

УТВЕРЖДЕН

Председатель ПЦК

«Банковское и страховое дело»

 /З.Ф.Шарифьянова

Протокол заседания ПЦК №4 от 18.12.2025

ПЛАН РАБОТЫ

Научного кружка

«Страховщик»

На 2026год

(ПЦК «Банковское и страховое дело»)

Руководитель кружка: преподаватель ВКК Шарифьянова З.Ф.

Соруководитель : преподаватель ВКК Ханнанова Л.Р.

№ п/п	Тематика запланированных мероприятий и обсуждаемые вопросы	Месяц проведения мероприятия
1.	Тема. Проведение маркетингового анализа открытия точки продаж страховых продуктов Вопросы для обсуждения: 1. Анализ общей характеристики страхового рынка; 2. Сегментация рынка 3.Ценовая конкуренция. 4. Разработка маркетинговой стратегии 5. Рекламная политика. Подготовить презентацию на тему «Маркетинговый анализ открытия точки розничных продаж страховых продуктов».	февраль
2.	Тема. «Разработка рекламной поддержки точки продаж». Вопросы для обсуждения 1. Разработать рекламную поддержку функционирующей точки продаж. 2. Подготовить презентацию на тему «Рекламная поддержка точки розничных продаж страховых продуктов»	март
3.	Тема. «Разработать продуктовый ряд и комплексную программу страхования для конкретного клиента» Вопросы для обсуждения: 1. Физическое лицо 2. Юридическое лицо	апрель
4.	Тема. «Анализ сильных и слабых сторон различных моделей реализации технологии директ-маркетинга». Вопросы для обсуждения: 1. Анализ перспектив, открывающихся при внедрении и реализации технологии. 2. Основные проблемы модели реализации технологии директ-маркетинга.	май

	3. Определение и анализ эффективности реализации технологии директ-маркетинга.	
5.	Тема. Стратегия и тактика ценовой политики в страховом бизнесе Вопросы для обсуждения: 1. Модели ценообразования на страховые продукты 2. Этапы ценообразования в страховом бизнесе. 3. Регулирование страховых тарифов	июнь
6.	Тема. Понятие и структура систем продаж в страховом предпринимательстве Вопросы для обсуждения: 1. Каналы продаж в страховом предпринимательстве. 2. Классификация страховых посредников. 3. Агентские сети страховых организаций.	сентябрь
7.	Тема. Бенчмаркинг как технология изучения и применения комплексных страховых решений Вопросы для обсуждения: 1. Анализ эффективности каналов продаж в страховой компании. 2. Оценка влияния финансового результата канала продаж на итоговый результат страховой организации	октябрь
8.	Тема. Страховой рынок сегодня: технологии и продукты Вопросы для обсуждения: 1. Новые продукты на рынке страхования; 2. Внедрение ассистентов в личном кабинете страхователя; 3. Дистанционное урегулирование убытков	ноябрь
9.	Тема. Страховой бизнес: система показателей продаж страховой организации. Вопросы для обсуждения: 1. Понятие сбалансированного страхового портфеля страховой организации. 2. Структура доходов и расходов страховой организации; 3. Показатели оценки эффективности каналов продаж страховой организации.	декабрь
10.	Тема. Страховой бизнес: система показателей продаж страховой организации. 3. Показатели оценки эффективности каналов продаж страховой организации	декабрь

Руководитель научного студенческого кружка _____ / Шарифьянова З.Ф.

Соруководитель научного студенческого кружка _____ /Ханнанова Л.Р.