесплатно или на условиях софинансирования, где 80% – это затраты Центра «Мой бизнес». Это, в частности услуги по проведению предметной фотосъемки, составлению бизнес-плана, в том числе для получения грантовой поддержки и социального контракта, регистрации товарного знака, оцифровке бизнес-процессов. На постоянной основе центр оказывает консультации по вопросам старта и масштабирования бизнеса. В ближайшее время планируется реализация таких проектов Центра, как реклама и программа наставничества «Делай бизнес».

За 2024 год, в рамках областной платформы «Мой бизнес» предпринимателям оказано 1 762 услуги на сумму более 5,6 млн. рублей силами Центра поддержки предпринимательства. В Центр обратились 220 самозанятых граждан, 543 субъекта малого и среднего предпринимательства, а также 260 человек, планирующих начать свое дело.

После разрушительного паводка 2024 года в Оренбургской области власти разработали дополнительные меры поддержки, чтобы малый бизнес мог компенсировать ущерб и возобновить работу.

К таким мерам поддержки относятся льготная ставка УСН, налоговые льготы по отдельным налогам, субсидия на возобновление деятельности, льготный займ.

Льготная ставка по УСН на 2024 год для предпринимателей, пострадавших в результате паводка, с учетом используемого ими объекта обложения установлена в следующих размерах: - при применении объекта «доходы», ставка установлена в размере 1%, при использовании объекта «доходы минус расходы» ставка 5%.

Также пострадавшие освобождены от транспортного, земельного налога и налога на имущество физических лиц по объектам, используемым для предпринимательской деятельности.

Кроме того, предприниматель может оформить отсрочку по налогам и сборам, срок уплаты которых наступил с 1 апреля 2024 года. Отсрочка будет действовать, если бизнес зарегистрирован в Оренбургской области и потерял более 30% доходов в результате паводка.

Отсрочка не распространяется на НДС, акцизы, НДПИ и налоги, которые организация или ИП должны перечислять как налоговый агент. Отсроченные налоги спустя год нужно будет платить ежемесячно по 1/12 части.

Субсидия на возобновление деятельности выдаётся на приобретение и ремонт оборудования, станков, оргтехники и мебели, ремонт и аренду помещения. Размер субсидии в зависимости от численности сотрудников составил от 100 000 до 500 000 рублей.

Льготный займ с отсрочкой основного платежа выдаёт пострадавшему бизнесу Оренбургский областной Фонд поддержки малого предпринимательства в размере до 5 миллионов рублей на срок до 2 лет под 1% годовых. Займ выдается под залог имущества: транспортные средства, недвижимость и при оформленном договоре страхования жизни. Займ является целевым, следовательно предпринимателю нужно будет отчитаться о его использовании.

Список использованных источников

1. Закон от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» // [Электронный ресурс] / Режим доступа: www.consultant.ru

2. Закон Оренбургской области от 20.04.2020 № 2187/584-VI-ОЗ "О введении в действие специального налогового режима "Налог на профессиональный доход" // [Электронный ресурс] / Режим доступа: www.nalog.gov.ru/rn56

3. Постановление Правительства Оренбургской области от 30.10.2024 № 959-пп «Об утверждении отчета об исполнении областного бюджета 9 месяцев 2024 года» // [Электронный ресурс] / Режим доступа: mf.orb.ru

4. Справка об исполнении консолидированного и областного бюджетов области на 1 января 2025 года. // [Электронный ресурс] / Режим доступа: mf.orb.ru

УДК 368(075.8)

НАЛОГИ НА КРИПТОВАЛЮТЫ: ПРАВОВЫЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Кузнецова С. В., преподаватель ИКК Красноярского филиала Финуниверситета
E-mail: SvVKuznetsova@fa.ru

Аннотация. В данной статье рассмотрим правовые и практические аспекты налогообложения криптовалют, а также проанализируем существующие проблемы и возможные пути их решения.

Ключевые слова: криптовалюта, токены, блокчейн.

Annotation. *In this article, we will consider the legal and practical aspects of taxation of cryptocurrencies, as well as analyze existing problems and possible solutions.*

Keywords: *cryptocurrency, tokens, blockchain.*

С момента появления первой криптовалюты — Биткойна в 2009 году — мир финансов начал испытывать значительные изменения. Криптовалюты стали не только средством обмена, но и объектом инвестиций, что привело к необходимости их налогообложения. Налоги на криптовалюты представляют собой сложный и динамично развивающийся аспект налогового законодательства.

Криптовалюты не имеют единого правового статуса во всем мире. В некоторых странах, таких как США и страны Европейского Союза, криптовалюты рассматриваются как активы, облагаемые налогом на прирост капитала. В других странах, например, в Китае, криптовалюты полностью запрещены, что создает дополнительные сложности для их пользователей.

В России правительство также активно обсуждает вопросы регулирования криптовалют. В 2020 году был принят закон о цифровых финансовых активах, который определяет правовой статус криптовалют, однако вопросы налогообложения остаются нерешенными. Это создает неопределенность для инвесторов и пользователей [1].

Классификация криптовалют (рисунок 1) имеет ключевое значение для налогообложения. В большинстве юрисдикций криптовалюты рассматриваются как финансовые активы. Это означает, что операции с ними облагаются налогом на прирост капитала. Однако использование криптовалют для покупок может рассматриваться как обычная торговля, что также подлежит налогообложению.

Некоторые страны, такие как Германия, рассматривают криптовалюты как валюту, что позволяет избежать налога на прирост капитала при условии, что активы хранятся более одного года. Это различие в классификации создает путаницу и требует от налогоплательщиков внимательного изучения законодательства.

В большинстве стран операции с криптовалютами облагаются налогом на прирост капитала. Это означает, что, если инвестор продает свои криптоактивы по цене выше той, по которой они были приобретены, он обязан уплатить налог на разницу между ценами.

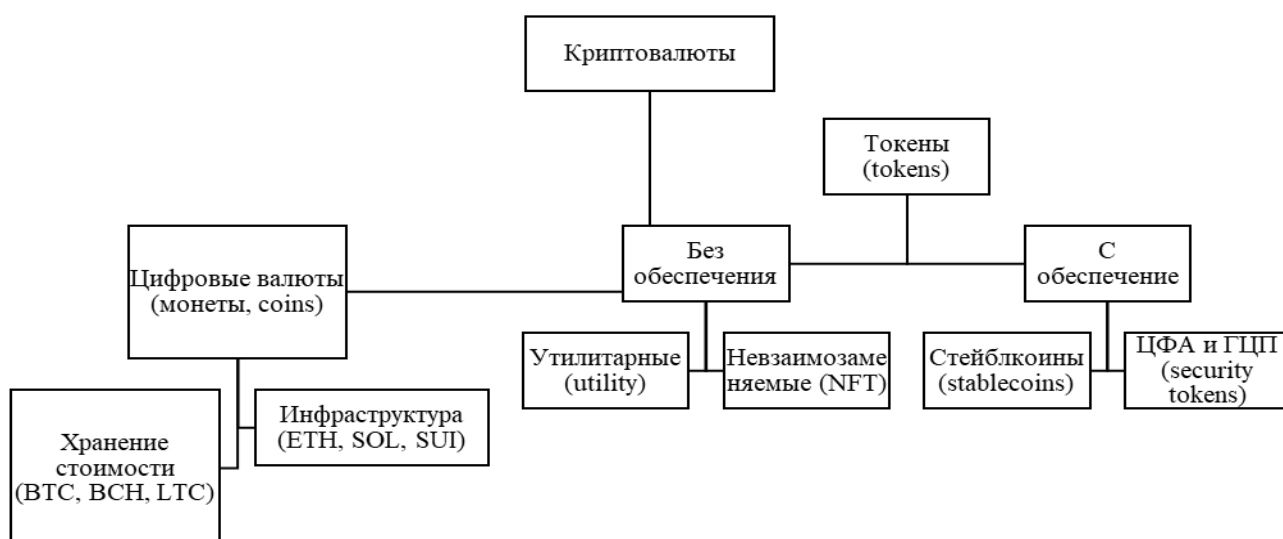


Рисунок 1. Классификация криптовалют

Майнинг и стейкинг криптовалют также подлежат налогообложению. В большинстве юрисдикций доход от майнинга рассматривается как обычный доход и облагается налогом по ставке дохода физических лиц. При этом важно учитывать расходы на электроэнергию и оборудование, которые могут быть вычтены из налогооблагаемой базы.

Стейкинг, как форма получения дохода от криптовалют, также подлежит налогообложению. Например, если пользователь получает вознаграждение за стейкинг, это вознаграждение рассматривается как доход и облагается соответствующими налогами.

Использование криптовалют для покупок также может облагаться налогами. В некоторых странах каждая транзакция с использованием криптовалюты рассматривается как продажа актива, что приводит к необходимости уплаты налога на прирост капитала даже при небольших покупках.

Ведение учета операций с криптовалютами — важный аспект налогообложения. Инвесторы должны сохранять документы обо всех своих транзакциях: покупках, продажах и обменах. Это может быть трудоемким процессом, особенно при частых операциях.

Существуют различные программные решения и платформы для учета операций с криптовалютами, которые могут значительно упростить процесс ведения отчетности и расчета налогов.

Одной из основных проблем налогообложения криптовалют является анонимность транзакций. Многие пользователи предпочитают использовать децентрализованные платформы, что затрудняет отслеживание их операций налоговыми органами.

Кроме того, отсутствие четкого законодательства в некоторых странах создает неопределенность для инвесторов. Многие не знают, как правильно декларировать свои доходы от криптовалют или какие налоги они должны уплатить.

С учетом роста количества криптовалют (рисунок 2) многие страны начинают пересматривать свое законодательство в этой области. Ожидается, что в ближайшие годы будут приняты новые законы и правила, которые упростят процесс налогообложения и сделают его более прозрачным.

По состоянию на январь 2024 года количество криптовалют превышало 9000, хотя в первые месяцы 2022 года цифровых монет было гораздо больше. По другим оценкам, существует около 20 000 криптовалют, но большинство из них либо неактивны, либо прекратили свое существование. Благодаря тому, что процесс создания криптовалюты является открытым, ее сравнительно легко создать. Действительно, 20 крупнейших криптовалют составляют почти 90% всего рынка.

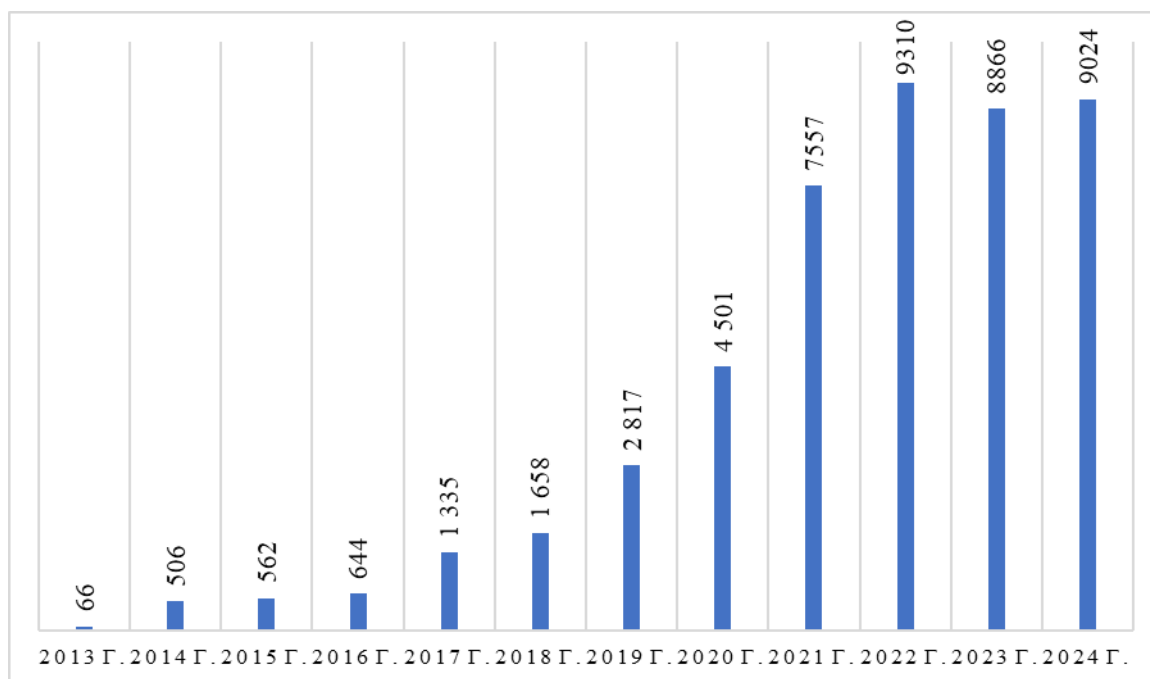


Рисунок 2. Количество криптовалют, 2013–2024 гг.

Международные организации также работают над созданием единых стандартов налогообложения криптовалют, что может способствовать гармонизации законодательства в разных странах.

Технологии блокчейн могут сыграть важную роль в упрощении процесса налогообложения криптовалют. Системы на основе блокчейна могут обеспечить прозрачность транзакций и упростить процесс отчетности для налогоплательщиков.

Некоторые страны уже экспериментируют с использованием технологий блокчейн для автоматизации процессов налогообложения и учета операций с криптовалютами.

Налоги на криптовалюты представляют собой сложную и многоаспектную тему, требующую внимательного изучения как со стороны налогоплательщиков, так и со стороны законодателей. Правовые рамки варьируются от страны к стране, что создает неопределенность для пользователей. Тем не менее, с учетом растущей популярности криптовалют можно ожидать дальнейшего развития законодательства в этой области [2, с. 24].

Правильное понимание налоговых обязательств и использование современных технологий могут помочь инвесторам эффективно управлять своими финансами и минимизировать риски, связанные с налогообложением криптовалют.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.07.2020 N 259-ФЗ.

2. Березина Е. Д. Роль денежно-кредитной политики в обеспечении экономической безопасности страны / Е. Д. Березина // Экономическая безопасность: финансовые, правовые и IT-аспекты: Материалы четвертой Всероссийской научно-практической конференции (Иркутск — Томск, 10 ноября 2022 г.). – Иркутск: Байкальский государственный университет, 2023. – С. 24–29.

УДК 336.648.8

СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ, ВОЗМОЖНОСТИ И АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ПРОЭКО»)

Курылева Н.В. преподаватель высшей категории предметно-цикловой комиссии финансовых дисциплин Бузулукского филиала Финуниверситета

E-mail: kurylewa.natalya@yandex.ru;

Шкаева А.А. преподаватель высшей категории предметно-цикловой комиссии финансовых дисциплин Бузулукского филиала Финуниверситета

E-mail: aashkaeva@mail.ru

Курылева А.А. студентка 3 курса специальности «Финансы», Бузулукского филиала Финуниверситета

E-mail: anna.kuryleva.05@bk.ru

Аннотация. В статье отражены актуальные вопросы применения заемных средств организацией, проведен анализ финансового состояния субъекта с учетом привлечения заемных средств

Ключевые слова: заемный капитал, долгосрочные и краткосрочные обязательства, эффективность использования заемного капитала

Annotation. The article reflects the current issues of the use of borrowed funds by the organization, analyzes the financial condition of the entity, taking into account the attraction of borrowed funds.

Keywords: borrowed capital, long-term and short-term obligations, efficiency of using borrowed capital

Основой любого бизнеса, безусловно, являются собственные ресурсы, но для повышения эффективности работы компании одних только внутренних средств недостаточно. Чтобы расширить финансовые возможности, предприятия часто вынуждены привлекать дополнительные источники финансирования.

Заемные средства играют ключевую роль в развитии бизнеса, позволяя более рационально использовать собственный капитал, обеспечивать стабильное финансирование оборотных активов и повышать финансовую гибкость компании.

Привлечение заемных средств создает правовые и хозяйственные обязательства перед третьими лицами. Эти средства могут использоваться как для покрытия текущих нужд, так и для реализации долгосрочных стратегических задач.

Важным элементом управления заемными средствами является анализ их эффективности, который помогает оптимизировать их использование и минимизировать риски.

Заемный капитал Общества с ограниченной ответственностью «Промышленная экология» является совокупной величиной обязательств перед другими юридическими и физическими лицами. В 2023 году он составил 134 936 тыс. рублей, рост по сравнению с 2022 годом составил 56 611 тыс. рублей или 72,3%, в 2022 году относительно 2021 года отмечалось снижение суммы заемного капитала на 4 456 тыс. рублей или 4,8%.

Организация имеет сильную финансовую позицию и высокий уровень собственного капитала, так как коэффициент финансовой зависимости составил 0,47, является платежеспособной, о чем свидетельствует коэффициент финансирования, равный 114,1% (таблица 1)

Таблица № 1 Анализ динамики и структуры капитала ООО «ПромЭко» за 2021-2023 годы

Показатель	2021	2022	2023	Отклонение			
				2022 от 2021		2023 от 2022	
				абс. (тыс. руб.)	относ. (%)	абс. (тыс. руб.)	относ. (%)
1. Пассив баланса	176 145	198 608	288 941	22 463,0	12,8	90 333,0	45,5
2. Собственный капитал	93 364	120 283	154 005	26 919	28,8	33 722	28,0
3. Заемный капитал	82 781	78 325	134 936	-4 456	-4,8	56 611	72,3
4. Доля заемного капитала в пассиве баланса, %	47,0	39,4	46,7	-7,6	-16,2	7,3	18,5
5. Коэффициент финансовой зависимости	0,47	0,39	0,47	-0,08	-17,0	0,08	17,0
6. Коэффициент финансового рычага	0,89	0,65	0,88	-23,6	-26,6	22,5	34,6
7. Коэффициент финансирования, %	112,8	153,6	114,1	40,8	36,2	-39,5	-25,7

Источник: Годовая отчетность ООО «ПромЭко»

В составе заемного капитала наибольший рост за 3 последних года приходится на долгосрочные заемные средства, увеличение составило 42 500,0 тыс. рублей или более чем в 3 раза, причем отмечается увеличение всех видов долгосрочных обязательств. Краткосрочные заемные средства за трехлетний период увеличились на 15,1%.

В составе заемных средств на протяжении анализируемого периода преобладали краткосрочные обязательства, однако их доля, начиная с 2021 года ежегодно снижалась и составила 54,4 % в 2023 году (таблица 2).

Таблица № 2 Анализ динамики и структуры заемного капитала ООО «ПромЭко» за 2021-2023 годы

Показатель	2021	2022	2023	Отклонение			
				2022 от 2021		2023 от 2022	
				абс. (тыс. руб.)	относ. (%)	абс. (тыс. руб.)	относ. (%)
1. Заемный капитал	82 781	78 325	134 936	-4 456	-4,8	56 611	72,3
в том числе:							
– долгосрочные обязательства, всего	18 977	33 102	61 477	14 125	74,4	28 375	85,7
– краткосрочные обязательства, всего	63804	45 223	73 459	-18 581	-29,1	28 236	62,4
2. Доля долгосрочных обязательств в заемных средствах	22,9	42,3	45,6	19,3	84,7	3,3	7,8
3. Доля краткосрочных обязательств в заемных средствах	77,1	57,7	54,4	-19,3	-25,2	-3,3	-5,7
4. Коэффициент соотношения между долгосрочным и краткосрочным заемным капиталом	0,30	0,73	0,84	0,43	143,3	0,11	15,07

Источник: Годовая отчетность ООО «ПромЭко»

Коэффициент соотношения между долгосрочным и краткосрочным заемным капиталом ежегодно увеличивается и составил 0,30; 0,73; 0,84 соответственно. Увеличение этого коэффициента свидетельствует об инвестиционной направленности привлечения заемного капитала. Однако рост краткосрочных заемных обязательств может привести к ухудшению платежеспособности предприятия.

В составе краткосрочных обязательств наибольшую долю составляет кредиторская задолженность – в среднем более 95%. Сумма кредиторской задолженности в 2022 году снизилась на 18 213,0 тыс. рублей, в 2023 году рост по сравнению с объемом 2022 года составил 26 723,0 тыс. рублей, таким образом, за 2021-2023 год кредиторская задолженность выросла на 8 510,0 тыс. рублей.

В 2023 году по сравнению с показателями 2022 года коэффициенты оборачиваемости увеличились, а период оборачиваемости сократился. Это значит,

что компания быстро погашает долги кредиторам, что предпочтительнее для кредиторов, в то время как ООО «ПромЭко» выгоднее более низкий коэффициент, позволяющий иметь остаток неоплаченной кредиторской задолженности в качестве бесплатного источника финансирования своей текущей деятельности. На рост оборачиваемости заемных средств повлиял рост выручки, рост средней величины как заемного капитала всего, так и долгосрочных, краткосрочных обязательств, кредиторской задолженности в частности способствовали сокращению оборачиваемости (таблица 3).

Таблица № 3 Анализ оборачиваемости заемного капитала

Показатель	2021	2022	2023	Отклонение	
				2022 от 2021	2023 от 2022
Выручка от реализации	347 180	359 035	779 412	11 855	420 377
Долгосрочные обязательства	16 606	26 040	47290	9 434	21 250
Краткосрочные обязательства	61 859	54514	59341	-7 345	4 827
-кредиторская задолженность	57 266	52 498	56 753	-4 768	4 255
Заемный капитал	78 465	80 554	106 631	2 089	26 077
Коэффициент оборачиваемости заемного капитала	4,4	4,5	7,3	0,1	2,9
Коэффициент оборачиваемости долгосрочных обязательств	20,9	13,8	16,5	-7,1	2,7
Коэффициент оборачиваемости краткосрочных обязательств	5,6	6,6	13,1	1,0	6,5
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности	6,1	6,8	13,7	0,8	6,9
Период оборачиваемости заемного капитала	81,5	80,7	49,3	-0,7	-31,4
Период оборачиваемости долгосрочных обязательств	17,2	26,1	21,8	8,9	-4,3
Период оборачиваемости краткосрочных обязательств	64,2	54,6	27,4	-9,5	-27,2
Период оборачиваемости кредиторской задолженности	59,4	52,6	26,2	-6,8	-26,4

Рентабельность заемного капитала в целом и долгосрочных обязательств 2023 году по сравнению с 2021 годом сократилась, рентабельность краткосрочных обязательств и кредиторской задолженности выросла. В итоге весь заемный капитал принес в 2023 году 95% прибыли, долгосрочный капитал 215% прибыли, краткосрочный капитал – 171%, а кредиторская задолженность – 179% прибыли. То есть заемный капитал компании имеет достаточно хорошие показатели доходности.

В целом ООО «ПроЭко» способно выполнять свои финансовые обязательства, организация имеет сильную финансовую позицию и высокий уровень собственного капитала. Однако рост краткосрочных заемных обязательств может привести к ухудшению платежеспособности предприятия.

Основными направлениями повышения эффективности использования заемных средств ООО «ПромЭко» можно предложить: определение цели использования средств; планирование графика возврата заемных средств; контроль за расходами; создание финансовых резервов; контроль за уровнем задолженности

Список использованных источников

- 1 Биткина, И. К. Финансы организаций. Практический курс: учебник для среднего профессионального образования / И. К. Биткина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2025. — 146 с.
- 2 Карпова, Е. Н. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие / Е.Н. Карпова, Е.А. Чумаченко. — Москва: ИНФРА-М, 2025. — 285 с.
- 3 Малофеев С.Н. Финансы организаций: учебник / С.Н. Малофеев, Т.Ю. Киселева, С.В. Щурина; под редакцией С.Н. Малофеева. — Москва: Кронус, 2024. — 334 с.
- 4 Маркина Е.В. Финансы: учебник / , М. Л. Васюнина, О. С. Горлова [и др.]; под ред. Е. В. Маркиной. — Москва: КноРус, 2021. — 424 с.
- 5 <https://prom-eco.net/> сайт ООО «ПромЭко»
- 6 <https://checko.ru/> сайт Чекко проверка контрагентов

УДК 657.4

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОРГАНИЗАЦИИ

Лаварсланова З.М., заместитель директора по учебно-методической работе Махачкалинского финансово-экономического колледжа – филиала ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
E-mail: lavarslanova@fa.ru

Аннотация. Анализ денежных потоков предприятия является одним из важнейших составляющих поддержания нормального функционирования субъекта хозяйствования. Автором выявлена и обоснована необходимость проведения анализа денежных потоков предприятия.

Ключевые слова: анализ, денежный поток, денежные средства, финансовые ресурсы, отчет, платежеспособность, прибыль.

Annotation. The analysis of the company's cash flows is one of the most important components of maintaining the normal functioning of the business entity. The author has identified and justified the need for an analysis of the company's cash flows.
Keywords: analysis, cash flow, cash, financial resources, report, solvency, profit.

Денежные потоки проявляются в процессе производственно-коммерческой деятельности предприятий и влияют на конечные результаты финансовой деятельности. Управление денежными потоками особенно важно для организации с точки зрения необходимости: – регулирования ликвидности баланса; – управления оборотными активами; – планирования временных параметров капитальных затрат и их финансирования; – управления текущими издержками и их оптимизации для рационального использования ресурсов; – прогнозирования экономического роста. Методику анализа денежных потоков можно определить как систему осуществляемых в определенной последовательности и взаимосвязи аналитических процедур, направленных на выявление эффективности управления денежными средствами и денежными потоками в деятельности организации, установление ее реальной платежеспособности [1].

Оценка отчета о движении денежных средств должна включать общую оценку источников и направлений использования денежных средств в разрезе трех основных категорий, а также оценку основных факторов движения денежных средств в рамках каждой категории. Необходимо:

1. Вычислить, где основные источники и направления использования денежных потоков в разрезе операционной, инвестиционной и финансовой деятельности.
2. Оценить основные детерминанты операционного денежного потока.
3. Оценить основные детерминанты инвестиционного денежного потока.
4. Оценить основные детерминанты финансового денежного потока.



Рис. 1. Классификация приемов и способов анализа денежных потоков

Анализ денежных потоков, являясь информационно-аналитической функцией процесса управления денежными потоками, призван обеспечить адекватную оценку экономической ситуации, выявление факторов и резервов повышения эффективности управления денежными потоками. [2] Анализ денежных потоков может осуществляться с использованием различных математических и эвристических приемов и способов (при этом возможны различные комбинации).

В шести из семи методик применяется коэффициентный анализ. Данный метод анализа денежных потоков позволяет более детально рассмотреть состояние денежных средств организации. Наибольшее распространение получили группы аналитических коэффициентов, характеризующих финансовое состояние, платежеспособность, оборачиваемость отдельных активов в процессе денежного оборота и уровень эффективности денежных потоков организации. Прежде всего, коэффициентный анализ денежных потоков дает представление о возможности организации генерировать необходимую величину поступлений денежных средств для поддержания своей платежеспособности. В практике анализа и оценки денежных потоков может быть использован либо прямой, либо косвенный метод составления отчета о движении денежных средств.

Прямой метод предполагает отражение в отчете данных о суммах поступления и расходования денежных средств по трем видам деятельности: текущей, инвестиционной и финансовой. Достоинства прямого метода: – позволяет оценить общие суммы поступлений и платежей; – дает возможность синхронизировать поступления и платежи во времени, что позволяет оценить достаточность средств для платежей по текущим обязательствам, инвестиционной деятельности и дополнительным выплатам; – позволяет увидеть те статьи, которые формируют наибольшие притоки и оттоки в разрезе трех видов деятельности; – полученную информацию возможно использовать при формировании бюджета денежных средств. Однако недостатком данного метода является то, что он не раскрывает взаимосвязи полученного финансового результата и изменения денежных средств на счетах организации. [2]

Косвенный метод позволяет рассчитать данные, характеризующие чистый денежный поток в отчетном периоде, и установить взаимосвязь полученной прибыли и изменения остатка денежных средств. Этот метод основан на пересчете полученного финансового результата путем определенных корректировок в величине чистой прибыли.

Причины, обуславливающие отличие величины чистых денежных средств от суммы полученного финансового результата, определяются в первую очередь тем, что финансовый результат формируется в соответствии с принципом начисления, тогда как результат изменения денежных средств определяется кассовым методом. В международной практике при проведении финансового анализа отчета о движении денежных средств используют четыре группы коэффициентов:

- коэффициенты денежного покрытия;
- коэффициенты денежного покрытия прибыли;
- коэффициенты денежного покрытия капитальных затрат;

– коэффициенты рентабельности денежных потоков.

В процессе проведения коэффициентного анализа денежных потоков особое внимание уделяется факторному анализу, т. е. количественному измерению влияния различных факторов, оказывающих прямое и косвенное воздействие на изменение рентабельности, эффективности использования денежных средств организации в анализируемом периоде.

Причиной нерационального использования финансовых ресурсов может быть связана как с общей инфляцией и обесценением денег, так и с упущенной возможностью их выгодного размещения и получения дополнительного дохода. В любом случае именно анализ денежных потоков позволит установить реальное финансовое состояние на предприятии.

Анализ денежных потоков является одним из ключевых моментов в анализе финансового состояния предприятия, поскольку при этом удастся выяснить, смогло ли предприятие организовать управление денежными потоками так, чтобы в любой момент в распоряжении фирмы было достаточное количество наличных денежных средств.

Создание механизма эффективного управления ими является важным для любого предприятия. Целью такого механизма должно быть поддержание оптимального остатка денежных средств путем обеспечения сбалансированности поступления и расходования.

Использованная литература:

1. Тимомеева, Ю. С. Методики анализа денежных средств организации / Ю. С. Тимомеева // Проблемы современной экономики : материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Казань, март 2018 г.). — Казань : Молодой ученый, 2018. — С. 30-33.
2. Воронченко Т. В. Прогнозирование и анализ движения денежных потоков // Экономический анализ: теория и практика. — 2020. — № 4. — С. 46–51.
3. Ширяева Н. В. Актуальные вопросы анализа денежных средств на предприятии // Научные труды SWorld. — 2021. — № 3. — С. 12–17.

КЛАССИФИКАЦИЯ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

*Лисовская Л. Ю., студентка 4 курса юридического факультета
Научный руководитель: Ибрагимова Х.А., к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин
Дагестанский государственный университет народного хозяйства
larilisovskaya18@yandex.ru*

Аннотация: цель статьи – краткая уголовно-правовая характеристика налоговых преступлений и их классификация. На базе существующих тракто-

вок дефиниции «налоговое преступление», сформулировано емкое авторское определение исследуемого понятия. Обозначены субъект, объект, предмет, объективная и субъективная стороны, а также основные критерии налогового преступления. Дана классификация налоговых преступлений по различным основаниям.

Ключевые слова: налоговые преступления, уголовно-правовая характеристика, классификация, уклонение.

Lisovskaya L. Y.

4th year student of the Faculty of Law

Scientific supervisor: Ibragimova H.A., Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Criminal Law and Public Law Disciplines Dagestan State University of National Economy

larilisovskaya18@yandex.ru

Abstract: the purpose of the article is a brief criminal legal description of tax crimes and their classification. Based on the existing interpretations of the definition of "tax crime", a comprehensive author's definition of the concept under study is formulated. The subject, object, subject, objective and subjective sides, as well as the main criteria of a tax crime are indicated. The classification of tax crimes on various grounds is given.

Keywords: tax crimes, criminal law characteristics, classification, evasion.

С момента, когда общество разделилось на классы и возникла государственность с единой финансовой системой и публичной властью, налоги стали необходимыми взносами граждан для содержания власти. Государству, чтобы выполнять политические, социальные и коллективные потребности населения, постоянно требуются финансовые ресурсы, и единственный способ их получения — это налоговые платежи. При этом государство не может произвольно устанавливать налоговые ставки, а определяет налоговое бремя, исходя из общей суммы расходов на выполнение минимальных функций, таких как нанотехнологии, образование, оборона, сельское хозяйство и освоение космоса. Иначе говоря, налоги представляют собой инструмент, с помощью которого государство воздействует на экономическое поведение участников финансовой системы, а также обязательные платежи, взимаемые с физических и юридических лиц в соответствии с установленными ставками [2.с.202-205].

Несмотря на значимость налогов для экономики, многие граждане стремятся избежать их уплаты. Они либо полностью уклоняются от налогов, работая в тени, завышают свои затраты, демонстрируя несуществующие издержки, либо скрывают источники своего дохода. Проблема неуплаты налогов в России является одной из наиболее острых и серьезных экономических задач, с которыми сталкиваются как государство, так и бизнес-сообщество. Уклонение от налогов негативно сказывается на экономике страны, снижая ее финансовые возможности, что приводит к уменьшению социальных программ и инфра-

структурных проектов. Данная проблема существует уже достаточно долго и охватывает множество аспектов. Одним из главных факторов, способствующих неуплате налогов, является низкая налоговая культура в обществе и нежелание налогоплательщиков выполнять свои обязательства [З.с.142-145].

Уклонение от налогов представляет собой ситуацию, когда налогоплательщик не подает налоговую декларацию или другие необходимые документы, которые обязательны по законам Российской Федерации о налогах и сборах. Также это может включать предоставление заведомо ложных данных в налоговой декларации или других официальных документах (ст. 198, 199 УК РФ).

Налоговое правонарушение понимается как действие, представляющее собой опасность для общества, содержащее в себе элементы противозаконности и проявляющее виновное поведение субъекта, который является инициатором данного деяния и несет за него юридическую ответственность.

Концепция налогового уголовного правонарушения охватывает широкий спектр уголовно наказуемых поступков, совершаемых участниками налоговых правоотношений. Таким образом, в рамках налоговой преступности необходимо рассматривать не только действия налогоплательщиков, стремящихся уклониться от уплаты налогов, но и такие ситуации, как незаконное получение налоговых льгот или правонарушения, совершаемые должностными лицами налоговых органов в рамках их полномочий.

К преступлениям в области налогообложения, согласно элементам состава, относятся деяния, указанные в статьях Уголовного кодекса Российской Федерации, таких как 198, 199, 199.1 и 199.2. Кроме того, Уголовный кодекс, который был изменен Федеральным законом от 29 июля 2017 года № 250-ФЗ, был дополнен новыми статьями 199.3 и 199.4, которые устанавливают уголовную ответственность за уклонение от уплаты страховых взносов как физических, так и юридических лиц в государственный внебюджетный фонд. Эти страховые взносы имеют много общего с налогами и составляют важную часть федерального бюджета Российской Федерации.

Существует несколько категорий налоговых преступлений, которые можно выделить:

1) уклонение физических лиц или организаций от уплаты налогов, сборов и страховых взносов (ст. 198 и 199 УК РФ);

2) нарушения налогового законодательства, касающиеся формирования, удержания или перечисления налогов и сборов налоговыми агентами (ст. 199.1 УК РФ);

3) сокрытие активов или финансовых средств организации или индивидуального предпринимателя, что затрудняет взыскание налогов, сборов и страховых взносов (ст. 199.2 УК РФ);

4) уклонение от уплаты страховых взносов физическими лицами или организациями (ст. 199.3 и 199.4).

С точки зрения объективных обстоятельств, уклонение от уплаты налогов может быть проявлено как действием, так и бездействием, и, как правило, обусловлено нежеланием выполнять налоговые обязательства по различным при-

чинам. Однако понятие «уклонение» вызывает разные трактовки, основанные на субъективных интерпретациях. Например, Пленум Верховного суда РФ описывает уклонение как умышленное действие, направленное на неуплату налогов и сборов в значительных или особенно крупных размерах. И.И. Кучеров считает, что налоговые преступления связаны с нарушениями в сфере налогообложения и становятся причиной уклонения от обязательств по исчислению и уплате налогов, что также затрагивает порядок действий налоговых органов при осуществлении контроля и привлечении к ответственности виновных. В свою очередь, П.С. Яни определяет уклонение как осознанное распоряжение финансовыми ресурсами, которые, согласно законодательству, должны быть перечислены в государственный бюджет.

В России уклонение от уплаты налогов, согласно уголовному законодательству, проявляется двумя основными способами: защитные меры направлены на предотвращение внесения в налоговые декларации или иные документы явно ложной информации, а также на предотвращение полного отсутствия таких документов. В отличие от этого, законодательные системы многих других стран устанавливают ответственность именно за неуплату налогов, а не за уклонение от их уплаты любым доступным образом.

Ключевое различие заключается в том, что для привлечения к уголовной ответственности по российскому законодательству необходимо доказать конкретные факты уклонения, тогда как зарубежные законы уже рассматривают неуплату как доказательство преступления. Таким образом, выявление уклонения от уплаты налогов могло бы осуществляться более простым способом — на основе подтверждения отсутствия перечислений в государственный бюджет, вместо сложных исследований документов для установления фактов уклонения. Это могло бы значительно упростить и ускорить процесс расследований, а также привести к снижению уровня налоговых преступлений.

Необходимо отметить, что все возможные способы совершения таких преступлений охватить законотворчеством крайне сложно, так как они разнообразны и постоянно возникают новые. Налоговые преступления, безусловно, нарушают законные требования в сфере налогового обложения, и в основном они происходят в финансовой и хозяйственной деятельности, не нанося при этом прямого ущерба. Поэтому предусмотреть все виды налоговых нарушений в законодательстве представляется труднодостижимым.

Кроме того, отсутствие налоговой декларации в установленный срок уже может свидетельствовать о намерении уклониться от уплаты, в то время как выявление ложных данных в поданной декларации требует дополнительных усилий.

Анализируя различные виды налоговых преступлений, можно выделить их общий объект — финансовые отношения, которые формируют государственный бюджет за счет налоговых поступлений, собираемых от физических и юридических лиц.

По мнению А.И. Габдинурова [5.с.44-50], предмет налоговых правонарушений включает в себя такое явление: налоги, сборы и иные обязательные платежи являются основой общественных отношений в области налогового регу-

лирования и одновременно выступают в качестве предмета правонарушений, предусмотренных статьями 198, 199, 199.1, 199.2, 199.3, 199.4 УК РФ [1]. Данное утверждение выглядит обоснованным и наглядно демонстрирует суть преступлений в области налоговой деятельности, поскольку в таких случаях инструменты налогового регулирования часто используются в противоправных целях. Таким образом, предметом налоговых преступлений (статьи 198, 199, 199.1, 199.2, 199.3, 199.4 УК РФ) является не только сама система налогов и сборов, но и денежные средства, а также имущество.

Теперь обратим внимание на одну из ключевых частей уголовно-правовой характеристики — объективную сторону. Объективная сторона налоговых правонарушений (статьи 198, 199, 199.1, 199.2, 199.3, 199.4 УК РФ) включает три неотъемлемых признака:

- 1) самодействие, которое может осуществляться двумя способами: либо посредством непредставления налоговой декларации или сопутствующих документов, либо путём внесения заведомо ложной информации в эти документы;
- 2) последствия, заключающиеся в фактическом непоступлении средств в бюджет;
- 3) причинная связь между описанным деянием и наступившими последствиями.

Следовательно, проведя анализ объективных признаков, относящихся к уголовно-правовой характеристике, можно сделать вывод, что налоговые преступления отличаются особой динамичностью. Преступные действия, связанные с этими правонарушениями, варьируются по своему характеру, и на сегодняшний день, несмотря на большое количество предложенных классификаций от исследователей, ни одна из них не в состоянии полностью учесть все возможные методы, которыми преступники совершают налоговые правонарушения [5.с.44-50].

Теперь мы обратим внимание на субъективные признаки уголовно-правовой характеристики налоговых преступлений, начиная с анализа субъекта, который является необходимым компонентом состава любого уголовного преступления.

Субъектом налогового преступления выступает любое физическое лицо (граждане России, иностранцы или лица без гражданства), достигшее шестнадцати лет, которое согласно налоговому законодательству обязано осуществлять расчеты и уплачивать налоги и сборы в соответствующий бюджет, а также предоставлять налоговым органам декларации и иные документы, необходимые для проведения налогового контроля.

Более сложный состав правонарушения представлен в статье 199.2 Уголовного кодекса РФ, где речь идет не только об уклонении от налоговых обязательств, но и о сокрытии имущества, с которого предполагается взимание налогов. В таких случаях, как правило, фигурантами преступления становятся руководители крупных региональных компаний.

Согласно общим условиям, уголовной ответственности подлежат лишь дееспособные физические лица, а по статье 199 УК РФ непосредственными субъектами преступлений являются представители юридических лиц. Посколь-

ку юридические лица не могут нести уголовную ответственность по российскому законодательству, она «перекладывается» на конкретных физических лиц, которые выполняют функции субъектов преступления.

Субъективная сторона налоговых правонарушений характеризуется прямым умыслом, а согласно статье 199.1 — именно с личной выгодой. Определение прямого умысла является довольно сложной задачей для правоохранительных органов. Можно с уверенностью утверждать, что такие преступления, как уклонение от уплаты налогов и сборов, не происходят по неосторожности.

При расследовании и судебном разбирательстве уголовных дел по налоговым правонарушениям умысел отсутствует, если у обвиняемого имеются законные основания для получения налоговых льгот или другие законные причины, позволяющие снизить налоговые обязательства. Тем не менее, уклонение от уплаты налогов и/или сборов, а также страховых взносов как физическими, так и юридическими лицами, а также нарушение налогового законодательства в процессе расчета налогов и сокрытие финансовых средств связано с общим предметом — денежными средствами, из которых налогоплательщики обязаны уплачивать налоги.

Субъектами преступления согласно статье 199 УК РФ могут выступать руководители организаций, занимающихся уплатой налогов, а также главные бухгалтеры (и, в случае их отсутствия, исполняющие их обязанности бухгалтера или другие уполномоченные лица). Если указанные лица действуют совместно и по предварительному сговору, их действия квалифицируются по пункту «а» части 2 статьи 199 УК РФ. Другие сотрудники организаций-налогоплательщиков могут быть привлечены к уголовной ответственности как пособники по части 5 статьи 33 УК РФ, в зависимости от их участия в преступной деятельности. Лицо, которое склоняет к преступным действиям, может нести ответственность в качестве организатора, подстрекателя или пособника по тем же статьям. Преступником в данном контексте признается любое лицо, которое работает с документами и предоставляет информацию для налоговых органов, то есть налогоплательщик, осуществляющий уплату налогов.

Для корректной квалификации действий необходимо: установить, кто является налогоплательщиком или субъектом преступления, определить его представителей (если они существуют); выяснить умысел каждого задействованного лица; а также определить причины и обстоятельства, способствовавшие соучастию в преступлении. Если в ходе расследования выясняется умысел действия представителя налогоплательщика, важно также определить характер его соучастия в правонарушении, что не всегда четко указано в Постановлении Пленума № 64 от 28.12.2006 года [7], что, в свою очередь, усложняет процесс расследования.

Вопросы квалификации преступлений, связанных с налогообложением, включают в себя разбор отличий налоговых правонарушений от смежных составов преступлений. В научных кругах ведутся активные дискуссии относительно таможенных пошлин, которые также взимаются с физических лиц или компаний. Законодатель определил неуплату этих платежей как уклонение, что

приводит к тому, что некоторые исследователи рассматривают их как аналогичные налогам и сборам.

Во-первых, таможенные платежи касаются, например, товаров, пересекающих государственные границы, и к ним относятся такие сборы, как таможенные пошлины, НДС и акцизы. Во-вторых, они вносят свою долю в формирование государственного бюджета. Однако с точки зрения законодательства, действия, связанные с таможенными платежами, не попадают под категорию налоговых преступлений. Так, согласно Бюджетному кодексу, таможенные пошлины и сборы классифицируются как неналоговые доходы.

Когда речь идет о попытках уклонения от уплаты налогов и сборов, правонарушитель может прибегнуть к подделке документов, что дает возможность получить неправомерные преимущества или освободить себя от обязательств. Такие действия могут привести к уголовной ответственности по нескольким статьям, в том числе по статьям 198 или 199 и 327 УК РФ.

Если должностное лицо государственных учреждений или органов местного самоуправления преднамеренно способствовало совершению преступлений, предусмотренных статьями 198-199.2 Уголовного кодекса Российской Федерации, оно становится соучастником данных деяний. При этом, если имеют место корыстные намерения или личные интересы, преступление может быть квалифицировано как совершенное в ущерб интересам государственной службы и служб в местном самоуправлении в соответствии со статьями 285 и 292 УК РФ. Таким образом, можно выделить несколько ключевых проблем, касающихся квалификации налоговых преступлений:

- Вопрос о том, следует ли считать страховые взносы налоговыми платежами.
- Неопределенность и бланкетная форма диспозиции в соответствующих статьях.
- Отсутствие четких определений таких понятий, как «уклонение», «иные документы», «другие документы» и тому подобное в теории.
- Многообразие методов уклонения от уплаты налогов и сборов, которые не нашли отражения в действующем законодательстве, а также неопределенность их списка.
- Широкий диапазон содержания понятий, касающихся субъектов налогового преступления.
- Необходимость разграничения налоговых преступлений от смежных составов, таких как статьи 327, часть 1 статьи 312, 285 и 292 УК РФ.

Далее обратим внимание на различие налоговых преступлений от смежных составов. Согласно мнению З.А. Усмановой, в Уголовном кодексе Российской Федерации выделяются три состава преступлений, которые имеют общие черты с налоговыми правонарушениями. Ученый выделяет среди них неправомерные действия при банкротстве (статья 195 УК РФ), преднамеренное банкротство (статья 196 УК РФ) и фиктивное банкротство (статья 197 УК РФ) [4.с.333-336].

Неправомерные действия при банкротстве, согласно статье 195 УК РФ, можно условно разделить на две категории. Первая категория, в соответствии с

частью 1 данной статьи, включает сокрытие имущества, имущественных обязательств, информации о размере и местонахождении имущества, а также других сведений, связанных с ним. Вторая категория преступлений, описанная в части 2 той же статьи, охватывает случаи неправомерного удовлетворения имущественных требований отдельных кредиторов со стороны руководителя или собственника должника.

Что касается преднамеренного банкротства, то в соответствии со статьей 196 УК РФ, данное преступление подразумевает создание или увеличение неплатежеспособности, осуществляемое руководителем или собственником коммерческой структуры в личных интересах либо в интересах третьих лиц, что приводит к причинению значительного ущерба.

Согласно статье 197 УК РФ, фиктивное банкротство представляет собой преднамеренно ложное заявление со стороны руководителя или собственника коммерческой фирмы о своей неплатежеспособности. Это делается с целью обмануть кредиторов, чтобы получить отсрочку или рассрочку по платежам, а также для снижения долговых обязательств или даже избежать их выполнения, если такое действие приводит к значительному ущербу.

На наш взгляд, эти виды преступлений следует квалифицировать в связке с налоговыми правонарушениями.

Статья 171 УК РФ устанавливает уголовную ответственность за ведение предпринимательской деятельности без соответствующей регистрации или с нарушениями требований регистрации. По мнению В.В. Коренюгина, данное правонарушение представляет опасность не только для законных предпринимательских практик, но и подразумевает уклонение от уплаты налогов и сборов. Это связано с тем, что лицо, совершающее такое преступление, функционирует вне рамок закона, используя преступные способы и методы. В результате, появляется возможность получать доход, одновременно избегая налоговых обязательств.

Поскольку эта статья применяется лишь в случаях, когда индивид осуществляет деятельность, подлежащую регистрации, то для правонарушителей следует предусмотреть ответственность не только по статье 171 УК РФ, но и в соответствии со статьями 198 и 199 УК РФ.

В заключение данной статьи следует отметить, что классификация налоговых преступлений представляет собой сложный и многогранный процесс, требующий глубокого анализа как теоретических, так и практических аспектов. Для эффективной борьбы с налоговыми правонарушениями необходима четкая правовая база, которая учитывает текущие экономические реалии и динамично изменяющиеся условия, а также обеспечивает надежный механизм защиты интересов государства и общества. Обнаруженные в процессе исследования проблемы, такие как неопределенность в законодательстве, отсутствие четких определений и сложности в разграничении налоговых преступлений от смежных составов, требуют внимания со стороны законодателей и правоприменительных органов. Таким образом, классификация налоговых преступлений является необходимым инструментом для эффективной идентификации и предупреждения правонарушений в области налогового законодательства, а также

для формирования научно обоснованных подходов к их предотвращению и наказанию.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ.
2. Шевченко Ю.С. Основы налогового планирования в корпорации / А.В. Захарян, Ю.С. Шевченко, В.В. Билевич, А.А. Шелепов // В сборнике: БУДУЩЕЕ НАУКИ – 2022. Сборник научных статей 10-й Международной молодежной научной конференции. – Курск, 2022. – С. 202-205.
3. Дробот Е.А. Влияние COVID-19 на экономику / Е.А. Дробот, Б.А. Четыз, А.В. Захарян // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2020. – № 11-3 (50). – С. 142-145.
4. З.А. Походы к понятию «Налоговое преступление» // ModernScience. 2020. № 6-3. С. 333-336.
5. Кучеров И.И. Особенности объекта и предмета преступлений в сфере налогообложения // Уголовное право. 1999. № 2. С. 44-50.
6. Габдинуров А.И. Проблемы квалификации преступных действий по уклонению от уплаты платежей в бюджет России // Юридическая мысль. 2020. № 1 (117). С. 154-161.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.12.2006 N 64 "О практике применения судами уголовного законодательства об ответственности за налоговые преступления"

КОРРУПЦИЯ В РОССИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ. НЕКОТОРЫЙ АНАЛИЗ ПРОБЛЕМ.

Магомедова Карина Магомедовна, студентка

2 курс магистратуры направления «Юриспруденция»

Дагестанского государственного университета народного хозяйства,

Научный руководитель: к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин

Залибекова Дайганат Залибековна

Аннотация: Исследование затрагивает злободневное явления, как коррупция, проблемы применения законодательства в системе государственной службы, а так же, ее предотвращении. Рассматриваются вопросы, различных проблем в раскрываемости этих категорий преступлений, и применения к ним серьезных наказаний. Затронули вопросы применения уголовных мер наказания.

Ключевые слова: коррупция, государственная служба, преступления, кодифицированный акт, национальная безопасность.

Abstract: The study touches on topical phenomena such as corruption, the problems of applying legislation in the public service system, as well as its prevention. The issues of various problems in the detection of these categories of crimes and the application of serious penalties to them are considered. The issues of the application of criminal penalties were raised.

Keywords: corruption, public service, crimes, codified act, national security.

Настоящее зло, для государства, коррупция, которая губит демократию, подрывает национальную безопасность и приводит законы в бездействие, особенно, если она в системе госслужбы. Коррумпированные структуры изнутри расшатывают страну, его безопасность, тем самым создают угрозу конституционным порядкам государства.

Особое внимание необходимо, уделить государственной службе, в силу его политической и экономической важности.

Показатели коррумпированности в стране остается практически неизменным: около 30 тысяч коррупционных преступлений совершаются ежегодно, в 2021 году только за семь месяцев было зарегистрировано около 25 тысяч коррупционных преступлений, следовательно, показатель за прошлый год несколько превосходит данную цифру [1. с.39-48].

Как известно, коррупционные преступления обладают высокой степенью латентности, вследствие чего происходит крайне негативное влияние на российский государственный аппарат, а также коррупционные проявления затрагивают практически все сферы взаимоотношений государства и общества. Все это ставит под угрозу нормальное течение и развитие общественных отношений, общественной безопасности, собственности и иных явлений. Следовательно, коррупция – это такое явление, которое обладает повышенной общественной опасностью.

Одной из самых больших проблем, стоящих перед государством и муниципальными органами власти является коррупция. Если обратиться к статистике совершаемых коррупционных преступлений, анализируя несколько судебных решений, мы видим, что существует большое количество проблем, стоящих перед органами расследования по раскрытию

коррупционных преступных деяний. Одной из главных проблем является то, что коррупционные преступления обладают скудной «следовой картиной».

Как мы уже отметили, коррупционные преступления обладают высокой степенью латентности, что порождает возникновение вышеописанных проблем. Для того чтобы их разрешить в России действуют специальные орга-

ны, которые осуществляют оперативно-розыскную деятельность. При помощи реализации оперативного эксперимента они могут выявить, пресечь и раскрыть преступление, которое обладает средней тяжестью, тяжкие или особо тяжкие, о чем сказано в статье 8 Федерального закона «Об оперативно-розыскной деятельности». Это препятствует расследованию преступлений, где размер взятки не такой большой, то есть если происходит мелкое взяточничество. Ещё одним препятствием для проведения оперативного эксперимента может быть наличие недостаточного количества информации о том, что конкретное лицо берет взятки. Полагаем, что данную проблему можно решить путём наделения правом оперативно-розыскных органов по проведению оперативного эксперимента, если имеются подозрения по совершению коррупционного преступления касаясь любого размера взятки. В таком случае должностные лица будут иметь ввиду, что они могут быть подвержены проверке. В настоящее время в отношении лиц, которые совершили коррупционные преступления, в большинстве случаев предусматриваются особые привилегии, суть которых заключается в предоставлении дополнительных гарантий, указанных в статье 447 УПК РФ [2.с.401]. Такие гарантии предполагают особый порядок производства по уголовным делам и особый порядок проведения оперативно-розыскных мероприятий. На наш взгляд, такие нормы служат существенным препятствием для органов предварительного расследования и порой невозможностью привлечения к уголовной ответственности лиц, виновных в совершении коррупционного преступления. Все перечисленные меры только усложняют работу государственных органов по расследованию коррупционных преступлений, что порождает чувство безнаказанности у представителей власти и чувство вседозволенности. Мы полагаем, что следует ужесточить порядок проведения предварительного расследования в отношении должностных лиц, которые совершили или которые подозреваются в совершении преступлений коррупционной направленности[3.с.312].

На сегодняшний день в российском праве нет единого кодифицированного нормативно-правового акта, именно изданного на федеральном уровне, который бы содержал конкретные меры по противодействию коррупции. Иными словами, мы видим основную проблему в том, что борьба с коррупцией не носит систематический характер. Мы считаем, что необходимо определить сущность всех мер, которые направлены на борьбу с коррупционными проявлениями и, несмотря на то, что коррупция

- это меняющееся явление, все же неизменен тот факт, что она постоянно затрагивает одни и те же правовые отношения.

На основе анализа коррупционных проявлений мы можем выделить действенные, на наш взгляд, практические предложения, а также сделать юридически значимые выводы:

- полагаем, что все меры, направленные на борьбу с коррупцией, необходимо чётко систематизировать и данную систему подразделить на две

группы - это уголовно-правовые меры борьбы с коррупцией и административно-правовые;

- так как в настоящее время существует проблема нехватки времени у судов, высокой загруженности судебных органов, то полагаем, что можно было бы создать специальный суд, который бы рассматривал преступления и правонарушения в области коррупции. Считаем, что данная мера поможет более тщательно исследовать предпосылки и факторы совершения коррупционных преступлений, что в конечном итоге поможет проводить более эффективную борьбу с их возникновением и разрабатывать действенные меры по их предупреждению;

Что касается деления коррупционной системы на две подкатегории, следует подчеркнуть, что к административно-правовым мерам по борьбе с коррупцией можно отнести проведение антикоррупционной экспертизы нормативных актов, формирование стратегии, создание механизмов мониторинга, осуществление различных антикоррупционных акций и разработку ясного регламента служебного поведения. Все приведённые выше меры направлены на обеспечение коррупционной безопасности и повышение эффективности норм действующего российского законодательства. Данные меры подходят под идеологию правового государства и, на наш взгляд, помогли бы повысить уровень правосознания граждан и усовершенствовать деятельность государственных органов.

Важной мерой, проводимой в нашем государстве по противодействию коррупции, является периодическое формирование Национального плана противодействия коррупции. В настоящее время актуален Национальный план противодействия коррупции на 2021–2024 годы. Суть данного плана состоит в том, что он направлен на устранение актуальных правовых пробелов, которые выявляются в ходе анализа правоприменительной практики по поводу совершения коррупционных преступлений и правонарушений. Кроме того, Национальный план был создан с целью систематизации законодательства. Ещё одной мерой, направленной на противодействие коррупции в Российской Федерации, можно назвать разработку отдельной инфографики, которая создана для эффективного исполнения поручений Национального плана, где они сгруппированы по темам и по исполнителям. Это позволяет четче определить, какие конкретно лица или организации отвечают за реализацию каждого пункта Национального плана. Важным элементом антикоррупционной стратегии являются законодательные изменения, в частности, расширение определения "должностное лицо" в Уголовном кодексе РФ и других актах[4.].

Можно прийти к выводу, что антикоррупционная политика в российском государстве не стоит на месте и постоянно совершенствуется, что на наш взгляд поможет увеличить эффективность уже существующих мер и разработать новые направления антикоррупционной политики.

Список литературы:

1. Черноскутов В.Е. О роли международного сотрудничества в профессиональной подготовке государственных и муниципальных служащих / В.Е. Черноскутов // Развитие территорий. № 2 (16). 2019. С. 39-48.
2. Частнов К.С., Калеев Н.В. Коррупция и её виды / К.С. Частнов, Н.В. Калеев. // Балтийский гуманитарный журнал. 2019. В. 8. № 4 (29). С. 399- 401.
3. Шестаков Ю.А. История государства и права России. Учебное пособие / Ю.А. Шестаков. – М.: Инфра-М, РИОР, 2017. 312 с.
4. Цыганова В.Б. Судебник 1550 года [Электронный ресурс] // Режим доступа: URL: <https://elf.ucoz.net> (дата обращения 10.08.2024).

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПАТЕНТНОЙ СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИИ

Магомедова А.М., студентка 2 курса Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: magomedova@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В статье исследуются особенности функционирования патентной системы налогообложения в Российской Федерации, рассматриваются ее понятие, цели и условия применения. Среди достоинств патентной системы налогообложения выделяется освобождение индивидуальных предпринимателей, использующих данную систему, от уплаты налога на добавленную стоимость.

Ключевые слова: налог, патентная система налогообложения, Налоговый кодекс Российской Федерации, патент, индивидуальный предприниматель, налогоплательщик.

Annotation. The article examines the specifics of the functioning of the patent taxation system in the Russian Federation, examines its concept, goals and conditions of application. Among the advantages of the patent taxation system is the exemption of individual entrepreneurs using this system from paying value-added tax.

Keywords: tax, patent taxation system, Tax Code of the Russian Federation, patent, individual entrepreneur, taxpayer.

Порядок применения патентной системы налогообложения установлены главой 26.5 Налогового Кодекса РФ. Работать на патенте могут индивидуальные предприниматели, которые ведут определенные виды деятельности. Причем список данных видов деятельности может быть дополнен законами субъектов РФ.

ПНС пользуется популярностью среди ИП. Однако для применения ПНС должны быть соблюдены условия применения такой системы. Так, патентной системой могут пользоваться только ИП, у которых численность работников составляет не более 15 работников. В случае превышения данного предела ИП теряют право на применение патентной системы. Это влечет за собой необходимость перехода на иные налоговые режимы, такие как общая система налогообложения или упрощенная система налогообложения.

Важным нововведением также является продление до 01.01.2027 права регионов вводить на своей территории налоговые каникулы для вновь зарегистрированных ИП (в т. ч. применяющих ПНС). Ранее предполагалось, что действие этой льготы закончится 01.01.2025 (ст. 5 Федерального закона № 259-ФЗ).

Федеральная налоговая служба продолжает уточнять вопросы, связанные с патентной деятельностью.

Разъяснение заключается в применении льготы в виде нулевой ставки как с первого дня регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, так и после этой даты.

Разъяснения для ИП на ПНС в производственной сфере
(письмо ФНС от 13.08.2024 № СД-4-3/9211@)

ИП, получивший патент по видам предпринимательской деятельности в производственной сфере, вправе осуществлять продажу произведенной им продукции в рамках заявленного вида деятельности, если такая продажа является составной частью этого вида деятельности	Продажа данной продукции может быть осуществлена любым способом, в том числе оптом, по договору поставки, а также через «маркетплейсы»	Положения подп. 5 п. 6 ст. 346.43 НК РФ, предусматривающие ограничения на применение ПНС (запрет на оптовую торговлю и торговлю по договорам поставки), на такую реализацию не распространяются

Разъяснения по применению льготы в виде нулевой ставки налога
(письмо ФНС от 14.06.2024 № СД-2-3/8889@)

У ИП на ПСН, осуществляющего определенные виды деятельности, есть право на применение со дня госрегистрации в качестве ИП налоговой ставки 0% непрерывно не более двух налоговых периодов в пределах двух календарных лет при соблюдении установленных требований (п. 3 ст. 346.50 НК РФ)

Начать применение налоговой льготы можно как с первого дня регистрации в качестве ИП, так и после даты такой регистрации, но в пределах двух календарных лет с даты такой регистрации

Разъяснения Минфина и ФНС для ИП на ПСН

ИП, занимающийся производством и доставкой обедов для общеобразовательных организаций, вправе применять ПСН

(письмо Минфина от 23.01.2024 № 03-11-11/4894)

Для целей уменьшения налога по ПСН страховые взносы с доходов, превышающих 300 тыс. руб., за расчетный период 2024 года со сроком уплаты не позднее 01.07.2025, могут быть признаны подлежащими уплате как в 2024 году, так и в 2025 году (письмо ФНС от 08.04.2024 № СД-4-3/4104@)

ИП, применяющий патентную систему налогообложения, не может привлекать других ИП для выполнения своей работы

(письмо Минфина от 01.09.2023 № 03-11-11/83513)

Предприниматели с сотрудниками могут уменьшить оплату за патент не более, чем на 50% от стоимости патента. При этом страховые взносы должны быть фактически перечислены в бюджет.

Предприниматели без сотрудников могут уменьшить до 100% стоимости патента, независимо от фактической уплаты страховых взносов. Также ИП с сотрудниками может уменьшить стоимость патента на суммы фактически оплаченных больничных, которые не покрываются из средств СФР.

Чтобы начать работать на патенте с 1 января 2025 года заявление нужно было подать до 17 декабря 2024 года (включительно), то есть не позднее, чем за 10 рабочих дней до начала его применения. Если пропустить установленный срок, налоговая инспекция не откажет в выдаче патента. Если ИП подаст заявление менее чем за 10 дней до даты начала действия патента, ИФНС вправе выдать патент с указанием в нем даты начала его действия в соответствии с заявлением ИП. Приобрести патент можно на несколько видов деятельности. Но по отдельным видам деятельности есть свои ограничения.

Например, при осуществлении розничной торговли площадь торгового зала не должна превышать 150 кв.м. При этом региональные власти могут внести дополнительные ограничения на применение ПСН, например, уменьшить установленную площадь торгового зала для розницы

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 1 : Федер. закон от 31 июля 1998 г. № 146-ФЗ : принят Гос. Думой 16 июля 1998 г. : одобрен Советом Федерации 17 июля 1998 года [ред. от 23 марта 2024 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1998. – № 31. – Ст. 3824.

УДК 336

КОНТРОЛЬ НАЛОГОВЫХ ОРГАНОВ ЗА СОБЛЮДЕНИЕМ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Магомедова А. М., студентка Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
Научный руководитель: Бабаева З. Т., преподаватель Махачкалинского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Аннотация. В данной статье мы рассматриваем деятельность налоговых органов, контроль за соблюдением налогового законодательства.

Налоговый контроль-ежедневная деятельность налоговых органов по обеспечению правильного исчисления, своевременного и полного внесения налогов и сборов в бюджет, выполнению налогообязанными лицами норм налогового законодательства. В данной работе будет рассмотрено как осуществляется налоговый контроль - посредством, каких видов, форм и методов.

Ключевые слова: налоговый контроль, классификация по различным основаниям, принципы налогового контроля, формы и методы, налоговые органы, законодательство.

Annotation. In this article, we consider the activities of tax authorities, monitoring compliance with tax legislation. Tax control is the daily activity of tax authorities to ensure the correct calculation, timely and complete payment of taxes and fees to the budget, and compliance by taxable persons with the norms of tax legislation. In this paper, we will consider how tax control is carried out - through what types, forms and methods.

Keywords: tax control, classification on various grounds, principles of tax control, forms and methods, tax authorities, legislation.

Налоговое законодательство – это совокупность законов, правил, норм и положений, регулирующих взимание налогов, сборов и других обязательных платежей с физических и юридических лиц в пользу государства или местных органов власти, то есть налоговое право одна из важных сфер, затрагивающих права и обязанности всех граждан. Оно включает федеральный налоговый кодекс, налоговые законы субъектов Российской Федерации, нормативные правовые акты органов местного самоуправления о налогах и сборах.

Налоговое законодательство юридически основывается на Конституции Российской Федерации, в которой определены общие принципы налогообложения, компетенция государства, субъектов Федерации и органов местного самоуправления. Налоговое законодательство устанавливает перечень налогов и сборов, размеры налоговых ставок, методы налогового контроля, а также ответственность субъектов за нарушения НПА.

Налоговый контроль — деятельность уполномоченных органов по контролю за соблюдением законодательства о налогах и сборах.

Цель налогового контроля — предупреждение и выявление налоговых правонарушений (в том числе налоговых преступлений), а также привлечение к ответственности лиц, нарушивших налоговое законодательство.

Цели налогового контроля реализуются путем решения определенных задач:

- проверка документов налогоплательщика для выявления возможных нарушений;
- обеспечение правильного учёта финансовых операций и налоговых обязательств;
- выявление и пресечение попыток уклонения от уплаты налогов.
- пресечения и профилактики правонарушения в налоговой сфере.

Налоговый контроль в Российской Федерации осуществляют следующие органы:

- Федеральная налоговая служба (ФНС России). Это федеральный орган исполнительной власти, который контролирует и надзирает за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в бюджет налогов, сборов и иных обязательных платежей.
- Территориальные налоговые инспекции. Они непосредственно работают с налогоплательщиками и обеспечивают учёт налогоплательщиков, правильность исчисления ими налогов и сборов, поступление денежных средств в бюджеты всех уровней и внебюджетные фонды, контроль за своевременностью предоставления бухгалтерских отчётов и деклараций.
- Также контроль за своевременностью и полнотой уплаты налогов при таможенном оформлении товаров осуществляет Федеральная таможенная служба (подчиненная Минэкономразвития и торговли РФ).

Налоговый контроль проводится должностными лицами налоговых органов в форме налоговых проверок, получения объяснений налогоплательщиков, проверки данных учёта и отчётности, осмотра помещений и территорий, используемых для извлечения дохода (прибыли), а также в других формах. Налоговые проверки — это комплекс мероприятий, проводимых налоговым органом с целью проверки правильности исчисления, уплаты налогов и сборов, а также соблюдения других норм законодательства в сфере налогообложения. Получение пояснений налоговыми органами — это

процедура, цель которой — выяснить причины имеющихся в отчётности ошибок и противоречий. Налоговые органы вправе вызвать налогоплательщиков для дачи пояснений по любому вопросу в рамках исполнения законодательства. Проверка данных учёта и отчётности заключается в требовании от налогоплательщика необходимых для проверки документов для представления в налоговой в течение 10 дней. Налоговый инспектор вправе проводить осмотр помещений и территорий в рамках проводимой проверки. Осмотр происходит в присутствии понятых, при необходимости при этом мероприятии производится фото- и видеосъемка. Ещё одна форма налогового контроля — налоговый мониторинг. Он предполагает особый режим взаимодействия с налоговым органом, а именно обмен данными о текущем финансово-хозяйственном положении в режиме реального времени.

Основные виды налогового контроля:

1. Камеральная проверка. Проводится на основе анализа представленных налогоплательщиком документов (прежде всего налоговых деклараций), без посещения его места деятельности. Если инспекция выявила ошибки в налоговой декларации и противоречия между сведениями, она потребует у налогоплательщика представить в течение пяти дней необходимые пояснения или внести соответствующие исправления.
2. Выездная проверка. Включает посещение места деятельности налогоплательщика для проверки документов и финансовой деятельности. Решение о выездном контроле принимает руководитель инспекции, в нём обязательно указывают предмет налоговой проверки и за какой период она проводится. В ходе выездного контроля инспектора могут:
 - Требовать документы как у проверяемого, так и у контрагентов.
 - Допросить свидетелей. В этом качестве могут выступать любые физические лица: работники, представители контрагентов.
 - Провести экспертизу, если требуются специальные знания — например, нужно установить подлинность подписей или определить рыночную стоимость работ.
 - Провести осмотр помещений и территорий. Также проверяющие вправе исследовать данные, которые хранятся в памяти компьютеров.
 - Провести инвентаризацию имущества.
 - Изъять документы и предметы. Процедура проводится, если есть основания полагать, что предметы или документы могут быть уничтожены, изменены или заменены.

Объектами налогового контроля могут быть как физические лица, так и организации. Контроль может затрагивать налоговые декларации и документы о финансовой деятельности налогоплательщиков [1].

Предмет контроля включает:

- правильность расчета налогов и соблюдение установленных сроков уплаты;
- учет финансовых операций и правильность отражения в бухгалтерской отчетности.

Представители надзорного органа имеют право запрашивать информацию и документы у налогоплательщиков. Они осуществляют проверки в соответствии с установленными процедурами и должны соблюдать конфиденциальность полученных данных.

Федеральная налоговая служба обращает внимание: при производстве действий по осуществлению налогового контроля налоговые органы вправе применить технические средства для производства фото- и киносъемки, видеозаписи хода проведения мероприятий налогового контроля, копировально-множительную технику, иные технические средства. Факты применения технических средств отражаются в соответствующих протоколах, составленных при производстве действий по осуществлению налогового контроля, к ним приобщаются материалы, полученные в результате применения технических средств (фотографические снимки и негативы, киноленты, видеозаписи и другие материалы) [2].

Налоговые органы могут обратить внимание на налогоплательщика по следующим причинам:

- необъяснимое соотношение доходов и расходов: например, подозрение вызывают большие расходы без адекватного объяснения;
- использование налоговых льгот и специальных налоговых режимов: проверяется правильность и законность их использования;
- взаимодействие с фирмами-однодневками в рамках незаконных налоговых схем: проверяется наличие должной осмотрительности при выборе контрагентов [3].

Чтобы избежать ошибок и лишних проверок, для этого возьмите за практику соблюдение следующих правил.

1. *Соблюдайте законодательство: важно тщательно изучить налоговое право и соблюдать его требования.*
2. *Поддерживайте аккуратный учет: ведите четкий и полный учет финансовых операций и своевременно вносите корректировки.*
3. *Соблюдайте сроки и порядок уплаты налогов — это снизит вероятность проверок и избавит от штрафов.*

4. *Сотрудничайте с налоговыми органами, но не допускайте нарушения ваших прав налогоплательщика: готовность предоставить документы и объяснения упрощает процесс проверки.*
5. *Заблаговременно привлекайте специалистов: профессиональные консультанты помогут грамотно подготовить все необходимые документы и расчеты и помогут отстоять ваши права в ходе проверки и обжалования её результатов.*

Каждый обязан платить налоги, так как они являются основой функционирования государства и обеспечения благополучия граждан. Налоги позволяют государству выполнять свои функции, такие как предоставление общественных благ, поддержание правопорядка и защита граждан. Значение налогов, как источника поддержания страны, носит публичный характер, т.к. налогообложение направлено на интересы всего населения. Поэтому важно понимать, что уклонение от уплаты налогов является не только нарушением закона, но и наносит ущерб обществу в целом. Нарушение налогового законодательства может привести к серьезным последствиям, что прописано в статье 198 УК РФ, и наказывается штрафом в размере от 100 до 300 тысяч рублей, либо принудительными работами, либо арестом на срок до 6 месяцев, либо лишением свободы до 1 года. За то же действие, совершенное в крупном и особо крупном размере, санкции строже. Крупным считается сумма налогов, превышающая за 3 года 2 700 000 рублей, а особо крупным размером — сумма, превышающая за 3 года 13 500 000 рублей. В таком случае грозит штраф 200-500 тысяч рублей, либо принудительные работы до 3 лет, либо лишение свободы на тот же срок.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Налоговое право в решениях Конституционного Суда Российской Федерации 2023 года.
2. Тютин Д.В. Налоговое право: курс лекций 2020.
3. Черник Д. Г. Налоги и налогообложение

Маммаева З.М.

УДК 657.3

Маммаева З.М., студентка 2 курса магистратуры по направлению «Экономика» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zarema.mammayeva.00@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

НОВАЦИИ В УЧЕТЕ И НАЧИСЛЕНИИ АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация. Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что основные средства являются важнейшим фактором обеспечения производства, что в свою очередь напрямую влияет на конечный финансовый результат. Практическая значимость заключается в необходимости совершенствования процесса амортизации основных средств.

Ключевые слова: основные средства, учет основных средств, стандарты бухгалтерского учета, амортизация, бухгалтерская отчетность.

Annotation. The relevance of the chosen topic is due to the fact that fixed assets are the most important factor in ensuring production, which in turn directly affects the final financial result. The practical significance lies in the need to improve the depreciation process of fixed assets.

Keywords: fixed assets, accounting of fixed assets, accounting standards, depreciation, accounting statements.

Значительную долю в общей сумме активов предприятия имеют основные средства и являются одним из важнейших объектов финансового учета. Стабильность предприятий во многом зависит от использования эффективных инструментов управления. Их реализация требует использования широкого спектра информации, возможность формирования которой появляется при создании надлежащего учетно-аналитического обеспечения для промышленного комплекса.

Важным является не только наличие основных средств и эффективность их использования, но и бухгалтерский учет, задачей которого является предоставление полной и достоверной информации об основных средствах. Поэтому важно своевременно реагировать на изменения в законодательстве по бухгалтерскому учету. Помимо этого, существуют проблемы в области ведения бухгалтерского и налогового учета основных средств.

Амортизация – это постепенное перенесение стоимости основных средств на себестоимость продукции, работ, услуг. В составе основных средств учитываются земельные участки и объекты природопользования, объекты, отнесенные к музейным предметам и коллекциям, поскольку потребительские свойства этих объектов с течением времени не изменяются, амортизация по ним не начисляется, то есть в бухгалтерском учете они всегда отражаются по первоначальной

чальной стоимости. Итак, начисление амортизации – это процесс возмещения затрат, понесенных при приобретении объектов основных средств. Суммы, потраченные на покупку основных средств, возмещаются посредством участия амортизации в составе выручки от продаж продукции, работ, услуг. Таким образом, происходит оборот капитала.

Различают физический и моральный износ основных средств. Физический износ представляет собой потерю основными средствами технико-эксплуатационных качеств в результате использования.[1]

Физический (материальный износ) представляет собой утрату основным средством технико-эксплуатационных свойств, прочности, надежности. На скорость износа влияют следующие факторы:

- качество изготовления;
- специфика технологического процесса;
- наличие или отсутствие защиты от внешних воздействий;
- интенсивность эксплуатации;
- квалификация обслуживающего персонала.

Моральный износ — это снижение стоимости основных средств в результате:

- 1) снижения себестоимости производства такого же товара;
- 2) появление более совершенных и производительных машин.

Моральный износ основных средств не зависит от их физического износа. Физически годная машина может быть настолько морально устаревшей, что эксплуатация ее становится экономически невыгодной. И физический и моральный износ ведет к потере стоимости. Поэтому каждому предприятию следует обеспечить накопление средств (источников), необходимых для приобретения и восстановления окончательно износившихся основных средств.

Амортизация обусловлена особенностями участия основных средств в процессе производства. Основные средства участвуют в процессе производства длительный период (не менее одного года). При этом они сохраняют свою натуральную форму, но постепенно снашиваются. Амортизация начисляется ежемесячно по установленным нормам амортизационных отчислений. Начисленные суммы амортизации включаются в себестоимость выпускаемой продукции или издержки обращения. Амортизационные отчисления производятся по установленным нормам амортизации, их размер устанавливается за определенный период по конкретному виду основных фондов (группе; подгруппе) и выражается, как правило, в процентах на год износа к их балансовой стоимости.

Все материальные активы длительного пользования, кроме земли, объектов природопользования и музейных коллекций имеют ограниченный срок эксплуатации. Из-за ограниченности срока службы стоимость этих активов должна распределяться на издержки в течение всех лет их эксплуатации.

Периодический ремонт и тщательный уход могут сохранить здания и оборудование в хорошем состоянии и значительно продлить срок его службы, но, в конечном итоге, и каждое здание, и каждая машина должны прийти в негодность. Необходимость амортизации не может быть исключена регулярным ремонтом.

Объектами начисления амортизации являются числящиеся на балансе организации основные средства, как используемые, так и не используемые в предпринимательской деятельности. Объект признается основным средством, если для него одновременно выполняется несколько условий (п. 4 ФСБУ 6/2020):

- объект имеет материально-вещественную форму;
- он предназначен для использования в ходе обычной деятельности при производстве и (или) продаже продукции (товаров), при выполнении работ или оказании услуг, для охраны окружающей среды, для предоставления за плату во временное пользование, для управленческих нужд, либо для использования в деятельности некоммерческой организации, направленной на достижение целей, ради которых она создана;
- объект предназначен для использования в течение периода более 12 месяцев или обычного операционного цикла, превышающего 12 месяцев;
- объект способен приносить экономические выгоды (доход) в будущем (обеспечить достижение некоммерческой организацией целей, ради которых она создана).

Как видим, основные критерии признания объекта основным средством не поменялись.

Но есть следующие новшества.

1. Более не существует стоимостного критерия для признания основным средством. В то же время организация может самостоятельно ввести такой лимит, если посчитает, что нет необходимости включать в бухгалтерскую отчетность информацию о каких-то активах (п. 5 ФСБУ 6/2020). Например, можно установить, что объекты с первоначальной стоимостью менее 100 000 руб. не признаются основными средствами, то есть попытаться сблизить бухгалтерский и налоговый учет.

Малоценные активы нельзя признать запасами. Затраты на их приобретение или создание признаются текущими расходами. И далее организация должна обеспечить надлежащий контроль за движением этих активов (п. 5 ФСБУ 6/2020).

2. В ФСБУ 6/2020 прямо указано, что не признаются основными средствами капитальные вложения и долгосрочные активы к продаже (п. 6 ФСБУ 6/2020). Учет капвложений ведется в соответствии с ФСБУ 26/2020.

3. Учет предметов договора аренды (субаренды) ведется в соответствии с ФСБУ 25/2018 «Учет аренды».

Срок полезного использования для каждого объекта организация, как и раньше определяет самостоятельно исходя из периода, в течение которого объект будет приносить организации выгоды. Если объект будет использоваться для производства продукции (выполнения работ), то можно посчитать Срок полезного использования исходя из количества продукции (объема работ в натуральном выражении). Сразу скажем, что тогда впоследствии амортизация будет

рассчитываться пропорционально выпущенной продукции (выполненным работам) (п. 8 ФСБУ 6/2020).

При определении срока полезного использования нужно учитывать также ожидаемое моральное устаревание и планы по замене основного средства (п. 9 ФСБУ 6/2020).

Как и прежде, инвентарный объект – это (п. 10 ФСБУ 6/2020):

- или объект со всеми приспособлениями и принадлежностями;
- или отдельный конструктивно обособленный предмет, предназначенный для выполнения определенных самостоятельных функций;
- или обособленный комплекс конструктивно сочлененных предметов, представляющих собой единое целое и предназначенный для выполнения определенной работы. А вот если у одного объекта основных средств нескольких частей, стоимость и сроки полезного использования которых существенно отличаются от стоимости и срока полезного использования объекта в целом, каждая такая часть признается самостоятельным инвентарным объектом. В составе основных средств учитываются также: капитальные вложения на коренное улучшение земель (осушительные, оросительные и другие мелиоративные работы); капитальные вложения в арендованные объекты основных средств. [2]

Таким образом, до 01.01.2022 года действовало правило, по которому ОС амортизировать не требовалось, если:

- первоначальная стоимость укладывалась в рамки предельной величины, не превышающей 40 000 руб. (п. 5 ПБУ 6/01, применявшихся до 2022 года) (если эти объекты приняты к учету как МПЗ);
- объект состоял в перечне имущества, по которому износ не начисляется (п. 17 ПБУ 6/01).

Норматив ПБУ 06/01, таким образом, позволял предприятиям определять нижнюю границу стоимости основных средств (но не более 40 000 рублей) — и если имущество стоило не больше этого лимита, то его можно было классифицировать в качестве материально-производственного запаса.

С 01.01.2022 года применяется новый норматив — ФСБУ 6/2020, который также позволяет организации установить лимит, но без каких-либо ограничений по сумме. Многие фирмы устанавливают его в величине 100 000 рублей (что позволяет сблизить бухгалтерский и налоговый учет, поскольку в налоговом учете к основным средствам относится имущество с первоначальной стоимостью, превышающей 100 тыс. рублей, как следует из п. 1 ст. 257 НК РФ).

ФСБУ 6/2020 — главный документ, которым установлены правила начисления амортизации основных средств в бухучете. При принятии к учету по каждому отдельно взятому объекту организация определяется с порядком амортизации на основе указанного ФСБУ и фиксирует параметры: способ, как начислять амортизацию основных средств, и срок их полезного использования.

Суммы амортизации накапливаются по кредиту счета 02. Счет в дебете проводки зависит от особенностей деятельности, в которой эксплуатируется объект.

Проводка	Объект используется
Дт 20, 23, 25 Кт 02	В основных производственных, вспомогательных, общепроизводственных цехах
Дт 26 Кт 02	Для управленческих целей
Дт 29 Кт 02	В обслуживающих хозяйствах
Дт 44 Кт 02	В торговой, заготовительной деятельности В целях продажи продукции в производственной деятельности
Дт 91 Кт 02	В прочей деятельности

Порядок бухгалтерской амортизации в 2024-2025 годах применяется, таким образом, с учетом положений достаточно свежей нормативной базы. В свою очередь, продолжает применяться ряд нововведений и в области налогового учета. Так, можно отметить, что перечень не амортизируемых видов имущества недавно был дополнен:

- НМА, созданными в результате проведения научных исследований и опытно-конструкторских разработок, в отношении которых использовано право на инвестиционный вычет (Закон от 23.11.2020 № 374-ФЗ);
- объектами основных средств, в отношении которых применен или будет применен вычет для участников соглашений о защите и поощрении капиталовложений (Закон от 28.06.2022-ФЗ).

Следующее примечательное нововведение — вступление в силу нормы по п. 1 ст. 257 НК РФ, в соответствии с которой первоначальная стоимость ОС, полученного безвозмездно, определяется в том же порядке, что установлен для приобретенных ОС (Закон от 31.07.2023 № 389-ФЗ).

Также введена норма, по которой при формировании первоначальной стоимости ОС, включенного в единый реестр российской радиоэлектронной продукции, расходы можно учитывать с коэффициентом 1.5 (Законы от 14.07.2022 № 323-ФЗ, от 28.04.2023 № 159-ФЗ).

Как мы уже знаем, в бухгалтерском учете верхний предел стоимости неамортизируемых активов можно установить в величине 100 000 рублей (или иной подходящей с точки зрения оптимизации учета). При этом организация для решения об отнесении имущества к ОС может:

- выбрать в учетной политике максимальную сумму лимита;
- выбрать сумму, меньшую, чем этот лимит;
- учесть объекты со стоимостью менее лимита в составе МПЗ;

- не устанавливать лимит, амортизируя все объекты любой стоимости, учтенные как ОС.

В налоговом учете сумма 100 000 руб.— это стоимостная граница, обуславливающая признание (или непризнание) объекта в составе амортизируемого имущества. Объекты стоимостью до этого предела не относятся к амортизируемому имуществу. Их полная стоимость в момент принятия объектов к учету списывается в материальные расходы согласно подп. 3 п. 1 ст. 254 НК РФ.

Использованная литература:

1. Касьянова Г. Ю. Амортизация основных средств: бухгалтерская и налоговая / Г. Ю. Касьянова, – М.: АБАК, – 2021. – 208 с.
2. Ларионов А.Д., Карзаева Н.Н. Бухгалтерская финансовая отчетность: учеб. пособие – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2022. – 208с.

УДК 336

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ

Магомедова П. А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: patimat.patima.magomedova@bk.ru

Аннотация. В статье рассматриваются вопросы актуальности и развития зеленого финансирования, нацеленного на поддержку экологически устойчивых проектов. В последние годы наблюдается рост интереса к зеленым облигациям как инструменту привлечения инвестиций в экологически чистые технологии, устойчивую инфраструктуру и проекты, способствующие борьбе с климатическими изменениями.

Ключевые слова: экология, зеленые облигации, государственная поддержка

Annotation. The article discusses the relevance and development of green finance aimed at supporting environmentally sustainable projects. In recent years, there has been a growing interest in green bonds as a tool for attracting investments in environmentally friendly technologies, sustainable infrastructure, and projects that help combat climate change.

Keywords: ecology, green bonds, government support

В последние годы вопрос экологии стал одной из ключевых тем в международной повестке. Россия, обладая уникальными природными ре-

сурсами и большими территориальными площадями, сталкивается с серьезными экологическими вызовами, включая загрязнение воздуха и воды, вырубку лесов и глобальные изменения климата. В этой связи экологические инвестиции становятся важным инструментом для решения экологических проблем и устойчивого развития страны.

Экологические инвестиции становятся важным аспектом финансового рынка в России, отражая растущий интерес к устойчивому развитию и охране окружающей среды. Важные инициативы, такие как разработка «зеленых» облигаций и специальные программы поддержки экологических проектов, открывают новые горизонты для отечественных инвесторов и компаний.

В 2024 году Сбер выпустил «зелёные» облигации на 25 млрд рублей для финансирования проектов в сфере альтернативной энергетики. РЖД использует привлеченные средства для модернизации железнодорожного транспорта, снижая выбросы углерода. Росатом инвестирует в развитие безопасных атомных станций.

Усиливающиеся санкции могли бы затормозить развитие ESG, но вместо этого российские компании адаптируются и находят новые пути. Например, российские нефтегазовые гиганты, такие как «Газпром нефть», начали разрабатывать стратегии по снижению выбросов и получению внутреннего ESG-рейтингования. Кроме того, вместо западных сертификаций теперь используются китайские и арабские рейтинговые системы, которые также ориентированы на экологические принципы, но без политических ограничений.

Яркий пример – строительство ветряных и солнечных электростанций в Якутии и на Дальнем Востоке с привлечением инвесторов из Азии. Деньги идут на проекты, которые реально сокращают энергозатраты и делают регионы автономнее в плане электроэнергии, что особо актуально в условиях роста стоимости тарифов на электроэнергию (в среднем на 12 %) и потребности в ней. Здесь примером могут служить Китай, Индия, Япония, Южная Корея, Вьетнам, Филиппины и Таиланд, которые используют солнечную энергию и экономят на расходах на топливо.

Приоритетные области для экологических инвестиций включают возобновляемые источники энергии, устойчивое сельское хозяйство и эффективное управление отходами. Ожидается, что в течение следующих пяти лет спрос на «зеленые» технологии вырастет, стимулируя инновации и создавая новые рабочие места. Государственные программы, направленные на улучшение экологической ситуации, служат локомотивом для частных инвестиций. «Зелёные» облигации получают поддержку от государства, а компании, выпускающие их, получают налоговые льготы. Более того, малый бизнес тоже может участвовать в этой игре: предприниматели, занимающиеся переработкой отходов или энергосберегающими технологиями, могут рассчитывать на субсидии и льготные программы кредитования.

Ключевым фактором успеха становится не только поддержка со стороны государства, но и активное включение бизнеса и гражданского общества в процесс принятия решений. Образование и повышение осведомленности о значимости экологических инвестиций будут способствовать созданию устойчивой

финансовой экосистемы. Будущее зеленого финансирования в России зависит от единства усилий всех участников, готовых принимать осознанные решения ради благополучия планеты.

Россия уже демонстрирует некоторые положительные сдвиги в области экологических инвестиций. В 2021 году был принят национальный проект «Экология», в рамках которого предусмотрено финансирование мероприятий по улучшению экологической ситуации. Основные направления включают финансовую поддержку для модернизации очистных сооружений, программы по утилизации отходов и проекты по восстановлению экосистем.

С 28 ноября 2022 г. российские компании могут выпускать новые виды облигаций. Первый – адаптационные, второй – связанные с целями устойчивого развития, третий – облигации климатического перехода. Они предусмотрены изменениями в «Стандартах эмиссии ценных бумаг»

Несмотря на это, уровень инвестиций в экологические проекты по-прежнему остается недостаточным. По данным различных исследований, доля экологических инвестиций в общих объемах инвестиций в основной капитал в России не превышает 2-3%.



Рис 1. Выпущенные долговые ценные бумаги в разрезе типов ценных бумаг (источник:

https://cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue_sector/#highlight=долговые%7Сценные%7Сбумаги%7Ссектора%7Сустойчивого%7Сразвития%7Смлрд)

Основной объем задолженности на 01.01.2025 приходился на долговые ценные бумаги со сроком до погашения от 2 до 5 лет (205 млрд рублей) и от 5 до 10 лет (150 млрд рублей). В разбивке по типам процентных ставок облигационные займы с переменным купоном в декабре 2024 года составили 42,3%, из них значительная часть приходилась на облигации сегмента национальных и адаптационных проектов (70 млрд рублей) и выпуски «зеленых» облигаций (60 млрд рублей).

Зеленые облигации — это долговые инструменты, используемые для финансирования проектов, которые приносят положительный экологический эффект [3]. В таблице 1 проанализирована их динамика.

Таблица №1 Долговые ценные бумаги сектора устойчивого развития, млрд. руб.

	2020	2021	2022	2023	2024	01.01.2025
«Зеленые» облигации	12	19	136	200	263	263
Социальные облигации	0	5	10	26	26	26
Облигации устойчивого развития	0	0	0	0	33	46
Облигации сегмента национальных и адаптационных проектов	0	0	25	50	95	135
Итого облигаций	12	23	170	277	418	470
Погашенные выпуски облигаций	0	0	0	1	38	53

Источник: <https://cbr.ru/>

Из предоставленных данных можно сделать несколько выводов о динамике «зеленых» и социальных облигаций за указанные годы:

С 2020 года по 2024 год наблюдается значительный рост объема «зеленых» облигаций. С 12,4 млрд на начало 2020 года объем увеличился до 263,4 млрд на 01.01.2024 и остается на этом уровне до 01.09.2024, что свидетельствует об устойчивом тренде в развитии рынка «зеленых» облигаций и растущем интересе инвесторов к экологически чистым проектам и финансированию устойчивого развития.

Социальные облигации начали с нулевого значения в 2020 году и нарастили объем до 26,2 млрд к 01.01.2022, который сохраняется на том же уровне до 01.09.2024, что говорит о развитии этого сегмента в меньшей мере по сравнению с «зелеными» облигациями, но всё же происходит.

Сравнивая между двумя видами облигаций делаем вывод о том, что есть значительное различие в объемах между двумя типами облигаций: на 01.01.2024 объем «зеленых» облигаций более чем в 10 раз превышает объем социальных облигаций. Это может свидетельствовать о том, что рынок пока больше ориентирован на экологические инициативы, чем на социальные.

Активность на рынке в целом замедлилась: показатели на 01.01.2023 и 01.09.2024 для «зеленых» облигаций остаются на одном уровне, что может означать, что рынок достиг некой точки насыщения на данный момент.

В целом, данные показывают позитивную динамику и рост интереса к «зеленым» облигациям, в то время как социальные облигации растут, но с меньшими темпами и объемами. [4]

Экологические инвестиции в России становятся всё более актуальными в условиях нарастающих экологических проблем, таких как загрязнение окружающей среды и изменения климата. Государственная поддержка в виде стратегий, таких как "Национальная стратегия устойчивого развития", создает базу для финансирования экологически ориентированных проектов. Среди ключевых направлений можно выделить альтернативную энергетику, где растет ин-

интерес к возобновляемым источникам, таким как солнечные и ветряные электростанции. Проекты по управлению отходами, направленные на переработку и утилизацию, также требуют значительных инвестиций.

Экологическое сельское хозяйство способствует сохранению биоразнообразия, а частный сектор всё чаще адаптирует устойчивые практики в свою стратегию. Международное сотрудничество, в частности участие в Парижском соглашении, может привлечь иностранные инвестиции.

Россия может использовать доходы от продажи нефти и газа для финансирования перехода к зеленой экономике, потенциал для развития возобновляемой энергетики у страны огромный. Сам факт экспорта российских углеводородов не препятствует зеленой экономике, поскольку это топливо импортируется и сжигается другими странами. У России особенно высокий потенциал для возобновляемой, зеленой энергетики: гидроэнергетики, солнечной и ветроэнергетики.

Тем не менее, несмотря на большой потенциал, экологические инвестиции сталкиваются с вызовами: недостатком финансирования, низкой осведомленностью и необходимостью реформирования законодательства. Это требует комплексного подхода со стороны всех участников процесса.

Также, не все «зелёные» инициативы оказываются такими уж экологичными. Например, крупный девелопер заявлял о строительстве жилых комплексов с нулевым углеродным следом, но по факту применял стандартные строительные материалы без значительного снижения выбросов CO₂. Или энергетическая компания, которая привлекла миллиарды на развитие возобновляемых источников энергии, а в итоге только заменила старые газовые турбины на более эффективные, но не отказалась от ископаемого топлива.

После выпуска зеленые облигации обращаются на финансовых рынках, где их могут покупать как институциональные, так и частные инвесторы. Облигации могут иметь разные сроки погашения и обычные рыночные особенности, такие как купонные выплаты.

Мировой рынок зеленых облигаций вырос в последние годы благодаря повышению интереса к устойчивому финансированию:

1. Глобальная инициатива: Союз зеленых облигаций (Green Bond Principles) и аналогичные инициативы в других странах разработали стандарты и руководства, способствующие развитию этого рынка.

2. Региональные примеры:

- а) В ЕС активный рост рынка зеленых облигаций был поддержан программами Европейского союза, включая «зелёный договор».

- б) В Китае также наблюдается значительный рост зеленых облигаций, что связано с государственными инициативами по улучшению экологической ситуации.

3. Влияние на инвестиции: Рост интереса к зеленым облигациям способствует увеличению притока капиталовложений в экологически устойчивые проекты и помогает эмитентам привлекать средства по более низким ставкам.

4. Социальная ответственность: Зеленые облигации становятся важным инструментом в рамках корпоративной социальной ответственности и устойчивого развития для компаний и государственных структур.

В России экологи и инвесторы сталкиваются с рядом проблем, включая [2]:

Отсутствие законодательной базы: Необходимость доработки законов и нормативных актов по охране окружающей среды, а также непрозрачные механизмы отчетности затрудняют инвестиции.

Финансовые барьеры: Малые и средние предприятия испытывают сложности с доступом к финансированию экологических проектов, так как банки неохотно финансируют рискованные инициативы.

Нехватка информации: Дефицит качественных данных о состоянии окружающей среды создает неопределенность для инвесторов.

Несмотря на существующие вызовы, есть положительные тренды, которые могут способствовать увеличению объемов экологических инвестиций в России. К числу таких трендов можно отнести:

Увеличение интереса со стороны международных инвесторов: С учетом глобальной повестки по охране окружающей среды международные компании становятся все более заинтересованными в финансировании экологически чистых проектов в России.

Государственные инициативы: Разработка новых национальных экологических программ, а также поддержка со стороны федерального и регионального уровней может создать благоприятные условия для притока инвестиций.

Развитие зеленых технологий: Россия активно разрабатывает и внедряет «зеленые» технологии, что может привлечь внимание как местных, так и зарубежных инвесторов.

Внедрение зеленых облигаций основывается на нескольких теоретических основах:

1. Концепция устойчивого развития определяет необходимость удовлетворения потребностей без ущерба для будущих поколений.

2. Теория ответственного инвестирования учитывает экологические и социальные аспекты.

3. Принципы зеленого финансирования поддерживают экологически чистые инициативы.

4. Стандарты и классификации помогут определить экологически чистые проекты.

5. Механизмы оценки и отчетности включают оценку жизненного цикла и углеродный след.

6. Регулирование и стандартизация повышают прозрачность и доверие к рынку.

7. Роль государства и международных организаций способствует развитию рынка.

Список использованных источников

1. Кузнецов, Л. М., Природопользование и экологическая безопасность : учебник / Л. М. Кузнецов, А. Ю. Шмыков, А. А. Янковская. — Москва : Кно-

Рус, 2024. — 274 с. — ISBN 978-5-406-12887-9. — URL: <https://book.ru/book/953118>

2. Группа всемирного банка: <https://documents1.worldbank.org/curated/ru/699051540925687477/pdf/131516-RUSSIAN-PN-P168296-P164837-PUBLIC-Green-finance-Note.pdf>.

3. Акимов, О. М., Зеленые финансы : учебное пособие / О. М. Акимов. — Москва : КноРус, 2024. — 179 с. — ISBN 978-5-406-12190-0. — URL: <https://book.ru/book/950763>

4. Официальный сайт Банка России: https://www.cbr.ru/statistics/macro_itm/sec_st/issue_sector/

5. ESG, декарбонизация и зеленые финансы России 2022: https://infragreen.ru/frontend/images/PDF/INFRAGREEN_Green_finance_ESG_Russia_2023.pdf

6. «Зеленые» закупки: возможности и риски : сборник статей / ; под общ. ред. И. П. Гладилиной, Коллектив авторов. — Москва : Русайнс, 2024. — 96 с. — ISBN 978-5-466-07086-6. — URL: <https://book.ru/book/954240>

УДК 336

РЕФОРМЫ ВНЕБЮДЖЕТНЫХ ФОНДОВ: ДОСТИЖЕНИЯ И ВЫЗОВЫ

Магомедова П. А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: patimat.patima.magomedova@bk.ru

Аннотация. Реформы государственных внебюджетных фондов в Российской Федерации направлены на оптимизацию их деятельности и повышение эффективности социального обеспечения. В статье рассматриваются ключевые достижения проведенных реформ, такие как объединение Пенсионного фонда России (ПФР) и Фонда социального страхования (ФСС) в Единый социальный фонд, введение единого налогового счета и автоматизация процессов. Эти изменения упростили взаимодействие граждан и бизнеса с фондами, создав единый центр для подачи отчетности и получения консультаций.

Однако, несмотря на достигнутые успехи, существуют и значительные вызовы. Изменение ставок и порядка уплаты страховых взносов может увеличить финансовую нагрузку на работодателей, особенно на субъекты малого и среднего предпринимательства. Кроме того, новые требования к отчетности и потенциальное закрытие территориальных отделений фондов могут создать неудобства для граждан, особенно в удаленных регионах.

В заключении подчеркивается необходимость учета этих вызовов для успешной реализации реформ и защиты интересов граждан, что обеспечит

стабильность и развитие системы социального обеспечения в условиях современных экономических реалий.

Ключевые слова: *внебюджетные фонды, реформа, единый налоговый счет, единый социальный фонд, автоматизация.*

Annotation. *The reforms of state extra-budgetary funds in the Russian Federation are aimed at optimizing their activities and increasing the effectiveness of social security. The article examines the key achievements of the reforms carried out, such as the unification of the Pension Fund of Russia (PFR) and the Social Insurance Fund (SSSF) into a Single social fund, the introduction of a single tax account and the automation of processes. These changes have simplified the interaction of citizens and businesses with foundations by creating a single center for reporting and receiving consultations.*

However, despite the successes achieved, there are significant challenges. Changes in insurance premium rates and payment procedures may increase the financial burden on employers, especially small and medium-sized businesses. In addition, new reporting requirements and the potential closure of the funds' territorial offices may create inconveniences for citizens, especially in remote regions.

In conclusion, it is emphasized that these challenges must be taken into account in order to successfully implement reforms and protect the interests of citizens, which will ensure the stability and development of the social security system in modern economic realities.

Keywords: *off-budget funds, reform, unified tax account, unified social fund, automation.*

Внебюджетные фонды играют ключевую роль в системе социального обеспечения, обеспечивая материальную защиту граждан в случае временной нетрудоспособности, материнства, инвалидности и старости. В последние годы в Российской Федерации были проведены значительные реформы, направленные на оптимизацию работы этих фондов и повышение эффективности их деятельности. [1]

Рассмотрим главные из этих реформ:

1. Объединение Пенсионного фонда России (ПФР) и Фонда социального страхования (ФСС).

С 1 января 2023 года ПФР и ФСС объединились в Единый социальный фонд России (СФР). Это объединение позволило упростить взаимодействие граждан и бизнеса с фондами, создав единый центр для подачи отчетности и получения консультаций. Теперь все страховые взносы уплачиваются одной суммой по единому тарифу, что значительно упрощает процесс для работодателей и индивидуальных предпринимателей. [3]

Объединение ПФР и ФСС в Единый социальный фонд России является важным шагом на пути к созданию более эффективной и удобной системы социального обеспечения. Несмотря на вызовы, связанные с адаптацией к новым условиям и потенциальными трудностями, достигнутые результаты, такие как

упрощение процедур и создание единой цифровой платформы, способствуют улучшению качества жизни граждан и повышению эффективности работы фондов.

2. Введение единого налогового счета.

Введение единого налогового счета (ЕНС) с 1 января 2023 года стало важным изменением в налоговом законодательстве Российской Федерации. Этот институт был введен Федеральным законом №263-ФЗ от 14.07.2022 и направлен на упрощение процесса уплаты налогов и сборов, а также на устранение задолженности и переплат по разным видам налогов. [4]

Переход на систему Единого налогового счета также оказал положительное влияние на управление взносами. Теперь все страховые отчисления можно уплачивать через налоговую службу, что упрощает администрирование и снижает риск ошибок при расчетах.

Единый налоговый счёт (ЕНС) можно представить как общий кошелёк, из которого налоговые органы самостоятельно распределяют средства для уплаты текущих платежей.

Ранее каждый налог оплачивался по отдельным реквизитам, а теперь достаточно одного платежа на налоговый счёт.

Некоторые преимущества введения ЕНС:

- Упрощение процедуры уплаты обязательных платежей (чтобы пополнив ЕНС, необходимо указать ИНН и сумму платежа, остальные данные заполнять не требуется).
- Ускоренный возврат переплаты (ранее для перечисления средств Федеральным казначейством требовалось ждать месяц, теперь это можно сделать за один день).
- Отмена срока давности возврата переплаты (ранее можно было вернуть переплату, если она возникла не более трёх лет назад, теперь это условие отменено).
- Возможность перевода переплаты третьему лицу (ранее вернуть переплату можно было только лично налогоплательщику, теперь появилась возможность перевести свою переплату другому лицу).
- Изменение порядка расчёта пени (недоимка будет автоматически закрываться из средств, которые находятся на ЕНС).

3. Автоматизация процессов.

Внедрение единого сайта нового ведомства позволило автоматизировать многие процессы, включая личные кабинеты для плательщиков, которые можно зарегистрировать через Госуслуги. Это обеспечивает удобный доступ к информации и снижает административные барьеры. [2]

Достижения реформ внебюджетных фондов:

- Повышение эффективности управления. Реформы позволили оптимизировать структуру и функции внебюджетных фондов, улучшить управление их ресурсами и повысить эффективность их использования.

– Развитие системы социального обеспечения. Внебюджетные фонды обеспечивают финансирование различных социальных программ, таких как пенсионное обеспечение, медицинское страхование, социальное страхование и другие. Это способствует улучшению качества жизни населения и снижению социальной напряжённости.

– Стимулирование экономического роста. Внебюджетные фонды могут использоваться для финансирования инвестиционных проектов, развития инфраструктуры и других направлений, которые способствуют экономическому росту и созданию новых рабочих мест.

– Повышение прозрачности и подотчётности. Реформы могут включать меры по повышению прозрачности и подотчётности внебюджетных фондов, что способствует укреплению доверия населения к финансовой системе.

– Снижение зависимости от государственного бюджета. Внебюджетные фонды могут уменьшить зависимость от государственного бюджета, что способствует повышению финансовой устойчивости и снижению рисков.

Вызовы, стоящие перед реформированными фондами [1]

1. Изменение ставок и порядка уплаты страховых взносов.

Хотя объединение фондов и введение единого налогового счета упростили процесс уплаты взносов, изменение ставок и объединение различных тарифов могут увеличить финансовую нагрузку на работодателей, особенно на субъекты малого и среднего предпринимательства.

2. Адаптация к новым требованиям отчетности.

Новые формы отчетности требуют от работодателей представления расчетов по взносам и персонифицированных сведений, что может вызвать затруднения у некоторых компаний, особенно на начальном этапе.

3. Потенциальное закрытие территориальных отделений.

В связи с объединением фондов возможно закрытие некоторых территориальных отделений, что может создать неудобства для граждан, особенно в удаленных регионах.

4. Недостаток финансирования. Внебюджетные фонды могут столкнуться с недостатком финансирования из-за экономических трудностей, снижения налоговых поступлений или других факторов. Это может привести к снижению эффективности их деятельности и ухудшению качества предоставляемых услуг.

5. Риск коррупции. Внебюджетные фонды могут стать объектом коррупционных схем, что может привести к неэффективному использованию ресурсов и снижению доверия населения.

Реформы внебюджетных фондов направлены на повышение эффективности и прозрачности системы социального обеспечения. Объединение ПФР и ФСС, внедрение единого налогового счета и автоматизация процессов являются значительными достижениями. Однако, важно учитывать вызовы, связанные с изменением ставок, адаптацией к новым требованиям отчетности и потенци-

альными закрытиями отделений, чтобы обеспечить успешную реализацию реформ и защиту интересов граждан.

Список использованных источников

- 1) Шемчук Ю. Н. Реформа государственных внебюджетных фондов //XIV Итоговая студенческая научная конференция. – 2022. – С. 190-194.
- 2) КонтурЭкстерн - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.kontur-extern.ru/>
- 3) Официальный сайт «Социальный фонд России» - [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://sfr.gov.ru/grazhdanam/social_fond/
- 4) Официальный сайт «Федеральная налоговая служба» - [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/ens/>

УДК 368(075.8)

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Мадиев С.Г., студент 2 курса специальности «Оценка бизнеса и корпоративные финансы» (магистратура) г. Омск

E-mail: madiev.serik@mail.ru

Аннотация. Статья посвящена актуальным вопросам усовершенствования финансовой системы на современном этапе развития государства. Целью настоящего исследования явилось рассмотрение основных тенденций развития финансовой системы в России и ее современного состояния, т.к. текущее развитие финансового сектора связано с переходом страны на новый уровень развития в виду действия западных санкций. Дана характеристика финансовой системы и определена роль финансового сектора экономики. Проведенный анализ позволил определить и раскрыть ее основные тенденции развития финансовой системы страны. Сделаны выводы и раскрыты наиболее важные события, повлиявшие на состояние финансовой системы России.

Ключевые слова: финансовая система, экономика, государство, трансформация, бюджет, бюджетная система, доходы, расходы, банковский сектор.

Актуальность настоящего исследования заключается в том, что залогом эффективного функционирования государства, его стабильности и устойчивого развития является его финансовая система.

Финансовая система России играет важную роль в микроэкономике, так как от ее состояния зависит экономическая жизнь нашей страны¹. На данный момент наш финансовый сектор наиболее вовлечен в процесс трансформации и цифровизации, что обусловлено, с одной стороны, наличием технических и материальных возможностей, а с другой - стремлением к цели повышения уровня конкурентоспособности участников рынка, для максимального удовлетворения потребностей и ожиданий клиентов и пользователей.

Среди исследований по данной тематике можно выделить работы Бугаевой Т.Н.², Головнина М.Ю.³ и др. которые осветили перспективы развития и процессы, имеющие значения для финансового сектора. Однако остаются открытыми вопросы развития финансовой системы нашей страны в современных условиях, где оказывают влияние ряд угроз, устранение которых является приоритетной задачей

Сегодня наша страна находится под влиянием западных санкций, но, несмотря на это были принят ряд мер по стабилизации финансовой системы, реформированию бюджетной и финансовой системы, что повлекло за собой положительную динамику на фондовых рынках, в реализации бюджетной политики⁴.

Последствия введения санкций стало толчком для усиления политики как основы обеспечения финансовой стабильности в стране в 2022 - 2023 годах. Активно ведется мониторинг банковской системы, который направлен на укрепление доверия населения к банковскому сектору нашей страны. Реализуется новая денежно-кредитная политика ЦБ РФ с целью обеспечения кредитования населения по низким процентным ставкам.

Активно ведется работа с предприятиями по обеспечению их финансовой стабильности. Промышленные предприятия являются важным звеном в финансовой системе, и устойчивость их развития зависит от реализации инвестиционных процессов. Однако сегодня выявлена несбалансированность данных процессов, спад инвестиционного потенциала страны, что усиливает структурные диспропорции.

Реализация системы сбалансированных показателей позволяет диагностировать существующие инвестиционные проблемы, находить резервы инвестиционного роста, выявлять приоритетные направления инвестирования, совершенствовать устойчивость развития.

¹ Криничанский, К.В. Понятие и перспективы финансового развития / К.В. Криничанский, Н.Е. Анненская. — DOI <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2022-10-20-36> // Вопросы экономики. — 2022. — № 10. — С. 20–36. — URL: <https://www.vopreco.ru/jour/article/view/3958> (Дата обращения: 16.03.2024).

² Бугаева, Т. Н. Трансформационные процессы в финансовой системе государства. // Т.Н. Бугаева. Текст: электронный // Финансы, банки, инвестиции. — 2019. — № 3, 23-31. URL: <https://fbi.cfuv.ru/wpcontent/uploads/2020/01/03.pdf> (Дата обращения: 16.03.2024).

³ Головнина, М.Ю. «Трансформация глобальной финансовой системы в первые два десятилетия XXI века» // М.Ю. Головнин. Текст: электронный // Контуры глобальных трансформаций. Политика, экономика, право. — 2020. — Том 13, № 4. DOI: <https://doi.org/10.23932/2542-0240-2020-13-4-4> // (Дата обращения: 16.03.2024).

⁴ Тебекин А.В. Комплексный анализ проблем осуществления финансовой политика государства как составной части проблем национальной экономической политики / А.В. Тебекин // Теоретическая экономика. 2022. №2 (86). С. 17-34

Анализ банковской отрасли показал ее адаптацию к новым условиям. Чтобы обеспечить функционирование банковской системы под влиянием западных санкций, активно идет перестройка на новый уровень развития: внедрение цифровизации, реализация ИТ-технологий, эффективное устранение негативных последствий диспропорции в развитии экономических процессов в регионах; развитие доступности финансовых услуг для населения. Как показала практика, все поставленные задачи по этим направлениям были полностью реализованы.

Таким образом, наша финансовая система эффективно адаптируется к меняющейся ситуации в стране и в мире. Однако, нам предстоит готовиться к перестройке мировой финансовой системы в виду последних политических событий, а также к изменениям общей геополитической ситуации в мире.

В ноябре 2023 года президент России подписал закон о бюджете на 2024 год и плановый период 2025-2026 годов. Согласно которому планируется резкое увеличение доходов и расходов. В бюджет страны должно поступить 35,1 триллиона рублей, а потрачено будет 36,7 триллиона рублей. По сравнению с 2023 годом подразумевается увеличение расходов на 16 %, а доходов - на 22 %, причем при сравнении с бюджетом пятилетней давности статьи расходов вырастут в два раза, а их структура сильно изменилась⁵.

Особое внимание необходимо уделить снижению реальных доходов населения, что является важной угрозой для стабильности финансовой системы. Снижение платёжеспособного спроса у населения создает условия замедления экономического роста страны, снижения поступления налогов в бюджет.

Ухудшение работы малого бизнеса ведет к оттоку финансов из бюджета страны, снижению предпринимательской активности, снижению трудовых доходов и росту инфляции.

Правительство пытается компенсировать наблюдаемые угрозы путем повышения тарифов налогов и сборов (в частности - НДС), попыток расширить налоговую базу (за счет самозанятых), но такие попытки не решают структурную проблему развития предпринимательского сектора⁶.

Серьезные проблемы наблюдаются в диспропорции регионального развития, что вызывает неравномерное распределение факторов производства по территории России. Активный рост одних регионов и стремительное экономическое падение других регионов создают угрозы для стабильности финансовой системы страны. Чтобы избежать это, государство через механизмы межбюджетных отношений выравнивать экономическое развитие регионов. Но это опять большие расходы бюджета.

Проблемой является прогрессирующее сокращение числа регионов, финансовые сферы которых достаточно развиты для обеспечения регионального экономического развития и экономической безопасности страны.

⁵ Гуров И.Н. Развитие финансовой системы России в условиях инфляционных рисков / И.Н. Гуров // Инновации и инвестиции. 2022. №12. С. 119-122.

⁶ Сонин, К.И. Экономика банков и финансовых кризисов (Нобелевская премия по экономике 2022 года) / К.И. Сонин. — DOI: <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2023-2-5-17> // Вопросы экономики. — 2023. — № 2. — С. 5–17. — <https://www.vopreco.ru/jour/article/view/4327> (Дата обращения: 16.03.2024).

Проблемой финансовой системы страны является и изъятие нефтегазовых доходов из экономики и направления их в «стабилизационные» фонды, что создает дефицит бюджета, который, в свою очередь покрывается за счет роста внутренних и частично внешних заимствований.

Активно растет теневой рынок, который не позволяет федеральному бюджету получать средства. Отток капиталов влияет на пополнение бюджета нашей страны, на развитие инвестиционных фондов и экономики в целом⁷.

Учитывая эту особенность движения теневых денег (т.е. выгоду от их перевода в легальную форму), государство реализует комплекс мер по легализации неофициальной теневой экономики⁸.

Условия глобализации создают возможности для развития финансовой системы. Глобализация позволяет свободно перемещаться инвестициям, денежным потокам, капиталу по всему миру, тем самым создавая новые возможности развития финансовой системы.

Например, увеличение международных инвестиций позволят привлекать в страну иностранных инвесторов, создавая им условия для вложения капиталов и ведения своего бизнеса на территории нашей страны. Инвесторы расширяют свои портфели, а государство получает развитие инфраструктур, приток капитала.

Рост финансовой конкуренции: глобализация стимулирует более жесткую конкуренцию между финансовыми институтами и усиливает давление на инновации и эффективность. Это стимулирует создавать новые технологии для ведения бизнеса в стране, развитие инфраструктуры страны, повышение эффективности бизнес-процессов.

Увеличение финансовой волатильности: глобализация делает финансовые рынки более уязвимыми к внешним воздействиям, что может вызвать более значительные колебания курсов валют и ценных бумаг.

Глобализация предоставляет больше возможностей для инвесторов и предпринимателей получить доступ к разнообразным финансовым инструментам и источникам финансирования в мире. Это международные транзакции, кредиты, инвестиции.

Приход на рынок страны мультинациональных компаний обеспечивает приток капиталов, организацию новых рабочих мест, рост доходов населения, реализацию новых технологий для обеспечения устойчивого развития экономики.

Мировые финансовые институты: банки, инвестиционные фонды и другие финансовые организации играют ключевую роль в глобализации финансовой системы. Они совершенствуют систему кредитования, регулируют процентные ставки, обеспечивают бизнес «длинными деньгами».

⁷ Исмоилов, Г.Н. Тенденции и факторы развития элементов финансовой системы современной экономики России / Г.Н. Исмоилов. — DOI: doi.org/10.26794/2587- 5671-2022-26-3-19-32 // Финансы: теория и практика. — 2022. — № 26(3). — С. 19–32. — URL: <https://financetp.fa.ru/jour/article/view/1662/979> (Дата обращения: 16.03.2024).

⁸ Сергиенко О. В. Финансовая политика государства в условиях кризиса / Научный электронный журнал «Академическая публицистика» // Сибирский торгово-экономический журнал. 2024. №1. С. 115-120.

Таким образом, мы рассмотрели текущее состояние финансовой системы в России, выявив ряд актуальных тенденций в финансовой системе. Следует отметить, что финансовая система России продолжает развиваться под влиянием внутренних и внешних факторов, таких как изменения в мировой экономике, политической ситуации и внутренних факторов.

Какова будет завтрашняя реальность никому не известно, так как в последнее время наша страна подвергается жесткому ограничению со стороны бывших зарубежных партнеров. В последние два года наша страна в виду единовременного «отключения» ее от мирового рынка, подверглась большому давлению, что повлияло сильно на все сферы экономики. Но пройдя этот опыт, уже сегодня, в 2024 году, мы можем уверенно сказать, что благодаря данным санкциям мы смогли перестроить нашу финансовую и экономическую систему, сделать ее независимой и более эффективной.

Изменение многополярности мировой финансовой системы позволило нам развернуть нашу страну на новый этап развития, где создаются новые системы хозяйствования, внедряются новые технологии, привлекаются новые капиталы, реализуются финансовые проекты.

Список использованных источников

1. Бугаева, Т. Н. Трансформационные процессы в финансовой системе государства. // Т.Н. Бугаева. Текст: электронный // Финансы, банки, инвестиции. — 2019. — № 3, 23-31. URL: <https://fbi.cfuv.ru/wpcontent/uploads/2020/01/03.pdf> (Дата обращения: 16.03.2024).
2. Головнина, М.Ю. «Трансформация глобальной финансовой системы в первые два десятилетия XXI века» // М.Ю. Головнин. Текст: электронный // Контуры глобальных трансформаций. Политика, экономика, право. — 2020. — Том 13, № 4. DOI: <https://doi.org/10.23932/2542-0240-2020-13-4-4> // (Дата обращения: 16.03.2024).
3. Гуров И.Н. Развитие финансовой системы России в условиях инфляционных рисков / И.Н. Гуров // Инновации и инвестиции. 2022. №12. С. 119-122.
4. Исмоилов, Г.Н. Тенденции и факторы развития элементов финансовой системы современной экономики России / Г.Н. Исмоилов. — DOI: doi.org/10.26794/2587-5671-2022-26-3-19-32 // Финансы: теория и практика. — 2022. — № 26(3). — С. 19–32. — URL: <https://financetp.fa.ru/jour/article/view/1662/979> (Дата обращения: 16.03.2024).
5. Криничанский, К.В. Понятие и перспективы финансового развития / К.В. Криничанский, Н.Е. Анненская. — DOI <https://doi.org/10.32609/0042-8736->

2022-10-20-36 // Вопросы экономики. — 2022. — № 10. — С. 20–36. — URL: <https://www.vopreco.ru/jour/article/view/3958> (Дата обращения: 16.03.2024).

6. Сонин, К.И. Экономика банков и финансовых кризисов (Нобелевская премия по экономике 2022 года) / К.И. Сонин. — DOI: <https://doi.org/10.32609/0042-8736-2023-2-5-17> // Вопросы экономики. — 2023. — № 2. — С. 5–17. — <https://www.vopreco.ru/jour/article/view/4327> (Дата обращения: 16.03.2024).

7. Сергиенко О. В. Финансовая политика государства в условиях кризиса / Научный электронный журнал «Академическая публицистика» // Сибирский торгово-экономический журнал. 2024. №1. С. 115-120.

8. Тебекин А.В. Комплексный анализ проблем осуществления финансовой политика государства как составной части проблем национальной экономической политики / А.В. Тебекин // Теоретическая экономика. 2022. №2 (86). С. 17-34

Маммаева З.М.

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ

Маммаева З.М., студентка 2 курса магистратуры по направлению «Экономика» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zarema.mamayeva.00@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация: статья посвящена значению человеческого капитала в обществе, а также инвестициям в человеческий капитал организации. Значительную часть национального богатства любого государства составляет человеческий капитал, включающий в себя здоровье и жизнеспособность нации, интеллектуальную, инновационную и социальную компоненты – все то, что составляет главное достояние каждой нации и обеспечивает ее конкурентные преимущества.

Ключевые слова: человеческий капитал, инновации, инвестиции, конкурентные преимущества, социальный компонент.

Abstract: the article is devoted to the importance of human capital in society, as well as investments in the human capital of an organization. A significant part of the national wealth of any state is human capital, which includes the health and viability of

the nation, intellectual, innovative and social components - everything that constitutes the main asset of each nation and ensures its competitive advantages.

Keywords: human capital, innovation, investment, competitive advantages, social component.

На сегодняшний день самым важным компонентом инвестиций в человеческий капитал абсолютно во всех государствах считаются затраты на обучение на производстве. В каждом обучающем проекте большая часть знаний доводится на самостоятельную подготовку и обучение. Поэтому вопросы наращивания национального человеческого капитала являются одними из приоритетных для современной России. Особенности это относится к профессиям специалистов-исследователей, преподавателей, инженеров, специалистам в сфере использования персональных компьютеров и т.д. Обладатели данных профессий вынуждены постоянно обновлять и повышать свою квалификацию, с помощью индивидуального изучения профессиональной литературы.

Значительную часть национального богатства любого государства составляет человеческий капитал, включающий в себя здоровье и жизнеспособность нации; интеллектуальную, инновационную и социальную компоненты – все то, что составляет главное достояние каждой нации и обеспечивает ее конкурентные преимущества. Поэтому неслучайно в качестве основных приоритетов стратегии «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года» значится сохранение населения, здоровье и благополучие людей, создание возможностей для самореализации и развития талантов, достойного и эффективного труда, комфортной и безопасной среды для жизни [1].

Человеческий капитал — совокупность врождённых способностей и приобретённых компетенций, которые люди используют для производства товаров и услуг. Это нематериальный актив, который выступает источником дохода как для отдельного человека, так и для общества. В состав человеческого капитала входят как врождённые знания, так и приобретённые навыки, полученные в ходе учёбы и работы.

Человеческий капитал формируется за счёт инвестиций в повышение уровня и качества жизни населения, в интеллектуальную деятельность. В том числе — в воспитание, образование, здоровье, знания (науку), предпринимательскую способность и климат, в информационное обеспечение труда, в формирование эффективной элиты, в безопасность граждан и бизнеса и экономическую свободу, а также в культуру, искусство и другие составляющие. Человеческий капитал является важной составляющей национального богатства и одним из главных факторов экономического развития государства.

Имеющиеся умения человека называются ресурсами, к которым относятся:

- эрудированность во многих сферах;
- склонность к творчеству;
- особенности личности.

Человеческий капитал организации является главным стимулятором идей, которые используются для получения дохода, привлечения новых партнеров и заключения договоров. Чем лучше развиты качества носителя знаний, тем выше доходность компании. Чем выше интеллект и эрудированность обладателя, тем выше прибыль от сделок. Каждый сотрудник в компании является носителем определенных ценностей, которые имеют важное значение для бизнеса. Но чтобы фирма имела запланированный доход, каждый носитель знаний и навыков должен научиться правильно использовать свой потенциал, который затем трансформируется в финансовые потоки. Инвестиции в образование — это самый эффективный материальный вклад, ориентированный на будущее. Полученные знания становятся надежной опорой для формирования успешного бизнесмена, управленца или начальника отдела.

Человеческий капитал стоит рассматривать как составляющую производственных активов предприятия, он приносит доход конкретному человеку, предприятию, на котором он работает и стране в целом. Человеческий капитал — это запас знаний, навыков и способностей, имеющихся у каждого человека и которые могут использоваться им в производственных или в потребительских целях. На сегодняшний день, самым важным компонентом инвестиций в человеческий капитал, во всех государствах, считаются затраты на обучение на производстве. При этом необходимо помнить, что большая часть знаний доводится через самостоятельную подготовку. Для обоснования оценки инвестиций в развитие человека применяется универсальный метод, называемый моделью дисконтированных денежных потоков. Одним из способов оценки выступает заработная плата, но в расчет следует брать сумму без учета премиальных начислений. Величина должна быть фиксированной. Простыми словами это можно объяснить так: если человек полностью отдается работе, используя все свои личные качества, усидчивость, трудолюбие и развитую логику, то рассчитать человеческий капитал можно с помощью ставки по вкладам в банке. Для его полного месячного обеспечения нужно положить на счет сумму, проценты по которой составят в месяц ровно его заработную плату.

Практика недооценки и не включения в активы предприятия человеческого капитала ведет к потерям ресурсов и значительно занижает рыночную стоимость фондов предприятий.

Предприятия должны обращать свое внимание на развитие потенциала имеющегося человеческого капитала. Его эффективное формирование основано на решении задач по разработке моделей профессиональных компетенций, внедрению инновационных технологий, направленных на повышение эффективности труда

Человеческий капитал обычно понимается как потенциальная производительность определенной совокупности людей или отдельных людей, что может быть устранено этическими проблемами, возникающими при использовании термина человеческий капитал, что концепции человеческого капитала включают в себя постановку целей по повышению потенциальной эффективности [2].

Список использованных источников:

1. Указ Президента РФ от 21.07.2020 № 474 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года». URL: <http://www.kremlin.ru/acts/news/63728> (дата обращения 21.10.2023)
- 2 В. Sc. Empirische Wirtschafts- und Sozialwissenschaften Fabian Sohns (Autor : in), 2008, Operationalisierungsprobleme von Humankapital und die Auswirkung auf den Unternehmenserfolg, München, GRIN Verlag. URL: <https://www.grin.com/document/202209>.

Омаров К.С.

УДК 336

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМА ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО НАЛОГОВОГО КРЕДИТА

Омаров К.С., студент 3 курса юридического факультета Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: radjabov@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В условиях совершенствования российской экономики и перехода к инновационному пути развития особую актуальность приобретают вопросы налогового стимулирования инвестиционной деятельности. Упрощение и расширение охвата налогоплательщиков ИНК позволит нарастить объём инвестиций в региональную экономику с учётом её специфики.

Ключевые слова: налог, инвестиционный налоговый кредит, бюджет, стимулирование, отсрочка, налог на прибыль.

Abstract. Various legislative initiatives are constantly being introduced in Russia to stimulate companies to implement investment projects. There are many tax incentives that apply to Russian companies, which are updated every year in order to stimulate the activities of enterprises.

Keywords: investment tax deduction, income tax, fixed assets, regional investment tax deduction, Tax Code of the Russian Federation.

Основным налоговым инструментом стимулирования инвестиций в России выступает инвестиционный налоговый кредит. В соответствии с Налоговым кодексом РФ предприятия для финансирования инвестиционной деятельности могут использовать инвестиционный налоговый кредит - отсрочка уплаты налога.

Инвестиционный налоговый кредит это форма изменения срока исполнения налогового обязательства, при которой налогоплательщику предоставляется возможность уменьшить платежи по налогу на прибыль организации с последующей уплатой суммы кредита и процентов.

В Российской Федерации предоставляется на срок от года до 5 лет по налогу на прибыль организации, а также по региональным и местным налогам.

Если организацией заключено более одного договора об инвестиционном налоговом кредите, срок действия которых не истек к моменту очередного платежа по налогу, накопленная сумма кредита определяется отдельно по каждому из этих договоров. При этом увеличение накопленной суммы кредита производится вначале в отношении первого по сроку заключения договора, а при достижении этой накопленной суммой кредита размера, предусмотренного указанным договором, организация может увеличивать накопленную сумму кредита по следующему договору.

В каждом отчетном периоде (независимо от числа договоров об инвестиционном налоговом кредите) суммы, на которые уменьшаются платежи по налогу, не могут превышать 50 процентов размеров соответствующих платежей по налогу, определенных по общим правилам без учета наличия договоров об инвестиционном налоговом кредите. При этом накопленная в течение налогового периода сумма кредита не может превышать 50 процентов суммы налога, подлежащего уплате организацией за этот налоговый период. Если накопленная сумма кредита превышает предельные размеры, на которые допускается уменьшение налога, установленные настоящим пунктом, для такого отчетного периода, то разница между этой суммой и предельно допустимой суммой переносится на следующий отчетный период.

Согласно ст. 67.1 Налогового Кодекса РФ, не любые компании имеют право использовать ИНК, а лишь те, которые могут представить хотя бы одно из следующих оснований для его получения:

- проведение компанией научно-исследовательских или опытно-конструкторских работ либо технического перевооружения собственного производства;
- осуществление внедренческой или инновационной деятельности, в том числе создание новых или совершенствование применяемых технологий, создание новых видов сырья или материалов;
- выполнение особо важного заказа по социально-экономическому развитию региона или предоставление ею особо важных услуг населению;
- выполнение государственного оборонного заказа;
- осуществление инвестиций в создание объектов, имеющих наивысший класс энергетической эффективности, в том числе многоквартирных домов;
- включение этой организации в реестр резидентов зоны территориального развития.

Для получения кредита компания должна заключить договор об инвестиционном налоговом кредите с уполномоченным органом (чаще это Федеральная налоговая служба), в рамках которого определяется порядок уменьшения налоговых платежей. В таком договоре указывается порядок уменьшения налоговых платежей, сумма кредита, срок действия договора, начисляемые на сумму кредита проценты, порядок и срок погашения начисленных процентов, указание на способ обеспечения обязательств, ответственность сторон. Компания может уменьшить в каждом отчетном периоде платежи по соответствующему налогу в рамках предоставленного инвестиционного налогового кредита до того момента, пока сумма, не уплаченная организацией в результате всех таких уменьшений (накопленная сумма кредита), не станет равной сумме кредита по соответствующему договору. При этом сумма уплачиваемого налога за отчетный период не может быть уменьшена более, чем на 50% от причитающейся к уплате суммы. Если возникает превышение накопленной суммы кредита над установленными предельными размерами уменьшения налога, то сумма этого превышения переносится на следующий отчетный период.

Существенным преимуществом для российских компаний является то, что законодательством установлен достаточно низкий уровень процентных ставок за использование ИНК. В частности, данная ставка не может быть менее одной второй и более трех четвертых ключевой ставки Центрального банка РФ.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 12 июля 2024 г. № 176-ФЗ “О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации”
2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2 от 05.08.2014. № 117-ФЗ. (в ред. от 30.12.2024 г.) [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 336.719

РОЛЬ БАНКОВ В ФИНАНСИРОВАНИИ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И БИОТЕХНОЛОГИЙ

Перевоищикова М.В., студентка 1 курса по направлению «Финансы», Красноярский филиал Финуниверситета, г. Красноярск

E-mail: irbissmargo2008@yandex.ru

Научный руководитель: Денисова В.В., преподаватель

Аннотация. В статье рассматриваются современные тенденции глобального экономического развития с акцентом на экологическую безопасность и устойчивое развитие. Особое внимание уделяется роли банковских институтов в

финансировании экологически чистых и биотехнологических проектов. Раскрывается значимость банков как инструмента экономического управления и источника инвестиций в приоритетные отрасли экономики. Описаны ключевые направления «зеленого» финансирования, включая поддержку возобновляемых источников энергии, энергоэффективных решений и биотехнологий. Представлены примеры успешных проектов, реализованных российскими банками, и анализируются перспективы ESG-инвестиций.

Ключевые слова: устойчивое развитие экономики, финансирование экологических проектов, экологический банкинг.

Annotation. The article examines current trends in global economic development with an emphasis on environmental safety and sustainable development. Special attention is paid to the role of banking institutions in financing environmentally friendly and biotechnological projects. The importance of banks as an instrument of economic management and a source of investment in priority sectors of the economy is revealed. The key areas of "green" financing are described, including support for renewable energy sources, energy-efficient solutions and biotechnologies. Examples of successful projects implemented by Russian banks are presented, and the prospects for ESG investments are analyzed.

Keywords: sustainable economic development, financing of environmental projects, environmental banking.

Современные тенденции глобального экономического развития все чаще акцентируют внимание на необходимости поиска эффективных решений, способных не только стимулировать экономический рост, но и обеспечивать экологическую безопасность. Важнейшую роль в реализации задач, способствующих снижению негативного воздействия на окружающую среду, играют банковские институты, обладающие возможностью финансировать экологически чистые и биотехнологические проекты.

Государство использует банковскую систему как основной инструмент экономического управления. Главная функция банков – обеспечение бесперебойной циркуляции денежных средств и капитала, а также стимулирование накопления сбережений в национальном масштабе за счет предоставления разнообразных инвестиционных возможностей. Их роль выходит за рамки простого обеспечения денежного оборота и включает в себя такие аспекты [1]:

1. Регулирование денежной массы. Банки находятся в тесной связи с центральным банком, участвуют в регулировании денежной массы в стране, влияя на инфляцию и экономический рост. Это происходит через механизмы кредитования, резервирования и операций на открытом рынке.

2. Финансовая стабильность. Банки играют важнейшую роль в поддержании финансовой стабильности, минимизируя риски системных кризисов. Это достигается через надзорные функции государства и соблюдение банковских технических требований и организационных мер.

3. Поддержка приоритетных отраслей. Государство может использовать банковскую систему для стимулирования развития определенных отраслей

экономики, предоставляя льготные кредиты и инвестиции в приоритетные проекты.

4. **Инновации в финансовых услугах.** Банки постоянно развивают новые финансовые продукты и технологии, повышая эффективность финансовых операций и расширяя доступ к финансовым услугам.

5. **Социальная функция.** Банки предоставляют финансовые услуги населению, включая социальные выплаты и пенсии, стимулирование населения делать сбережения, стабильность финансовой системы, инвестирую привлеченные средства в различные проекты, способствуют развитию экономики.

Экологически чистые технологии – это передовые решения, соединяющие технологический прогресс с сохранением окружающей среды [1]. Они рационализируют использование природных ресурсов, сокращая выбросы и отходы, тем самым обеспечивают безопасность человека и природы на всех этапах производства и потребления. Примерами таких технологий являются не только возобновляемые источники энергии (солнечная, ветровая, гидроэнергетика, биотопливо), энергоэффективные решения, и экологичный транспорт (электромобили, общественный транспорт, велосипеды), но и инновационные методы очистки воды и воздуха, разработка биоразлагаемых материалов, умное сельское хозяйство с минимизацией химикатов, и системы мониторинга и контроля за состоянием окружающей среды. Все эти разработки направлены на создание устойчивой и экологически безопасной модели развития, способствуя сохранению планеты для будущих поколений.

Биотехнологии – это область знаний, использующая живые организмы, их компоненты и процессы для решения технологических задач [6, С. 3]. Она включает в себя как разработку новых продуктов и технологий на основе биологических систем, так и модификацию природных процессов для практического применения. Главная цель биотехнологии – промышленное использование биологических агентов, таких как модифицированные микроорганизмы, клеточные культуры растений и животных, для создания высокоэффективных продуктов. Эта междисциплинарная область опирается на достижения генетики, молекулярной биологии, биохимии, эмбриологии, микробиологии, клеточной биологии, а также химических, информационных и робототехнических технологий.

Развитие экотехнологий способствует устойчивому экономическому развитию следующими способами [7, С. 23-24]:

1. **Снижение выбросов парниковых газов:** Переход на возобновляемые источники энергии (солнечная, ветровая, гидроэнергия) уменьшает зависимость от ископаемого топлива и обеспечивает надежное энергоснабжение.

2. **Энергоэффективные решения:** Применение энергосберегающих технологий в зданиях и промышленности снижает потребление энергии, повышая конкурентоспособность предприятий и сокращая использование ресурсов.

3. **Использование экологически чистых материалов и технологий переработки отходов:** Применение возобновляемых и биоразлагаемых материалов, а также современных технологий переработки отходов, уменьшает загряз-

нение окружающей среды и позволяет получать из отходов полезные продукты (энергия, удобрения, вторичные материалы).

4. Создание новых рабочих мест: Развитие новых методов управления отходами и сельского хозяйства стимулирует создание рабочих мест, научные исследования и экономический рост.

Банковское финансирование – это предоставление финансовых ресурсов банками юридическим и физическим лицам для различных целей. Оно осуществляется через разнообразные механизмы, каждый из которых имеет свои особенности и условия. «Зеленое» финансирование представляет собой совокупность источников, форм и методов, используемых для финансирования и кредитования зеленой экономики, энергетики, окружающей среды [3, с.848-852].

При финансировании экологических проектов банки осуществляют следующие действия [5, С. 13-16]:

1. Запрос документов: Кредитные организации запрашивают лицензии на право осуществления основного вида деятельности, а также проектно-сметную и разрешительную документацию по финансируемым проектам.

2. Оценка экологических рисков: Оценка экологических рисков проводится в рамках общей оценки кредитных рисков.

3. Анализ опыта потенциального клиента: Банки изучают опыт работы потенциального клиента по реализации аналогичных проектов.

4. Условие о процентной ставке: В договор о предоставлении кредитной линии включается условие о возможности изменения процентной ставки в зависимости от рейтинга или других показателей устойчивого развития компании-заёмщика.

5. Использование «зелёных» облигаций: Для финансирования экопроектов могут применяться «зелёные» облигации, учитывающие социальные, управленческие и экологические факторы.

В современной экономике инновационная активность является одним из ключевых факторов повышения уровня конкурентоспособности субъектов хозяйствования.

Экологически значимые проекты, профинансированные банками (1-3 – завершенное; 4-6 – в процессе) [2 с. 48-49; 8]:

1. ПАО «ВТБ» Сотрудничество с Фондом дикой природы (WWF) по сохранению популяций снежного барса, амурского тигра, дальневосточного леопарда, сумма финансирования 5 млн долл. США (2016 г.)

2. ГК Внешэкономбанк Строительство Богучанской гидроэлектростанции установленной мощностью 2 997 МВт на р. Ангаре, сумма кредита 28 млрд руб. (2014 г.)

3. АО «Альфа-банк» Строительство энергоэффективных домов АО «ЭталонЛенСпецСМУ», кредитные линии на 27 млн долл. США, 83 млн евро и 670 млн руб. (2014–2016 гг.)

4. Сбербанк к 2030 году планирует достичь климатической нейтральности, сократив к 2023 году косвенные выбросы на 15% (по сравнению с 2019 годом). Для этого банк внедряет отдельный сбор отходов, цифровизирует процессы

(сокращая бумагопотребление) и повышает энергоэффективность офисов и серверов.

5. ВТБ поддерживает проекты по сохранению популяций крупных кошачьих в России (совместно с WWF) и финансирует борьбу с загрязнением Арктики (в рамках соглашений с Минприроды РФ и НЕФКО).

6. Россельхозбанк финансирует модернизацию сельхозпредприятий и пищевой промышленности, направленную на водоочистку, утилизацию отходов и снижение отходов при переработке продукции. Также банк разрабатывает цифровые решения для сортировки продукции, уменьшающие экологическую нагрузку.

Публичная информация о прямых инвестициях российских банков в экологически чистые технологии ограничена. Чаще банки выступают кредиторами, а детали сделок конфиденциальны. Однако, косвенные вложения вероятны:

1. Кредитование возобновляемой энергетики: Кредиты компаниям, занимающимся ветровыми, солнечными, био- и гидроэнергетическими проектами (с учетом экологических ограничений). Конкретные примеры публично неизвестны. Прямое финансирование развития возобновляемой энергетики, стимулирование роста отрасли, снижение углеродного следа. Банки получают доход и укрепляют свою репутацию, участвуя в устойчивом развитии.

Пример: Кредитование строительства солнечных электростанций в южных регионах России, финансирование проектов по установке ветрогенераторов на севере, предоставление займов компаниям, занимающимся биоэнергетикой (например, переработкой сельскохозяйственных отходов).

2. Кредитование энергоэффективных проектов: Финансирование проектов по повышению энергоэффективности зданий и инфраструктуры. Детали конфиденциальны. Сокращение энергопотребления, снижение выбросов парниковых газов, повышение эффективности экономики, улучшение энергетической безопасности, повышение стоимости недвижимости (в случае жилых зданий).

Пример: Кредиты на модернизацию теплосетей, возможно, установку энергосберегающих окон в жилых зданиях, финансирование проектов по энергоэффективности промышленных предприятий (например, замена устаревшего оборудования на более эффективное).

3. Инвестиции через дочерние компании или фонды: Некоторые банки могут инвестировать через дочерние структуры или фонды, но информация не публикуется. Диверсификация инвестиционного портфеля, доступ к инновационным технологиям и перспективным проектам, возможность получения высокой отдачи от инвестиций в долгосрочной перспективе.

Пример: Вложение средств в венчурные фонды, специализирующиеся на экологически чистых технологиях, создание собственных инвестиционных подразделений, ориентированных на «зеленые» проекты.

4. ESG-инвестиции: Учитываются ESG-факторы при инвестировании и кредитовании, что может косвенно финансировать «зеленые» проекты, но связь и масштабы не раскрываются. Улучшение репутации банка, привлечение «зеленых» инвесторов, снижение рисков, связанных с изменением климата и эко-

логическими нормами, соответствие международным стандартам устойчивого развития.

Пример: Принятие во внимание экологических рисков при оценке кредитоспособности компаний, приоритетное финансирование проектов с низким углеродным следом, отказ от финансирования проектов, наносящих значительный вред окружающей среде.

Таким образом, для успешного перехода к устойчивому развитию российским банкам необходимо уделять больше внимания финансированию «зеленых» проектов, снижению энергопотребления и поддержке био- и гидроэнергетических инициатив. Активное участие в ESG-инвестициях и модернизация внутренних структур позволят не только укрепить позиции на финансовом рынке, но и внести вклад в сохранение окружающей среды и улучшение качества жизни.

Список использованных источников

1. Банковская система и ее роль в экономике // Справочник Автор24. – 2024. Режим доступа: https://spravochnick.ru/bankovskoe_delo/bankovskaya_sistema_i_ee_rol_v_ekonomike/?ysclid=m8bnlbas5v685221093 (дата обращения: 16.03.2025).
2. Гаврилова Э.Н. «Зеленое» финансирование в России: специфика, основные инструменты, проблемы развития / Э.Н. Гаврилова // Вестник Московского университета имени С.Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. – 2020. – №2 (33). – С. 48–54.
3. Дехкан Фарьял. Зеленый банкинг и устойчивое финансирование // Вестник науки. – 2024. – №10 (79). – Том 2. – С. 848–874.
4. Павлова Т. Как банки влияют на экологическую и социальную ответственность компаний / Т. Павлова // Ведомости. – 2021. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2021/09/03/884772-banki-ekologicheskuyu> (дата обращения: 16.03.2025).
5. Практика ответственного финансирования в российском банковском секторе / Бабенко М.В., Постанова А.Н. Савченко Е.В. и др. – Москва, 2020. – 38 с. – Режим доступа: https://esg-library.mgimo.ru/upload/iblock/d2a/n0hv4ttv7ulhexcksaigr137k8252idl/Green_finance.pdf?ysclid=m8bbb04kn2911562034&utm_source=yandex.ru&utm_medium=organic&utm_campaign=yandex.ru&utm_referrer=yandex.ru (дата обращения: 15.03.2025).
6. Современное состояние и тенденции в экологической биотехнологии / Филонов А.Е., Ахметов Л.И., Ветрова А.А. и др. // *Biologia et Biotechnologia*. – 2024. – №1. – 30 с. Режим доступа: <https://biolbiotechnol.com/biolbiotechnol/article/view/3> (дата обращения: 16.03.2025).
7. Струнин Д.А. Зеленые технологии и устойчивое развитие // Молодой ученый. – 2024. – № 32 (531). – С. 77 – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/531/117034/> (дата обращения: 15.03.2025).
8. Экологичный процент: как российские банки спасают окружающую среду // Legal Academy. – 2022. Режим доступа:

<https://legalacademy.ru/sphere/post/ekologichnyi-procent-kak-rossiiskie-banki-spasayut-okruzhayushchuyu-sredu?ysclid=m8barrtqus350956560> (дата обращения: 16.03.2025).

УДК 004. 9: 330

ЦИФРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ОСНОВА ТРАНСФОРМАЦИИ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Пирова Р.Н., к.и.н., доцент кафедры «Гражданского права» Дагестанского государственного университета народного хозяйства г. Махачкала

Email: pirova1969@mail.ru

Аннотация. В данной статье исследуются вопрос цифровой трансформации, которая происходит в результате распространения цифровых технологий, цифровая трансформация может трактоваться достаточно широко, а смысл трактовки зависит от контекста употребления. цифровые технологии активно входят в нашу жизнь, вероятно многие из нас пользуются различными приложениями банков или просматривают различные сериалы на стриминговых сервисах, можно уверенно сказать, в будущем цифровые технологии будут только развиваться и еще принимать еще более активное участие в нашей жизни.

Ключевые слова: цифровая трансформация, нейросети, интернет, сбор статистики, сферы экономики, новые способы коммуникаций, искусственный интеллект.

Annotation. This article examines the issue of digital transformation, which occurs as a result of the spread of digital technologies, digital transformation can be interpreted quite broadly, and the meaning of the interpretation depends on the context of use. digital technologies are actively entering our lives, probably many of us use various banking applications or watch various TV series on streaming services, we can confidently say that in the future, digital technologies will only develop and take an even more active part in our lives.

Key words: digital transformation, neural networks, internet, statistics collection, economic spheres, new communication methods, artificial intelligence.

Цифровая трансформация, которая происходит в результате распространения цифровых технологий, цифровая трансформация может трактоваться достаточно широко, а смысл трактовки зависит от контекста употребления. В компании цифровая трансформация воздействует на производственные и управленческие процессы; в экономике создает новые способы взаимодействия между сторонами договора; в обществе же порождает новые способы коммуникаций и взаимодействий для решения большого спектра задач. И внутри этих

групп понимание может быть очень сильно размыто, в том числе в свете отраслевой специфики. Многие исследователи рассматривают процесс цифровой трансформации как процесс преобразования устоявшихся социальных, экономических институтов в связи с внедрением в них цифровых технологий. [1, с.123]

К основным видам цифровых технологий, которые представлены перечнем ведущих направлений развития, относят:

1. Интернет вещей (*IoT – Internet of Things*). Согласно концепции пространства за авторством Р. Краненбурга, вещью может быть любой предмет, виртуальный или реальный, который существует, перемещается и может быть однозначно определен. Поэтому интернет вещей – парадигма, которая объединяет множество технологий и подразумевает подключение к интернету всех приборов и используемых вещей, что позволит создать умный дом, умные бытовые приборы и умные машины. По Краненбургу планируется, что в недалеком будущем, вещи смогут обмениваться информацией, что позволит автоматизировать многие процессы взаимобмен на линиях конвейеров в цехах, в ремонтных системах, при доставке различных товаров потребителю и другие сферы экономики. Н. Тесла еще в 1926 г. говорил, что в будущем радио будет работать как один большой мозг, все вещи станут частью единого целого, а инструменты, с помощью которых мы будем все это делать, будут с легкостью помещаться в карман. [2, с.181]

2. Большие данные (*BigData*). Это - структурированные или неструктурированные массивы данных большого объема. Эти данные обрабатывают с помощью специальных автоматизированных инструментов, и используют в целях сбора статистики, анализа, прогнозов и принятия решений. Термин «большие данные» впервые был напечатан в спецвыпуске журнала *Nature* в 2008 г. К. Линч, редактор журнала, говорил о невероятном росте информации в мире. К большим данным К. Линч отнес любые массивные данные, объемом более 150 Гб за сутки, однако единого критерия до сих пор не существует. Большие данные необходимы для анализа всех значимых факторов и принятия правильного решения. С помощью этих данных воспроизводят модели - симуляторы, чтобы протестировать тот или иной продукт, идею. Большие данные уже активно используются в таких отраслях как: ритейл, спорт, промышленность. Например, большие данные помогают MasterCard предотвращать мошеннические операции со счетами клиентов на сумму более 3 млрд долл. в год, а таким компаниям, как Netflix, Procter&Gamble или Coca-Cola благодаря большим данным прогнозируют потребительский спрос. [3, с.579]

3. Машинное обучение и искусственный интеллект (*Machine Learning, ML and Artificial Intelligence, AI*). *ML and Artificial Intelligence*. Машинное обучение – это набор методологических подходов и инструментов, благодаря которым, компьютеры, могут находить в своей памяти данные, которые изначально не предполагались к использованию, поскольку не были способы взаимодействия с этими данными не были известны компьютеру ранее. Обучение машин, может происходить в процессе решения однотипных задач. Искусственный интеллект позволяет нам без особых усилий переводить информацию

с одного языка на другой, распознавать речь и сразу оформлять ее в машинописный текст, разрабатывать алгоритмы правильных решений и др. Одним из примеров использования искусственного интеллекта можно назвать предложенный компанией IBM сервис *Watson Analytics*, который умеет играть в шахматы, принимает участие в постановке врачебных диагнозов и активно используется в маркетинге, продажах, IT, финансах и банкинге. Доработанная версия данного сервиса *CognosAnalytics* включает управляемое обнаружение данных, автоматизированный прогнозный анализ и когнитивные возможности, что позволяет извлекать ценность из больших данных, используя прогнозную, поведенческую и другую расширенную аналитику. Искусственный интеллект, отличается от человека тем, что способен мыслить лишь узконаправленно, сосредотачиваясь исключительно на поставленной задаче и отсутствием (пока) возможности самопроизвольно переключаться между профилями умственной деятельности. [3, с.590]

4.Блокчейн – это технология, которая хранит данные обо всех совершаемых транзакциях в специальной единой системе в виде отдельных блоков, все транзакции удостоверяются цифровой подписью, которую невозможно подделать. База данных блокчейна – распределена между всеми участниками, и не имеет централизованного управления и контроля. Это делает ее, наиболее независимой, безопасной и устойчивой к коррупции. Криптовалюта – полностью цифровая валюта, созданная по технологии блокчейна, которая используется для виртуального обмена и платежей. Она не зависит от банков или других финансовых структур. Для ее защиты, обмена и контроля операций применяют специальные методы шифрования, защищенные цифровой подписью. Технологии блокчейна в ближайшем будущем могут привести к появлению полностью автономной финансовой системы, которая не будет зависеть от государственных и международных финансовых институтов. Возможно, возникнет даже что-то вроде цифрового государства или виртуальной вселенной, со своими внутренними рынками и законами.

Практически каждый бизнес использует *CRM* (Система управления взаимоотношениями с клиентами), онлайн-сервисы для удаленной работы, хранения, работы с клиентской базой. Все больше компаний используют большие данные и аналитику, на основе которой увеличивается клиентская база для развития бизнеса. [4, с.57] В образовании используются гаджеты и программы для дистанционного обучения, подготовки и выполнения домашних заданий, составления презентаций,

программирования и творческих задач. Виртуальная и дополненная реальность помогают лучше воспринимать материал и делают обучение более интерактивным. ИИ-алгоритмы помогают с профориентацией и учебным процессом.

В медицине цифровые технологии помогают быстрее находить новые лекарства и вакцины, точнее ставить диагноз даже на ранних стадиях, собирать аналитику для прогнозирования заболеваний, проводить онлайн-консультации и даже операции с применением *AR* и роботов. [4, с.69] В ритейле цифровые технологии упрощают процесс поиска и заказа товаров, управления складом и

доставкой. Анализ поведения покупателей и данные о перемещении по торговым залам помогают оптимизировать пространство магазина.

Голосовые помощники и чат-боты обрабатывают запросы с максимальной скоростью, а офлайн-магазины уже начинают работать без касс и продавцов – при помощи камер и алгоритмов распознавания лиц (в России уже можно сходить в магазин без кассиров в Новой Москве – в магазине «Пятерочке #налету»). [2, с.177] В сфере искусства и развлечений цифровые технологии открывают неограниченные возможности для разработки игр, покупки и чтения книг, прослушивания музыки и просмотра *FullHD* видео онлайн, на стриминговых сервисах. Нейросети участвуют в создании музыки, живописи и книг, а виртуальные актеры и музыканты заменяют настоящих.

На производстве с помощью технологий автоматизируют отдельные линии и целые заводы, разрабатывают новые модели и материалы, следят за безопасностью и экологией, прогнозируют отказы оборудования, предотвращают брак и травмы, оптимизируют рабочее время и ресурсы.

Все больше компаний во всем мире принимают криптовалюту или же цифровые деньги. Биткоином уже можно расплатиться на *Amazon* и *eBay*, заплатить налоги, оплатить общественный транспорт, и это далеко не все. Криптовалюта активно внедряется и в банковское дело. Так криптовалютная сеть *Ripple* предлагает заменить собой систему банковских переводов *SWIFT*. Как известно, система *SWIFT* довольно медленная. Международные платежи в ней проводятся по 3–5 дней. Это невероятно долго в эру информационных технологий. Кроме того, в *SWIFT* осуществлять платежи довольно дорого. До 5 % транзакций засчитываются, как ошибочные сделки. *Ripple* может поменять правила игры за счет быстрой и дешевой системы международных платежей, операции в этой сети проводятся по 4 секунды. Стоимость транзакции чисто символическая: 0.00001 *XRP* (или 0.0000053 долл.). [5, с.75]

Оценить уровень использования современных цифровых технологий в бизнесе в России сейчас можно с помощью индекса цифровизации в различных сферах бизнеса (таблица).

Таблица – Индекс цифровизации предпринимательского сектора 2024 [5, с.84]

	Индекс цифровизации бизнеса	Удельный вес организаций, использующих цифровые технологии, в общем числе организаций, в процентах				
		Широкослосный интернет	Облачные сервисы	ERP-системы	Электронные продажи	RFID-технологии и
Всего	32	86,0	29,1	23,3	14,6	8,2
Добыча полезных ископаемых	29	82,6	20,7	22,7	8,7	12,2

Обрабатывающая промышленность	36	90,4	27,6	29,6	19,6	12,0
Обеспечение энергией	30	87,4	20,9	20,9	13,1	8,7
Водоснабжение, водоотведение, утилизация отходов	25	78,8	24,1	6,7	10,6	4,3
Строительство	25	78,1	22,3	10,9	8,6	6,4
Оптовая и розничная торговля	39	90,0	37,8	37,5	21,7	9,0
Транспортировка и хранение	29	80,8	22,9	20,2	11,7	11,1
Гостиницы и общественное питание	34	81,5	35,5	20,9	20,7	11,9
Телекоммуникации	45	92,0	42,4	46,1	28,1	13,9
Отрасль информационных технологий	36	95,7	38,3	23,7	11,4	9,1
Операции с недвижимым имуществом	24	78,8	21,7	7,5	7,1	4,1
Профессиональная, научная и техническая деятельность	27	85,2	24,4	12,1	6,4	4,8

На основе таблицы можно сделать вывод, что в целом цифровизация всего Российского бизнеса находится на низком уровне и имеет индекс 32. Наиболее цифровизированной считаются отрасли: телекоммуникаций; оптовая и розничная торговля с коэффициентами 45 и 39 соответственно, самой же слабо цифровизированной считается отрасль операций с недвижимым имуществом с коэффициентом 24, так же следует отметить, что технология широкополосного интернета, так или иначе уже хорошо используется во всех отраслях предпринимательского сектора. [1, с.93] Таким образом, что цифровые технологии активно входят в нашу жизнь, вероятно многие из нас пользуются различными приложениями банков или просматривают различные сериалы на стриминговых сервисах, можно уверенно сказать, в будущем цифровые технологии будут только развиваться и еще принимать еще более активное участие в нашей жизни.

Список использованных источников:

1. Екимова К., Лукьянова С. Цифровая экономика и искусственный интеллект: новые вызовы современной мировой экономики. М.: Издательский дом ГУУ, 2019. 180 с.
2. Зубарев А. Е. Цифровая экономика как форма проявления закономерностей развития новой экономики // Вестник Тихоокеанского государственного университета. 2023. № 4 (47). С. 177–181.

3. Ромашкин Т. В. Цифровая экономика как новая парадигма экономического развития: вызовы, возможности и перспективы // Финансы и кредит. 2022. № 3 (24). С. 579–590.
4. Смирнов Е., Лукьянов С. Формирование и развитие глобального рынка систем искусственного интеллекта // Экономика региона. 2021. № 15 (1). С. 57–69.
5. Щетинина Н. Ю. Индустрия 4.0: практические аспекты реализации в российских условиях // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. 2020. № 1 (21). С. 75–84.

УДК 338. 20

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ

Пирова Р.Н., к.и.н., доцент кафедры «Гражданского права» Дагестанского государственного университета народного хозяйства г. Махачкала

Email: pirova1969@mail.ru

***Аннотация.** В данной статье исследуются вопрос о важном шаге к цифровой трансформации государственного и муниципального управления каким является перевод государственных и муниципальных услуг в цифровой формат. Данная работа ведется по двум направлениям: комплексное решение жизненных ситуаций граждан и бизнеса, создание так называемых суперсервисов и цифровая трансформация приоритетных государственных и муниципальных услуг — создание моносервисов. Также важно отметить последовательную работу федеральных органов исполнительной власти по формированию новых трендов в предоставлении государственных и муниципальных услуг для бизнеса и населения.*

***Ключевые слова:** информационных ресурсов, орган исполнительной власти, проактивность предоставления услуг, предоставление услуг, многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг.*

***Annotation.** This article examines the issue of an important step towards the digital transformation of state and municipal administration, which is the transfer of state and municipal services to a digital format. This work is carried out in two directions: a comprehensive solution to life situations of citizens and businesses, the creation of so-called super services and the digital transformation of priority state and municipal services - the creation of monoservices. It is also important to note the consistent work of federal executive bodies to form new trends in the provision of state and municipal services for businesses and the population..*

Key words: *information resources, executive authority, proactive provision of services, provision of services, multifunctional center for the provision of state and municipal services..*

Первым и серьезным шагом к цифровой трансформации государственного управления является цифровая трансформация государственных услуг. Для осуществления цифровой трансформации государственных услуг необходимо их предоставление в соответствии со следующими базовыми требованиями:

Реестровая модель предоставления услуг;

Проактивность предоставления услуг;

Экстерриториальность предоставления услуг;

Многоканальность предоставления услуг;

Исключение участия человека в процессе направления межведомственных запросов (ответов на запросы) и принятия решения при предоставлении услуг.

Реестровая модель предоставления услуг.

При предоставлении услуг в электронной форме органом исполнительной власти ведется реестр сведений о ходе выполнения запроса о предоставлении услуг в электронной форме, в том числе о результатах предоставления услуг.

Орган исполнительной власти должен обеспечить возможность передачи из ИС органов власти сведений о ходе выполнения запроса о предоставлении услуги в электронной форме в единый личный кабинет гражданина (организации) на РПГУ. Процесс обмена информации между ИС органа власти и РПГУ должен быть автоматизирован. [1, с.78]

Ключевыми принципами реестровой модели предоставления государственных услуг являются:

- изменение правового статуса заявителя (получателя) или принадлежащих ему объектов фиксируется в форме реестровой записи в информационном ресурсе, ведение которого осуществляется посредством государственной информационной системы или муниципальной информационной системы;

- обеспечивается возможность предоставления сведений из ИС органов власти в автоматическом режиме посредством системы межведомственного электронного взаимодействия в форме юридически значимой электронной выписки;

- по требованию заявителя осуществляется предоставление выписок из информационных ресурсов, содержащих результаты предоставления услуг;

- отсутствует необходимость посещения органа власти, местного самоуправления, многофункционального центра предоставления государственных и муниципальных услуг (далее – МФЦ) заявителем для получения результата услуги (за исключением случаев, когда заявитель изъявил желание получить выписку из информационного ресурса в бумажной форме);

- обеспечивается сокращение срока предоставления услуги при её предоставлении по реестровой модели. [2, с.134]

2. Проактивность предоставления услуг.

Проактивность предоставления услуг подразумевает оповещение лиц, зарегистрированных в федеральной государственной информационной системе ЕСИА, о возможности подачи заявления на получение услуг отдельными категориями граждан. Указанное оповещение выполняется РПГУ на основе данных из государственных и ведомственных информационных систем региона, профиля лица в ЕСИА, истории получения услуг через РПГУ, а также сведений, направляемых ведомствами в личный кабинет РПГУ. Правила оповещения определяются ведомствами, предоставляющими государственные и муниципальные услуги. При осуществлении такого оповещения в автоматизированном режиме формируется проект заявления на предоставление государственной (муниципальной) услуги, требующий подтверждения со стороны заявителя для отправки в соответствующее ведомство.

3. Экстерриториальность получения услуг.

Экстерриториальность получения услуг подразумевает возможность оформить заявление на получение услуги и получить результат оказания услуги в электронном виде на портале РПГУ и в любом МФЦ, независимо от места регистрации гражданина (юридического лица), места его обращения за получением услуги, или места формирования результата оказания услуги.

4. Многоканальность предоставления услуг.

Многоканальность предоставления услуг подразумевает возможность подачи заявления на предоставление услуги, получение сведений о ходе ее предоставления и результата через любой канал предоставления услуги, интегрированный с инфраструктурой электронного правительства (РПГУ, МФЦ, коммерческие сервисы). Заявитель должен иметь возможность получения сведений о ходе и результатах предоставления услуги через любой канал вне зависимости от способа подачи заявления. Должна быть обеспечена возможность записи на прием для получения результата предоставления услуги на материальном носителе, в том числе в МФЦ. Сведения о результатах предоставления услуг по личному обращению заявителя через МФЦ, ведомственные порталы или подразделения ведомств, должны быть доступны для просмотра в едином личном кабинете на РПГУ.

5. Исключение участия человека в процессе принятия решения при предоставлении приоритетных государственных услуг.

Орган исполнительной власти, ответственный за предоставление услуги, при разработке административного регламента предоставления услуги, должен предусматривать возможность алгоритмизации критериев принятия решения по оказанию услуги. В случае наличия объективных причин невозможности алгоритмизации критериев принятия решения по оказанию услуги, допускается участие человека с четким описанием его полномочий, ответственности, выполняемых действий, например:

- участие сотрудника при оцифровке документов на бумажном носителе (не переведенных в цифровой вид);
- принятие решения на основе не оцифрованных и/или не алгоритмируемых знаний. [3, с. 81]

Межведомственные запросы, а также запросы в информационные ресурсы должны направляться в автоматическом режиме, без участия человека, непосредственно после регистрации заявления. Предоставление сведений, необходимых для уплаты государственной пошлины, с использованием информационной системы о государственных и муниципальных платежах, должно осуществляться в автоматическом режиме.

Важной составляющей цифровой трансформации должно стать дальнейшее последовательное и планомерное совершенствование процедур взаимодействия жителей региона с органами государственной власти и органами местного самоуправления. Президентом Российской Федерации Путиным В.В. поставлена задача обеспечить создание и функционирование в субъектах Российской Федерации «Центров управления регионами» (далее – ЦУР) – проектных офисов, осуществляющих координацию работ по мониторингу и обработке обращений и сообщений жителей региона в органы государственной власти и органы местного самоуправления. [4, с.281]

Внедрение ЦУР в работу органов исполнительной власти позволит сформировать наиболее полную картину вопросов, которые интересуют жителей Республики Дагестан при обращении в органы власти регионального или муниципального уровня. Формирование углубленной и комплексной аналитики должно производиться на основе применения современных цифровых продуктов, которые позволят автоматически маршрутизировать обращения граждан ответственным исполнителям. [5, с.236]

Задачи ЦУР:

- таргетированное предоставление информации для каждой конкретной целевой группы, в том числе с ориентацией на локацию;
- предоставление населению информации на понятном им языке.

Ценность ЦУР для граждан:

- решение вопросов по обращениям в короткие сроки;
- возможность участия в вопросах городского развития;
- возможность выступить с частной инициативой;
- возможность получить доступ ко всем сервисам через единую входную точку.

Ценность ЦУР для государства:

- оперативное взаимодействие с населением;
- вовлечение жителей в решение вопросов региона;
- анализ текущей ситуации в регионе через мониторинг поступающих обращений граждан;
- возможность информировать граждан о событиях и мероприятиях, происходящих в Республике Дагестан.

Список использованных источников:

1. Агибалов, Д.А. Информационные системы в экономике [Текст] учеб. пособие для вузов / Д. А. Агибалов. - М.: ВГАУ, 2021.-150 с.
2. Барановская, Т. П. Автоматизированные информационные технологии в экономике [Текст]: учебник для вузов / Т. П. Барановская, М. И. Семенов, И.

- Т. Трубилин, В. И. Лойко; под общ. ред. И. Т. Трубилина. - М.: Финансы и статистика, 2023. - 416 с. - ISBN 5-279-02162-8.
3. Буян, Р. А. Информационные технологии и бизнес-процессы [Текст] / Р. А. Буян. - М.: Экономистъ, 2022. - 429 с.
4. Душин, В. К. Теоретические основы информационных процессов и систем [Текст] / В. К. Душин. - М.: Финансы и статистика, 2020 - 385 с.
5. Гохберг, Г. С. Информационные технологии [Текст]: учеб. пособие для вузов / Г. С. Гохберг, А. В. Зафиевский, А. А. Короткин. - М.: Академия, 2021. - 368 с.

УДК 336.22

ПРОБЛЕМЫ КОСВЕННОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Полтавец О.А., преподаватель, Красноярский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», г. Красноярск
E-mail: OAPoltavets@fa.ru

Аннотация. В данной статье рассмотрены актуальные проблемы косвенного налогообложения в пределах Российской Федерации, заключающиеся в модернизации налоговой системы и ее последствиями. Выявлена зависимость между налоговой ставкой и уровнем благосостояния населения в Российской Федерации, влияние косвенного налогообложения на инфляцию, сдерживающее влияние налога на добавленную стоимость на инвестиционную деятельность.

Ключевые слова: Косвенное налогообложение, налог на добавленную стоимость, акцизы, подакцизные товары, налоговая ставка, инфляция, инвестиционная деятельность, налоговая система.

Abstract: This article discusses the current problems of indirect taxation within the Russian Federation, consisting in the modernization of the tax system and its consequences. A relationship has been identified between the tax level and the level of well-being of the population in the Russian Federation, an additional condition of inflationary inflation that limits the impact on the added value of investment activity.

Key words: Indirect taxation, value added tax, excise taxes, excisable goods, tax rate, inflation, investment activity, tax system.

Косвенные налоги являются преобладающей составной частью в формировании доходов бюджета, так как в отношении выполнения фискальной функции косвенные налоги всегда результативнее прямых. А при умелом использовании могут стать эффективным финансовым инструментом в регулировании экономики страны. Но иногда чиновники, с помощью этого инструмента допускают ошибки, которые приводят к неблагоприятным последствиям. Возни-

кают проблемы в экономической и социальной сфере. Следовательно, из этого рассмотрение данной проблемы и поиск вариантов ее решения это существенный и достаточно актуальный сейчас вопрос. [3]

Правительство Российской Федерации, столкнувшись с кризисными явлениями, которые повлияли на затруднительное положение бюджета России, предприняло ряд социальных нововведений и налоговых маневров. Наряду с повышением пенсионного возраста, был увеличен процент НДС.

Налог на добавленную стоимость (НДС) - это ключевой косвенный налог, занимающий центральное место в фискальной системе большинства стран мира, включая Россию. Его основная задача - перераспределение налогового бремени между участниками экономической цепочки, от производителя до конечного потребителя. Идеальная модель НДС предлагает обеспечение экономического и юридического равенства всех налогоплательщиков, независимо от их размера и вида деятельности. НДС входит в четверть бюджета государства, обеспечивая ту часть доходов из которой государство финансирует различные социальные проекты, направленные на улучшение уровня жизни в стране. [4]

Имея очевидные преимущества, НДС также сопряжен рядом существенных недостатков, включающих снижение его эффективности, а также трудности администрирования.

Яркой проблемой НДС стало некорректное изменение его ставки. Если с 2004 по 2018 год включительно он составлял 18%, с 1 января 2019 налог на добавленную стоимость был увеличен до 20%. На первый взгляд, изменения не так велики, но это лишь ошибочное впечатление. По прогнозам экспертов в результате данных изменений стал наблюдаться рост цен на товары и услуги, а также на недвижимость.

Эти совершенствования должны были в свою очередь увеличить доходы бюджета государства до 6,9 трлн. руб., в 2019 году, и далее еще до 39%. Данные средства, по мнению Министерства финансов Российской Федерации должны были позволить Правительству Российской Федерации осуществлять финансирование социальных проектов по повышению продолжительности и качества жизни населения.

Первоначальная ставка НДС с момента его первого введения составляла 28%, однако уже через год была снижена до 20 %, а с 1 января 2004 до 18%.

Предполагалось и дальнейшее снижение ставки НДС, но ни один из законопроектов не получил одобрения, так как по данным, предоставленным экономистами, НДС составляло около 35% доходов казны. В условиях бедственного положения резервных фондов было принято решение о возвращении прежней ставки НДС в размере 20%.

По итогам этого маневра можно отметить следующее:

- инфляция в России до 2018 года составляла не более 4,3%, а в 2024 колеблется от 8% до 8,5%;
- рост НДС сказался на ценах подакцизных товаров;
- увеличение ставки НДС привело к удорожанию стоимости фиксированного набора потребительских товаров, работ и услуг. [1]

Согласно официальным статистическим данным, до 2022 года наблюдалась тенденция к повышению уровня инфляции. Это вызвано также повышением НДС. Инфляция является одним из ключевых индикаторов в макроэкономике. При понижении инфляции государство имеет возможность сэкономить средства на индексации пенсий, что влияет на увеличение реальных доходов граждан и заработных плат – то есть доходы с учетом инфляции выше, когда уровень инфляции ниже.

На международной арене уровень инфляции определяется такими факторами, как курс национальной валюты, затраты на производство, транспортные тарифы и множество других обстоятельств. В России инфляция также зависит не только от этих элементов, но и от специфики методологии, используемой для расчета Росстатом.

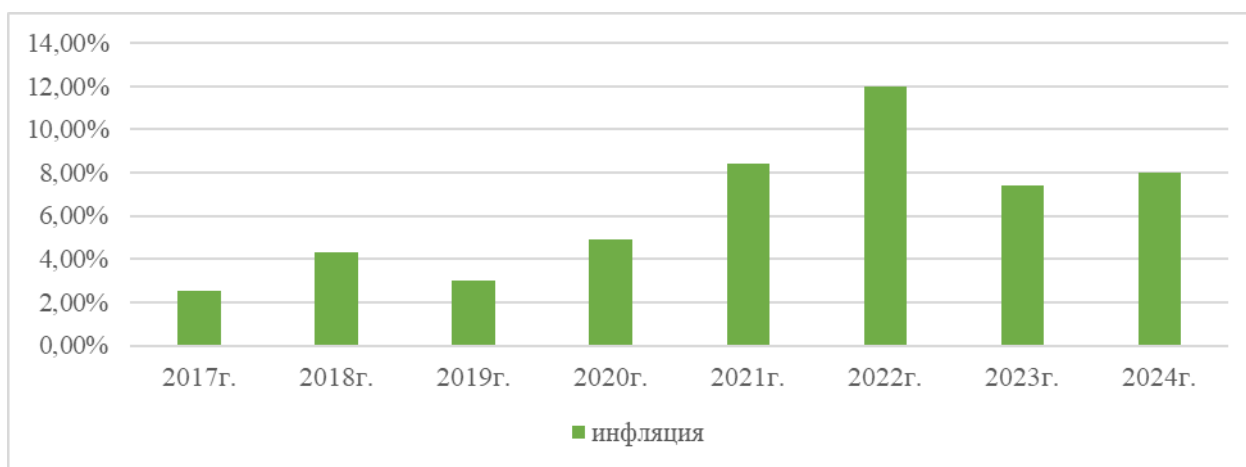


Рис.1 Изменения уровня инфляции 2017-2024г.

В результате проведенного анализа, можно сделать общий вывод о том, что рост ставки налога на добавленную стоимость отрицательно сказался на жизненном уровне граждан России, а также способствовал снижению их покупательной способности, что в свою очередь, оказало дурное влияние на доходы компаний и уменьшило их привлекательность для инвесторов.

Еще одной не менее острой проблемой косвенного налогообложения выступают изменения в области акцизов, вступившие в силу с 1 января 2019 года. Акцизы – это косвенный налог, которым облагаются товары отдельных групп и видов, входящие в специальный перечень. Изменения коснулись статьи 193 НК РФ суть которого заключается в повышении акциза на бензин в результате поправок, внесенных 1 января 2019 года законом №199-ФЗ. На это увеличение повлияло удорожание горюче-смазочных материалов.

Если отсутствует социально-экономическая стабильность в обществе, то увеличение налоговой нагрузки приведет к снижению уровня жизни населения. В этих условиях пополнение доходов бюджета лучше производить за счет лиц, которые могут позволить себе дополнительные расходы. Подакцизными товарами выступают алкогольная продукция, пиво, табачная продукция, легковые автомобили и мотоциклы, автомобильный бензин, дизельное топливо.

Ставки акцизов устанавливаются в соответствии со статьей 193 НК РФ. Ежегодно ставки увеличиваются, причем более значительно, чем иные налоги. Таблица №1 - Ставки акцизов [5]

	Ед. изм.	Годы				2024 г. к 2019 г., %
		2019	2021	2023	2024	
Алкогольная продукция с объемной долей этилового спирта свыше 9 % (за исключением пива, вин, фруктовых вин, Шампанских)	руб. за 1 литр безводного этилового спирта	523	566	613	643	123
Алкогольная продукция с объемной долей этилового спирта до 9 % (за исключением пива, напитков)		418	452	490	514	123
Игристые вина (шампанские)	руб. за 1 л	36	41	45	47	130
Пиво с нормативным содержанием объемной доли этилового спирта до 8,6 %	руб. за 1 л	21	23	25	26	124
свыше 8,6 %		39	43	47	49	126
Табак трубочный	руб. за 1 кг	3050	3806	4116	4448	146
Сигары	руб. за 1 шт.	207	258	278	301	145
Сигариллы	руб. за 1000 шт.	2938	3666	3965	4284	146
Автомобили легковые с мощностью двигателя:	руб. за 1 л. с.					
свыше 90 л. с.		47	51	55	58	123
свыше 150 л. с. до 200 л. с.		454	491	531	557	123
Автомобильный бензин класса 5	руб. за 1 т	10957	13262	14345	15048	137
Не соответствующее классу 5	руб. за 1 т	13100	13624	14736	15458	118
Дизельное топливо:	руб. за 1 т	7355	9188	9938	10425	141

По проведенному анализу, самое большое увеличение за период с 2018 года по 2024 год произошло по табачной продукции – на 46-49 %. На автомобили и бензин класса 5 рост акцизной ставки составил соответственно 23 % и 37 %, на дизельное топливо – на 41%.

Меньший рост ставок акциза наблюдается на алкогольную продукцию (составил около 23%). Объясняется тем, что важно поддерживать определенный уровень розничной цены на алкоголь, чтобы из-за роста цены не произошло снижение потребления продукции. Цена на подакцизные товары при увеличении ставки акциза растет сильнее, потому что акциз входит в налоговую базу по НДС и, таким образом, он облагается еще НДС.

Основываясь на материале, рассмотренном выше, можно выделить четыре основные проблемы косвенного налогообложения.

Одна из главных проблем заключается в том, что косвенные налоги становятся барьером для увеличения объемов отечественного производства и роста инвестиций в основной капитал.

Для решения проблемы негативного влияния косвенного налогообложения на инвестиции необходимо пересмотреть налоговое законодательство с целью стимуляции инвестиционной активности.

Второй вопрос – это растущая инфляция, вызванная повышением косвенных налогов. Поскольку НДС влияет на инфляционные процессы, требуется снижение налоговой нагрузки, связанной с этим налогом.

Для того, чтобы уменьшить отрицательное воздействие косвенного налога на данную ситуацию, возможен вариант снижения ставки НДС, а также отменить некоторые льготы по его уплате. Эти изменения будут в свою очередь направлены на упрощение администрирования НДС и предотвращение уклонений от уплаты налога недобросовестными плательщиками.

Третья проблема – это увеличение акцизных ставок, что может негативно сказаться на уровне жизни населения. Для решения этого вопроса следует распространять повышенные акцизы на ту часть населения, которая способна его выплачивать, без весомого ущерба своим финансам. Другой вариант устранения этой проблемы: сначала снижать акцизы на менее вредные товары и постепенно увеличивать акцизы на более вредоносные. В текущей ситуации целесообразно ввести временный мораторий на повышение акцизов на нейтральные товары, чтобы обеспечить финансовые потребности государства без ущерба для здоровья и финансов граждан.

Отсюда же можно вывести четвертый вопрос о повышении акциза конкретно на топливо. Эта проблема напрямую касается транспортировки товаров различных отраслей. Если дорожают грузоперевозки, то, соответственно, дорожают и транспортируемые товары. Помимо грузоперевозок есть еще один немаловажный аспект – это туризм, который также подвергнут риску сокращения, из-за повышения цен на бензин в особенности относящийся к классу 5.

Такую проблему решить будет не так просто. Снижение акциза очевидно неблагоприятно повлияет на доходы государственного бюджета. Но, с другой стороны, если довериться прогнозам национального автомобильного союза, то резкое удешевление топлива позволит:

- ускорить темпы экономического развития путем сокращения затрат на логистику и повышения рентабельности производителей и транспортных компаний;
- стимулировать развитие внутреннего туризма благодаря повышению мобильности населения.

Такие результаты не только компенсируют потери от снижения акцизов, но и способствуют совершенному поднятию экономики России.

Подходя к заключению, следует отметить, что налогообложение, особенно косвенное, предполагает собой достаточно сложные механизмы, маневры по сбору платежей, требующие очень качественного анализа, взвешивания, расчета. Далеко не все нововведения, как показывает практика, приводят к желаемому результату. Любые проекты по модернизации косвенного налогообложения нужно реализовывать с осторожностью, предварительным полноценным расчетам последствий. Возможны также пробные испытания новых маневров и анализ их результатов. Все эти действия должны будут предотвратить ярко выраженные отрицательные воздействия совершенствований системы косвенного налогообложения и возможно, приведут к наилучшим результатам.

Список использованных источников

1. Кипкеева А.М. Современные проблемы косвенного налогообложения в России // Вектор экономики. - 2023. - №6 (36). - С. 60.
2. Львова М.В. Акцизы, их роль в доходах бюджетов // Вестник Евразийской науки, 2022 №2, — URL: <https://esj.today/PDF/03ECVN219.pdf>
3. Поляк Г.Б. Налоги и налогообложение : учебник и практикум для среднего профессионального образования / Г. Б. Поляк, Е. Е. Смирнова. — 5-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юрайт, 2024. — 433 с. — (Профессиональное образование). — ISBN 978-5-534-16902-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/536714>
4. Налог на добавленную стоимость (НДС) / ФНС России/ — URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/taxes/nds/>
5. Акцизы /ФНС России/ — URL: <https://www.nalog.gov.ru/rn77/taxation/taxes/akciz/>

УДК 336.7

КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ И НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Полтавец О.А., преподаватель, Красноярский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», г. Красноярск

E-mail: OAPoltavets@fa.ru

Аннотация. В данной статье рассматривается анализ ключевых проблем, с которыми сталкивается система потребительского кредитования на современном этапе. Выявляются основные факторы, ограничивающие развитие данного сектора, такие как высокий уровень закредитованности населения, недостаточная финансовая грамотность заемщиков, рост просроченной задолженности и несовершенство законодательной базы. В работе также предлагаются возможные направления совершенствования системы потребительского кредитования, включая усиление государственного контроля, внедрение новых технологий оценки кредитоспособности клиентов и повышение уровня финансовой грамотности населения.

Ключевые слова: Потребительский кредит, банковский сектор, Ключевая ставка

Abstract: This article examines the analysis of key problems faced by the consumer credit system at the present stage. The main factors limiting the development of this sector are identified, such as the high level of indebtedness of the population, insufficient financial literacy of borrowers, the growth of overdue debt and the imperfection of the legislative framework. The paper also suggests possible areas for improving

the consumer lending system, including strengthening government control, introducing new technologies for assessing the creditworthiness of clients, and increasing the level of financial literacy of the population.

Key words: *Consumer credit, banking sector, Key rate.*

В современных условиях, роль кредитования в России значительно возрастает под влиянием финансовой глобализации и макроэкономической ситуации. Его развитие является одним из главных условий функционирования банковской системы в целом, а также необходимостью для экономического развития страны.

Развитие кредитования и его динамика зависит от степени заинтересованности коммерческих банков в розничном кредитовании, ресурсного обеспечения кредитных операций, а также спроса населения на кредиты.

Согласно Федеральному закону № 353 «О потребительском кредите (займе)», потребительский кредит – это денежные средства, предоставленные кредитором заемщику на основании кредитного договора, в целях, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности. [1]

Потребительское кредитование играет важную роль в современной экономике, обеспечивая гражданам доступ к необходимым товарам и услугам до получения доходов. Оно способствует росту потребления, стимулирует развитие торговли и производства, а также улучшает качество жизни людей. Однако на фоне растущей закредитованности населения и нестабильности экономической ситуации, возникают серьезные проблемы, такие как:

- увеличение доли невозвратов;
- ухудшение качества кредитных портфелей банков и необходимость совершенствования регуляторных механизмов.

Все эти аспекты делают изучение текущего состояния и перспектив развития потребительского кредитования особенно актуальным и значимым.

На протяжении последних лет отмечается тенденция снижения в динамике количества действующих кредитных организаций с 442 в начале 2020 года до 351 на 01.02.2025, в том числе банков с 402 до 311.

На рисунке 1 отражена динамика количества действующих кредитных организаций, в том числе банков в России. [3]

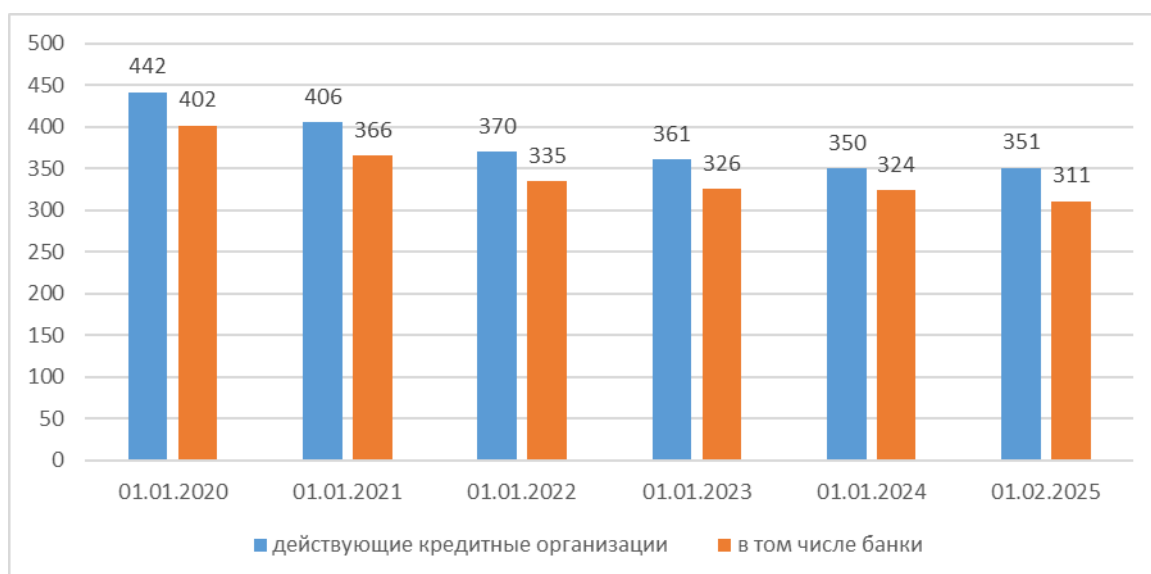


Рис. 1. Динамика действующих кредитных организаций, единиц

Эта динамика во многом обусловлена политикой оздоровления банковского сектора, проводимой регулятором. Некоторые банки лишились лицензий из-за реализации рискованных кредитных стратегий, тогда как другие добровольно отказались от своей деятельности. Еще одной причиной уменьшения числа кредитных организаций стала их консолидация с более крупными игроками рынка.

Рынок потребительского кредитования в последние годы столкнулся с сильным давлением внешних факторов, которые привели к резкому росту стоимости заемных средств, переходу домохозяйств от потребления к сбережению и к сокращению темпов прироста объемов кредитования.

После повышения ключевой ставки с 7,5 % в 2023 году до 21 % в ноябре 2024 года аналитики отмечают значительное снижение показателя одобрения кредитов.

Чаще всего в 2024 году россияне получали одобрение на кредиты в июле (48,61%), тогда как в сентябре этот показатель снизился до 37,13%, а в октябре составил лишь 19 %. Финансовые аналитики связывают такие изменения с введением ограничений на кредитование людей с высокой долговой нагрузкой.

Финансовое состояние россиян за последние месяцы 2024 года заметно не улучшилось. С октября 2023 года Банк России начал активно применять меры по сдерживанию роста потребительских кредитов.

Одной из ключевых проблем потребительского кредитования в России эксперты считают высокие проценты по кредитам и значительную закредитованность населения. Это ведет к увеличению числа невозвратов по займам.

Исходя из статистических данных Банка России платежная нагрузка на россиян по кредитам и займам в 2024 году выросла на рекордную величину за четыре года.

На 1 декабря 2024 года сумма процентов, начисленных кредиторами, но не выплаченных российскими домохозяйствами, достигла 607,8 млрд. руб. Речь идет о процентах, которые заемщикам предстоит выплатить в ближайший месяц с отчетной даты для погашения кредитов по графику. С января объем такой задолженности увеличился на 22,2 %.

Кредиты становятся все более дорогими, и это значит, что многие заемщики при таких высоких ставках не смогут обслуживать долг. Для банков это риск, так как может увеличиться доля «плохих» кредитов в общем объеме.

На рисунке 2 представлена динамика задолженности по кредитам физическим лицам. [3]

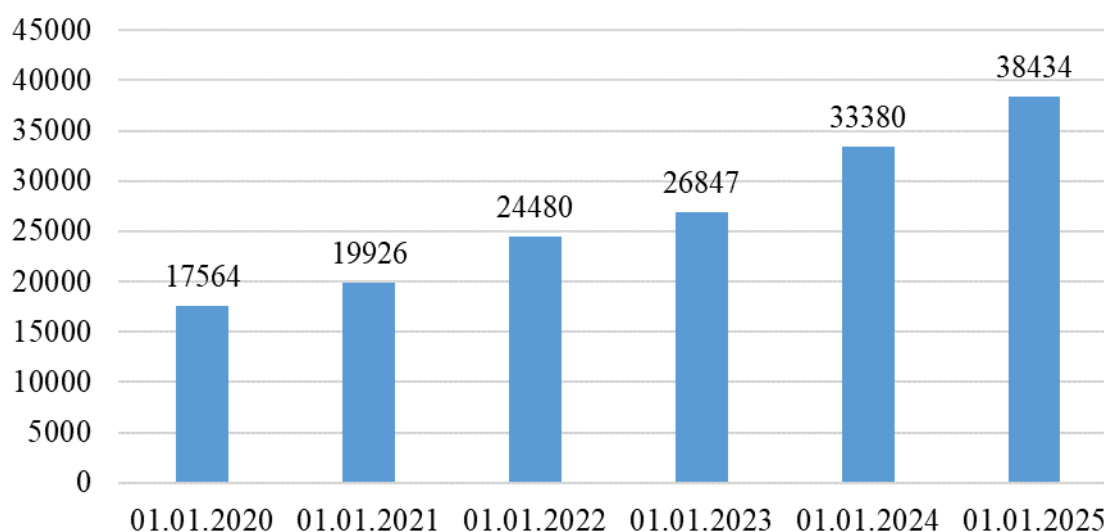


Рис. 2. Задолженность по кредитам, предоставленным физическим лицам – резидентам, млрд. руб. [3]

С целью минимизации роста необоснованной задолженности по кредитам Банк России установил макропруденциальные лимиты направленные на купирование системного риска потребительского кредитования в финансовой системе и сдерживание роста закредитованности граждан за счет дестимулирования кредитования заемщиков с высокой долговой нагрузкой и искусственного удлинения срока потребительских кредитов (займов).

Макропруденциальные лимиты устанавливаются в соответствии со статьей 45 Федерального закона от 10.07.2002 № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» и Указанием Банка России от 24.12.2021 № 6037-У.

Значения макропруденциальных лимитов на 03.02.2025 года представлено в таблице 1.

Таблица №1 - Значения макропруденциальных лимитов [3]

	Показатель долго- вой нагрузки заем- щика превышает 50 %, но не превыша- ет 80%		Показатель долго- вой нагрузки за- емщика превышает 80 %		Срок возврата займа превышает 5 лет	
	4 кв 2024	1 кв 2025	4 кв 2024	1 кв 2025	3 кв 2024	4 кв 2024
От объема предоставленных потребительских кредитов без лимита кре- дитования	15 %	15 %	3 %	3 %	Нет ли- мита	Нет ли- мита
От объема уста- новленных (уве- личенных) лими- тов кредито- вания	10 %	10 %	0 %	0 %	Нет ли- мита	Нет ли- мита

Банк России ужесточил макропруденциальные лимиты по необеспеченным кредитам на третий квартал 2024 и 1 квартал 2025 года. Согласно таблице, лимиты направлены на «ограничение кредитования заемщиков с высокой долговой нагрузкой и искусственного удлинения срока кредитов». Меры позволяют ограничить закредитованность граждан.

В качестве перспектив развития потребительского кредитования можно выделить следующие направления:

1. Развитие программ лояльности и партнерских предложений. Банки активно внедряют программы лояльности, предлагая своим клиентам скидки, бонусы и специальные условия кредитования.

2. Рефинансирование и реструктуризация задолженностей. Рост популярности программ рефинансирования и реструктуризации кредитов дает возможность гражданам улучшить условия обслуживания своих задолженностей, снизить ежемесячные платежи и уменьшить финансовую нагрузку.

3. Разработка новых кредитных продуктов. Банки продолжают разрабатывать новые продукты, ориентированные на различные категории клиентов, включая молодежные кредиты, кредиты для пенсионеров, кредиты на образовательные цели и др. Это способствует расширению круга потенциальных заемщиков.

4. Повышение финансовой грамотности населения. Активные усилия со стороны государственных органов и образовательных учреждений направлены на повышение уровня финансовой грамотности граждан. Это поможет людям лучше понимать принципы работы кредитных продуктов и принимать более взвешенные решения.

Развитие ситуации с кредитованием в 2025 году будет зависеть от политики Банка России. Если инфляция будет замедляться, то, скорее всего, Центральный банк будет возвращать свою политику к нормализованной ситуации и темпы кредитования будут восстанавливаться.

Список использованных источников

1. Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» № 353 от 21.12.2013 с последующими изменениями и дополнениями // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс»

2. Мазняк В.М. Развитие потребительского кредитования современных коммерческих банко // Финансовые исследования. 2023. №3. С. 96-102.

3. Официальный сайт: Центральный банк РФ: [Электронный ресурс] / Центральный банк Российской Федерации – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>

Раджабов М.А.

УДК 336

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННЫХ НАЛОГОВЫХ ВЫЧЕТОВ ПО НАЛОГУ НА ПРИБЫЛЬ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Раджабов М.А., студент 3 курса юридического факультета Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: radjabov@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В России постоянно вносятся различные законодательные инициативы, чтобы стимулировать компании осуществлять инвестиционные проекты. Существует множество налоговых льгот, которые действуют для российских компаний, которые каждый год обновляются в целях стимулирования деятельности предприятий.

Ключевые слова: инвестиционный налоговый вычет, налог на прибыль, основные средства, региональный инвестиционный налоговый вычет, Налоговый кодекс РФ.

Abstract. Various legislative initiatives are constantly being introduced in Russia to stimulate companies to implement investment projects. There are many tax incentives that apply to Russian companies, which are updated every year in order to stimulate the activities of enterprises.

Keywords: investment tax deduction, income tax, fixed assets, regional investment tax deduction, Tax Code of the Russian Federation.

С 2025 года начал действовать новый инвестиционный налоговый вычет по налогу на прибыль - федеральный. Соответствующая [статья 286.2](#) была внесена в Налоговый кодекс РФ [Федеральным законом от 12.07.2024 № 176-ФЗ](#).^[1] Федеральный инвестиционный налоговый вычет (ИНВ) введен в дополнение к региональному, чтобы поддержать бизнес.

Параметры применения федерального инвестиционного налогового вычета установлены [Постановлением Правительства РФ от 28.11.2024 № 1638](#).^[2]

ИНВ предусмотрен по налогу на прибыль, который уплачивают в федеральный бюджет по основной налоговой ставке - 8 %.

Применять инвестиционный налоговый вычет могут организации, основной вид деятельности которых включен в Перечень, утвержденный вышеуказанным [постановлением Правительства РФ](#). В частности, речь идет о предприятиях общественного питания, гостиницах, ИТ-компаниях, организациях обрабатывающего производства (кроме производителей пищевых продуктов, напитков и табачных изделий).

Величина инвестиционного налогового вычета составляет 3% от сумм расходов, формирующих первоначальную стоимость определенных основных средств и нематериальных активов или величины изменения первоначальной стоимости таких основных средств и нематериальных активов, кроме расходов на частичную ликвидацию.

Федеральный инвестиционный налоговый вычет не применяется к объектам основных средств и нематериальных активов, при формировании первоначальной стоимости которых соответствующие расходы учитываются с применением повышающего коэффициента.

Вычет применяется в том налоговом (отчетном) периоде, в котором объекты основных средств и нематериальных активов введены в эксплуатацию и (или) изменена их первоначальная стоимость. Неиспользованную сумму инвестиционного налогового вычета можно учесть для уменьшения налога (авансового платежа) на прибыль в последующих десяти налоговых периодах.

В результате уменьшения сумма налога (авансового платежа) на прибыль, подлежащая зачислению в федеральный бюджет, не может быть ниже суммы налога, исчисленной по ставке 3%.

Если объект основных средств и нематериальных активов, по которому применен вычет, реализован ранее пяти лет с ввода в эксплуатацию и до окончания срока его полезного использования, то сумму налога, который не был уплачен из-за вычета, придется восстановить и доплатить вместе с пеней.

Если реализация либо иное выбытие основных средств и нематериальных активов произошли по истечении срока их полезного использования, восстанавливать налог не требуется.

Он позволяет единовременно уменьшить налог в федеральный бюджет на часть расходов на приобретение или создание ОС или НМА либо расходов на модернизацию, дооборудование, техническое перевооружение таких объектов. Можно амортизировать объекты ОС и НМА, в отношении которых принято решение о применении вычета. Они включаются в амортизационные группы (подгруппы) по первоначальной стоимости, уменьшенной на вычет и на расходы отчетного (налогового) периода. Если при формировании первоначальной стоимости объекта расходы скорректированы на повышающий коэффициент, вычет не применяется (п. п. 4, 7 ст. 286.2 НК РФ) [3].

Применение федерального инвестиционного налогового вычета отражается в учетной политике организации (п. 8 ст. 286.2 НК РФ) [3].

Решение о применении или неприменении вычета принимается по конкретному объекту ОС или амортизируемому НМА (п. 6 Постановления Правительства РФ от 28.11.2024 N 1638) [2].

Увеличен до 2 следующий коэффициент - коэффициент, применяемый к расходам при формировании первоначальной стоимости ряда ОС и НМА, в частности ОС, включенных в перечень российского высокотехнологичного оборудования (п. п. 1, 3 ст. 257 НК РФ) [2];

При применении вычета в части расходов на НИОКР предельная величина, на которую может быть уменьшен также налог (авансовый платеж) на прибыль, подлежащий зачислению в федеральный бюджет в текущем налоговом (отчетном) периоде, рассчитывается в 2025 - 2030 гг. исходя из ставки 3%.

Положения о региональном инвестиционном налоговом вычете стали бессрочными (ст. 5, ч. 1 ст. 8 Федерального закона от 12.07.2024 N 176-ФЗ) [1].

В региональный инвестиционный налоговый вычет можно включать расходы в виде средств, перечисленных в качестве вклада в инвестиционное товарищество, которое инвестирует в малые технологические компании. Инвестиции могут быть венчурными или прямыми, а товарищество должно быть включено в региональный реестр инвестиционных товариществ. Вычет в виде названных расходов можно применить, если это предусмотрено законом субъекта РФ по месту нахождения налогоплательщика или его ОП. Таким же законом может быть установлен предельный размер расходов, учитываемых в вычете. На эти расходы можно уменьшить налог (авансовый платеж), исчисленный за отчетный (налоговый) период, в котором деньги перечислены инвестиционному товариществу, и за последующие периоды, если это не запрещено законом субъекта РФ (пп. 10 п. 2, п. п. 4, 5, пп. 27, 28 п. 6 ст. 286.1 НК РФ) [2].

На 2025 - 2030 гг. для ряда организаций в сфере информационных технологий ставка налога в федеральный бюджет повышена с 0 до 5%. С 2031 г. для них будет действовать основная ставка налога на прибыль, если не будет оснований применять другие специальные ставки (п. п. 1, 1.15 ст. 284 НК РФ).

Амортизационная премия – это часть стоимости произведенных капитальных вложений, осуществленных при покупке, достройке, дооборудовании,

реконструкции, модернизации, техническом перевооружении, частичной ликвидации основных средств, единовременно включаемая в расходы по налогу на прибыль в соответствии с п. 9 ст. 258 НК РФ.

Часть расходов на приобретение или сооружение объектом ОС можно признать в расходах единовременно в качестве амортизационной премии.

Амортизационная премия применяется в размере:

- не более 30 % — в отношении ОС, относящихся к 3-ей – 7-ой амортизационным группам и не более 30 % расходов, которые понесены в случаях достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, технического перевооружения, частичной ликвидации ОС;
- не более 10 % первоначальной стоимости основных средств (за исключением основных средств, полученных безвозмездно) — в отношении остальных ОС, а также не более 10 % расходов, которые понесены в случаях достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, технического перевооружения, частичной ликвидации основных средств.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон от 12 июля 2024 г. № 176-ФЗ “О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации”

2. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2 от 05.08.2014. № 117-ФЗ. (в ред. от 30.12.2024 г.) [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

УДК 336.225

НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ: ЭЛЕМЕНТЫ, ПРИНЦИПЫ И ОЦЕНКА КАЧЕСТВА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Русакова К.В., преподаватель, Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Красноярский филиал Финансового университета, г. Красноярск

E-mail: KVRusakova@fa.ru

Аннотация. В статье определено экономическое и правовое содержание понятия «налоговое администрирование» через принципы налогообложения и систему элементов процесса налогового администрирования. Представлены способы оценки качества налогового администрирования налоговыми органами в условиях национальной цифровизации экономики.

Ключевые слова: налоговое администрирование, элементы налогового админи-

стрирования, принципы налогового администрирования, качество налогового администрирования, цифровизация.

Annotation. *The article defines the economic and legal content of the concept of "tax administration" through the principles of taxation and the system of elements of the tax administration process. The methods of assessing the quality of tax administration by tax authorities in the context of national digitalization of the economy are presented.*

Keywords: *tax administration, elements of tax administration, principles of tax administration, quality of tax administration, digitalization.*

Российское законодательство, включая налоговое, не содержит определения «налогового администрирования». Кроме того, нет единого подхода к пониманию этого понятия и среди ученых и практиков. Под налоговым администрированием понимается деятельность налоговых органов по управлению правоотношениями в сфере налогообложения. Реализацию функций налогового администрирования осуществляют налоговые инспекции (территориальные, межрайонные, межрегиональные), аналитическая и методологическая работа реализуется по большей части Федеральной налоговой службой Российской Федерации (ФНС России).

В понятие «налоговое администрирование» входят элементы, представленные на рисунке 1.



Рис. 1. Элементы налогового администрирования [3]

Таким образом, налоговое администрирование представляет собой осуществляемую уполномоченными органами государственной власти деятельность, основная цель которой заключается в обеспечении поступления налогов, сборов, иных платежей обязательного характера в бюджетную систему государства.

В отношении налогового администрирования должны соблюдаться следующие основные принципы.

Принцип законности. Это правовой принцип налогообложения, в соответствии с которым любая деятельность в сфере налогообложения, включая управление, должна осуществляться в соответствии с требованиями закона.

Принцип соответствия налогового администрирования свободе экономической деятельности. С точки зрения права данный принцип означает предотвращение избыточного применения налогового администрирования. С экономической точки зрения реализация данного принципа направлена на соблюдение требований экономической соразмерности налогообложения, на создание оптимальных условий функционирования внутренней системы налогообложения, что главным образом сказывается на удобстве налогообложения.

Принцип целесообразности. Это экономический принцип налогообложения, означающий, что государственные расходы на администрирование должны соответствовать его результатам в виде налоговых поступлений в государственный бюджет.

Принцип добросовестности. Это правовой принцип налогообложения, суть которого заключается в том, что реализация публичных интересов в сфере налогообложения не должна ущемлять частные законные интересы путем создания для этого формальных препятствий со стороны исполнительных органов государственной власти [2, с. 35].

Процесс цифровизации, развивающийся в отечественной экономике, меняет способы общественного взаимодействия. И налоговая сфера – не исключение. С целью повышения качества оказываемых налоговых услуг внедряются новые цифровые технологии. Такая оценка необходима налоговым органам для того, чтобы понимать спрос налогоплательщиков на оказываемые ими услуги. В современных условиях повсеместной цифровизации налоговые органы проводят оценку качества налогового администрирования посредством способов, представленных на рисунке 2.

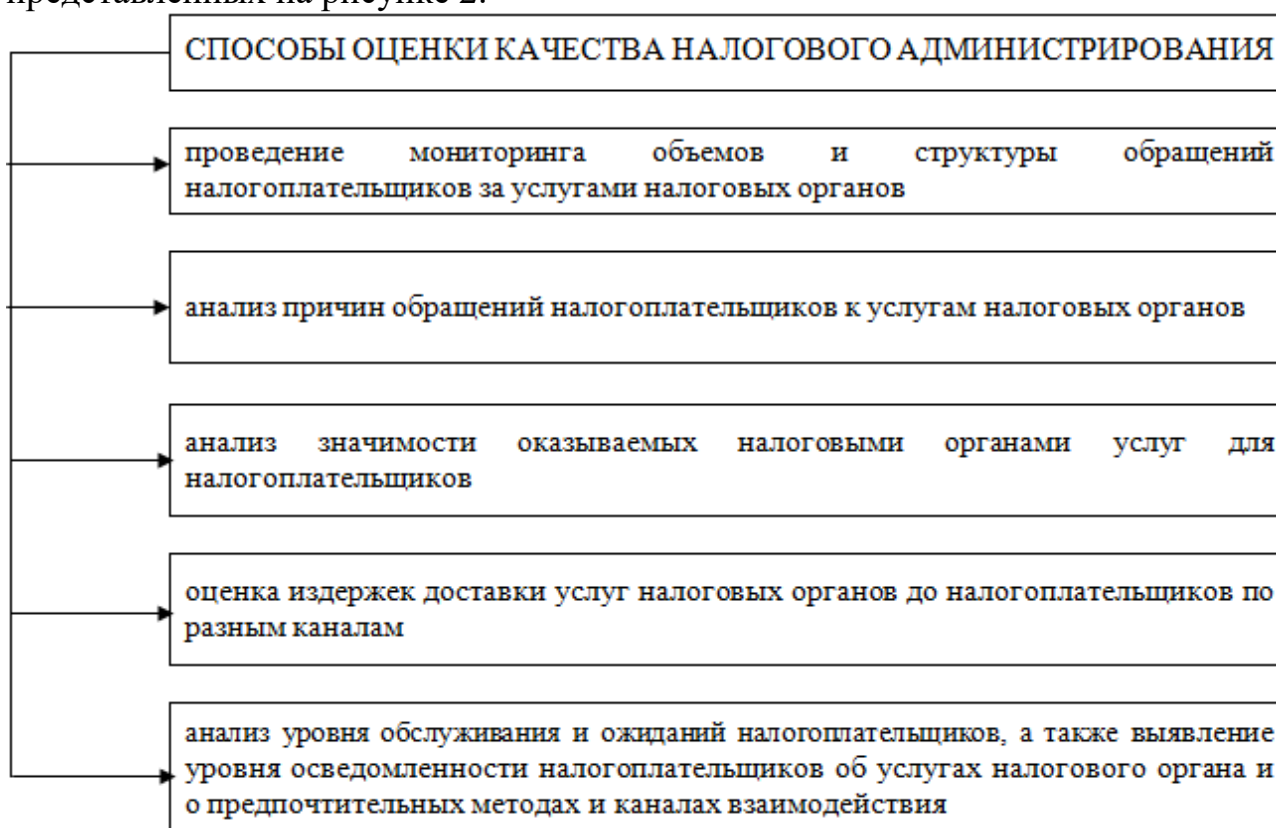


Рис. 2. Способы оценки качества налогового администрирования[1, с. 46]

Таким образом, главная цель внедрения цифровых технологий в процесс налогового администрирования заключается в повышении уровня его качества.

Список использованных источников

1. Анисимова А.А. Качество налогового администрирования в условиях цифровизации экономики: мировой опыт // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. -2022. -№ 16. -С. 35-47.
2. Кукушкин Д.С. Понятие и система принципов налогового администрирования // Финансовое право. -2024. -№ 11. -С. 33-36.
3. Налоговое администрирование // СПС КонсультантПлюс.

НАЛОГОВЫЙ МОНИТОРИНГ КАК ФОРМА ФИСКАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ

Русакова К.В., преподаватель, Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации», Красноярский филиал Финансового университета, г. Красноярск

E-mail: KVRusakova@fa.ru

В Налоговом кодексе Российской Федерации (НК РФ) не дано определение налоговому мониторингу, однако указан его предмет. Налоговый мониторинг является формой налогового контроля, заключающейся в проверке налоговым органом правильности исчисления налоговых платежей налогоплательщиками и налоговыми агентами. В ходе проведения налогового мониторинга налоговый орган получает удаленный доступ к бухгалтерским, налоговым и иным сведениям о деятельности компании-участника.

Участниками налогового контроля в форме налогового мониторинга могут быть не все. Как правило, это крупный бизнес, отвечающий установленным требованиям.

Переход на налоговый мониторинг носит добровольный заявительный характер. Контролю в форме налогового мониторинга посвящен раздел V.2 НК РФ [1].

Налоговый мониторинг, как и любое другое явление, имеет свои преимущества и недостатки. К числу плюсов можно отнести следующие факторы:

- сокращение числа налоговых проверок (камеральных и выездных);
- снижение рисков привлечения к налоговой ответственности за счет взаимодействия с налоговым органом, в том числе по вопросам правильности исчисления налогов;
- улучшение репутации – участие в налоговом мониторинге вызывает доверие контрагентов и инвесторов.

Минусы участия в налоговом мониторинге заключаются в следующем:

- финансово-хозяйственная деятельность участника становится объектом постоянного удаленного контроля со стороны налогового органа, в связи с чем возникает необходимость настройки информационной системы для организации такого взаимодействия;
- к системе внутреннего контроля участника налогового мониторинга предъявляются достаточно высокие требования, она должна быть автоматизирована и функциональна;
- следствием выхода участника из мониторинга является повышенное внимание со стороны налогового органа, что может спровоцировать в отношении налогоплательщика проведение выездной налоговой проверки.

Для того, чтобы стать участником налогового мониторинга, необходимо подать заявление в срок не позднее 1 сентября года, предшествующего году мониторинга. С середины календарного года перейти на налоговый мониторинг невозможно.

Налоговым законодательством определен период проведения мониторинга и ограничивается календарным годом. В случае, если участник налогового мониторинга подал уточненную налоговую декларацию за период, в котором проходил фискальный контроль, проверка может быть продлена, даже после завершения налогового мониторинга. Срок может быть продлен на шесть месяцев в случае уточнений по налогу на добавленную стоимость и акцизам, указанным к возмещению, или же на три месяца – в остальных случаях.

Для участия в налоговом мониторинге, помимо соответствующего заявления, предоставляются следующие документы:

- регламент информационного взаимодействия [2];
- информация о взаимозависимых лицах;
- учетная политика для целей налогообложения на год, в котором подается заявление;
- локальные документы, регламентирующие систему внутреннего контроля [3].

Далее в срок до 1 ноября налоговый орган принимает решение о проведении налогового мониторинга или об отказе в его проведении. Отказ налогового органа возможен в следующих случаях:

- компания не отвечает установленным требованиям (например, по объему полученных доходов, стоимости имущества или же сумме уплаченных налогов и страховых взносов);
- предоставлен неполный пакет документов для участия в налоговом мониторинге;
- несоответствие регламента информационного взаимодействия форме или предъявляемым к нему требованиям;
- система внутреннего контроля не удовлетворяет установленным требованиям к его организации.

В любом случае, положительном или отрицательном решении, налоговый орган даст письменный ответ заявителю в пятидневный срок с момента принятия соответствующего решения. В случае, если налоговый орган еще не успел принять решение, поданное заявление можно отозвать в уведомительном порядке.

Основаниями для прекращения фискального контроля в отношении действующего участника налогового мониторинга являются следующие случаи:

- нарушение участником условий регламента информационного взаимодействия;
- предоставление участником недостоверных сведений;
- отказ или несвоевременное предоставление (два и более раз) участником запрашиваемой налоговым органом информации.

При наличии вышеперечисленных оснований налоговый орган в десятидневный срок с момента выявления соответствующего нарушения в электрон-

ной форме уведомит участника о досрочном прекращении в отношении него онлайн проверок. В свою очередь участник вправе устранить нарушения в десятидневный срок с момента получения соответствующего уведомления налогового органа, дабы предотвратить прекращение проведения налогового мониторинга в отношении него.

Для бизнеса главное преимущество налогового мониторинга заключается в отсутствии в отношении него налоговых проверок со стороны налогового органа. Налоговый орган осуществляет онлайн контроль правильности исчисления и уплаты налогов через удаленный доступ к документам налогового учета и отчетности участника налогового мониторинга. В случае выявления налоговым органом ошибок налогоплательщику направляются письменные рекомендации по их устранению. Это позволяет налогоплательщикам своевременно вносить соответствующие исправления, скорректировав таким образом суммы налогов и взносов.

Налоговый мониторинг вовсе не означает, что налоговый орган не может инициировать налоговые проверки в период его проведения. Налоговый орган проводит фискальную проверку на своей территории исходя из налоговых деклараций (расчетов), пакета предоставленных документов для участия в процедуре налогового мониторинга, а также другой, имеющейся в распоряжении налогового органа, информации о компании-участнике. Кроме того, налоговый орган вправе применять и другие мероприятия налогового контроля: запрашивать дополнительную информацию, поясняющую расчет налогов, привлекать экспертов и специалистов, свидетелей, требовать пояснения и осматривать территорию.

Представляя собой одну из форм налогового контроля, налоговый мониторинг является инструментом для совершенствования государственного управления в сфере налогообложения и, следовательно, повышения конкурентоспособности государственной налоговой политики. Потому можно ожидать, что дальнейшее применение такой формы фискального контроля позволит снизить риски совершения правонарушений и преступлений в сфере налогообложения.

Список использованных источников

1. Анисимова А.А. Качество налогового администрирования в условиях цифровизации экономики: мировой опыт // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. -2022. -№ 16. -С. 35-47.
2. Кукушкин Д.С. Понятие и система принципов налогового администрирования // Финансовое право. -2024. -№ 11. -С. 33-36.
3. Налоговое администрирование // СПС КонсультантПлюс.

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГОВЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Салахова Г. И., студентка 4 курса юридического факультета
Научный руководитель: Ибрагимова Х.А., к.ю.н., доцент кафедры уголовного
права и государственно-правовых дисциплин
Дагестанский государственный университет народного хозяйства
Gulnara.salahova.03@bk.ru

Аннотация: Налоговые преступления представляют собой одну из серьёзных угроз экономической безопасности государства, оказывая значительное влияние на темпы экономического роста страны. Данное исследование направлено на анализ актуальных проблем, связанных с борьбой с правонарушениями, осуществляемыми в сфере налоговых отношений в России. Автор выделяет факторы, способствующие возникновению налоговых преступлений. В ходе исследования выявлены характерные признаки налоговых правонарушений и определены методы их осуществления.

Ключевые слова: налоговые преступления, финансы, бюджет, преступление, неуплата, налог, государство.

Salakhova g. I.

Dagestan State University of National Economy

4th year student of the Faculty of Law

Scientific supervisor: Ibragimova Khanicha Alibuttaevna,

Candidate of Law, Associate Professor of the Department of Criminal Law and Public Law Disciplines

Features of tax crimes at the present stage

Abstract: Tax crimes represent one of the serious threats to the economic security of the state, having a significant impact on the pace of economic growth of the country. This study is aimed at analyzing the current problems related to the fight against offenses carried out in the field of tax relations in Russia. The author identifies the factors contributing to the occurrence of tax crimes. In the course of the study, characteristic signs of tax offenses were identified and methods of their implementation were determined.

Keywords: tax crimes, finance, budget, crime, non-payment, tax, state.

Финансовое благосостояние и экономическая безопасность каждого государства зависят от наличия законопослушных налогоплательщиков, которые полностью и в срок уплачивают налоги и сборы, предусмотренные законодательством, а также своевременно подают в налоговые органы достоверные налоговые декларации.

В современном контексте России одной из ключевых задач органов государственной власти и управления является поддержание правопорядка в области налоговых отношений. В этих отношениях участвуют налогоплательщики и налоговые агенты, противостоящие созданным государственным органам, обладающим обширными полномочиями — налоговым органам.

Тем не менее, на практике во всех государствах наблюдается, что далеко не все граждане готовы добросовестно следовать налоговому законодательству и часто намеренно нарушают его требования. Нарушения налогового законодательства влекут за собой правонарушения, среди которых наиболее опасными являются преступления, приводящие к непоступлению средств в бюджет Российской Федерации. Например, заместитель председателя Следственного комитета генерал-полковник Е. Е. Леоненко утверждает, что в результате налоговых преступлений российский бюджет ежегодно теряет более 58 миллиардов рублей. Он также отмечает, что в период с 2016 по 2020 год налоговая преступность оставалась на относительно стабильном уровне, за исключением незначительного снижения [3.с.76-81].

Налоговые правонарушения являются существенной частью теневой экономики современных стран. Преступления, которые фиксируются государственными органами в рамках налоговой системы Российской Федерации, составляют лишь небольшую долю от общего числа экономических преступлений, совершенных на территории страны. Так, по данным Министерства внутренних дел России за 2022 год, налоговые преступления составили 4,72 % от общего количества зарегистрированных общественно опасных деяний в сфере экономики [2.с.389-395].

В период с 2017 по 2019 годы количество зарегистрированных налоговых преступлений на территории России демонстрировало тенденцию к снижению. Например, в 2017 году было зарегистрировано 8 654 таких правонарушений, а к 2019 году это число уменьшилось до 4 503, что свидетельствует о снижении на 48 %. Это может указывать на позитивные изменения в системе противодействия налоговым правонарушениям.

Однако с 2019 по 2021 год наблюдается изменение тренда: фиксируется рост числа налоговых правонарушений. В 2021 году МВД России зарегистрировало 5 543 таких преступлений, что на 23,1 % больше, чем в 2019 году. В следующем, 2022 году, количество выявленных налоговых преступлений превышало 5,2 тысячи случаев.

Снижение уровня преступности, включая налоговые правонарушения, указывает на улучшение механизмов борьбы с ними и повышения их обнаруживаемости. Тем не менее, второй индикатор, отражающий ситуацию с налоговыми преступлениями в России, — это финансовые потери от таких правонарушений, — показал негативную тенденцию в период с 2015 по 2022 годы. По данным МВД России, при почти двукратном снижении числа налоговых преступлений, материальный ущерб от них существенно возрос. В 2015 году в России было зафиксировано более 9 тысяч налоговых правонарушений, что нанесло ущерб в размере 49,4 млрд руб., тогда как в 2022 году ситуация кардинально изменилась: количество таких преступлений уменьшилось до 5,3 тысяч, но ущерб для государственного бюджета составил уже 81,6 млрд руб.

Налоговые преступления являются составной частью теневой экономики, и, как любая теневая деятельность, они обладают скрытностью и сложностью выявления. В связи с этим несколько специалистов, включая Староверова О. В. и Маилян С. С., подчёркивают, что официальные цифры, демонстрирую-

щие уровень преступности в области налоговых отношений в России, далеки от реального положения дел, с чем трудно не согласиться. В ходе исследования необходимо уточнить причины, которые усиливают скрытый характер налоговых правонарушений и обуславливают потребность в совершенствовании методов их обнаружения.

Таким образом, текущее состояние нормативной и правовой базы, регулирующей налоговые отношения, является одним из факторов, способствующих увеличению налоговых преступлений в стране. Одним из недостатков действующего налогового законодательства является продолжительность периода проверки по факту выявления налогового правонарушения, в течение которого физическое или юридическое лицо имеет шанс устранить следы своих незаконных действий.

Особенностью налоговых преступлений являются объект и предмет преступления. Объектом налоговых преступлений являются общественные отношения в области налоговых платежей и взносов в государственные внебюджетные фонды. Предметом налоговых преступлений выступают денежные средства, не поступившие в бюджетную систему Российской Федерации, что делает пострадавшей стороной государство, то есть Российскую Федерацию. Эта специфика обусловлена экономической сутью налога как части ВВП, который государство изымает для дальнейшего перераспределения через бюджетную систему [4.с.215-220].

Методы совершения налоговых преступлений изменяются в зависимости от изменений налогового и иного законодательства и роста информатизации и цифровизации как самих налогоплательщиков, так и налоговых и других государственных органов.

К способам совершения налоговых преступлений можно отнести:

- Не ведение или уничтожение бухгалтерских записей и других бухгалтерских документов;
- Фальсификация сведений о действительных сделках;
- Использование так называемых "фирм-однодневок", которые регистрируются лишь на короткий срок;
- Задействование аффилированных компаний для уклонения от уплаты налогов;
- Расчеты наличными средствами и финансовыми транзакциями без использования банковских каналов;
- Сопротивление налоговому контролю, проявляющееся в непредставлении налоговой отчетности и отказе от сотрудничества с налоговыми органами;
- Создание цепочек сделок с целью непрозрачности и сокрытия истинных экономических отношений;
- Использование заведомо "пустых" контрактов для создания видимости легитимности сделок;
- Скрытие доходов через подставные компании, которые не выполняют реальных операций;
- Неправомерное применение налоговых льгот и вычетов, на которые предприятие не имеет право;

- Применение сделок с фиктивными контрагентами для завышения затрат и уменьшения налогооблагаемой базы.

Этот список далеко не полный, и существует тенденция к постоянному усовершенствованию способов уклонения от уплаты налогов. Новый перечень методов уклонения от уплаты налогов не всегда актуален благодаря цифровизации и информатизации налоговых органов, а также изменениям в законодательстве.

Налоговым преступлениям посвящены статьи 198–199.4 Уголовного кодекса Российской Федерации. Соответственно, суды, разбирая уголовные дела по этим статьям, опираются на определения налогов, сборов и страховых взносов, представленные в налоговом законодательстве [1].

Совершенствование и усиление методов борьбы с налоговыми преступлениями представляет собой ключевую необходимость и является важнейшим аспектом для укрепления экономической безопасности Российской Федерации, особенно в условиях вызванного санкциями кризиса. Ниже представлены ряд предложений, которые помогут улучшить фискальные механизмы противодействия преступлениям в налоговой сфере:

- Создание единого информационного платформы для координации действий между правоохранительными органами и налоговыми службами, что обеспечит оперативное взаимодействие и будет служить основой для общей базы данных о налоговых правонарушениях в стране;

- Разработка и внедрение региональных программ, направленных на повышение эффективности механизма возмещения ущерба, причиненного налоговыми правонарушениями;

- Введение обязательных курсов повышения квалификации для сотрудников налоговых служб, уделяющих внимание новым методам выявления и расследования налоговых преступлений;

- Формирование общественных инициатив и объединений, занимающихся деятельностью по борьбе с налоговыми правонарушениями;

- Внедрение новых технологий, таких как искусственный интеллект и блокчейн, для повышения прозрачности налоговых операций и более эффективного выявления правонарушений.

Таким образом, изучив сущность, определение и признаки налоговых преступлений, а также причины их возникновения, можно сделать вывод, что налоговые преступления прежде всего характеризуются наличием умысла. Это хорошо спланированные действия, зачастую с привлечением различных консалтинговых фирм, налоговых адвокатов и консультантов, осуществляемые высокими должностными лицами. Налоговые преступления представляют собой сложно контролируемую составляющую экономической системы любого государства, однако масштабы таких преступлений можно существенно снизить за счет улучшения системы налоговых отношений и механизма их регулирования. В процессе исследования было установлено, что рост числа налоговых преступлений в России обусловлен несовершенством законодательной базы и наличием спорных вопросов в уголовно-правовых нормах.

Список использованных источников

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ [Электронный источник]. – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/
2. Левшукова, О. А. Теневизация экономики как дестабилизатор налоговой системы России / О. А. Левшукова, Н. М. Дорошенко, А. А. Платонова // Вестник Академии знаний. 2022. № 51 (4). С. 389-395.
3. Смородина, Е. П. Уклонение от уплаты налогов как угроза экономической безопасности государства / Е. П. Смородина, К. А. Космачев, А. Д. Лукьянов // Цифровая и отраслевая экономика. 2022. № 2 (27). С. 76-81.
4. Староверова, О. В. Борьба с налоговой преступностью в условиях экономического кризиса / О. В. Староверова, С. С. Маилян // Вестник Московского университета МВД России. 2022. № 6. С. 215-220.

УДК 314.18

ВОЗДЕЙСТВИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ПОЛИТИКИ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СТРАНЫ

Селезнева А.С. студентка 3 курса, Липецкого филиала Финансового университета при Правительстве РФ, адрес: 398050, г. Липецк, ул. Интернациональная, 12б, направление «Государственное и муниципальное управление», кафедра «Менеджмент и общегуманитарные дисциплины»

E-mail: arina-korol03@mail.ru

Научный руководитель : Евсин М.Ю. кандидат экономических наук, доцент, Липецкий филиал Финансового университета при Правительстве РФ, адрес: 398050, г. Липецк, ул. Интернациональная, 12б

E-mail: MYEvsin@fa.ru

Аннотация. В современных условиях развития экономическая составляющая страны во многом зависит от проводимой государством демографической политикой. Именно от демографии страны зависит не только состояние рынка труда, но и такие экономические показатели, как совокупный спрос и предложение. Данный аспект повышает актуальность выбранной тематики исследования и доказывает необходимость осуществления дальнейшего поиска путей выхода из наблюдающегося демографического кризиса, который выражается в повышении показателей смертности и снижении показателей рождаемости.

Ключевые слова: демографическая политика, экономическое развитие, трудовая миграция, миграционный прирост, рождаемость, материнский капитал.

Annotation. In modern conditions of development, the economic component of the country largely depends on the demographic policy pursued by the state. It is the demography of a country that determines not only the state of the labor market, but

also economic indicators such as aggregate supply and demand. This aspect increases the relevance of the chosen research topic and proves the need for further search for ways out of the current demographic crisis, which is reflected in an increase in mortality rates and a decrease in birth rates.

Keywords: *demographic policy, economic development, labor migration, migration growth, birth rate, maternity capital.*

В современных условиях развития со стороны исследователей уделяется достаточно большое внимание вопросу установления взаимосвязи между проводимой демографической политикой и экономическими показателями, что обуславливается необходимостью поиска оптимальных решений для устранения наблюдающихся проблем. Так, Д.В. Богданова в своей научной работе установила наличие взаимосвязи между демографическими факторами и показателями экономического развития. В частности, за последние 30 лет в России, не смотря на положительные или отрицательные изменения экономических показателей, наблюдается демографический кризис [1, с.17]. Между тем, демография находится в прямой зависимости от таких показателей, как объем совокупного спроса, показатели рынка труда. Многочисленные демографические проблемы оказывают отрицательное воздействие на экономику страны, в связи с чем, становится актуальным вопрос

Под демографической политикой необходимо рассматривать определенную систему мер, которые реализуются государственными структурами с целью достижения демографических целей, направленных на повышение или сокращение естественного прироста населения страны [2, с.76]. формирования эффективной демографической политики.

В соответствии с данными Федеральной службы государственной статистики оценим зависимость показателя рождаемости от принимаемых мер государственной поддержки, в частности, от введения материнского капитала в 2007 году, а также от распространения действия данной программы поддержки с 2020 года на семьи, в которых появился первый ребенок. На рисунке 1 представлена динамика показателей рождаемости в России в период с 2000 по 2023 год.

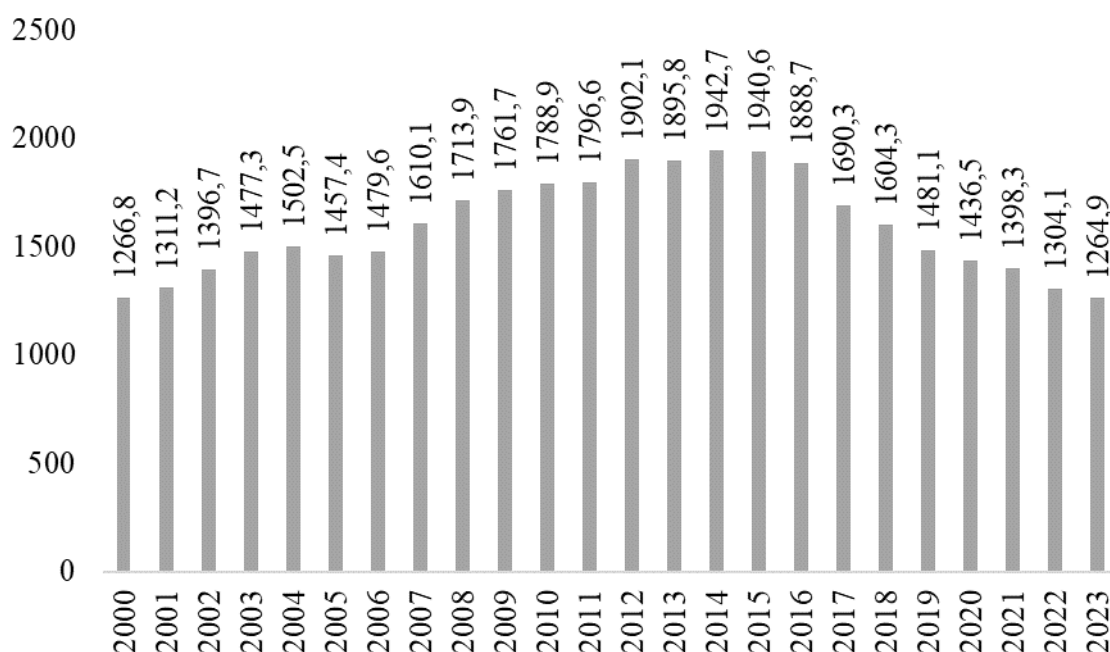


Рисунок 1 – Численность родившихся в России за период с 2000 по 2023гг. до и после введения материнского капитала, в тыс. ед. [3] (источник : составлено автором)

В соответствии с представленными показателями рождаемости в России, следует отметить, начиная с 2005 года наблюдается отрицательная динамика рождаемости, что привело к необходимости совершенствования демографической политики страны. Так, в 2007 году стала действовать программа поддержки семей, в которых появился второй и последующий дети. Сумма материнского капитала составляла на тот период 250 тыс. рублей и могла быть использована родителями на улучшение жилищных условий, на получение образования, на адаптацию и интеграцию в общество детей-инвалидов. Введение материнского капитала способствовало повышению рождаемости к концу 2007 года до уровня 1610,1 тыс. ед., что на 8,86% по сравнению с данными за 2006 год. В последующие года наблюдается положительная динамика рождаемости, показатель которой к 2014 году достиг уровня 1942,7 тыс. ед., что на 20,65% выше, чем в 2007 году. Это доказывает наличие зависимости между показателем рождаемости и принимаемой мерой государственной поддержки в виде материнского капитала. Однако, начиная с 2015 года показатель рождаемости начинает стремительно снижаться, на что повлияло в том числе прекращение индексации материнского капитала. Возобновление индексации началось только в 2020 году, когда действие материнского капитала стало распространяться на семьи, в которых появился первый ребенок. При этом, если родители не получали ранее материнский капитал за рождение детей (если первый ребенок был рожден ранее, чем в 2007 году), то за рождение второго ребенка стало возможным получение общей суммы капитала, которая включала выплату за первого ребенка и за второго ребенка.

Не смотря на обновление программы государственной поддержки в виде материнского капитала и на установление его ежегодной индексации, это не привело к ожидаемым результатам. Уровень рождаемости также стремительно

снижается, достигнув в 2023 году 1264,9 тыс. ед., что ниже уровня рождаемости в 2000 году.

Данная проблема взаимосвязана с тем, что в 20 веке наблюдалось снижение численности людей в детородном возрасте - это связано с демографическими волнами и изменением рождаемости в предыдущие десятилетия. Меньшее количество молодых людей, способных к деторождению, привело к снижению общего числа новорожденных.

В 20 веке в некоторых странах наблюдались демографические волны, такие как послевоенный бум рождаемости (1940-е - 1960-е годы) и последующий спад. В 1990-е годы многих людей охватили экономические трудности и неопределенности, возникшие после распада Советского Союза. Это сказалось на планировании семьи: многие люди не чувствовали себя способными материально обеспечивать детей, что также приводило к увеличению числа аборт. Увеличение числа аборт значительно уменьшило уровень рождаемости, что в долгосрочной перспективе привело к уменьшению численности населения.

Поражения и экономические трудности, охватившие страны в разные исторические периоды, привели к уменьшению числа младших поколений, которые в возрасте 20-30 лет становятся родителями в 21 веке. В 21 веке наблюдается тенденция к увеличению возраста первой беременности, что также влияет на общую рождаемость. Более поздние беременности приводят к снижению общего числа детей, которые могут быть рождены женщинами в течение их фертильного возраста. Совокупность данных факторов привела к ухудшению экономической обстановки в стране, высокому уровню инфляции, высоким ставкам по кредитам, что не дает молодым семьям завести ребенка.

Проводимая на сегодняшний день демографическая политика в РФ разрабатывается на основании Указа Президента РФ от 07 мая 2024 года №309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года» и ставит перед собой цели, ориентированные на увеличение продолжительности жизни населения, повышение уровня рождаемости, сохранение и укрепление здоровья граждан страны и, как следствие, улучшение демографической ситуации в целом.

Среди основных направлений проводимой политики можно обозначить такие, как:

- ориентация на курс расширенного воспроизводства населения с закреплением правильных социальных установок, в частности, пропаганда здорового образа жизни. В частности, увеличение коэффициента рождаемости к 2030 году до 1,6, а к 2036 году до 1,8 преимущественно за счет рождения третьего и последующего детей (повышение количества многодетных семей) [4];

- сокращение уровня смертности и повышение продолжительности жизни населения до 78 лет к 2030 году и до 81 года к 2036 году [4];

- укрепление института семьи посредством снижения количества бракоразводных процессов, а также за счет создания комфортных условий для создания и существования семьи;

- ориентация на сбалансированность половозрастной структуры населения, что позволит создать климат для формирования семьи, что окажет положительное воздействие на показатель воспроизводства;

- проработка стратегии, направленной на активизацию трудового потенциала регионов, что окажет положительное воздействие не только на качество человеческого капитала, но и в определенной степени сократит уровень миграционных процессов, в частности утечку молодых специалистов за границу [5, с.21].

В качестве примера государственных программ поддержки трудового потенциала регионов, можно обозначить такой проект, как «Дальневосточный гектар», который ориентирован на безвозмездное предоставление земли на Дальнем Востоке с целью повышения качества жизни населения. Помимо этого, действует программа «Гектар в Арктике», которая направлена на повышение освоения жителями страны Арктической зоны. На рисунке 2 представ динамику миграции населения на Дальний Восток в связи с действием программы «Дальневосточный гектар».

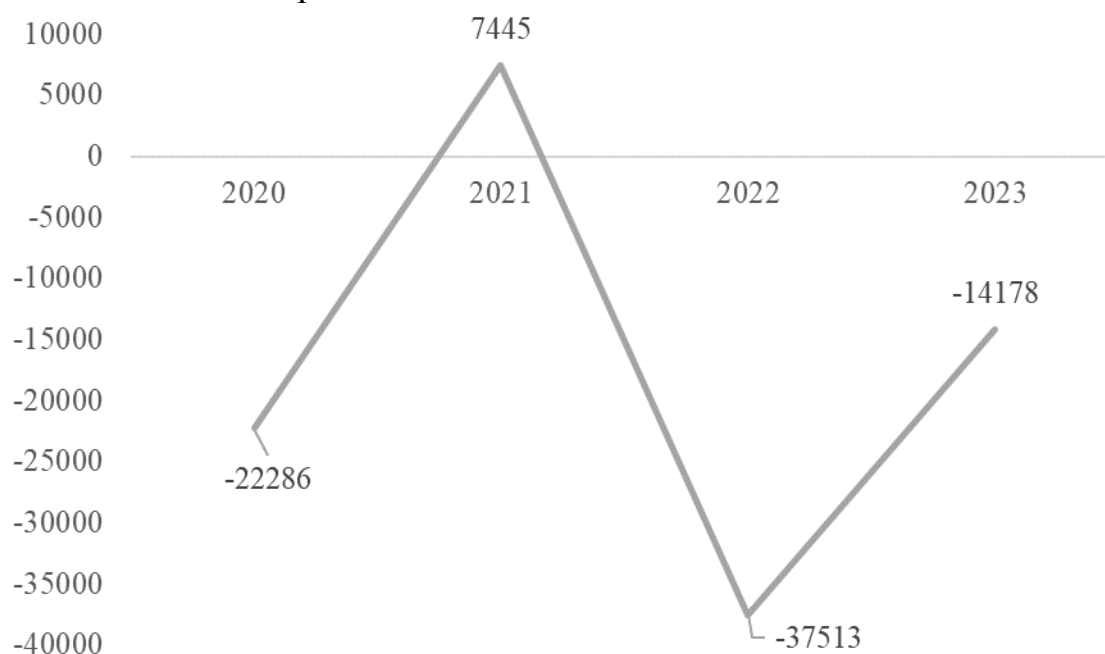


Рисунок 2 – Миграционный прирост населения в Дальневосточном Федеральном округе за 2020-2023гг., чел. [3] (составлено автором)

На основании представленного рисунка 2, можно отметить, что в 2021 году в Дальневосточном Федеральном округе наблюдается положительный миграционный прирост в размере 7 445 чел., что обусловлено интересом людей к таким государственным проектам, как «Дальневосточный гектар», «Дальневосточная ипотека» и др. Наибольший прирост отмечается в Якутии, Камчатском и Хабаровском крае, Сахалинской области и Чукотском Автономном округе. В 2022 году в Дальневосточном Федеральном округе отмечается миграционный отток в 37 513 чел., а к 2023 году данный отток удалось сократить, до 14 178 чел. за счет трудовой миграции населения в Якутию, Камчатский край и Чукотский автономный округ (рисунок 3). Таким образом, в Якутию мигрировало в

2023 году 753 чел., в Камчатский край 687 чел., а в Чукотский автономный округ около 150 человек.

По данным Издания Федерального Собрания РФ на начало 2024 года в регионы Дальнего Востока мигрировало более 1,2 тыс. человек. При этом, среди наиболее популярных государственных проектов мигранты выбирают «Дальневосточная ипотека», «Дальневосточный квартал» и «Дальневосточный гектар».

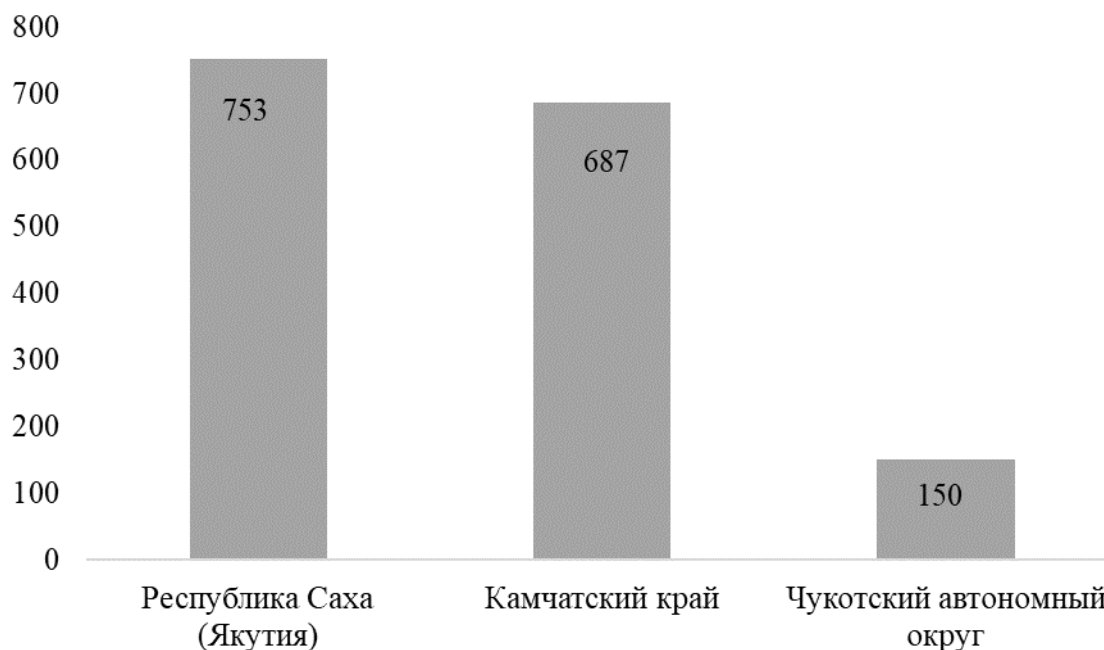


Рисунок 3 – Миграционный прирост населения в регионы Дальневосточного Федерального округа за 2023 год, чел. [3] (источник: составлено автором)

Таким образом, прослеживается прямая зависимость между демографическими показателями, показателями социально-экономического развития и инструментами поддержки государства, так как повышение численности населения Дальневосточного Федерального округа позволит не только освоить новые территории, но и приведет к повышению таких экономических показателей, как ВВП, ВРП и др., при этом наличие трудовых ресурсов приведет к сокращению безработицы в регионах.

Особо значимая роль в рамках ранее выявленных направлений демографической политики страны отводится созданию и поддержанию морально-правовых семейных норм, позволяющих привить подрастающему поколению верное понимание семейных ценностей и традиций [6, с.110]. Здесь также уделяется повышенное внимание мероприятиям, связанным с созданием условий для улучшения качества жизни семьи, в том числе, решение жилищных вопросов, развитие социальной инфраструктуры.

Экономическая составляющая в обозначенном направлении исследования находится в прямой зависимости от условий функционирования рыночной экономики, в частности регионального перераспределения населения, что обуславливается уровнем развития региональных рынков труда, наличием жилищных

условий и состоянием здоровья населения. Нарушить процесс данного перераспределения могут такие факторы, как экологические проблемы, политические волнения и национальная нестабильность.

Проработка дальнейших направлений совершенствования демографической политики РФ требует от исследователей более детального изучения демографических особенностей каждого региона страны, в том числе анализ показателей смертности и рождаемости, как основных индикаторов воспроизводства населения.

Список использованных источников:

1. Богданов Д.В. Взаимосвязь демографических факторов и экономического развития России: ретроспективный анализ // Путеводитель предпринимателя. - 2023. - Т. 16. - № 2. - С. 17-22.
2. Шепелев М.И., Панькина Н.С. Демографические процессы как фактор влияния на экономический рост в России // Вопросы отраслевой экономики. - 2023. - № 4 (4). - С. 74-86.
3. Официальный сайт Федеральной государственной статистики [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/12781> (Дата обращения 25.10.2024).
4. Указ Президента Российской Федерации от 07.05.2024 г. № 309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/50542> (Дата обращения 25.10.2024).
5. Куц П.А., Питеркина М.В. Влияние изменения демографической структуры на экономический рост // Сборник статей XV Международного научно-исследовательского конкурса. - Пенза, 2023. - С. 20-22.
6. Филобок М.А. Демографический вызов: влияние старения населения на экономику страны // Мировая наука. - 2024. - № 1 (82). - С. 110-113.

УДК 37.01

ОПТИМИЗАЦИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ФОРМ РАБОТЫ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Соловьева Ю.А., преподаватель, Красноярский финансово-экономический колледж – Красноярский филиал Финуниверситета, г. Красноярск
E-mail: julia1232@mail.ru

Аннотация. В статье проанализированы негативные последствия информатизации и цифровизации в сфере образования, продемонстрировано их отрицательное влияние на качество знаний, умений и навыков студентов, снижение уровня когнитивных, творческих способностей. Предложены возможные пути решения проблемы.

Ключевые слова: цифровизация, информатизация, образовательные технологии, аналитические навыки, критическое мышление, искусственный интеллект, чат GPT, учебная мотивация, академическая этика.

Annotation. The article analyzes the negative consequences of informatization and digitalization in the field of education, demonstrates their negative impact on the quality of knowledge, skills of students, and a decrease in the level of cognitive and creative abilities. Possible ways of solving the problem are suggested.

Keywords: digitalization, informatization, educational technologies, analytical skills, critical thinking, artificial intelligence, GPT chat.

Цифровизацию и информатизацию принято рассматривать как позитивные явления, свидетельствующие об общественном прогрессе, их принято считать важнейшими государственными задачами, требующими оперативной реализации. Однако общество уже успело столкнуться и с негативными проявлениями цифровизации, в частности, в сфере образования. Именно поэтому изучение оборотной стороны данных явлений позволит обеспечить их большую эффективности, минимизируя вредоносные последствия.

В настоящее время организация и планирование учебных занятий требует постоянного совершенствования педагогического и методического инструментария. С одной стороны, современный студент – это пресытившийся информацией, в том числе развлекательным контентом, «обитатель» интернета, которого сложно удивить, а следовательно, и замотивировать, заинтересовать учебной дисциплиной. Это требует педагогической смекалки в поиске новых форм работы, способных активизировать познавательную деятельность обучающихся. Презентации, видеоматериалы, игры – интерактивные формы работы уже не позволяют достичь прежних эффектов. С другой стороны, в условиях всеобщей цифровизации и доступности информации студенты все чаще прибегают к использованию «информационных суррогатов» – недостоверной, примитивной информации, которая не подвергается ни анализу, ни критической оценке со стороны обучающегося. Более того, современные технологии позволяют даже выполнение сложных аналитических, творческих заданий отдать на откуп технологиям. Студенты все чаще находят возможности минимизировать интеллектуальные энергозатраты, сводя процесс обучения к копированию информации из интернета. Все это свидетельствует о необходимости расширения спектра применяемых методик.

Так, например, преподавательское сообщество всерьез обеспокоено распространением такой технологии, как чат GPT, представляющей собой инструмент (чат-бот) искусственного интеллекта для автоматического создания текста [1]. Любой педагогический порыв может быть сведен к нулю, ведь ответ на любое творческое задание может быть сгенерировано искусственным интеллектом – при этом, проверить оригинальность ответа и идентифицировать такой «суррогат» достаточно сложно. Это грозит деградацией аналитических навыков и когнитивных способностей студентов, оскудения воображения.

Поиск выхода из ситуации может поставить педагога на распутье при выборе «оружия» в борьбе за умы студентов: запрет и контроль, ограничения на использование, совершенствование заданий, повышение собственной цифровой грамотности, овладение навыками идентификации «учебного суррогата» и т.п. Однако истина, как всегда, где-то посередине и эффективным будет комплексный подход.

Во-первых, необходима организация цифрового обучения преподавателей с целью раскрытия сущности, механизма работы искусственного интеллекта, чтобы сформировать у преподавателя ясное представление о его возможностях [2]. Это позволит, с одной стороны, приобрести навыки идентификации сгенерированных студенческих работ, выявлять «студенческие суррогаты», тем самым реализуя ограничительно-запретительный, императивный подход. С другой стороны, позволит самому преподавателю совершенствовать свой методологический инструментарий, умело используя все возможности новых технологий, прочно вошедших в нашу жизнь. Например, чат GPT позволяет активно применять визуализацию как инструмент закрепления пройденного материала при одновременном развитии когнитивных способностей через активизацию фантазии. Так, имеется успешный опыт апробирования задания по тематике Блокады Ленинграда – генерация изображения музейной экспозиции, посвященной данному историческому событию, с акцентом на центральный элемент экспозиции – выбранную студентом вещь, предмет, имеющих яркое ценностно-символическое значение в историческом контексте.

В продолжение карательной стороны взаимодействия с искусственным интеллектом в учебной среде, установление жестких запретов на применение чатов GPT при одновременном наличии навыков выявления таких «учебных правонарушений» со стороны преподавательского сообщества может применяться одновременно с юридическими санкциями – дисциплинарные взыскания в отношении студентов, вплоть до отчисления (такая практика реализуется, например, во Франции [1]).

Однако, применение исключительно карательных механизмов еще никогда не приносило должного результата. Запреты и ограничения также демонстрируют свою неэффективность в среде подрастающего поколения с его психологическими особенностями в виде юношеской категоричности, неумного любопытства, нигилистического настроения, стремления попирать социальные нормы, а также в условиях слабой контролируемости информационной интернет-сферы, в целом.

В связи с вышеизложенным на первый план выходит не метод «кнута», а метод «пряника» - формирование позитивной социальной ответственности в студенческой среде через привитие нравственных ценностей и воспитание в духе академической этики. Прежде всего, психологической и педагогической наукой давно установлено, что залогом эффективного взаимодействия со студентами, установления контакта и доверительных отношений преподавателя с обучающимися является заблаговременное обнародование «правил игры» - установление и донесение до студентов четких норм поведения в начале образовательного процесса. Действительно, студенты реже нарушают даже самые

жесткие запреты, если они изначально были озвучены, а неясность правил поведения, лабильность поведения порождает брожение умов и колебания в студенческих настроениях. В данном контексте важно еще в начале учебного пути озвучить студентам нормы этичного поведения, моральные принципы в научном сообществе, раскрыть понятие «академической непорядочности», в том числе, недопустимость фальсификации, фабрикации, плагиата, а также ориентированность на новизну научного знания. При этом, особо стоит уделить внимание простраиванию причинно-следственных связей между нарушением академической этики и его последствиями. В частности, с учетом психологических возрастных особенностей студентов – поиск собственной идентичности, связанная с этим акцентуация на персональных интересах, потребностях – важно объяснить, что нарушение запрета на применение чата GPT вредно, прежде всего, для самого обучающегося, т.к. негативно сказывается на его интеллектуальном развитии, влечет ослабление когнитивных способностей, снижает качество обучения, в целом дисфункционально действует на личность – что особенно актуально в современный «век лени и праздности», недостатка мотивации, склонности к продолжительному бездействию, культ гедонизма.

Между тем, очень важно, выделять время для подобного нравственного просвещения и воспитания не только в рамках учебных дисциплин, но и проводить отдельные занятия, в рамках которых обучающиеся смогут не только сформировать комплексное понимание академической этики, но и отработать навыки на практике, в частности, через решение кейсов, проблемных ситуаций. Подобное видение органично вписывается и в современный личностно-ориентированный подход в образовании, т.к. направлен на формирование морального фундамента студента, а также навыков soft-skills [5].

В заключение можно сделать вывод, что чатGPT и искусственный интеллект прочно и бесповоротно вошли в нашу жизнь, поэтому первостепенная задача - научиться умело использовать данный инструмент, избегая обеих крайностей – демонизации и неограниченного бесконтрольного использования в ущерб личностному развитию. Сфера образования не исключение: задача педагогов как «модераторов» процесса обучения применить достоинства чата GPT, минимизируя недостатки. Действительно, чат GPT обладает массой достоинств. Во-первых, позволяет преодолеть «боязнь чистого листа», становясь первой ступенью к творческому познавательному процессу студента. Во-вторых, данная технология обеспечивает поиск большого массива информации, что позволяет рационально распределить интеллектуальные силы, направив их на более тщательный и качественный анализ данных. При этом, важно помнить, что в процессе развития, устав от информационного перенасыщения в погоне за безграничной эрудицией и всеобъемлющей экспертностью, общество пришло к осознанию необходимости не только расширения знаний, но, что более важно, их углублению. В данном контексте именно чатGPT станет оптимальным маркером псевдоэнциклопедизма, выступая эффективным инструментом качественного интеллектуального развития.

Список использованных источников

1. Гаркуша Н. С. Педагогические возможности ChatGPT для развития когнитивной активности студентов / Н. С. Гаркуша, Ю. С. Городова // Профессиональное образование и рынок труда. 2023. Т. 11, № 1 (52). С. 6–23.
2. Сизова, В. В. Использование чата GPT в образовательном процессе / В. В. Сизова, А. Е. Шабанова // Социально-педагогические вопросы образования и воспитания : Материалы II Всероссийской научно-практической конференции, Чебоксары, 24 июня 2024 года. – Чебоксары: ООО "Издательский дом "Среда", 2024. – С. 42-45. – EDN EELIOT.
3. Загорская А.В. Применение GPT-чата в научном исследовании: возможности и ограничения / А.В. Загорская // Строительное производство. – 2023. – №3. – С. 41–48. – DOI 10.54950/26585340_2023_3_41. – EDN GWTFGC.
4. Полегашко К.Р. Использование чат-бота GPT в педагогике: преимущества, особенности и риски / К.Р. Полегашко // Вестник Пермского государственного гуманитарно-педагогического университета. Серия: Информационные компьютерные технологии в образовании. – 2023. – №19. – С. 127–133. – DOI 10.24412/2222-7520-2023-1-128-133. – EDN KGHBBH.
5. Матвеев, А. А. Навык софт скиллс как навык 21 века / А. А. Матвеев // Прикладная электродинамика, фотоника и живые системы - 2021 : VIII Молодежная международная научно-техническая конференция молодых ученых, аспирантов и студентов, Казань, 08–10 апреля 2021 года. – Казань: ИП Сагиева А.Р., 2021. – С. 531-533. – EDN EENXCD.

Сундиева А.А.

УДК 316.4

ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КАК ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ ГОСУДАРСТВА

Сундиева А.А., студентка 2 курса магистратуры по направлению «Юриспруденция» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: sundieva@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В статье рассматривается демографическая политика как важное направление социальной политики государства. Раскрывается струк-

тура демографической политики, включающая концепцию, цели и программы реализации. Подчеркивается, что демография оказывает серьезное влияние на увеличение продолжительности жизни населения, сокращение уровня смертности, рост рождаемости, регулирование внутренней и внешней миграции, сохранение и укрепление здоровья населения и улучшение на этой основе демографической ситуации в стране.

Ключевые слова: рождаемость, демографическая ситуация, демографическая политика, укрепление здоровья.

Annotation. The article considers demographic policy as an important direction of the state's social policy. The structure of demographic policy is revealed, including the concept, goals and implementation programs. It is emphasized that demography has a serious impact on increasing the life expectancy of the population, reducing the death rate, increasing the birth rate, regulating internal and external migration, preserving and strengthening public health and improving the demographic situation in the country on this basis.

Key words: birth rate, demographic situation, demographic policy, health promotion.

Укрепление демографической ситуации в стране имеет ключевое значение для обеспечения устойчивого экономического и социального развития. Без стабильного воспроизводства населения невозможно обеспечить преемственность поколений, поддержание трудового потенциала и сохранение социальной стабильности.

Целями демографической политики в Российской Федерации являются увеличение продолжительности жизни населения, сокращение уровня смертности, рост рождаемости, регулирование внутренней и внешней миграции, сохранение и укрепление здоровья населения и улучшение на этой основе демографической ситуации в стране.

Эти цели определены Концепцией демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года, утверждённой Указом Президента РФ от 09.10.2007 №1351. [1].

Указ Президента Российской Федерации «О национальных целях развития Российской Федерации до 2030 года» определил следующие национальные цели:

- сохранение населения, здоровье и благополучие людей;
- возможности для самореализации и развития талантов;
- комфортная и безопасная среда для жизни;
- достойный, эффективный труд и успешное предпринимательство;
- цифровая трансформация [1].

В последние годы Россия столкнулась с серьезными демографическими вызовами, обусловленными целым рядом факторов.

Среди них – экономическая нестабильность, социальные проблемы, а также трансформация общественного менталитета и ценностных ориентиров. Решение накопившихся демографических проблем требует от государства комплексного и долгосрочно ориентированного подхода

Основными задачами демографической политики являются:

- сокращение уровня смертности не менее чем в 1,6 раза, прежде всего в трудоспособном возрасте от внешних причин;
- сокращение уровня материнской и младенческой смертности не менее чем в 2 раза, укрепление репродуктивного здоровья населения, здоровья детей и подростков;
- сохранение и укрепление здоровья населения, увеличение продолжительности активной жизни, создание условий и формирование мотивации для ведения здорового образа жизни;
- повышение уровня рождаемости (увеличение суммарного показателя рождаемости в 1,5 раза) за счёт рождения в семьях второго ребёнка и последующих детей;
- укрепление института семьи, возрождение и сохранение духовно-нравственных традиций семейных отношений;
- привлечение мигрантов в соответствии с потребностями демографического и социально-экономического развития, с учётом необходимости их социальной адаптации и интеграции.

Реализация демографической политики в РФ реализуется в следующих направлениях:

- продвижение в решения международных организаций, которые занимаются вопросами миграции и демографии, положений, которые отвечают приоритетам политики РФ в данных сферах;
- ведение учета демографической ситуации в региональных и федеральных программах социально-экономического развития страны;
- концентрацию материальных и финансовых ресурсов на осуществлении приоритетных положений политики с учетом применения бюджетов субъектов РФ, средств федерального бюджета, привлечение дополнительных внебюджетных поступлений, в том числе средств международных организаций;
- объединение усилий общественных и государственных организаций, которые направлены на разработку однонаправленных подходов к разработке демографического поведения и целей для укрепления и сохранения демографического потенциала Российской Федерации;
- разработку региональных и федеральных планов программ и действий по достижению определенных результатов в области основных задач, которые поставлены в данной сфере, включая сроки исполнения и реализации;
- координацию действий исполнительных и законодательных органов на муниципальном, региональном и федеральном уровнях, которые направлены на стабилизацию демографической ситуации.

Принципиальная особенность демографической политики заключается в воздействии на динамику демографических процессов не прямо, а опосредованно, через демографическое поведение, через принятие решений в сфере брака, семьи, рождения детей, выбора профессии, сферы занятости, места жительства. Меры демографической политики воздействуют как на формирование демографических потребностей, обуславливающих специфику демографического поведения, так и на создание условий для их реализации. Особую сложность демографической политике как части социального управления придает необходимость учитывать и согласовывать интересы разных уровней, индивидуальных, семейных, групповых и общественных; локальных, региональных и общегосударственных; экономических, социально-политических, экологических и этнокультурных; ближайших, среднесрочных и долгосрочных.

Основные направления демографической политики включают государственную помощь семьям с детьми, создание условий для сочетания родительства с активной профессиональной деятельностью, снижение заболеваемости и смертности, увеличение продолжительности жизни, улучшение качественных характеристик населения, регулирование миграционных процессов, урбанизации и расселения, социальную поддержку инвалидов, пожилых и нетрудоспособных и т.п. Эти направления должны быть согласованы с такими важными сферами социальной политики, как занятость, регулирование доходов, образование и здравоохранение, профессиональная подготовка, жилищное строительство, развитие сферы услуг, социальное обеспечение.

В последние годы наблюдается важная тенденция – рост численности и доли населения моложе трудоспособного возраста, то есть детей и подростков. С 2010 по 2023 годы этот показатель увеличился на 17,9%. Это во многом связано с двумя ключевыми факторами. Во-первых, в активный репродуктивный возраст вступило достаточно многочисленное поколение, рожденное в 1980-х годах. Во-вторых, большую роль сыграла реализация с 2007 года федеральных мер демографической политики – в частности, выплаты материнского капитала на второго и последующих детей. Это стало мощным стимулом для многих семей решиться на рождение еще одного или даже нескольких детей.

По нашему мнению, одним из направлений улучшения демографической политики может стать мера поддержки молодых семей в нашей стране. Сегодня они в основном распространяются на семьи, в которых уже есть дети. Необходимо расширить охват государственной поддержки, распространив ее и на молодые семьи, которые только планируют рождение ребенка. Это укрепит социальный статус молодых семей, повысит их уверенность в завтрашнем дне. В итоге мы получим более стабильную демографическую ситуацию в стране.

Президент России В. В. Путин отметил «Сбережение народа России — наш высший национальный приоритет. Этим приоритетом определяются все положения обновленной Конституции о защите семьи, о важнейшей роли родителей в воспитании детей, об укреплении социальных гарантий, развитии экономики, образования и культуры».

Для повышения рождаемости в России реализуются меры поддержки:

1. Продлить до 2030 года действие Федерального закона от 03.07.2019 №157-ФЗ «О мерах государственной поддержки семей, имеющих детей, в части погашения обязательств по ипотечным жилищным кредитам (займам) и о внесении изменений в статью 13.2 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» при рождении третьего или последующих детей, расширить направления использования средств на улучшение жилищных условий в соответствии с направлениями материнского (семейного) капитала, обеспечить ежегодную индексацию субсидии не ниже уровня инфляции; рекомендовать органам власти субъектов РФ с суммарным коэффициентом рождаемости ниже 1,7 ребенка на женщину ввести региональную субсидию в размере не менее 550 тыс. рублей с тем, чтобы общая сумма федеральной и региональной субсидий составляла не менее 1 млн рублей;

обеспечить софинансирование расходов региональных бюджетов на реализацию меры из федерального бюджета. Ее можно реализовать как альтернативу выделения многодетным семьям бесплатно в собственность земельных участков для строительства дома или дачи.

2. Альтернативой данной меры может стать введение многодетного (отцовского) капитала в размере 1 млн рублей, который предоставляется при рождении (усыновлении) третьего или последующих детей в одной семье по аналогии с материнским (семейным) капиталом.

3. Расширить направления использования средств материнского капитала для многодетных семей:

- на ежемесячные выплаты на детей до 18 лет в размере прожиточного минимума на ребенка при среднедушевом доходе не выше двух региональных прожиточных минимумов на человека в месяц;
- приобретение семейного автомобиля отечественного производства;
- коммерческий найм жилья, если семья стоит в очереди на улучшение жилищных условий. Реализация данной меры не потребует дополнительных средств из федерального бюджета.

4. Реализовать льготную программу обучения для детей из многодетных семей в образовательных организациях СПО и вузах.

Это может предусматривать финансирование из средств федерального бюджета части стоимости обучения в размере 75%.

5. Освободить многодетные семьи от налога на единственное имущество — земельный участок размером до 1 га, квартиру, дом, дачу, автомобиль или другие автотранспортные средства личного пользования.

6. Увеличить стандартный налоговый вычет на детей при исчислении НДФЛ до 0,5 прожиточного минимума на первого ребенка, 1 прожиточного минимума на второго и 2 прожиточных минимумов на каждого ребенка в многодетных семьях.

7. Ввести выплату универсального пособия на каждого ребенка в многодетной семье до достижения возраста 17 лет в размере 0,5 прожиточного минимума без учета нуждаемости и «нулевого» дохода.

8. Освободить от платы за посещение дошкольных государственных и муниципальных образовательных организаций семьи с тремя и более детьми. 9. Снизить пенсионный возраст для многодетных отцов на один год на каждого ребенка, но не более 5 лет.

10. Увеличить ежемесячное пособие до размера прожиточного минимума для всех беременных женщин, которые встали на учет в ранние сроки беременности, без учета нуждаемости.

11. Внести изменения в Федеральный закон от 26.02.1997 №31-ФЗ «О мобилизационной подготовке и мобилизации в Российской Федерации» о предоставлении отсрочки от призыва на военную службу по мобилизации гражданам, имеющим на иждивении трех и более детей в возрасте до 16 лет. Понимая важность крепкой семьи для государства, как фундаментальной основы устойчивости демографической политики государства, во всех институтах власти от политико-правовых до социально-педагогических разрабатываются и внедряются многочисленные программы, нацеленные на укрепление института семьи и брака, повышения рождаемости в стране.

В современном мире ставятся новые задачи по широкому использованию современных интеллектуальных методов анализа больших данных для адресного предоставления государственной поддержки матерям-одиночкам и молодым семьям, находящимся в трудном жизненном положении [2].

Стабилизация демографической ситуации в стране является одним из первоочередных направлений государственной политики, обусловленной неразрывной связью демографии с социально-экономическими процессами в государстве. Стабильная демографическая ситуация служит обязательным условием для эффективного функционирования государства в социальной и экономической сферах. Прогнозирование демографических показателей позволяет государству анализировать проблему старения населения и прогнозировать состояние рынка труда [3].

Список использованных источников

1. Указ Президента РФ от 07.05.2018 № 204 (ред. от 21.07.2020) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» [Электронный ресурс] / Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Перстенева Н.П., Скрылева Д.Д. Концептуальные подходы к статистическому изучению демографических процессов в странах БРИКС // Российская наука: актуальные исследования и разработки : сб. науч. ст. XI Всерос. науч.-практ. конф., Самара, 25 февр. 2021 г. Самара : Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2021. С. 98-101. DOI: 10.46554/Russian.science-2021.02-2-98/101.

3. Чистяков В.В., Ястребова Е.В. Цифровая трансформация пенсионного обеспечения в России // Пробелы в российском законодательстве. 2024. Т. 17. № 6. С. 109–115. DOI: 10.33693/2072-3164-2024-17-6-109-115. EDN: FMPBJG.

ВОПРОСЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ ТЕРМИНАЛОВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Талипова Н.Т., к.э.н., и.о. профессор кафедры «Международная экономика и бизнес», Ташкентского филиала РЭУ им.Г.В. Плеханова, г. Ташкент
E-mail: nigoratal@gmail.com

Гулямова А.Л., PhD, ст. преп. кафедры «Международная экономика и бизнес», Ташкентского филиала РЭУ им.Г.В. Плеханова, г. Ташкент
E-mail: anoragulyamova7@gmail.com

Аннотация. Данная работа посвящена исследованию эффективности использования платежных терминалов в Республике Узбекистан. Авторами был проведен анализ функционирования платежных терминалов, определена их роль в современной финансовой инфраструктуре страны и выявлены факторы, влияющие на эффективность их использования. В работе рассматриваются технологические аспекты, вопросы безопасности, а также уровень удовлетворенности пользователей. Полученные результаты могут быть использованы для оптимизации функционирования платежных терминалов, а также для разработки рекомендаций по улучшению качества финансовых услуг в Республике Узбекистан.

Ключевые слова: платежные терминалы, эффективность, финансовая инфраструктура, технологии платежей, безопасность, финансовые услуги, использование технологий.

В современном динамичном мире, где цифровые технологии играют ключевую роль в повседневной жизни, вопросы эффективности и оптимизации финансовых операций становятся актуальными для обеспечения удобства и безопасности пользователей. В данном исследовании мы фокусируем внимание на использовании платежных терминалов в контексте Республики Узбекистан. Платежные терминалы представляют собой важный элемент финансовой инфраструктуры, играя роль посредника между потребителями и финансовыми услугами. Анализ эффективности их использования не только затрагивает технологические аспекты, но и поднимает вопросы безопасности, удовлетворенности пользователей, а также перспективы развития этого сегмента в контексте узбекской экономической среды [1]. Полученные в результате исследования выводы и рекомендации могут служить основой для оптимизации функционирования платежных терминалов и улучшения качества финансовых услуг в Республике Узбекистан.

Анализ эффективности платежных терминалов, развернутый в контексте Республики Узбекистан, выявил интересные динамики в их функционировании.

Исследование, проведенное на примере одного из банков страны, позволило проанализировать влияние увеличения количества установленных платежных терминалов на их общую эффективность.

Распространение платежных терминалов как средства облегчения финансовых операций среди пользователей предоставляет уникальную возможность изучения динамики их воздействия на банковскую систему. Однако, наше исследование выявило, что с увеличением количества технологических решений, эффективность их в начале использования начала снижаться.

Анализ реальных значений показателей показал, что сумма выручки на единицу установленных платежных терминалов, банкоматов и инфокиосков в 2019 году составила 219,49 млн. сумов, в последующие годы и даже в конце 2023 года она снижалась, хотя, хотя количество установленных платежных терминалов, банкоматов и инфокиосков киосков увеличилось вдвое, их эффективность не достигла уровня 2019 года (рис. 1).

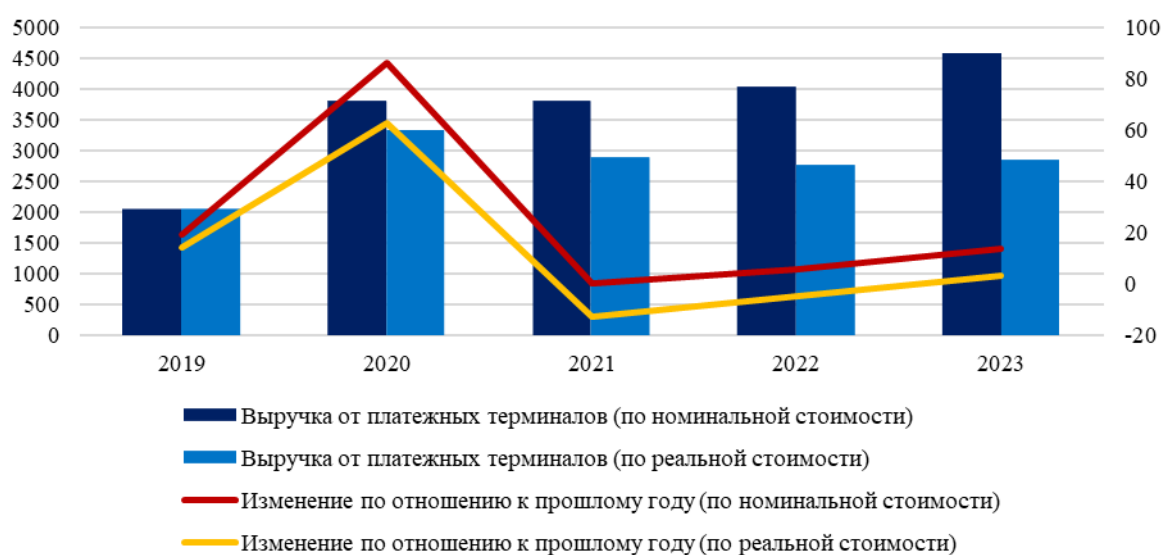


Рис.1. Динамика выручки от платежных терминалов [2]

Анализ эффективности платежных терминалов в частном банке показывает, что поступления, полученные через платежные терминалы, в 2023 году удвоились по сравнению с 2019 годом. За последние пять лет также наблюдается годовой рост, и даже в 2020 году поступления через платежные терминалы выросли на 86,16% по сравнению с 2019 годом. Но из-за влияния пандемии в 2021 и 2022 годах рост по сравнению с предыдущим годом составил 0,32 и 5,88 процента соответственно.

Если проанализировать показатели в реальных ценах по сравнению с ценами 2019 года, то хотя сумма поступлений через платежные терминалы увеличилась в 1,4 раза, рост по годам в отдельные годы отрицательный. В частности, сумма доходов, полученных через платежные терминалы, в 2021 и 2022 годах уменьшилась на -12,92 и -4,70 процента соответственно по сравнению с предыдущими годами.

Эффективность на единицу платежных терминалов, банкоматов и инфокиосков, установленных банками, снизилась только в 2021 и 2022 годах. Только

в 2023 году ситуация немного улучшилась, а сумма выручки на одну установленную единицу платежных терминалов, банкоматов и инфокиосков приблизилась к уровню 2019 года (рис. 2) [2]. Но в исследуемом банке эффективность намного выше, чем в существующих банках с государственным участием.

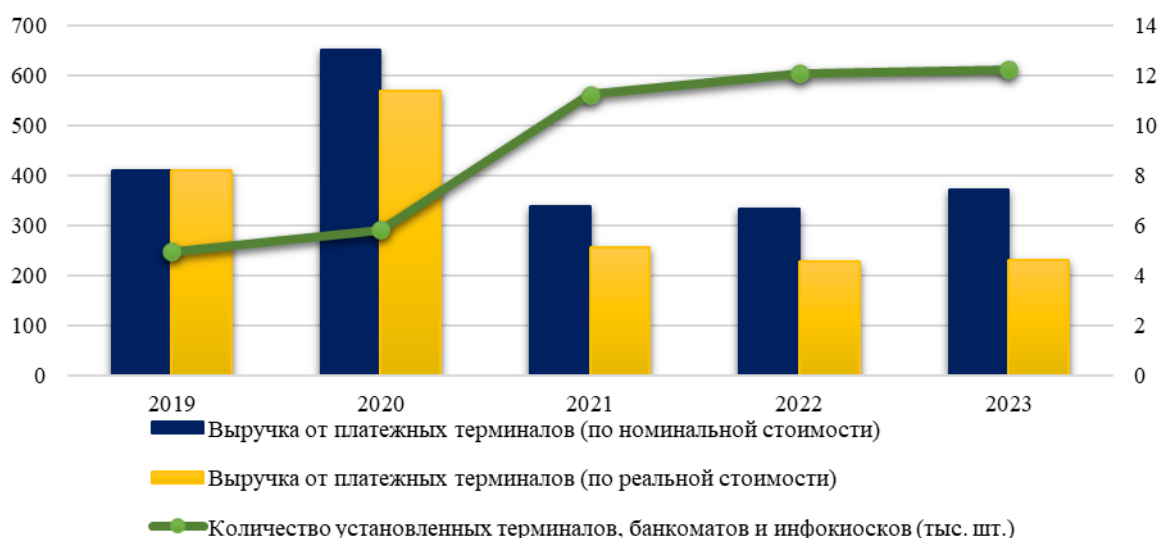


Рис.2. Эффективность платежных терминалов, банкоматов и инфокиосков, установленных банком [2]

Если проанализировать реальные значения показателей по сравнению с ценами в 2019 году, то сумма выручки в расчете на установленные платежные терминалы, банкоматы и инфокиоски в 2019 году составила 409,62 млн. сум, в последующие годы она снижалась, а в конце 2023 года, хотя установлено платежные терминалы, хотя количество банкоматов и инфокиосков выросло втрое, их эффективность не достигла уровня 2019 года. Сумма выручки в расчете на платежные терминалы, банкоматы и инфокиоски, установленные банком, почти в два раза больше, чем у банков с государственной долей, что свидетельствует о том, что частные банки правильно развернули банкоматы и инфокиоски.

Одним из важнейших вопросов для коммерческих банков всегда является увеличение их количества за счет создания условий для удаленных юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и физических лиц. Для коммерческих банков важно увеличить количество удаленных клиентов, а также повысить их эффективность. То есть постоянно увеличивающееся количество клиентов для банка может снизить их эффективность через определенный период. Банкам желательно найти баланс между количеством удаленных клиентов и эффективностью, которую они могут получить от них.

За прошедшие годы количество клиентов, использующих удаленные платежные терминалы, установленные в банковской системе Узбекистана, резко увеличилось. В частности, в 2017 году количество удаленных пользователей банка составило 4453,24 тыс., а к концу 2023 года увеличилось более чем в 5 раз до 28223,38 тыс. человек. По мере увеличения количества удаленных клиентов в коммерческих банках их эффективность снижалась.

Ситуация не изменилась даже при анализе статистических данных в

реальных ценах. В отличие от государственных банков, в частных банках его эффективность поддерживается выше среднего уровня банковской системы за счет увеличения количества удаленных пользователей за счет установленных платежных терминалов. В частности, в 2019 году количество удаленных пользователей банка составляло 67,82 тысячи, а к концу 2023 года увеличилось втрое до 194,43 тысячи. Наряду с увеличением количества удаленных клиентов, эффективность, получаемая от него, колебалась с небольшой частотой.

Для коммерческих банков целесообразно рассчитывать эффективность выпущенных пластиковых карт, таких как квитанции, полученные через платежные терминалы, обеспечивающие эффективность работы удаленных пользователей. Хотя внедрение пластиковых карт в практику Узбекистана началось в конце 90-х годов, до 2017 года пластиковые карты не выполняли функцию денег. В результате масштабных реформ банковской системы, начавшихся в 2017 году, доверие населения к пластиковым картам возросло, и пластиковые карты стали выполнять функцию денег.

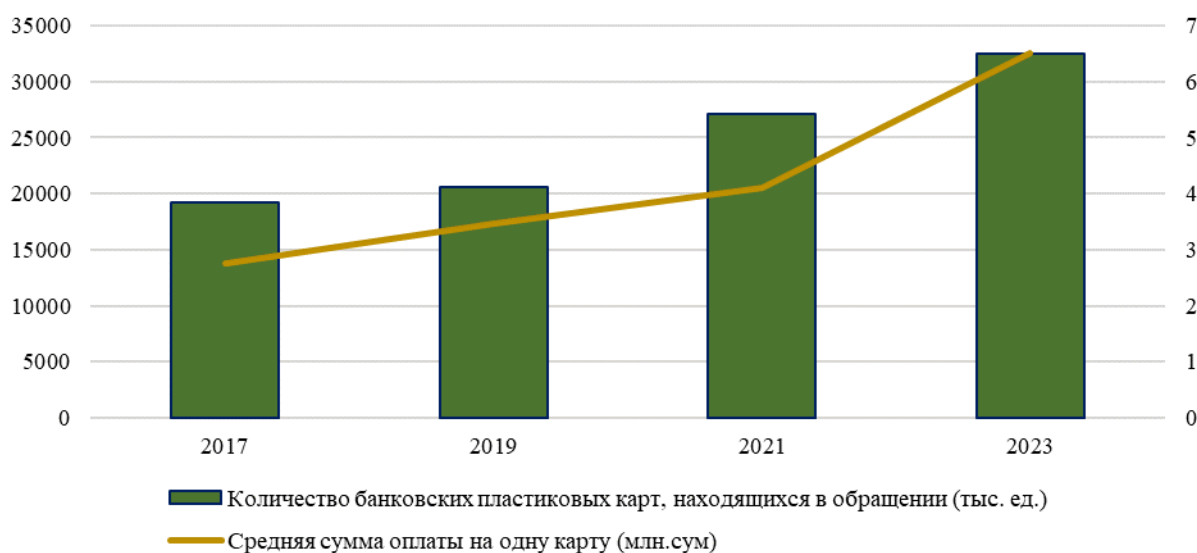


Рис.3. Эффективность банковских пластиковых карт, выпущенных в обращение банковской системой Узбекистана [2]

Динамичные события глобальной пандемии в 2019-2020 годах оказали значительное воздействие на коммерческие банки Узбекистана, выдвигая перед ними новые вызовы и переосмысливая приоритеты в бизнес-процессах. Одной из основных задач, выдвинутых на передний план, стала неотложная необходимость предоставления банковских услуг на удаленной основе с использованием широкого спектра цифровых технологий.

Под влиянием цифровых инноваций вырисовываются новые направления в деятельности банков, сосредотачивающиеся на решениях, основанных на информационных технологиях. Эти направления становятся важной составляющей банковской деятельности, а в свете современных вызовов и требований - неотъемлемой частью бизнес-стратегии.

На сегодняшний день, в ответ на необходимость анализа данных и создания легких, гибких систем, цифровые технологии, базирующиеся на

искусственном интеллекте, активно интегрируются в банковскую практику [3]. Этот процесс свидетельствует о стремлении банков адаптироваться к новым реалиям, обеспечивая эффективность и инновационность в условиях постоянной переменчивости.

В заключении можно выделить следующие ключевые процессы, определяющие современные тенденции развития рынка дистанционных банковских услуг:

1. Использование современных информационных технологий:

- интенсивное развитие информационных технологий позволяет банкам расширять свой продуктовый спектр и улучшать услуги для клиентов;
- сокращение временных, транзакционных и финансовых издержек для клиентов и самих банков становится возможным благодаря применению современных технологических решений.

2. Внедрение новых сегментов рынка онлайн-банкинга:

- развитие онлайн-банкинга приводит к появлению новых сегментов рынка и инструментов, обогащая банковскую практику и предоставляя клиентам разнообразные возможности в сфере дистанционных услуг.

3. Усиление конкуренции и повышение качества услуг.

- конкуренция между банками на рынке онлайн-банкинга усиливается, стимулируя инновации и разнообразие предлагаемых услуг.
- банки стремятся повысить качество своих услуг в секторе онлайн-банкинга, что в конечном итоге приводит к улучшению опыта клиентов и обогащению предоставляемых сервисов.

Эти тенденции свидетельствуют о постоянной эволюции банковской отрасли в направлении усиления цифровизации и адаптации к современным требованиям клиентов, что в свою очередь формирует динамичный и конкурентоспособный рынок дистанционных банковских услуг [4].

Сегодня наиболее популярными направлениями инноваций, основанных на финансовых технологиях, в банковской отрасли являются технологии онлайн-платежей, биометрическая идентификация и роботизация. За последние несколько лет в банковской системе нашей республики произошли значительные технологические изменения. Роль и значение цифровых технологий в мировом развитии определяется ежегодным ростом числа юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, а также физических лиц, пользующихся этими технологиями. Особенно, широкое внедрение процессов технической трансформации в финансовых секторах еще больше повышает эффективность банковских систем, платежных операций, кредитования и других услуг такого типа.

Литература.

1. Гулямова А.Л., Гулямова Г.С. Использование инновационных услуг в развитии розничной торговли банковской системы. Парадигмы

- управления, экономики и права. 2023. № 4 (10). С. 58-68.
2. Центральный банк Республики Узбекистан. Режим доступа: <https://cbu.uz/ru/>
 3. Умарова Ш.А. Инновационное предпринимательство как фактор экономического развития государства//В сборнике: Стратегия устойчивого развития в антикризисном управлении экономическими системами. Материалы VI Международной научно-практической конференции. Донецк, 2020. С. 456-462
 4. Талипова Н.Т. Вопросы разработки эффективных стратегий в управлении предприятием. В сборнике: Теория и практика инновационной стратегии региона. Международный межвузовский сборник научных трудов. Кемерово, 2020. С. 69-77

УДК: 336.7

Талипова Н.Т., к.э.н., и.о. профессор кафедры «Международная экономика и бизнес», Ташкентского филиала РЭУ им.Г.В. Плеханова, г. Ташкент
E-mail: nigoratal@gmail.com

СОВРЕМЕННЫЕ МОДЕЛИ РЕГУЛИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

***Аннотация.** В процессе формирования законодательной базы регулирования участников финансового рынка в развитых странах наблюдалась последовательная эволюция, соответствующая динамике потребностей и изменениям в экономике. Этот процесс развивался этапами, по мере возникновения необходимости установления норм и требований к различным группам финансовых организаций.*

Важной характеристикой данного развития стало постепенное выделение финансовых организаций в отдельные категории в зависимости от вида и характера их деятельности на момент введения соответствующих законов. Банки, страховые компании, инвестиционные фонды и другие финансовые институты были систематизированы и подпадали под различные законодательные нормы в соответствии с их функциональными особенностями.

***Ключевые слова:** модель, финансовые организации, банки, рынки, глобализация, рынок ценных бумаг.*

На протяжении большей части времени до середины 1990-х годов регулирование на финансовых рынках осуществлялось секторально, где каждый сектор имел свои особенности и законы. Однако, с увеличением глобализации и усложнением операций на финансовых рынках, началась тенденция к интегрированному подходу в регулировании.

Важным направлением стал переход к интегрированным системам регулирования, объединяющим различные сектора финансового рынка. Этот под-

ход обеспечивает более комплексный взгляд на регулирование, способствуя борьбе с вызовами глобальной экономики и обеспечивая стабильность и прозрачность финансового сектора.

В конечном итоге, акцент в развитых странах стал смещаться в сторону защиты интересов инвесторов, обеспечения стабильности рынка и улучшения прозрачности финансовых операций. Регулирование финансового сектора продолжает быть ключевым инструментом обеспечения финансовой устойчивости и эффективного функционирования глобальной экономики.

Первой характерной чертой системы финансового регулирования была ее многозвенность, выражавшаяся в наличии множества регулирующих органов. Государственное воздействие на финансовые рынки, а через них и экономику в целом, проводилось через центральный банк, министерство финансов, казначейство, а также различные специализированные агентства и саморегулируемые организации. Вторая характерная черта системы регулирования состояла в том, что для банков, страховых компаний и участников рынка ценных бумаг применялись различные подходы к лицензированию и режимы регулирования, при этом центральные банки обычно принимали на себя роль регулятора коммерческих банков⁹.

Но, начиная с 1970-х годов, под воздействием возросшей конкуренции, появления новых финансовых продуктов и технологических инноваций различия между отдельными участниками финансового рынка стали постепенно стираться. Активизировались процессы проникновения специализированных посредников на смежные сегменты финансового рынка, чему среди прочего способствовало введение новых нормативов, ограничивающих риски их деятельности. Особенно это касалось банковской сферы. Например, введение новых нормативов достаточности капитала (Базель 1) сделало слишком дорогим традиционное банковское кредитование, поэтому банки начали искать другие виды деятельности. Параллельно небанковские финансовые посредники активно проникали в сферу традиционной банковской деятельности. В частности, фонды денежного рынка (money markets funds) начали, как и банки, привлекать средства населения на депозиты и предоставлять другие услуги, схожие с банковскими. Кроме того, новые финансовые инструменты позволили объединять активы в пулы, перепродавать и диверсифицировать риски. Появление новых конкурентов на рынке способствовало снижению прибыльности традиционной банковской модели, поэтому банки активно вторгались на страховой, инвестиционный и другие сегменты финансового рынка¹⁰.

Посекторная модель финансового регулирования, сложившаяся к этому времени, была дорогой, избыточно усложненной, и не учитывала таких новых тенденций развития финансовых рынков, как нивелирование различий между

⁹ Мегарегулятор: взаимодействие с кредитными организациями и финансовыми рынками / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Г. Н. Белоглазовой, д-ра экон. наук, проф. Н. П. Радковской. - СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019. - С.229.

¹⁰ Мегарегулятор: взаимодействие с кредитными организациями и финансовыми рынками / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Г. Н. Белоглазовой, д-ра экон. наук, проф. Н. П. Радковской. - СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019. - С.229.

отдельными типами финансовых посредников и в части предлагаемых финансовых продуктов, и в отношении используемых систем управления рисками, а также финансовая конгломерация, выразившаяся в создании многопрофильных финансовых холдингов, финансовых супермаркетов и интегрированных финансовых продуктов.

На фоне этих тенденций сохранение различных режимов регулирования для отдельных типов финансовых организаций привело к тому, что рыночная активность постепенно перемещалась от наиболее регулируемых посредников (банков) к наименее регулируемым (например, инвестиционным компаниям). Традиционные финансовые продукты и услуги вытеснялись более дешевыми альтернативными продуктами, возникшими на основе секьюритизации.

Новые условия рынков привели к переосмыслению содержания финансового регулирования. Стало очевидно, что задача регуляторов состоит не в том, чтобы формулировать правила поведения для разных типов посредников, а в решении более общих задач - обеспечении стабильности рынка и ограничении рискованных позиций его участников независимо от выполняемых ими функций и принадлежности к тому или иному типу. Такой подход потребовал создания более однородного надзора за одинаковыми видами деятельности, осуществляемыми различными участниками рынка (например, банками, сберегательными учреждениями или страховыми компаниями) и соответственно изменения структуры органов финансового регулирования. Реформирование организационной структуры должно было устранить дублирование и снизить затраты на регулирование и со стороны государственных органов, и со стороны регулируемых финансовых институтов¹¹.

Первое учреждение мегарегулятора было создано в Норвегии в 1986 году. За ней последовали Исландия и Дания в 1988 году, затем Швеция, перешедшая к системе мегарегулирования в 1991 году. Среди стран с развитыми финансовыми рынками первой на пути к новой системе были Великобритания и Германия, создавшие мегарегуляторы в 1998 и 2002 годах соответственно. На сегодняшний день на модель интегрированного надзора переключились более чем 55 стран. Изначально оптимизация расходов на реализацию контрольных полномочий служила основным мотивом для подобных шагов. Таким мотивом руководствовались в основном небольшие страны. На последующих этапах преобладающим мотивом стало наблюдение за финансовыми конгломератами на консолидированной основе. В настоящее время основным мотивом является уменьшение угрозы системных рисков, сведение к минимуму риска недобросовестного поведения¹².

Переход к мегарегулированию является объективным процессом, связанный с повышением роли интегрированных финансовых структур. По этому пути шло большинство реформ в сфере финансового регулирования. Например, в

¹¹ Мегарегулятор: взаимодействие с кредитными организациями и финансовыми рынками / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Г. Н. Белоглазовой, д-ра экон. наук, проф. Н. П. Радковской. - СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019. - С.229.

¹² Никифорова К.О., Яруллин Р.Р. Влияние мировой экономической ситуации на финансовый рынок России//Инновационная наука. - 2020. - № 3-1. - С.172.

1980-е годы к мегарегулированию перешли Сингапур, Норвегия, Канада и Дания, в 1990-е годы — еще 5 стран, в XXI веке процесс ускорился. По данным МВФ, среди 70 государств, проводивших реформы, 27 стран (38,5%) провели консолидацию финансового регулирования и надзора в той или иной форме. На сегодняшний день из 115 полных членов Международной ассоциации регуляторов рынка ценных бумаг (IOSCO) более 42% (49 членов) используют отраслевую модель регулирования, в рамках которой свой регулятор имеется у каждого из сегментов финансового рынка. В 16 странах (13,9%) действует модель, получившая название «гибридной», характеризующаяся распространением полномочий регулятора на несколько секторов. Оставшиеся 50 стран (43,5%) используют различные модели мегарегулирования.

Суть самой распространенной из этих моделей заключается в наличии единого независимого мегарегулятора, объединяющего функции регулирования и надзора, при этом не являющегося центральным банком. Данная модель существует в 33 странах. Стран же, в которых центробанк является мегарегулятором, насчитывается 13. Еще в 4 странах (Австралия, Бельгия, Голландия, Великобритания) внедрена модель «твин пикс» («twin peaks»), согласно которой пруденциальный надзор осуществляется национальным банком, а рыночные практики и поведение участников рынка регулируются вторым органом, наделенным полномочиями в этой области.

Среди 25 крупнейших финансовых рынков лишь в Сингапуре мегарегулятором является национальный банк. На то есть ряд веских причин. Во-первых, экономика и финансовый рынок Сингапура очень зависимы от трансграничных потоков капитала. Во-вторых, здесь важную роль играет фактор исламского банкинга, превращающий местные банки фактически в инвестиционные фонды. В 8 странах среди 25 крупнейших единым органом регулирования и надзора не является центральный банк, в 4 сформирована модель «twin peaks». В 7 странах с крупнейшими финансовыми рынками остаются «вертикальные» модели регулирования/надзора, в 5 - «гибридные».

В таблице 2.1.1. можно увидеть примеры стран с различными типами регулятивных структур.

Таблица 2.1.1.

Автоматизированные системы раннего предупреждения финансовых рисков в развитых странах¹³

Страна	Великобритания	США	Франция	Австралия
Тип модели	Интегрированная с признаками твин -пикс	Функциональная	Функциональная с признаками твин -пикс	Твин -пикс
Регулятор	Управление по финансовому регулированию в составе Банка Англии (БСЛ)	1. Федеральные органы 2. Отдел Уполномоченных по банкам при правительствах штатов	Банковская комиссия	1. Резервный Банк Австралии 2. APRA 3. ACP
Роль	анализ данных; - инспекционные проверки; - регулярные совещания с участием представителей банков;	разработка нормативных актов; - проведение инспекционных проверок и консультаций с руководством банка;	- изучение условий деятельности банков; - контроль за финансовым состоянием и выполнением работ-	- анализ банковской информации; - мероприятия по финансовому оздоровлению;

¹³ Мегарегулятор: взаимодействие с кредитными организациями и финансовыми рынками / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Г. Н. Белоглазовой, д-ра экон. наук, проф. Н. П. Радковской. - СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019. - С.229.

	- формулирование экономических норм и нормативов - проведение санкционных мер	- анализ банковской информации; - проведение мероприятий по финансовому оздоровлению банков и при необходимости их ликвидация; - защита прав потребителей; - регулирование структуры капитала холдингов; - контроль и регулирование деятельности зарубежных банков на территории США и пр.	- никами банка профессиональной этики; - анализ банковской информации; - проведение проверок; - проведение мероприятий по финансовому оздоровлению банков.	- защита сберегательных вкладов; - разработка нормативных актов; по вопросам надзора; - проведение проверок; - выдача лицензий; - контроль за деятельностью кредитно-финансовых учреждений на рынке ценных бумаг

На рис. 2.1.1. показано распределение моделей финансового регулирования среди 102 стран с развитой экономикой до начала масштабных реформ (1988-2008 гг.) и уже после их проведения.

На диаграммах видно, что за это время наметилась тенденция перехода в консолидированной модели регулирования. Несмотря на это, гибридная (функциональная) модель все еще продолжает действовать в числе экономически развитых стран, в частности, в США.

На рис. 2.1.2. показано изменение числа мегарегуляторов в мире за последние 45 лет.

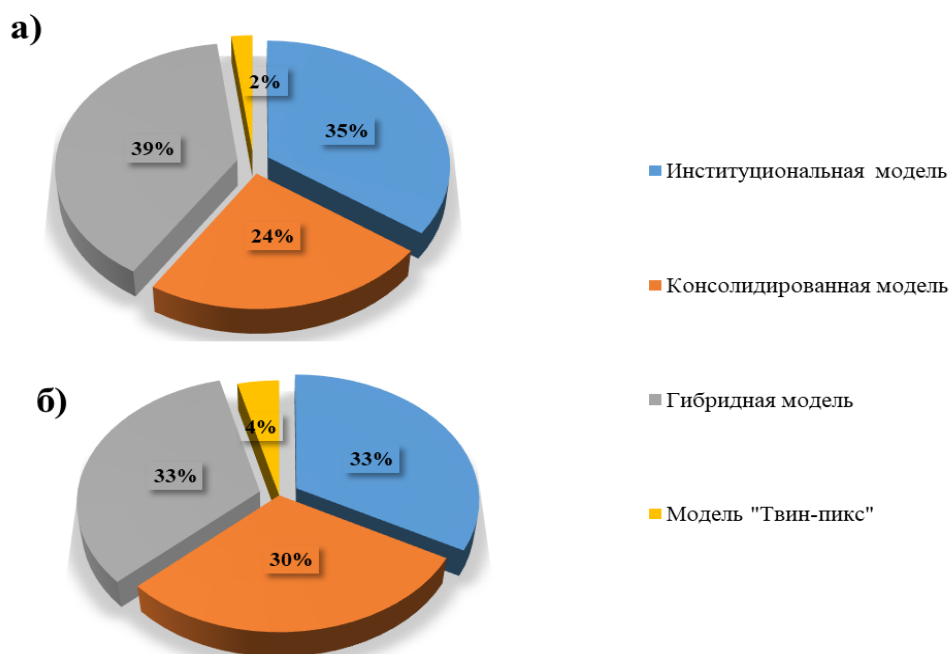


Рис. 2.1.1. Распределение моделей финансового регулирования
а) до реформ 2000-х гг. и б) после реформ¹⁴

¹⁴ Константинов А.В. Теория и опыт зарубежных стран в сфере финансового регулирования и их применение в российской системе // Фундаментальные исследования. - 2019. - № 9 -2. - С. 397.

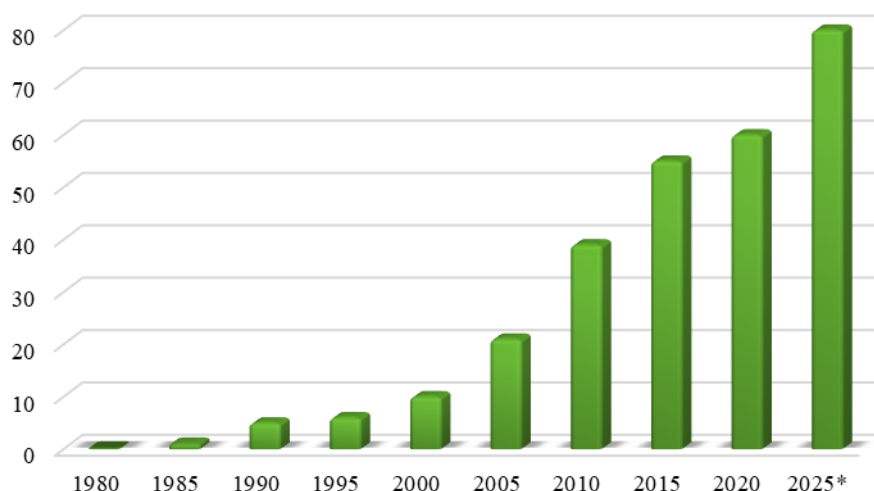


Рис. 2.1.2. Количество действующих мегарегуляторов¹⁵

Особый рост их количества отмечается после 2000 г. в связи с повышением требований к эффективности регулятивной системы при сложившихся новых экономических условиях.

Изменение структуры действующих моделей мегарегуляторов можно увидеть на рис. 2.1.3. По приведенным данным можно отметить, увеличение в последнее десятилетие доли госрегуляторов, созданных на базе центрального банка.

Однако по-прежнему преобладает доля мегарегуляторов (рыночных), существующих вне системы центрального банка. Упомянутые регуляторы выполняют одновременно функции микро- и макро пруденциального надзора, следят за выполнением стандартов ведения бизнеса на всем финансовом рынке, тем самым в целом противостоят возникновению системных кризисов. При этом центральные банки в странах с подобной системой продолжают выполнять свои традиционные функции. Таким образом, достигается непротиворечивость функций регулятивных органов государства.

¹⁵ Буклемишев О.В., Данилов Ю.А., Кокорев Р.А. Мегарегулятор как результат эволюции финансового регулирования// Вестн. Моск. ун-та. Сер. 6. Экономика. - 201. - № 4 - С. 66.

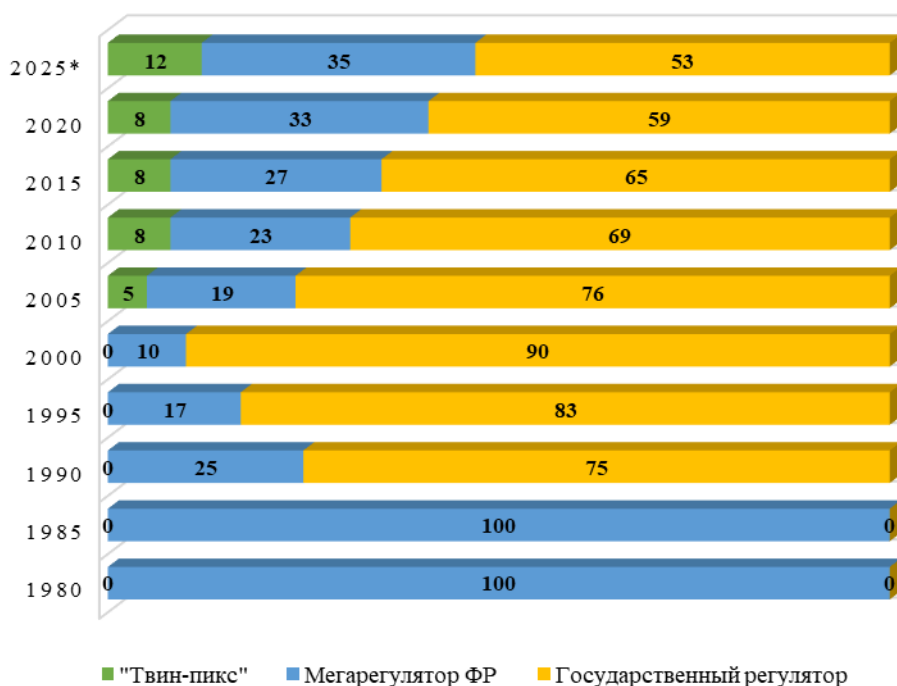


Рис. 2.1.3. Структура функционирующих моделей мегарегуляторов¹⁶

Как правило, центральный банк выбирается в качестве мегарегулятора в странах с крайне малыми рынками, на которых господствуют преимущественно иностранные банки. Эти условия в целом характерны и для Беларуси, что делает выбор Нацбанка вполне оправданным. Но в мировой практике реформа регулирования обычно проводится весьма осторожно. Сначала создаются соответствующие предпосылки, включая унификацию регулирования и надзора в различных сегментах финансового рынка, тщательно разрабатываются поэтапные планы, исключающие возможность сбоев и вероятность потери части участников рынков, а потом они постепенно реализуются. Создание мегарегулятора - завершающий этап сложного и длительного перехода, занимающего до 10-12 лет.¹⁷

Функции, выполняемые мегарегуляторами в различных странах, представлены в табл. 2.1.2.

Таблица 2.1.2.

Функции мегарегуляторов различных стран¹⁸

Страна	Регулятор	Функции регулятора
Великобритания	Двойной мегарегулятор, модель «twin peaks»	Пруденциальный надзор за всеми финансовыми организациями и надзор за рыночным поведением
Франция	Банк Франции и Регулятор AMF	Банковский надзор Контроль небанковского сектора финансового рынка
Германия	Регулятор BaFin	Регулирование банковского сектора, финансовых рынков
США	Рабочая группа по	Согласование всех противоречий в регулировании

¹⁶ Составлено на основе Буклемишев О.В., Данилов Ю.А., Кокорев Р.А. Мегарегулятор как результат эволюции финансового регулирования // Вестн. Моск. ун-та. Сер. 6. Экономика. - 2021. - № 4 - С. 66.

¹⁷ Фридкин Л. Грани и углы мегарегулирования. 2019 г. Режим доступа: <https://neg.by/novosti/otkrytj/grani-i-ugly-megaregulirovaniyac-19800>

¹⁸ Мегарегулятор: взаимодействие с кредитными организациями и финансовыми рынками / Под ред. д-ра экон. наук, проф. Г. Н. Белоглазовой, д-ра экон. наук, проф. Н. П. Радковской. - СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019. - С.229

	финансовым рынкам при Президенте США	национального финансового рынка
Швеция	Финансовая инспекция	Регулирование кредитных организаций, рынка ценных бумаг, бирж, страховых компаний
Ямайка	Комиссия по финансовым услугам Надзор за банками - Банк Ямайки	Контроль всех участников рынка ценных бумаг (инвестиционных советников, пенсионных фондов), рынка страхования
Словакия	Национальный банк Словакии	Все функции единого финансового регулятора: регулирование банков, рынков капитала, страхования и пенсионных фондов.

При реализации модели мегарегулирования в мировой практике нередко отмечаются риски бюрократизации в связи с монопольным положением регулятора, снижения эффективности надзора из-за меньшего внимания к специфике отдельных секторов финансового рынка и негибкого реагирования на их изменения.

На создание мегарегуляторов влияет и необходимость в поддержании устойчивости финансовой системы в условиях внешней нестабильности. Уже сточение финансовых условий сдерживает инвестиции и негативное влияние на экономический рост. Особую обеспокоенность могут вызвать увеличение зависимости ряда стран с формирующимся рынком от внешнего финансирования и увеличение заемных средств частного и государственного секторов.

В целом, следует отметить, что чем выше фискальные риски, тем больше потребность в бюджетных корректировках, необходимых для снижения отношения государственного долга к ВВП. Уязвимость стран определяется способностью центрального банка влиять на процентные ставки и структуры долга (доля краткосрочных и среднесрочных кредитов). С этой точки зрения, страны Евросоюза находятся в относительно благоприятном положении. Именно проблемы устойчивого функционирования и устойчивого развития мировой экономики, в которой важная роль принадлежит банковскому сектору, в большинстве развитых странах привели к необходимости реформирования системы контроля и постепенного перехода к мегарегулированию финансовых рынков. Не менее важным является проблема быстрого развития финансовой индустрии. С одной стороны, это способствует появлению новых технологий и продуктов в банковском секторе, а с другой - является источником повышенного риска по мере усложнения финансового инструментария, дезинтеграции посреднических функций банков и универсализации банковских продуктов и услуг в рамках их межсекторального объединения¹⁹.

Модель «твин пикс» в последнее время набирает популярность, и переход к ней рассматривается во многих странах, в том числе в ЮАР, Франции, Италии, Испании, Португалии. Вопрос о внедрении данной модели активно обсуждается и в азиатских странах с крупнейшими рынками, такими как Гонконг. Популярность модели обусловлена формированием в системе регулирования двух конечных целей:

¹⁹ Никифорова К.О., Яруллин Р.Р. Влияние мировой экономической ситуации на финансовый рынок России//Инновационная наука. - 2020. - № 3-1. - С. 171.

1) обеспечение стабильного экономического роста при рассмотрении экономики как единого целого;

2) контроль отдельных участников рынка (защита клиентов, инвесторов).

Поэтому вполне вероятно, что данная модель в ближайшие десятилетия получит большое распространение в странах с развитым финансовым рынком. Переход к мегарегулированию является основной современной тенденцией реформирования финансового регулирования.

В рамках мирового опыта возможно выделение трех исторических этапов развития финансовых рынков и трех соответствующих им моделей финансового регулирования: протоотраслевой, отраслевой и консолидированной. Переход от отраслевой модели к консолидированной начался в конце 1980-х годов и продолжается в настоящее время. В его основе лежат внутренние изменения структур самого финансового рынка, связанные с формированием финансовых конгломератов и увеличением потенциала системных рисков. Отраслевая модель в силу своих особенностей в традиционном виде не может полностью соответствовать требованиям эпохи господства финансовых конгломератов. В связи с этим обозначилась четкая тенденция перехода к мегарегулированию, которая хоть и не является абсолютной, но в последнее время - господствующая.

Для стран же, выбравших переход к мегарегулированию, преобразования могут осуществляться с помощью двух подходов. Первый из них является более традиционным и характеризуется концентрацией функций регулирования и надзора в едином органе. Второй же подход под названием «твин пикс» заключается в разделении полномочий между двумя регуляторами по функциональному принципу.

УДК 336.719

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СОВРЕМЕННЫХ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ В РОССИИ

Тажудинова Д. А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

E-mail: tajydinovada@mail.ru

Аннотация. В статье раскрываются ключевые тенденции развития цифровых валют центральных банков (CBDC) в России и странах G20 за период с 2019 по 2023 годы. Приведен анализ динамики перехода стран от стадии анализа к экспериментам, разработке прототипов и пилотным проектам. Особое внимание уделяется вовлечению России в процесс цифровизации финансовой системы, включая внедрение цифрового рубля. Рассмотрены факторы, стимулирующие рост интереса к цифровым валютам, такие как повышение эффективности расчетов, снижение транзакционных издержек, оптимизация трансграничных платежей и глобальная конкуренция в финансовой сфере. Рос-

сия, продемонстрировавшая существенный прогресс в сравнении с другими странами, выделяется переходом к активным пилотным программам, что подчеркивает её стремление к ускоренной адаптации финансовых инноваций. Данный анализ позволяет оценить текущее состояние и перспективы дальнейшего развития внедрения цифровых валют в национальном и международном контексте.

Ключевые слова: цифровой рубль, цифровые валюты центральных банков, CBDC, финансовая цифровизация, пилотные проекты, Россия, G20.

Annotation. The article reveals the key trends in the development of central bank digital currencies (CBDCs) in Russia and the G20 countries from 2019 to 2023. The analysis of the dynamics of the countries' transition from the analysis stage to experiments, prototype development and pilot projects is presented. Special attention is paid to Russia's involvement in the process of digitalization of the financial system, including the introduction of the digital ruble. The factors stimulating the growth of interest in digital currencies, such as improving settlement efficiency, reducing transaction costs, optimizing cross-border payments and global competition in the financial sector, are considered. Russia, which has demonstrated significant progress in comparison with other countries, stands out for the transition to active pilot programs, which underlines its desire to accelerate the adaptation of financial innovations. This analysis allows us to assess the current state and prospects for further development of the introduction of digital currencies in a national and international context

Keywords: digital ruble, central bank digital currencies, CBDC, financial digitalization, pilot projects, Russia, G20

Современные банковские продукты занимают одно из ключевых мест в экономической системе как России, так и зарубежных стран, играя важную роль в обеспечении финансовой стабильности, стимулировании экономического роста и удовлетворении быстро меняющихся потребностей клиентов. Развитие технологий, таких как цифровизация и искусственный интеллект, вызывает трансформацию традиционных банковских услуг, что способствует созданию новых финансовых инструментов, упрощающих доступ к банковским операциям и повышающих их эффективность. Повсеместное внедрение мобильных и интернет-банкинга, развитие финтех-компаний, а также повышение значимости платежных систем — это лишь некоторые из факторов, оказывающих влияние на развитие банковских продуктов в XXI веке.

В последние годы наблюдается интенсивная интеграция инновационных технологий в банковский сектор, что обусловлено необходимостью адаптации финансовых организаций к новым вызовам и требованиям современного мира. В мировой практике появляются такие продукты, как цифровые валюты центральных банков, биометрические системы идентификации клиентов и смарт-контракты, что, в свою очередь, кардинально меняет подходы к управлению денежными средствами, платежным транзакциям и кредитованию. Для России,

как для страны с развивающейся экономикой, особую значимость имеет изучение и внедрение этих глобальных трендов. Несмотря на ряд объективных ограничений, таких как геополитическая нестабильность, санкции и структурные проблемы экономики, конкурентоспособность российского банковского сектора на фоне мировых лидеров зависит от способности оперативно реагировать на внутренние и внешние изменения, внедряя передовые разработки в сфере финансовых технологий. Актуальность изучения тенденций развития современных банковских продуктов обусловлена их значительным влиянием как на макроэкономические процессы, так и на повседневную жизнь граждан. Банковская сфера играет важнейшую роль в обеспечении хозяйственной деятельности, а инновации в этой области способствуют оптимизации взаимодействия между финансовыми структурами и конечными пользователями. Сравнительный анализ российского и зарубежного опыта в данном контексте позволяет выявить успешные практики и перспективные направления, которые могут быть адаптированы и применены для повышения доступности, надежности и качества банковских услуг.

Ключевая тенденция глобального банковского сектора заключается в переходе к цифровым платформам, характерного как для отечественных кредитных организаций, так и для международных финансовых институтов [4]. Банки активно развивают мобильные приложения и онлайн-интерфейсы, что обеспечивает клиентам удобный доступ к банковскому обслуживанию и позволяет осуществлять операции без необходимости физического посещения отделений. В исследовании Вагайцевой В.П. и Шмыревой А.И. особо выделяется роль цифровых экосистем в структуре современных банковских услуг, которые способны интегрировать широкий спектр сервисов, от традиционных кредитов до инновационных инвестиционных продуктов [1]. Такие экосистемы не только формируют комфортную среду для взаимодействия клиента с банком, но и усиливают лояльность за счет индивидуализации предложений. При этом важнейшей составляющей инноваций в банковской сфере является создание современных инструментов анализа и прогнозирования на базе больших данных и элементов искусственного интеллекта [2].

Переход к цифровым технологиям также способствует значительному изменению маркетинговых подходов в банковском бизнесе. Использование аналитических и наукометрических методов в исследованиях банковских трендов, как отмечают Козырь Н.С., Быканова Н.И. и Воронов А.А., позволяет выявить наиболее эффективные стратегии продвижения финансовых продуктов на рынке [3]. Например, формирование персонализированных предложений, учитывающих специфические особенности клиентской базы, становится основным инструментом удержания клиентов и повышения рентабельности услуг. Вместе с тем, цифровые технологии требуют от банков повышения уровня кибербезопасности и ужесточения мер по защите данных клиентов, что связано с растущими угрозами в условиях цифровой среды [4]. Особое внимание в исследованиях уделяется специфическим аспектам банковских услуг, таким как внедрение исламских финансовых инструментов, для которых характерны уникальные подходы к структурированию и операционной деятельности [5]. Закирова Э.Р.

акцентирует внимание на том, что, несмотря на объективные сложности нормативного и культурного характера, существующие в российской практике, успешный опыт таких стран, как Малайзия и ОАЭ, демонстрирует значительный потенциал исламских банковских продуктов для удовлетворения запросов различных категорий потребителей [5]. Это направление становится особенно актуальным в условиях расширения международного сотрудничества и укрепления экономических связей с мусульманскими странами.

Процессы цифровизации в банковской системе продолжают углубляться, охватывая все больше аспектов платежной и финансовой инфраструктуры. Одной из ключевых особенностей развития сектора является широкий спектр реализуемых технологий, включая бесконтактные платежи, цифровую валюту, искусственный интеллект, а также внедрение международных и локальных стандартов. Россия демонстрирует прогрессивные темпы внедрения финансовых технологий, что подтверждается ростом доли безналичных расчетов, улучшением их доступности и широким применением современных инструментов для удовлетворения потребностей бизнеса и частных клиентов. Центральный банк России обозначил ряд наиболее перспективных направлений цифровой трансформации, имеющих стратегическое значение для финансовой сферы, и их можно сгруппировать по нескольким ключевым трендам, представленным в таблице 1.

Таблица №1 Тренды банковских продуктов

Тренд	Описание
Регулирование в области национальной платежной системы (НПС)	Фокус на внедрении инноваций, защите прав потребителей и развитии национальной инфраструктуры для конкуренции в платежной сфере.
Мобильная бесконтактная оплата	Рост популярности мобильных бесконтактных платежей благодаря действию локальных и международных трендов.
Открытые программные интерфейсы (API)	Создание единого окна для платежей с интеграцией карт и счетов, независимо от банка, и прямой доступ к информации об операциях и остатках.
Быстрые платежи	Масштабное развитие системы быстрых платежей (СБП), поддержка более 220 банков и 1,5 млн предприятий с перспективами расширения функционала.
Интероперабельность и стандарт ISO 20022	Унификация взаимодействия между различными системами в финансовой сфере; стандарт ISO 20022 используется в более чем 60 странах.
Распределенные реестры и смарт-контракты	Улучшение эффективности через цифровые активы, автоматизацию процессов и использование смарт-контрактов для расчетов и сделок.
Цифровой рубль	Введение новой формы денег для повышения удобства, создания инновационных продуктов и развития трансграничных расчетов.
Развитие трансграничных пла-	Расширение возможностей для трансграничных опе-

тежей	раций через независимую инфраструктуру, включая поддержку карт «Мир» за рубежом.
Искусственный интеллект	Оптимизация клиентского обслуживания, автоматизация процессов, борьба с мошенничеством на базе ИИ.
Платежи в виртуальной и дополненной реальности	Использование технологий VR/AR для рекламы, обучения и обеспечения платежей в игровой индустрии.

Источник: составлено автором на основе проанализированного материала [6]

Анализ представленных данных позволяет сделать вывод о том, что цифровая трансформация продолжает оказывать всеобъемлющее влияние на платежные технологии и банковские услуги в России. Стратегические инициативы направлены как на повышение удобства и эффективности операций для пользователей, так и на формирование независимой и безопасной инфраструктуры, способной конкурировать на международном рынке. Широкое внедрение инноваций, таких как цифровой рубль, системы быстрых платежей и искусственный интеллект, создает условия для устойчивого роста доверия к банковской системе и дальнейшего развития финансового сектора (рис.1.).

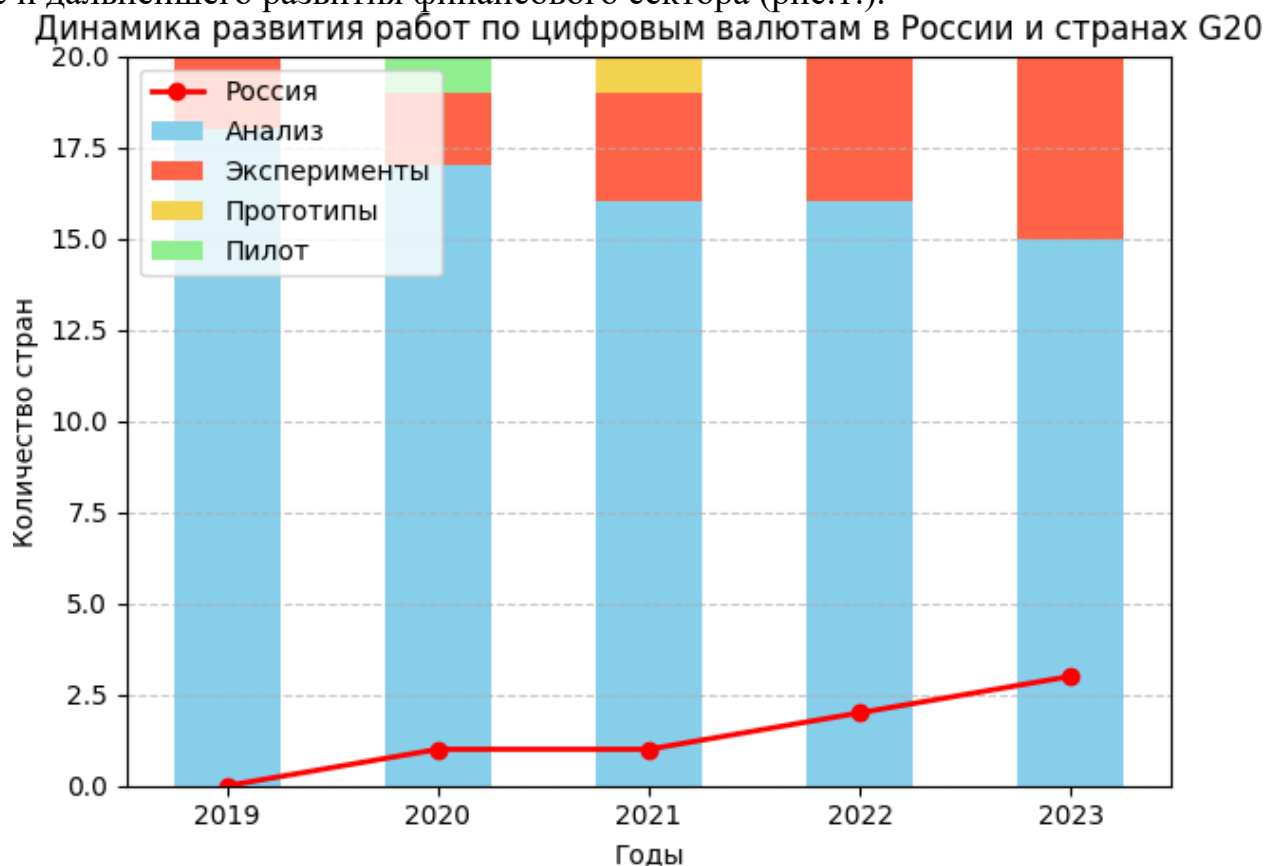


Рис. 1. Динамика развития работ по цифровым валютам в России и странах G20 (источник: составлено автором на основании изученного материала [6])

Анализ опубликованных данных демонстрирует общую тенденцию к увеличению активности стран группы G20 в области цифровых валют. На протяжении периода с 2019 по 2023 годы выделяются четыре ключевых стадии работы центральных банков: анализ, эксперименты, разработка прототипов и пилотные проекты. В 2019 году подавляющее большинство стран (18 из 20) находились

на стадии анализа, что свидетельствует о начальной фазе изучения возможности внедрения цифровой валюты. Россия, как видно, в тот период отсутствовала среди стран, предпринимающих активные шаги. Однако уже к 2020 году Россия подключилась к процессу, перейдя к стадии экспериментов, что позволило ей догнать ведущих игроков. К 2021 году в странах G20 наблюдается переход от стадии анализа к более активным стадиям, включая эксперименты и разработку прототипов. Россия также движется в этом направлении, сохраняя позиции и постепенно увеличивая свое участие. Примечательно, что до 2022 года большая часть стран, за исключением нескольких лидеров, таких как Китай, оставалась на этапе экспериментов или первых прототипов. В это время Россия начала тестировать пилотные проекты, что отразилось в данных как очередной переход на новую стадию зрелости.

К 2023 году страны G20 демонстрируют явное развитие: многие переходят от прототипов к пилотным проектам, что подчеркивает высокий уровень готовности к полноценному внедрению цифровых валют. Россия показала более быстрый прогресс по сравнению с начальным этапом, достигнув стадии полноценного тестирования цифрового рубля в рамках пилотных программ. Этот факт иллюстрирует нацеленность страны на адаптацию будущих трендов и её стремление к созданию самостоятельной модели цифровой валюты.

Проанализированные данные свидетельствуют о том, что Россия, запустив процесс изучения цифровой валюты позднее большинства стран G20, к 2023 году смогла достичь уровня активного пилотного тестирования. Темпы её развития заметно ускоряются, что указывает на стратегическую важность цифрового рубля в национальной финансовой экосистеме. В то время как многие страны группы G20 продолжают работу на стадии экспериментирования и прототипов, Россия вышла на одну из лидирующих позиций по внедрению пилотных программ. Такой прогресс подчеркивает желание страны идти в ногу с мировыми трендами, одновременно сохраняя акцент на национальных интересах и независимости её финансовой инфраструктуры.

Список использованных источников

1. Вагайцева В. П., Шмырева А. И. СОВРЕМЕННЫЕ БАНКОВСКИЕ ПРОДУКТЫ: АНАЛИЗ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ //Идеи и идеалы. – 2023. – Т. 15. – №. 2-2. – С. 261-276.
2. Клименко Е. А., Орлова И. А. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТЕХНОЛОГИЙ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ //Научный вектор. – 2023. – С. 52-55.
3. Козырь Н. С., Быканова Н. И., Воронов А. А. ОЦЕНКА НАУЧНЫХ ТРЕНДОВ БАНКОВСКОГО МАРКЕТИНГА: НАУКОМЕТРИЧЕСКИЙ ПОДХОД //Практический маркетинг. – 2024. – №. 8. – С. 12-18.
4. Меньщикова В. И., Сырбу А. П. ТЕНДЕНЦИИ ПЕРЕХОДА БАНКОВСКОГО БИЗНЕСА К ЦИФРОВЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ //Управленческий учет. – 2024. – №. 3. – С. 454-460.
5. Закирова Э. Р. Особенности внедрения исламских банковских продуктов в российскую и зарубежную практику //Ф59 Финансы и общество: новые реалии,

новые форматы, но-вые финансовые инструменты: материалы I Всероссийской. – 2023. – С. 6.

6. Тренды банковской информатизации. – [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 15.01.2025).

УДК 336.71

ЦИФРОВЫЕ БАНКИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ ИНДУСТРИЮ

Тажудинова Д. А., к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит» ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства»

E-mail: tajydinovada@mail.ru

Аннотация: Цифровые банки становятся неотъемлемой частью современной финансовой системы, оказывая значительное влияние на традиционную банковскую индустрию. В данной статье исследуются ключевые аспекты функционирования цифровых банков, включая их преимущества и вызовы, а также их роль в изменении потребительского поведения и бизнес-моделей. Рассматриваются основные технологические решения, которые поддерживают работу цифровых банков, такие как искусственный интеллект, блокчейн и аналитика данных. Особое внимание уделено конкурентным стратегиям, которые используют цифровые банки для захвата доли рынка. Делается вывод, что развитие цифровых банков способствует повышению эффективности финансовых услуг, но также требует адаптации традиционных банков и усиления регулирования.

Ключевые слова: цифровые банки, банковская индустрия, финансовые технологии, искусственный интеллект, блокчейн, цифровая трансформация, регулирование.

Abstract: Digital banks are becoming an integral part of the modern financial system, having a significant impact on the traditional banking industry. This article explores key aspects of the functioning of digital banks, including their advantages and challenges, as well as their role in changing consumer behavior and business models. The main technological solutions that support the operation of digital banks, such as artificial intelligence, blockchain and data analytics, are considered. Particular attention is paid to the competitive strategies that digital banks use to capture market share. It is concluded that the development of digital banks contributes to improving the efficiency of financial services, but also requires the adaptation of traditional banks and increased regulation.

Keywords: digital banks, banking industry, financial technologies, artificial intelligence, blockchain, digital transformation, regulation.

Цифровые технологии кардинально меняют ландшафт банковской индустрии, создавая новую категорию финансовых учреждений — цифровые банки. Эти банки функционируют без физической сети отделений, предоставляя услуги исключительно через онлайн- и мобильные платформы. Основным преимуществом цифровых банков является высокая эффективность и удобство, которые обеспечиваются за счёт минимизации издержек и внедрения инновационных технологий. Однако их появление создает новые вызовы для традиционных финансовых учреждений, включая необходимость адаптации бизнес-моделей и усиления конкурентоспособности. [1]

В данной статье анализируется влияние цифровых банков на банковскую индустрию, с акцентом на их преимущества, ограничения и перспективы.

Одним из ключевых преимуществ цифровых банков является их способность быстро адаптироваться к потребностям клиентов, предлагая удобные и персонализированные финансовые услуги.

Цифровые банки предоставляют круглосуточный доступ к услугам через мобильные приложения и веб-платформы, что позволяет клиентам управлять своими финансами в любое время и из любой точки мира. Это особенно актуально для современного поколения пользователей, привыкших к быстрому доступу к цифровым сервисам.

Отсутствие физической сети отделений позволяет цифровым банкам минимизировать операционные расходы. Это не только снижает себестоимость услуг, но и позволяет предлагать клиентам более выгодные тарифы и условия.

Цифровые банки активно используют передовые технологические решения:

- Искусственный интеллект анализирует данные клиентов для предоставления персонализированных рекомендаций и автоматизации процессов.
- Блокчейн обеспечивает безопасность транзакций, упрощает международные переводы и снижает риски мошенничества.
- Big Data помогает анализировать поведение клиентов и предлагать продукты, соответствующие их индивидуальным предпочтениям. [2]

Цифровые банки могут быстро внедрять новые функции и сервисы благодаря своей технологической базе. Это позволяет им оперативно реагировать на изменения рынка и предпочтения клиентов.

Цифровые банки, несмотря на свои преимущества, сталкиваются с рядом значительных вызовов и рисков, которые могут ограничивать их развитие и влияние на банковскую индустрию.

Деятельность цифровых банков требует адаптации существующих законодательных и регуляторных рамок. Особое внимание уделяется защите данных клиентов, соблюдению мер противодействия отмыванию денег (AML) и предотвращению мошенничества. Недостаток четких правил может замедлить развитие индустрии и создать препятствия для новых игроков.

С увеличением объема цифровых операций возрастают риски кибератак. Хакерские атаки на системы цифровых банков могут привести к утечке данных, финансовым потерям и подрыву доверия клиентов. Постоянные инвестиции в улучшение безопасности становятся необходимым условием для их работы.

Несмотря на стремительное развитие цифровых банков, некоторые потребители по-прежнему предпочитают традиционные банки, считая их более надежными. Особую роль играет психологический фактор — отсутствие физического отделения может вызывать сомнения в стабильности и безопасности банка. [3]

Цифровые банки вынуждены конкурировать как с традиционными банками, которые активно модернизируют свои услуги, так и с финтех-компаниями. Это создает давление на инновационные процессы и требует от цифровых банков постоянного совершенствования.

В странах с недостаточно развитой цифровой инфраструктурой банки сталкиваются с ограничениями по охвату аудитории. Низкий уровень проникновения интернета и отсутствие цифровой грамотности у части населения ограничивают потенциал цифровых банков.

Эти вызовы требуют от цифровых банков значительных усилий, направленных на повышение доверия, улучшение безопасности и адаптацию к законодательным требованиям, что позволит им укрепить свои позиции в финансовой системе.

Очевидно, цифровые банки сыграли ключевую роль в трансформации банковской индустрии, предоставляя клиентам новые уровни удобства, скорости и персонализации. Их использование инновационных технологий, таких как искусственный интеллект и блокчейн, позволило значительно оптимизировать процессы и снизить издержки, что сделало финансовые услуги доступнее для широкой аудитории.

Однако их рост сопровождается значительными вызовами, включая необходимость соответствия регуляторным требованиям, обеспечение кибербезопасности и преодоление барьеров доверия со стороны потребителей. В условиях конкуренции с традиционными банками и финтех-компаниями цифровые банки должны продолжать внедрение инноваций и расширение спектра услуг.

Дальнейшее развитие цифровых банков будет зависеть от их способности эффективно адаптироваться к изменениям в законодательной и технологической среде, а также от успешного построения доверительных отношений с клиентами. В то же время их влияние на индустрию становится катализатором цифровой трансформации всей финансовой системы, что способствует созданию более гибкой и инновационной экономики.

Список использованных источников

1. Иванова, Т. В., & Смирнов, Д. В. (2022). «Инновационные технологии в деятельности цифровых банков: российский и международный опыт». *Вестник финансового университета*, 29(5), 56-65.
2. Ковалев, А. А., & Рожков, И. П. (2021). «Риски и возможности цифровых банков в условиях цифровой экономики». *Научные труды экономического факультета МГУ*, 8(4), 123-135.
3. Лебедев, О. А., & Сидорова, Е. М. (2023). «Перспективы развития цифровых банков в России: правовые и экономические аспекты». *Экономика и управление*, 13(2), 78-84.

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРОЕКТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Трефилова Е.Ю., студентка 2 курса магистратуры по направлению "Оценка бизнеса и корпоративные финансы" кафедры "Финансы и учет" Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, г. Омск, Россия.

E-mail: elena.t24@mail.ru

Аннотация. В настоящее время в России реализуется множество льготных программ ипотечного кредитования для покупки новостроек, ИЖС, участия в ДДУ. В 2023 году установлены рекордные показатели – выдано почти 1 млн таких кредитов на общую сумму 4,73 трлн рублей. Из-за высокой ключевой ставки, установленной в настоящий момент на уровне 16%, спрос на вторичное жилье снижается. В данной статье разберемся, какие же выгоды и сложности имеются для всех участников данного Проекта.

Ключевые слова: Проектное финансирование, ипотечное кредитование, льготная программа, договор долевого участия, инфраструктура, инвестиции, проект, ДОМ.РФ.

Льготная ипотечная программа - это государственная или субсидированная программа, которая предоставляет возможность получить ипотечный кредит на более выгодных условиях, чем по стандартным банковским программам. Цель таких программ - поддержка определенных категорий граждан или стимулирование приобретения жилья в определенных регионах или секторах.

Основные характеристики льготной ипотечной программы включают:

1. Низкая процентная ставка: В рамках льготной программы процентная ставка может быть ниже, чем в рамках стандартной ипотеки. Иногда процентная ставка фиксируется на уровне 0% или 1%, что делает ипотечный кредит более доступным для заемщиков.

2. Субсидирование первоначального взноса: В некоторых случаях государство может субсидировать часть первоначального взноса или полностью его компенсировать.

3. Упрощение требований к заемщику: Льготные программы могут предусматривать упрощение требований к доходу, стажу работы или кредитной истории заемщика, что делает ипотеку доступной для более широкого круга граждан.

4. Ограничение срока действия программы: Льготные ипотечные программы могут иметь ограниченный срок действия, после которого условия кредитования возвращаются к стандартным.

5. Особые условия для отдельных категорий граждан: Некоторые льготные программы направлены на поддержку определенных категорий граж-

дан, например, молодых семей, военнослужащих, молодых специалистов и т.д.

Льготные ипотечные программы помогают сделать покупку жилья более доступной для многих слоев населения, особенно для тех, кто не может соответствовать строгим требованиям стандартных ипотечных программ.

Применение таких программ стало возможным благодаря проектному финансированию и разработанным Правительством РФ и АО "ДОМ.РФ" программам.

АО "ДОМ.РФ" – это российская государственная компания, которая занимается развитием и управлением земельных участков, строительством жилья и ипотечным кредитованием. Общество было создано в 1997 году и является одним из ключевых игроков на рынке недвижимости России.

Минэкономразвития совместно с Правительством РФ выделяют строительство жилой недвижимости одним из приоритетных направлений развития экономики нашей страны, и соответственно, вложения денежных средств.

Как же это работает данный метод проектного финансирования и какую роль играют застройщики в данной системе?

Проектное финансирование как источник финансирования капитального строительства находит свое применение в сложных и крупных проектах, когда банки не могут обеспечить защиту кредитных средств только залогом и проверкой кредитоспособности заемщика, и должны вникать в детали финансируемого проекта.

Метод льготных программ проектного финансирования подразумевает:

- покупку квартиры от застройщика в готовом или строящемся доме;
- покупку частного дома от застройщика;
- строительство частного дома на имеющемся или приобретаемом в ипотеку земельном участке — как своими силами, так и с помощью подрядчика.

При этом при оформлении ипотечного займа обязательно используется счет-эскроу, который обеспечит безопасность сделки между покупателем и продавцом недвижимости. Он открывается в банке или специальной финансовой организации и служит гарантией того, что деньги будут переданы продавцу только после выполнения им определенных условий, например, передачи права собственности. Покупатель также имеет доступ к своим средствам на эскроу-счете до тех пор, пока условия сделки не будут выполнены. Государству важно понимать, что деньги, которые оно вкладывает в граждан, будут освоены и в конечном итоге покупатель в обязательном порядке получит свое жилье.

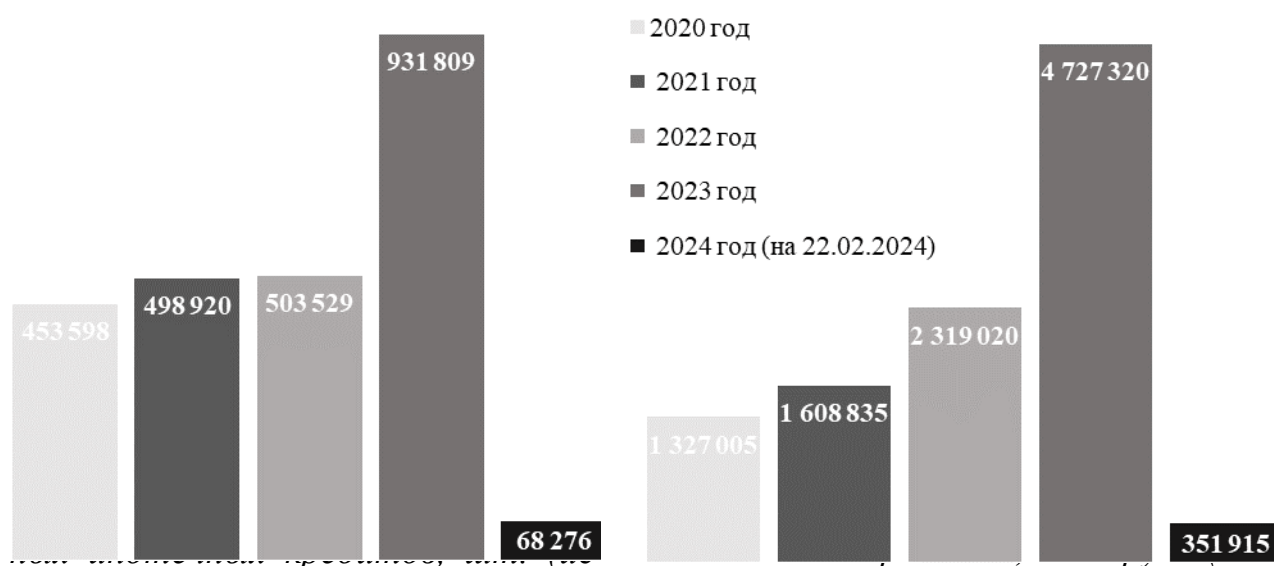
На 1 марта 2024 года площадь строящихся квартир составляет 105,88 млн кв. м., из них 102 млн кв. м. или 96,3% от общего объема строится с применением эскроу.

Благодаря такому подходу застройщики более ответственно подходят к подготовке и реализации своих строительных проектов. Чем больше людей заинтересуются им, тем большую выгоду получит девелопер, поэтому мы сейчас наблюдаем современные большие жилые комплексы, нестандартные архитектурные решения, как многоквартирных, так и частных домов.

Центральный банк РФ 15 декабря 2023 года повысил ключевую ставку до 16% (на заседании 16 февраля 2024 года изменений не было), в связи с чем кредитование на вторичном рынке жилья (по обычным рыночным ставкам) стало абсолютно невыгодным самому населению, учитывая уровень доходов тех людей, которые рассматривают покупку/строительство недвижимости с привлечением ипотечного займа.

Современные льготные ипотечные программы РФ начали свое действие и получили широкое распространение в начале 2020 года (Семейная ипотека – в 2018 году, Дальневосточная – в 2019 году) когда ключевая ставка была на уровне 4,25% – 6,25%. По мере увеличения ключевой ставки, увеличивались и льготные, но все равно эти значения были ниже, чем нелюбительные ставки. К тому же, из-за ввода Программ цены на недвижимость выросли в разы. Большой спрос подогревал интерес застройщиков и теперь они продают квартиры и дома по завышенным ценам, получая при этом недополученные доходы, из-за сниженных процентных ставок, от государства.

Удивительно, что несмотря на все эти препятствия, в 2023 году выдано рекордное количество (около 2 млн шт.) ипотечных кредитов, из них почти половина по льготным программам на общую сумму 4,73 трлн рублей. Динамика изменения количества и объема выдачи таких займов представлены на рисунках 1 и 2.



точник: данные с сайта "ДОМ.РФ"

точник: данные с сайта "ДОМ.РФ"

Так, средняя стоимость квадратного метра в среднем по России в 2018 году составляла 65 тыс рублей, а в 2023 году – 124,5 тыс рублей. Цена за 5 лет увеличилась в два раза, при инфляции в среднем 8,2%. В частности, такая же ситуация и в Омской области, средняя стоимость квадратного в 2018 году – 48 тыс руб., в 2023 – 94 тыс руб. Общая стоимость жилого помещения в среднем по РФ в 2018 году – 3,9 млн руб., в 2020 году – 4,5 млн рублей, в 2023 году – 7,6 млн рублей. В Омской области за 5 лет средняя стоимость жилого помещения увеличилась на 3 млн руб. (с 2,9 млн руб. – по итогам 2018 года, до 5,9 млн руб. – по итогам 2023 года).

В 2023 году наибольшее количество кредитов было выдано по программе "Семейной ипотеки" на сумму 2,18 трл. рублей.

В послании Федеральному Собранию 29 февраля 2024 года Президент Российской Федерации Владимир Владимирович Путин предложил продлить действие данной программы до 2030 года, сохранив основные базовые параметры (сейчас действует до июля 2024 года), а также программу погашения по кредиту 450 тысяч рублей при рождении третьего ребенка.

Также популярность в прошлом году пользовалась программа для специалистов, работающих в сфере айти технологий, введенная в 2022 году. За этот период ей воспользовались почти 47 тысяч человек. По данной программе наблюдается наибольшая стоимость помещения – 11,35 млн рублей. Отчасти это связано с тем, что процентная ставка по данной программе ниже всех (за исключением Дальневосточной и арктической ипотеки).

Все основные показатели реализации льготных программ ипотечного кредитования за период их действия по настоящую отчетную дату (2018 – 2023 годы) представлены в таблице 1.

Таблица № 1 Сводные показатели реализации программ льготного ипотечного кредитования

Программы	Размерность величин	ИТОГО (за весь период)	Итого 2018 год	Итого 2019 год	Итого 2020 год	Итого 2021 год	Итого 2022 год	Итого 2023 год
Льготная ипотека	Всего, шт.	1 425 127	0	0	348 243	341 445	289 985	419 879
Льготная ипотека	Всего, млн руб.	5 495 355	0	0	1 021 577	1 055 811	1 297 084	2 010 649
Семейная ипотека	Всего, шт.	943 794	6 340	56 477	90 749	139 817	182 836	432 925
Семейная ипотека	Всего, млн руб.	4 106 819	14 687	143 242	253 307	478 219	857 001	2 175 767
Дальневост. и арктическая ипотека	Всего, шт.	99 061	0	103	14 606	17 658	25 116	37 707
Дальневост. и арктическая ипотека	Всего, млн руб.	443 072	0	377	52 121	74 805	113 995	182 102
Айти ипотека	Всего, шт.	51 070	0	0	0	0	5 592	41 298
Айти ипотека	Всего, млн руб.	447 154	0	0	0	0	50 940	358 801
Сельская ипотека	Всего, шт.	919 400	6 300	56 100	120 900	138 400	182 900	414 800 (на 01.12.2023)
Сельская ипотека	Всего, млн руб.	3 823 600	14 700	142 600	253 900	478 900	857 300	2 076 200 (на 01.12.2023)

Источник: данные с сайта "ДОМ.РФ" (<https://дом.рф/>)

Средневзвешенный размер текущей процентной ставки по программам по итогам 2023 года:

- "Льготная ипотека" – 6,9%;
- "Семейная ипотека" – 5,2%;
- "Дальневосточная и арктическая ипотека" – 1,7%;
- "Айти ипотека" – 4,2%.

Лидерам в РФ и по количеству и по объему выданных ипотек в рамках программы проектного финансирования являются: г. Москва, Московская область, г. Санкт-Петербург и Краснодарский край. Данные представлены в таблице 2.

Таблица № 2 Выдача по регионам, млн руб.

Регион	Льготная ипотека	Семейная ипотека	Дальневост., Арктическая ипотека	Айти ипотека	Всего
Все регионы	5 495 354,65	4 106 818,96	443 072,19	447 154,44	10 492 400,24
Город Москва	1 153 651,49	813 401,92	-	173 666,82	2 140 720,24
Московская область	661 554,34	495 265,91	-	37 335,34	1 194 155,58
Город Санкт-Петербург	586 027,59	379 746,64	-	63 449,64	1 029 223,87
Краснодарский край	378 434,04	305 157,83	-	14 911,20	698 503,06
Тюменская область	201 592,33	167 472,49	-	6 006,77	375 071,60
Свердловская область	199 833,58	143 625,65	-	16 546,18	360 005,41

Источник: данные с сайта "ДОМ.РФ" (<https://дом.рф/>)

В таблице 3 представлены 5 коммерческих банков, с наибольшим объемом выдачи субсидированных ипотек в разбивке по каждому направлению.

Таблица № 3 Выдачи по кредиторам, млн руб.

Кредитор	Льготная ипотека	Семейная ипотека	Дальневост., Арктическая ипотека	Айти ипотека	Всего
Все кредиторы	5 495 354,65	4 106 818,96	443 072,19	447 154,44	10 492 400,24
СБЕРБАНК	2 861 592,03	2 136 776,17	320 778,90	193 711,05	5 512 858,15
БАНК ВТБ	1 047 675,11	897 334,22	57 345,23	76 388,95	2 078 743,52
АЛЬФА-БАНК	320 356,10	209 336,74	721,22	30 652,12	561 066,19
БАНК ДОМ.РФ	234 477,79	218 438,94	14 703,84	66 450,03	534 070,59
БАНК ФК ОТКРЫТИЕ	177 287,99	84 104,65	5 007,39	21 500,77	287 900,81

Выгод застройщика от участия в таких программах не много: во-первых, повышается привлекательность предложения, во-вторых, сверхполученные доходы от продаж направляются банку в часть компенсации их недополученных доходов (из-за разницы ставок) и зарабатывают на остатке.

Как было сказано выше, в конце 2023 года были ужесточены условия выдачи льготных займов как для конечного потребителя, так и для застройщиков, а вследствие и банки потеряли выгоду. Правительство РФ повысило размер первоначального взноса до 30% от стоимости жилья и уменьшило размер субсидирования банкам ставок по таким кредитам. Банки, в свою очередь, решили компенсировать недополученную выгоду за счет субсидий непосредственно от продавцов строящегося жилья. Сбербанк, ВТБ, Совкомбанк, Альфа-Банке и другие ввели, так называемые, "комиссии для застройщиков" за выдачу ипотеки под льготный процент на квартиры в их проектах. Но уже в феврале, после долгих споров и разбирательств, кредитные организации смягчают политику в отношении льготных ипотек на новостройки. Первым опять стал Сбербанк, который снизил ставку по программе субсидирования льготной ипотеки для девелоперов на проектом финансировании. А для строительных компаний, которые пользуются комплексным продуктом банка, ставка будет вообще нулевой. В банке ВТБ пошли еще дальше. Там вообще отказались от комиссий для застройщиков. Ее отменили с 28 февраля 2024 года. "С 28 февраля ВТБ отменяет комиссии для своих партнеров по всем программам ипотеки с господдержкой. Ситуация на рынке остается подвижной, а выдачи по таким программам для банков – убыточными. Поэтому не исключаем новых решений с учетом конъюнктуры рынка», – отметил представитель банка", - цитирует Forbes.ru сообщение банка [4].

Общий лимит выдачи льготной ипотеки на новостройки уже исчерпан на 91%, сообщает ТАСС со ссылкой на данные "Дом.РФ". Размер оставшейся квоты — около 544,6 млрд рублей. Часть банков перевыполнили план выдачи льготных кредитов по программе.

Согласно подсчетам ТАСС, ФК "Открытие" выбрал лимит на 99,1%, Банк "Дом. РФ" израсходовал лимит на 97,2%, Сбера — на 97%, Альфа-банк — на 88,3%, ВТБ — на 83,6%.

По Айти-ипотеке с учетом перераспределенных лимитов банки израсходовали квоту на 89,4%. Банк "Дом.РФ" выбрал лимит на 118%, Альфа-банк — на 101,7%, Банк ФК "Открытие" — на 100,8%, Сбер — на 97,5%. Наибольший запас остался у ВТБ — банк израсходовал лимит на 70,1%. Лимиты по семейной ипотеке израсходованы на 88,5%. Банк «Дом.РФ» выбрал лимит на 103,4% Сбер — на 103,1%.

В настоящий момент происходит охлаждение кредитного рынка практически во всех сегментах (кроме автокредитования, где спрос восстанавливается после глубокого падения). Рост розничного кредита замедляется. Более быстро

на изменение процентных ставок реагирует необеспеченное потребительское кредитование и рыночная ипотека.

В этих сегментах кредитного рынка отмечается выраженное замедление роста. Помимо процентных ставок, рост необеспеченного потребительского кредитования и рыночной ипотеки сдерживают принятые макропруденциальные меры, направленные на ограничение рисков. Влияние этих мер на кредитование учитывалось при принятии решений по денежно-кредитной политике. В декабре 2023 года наметилось снижение выдачи ипотечных кредитов только в сегменте вторичного жилья. На первичном рынке сохранялся высокий рост, поскольку основной объем выдач был в рамках льготных программ. В январе 2024 года выдачи ипотеки в целом снизились (как на вторичное жилье, так и на первичном рынке), что связано с сезонностью, высокими рыночными ставками, а также ужесточением параметров льготной ипотеки. Замедление роста ипотечного портфеля продолжится как в результате повышения процентных ставок, так и ужесточения макропруденциальных мер (их влияние будет усилено вступлением в силу дополнительных мер в марте 2024 года) [6].

В частности, вице-премьер Марат Хуснуллин заявил, что льготную ипотеку на новостройки могут сохранить только в регионах с низким спросом. "Массово на всю страну мы льготную ипотеку на новостройки поддерживать не будем, у нас такая функция выполнена", — отметил вице-премьер.

Федеральные власти планируют сократить долю кредитов, выдаваемых по льготным программам, до 25% общего объема. Свои идеи по достижению этого показателя после обсуждения с рабочей группой должен представить Минфин. В ведомстве считают, что система должна быть комплексной и учитывать льготы семьям и представителям целевых профессий.

В начале 2024 года начальник главного управления Банка России по Центральному федеральному округу Рустэм Марданов рассказал Циан.Журналу, что долю льготных жилищных кредитов нужно снизить в 6–8 раз. "В последние месяцы 2023 года удельный вес льготных кредитов по России составил более 80%. То есть люди берут только льготные кредиты. Если в общем объеме выдачи на них приходится 10%, это нормально, 15% — терпимо, но 80% — сами понимаете", — заявил Марданов [2].

"Издержки для застройщиков в последнее время растут, а платежеспособный спрос падает. Так складывается текущая конъюнктура. Для поддержания баланса застройщики были бы вынуждены снижать объемы строительства. Но есть стратегические цели правительства, противоположные текущим тенденциям. Поэтому определенные меры поддержки еще потребуются в среднесрочной перспективе", — пояснил директор Клуба инвесторов Москвы Владислав Преображенский.

Таким образом, метод проектного финансирования жилищного строительства с использованием счетов эскроу, с применением льготных ипотечных программ, безусловно успешен. Каждый из участников данного процесса получает свои выгоды. Наибольшую выгоду получили, конечно же, покупатели-участники программ в начале их действия

(2018 – 2020 годы), когда цены на квартиры были низкими (относительно настоящего момента), к тому же закрепив за собой наименьшую льготную ставку. А если кто-то успел воспользоваться специальными предложениями отдельных девелоперов по ставке около 0,01% – 1% (уже не в рамках госпрограмм, а по дополнительной договоренности банка и застройщика), жалеют наверняка только о том, что не успели взять еще несколько объектов по такой программе. Если на момент выдачи 5 лет назад разница была не очевидна, теперь же переплата по такой ипотеке существенно меньше. Застройщики привлекли себе внимание покупателей, увеличили спрос, нарастили предложение, стали более ответственно подходить к реализации своих уникальных строительных проектов. Государство привлекло внимание граждан к необходимости приобретения своей жилой недвижимости, помогло сохранить денежные накопления, выполнило планы, установленные в нацпроектах и госпрограммах. Теперь же в июле 2024 года заканчивается срок действия таких программ, посмотрим, что же нового предложит Правительство РФ. Вероятно продлят их действие для отдельных категорий граждан, введут новые – для новых, а программу с господдержкой на новостройки для всех – завершат.

Список использованных источников:

1. Постановление Правительства РФ от 23.04.2020 № 566 "Об утверждении Правил возмещения кредитным и иным организациям недополученных доходов по жилищным (ипотечным) кредитам (займам), выданным гражданам Российской Федерации в 2020 - 2024 годах" // СПС Консультант Плюс.
2. Денис Колпашиков. В России хотят в разы сократить выдачу льготной ипотеки. Зачем и как? [Электронный ресурс] // Циан.Журнал. URL: <https://omsk.cian.ru/stati-v-rossii-hotjat-v-razy-sokratit-vydachu-lgotnoj-ipoteki-zachem-i-kak-334345/>.
3. В ДОМ.РФ заявили, что лимит выдачи льготной ипотеки на новостройки исчерпан на 90% [Электронный ресурс] // Новости в России и мире – ТАСС. URL: <https://tass.ru/nedvizhimost/20108011> (дата обращения: 01.03.2024).
4. Застройщики победили? Банки начали отказываться от комиссий по льготной ипотеке [Электронный ресурс] // ГдеЭтотДом.ру. URL: <https://www.gdeetotdom.ru/news/2057132-2024-02-28-zastrojschiki-pobedili-banki-nachali-otkazyivatsya-ot-komissij-po-lgotno/> (дата обращения 02.03.2024).
5. "ДОМ.РФ" – финансовый институт развития в жилищной сфере: официальный сайт. – Москва. URL: <https://дом.рф/> (дата обращения 29.02.2024).
6. "Центральный банк Российской Федерации: официальный сайт. – Москва. URL: <https://cbr.ru/> (дата обращения 28.02.2024).
7. Министерство финансов Российской Федерации: официальный сайт. – Москва. URL: <https://minfin.gov.ru/> (дата обращения: 28.02.2024).
8. Министерство экономического развития Российской Федерации: официальный сайт. – Москва. URL: <https://invest.economy.gov.ru/> (дата обращения 01.03.2024).

НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Узаиров З.М., студент 2 курса магистратуры по направлению «Экономика» Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: uzairov@mail.ru

Научный руководитель: Залибекова Д.З., к.э.н., доцент кафедры уголовного права и государственно-правовых дисциплин Дагестанского государственного университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: zalibekovad@mail.ru

Аннотация. В статье представлены понятия сущности и структуры дебиторской и кредиторской задолженностей. Любая организация в процессе деятельности вступает в расчетные взаимоотношения с юридическими и физическими лицами, в результате чего возникает дебиторская и кредиторская задолженность.

Ключевые слова: бухгалтерская отчетность, юридические лица, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, организация.

Annotation. The article presents the concepts of the essence and structure of accounts receivable and payables. Any organization enters into settlement relationships with legal entities and individuals in the course of its activities, resulting in accounts receivable and accounts payable.

Keywords: accounting statements, legal entities, accounts receivable, accounts payable, organization.

Финансовое состояние предприятия связано с исполнением условий договоров оплаты поставленной продукции и товаров (работ, услуг). На определенном этапе каждый хозяйствующий субъект оказывается в ситуации, когда покупатели и заказчики не могут погасить свою задолженность вовремя.

Налоговый кодекс Российской Федерации в части, относящейся к дебиторской задолженности, регулирует порядок формирования расходов по сомнительным долгам и по сомнительной дебиторской задолженности, что подчеркивает значимость нормативного регулирования дебиторской задолженности [1].

Под дебиторской понимают задолженность перед данной организацией других организаций, работников и физических лиц (задолженность покупателей за купленную продукцию, подотчётных лиц за выданные им под отчёт де-

нежные суммы и др.). Учреждения и лица, которые должны данной организации называются дебиторами.

Кредиторской называют задолженность данной организации другим организациям, работникам и физическим лицам, которые называются кредиторами. Кредиторов, задолженность которым возникла в связи с покупкой у них материальных ценностей, называют поставщиками. Кредиторы, задолженность которым возникла по прочим операциям, называют прочими кредиторами. В бухгалтерском балансе дебиторская и кредиторская задолженности отражается по их видам.

Сумма дебиторской задолженности, по которой истек срок исковой давности, списывается на уменьшение финансовых результатов организации. Должностные лица, виновные в пропуске сроков исковой давности, привлекаются к дисциплинарной ответственности. Дебиторская задолженность, по которой истек срок исковой давности (в общем случае 3 года), а также другие долги, нереальные для взыскания, списываются по каждому обязательству. В соответствии с ПБУ 10/99 «Расходы организации» дебиторская задолженность, по которой истек срок исковой давности, включается в расходы организации в сумме, в которой эта задолженность отражена в бухгалтерском учете организации.

Возникновению данной задолженности сопутствует ряд факторов:

- использование дополнительных бесплатных оборотных средств для организации-должника;
- расширение масштабов рынка сбыта товаров, работ, услуг для организации-кредитора.

Данный вид задолженности выводит денежные средства из оборота и препятствует эффективному использованию данных средств, что ведет к негативным последствиям, которые оказывают влияние на финансовое состояние организации. Учет дебиторской задолженности в бухгалтерском учете ведется на синтетических счетах: 60; 62; 71; 73; 75; 76 и др.

Кредиторская задолженность может оказать положительное влияние на организацию, ведь таким образом организация способна получить денежные средства на временное пользование от других организаций. Учет данного вида задолженности ведется на синтетических счетах: 62; 66; 67; 68; 69; 70; 73; 76 и др.

В балансе принято отражать дебиторскую задолженность в активе в зависимости от сроков ее погашения, а отражение кредиторской задолженности производится в пассиве баланса. Также для того, чтобы дебиторская и кредиторская задолженность были признаны, в учете используются критерии признания активов и обязательств.

Нормативное регулирование бухгалтерского учета дебиторской и кредиторской задолженности включает в себя следующие уровни: законодательный; нормативный; методический; уровень предприятия.

К документам законодательного уровня относится:

- Гражданский кодекс Российской Федерации (далее по тексту ГК РФ);

– Налоговый кодекс Российской Федерации (далее по тексту НК РФ), регламентирующий расходы на формирование резервов по сомнительным долгам;

– Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». К документам нормативного уровня относятся:

– Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 29.07.1998 № 34н;

– Положение по бухгалтерскому учету (далее по тексту ПБУ) 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.07.1999 № 43н (отражение дебиторской и кредиторской задолженности в бухгалтерском балансе и сведения о движении дебиторской и кредиторской задолженности); – ПБУ 9/99 «Доходы организации», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.05.1999 № 32н (выручка признается к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине поступления денежных средств и иного имущества и (или) величине дебиторской задолженности);

– ПБУ 10/99 «Расходы организации», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.05.1999 № 33н (расходы по обычным видам деятельности принимаются к бухгалтерскому учету в сумме, исчисленной в денежном выражении, равной величине оплаты в денежной и иной форме или величине кредиторской задолженности);

– ПБУ 15/2008 «Учет расходов по займам и кредитам», утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 06.10.2008 № 107н (сумма обязательства по полученному займу (кредиту) отражается в бухгалтерском учете организацией-заемщиком как кредиторская задолженность, а погашение основной суммы обязательства по полученному займу (кредиту) отражается как уменьшение (погашение) кредиторской задолженности).

Учет дебиторской и кредиторской задолженности занимает важное место в системе бухгалтерского учета любой организации, которая зарегистрирована как в России, так и за рубежом. Достоверный учет дебиторской и кредиторской задолженности наравне с другими объектами учета необходим для подтверждения достоверности баланса, определения ликвидности, финансовой устойчивости. Соблюдение порядка учета и списания просроченной, нереальной к взысканию дебиторской и кредиторской задолженности в бухгалтерском учете влияет на достоверность баланса, оценку ликвидности, платежеспособности организации и другие оценочные показатели [3].

Дебиторская задолженность классифицируется по разным признакам. По степени возможности взыскания дебиторская задолженность делится:

- текущая дебиторская задолженность;
- задолженность в пределах установленных сроков оплаты;
- сомнительная дебиторская задолженность.

В соответствии с п. 1 ст. 266 Налогового кодекса РФ Сомнительным долгом признается любая задолженность перед налогоплательщиком в случае, если эта задолженность не погашена в сроки, установленные договором, и не обес-

печена залогом, поручительством, банковской гарантией (п. 1 ст. 266 НК РФ) [1];

– безнадежная дебиторская задолженность. Безнадежными долгами признаются те долги перед налогоплательщиком, по которым истек установленный срок исковой давности, а также те долги, по которым в соответствии с гражданским законодательством обязательство прекращено вследствие невозможности его исполнения на основании акта государственного органа или ликвидации организации (п. 2 ст. 266 НК РФ) [1].

Создание резерва по сомнительным долгам обеспечивает отражение дебиторской задолженности в бухгалтерском балансе с учетом ее фактической стоимости, что позволяет пользователям отчетности получить достоверную информацию. Это соответствует принципу осмотрительности и способствует оперативному управлению долгом, для которого существует неопределенность в отношении погашения, прежде чем он будет признан безнадежным.

В российской практике учета также требуется создание оценочного резерва по сомнительным долгам, величина которого регулирует сумму дебиторской задолженности в бухгалтерском балансе.

Списание задолженности неплатежеспособных дебиторов на финансовый результат не аннулирует дебиторскую задолженность: задолженность подлежит забалансовому учету в организации [4].

Осознание значимости дебиторской задолженности является ключевым аспектом для поддержания стабильного финансового состояния предприятия. Рекомендуется поддерживать здоровый уровень дебиторской задолженности. Даже при наличии большого числа клиентов, неуплата или несвоевременная оплата могут существенно негативно сказаться на деятельности бизнеса. Если у организации есть дебиторская задолженность, это означает, что часть выручки все еще не оплачена. Если клиенты затягивают с оплатой, это может существенно повлиять на движение денежных средств.

Что касается данных кредиторской задолженности, они позволяют составить наиболее объективную картину объема кредитных обязательств, которые были погашены в течение отчетного периода.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Ч. 2 от 05.08.2014. № 117-ФЗ. (в ред. от 30.12.2024 г.) [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

2. Приказ Минфина Российской Федерации от 2 июля 2010 г. №66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

3. Приказ Минфина Российской Федерации от 6 июля 1999г. №43н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность

организации» (ПБУ 4/99)» [Электронный ресурс]. - Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс».

4. Дементьева Н. М. Дебиторская и кредиторская задолженность: учет и порядок списания [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/debitorskaya-ikreditorskaya-zadolzhennost-uchet-i-poryadok-spisaniya> (дата обращения: 05.11.2024).

УДК 330.341

БИОТЕХНОЛОГИИ КАК ДРАЙВЕР УСТОЙЧИВОГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Фоменко А.И., студентка 1 курса по направлению «Финансы», Красноярский филиал Финуниверситета, г. Красноярск

E-mail: aleksandrafomenk614@gmail.com

Научный руководитель: Денисова В.В., преподаватель

Аннотация. В статье анализируется развитие биотехнологий в экономике и социальной жизни, ключевые аспекты биотехнологий. Потенциал биотехнологий в будущем. Отмечается что распространение научных знаний во многих секторах биотехнологической экономики создало систему инноваций и экономического развития.

Ключевые слова: биотехнологии, экономика, биоэкономика.

Annotation. The article analyzes the development of biotechnologies in the economy and social life, as well as key aspects of biotechnologies. The potential of biotechnologies in the future. It is noted that the spread of scientific knowledge in many sectors of the biotechnological economy has created a system of innovation and economic development.

Keywords: biotechnology, economics, bioeconomics.

В современном мире, где глобальные вызовы, такие как изменение климата, истощение природных ресурсов и рост населения, становятся все более актуальными, биотехнологии представляют собой одну из ключевых областей, способных обеспечить устойчивый экономический рост. Биотехнологии, как междисциплинарная наука, объединяющая биологию, химию, физику и инженерные науки, открывают новые горизонты для решения сложных задач, стоящих перед человечеством. В условиях стремительного развития технологий и увеличения потребностей общества, биотехнологии становятся важным инструментом для достижения устойчивого развития, что делает их изучение особенно актуальным [6. с.162].

Актуальность данной работы обусловлена необходимостью глубокого понимания роли биотехнологий в экономике и их влияния на социальные про-

цессы. В последние десятилетия наблюдается значительный рост интереса к биотехнологиям как к средству повышения производительности, улучшения качества жизни и решения экологических проблем. Внедрение биотехнологий в различные сферы, такие как сельское хозяйство, медицина и промышленность, позволяет не только оптимизировать производственные процессы, но и создавать новые рабочие места, что в свою очередь способствует экономическому росту и социальной стабильности.

Биотехнологии играют критическую роль в формировании устойчивого экономического роста благодаря своей способности модернизировать различные отрасли, повышать производительность и обеспечивать социальные инновации. Они выступают как катализатор для создания новых технологий и продуктовых решений, что, в свою очередь, приводит к росту конкурентоспособности на мировом рынке. Понимание их воздействия на экономику включает в себя анализ возможностей, создаваемых биотехнологиями, а также их взаимодействие с социальными факторами и окружающей средой [3].

Современные биотехнологические разработки охватывают широкий спектр методов и приложений, которые применяются в медицине, агрономии, экологии и промышленных процессах. Через манипуляцию с живыми организмами, включая микробы, растения и животных, биотехнологии позволяют создавать новые формы жизни с заданными свойствами, что дает возможность оптимизировать производство продовольствия и лекарств, разрабатывать экологически чистые методы производства и эффективно использовать ресурсы. В условиях глобальных вызовов, таких как изменение климата и растущее население, биотехнологии предлагают решения, которые помогают адресовать проблему дефицита продовольствия и устойчивого использования природных ресурсов.

С точки зрения экономического роста, биотехнологии раскрывают новые горизонты для бизнеса. На их основе развиваются инновационные предприятия, которые способны не только улучшать существующие продукты, но и вводить на рынок совершенно новые товары и услуги. Это способствует созданию новых рабочих мест в высокотехнологичных секторах, повышению квалификации рабочей силы и улучшению общего уровня жизни населения. В свою очередь, активное инвестирование в биотехнологический сектор может значительно повысить доходы национальной экономики [6. с.163].

Социальные эффекты внедрения биотехнологий значительны. Например, в агрономии использование генетически модифицированных организмов (ГМО) позволяет значительно увеличить урожайность сельскохозяйственных культур при снижении потребления воды и химических удобрений. Это воздействует не только на экономику, но и на благосостояние сельских жителей, которые получают доступ к более устойчивым и прибыльным методам ведения хозяйства. Похожие процессы наблюдаются и в фармацевтике, где биотехнологические разработки приводят к созданию новых лекарств, улучшающих качество жизни и увеличивающих продолжительность жизни населения [1. с.15].

Внедрение биотехнологий также имеет экономический эффект в виде снижения производственных затрат и повышения эффективности существую-

щих процессов. Например, новые ферментационные технологии и микробиологические подходы позволяют оптимизировать ресурсы, сокращая затраты на энергию и сырье. Кроме того, переработка отходов с использованием биотехнологий может привести к созданию вторичных продуктов и минимизации экологического воздействия, создавая тем самым возможности для циркулярной экономики.

Одним из наиболее заметных аспектов применения биотехнологий является их способность эффективно реагировать на изменения в условиях рынка и потребительских предпочтениях. Производители могут более гибко подстраиваться под требования потребителей, внедряя инновации, которые не только удовлетворяют текущие потребности, но и предвосхищают будущие. Использование биотехнологий в производстве позволяет создавать продукты, обладающие уникальными свойствами, что открывает доступ к новым сегментам рынка. Кроме того, биотехнологии способствуют созданию новых рабочих мест и активизации научных исследований. Биоинженерные компании требуют высококвалифицированного персонала, что стимулирует развитие образовательных учреждений и программ. Разработка биопродуктов и технологий приводит к появлению новых рынков, открывает возможности для стартапов и малых предприятий, а также усиливает конкуренцию на рынках.

Биотехнологии представляют собой область науки и техники, где биологические системы, живые организмы и их производные используются для создания или модификации продуктов, для улучшения растений и животных, а также для разработки новых биоматериалов и биотерапий. Данная дисциплина охватывает широкий спектр методов и подходов, включая методы молекулярной биологии, генетической инженерии, клеточной культуры и даже традиционные подходы к селекции. Главной особенностью биотехнологий является их способность применять биологические процессы и механизмы для решения множества задач, связанных с производительностью, качеством и устойчивостью ресурсов.

Важной частью биотехнологического прогресса является также взаимодействие с экологическими проблемами. Использование биопродуктов и технологий позволяет не только сократить расход ресурсов, но и сократить негативное воздействие на окружающую среду. Например, биологически разлагаемые пластики и биоэнергетика являются прямыми примерами того, как биотехнологии помогают снижать уровень загрязнения и оптимизировать использование энергетических ресурсов. Важным аспектом является и сокращение углеродного следа, что, в свою очередь, способствует выполнению международных экологических соглашений и целям устойчивого развития [6].

Биотехнологии не только играют важную роль в экономическом развитии, но и способны инициировать значительные социальные изменения. На современном этапе жизни общества, когда научные достижения активно проникают в повседневную практику, влияние биотехнологий на социальные аспекты становится всё более очевидным. Эти технологии затрагивают различные сферы – от здравоохранения до сельского хозяйства, формируя новые модели жизни и меняя социальную структуру.

Одним из ключевых аспектов является улучшение здоровья населения. Современные биотехнологические разработки приводят к созданию эффективных методов диагностики и лечения заболеваний. Геномные технологии, например, позволяют разрабатывать персонализированные терапии, что в свою очередь способствует повышению качества жизни. Эти изменения имеют долгосрочные последствия для общества, так как здоровые граждане – это не только более продуктивные работники, но и инициаторы социальных изменений. Их вклад в экономику обуславливает создание новых рабочих мест в секторе здравоохранения и смежных отраслях [1. с.11].

Если рассматривать внедрение биотехнологий в сельское хозяйство, можно отметить, что гибридизация и генетическая модификация растений привели не только к увеличению урожайности, но и к изменению социального ландшафта. Сельское население получает возможность реализовывать свои продукты на более выгодных условиях, что способствует улучшению жизненного уровня фермеров. Однако эффективность внедрения этих технологий требует адекватной поддержки со стороны государства и организации, чтобы избежать неравномерного распределения благ. Таким образом, биотехнологии способны трансформировать сельские общины, создавая новые бизнес-модели и эмиграционные потоки.

В сельском хозяйстве применение биотехнологий привело к созданию генетически модифицированных организмов (ГМО), которые обладают высокой устойчивостью к вредителям и болезням, а также увеличивают урожайность. В сфере медицины биотехнологии обеспечили прорывы в разработке новых лекарственных препаратов, вакцин и методов лечения. Социальные эффекты от внедрения биотехнологий также не менее важны. В условиях глобального кризиса продовольственной безопасности биотехнологии помогают стабильному обеспечению населения продуктами питания, что, в свою очередь, снижает риск массовых протестов и социальной нестабильности [2. с.11-15].

К числу значительных экономических эффектов внедрения биотехнологий относится создание рабочих мест в высоких технологиях и научных исследованиях. С ростом интереса к биоэкономике обострилась необходимость в специалистах, имеющих знания в области биотехнологий. Это значит, что высшие учебные заведения стали адаптировать свои программы, обучая студентов навыкам, необходимым для работы в быстроразвивающихся секторах. Таким образом, биотехнологии способствуют формированию новых образовательных и научно-исследовательских кластеров, что является важным для расширения наукоемкого сектора экономики.

Биотехнологии выступают актуальным инструментом в решении проблемы продовольственной безопасности. Учитывая растущее население планеты, эти технологии открывают возможности для повышения урожайности сельскохозяйственных культур, создания новых сортов, устойчивых к болезням и неблагоприятным климатическим условиям, а также для улучшения питательной ценности продуктов питания. Таким образом, они могут способствовать не только увеличению объемов производства, но и давать возможность обеспечить более качественное питание [6. с.164].

Примеры успешных проектов в сфере биотехнологий в России [5]:

- **Препарат «Ивлизи».** Разработан отечественной биотехнологической компанией BIOCAD в качестве альтернативы средству от рассеянного склероза «Окревус». В марте 2023 года Минздрав России зарегистрировал «Ивлизи», препарат стал первым российским оригинальным лекарственным средством для терапии рассеянного склероза.
- **Раневое покрытие NovoSkin.** Разработано компанией «Шэнескин» и Байкальским центром биотехнологий. Искусственную кожу можно использовать для заживления ожогов второй и третьей степени, инфицированных ран и трофических язв, лечения пузырчатки и других кожных заболеваний.
- **Штамм бактерии, производящей ксантановую камедь.** Научно-технический центр крупной нефтегазовой компании создал микроорганизм, который может производить этого вещества в 2–4 раза больше, чем известные ранее бактерии. Ксантановая камедь стоит на 10% дешевле импортных аналогов.
- **Биологизированные минеральные удобрения.** Разрабатываются компанией «Фосагро» совместно с РХТУ им. Д. И. Менделеева. Технология помогает растениям лучше усваивать питательные вещества, что стимулирует развитие растений без увеличения химической составляющей. В результате аграрии могут снизить затраты на подкормку и одновременно увеличить урожайность.

Страны, которые активно развивают биотехнологии [4]:

- **США.** Лидируют по инвестициям в биотехнологии. Основные центры исследований: Калифорния (Сан-Франциско и Сан-Диего) и Массачусетс (Бостон и Кембридж). Ведущие компании, такие как Amgen, Gilead, Genentech и Moderna, развивают инновации в области генотерапии, онкологии и вакцин.
- **Китай.** Правительство поддерживает развитие биофармацевтики и генной инженерии, стимулируя развитие внутреннего рынка и экспансию на международный уровень. Научно-исследовательские кластеры сосредоточены в таких городах, как Пекин, Шанхай и Шэньчжэнь.
- **Германия.** Один из мировых лидеров в области биотехнологий. Страна сочетает в себе сильные научные исследования, инновационные стартапы и крупные фармацевтические компании. Основные направления инноваций: генетическая инженерия, клеточные технологии, биофармацевтика и применение искусственного интеллекта в биотехнологиях.
- **Швеция.** Активно поддерживает биотехнологические исследования в области генной инженерии и регенеративной медицины. Ведущие исследовательские центры сосредоточены в Стокгольме и Уппсале.
- **Испания.** Активно инвестирует в биотехнологические исследования в области медицины и сельского хозяйства. Основные биотехнологические кластеры сосредоточены в Мадриде и Барселоне.

- **Австралия.** Активно поддерживает биотехнологические исследования, особенно в области иммунологии и онкологии. Основные центры биотехнологий находятся в Мельбурне и Сиднее.

Биотехнологии в современном мире представляют собой одну из самых динамично развивающихся областей науки и технологии, способных изменить привычные подходы к сельскому хозяйству, медицине, производству и экологии. Их внедрение открывает новые горизонты, не только в плане научных открытий, но и в контексте повышения устойчивости экономического роста. Поскольку потребность в ресурсах и решениях, способствующих устойчивому развитию, становится все более актуальной, биотехнологии могут предложить эффективные инструменты для их удовлетворения [1. с.10].

На протяжении последних лет стало очевидным, что биотехнологии не просто добавляют новое содержание в традиционные отрасли, но и формируют новые ниши и рынки. С каждым годом мы видим растущий интерес к таким технологиям со стороны инвесторов, что свидетельствует о доверии к их потенциалу. Биотехнологии рассматриваются как неотъемлемая часть цифровой экономики, где данные и исследования позволяют разрабатывать более точные решения с учетом требований времени.

Биотехнологии имеют огромный потенциал, который можно реализовать только через системный подход к научным исследованиям, внедрению разработок и их практическому применению. Устойчивый экономический рост станет возможным лишь при условии активного взаимодействия всех участников процесса. Чтобы обеспечить долгосрочный успех и гармоничное развитие, необходимо продолжать исследования, инвестировать в инновации, и, что важно, обучать новое поколение специалистов, которые займутся этой интересной и многогранной областью в будущем [6. с.162].

В заключение следует подчеркнуть, что биотехнологии представляют собой один из наиболее значимых факторов, способствующих устойчивому экономическому росту в современном мире. Их влияние на экономику и общество невозможно переоценить, так как они не только способствуют созданию новых технологий и продуктов, но и решают множество социальных и экологических проблем, с которыми сталкивается человечество.

Перспективы применения биотехнологий в будущем выглядят многообещающими. С учетом быстрого развития науки и технологий, можно ожидать появления новых решений, которые помогут справиться с вызовами, стоящими перед человечеством.

Список использованных источников

1. Асон Т.А., Мехова А.А. Роль биотехнологий в глобальной экономике 21 века и перспективы их развития в российской биотехнологической сфере // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: Экономика и Право. – 2022. – №10. – С. 10-15.

2. Биотехнологии и охрана окружающей среды. Применение биотехнологий для решения экологических проблем // Сайт климатической платформы. – Режим доступа: <https://climate-change.moscow/news/biotehnologii-i-ohrana->

okruzhayushchey-sredy-primenenie-biotekhnologiy-dlya-resheniya-ekologicheskikh-problem (дата обращения: 17.03.2025).

3. Вклад биотехнологий в устойчивое развитие // SIGMAEARTH. – Режим доступа: <https://sigmaearth.com/ru/вклад-биотехнологий-в-устойчивое-развитие/> (дата обращения: 16.03.2025).

4. Искусственная кожа, HIFU-терапия и препарат от рассеянного склероза. 5 российских биотех-стартапов // Медиа-проект «Сноб». – Режим доступа: <https://snob.ru/science/iskusstvennaya-kozha-hifu-terapiya-i-preparat-ot-rasseyannogo-skleroza-5-rossijskih-biotekh-startapov/?ysclid=m8fmbaspcx678729899> (дата обращения: 16.03.2025).

5. Развитие биотехнологии: состояние, перспективы, достижения // Химия. 2025. – Режим доступа: <https://www.chemistry-expo.ru/ru/ui/17131/> (дата обращения: 17.03.2025).

6. Устимов С.Ю., Забайкин Ю.В. Влияние биотехнологий на реальный сектор экономики // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2023. – Том 13. – № 3А. – С. 161-167.

УДК 657

НОВЫЙ ПОРЯДОК ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ - ЭТО ПОСЛЕДСТВИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

*Холбеков Р.О., д.э.н., профессор кафедры «Бухгалтерский учёт»,
Ташкентский Государственный экономический университет, г. Ташкент*

E-mail: rolimovich@mail.ru

*Махкамова С.Г., PhD, и.о. доцента кафедры «Бухгалтерский учёт»
Ташкентский Государственный экономический университет, г. Ташкент*

E-mail: saidamahkamova81@gmail.com

Аннотация. В данной статье рассмотрены особенности формирования финансового результата деятельности хозяйствующих субъектов Республики Узбекистан, влияющие факторы, виды финансовой отчетности, цель реформирования системы бухгалтерского учета и финансовой отчетности, отчет о финансовых результатах рассмотрены как информационная база управления затратами.

Ключевые слова: финансовое состояние, учетная информация, внутренние и внешние пользователи, хозяйствующий субъект, финансовый результат, валовая прибыль, чистая прибыль.

Проверка финансового состояния предприятия является очень важной частью при проведении мониторинга. Анализируя финансовую отчетность, специалист дает точную картину финансового состояния предприятия, что позволяет пользователям как внутренним, так и внешним правильно принимать решения.

Под анализом финансовой отчетности предприятия понимается выявление взаимозависимостей между различными показателями его финансово-хозяйственной деятельности, включенными в отчетность. Результаты анализа позволяет заинтересованным лицам и организациям принимать решения на основе оценки финансового положения о деятельности компании за предшествующие годы и ее потенциальных возможностей на предстоящие годы. При составлении годового отчета предприятия должны руководствоваться Законом о бухгалтерском учете Республики Узбекистан, Национальными Стандартами Бухгалтерского Учета (НСБУ), планом счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий, а также другими нормативными и законодательными актами.

Финансовые отчеты отражают различные аспекты финансово-хозяйственной деятельности и представляют собой нижеследующие формы.

- Бухгалтерский баланс – форма №1;
- Отчет о финансовых результатах – форма №2;
- Отчет о денежных потоках – форма №4;
- Отчет о собственном капитале – форма №5. [2]

Основным экономическим законом при рыночной экономике является получение прибыли. Это значит, что извлечение предпринимателями прибыли из своих предприятий, представляет собой при рыночной экономике главный стимул хозяйственной деятельности.

Прибыль – важнейшая стоимостная категория в условиях товарно-денежных отношений, форма реализации прибавочного продукта. Величина стоимости благ, созданных в отраслях материальной сферы (совокупный общественный продукт) включает стоимость израсходованных средств производства (с), представляющих результат перенесенного овеществленного труда, необходимо (v) и прибавочного (m) продукта. При этом сумма двух последних частей (v+m) выражает вновь созданную стоимость или валовой доход, который в масштабе всего народного хозяйства равен национальному доходу. Если доля совокупного продукта, соответствующая стоимости потребленных средств производства, составляет фонд возмещение (с) и обеспечивает простое воспроизводство, то остается величина, равная вновь созданной стоимости, используемая как для личных и общественных потребностей, так и для расширенного воспроизводства.

Утвержденное Кабинетом Министров Республики Узбекистан Положение о составе затрат по производству и реализации продукции (работ, услуг) и о порядке формирования финансовых результатов утвержденное от 5 февраля 1999 года устанавливает единые методологические основы формирования финансового результата предприятия.

Основной целью бухгалтерского учета является определение финансовых результатов деятельности хозяйствующих субъектов для определения их конкурентоспособности. В данном Положении содержится группировка затрат и порядок формирования финансовых результатов, что дает возможность хозяйствующим субъектам с одной стороны разрабатывать и использовать систему точного и своевременного сбора информации о всех производственных расходах и полученных доходах за соответствующий отчетный период, а с другой стороны – составлять отчетность для налоговых органов в соответствии с налоговым законодательством. Необходимо отметить, что данное Положение разработано на основе международных стандартов с учетом национальных особенностей экономики Узбекистана. В соответствии с действующим Положением о составе затрат финансовые результаты деятельности хозяйствующего субъекта характеризуются следующими показателями прибыли:

Валовая прибыль от реализации продукции, которая определяется как разница между чистой выручкой от реализации и производственной себестоимостью реализованной продукции:

$$ПВ=ЧВР-СР$$

где:

ПВ – валовая прибыль;

ЧВР – чистая выручка от реализации;

СР – производственная себестоимость реализованной продукции.

Прибыль от основной деятельности, которая определяется как разница между валовой прибылью от реализации продукции и расходами периода, и плюс прочие доходы или минус прочие убытки от основной деятельности:

$$ПОД=ПВ-РП+ПД-ПУ$$

где:

ПОД – прибыль от основной деятельности;

РП – расходы периода;

ПД – прочие доходы от основной деятельности;

ПУ – прочие убытки от основной деятельности.

Прибыль (или убыток) от общехозяйственной деятельности, которая рассчитывается как: сумма прибыли от основной деятельности плюс доходы и минус расходы по финансовой деятельности:

$$ПО=ПОД+ДФ-РФ$$

где:

ПО – прибыль от общехозяйственной деятельности;

ДФ – доходы от финансовой деятельности;

РФ – расходы по финансовой деятельности.

П прибыль до уплаты налога, которая определяется как прибыль от общехозяйственной деятельности плюс чрезвычайная прибыль и минус чрезвычайные убытки:

$$ПДН=ПО+ПЧ-УЧ$$

где:

ПДН – прибыль до выплаты налога;

ПЧ – чрезвычайная прибыль;

УЧ – чрезвычайные убытки.

Чистая прибыль года, которая остается в распоряжении хозяйствующего субъекта после уплаты налога, представляет собой прибыль до уплаты налогов за вычетом налога на прибыль и минус другие налоги и платежи, предусмотренные законодательством:

$$\text{ПЧ} = \text{ПДН} - \text{ННД} - \text{НД}$$

где:

ПЧ – чистая прибыль;

ННД – налог на прибыль;

НД – другие налоги и платежи. [1]

Иногда хозяйствующий субъект, осуществляя свою деятельность, наряду с доходами несет и убытки. С этой целью, в Положении о составе затрат по производству и реализации продукции (работ, услуг) и о порядке формирования финансовых результатов подлежит отражению доходов, получаемые хозяйствующим субъектом и расходы, осуществляемые им в процессе хозяйствования.

Доходы, получаемые хозяйствующими субъектами в результате осуществления их хозяйственной деятельности, подлежат включению в отчет по следующим основным разделам.

- чистая выручка от реализации, по организациям (предприятиям), осуществляющим реализацию продукции (работ, услуг) по ценам ниже фактической себестоимости, при налогообложении сумма убытков не уменьшает налогооблагаемую базу, за исключением экспортной продукции (работ, услуг) собственного производства, реализуемой за свободно конвертируемую валюту;

- прочие доходы от основной деятельности (операционные доходы);

- доходы от финансовой деятельности;

- чрезвычайные доходы.

Чистая выручка от реализации определяется как выручка от реализации продукции (работ, услуг) за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и экспортных таможенных пошлин. В нее не включаются возврат товаров, предоставленные скидки покупателям и другие.

Хозяйствующие субъекты, осуществляющие экспортную деятельность, исчисление доходов (прибыли) осуществляют в порядке, предусмотренном действующим законодательством. Выручка от реализации продукции (работ, услуг) определяется в соответствии с законодательством о бухгалтерском учете. К прочим доходам от основной производственной деятельности относятся:

- взысканные или признанные должником штрафы, пени, неустойки и другие виды санкций за нарушение условий хозяйственных договоров, а также доходы по возмещению причиненных убытков;

- прибыль прошлых лет, выявленная в отчетном году;

- другие доходы от операций, непосредственно не связанных с производством и реализацией продукции (работ, услуг), как рентный доход, поступления от столовых при хозяйствующих субъектах, доходы от поступления от столовых при хозяйствующих субъектах, доходы от вспомогательных служб;

- доходы от реализации основных фондов и иного имущества хозяйствующего субъекта;

- доходы, полученные от списания кредиторской и депонентской задолженностей, по которым истек срок исковой давности;

- дооценка товарно-материальных ценностей. Сумма дооценки товарно-материальных ценностей включается в налогооблагаемый доход по мере реализации продукции (работ, услуг);

- доходы от государственных субсидий;

- безвозмездная финансовая помощь;

- прочие операционные доходы.

В состав доходов от финансовой деятельности включаются:

- полученные роялти и трансферт капитала;

- доходы, полученные на территории Республики Узбекистан и за ее пределами от долевого участия в деятельности других хозяйствующих субъектов, дивиденды по акциям и доходы по облигациям и другим ценным бумагам, принадлежащим хозяйствующему субъекту;

- доходы от сдачи имущества в долгосрочную аренду (лизинг);

- положительные курсовые разницы по валютным счетам, а также операциям в иностранных валютах;

- доходы от проведения переоценок средств, вложенных в ценные бумаги, дочерние предприятия и т.д.;

- прочие доходы от финансовой деятельности.

Статьи чрезвычайных прибылей – это прибыли, имеющие характер непредполагаемых, экстраординарных, возникающих в результате событий или операций, входящих за рамки обычной деятельности хозяйствующего субъекта и получение, которых не ожидалось. Сюда не входят исключительные статьи доходов или прибыли предыдущих периодов, которые подлежат отражению в разделе прочих доходов от основной деятельности.

В соответствии с Положением производственные затраты должны формироваться в течение отчетного периода на счетах производства и на счете готовой продукции. Однако при серийном (массовом) производстве однородной продукции статьи исключительных или разовых затрат, вызванные чрезвычайными обстоятельствами, не должны включаться в себестоимость готовой продукции, а подлежит прямому списанию как расходы по реализации. Оценка товарно-материальных запасов, незавершенного производства, а также расходов будущих периодов производится в соответствии с Законом Республики Узбекистан «О бухгалтерском учете».

Определение налогооблагаемой базы согласно статье 128 Налогового Кодекса налогооблагаемая база определяется исходя из налогооблагаемой прибыли, исчисленной как разница между совокупным доходом и вычитаемыми расходами, с учетом льгот, предусмотренных Налоговым Кодексом, иными зако-

нами и решениями Президента Республики Узбекистан и сумма уменьшения налогооблагаемой прибыли в соответствии Налоговым Кодексом.

При наличии убытков прошлых периодов, подлежащих переносу в текущий налоговый период, налогооблагаемая база уменьшается на сумму переносимых убытков в соответствии Налоговым Кодексом. Таким образом, налогооблагаемая база по налогу на прибыль хозяйствующего субъекта рассчитывается следующим образом:

1. Прибыль или убыток до уплаты налога на прибыль.
2. Плюс не вычитаемые затраты.
3. Минус льготы по налогам в соответствии с законодательством.
4. Равняется налогооблагаемая база по налогу на прибыль. [3]

Прибыль как экономическая категория отражает чистый доход, созданный в сфере материального производства в процессе предпринимательской деятельности. Результатом соединения факторов производства (труда, капитала, природных ресурсов) и полезной производительной деятельности хозяйствующих субъектов является произведенная продукция, которая становится товаром при условии ее реализации потребителю. На стадии продажи выявляется стоимость товара, включающая стоимость овеществленного труда и живого труда. Стоимость живого труда отражает вновь созданную стоимость и делится на две части. Первая представляет собой заработную плату работников, участвующих в производстве продукции. Ее величина определяется рядом факторов, обусловленных необходимостью воспроизводства рабочей силы. В этом смысле для предпринимателя она представляет часть издержек по производству продукции. Вторая часть вновь созданной стоимости отражает чистый доход, который реализуется только в результате продажи продукции, что означает общественное признание ее полезности.

На уровне хозяйственных субъектах предприятия в условиях товарно-денежных отношений чистый доход принимает форму прибыли. На рынке товаров предприятия выступают как относительно обособленные товаропроизводители. Установив цену на продукцию, они реализуют ее потребителю, получая при этом денежную выручку, что не означает получение прибыли. Для выявления финансового результата необходимо сопоставить выручку с затратами на производство и реализацию, которые принимают, форму себестоимости продукции. Когда выручка превышает себестоимость, финансовый результат свидетельствует о получении прибыли. Предприниматель всегда ставит своей целью прибыль, но не всегда ее получает. Если выручка равна себестоимости, то возмещены лишь затраты на производство и реализацию продукции.

Список использованных источников

1. Положение «О составе затрат по производству и реализации продукции (работ, услуг) и о порядке формирования финансовых результатов» утвержденный Постановлением № 54 Кабинета Министров Республики Узбекистан от 5 февраля 1999 года.

2. Национальный стандарт бухгалтерского учета Республики Узбекистан № 1 «Учетная политика и финансовая отчетность» Зарегистрированный МЮ. Республики Узбекистан от 14.08.1998 г. № 474.
3. Налоговый Кодекс Республики Узбекистан, утвержденный в новой редакции Законом Республики Узбекистан от 30 декабря 2019 года № ЗРУ-599.
4. Закон Республики Узбекистан от 29.12.2021 г. № ЗРУ-741 «О внесении изменений и дополнений в налоговый кодекс республики Узбекистан».
5. Холбеков Р.О. Методологические проблемы производственного учета Республики Узбекистан. Сборник научных статей. Пермский государственный национальный исследовательский университет. – Пермь, 2021. – Выпуск 12.
6. Атабаева З.А. Учётная политика организации и, её связь с налоговым планированием. International Conference on Developments in Education, Sciences and Humanities Hosted from Hamburg, Germany, 2022 – <https://econferencezone.org>. str. 35-38.
7. Махкамова С.Г. Совершенствование учета и налогообложения нематериальных активов в хозяйствующих субъектах. Журнал Актуарные финансы и бухгалтерский учет. ISSN 2181-1865, 2023 год, №4, стр. 12-19.

УДК 65

МЕНЕДЖМЕНТ ИЗМЕНЕНИЙ: УПРАВЛЕНИЕ ТРАНСФОРМАЦИЯМИ И МИНИМИЗАЦИЯ СОПРОТИВЛЕНИЯ

Шерстнева Т.В., преподаватель Красноярского филиала Финуниверситета

E-mail: tvsherstneva@fa.ru

Аннотация. Для успешного внедрения организационных изменений и минимизации сопротивления со стороны сотрудников применяются различные методы. Важнейшие из них включают чёткую коммуникацию, привлечение сотрудников к процессу, демонстрацию поддержки со стороны руководства, предоставление обучения и тренингов, а также использование мотивационных инструментов. Эффективное управление изменениями предполагает предварительный анализ текущей ситуации, разработку стратегии, постепенную реализацию изменений и постоянный мониторинг прогресса. Особое внимание уделяется работе с источниками сопротивления и созданию атмосферы доверия и сотрудничества.

Ключевые слова. Коммуникация, лидерство, мониторинг, коучинг, тренинги.

Annotation. Various methods are used to successfully implement organizational changes and minimize employee resistance. The most important of these include clear communication, involving employees in the process, demonstrating support from management, providing training and trainings, and using motivational tools. Effective change management involves a preliminary analysis of the current situation, strategy development, gradual implementation of changes, and continuous monitoring of progress. Special attention is paid to working with sources of resistance and creating an atmosphere of trust and cooperation.

Keywords. Communication, leadership, monitoring, coaching, trainings.

Менеджмент изменений – это искусство и наука управления переходом от одного состояния к другому, будь то изменение структуры, процессов, технологий или культуры. В условиях быстро меняющегося мира умение управлять изменениями становится ключевым фактором успеха любой организации. Давайте рассмотрим основные аспекты и методы эффективного внедрения организационных изменений и минимизации сопротивления со стороны сотрудников. [1]

Рассмотрим основные аспекты менеджмента изменений:

1. Понимание необходимости изменений. Прежде всего, важно осознать, почему именно необходимы изменения. Без понимания этой потребности невозможно добиться поддержки со стороны сотрудников. Причины могут быть разные: внешние факторы (изменения на рынке, новые технологии), внутренние факторы (неэффективные процессы, необходимость повышения конкурентоспособности). Четко сформулированная цель изменений является основой для дальнейших шагов.

2. Подготовка к изменениям. Подготовка включает в себя разработку плана, который должен учитывать следующие ключевые моменты:

Анализ текущей ситуации. Провести диагностику существующей обстановки, выявить сильные и слабые стороны, определить области, требующие изменений.

Формулировка целей. Цели должны быть конкретными, измеримыми, достижимыми, релевантными и ограниченными во времени (SMART).

Разработка стратегии. План должен включать конкретные шаги, сроки выполнения, распределение ответственности и ресурсы.

3. Коммуникация. Эффективная коммуникация играет ключевую роль в процессе изменений. Она должна быть открытой, прозрачной и постоянной. Важно регулярно информировать сотрудников о ходе изменений, причинах их необходимости и ожидаемых результатах. Коммуникационные каналы могут варьироваться от личных встреч до корпоративных рассылок и внутренних социальных сетей.

4. Участие сотрудников. Активное участие сотрудников в процессе изменений способствует снижению сопротивления. Когда люди чувствуют, что их мнение учтено, они становятся более лояльными к нововведениям. Это может выражаться в создании рабочих групп, проведении опросов, совещаний и мозговых штурмов.

5. Лидерство. Руководители, демонстрирующие личную приверженность новому курсу, становятся примером для подражания и способствуют формированию позитивного отношения к изменениям среди подчиненных. Когда сотрудники видят, что их руководители активно участвуют в процессе преобразований, это усиливает чувство сопричастности и ответственности.

Кроме того, эффективные лидеры поощряют инициативу снизу-вверх, создавая пространство для идей и предложений от членов команды. Такой подход позволяет учесть разнообразные мнения и использовать творческий потенциал всего коллектива, что делает процесс изменений более устойчивым и успешным.

Важная функция лидеров заключается в обеспечении ресурсной поддержки. Это означает не только выделение необходимых финансовых средств, но и предоставление времени, оборудования, обучения и других ресурсов, необходимых для успешной реализации изменений.

Таким образом, успешное лидерство в управлении изменениями основывается на способности руководителей вдохновлять, мотивировать и поддерживать свою команду, обеспечивая все необходимое для достижения общих целей.

6. Поддержка и обучение. Изменения часто требуют приобретения новых знаний и навыков. Необходимо обеспечить соответствующее обучение и поддержку, чтобы сотрудники смогли адаптироваться к новым условиям. Это может включать тренинги, коучинг, наставничество и другие формы профессионального развития.

Поддержка и обучение играют ключевую роль в процессе управления изменениями. Любые значимые преобразования в организации зачастую сопровождаются новыми требованиями к знаниям и умениям сотрудников. Чтобы успешно внедрить изменения, крайне важно уделить внимание подготовке кадров.

7. Мониторинг и коррекция. Важно постоянно отслеживать прогресс и корректировать план в случае необходимости. Регулярная обратная связь от сотрудников и аналитика позволяют своевременно выявлять проблемы и принимать меры по их устранению.

Мониторинг и коррекция являются неотъемлемой частью эффективного управления изменениями. Без постоянного контроля над ходом выполнения плана невозможно гарантировать успешное завершение проекта. Регулярный сбор обратной связи и проведение анализа текущих показателей очень важны.

8. Закрепление изменений. После успешного внедрения изменений необходимо закрепить их в повседневной практике. Это достигается путем интеграции новых процессов и практик в общую структуру организации, создания механизмов контроля и стимулирования. [2]

Рассмотрим методы минимизации сопротивления сотрудников.

Сопротивление изменениям со стороны сотрудников – одна из основных проблем, с которой сталкиваются руководители. Несколько методов, которые помогут минимизировать это сопротивление:

1. Объяснение выгоды. Сотрудники чаще поддерживают изменения, когда понимают, какую выгоду они принесут лично им или всей организации.
2. Обратная связь. Создайте механизмы обратной связи, чтобы сотрудники могли открыто выражать свои опасения и предлагать улучшения. Это покажет, что их мнение ценно и учитывается.
3. Тренировки и обучение. Организация регулярных тренингов и семинаров, направленных на освоение новых навыков и технологий. Чем больше подготовлены сотрудники, тем меньше страха перед неизвестностью.
4. Признание заслуг. Поощрение и признание усилий сотрудников, участвующих в процессе изменений, способствуют формированию положительной мотивации. Это может быть, как материальное вознаграждение, так и моральная поддержка.
5. Постепенные изменения. Внедрение изменения постепенно, давая сотрудникам время привыкнуть к каждому новому этапу.
6. Работа с лидерами мнений. Определение людей, обладающих влиянием в коллективе, и привлечение их к процессу изменений. Если эти лидеры поддерживают нововведения, остальные сотрудники последуют их примеру.
7. Психологическая поддержка. Создание атмосферы доверия и безопасности. Помощь сотрудникам справляться с эмоциональной нагрузкой, связанной с переменами, проводите консультации и коуч-сессии.
8. Пример сверху. Руководители демонстрируют на собственном примере готовность к изменениям и следовать новым правилам. Это создает положительный пример для подражания и укрепляет доверие к руководству. [3]

Менеджмент изменений, сложный и многогранный процесс, требующий тщательной подготовки, гибкости и терпения. Эффективное управление изменениями возможно лишь при условии активного участия всех членов организации, открытой коммуникации и постоянного мониторинга ситуации. Применение вышеперечисленных методов поможет минимизировать сопротивление со стороны сотрудников и сделать процесс изменений более гладким и успешным.

Таким образом, успешный менеджмент изменений требует комплексного подхода, включающего стратегическое планирование, эффективную коммуникацию, управление сопротивлением и создание поддерживающей среды для сотрудников.

Список использованных источников

1. Белова Т.Ю. Организационные изменения: модели и технологии управления. М.: Кнорус, 2022. 384 с.
2. Кузнецов Н.Н. Стратегический менеджмент: управление изменениями в условиях неопределенности. Ростов-на-Дону: Феникс, 2024. 416 с.

3. Сидоров П.П. Трансформация организаций: теоретические основы и практические рекомендации. СПб.: Питер, 2023. 512 с.

УДК 330.88

РОЛЬ ЦИФРОВОЙ ВАЛЮТЫ В ЭКОНОМИКЕ

Шестакова М.В., преподаватель ИКК, Красноярский филиал Финуниверситета, г. Красноярск

E-mail: mvshestakova@fa.ru

Аннотация: Криптовалюты стали одной из самых обсуждаемых тем в мире финансов за последние годы. Их появление изменило представление о традиционных деньгах и способах проведения финансовых операций. В статье рассматривается роль криптовалют в мировой экономике, проведен анализ их влияние на финансовые системы различных стран и перспективы развития этого явления.

Ключевые слова: криптовалюта, традиционные валюты, финансы, доступность, инфляция

Annotation: Cryptocurrency мире финансов за последние годы. Их появление изменило представление о традиционных деньгах и способах проведения финансовых операций. В статье рассматривается роль криптовалют в мировой экономике, *Proveden analysis and financial system стран и perspective.*

Keywords: cryptocurrency, trading currency доступность, inflation

В 2024 году российское законодательство в области криптовалют претерпело значительные изменения. Были введены поправки, которые узаконили майнинг, позволили использовать цифровые валюты в международных торговых операциях и установили правила регулирования различных аспектов оборота криптовалют. С 1 сентября 2024 года российское законодательство разрешает применение цифровой валюты (официальный термин, заменяющий понятие «криптовалюта») для проведения международных расчетов. Банк России инициирует эксперимент, позволяющий российским предприятиям использовать цифровую валюту для оплаты импортных товаров и экспорта своей продукции за границу.

Первая криптовалюта – биткоин – была создана в 2009 году Сатоши Накамото, личность которого до сих пор остается загадкой. Биткоин был задуман как децентрализованная цифровая валюта, которая бы обходила традиционные банковские структуры и позволяла пользователям совершать транзакции без посредников. С тех пор появилось множество других криптовалют, таких как Ethereum, Ripple и Litecoin, каждая со своими особенностями и целями.

Криптовалюты обладают рядом уникальных характеристик, отличающих их от традиционных валют:

1. Децентрализация - криптовалюты функционируют на основе блокчейна – распределенной базы данных, где информация хранится на множестве

компьютеров одновременно. Это исключает необходимость в центральном органе управления.

2. Анонимность - хотя все транзакции записываются в блокчейн, пользователи остаются анонимными благодаря использованию криптографических ключей.

3. Прозрачность - несмотря на анонимность пользователей, вся история транзакций доступна для просмотра любым участником сети.

4. Ограниченная эмиссия - большинство криптовалют имеют ограниченное количество монет, что предотвращает инфляцию.

Как и любое новшество, криптовалюты имеют свои плюсы и минусы. К преимуществам можно отнести:

- Быстрота и дешевизна транзакций - операции с криптовалютами часто происходят быстрее и дешевле, чем традиционные банковские переводы.

- Доступность - любой человек с доступом к интернету может использовать криптовалюты независимо от своего местоположения.

- Отсутствие инфляции - ограниченная эмиссия защищает криптовалюты от обесценивания.

В тоже время данная валюта имеет и свои недостатки:

- Волатильность - курсы криптовалют подвержены значительным колебаниям, что делает их рискованными инвестициями.

- Регуляторные риски - отсутствие четкого правового регулирования создает неопределенность для участников рынка.

- Возможности для мошенничества - анонимный характер криптовалют привлекает злоумышленников, занимающихся отмыванием денег и другими незаконными действиями.

Криптовалюты оказывают значительное влияние на различные аспекты мировой экономики:

1. Финансовая система: криптовалюты создают альтернативную финансовую систему, независимую от центральных банков и правительств. Это позволяет людям обходить ограничения и санкции, а также снижает зависимость от национальных валют.

2. Инвестиции: многие инвесторы рассматривают криптовалюты как перспективный актив для диверсификации портфеля. Однако высокая волатильность делает этот рынок высокорискованным.

3. Международная торговля: использование криптовалют упрощает международные платежи и уменьшает затраты на конвертацию валют. Например, компании могут использовать стейблкоины, привязанные к традиционным валютам, чтобы минимизировать риски колебаний курсов.

4. Технологическое развитие: криптовалюты стимулируют разработку новых технологий, таких как блокчейн, смарт-контракты и децентрализованные приложения (dApps). Эти инновации находят применение в различных отраслях, от логистики до здравоохранения.

Будущее криптовалют вызывает множество дискуссий среди экспертов и аналитиков. Несмотря на высокую волатильность и регуляторные вызовы, существует ряд факторов, которые могут способствовать дальнейшему развитию

и распространению криптовалют в мировой экономике. Одной из перспектив криптовалюты можно назвать усиление государственного регулирования. Государства постепенно осознают важность контроля над криптовалютным рынком. Регуляторы стремятся защитить интересы граждан и предотвратить использование криптовалют для незаконной деятельности, такой как отмывание денег и финансирование терроризма. В то же время, регулирование может создать условия для легализации и интеграции криптовалют в существующие финансовые системы. Примером является разработка центральных банковских цифровых валют (CBDC), которые могут объединить преимущества цифровых активов с контролем государства.

Список использованных источников

1. Федеральный закон № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» от 31.07.2020// URL: consultant.ru (дата обращения: 21.03.2025)
2. Федеральный закон № 221-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» от 08.08.2024// URL: consultant.ru (дата обращения: 21.03.2025)
3. Федеральный закон № 169-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон „Об экспериментальных правовых режимах в сфере цифровых инноваций в Российской Федерации» от 08.07.2024// URL: consultant.ru (дата обращения: 21.03.2025)
4. Федеральный закон № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001// URL: consultant.ru (дата обращения: 21.03.2025)

УДК 314

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ВЫЗОВЫ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ БУДУЩЕЕ РОССИИ

Шестакова М.В., преподаватель ИКК, Красноярский филиал Финуниверситета,
г. Красноярск
E-mail: mvshestakova@fa.ru

Аннотация: Демографическая ситуация в стране оказывает значительное влияние на экономику, поскольку население является основным ресурсом, обеспечивающим производство товаров и услуг, а также потребляющим эти товары и услуги.

Ключевые слова: демография, рождаемость, миграция, экономика, численность

Anotation: Demographics and statistics значительное влияние на экономику, поскольку население является основным ресурсом, обеспечивающим производство товаров и услуг, а также потребляющим эти товары и услуги.

Keywords: demography, demography, migration, economics численность

Ситуация с демографией в России остаётся сложной, несмотря на то, что после распада СССР были надежды на стабилизацию. В период с 2024 по 2030 год ожидается продолжение негативной тенденции: число рождений будет сокращаться, что приведёт к уменьшению численности населения страны.

Этот прогноз вызывает серьёзную тревогу у экспертов, которые обращают внимание на корни проблемы. Демографическая ситуация в России и в Красноярском крае имеет свои особенности и тенденции.

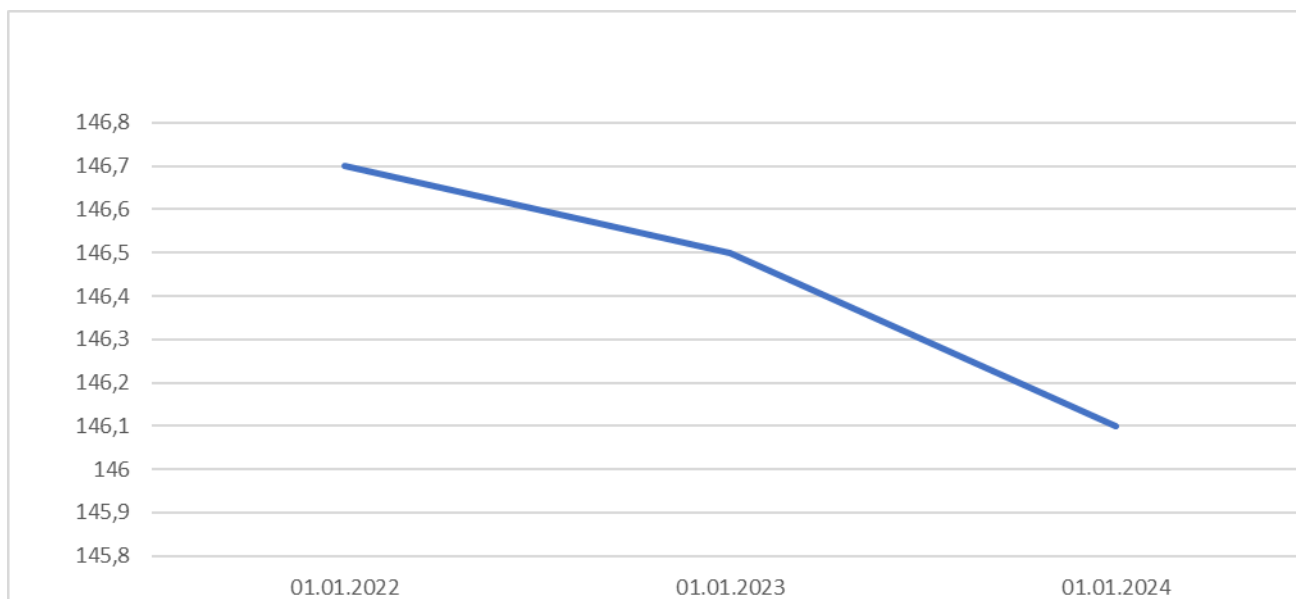


Рис.1. Численность населения России 2022-2024 г.

По данным Росстата, на начало 2024 года в России проживает 146,1 миллиона человек, что на 300 тысяч меньше, чем в начале 2023 года. Население России 2023 год сократилось на 296635 человек.

Этот показатель складывается из естественной убыли населения, которая составила более 500,2 тысячи человек за год, и миграционного прироста, который составил более 203,6 тысячи человек за год.

Важно отметить, что уровень рождаемости в России был на низком уровне в 1990-х и начале 2000-х годов. С тех пор произошел некоторый рост, однако он все еще ниже уровня, необходимого для простого воспроизводства населения. Смертность также остается высокой, особенно среди мужчин. С 2023 года фиксируется снижение рождаемости на 3,2 %, что составило 1264 238 новых граждан Российской Федерации.

По данным статистики количество умерших в стране в 2023 году составило 1 760 172 человека, что на 145,6 тыс. человек ниже, чем в прошлом году. С 1991 года в России умерло 1 794 626 человек. Количество умерших в 2023 году на 1000 человек сократилось до 12,0 с 13,0 в 2022 году.

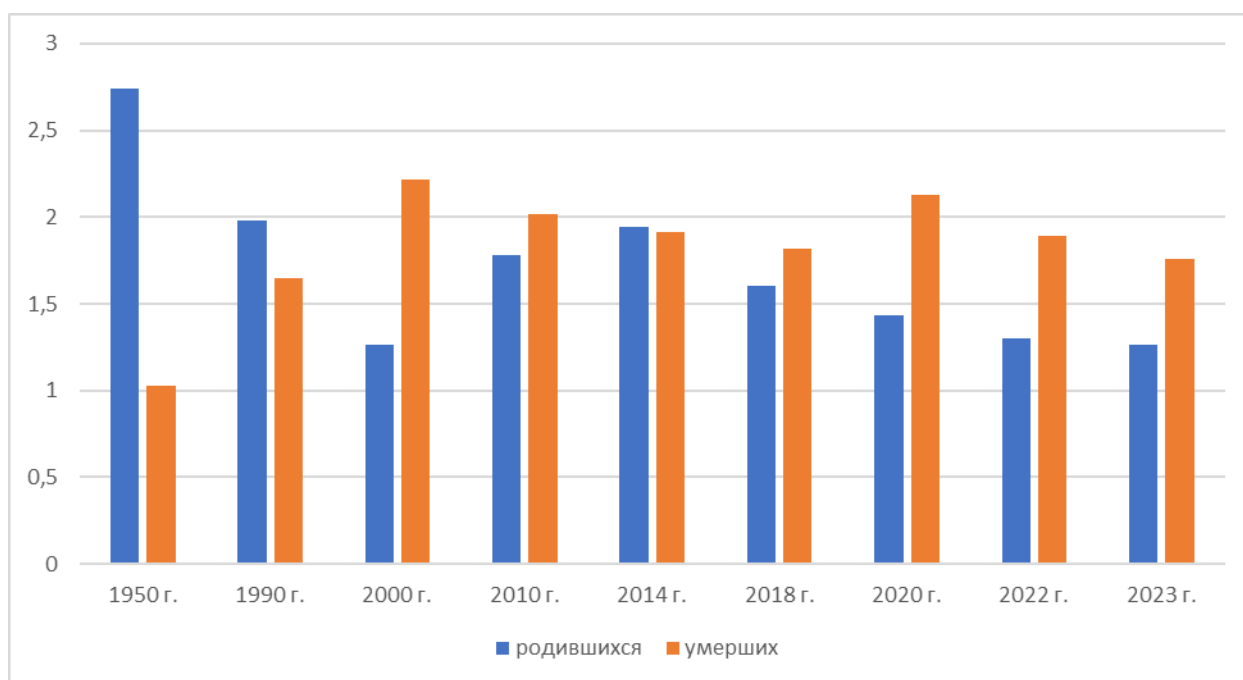


Рис.2. Число родившихся и умерших в России с 1950-2023 г.

Миграционные процессы играют значительную роль в демографии России. Миграция населения из стран СНГ, в некоторой степени помогает компенсировать естественный отток населения. Тем не менее, ужесточение миграционной политики в 2024 году, в связи с трагическими событиями, также отразится на миграции населения. За период с января по апрель 2024 года миграционная убыль населения составила 442 человека, что на 2460 человек больше, чем за аналогичный период 2023 года.

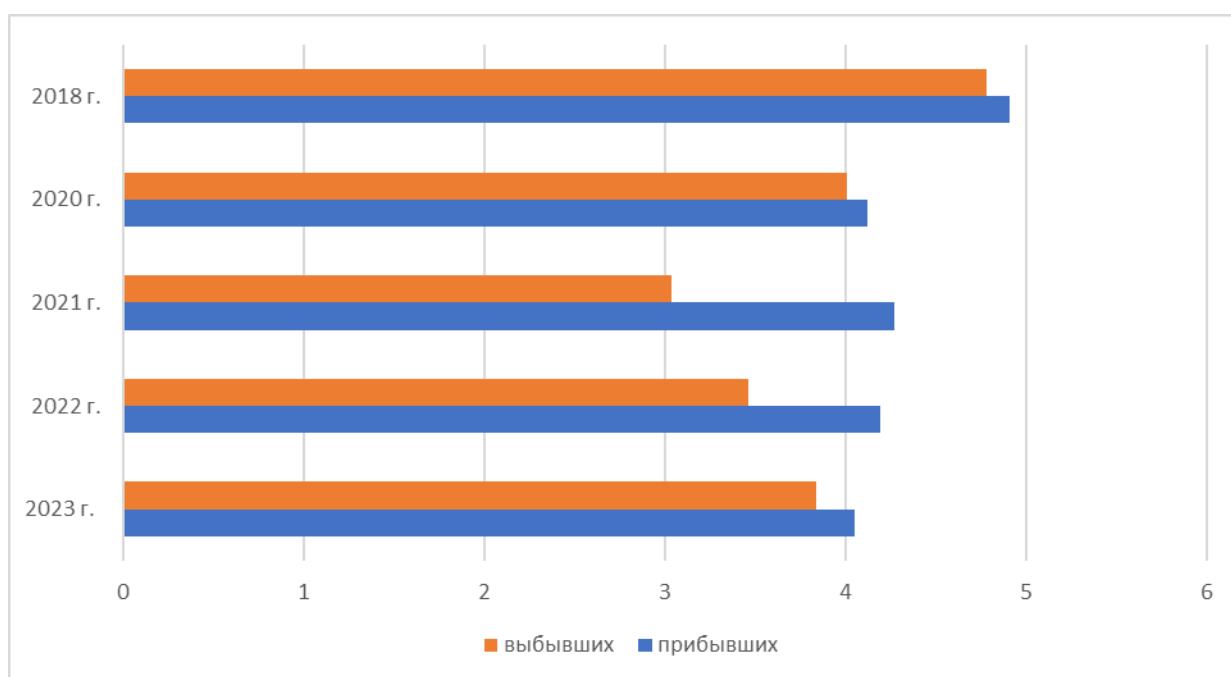
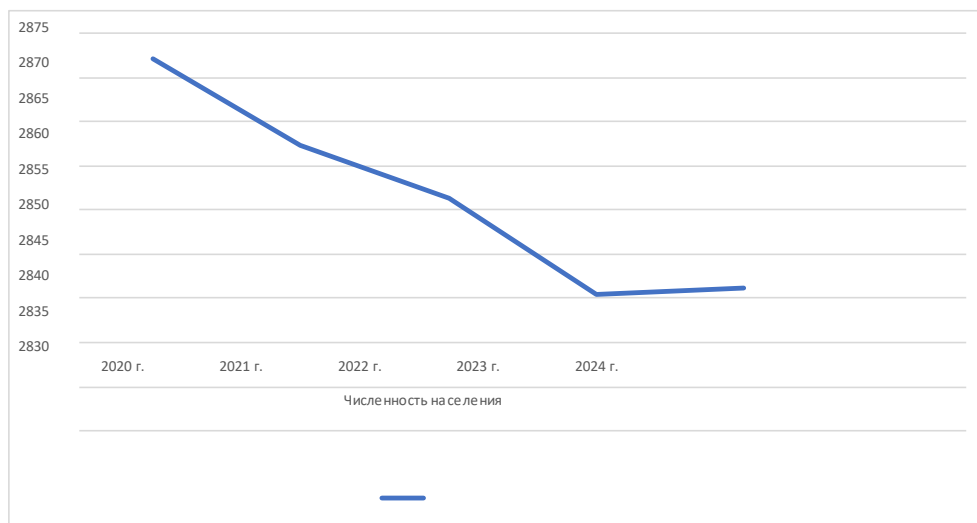


Рис. 3. Миграция населения в России 2018-2023 г.

События, происходящие с начала 2022 года по настоящее время, показывают и ситуацию с миграцией населения, что отображает изменения в численности населения в регионах: наблюдается рост оттока населения. В 2023 году



выбыло 3,84 млн. человек, что на 11% больше, чем в 2022 году.

Рисунок 4. Численность населения Красноярского края 2020-2024 г., тыс. человек

Красноярский край — один из крупнейших регионов Российской Федерации как площади, так и по численности населения. По статистическим данным на 1 января 2024 год, численность населения Красноярского края составляет примерно 2,9 миллиона человек.

В Красноярском крае также наблюдаются процессы, похожие на общероссийские — низкая рождаемость и высокая смертность. Регион сталкивается с проблемами, связанными с эмиграцией молодежи в поисках лучших условий жизни и работы.

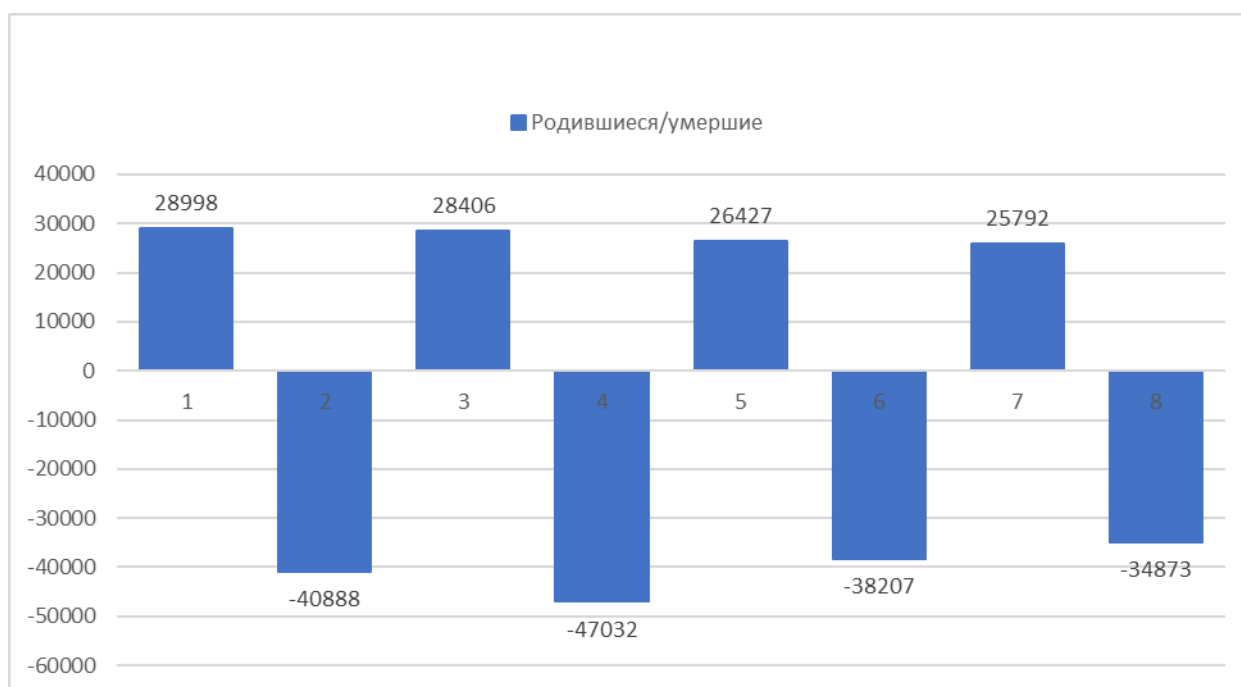


Рис. 5 Число родившихся и умерших в Красноярском крае 2020-2024 г.

Экономическая ситуация в Красноярском крае, зависящая от добывающей промышленности, влияет на демографическую динамику. В то время как в крупных городах, таких как Красноярск, ситуация может быть более стабильной, в удаленных и малонаселенных районах наблюдается сокращение численности населения. Согласно статистическим данным, предоставленным Красноярскстатом, в период с января по май 2024 года в крае зарегистрировано родившихся 10 400 человек, что на 295 меньше, чем за аналогичный период 2023 года.

В то же время, смертность за период с января по май 2024 году значительно увеличилось по сравнению с 2023 годом и составило 15 756 случаев, что на 448 больше, чем в предыдущем году.

Для улучшения демографической ситуации в регионе проводятся различные программы, направленные на поддержку семьи и материнства, привлечение молодежи и создание рабочих мест.

Демографическая ситуация в России и Красноярском крае требует комплексного подхода к решению связанных с ней проблем. Это включает в себя улучшение условий жизни, а также поддержку семей и детей. Демографическая ситуация в России представляет собой один из ключевых аспектов, определяющих социально-экономическое развитие страны.

Сокращение численности трудоспособного населения ведет к снижению производительности труда и замедлению экономического роста. Старение населения увеличивает расходы на социальное обеспечение, что ограничивает возможности государства для инвестирования в инновации и инфраструктуру. Региональные диспропорции усугубляют неравенство в развитии различных регионов страны.

Демографические вызовы представляют собой серьезные испытания для экономического будущего России. Для достижения устойчивого роста и про-

цветания страна должна адаптироваться к новым реалиям и внедрять эффективные стратегии управления населением. Комплексный подход, учитывающий интересы всех слоев общества, станет основой для успешной реализации экономических целей и улучшения качества жизни граждан.

Таким образом, демографические изменения требуют разработки комплексных мер государственной политики, направленных на улучшение качества жизни населения, стимулирование рождаемости, поддержку старшего поколения и эффективное управление миграционными процессами. Только так можно создать условия для устойчивого экономического развития и повышения благосостояния граждан.

Список использованных источников

1. Екимова, Н. А. Демографический кризис сквозь призму проблемы аборт в России / Н. А. Екимова, А. Е. Гаганов // Бизнес. Образование. Право. – 2024. – № 3(68). – С. 98-104. – DOI 10.25683/VOLBI.2024.68.1068. – EDN OSZHOX.
2. Синявская, Т. Г. Оценка риска миграционной непривлекательности в России: методология и анализ / Т. Г. Синявская, О. Н. Федосова, А. В. Кривко // Управление риском. – 2024. – № 2(110). – С. 20-30. – EDN FKSIFA.
3. <https://rosstat.gov.ru/>
4. <https://24.rosstat.gov.ru/>

УДК 657

УЧЁТ РАСЧЁТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ (НА ПРИМЕРЕ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ)

Шутихина Д.Э., студентка 2 курса специальности «Экономика и бухгалтерский учет (по отраслям)», г. Шадринск

E-mail: shutiksa@inbox.ru

Аннотация. В статье рассмотрена организация бухгалтерского учета расчетных операций с поставщиками и подрядчиками на примере коммерческой организации. Приведены особенности **учетной работы** расчетов с поставщиками и подрядчиками, предложены рекомендации для повышения эффективности деятельности бухгалтерии организации.

Ключевые слова: поставщики, подрядчики, бухгалтерский учет, учетная работа

Коммерческие организации в процессе своей деятельности постоянно осуществляют расчетные операции с поставщиками и подрядчиками за приобретенные у них основные средства, материалы, сырье и т.д., а также оказанные услуги, выполненные работы. Поэтому, правильность и своевременность учета расчетов с поставщиками и подрядчиками оказывает существенное влияние

для отражения фактов финансово-хозяйственной деятельности организации и ведения учетного процесса в целом.

Бухгалтерский учет расчетов с поставщиками и подрядчиками рассмотрен на примере ООО «Стройтех», которое состоит в реестре субъектов малого и среднего предпринимательства как микропредприятие.

Основное направление деятельности ООО «Стройтех» – производство электромонтажных, строительно-монтажных работ, техническое обслуживание сетей связи, а также Уставом предусмотрены дополнительные виды деятельности, не запрещенные законодательством.

ООО «Стройтех» - молодая компания, предоставляющая комплексные услуги по монтажу и техническому обслуживанию сетей связи, инженерных сетей и систем безопасности организациям всех форм собственности, участвует в выполнении государственных контрактов.

Управление обществом осуществляет директор ООО «Стройтех».

Ведение учетного процесса осуществляется в программном продукте 1С: Бухгалтерия Общества, где отражаются факты хозяйственной деятельности на основании первичных учетных документов, формируются бухгалтерские и налоговые регистры, составляется отчетность в соответствующие органы.

Для заключения договоров с контрагентами привлекается юрист на договорной основе, задача которого изучать условия договоров, анализировать их на предмет соответствия действующему законодательству, отражать в них условия, отвечающие интересам бизнеса ООО «Стройтех».

Положения учетной политики утверждаются директором. Учетная политика обязательна для исполнения бухгалтером в осуществлении расчетов с поставщиками и подрядчиками.

ООО «Стройтех» со всеми своими контрагентами обменивается документами через электронный документооборот посредством электронно-цифровой подписи (далее ЭЦП) директора, о чем указывается в каждом договоре. После подписания сторонами документы в электронном виде в архивном формате со всеми ЭЦП выгружаются на съемный носитель и хранятся в сейфе.

Бухгалтерия Общества использует рабочий план счетов.

В ООО «Стройтех» до 01.01.2024 года применялась общая система налогообложения.

В своей деятельности Общество осуществляет расчеты в основном с поставщиками материалов для выполнения строительно-монтажных работ, а также с подрядчиками по договорам субподряда в случаях, когда поручает выполнение работ сторонним организациям, на основании платежных поручений.

У Общества утверждено Положение об учете расчетов с контрагентами, на основании которого расчетные операции с поставщиками и подрядчиками осуществляются на основании заключённых гражданско-правовых договоров. В договорах указываются следующие существенные условия: наименование материальных ценностей, выполняемых работ и оказанных услуг, условия поставки, количество, сумма, порядок расчётов (условия платежей). Отражаются моменты, когда и на основании каких документов возникает обязанность по

оплате, сроки оплаты, виды платежа, а так же условия ответственности сторон за нарушение указанных условий

Рабочим планом счетов ООО «Стройтех», учет расчетов с поставщиками и подрядчиками организован на счете активно – пассивном счете 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками». По данному счету может образоваться и дебетовое, и кредитовое сальдо (см. таблицу №1).

Таблица №1. Сальдо по счету 60

Остаток по счету 60	Содержание операции	Пример:
Дебетовый	Задолженность поставщика перед ООО «Стройтех»	ООО «Стройтех» перечислило поставщику аванс за поставку товаров. В учете бухгалтером будет сделана запись: Дебет счета 60.01 – Кредит счета 51 - долг поставщика на сумму полученной предоплаты
Кредитовый	Задолженность ООО «Стройтех» перед поставщиком	Подрядчик выполнил работы и выставил ООО «Стройтех» акт выполненных работ. В учете бухгалтером будет сделана запись: Дебет счета 20 – Кредит счета 60.01 - задолженность ООО «Стройтех» перед подрядчиком за выполненные работы

Источник: составлено автором

Рассмотрим пример учета расчетов с поставщиком (см. таблицу №2).

ООО «Олимп» поставило товары на сумму 360 000 руб. (в т.ч. НДС 60 000 руб.). Через 5 дней ООО «Стройтех» произвело оплату полученных товаров

Таблица №2. Учет расчетов с поставщиком в марте-апреле 2023 г.

Дебет	Кредит	Сумма, руб.	Операция	Основание
41	60.01	300 000	Поступили товары от поставщика	Товарная накладная Счет-фактура
19	60.01	60 000	Учтен «входной» НДС	
68	19	60 000	Списан НДС на уменьшение платежей в бюджет	Бухгалтерская справка-расчет
60.01	51	360 000	С расчетного счета перечислено ООО «Олимп»	Выписка банка

Источник: составлено автором

Расчеты с подрядчиками в ООО «Стройтех» осуществляются в аналогичном порядке.

Рассмотрим на примере договора субподряда с ИП Воронин А.Г., согласно которому ИП Воронин А.Г. поручена подготовка расчетов, оформление графической части для разработки разделов проекта, сбор необходимой информации для формирования чертежей проектной и рабочей документации в рамках проекта строительства объекта:

- в количестве 10 проектов по цене 5 000,00 руб. с НДС 20% за проект
- на общую сумму – 50 000,00 руб.

10 января 2023 года ИП Воронин А.Г. перечислен аванс в сумме 24 000,00 руб.

НДС с аванса выданного был принят к вычету в январе 2023 года.

Работы подрядчиком были выполнены в соответствии с условиями договора субподряда 6 апреля 2023 года на сумму 50 000,00 руб.

Учет расчетов с подрядчиком представлен в таблице №3.

Таблица №3. Учет расчетов с подрядчиком ООО «Стройтех»

Операция	Дебет	Кредит	Сумма, руб.
С расчетного счета перечислен аванс ИП Воронину А.Г.	60.2	51	24 000,00
НДС с аванса принят к вычету 24 000,00 руб. * 20/120 = 4 000,00 руб.	68	76	4 000,00
Приняты к учету работы, выполненные ИП Ворониным А.Г. 50 000,00 руб. * 100/120 = 41 666,67 руб.	20	60.1	41 666,67
Учен НДС 50 000,00 руб. * 20/120 = 8 333,33 руб.	19	60.1	8 333,33
Списан НДС на уменьшение платежей в бюджет	68	19	8 333,33
Произведен зачет аванса	60.1	60.2	24 000,00
С расчетного счета перечислена оставшаяся денежная сумма ИП Воронину А.Г.	60.1	51	26 000,00
Восстановлен НДС с аванса	76	68	4 000,00

Источник: составлено автором

При возникновении разногласий с контрагентами ООО «Стройтех» проводит сверки, оформляя их актами, которые содержат информацию о взаиморасчетах между организациями и составляется в двух экземплярах.

Положением ООО «Стройтех» об учете расчетов с контрагентами установлена форма акта инвентаризации (№ ИНВ-17). Этот документ содержит в себе результаты всех сверок с контрагентом (см. рис. 1).

1. По дебиторской задолженности					
Наименование счета бухгалтерского учета и дебитора	Номер счета	Сумма по балансу, руб. коп.			
		всего	в том числе задолженность		
			подтвержденная дебиторами	не подтвержденная дебиторами	с истекшим сроком исковой давности
1	2	3	4	5	6
ООО «Вега»	60.02	14 567,10	14 567,10		
АО «ГАММА»	60.02	23870,25	23870,25		
...					

2. По кредиторской задолженности					
Наименование счета бухгалтерского учета и кредитора	Номер счета	Сумма по балансу, руб. коп.			
		всего	в том числе задолженность		
			подтвержденная кредиторами	не подтвержденная кредиторами	с истекшим сроком исковой давности
1	2	3	4	5	6
ООО «Строительный двор»	60.01	476 400,00	476 400,00		
ИП Воронин А.Г.	60.01	26 000,00	26 000,00		
...					

Рис. 1. Акт инвентаризации расчетов с дебиторами и кредиторами ООО «Стройтех» (источник: составлено автором)

Таким образом, первичные учетные документы по учету расчетов с поставщиками и подрядчиками ООО «Стройтех» систематизируются бухгалтером в программе 1С: Бухгалтерия предприятия. Бухгалтер проводит сверки расчетов, директор на основании актов инвентаризации расчетов контролирует данный учет.

Изучение учетного процесса расчетов с поставщиками и подрядчиками позволило выявить проблемы данного участка работы и предложить рекомендации по их устранению.

Так как, за учетом расчетов с поставщиками и подрядчиками не осуществляется полный контроль, в условиях постоянного развития Общества у компании возникают риски неэффективного и несвоевременного выявления видов кредиторской задолженности, просрочки платежей и возникновения фи-

нансовых санкций. Для совершенствования учета расчетов с поставщиками и подрядчиками можно порекомендовать:

- следить за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности и своевременно выявлять недопустимые виды кредиторской задолженности;
- ориентироваться на увеличение числа поставщиков с целью уменьшения риска неуплаты монопольным поставщикам.

В ООО «Стройтех» проведенный анализ первичных учетных документов позволил сделать вывод, что имеются невыполненные обязательства поставщиками по всем существенным условиям договора. Поэтому, в настоящее время, следует проводить внутренний контроль за учетом расчетов с поставщиками и подрядчиками путем проверки соблюдения нормативно-правовых актов, оформления первичной документации, своевременностью подготовки бухгалтерской отчетности.

Создание эффективной системы внутреннего контроля позволит Обществу снизить финансовые потери, связанные с возникновением сомнительной и безнадежной задолженности и позволит:

- обеспечить эффективную хозяйственную деятельность, финансовую устойчивость, конкурентоспособность, а значит дальнейшее развитие организации;
- своевременно выявить и свести к минимуму риски в управлении ООО «Стройтех».

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. №14-ФЗ (ред. от 18.03.2019, с изм. от 03.07.2019). - URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142 – Текст : электронный
2. Бухгалтерский учет и отчетность. : учебное пособие / Ендовицкий Д.А., под ред. и др. — Москва : КноРус, 2020. — 357 с. — (бакалавриат и магистратура).
3. Кеворкова, Ж.А. Практические основы бухгалтерского учета имущества организации. Практикум. : учебно-практическое пособие / Кеворкова Ж.А., Догучаева С.М. — Москва : КноРус, 2020. — 185 с. — (СПО).
4. Галимова, Э.И. Внутрихозяйственный контроль расчётов с контрагентами и пути его совершенствования в сельскохозяйственных организациях / Э.И. Галимова // Известия Оренбургского государственного аграрного университета. Выпуск.
5. Федеральный закон от 06.12.2011 №402-ФЗ (ред. От 26.07.2019) «О бухгалтерском учете». - URL : https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/ – Текст : электронный

ОТ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ К ФИНАНСОВОЙ КУЛЬТУРЕ

Юсупова Д.Н., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: dayana_0903@mail.ru

Аннотация. В данной статье рассматриваются аспекты трансформации финансовых знаний в устойчивую финансовую культуру, необходимую для достижения долгосрочного успеха. В ней подчеркивается, что понимание основ управления финансами – это только первый шаг. Настоящее благополучие возникает, когда эти знания превращаются в культуру, ставшую неотъемлемой частью жизни. В тексте подробно описаны этапы перехода от финансовой грамотности к финансовой культуре, включая осознание ее важности, развитие самодисциплины и ответственности, формирование здоровых финансовых привычек, постоянное обучение и передачу опыта будущим поколениям. Также выделяются преимущества финансовой культуры, такие как уверенность в будущем, устойчивость к кризисам, долгосрочное благополучие и социальная ответственность.

Ключевые слова: финансовая грамотность, финансовая культура, управление финансами, дисциплина, ответственность, инвестиции, образ жизни, долгосрочное планирование, передача знаний, социальная ответственность.

Annotation. This article examines the aspects of the transformation of financial knowledge into a sustainable financial culture necessary to achieve long-term success. It emphasizes that understanding the basics of financial management is only the first step. Real well-being arises when this knowledge is transformed into culture, which has become an integral part of life. The text describes in detail the stages of transition from financial literacy to financial culture, including awareness of its importance, the development of self-discipline and responsibility, the formation of healthy financial habits, continuous learning and the transfer of experience to future generations. The advantages of financial culture are also highlighted, such as confidence in the future, resilience to crises, long-term well-being, and social responsibility.

Keywords: financial literacy, financial culture, financial management, discipline, responsibility, investment, lifestyle, long-term planning, knowledge transfer, social responsibility.

Современный мир быстро эволюционирует, и параллельно с этим изменяются методы управления личными финансами. Финансовые познания приобретают все большее значение для любого индивида, будь то ученик, начинающий работник или квалифицированный специалист. Однако владение азами управления денежными ресурсами – это только начало. Истинный успех достигается тогда, когда эти знания преобразуются в культуру, становясь органичной

составляющей жизненного уклада. Данная статья освещает переход от финансовой образованности к финансовой культуре и то, каким образом этот процесс воздействует на жизнь отдельных лиц и социум в целом.

Финансовая грамотность – это умение разбираться в финансовых понятиях и применять их для принятия взвешенных решений касательно личных финансов. Она охватывает такие аспекты, как ведение бюджета, планирование накоплений, инвестирование, понимание налогообложения и займов, страхование и пенсионное обеспечение. Человек, обладающий финансовой грамотностью, способен регулировать свои траты, избегать задолженности и аккумулировать ресурсы для осуществления своих жизненных планов.

На государственном уровне впервые говорить о финансовой грамотности начали в 2006 году на встрече министров финансов G8 в Санкт-Петербурге. Тогда уровень знаний россиян оценивался как низкий. Неудивительно: у значительной доли экономически активного населения опыт управления своими финансами ограничивался открытием банковского вклада либо хранением денег «под матрасом». На такое поведение во многом наложили отпечаток и негативные события 1990-х, когда процветали мошеннические схемы, в которые аферисты вовлекали не искушенных в финансовых вопросах граждан. [7]

Финансовая культура простирается дальше простого освоения финансовых идей. Это комплекс убеждений, поведенческих установок и обычаев, которые определяют отношение человека к деньгам и воздействуют на его денежные решения. Финансовая культура содействует не только эффективному управлению собственными средствами, но и выработке стойких привычек, обеспечивающих длительное процветание. [5]

Переход от финансовой грамотности к финансовой культуре требует времени и усилий. Ниже приведены шаги, которые помогут осуществить этот переход:

1. Признание значимости финансовой культуры

Первоначальный этап – осознание того, что финансовая культура превосходит по важности простое владение основами управления деньгами. Это понимание должно лечь в основу всех дальнейших действий.

2. Развитие самодисциплины и ответственности

Финансовая дисциплина – неотъемлемый компонент финансовой культуры. Важно научиться грамотно распределять бюджет, придерживаться его и избегать лишних затрат. Ответственность за собственные финансовые решения также играет существенную роль.

3. Формирование здоровых финансовых привычек

Здоровое финансовое поведение предполагает систематическое накопление средств, инвестирование части доходов, уклонение от долгов и своевременную оплату счетов. Эти привычки следует интегрировать в повседневную жизнь.

4. Непрерывное обучение и личностное совершенствование

Постоянное повышение квалификации и саморазвитие способствуют поддержанию высокого уровня финансовой грамотности и культуры. Чтение литературы, посещение тренингов и курсов, общение с экспертами – всё это способствует расширению знаний и пониманию новейших тенденций в финансовой сфере.

5. Передача опыта и знаний

Финансовая культура должна передаваться из поколения в поколение. Родители, педагоги и общественные структуры играют важную роль в воспитании у молодёжи правильного отношения к деньгам.

Развитие финансовой культуры приносит многочисленные преимущества:

- Уверенность в завтрашнем дне. Люди с высоким уровнем финансовой культуры ощущают себя более уверенно в своём финансовом состоянии и способны эффективнее справляться с непредвиденными расходами.
- Стойкость к кризисам. Финансовая культура помогает подготовиться к экономическим потрясениям и смягчить их последствия.
- Долговременное благополучие. Постоянные накопления и инвестиции гарантируют стабильное будущее и возможность радоваться жизни на пенсии.
- Социальная ответственность. Люди, обладающие финансовой культурой, активнее участвуют в благотворительной деятельности и поддерживают социальные инициативы. [6]

Финансовая грамотность и финансовая культура нередко воспринимаются как взаимозависимые термины, хотя они различаются по глубине воздействия на человеческое поведение. Рассмотрим отличия детальнее:

Финансовая грамотность – это основной комплект знаний и навыков, нужных для управления личными финансами. Это своего рода "алфавит" финансовой среды, охватывающий такие аспекты:

- Бюджетирование: навык составления и соблюдения бюджета для контроля над доходами и расходами.
- Планирование сбережений: осознание потребности откладывать долю заработка на случай непредвиденных ситуаций и будущих целей.

- Инвестиции: элементарные сведения об инвестиционных инструментах вроде акций, облигаций, фондов и вкладов.

- Кредиты и задолженность: понимание условий кредитования, процентных ставок и методов погашения долгов.

- Налоги: знакомство с налоговыми обязательствами и возможностями налоговой оптимизации.

Финансовая культура – это более обширное понятие, охватывающее ценности, нормы и устои, складывающиеся на основе финансовой грамотности. Она включает в себя:

- Ценности: почтительное отношение к деньгам, рачительность, стремление к финансовой самостоятельности.

- Нормы: соблюдение стандартов и принципов, таких как добросовестность в финансовых взаимоотношениях, ответственность за взятые обязательства.

- Привычки: регулярные накопления, рациональное потребление, долгосрочное планирование.

Процесс перехода от финансовой грамотности к финансовой культуре требует осознанных усилий и смены мировоззрения. [1] Вот несколько практических рекомендаций, которые помогут вам в этом процессе:

1. Постановка финансовых целей

Первым этапом на пути к финансовой культуре является чёткая формулировка ваших финансовых целей. Это могут быть краткосрочные цели, такие как приобретение автомобиля или организация отпуска, а также долгосрочные цели, например, создание пенсионного фонда или финансирование образования детей. Определившись с целями, вы сможете разработать стратегию их достижения.

2. Составление персонального финансового плана

Основываясь на поставленных целях, разработайте индивидуальный финансовый план. В него должны входить бюджет, планы по сбережениям и инвестициям, а также стратегии управления рисками. Периодически пересматривайте и адаптируйте ваш план с учётом изменений в вашей жизни и на рынке.

3. Контроль над эмоциями

Эмоции зачастую существенно влияют на принятие финансовых решений. Научитесь распознавать и сдерживать свои эмоции, особенно в напряжённых ситуациях. Вместо спонтанных покупок делайте паузу и обдумывайте необходимость покупки.

4. Развитие критического мышления

Критическое мышление поможет вам объективно оценивать информацию и принимать взвешенные решения. Проявляйте здоровый скептицизм к рекламным обещаниям и всегда перепроверяйте источники данных. Читайте отзывы, сравнивайте предложения и принимайте решения, опираясь на факты, а не на эмоциональные порывы.

5. Участие в общественном благе

Финансовая культура подразумевает социальную ответственность. Участвуйте в благотворительных инициативах, вовлекайтесь в общественные проекты и делитесь своим опытом с окружающими. Это принесёт пользу обществу и одновременно укрепит вашу личную финансовую культуру.

Один из наиболее значимых аспектов формирования финансовой культуры заключается в её передаче внутри семьи. Дети усваивают основы финансовой грамотности и культуры, наблюдая за поведением родителей и старших членов семьи. Если родители демонстрируют ответственное отношение к деньгам, дети будут перенимать эту модель поведения. Откровенное обсуждение семейного бюджета и финансовых целей помогает детям понять, откуда приходят деньги и как они распределяются. Это учит их ценить деньги и ответственно подходить к расходам. [3]

Финансовая осведомленность и финансовая культура – важнейшие компоненты умелого управления личными финансами. Финансовая грамотность дает фундаментальные знания и навыки, тогда как финансовая культура формирует ценности, правила и привычки, основанные на уважительном отношении к деньгам, экономии и ответственности. Чтобы перейти от финансовой грамотности к финансовой культуре, требуются самодисциплина, планирование, контроль эмоций и аналитическое мышление. Ключевую роль в этом процессе играют семья и образование. Развитие финансовой культуры обеспечивает уверенность в будущем, устойчивость к кризисам и долгосрочную стабильность, а также способствует социальной ответственности.

Список использованных источников

1. Жуков, С. И. Инвестиции для начинающих / С. И. Жуков. – Москва: Альпина Паблишер, 2023.
2. Никифоров, А. С. Финансовая грамотность: современный подход / А. С. Никифоров. – Москва: РГУ, 2022.
3. Петрова, И. В. Инструменты инвестирования / И. В. Петрова. – Челябинск: ЧелГУ, 2021.
4. Тихомиров, Е. Р. Налоги и финансовая грамотность / Е. Р. Тихомиров. – Санкт-Петербург: БХВ-Петербург, 2023.

5. Чистякова, С. М. Образование как фактор финансовой грамотности / С. М. Чистякова. – Нижний Новгород: ННГУ, 2021.
6. Храмова, Т. А. От финансовой грамотности к финансовой культуре / Т. А. Храмова, Д. В. Таврель. — Текст : непосредственный // Молодой ученый. — 2023. — № 3 (450). — С. 194-196. — URL: <https://moluch.ru/archive/450/98696/> (дата обращения: 27.03.2025).
7. <https://journal.uralsib.ru/personalfinance/fingram>

УДК 336.1.07

РОЛЬ ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Юсупова Д.Н., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: dayana_0903@mail.ru

Аннотация: Государственный контроль в экономике требует научно обоснованной классификации для повышения эффективности и рациональной организации, поскольку текущий подход ведет к излишним затратам и административному давлению. Органы государственного финансового управления должны адаптироваться к современным условиям, улучшая прозрачность, эффективность и справедливость финансовых процессов.

Ключевые слова: финансовый контроль, государственный финансовый контроль, финансы, финансовое управление, санкции.

Annotation. State control in the economy requires scientifically based classification to improve efficiency and rational organization, since the current approach leads to unnecessary costs and administrative pressure. State financial management bodies must adapt to modern conditions, improving the transparency, efficiency and fairness of financial processes.

Keywords: financial control, state financial control, finance, financial management, sanctions, etc.

Государственный контроль проникает во все уровни экономических отношений и для его рациональной организации необходима научно обоснованная классификация, которая позволит понять, как можно глубже сущность каждого его элемента. Такая теоретико-методологически обоснованная классификация даст возможность для понимания различных сторон и особенностей государственного контроля, которые являются необходимыми для подготовки и полноты проведения контрольных мероприятий [5].

На сегодняшний день контрольная деятельность в большей степени направлена на проверку соблюдения установленных правил, а оценка эффективности осуществляется по количеству проведенных мероприятий. Излишние затраты финансовых и кадровых ресурсов на контрольные мероприятия и усиление административного давления на национальную экономику являются результатами неоптимальной организации. Именно поэтому высока актуальность задач контрольной деятельности, направленных на выявление возможных рисков, угроз причинения вреда, оценки ее результативности по эффекту, достигнутому от проведенных мероприятий [8].

На современном этапе развития России роль органов государственного финансового управления приобретает особую значимость в контексте укрепления экономической стабильности страны и обеспечения устойчивого роста.

Финансовое управление представляет собой ключевой элемент государственной политики, который направлен на эффективное распределение и использование бюджетных ресурсов, регулирование налогово-бюджетной политики и контроль за финансовыми потоками как на федеральном, так и на региональном уровнях [3].

К основным органам государственного финансового управления в России относятся:

1. Министерство финансов;
2. Казначейство;
3. Федеральная налоговая служба;
4. Счетная палата.

Каждая организация выполняет специфические функции, но в совокупности они работают на достижение общей цели — поддержание финансовой стабильности и экономического благополучия страны.

Министерство финансов играет ведущую роль в разработке и реализации государственной финансовой политики, формировании бюджета и обеспечении его исполнения. Оно отвечает за стратегическое планирование и координацию межбюджетных отношений, а также за оценку и управление государственным долгом.

Казначейство осуществляет контроль за исполнением бюджета и управляет денежными потоками на всех уровнях. Именно оно ведет учёт бюджетных средств и обеспечивают прозрачность их использования, что является важным аспектом в повышении доверия граждан и бизнеса к государственным институтам. Эффективная работа казначейских органов способствует предотвращению финансовых нарушений и коррупции, обеспечивая тем самым защиту государственных интересов [1].

Особое внимание уделяется также налоговой сфере, управляемой Федеральной налоговой службой, которая обеспечивает сбор налогов и других обязательных платежей в бюджет. Совершенствование налогового администрирования и борьба с уклонением от уплаты налогов остаются приоритетами для усиления фискальной базы и предоставления государственных услуг. Налоговая политика должна быть справедливой и сбалансированной, чтобы стимулировать экономическую активность и инвестиции в реальном секторе.

Счетная палата, как орган внешнего государственного аудита, играет критическую роль в обеспечении подотчетности органов власти и выявлении финансовых нарушений. Ее деятельность направлена на анализ и оценку эффективности использования бюджетных средств, что позволяет государству проводить корректировки и улучшать системы управления.

На современном этапе органы государственного финансового управления сталкиваются с новыми вызовами, связанными с глобальными экономическими тенденциями, санкциями, изменениями в мировой финансовой архитектуре и необходимостью цифровизации финансовых процессов [7].

В этих условиях важно адаптировать существующие механизмы управления к новым реалиям, внедряя современные технологии, такие как блокчейн и большие данные, для улучшения прогнозирования и планирования финансово-экономической политики.

Для повышения эффективности государственного финансового контроля необходимо осуществлять, представленные ниже, мероприятия:

- выработка и принятие концепции общегосударственной финансовой системы;
- строгое установление задач и целей государственного финансового контроля;
- построение в стране системы единого финансового контроля на единых принципах;
- корректное и гибкое планирование контрольными органами планов своих проверок, своевременное их осуществление;
- наделение Счетной палаты РФ дополнительными полномочиями - правом законодательной инициативы в решение вопросов финансового контроля, правом рассмотрения дел об административных правонарушениях в области законодательства о финансовом контроле;
- принятие для всех контрольных органов системы общих и обязательных стандартов;
- повышение профессионального уровня сотрудников контрольных органов, используя различные учебные мероприятия и обмен опытом с иностранными коллегами [6].

Роль органов государственного финансового управления приобретает особую значимость в условиях меняющегося внутреннего и внешнего контекста. Проблемные аспекты их реализации обусловлены как внутренними экономическими и политическими факторами, так и внешнеполитическими вызовами, требующими адаптации к новым условиям глобальной неопределенности [4].

В первую очередь, одним из ключевых проблемных аспектов является недостаточная гибкость бюджетной политики. Органы государственного финансового управления часто сталкиваются с необходимостью маневрирования в условиях ограниченного бюджета, особенно в периоды экономической нестабильности. Ограниченность финансовых ресурсов накладывает обременительность на реализацию социальных и инфраструктурных программ, что нередко вызывает социальное напряжение и недовольство граждан.

Второй важной проблемой является необходимость повышения эффективности использования государственных средств. Коррупция и нецелевое использование бюджетных ресурсов остаются критичными проблемами, подрывающими доверие граждан к государственным финансовым институтам.

Для их решения требуется усиление контроля и прозрачности в работе органов управления, а также внедрение передовых технологий, таких как системы электронного правительств, способные обеспечить большую открытость и отзывчивость госуправления.

Третий аспект касается интеграции финансовой стратегии России в глобальный экономический контекст.

Санкционные ограничения, нестабильность на мировых рынках и изменение вектора международного сотрудничества вынуждают финансистов страны искать новые формы взаимодействия и адаптации к изменениям доступа к глобальному капиталу. В этом контексте особую роль приобретает развитие финансовых рынков внутри страны, стимулирование экономического роста через меры, направленные на поддержку малого и среднего предпринимательства, а также развитие инновационного сектора [6].

Также необходимо отметить проблему кадрового обеспечения в системе государственного финансового управления. Совершенствование профессионального уровня сотрудников, повышение их компетенций в условиях цифровизации и усложнения экономических и финансовых процессов остаются одной из приоритетных задач. Образовательные учреждения, готовящие специалистов в этой сфере, должны адаптировать свои программы к требованиям современного рынка, сочетая фундаментальные знания с практическими навыками [2].

Совокупность перечисленных проблемных аспектов требует комплексного подхода и разработки стратегических мер, направленных на укрепление финансовой системы России, повышение её устойчивости и конкурентоспособности в условиях глобальных изменений. Роль органов государственного финансового управления заключается не только в непосредственном управлении и распределении ресурсов, но и в обеспечении социально-экономической стабильности и благосостояния страны в долгосрочной перспективе.

Таким образом, роль органов государственного финансового управления в современный период заключается не только в обеспечении стабильного функционирования бюджета, но и в создании условий для инновационного развития экономики. Эффективная финансовая политика должна способствовать формированию конкурентоспособной среды, поддержке малого и среднего бизнеса, стимулированию экспорта и привлечению инвестиций, что является залогом устойчивого экономического роста и повышения благосостояния граждан.

Список использованных источников

1. Аврамчикова Н.Т. Государственные и муниципальные финансы: учебник / Н.Т. Аврамчикова, Л.В. Ерыгина. — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2024. — 142 с.
2. Артюхин Р.Е. Государственный контроль в финансово-бюджетной сфере:

учебное пособие / Э.А. Исаев, С.А. Андреев [и др.]; под ред. Р.Е. Артюхина, Э.А. Исаева. – М.: Прометей, 2023. – 648 с.

3. Государственные и муниципальные финансы: учебник / Н.Н. Семенова, С.С. Артемьева, С.Г. Бусалова [и др.]. — М.: РИОР: ИНФРА-М, 2024. — 344 с.

4. Курдюмов А.В. Роль органов государственного финансового управления на современном этапе// Проблемы взаимодействия публичного и частного права при регулировании цифровизации экономических отношений: материалы Международной научно-практической конференции. 2020. С. 143-146.

5. Огнева А.А. Роль органов государственного финансового управления на современном этапе// Молодой ученый. 2021. № 4 (346). С. 200-203.

6. Основы финансового контроля и государственного регулирования: отраслевой и региональный аспект: коллективная монография / под ред. Ю.В. Гнездовой, Е.Е. Матвеевой; ФГБОУ ВО «СмолГУ». – М.: Научный консультант. - 2024. - 330 с.

Шимширт Н.Д. Управление государственными и муниципальными финансами: учебник / Н. Д. Шимширт, Н. В. Крашенникова. — М.: Альфа-М:

УДК 336.012.23

СОЦИАЛЬНАЯ ФУНКЦИЯ ФИНАНСОВ

Юсупова Д.Н., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала

E-mail: dayana_0903@mail.ru

Аннотация. Финансы выполняют важнейшую роль в современном обществе, не только обеспечивая управление экономическими процессами, но и способствуя реализации социальной политики государства. Социальная функция финансов охватывает широкий спектр направлений, связанных с перераспределением ресурсов, поддержанием социального равенства и улучшением качества жизни граждан. В данной статье рассматриваются основные аспекты социальной функции финансов, её значение для общества и механизмы реализации.

Ключевые слова: социальная функция, финансы, перераспределение, социальная политика, государственные расходы, качество жизни.

Annotation. Finance plays a crucial role in modern society, not only ensuring the management of economic processes, but also contributing to the implementation of the state's social policy. The social function of finance covers a wide range of areas related to the redistribution of resources, maintaining social equality and improving the quality of life of citizens. This article discusses the main aspects of the social function of finance, its importance to society and the mechanisms of implementation.

Keywords: *social function, finance, redistribution, social policy, government spending, quality of life.*

Финансовая система государства выполняет множество функций, среди которых социальная функция занимает особое место. Эта функция направлена на обеспечение социальной справедливости, выравнивание условий для различных групп населения и создание возможностей для устойчивого развития общества. В условиях современных вызовов, таких как глобализация, демографические изменения и социальное неравенство, социальная функция финансов приобретает всё большее значение.

Социальная функция финансов выражается в перераспределении денежных ресурсов через бюджетную систему с целью удовлетворения общественных потребностей. Это включает финансирование образования, здравоохранения, социальной защиты, а также реализацию программ, направленных на поддержку уязвимых категорий населения. Важность социальной функции финансов заключается в её способности снижать уровень бедности, обеспечивать доступ к базовым услугам и способствовать социальной стабильности. [2]

Роль социальной функции финансов в обществе

- **Перераспределение доходов**

Одним из основных направлений реализации социальной функции финансов является перераспределение доходов. Через механизмы налогообложения и государственных расходов финансы перераспределяют ресурсы от более обеспеченных слоёв населения к менее защищённым. Это позволяет уменьшить социальное неравенство и обеспечить более справедливое распределение благ. Например, прогрессивная шкала налогообложения обеспечивает больший вклад со стороны граждан с высокими доходами, тогда как социальные программы и пособия направляются на поддержку малоимущих.

- **Поддержка уязвимых групп населения**

Социальная функция финансов играет ключевую роль в обеспечении защиты уязвимых категорий граждан, таких как пенсионеры, инвалиды, многодетные семьи и безработные. Государственные программы социальной поддержки включают пенсии, пособия, субсидии на оплату жилищно-коммунальных услуг и другие меры, направленные на улучшение качества жизни этих групп. Например, пенсионные фонды аккумулируют средства для обеспечения достойной старости граждан, а программы субсидирования жилья помогают семьям с низким доходом.

- **Финансирование общественных благ**

Финансы способствуют развитию и поддержанию общественных благ, таких как образование, здравоохранение, транспортная инфраструктура и экология. Эти направления являются основой для обеспечения равного доступа к

базовым услугам для всех слоёв населения. Например, бюджетное финансирование образовательных учреждений позволяет обеспечить бесплатное обучение для детей, а инвестиции в здравоохранение способствуют повышению доступности медицинских услуг. [1]

- **Снижение уровня бедности**

Одной из важнейших целей социальной функции финансов является борьба с бедностью. Государственные программы поддержки, такие как минимальная заработная плата, социальные пособия и субсидии, помогают улучшить материальное положение малоимущих семей. Например, программы адресной помощи предоставляют ресурсы наиболее нуждающимся гражданам, обеспечивая доступ к еде, жилью и медицинским услугам.

По итогу, социальная роль финансов заключается в перераспределении общих доходов страны, которые в свою очередь должны приводить к: развитию рыночных образований, увеличение покупательской способности и уровня жизни во всех слоях, вне зависимости от территории и статуса, повышение общей экономической силы страны, а также обороноспособность государства. Распределение финансов является важнейшим институтом, который лежит в основе государственной экономики.

В тех странах, где данный инструмент работает в соответствии с законодательством и правильно настроен, как правило, присутствуют такие понятия как: высокий уровень жизни, развитая экономика и обеспечение всех слоев населения рабочими местами. Если распределение налажено не так гладко и в нем присутствуют несоответствие с основными принципами экономики, то государство может отличаться: низким уровнем жизни, преобладание финансово не благополучного населения, олигархией и прочими составляющими экономически отстающей страны.

Социальная функция финансов реализуется через множество механизмов, включающих налогообложение, бюджетное планирование, государственные расходы и социальные программы.

- **Налогообложение**

Налоги являются основным источником формирования бюджета, из которого финансируются социальные программы. Прогрессивная налоговая система обеспечивает более справедливое распределение налогового бремени, направляя значительные средства на реализацию социальной политики. Например, налоги на прибыль и доходы физлиц позволяют аккумулировать ресурсы для обеспечения пенсий и пособий.

- **Государственные расходы**

Бюджетное планирование играет ключевую роль в реализации социальной функции финансов. Государственные расходы направляются на финансирование образования, здравоохранения, социальной защиты и других важных направлений. Например, расходы на здравоохранение включают финансирова-

ние больниц, закупку лекарств и проведение профилактических мероприятий. [1]

- Социальные программы

Социальные программы являются важным инструментом поддержки населения. Они включают выплаты пенсий, пособий, субсидий, а также финансирование проектов, направленных на улучшение качества жизни. Например, программы по поддержке занятости помогают безработным найти работу, а субсидии на жильё обеспечивают доступ к комфортным условиям проживания.

- Инвестиции в человеческий капитал

Финансирование образования и здравоохранения является важным направлением социальной функции финансов. Инвестиции в человеческий капитал способствуют повышению квалификации рабочей силы, улучшению здоровья населения и созданию предпосылок для устойчивого экономического роста. Например, бюджетное финансирование школ и университетов обеспечивает доступ к качественному образованию, а вложения в здравоохранение повышают среднюю продолжительность жизни. [3]

На практике социальная функция финансов реализуется через множество программ и инициатив. Например, в развитых странах действуют комплексные системы социальной защиты, включающие бесплатное здравоохранение, образование и поддержку безработных. В развивающихся странах акцент делается на борьбе с бедностью и обеспечении доступа к базовым услугам. Одним из примеров является программа социальной поддержки в Швеции, где значительная часть бюджета направляется на финансирование образования, здравоохранения и социальных пособий. Это позволяет снизить уровень бедности и обеспечить высокое качество жизни граждан. В то же время в странах с низким уровнем доходов, таких как Индия, социальная функция финансов направлена на обеспечение минимальных стандартов жизни для беднейших слоёв населения. [5]

Современные вызовы, такие как экономические кризисы, пандемии и изменение климата, усиливают значение социальной функции финансов. В таких условиях возрастает необходимость в эффективной реализации социальной политики для обеспечения стабильности и защиты населения. Например, во время пандемии COVID-19 многие страны увеличили расходы на здравоохранение и социальную поддержку, чтобы минимизировать негативные последствия кризиса.

Финансовая система должна быть гибкой и адаптивной, чтобы оперативно реагировать на новые вызовы. Это включает использование современных технологий для повышения эффективности распределения ресурсов и обеспечения прозрачности финансовых операций. Например, внедрение цифровых платформ позволяет ускорить процесс предоставления социальных выплат и улучшить контроль за использованием средств. [4]

Социальная функция финансов является важным инструментом обеспечения социальной справедливости и устойчивого развития общества. Она охватывает широкий спектр направлений, от перераспределения доходов до финансирования общественных благ и борьбы с бедностью. В условиях современных вызовов значение социальной функции финансов возрастает, требуя от государства эффективной политики и рационального использования ресурсов. Прозрачность, справедливость и эффективность финансовой системы — ключевые факторы, обеспечивающие успешную реализацию социальной функции финансов и повышение качества жизни граждан.[2]

Список использованных источников

1. Смирнов А. В. (2020). Социальная политика и финансовая система: вызовы и перспективы. Журнал социальной экономики, 12(3), 45-60.
2. Иванова Т. Г. (2019). Роль бюджета в реализации социальной политики государства. Финансы и управление, 27(1), 15-30.
3. Петров В. И. (2021). Государственные расходы на социальные нужды: анализ и направления совершенствования. Экономика и финансы, 33(2), 95-112.
4. Захаров С. Н. (2018). Перераспределение доходов через налоговую систему: международный опыт. Финансовая аналитика, 19(5), 34-50.
5. Андреев К. Ю. (2020). Финансирование общественных благ: проблемы и решения. Журнал экономических исследований, 25(4), 125-140.

УДК 336

РОЛЬ ИСЛАМСКИХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ РФ

Юсупова Д.Н., старший преподаватель кафедры «Финансы и кредит», Дагестанский государственный университета народного хозяйства, г. Махачкала
E-mail: dayana_0903@mail.ru

Аннотация. Исламские финансы занимают все более значительное место в глобальной экономике, и их роль в современных условиях становится актуальной не только для мусульманских стран, но и для государств с разнообразными финансовыми системами, включая Россию. В данной статье мы рассмотрим сущность исламских финансов, их инструменты, эффективность использования и актуальность в современных условиях для России.

Ключевые слова: риба, майсир, гарар, истисна, сукук, такафул, мушарака, мурабаха, мудараба, иджара

Исламские финансы и их инструменты представляют собой перспективное направление для развития финансовой системы России. В условиях глобализации и стремления к устойчивому развитию данная система может стать не только альтернативой традиционным финансовым механизмам, но и важным инструментом для привлечения инвестиций и создания рабочих мест. Для достижения этих целей необходимо решить ряд задач, включая создание законодательной базы, повышение осведомленности и сотрудничество с международными организациями. Таким образом, исламские финансы могут сыграть важную роль в экономическом развитии России, способствуя более справедливой и эффективной экономической системе. [1]

Исламские финансы представляют собой сложную и многогранную финансовую систему, которая основана на строгих принципах ислама, регулирующих экономические и финансовые отношения в обществе.

Исламская финансовая модель – это комплекс способов и инструментов финансирования, позволяющих вести бизнес, не нарушая шариат (исламское право).

В исламской финансовой системе экономические понятия (капитал, доход, имущество, производство) рассматриваются с точки зрения исламских ценностей. Термин «халаль», обозначающий в исламе дозволенное, применим и к этой системе. Шариат устанавливает ряд финансовых запретов (харам). [2]

Риба – это запрет на ростовщичество. Шариат запрещает получение или выплату процентов, считая это аморальным обогащением. Финансовые операции должны быть основаны на реальной экономической деятельности, исключая инвестиции в табак, алкоголь, азартные игры и оружие.

Гарар (в переводе с арабского означает "опасность") в контексте экономики можно интерпретировать как неопределенность или риск. Присутствие гарара в соглашении может служить основанием для признания его недействительным согласно нормам мусульманского права. В частности, недопустима неопределенность между сторонами сделки, так как это противоречит принципу справедливости. Запрет на гарар направлен на предотвращение доминирования одной стороны над другой.

В исламском праве выделяют незначительный, промежуточный и избыточный гарар, последний делает сделки недействительными. К сделкам с избыточным гараром относят продажу неизвестного содержимого, товаров, недоступных для передачи продавцом, и зависимость исполнения договора от наступления маловероятного события.

Каждый гарар является проявлением информационной неравномерности. Когда гарар становится чрезмерным, это влечёт за собой необоснованный риск для сторон, участвующих в соглашении. Ярким примером гарара служит биржевая торговля, где опытные трейдеры обладают существенно большим объёмом сведений, чем новички, что позволяет им минимизировать убытки при выходе из сделок. В сфере страхования также наблюдается информационная асимметрия между страховщиком и тем, кто приобретает страховку, что находит отражение в такафуле – страховом договоре, соответствующем нормам шариата.

В финансовых операциях, соответствующих нормам шариата, понятие гарара часто переплетается с еще одним запрещенным элементом – майсиром (в переводе с арабского – "азартная игра"). В отличие от гарара, который допускает некоторую неопределенность, майсир полностью противоречит исламским принципам.[2]

Майсир определяется как прибыль, полученная не благодаря приложенным усилиям или инвестициям, а в результате случайного события. Это понятие охватывает не только доходы от азартных игр, таких как рулетка или покер, или выигрыши в лотереях, но и прибыль, полученную от операций с деривативами, включая фьючерсы, опционы и другие производные финансовые инструменты, исход которых зависит от определенных обстоятельств.

Эти принципы включают в себя запрет на рибха (лихву), который осуждает всякое получение прибыли от кредитов, а также мушарака (недобросовестные сделки), что подразумевает запрет на любые формы обмана и мошенничества в ведении бизнеса. Также важным аспектом является гарар (неопределенность), который ограничивает сделки, несущие чрезмерный риск и неопределенность для участников. Эти принципы формируют требования о том, что все участники должны активно делиться как рисками, так и выгодами, что способствует созданию более справедливых и стабильных экономических условий для всех. Исламские финансы, таким образом, обеспечивают основу для формирования этичных и устойчивых финансовых практик, взаимодействующих с основами исламской морали.

Исламские финансовые инструменты способствуют более справедливому распределению рисков среди всех участников, благодаря принципам, на которых они основаны. Эти инструменты исключают спекуляции и неопределенность, повышая прозрачность финансовых сделок и, следовательно, улучшая возможности участников прогнозировать результаты и разрабатывать стратегии. Это, в свою очередь, приводит к стабильности на финансовых рынках и защитит инвесторов от неожиданных потерь.

Исламские финансовые инструменты могут стать эффективным механизмом для привлечения инвестиций из стран Персидского залива и других мусульманских стран, что создаст новые возможности для финансового и экономического развития в России. Эти инвестиции помогут развивать ключевые секторы экономики, такие как энергетика, инфраструктура и сельское хозяйство, что, в конечном итоге, будет способствовать устойчивому экономическому росту и повышению жизненного уровня населения.

Эти инструменты позволяют исламским банкам предлагать клиентам продукты и услуги, соответствующие нормам шариата, обеспечивая справедливое распределение рисков и доходов между всеми участниками финансовых операций.

Исламские финансовые инструменты разработаны для инвесторов, стремящихся следовать принципам шариата – исламского права, определяющего нормы поведения мусульман.[3]

"Амана" (в переводе с арабского – "доверие") представляет собой соглашение, основанное на доверительных отношениях. Оно предполагает отсут-

ствие ответственности у финансового посредника за убытки, возникшие при условии надлежащего исполнения им своих обязательств. В традиционной банковской практике аналогом "аманы" являются текущие или до востребования счета.

"Кард хасан" – это беспроцентный заем, особенность которого заключается в праве заемщика добровольно вознаградить кредитора за предоставленные средства. Выдача таких займов исламскими банками выполняет скорее имиджевую функцию, чем направлена на получение прибыли. Для получения беспроцентного займа в исламском банке заемщик должен соответствовать определенным требованиям, таким как быть постоянным клиентом, проживать в регионе деятельности банка, обладать безупречной репутацией и другим.

Вадиа (ответственное хранение). В системе вадиа, исламский банк выступает в роли надежного хранителя и управляющего средствами клиента. Клиент передает свои активы на хранение, а банк, в свою очередь, обязуется вернуть полную сумму депозита или ее часть по первому требованию вкладчика, обеспечивая сохранность капитала.

Истисна. Этот инструмент, являясь разновидностью дериватива, широко используется в исламской финансовой сфере. Он особенно востребован при финансировании крупных и долгосрочных проектов. Стоимость контракта фиксируется в момент заключения соглашения, а платежи и другие расчеты осуществляются по графику, согласованному между участниками. Этот график обычно детально проработан и содержит информацию о сроках выполнения работ, суммах выплат, требованиях к качеству и прочих условиях. Стороны обязуются строго соблюдать условия соглашения. Сроки реализации проекта могут быть скорректированы по взаимной договоренности, но общая стоимость остается неизменной. Обычно схема заключения контракта выглядит следующим образом:

1. клиент обращается в банк с детальным описанием своего проекта (будь то создание нового производства, приобретение имущества или строительство);
2. проект подвергается тщательной экономической оценке на соответствие исламским принципам;
3. банк уведомляет клиента о своем решении (одобрении или отклонении) по реализации проекта; банк заключает договор с подрядчиком (строительной или иной организацией) на выполнение проекта в установленные сроки;
4. клиент принимает результаты выполненных работ;
5. клиент оплачивает услуги банка в соответствии с условиями контракта.[4]

Мудароба – это соглашение о финансировании на доверительной основе, где одна сторона (владелец капитала) вкладывает средства, а другая сторона (управляющий) использует свои навыки и знания для управления этими средствами с целью получения прибыли. Доходы от предприятия распределяются между сторонами согласно заранее оговоренным условиям.

Мурабаха, или продажа с установленной наценкой, является наиболее часто используемой формой исламского финансирования. Она применяется в основном для краткосрочного финансирования торговли, но также может быть использована для долгосрочных инвестиций. По сути, это сделка купли-продажи между продавцом и покупателем, где цена товара включает в себя заранее согласованную надбавку к его себестоимости.

Мушарака – это форма совместного предприятия или партнерства, применяемая для осуществления совместных инвестиций. Она представляет собой соглашение между двумя или более сторонами о объединении активов, труда или обязательств с целью получения общей прибыли.

Исламское финансирование жилья (ипотека) получило развитие во второй половине XX века, когда в мусульманских странах стали появляться исламские финансовые институты, такие как банки, страховые компании и фонды. Хотя первые попытки оформления исламской ипотеки были предприняты в 1970-х годах, широкое распространение она получила в конце 1990-х – начале 2000-х годов. В период с 2010 по 2020 годы исламская ипотека представлена несколькими моделями:

1) Иджара предполагает, что банк приобретает выбранное клиентом жилье и сдает его в аренду. Клиент выплачивает арендную плату и по истечении срока аренды может выкупить недвижимость по остаточной стоимости. Эта модель выгодна тем, что не требует значительного первоначального взноса.

2) Мурабаха требует от клиента первоначального взноса. Банк выкупает недвижимость у продавца и перепродает ее клиенту в рассрочку, при этом в цену включается прибыль банка. Преимущество данной модели – право собственности на недвижимость переходит к покупателю после внесения первого взноса.

3) Мушарака – клиент постепенно выкупает долю банка в совместном владении недвижимостью.[5]

Салам – это соглашение о покупке товаров с отложенной поставкой, где оплата производится сразу, а товар поставляется в оговоренный срок. Предметом договора чаще всего является движимое имущество, оцениваемое по качеству, количеству и трудозатратам. Несмотря на некоторую неопределенность, договор салам считается допустимым.

Сукук – это исламские инвестиционные инструменты, обеспеченные активами. В отличие от традиционных облигаций, они не предусматривают выплату процентов по займу. Как и другие инструменты исламского финансирования, сукук представляют собой форму инвестиций, где риски и выгоды разделяются между эмитентом и инвестором.

Такафул, или исламское страхование, является альтернативным способом защиты от финансовых потерь для мусульман. Традиционное страхование считается не соответствующим нормам ислама, поскольку страховщик может получить прибыль, даже если у страхователя не возникло страхового случая, в то время как страхователь обязан платить взносы. Такафул, основанный на принципах взаимной ответственности, исключает элементы, запрещенные в исламе, такие как риба (ростовщичество), гарар (неопределенность) и майсир (азартные

игры). Взносы участников направляются в специальный фонд, из которого выплачиваются компенсации при наступлении страховых случаев.

В настоящее время многие традиционные банки предлагают исламские финансовые продукты через специализированные подразделения.

С учетом глобальных экономических изменений и постоянных колебаний на финансовых рынках, Россия сталкивается с необходимостью поиска новых путей для диверсификации своей экономики, что становится особенно актуальным в условиях неопределенности и стремительного развития технологий. В этом контексте исламские финансы представляют собой одну из возможных альтернатив, способных стать значимой частью этого процесса. Они могут принести не только новые инвестиции, но и создать рабочие места, тем самым способствуя развитию экономики в различных секторах и обеспечивая финансовую стабильность.[5]

Список использованных источников

1. Ал Ахмед, Мохамед Хасан. История и эволюция исламской банковской системы / Мохамед Хасан Ал Ахмед. — Текст : непосредственный // Проблемы и перспективы экономики и управления : материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2015 г.). — Санкт-Петербург : Свое издательство, 2015. - С. 78-80. - URL:<https://moluch.ru/conf/econ/archive/171/9245/> (дата обращения: 08.04.2025).
2. Исламский банкинг в России: проблемы и перспективы / И. И. Кабиров // Экономика и предпринимательство. — 2020. — № 1–1 (97). — С. 227–232.
3. В России запустят эксперимент по исламскому банкингу. — URL: <http://duma.gov.ru/news/56097/>
4. <https://quote.ru/news/article/64d61d2a9a7947eb00acb24b>
5. Международный научный журнал «ВЕСТНИК НАУКИ» № 7 (40)

УДК 336.22

ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Юсупова Д.А., преподаватель Махачкалинского финансово-экономического колледжа – филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

E-mail: ysuhova@mail.ru

Аннотация: в статье рассматриваются проблемы и перспективы налогового администрирования в России. Налоговое администрирование сегодня представляет важнейший элемент налоговой системы, который содержит, в свою очередь, такие элементы, как мониторинг соблюдения своих обязанностей налогоплательщиками, контроль за выполнением требований законодательства со стороны налоговых органов, и, кроме того, широкий комплекс

различных инструментов методического, организационного, программно-технического и аналитического сопровождения деятельности.

Ключевые слова: *налоговое администрирование, налоговая система, налоги, задолженность, уплата налогов, правонарушения.*

Эффективность функционирования налоговой системы любого государства во многом определяется качеством организации процессов налогового администрирования. Под налоговым администрированием понимается деятельность уполномоченных государственных органов по контролю за соблюдением законодательства о налогах и сборах, обеспечению полноты и своевременности поступления налогов и сборов в бюджетную систему страны.

В Российской Федерации основным органом, осуществляющим функции налогового администрирования, является Федеральная налоговая служба во взаимодействии с другими контролирующими структурами – Федеральной таможенной службой, Счетной палатой РФ, органами внутренних дел. Несмотря на предпринимаемые меры по совершенствованию налогового администрирования, российская практика в данной сфере по-прежнему сталкивается с рядом нерешенных системных проблем.

Одной из центральных проблем является значительный объем накопленной налоговой задолженности, подавляющая часть которой является безнадежной к взысканию. По данным ФНС России, по состоянию на 1 января 2023 года общий объем задолженности по налогам, сборам и социальным взносам в бюджетную систему РФ достиг 1,8 трлн рублей. При этом доля нереальной к взысканию задолженности составляет около 60%, и эта доля имеет тенденцию к росту.

Высокий уровень налоговой задолженности обусловлен рядом факторов: большое количество фирм-однодневок, уклоняющихся от уплаты налогов; массовые банкротства организаций в период экономических кризисов; сложность выявления имущества недобросовестных налогоплательщиков для последующего взыскания и другие. Для решения данной проблемы ФНС России необходим поэтапный переход к риск-ориентированному подходу в работе по взысканию налоговой задолженности. Это позволит сконцентрировать ограниченные ресурсы налоговых органов на категориях должников, реально имеющих финансовые возможности для погашения задолженности.

Еще одной острой проблемой является широкое распространение различных схем уклонения от уплаты налогов и других налоговых правонарушений. По данным Следственного комитета РФ только за 2022 год было возбуждено 13 тыс. уголовных дел в сфере экономических преступлений, из них значительная доля – по статьям Налогового кодекса о налоговых преступлениях. Наряду с этим ежегодно выявляется более 400 тыс. налоговых правонарушений.

Масштабы уклонения от уплаты налогов во многом обусловлены проблемами в законодательном регулировании, позволяющими налогоплательщикам манипулировать схемами для минимизации налогооблагаемой базы и налоговых обязательств. К числу таких пробелов относится, например, отсутствие в российском законодательстве концепции необоснованной налоговой выгоды,

позволяющей оспаривать сомнительные операции налогоплательщиков. Другой причиной широкого распространения уклонения от уплаты налогов является недостаточный уровень налоговой грамотности и правосознания граждан, их толерантное отношение к налоговым мошенникам.

Также серьезной проблемой остается недостаточный уровень автоматизации и цифровизации процессов налогового администрирования. Несмотря на внедрение электронного документооборота, личных кабинетов налогоплательщиков, отдельных элементов искусственного интеллекта, Россия значительно отстает от передовых стран по уровню цифровой трансформации налоговой сферы. Это подтверждается, в частности, 36 местом России в мировом рейтинге развития электронного правительства. Цифровая трансформация налоговой сферы сдерживается недостаточным финансированием, дефицитом квалифицированных ИТ-кадров в ФНС России, неразвитостью нормативно-правовой базы по многим направлениям.

Администрирование налогов может быть организовано по функциональному принципу или по принципу специализации — по видам налогов.

При функциональном типе организации работы налоговых органов различаются так называемые нормативные функции, которые обычно существуют на национальном уровне, и оперативные функции, к которым относятся функции, непосредственно связанные с налогоплательщиками.

При специализированном подходе в концепции налоговых органов акцентируются отдельные подразделения, которые работают над разными типами налогов.

Одновременно с этим имеют шансы быть и объединённые виды организационных структур, обладающие в основном функциональной структурой, однако с определенной специализацией по налогам, либо обладающие специализированной структурой, но с выделением отдельных многофункциональных подразделений.

В 2023-2024 годах в сфере налогового администрирования произошел ряд изменений, направленных на повышение эффективности работы налоговых органов и улучшение условий для налогоплательщиков.

В частности, с 1 января 2023 года были скорректированы подходы к оценке результативности деятельности инспекций ФНС России. Если ранее оценка проводилась по таким критериям, как объем доначисленных сумм, количество выявленных нарушений, процент взыскания недоимки, то теперь акцент смещен на качественные показатели работы. В перечень ключевых критериев включены: доля электронного документооборота с налогоплательщиками, время ожидания в очереди при обращении в инспекцию, удовлетворенность граждан качеством обслуживания. Данные критерии позволят объективнее оценить работу инспекций с позиции улучшения условий для налогоплательщиков.

Кроме того, с 2023 года расширен перечень категорий налогоплательщиков, которые могут применять налоговый мониторинг — расширенную форму взаимодействия с налоговыми органами. Если ранее данная возможность предоставлялась только крупнейшим налогоплательщикам с годовой выручкой

от 10 млрд рублей, то теперь порог снижен до 1 млрд рублей. Это увеличит число потенциальных участников налогового мониторинга примерно в 4 раза – с 3800 до 15000 организаций. Расширение налогового мониторинга будет способствовать повышению прозрачности бизнеса и эффективности администрирования.

Важным нововведением 2023 года стал запуск системы налогового консультирования – бесплатной услуги для налогоплательщиков по разъяснению норм законодательства и порядка исчисления налогов. В рамках консультирования налоговый орган дает письменные разъяснения по наиболее сложным, спорным вопросам налогообложения. Это позволит налогоплательщикам избежать ошибок и сэкономить на привлечении сторонних консультантов. По итогам 2023 года было выдано 23 500 консультаций налогоплательщикам.

Кроме того, с 1 января 2024 года началась поэтапная отмена налога на прибыль для IT-компаний. Для компаний, получивших статус резидента в одном из специальных IT-регионов, ставка по налогу на прибыль будет постепенно снижена с 20% до 3% к 2028 году. Данная мера призвана стимулировать развитие российской IT-отрасли. По оценкам экспертов, выпадающие доходы бюджета составят 117 млрд рублей, которые будут компенсированы за счет увеличения масштабов и налоговой базы IT-индустрии.

Таким образом, последние изменения в сфере налогового администрирования направлены на переориентацию работы налоговых органов на повышение качества обслуживания налогоплательщиков, расширение информационного взаимодействия с ними, предоставление дополнительных сервисов. Это будет способствовать росту налоговой грамотности бизнеса, повышению доверия к налоговой системе и росту бюджетных доходов в долгосрочной перспективе.

Использованная литература:

1. Конституция Российской Федерации. Текст по состоянию на 2024 год // СПС Гарант - 2024.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30 ноября 1994 г. №51 – ФЗ // СПС Гарант. - 2024. - №15.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая: федер. закон: [принят Гос. думой 16 июля 1998 г.] СПС Гарант. - 2024.

УДК 336.22

Юсупова Д.А.

ОСНОВНЫЕ ПРИЕМЫ И МЕТОДЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Юсупова Д.А., преподаватель Махачкалинского финансово-экономического колледжа – филиала ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»

E-mail: ysuhova@mail.ru

Аннотация: анализ финансового состояния предприятия состоит в использовании аналитических инструментов и методов при исследовании финансовых документов. В результате исследования выявляются связи и характеристики, необходимые для принятия управленческих решений. Анализ финансового состояния приводит к преобразованию многочисленных данных в необходимую информацию для руководства предприятия

Ключевые слова: анализ, финансовое состояние, риск, платежеспособность, ликвидность.

Анализ финансового состояния организации осуществляется при помощи различных методов и приемов. Существуют разные классификации методов финансового анализа. В практике финансового анализа выработаны следующие методики анализа финансовой отчетности:

1. Горизонтальный анализ предполагает сравнение каждой позиции финансовой отчетности с предыдущим периодом для определения динамики показателей, отраженных в отчетности, а также анализ динамики структуры показателей.

2. Вертикальный (структурный) анализ – это установление структуры финансовых показателей и определение влияния каждой статьи финансовой отчетности на итоговые показатели деятельности организации, отраженные в формах бухгалтерской финансовой отчетности.

3. Трендовый анализ проводится путем сравнения каждого элемента отчетности с рядом предшествующих периодов с последующим определением основной тенденции динамики показателей.

4. Сравнительный анализ делится на внутрихозяйственный (сравнение основных показателей организации, дочерних организации и структурных подразделений) и межотраслевой (сравнение показателей организации с показателями конкурентов и со среднеотраслевыми показателями).

5. Факторный анализ предполагает анализ влияния отдельных факторов (статей отчетности) на исследуемый результативный показатель.

Методика анализа финансового состояния организации включает в себя графический, табличный и коэффициентный способы.

Графический способ финансового анализа позволяет оценить финансовое состояние как организации в целом, так и отдельных объектов финансового анализа.

Табличный способ предполагает составление сравнительных таблиц с выявлением абсолютного и относительного (в процентах) отклонения по основным показателям отчетности, исчисление относительных отклонений показателей в процентах по отношению к балансовому году за несколько лет.

Коэффициентный способ финансовые пропорции между различными статьями бухгалтерской финансовой отчетности. Достоинством данного способа анализа финансового состояния являются простота расчетов и оценки. Коэффициентный способ предполагает расчет относительных показателей, которые можно сравнивать с:

- общепринятыми «нормами» для оценки степени риска и прогнозирования возможности банкротства;
- аналогичными данными других предприятий, что позволяет выявить сильные и слабые стороны предприятия и его возможности;
- аналогичными данными за предыдущие годы для изучения тенденции улучшения или ухудшения финансового состояния предприятия.

Основным источником информации о результатах деятельности организации является бухгалтерская (финансовая) отчетность. Анализ данной отчетности является главным инструментом для выявления основных проблем управления деятельностью предприятия, а также для выбора приоритетных направления инвестирования капитала и прогнозирования отдельных показателей. Для проведения анализа платежеспособности предприятия и определения финансового состояния на момент принятия управленческого решения важным является определение видов источников информации. Основным источником выступает в данном случае бухгалтерская (финансовая) отчетность, для расширенного анализа необходимы регистры бухгалтерского и налогового учета, а также вся статистическая и бухгалтерская информация, обобщающая структуру и объемы активов и пассивов, виды операций, осуществляемых предприятием, а также стоимостную результативность деятельности, затраты и выручку от ее осуществления. Таким образом, основным источником информации для проведения анализа ликвидности и платежеспособности является бухгалтерский баланс организации, активы которого группируются по степени ликвидности, а пассивы по степени срочности.

Как правило, оценка уровня платежеспособности и ее анализ необходимы для:

- регулярного прогнозирования финансового положения и устойчивости;
- контроля за своевременным исполнением обязательств компании;
- улучшения отношений с партнерами и инвесторами в области организации совместной деятельности;

— изучения возможности в необходимые сроки произвести полный возврат средств взятых в кредит и проведения оценки эффективности использования данных кредитных средств. Создание конкурентной среды, обусловленное переходом отечественной экономики на рыночные отношения, вынуждает использовать информационные источники для проведения оперативного анализа платежеспособности организации. Использование хозяйствующими субъектами для этих целей данных текущего бухгалтерского учета повысит платежную дисциплину и ответственность за принимаемые управленческие решения. В этих условиях, каждому предприятию следует установить критерии и требования для оценки своей платежеспособности.

Наличие аналитического учета на счетах позволяет проводить глубокий анализ информации, осуществлять контроль за наличием и движением хозяйственных средств более детализировано. Для этой цели в состав стандартных отчетов включены разнообразные ведомости аналитического учета: оборотно-сальдовая ведомость по счету, анализ счета по субконто, анализ субконто, карточка субконто. Эти отчеты при автоматизированном учете можно формировать в любой момент. Оборотно-сальдовая ведомость по счету и анализ счета — это частные отчеты, которые можно считать удобной выборкой информации, касающейся одного счета, из отчета общего характера — оборотно-сальдовой ведомости.

Автоматизация бухгалтерского учета дает возможность осуществлять анализ финансового положения организации и ее платежеспособности по итоговым данным оборотно-сальдовой ведомости, которая может быть сформирована моментально практически на любую отчетную дату, что значительно повышает оперативность осуществления анализа. В этом случае появляется возможность своевременного финансового анализа деятельности организации. Единственным условием достоверности информации является полный и своевременный учет осуществленных организацией хозяйственных операций.

Оборотно-сальдовая ведомость — это отчет общего характера, который наиболее часто используется в бухгалтерской практике. Она представляет собой таблицу, по каждой строке которой выведены данные о начальных и конечных остатках и об оборотах бухгалтерского счета за отчетный период. Счета упорядочены в порядке возрастания номеров. Структура оборотно-сальдовой ведомости позволяет анализировать как дебетовые, так и кредитовые сальдо и обороты, данные как текущего, так и предыдущих периодов, что дает возможность проводить всесторонний анализ финансового состояния организации и ее платежеспособности. При этом могут использоваться как абсолютные, так и относительные показатели. При применении программного продукта «1С: Бухгалтерия» оборотно-сальдовую ведомость можно сформировать за любой период, а также вывести ее в целом по счетам или дополнительно показывать остатки и обороты на отдельных субсчетах. Помимо этого, имеется возможность показывать на счетах с признаком валютного учета остатки и обороты только в рублях или дополнительно по каждой валюте в отдельности. В первом случае в строках ведомости будет отражаться суммарный рублевый эквивалент валютных сумм, во втором — дополнительно показываться данные в валюте. Также открывается диалог настройки вывода итогов по субсчетам и субконто.

На рис. 2 представлена информационная база для анализа ликвидности и платежеспособности организации

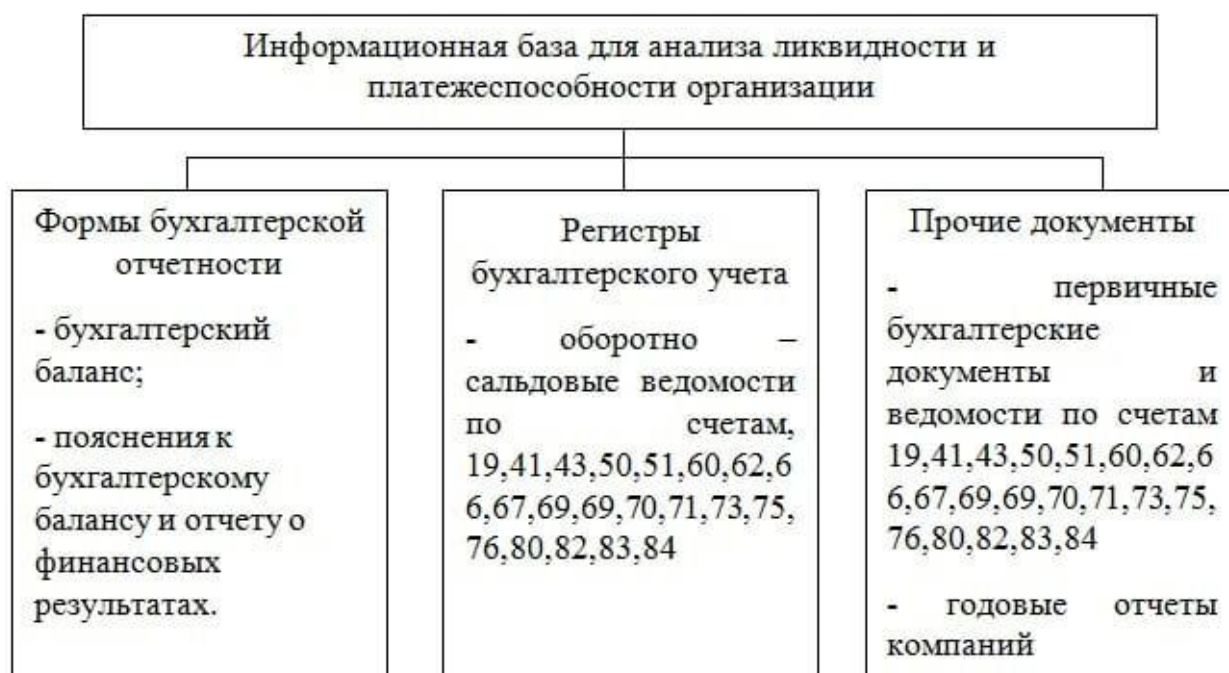


Рис. 2. Информационная база для анализа ликвидности и платежеспособности организации

Для оперативной оценки ликвидности могут использоваться заключительные итоговые данные соответствующих счетов оборотно-сальдовой ведомости, которые характеризуют величину оборотных активов в начале и конце отчетного периода.

Сведения о краткосрочных обязательствах организации также содержатся в оборотно-сальдовой ведомости. К документам в области регулирования анализа ликвидности и платёжеспособности организации в Российской Федерации относятся: Федеральные стандарты, которые определяют сущность бухгалтерского учета, в т.ч. расчетов с покупателями и заказчиками, задачи, основные понятия, используемые в учете, порядок регулирования, организации и ведения бухгалтерского учета, представления бухгалтерской отчетности.

К документам системы нормативного регулирования анализа ликвидности и платежеспособности организации относятся:

Гражданский кодекс РФ, в котором отражены основы правового регулирования организации работы с дебиторами и кредиторами, налоговыми органами;

Налоговый кодекс РФ, в котором отражены основы налоговые аспекты учета расчетов по налогам и сборам;

Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 №402-ФЗ, который устанавливает единые правовые методологические основы бухгалтерского учета и отчетности на территории РФ для всех организаций;

Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/2008 (утв. приказом Минфина РФ от 06.10.2008 № 106н), регламентирует основы организации учета расчетов с контрагентами при формировании учетной политики организации;

Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99 (утв. приказом Минфина РФ от 06.07.99 № 43н), устанавлива-

ет единые требования по формированию бухгалтерской отчетности, в том числе показатели дебиторской и кредиторской задолженности.

Использованная литература:

1. Лазарева Я. Е., Половникова Н. А. К вопросу об оценке финансовой устойчивости предприятия // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2022. № 12-3 (75). С. 115-118.
2. Погодина Т. В. Финансовый менеджмент: учебник и практикум для вузов / Т. В. Погодина. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 351 с.

Научное издание

**Проблемы эффективного взаимодействия
государства, бизнеса и общества в условиях
цифровой экономики**

**Сборник материалов II Международной
научно-практической конференции**

21 ноября 2024 г.

Компьютерный дизайн и верстка:

Джамаев Гусейн Магомедович
Байсунгуров Руслан Насрудинович

Подписано в печать 29.03.2025 г. Формат 60×84¹/₁₆.
Гарнитура «Таймс». Бумага офсетная. Печать ризографная.
Усл. п. л. 52. Уч.-изд. л. 57. Печать по требованию. Заказ №24-03-498.



Отпечатано в типографии АЛЕФ
367002, РД, г. Махачкала, ул. М. Гаджиева 64
Тел.: +7 (8722) 935-690, 599-690, +7 (988) 2000-164
www.alefgraf.ru, e-mail: alefgraf@mail.ru