

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
УО «Минский финансово-экономический колледж»

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЛАНДШАФТ РЕГИОНА: ИНВЕСТИЦИИ РОСТА

Сборник материалов
Международную научно-практическую конференцию
(Красноярск, 20 февраля 2025 г.)

Чебоксары
Издательский дом «Среда»
2025

УДК 33(063)
ББК 65.04я43
С69

*Рекомендовано к публикации на основании приказа Красноярского филиала
Финансового университета при Правительстве РФ № 22/о от 27.01.2025*

Рецензенты: **Шестакова Нина Николаевна**, канд. экон. наук, доцент кафедры «Бухгалтерского учета и статистики» Красноярского государственного аграрного университета
Сухоцкая Вероника Михайловна, заместитель директора по учебной работе Минского государственного финансово-экономического колледжа

Редакционная коллегия: **Шестакова Маргарита Владимировна**, главный специалист проектной лабораторией Красноярского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
Джунусова Дарья Сергеевна, ведущий специалист проектной лаборатории Красноярского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Социально-экономический ландшафт региона: инвестиции роста :

С69 сборник материалов Междунар. науч.-практ. конф. (Красноярск, 20 фев. 2025 г.) / науч. ред. М. В. Шестакова; Красноярский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации. – Чебоксары: Среда, 2025. – 328 с.

ISBN 978-5-907965-27-0

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам социально-экономического ландшафта региона. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области. Предназначен для широкого круга читателей.

Статьи представлены в авторской редакции.

Минимальные системные требования:

PC с процессором Intel 1,3 ГГц и выше ; 256 Мб (RAM) ; Microsoft Windows, MacOS ; дисковод CD-ROM ; Adobe Reader

УДК 33(063)
ББК 65.04я43

ISBN 978-5-907965-27-0
DOI 10.31483/a-10701

© Красноярский филиал ФГОБУ ВО
«Финансовый университет
при Правительстве Российской
Федерации», 2025

© УО «Минский финансово-экономический
колледж», 2025

© Издательский дом «Среда», 2025

Предисловие

Красноярский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» совместно с УО «Минский финансово-экономический колледж» проводит Международную научно-практическую конференцию **«Социально-экономический ландшафт региона: инвестиции роста»**.

В сборнике представлены научные публикации, посвященные вопросам социально-экономического ландшафта региона. В материалах сборника приведены результаты теоретических и прикладных изысканий представителей научного и образовательного сообщества в данной области.

По содержанию публикации разделены на основные направления:

1. Социально-экономическое развитие регионов.
2. Государственные инвестиции.
3. Налоговое регулирование.
4. Развитие финансовой системы в разрезе исторических событий.
5. Развитие финансовых рынков.

Авторский коллектив сборника представлен городами (Москва, Санкт-Петербург, Бузулук, Екатеринбург, Краснодар, Красноярск, Магадан, Махачкала, Самара, Чебоксары) России и Республики Беларусь (Минск).

Среди образовательных учреждений выделяются следующие группы: академические учреждения (Российская академия естествознания), университеты и институты России (Кубанский государственный университет, Московский университет МВД России им. В.Я. Кикотя, Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова, Самарский юридический институт ФСИН России, Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, Санкт-Петербургский государственный экономический университет, Северо-Восточный государственный университет, Сибирский федеральный университет, Уральский государственный университет путей сообщения, Уральский государственный экономический университет, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова) и Республики Беларусь (Минский государственный финансово-экономический колледж).

Участники конференции представляют собой разные уровни образования и науки: доктора и кандидаты наук, профессора и доценты, аспиранты, магистры, студенты, преподаватели вузов, соискатели, научный сотрудник.

Редакционная коллегия выражает глубокую признательность нашим уважаемым авторам за активную жизненную позицию, желание поделиться уникальными разработками и проектами, публикацию в сборнике материалов Международной научно-практической конференции **«Социально-экономический ландшафт региона: инвестиции роста»**, содержание которого не может быть исчерпано. Ждем Ваши публикации и надеемся на дальнейшее сотрудничество.

Научный редактор
преподаватель, главный специалист
проектной лабораторией,
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый
университет при Правительстве
Российской Федерации»
М.В. Шестакова

ОГЛАВЛЕНИЕ

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ

<i>Авдеева С.А.</i> Приоритетные направления инвестиций в российскую Арктику	10
<i>Береговых А.С.</i> Региональные инновации: как новые идеи меняют социально-экономический ландшафт	13
<i>Галушко И.Г., Кардумян А.Е., Николайчук А.В.</i> Игры, посвященные экологическим вопросам	16
<i>Грязнов С.А.</i> Финансовая грамотность студенческой молодежи: проблемы и перспективы	19
<i>Джунусова Д.С., Макарюк Д.В.</i> Оценка оплаты труда населения в сферах деятельности Красноярского края	22
<i>Ермак Е.С.</i> Роль КРП в оптимизации логистических бизнес-процессов	26
<i>Каишанова Е.А.</i> Лингвистический ландшафт Красноярска, его влияние на экономическое развитие и социальную интеграцию	30
<i>Кружилин Я.А., Грицык П.А.</i> Оценка стоимости бизнеса: подходы, методы, расчёты	34
<i>Левашёв К.М.</i> Креативная экономика: тенденции и перспективы развития	41
<i>Мартынова О.И., Окружко В.В.</i> К вопросу о демографической ситуации в России в аспекте последствий её влияния на экономику	46
<i>Матвеева А.И.</i> Социально-экономическое развитие Уральского региона и его влияние на развитие креативных индустрий	50
<i>Мелихова Е.А., Рябченко А.Е.</i> Социально-экономическое развитие газификации в Красноярском крае	54
<i>Мельникова Ю.В., Сошникова В.С.</i> Влияние загрязнения окружающей среды Оренбургской области на уровень заболеваемости и прирост населения	57
<i>Минаков А.В., Иванова Л.Н.</i> Проблемы социально-экономического развития Республики Мордовия	59
<i>Окружко В.В.</i> Экономический суверенитет России в контексте «новой реальности»	70
<i>Окружко В.В.</i> Экспликация проблемы демографии в России	69
<i>Полтавец О.А.</i> Инвестиции в будущее: Красноярск на пороге 400-летия	78
<i>Рассадина Я.А., Морозова Н.В.</i> Образование как драйвер роста экономики регионов России	81
<i>Рахматов А.А.</i> Глобальный постмодернизм и антидемократические настроения в социуме	85
<i>Русинова Н.Г.</i> Чебоксарский гидроузел как фактор развития Чувашской Республики	88

<i>Саримова А.И.</i> Социально-экономическое развитие города Санкт-Петербург в современных условиях	96
<i>Смирнов Г.Д., Прокопенко Д.М., Куликова К.А.</i> Роль интереса молодежи к науке и инновациям в социально-экономическом развитии общества	101
<i>Чопчиц И.Н.</i> Развитие креативной индустрии на примере Красноярского края	104
<i>Шестакова М.В.</i> Инвестиционная привлекательность регионов: анализ и перспективы	106
<i>Шестакова Н.Н.</i> Бюджет 2025–2027: трудности роста	110

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

<i>Авдеева С.А., Лушникова Е.В.</i> Национальный проект «Молодежь и дети» как инструмент государственных инвестиций в будущее России	113
<i>Бабаева З.Т.</i> Феномен культурного наследия Республики Дагестан	116
<i>Береговых М.С., Аникин В.С., Слученкова В.А.</i> СМИ и инвестиционные решения: формирование финансовых стратегий	120
<i>Георгиади М.И.</i> Цифровая экономика: рост и тенденции развития	125
<i>Грязнов С.А.</i> Цифровизация как фактор конкурентоспособности организации	131
<i>Денисова В.В.</i> Инвестиции государства в сельское хозяйство: поддержка и устойчивое развитие Красноярского края	134
<i>Джунусова Д.С.</i> Государственные инвестиции в стимулирование экономического роста Красноярского края	137
<i>Каштанова Е.А.</i> Влияние цифровизации на эффективность государственных инвестиций: новые возможности и риски	141
<i>Кузнецова С.В.</i> Роль государственных инвестиций в цифровую трансформацию экономики	145
<i>Маркелова О.В., Карелина Е.Р., Перовская Р.И.</i> Анализ инвестиционной активности IT-сферы Красноярского края 2023–2024 годы	148
<i>Некрасова В.Я., Слученкова В.А.</i> Анализ влияния иностранных инвестиций на развитие региональной экономики	151
<i>Петюх М.С., Денисова В.В.</i> Перспективы развития инвестиций в Красноярском крае	154
<i>Пивнев З.В., Кузнецова С.В.</i> Роль антикоррупционного законодательства в привлечении иностранных инвестиций в Россию	157
<i>Пикулик Д.И., Семенова В.А.</i> Эффективность государственных инвестиций: анализ результатов и перспективы	160
<i>Пуль В.Г.</i> Эффективные вложения: экономический потенциал строительства метро	164
<i>Русакова К.В.</i> Бухгалтерский учет инвестиций в основной капитал	167
<i>Русакова К.В.</i> Человеческий капитал как объект для инвестиций ..	171

<i>Слученкова В.А.</i> Роль образования и науки в повышении инвестиционной привлекательности региона.....	174
<i>Слученкова В.А.</i> Социальные инновации как драйвер экономического роста.....	177
<i>Смирнов М.В.</i> Инвестиционная безопасность предприятия как фактор стабильности региона	180
<i>Стыглиц А.В.</i> Анализ финансовой устойчивости с применением Excel.....	184
<i>Сылка И.Н.</i> Концепция «умный город» в сфере ЖКХ	190
<i>Трифорова А.С.</i> Эффективность государственных инвестиций в инфраструктуру России и их влияние на экономический рост.....	192
<i>Шерстнева Т.В.</i> Оптимизация процессов делопроизводства за счет государственных инвестиций	196
<i>Шерстнева Т.В.</i> Правовые риски в инвестиционной деятельности и их минимизация через совершенствование документационного обеспечения.....	199
<i>Шерстнева Т.В.</i> Роль правового регулирования в защите инвестиций: анализ документационной базы	202
<i>Щербакова Л.С.</i> Государственные инвестиции: итоги и перспективы... 204	
НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ	
<i>Апарович А.В.</i> Таможенные пошлины и их роль в формировании бюджета Республики Беларусь	209
<i>Григоренко О.С.</i> Будущее налогообложения в условиях развития искусственного интеллекта	213
<i>Григоренко О.С.</i> Последствия влияния налоговых реформ на экономику.....	215
<i>Григоренко О.С.</i> Сравнительный анализ налоговых систем разных стран	218
<i>Иванятенко А.Е., Григоренко О.С.</i> Государственный контроль в налоговой сфере: методы и инструменты	221
<i>Кузнецова С.В., Петрянкина Е.С., Лигейда В.А., Петрянкина Д.Е.</i> Меры налоговой и неналоговой поддержки предпринимателей в Оренбургской области	223
<i>Полтавец О.А., Серкина В.Д.</i> Налоговые льготы в рамках реализации инвестиционных проектов.....	226
<i>Русакова К.В.</i> «Депозитный» НДФЛ.....	230
<i>Русакова К.В.</i> Налоговое стимулирование инвестиционной деятельности	233

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В РАЗРЕЗЕ ИСТОРИЧЕСКИХ СОБЫТИЙ

<i>Варфоломеев М.Н.</i> Ревизия волостных правлений в Енисейской губернии в 1890 году.....	236
<i>Герш Д., Вензель В.В.</i> Изменение регуляторных норм в страховании на фоне экономических кризисов.....	238
<i>Горбунова Е.В., Краус Л.А.</i> Развитие сектора государственного финансирования во времена правления Екатерины II.....	242
<i>Деменьтева К.Е.</i> Формирование финансовой системы Енисейской губернии в 1921–1925 году.....	247
<i>Илиндеева М.В.</i> Цифровизация оформления ДТП: Европротокол в эпоху технологий – барьеры и возможности.....	250
<i>Каишанова Е.А.</i> Глобализация и унификация финансового языка.....	253
<i>Кыялбекова Э.</i> Роль общественных банков в процессе формирования финансовой системы в Енисейской губернии.....	256
<i>Панст Ю.Е., Каишанова Е.А.</i> Эволюция финансовой терминологии и ее влияние на развитие финансовых систем в России.....	259
<i>Соловьева Ю.А.</i> Кризис как точка роста: позитивный экономический опыт России.....	263
<i>Чопчиц И.Н., Саражсакова К.А.</i> История возникновения инвестиций как финансового инструмента и их влияние на финансовую систему.....	266
<i>Шепталенко А.Р.</i> Развитие финансовой системы в разрезе исторических событий.....	270

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

<i>Авдулов К.А., Кузнецова С.В.</i> Роль центральных банков в развитии финансовых рынков: вызовы и возможности.....	273
<i>Аникин В.С., Береговых М.С.</i> Методы оценки базовых активов и деривативов.....	276
<i>Булханова А.Б., Вензель В.В.</i> Инвестиции и страхование: связь и современное состояние.....	280
<i>Вензель В.В.</i> Состояние страхового рынка в условиях экономической нестабильности.....	285
<i>Вензель В.В.</i> Страхование киберрисков: актуальные тренды и проблемы.....	288
<i>Воробьев И.В.</i> Развитие финансовых рынков в сфере криптовалюты в Российской Федерации.....	291
<i>Гайнов А.Е., Кузнецова С.В.</i> Глобальные финансовые рынки: тенденции и риски в условиях неопределенности.....	294
<i>Галкин И.Н.</i> Управление финансовыми активами с использованием прогнозных моделей искусственного интеллекта.....	297

<i>Джунусова Д.С.</i> Драгоценные металлы – инструмент инвестирования на финансовом рынке.....	300
<i>Джунусова Д.С.</i> Развитие кредитного рынка России: актуальные проблемы и методы решений.....	304
<i>Иванов Е.А., Кузнецова С.В.</i> Финансовая грамотность как фактор устойчивого развития финансовых рынков.....	307
<i>Илиндеева М.В.</i> Встроенное страхование: новый взгляд на защиту потребителей.....	310
<i>Илиндеева М.В.</i> Персонализированное страхование: полис будущего в основе современных технологий.....	313
<i>Мищенко Е.М., Расторгуева Л.В.</i> Платформенная экономика в Республике Беларусь.....	316
<i>Мурлаева А.В., Слученкова В.А.</i> Влияние международных финансовых терминов на развитие финансовых рынков в России.....	321
<i>Шестакова М.В.</i> Социальная ответственность и этика на кредитном рынке.....	324

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНОВ

Авдеева Светлана Анатольевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЙСКУЮ АРКТИКУ

***Аннотация:** российская Арктика – крупнейшая особая экономическая зона страны, где бизнесу предоставляется большой набор налоговых и административных преференций для реализации инвестиционных проектов. В статье рассмотрены региональные особенности Арктической зоны и представлена характеристика наиболее значимых инвестиционных проектов.*

***Ключевые слова:** Арктика, инвестиционные проекты, инвестиционный климат, инвестор.*

Арктическая зона Российской Федерации (АЗРФ) представляет собой стратегически важный регион, обладающий значительным ресурсным потенциалом, включая запасы углеводородов, минерального сырья, а также уникальными транзитными возможностями в рамках Северного морского пути (СМП) [1]. Освоение арктических территорий является одним из ключевых приоритетов социально-экономического развития России, направленным на укрепление национальной безопасности, обеспечение экономического роста и повышение уровня жизни населения.

Площадь континентальной территории Арктической зоны Российской Федерации (АЗРФ) составляет 4,8 млн кв. км или 28% территории страны.

Она объединяет девять субъектов Российской Федерации: Мурманскую область, Ненецкий, Ямало-Ненецкий и Чукотский автономные округа, а также отдельные муниципальные образования Архангельской области, республик Карелии, Коми, Якутии и Красноярского края.

В АЗРФ сосредоточены свыше 20% отечественных запасов нефти и более 70% газа – это самый высокий показатель по сравнению с другими странами арктического пояса – США, Канадой, Норвегией и Данией.

В арктической зоне сосредоточены запасы почти всех видов металлов: железной руды (2,9% от общероссийских), меди (39,2%), никеля (74,3%), марганцевых руд (11,4%), платиноидов (97%), около 65% отечественных редкоземельных металлов, в том числе более 99% стронция и свыше 90% скандия. Сырьевой сектор является основой экономики российской Арктики.

Для ускорения развития Арктической зоны необходимы государственные и частные инвестиции. Министерство Российской Федерации по развитию Дальнего Востока и Арктики разработало систему поддержки инвесторов и меры для создания дополнительных рабочих мест на производстве и добыче полезных ископаемых. Для этих целей в АЗРФ к 2030 году будет инвестировано порядка 3 трлн рублей [2].

Инвестиционные проекты в АЗРФ имеют ряд особенностей, обусловленных спецификой региона.

1. Природно-климатические условия. Экстремальный климат, включающий низкие температуры, вечную мерзлоту, сильные ветра и полярную

ночь, накладывает серьезные ограничения на строительство и эксплуатацию объектов инфраструктуры. В таких условиях требуется использование специализированной техники и материалов, что значительно увеличивает стоимость и сроки реализации проектов. Кроме того, сильные морозы и ветра оказывают влияние на безопасность работников и могут привести к задержкам в сроках выполнения работ.

2. Инфраструктурные ограничения. В Арктической зоне наблюдается недостаточно развитая транспортная, энергетическая и социальная инфраструктура. Это ограничивает возможности для освоения новых территорий, а также требует значительных инвестиций в создание или модернизацию существующих объектов. Проблемы с транспортной доступностью, нехватка энергообеспечения и отсутствие социальных объектов, таких как школы и медицинские учреждения, создают дополнительные трудности для инвесторов и увеличивают издержки на поддержание функционирования проектов в удаленных районах.

3. Логистические сложности. Удаленность и труднодоступность арктических территорий представляют собой серьезную проблему для организации эффективной логистики. Например, ограниченная пропускная способность Северного морского пути (СМП) и зависимость от сезонных перевозок существенно сказываются на сроках и стоимости транспортировки грузов. Кроме того, навигация по СМП подвержена влиянию погодных условий, что может привести к непредсказуемым задержкам и повышению транспортных расходов.

4. Экологические риски. Арктика – это один из самых уязвимых и хрупких экосистемных регионов на Земле. Даже небольшие изменения в природной среде могут привести к необратимым последствиям. Высокая чувствительность экосистемы к антропогенному воздействию делает необходимым особое внимание к вопросам экологической безопасности. Каждый инвестиционный проект в этом регионе должен предусматривать меры по предотвращению загрязнения окружающей среды, минимизации воздействия на флору и фауну, а также соответствовать строгим экологическим стандартам.

5. Геополитические риски. В Арктике традиционно остро стоят вопросы территориальных споров и конкуренции за ресурсы. Активизация деятельности иностранных государств и компании в этом регионе, а также нестабильность международной политической ситуации могут создавать дополнительные риски для инвесторов. В частности, санкции и ограничительные меры могут повлиять на финансовые и юридические условия реализации проектов, увеличив риски экономической неустойчивости.

6. Социально-культурные факторы. Важно учитывать интересы и традиции коренных малочисленных народов Севера, которые проживают на территории Арктики. Сохранение их культурного наследия, а также обеспечение социальной защиты и создание комфортных условий для жизни являются важными условиями для устойчивого развития региона. Процесс разработки и реализации инвестиционных проектов должен включать обязательное соблюдение прав местных сообществ, предоставление им возможностей для участия в экономической жизни региона, а также минимизацию социального напряжения и конфликтов. В настоящее время в Арктической зоне реализуются ряд инвестиционных проектов как экономических, так и социальных. Среди наиболее значимых проектов можно выделить: «Восток Ойл», Арктик СПГ 2, Ямал СПГ, Северный морской путь (СМП).

В 2020 году «Роснефть» приступила к реализации крупнейшего в современной мировой нефтегазовой отрасли проекта по добыче углеводородов – «Восток Ойл». Ресурсная база проекта на севере Красноярского края составляет свыше 6 млрд тонн премиальной малосернистой нефти. Проект «Восток Ойл» включает в себя месторождения Ванкорского кластера, Пайяхской группы, Западно-Иркинский участок и Восточно-Таймырской группы. Общий объём инвестиций в проект до 2030 года оценивается в 10 трлн рублей [4].

Арктик СПГ 2 – проект компании «Новатэк» с привлечением иностранных акционеров из Франции, Японии и Китая по добыче природного газа и по производству сжиженного природного газа на Гыданском полуострове, оцениваемый в 21 млн долларов. В энергетическом проекте «Арктик СПГ 2» предусмотрена постройка трех технологических линий по производству СПГ. Первая линия была запущена в 2023 году, остальные отложены из-за санкций [3].

Параллельно с этим разворачивается проект «Ямал СПГ», который также был реализован «Новатэком» и стал важной вехой для российской энергетики. Этот проект включает разработку и переработку природного газа, а также строительство завода по сжижению газа в районе Сабетта на Ямале. «Ямал СПГ» имеет проектную мощность 16,5 млн тонн СПГ в год, и уже с момента его запуска в 2017 году Россия заняла одно из лидирующих мест среди мировых поставщиков сжиженного природного газа. Примечательно, что для транспортировки газа через арктическую акваторию используются ледоколы, которые обеспечивают круглогодичную навигацию. Это позволяет эффективно использовать Северный морской путь (СМП) для доставки СПГ в Азию и другие регионы, создавая дополнительную синергию между проектами, таким образом сокращая время транспортировки и повышая её эффективность.

Здесь как раз и возникает важность Северного морского пути (СМП).

В последние годы этот маршрут становится не только важнейшим транспортным коридором для углеводородов, но и элементом общей логистической стратегии России. С каждым годом показатель грузооборот растёт, особенно с учетом расширения проектов, таких как «Ямал СПГ» и «Восток Ойл». Транспортировка товаров по этому маршруту позволяет сократить время доставки между Европой и Азией на 30–40%, что имеет ключевое значение для эффективной логистики, особенно при увеличении объемов добычи в Арктике. В ответ на растущий объем перевозок Россия активно развивает инфраструктуру СМП, включая строительство новых ледоколов и модернизацию портовых объектов. Это поможет поддерживать высокую проходимость маршрута и улучшать условия для дальнейшего освоения и эксплуатации Арктики.

Кроме того, ключевую роль в разработке Арктики играют проекты в Сибирском регионе, такие как проекты Корпорации развития Енисейская Сибирь. Данная корпорация занимается комплексным развитием региона, включающим инвестиции в инфраструктуру, экологические проекты, а также проекты в области энергетики, что способствует устойчивому развитию и улучшению жизненных условий населения региона. Ведущие компании, такие как Норильский никель, активно участвуют в этих проектах, что способствует экономическому развитию и укреплению позиций России на международной арене [2].

Арктическая зона Российской Федерации играет ключевую роль в обеспечении энергетической, экономической и геополитической стабильности страны. Обладая уникальными природными ресурсами АЗРФ становится стратегически важным регионом для долгосрочного развития. Несмотря на значительный потенциал, освоение Арктики сопровождается рядом сложностей, включая суровые климатические условия, недостаточно развитую инфраструктуру, логистические барьеры, экологические и геополитические риски. Для успешной реализации инвестиционных проектов в регионе необходимо комплексное решение этих проблем, включающее модернизацию инфраструктуры, внедрение передовых технологий и усиление экологического контроля.

Развитие Арктики требует сбалансированного подхода, сочетающего экономическую выгоду, социальную ответственность и экологическую безопасность. При условии комплексной государственной поддержки и привлечения частных инвестиций АЗРФ может стать мощным драйвером роста для всей страны, обеспечивая её устойчивое развитие на долгие годы вперед.

Список литературы

1. Акимов И.И. Время возможностей. Что Ждет Арктику / И.И. Акимов // Газета.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.gazeta.ru/social/2023/12/18/18025123.shtml> (дата обращения: 27.02.2025).
2. Корпорации развития Енисейской Сибири [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ensib.ru/> (дата обращения 25.02.2025).
3. Официальный сайт ПАО «Новатэк» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.novatek.ru/> (дата обращения 26.02.2025).
4. Официальный сайт ПАО «НК «Роснефть» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rosneft.ru/> (дата обращения 26.02.2025).

Береговых Анна Сергеевна

студентка

Научный руководитель

Костюк Владимир Владимирович

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ИННОВАЦИИ: КАК НОВЫЕ ИДЕИ МЕНЯЮТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЛАНДШАФТ

Аннотация: в статье рассматривается влияние региональных инноваций на социально-экономический ландшафт, подчеркивая их роль как ключевого фактора развития. Анализируются различные аспекты внедрения новых идей и технологий в регионах, включая экономические и социальные изменения, которые они вызывают.

Ключевые слова: региональные инновации, развитие регионов, социально-экономическое развитие.

В современном мире, где изменения происходят с небывалой скоростью, инновации становятся ключевым фактором социально-экономического развития регионов. Они не только способствуют повышению

конкурентоспособности, но и трансформируют существующие структуры, создавая новые возможности для бизнеса и улучшая качество жизни населения. В этой статье мы рассмотрим, как региональные инновации влияют на социально-экономический ландшафт и какие примеры успешных инициатив можно выделить.

Региональные инновации представляют собой новые идеи, технологии или методы, которые осуществляются на уровне конкретного региона и способствуют его развитию. Это могут быть как технологические новшества, так и социальные инициативы, направленные на улучшение жизни местного населения. Инновации могут возникать в различных сферах: от сельского хозяйства и промышленности до образования и здравоохранения.

Региональные инновации способствуют созданию новых рабочих мест, увеличению производительности и росту доходов населения. За последние 5 лет количество рабочих мест то увеличивалось, то стремительно уменьшалось. Так в 2020 году количество рабочих мест составило 75880, в 2021 – 75466, в 2022 году произошел скачок роста рабочих мест, что составило 75969, в 2023 – 75632, а в 2024 – 76037.

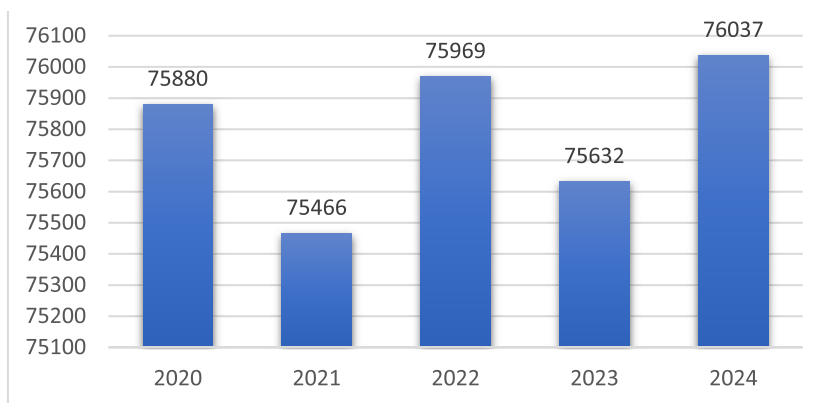


Рис. 1. Количество рабочих мест в России

Кроме того, инновации в сфере информационных технологий позволяют малым и средним предприятиям выходить на новые рынки, улучшая доступ к информации и ресурсам. Это создает более конкурентоспособную среду и способствует экономическому росту.

Инновации не ограничиваются только экономическими показателями; они также играют важную роль в социальных преобразованиях. Например, программы по внедрению цифровых технологий в образовании позволяют улучшить качество обучения и сделать его более доступным для всех слоев населения. Это, в свою очередь, способствует повышению уровня образования и квалификации рабочей силы, что является важным фактором для устойчивого развития региона.

Кроме того, социальные инновации, такие как создание кооперативов или общественных организаций, способствуют укреплению социальной сплоченности и повышению уровня жизни. Эти инициативы помогают решить проблемы безработицы, бедности и социальной изоляции.

Многие регионы России уже реализуют успешные примеры инновационных проектов. В Красноярском крае, одном из крупнейших регионов России, инновационная деятельность развивается на фоне богатой промышленной базы и активного научного потенциала. Здесь уже реализуются проекты, направленные на цифровизацию производства, оптимизацию энергетических расходов и снижение экологической нагрузки на окружающую среду. Например, местные предприятия металлургической и машиностроительной отраслей активно внедряют системы автоматизированного управления производственными процессами, что позволяет не только повысить эффективность производства, но и сократить выбросы вредных веществ. Совместные инициативы ведущих вузов, таких как Сибирский федеральный университет и Красноярский государственный технический университет, с промышленными предприятиями способствуют разработке инновационных решений в области энергоэффективности и цифровизации производств.

Кроме того, в крае реализуются проекты, связанные с умным управлением городской инфраструктурой. В городе Красноярске, например, запущена пилотная программа по внедрению интеллектуальных систем управления уличным освещением и транспортной логистикой, что помогает оптимизировать работу общественного транспорта и снизить затраты на энергоресурсы. Такие проекты поддерживаются региональными программами по развитию цифровой экономики, что позволяет привлекать инвестиции и создавать условия для дальнейшего технологического прогресса.

Еще одним конкретным примером является участие крупных компаний, действующих в регионе, таких как «Норильский никель», в программах цифровизации и оптимизации производственных процессов. Эти предприятия внедряют передовые IT-решения для мониторинга и управления производственными линиями, что позволяет значительно сократить издержки и повысить экологическую безопасность производств. В рамках создания инновационного кластера региональные научно-образовательные учреждения и бизнес-сектор объединяются для разработки комплексных решений в области автоматизации и экологического мониторинга, что становится важным инструментом устойчивого развития края.

Дальнейшее развитие региональных инноваций зависит от интеграции передовых технологий, развития инфраструктуры и активного участия всех стейкхолдеров. Прогнозируется, что регионы, способные адаптироваться к новым условиям, будут демонстрировать более высокие темпы экономического роста, а успешные инновационные проекты станут примером для тиражирования в других территориях. Опыт ведущих мировых стран показывает, что сочетание стратегического управления, инвестиций в образование и развитие инновационных инфраструктур является ключевым фактором устойчивого развития регионов.

Региональные инновации играют ключевую роль в трансформации социально-экономического ландшафта. Они способствуют созданию новых рабочих мест, повышению качества жизни и укреплению социальной сплоченности. Однако для успешного внедрения инноваций необходимо преодолевать различные препятствия и создавать поддерживающую экосистему. Важно помнить, что каждое новое начинание может стать основой для будущих успехов и изменений к лучшему. Инновации – это не

просто тренд, а необходимость для устойчивого развития каждого региона в условиях глобальных вызовов современности.

Список литературы

1. Багиев И.Ш. Региональные инновационные системы: подходы к их оценке и анализу / И.Ш. Багиев // Журнал инновационных технологий. – 2020. – Т. 12. №1. – С. 45–58.
2. Ильина Л.А. Инновации как драйвер развития регионов / Л.А. Ильина // Глобальные проблемы и международные отношения. – 2021. – Т. 83. №2. – С. 34–42.
3. Кузнецов В.И. Роль социальных инноваций в улучшении качества жизни на уровне регионов / В.И. Кузнецов, Н.Б. Егоров // Социальные исследования. – 2022. – Т. 18. №4. – С. 89–97.
4. Сидорова Т.П. Инновационные стратегии и развитие регионов: теории и практики / Т.П. Сидорова // Новые горизонты экономики. – 2022. – Т. 25. №5. – С. 55–70.
5. Смирнова Н.Г. Технологические инновации и их влияние на экономическую стабильность регионов / Н.Г. Смирнова // Вестник экономической науки. – 2020. – Т. 10. №6. – С. 204–218.
6. Федорова Е.С. Глобальные тренды в региональных инновациях / Е.С. Федорова // Вестник инновационной экономики. – 2023. – Т. 14. №2. – С. 100–115.
7. Шевченко Р.П. Социальные инновации как фактор устойчивого развития / Р.П. Шевченко // Экономика и общество. – 2021. – Т. 34. №1. – С. 123–136.

Галушко Ирина Геннадьевна

старший преподаватель

Кардунян А. Е

студентка

Николайчук Анна Вячеславовна

преподаватель

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный университет»
г. Краснодар, Краснодарский край

ИГРЫ, ПОСВЯЩЕННЫЕ ЭКОЛОГИЧЕСКИМ ВОПРОСАМ

Аннотация: в статье описываются разнообразные игры, посвящённые экологическим вопросам. Авторы полагают, что благодаря им улучшаются восприятие экологических загрязнений мира.

Ключевые слова: игры, окружающая среда, природа, экологические проблемы, сортирование мусора, ненужные вещи, интерактивное обучение.

Игры способны существенно улучшить восприятие экологических загрязнений мира и сделать процесс знакомства и обучения с ними более увлекательным и эффективным. Они предоставляют возможности для интерактивного обучения, где студенты могут активно участвовать в учебном процессе.

Например, игра «Вторая жизнь ненужных вещей». Детям предлагают изготовить из данных ненужных вещей полезную вещь и рассказать о применении и пользе этого предмета. Для детей возраста 4–6 лет в изготовлении могут помочь студенты, а также рассказать о вреде выброса бытового мусора в окружающую среду. Данная игра показывает, что не весь мусор нужно выкидывать. Есть мусор, который может пойти на вторсырьё.

Также с детьми можно сыграть в игру «Рисунки». Детей разбить на группы. Листы (ватманы), на которых они будут рисовать разделить на 2

части. На одной части попросить детей нарисовать природную среду без мусора, на второй части попросить детей нарисовать загрязнённую среду мусором. Когда все закончат, попросить рассказать группы: какую среду они выбрали, какое загрязнение они изобразили, какие последствия/ухудшения они отразили на бумаге, что следует предпринять, чтобы избежать таких последствий. Данная игра позволит детям узнать о вреде мусора в природе, а также наглядно увидеть – какая природа может быть, если она незагрязнённая.

Игра «Выбор катастрофы». Детей разделить на несколько групп. Командам выбрать капитана. Затем капитаны должны будут вытянуть карточки с написанной катастрофой. К карточке капитаны также получают брошюру с вспомогательной информацией. Проанализировав, команды должны будут сделать вывод, что стало причиной возникновения данной катастрофы. После обсуждения капитаны групп выходят и по очереди рассказывают ответ своей команды: какая экологическая проблема, какая причина у этой проблемы, последствия данной проблемы. Данная игра информирует детей о ранее неизвестным им экологическим катастрофам.

Следующая игра «Ликвидация катастрофы» может быть, как и продолжением предыдущей, так и отдельной игрой. Заранее разделить детей на группы. Рассказать про катастрофы, спросить у детей причины этих катастроф. Попросить от каждой команды одного человека выйти и вытянуть листок с одной катастрофой. Когда все катастрофы вытянуты, дать группам некоторое время на обсуждение ликвидации данных катастроф. После обсуждения один человек из каждой команды выходит и рассказывает ликвидацию данной катастрофы. Данная игра помогает детям развивать мышление, в области экологических катастроф.

Игра «Мусорная корзина». Заранее нарисовать плакат с изображением мусорного ведра, на котором наклеены стикеры с названием отходов. Спросить у детей, что можно сделать с этим мусором (например, газеты и стеклянные бутылки сдать, из пластиковых бутылок и картонных коробок из-под молока сделать кормушки и т. д.). Данная игра показывает детям, что каким-то вещам можно дать вторую жизнь, другие вещи правильно утилизировать, а просроченные или уже использованные продукты питания (чёрствый хлеб, хрящи и кости курицы) можно использовать как корм для животных на улице (птицы, бездомные собаки).

Следующая игра «Сортирование». Дети выстраиваются в колонну, по сигналу первый игрок надевает перчатки и подходит к боксу с различными видами мусора (пластик, металл, бумажные отходы, батарейки, лампочки и т. п.) и, не глядя, берёт какой-то предмет. Затем ребёнок относит это к одной из сортировочной корзины. Команд может быть две и более. Какая команда быстрее рассортирует весь мусор из бокса, выиграла. Данная игра приучает детей правильно сортировать мусор и не выкидывать опасные предметы (батарейки и т. п.), которые могут отравить окружающую среду в общую мусорную корзину.

Игра «Мусорный светофор». У каждого ребёнка карточки зелёного и красного цветов. Если ребёнок согласен с утверждением – поднимает зелёную карточку, если нет – красную. Данная игра показывает знания об экологических проблемах мира у детей.

Также есть множество настольных игра. Например, игра «Экология и мы», в которой нужно сортировать нарисованные предметы в мусорные контейнеры по видам. Игра тренирует логическое мышление и способность думать, а также познавательные способности и концентрацию внимания.

Настольная игра «Экологический патруль» поможет узнать ребёнку – почему надо выключать свет, закрывать воду и сортировать мусор. Также юному экологу предстоит исправить ситуации на поле – очистить огород и лес и ответить на вопросы викторины. С помощью этой игры ребёнок будет развивать: внимание, логику, память, внимание, логическое и образное мышление, мелкую моторику, фантазию, умение планировать наперёд и многое другое.

Настольная игра Факт или Фейк «Что угрожает нашей природе» поможет расширить знания об экологических проблемах в мире. Данная игра развивает внимательность, расширяет кругозор и эрудицию.

Также есть множество компьютерных игр. Например, игра «Raft». Это компьютерная игра в жанре симулятор выживания. Игра доступна как в однопользовательском, так и в многопользовательском режиме. Локации представляют собой открытый мир. Действие игры разворачивается на плавающем плоту, вначале состоящем из четырёх фундаментальных платформ. В инвентаре игрока есть только крюк, который можно нацелить и бросить в океан, чтобы собирать разные предметы, такие как доски, пластик, листья, бочки т. д. Беречь природу – основная тема в Raft. Благодаря этой игре дети заботятся о природе, например, вылавливают мусор из океана и дают ему вторую жизнь.

Также компьютерная игра «Есо». Это игра – симулятор. Игрокам предстоит работать сообща, чтобы создать цивилизацию. В игре ценится бережное использование ресурсов. Задача игроков – исследовать и повышать уровень доступных им технологий, чтобы уничтожить надвигающийся астероид до его падения. Не нанося слишком большого вреда игровому миру эксплуатацией ресурсов или загрязнением окружающей среды. В Есо нет сражений между игроками или монстрами, и персонаж игрока не может умереть. Игра подталкивает игроков к воссозданию устойчивого образа жизни. Она учит рациональному использованию природных ресурсов и сохранению экологии. Также Есо побуждает вести устойчивый образ жизни, показывает основы экономической теории.

Компьютерная игра «Flotsam». Действие происходит в затопленном мире, полным морских животных и отходов. Чтобы выжить, игроку предстоит руководить группой уцелевших. Они должны вылавливать из океана строительный мусор, строить из него жилище и различные механизмы по извлечению пресной воды, заботиться о наличии припасов. Игра Flotsam учит ориентироваться и выживать в мире воды, разбросанных островов и затопленных развалин. Также игра требует думать наперёд, анализировать ситуацию и работать эффективно.

Благодаря таким и подобным играм дети узнают об экологических проблемах, их причинах возникновения, последствий и решений устранения. Играя, дети учатся, не осознавая этого. Существует множество форматов игр – от настольных и карточных игр до компьютерных и мобильных приложений. Это даёт возможность выбрать наиболее интересный и подходящий способ для того, чтобы узнать много нового.

Список литературы

1. Квитко О.В. Час общения: «Проблемы экологического загрязнения нашей планеты» / О.В. Квитко [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gpx2T> (дата обращения: 03.03.2025).
2. Галактионова Л.В. Дополнительная общеобразовательная общеразвивающая программа «Мир географии», 2022–2023 учебный год / Л.В. Галактионова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GpxEN> (дата обращения: 03.03.2025).

3. Виноградова В.А. Интерактивное занятие «Глобальные экологические проблемы» (6–7 класс) / В.А. Виноградова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GpxNY> (дата обращения: 03.03.2025).

4. Василишин Н. Методика подготовки и проведения экологических игр в детском саду / Н. Василишин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GpxPt> (дата обращения: 03.03.2025).

5. Новикова Е.М. Экологическая игра для школьников 6-8 класса / Е.М. Новикова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GpxT2> (дата обращения: 03.03.2025).

6. Безшкурная А.А. Экологическая игра «Очистим планету от мусора» / А.А. Безшкурная [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GpxYU> (дата обращения: 03.03.2025).

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ СТУДЕНЧЕСКОЙ МОЛОДЕЖИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: тема финансовой грамотности становится все более актуальной в современном мире, особенно среди студенческой молодежи. Вступая во взрослую жизнь, студенты сталкиваются с множеством финансовых вопросов, которые могут оказать значительное влияние на их будущее, потому что многие не обладают необходимыми знаниями и навыками для эффективного управления финансами. В статье рассматриваются основные проблемы финансовой грамотности студентов, возможные пути их решения.

Ключевые слова: финансовая грамотность, студенческая молодежь, финансовые навыки, финансовое поведение, молодежный банкинг.

По данным совместного опроса СК «Росгосстрах» и банка «Открытие» более 60% молодых людей в России начинают зарабатывать деньги в возрасте 18–23 лет, а к 23–25 годам становятся финансово независимыми. Однако вместе с тем молодые люди не умеют распределять свой бюджет, поскольку, имея свой доход регулярно обращаются за денежной помощью к родственникам или берут кредиты (первый кредит молодые люди оформляют в возрасте до 23 лет) [1]. Поэтому обучать финансовой грамотности следует системно, сначала на базе школьного, а затем вузовского образования, чтобы по окончании учебного заведения, молодые люди могли принимать грамотные финансовые решения и обладали финансовой устойчивостью.

Кредиты и займы являются важной частью финансовой жизни современного человека, а тема «кредитные карты и студенческая молодежь» особенно актуальна. Данное направление поддерживается Центральным банком Российской Федерации, который отметил, что за первую половину 2024 года доля выдачи кредитных карт гражданам до 20 лет составила 11% от общего объема – это является хорошей возможностью получения финансового опыта и открытия кредитной истории для юных граждан. При этом банк ВТБ сообщил, что в последнее время просрочка поколения зумеров в портфеле проблемных долгов выросла более чем вдвое –

с 3% до 7%. Это ожидаемый эффект, недостаток финансовой грамотности и жизненного опыта закономерно привел юных граждан к просрочкам обслуживания обязательств. В итоге значительная часть молодых заемщиков испортила свою кредитную историю, что закрыло им доступ к ипотеке и прочим ссудам на долгие годы [2].

Отдельное внимание следует обратить на популярность POS-кредитов: каждый третий молодой человек в возрасте до 30 лет имеет целевой товарный кредит. POS-кредитование – это процесс, при котором покупатели могут оформить кредит на покупку товаров или услуг непосредственно в магазине или точке продажи. Этот вид кредитования позволяет приобретать товары с отсрочкой платежа, постепенно погашая задолженность в установленные сроки [3]. POS-система предлагает множество условий и опций, включая различные процентные ставки, сроки и рассрочку, что делает ее особенно привлекательной для молодых людей, которые заинтересованы в немедленном доступе к продукту, а также в том, что покупка может быть оплачена не сразу, а в течение нескольких месяцев. Однако POS-кредиты обычно имеют более высокую процентную ставку (особенно, если покупатель выбирает долгосрочный платеж), чем другие формы кредита, например, потребительские кредиты или кредитные карты. Важно внимательно читать условия договора, чтобы избежать непредвиденных финансовых трат, а молодые заемщики обычно этого не делают.

В качестве возможных решений проблемы низкой финансовой грамотности студенческой молодежи можно предложить несколько практических шагов как для вузов, так и банков. Во-первых, введение курсов финансовой грамотности. Университеты могут включить курсы финансовой грамотности в свои учебные планы (например, курсы по бюджетированию и инвестициям). Это поможет студентам развить навыки управления личными финансами еще до окончания обучения. Во-вторых, создание программ поддержки и консультаций. Важно создавать программы поддержки для студентов, где они могут получить консультации по вопросам личных финансов. Такие начинания могут быть реализованы через центры карьерного роста или специальные инициативы по повышению финансовой грамотности. Во-третьих, использование технологий. Мобильные приложения для управления бюджетом и личными финансами могут помочь студентам отслеживать свои расходы и планировать бюджет. Например, продвинутый инструмент для управления личными финансами – приложение «Дзен-мани: учет расходов». Приложение позволяет настраивать автоплатежи, сканировать QR-коды на чеках, просматривать подробную статистику движения средств и устанавливать лимиты на конкретные категории трат. В-четвертых, повышение осведомленности через кампании. Университеты могут проводить кампании по повышению осведомленности о важности финансовой грамотности, используя социальные медиа и другие каналы связи популярные среди студентов.

В качестве основных ключевых шагов для банков следует отметить такое зарождающееся движение как молодежный банкинг. Это направление финансовых услуг, разработанное специально для удовлетворения потребностей молодого поколения (в возрасте до 30 лет). Основные цели молодежного банкинга включают в себя привлечение молодых клиентов, обучение их финансовой грамотности и формированию долгосрочных отношений с банком. Работа с молодежной аудиторией позволяет:

– обеспечить преемственность в финансовых услугах между поколениями. Здесь можно выделить два этапа преемственности: на первом

этапе молодой человек (до 18 лет) приходит в банк с родителями, а на втором – он сам становится полноценным клиентом банка и впоследствии выполняет функции родителя из первого этапа;

- формировать дополнительный источник дохода через цифровые и специализированные продукты;

- решать социальные задачи, такие как повышение финансовой грамотности и вовлечение в цифровые сервисы;

- повысить комфортность и безопасность платежей для юных членов общества.

Важно понимать, что молодежь является потенциальной целевой аудиторией банков, поэтому особое внимание следует уделять продуктам, связанным с образованием (студенческие кредиты, сберегательные программы), а также вопросам будущему переходу к полностью безналичному обществу. Компонент финансовой грамотности в молодежном банкинге чрезвычайно важен, поскольку молодые люди становятся клиентами банков имея минимальные финансовые знания. Здесь также существует несколько развивающихся областей: виртуальные помощники и чат-боты, которые обучают молодежь основам финансовой грамотности; интерактивные игры и викторины, основанные на искусственном интеллекте, развивающие навыки управления финансами.

Работа с молодой аудиторией предоставляет банкам уникальные возможности, включая развитие долгосрочных отношений, вовлечение в цифровую экономику и увеличение доли финансового рынка. Однако при работе с данной категорией заемщиков возникают особые риски: юридические (при работе с несовершеннолетними); репутационные (при работе с молодежной аудиторией вероятность имиджевых рисков возрастает многократно); информационная безопасность (следует читать особую уязвимость молодых людей к финансовым манипуляциям, в частности, возможность их использования в качестве дропов (дроппер (дроп) – это человек, чья банковская карта используется для транзита или обналичивания нелегально полученных денег).

Таким образом, молодежный банкинг – это стратегическое направление, способное сформировать новое поколение финансово грамотных и лояльных клиентов. Успешная реализация таких программ требует высоких компетенций, внимания к актуальным потребностям молодежи, инновационного подхода и готовности адаптироваться к быстро меняющейся финансовой среде [4].

Проблемы финансовой грамотности молодежи являются серьезным барьером на пути к финансовой независимости и успешной взрослой жизни. В связи с этим очевидна необходимость внедрения как образовательных, так и банковских инициатив по повышению осведомленности о пользовании финансами. Обеспечение студентов необходимыми знаниями и навыками поможет избежать распространенных ошибок и построить устойчивое будущее.

Список литературы

1. Репрезентативный опрос «Росгосстрах» и Банк «Открытие»: россияне достигают финансовой независимости к 23–25 годам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GnYqG> (дата обращения: 25.02.2025).

2. Каледина А. Как банки лишают молодежь кредитного будущего / А. Каледина [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GnYsR> (дата обращения: 25.02.2025).

3. Почта Банк. Молодые люди предпочитают товарные POS-кредиты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.pochtabank.ru/news/709255> (дата обращения: 25.02.2025).

4. Достов В. Молодежь, банкинг и ИИ / В. Достов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bosfera.ru/bo/molodezh-banking-i-ii> (дата обращения: 25.02.2025).

Джунусова Дарья Сергеевна
преподаватель

Макарюк Дарья Вячеславовна
студентка

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ОЦЕНКА ОПЛАТЫ ТРУДА НАСЕЛЕНИЯ В СФЕРАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ

***Аннотация:** в статье проведен детальный анализ уровня развития отдельных экономических секторов в конкретном регионе, представлен обзор статистических данных о размерах оплаты труда и осуществлен фокус на динамике предложений работы. Исследование включает в себя результаты анонимного опроса, охватывающего работников различных профессиональных областей, что способствует более точному отображению сложившейся картины на рынке труда.*

***Ключевые слова:** оплата труда, минимальный размер оплаты труда, коэффициент, зоны крайнего севера, отрасли.*

Красноярский край относится к наиболее значимым и обширным субъектам Российской Федерации, выделяясь многообразием экономических отраслей и изобилием природных богатств.

Регион включает в себя 44 административных единицы и занимает одно из ведущих мест по размерам среди всех субъектов России, уступая в этом аспекте только Республике Саха (Якутия). К 2025 году данный край достигает 12-го места по уровню наличия высокооплачиваемых специалистов среди всех федеральных территорий страны.

Важно отметить, что северные территории играют важную роль в промышленном и экономическом развитии как самого края, так и Российской Федерации в целом, при этом доходы работников в этих локациях значительно превышают средние показатели по другим регионам [1].

По итогам предыдущего года, на 27.12.2024 года в Красноярском крае наблюдался средний уровень заработной платы в размере 65 990 рублей.

В таблице 1 приведена статистика по уровню оплаты труда на микро-фирмах региона.

Таблица 1
Средняя величина оплаты труда в микроорганизациях региона
на начало 2025 года

№ п/п	Штатная численность сотрудников компании	Средний размер оплаты труда
1	количеством сотрудников до 15 человек	от 43 040 рублей
2	небольшие компании с количеством работников, не превышающим 100 человек	от 64 560 рублей
3	в компаниях среднего размера, где трудоустроено от 100 сотрудников	от 78 900 рублей
4	на крупных предприятиях, где численность персонала превышает 250 человек	от 100 420 рублей
5	в бюджетной сфере	от 57 380 рублей

Важно подчеркнуть, что с 01.01.2025 году величина минимального заработка (МРОТ) в пределах Красноярского края увеличилась на 3 198 рублей и составила 22 440 рублей. МРОТ варьируется в зависимости от конкретной местности и применяемого к ней районного коэффициента.

1. В городе Норильск и на территориях, расположенных за пределами Полярного круга, минимальная зарплата составляет 40 392 рубля, принимаемая во внимание региональный коэффициент на уровне 1,8.

2. В Таймырском национальном округе, северных регионах Эвенкийского национального округа и Туруханском районе (выше по течению рек Нижняя Тунгуска и Турухан), а также в населённых пунктах Игарка, Юхта, Ногинск минимальный размер оплаты труда составляет 35 904 рубля, что включает районный коэффициент 1,6.

3. В других районах региона стоимость составляет 29 172 руб., принимаемая во внимание местный коэффициент 1,3.

Переходя от общего уровня заработной платы населения края, необходимо обратить внимание на анализ прогресса в нескольких аспектах экономической ситуации субъекта. Нашему субъекту присущ высокий уровень прогресса. Рассмотрим несколько ведущих секторов и проанализируем динамику оплаты труда [2].

1. Промышленность. Ядро экономической системы. Ведущие отрасли промышленности охватывают эксплуатацию и обработку минеральных ресурсов, выплавку металлов, в частности алюминия, создание машиностроительной продукции и производство электричества. Предприятия по производству алюминия, например, РУСАЛ, ключевые для экономического благополучия территории. На северных территориях нашего региона происходит добыча нефти, газа, золота, принося существенный доход в государство.

2. Сельское хозяйство. При доминировании промышленного сектора в экономике, аграрный сектор продолжает оставаться значимым, прежде всего в аспектах разведения скота и выращивания зерновых культур.

3. В секторе услуг. Обучение, медицинское обслуживание и коммерция также динамично прогрессируют, обеспечивая широкий ассортимент услуг для населения.

На фоне вышеперечисленного, заработная плата региона также варьируется в зависимости от отраслевой принадлежности.

1. В сфере образования: медианный доход работников колеблется в промежутке от 40 до 50 тысяч рублей. (Медианная зарплата – это такая зарплата, когда половина людей зарабатывает меньше этой суммы, а другая половина – больше).

2. В медицинской сфере: медианный заработок составляет от 50 до 70 тысяч рублей.

3. В секторе торговли уровень оплаты труда варьируется между 25 и 55 тысяч рублей.

4. В сфере промышленности зарплата начинается от 50 тысяч рублей и выше.

Следовательно, в Красноярском крае максимальный размер доходов фиксируется в секторах здравоохранения и производственной отрасли, несколько уступает образование.

Для глубокого понимания отношений к заработной плате и предложениям работы, мы реализовали опрос уровня оплаты труда в некоторых организациях бюджетной сферы.

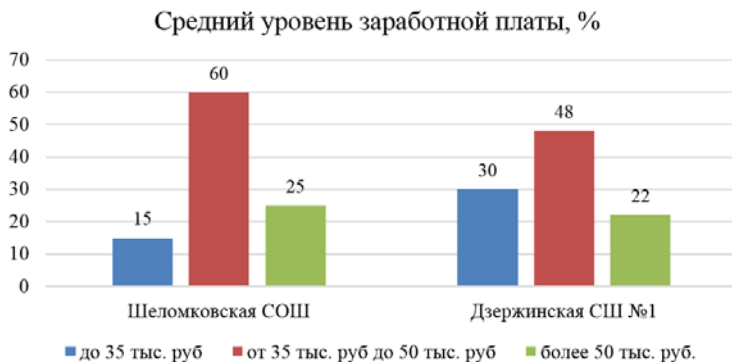


Рис. 1. Опрос учителей в МБОУ Шеломковской СШ и МБОУ Дзержинской СШ №1

Исходя из опроса можно увидеть, что и в одной, и другой школе в основном уровень зарплаты колеблется от 35 тыс. руб. до 50 тыс. руб., это 60% и 48% от общего числа опрошенных. Если обратить внимание на минимальный и максимальный размеры зарплаты, то можно наблюдать расхождение в образовательных организациях. В Шеломковской СОШ количество работников с оплатой труда до 35 тыс. руб. на 15%, меньше чем в Дзержинской СШ №1. А количество персонала с з/п более 50 тыс. руб. наблюдается в Шеломковской СШ.

Также был проведен опрос среди медицинских работников Центральной районной больницы Дзержинского района. Охват участников опроса небольшой, всего 56 человек из 124 возможных. Результаты представлены на рисунке 2.

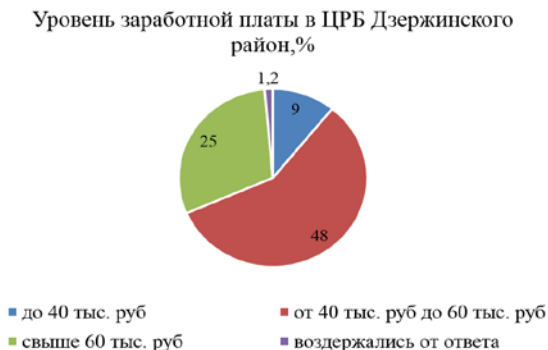


Рис. 2. Опрос уровня заработной платы в ЦРБ Дзержинского района

По данным опроса наибольшую долю составил показатель в диапазоне от 40 тыс. руб. до 60 тыс. руб. Но стоит отметить, что доля медицинских работников с уровнем зарплаты свыше 60 тыс. также имеет немалое значение, 25% от числа опрошенных (56 человек).

Несмотря на представленные значения заработной плата по некоторым направлениям бюджетной сферы, важно отметить повышенную потребность в кадрах следующих специализаций Красноярского края:

- специалисты в сфере машиностроения, электротехники и строительной отрасли;
- персонал здравоохранения (доктора, медицинские сестры, ассистенты);
- образовательный персонал (учебный и воспитательный состав);
- профессионалы в области коммерции и сервиса (торговые сотрудники, операторы кассовых аппаратов, сотрудники по работе с клиентами).

Учитывая быстрое экономическое развитие региона, ожидается увеличение потребности в квалифицированных технических специалистах и врачебном персонале. Стимулирование открытия новых производств, особенно в областях передовых технологий и защиты окружающей среды, предполагает создание дополнительных рабочих мест.

Исходя из данных аналитиков и моего опроса, можно утверждать, что промышленное производство и здравоохранение стоят во главе экономического роста Красноярского края, отражая это в повышенных уровнях оплаты труда. Наблюдаемый рыночный тренд подчеркивает активный поиск работодателями высококвалифицированных кадров в разнообразных сферах. Это предоставляет полезные указания для обучающихся и начинающих профессионалов относительно определения профессионального маршрута в данных секторах.

Список литературы

1. Машина А.Н. Анализ оплаты труда в России / А.Н. Машина, Д.А. Павлова // Учебное пособие экспериментального образования. – 2024. – №225–12. – С. 352–364.
2. Официальный сайт Красноярского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.krskstate.ru/?ysclid=m701y1tftj1166572959> (дата обращения: 07.02.2025).

Ермак Екатерина Сергеевна
студентка
ФГБОУ ВО «Уральский государственный
университет путей сообщения»
г. Екатеринбург, Свердловская область

РОЛЬ КРІ В ОПТИМИЗАЦИИ ЛОГИСТИЧЕСКИХ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ

***Аннотация:** в статье анализируется значение КРІ как инструмент для мониторинга производительности, выявления проблем, улучшения качества обслуживания и оптимизации затрат. Приведены примеры наиболее распространенных КРІ в логистике, такие как общее время доставки, уровень точности выполнения заказов и процент возвратов. Внедрение системы КРІ в логистические процессы – это не просто подход для оценки работы, но и стратегический инструмент для достижения бизнес-целей компании. Правильный выбор и применение КРІ позволяет компаниям не только оптимизировать текущие процессы, но и прогнозировать изменения на рынке, что дает возможность адаптироваться к новым условиям. Рассмотрены примеры успешного применения КРІ в различных логистических операциях. Работа будет полезна специалистам в области логистики, а также менеджерам, стремящимся оптимизировать свои бизнес-процессы и достичь поставленных целей.*

***Ключевые слова:** оптимизация процессов, улучшение качества обслуживания, стратегическое развитие, управление цепочками постав, анализ данных.*

В условиях современного бизнеса успешная логистика становится одним из ключевых факторов конкурентоспособности компании. Оптимизация логистических бизнес-процессов помогает снизить издержки, улучшить качество обслуживания клиентов и повысить эффективность работы. Одним из мощных инструментов для достижения этих целей является система ключевых показателей эффективности, известная как КРІ. Логистика охватывает весь процесс от получения сырья до доставки готовой продукции конечному потребителю. Эффективное управление логистикой является неотъемлемой частью стратегического планирования и операционной деятельности любой компании. Логистика является важнейшим компонентом бизнес-процессов, который напрямую влияет на успех компании. Невозможность эффективно управлять логистическими потоками может привести к потерям и снижению конкурентоспособности. Поэтому каждый бизнес должен уделять особое внимание логистическим вопросам и направлять ресурсы на их оптимизацию.

Оптимизация логистических процессов – это систематическое улучшение всех операций, связанных с перемещением товаров и управлением запасами. Она включает в себя анализ текущих методов, выявление узких мест и внедрение новых технологий и решений. Эффективного управления логистическими процессами можно достичь посредством внедрения ключевых показателей эффективности (КРІ). В данной статье мы обсудим, как КРІ могут способствовать оптимизации бизнес-процессов в логистике и как это поможет повысить качество обслуживания.

КРІ (Key Performance Indicators) – это количественные и качественные показатели, которые позволяют оценивать эффективность работы бизнес-

процессов. В логистике КРІ помогают отслеживать работу компании, выявлять слабые места и принимать обоснованные решения для их улучшения. Установка и отслеживание ключевых показателей эффективности (КРІ) в логистике позволяет компаниям повышать свою продуктивность и улучшать сервис (рисунок 1).

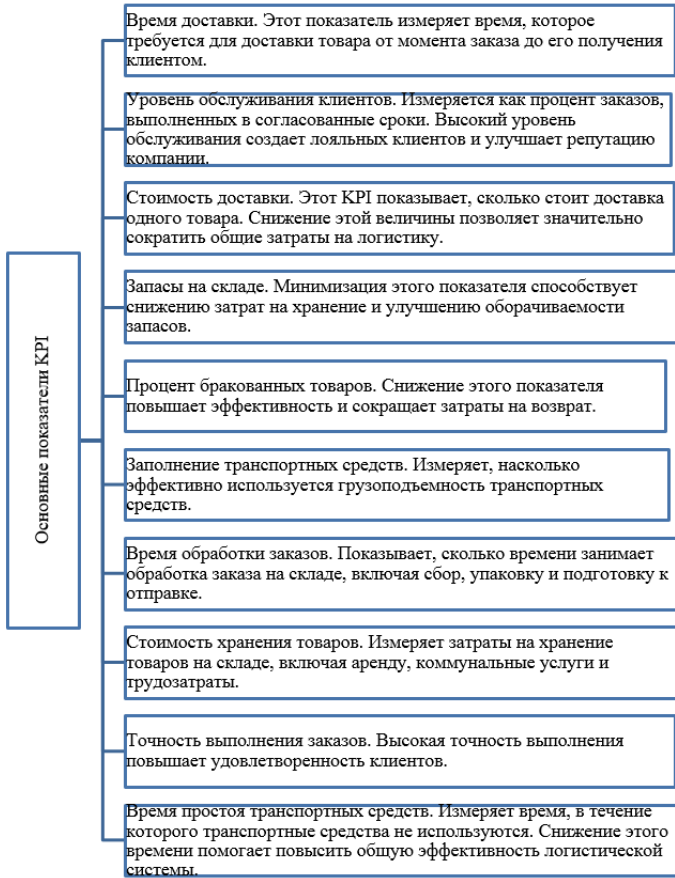


Рис. 1. Основные показатели КРІ

Отслеживание и анализ данных по представленным КРІ позволяет компаниям оптимизировать логистические процессы, снижать затраты и повышать уровень обслуживания клиентов. Правильный выбор и использование КРІ являются ключом к успеху в логистике.

Оптимизация логистических процессов представляет собой многогранную задачу, направленную на улучшение эффективности и результативности логистической деятельности предприятия. В условиях динамично развивающейся экономики особенно важным инструментом для достижения этой цели являются ключевые показатели эффективности

(KPI), которые позволяют проводить количественную оценку и диагностику логистических задач.

В условиях глобализованного рынка и возрастающей конкуренции, управление логистическими процессами с помощью ключевых показателей эффективности (KPI) становится необходимым инструментом для повышения конкурентоспособности и эффективности бизнеса. Внедрение KPI требует системного подхода и научной обоснованности на каждом этапе.

1. Определение целей. В первую очередь необходимо четко определить стратегические цели логистической системы, которые могут включать в себя оптимизацию издержек, повышение удовлетворенности клиентов и улучшение качества предоставляемых услуг. Цели должны быть сформулированы таким образом, чтобы их достижимость и измеримость могли быть оценены через соответствующие KPI.

2. Выбор KPI. На основе поставленных целей следует выбирать KPI, которые наиболее полно отражают эффективность логистических процессов. Это может включать такие показатели, как время доставки, уровень запасов, точность выполнения заказов, стоимость транспортировки и многие другие. Каждый выбранный KPI должен быть четко определен и иметь соответствующую формулировку.

3. Сбор и обработка данных. Качественный сбор данных является решающим фактором для расчетов KPI. Для этого может потребоваться интеграция с автоматизированными системами управления, такими как ERP и WMS, что позволит обеспечить актуальность и достоверность информации. Важно также разработать методы обработки данных, которые будут способствовать эффективной интерпретации и анализу результатов.

4. Анализ текущих показателей и установка базовой линии. Перед началом мониторинга KPI целесообразно провести анализ текущих показателей, что позволит установить базовые значения и выявить области для улучшения. Базовая линия служит ориентиром для оценки будущих результатов и выявления отклонений.

5. Разработка системы отчетности. Система отчетности должна быть разработана таким образом, чтобы обеспечить регулярный доступ к данным по всем выбранным KPI. Эффективная визуализация данных и создание интуитивно понятных отчетов помогут заинтересованным сторонам быстро усваивать информацию.

6. Мониторинг и анализ динамики показателей. Мониторинг KPI следует осуществлять на регулярной основе, что позволит выявлять тренды и аномалии в логистических процессах. Динамический анализ способствует более глубокой оценке влияния внешних и внутренних факторов на эффективность.

7. Корректировка и оптимизация процессов. На основе полученных данных необходимо проводить коррекцию процессов и пересмотр стратегий управления. Оптимизация операций может включать изменения в маршрутизации, технологии хранения и обработки грузов, а также работу с поставщиками.

Научно обоснованный подход к внедрению KPI в логистические процессы становится важным инструментом для повышения эффективности и конкурентоспособности предприятия. Применение системного метода позволяет достичь устойчивого развития и соответствовать требованиям современного рынка.

Многочисленные компании уже внедрили KPI в свои бизнес-процессы. Например, транспортные компании используют KPI для оценки уровня

аварийности, где установлен целевой показатель снижения происшествий на 15% в год. Это достигается через обучение и внедрение новых технологий. Другой пример – внедрение KPI по занятости автопарка, с целью 85% использования техники. Для этого были оптимизированы маршруты и внедрены новые системы планирования. KPI по соблюдению графика работ, с целью 95% выполненных рейсов по распорядку. Это стало возможным благодаря внедрению более эффективных систем маршрутизации. Транспортный холдинг «Группа ГАЗ» использует KPI по эффективности маршрутов, устанавливая цель увеличить среднюю скорость доставки на 10% за квартал, применяя анализ больших данных для оптимизации маршрутов (рисунок 2).

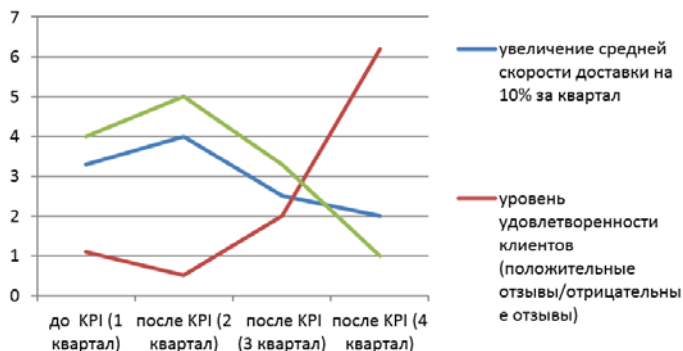


Рис. 2. Динамика изменения средней скорости доставки транспортного холдинга «Группа ГАЗ»

Эти примеры демонстрируют, как транспортные компании по всему миру и в России используют KPI для повышения эффективности, улучшения качества обслуживания и снижения затрат.

Таким образом, внедрение KPI в транспортные предприятия является важным инструментом для повышения эффективности и качества предоставляемых услуг. Транспортные компании используют KPI для контроля ключевых аспектов своей деятельности, таких как время доставки, точность заказов и удовлетворенность клиентов. Установление конкретных целевых показателей позволяет организациям улучшать операции, снижать затраты и оптимизировать ресурсы. Положительные результаты применения KPI в разных транспортных компаниях, как показано на примерах, свидетельствуют о важности системного подхода к управлению. Это способствует не только выполнению обязательств перед клиентами, но и увеличивает конкурентоспособность на рынке. KPI становятся необходимым инструментом для устойчивого роста и развития транспортных организаций.

Роль KPI в оптимизации логистических бизнес-процессов представляется исключительно значимой. Ключевые показатели эффективности являются инструментом для объективной оценки результатов функционирования логистических систем, что позволяет организациям четко идентифицировать как внутренние, так и внешние факторы, влияющие на достижения поставленных целей. Использование KPI обеспечивает быть более гибкими в условиях динамично меняющегося рыночного окружения, что в свою очередь способствует более точному прогнозированию спроса и рационализации использования ресурсов.

Эффективно интегрированные КРІ формируют культуру постоянного совершенствования и трудовых достижений, основанную на данных и аналитике. Это содействует не только повышению операционной эффективности, но и развитию стратегического мышления внутри организации. В результате корректно подобранные и применяемые КРІ позволяют минимизировать затраты, повышать уровень обслуживания клиентов и оптимизировать межфункциональные взаимодействия, что в свою очередь способствует более быстрой адаптации к изменяющимся требованиям рынка.

Таким образом, обоснованная стратегия определения, мониторинга и анализа КРІ представляет собой ключевой элемент в научном управлении логистическими процессами, что закладывает фундамент для устойчивого роста, повышения конкурентоспособности и достижения стратегических целей организаций в сфере логистики.

Список литературы

1. Внедрение показателей КРІ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GrzQm> (дата обращения: 19.04.2022).
2. Друкер П.Ф. Классические работы по менеджменту / П.Ф. Друкер. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. – 220 с. EDN QTAHAR
3. Система ключевых показателей эффективности [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.emd.ru/business/fk/pd.php> (дата обращения: 19.04.2022).

Каишанова Елена Анатольевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЛИНГВИСТИЧЕСКИЙ ЛАНДШАФТ КРАСНОЯРСКА, ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ И СОЦИАЛЬНУЮ ИНТЕГРАЦИЮ

Аннотация: в статье рассматривается лингвистический ландшафт Красноярска как многослойное и динамичное явление, отражающее социокультурные и экономические процессы, происходящие в городе. Анализируются различные аспекты лингвистической представленности в городской среде, включая использование русского языка, языков коренных народов и иностранных языков. Особое внимание уделяется влиянию лингвистического ландшафта на экономическое развитие города, привлечение инвестиций, развитие туризма и социальную интеграцию различных групп населения, включая мигрантов и представителей разных культур. Исследование включает анализ визуальной лингвистики (вывески, реклама, дорожные знаки) и аудиальной лингвистики (речь в общественных местах, радио, телевидение).

Ключевые слова: лингвистический ландшафт, Красноярск, экономическое развитие, социальная интеграция, визуальная лингвистика, языковая политика, билингвизм, мультилингвизм.

Лингвистический ландшафт, понимаемый как визуальная и аудиальная представленность языков в публичном пространстве, является важным индикатором социокультурной и экономической динамики города. Красноярск, будучи крупным административным, экономическим и культурным центром Сибири, представляет собой интересную площадку для

изучения лингвистических процессов. Лингвистический ландшафт города отражает его историю, многонациональный состав населения, экономические связи и стремление к интеграции в глобальное пространство.

Влияние лингвистического ландшафта на экономическое развитие и социальную интеграцию представляется многоаспектным. Во-первых, языковая среда может привлекать или отталкивать инвесторов и туристов. Во-вторых, она влияет на чувство принадлежности и комфорта различных групп населения, способствуя или препятствуя социальной интеграции. В-третьих, грамотное управление лингвистическим ландшафтом позволяет подчеркнуть уникальность города, сформировать позитивный имидж и укрепить его конкурентоспособность.

1. Лингвистический ландшафт Красноярска представляет собой сложную систему, включающую в себя следующие компоненты:

Визуальная лингвистика. Вывески магазинов, кафе, ресторанов, предприятий сферы услуг; рекламные щиты и баннеры; дорожные знаки и указатели; надписи на зданиях и сооружениях; информационные стенды и таблички.

Аудиальная лингвистика. Речь на улицах и в общественных местах; объявления в транспорте; трансляции по радио и телевидению; звуковое оформление магазинов и торговых центров; языковая среда в образовательных учреждениях и организациях.

Официальный язык. Русский язык является государственным языком Российской Федерации и доминирует в официальной сфере, включая производство, образование и государственные учреждения.

Языки коренных народов. Языки коренных малочисленных народов Севера, проживающих на территории Красноярского края (кетский, эвенкийский, долганский, ненецкий, селькупский), представлены в названиях географических объектов, культурных центрах и в образовательных программах.

Иностранные языки. Английский язык является наиболее распространенным иностранным языком в Красноярске, используемым в сфере бизнеса, туризма и образования. Другие иностранные языки (китайский, немецкий, французский) встречаются реже, но также присутствуют в лингвистическом ландшафте города.

В Красноярске наблюдается неравномерное распределение языковой представленности. В центре города преобладает русский язык, с включениями английского и других иностранных языков, особенно в сфере торговли и услуг, ориентированных на туристов. В отдаленных районах города, населенных представителями различных этнических групп, можно встретить надписи и объявления на родных языках. Языки коренных народов представлены, в основном, в музеях, культурных центрах и образовательных учреждениях, ориентированных на сохранение и популяризацию культурного наследия.

2. Тенденции изменения лингвистической представленности в городской среде.

Лингвистический ландшафт Красноярска подвержен постоянным изменениям, отражающим экономические, социальные и политические процессы. В последние годы можно выделить следующие тенденции:

Рост использования английского языка. Расширение экономических связей с зарубежными странами и развитие туризма привели к увеличению использования английского языка в сфере торговли, услуг и рекламы. Все чаще можно встретить вывески магазинов, ресторанов и кафе, написанные на английском языке или дублирующие русскоязычные надписи.

Усиление внимания к языкам коренных народов. В рамках государственной политики по сохранению и развитию языков коренных малочисленных народов Севера наблюдается тенденция к увеличению использования языков коренных народов в образовании, культуре и средствах массовой информации. Проводятся мероприятия, направленные на популяризацию языков коренных народов и повышение их престижа.

Рост числа надписей и объявлений на иностранных языках, отличных от английского. Увеличение числа мигрантов из стран СНГ и Азии привело к появлению надписей и объявлений на различных языках, включая узбекский, таджикский, китайский и другие.

Влияние глобализации и цифровизации. Развитие интернета и социальных сетей оказывает влияние на лингвистический ландшафт города, приводя к появлению новых слов и выражений, заимствованных из других языков, а также к распространению неформальных стилей общения.

3. Влияние использования русского языка, языков коренных народов и иностранных языков на экономическое развитие.

Использование различных языков в лингвистическом ландшафте Красноярска оказывает непосредственное влияние на экономическое развитие города.

Русский язык. Русский язык является основным языком делового общения, образования и науки в Красноярске. Грамотное владение русским языком является необходимым условием для успешной экономической деятельности.

Иностранные языки. Знание иностранных языков, особенно английского, является важным конкурентным преимуществом для предприятий, работающих на международном рынке. Использование английского языка в рекламе и маркетинге позволяет привлекать иностранных инвесторов и туристов. Наличие англоязычных вывесок и информационных материалов повышает привлекательность города для иностранных гостей.

Языки коренных народов. Использование языков коренных народов в сфере туризма и культуры может способствовать привлечению туристов, интересующихся этническим туризмом и культурой коренных народов Севера. Создание сувенирной продукции с использованием элементов традиционной культуры и языка может стать дополнительным источником дохода для местных предприятий.

Однако необходимо отметить, что чрезмерное увлечение иностранными языками может привести к негативным последствиям, таким как пренебрежение русским языком и утрата культурной идентичности. Важно соблюдать баланс между использованием русского языка, иностранных языков и языков коренных народов.

4. Роль лингвистического ландшафта в процессе социальной интеграции мигрантов и представителей различных культур.

Лингвистический ландшафт играет важную роль в процессе социальной интеграции мигрантов и представителей различных культур.

Обучение русскому языку. Обеспечение мигрантов возможностью изучать русский язык является ключевым фактором успешной социальной интеграции. Организация бесплатных курсов русского языка и предоставление информационных материалов на родных языках мигрантов может облегчить процесс адаптации к новой среде.

Уважение к языкам и культурам мигрантов. Создание благоприятной языковой среды, в которой уважаются языки и культуры мигрантов, способствует формированию чувства принадлежности и комфорта.

Размещение надписей и объявлений на родных языках мигрантов может помочь им ориентироваться в городе и получать необходимую информацию.

Содействие межкультурному диалогу. Организация мероприятий, направленных на содействие межкультурному диалогу и знакомство с культурами различных народов, проживающих в Красноярске, способствует укреплению взаимопонимания и снижению напряженности в обществе.

Однако необходимо учитывать, что недостаточное знание русского языка может создавать препятствия для социальной интеграции мигрантов, приводя к изоляции и социальной напряженности. Важно проводить политику, направленную на интеграцию мигрантов в российское общество, сохраняя при этом их культурную идентичность.

5. Рекомендации по оптимизации лингвистической политики в Красноярске.

Для оптимизации лингвистической политики в Красноярске и повышения эффективности влияния лингвистического ландшафта на экономическое развитие и социальную интеграцию рекомендуется следующее:

- разработать городскую языковую политику. Необходимо разработать комплексную городскую языковую политику, определяющую принципы и приоритеты использования различных языков в публичном пространстве. Языковая политика должна учитывать интересы всех групп населения и способствовать развитию многоязычия и межкультурного диалога;

- усилить контроль за соблюдением языкового законодательства. Необходимо усилить контроль за соблюдением языкового законодательства, регулирующего использование русского языка как государственного языка Российской Федерации. Следует пресекать случаи использования иностранных языков в ущерб русскому языку;

- поддержать развитие языков коренных народов. Необходимо оказывать поддержку развитию языков коренных малочисленных народов Севера, проживающих на территории Красноярского края. Следует поддерживать образовательные программы на языках коренных народов, создавать культурные центры и оказывать поддержку СМИ, вещающим на языках коренных народов;

- содействовать изучению иностранных языков. Необходимо содействовать изучению иностранных языков, особенно английского, в образовательных учреждениях и организациях. Следует поддерживать программы обмена студентами и преподавателями с зарубежными странами;

- проводить информационно-просветительскую работу. Необходимо проводить информационно-просветительскую работу, направленную на повышение языковой культуры населения и формирование уважительного отношения к языкам и культурам других народов;

- разработать стандарты оформления вывесок и рекламы. Необходимо разработать стандарты оформления вывесок и рекламы, учитывающие языковые и культурные особенности города. Следует поощрять использование русского языка и избегать злоупотребления иностранными языками;

- привлекать экспертов к формированию языковой политики. Необходимо привлекать экспертов в области лингвистики, социологии и культурологии к формированию языковой политики города.

Лингвистический ландшафт Красноярска является важным фактором экономического развития и социальной интеграции. Грамотное управление лингвистическим ландшафтом позволяет создать благоприятную языковую среду, привлекающую инвесторов и туристов, способствующую социальной интеграции различных групп населения и формирующую позитивный имидж города. Реализация предложенных рекомендаций

позволит оптимизировать лингвистическую политику в Красноярске и повысить эффективность влияния лингвистического ландшафта на экономическое развитие и социальную интеграцию.

Список литературы

1. Вахтин Н.Б. Языки малочисленных народов Севера в меняющемся мире / Н.Б. Вахтин, П.М. Головки. – СПб.: Европейский Дом, 2004. – 496 с.
2. Закон Красноярского края «О языках народов, проживающих на территории Красноярского края» от 01.10.2004 №12–2678.
3. Карасик В.И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс / В.И. Карасик. – Волгоград: Перемена, 2002. – 477 с. EDN UGQAMP
4. Крысин Л.П. Русское слово, свое и чужое: Исследования по современному русскому языку и социолингвистике / Л.П. Крысин. – М.: Языки славянской культуры, 2004. – 408 с.
5. Лингвистический ландшафт города: теория и практика / под ред. Н.В. Гавриловой. – М.: ЛЕНАНД, 2015. – 208 с.
6. Михайлов В.А. Языковая политика в Российской Федерации: проблемы и перспективы / В.А. Михайлов // Социологические исследования. – 2003. – №11. – С. 73–80.
7. Официальный сайт администрации города Красноярска [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://krskstate.ru/> (дата обращения: 16.02.2025).
8. Шведова Н.Ю. Русский язык: Избранные работы. Языковая личность: смысл, ценности, отношения / Н.Ю. Шведова. – М.: Языки славянской культуры, 2007. – 688 с.

Кружилин Ян Алексеевич

студент

Грицык Полина Александровна

студентка

Научный руководитель

Церцел Юлия Сергеевна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова»

г. Москва

DOI 10.31483/r-126275

ОЦЕНКА СТОИМОСТИ БИЗНЕСА: ПОДХОДЫ, МЕТОДЫ, РАСЧЁТЫ

Аннотация: в статье рассматривается состояние бизнеса в России на сегодняшний день. Авторы указывают, что для эффективного ведения бизнеса необходимо регулярно проводить оценку его стоимости, так как это важно как для владельца бизнеса, так и для потенциальных клиентов и покупателей. В работе рассматриваются разные способы оценки стоимости бизнеса на примере АО «Сетевая компания».

Ключевые слова: оценка стоимости компании, оценка финансового состояния, затратный способ, денежный способ, сравнительный способ, электричество.

На сегодняшний день сфера бизнеса активно развивается в России. Так, активно развивается не только крупный бизнес, но и увеличивается количество субъектов малого и среднего предпринимательства. На сегодняшний день в России зарегистрировано более 6,3 миллионов представителей малого и среднего предпринимательства.

Причем, как показывает статистика, количество представителей увеличивается с каждым годом. Согласно Федеральному закону от 24.07.2007 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» [2], к субъектам малого и среднего предпринимательства относятся хозяйствующие субъекты, которые соответствуют определённым критериям и внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Отметим, что реестр также учитывает микропредприятия, которые составляют наибольшую часть.

Так, субъектам малого предпринимательства может считаться организация или индивидуальный предприниматель, деятельность которого имеет коммерческий характер, т. е. нацелена на получение прибыли. Некоммерческие организации, государственные и унитарные муниципальные учреждения не относятся к субъектам малого бизнеса. Обращаясь к Единому реестру субъектов малого предпринимательства, отметим, что малых предприятий в России насчитывается 227 631 субъект, которые распределены следующим образом (рисунок 1).

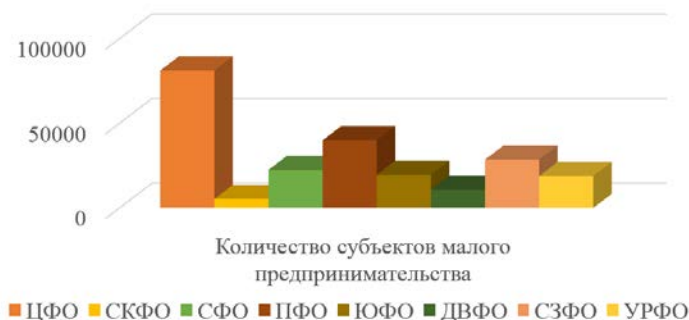


Рис. 1. Распределение субъектов малого предпринимательство по федеральным округам по состоянию на 10.11.2024

Источник: составлено автором на основе [8].

Анализируя данные, представленные на схеме, отметим, что наибольшее количество субъектов малого предпринимательства сконцентрировано в Центральном федеральном округе. Это можно объяснить благоприятной средой для развития бизнеса. Наименьшее количество субъектов малого бизнеса отмечено в Северо-Кавказском федеральном округе. Данный округ занимает последнее место практически по всем важным экономическим показателям, поэтому многие предприниматели не рассматривают округ как платформу для эффективного развития бизнеса.

Для эффективного ведения бизнеса и его развития важно на регулярной основе проводить анализ финансового состояния и оценку бизнеса. Оценка финансового состояния бизнеса включает в себя расчёт коэффициентов ликвидности, платёжеспособности, деловой активности, риска банкротства, рентабельности и финансовой устойчивости. Оценка бизнеса – это совокупность действий, направленных на определение стоимости объектов в денежном выражении.

Оценка бизнеса может проводиться по ряду причин [5]:

Во-первых, если в перспективе планируется продажа бизнеса, то необходимо оценить его стоимость, чтобы сделка была выгодной. Либо же, наоборот, потенциальный покупатель может оценить, насколько рационально его приобретение.

Во-вторых, оценка бизнеса важна для привлечения дополнительных инвестиций и подтверждения платёжеспособности организации. При оценке формируется инвестиционная привлекательность бизнеса.

В-третьих, по результатам оценки руководство компании может провести анализ и сравнить свои результаты с возможными результатами конкурентов. Правильная оценка бизнеса позволит разработать эффективную стратегию развития и принять ряд управленческих решений.

В-четвёртых, оценка бизнеса позволит выявить дополнительные источники дохода и оптимизировать ненужные траты.

При оценке стоимости бизнеса выделяют три различных способа: затратный, сравнительный и доходный. Обычно выбирают один способ и с помощью него производят оценку, однако способы можно объединять или же использовать все три сразу [4].

Рассмотрим каждый из способов на примере АО «Сетевая компания». Компания АО «Сетевая компания» было создано 11 декабря 2001 года. Юридическим адресом является Республика Татарстан, г. Казань, ул. Бондаренко, д. 3. Созданию компании послужили одобренные Постановлением Правительства РФ от 11.07.2001 №526 «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации» [3]. В 2001 году во всей России проходил ряд реформ по преобразованию организаций, деятельность которых связана с производством и передачей электроэнергии. Республика Татарстан и Республика Башкортостан являлись регионами, где происходило активное реформирование. Именно в рамках выполнения основных направлений электроэнергетики в Республике Татарстан образовалась АО «Сетевая компания».

Общество является территориальной сетевой организацией. То есть под владение АО «Сетевая организация» попадает ряд объектов электросетевых организаций, которые вырабатывают электроэнергию для её дальнейшей передачи. Согласно ФЗ «Об Электроэнергетике» от 23.03.2003 №35 территориальная сетевая организация должна соответствовать определённым критериям [1]. Компании АО «Сетевая компания» принадлежат объекты электросетевого хозяйства разных уровней напряжения, максимальный из которых 500 киловольт. Основным видом деятельности АО «Сетевая компания» считается передача электрической энергии и присоединение потребителей к электрическим сетям непосредственно в Республике Татарстан.

Начнём с самого востребованного и наиболее простого в расчётах способа – затратного. При оценке бизнеса затратным способом можно понять, сколько денег останется у владельца компании, если он продаст всё своё имущество – активы – и расплатится по всем своим обязательствам. Для этого рассмотрим показатели состава, структуры и динамики активов и пассивов АО «Сетевая компания».

Таблица 1

Показатели состава, структуры и динамики отчета
о финансовом положении

Показатель	Сумма, тыс.руб.			Темп роста, %	Структура активов и пассивов (удельный вес), %		
	На предыдущую отчетную дату	На отчетную дату	Δ		На предыдущую отчетную дату	На отчетную дату	Δ
1	2	3	4	5	6	7	8
Внеоборотные активы	8869755 8	97202 729	85051 71	109, 59%	95,96%	94,0 1%	- 1,95 %
Оборотные активы	3733186	61909 24	24577 38	165, 83%	4,04%	5,99 %	1,95 %
Итого активов	9243074 4	10339 3653	10962 909	111, 86%	100,00	100, 00	-
Капитал и резервы	7035968 8	80349 695	99900 07	114, 20%	76,12%	77,7 1%	1,59 %
Долгосрочные обязательства	1069827 7	11665 245	96696 8	109, 04%	11,57%	11,2 8%	- 0,29 %
Краткосрочные обязательства	1137277 9	11378 713	5934	100, 05%	12,30%	11,0 1%	- 1,30 %
Итого пассивов	9243074 4	10339 3653	10962 909	111, 86%	100,00	100, 00	-

Источник: составлено автором на основе [7].

Можно отметить, что в 2023 году в структуре активов увеличилось количество оборотных активов. Однако оборотные активы составляют не более 6% от общего количества активов АО «Сетевая компания». В структуре пассивов компании преобладают капитал и резервы, значение которых составило 77,71% по сравнению с 2022 годом. Долгосрочные и краткосрочные обязательства представлены примерно в одинаковом количестве, однако если в 2022 году с небольшим отрывом преобладали краткосрочные обязательства, то в 2023 году долгосрочные обязательства превысили краткосрочные на 0,27%. В целом, можно отметить, что за анализируемый период структура активов и пассивов компании изменилась незначительно.

Таким образом, в 2022 году разность между активами и пассивами АО «Сетевая компания» составила:

9243074-10698277-11372779=81732467 тыс. руб.

В 2023 году значение составило:

Издательский дом «Среда»

103393653–11665245–11378713=80349695 тыс. руб.

Следовательно, можно сделать вывод, что в 2022 году оценка стоимости АО «Сетевая компания» была более высокой.

Далее рассмотрим доходный способ расчёта оценки стоимости бизнеса. Данный способ основан на сравнении разных показателей, входящих в состав доходов и расходов организации. Начнём с анализа показателей прибыли организации (таблица 2).

Таблица 2

Показатели прибыли организации

Показатель	Абсолютная величина, тыс.руб.			Темп роста, %	Структура (удельный вес), %		
	Предыдущий год	Отчетный год	Δ		Предыдущий год	Отчетный год	Δ
А	1	2	3	4	5	6	7
Доходы – всего	19351 541	25954 852	6603 311	134,1 2%	100, 00	100, 00	-
Операционная прибыль	73564 88	97694 88	2413 000	132,8 0%	38,0 1%	37,6 4%	- 0,37 %
Прибыль до налогообложения	68562 55	90633 57	2207 102	132,1 9%	35,4 3%	34,9 2%	- 0,51 %
Чистая прибыль	51387 98	71220 07	1983 209	138,5 9%	26,5 5%	27,4 4%	- 0,89 %

Источник: составлено автором на основе [7].

Отразим показатели, содержащиеся в таблице, на рисунке 2.



Рис. 2

Источник: составлено автором на основе [7].

Доходы организации в 2023 году увеличились на 34%. Большую часть доходов составляет операционная прибыль, даже несмотря на уменьшение в структуре 2023 году на 0,37%. Прибыль до налогообложения увеличилась на 32,19%, а чистая прибыль увеличилась на 38,59%.

Рассмотрим показатели состава, структуры и динамики доходов и расходов АО «Сетевая компания» (таблица 3).

Таблица 3
Показатели состава, структуры и динамики доходов и расходов

Показатель	Сумма, тыс.руб.			Темп роста, %	Структура (удельный вес), %		
	Предьдущий год	Отчетный год	Δ		Предьдущий год	Отчетный год	Δ
А	1	2	3	4	5	6	7
1. Доходы – всего в том числе:	3750 4882	3945 6161	1951 279	105,2 0%	100,0 0	100,00	-
Выручка от продаж	3405 8421	3834 3353	4284 932	112,5 8%	90,81 %	97,18 %	6,3 7%
Доходы от участия в других организациях	1537 9	5404 4	3866 5	351,4 1%	0,04 %	0,14 %	0,1 0%
Проценты к получению	3219 59	3184 67	- 3492	98,92 %	0,86 %	0,81 %	- 0,05%
Прочие доходы	3109 123	7402 97	- 2368 826	23,81 %	8,29 %	1,88 %	- 6,41%
2. Расходы – всего в том числе:	- 3236 6084	- 3233 3154	3293 0	99,90 %	100,0 0	100,00	-
Себестоимость продаж	- 2533 7060	- 2701 5538	- 1678 478	106,6 2%	78,28 %	83,55 %	5,2 7%
Управленческие расходы	- 1364 873	- 1557 327	- 1924 54	114,1 0%	4,22 %	4,82 %	0,6 0%
Проценты к уплате	- 4481 64	- 2774 07	1707 57	61,90 %	1,38 %	0,86 %	- 0,53%
Прочие расходы	- 3498 530	- 1541 532	1956 998	44,06 %	10,81 %	4,77 %	- 6,04%

Окончание таблицы 3

1	2	3	4	5	6	7	8
Налог на прибыль	- 18334 07	- 19422 18	- 1088 11	105,9 3%	- 5,66 %	6,0 1%	11,6 7%
Прочее	115 950	868	-115 082	0,75 %	- 0,36 %	0,0 0%	0,36 %
3. Чистая (нераспределенная) прибыль	59414 299	66536 306	7122 007	111,9 9%	-	-	-
4. Коэффициент соотношения доходов и расходов	1,158 8	1,220 3	0,061 5	105,3 1%	-	-	-

Источник: составлено автором на основе.

Коэффициент соотношения доходов и расходов превышает 1, следовательно доходы АО «Сетевая компания» больше её расходов. Доходы за анализируемый период увеличились на 5%. В структуре доходов значительнее всего увеличились доходы от участия в других организациях, которые по сравнению с 2022 году в 2023 году увеличились на 351,41%. Значительно уменьшились прочие доходы и менее чем на 2% уменьшились проценты к получению. Расходы компании в 2023 году уменьшились на 0,10%. Большая часть расходов приходится на себестоимость продаж, которая за анализируемый период увеличилась на 6,62%. Более чем на 30% сократились прочие расходы, также сократились проценты к уплате.

Таким образом, можно сделать вывод, что АО «Сетевая компания» была более финансово привлекательной, поскольку увеличиваются доходы и чистая прибыль.

Для сравнительного анализа необходимо выбрать компанию, которая имеет схожий вид деятельности и представляет свои услуги в пределах одного и того же сегмента. Для АО «Сетевая компания» потенциальным конкурентом является ООО «Башкирэнерго». Рассмотрим основные показатели, по которым можно сравнить две компании (таблица 4).

Таблица 4
Сравнительный анализ АО «Сетевая компания» и ООО «Башкирэнерго»

Показатель	АО «Сетевая компания»	ООО «Башкирэнерго»
А	1	2
Протяжённость сетей, км	120 000	110 000
Потребители (шт.)	1,2 млн	1,1 млн
Износ оборудования, %	35	40
ЕВИТДА, млрд руб.	3,5	2,8

Источник: составлено автором на основе [6].

На основе полученных данных можно сделать вывод, что при схожем виде деятельности и параметрах, отобранных для сравнения, стоимость АО «Сетевая компания» больше, чем стоимость ООО «Башкирэнерго».

В целом можно сделать вывод, что АО «Сетевая компания» имеет хорошее финансовое состояние и её стоимость, как бизнеса, может быть привлекательна для покупателей и инвесторов.

Список литературы

1. «Федеральный закон «Об электроэнергетике» от 26.03.2003 № 35-ФЗ // Официальный интернет-портал правовой информации. – с изм. и допол. в ред. от 08.08.2024.
2. Федеральный закон «ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 №209-ФЗ // Российская газета. – Ст. 3 с изм. и допол. в ред. от 29.05.2024.
3. Акт правительства Российской Федерации «Постановление Правительства РФ «О реформировании электроэнергетики Российской Федерации» от 11.07.2001 №526 // Официальный интернет-портал правовой информации. – с изм. и допол. в ред. от 20.03.2013.
4. Панюкова Е.С., Греф С.В., Маркевич М.Ю., Кривцов Г.В. Подходы к оценке стоимости компании и соответствующие им методы // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2023. – №12–1(106). – С. 204–208. – DOI 10.24412/2411-0450-2023-12-1-204-208. – EDN JWIUEN
5. Музалёва Т.И. Современные подходы к оценке стоимости компании / Т.И. Музалёва, К.Ю. Решетов // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. – 2022. – №10–4. – С. 173–176. – DOI 10.24412/2500-1000-2022-10-4-173-176. – EDN QZBTTF
6. Аудит.ру [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.audit-it.ru/> (дата обращения: 01.02.2025).
7. Интерфакс – сервер раскрытия информации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.e-disclosure.ru/portal/files.aspx?id=1830&type=3> (дата обращения: 01.02.2025).
8. Официальный портал Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ofd.nalog.ru/> (дата обращения: 01.02.2025).

Левашёв Кирилл Максимович

студент

Научный руководитель

Юринская Яна Владимировна

канд. экон. наук, доцент

ФГБОУ ВО «Северо-Восточный государственный университет»
г. Магадан, Магаданская область

КРЕАТИВНАЯ ЭКОНОМИКА: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: в статье рассматривается концепция креативной экономики как важного элемента современного общества и научного прогресса. Анализируется исторический контекст появления креативной экономики, ее основные компоненты и влияние на социальные и экономические аспекты жизни. Особое внимание уделяется роли креативных индустрий, инноваций и технологий в формировании новых рабочих мест и культурного разнообразия. Обсуждаются проблемы и вызовы, с которыми сталкивается креативная экономика, включая вопросы авторского права и устойчивого развития. В заключении представлены перспективы развития креативной экономики в условиях глобальных изменений.

Ключевые слова: креативная экономика, креативные индустрии, инновации, устойчивое развитие, культурное разнообразие, экономическое развитие.

Введение

Цель исследования – анализ и систематический разбор понятия креативной экономики в его многогранности и значимости в контексте современного социально-экономического развития.

Задачами данного исследования являются: рассмотрение ключевых компонентов креативной экономики, оценка её влияния на социальные процессы и культурные трансформации в обществе, а также определение перспектив развития креативной экономики в условиях современных вызовов и возможностей.

Объектом исследования является креативная экономика как социально-экономический феномен, основанный на творческом потенциале, а предметом – ключевые компоненты этой экономики, их влияние на общество и вызовы, возникающие в условиях глобализации и технологических изменений.

Креативная экономика представляет собой концептуальную модель, в которой основным двигателем экономического роста и развития являются креативные идеи, инновационные решения и культурные продукты. Этот сектор экономики включает в себя разнообразные индустрии, такие как искусство, дизайн, медиа, реклама, архитектура, программное обеспечение и развлекательная индустрия.

Креативная экономика основывается на способности индивидов и организаций генерировать новые идеи и преобразовывать их в товары и услуги, обладающие экономической ценностью. В отличие от традиционных отраслей, где основное внимание уделяется производству материальных товаров, креативная экономика акцентирует внимание на нематериальных активах, таких как интеллектуальная собственность и культурный капитал.

Одним из ключевых аспектов креативной экономики выступает её способность к инновациям, что подразумевает не только создание новых продуктов, но и внедрение новых методов работы, форматов взаимодействия и бизнес-моделей. Инновации в креативной экономике часто происходят на стыке различных дисциплин и секторов, что способствует кросс-секторальному взаимодействию и интеграции знаний.

Креативная экономика также играет важную роль в формировании социальной идентичности и культурной устойчивости. Она способствует развитию местных сообществ, созданию рабочих мест и привлечению инвестиций, а также имеет потенциал для решения социальных проблем через культурные инициативы.

Обсуждение

Истоки концепции креативной экономики восходят к концу 1990-х – началу 2000-х годов. Термин «креативная экономика» был официально введен в обиход в 1998 году в Соединенном Королевстве. Министерство культуры, средств массовой информации и спорта Великобритании предприняло попытку классификации и сегментации творческих индустрий, охватывающих такие области, как реклама, архитектура, декоративно-прикладное искусство, дизайн, мода, кино, видео, фотография, музыка, исполнительское искусство, издательское дело, исследования и разработки, программное обеспечение, компьютерные игры, электронные публикации и телевидение/радио.

В 1999 году была опубликована работа Джона Хокинса «Креативная экономика», в которой автор детализировал суть данного понятия и выделил ключевые сектора, способствующие формированию основного капитала креативной экономики, включая дизайн, киноиндустрию, рекламу, брендинг, арт-искусство и культурное наследие [1].

Предпосылки для формирования креативной экономики многообразны: к ним относятся улучшение уровня жизни и благосостояния в различных странах мира, растущий интерес к уникальным продуктам в

противовес стандартным серийным товарам, а также развитие стартап-индустрии, которая за последние два десятилетия продемонстрировала значимость инновационных идей как источника экономической ценности.

Развитие креативных индустрий в XX веке характеризовалось нарастающим значением киноиндустрии, телевидения и музыкальной индустрии к началу 70-х годов. В 1990-х годах активное распространение компьютерных технологий, цифровой культуры и интернета способствовало становлению креативных индустрий как ядра креативной экономики [3].

В XXI веке креативные индустрии стали основным двигателем экономического роста в ряде стран. По состоянию на 2020 год, вклад креативных индустрий в глобальную экономику составил 2,3 триллиона долларов США (3% глобального ВВП), а общее количество рабочих мест в данном секторе достигло 29,5 миллиона, что составляло 1% от общего занятого населения планеты. На сегодняшний день количество рабочих мест выросло с 30 миллионов до отметки, приближенной к 50 миллионам [3; 4].

Можно сказать, что креативная экономика рассматривается как новый этап развития экономики знаний, где главными факторами становятся инновации и творчество. Важнейшими характеристиками являются высокая скорость разработки новых технологий и необходимость генерации идей.

Рассмотрим основные компоненты креативной экономики. Креативная экономика представляет собой сложную и многоаспектную систему, в рамках которой осуществляется создание, производство и распространение товаров и услуг, основанных на творческом потенциале и интеллектуальной собственности. Эта экономика охватывает разнообразные сектора, включая, но не ограничиваясь музыкой, кино, изобразительным искусством, дизайном, архитектурой, модой, рекламой, видеоиграми и мультимедиа.

Креативная экономика не ограничивается традиционными формами искусства и культуры; она также включает в себя передовые технологии, такие как виртуальная и дополненная реальность, 3D-печать и искусственный интеллект. Эти технологии открывают новые горизонты для творчества и инноваций, способствуя трансформации традиционных индустрий и созданию новых форматов взаимодействия с потребителями. Например, использование искусственного интеллекта в создании музыкальных произведений или визуальных эффектов позволяет значительно расширить творческие возможности художников и дизайнеров.

В рамках креативной экономики происходит интеграция культурных и технологических процессов, что создает синергетический эффект, способствующий не только генерации экономической ценности, но и содействию социальному развитию и культурному обмену. Креативные индустрии становятся важным фактором устойчивого экономического роста, создавая рабочие места и способствуя повышению уровня жизни населения. Согласно отчетам Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС) и ЮНЕСКО, креативные индустрии занимают все более значительное место в глобальной экономике, формируя новые модели бизнеса и способствуя диверсификации экономической базы стран.

Кроме того, креативная экономика способствует укреплению социальной сплоченности и культурной идентичности. Она создает платформы для обмена идеями и культурными практиками, что, в свою очередь, способствует развитию инклюзивных обществ. Креативные инициативы могут служить инструментом для решения социальных проблем, таких как безработица и социальная изоляция, путем вовлечения различных групп населения в творческие процессы.

Таким образом, креативная экономика представляет собой динамичную и взаимосвязанную экосистему, в которой взаимодействуют культурные, социальные и технологические аспекты. Этот комплексный подход позволяет не только создавать экономическую ценность, но и формировать устойчивые и инклюзивные сообщества, способствующие долгосрочному социальному развитию.

Креативная экономика не только способствует макроэкономическому росту, но и оказывает значительное влияние на социальное развитие общества. Это влияние можно охарактеризовать через несколько ключевых аспектов.

1. Создание рабочих мест: креативные индустрии представляют собой значимый сектор занятости, обеспечивая разнообразные возможности трудоустройства. Доля креативных индустрий на рынке труда составляет от 2 до 6%, что указывает на их важность для формирования устойчивых экономических структур [3].

2. Стимулирование культурного обмена: глобализация открывает новые горизонты для творческих работников, позволяя им обмениваться своими произведениями и идеями за пределами национальных границ. Это создает условия для транснационального культурного диалога и способствует межкультурному взаимодействию, что, в свою очередь, влияет на социальную интеграцию и взаимопонимание между различными народами.

3. Улучшение качества жизни: искусство и культура играют ключевую роль в формировании общественного сознания и повышении уровня жизни населения. Они способствуют развитию критического мышления, эмоционального интеллекта и социальной ответственности, что ведет к улучшению благосостояния общества. Креативные практики также могут способствовать снижению уровня стресса и повышению удовлетворенности жизнью.

Исследования показывают, что активизация творческого потенциала индивидов может значительно улучшить социальные условия, способствуя не только экономическому росту, но и укреплению социальной ткани общества через развитие культурной идентичности и социальной сплоченности.

С развитием технологий креативная экономика претерпевает значительные изменения, обусловленные внедрением новых медиаформатов и инструментов, которые открывают новые горизонты для творческого самовыражения и производства контента. Искусственный интеллект (ИИ) начинает играть ключевую роль в процессе создания различных видов креативного контента, включая сценарии, музыкальные произведения и визуальные эффекты. Это использование ИИ не только оптимизирует производственные процессы, но и расширяет возможности для экспериментов и инноваций в креативных индустриях.

Однако с этими новыми возможностями возникают и серьезные вызовы. Вопросы авторских прав и защиты интеллектуальной собственности становятся все более актуальными в условиях, когда технологии позволяют создавать контент с помощью автоматизированных систем. Необходимость разработки эффективных стратегий поддержки креативных индустрий становится критически важной для обеспечения устойчивого роста и защиты прав создателей. Это включает в себя адаптацию существующего законодательства к новым условиям, а также разработку новых моделей лицензирования и распределения доходов.

По данным Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (НИУ ВШЭ), доля креативных индустрий в

валовом внутреннем продукте (ВВП) России составила 2,4% по итогам 2019 года. Численность занятых в креативной экономике на тот момент достигла 2,7 миллиона человек. По другим данным доля креативной экономики в ВВП России выше – 4,37% (по информации Агентства стратегических инициатив). Согласно прогнозам Центра стратегических разработок на 2024 год, ожидается рост этого показателя до 8,5%, что свидетельствует о продолжающемся увеличении значимости креативных индустрий в российской экономике. Этот рост отражает не только увеличение числа рабочих мест, но и углубление интеграции креативных секторов в общую экономическую структуру страны [3].

Дополнительно стоит отметить, что по данным, представленным Институтом статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) НИУ ВШЭ, доля креативной экономики в мировом ВВП к 2030 г. может достичь 10% [2]. Это подтверждает растущую роль креативной экономики на мировой арене и подчеркивает ее потенциал как двигателя экономического роста и инноваций. В условиях глобализации и цифровизации креативные индустрии становятся важным фактором конкурентоспособности стран, способствуя созданию новых форм бизнеса и укреплению культурной идентичности.

Развитие креативной экономики имеет значительный потенциал также на уровне отдельных регионов. На Крайнем Севере и в приравненных к нему регионах, к которым относится, в том числе, Магаданская область, важно уделять внимание поддержке местных ремесел и традиций коренных народов, включая создание брендов и продукции на основе культурного наследия. Инструментами развития креативной экономики в регионах могут быть креативные пространства, такие как коворкинги и творческие кластеры, создающие основу для междисциплинарного сотрудничества и инноваций. Развитие креативной экономики в регионе будет способствовать созданию новых рабочих мест, сохранению культурной идентичности региона, росту качества жизни его жителей.

Заключение

Креативная экономика представляет собой мощный инструмент для экономического и социального развития. Она объединяет искусство, технологии и инновации, создавая уникальные возможности для творческих работников и предпринимателей. В условиях быстро меняющегося мира важно поддерживать и развивать креативные индустрии, чтобы они могли продолжать вносить вклад в процветание общества. Творчество – это не просто способ самовыражения; это также ключ к будущему устойчивого развития нашей экономики.

Список литературы

1. Байкова Э.Р. Опыт развития креативных индустрий за рубежом / Э.Р. Байкова // Экономика и управление: научно-практический журнал. – 2022. – №1 (163) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ekam-journal.com/images/2022/1–2022/Baykova.pdf> (дата обращения: 20.02.2025).
2. Городкова С.Р. Креативная экономика / С.Р. Городкова // Молодой ученый. – 2023. – №18 (465). – С. 86–88 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/465/102364/> (дата обращения: 20.02.2025). EDN DAWFQB
3. Развитие креативной экономики // Результаты исследования трендов развития человеческого потенциала. – Институт статистических исследований и экономики знаний (ИСИЭЗ) НИУ ВШЭ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://unescofutures.hse.ru/mirror/pubs/share/824124608.pdf> (дата обращения: 20.02.2025).
4. Спиридонова Г.В. Мировая креативная экономика: состояние и прогнозы / Г.В. Спиридонова, Л.В. Мрочко, О.Г. Мрочко // Экономические и социальные исследования. – 2020. – №3 (27) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GiBXu> (дата обращения: 20.02.2025).

Мартынова Олеся Игоревна

студентка

Окружко Виктор Вячеславович

канд. филос. наук, преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

К ВОПРОСУ О ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РОССИИ В АСПЕКТЕ ПОСЛЕДСТВИЙ ЕЁ ВЛИЯНИЯ НА ЭКОНОМИКУ

***Аннотация:** в статье речь идёт о значительном ухудшении демографической ситуации в современной России, о возможных его последствиях и влиянии на экономику. Утверждается, что это приводит к серьёзному сокращению численности населения трудоспособного возраста, что существенным образом подрывает экономический потенциал нашей страны. В решении демографической проблемы авторы статьи призывают не делать расчёт на приток мигрантов и гастарбайтеров, а преодолевать её самостоятельно за счёт повышения рождаемости местного населения. В этой связи определённая надежда возлагается на государство и его «разумную политику» в этом вопросе.*

***Ключевые слова:** демография, экономика, социальная структура, стареющее общество, трудовые ресурсы, гастарбайтеры, трудовые мигранты, миграционная политика, государственная политика, бедность, социальная поддержка, цивилизационный кризис.*

Демографическая ситуация в стране ухудшается с каждым годом. Это весьма опасный симптом для будущего российского общества. По данным Росстата, на начало 2024 года в стране проживало 146 150 789 человек, то есть 146,2 млн человек. За первое полугодие 2024 г. естественная убыль населения в России составила 321,5 тыс. человек: в стране умерли 921,1 тысячи человек, а родились 599,6 тысячи детей. Для сравнения, за тот же период 2023 года этот показатель потерь равен 272,5 тыс. человек, количество родившихся тогда было больше – 616,2 тысячи... По предварительным итогам за весь 2024-й год страна потеряла более полумиллиона человек (приблизительно 600.000). Это означает, что по демографическим показателям у нас явно отрицательная динамика. Положительная динамика рождаемости и прироста населения наблюдается лишь в Северо-Кавказском федеральном округе. В этом смысле сама по себе сложная ситуация с демографией в России в целом усугубляется региональными и другими диспропорциями.

Кроме того, как известно, для анализа рождаемости используется суммарный коэффициент рождаемости (СКР). Последний показывает ожидаемое число детей от одной женщины в репродуктивный период (от 15 до 50 лет). Например, в 2020 году СКР составлял 1,505, в 2022 – 1,45. Сейчас он приближается к единице (1,1), что абсолютно недопустимо. В соседнем Казахстане для справки на сегодняшний день он примерно около трёх (2,9), хотя и там тенденция снижения СКР тоже имеет место быть.

Многие современные учёные и аналитики (Ю. Крупнов, А. Ракша и др.) этот феномен в России называют «демографической катастрофой». В последнее время опасения по поводу «демографии» в РФ звучат с самых высоких трибун... В конце декабря прошлого года Президент РФ В.В. Путин, выступая на Государственном Совете, совершенно недвусмысленно высказался по этой теме, обозначив два приоритетных для России и связанных друг с другом вопроса: демографическую ситуацию в ней и рост благосостояния российских граждан. Есть все основания полагать, что существующая демографическая проблема в России является одним из самых сложных и многогранных вызовов для неё в предстоящем столетии. Если так пойдёт и дальше, то через 50–100 лет «российское общество» будет выглядеть совершенно иначе. Мы можем навсегда «потерять Россию», и никогда уже не вернём её.

Как известно, под воздействием демографических факторов постепенно трансформируется *социальная сфера* (изменяется социальная структура общества). Причём в России в ближайшие десятилетия она может измениться весьма существенно и не в лучшую сторону. Без всякого сомнения, это будет оказывать значительное и долговременное воздействие *на её экономику*. Низкий уровень рождаемости, высокая смертность, старение населения и региональные диспропорции – вот что реально будет сказываться на экономическом развитии России в самом ближайшем будущем.

Что всё это значит для экономики России? Какие экономические последствия от демографических перемен мы будем иметь в зримой перспективе? Что особенно в настоящий момент нас должно беспокоить?

Увеличение доли пожилых людей в общей структуре общества приводит к возрастанию нагрузки на пенсионную систему и здравоохранение, к сокращению численности активного трудоспособного населения. Доля граждан в возрасте 55 лет и старше в России уже возросла до 30%. На начало 2024 года количество пожилых людей в возрасте 65 лет и старше почти сравнялось с числом детей младше 15 лет, составив 17,1% и 17,2% соответственно от общего числа населения России. Если в 2016 году (около 10 лет назад) на 1 тысячу трудоспособных россиян приходилось 413 пожилых людей, то к началу 2024 года это число возросло до 471.

О том, какие серьёзные последствия могут иметь негативные демографические тенденции для российского общества, можно говорить бесконечно! *Сокращение численности населения трудоспособного возраста* приводит к нехватке квалифицированных работников в различных отраслях экономики. Это снижает потенциал экономического роста, замедляет темпы развития и увеличивает нагрузку на оставшееся трудоспособное население. Нехватка работников ведёт к росту заработной платы, что, в свою очередь, стимулирует инфляцию... Рост числа пенсионеров способствует увеличению расходов на государственное пенсионное обеспечение. Большое число пожилых людей в любой стране, их преобладание в «социальной структуре» требует дополнительных расходов на здравоохранение, социальное обслуживание, уход по старости. Это означает переход в перераспределении бюджетных средств. Последние могли бы быть направлены на развитие экономики, на образование, на инвестиции в инфраструктуру, модернизацию производства и т. д. «*Стареющее общество*» предполагает снижение потребительского спроса... Как следствие, это может замедлить экономический рост, основанный на внутреннем потреблении.

Несмотря на некоторое плавное снижение общей смертности в современной России, этот показатель среди российских мужчин, особенно трудоспособного возраста, остается довольно высоким. Основные её причины – сердечно-сосудистые заболевания, последствия травм, алкоголизм... Всё это нужно изучать более внимательно.

Геополитика тоже привносит сюда свою лепту... Само собой разумеется, что потери среди российских мужчин из-за военной операции на Украине и благодаря другим сопутствующим ей событиям возросли многократно... Сейчас мы говорим о фактах, которые нужно принять к сведению... Прочитируем об этом слова известного экономиста, экс-министра финансов РФ Михаила Задорного, сказанные им в недавнем интервью «РБК-Новости» (12 февраля 2025 г.). На вопрос о том, что означает мир на Украине для России, он дал ясный ответ: «Прежде всего, – подчеркнул он, – это сохранение жизней. Нет новых раненых, нет новых жертв, меньше людей с посттравматическим синдромом. Это на самом деле ключевой ресурс для нашей страны...». И далее он привёл важную для нас с точки зрения экономического анализа демографическую статистику: «Доступные трудовые ресурсы России за 2022–2024 годы, помимо военных действий, сократились примерно на 2 млн человек в силу демографии».

Не секрет, что в настоящее время Россия стабильно нуждается в дополнительном притоке трудовых ресурсов. Во второй половине 2024 года потребность российской экономики в рабочей силе возросла на 10%, достигнув 2,7 млн человек. Число востребованных для экономики сотрудников резко увеличилось, достигнув рекордного показателя (8,3% в отношении к фактически нанятым на работу). Кроме того, за последнее время в российской экономике усилился переток квалифицированной рабочей силы из гражданских отраслей на предприятия ВПК, так как резко увеличился спрос на кадры для расширения выпуска продукции военного назначения... Это повлекло за собой «кадровый голод» в гражданских отраслях экономики. В этом смысле перед российским государством вполне естественно возникает вопрос о восполнении острого дефицита рабочей силы, причём не иначе, как за счёт иностранной трудовой миграции и привлечения гастарбайтеров.

В этой связи мы попадаем в весьма противоречивую с точки зрения проблемы демографии ситуацию – своеобразную «ловушку». Не следует «смешивать в один коктейль» совершенно разные проблемы. Конечно, всегда для развития отечественной экономики гастарбайтеры и трудовые мигранты были нужны и будут нужны впредь (они приезжают сюда, чтобы зарабатывать). Только не надо увязывать, собственно, демографическую проблему внутри России с притоком мигрантов: откуда бы они к нам ни приезжали, с какой бы целью, на какой бы срок... Кризис демографии надо однозначно преодолеть самостоятельно за счёт повышения рождаемости местного населения с учётом всей многонациональной российской палитры. Другого пути просто нет!

Некоторые могут видеть выход из сложившейся ситуации острого дефицита трудовых ресурсов на фоне «плохой» демографии в «хорошо продуманной» иммиграционной политике, что для нас вполне понятно. Но это совершенно другая история, хотя бы и создающая благоприятную почву для превратного истолкования существа вопроса. Насколько давно циркулирует ошибочное мнение, что в России «естественная убыль населения» может быть компенсирована миграционной компонентой. Такие рассуждения – пусть на нас не обижаются приверженцы этой позиции – имеют все признаки «клинического сумасбродства». Давайте мы с вами

назовём такой подход к сей наисложнейшей проблеме, от решения которой зависит само существование России как России, её СУДЬБА, просто глупостью, преступным верхоглядством!?

Демографическая проблема в России является настолько сложной и настолько комплексной, что без участия экспертного сообщества и без содействия со стороны государства её решение теперь не представляется возможным. Изменение демографической ситуации в России возможно только благодаря *проведению эффективной государственной политики*. В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации подчёркивается, что основными задачами государственной демографической политики являются: замедление темпов естественной убыли населения, стабилизация численности населения и создание условий для его роста, повышение качества жизни и увеличение ожидаемой продолжительности жизни. Таким образом, в ней определены основные приоритетные направления демографической политики нашего государства.

Совершенно очевидно, что для восстановления устойчивого демографического роста в стране необходимо *сократить уровень бедности*. Вполне возможно, что государству следует сделать ставку и на развитие дифференцированной соцподдержки семей с детьми. В частности, ввести для них льготное налогообложение и субсидии на наем жилья, проработать вопрос о постоянном индексировании размера социальных выплат для многодетных матерей. По всей видимости, материальную поддержку и стимулирование рождаемости государству необходимо усилить.

Однако, чтобы наступил реальный «прогресс» в российской демографии, на наш взгляд, делать ставку лишь на материальные факторы по меньшей мере выглядят весьма наивным и контрпродуктивным. Обсуждаемая нами проблема демографии в аспекте последствий её воздействия на экономику на самом деле *имеет сложную «корневую систему»*, так как связана с развитием всей современной человеческой цивилизации, с её аутентичной характеристикой, соответствующими ей нормами и стандартами, установками и образом мышления современного человека, с особой *константой массовой общественной психологии*. Последняя устанавливает абсолютно *иные ценности*, акцентируя другие *жизненные приоритеты*. Сломать и переформатировать её вряд ли возможно. Впрочем, рассматривать проблему демографии в такой плоскости не является целью нашей статьи.

Список литературы

1. Вишневский А.Г. Демографическая модернизация России: 1900–2000 / А.Г. Вишневский. – М.: Новое издательство, 2006. – EDN SUQARX
2. Ревягина Н.Г. Демографические аспекты положения современной России / Н.Г. Ревягина // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2014. – №2. – С. 214–218. – EDN SEWPOL
3. Рыбаковский Л.Л. Демографическое развитие России: вызовы и ответы / Л.Л. Рыбаковский. – М.: Экономика, 2016.
4. Рыбаковский Л.Л. Стратегия демографического развития России на ближайшие 20 лет / Л.Л. Рыбаковский [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.perspektivy.info/print.php?ID=36244> (дата обращения: 19.02.2025).
5. Тимофеев И. О конференции РСМД по международным миграциям 2024 / И. Тимофеев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GkzGj> (дата обращения: 19.02.2025).
6. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/> (дата обращения: 19.02.2025).

Матвеева Алла Ивановна

д-р филос. наук, профессор

ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»

г. Екатеринбург, Свердловская область

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ УРАЛЬСКОГО РЕГИОНА И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ КРЕАТИВНЫХ ИНДУСТРИЙ

***Аннотация:** в статье исследуется процесс диверсификации экономики Уральского региона с акцентом на развитие креативных индустрий в условиях цифровизации. Рассматриваются ключевые социально-экономические факторы, способствующие росту сектора, а также барьеры, препятствующие его развитию. Автор отмечает, что несмотря на значительный потенциал креативная экономика сталкивается с кадровым дефицитом, недостаточным уровнем венчурного финансирования и доминированием традиционной промышленности в структуре региональной экономики. Анализируя официальные статистические данные и кейсы локальных компаний, показано, что динамика роста креативных индустрий опережает среднероссийские показатели. Особое внимание уделяется влиянию государственной поддержки, включая программы субсидирования и налоговые послабления, которые способствуют увеличению числа стартапов и предпринимательских инициатив в сфере IT, дизайна и архитектуры. В работе предложены практические рекомендации для дальнейшего развития сектора, включая совершенствование образовательных программ, создание специализированного венчурного фонда и внедрение новых механизмов поддержки креативных бизнесов. Реализация этих мер может способствовать укреплению позиций региона в качестве центра инновационного развития и привлечению новых инвестиций в экономику будущего.*

Ключевые слова: креативные индустрии, диверсификация экономики, человеческий капитал, кластерная модель, Уральский регион.

Исторически Уральский регион был ориентирован на тяжелую промышленность, однако в последние десятилетия происходит трансформация его экономической структуры. В условиях глобальной цифровизации и роста значимости креативной экономики регион демонстрирует уникальный кейс диверсификации. В данной работе рассматривается влияние социально-экономических факторов на развитие креативных индустрий, выделяются ключевые вызовы и предлагаются пути их преодоления.

Основная гипотеза исследования заключается в том, что рост креативных индустрий обусловлен диверсификацией экономики, развитием инфраструктуры и государственной поддержкой, однако данный процесс сдерживается кадровыми и инвестиционными ограничениями.

Методология исследования включает анализ данных Росстата, Минэкономразвития РФ и региональных источников, изучение кейсов компаний и применение теорий креативного класса [8] и тройной спирали [9].

Социально-экономические факторы развития креативных индустрий. Деиндустриализация и переход к постиндустриальной модели в Уральском регионе выражены менее интенсивно, чем в Центральном и Северо-Западном федеральных округах, однако динамика роста креативных индустрий свидетельствует о структурных изменениях. Доля промышленности в ВРП Свердловской области снизилась с 42% в 2015 году до 38% в 2023 году, в то время как сектор услуг увеличился до 58%, включая 3,5% вклада креативных индустрий (126,7 млрд рублей) (Минэкономразвития Свердловской области, 2023). Для сравнения, в среднем по России вклад креативных индустрий в ВРП составляет 2,1% [5]. Примеры успешной диверсификации включают IT-сектор, на который приходится 63% выручки креативных индустрий региона (2023 г.), обеспечивая занятость 15 тысяч человек. Компания «СКБ Контур» (основана в 1988 году) увеличила свою долю на рынке электронного документооборота до 17% в РФ и создала 1200 рабочих мест. Дизайн и архитектура, доля которых составляет 13% выручки креативных индустрий, также демонстрируют активный рост. Архитектурное бюро «OSA» реализовало более 20 проектов по ревитализации промышленных зон, повысив туристическую привлекательность Екатеринбурга на 25% [6].

Объем инвестиций в инфраструктуру региона в период 2019–2023 годов составил 234 млрд рублей, из которых 12% направлены на цифровизацию и развитие креативных кластеров. В рамках проекта «Умный город» в Екатеринбурге внедрение 5G-сетей и открытых данных позволило сократить транзакционные издержки малого бизнеса на 18% [2]. Среди ключевых инфраструктурных проектов можно выделить креативный кластер «Домна», уровень заполняемости которого достиг 85%, объединяя 120 резидентских компаний с совокупным оборотом в 2,3 млрд рублей (2023 г.), а также UF LAB (мода), который привлек 40 тысяч посетителей в 2024 году и увеличил экспорт местных брендов на 30%.

Государственные программы «Креативный Урал – 2030» и «Цифровая трансформация» способствуют развитию сектора путем предоставления грантов и налоговых льгот. Так, в 2023 году было выдано 45 грантов на сумму до 5 млн рублей для стартапов, а для IT-компаний снижена ставка налога на прибыль до 3% в первые три года. В результате количество зарегистрированных предприятий креативных индустрий увеличилось с 870 в 2020 году до 1450 в 2023 году [7].

Вызовы и ограничения. Одним из ключевых вызовов для развития креативных индустрий в Уральском регионе остается кадровый дефицит. По данным опроса «Деловой России» (2023), 67% компаний креативного сектора испытывают трудности с подбором квалифицированных специалистов. Указанный фактор обусловлен не только нехваткой специализированных образовательных программ, но и значительным оттоком молодежи. Согласно исследованию РАНХиГС (2022), 23% выпускников вузов региона после завершения обучения переезжают в Москву или Санкт-Петербург в поисках более привлекательных условий труда и карьерных возможностей. Этот отток кадров обостряет конкуренцию за специалистов и замедляет рост креативных бизнесов, которые не могут привлекать и удерживать таланты в регионе [4].

Еще одной серьезной проблемой является ограниченность венчурных инвестиций. По данным Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (2023), объем венчурных вложений в креативные индустрии Урала составляет лишь 1,2% от общероссийского показателя [3]. Недостаток финансирования особенно остро ощущается среди стартапов и малых предприятий, где 54% проектов сталкиваются с проблемой недофинансирования [1]. Креативные компании часто испытывают сложности в привлечении долгосрочных инвесторов, поскольку их бизнес-модели требуют нестандартных подходов к оценке рентабельности и сроков окупаемости. Финансовые институты и частные инвесторы, ориентированные на традиционные отрасли, менее охотно вкладывают в нематериальные активы, что сдерживает рост и масштабирование креативных проектов.

Дополнительным барьером развития является конкуренция с промышленностью, которая остается приоритетным направлением региональной экономики. В 2023 году 80% бюджетных расходов Свердловской области были направлены на поддержку промышленного сектора [2]. В условиях ограниченных бюджетных ресурсов это приводит к снижению государственной поддержки креативных индустрий. Промышленные предприятия обладают большей политической и экономической значимостью, что создает дисбаланс в распределении субсидий и налоговых льгот. В результате креативные бизнесы не получают достаточных стимулов для роста, а предприниматели сталкиваются с административными барьерами при запуске и масштабировании своих проектов.

Таким образом, для устойчивого развития креативных индустрий Урала необходимо комплексное решение кадровой, инвестиционной и структурной проблем. Региону требуется расширение образовательных инициатив, направленных на подготовку специалистов в области дизайна, IT и цифровых технологий. Важным шагом является создание регионального венчурного фонда для креативных проектов с капиталом в 5 млрд рублей, который позволит поддержать новые инициативы и привлечь частных инвесторов. Кроме того, необходимо пересмотреть приоритеты государственной поддержки, внедрив дополнительные меры налогового стимулирования для резидентов креативных кластеров и стартапов. В совокупности эти меры помогут преодолеть текущие ограничения и обеспечить устойчивый рост креативного сектора в регионе.

Заключение и рекомендации. Для дальнейшего развития креативных индустрий в регионе необходимо активное внедрение образовательных инициатив, таких как дуальное обучение на базе УрФУ, УрГЭУ и УрГАХУ и др. вузов, что позволит готовить специалистов, востребованных на рынке труда. Важным направлением является привлечение инвестиций, в частности создание регионального венчурного фонда креативных индустрий с капиталом 5 млрд рублей, что поможет финансировать перспективные стартапы и привлекать новых игроков в отрасль. Кроме того, следует расширять налоговые льготы для резидентов креативных кластеров, создавая благоприятные условия для роста и масштабирования инновационных проектов. Несмотря на существующие вызовы Уральский регион демонстрирует устойчивый рост креативной экономики, а

реализация предложенных мер позволит укрепить его позиции как одного из ведущих инновационно-креативных центров России.

Список литературы

1. Култаева Д. Почти треть предпринимателей рассказала о недостатке финансирования в 2023 году / Д. Култаева // Forbes. – 2024 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gkwgu> (дата обращения: 18.02.2025).
2. Морданов М.А. Характеристика современного состояния и направления развития креативных индустрий как эффективного инструмента регионального развития / М.А. Морданов // Креативная экономика. – 2022. – Т. 16. №1. – С. 12–25 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://1economic.ru/lib/114123> (дата обращения: 18.02.2025). – DOI 10.18334/ce.16.1.114123. – EDN PPCYWD
3. Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». Институт статистических исследований и экономики знаний. Креативный сектор России в цифрах: 2024 // Форсайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://is-sek.hse.ru/news/996745368.html> (дата обращения: 14.02.2025).
4. Плетнева С. Эксперты РАНХиГС сообщили о возвращении в Россию 10% релокантов / С. Плетнева // Forbes. – 2025 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GkwzV> (дата обращения: 14.02.2025).
5. Итоги экономического развития Свердловской области в 2023 году: главное из доклада Евгения Куйвашева // БЖ Урал. – 2024 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ural.business-magazine.online/fn_1506210.html (дата обращения: 15.02.2025).
6. Стратегия развития креативных индустрий. Отчет РАНХиГС «Креативные индустрии в РФ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gkx8F> (дата обращения: 11.02.2025).
7. Тургель И.Д., Дербенева В.В., Баскакова И.В., Цепелева А.Д. Локальная идентичность как основа формирования креативных кластеров в городах Урала и Сибири // Креативная экономика. – 2023. – Т. 17. №12. – С. 45–60 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://1economic.ru/lib/119949> (дата обращения: 18.02.2025).
8. Флорида Р. Креативный класс: люди, которые меняют будущее / Р. Флорида; пер. с англ. – М.: Классика-XXI, 2007. – 421 с.
9. Etzkowitz H., Leydesdorff L. The dynamics of innovation: from National Systems and «Mode 2» to a Triple Helix of university-industry-government relations // Research Policy. 2000. Vol. 29. No. 2. Pp. 109–123. DOI: 10.1016/S0048–7333(99)00055–4. EDN DYUGNV

Мелихова Евгения Андреевна
студентка

Рябченко Алина Евгеньевна
студентка

Научный руководитель

Полтавец Оксана Александровна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ГАЗИФИКАЦИИ В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ

***Аннотация:** в настоящее время экологическое состояние Красноярского края волнует не только Правительство, но и граждан. Исходя из этого активно реализуется программа газификации Красноярского края, что повлияет как на уровень экологической обстановки, так и на состояние здоровья граждан.*

***Ключевые слова:** газификация, экология, уровень жизни, природный газ, газопровод, программа реализации, риски реализации.*

На данный момент ни для кого не является новостью, что Красноярский край имеет некоторые проблемы, связанные с экологической ситуацией на его территории. Жители нередко сталкиваются с режимом «Черного неба», наблюдают это своими глазами. Особенно ситуация обостряется зимой, предприятия теплоэнергетики, а также частные дома на печном отоплении, составляют около 50% от всего объема выбросов в атмосферу, а также около 30% – автотранспорт. Все сходится во мнении, что просто так эту проблему не решить, необходимо уменьшать количество источников, это не только положительно скажется на экологической обстановке в крае, но и повлияет на состояние здоровья граждан.

Поэтому 11 марта 2022 г. было утверждено постановление Правительства Красноярского края «Об утверждении региональной программы газификации жилищно-коммунального хозяйства, промышленных и иных организаций Красноярского края на период 2022–2031 годов». Газ выделяет больше энергии на единицу объема, что позволяет сократить общее потребление топлива и, соответственно, уменьшить количество выбросов и отходов. Целью данной программы является не только повышение уровня газификации жилищно-коммунального хозяйства, промышленных и иных организаций Красноярского края, но и улучшение социально-экономических условий жизни населения Красноярского края. К 2025 г. финансирование данной программы составило 45 737,71 млн рублей, к окончанию установленного срока реализации программы ожидается развитие системы использования природного газа в качестве моторного топлива, развитие сети газозаправочной инфраструктуры в Красноярском крае, активное внедрение использования природного газа для бытовых нужд, а также повышение уровня газификации по Красноярскому краю в целом [1].

В ходе данной программы к 2031 г. планируется достичь таких показателей как:

- прирост потребления природного газа в год на 5% (7 млн куб. м.);
- протяженность объектов магистрального транспорта – 70 км.;
- количество газораспределительных станций – 4 ед.;
- уровень газификации населения – 39,9%;
- перевод на природный газ автотранспортной техники – 30 шт.;
- количество автомобильных газовых наполнительных компрессорных станций – 3 шт.

В настоящее время в Красноярском крае газифицирован только северный Норильский промышленный район. Остальные города и районы Красноярского края получают теплоэнергию за счет ТЭЦ, которые работают на угле.

Для сетевой газификации Красноярского края рассматривались 3 варианта:

- использование ресурсных источников, расположенных в Эвенкийском муниципальном районе Красноярского края, в частности, Собинского НГКМ;
- использование существующей газотранспортной инфраструктуры Газпрома в Кемеровской области;
- использование перспективной газотранспортной инфраструктуры магистрального газопровода (МГП) Сила Сибири-2.

Основная проблема загрязнения воздуха в Красноярске – это выбросы в нижних слоях атмосферы, которые создают печи частного сектора. На данный момент в Красноярске около 15 тысяч частных домовладений, которые необходимо перевести на газ, либо на более экологичные виды топлива.

В Красноярском крае на завершающей стадии находится определение маршрута газопровода под названием «Сила Сибири – 2». Предполагается, что газопровод пройдет рядом с городами Ачинск, Красноярск, Канск, Саянск, Ангарск, Иркутск и далее по территории Республики Бурятия (южнее озера Байкал) до выхода к государственной границе России в районе н. п. Наушки. Конкретных сроков ожидаемого подключения еще не указано.

Проект газификации также рассматривает газоснабжение отдаленных территорий страны, которые тяжело подключить к газопроводу. Для этого рассматривают использование сжиженного и компримированного природного газа, а также сжиженный углеводородный газ [2].

Любой проект имеет свои риски. Программа газификации Красноярского края обладает внешними и внутренними рисками реализации.

К числу внешних рисков реализации относятся:

- изменение законодательства, которое может повлиять на изменение сроков ведения в действии некоторых законов, а также сроки могут измениться в случае ухудшения условий для осуществления предпринимательской деятельности;
- возникновение аварийных ситуаций, различных обстоятельств непреодолимой силы, в том числе природных, что может ухудшить состояние систем коммунальной инфраструктуры и отвлечь дополнительные финансовые ресурсы;
- риск роста цен на энергоресурсы, рост тарифов на коммунальные услуги и услуги транспортных компаний;
- ухудшение инвестиционного климата в регионе.

Для того, чтобы избежать или снизить возникновение данных рисков реализации планируется провести анализ тенденций развития законодательства, оптимизировать взаимодействие с уполномоченными и органами местного самоуправления муниципальных образований в Красноярском крае, в том числе с газораспределительными и ресурсоснабжающими организациями, а также планируется оперативное принятие необходимых управленческих решений.

К внутренним рискам относятся:

– финансовые риски в виде ограниченности ресурсов, финансирование не в полном объеме и неразвитость механизмов привлечения внебюджетных ресурсов на проведение мероприятий программы газификации Красноярского края;

– информационные риски в виде неполноты и неточности информации о динамике изменения показателей, объемах и качестве оказанных услуг;

– социальные риски, которые связаны с высоким уровнем тарифов и низкими доходами граждан, высвобождением рабочих мест в угольной промышленности в связи со снижением потребления угля, а также нецелевое или неэффективное использование средств, невыполнение ряда мероприятий или задержке в их выполнении в связи с рисками ошибки управления реализацией программы газификации.

Для снижения определенной доли внутренних рисков планируется оперативное принятие управленческих решений и обеспечение согласованности взаимодействия ответственного исполнителя, соисполнителей и участников программы при реализации, а также проведение регулярного анализа по исполнению мероприятий и своевременная актуализация плана, корректировка состава и сроков реализации программы газификации.

Не смотря на все вышеперечисленные трудности, а также длительный срок реализации процесс газификации очень важен для Красноярского края. Это не только улучшит экологическую обстановку и сделает воздух Красноярского края чище, но и также положительно повлияет на состояние здоровья граждан, проживающих на его территории, откроет новые пути развития использования газовых ресурсов.

Список литературы

1. Постановление Правительства Красноярского края «Об утверждении региональной программы газификации жилищно-коммунального хозяйства, промышленных и иных организаций Красноярского края на период 2022–2031 годов» от 11 марта 2022 года №167-п.

2. Мельников В.М. Теплоснабжение района города: учебное пособие к курсовому проектированию / В.М. Мельников, А.В. Антипова // Теплогазоснабжение и вентиляция. – 2022. – №45 (102).

Мельникова Юлия Вячеславовна
канд. ист. наук, преподаватель
Сошникова Виктория Сергеевна
преподаватель

Бузулукский финансово-экономический колледж – филиал ФГБОУ ВО
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
г. Бузулук, Оренбургская область

ВЛИЯНИЕ ЗАГРЯЗНЕНИЯ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ НА УРОВЕНЬ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ И ПРИРОСТ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: оренбургская область входит в 30-ку крупнейших областей России. Водные ресурсы как основные источники водоснабжения протекают через всю территорию Оренбуржья. Под воздействием вредных выбросов качество питьевой воды ухудшается. Железо, магний и кальций – эти микроэлементы необходимы для поддержания здоровья организма и правильного функционирования его систем. Крупные предприятия в регионе выбрасывают вредные вещества в атмосферу, что приводит к серьезному загрязнению воздуха. Ухудшение обстановки способствует увеличению случаев раковых заболеваний с распространением среди взрослых и детей.

Ключевые слова: загрязнение окружающей среды, заболеваемость населения, прирост населения.

Исследования ученых показывают, что проблема загрязнения окружающей среды приводит к увеличению сердечно-сосудистых заболеваний и заболеваний легких. Для решения этой проблемы необходимо строить очистительные сооружения, озеленять городскую среду и ужесточить ответственность за нарушения экологического права.

Исследование направлено на определение связи между выбросами вредных веществ и уровнем заболеваемости в Оренбургской области.

Необходимо выявить крупные компании в Оренбургской области, которые негативно влияют на экологию региона.

В статье применены различные методы исследования: описательный, среду сравнительный и формально-логический.

В 1966 году на границе Европы и Азии в 30 км от Оренбурга было обнаружено Оренбургское нефтегазоконденсатное месторождение. Его запасы природного газа составляли 1,8 трлн м³, что было недостаточно. В то же время, месторождения газа в Тюменской области – Уренгойское, Ямбургское и Заполярное – были крупнейшими в Европе, содержащие более 5 трлн м³, 4,4 трлн м³ и 2,7 трлн м³ соответственно.

Производство газа, конденсата и нефти включает все этапы – от бурения скважин до доставки продукции клиентам. В Оренбургской области, в городах Оренбурге, Орске, Новотроицке, Медногорске, выявлен высокий риск загрязнения окружающей среды. Основные источники опасных веществ – газоперерабатывающий и гелиевый заводы ООО «Газпром добыча Оренбург». Протечка газа – частая проблема. Многие компании были оштрафованы за превышение уровня сероводорода вредных выбросов, в том числе и «Оренбург Водоканал». Кроме того, железнодорожные

пути в Оренбургской области также оказывают негативное воздействие на окружающую среду при перевозке грузов из Азии в Европу.

Город Орск столкнулся с экологическими проблемами из-за превышения допустимых уровней вредных веществ, таких как фенол, диоксид азота, сернистый газ и сероводород. Это связано с промышленными предприятиями в 20 километрах от города в Новотроицке, откуда ветры переносят запахи и загрязнение в Орск.

В Оренбургской области мощные водотоки – Илек, Тобол, Урал, Самара. Несмотря на это местные жители страдают от нехватки чистой воды из-за загрязнения. Состояние воды доходит до 54% износа. В сельской местности не хватает установок для очистки воды, что приводит к заражению почвы опасными веществами. Это негативно сказывается на здоровье населения, вызывая рак и нарушения иммунной системы.

Злокачественные опухоли остаются одной из самых распространенных причин заболеваемости в мире. Новообразования исследования показывают, что вредные вещества влияют на общую смертность и заболеваемость сердечно-сосудистыми и легочными заболеваниями. Городская среда негативно влияет на здоровье детей. Мониторинг здоровья детей показал, что показатели заболеваемости выше, чем в России. Основные причины заболеваний – ишемическая болезнь сердца и повышенное кровяное давление. Статистика показывает, что большинство населения способно к трудовой деятельности, причем хроническая заболеваемость у детей превышает среднероссийский уровень.

Изучив данные выше, необходимо принять срочные меры для решения проблем загрязнения в Оренбургской области из-за высокого уровня заболеваемости. Проблемы с адаптацией к окружающей среде у взрослых и детей приводят к увеличению заболеваемости раком, к повышению уровня смертности населения в регионе. Выявлены значительные изменения в заболеваемости и смертности детей от рака в России. Уровень смертности при злокачественных опухолях остается высоким, хотя общий уровень заболеваемости снижается.

В 2024 году В.В. Путин обсуждал проблему демографии, которая затрагивает и Оренбуржье. Население области сократилось на 330 тысяч человек из-за низкой рождаемости, которая ухудшается с 2016 года. Прогнозируется дальнейшее снижение числа жителей до 1,69 млн к 2035 году и до 1,57 млн к 2045 году. Молодежь сегодня предпочитает карьеру детям, что вызвано реформами 1990-х годов ДФРИ – это отказ от родительства из-за неблагоприятной экологии, которая влияет на репродуктивное здоровье женщин. Здоровье будущей мамы влияет на здоровье ребенка, и важно, чтобы женщина пила чистую воду, так как здоровье озон и угарный газ могут негативно повлиять на развитие плода. Исследования показывают, что в этих районах рождаются дети с пороками сердца.

Таким образом, многочисленные исследования показывают влияние на формирование регионального здоровья населения Оренбургской области не только социально-экономических факторов, но и плохой экологии. Считаем, что в регионах необходимо систематически проводить мониторинги основных показателей здоровья населения, включая демографические показатели, количество умерших от онкологии крови. Данные необходимо анализировать в совокупности с социально-экономическими показателями для разработки мероприятий, направленных на улучшение качества жизни населения. Для предотвращения онкологических заболеваний проводить систематическую профилактическую работу, в том числе и в средствах

массовой информации (отказ от курения, защита вредного ультрафиолетового излучения, разумное употребление алкогольных напитков, сбалансированное питание). Немаловажным моментом является доступная диагностика для населения. Для решения проблемы также нужно увеличить ответственность для руководителей крупных предприятий, нарушающие нормы экологического права, проводить как можно больше городских субботников, а также внедрять новые технологии, которые будут в меньшей степени производить вредные выбросы в воздух.

Список литературы

1. Боев В.М. Оценка риска здоровья населения моногородов и сельских поселений / В.М. Боев, Л.М. Тулина // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2014 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 19.02.2025).
2. Кряжев Д.А. Особенности формирования рисков здоровью населения при воздействии химических факторов среды обитания / Д.А. Кряжев. – 2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 19.02.2025).
3. Неплохов А.А. Детерминированные экологические факторы риска для здоровья населения моногородов / А.А. Неплохов. – 2019 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 19.02.2025).
4. Мень Т.Х. Злокачественные новообразования у детей :основные показатели и тенденции / Т.Х. Мень, М.Ю. Рыков, В.Г. Поляков // Российский онкологический журнал. – 2015. –Т. 20. №2. – С. 47. – EDN TSKRYV

Минаков Андрей Владимирович

д-р экон. наук, профессор, профессор

Иванова Людмила Николаевна

канд. экон. наук, доцент, начальник кафедры

ФГКОУ ВО «Московский университет МВД России им. В.Я. Кикотя»
г. Москва

DOI 10.31483/r-126308

ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

***Аннотация:** в статье рассмотрены вопросы социально-экономического развитие региона на примере Республики Мордовии. Внешние шоки, с которыми столкнулась Мордовия, оказали существенное влияние на динамику и результаты социально-экономического развития региона. В ходе исследования были задействованы статистические данные территориального органа Росстата по Республике Мордовия, данные различных рейтингов регионов России, материалы органов власти Республики Мордовия, что дало возможность выявить следующие наиболее актуальные проблемы развития региона: низкие темпы экономического роста, малый объем промышленного производства, дефицит инвестиционных ресурсов рабочей силы, неблагоприятная демографическая ситуация, низкий уровень жизни.*

***Ключевые слова:** региональное развитие, социально-экономическое развитие, экономический рост, развитие региона, экономика региона, социальное развитие региона, промышленность региона, демография региона.*

Социально-экономическим развитием региона называется комплексное изменение показателей, характеризующих расширенное воспроизводство, качественные и структурные изменения в экономике, производительных силах, факторах роста и развития, а также развитие таких социальных

составляющих как демография, качество жизни и человеческого капитала и т. п. Зачастую именно уровень и динамика социально-экономического развития определяет инвестиционную привлекательность региона, как и объем привлечения внутренних и внешних инвестиций дает возможности ускорения регионального социально-экономического развития [3].

Поэтому на практике, при анализе социально-экономического развития регионов, необходимо анализировать по данным статистики такие показатели как динамика валового регионального продукта (ВРП) (его темпы прироста и, возможно, удельный вес в федеральном округе для определения экономической значимости региона), индексы промышленного производства, индексы развития сельского хозяйства, строительства (аналогично, рассматривать возможно динамику и удельный вес в федеральном округе для определения значимости региона), также объемы инвестиций в основной капитал в регионе. Что касается социальной составляющей – анализировать возможно изменение демографических показателей, уровня жизни населения.

Исследуемая в статье Республика Мордовия входит в состав Приволжского федерального округа и обладает рядом стратегических преимуществ, позволяющих поддерживать положительную динамику социально-экономического развития и преодолевать актуальные вызовы. Стратегия социально-экономического развития Мордовии до 2025 г., утвержденная в 2008 г., предусматривала возможность реализации инновационного сценария «Локальное технологическое лидерство» за счет максимально полного задействования имеющегося человеческого капитала, инфраструктуры и экономико-географического положения региона. Сценарий позволял региону успешно выйти на рынки стран ЕАЭС и СНГ, активизировать сотрудничество с партнерами из мегаполисов второго порядка, разработать и реализовать структурную политику, необходимую для опережающего развития высокотехнологичных отраслей промышленности [9]. Однако под влиянием внешних шоков, связанных с карантинными ограничениями, санкционным давлением, Республика Мордовия развивается по траектории базового сценария «Производственная периферия», не позволяющего в полной мере задействовать конкурентные преимущества региона.

В результате проведенного анализа по данным статистики, можно сказать, что сложилась следующая динамика валового регионального продукта (таблица 1).

Таблица 1
Динамика валового регионального продукта в Республике Мордовия

Год	ВРП Республики Мордовия, млрд руб.	Темп прироста ВРП в регионе, процентов к предыдущему году	Удельный вес региона в ВРП по Приволжскому федеральному округу, процентов
2019	262,8	2,4	1,86
2020	266,4	-0,7	1,95
2021	304,2	2,8	1,77
2022	342,6	-1,1	1,74
2023	381,4	4,5	Н.д.

Источник: собственная разработка на основе [7; 16].

Как видно из таблицы 1, в 2020 г. в условиях пандемии ВРП в регионе сократился на 0,7%, что, однако, является менее существенным снижением в сравнении с показателями по Приволжскому федеральному округу, в результате чего удельный вес региона в ВРП по ПФО в 2020 г. возрос до 1,95%. В 2021 г. имел место восстановительный рост региональной экономики, что дало возможность увеличить ВРП на 2,8% или до 304,2 млрд. руб., однако другие регионы ПФО восстанавливались быстрее: так, экономика Кировской и Нижегородской областей в 2021 г. выросла на 6%, Самарской области – на 5,3%, что обусловило снижение удельного веса Мордовии в совокупном ВРП по ПФО до 1,77%. Санкционные ограничения 2022 г. повлекли за собой падение ВРП Мордовии на 1,1%, в целом по федеральному округу ВРП вырос на 1,7% за счет вклада Республики Татарстан, Чувашской Республики, Саратовской области и других регионов, сохранивших положительные темпы экономического роста. Однако принятые в Мордовии меры антикризисного регулирования дали результат уже по итогам 2023 г.: ВРП республики, по предварительным оценкам, достиг 381,4 млрд. руб., что на 4,5% выше, чем в 2022 г., экономика России в целом за 2023 г. выросла на 3,6%. Опережающие темпы экономического роста Мордовии в 2023 г. связаны с положительной динамикой развития региональной промышленности и сельского, лесного хозяйства, на долю которых в совокупности приходится более 40% ВРП [6, с. 30]. Вклад же промышленности в ВРП Мордовии возрос с 24,4% в 2019 г. до 28,6% в 2023 г., что стало возможным в т. ч. благодаря активной работе по импортозамещению, задействованию промышленных предприятий в выполнении гособоронзаказа, реализации ряда инновационных проектов по созданию конкурентоспособной продукции при поддержке Фонда развития промышленности Республики Мордовия [10]. Динамика развития промышленного производства в регионе приведена в таблице 2.

Таблица 2

Динамика промышленного производства в Республике Мордовия

Год	Объем промышленного производства Республики Мордовия, млрд руб.	Темп роста промышленного производства в регионе, процентов к предыдущему году	Удельный вес региона в общем объеме промышленного производства по Приволжскому федеральному округу, процентов
2019	223,9	104,1	1,66
2020	259,1	106,3	2,02
2021	311,1	111,1	1,87
2022	346,7	99,4	1,94
2023	390,1	109,5	1,95
2024 (январь-ноябрь)	424,5	107,0	2,02

Источник: собственная разработка на основе [11; 14].

Промышленное производство в регионе продолжало развиваться и в условиях карантинных ограничений: по итогам 2020 г. индекс

промышленного производства составил 106,3%, что позволило Мордовии сформировать 2,02% общего объема промышленного производства по Приволжскому федеральному округу. В 2021 г. промышленное производство в регионе выросло на 11,1%, однако другие регионы, входящие в состав федерального округа, продемонстрировали более высокие темпы развития промышленности, в результате чего доля Республики Мордовия упала до 1,87%. С 2022 г., в свою очередь, промышленность Мордовии развивается быстрее, чем в среднем по федеральному округу, что позволило увеличить долю региона в общем объеме промышленного производства до 2,02%. Наиболее значительно в рассматриваемый период выросло производство мясных полуфабрикатов, масел растительных, масла сливочного и паст масляных, кисломолочных продуктов, комбикормов, лесоматериалов, проводников электрического тока и интегральных электронных схем, мебели. В 2024 г., в свою очередь, наиболее быстро росло производство готовых металлических изделий, железнодорожного подвижного состава, электрооборудования, лекарственных средств, других видов продукции с высокой добавленной стоимостью, при этом опережающими темпами производство увеличивается на крупных и средних предприятиях. Однако масштабы развития промышленности в Мордовии, несмотря на достигнутую положительную динамику, остаются скромными в сравнении с другими регионами ПФО: объем промышленного производства в Башкортостане превышает показатели Мордовии более чем в семь раз, в Пермском крае – более чем в пять раз, что ограничивает и возможности улучшения динамики социально-экономического развития анализируемого региона.

Наиболее развитыми отраслями промышленности в Мордовии являются пищевая промышленность, производство электрического оборудования, вагоностроение, производство строительных материалов, металлургическое производство, при этом следует отметить недостаточные темпы технологического развития. В 2023 г. в регионе разработано всего 20 передовых производственных технологий (в т. ч. 8 технологий, обладающих патентной чистотой) [6, с. 306], однако удельный вес инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции, выполненных работ и услуг организаций промышленного производства превышает 31%, что существенно выше средних значений по федеральному округу (соответственно 13,6%). Продукция предприятий региона востребована не только на территории России, но и в дружественных странах: на экспорт поставляются мясные изделия, мебель, резинотехническая продукция, электротехническая продукция, железнодорожный подвижной состав и запасные части к нему, что позволяет промышленному сектору Мордовии устойчиво работать в условиях санкционного давления и вносить значимый вклад в социально-экономическое развитие региона.

Также Мордовия обладает развитым сельским хозяйством и производит сельскохозяйственную продукцию в объемах, существенно превышающих потребности внутреннего рынка: по производству молока, яиц, скота и птицы в расчете на одного жителя регион находится на первых местах в России. Динамика развития сельского хозяйства Республики Мордовия приведена в таблице 3.

Таблица 3
Динамика развития сельского хозяйства в Республике Мордовия

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г. (январь-ноябрь)
Продукция сельского хозяйства, млрд руб.	72,0	77,6	91,7	109,3	117,8	109,0
Темп роста продукции сельского хозяйства, процентов к предыдущему году	110,2	106,5	98,4	114,3	107,2	93,2
Количество действующих сельскохозяйственных организаций	50	48	48	47	44	Н.д.
Уровень рентабельности, %	18,1	20,4	27,7	25,6	37,2	Н.д.
Среднемесячная оплата труда работников в сельском хозяйстве, тыс. руб.	29,8	32,7	38,8	46,1	54,3	64,2 (январь-октябрь)

Источник: собственная разработка на основе [6, с. 207–210; 14].

Как видно из таблицы 3, в течение рассматриваемого периода сельское хозяйство Мордовии продолжало устойчиво развиваться, что позволило достигнуть высокого уровня рентабельности (свыше 37%) и предлагать работникам привлекательные условия труда: среднемесячная оплата труда работников сельского хозяйства в 2023 г. превысила 54 тыс. руб., в январе-октябре 2024 г. – 64,2 тыс. руб., что на 16,7% выше, чем в среднем по региону. При этом производство продукции животноводства в регионе демонстрирует уверенную положительную динамику: производство молока в январе-ноябре 2024 г. выросло на 5,9% в сравнении с аналогичным периодом 2023 г., яиц – на 5,7%, скота и птицы на убой в живом весе – соответственно на 2,9%.

Представляет интерес оценка развития строительного сектора Республики Мордовия. Данные приведены в таблице 4.

Таблица 4

Динамика развития строительного сектора Республики Мордовия

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г. (январь-ноябрь)
Объем выполненных работ, млрд руб.	29,4	26,1	29,6	35,4	31,2	30,5
В процентах к предыдущему году (в сопоставимых ценах)	112,1	85,8	110,0	104,7	82,8	108,3
Ввод в эксплуатацию жилых домов, тыс. кв.м.	348,3	324,6	340,7	342,6	360,3	291,8

Источник: собственная разработка на основе [6, с. 235–238; 15].

Как видно из таблицы 4, строительный сектор региона находится под существенным негативным воздействием внешних вызовов. В 2023 г. наблюдалось существенное падение объема выполненных работ в сопоставимых ценах (на 17,2%), что было частично компенсировано по итогам января-ноября 2024 г., сохраняются сложности с поиском новых контрактов (по данным на 1 декабря 2024 г. заключенные контракты позволили сформировать производственную программу только на 1,8 месяца). Ухудшается обеспеченность предприятий сектора строительными машинами (если на начало 2020 г. в распоряжении строительных предприятий находилось 20 башенных кранов, то на начало 2024 г. – 8 кранов, парк самоходных экскаваторов сократился со 153 до 110 единиц, парк бульдозеров – с 74 до 60 единиц). В январе-ноябре 2024 г. существенно сократились темпы ввода в эксплуатацию жилья: построено только 3,1 тыс. квартир общей площадью 291,8 тыс. квадратных метров, чего недостаточно для удовлетворения потребностей населения Мордовии в улучшении жилищных условий. Динамика инвестиционной активности в республике также остается противоречивой, о чем свидетельствуют данные таблицы 5.

Таблица 5

Динамика инвестиций в основной капитал в Республике Мордовия

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г. (январь-сентябрь)
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>	<i>7</i>
Объем инвестиций в основной капитал, млрд руб.	53,1	47,0	50,8	59,9	74,1	49,7

Окончание таблицы 5

1	2	3	4	5	6	7
в процентах к предыдущему году в сопоставимых ценах	96,4	84,0	103,7	100,5	112,4	102,0
Инвестиции в основной капитал на душу населения, тыс. руб.	66,9	59,9	65,5	77,1	96,4	Н.д.

Источник: собственная разработка на основе [6, с. 345–349; 15].

Данные таблицы 5 свидетельствуют о наличии значимых сложностей в течении инвестиционного процесса в Мордовии. За 2019–2023 гг. ежегодный объем инвестиций в основной капитал в сопоставимых ценах сократился на 5,1%, а восстановительный рост инвестиционной активности, наблюдавшийся в 2023 г., в 2024 г. практически прекратился (за январь–сентябрь 2024 г. объем инвестиций в основной капитал в регионе в сопоставимых ценах вырос только на 2% к аналогичному периоду 2023 г.). В рейтинге инвестиционной привлекательности регионов России за 2024 г. Мордовия заняла 55-е место, улучшив свои позиции за счет высоких темпов развития производства инновационных товаров, работ, услуг [3]. Успешно действует светотехнический кластер, специализирующийся на микроэлектронике и точном приборостроении, фотонике, производстве компонентной базы для солнечной энергетики [8, с. 14]. В 2017 г. создана территория опережающего социально-экономического развития «Рузаевка», обладающая необходимой социальной, транспортной и инженерной инфраструктурой для реализации масштабных инвестиционных проектов, действует принята Инвестиционная стратегия Республики Мордовия, призванная ускорить развитие инновационных кластеров, более эффективно задействовать человеческий потенциал региона. Примерами крупных инвестиционных проектов, реализуемых в Мордовии, являются: проект строительства молочного комплекса «Дубенский» стоимостью 6 млрд руб., проект строительства молокоперерабатывающего завода в Чамзинском районе стоимостью 4,5 млрд руб., проект строительства цементного завода сухого способа производства в Дубенском районе (завершение ожидается в 2025 г., общая стоимость проекта превышает 11 млрд руб.), проект увеличения мощностей производства лекарственных препаратов АО «Биохимик» общей стоимостью 6,6 млрд руб [12]. Присвоение статуса приоритетного проекта позволяет инвесторам в экономику региона получить льготы по налогу на прибыль, налогу на имущество организаций и земельному залогу (срок действия льгот – десять лет), также оказывается помощь в подборе инвестиционной площадки, осуществляется сопровождение инвестиционных проектов, создана необходимая инфраструктура поддержки, представленная Корпорацией развития Республики Мордовия», Агентством инновационного развития Республики Мордовия и другими институтами.

Однако только 0,5% инвестиций направляется на приобретение объектов интеллектуальной собственности, не используются инвестиции из-за рубежа либо же кредиты иностранных банков, остается высоким вклад бюджетных инвестиций (23,8% по итогам 2023 г.). Регион принимал активное участие в реализации национальных проектов, что позволило привлечь значительные объемы средств федерального бюджета, недостаточным остается и развитие государственно-частного партнерства: в настоящее время в Мордовии реализуется 54 проекта ГЧП, что позволило в совокупности привлечь 4,2 млрд. руб. частных инвестиций, однако сделки ГЧП преимущественно совершаются на муниципальном уровне и сконцентрированы в сфере жилищно-коммунального хозяйства [2].

Согласно Итоговому рейтингу регионов Российской Федерации за 2024 г., составленному Центром экономических исследований «РИА Рейтинг», Мордовия находится на 55-м месте с результатом 49,12 балла, что существенно ниже результатов других субъектов федерации, входящих в состав Приволжского федерального округа: Республика Татарстан набрала 73,98 балла (4-е место), Республика Башкортостан – 63,64 балла (10-е место), Пермский край – 60,01 балла (19-е место) [4]. Низкие позиции региона в Итоговом рейтинге связаны преимущественно с неблагоприятной демографической ситуацией, о чем свидетельствуют данные таблицы 6.

Таблица 6

Динамика показателей, характеризующих демографическую ситуацию в Республике Мордовия

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г. (январь-октябрь)
Численность населения на конец года, тыс. чел.	799,0	788,7	781,4	771,4	765,9	Н.д.
Темп прироста общей численности населения за период, %	-0,54	-1,29	-0,92	-1,29	-0,71	Н.д.
Рождаемость, чел. на 1000 чел. населения	7,4	7,0	6,7	6,0	6,0	5,6
Смертность, чел. на 1000 чел. населения	13,1	16,5	18,4	14,4	13,3	13,3
Естественная убыль, чел. на 1000 чел. населения	-5,7	-9,5	-11,7	-8,4	-7,3	-7,7
Коэффициент миграционного прироста, чел. на 10 тыс. населения	-19,1	17,1	7,4	-42,3	1,0	Н.д.

Источник: собственная разработка на основе [6, с. 50–53; 15].

Мордовия столкнулась с устойчивым сокращением численности населения, что создает значимые угрозы для достижения долгосрочных целей социально-экономического развития: за 2019–2023 гг. численность постоянного населения сократилась более чем на 30 тыс. чел. или более чем на 4%, при этом продолжается падение рождаемости (до 5,6 чел. на 1000 чел. населения, что более чем вдвое ниже уровня смертности). Сохраняющаяся естественная убыль населения Мордовии (7,7 чел. на 1000 чел. населения) не компенсируется миграционным приростом: напротив, остаются актуальной тенденция выезда трудоспособного населения в другие регионы. Демографическая ситуация влияет и на состояние рынка труда: уровень регистрируемой безработицы в декабре 2024 г. составил 0,4%, численность зарегистрированных безработных в Мордовии составляет 1,5 тыс. чел., а количество заявленных работодателями вакансий превышает 7,5 тыс., что свидетельствует о дефиците рабочей силы, затрудняющем развитие реального сектора экономики региона. Внедрены механизмы целевого обучения и переобучения под нужды предприятий, доступны меры социальной поддержки при трудоустройстве, ориентированные в т.ч. на специалистов из других регионов России [1]. Быстро увеличивается заработная плата, о чем свидетельствуют данные таблицы 7.

Таблица 7

Динамика показателей уровня жизни населения Мордовии

Показатели	2019 г.	2020 г.	2021 г.	2022 г.	2023 г.	2024 г. (январь-октябрь)
Среднемесячная номинальная заработная плата, руб.	28,9	31,1	34,5	39,5	46,4	58,7
Реальная заработная плата, в процентах к предыдущему году	104,2	105,1	104,5	101,8	112,0	114,5
Темп роста реальных денежных доходов, %	101,3	100,7	103,3	106,6	105,5	110,6
Уровень бедности, %	18,2	17,8	16,7	14,1	13,2	Н.д.
Коэффициент Джини	0,344	0,347	0,356	0,357	0,367	Н.д.

Источник: собственная разработка на основе [6, с. 117; 13; 15].

Как видно из таблицы 7, среднемесячная номинальная заработная плата в Мордовии в течение рассматриваемого периода выросла более чем вдвое и превышает 58 тыс. руб., что, однако, существенно ниже средних значений по России и по Приволжскому федеральному округу. Так, в

2023 г. среднемесячная заработная плата в Мордовии составляла лишь 83,2% от среднего значения по Приволжскому федеральному округу и 62% среднероссийского уровня, что в значительной степени затрудняет удержание высококвалифицированных работников и привлечение специалистов за пределами региона, а также достижение стратегических целей развития, стоящих перед Мордовией. Уровень бедности в Мордовии относительно невысок, однако «основная часть населения находится в неустойчивом положении» [5, с. 428], что создает дополнительные риски. Увеличивается и степень дифференциации доходов населения региона, о чем свидетельствует увеличение значения коэффициента Джини до 0,367 в 2023 г. В целом проведенный анализ позволяет выделить следующие важнейшие проблемы социально-экономического развития Мордовии:

1) низкие темпы экономического роста, не позволяющие преодолеть ограничения сценария «Производственная периферия» и усилить позиции региона в российской экономике;

2) малый вклад промышленности Мордовии в результаты промышленного развития Приволжского федерального округа (около 2%), при этом не обеспечивается опережающее развитие высокотехнологичных отраслей региональной промышленности, способных максимизировать вклад промышленного сектора в ВРП;

3) неустойчивая динамика инвестиций, дефицит инвестиционных ресурсов в условиях отсутствия притока иностранных инвестиций, слабое развитие государственно-частного партнерства (проекты республиканского уровня также отсутствуют);

4) неблагоприятная демографическая ситуация, что находит выражение в сохраняющейся естественной убыли (7,7 чел. на 1000 чел. населения), которая не компенсируется миграционным приростом;

5) дефицит рабочей силы на рынке труда (количество имеющихся вакансий в пять раз превышает численность зарегистрированных безработных, привлечение специалистов из других регионов России затруднено);

6) сравнительно низкий уровень жизни населения (уровень заработной платы в Мордовии составляет только 83,2% от среднего значения по федеральному округу и 62% среднероссийского значения, имеет место рост дифференциации доходов населения).

Список литературы

1. Вопросы нехватки кадров обсудили в Мордовии // Региональное информационное агентство INFO RM [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gcnpn> (дата обращения: 26.01.2025).

2. Государственно-частное партнерство // Инвестиционный портал Республики Мордовия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://investm.ru/gchp> (дата обращения: 26.01.2025).

3. Инвестиционная привлекательность регионов: новые вызовы и возможности для инвесторов // Эксперт РА [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/regions/invest_regions_2024 (дата обращения: 26.01.2025).

4. Итоговый рейтинг регионов РФ – 2024 // РИА Рейтинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://riarating.ru/infografika/20241223/630274686.html> (дата обращения: 27.01.2025).

5. Курышова Л.Н. Структура бедности регионального социума (на примере Республики Мордовия) / Л.Н. Курышова, О.Н. Курмышкина // Уровень жизни населения регионов России. – 2023. – Т. 19. №3. – С. 421–431. DOI 10.52180/1999-9836_2023_19_3_9_421_431. EDN MPOGUO

6. Мордовия: статистический ежегодник / под ред. И.В. Парамоновой. – Саранск: Мордовиястат, 2024. – 373 с.

7. Национальные счета // Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/statistics/accounts#> (дата обращения: 28.01.2025).

8. Носонов А.М. Инновационные территориальные кластеры России (на примере светотехнического кластера Республики Мордовия) / А.М. Носонов // Стратегия и тактика развития производственно-хозяйственных систем: сборник научных трудов. – Гомель: ГГТУ им. П.О. Сухого, 2023. – С. 12–17. EDN DBBUAV

9. О Стратегии социально-экономического развития Республики Мордовия до 2025 года: закон Республики Мордовия от 01 октября 2008 г. №94-З (в ред. закона Республики Мордовия от 19 июня 2017 г. №46-З) // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/819073683> (дата обращения: 29.01.2025).

10. Об утверждении государственной программы Республики Мордовия «Повышение конкурентоспособности промышленности Республики Мордовия» и признании утратившими силу отдельных постановлений Правительства Республики Мордовия: постановление Правительства Республики Мордовия от 27 декабря 2023 г. №784 (в ред. постановления Правительства Республики Мордовия от 20 ноября 2024 г. №806) // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/407018780> (дата обращения: 30.01.2025).

11. Промышленное производство // Росстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rosstat.gov.ru/enterprise_industrial (дата обращения 26.01.2025).

12. Реализующиеся инвестиционные проекты // Инвестиционный портал Республики Мордовия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gcr6B> (дата обращения: 27.01.2025).

13. Рынок труда, занятость и заработная плата [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gcr6x> (дата обращения: 26.01.2025).

14. Социально-экономическое развитие Республики Мордовия // Министерство экономики, торговли и предпринимательства Республики Мордовия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mineco.e-mordovia.ru/directions-of-activity/socio-economic/> (дата обращения: 25.01.2025).

15. Социально-экономическое развитие Республики Мордовия (январь-ноябрь 2024 года) // Мордовиястат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://13.rosstat.gov.ru/folder/25240> (дата обращения: 26.01.2025).

16. Стратегия социально-экономического развития Республики Мордовия на период до 2035 г // Минэкономразвития РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GcrFq> (дата обращения: 28.01.2025).

Окружко Виктор Вячеславович

канд. филос. наук, преподаватель
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СУВЕРЕНИТЕТ РОССИИ В КОНТЕКСТЕ «НОВОЙ РЕАЛЬНОСТИ»

***Аннотация:** в статье речь идёт о проблеме сохранения и укрепления экономического суверенитета России в условиях «новой реальности». В этом смысле внимание автора акцентируется на новой стратегии развития российской экономики в условиях санкций и геополитического давления. Последняя была создана для преодоления трудностей, связанных с новыми угрозами и рисками для экономики России. В рамках данной стратегии обозначаются несколько направлений её реализации, включая «новую индустриализацию», защиту технологического суверенитета России, финансовую и информационную безопасность. Наиболее серьёзную угрозу для подрыва экономического суверенитета страны автор вполне оправданно видит в заметном ухудшении демографической ситуации внутри России.*

***Ключевые слова:** суверенитет, геополитическая ситуация, санкции, экономический суверенитет, угрозы, риски, российская экономика, новая индустриализация, импортозамещение, технологический суверенитет, «ресурсно-энергетический» суверенитет, финансовая безопасность, информационная безопасность, демографическая проблема.*

Для любой страны мира вопрос национального суверенитета является весьма принципиальным. Россия здесь не исключение. Вся её тысячелетняя история, без преувеличения, – это её непрерывная, упорная и самоотверженная борьба за собственный суверенитет.

Что такое суверенитет!? Для нас это фундаментальная категория, имеющая глубочайший смысл! В широком смысле национальный суверенитет представляется в качестве естественного права любого политического субъекта быть самим собой или как «полная независимость государства от других государств во внутренних и внешних отношениях»; как стремление нации к сохранению и укреплению собственной идентичности. «Суверенитет – базовая ценность сохранения и развития нации», он и есть главное проявление её экзистенции. Идея суверенитета наверняка могла бы занять центральное место в осмыслении магистрального пути развития современной России, лечь в основу построения её базовой национальной идеологии, став для неё настоящим «краеугольным камнем». Тем более как раз в наше время – в нынешних исторических условиях – это особенно актуально!

Президент нашей страны В.В. Путин неоднократно указывал на это. Вот его ключевые слова: «существование России без суверенитета невозможно, поэтому главное – его укрепление». В декабре 2023 года, например, во время прямой линии, а затем и на большой пресс-конференции с журналистами, он прямо заявил: «Я говорил об этом уже много раз, но не грех и повториться: для такой страны, как Россия, просто существование нашей страны без суверенитета невозможно, ее просто не будет. Во

всяком случае в том виде, в котором она сегодня существует и в котором существовала тысячу лет».

В этой связи давайте спросим себя: какими сейчас видятся *основные угрозы и риски* для суверенитета России? Какие пути возможны для его укрепления? Давайте зададимся вопросом, какой должна быть общая стратегия развития нашей страны – на ближайшую и на отдалённую перспективу? На какие главные вызовы в первую очередь должно ответить российское государство? Что сейчас для нас является особенно важным!? Другими словами... Как всегда, в очередной раз, во всеуслышанье звучит извечный вопрос: «Что делать?». На что нам сейчас следует обратить особое внимание...?

Несмотря на весьма сложную общую геополитическую ситуацию, которая настойчиво диктует свои «правила игры», постараемся сделать акцент лишь на экономическом аспекте сегодняшнего развития России. В этой связи сфокусируемся на весьма сложной и неоднозначной проблеме – а именно, на теме «сохранения и укрепления» ею своего *экономического суверенитета*. Хотя в любом случае последний является лишь особой частью более общей темы – проблемы сохранения её безопасности и целостности, а именно, защиты ею своего *национального суверенитета*! Дело в том, что в XXI веке, как мы видим, экономические факторы развития для любой страны – тем более для такой, как Россия – становятся главными, определяющими факторами, от которых зависят общее состояние и благополучие российского общества, позиции на международной арене. Кроме того, тема кажется нам не до конца проработанной, не всегда аутентично осмысленной. Ни в теоретическом русле, ни в практическом.

Постараемся представить себе, *что из себя представляет экономический суверенитет России* в текущей ситуации и что сейчас ему «угрожает». Дело вот в чём... Сегодня Россия находится под санкциями. Три года прошло с тех пор, как началась специальная военная операция (СВО) в Украине. С того момента Россия оказалась под мощным санкционным давлением со стороны США, Канады, большей части европейских стран и их союзников... К ним можно отнести Австралию, Новую Зеландию, Японию, Южную Корею, Тайланд... В мире кардинально изменилась геополитическая ситуация. Между Россией и странами «коллективного Запада» резко сократились торгово-экономические отношения, прервались когда-то отлаженные деловые связи. Нарушилась логистика. В результате санкций Россия, по сути дела, потеряла западные рынки. В создавшемся положении она экстренно переориентировалась на *восточное направление*, на азиатские рынки, в первую очередь на Китай, с которым за последние два-три года её товарооборот существенно вырос.

За эти три года в мире сложилась новая глобальная конфигурация стран, в которой давно существовавшие противоречия и разногласия ещё больше обнажились, получив колоссальное усиление. Само собой разумеется, что вопрос о суверенитете России в контексте такой «новой реальности» должен возникать сам собой вполне закономерно: он словно «висит в воздухе». Более того, вопрос о сохранении и укреплении экономического суверенитета России за это время ещё больше заострился и требует к себе постоянного пристального внимания.

В 2022 году на ПМЭФ Премьер-министр М.В. Мишустин обеспечение экономического суверенитета России назвал основной целью работы

правительства: «сейчас перед нами новые задачи, среди них – определение длительного горизонта планирования и среднесрочной адаптации экономики. Глобальная цель нашей работы – обеспечение экономического суверенитета России». В этой связи укажем на очевидные «угрозы», препятствующие его достижению, назовём несколько направлений реализации названной «глобальной цели», каковыми они видятся с точки зрения здравого смысла и с позиций экономической целесообразности.

Первое. Российская экономика должна становиться гораздо более самодостаточной и вместе с тем конкурентноспособной. Понятно, что это вовсе не означает её изоляции от мировой экономики. Принцип такой: «Всё, что можно производить внутри России, надо производить внутри России». Любую продукцию. Государству необходимо всячески поощрять производство отечественной продукции. Пусть это вначале может показаться невыгодным или нерентабельным; можно найти миллион причин, чтобы отказаться от собственного изготовления в пользу импорта. И на коротком временном интервале, может быть, это оправдано. Однако в отдалённой перспективе – это верный тупик! Потому не следует забывать о необходимости «новой индустриализации» и программе «импортозамещения». Надо признать, что много времени было упущено. Даже в рамках той самой названной программы «импортозамещения», действующей более 10 лет.

Второе. Конкурентоспособность российской экономики и отечественных компаний зависит от уровня научного и технологического развития. Суверенитет в этой сфере можно назвать «вопросом настоящего и будущего России» (В.В. Путин). «Необходимо создать более действенные стимулы для частных компаний участвовать в прикладных исследованиях вместе с научными институтами, вузами, конструкторскими бюро, использовать отечественные решения для обновления производств, выпуска высокотехнологичной продукции» (В.В. Путин).

Правительством РФ за последнее время принят ряд беспрецедентных решений для защиты *технологического суверенитета* России. 18 июня 2024 года в России утверждён соответствующий законопроект, создающий благоприятные условия для ускоренной разработки и внедрения технологических инноваций. Все они получают значительную государственную поддержку и финансирование.

Третье. В аспекте международной торговли нам необходимо многому учиться: в этой работе мы должны учитывать только свои собственные интересы, в том числе относительно общей стратегии – стратегического развития нашей отечественной экономики. Так, как это делает Китай. Что это значит? Например, важно помнить об угрозах *«ресурсно-энергетическому» суверенитету* России. В последние годы для нас эта тема становится ещё более актуальной на фоне активного взаимодействия России с амбициозным Китаем – главным её экономическим партнёром. Китай исключительно дальновидный, прагматичный и расчётливый партнёр. У Китая нет такой цели – помочь России построить ей собственную современную высокотехнологичную экономику. Имеется предположение, что Китай собирается использовать исключительно природные богатства России как ресурсную базу для своей экономики. Китай не собирается инвестировать в Россию и, тем более, делиться с нами передовыми технологиями.

Четвёртое замечание касается финансовой сферы. Вопрос о финансовой безопасности в нынешних условиях приобретает особое значение.

Необходимо наращивать золотовалютный резерв, развивать собственные платёжные системы, в пределах разумного сократить влияние иностранных валют недружественных государств на устойчивость российской финансовой системы. Особенно важно продолжить разработку альтернативной доллару международной валюты в рамках БРИКС. Создать условия для комфортного экономического взаимодействия российского бизнеса с другими странами.

Не снят с повестки дня вопрос «бегства» российского капитала за рубеж. Борьба с офшорами по-прежнему актуальна. Выведение российских активов в офшоры и размещение крупных денежных средств в иностранных банках следует рассматривать как угрозу финансовому суверенитету России.

Пятое. Несколько слов надо сказать об информационной безопасности... Для нейтрализации различного рода посторонних воздействий, для минимизации угроз кибератак и программных вирусов российское правительство совершенно логично инициировало переход на отечественное программное обеспечение. В России открыты новые специальности в рамках ИБ.

Шестое. Вместе с тем, хотелось бы выделить самую главную долговременную угрозу безопасности нашей страны, ослабляющую не только её экономический суверенитет, но и ставящую по вопросу само существование России в будущем времени. Это – демографическая проблема в стране!!! Её успешное решение в ближайшей перспективе – решающий момент для России, её экономического развития и процветания! *«Самое главное – это народосбережение...»* (В.В. Путин).

Список литературы

1. Болдырев О.Ю. Экономический суверенитет государства: ценность, вызовы, правовые механизмы защиты / О.Ю. Болдырев, Л.Т. Чихладзе // Антиномии. – 2022. Т. 22. Вып. 4. – С. 110–127. DOI 10.17506/26867206_2022_22_4_110. EDN XZHBAP
2. Торкановский Е.П. В защиту автаркии как современного способа национального экономического развития / Е.П. Торкановский // Экономические отношения. – 2019. – Т. 9. №1. – С. 157–168. DOI 10.18334/eo.9.1.40470. EDN UUKVFY
3. Цветков В.А. Экономический суверенитет России в условиях новой реальности / В.А. Цветков // Вестник Национального Института Бизнеса. – 2022. – №1 (45). – С. 25–30. EDN CJRGPO
4. Крупнов Ю.В. Демографическая доктрина России / Ю.В. Крупнов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.intelros.org/lib/statyi/krupnov1.htm> (дата обращения: 26.02.2025).

Окружко Виктор Вячеславович
канд. филос. наук, преподаватель
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЭКСПЛИКАЦИЯ ПРОБЛЕМЫ ДЕМОГРАФИИ В РОССИИ

***Аннотация:** в статье предлагается попытка осмыслить сложную демографическую ситуацию в России. Для реализации этой цели автор стремится создать адекватную рецепцию – философско-историческую и социально-психологическую. В этой связи автором выдвигается его собственная концептуальная идея, относящаяся к одному из важнейших аспектов в характеристике демографической проблемы. «Плохую» демографию он рассматривает как своего рода «социальную болезнь», достигшую в России кульминации. По мнению автора, последняя отражает патологическое состояние современного общества, являясь следствием социального отчуждения и ложно истолкованной свободы – главных факторов разрушения института семьи и семейных ценностей. В рамках процессов эмансипации эта проблема напрямую коснулась социального положения женщины и её жизненных установок, оказав значительное влияние на её статус и психологию принятия решений. В этом же контексте, как показано в статье, в современном обществе произошла существенная трансформация гендерных отношений.*

***Ключевые слова:** демография, идентичность, генофонд нации, суверенитет, кризис, историческая преемственность, современность, социальная болезнь, эмансипация, институт семьи, индивидуальная свобода, самосознание, ценности, статус женщины, гендерная революция.*

Для современной России проблема демографии становится настолько актуальной и до такой степени жизненно важной, что можно сказать без всякого преувеличения: от решения именно этой проблемы будет зависеть сама её Судьба, её ближайшее будущее, сохранение ею своей национальной и культурной идентичности. Это означает, что речь, по сути, идёт о самом существовании России как России, о сохранении в ней самого ценного, что есть – её генофонда нации. В первой четверти XXI века в связи с обострившейся «демографической катастрофой» тот самый вопрос «быть» или «не быть» из пьесы Уильяма Шекспира «Гамлет» приобрёл для России смысл глубоко экзистенциальный в отношении её будущего. Стало предельно ясно, что нарастающая угроза так называемого «вымирания России» может оказаться реальностью в самой ближайшей перспективе – как в этнокультурном плане, так и в аспекте развития её экономики, включая сюда вопросы защиты национального суверенитета, сохранения ею своей собственной Самости.

«Плохое» состояние демографии в современной России вызывает беспокойство, поскольку ситуация с каждым годом становится всё хуже. К сожалению, об этом свидетельствует «голая статистика». Резкое падение демографических показателей началось с 2020 года – в пандемию коронавируса. Тогда потери составили более 500 тыс. человек, что в два раза больше, чем в 2019-м. В 2021 году по данным Росстата число постоянно

проживающих граждан в России опять снизилось на 510 тыс. человек, а в 2022-м – на 532, 6 тысяч. В 2023-м году отрицательная динамика убыли населения немного замедлилась и составила на 243,8 тыс. меньше, чем в предыдущем. Более 600 тыс. страна потеряла в 2024 году. Если эта тенденция останется неизменной, то это будет совершенно безрадостная перспектива для страны... Другими словами, современная Россия в очередной раз оказывается в состоянии большого кризиса, который обязательно повлечёт за собой целый веер сопутствующих ему проблем. Это значит, что сейчас самое время бить тревогу...

Совершенно очевидно, что на протяжении всего периода исторического развития постсоветской России – после распада СССР – демографическая проблема всегда была наиболее важной и одной из самых первоочередных задач для страны, стоящих перед её руководством. Особенно это стало актуально в настоящее время. Российское правительство в нынешней ситуации чётко осознаёт опасность демографического кризиса, поэтому нацелено на его преодоление.

Чтобы лучше понять существо этого кризиса, вначале надо определить его *причины*. Как известно, чтобы *эксплицировать сущность* того или иного общественного явления, лучше всего подойти к нему *исторически*. Исторический подход к демографической проблеме в России прежде всего предполагает обращение к её недавнему прошлому – такой вот ретроспективный взгляд на её историю. Он важен для понимания существа данной проблемы. Его особенность – в постепенном переходе от рассмотрения недавно прошедших этапов исторического развития России к более ранним, ему предшествовавшим.

Как известно, одной из главнейших объективных причин возникшей сегодня кризисной ситуации в области демографии можно считать провал рождаемости в 1990-е гг. Экономические эксперименты наших реформаторов 1990-х годов повлекли за собой не только бедность и нищету большей части населения России. Они привели чуть ли не к тотальному сокращению его численности. Особенно, если принять к сведению прямые потери в 90-е гг. – примерно в 10–11 миллионов человек за очень короткий период: в то время у России не было ни с кем войны, не было какого-либо фатального масштабного стихийного бедствия... Реформы, конечно, были нужны, но не такой же ценой!

Как всё это теперь отразилось на российской демографии...? Сейчас это малочисленное поколение российских граждан, родившихся в тот период, вступает во взрослую жизнь. Они создают семьи, рожают детей... Этим самым на ближайшей временной дистанции, как мы понимаем, уже созданы крайне неблагоприятные условия (предпосылки) для восстановительного роста рождаемости в стране. В этом заключается основополагающая причина «демографической ямы» в сегодняшней России середины 2020-х гг. По всей видимости, этот «плохой» сценарий в аспекте демографии у нас надолго. Мы пожинаем прямые последствия колоссального демографического спада в 90-е гг.

Если откатиться назад ещё на два-три поколения, то мы увидим «тяжелейшие демографические потери во время Великой Отечественной войны» (В.В. Путин) вместе с её катастрофическими последствиями. Гибель миллионов советских людей: тогда наша страна понесла такие громадные потери, что мы до сих пор в цифрах называем их лишь весьма приблизительное число... Такая утрата будет напоминать о себе

постоянно, отрицательно сказываясь на положительной динамике роста общей численности населения в России...

Само собой разумеется, ретроспективный взгляд на прошлое мог бы быть полезным, особенно в аспекте понимания исторической преемственности демографических процессов в нашей стране. Но мы не будем дальше углубляться в историю СССР I половины XX века... Чтобы не оказаться вдруг в состоянии некой безысходности и психологического тупика, вызванного «величайшей депрессией». Сохраняя крепкое сердце и холодный ум для аналитической работы над выдвинутой здесь проблемой, двинемся дальше.

Итак, мы назвали одну из главнейших системных причин падения рождаемости и роста убыли населения в сегодняшней России, связанную с её историческим прошлым. Для нас это весьма полезный опыт! Однако нужно признать, что «раскрутить до конца» такую сложную проблему только с помощью обращения к прошлому, исключительно через изучение истории XX века, вряд ли получится. Дело в том, что у каждой исторической эпохи имеется своя особая специфика, которую надо учитывать *в первую очередь*. Поэтому вначале обратимся к современности, в первую очередь, к ... *характеристике главных её черт*, в том числе к тем, которые, так или иначе, косвенно или напрямую, связаны с демографическими социальными процессами.

Мы видим, как в настоящее время демографический кризис, охвативший большинство весьма развитых цивилизованных стран Европы, распространился и на Россию. Это произошло не случайно и не вдруг. Почему так произошло? В историческом и культурном аспектах Россия – это часть Европы. По менталитету её граждан, по своей религиозной сущности Россия в значительной мере является страной европейской и останется ею, несмотря на международные противоречия и сложную геополитическую ситуацию в современном мире...

Вместе с тем, Россия по сравнению с другими европейскими странами имеет ряд серьёзных преимуществ. Её можно отнести к числу развивающихся евразийских стран с огромным ресурсным, экономическим и человеческим потенциалом. Парадокс заключается лишь в том, что, имея беспрецедентно огромные возможности – природные, географические, экономические, популяционные и т. д. – Россия в XXI веке почему-то оказалась в положении страны с вымирающим населением. Надо признать, что это слишком плохой симптом для будущего российской цивилизации! Как такое могло случиться!?

Если воспользоваться метафорой, демографическую проблему можно рассматривать как своеобразную *«социальную болезнь»*, *достигшую сегодня* в нашей стране по ряду причин некой *кульминации*. За несколько десятилетий она вошла в *хроническую форму*, довольно глубоко пустив свои корни во всё «социальном организме» России, в массовом общественном сознании, захватив умы и сердца множества соотечественников.

По словам М. Булгакова, «разруха у нас в головах». Эта болезнь поселилась в умах и чем-то напоминает беспардонного квартиранта, который нагло и уверенно ведёт себя там, где он не является хозяином, находясь в «чужой квартире». Это своего рода умный, расчётливый и по-своему рациональный «субъект», знающий свою выгоду и действующий только в своих собственных эгоистических интересах. Таким образом, у нас получилась новая *метафора*, которая наилучшим образом объясняет существование обескураженной нами проблемы.

Думается, «плохая» демография в этом смысле – «новая» для современной России реальность – суть специфическая «душевная болезнь» «молодого поколения», которая нашла для себя благодатную почву в современном обществе с преобладающей психологией потребления и конформизма. Такое общество является абсолютно атомизированным и индивидуализированным, достигшим своей максимальной точки отчуждения в отношениях между людьми. В нём обнаруживает себя наличие эгоцентризма и *ложно истолкованной индивидуальной свободы* – первоосновы разрушения *института семьи и семейных ценностей*. Это особенно касается молодёжи.

В контексте обсуждаемой темы такое истолкование свободы приобретает особое значение, потому что оно напрямую касается положения женщины в современном мире, отсылая нас к пониманию женской психологии. Это, в свою очередь, предусматривает обращение к теме исторической трансформации *социального статуса женщины*, которая всегда считалась «хранительницей семейного очага». Теперь дело обстоит иначе: насколько радикально изменилась её самоидентификация и осознание ею своей особой роли, своего предназначения в обществе и в семье!? Насколько сильно поменялась присущая ей система приоритетов и ценностей вследствие *женской эмансипации* и сопутствующим ей процессам, приведшим, как выясняется, имплицитно к некоторым пагубным последствиям. В истории это происходило незаметно...

Для развития человеческой цивилизации сама по себе эмансипация женщин явление вполне себе закономерное и естественное, хотя во множестве случаях и способное принимать самые неестественные формы. Одним из самых важных негативных последствий женской эмансипации является падение демографии – *деградация и разрушение института семьи*, резкий спад рождаемости. Поэтому экспликация проблемы демографии в современном мире существенным образом должна быть сфокусирована на исследовании такого рода феномена.

Само собой разумеется, названный феномен оказал огромное влияние на изменение первоначальной структуры отношений между мужчиной и женщиной (гендерная революция). Произошло серьёзное их переформатирование. Эти изменения слишком очевидны в плоскости осознания многими женщинами своей жизненной траектории, широко открывающихся возможностей для их социального становления и самоопределения. Современные женщины в этом мире хотят иметь *больше свободы и самостоятельности* для «самореализации», поэтому не готовы «раствориться в семье», потерять свой «собственный суверенитет» и возможности карьерного роста. Происходит *трансформация базисных отношений между мужчиной и женщиной, «переоценка всех ценностей»*. Именно по этой причине в современном обществе радикальным образом изменилась демографическая ситуация: сегодня женщины не склонны иметь много детей. Всё это – неизбежный продукт процесса *эмансипации женщин* в новейшей истории. К сожалению, и Россия в XXI веке не осталась в стороне от этих своего рода постмодернистских метаморфоз.

Список литературы

1. Караева Е.Н. Демографическая безопасность России / Е.Н. Караева, Т.А. Шостак // Молодой учёный. – 2019. – №27 (265). – С. 110–112 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/265/61367/> (дата обращения: 02.03.2025). EDN ZYSKJF
2. Медведкова А.И. Демографическая проблема в России / А.И. Медведкова // Научные высказывания. – 2023. – №9 (33). – С. 87–89 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nvjournal.ru/article/Demograficheskaja_problema_v_Rossii/ (дата обращения: 02.03.2025). EDN UOWGSW

3. Ночевнова А.А. Анализ демографической ситуации в Российской Федерации / А.А. Ночевнова, Е.В. Потапова // Российский научный журнал «Телескоп: журнал социологических и маркетинговых исследований». – 2024. – №1 (13). – С. 135–142 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://teleskop-journal.spb.ru/files/2024_1_19.pdf (дата обращения: 02.03.2025).

4. Ревягина Н.Г. Демографические аспекты положения современной России / Н.Г. Ревягина // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2014. – №2. – С. 214–218. – EDN SEWPOL

5. Рыбаковский Л.Л. Особенности демографического развития России: прошлое, настоящее, будущее / Л.Л. Рыбаковский, В.И. Савенков, Н.И. Кожевникова // Социально-трудовые исследования. ФГБУ «ВНИИ труда» Минтруда России. – 2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GmyGr> (дата обращения: 02.03.2025).

Полтавец Оксана Александровна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ИНВЕСТИЦИИ В БУДУЩЕ: КРАСНОЯРСК НА ПОРОГЕ 400-летия

***Аннотация:** в статье освещаются планы по модернизации городской инфраструктуры, созданию новых общественных пространств и сохранению культурного наследия. Автор затрагивает вопросы привлечения туристов и укрепления имиджа Красноярска как важного экономического и культурного центра Восточной Сибири.*

***Ключевые слова:** инвестиции, инвестиционные проекты, капиталовложения.*

Красноярский край – один из российских регионов-лидеров по уровню инвестиционной активности. По объему привлеченных инвестиций край лидирует в Сибири и входит в первую десятку в Российской Федерации.

Сегодня Красноярск находится на пороге важного исторического события – 400-летнего юбилея. Этот рубеж символизирует не только богатую историю и культурное наследие, но и открывает новые горизонты для его дальнейшего развития.

За прошедшие столетия Красноярск прошел путь от небольшого острога до одного из крупнейших экономических центров Сибири. Город стал домом для тысяч людей, которые ежедневно трудятся над тем, чтобы сделать его лучше, комфортнее и привлекательнее для жизни.

Город Красноярск обладает огромным потенциалом для привлечения инвестиций. Это и богатые природные ресурсы, и развитая промышленность, и уникальные научные школы, и, конечно же, человеческий капитал.

Юбилейный год Красноярска в 2028-м году должен стать стимулом для преобразований, превосходящих те, что были осуществлены перед Универсиадой-2019. Согласно официальным данным, запланировано проведение 147 различных мероприятий.

Инвестиционные предложения, разработанные в рамках подготовки к юбилею города, касаются создания новых точек притяжения, культурных кластеров и туристических объектов. Реализация этих инициатив позволит создать новые рабочие места, обеспечит капиталовложения, будет способствовать созданию комфортной городской среды, повышению привлекательности города.

Одним из главных новых объектов может стать музей «Красноярский острог». Точнее, историко-культурное пространство. В планах создать точную копию острога, который четыре века назад воздвиг воевода Андрей Дубенский. Комплекс сооружений планируют создать на городской окраине – Кузнецовском плато.

На территории музея будут и сторожевые башни с вышками, и избы, а также церковь, гостиничный комплекс, образовательные центры, кафе и торговые точки. Объем вложений оценивается как минимум в 430 млн рублей.

Немаловажным проектом является создание подземного музейного комплекса «Подземелье с тайнами археологии». Для его размещения выбрано место под площадью Мира, на территории бывшего малого острога. На глубине 7–10 метров планируется построить подземный павильон, который будет включать подлинные экспонаты, такие как исторические фундаменты смотровых башен и ограждений острога, представленные слоями. Дополнением к ним станут интерактивные выставки, коллекции фауны и другие элементы. В подземных галереях также будут проводиться экскурсии, а также занятия по археологии, этнографии и краеведению. Стоимость реализации проекта оценивается минимум в 1 миллиард рублей.

В городе планируют открыть новый музей, посвященный героическим летчикам «АлСиб», которые в годы Великой Отечественной войны перегоняли американские самолеты по воздушному маршруту протяженностью свыше 14 тысяч километров от Аляски до Сибири. Для размещения экспозиции хотят приобрести здание старого аэровокзала, возведенное в 1950-х годах, хотя оно не имеет прямого отношения к событиям тех времен. В настоящее время это помещение занято различными торговыми точками, но его преобразуют под выставочные залы и современные коммерческие пространства. Также проект включает создание объекта под названием «Взлетная полоса». Общий объем инвестиций оценивается в 400 миллионов рублей.

Кроме того, важно отметить, что этот музей станет значимым культурным центром, который будет способствовать сохранению исторической памяти и патриотическому воспитанию молодежи. Экспозиция расскажет не только об отважных пилотах, но и о международном сотрудничестве во время Второй мировой войны, подчеркивая важность совместных усилий союзников в борьбе с фашизмом.

Проект парка-музея освоения Севера, который планировали реализовать в Красноярске на острове Молокова, наконец-то обретает реальные перспективы. К 400-летию города он может стать не просто музеем, а пространством, посвященным уникальному взаимодействию человека с суровой северной природой, символом первопроходцев Сибири. Остров Молокова имеет особое значение, так как именно здесь находилась авиабаза, с которой стартовали первые полеты в Арктику из Красноярска. Этот

амбициозный проект требует значительных финансовых ресурсов; предполагаемый объем инвестиций составляет около 1,3 миллиарда рублей.

В городах Сибири сегодня работают 8 планетариев, включая два в Новосибирске. И только Красноярск до сих пор лишен такого объекта. Планетарий начинали строить на Взлетке в советские годы, но так и заброшили, а после разобрали. Так что 400-летие может стать хорошим поводом для строительства этого важного центра просвещения и технического творчества [2].

Инвестпроект планетария «Центр мира» может включить, кроме самого купольного зала, различные парковые решения, благоустроенную территорию, помещения для киберспорта и занятий робототехникой. Сумму инвестиций в Енисейской Сибири оценили в скромные 400 млн рублей.

Одним из самых красивых проектов может стать мост из Центрального парка на набережную Енисея. Ранее об этом объекте говорилось в концепции реконструкции главного парка города, а теперь он обозначен как отдельное инвестиционное предложение.

Предполагается, что это будет «Мост 400-летия» с необычной смотровой площадкой, откуда будут открываться самые живописные виды на Красноярск. Проект также предусматривает пешеходную связь между парком и набережной, а также создание торговых галерей. На реализацию этого замысла потребуется вложение средств в размере 560 миллионов рублей.

В список инвестиционных предложений фигурирует благоустройство набережных малых рек, таких как Кача, Бугач и Базаиха – на первых двух работы уже идут, а вот на берегах Базаихи может появиться новое городское общественное пространство. Вложения требуются в сумме от 2,2 млрд рублей.

Реализация инвестиционных проектов по подготовке празднования 400-летия Красноярска рассчитана до 2028 года с возможностью продления до 2036 года. Инвестиции в подготовку Красноярска к 400-летию составят свыше 700 млрд рублей, из них:

- 4 миллиарда рублей инвестиции из федерального бюджета;
- 150 миллиардов – из краевого бюджета;
- 29 миллиардов – из городского бюджета;
- 417 миллиардов рублей средства инвесторов [2].

Проекты, связанные с подготовкой к 400-летию Красноярска, могут принести городу множество долгосрочных преимуществ.

1. Развитие инфраструктуры. В рамках подготовки к юбилею города будут реализованы масштабные инфраструктурные проекты, включая строительство новых дорог, мостов, общественных пространств и объектов культурного наследия.

2. Туризм и культурное наследие. Юбилейные мероприятия привлекают внимание туристов со всего мира, что может стимулировать развитие туристической отрасли в городе.

3. Развитие экономического потенциала. Проекты, связанные с юбилейной датой, создают новые рабочие места и способствуют привлечению инвестиций в регион.

4. Образовательные программы. Проведение мероприятий, связанных с историей и культурой города, позволяет повысить уровень образования населения, особенно молодежи.

5. Международное признание. Успешно проведенные юбилейные мероприятия могут привлечь внимание международного сообщества и повысить престиж города на мировой арене.

Таким образом, проекты, связанные с подготовкой к 400-летию Красноярска, имеют потенциал значительно улучшить жизнь горожан и укрепить позиции города на региональном и международном уровнях.

Список литературы

1. Аскинадзи В.М. Инвестиции / В.М. Аскинадзи. – М.: Юрайт, 2025. – 386 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/560012> (дата обращения: 07.02.2025).

2. Правительство Красноярского края: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.econ.krskstate.ru/investpol/investpasport> (дата обращения: 07.02.2025).

Рассадина Яна Александровна
преподаватель

Морозова Наталия Витальевна
канд. экон. наук, доцент, декан

ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ОБРАЗОВАНИЕ КАК ДРАЙВЕР РОСТА ЭКОНОМИКИ РЕГИОНОВ РОССИИ

***Аннотация:** в эпоху глобальных трансформаций и научно-технического роста, система обучения является ключевым фактором экономического процветания. Инвестиции в развитие человеческого потенциала, особенно в образовательную систему, напрямую влияют на уровень инноваций, производительность труда и рыночные позиции страны. Актуальность темы исследования обусловлена тем, что современные экономические условия требуют специалистов высокого уровня, умеющих оперативно адаптироваться к переменам и генерировать инновационные решения. Высокий показатель грамотности среди жителей регионов повышает вероятность успешного запуска инновационных проектов и внедрения передовых технических решений. Цель исследования – исследование факторов, влияющих на ситуацию с повышением уровня образования в регионах России. В работе использовались методы: анализ и синтез, обобщение, группировка, сравнение, табличный и др.*

***Ключевые слова:** образование, экономика, качество жизни, регионы России, развитие регионов.*

Образование – это один из важнейших факторов, способствующих экономическому росту и развитию общества. В современном мире, где технологии и знания играют ключевую роль, качественное образование становится не просто необходимостью, а стратегическим ресурсом, обеспечивающим конкурентоспособность на глобальной арене.

Во-первых, образование способствует повышению уровня квалификации рабочей силы. Люди, получившие хорошее образование, обладают необходимыми навыками и знаниями для выполнения сложных задач. Это, в свою очередь, приводит к повышению производительности труда.

Во-вторых, образование стимулирует развитие предпринимательства. Образованные люди чаще становятся инициаторами собственных бизнесов, так как они способны генерировать новые идеи и использовать современные методы управления. Это создает новые рабочие места и способствует экономическому росту. Кроме того, образовательные учреждения могут стать инкубаторами для стартапов, предоставляя молодым предпринимателям необходимые ресурсы и поддержку.

В-третьих, образование играет важную роль в социальном прогрессе и снижении неравенства. Качественное образование доступно не всем, и это создает разрыв между различными слоями населения. Однако инвестиции в образование могут помочь сократить этот разрыв, предоставляя возможности для получения знаний и навыков людям из неблагополучных слоев. Это не только улучшает качество жизни отдельных граждан, но и способствует более равномерному распределению доходов в обществе.

Кроме того, образование влияет на уровень гражданской активности и социальной ответственности [4, с. 50].

Люди с высоким уровнем образования чаще участвуют в общественной жизни, принимают участие в выборах и активно обсуждают социальные проблемы. Это создает более стабильное и сплоченное общество, что также положительно сказывается на экономическом развитии.

Исследования показывают, что работники с высшим образованием, как правило, зарабатывают больше и производят больше, чем их менее образованные коллеги. Таким образом, инвестиции в образование становятся стратегически важными для повышения конкурентоспособности жителей регионов на рынке труда.

Однако для того, чтобы образование действительно стало драйвером роста экономики, необходимо обеспечить его доступность и качество.

Важно не только строить новые школы и университеты, но и повышать квалификацию преподавателей, обновлять учебные программы и внедрять современные технологии в образовательный процесс [5, с. 225].

Основной функцией системы образования выступает подготовка кадров для социальной и экономической сферы.

Современные экономические условия требуют специалистов высокого уровня, умеющих оперативно адаптироваться к переменам и генерировать инновационные решения [3, с. 12].

Данные Росстата за 2021–2023 гг. собраны и обобщены в таблицах 1–2.

Таблица 1
Рейтинг регионов России по уровню высшего образования
за 2024 г. по данным Росстата

<i>Место</i>	<i>Регион</i>
1	г. Москва и Московская область
2	г. Санкт-Петербург
3	Забайкальский край
4	Республика Саха (Якутия)
5	Иркутская область
6	Республика Татарстан
7	Республика Карелия
8	Самарская область
9	Белгородская область
10	Камчатский край

<https://rosstat.gov.ru/statistics/education>

Среди регионов «первой десятки» можно выделить несколько групп по причинам их лидерства.

В первую вошли города федерального значения – Москва и Санкт-Петербург, в которых ввиду культурно-исторических особенностей развития страны, сложилась обширная и хорошо развитая база системы высшего образования.

Следовательно, образование – это не только важная общественная ценность, но и мощный стимул для экономического развития, определяющий будущее процветание общества.

Таблица 2
Ранжированный список региональных систем высшего образования
по уровню обеспеченности местами за 2024 г. по данным Росстата

	Количество мест в высшие учебные заведения	Охват, %	Место
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>
<i>Российская Федерация</i>	5 209 019	32,9	-
Курская область	55 736	49,6	1
г. Москва и Московская область	935 117	49,2	2
Томская область	65 115	46,4	3
г. Санкт-Петербург и Ленинградская область	328 350	43,1	4
Тюменская область	70 632	43,0	5

1	2	3	4
Орловская область	33 486	41,1	6
Омская область	88 669	40,0	7
Магаданская область	5 240	38,6	8–9
Воронежская область	98 965	38,6	8–9
Республика Татарстан	170 087	38,4	10

<https://rosstat.gov.ru/statistics/education>

Для достижения максимального эффекта необходимо обеспечить доступность и качество образования, а также адаптировать его к требованиям современного мира. Инвестируя в образование, мы инвестируем в будущее нашей экономики и общества в целом.

Эффективно функционирующая образовательная структура создает благоприятную среду для притока инвестиций и роста предпринимательской деятельности в сфере инноваций.

Высокий показатель грамотности среди жителей повышает вероятность успешного запуска инновационных проектов и внедрения передовых технических решений.

В заключение образование является мощным драйвером роста экономики. Оно способствует повышению квалификации рабочей силы, стимулирует инновации и технологическое развитие, а также способствует социальной мобильности.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ (дата обращения: 02.03.2025).
2. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации» от 29 декабря 2012 г. №273-ФЗ.
3. Бакаева Ж.Ю. Региональная система управлением образования как основа качественных преобразований социально – экономических институтов страны / Ж.Ю. Бакаева, Э.Н. Щеголева, И.В. Стеклова // *Oeconomia et Jus.* – 2022. – №2. – С. 8–18. – DOI 10.47026/2499-9636-2022-2-8-18. – EDN MGYLAE
4. Райлян Г.С. Формирование и реализация конкурентных преимуществ образовательного учреждения в условиях цифровой трансформации социально-экономических процессов / Г.С. Райлян, Н.В. Морозова // Регионы России в меняющемся мире: преемственность приоритетов и новые возможности: сборник материалов Международной научно-практической конференции. – Чебоксары, 2023. – С. 49–51. – EDN ZKTUTE
5. Морозова Н.В., Васильева И.А. Грань науки 2022: Анализ процесса цифровизации в Государственных учреждениях Чувашской Республики: сборник статей. – Ростов н/Д.: Мадрид, 2022. – С. 223–229.

Рахматов Александр Ахмедович

канд. полит. наук, профессор
Российская академия естествознания (РАЕ)
г. Москва

ГЛОБАЛЬНЫЙ ПОСТМОДЕРНИЗМ И АНТИДЕМОКРАТИЧЕСКИЕ НАСТРОЕНИЯ В СОЦИУМЕ

Аннотация: не случайно XXI век называют веком науки и инновационного непрерывного опережающего образования. Ключевую роль в их развитии играют современные университетские комплексы. Россия, чтобы стать реальным субъектом международных, глобальных отношений, должна прирастать не только Сибирью, но и просто населением. Она должна прирастать интеллектуальными ресурсами, инновационными подходами к подготовке и обучению всего населения независимо от степени и параметров участия в управлении.

Ключевые слова: университетские комплексы, стратегический курс, интеллектуальные ресурсы, количественный потенциал, университеты России.

Абсолютный стратегический приоритет университетского сообщества – эффективная научная, образовательная, социокультурная, воспитательная инновационная деятельность ее теоретических и прикладных аспектах.

Технологический, инновационно-внедренческий комплекс является наиболее динамичным и перспективным сегментом функционально-содержательного развития ведущих мировых университетских центров, обеспечивающим доведение результатов научных открытий до уровня технологизированного продукта, защищенного авторским правом, обладающего рыночной стоимостью и высокой конкурентоспособностью в сфере интеллектуальных услуг [1].

Высокотехнологизированный, инновационный, обеспеченный рекламными ресурсами, востребованный интеллектуальный продукт является одним из современных критериев университетского статуса высшего учебного заведения, показателем интегральной профессиональной компетентности, авторитетности его разработчиков и маркетологов.

Инновационно-внедренческая деятельность позволяет наполнить качественно иным содержанием и смыслом учебный процесс, включая все виды практик, подготовку выпускных квалификационных работ, повышает конкурентоспособность и имидж выпускника вуза на рынке труда, наполняет взаимовыгодным, рыночно-равноправным содержанием отношения Университета, профильных управленческих структур, хозяйствующих субъектов.

Инновационно-внедренческие, вузовские комплексы промышленно-производственной направленности начали формироваться в наиболее развитых странах мира, включая СССР, более пятидесяти лет назад. Инициаторами их концептуального, экономического, правового, организационного

обоснования выступали в нашей стране академики А.П. Александров, М.А. Лаврентьев, Е.О. Патон [2].

К сожалению, в сфере социально-гуманитарной деятельности подобных комплексов нет и сегодня, нет и соответствующих разработок, за исключением некоторых эксклюзивных инновационных технологий, разрабатываемых академическими отечественными психологами и востребованных ограниченным числом потребителей. Технологизация научных разработок не затронула ту часть социально-гуманитарных наук, предметом которых являются социальные и трудовые отношения.

Это объясняется не только «молодостью» данного сегмента теоретических наук, но и рядом иных проблем и противоречий.

В современной России еще не сложился рыночный массовый спрос на качественные социальные технологии, нет реально заинтересованных потребителей данного рыночного продукта. Нет и самого технологизированного продукта, нет специалистов социоинженерного, социомаркетингового, социотехнологического профиля, способных заняться разработкой и продвижением данного продукта в соответствующий рыночный сегмент, формированием рыночного спроса, а в широком смысле – формированием инновационно-технологической компетентности, культуры руководителей и специалистов социально-трудовой сферы всех уровней.

Проблема усугубляется еще и тем, что в условиях отсутствия реальной рыночной конкуренции как на корпоративно-вузовском, факультетском, так и на индивидуально-преподавательском уровнях выгоднее торговать юридически-статусной дипломной продукцией, нежели продукцией исследовательской, технологически-инновационной направленности [3].

В современных условиях не получили должного развития и обоснования многие теоретические, концептуально-категориальные положения социальной инноватики как раздела социальной науки.

Известно, что термин «инновация» впервые был введен в научный оборот Й. Шумпетером в 1912 году в работе «Теория экономического развития». Под инновацией он понимал новшество, которое применено в области технологии производства или управления некоторой хозяйственной единицей. Согласно Й. Шумпетеру, инновация является одним из главных двигателей, генераторов экономической эффективности [4].

За прошедшие годы понятие «инновация» получило свое плюралистическое развитие. В рамках проекта TACIS в 2001 году был выпущен англо-русский глоссарий «Наука, технологии, инновации, бизнес», где отмечается, что слово «инновация» имеет различные значения в разных контекстах. Часто оно употребляется для обозначения новых идей, методов или устройств, а также процессов создания новых продуктов и технологий, включая управленческие, и их выхода на рынок.

Столь широкое понимание «инновации» существенно затрудняет его практическое применение в качестве классификатора той или иной реальности.

В концепции инновационной политики Российской Федерации а 1998–2000 годы, одобренной Постановлением Правительства Российской Федерации от 24 июля 1998 года №832, инновация (нововведение) рассматривается как конечный результат инновационной деятельности, получивший реализацию в виде нового или усовершенствованного продукта, реализуемого на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого практической деятельности [5].

Данное определение следует рассматривать в качестве базового центра разработки понятийного аппарата формирования инновационно-технологического комплекса Университета или инновационной университетской системы.

Речь может идти о таких понятиях, как инновационный потенциал Университета, факультета, кафедры, преподавателя, инновационный процесс, инновационный продукт, инновационный цикл, инновационное партнерство, инновационная интеграция, трансфер инновационных технологий и т. д.

Ключевым в этом категориальном ряду является понятие «инновационная социальная технология». В настоящей концепции под инновационной социальной технологией понимается продукт интеллектуально-образовательной, организационно-управленческой деятельности, отличающийся структурными, содержательными, функциональными особенностями, повышенной конкурентоспособностью, социальной полезностью, защищенный авторским правом.

По *уровню новизны* следует выделять: 1) радикальные социальные инновации; 2) модернизирующие социальные инновации; 3) оптимизирующие социальные инновации.

По *предмету инновационности*: 1) функциональные социальные инновации; 2) процессные социальные инновации; 3) структурные социальные инновации; 4) организационные социальные инновации; 5) управленческие социальные инновации.

По *формам легитимности*: 1) открытия, изобретения, патенты; 2) рационализаторские предложения; 3) ноу-хау; 4) новые документы, решения; 5) новые элементы имиджа (марки, эмблемы и т. д.).

По *видам эффективности*: 1) экономически эффективные; 2) социально эффективные; 3) политически эффективные; 4) дающие имиджевый эффект; 5) интегрально эффективные [6].

Нередко инновационно-технологическая, внедренческая деятельность обозначается формулой «трансфер инновационных технологий». Под трансфером инновационных социальных технологий понимается процесс преобразования научных идей, концепций, теорий в конкретный продукт (услугу), процесс продвижения данного продукта в сферу рыночного спроса.

Как правило, подобной комплексной деятельностью занимаются специальные структуры – центры трансфера инновационных технологий.

Список литературы

1. Бельчук А.И. Будущее глобализации и межцивилизационные отношения / А.И. Бельчук // Внешнеэкономический бюллетень. – 2004. – №7.
2. Медведев В.А. Глобализация экономики: тенденции и противоречия / В.А. Медведев // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – №2. EDN OWMRMR
3. Бауман З. Глобализация. Последствия для человека и общества / З. Бауман; пер. с англ. – К.: Весь Мир, 2004. EDN QOCZEN
4. Горбачев М.С. Грани глобализации: Трудные вопросы современного развития / М.С. Горбачев. – К.: Альбина Паблишер, 2003. – EDN ZIAHVX
5. Костин А.И. Общее достояние человечества и политика / А.И. Костин // Вестник Московского университета. Серия Политические науки. – 2004.
6. Богомолов О.Т. Анатомия глобальной экономики: учебное пособие / О.Т. Богомолов. – К.: Академкнига, 2004. – EDN QQDELJ

Русинова Надежда Германовна
аспирант
ФГБОУ ВО «Чувашский государственный
университет им. И.Н. Ульянова»
г. Чебоксары, Чувашская Республика

ЧЕБОКСАРСКИЙ ГИДРОУЗЕЛ КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ЧУВАШСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

***Аннотация:** история создания и развития Чебоксарского гидроузла неизменно вызывает интерес у исследователей. Актуальность заключается в том, что в настоящее время проблема водохранилища затрагивает интересы населения трех регионов. Цель исследования – рассмотреть значение строительства Чебоксарского водохранилища в свете социально-экономического развития региона на современном этапе. Для работы над темой использовались различные источники: архивные документы, публицистическая литература, статьи в научных изданиях и периодической печати. Исследование проведено с применением сравнительно-исторического метода и метода системного анализа, что позволило обобщить данные различных источников. Улучшив энергоснабжение Поволжья и Центральной России, энергия Чебоксарской ГЭС способствовала стремительному росту городов Чебоксары и Новочебоксарск, послужила началом развития нового промышленного региона. В конечном итоге ее деятельность привела к появлению большого числа новых объектов: в первую очередь промышленных, а также жилых и инфраструктурных. Однако с каждым годом остро встает вопрос об отрицательном влиянии водохранилища на экологическую среду регионов.*

***Ключевые слова:** Чебоксарский гидроузел, проект, история строительства, инженерная защита, энергоснабжение, урбанизация, водный транспорт, экономика, экология.*

Чувашская Республика – один из динамично развивающихся регионов Российской Федерации. Основной отраслью экономики является промышленность, которая формирует около 30% валового регионального продукта и около 50% налоговых поступлений в бюджетную систему всех уровней. В системе обеспечения электроэнергетики ведущим предприятием является филиал ПАО «РусГидро» – Чебоксарская ГЭС. Она же является крупным источником электроэнергии федерального значения [17, с. 88]. Ежегодная выработка электроэнергии станции составляет 2,1 млрд кВт ч в год.

В период с 1960-х по 1989 гг. численность населения города Чебоксары выросла с 100 до 450 тыс. чел. Прирост городского населения был следствием высоких темпов индустриализации республики. Машиностроение, приборостроение, электротехническая, легкая, пищевая промышленность, сопутствующая им социальная инфраструктура и опережающая их строительная индустрия явились градообразующими факторами развития столицы Чувашской республики. За этот период во всех отраслях народного хозяйства выросли специалисты, способные не только возводить такие уникальные сооружения как Чебоксарская ГЭС, завод промышленных тракторов, химкомбинат, перейти на поточное строительство жилья, школ,

больниц, детских учреждений, коммунальной инфраструктуры, но и эксплуатировать их на должном профессиональном уровне.

В год пуска первых агрегатов Чебоксарская ГЭС начала вырабатывать энергию. Установленная мощность в конце 1981 г. составила 234000 кВт. По факту было выработано электроэнергии 311744 кВт. Среднегодовой напор составил 9,42 метра [2, л. 1]. Уже в 1985 г. было получено 10 млрд кВт ч электрической энергии [19, с. 72].

Строительство Чебоксарской ГЭС существенно ускорило процесс урбанизации региона. Удельный вес городского населения в г. Чебоксары увеличился соответственно с 216 тыс. в 1970 г. до 419,6 тыс. чел. в 1989 г., в Новочебоксарске с 38,9 до 114,8 тыс. чел. Часть сельского населения переселялась в город для пополнения рабочей силы. Так, например, выполняя Постановление Совета Министров ЧАССР от 05.02.80 г. №69 на строительство ГЭС из районов республики было направлено более 2000 чел. Кроме этого пополнение городского населения происходило и за счет сельских жителей, переезжавших из зоны затопления. Например, из п. Сосновка в этот период было необходимо переселить 135 семей [11, с. 159].

Гидростроительство способствовало созданию производственной базы. Функционировал бетонный завод, домостроительный комбинат, гравийный завод, склад песка, растворный завод и др. В городах проводилось интенсивное строительство жилых районов. С 1966 по 1985 гг. рост жилья составил с 2,8 млн кв. м до 9,5 млн кв. м., то есть увеличился в 3,4 раза. Тенденция ежегодного увеличения ввода жилья сохранилась и до наших дней [16, с. 16]. Строительство жилья велось параллельно с возведением объектов инфраструктуры.

Надо отметить, что г. Новочебоксарск считается молодым городом гидроэнергетиков и химиков. Строительство города началось зимой 1961 г. в чистом поле. Но уже летом 1962 г. в торжественной обстановке 159 семьям вручили ключи и документы на заселение первых двух 4-х четырехэтажных благоустроенных жилых домов. Архитекторы и строители отказались от бараков, сразу возводили благоустроенные дома. Указом Президиума Верховного Совета РСФСР 27 сентября 1965 г. поселок был преобразован в город. Генеральный план строительства г. Новочебоксарска разработан институтом «Ленгипрогор» (главный архитектор проекта М.Е. Колосовский). Застройка формировалась вокруг красивой дубравы «Ельниковой роши». Параллельно со строительством жилья возводились социальные объекты в центре города. Создавался детский городок, куда входили Дом пионеров на 500 мест, музыкальная школа, библиотека на 400 тыс. томов, станция юного техника. Также строились профилактории, а для детей пионерские лагеря [18, с. 35].

В связи со строительством станции изменился и облик города Чебоксары. Документом, определяющим основное направление развития, использование территории, планировки, застройки и благоустройства явился генеральный план города Чебоксары, разработанный институтом «Ленгипрогор» (директор Нелюбин К. Н., гл. архитектор М.Е. Колосовский) и утвержденный Советом Министров РСФСР 14 мая 1969 г. Уникальным сооружением в плане стал Чебоксарский залив. В этой связи, интересны воспоминания А.Д. Бикалова в то время занимал должность руководителя финансового отдела городского исполкома. «В 1976 г. началось строительство Чебоксарского залива. В 1976–1995 гг. проведены берегоукрепительные работы в зоне залива,

построены дамбы, насосные станции. Перед городским руководством стояла задача переустройства коммуникаций, переселение граждан, снос зданий и сооружений. Были переселены более 10 тыс. человек в благоустроенные квартиры. Переведены во вновь выстроенные здания кондитерская фабрика, хлебозавод, торговые предприятия, зрелищные, государственные учреждения» [6, с. 8]. А.Д. Бикалов отмечает, что под руководством председателя исполкома горсовета Р.А. Ильяного в Чебоксарах был создан резервный фонд жилья для переселенцев из санитарной зоны залива Чебоксарской ГЭС. В годы девятой и десятой пятилеток было освоено капитальных вложений более 1,6 млрд руб., ввод основных фондов на 1576,4 млн руб., жилья 2113,6 тыс. квадратных метров. Средняя обеспеченность общей жилой площади жилья на одного жителя города составила 11,3 квадратных метра. Уровень благоустройства жилого фонда в 1982 году по водопроводу и канализации был доведен до 98%, по центральному отоплению – до 97,5%, по газификации – до 99%, по горячему водоснабжению – до 65%. При этом стоимость квартплаты за двухкомнатную квартиру составляла в пределах 12 рублей, а трехкомнатной – 17–18 рублей [6, с. 82–83].

Процент распределения численности, занятых в строительстве вырос с 7,6 в 1961 г. до 10,3 в 1990 г. Надо отметить, что и заработная плата в строительстве в эти годы была выше на 25–40%, чем в среднем по экономике [16, с. 32].

Рост населения города потребовал ускорения строительства жилья, социально-культурно бытовых объектов, освоения растущих объемов капитального строительства. Так, в годы десятой пятилетки капвложения на эти цели выросли с 152 млн до 242 млн рублей. Построено 1179 тыс. квадратных метров жилья, 9 школ, 31 детское учреждение. Освоено средств на объектах здравоохранения более 13,0 млн руб., коммунального хозяйства – 36,3 млн руб., культуры – 4,0 млн руб., торговли и общественного питания – 13,7 млн руб., бытового обслуживания – 3,0 млн руб. Были построены больницы на 350 коек, поликлиники на 900 посещений, Дом торговли, гостиница «Россия», театр оперы и балета на 1000 мест, стадион на 16 тыс. мест, мост через реку Трусиха. Таким образом, строительство Чебоксарской ГЭС наряду с другими промышленными объектами, повлияло на развитие городов Чебоксары и Новочебоксарск. Главный архитектор г. Чебоксары Шимарев Борис Михайлович говорит: «Строительство ГЭС дает живительную силу быстроразвивающейся промышленности Чувашской АССР и является важнейшим фактором для развития многих городов и поселков республики» [18, с. 7].

Водоохранилище оказывает свое воздействие на изменение метеорологических условий в прибрежной полосе. Прежде всего, как правило, уменьшается континентальность климата: движение температуры становится более плавным, суточная амплитуда температуры воздуха уменьшается, влажность воздуха увеличивается, осенние заморозки наступают позднее, а весенние прекращаются в более ранние сроки [10, с. 38–39].

После строительства Чебоксарской ГЭС водоохранилище с его большим запасом стало важным источником водоснабжения промышленных городов и населенных пунктов. Однако экологическое состояние Чебоксарского водоохранилища постепенно стало ухудшаться. Причиной этого является отсутствие естественного самоочищения водоема, более 30% его площади занято мелководьями с глубинами менее 2 метров. Прогрев воды

в летний период вызывает бурное развитие сине-зеленых водорослей и дополнительное ухудшение качества воды за счет «цветения».

Создание на Волге водного пути с гарантированной глубиной 3,65 м имело абсолютный положительный эффект. Он выразился в увеличении тоннажа и размеров судов и образования единой водной системы в Европейской части СССР. Так, только по Чувашской Республике было отправлено грузов в 1980 г. 1998 тыс. тонн, а в 1990 г. – 5298 тыс. тонн [16, с. 93]. Увеличение грузопотока почти в 2,5 раза. В 1989 г. объем переработки грузов на Чебоксарском речном порту доходил до 15 млн тонн.

Магистраль создавалась для объединения бассейнов Волги, Дона, Невы в одну сеть с гарантированными глубинами 4 метра для обеспечения судоходства по внутренним водным путям 5 морей (Азовского, Белого, Балтийского, Каспийского и Черного). Однако самый проблемный 54-километровый участок Чебоксарского водохранилища от Городца до Нижнего Новгорода большегрузные суда продолжают преодолевать за несколько суток, так как гарантированная судоходная глубина выдерживается в период навигации лишь четыре часа в сутки. Это происходит из-за того, что не была достигнута проектная отметка водохранилища, поэтому по-прежнему сохранилось ограничение движения судов класса «река-море».

Между тем, речное судоходство активно развивалось. Чебоксарский речной порт производил грузовые и пассажирские перевозки. В 1980-е гг. на речных линиях работали новые типы скоростных и комфортабельных судов: «Комета», «Метеор», «Ракета», «Заря», «Зарница». Границы скоростных линий были увеличены до 600 км [15].

В 2017 г. внутренним водным транспортом перевезено 71,8 тыс. чел. и 995,5 тыс. т грузов. В навигационный период заключаются договоры по комплексному обслуживанию флота судоходных компаний Астрахани, Москвы, Самары, Уфы, Санкт-Петербурга, Нижнего Новгорода, Саратова, Петрозаводска, Ростова-на-Дону и др. [17, с. 104]. Ежегодно в порт заходят порядка 400 туристических судов. Причалная стенка Чебоксарского речного порта протяженностью 426 м позволяет одновременно принимать до 15 теплоходов, в том числе 6 круизных судов. В 2024 г. открылись пассажирские перевозки Чебоксары – Казань и Чебоксары – Свияжск с использованием судна на воздушной подушке «Валдай 45Р». Надо отметить, что в последние годы увеличивается поток туристов. У администрации города и руководства АО «Чебоксарский речной порт» есть планы по расширению причала.

К сожалению, не оправдались надежды создателей водохранилища на увеличение промыслового рыбного лова. До наполнения водохранилища в 1971–1980 гг. общий промысел составлял 249 тонн в год. В 1980 г. отлов ограничили до 120 тонн в год. В 1990 году – 519 тонн в год. В 2009–2011 гг. средний улов составил 730–1030 тонн. Основным предметом улова стали плотва (36,1%) и лещ (32,2%). Сейчас в водохранилище обитает 62 вида рыб, принадлежащих к 24 семействам. Для увеличения искусственного воспроизводства рыбы ежегодно в водоем сбрасываются мальки: в Нижегородской области – 9,6 млн шт.; в Марий-Эл – 754 тыс. шт.; в Чувашии – 1,2 млн. шт. [9]. В период исследования 2010–2017 гг. в водохранилище было обнаружено 49 видов рыб из 15 семейств. Наиболее широко представлено семейство карповых рыб, насчитывающее 26 видов соответственно [8, с. 131]. Доминирующей группой остаются плотва, окунь, лещ. По мнению специалистов,

большое видовое разнообразие связано с большой проточностью. В последние годы наблюдается тенденция к снижению показателей. В настоящее время средняя продуктивность находится на уровне 13,7 тыс. т. в год. Специалисты отмечают снижение такой ценной породы как стерлядь. Доля стерляди сократилась с 1971–1980 гг. с 3,8% до 0,45% в 1983–91 гг. [5, с. 8].

Таким образом, по сравнению с плановыми показателями появление Чебоксарского водохранилища в целом не способствовало развитию рыбохозяйственного комплекса региона.

Известны случаи строительства крупных гидротехнических сооружений, которые вызвали негативные экологические последствия на территории Российской Федерации. Так, Новосибирская ГЭС отделила часть нерестилищ сибирского осетра, тем самым снизив его промысловые уловы [14, с. 37]. Ухудшение гидрогеологического режима, а именно снижение кратности обмена, образование мелководья, осаждение органических и вредных веществ, накопление донных отложений, будет способствовать развитию негативных экологических процессов. Эксплуатация Чебоксарского водохранилища показывает, что качество волжской воды ухудшилось, общая экологическая ситуация осложнилась, вода стала ежегодно «цвети». В первое же десятилетие существования водоема специалисты выявили, что основные химические показатели состояния воды имеют выраженную тенденцию к ухудшению. Так, показатель биохимического потребления кислорода (БПК_а) повысился с 2,56 в 1978 г. до 4,84 в 1993 г., окисляемость – с 31,5 до 62,8; взвешенные вещества – с 18,3 до 21,2 [5, с. 101].

С образованием водохранилища в 1980 г. поднялся уровень грунтовых вод на прилегающих территориях. Этот факт привел к негативным последствиям, таким, как заболачивание местности, усыхание деревьев, особенно хвойных, развитие бактериологических заболеваний. Приведем факты, которые свидетельствуют об экологических последствиях поднятия грунтовых вод на территории лесов Заволжья после поднятия воды водохранилища до отметки 63 м. Здесь отмечено заболачивание лесных угодий, что привело к гибели деревьев. Например, в Сосновском лесничестве на площади 18,38 га отмечено усыхание березы и сосны на расстоянии 0,5–6 км от берега; в Кувшинском – на 71,1 га отмечено усыхание осины и ольхи. Влияние Чебоксарского водохранилища на растительность отдельные специалисты сравнивают с крупной природной катастрофой [5, с. 104].

Одним из главных отрицательных воздействий водохранилища стало затопление большого количества территорий. В зоне затопления оказались территории Чувашской АССР, Марийской АССР и Горьковской области. Сюда входили пойменные земельные угодья, населенные пункты, различные производственные, культурные, социальные и природные объекты.

На компенсацию указанных потерь предусматривалось выделить 7,4 млн рублей. Но из-за несвоевременного финансирования и недостаточной рабочей силы на январь 1986 г. было освоено только 3,46 млн рублей, то есть в половину меньше. Согласно принятым Постановлениям ЦК КПСС и Совета Министров СССР «По дальнейшему развитию сельскохозяйственной нечерноземной зоны РСФСР» силами гидростроителей возводились и другие объекты сельскохозяйственного назначения. Например, были построены станция техобслуживания автомобилей на 600 единиц в год в с. Моргауши и животноводческий комплекс в колхозе им. Чапаева Моргаушского района [3, л. 168].

В результате исследования мы выяснили и другие причины отставания работ по подготовке зоны затопления. Одной из них являлась излишняя централизация работ. Большая удаленность объектов инженерной защиты от центра вела к слабому контролю, срыву сроков строительства, недостаточному финансированию. Особенно отставали работы по строительству инженерных защит в г. Чебоксары, Ядрин, пос. Юрино, Фокинской и Лысковской сельхоззонах. Основными причинами отставания были: малая мощность производственных баз, плохая организация работ на объектах, отсутствие необходимых кадров специалистов, рабочих и жилья для их размещения [12, с. 63]. Кроме того, ощущался острый дефицит транспорта и строительных материалов. В результате объемы работ по подготовке ложа водохранилища к 1981 г. были выполнены только на 50%, в 1982 г. на 79%, в 1983 г. – 43%, а к 1995 г. вообще заморожены [4, л. 11].

Из-за несвоевременного выполнения инженерной защиты и просчетов в проектировании после наполнения водохранилища подтопленными оказались большие территории.

В 1979–1980 гг. министерства и ведомства, такие как Минсельхозмаш СССР, Минлегпром СССР, Минстрой СССР, Минавтотранс СССР и др., не ввели в эксплуатацию более 40 тыс. кв. м запланированного жилья. В 1981 г. эти же министерства не ввели более 42 тыс. кв. м. В результате не было возможности переселить жителей, население оставалось жить на подтопляемых территориях, что много лет вызывало негативное отношение к властям. Данные факты и другие последствия создания гидроузла являются одной из основных причин негативного отношения населения к вопросу о повышении подпорного уровня Чебоксарского водохранилища.

Кроме того, водохранилище оказало свое воздействие на берегообрушение. С подъемом воды в нем геологи связывают дальнейшую опасность усиления разрушения берегов, экзогенных оползневых процессов. Подъем грунтовых вод наблюдается и в Чебоксарах. Это отмечает Соколов Николай Сергеевич, к.т.н., заведующий кафедрой строительных технологий, геотехники и экономики строительства, Чувашского госуниверситета, специалист в области геотехники. Например, в районе ул. Гузовского до образования водохранилища уровень грунтовых вод был на глубине 20 метров, а после заполнения водохранилища поднялся до 4–6 метров. Строительство на территориях подтопления ведет к возникновению «барражного эффекта». «Барражный эффект – это эффект возникающий вследствие полного или частичного перекрытия водоносного горизонта подземным сооружением или его частью, проявляется в подъеме уровня подземных вод перед преградой фильтрационному потоку и его снижении за ней» [13, с. 68]. Такое явление, в свою очередь, ведет к потере устойчивости оснований и фундаментов.

Чебоксарская ГЭС входит в каскад Волжских гидроэлектростанций. Строительство гидроузлов отрицательно сказывается на экологической обстановке. Начиная с конца прошлого столетия, специалистами разрабатываются мероприятия по оздоровлению водной артерии. Так, с 1997 г. начала работать Федеральная целевая программа «Возрождение Волги». Для претворения в жизнь Программы были задействованы не только государственные структуры, но и общественные организации. Это – научный совет ФЦП «Возрождение Волги», научный координационный совет ФЦП «Возрождение Волги», Ассоциация «Большая Волга»,

экологический парламент Волжского Бассейна и Северного Каспия, Объединение «Зеленый мир» и др. Программа рассматривалась как средство координации деятельности многочисленных участников процесса возрождения Волги и способ решения крупномасштабных региональных проблем через вовлечение средств различных инвесторов [1, с. 7].

Выводы.

Таким образом, ввод в эксплуатацию Чебоксарского гидроузла изменил облик всего региона. Чебоксарская ГЭС стала крупным источником электроэнергии для Чебоксар и окружающих районов. Она обеспечивает снабжение необходимой энергией не только жилые дома, но и промышленные предприятия и другие объекты в регионе. Ее деятельность способствовала развитию промышленных возможностей и экономической системы региона, а также вызвала несомненное улучшение жизни населения Чувашской Республики.

Являясь составной частью Волжского каскада, Чебоксарская ГЭС стала участником решения ряда комплексных экономических задач. К их числу относятся обеспечение снабжением большим объемом дешёвой электроэнергии районов Центра, Поволжья и Урала, улучшение технических условий судоходства на Волге, обеспечение орошения и обводнения значительных земельных площадей Поволжья, снабжение необходимым количеством воды промышленных предприятий и населённые пункты региона [7, с. 40].

Улучшив энергоснабжение Поволжья и Центральной России, энергия Чебоксарской ГЭС способствовала стремительному росту городов Чебоксары и Новочебоксарск, послужила началом развития нового промышленного региона. В конечном итоге ее деятельность привела к появлению большого числа новых объектов: в первую очередь промышленных, а также жилых и инфраструктурных. Следует также признать, что создание в связи с работой ГЭС Чебоксарского водохранилища способствовало обновлению облика города Чебоксары, так как оказавшиеся в зоне затопления объекты были преимущественно старыми, а им на смену были построены новые здания. Кроме того, Чебоксарская ГЭС создала значительное число новых рабочих мест, причем этот процесс начался буквально от начала строительства, а продолжается вплоть до современного периода в связи с развитием промышленного сектора экономики Чувашии (электротехнического и электромеханического кластера, химической промышленности, машиностроения и др.).

Также необходимо отметить, что Чебоксарская ГЭС стала не только источником энергии, но и сформировала новую рекреационную зону в регионе. Чебоксарское водохранилище стала прекрасным местом для отдыха. Вокруг водохранилища со временем были оборудованы замечательные пляжи и зоны отдыха, привлекающие не только местных жителей, но и туристов (последнее обстоятельство немаловажно с точки зрения туристической привлекательности региона и появления его новых экономических перспектив). Зона водохранилища стала местом проведения спортивных мероприятий и занятия водными видами спорта.

Однако экологические характеристики Чебоксарского водохранилища в перспективе нельзя считать благоприятными. Весь опыт эксплуатации волжских водохранилищ свидетельствует о том, что равнинные водохранилища с экологической точки зрения далеко не безупречны. Более того, они

способствуют разрушению экосистем. Экологические проблемы крупных гидроузлов возникают вследствие проявившихся в ходе их эксплуатации множественных негативных воздействий на природную среду, изъятия земель из круговорота веществ и хозяйственного оборота, загрязнения воды, уничтожения лесов, чрезмерного водозабора, регулирования стока и др.

Кроме того, крупные плотины с водохранилищами являются потенциальными источниками опасности для населения и природы в случае катастроф, например в результате расширяющегося терроризма или землетрясений. При оценке экологических проблем строительства крупных гидротехнических сооружений нужно учитывать, что в мире становятся все более весомы по негативным последствиям признаки глобального экологического кризиса, не прекращаются военные конфликты, возникает новый глобальный терроризм. Крупные плотины с водохранилищами должны быть абсолютно стойкими против любых катастроф.

Список литературы

1. Адамеску А.А. Возрождение Волги – шаг к спасению России. Книга 2: Субъекты Федерации и города бассейна / А.А. Адамеску, П.П. Анисимов, В.И. Борисов [и др.]; под ред. И.К. Комарова. – М.: Экология, 1997. – С. 7.
2. Государственный архив современной истории Чувашской Республики Р-3211. Оп. 1. Д. 242. Л. 1.
3. Государственный архив современной истории Чувашской Республики Ф-2518. Оп. 2. Д. 2. Л. 168.
4. Государственный исторический архив Чувашской Республики Ф-2659. Оп. 1. Д. 50. Л. 11.
5. Дмитриев А.Д. Экология Чувашской Республики: учебное пособие / А.Д. Дмитриев. – Чебоксары: Чуваш. кн. изд-во, 1996. – С. 106.
6. Бикалов А.Д. На капитанском мостике. XX век / А.Д. Бикалов. – Чебоксары: РГУП «ИПК «Чувашия», 2003. – С. 8.
7. Карягин Ф.А. Чебоксарский гидроузел: проблемы и перспективы / Ф.А. Карягин // Научное наследие В.И. Вернадского и современные проблемы науки: сборник статей. – Чебоксары: Новое время, 2010. – С. 40. EDN VUXVTP
8. Катаев Р.К., Минин А.Е., Постнов Д.И., Вандышева В.В. Современное состояние рыбных запасов Горьковского и Чебоксарского водохранилищ // Волга и ее жизнь: сборник тезисов докладов Всероссийской научной конференции; Институт биологии внутренних вод им. И.Д. Папанина РАН (Борок, 22–26 октября 2018 г.). – Ярославль: Филигрань, 2018. – 158 с.
9. Проект завершения строительства Чебоксарского гидроузла. Сайт РусГидро [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cheges.rushydro.ru/press/multimedia/otmetka-68/> (дата обращения: 19.12.2022).
10. Римапов И.Ф. Чебоксарская ГЭС / И.Ф. Римапов, А.Г. Юджковский. – Чебоксары: Чуваш. кн. изд-во, 1979. – С. 38–39.
11. Русина Н.Г. Значение Чебоксарского гидроузла для экономики Чувашской республики / Н.Г. Русина // Материалы VII Международной (XIII Всероссийской) конференции. В 2-х томах. Т. 2. – Чебоксары: Среда, 2024. – С. 154–161. EDN KFKTJ
12. Русина Н.Г. Проблемы Чебоксарского водохранилища на современном этапе / Н.Г. Русина // Исторический поиск / Historical Search. – 2024. – Т. 5. №4. – С. 59–65. DOI 10.47026/2712-9454-2024-5-4-59-65. EDN SIXITU
13. Соколов Н.С. Термины в строительстве: учебное пособие / Н.С. Соколов. – 3-е изд., доп. – М.; Вологда: Инфра-Инженерия, 2025. – С. 68.
14. Тетиор А.Н. Экологические и расчетно-конструктивные проблемы строительства крупных гидротехнических сооружений / А.Н. Тетиор // Гидротехническое строительство. – 2013. – №2. – С. 37.
15. Чебоксарский речной порт: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://chport.ru/company/history> (дата обращения: 16.11.2024).
16. Чувашия: 1920–2010. Цифры и факты: Статсборник. – Чебоксары: Чувашстат, 2010. – 109 с.

17. Алексеев В.Н. Чувашская Республика: история и современность: книга-альбом / В.Н. Алексеев, И.И. Бойко, В.П. Иванов [и др.]; под ред. В.П. Иванова. – Чебоксары: Чувашское книжное издательство, 2018. – С. 104.

18. Шимарев Б.М. Чебоксары сегодня и завтра / Б.М. Шимарев. – Чебоксары: Чуваш. книж. изд-во, 1983. – С. 35–37.

19. Энергетика и электротехника Чувашии: книга-альбом. – Чебоксары: Чувашское книжное издательство, 2023. – С. 72.

Саримова Алина Игоревна

соискатель

ФГБОУ ВО «Российский экономический

университет им. Г.В. Плеханова»

г. Москва

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ ГОРОДА САНКТ-ПЕТЕРБУРГ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

***Аннотация:** в статье представлен анализ нормативных документов, регулирующих социально-экономическое развитие Санкт-Петербурга, в ходе которого выявлены отсутствие чётких связей между государственными программами и ведомствами, несходство методов оценки эффективности программ, отсутствие унифицированных критериев определения целевых показателей на всех уровнях. В работе отражены основные ключевые направления социально-экономического развития города, включая культурные, социальные и транспортные проекты.*

***Ключевые слова:** региональная экономика, социально-экономическая политика, экономика города Санкт-Петербург, региональное развитие.*

Анализ нормативно-правых документов, определяющих подходы к социально-экономическому развитию города Санкт-Петербург, показывает ряд существенных недостатков, к которым можно отнести неопределенность в статусе федеральных округов и макрорегионов в системе стратегического планирования. Распльвчатые формулировки в части полномочий и источников финансирования для органов власти разных уровней, наличие различных подходов к нормативным документам на федеральном уровне, на региональном и на местном уровне, отсутствие проработанных зависимостей в реализации государственных программ между ведомствами, различия в подходах к оценке эффективности государственных программ, отсутствие единых подходов к определению целевых показателей на всех уровнях, отсутствие информации в открытом доступе и работа над созданием механизмов и инструментов, которые могут нивелировать, пояснить и детализировать недостатки, обуславливают актуальность исследования настоящей проблематики.

В 2023 году валовой региональный продукт Санкт-Петербурга составил 6,8 трлн рублей, что на 1,9% больше, чем годом ранее (рис. 1). В расчете на душу населения ВРП также увеличился на 1,8% и достиг 5,5 млн рублей. Основными факторами этого роста стали обрабатывающая промышленность, торговля и транспорт [1]. Структура ВРП региона демонстрирует преобладание промышленных предприятий, торговли и строительства, что подчеркивает активное экономическое развитие Санкт-Петербурга и его участие в международной экономической системе.

Следует отметить, что в 2022 году валовой региональный продукт города составил 7,94% от общего ВВП страны, а население Санкт-Петербурга составляет около 3,8% от общего числа жителей России.

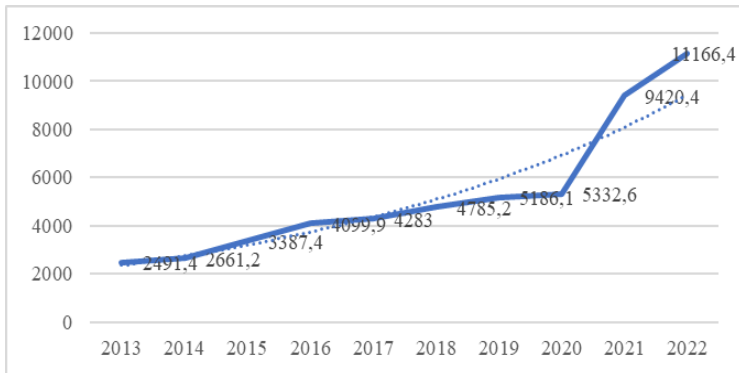


Рис. 1. Динамика Валового регионального продукта города Санкт-Петербург, 2013–2022 гг., млрд руб. [3]

Ключевые промышленные сектора Санкт-Петербурга включают машиностроение, энергетику, лесную и легкую промышленность, а также пищевую промышленность и производство товаров для населения. Город также является важным транспортным узлом, обеспечивающим международную торговлю. Промышленная структура региона характеризуется значительной диверсификацией и развитием высокотехнологичных отраслей. Основными тенденциями становятся увеличение доли обрабатывающей промышленности, развитие инновационных производств и активное внедрение информационных технологий. Обрабатывающие отрасли занимают примерно 85% общего объема промышленного производства города.

Стратегия социально-экономического развития Санкт-Петербурга, утвержденная в 2018 году и рассчитанная до 2035 года, регулярно обновляется. Она включает четыре направления, восемнадцать целей и сто шестнадцать задач, эффективность выполнения которых отслеживается по пятидесяти четырем целевым показателям [2; 5]. Реализация этой стратегии осуществляется через разработанный План мероприятий. Для достижения стратегических целей в среднем сроке используется восемнадцать государственных программ, одобренных Правительством Санкт-Петербурга, на которые приходится около 90% бюджетных расходов города. Однако стоит отметить, что в стратегии отсутствует четкое соответствие между показателями, задачами и конкретными мероприятиями, а также вовлечено несколько государственных программ и региональных инициатив с разными ответственными лицами при реализации одной задачи [4].

В последние годы Санкт-Петербург стабильно занимает высокие позиции по показателям социально-экономического развития. Согласно данным Росстата, с 2020 по 2022 годы город занимает четвертое место по численности населения, шестое-седьмое место по уровню занятости и второе место по уровню безработицы (по состоянию на 2022 год). На 1 января 2023 года население города составило 5,6 миллиона человек, при этом среднегодовая численность занятых составила 3,2 миллиона. Санкт-Петербург занял одиннадцатое место по среднемесячной номинальной зарплате

работников организаций, которая по итогам 2022 года составила 86 630 рублей, а также восьмое-девятое место по среднедушевым денежным доходам, равным 63 495 рублей по данным 2022 года. С 2020 по 2022 годы город сохраняет третье место по основным фондам в экономике, которые на конец 2022 года составили 24 215 миллиардов рублей, увеличившись на 2 535 миллиардов рублей по сравнению с 2020 годом. По инвестициям в основную капитал на душу населения Санкт-Петербург занимает двадцать второе место, сумма которых составила 997,5 миллиардов рублей в 2022 году, что на 219,5 миллиардов рублей больше по сравнению с 2020 годом. Город занимает четвертое место по обороту розничной торговли на душу населения. Однако с 2020 по 2022 годы Санкт-Петербург снизился с седьмого на семнадцатое место по объемам поступлений налогов и сборов в консолидированный бюджет. При этом по валовому региональному продукту город занимал девятое место с показателем 5 125 миллиардов рублей в 2019 году, десятое место с 5 236 миллиардов рублей в 2020 году и восьмое место с 9 440 миллиардов рублей в 2021 году.

Проведенный анализ используемых инструментов реализации стратегии социально-экономического развития Санкт-Петербурга показал, что инструменты можно условно систематизировать на управленческие (проекты ГЧП, деятельность институтов развития, проведение просветительских мероприятий и др.), финансовые (межбюджетные трансферты, прямые федеральные инвестиции, налоговые льготы, бюджетные кредиты, субсидии, гранты, премии и др.) и инструменты автоматизации и цифровизации (создание цифровых платформ, сервисов, интеграция систем межведомственного взаимодействия) [6].

Анализ заявленных инструментов реализации Стратегии СЭР Санкт-Петербурга, прослеживаемый до конкретного пункта плана в ГП и подпрограмме показал, что документы регулярно обновляются, однако зависимость одной задачи от результатов нескольких ГП и региональных программ затрудняет определение вклада каждой программы в целевой показатель.

Применение инструментов, работающих в городах федерального назначения, не гарантирует положительный эффект в других регионах. Соответственно, для каждого региона или группы регионов должна быть разработана четкая методология с определенным набором инструментов. Наличие единого сводного перечня используемых инструментов региональной политики могло бы облегчить формирование стратегий социально-экономического развития регионов, а также программ и планов мероприятий с целью их дальнейшей реализации. На данный момент в нормативно-правовых актах и научной литературе не существует единого сводного перечня используемых инструментов региональной политики. Внедрение данного перечня с описанием четких условий и сфер применения перечисленных инструментов способно сделать процесс принятия решения о применении регионами того или иного инструмента более упрощенным. Помимо этого, утверждённый инструментарий способен обосновать целесообразность применения выбранных инструментов для определенного региона, выстроить связь между целями, задачами, инструментами, результатами и показателями мониторинга эффективности реализуемых стратегий регионального развития.

Современные условия ставят перед городом новые вызовы в области экологии. Управление отходами, охрана воздухо- и водных ресурсов, а также развитие зеленых технологий становятся приоритетными направлениями. Санкт-Петербург активно внедряет «умные» технологии для управления ресурсами, что способствует улучшению состояния окружающей среды.

Одной из основ развития города является модернизация и развитие его инфраструктуры. В последние годы реализуется ряд крупных проектов, направленных на улучшение транспортной доступности и создание комфортной городской среды. Строительство новых дорог, мостов и развязок, а также обновление общественного транспорта способствуют снижению уровня пробок и улучшению экологии.

Санкт-Петербург, находящийся на пересечении культурных и экономических путей России, продолжает развиваться благодаря масштабным инфраструктурным проектам. Эти проекты охватывают широкую сферу деятельности, включая транспорт, жилищное строительство, экологические инициативы и благоустройство общественных пространств.

Проблема транспортной инфраструктуры остается одной из ключевых для Санкт-Петербурга в контексте полицентрического развития. Об этом свидетельствует ряд соглашений, подписанных городом в рамках Петербургского международного экономического форума 2023 года. Строительство новых станций метро является приоритетной задачей. Программы по расширению линий метрополитена позволяют улучшить транспортное сообщение, снижают нагрузку на дороги и сокращают время в пути для граждан. Новые станции «Налички» и «Южная» планируются к открытию, что расширит транспортную доступность в отдаленных районах.

Нынешняя кольцевая автомобильная дорога почти достигла предела своих возможностей. Максимальная интенсивность движения на некоторых её участках достигает более 200 тысяч автомобилей в день. В Санкт-Петербурге началось строительство Южной широтной магистрали, которая будет служить дубликатом КАД внутри городской черты. А КАД-2 дополнит опорную сеть скоростных дорог. Это позволит кардинально изменить распределение транспортных потоков в агломерации и вывести значительную долю транзитных потоков из соседних регионов. Строительство КАД-2 и широтной магистрали будет происходить синхронно.

Полицентричность открывает новые горизонты для развития спальных и пригородных районов, где появляются не только жилые комплексы, но и деловые центры, коммерческая недвижимость и общественные пространства, формируя настоящие агломерации. Рост численности населения Санкт-Петербурга формирует необходимость расширения жилой инфраструктуры. Ведущие компании занимаются проектами, включая строительство новых жилых комплексов и реновацию старых районов. К примеру, активные проекты реализуются в Кировском, Приморском и Красносельском районах. Эти инициативы не ограничиваются только строительством жилья, но также предполагают создание образовательных и социальных объектов. Программы реновации обновляют устаревшие жилые зоны, что позволяет улучшить качество жизни и предлагать современные квартиры. Успешные примеры реновации можно наблюдать на Васильевском острове и улице Восстания.

В регионе эффективно реализуются проекты, направленные на защиту экологии и улучшение городской среды, включая создание зеленых зон и очистку водоемов. Программа озеленения предполагает обустройство новых парков и скверов, что в свою очередь способствует улучшению микроклимата и чистоты воздуха. Очистка Невы и других водоемов имеет большое значение для экологической безопасности и включает не только работы по очистке, но и разработку систем, предотвращающих загрязнение.

Благоустройство общественных пространств является важным аспектом создания комфортной городской среды. Обновление набережных и развитие детских игровых зон играют здесь ключевую роль. Санкт-Петербург

славится своими набережными, и проекты по их обновлению направлены на создание удобных мест для прогулок, отдыха и общения. Набережные рек Фонтанки и Невы также пополняются новыми зонами для досуга. Строительство детских и спортивных площадок, а также зон для активного отдыха способствует созданию благоприятной городской атмосферы и поддерживает здоровый образ жизни.

Социальный аспект и его развитие также значителен в стратегии Санкт-Петербурга. Муниципалитет активно способствует повышению уровня благосостояния жителей, обращая внимание на образование, здоровье населения и оказание социальной помощи. Улучшение школьных зданий и медицинских учреждений повышает качество предоставления социальных услуг. Основная роль заключается в поддержке социального паритета и борьбе с нищетой. Программы социального обеспечения приносят пользу обездоленным группам, наряду с ростом добровольных мероприятий и социальных проектов, способствуют повышению духа сообщества.

Другой проект «Культурная столица» направлен на развитие городской инфраструктуры для туристов и местных жителей. Это включает восстановление исторических зданий, создание новых культурных пространств и благоустройство парков. Таким образом, Санкт-Петербург становится более привлекательным для туристов и жителей, что способствует экономическому росту.

Проекты по озеленению поверхности города, создание зеленых крыш и благоустройство набережных делают город более комфортным для проживания. Внедрение экологически чистого общественного транспорта и программы по повышению энергоэффективности позволяют значительно снизить уровень загрязнения воздуха и улучшают качество жизни.

Несмотря на позитивные тенденции, Санкт-Петербург сталкивается с различными проблемами. Одной из основных является проблема инфраструктуры, недовольство которой растет среди жителей. Устаревшие дороги, проблемы с общественным транспортом и недостаток жилья создают напряжение в обществе. Кроме того, город также сталкивается с вызовами на рынке труда, такими как высокая конкуренция и миграция молодежи.

Будущее Санкт-Петербурга будет зависеть от его способности адаптироваться к современным вызовам. Устойчивое развитие, инновации, образование и культура будут ключевыми факторами, которые определят направления роста. Город имеет все возможности для того, чтобы сохранить свое наследие и развивать новые тренды, соответствуя требованиям времени.

Санкт-Петербург продолжает оставаться уникальным городом с богатой историей и большими перспективами. Социально-экономическое развитие – это не просто цифры и статистика, это жизнь, эмоции и культура, которые переплетаются в одно целое, создавая неповторимый облик этого замечательного города.

Список литературы

1. Агашин А.В. Анализ темпов экономического роста г. Санкт-Петербурга: отраслевая структура и динамика / А.В. Агашин, В.Ш. Уразгалиев // Модели, системы, сети в экономике, технике, природе и обществе. – 2023. – №3 (47). – С. 5–16. – DOI 10.21685/2227–8486–2023–3-1. EDN DPATVM
2. Буренина А.М. Анализ деятельности Комитета по экономическому развитию в рамках реализации «Стратегии социально-экономического развития Санкт-Петербурга до 2035 года» / А.М. Буренина, А.В. Бабаев // ГосПерг: государственное регулирование общественных отношений. – 2022. – №4 (42). – С. 165–178. EDN RJLEUG

3. Валовой региональный продукт в основных ценах (ОКВЭД 2) // ЕМИСС: Государственная статистика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.fedstat.ru/> (дата обращения: 30.11.2024).

4. Беляева О.И. Драйверы устойчивого развития туристских территорий / О.И. Беляева, Т.Г. Борисова, Т.Е. Гварлиани [и др.]. – М.: ООО «Директ-Медиа», 2023. – 276 с. – ISBN 978–5–4499–4085–8. – DOI 10.23681/709220. EDN RMMHCS

5. Закон Санкт-Петербурга «О Стратегии социально-экономического развития Санкт-Петербурга на период до 2035 года» от 19.12.2018 №771–164 (ред. от 21.12.2022) (принят ЗС СПб 19.12.2018) // СПС Консультант Плюс.

6. Чудич Е.А. Финансовая устойчивость как фактор экономической безопасности: науч. исследовательская работа / Е.А. Чудич. – СПб.: Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет, 2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://elck.ru/3GiAfQ> (дата обращения: 03.12.2024).

Смирнов Глеб Дмитриевич

студент

Прокопенко Дарья Михайловна

студентка

Куликова Ксения Андреевна

студентка

Московский финансовый колледж при ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
г. Москва

РОЛЬ ИНТЕРЕСА МОЛОДЕЖИ К НАУКЕ И ИННОВАЦИЯМ В СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОМ РАЗВИТИИ ОБЩЕСТВА

***Аннотация:** развитие интереса молодежи к науке и инновациям является основным двигателем прогресса и требует комплексного подхода, включающего популяризацию науки, создание доступных возможностей для практической работы, целенаправленную поддержку молодых талантов и преодоление устоявшихся стереотипов, чтобы обеспечить устойчивое развитие общества и экономики. Цель работы – проанализировать текущее состояние интереса молодежи к науке и инновациям, выявить ключевые факторы, влияющие на него, и рассмотреть способы стимулирования и развития этого интереса. Научное развитие молодежи – это самая выгодная и перспективная инвестиция в будущее страны.*

***Ключевые слова:** развитие науки, развитие инноваций, популяризация науки, социально-экономическое развитие общества.*

В современных условиях стремительного развития науки и инноваций именно молодое поколение является фундаментом для такого роста. Молодые люди намного быстрее адаптируются под постоянно меняющиеся условия внешнего мира и более эффективно осваивают новые технологии. Данные статистики последних лет свидетельствуют о росте привлекательности научной карьеры среди молодежи. В России в сфере исследований и разработок задействовано, по разным оценкам, от 350 до 400 тысяч

человек. Значительная доля приходится на ученых младше 39 лет. Их более 44% (по данным на июль 2023 года).

Однако, ориентируясь на исследование Росстата [2, с. 4], несмотря на рост числа молодых людей, выбирающих технические специальности в вузах, процент выпускников, идущих работать в научно-исследовательские институты, остается относительно невысоким. Сейчас интерес молодежи к науке и инновациям – это не просто модная тенденция, а насущная необходимость для развития любой страны. Однако существует ряд преград, мешающих молодому поколению проявлять любовь к науке: от стереотипов о науке как о скучной и сложной сфере, до недостатка популяризации научных достижений и реальных возможностей для молодежи проявить себя.

Результаты опросов, проведенных Высшей Школой Экономики [4, с. 4], показывают, что престиж инженерных профессий среди молодежи все еще ниже, чем профессий, связанных с финансами или юриспруденцией. Однако все больше молодых людей осознают востребованность IT-специалистов, для которых в современной России множество программ поддержки, так как роль данной профессии в современных условиях развития общества становится ключевой.

К настоящему моменту большинство детей с самого малого возраста имеют телефон и доступ в Интернет, что дает огромные возможности для развития научного мировоззрения с самого детства. Также ключевую роль в формировании интереса к науке играет образовательная система. Необходимо внедрять новые методики преподавания, делая акцент на практической работе, проектной деятельности и развитии критического мышления [1, с. 4].

Развитие науки и инноваций во многом облегчило жизнь человека в целом, в том числе облегчив процесс обучения. Школьники и студенты больше не ходят в библиотеки, чтобы найти ту или иную информацию, сейчас все можно найти в сети Интернет. Это является как положительным, так и отрицательным фактором, так как несмотря на экономию времени, большую доступность различных научных ресурсов, снижается степень интеллектуальной работы мозга. Информация приходит пользователю в готовом виде, ее не нужно анализировать и делать выводы. Зачастую дети, начиная со школы, выполняя домашнее задание с помощью Интернета, не задумываются о структуре его решения, переписывая готовый ответ.

Все это говорит о том, что сейчас как никогда важна подача информации в образовательных учреждениях. Перед детьми следует ставить сложные задачи, которые они могут сделать самостоятельно, но при этом задействовать наибольшее количество своих знаний и умений.

Правильно прививая интерес к науке с самого детства, общество может достичь колоссального роста в социальной, экономической, экологической и других наиважнейших сферах его жизнедеятельности.

Развитие науки критически важно как для отдельного региона или страны, так и для всего мира. Но её развитие невозможно без привлечения к ней молодежи, ведь именно молодые специалисты приносят наибольший вклад в развитие различных отраслей. Именно поэтому в нашей стране реализовано множество программ поддержки молодых учёных и популяризации науки [3, с. 4].

К примеру, в нашей стране существует грантовая поддержка. Её предоставляют Министерство науки и высшего образования и Российский

научный фонд (РНФ). Выделяемые гранты тратятся на развитие амбициозных социально значимых проектов, которые вносят значительный вклад во внедрение научных инноваций в реальный сектор экономики.

Также во многих университетах организованы научные сообщества – студенческие объединения, целью которых выступает проведение научно-популярных лекций, организация научных изысканий и поиск единомышленников для проведения масштабных научных исследований.

На регулярной основе проводятся всероссийские научные выставки, конференции и открытые лекции, которые может посетить любой желающий. Данные мероприятия проводятся для привлечения внимания и повышения заинтересованности людей в развитии науки в нашей стране и в мире.

Ещё одно из проводимых мероприятий – научное волонтерство. Студенты приглашаются в качестве ассистентов в реальные научные исследовательские центры, где они могут познакомиться с ведущими учёными нашей страны и внести свой вклад в развитие науки.

Проведение многочисленных олимпиад также мотивирует молодых учёных проявлять свои знания и позволяют им делиться своими идеями с миром. Возможность публиковать свои статьи в научно-популярных журналах и участие в конкурсах дают каждому возможность попробовать свои силы как человека науки.

Один из наиболее современных методов популяризации науки среди молодёжи – создание научных и учебных онлайн-платформ, где собраны множество лекций и курсов на самые разные темы. Это позволяет всем заинтересованным получить систематизированные знания на любую тематику.

Интерес молодежи к науке и инновациям – это не просто академический вопрос, а стратегический приоритет для развития общества и экономики. Популяризация науки, создание возможностей для практической работы, поддержка молодых талантов, преодоление устоявшихся стереотипов – все это необходимые элементы комплексного подхода, который позволит привлечь больше молодых людей в науку и инновации. В будущем наука и технологии будут играть все более важную роль в нашей жизни. Молодые ученые будут создавать новые прорывные технологии, которые изменят мир. Развитие искусственного интеллекта, биотехнологий, нанотехнологий, возобновляемой энергетики – все это области, в которых молодежь может внести огромный вклад.

Список литературы

1. Иванова С.В. STEM-образование в России: проблемы и перспективы / С.В. Иванова // Педагогическое образование в России. – 2020. – №4. – С. 120–125.
2. Индикаторы науки: статистический сборник / Федеральная служба государственной статистики. – М.: [б. и.], 2023. – 286 с.
3. Указ Президента Российской Федерации «О Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации» от 28 февраля 2024 г. №145 // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2024. – №9. – Ст. 1235.
4. Профессиональные ориентации молодежи: факторы и тренды: Мониторинг экономики образования / Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». – №15 (2023). – М.: НИУ ВШЭ, 2023. – 48 с.

Чопчиц Инна Николаевна

преподаватель
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РАЗВИТИЕ КРЕАТИВНОЙ ИНДУСТРИИ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ

***Аннотация:** в статье отражена тема креативных индустрий как нового сектора экономики. Раскрывается понятие и роль креативных индустрий и их разновидностей, понимание «креативной экономики». Автором представлен анализ перспектив развития креативных индустрий в Красноярском крае.*

***Ключевые слова:** креативные индустрии, креативная экономика, культурные инициативы, интеллектуальная собственность.*

Креативные индустрии – молодая отрасль российской экономики. Это сфера индустрии, в которой товары и услуги производятся в процессе творческой и культурной деятельности, управления интеллектуальной собственностью. В последние годы в России креативные индустрии начинают играть все более значимую роль в экономическом и социальном развитии регионов. Согласно исследованию, на сегодня вклад креативных индустрий в ВВП нашей страны составляет 3,5% [4]. При этом, ряд регионов делают ставку на развитие креативной индустрии.

Красноярский край не является исключением, и его креативный потенциал активно развивается. Для промышленного края креативные индустрии – серьезный вызов в борьбе за человеческий капитал, чтобы жители осознавали свою востребованность, они должны видеть открывающиеся возможности для самореализации, находить свое место в новой отрасли экономики и становиться ее активными участниками. В свою очередь, город и край должны становиться все более интересными и комфортными для жизни и путешествий. Так, в том числе повышается и миграционная привлекательность.

В крае создан Сибирский институт развития креативных индустрий, перед которым стоят задачи развивать креативное предпринимательство Красноярского края, объединяя творческие силы огромного региона, и привлекать их к реализации масштабных проектов. Благодаря такой слаженной работе в 2024 году Красноярский край получил премию Russian Creative Awards.

Креативная индустрия включает в себя различные сферы, такие как искусство, дизайн, мода, музыка, кино, реклама, а также новые медиа и технологии. Эта индустрия способствует не только экономическому росту, но и культурному обогащению общества. Она создает рабочие места, поддерживает предпринимательство и привлекает инвестиции.

В Красноярском крае креативные индустрии активно развиваются благодаря поддержке как со стороны государства, так и со стороны бизнеса. Основные направления развития креативной индустрии в регионе включают такие сферы деятельности как искусство и культура, дизайн и архитектура, медиа и технологии.

Красноярск славится своими культурными инициативами, включая театры, музеи, галереи и фестивали. Примеры таких мероприятий – Красноярская ярмарка книжной культуры, МиР Сибири, Зимний суриковский фестиваль искусств, фестиваль «Яркие берега», который привлекает внимание к творчеству местных художников и музыкантов.

Проект «Школа коллекционеров» – первый в Сибири проект, направленный на формирование сообщества покупателей искусства и развитие арт-рынка, реализован при поддержке федерального партнера – Ассоциации галерей. Обучение уже прошли 24 человека.

В последние годы в Красноярске наблюдается рост интереса к дизайну и архитектуре. Местные дизайнеры участвуют в различных конкурсах и выставках, а также сотрудничают с бизнесом для создания уникальных продуктов и услуг. Неделя моды проводится в Красноярске с 2022 года. Событие, где мода представлена именно как индустрия. В программе не только показы, но и обширная деловая программа для профессионального сообщества, и работа локального шоурума. Четвертая, которая проходила летом 2024 года, своим масштабом превзошла все предыдущие: в ней приняли участие 63 бренда, гостями мероприятия стали свыше 3 500 человек.

Достижения Красноярского края вызывают интерес у жителей всей страны и даже у зарубежных гостей. Это доказывает стенд региона на выставке «Россия» в Москве, который на протяжении всех месяцев работы пользовался высокой популярностью. Стенд был создан красноярцами, и в нем нашли отражение главные достижения региона. Кроме того, край был отмечен наградой за вклад в создание уникальной экспозиции. Всего же выставку посетили более 18 млн человек.

Красноярские стартапы в области IT и новых медиа активно развиваются, что способствует внедрению инновационных решений в креативную индустрию. Местные компании разрабатывают приложения, игровые продукты и платформы для распространения контента.

Для дальнейшего развития креативной индустрии в Красноярском крае необходимо создать благоприятные условия. Важным шагом является создание программ и инициатив, направленных на поддержку креативных предпринимателей, предоставление грантов, субсидий и налоговых льгот. Повышение квалификации и обучение специалистов в области креативных индустрий также играют ключевую роль. В Красноярском крае действуют образовательные учреждения, предлагающие специализированные программы в области искусства, дизайна и медиа. Установленные партнерств между креативными предпринимателями и бизнес-сообществом может привести к созданию новых продуктов и услуг, которые будут интересны как местным жителям, так и туристам.

В Красноярском крае уже реализовано множество успешных проектов в области креативной индустрии. К примеру, создание арт-пространств и креативных кластеров, таких как «Творческая мастерская» и креативный кластер «Квадрат», где художники, дизайнеры и предприниматели могут обмениваться идеями и работать над совместными проектами. Работает шоурум «Индустрия», в котором представлены одежда и аксессуары красноярских брендов. В шоуруме представлены одежда и аксессуары от 16 красноярских брендов. В Красноярске запускается проект «Школа продюсеров». Это образовательный интенсив для тех, кто хочет построить карьеру в сфере продюсирования. Реализуют программу Сибирский институт развития креативных индустрий и фонд «Сколково». Будущих продюсеров будут готовить для нескольких индустрий: гастрономия, новые

медиа, предметный дизайн, мода, визуальное искусство. «Выпускники» смогут продвигать и масштабировать проекты, работая как самостоятельно, так и открывая продюсерские центры.

Таким образом, результат всех проведенных мероприятий по продвижению креативной отрасли и приложенных усилий можно оценить в цифрах: на сегодняшний день доля креативных индустрий в экономике региона составляет 3%. Красноярский край, по экспертным оценкам, имеет потенциал в развитии креативного сектора выше среднего по стране. В итоге поддержка со стороны государства, образование, инновации и сотрудничество между креативными и бизнес-секторами – все это может способствовать созданию динамичной и устойчивой креативной экономики, которая будет привлекать внимание не только местных жителей, но и туристов, создавая уникальный имидж региона.

Список литературы

1. Васекина В.В. Креативная экономика – стратегия развития общества XXI века / В.В. Васекина // Вестник Самарского государственного университета. – 2014. – №5 (116). – С. 1519 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GfYUp> (дата обращения: 01.10.2023).
2. Колесникова К.М. Умный город: перспективы и тенденции развития / К.М. Колесникова, Т.В. Орешина // Смотр-конкурс научных, конструкторских и технологических работ студентов Волгоградского государственного технического университета (Волгоград, 13–17 мая 2019 г.): тезисы докладов. – Волгоград: ВолГТУ, 2019. EDN JSYPPZ
3. Лебедева Т.В. Креативные индустрии: коммуникационные и организационно-правовые модели / Т.В. Лебедева, Ю.Г. Трабская, М.В. Матецкая [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.kommersant.ru/doc/5941070> (дата обращения: 01.10.2023).
4. Петров Н. Могут ли творческие креативные индустрии стать двигателем экономики России? / Н. Петров // Dailymoscow.ru [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GfYZs> (дата обращения: 01.10.2023).
5. Хезмондалш Д. Культурные индустрии / Д. Хезмондалш. – М.: ВШЭ, 2014. – 456 с.

Шестакова Маргарита Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНОВ: АНАЛИЗ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: государственные инвестиции играют важную роль в развитии экономики страны, обеспечивая финансирование инфраструктурных проектов, поддержку научных исследований и инноваций, стимулирование экономического роста. В статье рассматриваются различные аспекты государственных инвестиций, их влияние на экономику и эффективность использования бюджетных средств.

Ключевые слова: государственные инвестиции, эффективность, инвестиционная привлекательность, рейтинг, регионы.

Государственные инвестиции являются одним из ключевых инструментов экономической политики государства. Они направлены на создание условий для устойчивого развития экономики, повышение уровня жизни населения и обеспечение национальной безопасности.

Государственные инвестиции могут осуществляться в различных формах, включая капитальные вложения в инфраструктуру, субсидии и гранты для бизнеса, финансирование научных исследований и разработок, а также социальные программы.

По данным Росстата, наибольшее количество юридических лиц приходится на корпорации, их число стабильно увеличивается в анализируемом периоде. Количество некоммерческих организаций и государственных управлений колеблется в меньших пределах.

Государственные инвестиции играют ключевую роль в развитии экономики страны. Основные направления вложений.

1. Капитальные вложения в инфраструктуру.
2. Финансирование научных исследований и разработок.
3. Поддержка малого и среднего бизнеса.
4. Социальные программы.

Эти меры помогают создавать новые рабочие места, увеличивать налоговые поступления, улучшать условия для предпринимательства и повышать конкурентоспособность национальных компаний на международной арене. Также они стимулируют частные инвестиции, формируя привлекательный инвестиционный климат.

По данным исследований национального рейтингового агентства в 2024 году для анализа инвестиционной привлекательности 85 российских регионов применялся набор из 55 показателей, который остался неизменным по сравнению с 2023 годом, обеспечивая полную преемственность и возможность сравнения результатов обоих исследований. Для классификации регионов использовались значения интегрального индекса инвестиционной привлекательности: регионы ранжировались согласно этим показателям и распределялись по девяти группам и трем категориям (каждая категория включала три группы), основываясь на заранее установленных пороговых значениях индекса.



Рис. 1. Распределение инвестиций в основной капитал по категориям регионов

Согласно рисунку 1, в первом полугодии 2024 года категория высокая инвестиционная привлекательность увеличилась на 1,7%,

незначительные сокращения прослеживаются в двух других категориях в среднем на 0,5% и 1,1% соответственно.

Эффективность использования бюджетных средств Эффективность использования государственных инвестиций зависит от многих факторов, включая выбор приоритетных направлений инвестирования, качество управления проектами и контроль за расходованием бюджетных средств. Важную роль играет также наличие четкой стратегии и плана действий, учитывающего долгосрочные цели и интересы общества. Заключение Государственных инвестиции являются важным инструментом государственной экономической политики, способствующим устойчивому развитию экономики и повышению уровня жизни населения. Для достижения максимальной эффективности необходимо обеспечить прозрачность и подотчетность процесса принятия решений о распределении бюджетных средств, а также контролировать результаты реализации инвестиционных проектов.

В разрезе инвестиционной привлекательности регионов России в 2024 год топ 5 вошли Москва, Санкт-Петербург, Ямало-Ненецкий автономный округ, Республика Татарстан и Московская область.

В СФО по данным исследований лидером по инвестиционной привлекательности стала Новосибирская область с категорией привлекательности IC3 – высокая инвестиционная привлекательность. Красноярский край занял вторую позицию в рейтинге с категорией привлекательности IC4 – средняя инвестиционная привлекательность.

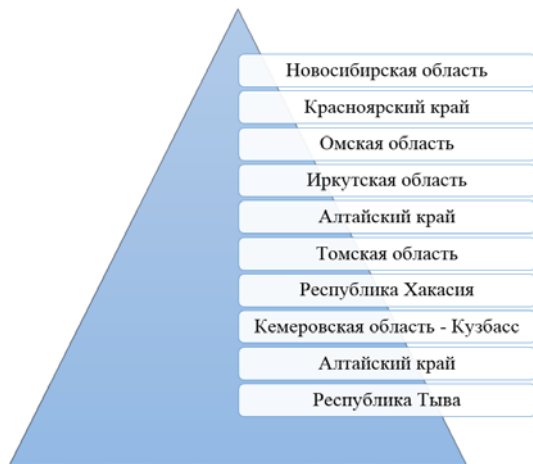


Рис. 2. Рейтинг регионов СФО по инвестиционной привлекательности

Динамика инвестиционной привлекательности регионов является разноплановой на фоне турбулентности в добывающих отраслях и перестройки логистических потоков. В Алтайском крае и Республика Тыва меры по привлечению инвестиций в данный период не имеют никакой



Рис. 3. Факторы региональной инвестиционной привлекательности

Инвестиционная привлекательность регионов – это комплексный показатель, который отражает степень заинтересованности инвесторов вкладывать средства в экономику конкретного региона. Она зависит от множества факторов, включая экономические условия, политическую стабильность, инфраструктуру, наличие ресурсов, уровень развития рынка труда и другие аспекты.

Государственные инвестиции являются важным инструментом государственной экономической политики, способствующим устойчивому развитию экономики и повышению уровня жизни населения. Для достижения максимальной эффективности необходимо обеспечить прозрачность и подотчетность процесса принятия решений о распределении бюджетных средств, а также контролировать результаты реализации инвестиционных проектов. Красноярский край обладает значительным потенциалом для привлечения инвестиций благодаря своему географическому положению, природным ресурсам и развивающейся экономике. В ближайшие годы ожидается дальнейшее развитие ключевых отраслей экономики Красноярского края, включая добычу полезных ископаемых, энергетику и лесопромышленность. Также планируется реализация крупных инфраструктурных проектов, таких как строительство новых дорог и модернизация портовой инфраструктуры.

Список литературы

1. Национальное Рейтинговое Агентство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GeFAE> (дата обращения: 12.02.2025).
2. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/folder/210/document/13238> (дата обращения: 12.02.2025).
3. Шрейдер Д.А. Индексы устойчивого развития городов Сибири (Красноярского края) / Д.А. Шрейдер // Актуальные вопросы экономики и управления в условиях цифровизации: Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 105-летию Финансового университета (Смоленск, 15 ноября 2023 г.). – Смоленск: Маджента, 2023. – С. 482–487. – EDN XCYCWU.

Шестакова Нина Николаевна

канд. экон. наук, доцент
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

БЮДЖЕТ 2025–2027: ТРУДНОСТИ РОСТА

***Аннотация:** статья посвящена оценке параметров федерального бюджета на 2025 год и плановый период 2026–2027 гг. Отражена идея главного финансового плана страны на ближайший бюджетный период, проведен сравнительный анализ доходов и расходов, обобщены основные приоритеты нового бюджета.*

***Ключевые слова:** бюджет, доходы, расходы, сбалансированность, дефицит, налоговая реформа, приоритеты, бюджетное правило.*

Как известно, государственный бюджет оказывает прямое и косвенное влияние на экономику страны и общественное развитие. Прямое влияние реализуется через изменение распределения ресурсов в экономике через налогообложение и прямое бюджетное финансирование по приоритетным, с точки зрения правительства, направлениям. Косвенное влияние происходит путем формирования в обществе определенных ожиданий и их учет экономическими субъектами и гражданами при планировании своей деятельности на основе закрепленных в бюджете прогнозных значений основных показателей, прежде всего, его расходов.

Правительство 30 сентября 2024 года внесло в Госдуму проект федерального бюджета и «Основные направления налоговой и бюджетной и таможенно-тарифной политики» на 2025 год и плановый период – 2025–2027 годы, а также необходимое количество увязанных с ним законопроектов и материалов. Министры финансов РФ и Правительство РФ согласовали бюджет – 2025 умеренным по части общего роста расходов.

Концептуально сформированная идея главного финансового плана заключается в накоплении достаточного объема ликвидных резервов в условиях неблагоприятных внешних вызовов и переход к полноценному следованию «бюджетному правилу», способствующий формированию сбалансированной финансовой политики. В структуре объявленных приоритетов расходования бюджетных денег называются социальные и оборонные расходы, и содействие технологическому развитию. Эксперты признают бюджет-2025 достаточно «жестким» – при росте доходов на 12% к текущему году расходы увеличиваются только на 5%, а относительно размера ВВП и вовсе сокращаются [1].

Общий подход к финансовому плану на трехлетний Минфин сформулировал в приложенных к бюджету «Основных направлениях бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики». Отмечается, что бюджет формируется в сложных внешних условиях и при сохранении санкций, поэтому главное для обеспечения его устойчивости – достаточный объем ликвидных резервов и следование долгосрочным «бюджетным правилам» [2].

Это значит, что после довольно значительных вливаний в экономику бюджетных средств в 2024 году, вызывавших в том числе озабоченность и отвечающего за инфляцию Банка России, Минфин на 2025-й обозначил

необходимость оптимизации расходной части государственного бюджета. Эта мера призвана не только сократить дефицит, но и создать условия для долгосрочного устойчивого роста.

Так в текущем году, по актуальной оценке, Минфина, доходы относительно 2023-го увеличиваются сразу на 24%, а расходы на 18%, то в 2025-м прирост по обеим частям бюджета должен быть существенно меньшим: плюс 12% по доходам (до 40,3 трлн руб.) и лишь плюс 5% – по расходам (до 41,5 трлн руб.) [1].

Получаемое при таком подходе снижение общего дефицита более чем втрое – до 0,5% ВВП после 1,7% в 2024 году – пока подтверждает стремление правительства к «жизни по средствам». При рассмотрении в более объективном выражении – в процентах к растущему размеру экономики – расходы, как следует из пояснительной записки к проекту бюджета, вовсе сокращаются – с 20,1% ВВП в 2024 году до 19,3% в 2025-м. Доходы в этом измерении при этом немного, но вырастут – с 18,4% до 18,8% ВВП [1].

Расчет на высокие доходы позволила Минфину добиться реализации своего давнего желания – перехода к полноценному использованию «бюджетного правила». Это означает, что речь идет о направлении на расходы только базовых нефтегазовых доходов, исчисляемых из цены нефти Urals в \$60 баррель. Все поступления свыше этого уровня должны направляться в накопления Фонда национального благосостояния (ФНБ).

Согласно макропрогнозу, такие дополнительные доходы ожидаемы исходя из прогнозируемой разницы в ценах – в 2025 году российская нефть будет стоить в среднем \$69,7 за баррель после \$70 в этом году [2].

Вторая часть «бюджетного правила» – это нулевой первичный баланс бюджета (когда доходы равны расходам без учета обслуживания госдолга). До настоящего времени эта часть «правила» в полной мере не действовала. Первичный структурный баланс был отрицательным, в 2024-м он составит, по оценке Минфина, минус 1,6% ВВП. На предстоящий же трехлетний период ведомством ожидается нулевое значение показателя. По словам министра финансов Антона Силуанова «базово бюджет сбалансирован, его расходные обязательства определены при цене \$60 за баррель».

Следует также отметить, что выйти на первичный баланс позволил в том числе оперативно принятый в этом году пакет налоговых поправок, который должен обеспечить дополнительные поступления в 2025 году к доходам бюджета в сумме 2,7 трлн руб. В дополнение к уже известным новациям вроде увеличения налога на прибыль и введения многоступенчатой шкалы НДФЛ «бюджетный пакет» добавил еще несколько новаций.

Отметим, что относительно жесткая конструкция бюджета позволяет Минфину рассчитывать на то, что она поможет сдержать инфляционные процессы на краткосрочном горизонте. Скорее всего, такая стратегия будет оценена положительно Центральным Банком, который считает рост государственного стимула в экономике проинфляционным фактором и стремится к снижению темпов роста цен с ожидаемых в этом году 7,3% до целевых 4% (прогноз Минэкономики на 2025 год – 4,5%) [2].

Структурно новые приоритеты бюджета, обозначенные правительством, сосредотачиваются на трех главных направлениях: исполнении социальных обязательств, обеспечении обороны и безопасности, а также достижении технологического суверенитета. Наряду с традиционными социальными обязательствами, бюджет вводит и дополнительные меры, которые призваны

поддержать наиболее уязвимые слои общества. В числе этих инициатив – возобновление индексации пенсий для работающих пенсионеров, обновленные правила адресной помощи семьям с детьми, а также продолжение программы материнского капитала до 2030 года.

В области второго приоритета бюджета, касающегося финансирования обороны, Министерство финансов сообщает о существенных средствах для усиления обороноспособности в целях выполнения задач СВО. Ведомство отметило, что ресурсы будут выделены (и уже выделены) на оснащение вооруженных сил необходимыми вооружениями и техникой, на выплаты денежного содержания, а также на поддержку предприятий оборонно-промышленного комплекса [3].

Третий приоритет – лидерство в технологиях – объединяет набор мероприятий, направленных на развитие экономики. В частности, с 2025 года вступает в силу федеральный инвестиционный налоговый вычет, который позволит компаниям снизить размер налога на прибыль, возмещая часть своих инвестиционных расходов. В рамках программы по достижению технологического лидерства на ближайшие три года предусмотрено выделение 6,1 трлн рублей, из которых 1,6 трлн рублей запланировано на 2025 год [1].

Таким образом, опираясь на представленные бюджетные показатели, экономические субъекты и население могут сформировать относительно ясные ожидания применительно к перспективной экономической ситуации. Эти ожидания становятся важным ориентиром, способствующим более эффективному планированию их деятельности. Понимание финансовых тенденций и экономических реалий позволяет принимать более обоснованные решения, что в свою очередь, является залогом стабильности и роста. Применяя данные и ожидания, можно не только минимизировать риски, но и приумножить благосостояние, трансформируя вызовы в шансы. Важно осознать, что каждый аспект жизни, от индивидуальных планов до корпоративных стратегий, пронизан этой взаимосвязью: влияние бюджета на личные и общественные ожидания, и, следовательно, на действия.

Список литературы

1. Проект Федерального закона «О федеральном бюджете на 2025 год и на плановый период 2026 и 2027 годов» №727320–8 (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 30.09.2024) // СПС Консультант Плюс.
2. Основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2025 год и на плановый период 2026 и 2027 годов // СПС Консультант Плюс.
3. РИА Новости [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ria.ru/20240930/minfin-1975508472.html> (дата обращения: 24.02.2025).

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ

Авдеева Светлана Анатольевна
преподаватель
Лушникова Елизавета Викторовна
студентка

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «МОЛОДЕЖЬ И ДЕТИ» КАК ИНСТРУМЕНТ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В БУДУЩЕЕ РОССИИ

***Аннотация:** национальный проект «Молодежь и дети» направлен на создание в стране возможностей для развития талантов и самореализации молодых россиян. В рамках проекта предусмотрено строительство новых школ, обновление материально-технической базы высших учебных заведений, в которых готовят педагогов. Целью статьи является анализ роли национального проекта «Молодежь и дети» как инструмента государственных инвестиций в будущее России, выявление его ключевых направлений и определение перспектив дальнейшего развития.*

***Ключевые слова:** молодежь, дети, национальный проект, государственные инвестиции, демография.*

В современном мире, где конкурентоспособность государств определяется не только объемом природных ресурсов, но и качеством человеческого капитала, инвестиции в подрастающее поколение становятся приоритетным направлением государственной политики. Национальный проект «Молодежь и дети» выступает как комплексная стратегия, направленная на создание благоприятных условий для развития и самореализации молодежи, всестороннюю поддержку семей с детьми, обеспечение доступности и качества образования и здравоохранения.

Национальный проект «Молодежь и дети» разработан в соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2024 года №309 «О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года и на перспективу до 2036 года». Национальный проект начал реализацию с 1 января 2025 года. Данный проект представляет собой масштабную инициативу, направленную на достижение следующих ключевых целей [2].

1. Улучшение демографической ситуации. Стимулирование рождаемости, укрепление института семьи, создание благоприятных условий для воспитания детей.

2. Развитие человеческого капитала. Обеспечение доступности и качества образования, формирование здорового образа жизни, поддержка талантливой молодежи.

3. Сокращение социального неравенства. Предоставление равных возможностей для развития и самореализации всех детей и подростков, независимо от их социального происхождения и места проживания.

4. Повышение качества жизни семей с детьми. Обеспечение доступности социальных услуг, поддержка материнства и детства, улучшение жилищных условий.

Для достижения поставленных целей национальный проект «Молодежь и дети» реализуется по следующим основным направлениям.

1. Поддержка материнства и детства. Выплаты пособий на детей, развитие сети детских садов и яслей, предоставление льготных ипотечных кредитов для молодых семей.

2. Развитие системы образования. Строительство новых школ и детских садов, модернизация материально-технической базы образовательных учреждений, повышение квалификации педагогических кадров, внедрение современных образовательных технологий.

3. Развитие системы здравоохранения. Строительство и модернизация детских больниц и поликлиник, обеспечение доступности медицинских услуг для детей и подростков, развитие системы профилактики заболеваний.

4. Поддержка молодежи. Предоставление грантов и стипендий для талантливых студентов, развитие молодежного предпринимательства, поддержка молодежных инициатив и проектов.

5. Развитие социальной инфраструктуры. Строительство и модернизация объектов культуры, спорта и досуга, создание условий для активного отдыха и занятий спортом.

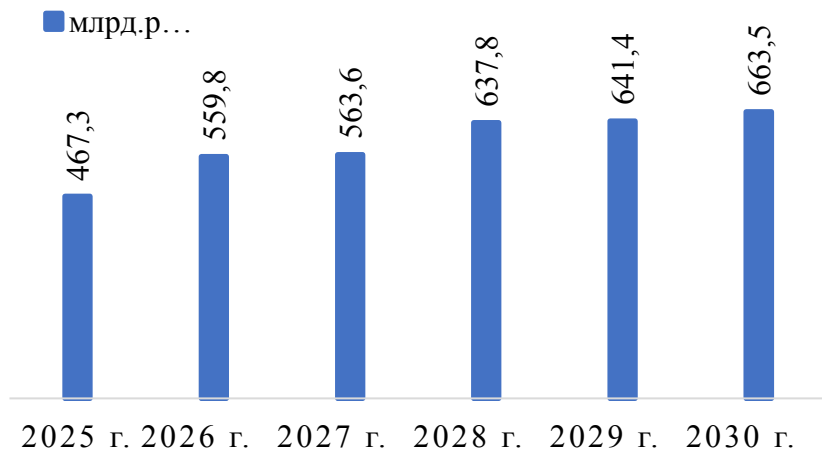


Рис. 1. Бюджет национального проекта «Молодежь и дети» на 2025–2027 гг.

Бюджет нацпроекта «Молодежь и дети» почти в два раза превышает бюджет национального проекта «Образование», в 2025 году он составит 467,3 миллиардов рублей, а к 2030 году – 663,5 миллиардов рублей [1].

Оценка эффективности государственных инвестиций в рамках национального проекта «Молодежь и дети» требует комплексного подхода, учитывающего как количественные, так и качественные показатели.

Основные количественные показатели:

- рост рождаемости;
- снижение младенческой смертности;
- увеличение охвата детей дошкольным образованием;
- рост успеваемости школьников;
- увеличение числа молодежи, занимающейся спортом;
- увеличение числа молодых предпринимателей.

Среди качественных показателей следует отметить:

- улучшение состояния здоровья детей и подростков;
- повышение уровня образования и квалификации молодежи;
- рост социальной активности молодежи;
- улучшение жилищных условий семей с детьми;
- повышение уровня удовлетворенности населения качеством социальных услуг.

В условиях современных вызовов и угроз, таких как демографический кризис, рост социального неравенства и глобальная конкуренция, национальный проект «Молодежь и дети» приобретает особую значимость. Для его развития необходимо.

1. Усилить акцент на развитии инновационного образования и подготовке кадров для цифровой экономики.

2. Развивать систему ранней профилактики заболеваний и формирования здорового образа жизни.

3. Создавать условия для самореализации молодежи в различных сферах деятельности.

4. Поддерживать социально ориентированные некоммерческие организации, работающие с детьми и молодежью.

5. Активно использовать современные информационные технологии для повышения доступности социальных услуг.

Национальный проект «Молодежь и дети» является важным инструментом государственных инвестиций в будущее России. Эффективная реализация данного проекта позволит создать благоприятные условия для развития и самореализации подрастающего поколения, укрепить институт семьи и повысить конкурентоспособность страны в долгосрочной перспективе. Дальнейшее совершенствование механизмов планирования, реализации и контроля за использованием бюджетных средств, а также активное привлечение бизнеса и общественных организаций позволит максимизировать отдачу от государственных инвестиций и обеспечить устойчивое социально-экономическое развитие России.

Список литературы

1. Распоряжение Правительства РФ «Об утверждении Бюджетного прогноза Российской Федерации на период до 2026 года» от 13.12.2024 №3750–р [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gi9xN> (дата обращения: 19.02.2025).

2. Национальные проекты РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://национальныепроекты.рф/new-projects> (дата обращения: 19.02.2025).

Бабаева Замира Тахировна

преподаватель

Махачкалинский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Махачкала, Республика Дагестан

ФЕНОМЕН КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ РЕСПУБЛИКИ ДАГЕСТАН

***Аннотация:** в статье рассматривается конкретный регион, который имеет свои природно-климатические и культурно-исторические особенности развития. Раскрывается, как эти особенности сказываются на экономическом и социальном развитии региона. Дагестан – это удивительный регион России, который имеет выгодное географическое положение, уникальную природу, богатую историю и культурное разнообразие, что делает его привлекательным для туристов. Туризм – это та самая точка роста для регионов, которая может дать толчок в развитии, потому что за этим следует цепочка событий: инвестиции, развитие малого и среднего бизнеса, дополнительные рабочие места и т. д. А так как Дагестан отличается от всех остальных регионов Кавказа своим богатым и многообразным культурным наследием, это делает его еще и уникальным регионом.*

***Ключевые слова:** ландшафт региона, культурное наследие, культурный туризм, самобытность региона, культурное самосознание, этническая идентичность.*

Социально-экономический ландшафт региона – это специфика социально-экономического развития региона, включая исторические традиции и современные тенденции. Кавказ – это регион со своей спецификой, уникальной и неповторимой, а Дагестан в нем еще более уникальный. На первый план в этой уникальности выходит культурное наследие, которое испокон веков в своем развитии накладывалось друг на друга, слой за слоем, история за историей, культура за культурой. Созданная прошлыми поколениями, накопленная годами и веками, выдержавшая испытание временем, дошедшая до наших дней, как нечто ценное и почитаемое, как то самое уникальное, которое мы должны передать будущему поколению. Разрушать его мы не имеем право.

Разрушая прошлое, мы обрубаем свои исторические корни, тем самым уничтожаем будущее. Сохранить накопленные богатства, выраженные в памятниках, произведениях искусства, природных ресурсах – наша основная задача. Это важно сделать ради будущих поколений, которые будут творить историю своими руками, ведь они имеют право знать, что происходило в прошлом, учиться на ошибках предков и с умом применять наработанные знания [2].

Необходимо понять, что традиционное – это не «устаревшее» и «отсталое», а врожденная часть нас, которая способна сосуществовать со всем новым, которая позволит нам не только сохранить, но и опереться в своем развитии на нашу историческую многонациональную культуру и менталитет.

Сохранение культурного наследия необходимо начинать с азов, с самого отношения человека к своей культуре, к своей истории, к своему прошлому. Не менее важным пунктом сохранения культурного наследия является роль государства в этом. Государство может регулировать культурное наследие через разработку и утверждение нормативно-правовых актов, которые регламентируют процессы охраны и использования объектов, представляющих ценность культурного и исторического характера.

На начало XXI века насчитывалось более 100 международных правовых документов, относящихся к регулированию проблем выявления, сохранения, охраны, изучения, классификации и популяризации объектов культурного наследия. Разработка национальных законов в значительной степени опирается на международное право, где базовым документом является Конвенция об охране всемирного культурного и природного наследия, принятая Генеральной конференцией Организации Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры ЮНЕСКО в 1972 году. В Конвенции под термином «культурное наследие» понимаются:

1) памятники: произведения архитектуры, монументальной скульптуры и живописи, элементы или структуры археологического характера, надписи, пещеры и группы элементов, которые имеют выдающуюся универсальную ценность с точки зрения истории, искусства или науки;

2) достопримечательные места: произведения человека или совместные творения человека и природы, а также зоны, включая археологические достопримечательные места, представляющие выдающуюся универсальную ценность с точки зрения истории, эстетики, этнологии или антропологии [5].

В Российской Федерации основным документом является Федеральный закон «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации от 25.06.2002 г. №73-ФЗ, в котором подписаны полномочия органов государственной власти РФ и ее субъектов и органов местного самоуправления в области сохранения, использования, популяризации и государственной охраны объектов культурного наследия [1].

На основе законодательства об охране культурного наследия формируется вертикаль управления от федерального до регионального и муниципального уровней. Государство, действуя совместно с общественными организациями, играет основополагающую роль в процессе сохранения и управления культурным наследием и выступает гарантом его сохранения. Государственный уровень в виде специализированного управления или департамента, министерства культуры, туризма или образования определяет основные правила и нормативные акты, передавая практическую деятельность по сохранению культурного наследия местным властям. За охрану объектов культурного наследия во всех рассматриваемых странах ответственность несут местные органы власти, привлекающие к отдельным работам или этапам сохранения объектов культурного наследия предпринимательские структуры, общественные и некоммерческие организации и отдельных граждан [5].

Вопрос сохранения культурного наследия – это отдельное направление в рамках решения проблем, стоящих перед государством. Немного истории...

Нонсенс, но впервые вопрос о сохранении культурного наследия в России был поднят еще императором Петром I. И причиной этому парадоксальным образом стало как раз стремление императора перестроить Россию по западному образцу. Начав было первый этап модернизации, он понял, что придется что-то делать с тем, что в России уже построено и давно живет своей жизнью. Император задумывается о том, чтобы сохранять и изучать российский древности. Так появляются указы о вознаграждении за изыскание и сохранение археологических древностей, о составлении реестров ценностей, недопущении разграбления курганов. То есть, создавая мощное государство модерна, Петр I сразу же задумался о культурной политике и, если шире, политике памяти, без которой невозможно создание национальной

идентичности. При Николае I, который, как известно, осуществил в империи мощный консервативный поворот, охрана национальной культуры приобретает поистине государственный размах. Конечно, многое было утрачено после революции, когда большевики с рвением и запалом зачищали следы царизма. Однако уже по окончании Гражданской войны и вместе с изменением международного политического курса советская власть приходит к пониманию: дальнейший демонтаж прошлого может обернуться катастрофой. И начинается постепенная реабилитация этого прошлого... Стало ясно, что бесосновная страна, разрушившая свое культурное наследие, – это страна дезориентированная, беспочвенная. Немалый урон был нанесен культурному наследию в годы Второй мировой войны. Однако в 1942 году Чрезвычайная государственная комиссия начала учет разрушения и ущерба, нанесенный городам немецко-фашистскими захватчиками, а уже в сентябре 1943 года Управление по охране памятников занялось их восстановлением. Сразу после войны, в 1948-м, принято постановление «О мерах улучшения охраны памятников культуры». Памятники были классифицированы, определены направления деятельности соответствующих организаций, объединенных в систему. И начался кропотливый и поэтапный процесс восстановления и реставрации [6].

Характерной особенностью современного этапа общественного развития является противоречивый, на первый взгляд, процесс сосуществования двух взаимосвязанных и взаимообусловленных тенденций. С одной стороны, это тенденция глобализации, которая проявляется во всех сферах жизни общества и человека. Это появление высоких технологий, развитие международной экономики и торговли и другие процессы современного общества. С другой – тенденция сохранения культурной индивидуальности. Рост престижа народной культуры и потребность членов общества к познанию исторического прошлого, социальному и культурному опыту предшествующих поколений – не просто дань моде, а насущная задача, обусловленная возросшим интересом общества к историческому и этнокультурному наследию. Этот процесс связан с формированием культурного самосознания в аспекте этнической идентичности [3]. В настоящее время особо заметно проявление данной тенденции в Дагестане. Дагестан – это регион, расположенный на стыке мировых культур и прошедший сложный путь политического, социально-экономического и культурного развития. Уникальность его выражается в особом, исторически сложившемся смешении разнородных духовных, религиозных, этнокультурных бытовых традиций, устоев и укладов. Здесь на небольшой территории проживают 30 коренных народов и около 100 представителей других народностей. И каждый из народов, являясь носителем богатой самобытной культуры, хочет сохранить эту свою самобытность, сохранить обычаи, традиции, культуру, быт и уклад жизни, с тем чтобы передать это будущему поколению. И при этом каждый из них вносит свой особый вклад в общее культурное пространство Дагестана, обогащая его. Его многонациональность в этом плане оказалась «на руку» региону в плане развития и сохранения культурного наследия.

Дагестан – это переплетение различных культур, религий и народов, наций, традиций и обычаев. В этом переплетении – его проблемы и риски. В этом переплетении – его точки роста. Одной из таких точек роста, является туризм, благодаря своему положительному влиянию на экономику. Сегодня культурное наследие превращается в туристический продукт, развивая своего рода культурный туризм. Основные составляющие

культурного туризма – это исторические памятники и археология. В Дагестане на относительно небольшой территории сконцентрированы многочисленные древнейшие памятники истории, культуры и архитектуры. В республике расположено 6474 объектов культурного наследия (памятников истории и культуры), из них: объектов культурного наследия федерального значения 1933 единицы, регионального значения 4514 единиц, включая историко-архитектурные комплексы и достопримечательные места 40 населенных пунктов республики. В список выявленных памятников, расположенных на территории республики, входит 2278 объектов наследия, также подлежащих государственной охране и обеспечению их сохранности. Кроме того, в Перечне исторических городов и поселений России включены 3 города и 1 поселение (Дербент, Махачкала, Кизляр, Тарки) [7]. Культурное наследие Дагестана активно сохраняется и популяризируется в музеях и культурных центрах региона.

Другие немаловажные составлявшие это традиционные ремесла и искусство. Ещё в раннем средневековье сформировались крупные центры художественной обработки металла, ювелирного производства, ткачества, ковроделия, керамического искусства. Искусство дагестанских мастеров-ювелиров, кузнецов, оружейников, строителей, резчиков по камню и дереву, ткачей, гончаров широко славилось среди народов Кавказа и Востока. Некоторые ремёсла, которые сохранились до наших дней в Дагестане.

1. Ковроткачество. Местные мастера создают ковры, украшенные национальными узорами и узнаваемыми дизайнами.

2. Шитьё и вышивка. Женщины создают красочные вышивки, которые часто украшают национальные костюмы и предметы одежды.

3. Керамика. Горшки, тарелки и другие изделия из глины создаются с большой любовью и мастерством, сохраняя древние традиции. Главным центром гончарного промысла считается аул Балхар.

4. Художественная металлообработка. Основными центрами этого вида ремёсел считаются аулы Кубачи, Харбук и Гоцатль.

Культурный туризм предлагает уникальную возможность не только увидеть мир, но и понять его глубже, открывая для себя разнообразие человеческого опыта и творчества. Он способствует пониманию и уважению между разными культурами, что особенно важно в глобализованном мире. При этом важно, чтобы развитие туризма шло рука об руку с заботой о культурном наследии, что обеспечит его сохранение для будущих поколений.

В соответствии со Стратегией социально-экономического развития Дагестана до 2030 года туристско-рекреационный комплекс является одним из перспективных и приоритетных направлений развития экономики республики.

Соответственно, если развит туризм подтягиваются и инвестиции. Сегодня в регионе прослеживается инвестиционная активность. Инвестиционная активность представляет собой некий измеримый результат инвестиционной деятельности объекта, отражающий реализацию его потенциальных возможностей при имеющихся рисках» [4]. Общая сумма инвестпроектов с января по июль 2024 года на Северном Кавказе достигла 96,7 млрд рублей. Лидером стал Ставропольский край, где реализуется 52,6% от всех инвестпроектов в СКФО. На второй строчке расположилась Республика Дагестан, в которой реализуется 23,7% от всех инвестпроектов в СКФО.

Тройку лидеров замкнула Республика Северная Осетия – Алания, где идет реализация 10,5% от всех инвестпроектов в СКФО [7].

Список литературы

1. Закон Российской Федерации «Об объектах культурного наследия (памятниках истории и культуры) народов Российской Федерации» (с изменениями на 24 июля 2023 года) (редакция, действующая с 1 сентября 2023 года) // Электронный фонд правовых и нормативно-технических документов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://docs.cntd.ru/document/901820936#64U0IK> (дата обращения: 30.11.2023).
2. Климова Е.И. Будущее культурного наследия в руках современной молодежи / Е.И. Климова, К.Н. Рагозина // Молодой ученый. – 2023. – №18 (465). – С. 402–403 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/465/102304/> (дата обращения: 08.02.2025). EDN CHDEGG
3. Набиева У.Н. некоторые аспекты проблемы сохранения культурного наследия Республики Дагестан в условиях глобализации / У.Н. Набиева // Юг России: экология, развитие. – 2015. – Т. 10. №2. DOI: 10.18470/1992–1098–2015–2–192–200. – EDN UKIQWD
4. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Инфра-М, 2022. – 512 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://znanium.ru/catalog> (дата обращения: 01.06.2022).
5. Сагинова О.В. Механизмы активизации граждан по сохранению культурного наследия в контексте концепции потребительского могущества / О.В. Сагинова, Д.В. Завьялов, Н.Б. Завьялова // Экономика, предпринимательство и право. – 2024. – Т. 14. №3. – С. 621–636. – DOI 10.18334/ep.14.3.120594. EDN IUDWEG
6. Сысоев Т. Культурное наследие: новый ресурс для развития России / Т. Сысоев, Д. Березний // Культура. – 2021. – №4.
7. Республика Дагестан. Объекты туристского притяжения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nbcrs.org/regions/respublika-dagestan/sightseeings/> (дата обращения: 20.02.2025).
8. Дагестан стал вторым в СКФО по объему инвестпроектов <https://clck.ru/3GiCqu> (дата обращения: 20.02.2025).

Береговых Мария Сергеевна
студентка

Аникин Вячеслав Сергеевич
студент

Слученкова Валентина Александровна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

СМИ И ИНВЕСТИЦИОННЫЕ РЕШЕНИЯ: ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ СТРАТЕГИЙ

***Аннотация:** в статье рассматриваются ключевые источники информации, оказывающие влияние на решения инвесторов. Особое внимание уделяется государственным новостям, финансовым отчетам компаний, аналитическим прогнозам и социальным медиа. Анализируется, как различные типы информации формируют восприятие рынка и способствуют принятию решений о покупке или продаже активов.*

***Ключевые слова:** инвестиции, лингвистика, государственные новости, СМИ.*

В наши дни очень активно набирает популярность профессия инвестор. Инвестор – юридическое или физическое лицо, осуществляющее

инвестиции, вкладывающее собственные заемные или иные привлеченные средства в инвестиционные проекты [2]. Целью деятельности инвесторов является не только вложение денежных средств в ценные бумаги для сохранения капитала, но и анализ рынка ценных бумаг, прогнозирование падения и повышения цен на акции компаний [3]. Однако процесс прогнозирования не всегда влечет за собой полный успех, в связи с этим возникает вопрос: на что опираются инвесторы при принятии инвестиционных решений? Рассмотрим некоторые выделенные нами ключевые факторы.

1. Экономические отчеты.

К ним относятся публикации о состоянии экономики, такие как данные по безработице, инфляции или ВВП, что тесно связано с фондовыми рынками и оказывает весомое влияние на них [4].

2. Информация о квартальных отчетах компаний.

Например, если крупная компания неожиданно объявляет о высокой прибыли, ее акции могут резко вырасти [5]. Напротив, негативные новости, такие как судебные разбирательства или убытки, могут вызвать падение цен на акции.

3. Значимые мировые события.

События, такие как пандемия COVID-19, показали, как быстро меняются настроения на рынке в ответ на новости о вакцинах или новых ограничениях. Например, акции компаний, связанных с технологиями и удаленной работой, значительно подорожали в начале пандемии, в то время как акции авиакомпаний и гостиничного бизнеса упали [6].

4. Слова влиятельных личностей.

Центральные банкиры, экономисты и известные инвесторы также могут сильно повлиять на рынок [7]. Их заявления формируют ожидания и, как показывает практика, вызывают массовую реакцию инвесторов.



Рис. 1. График роста криптовалюты после выступления Маска

Ярким примером в данном случае является заявление Илона Маска о своих планах инвестировать в криптовалюту и о том, что Tesla начнет принимать ее в качестве оплаты. Таким образом, стоимость криптовалюты резко возросла [8].

В день выступления цена выросла с 1750\$ за 1 Ethereum до 1960\$, а спустя неделю после заявления Илона Маска цена криптовалюты возросла почти на 50% что составило 2600\$.

Также особое влияние на рынок криптовалюты и рынок ценных бумаг оказывают выступления государственных деятелей. Например, перед процедурой вступления Дональда Трампа на должность Президента США он запустил свою криптовалюту. На пике в день запуска стоимость Трампкоина увеличилась на 660% [9]. Первоначальная стоимость была 4,29\$, а через день увеличилось до 75\$.



Рис. 2. График роста Трампкоина

Более того, продолжая говорить о современных тенденциях, касающихся фондовых рынков, можно сделать вывод, что профессия инвестор становится все более востребованной среди молодежи. Так в 2021 году по данным исследования Тинькофф Инвестиций почти половина (43%) индивидуальных инвесторов в России – молодые люди в возрасте 28–38 лет [1]. Одну треть (27%) занимают инвесторы в возрасте 18–28 лет, не на много меньше инвесторов (21%) в возрасте 38–48 лет. Самую малую часть (9%) составляют инвесторы в категории 48 лет и более.

По данным на 2023 год по тем же критериям показатели распределились таким образом: инвесторы в возрасте 18–28 лет составили 36%, уменьшилось количество инвесторов в возрасте 28–38 лет, что составило 40%, инвесторы в возрасте 38–48 лет так же сократились (20%), а количество инвесторов в возрастной категории 48 лет и более снизилось до 4% [10].

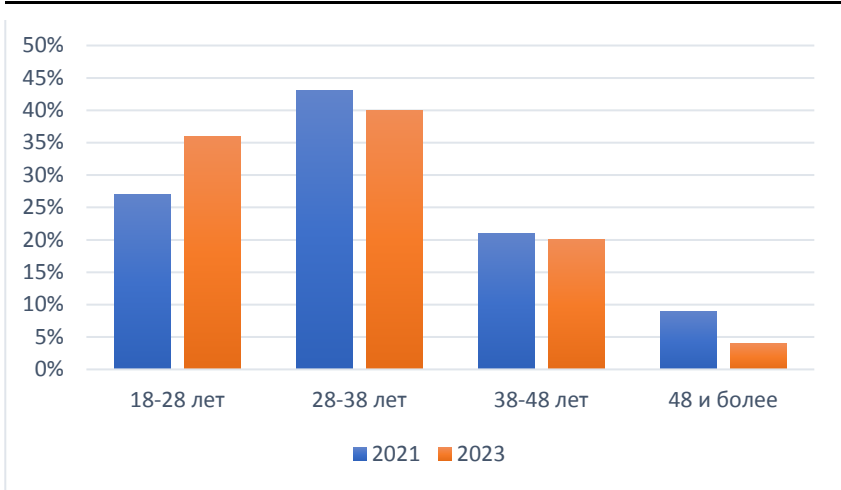


Рис. 3. Соотношение возрастного портрета инвесторов за 2021 и 2023 года

Молодежь в свою очередь активно использует социальные сети для получения знаний об инвестициях. Современные технологии и социальные сети изменили способ взаимодействия инвесторов с рынком, поэтому не только государственные новости и серьезные источники влияют на современных инвесторов, но и что-то элементарное, такое как реклама, картинки (мемы).



Рис. 4. Картинка (мем) повлиявший на акции GameStop

Одним из ярких примеров вирусного тренда, который повлиял на акции компании стал опыт компании GameStop. Данная компания занимается продажей игр на дисках, представляя собой небольшую розничную сеть.

Магазины этой компании постепенно начали закрываться из-за того, что их продукция перестала быть актуальной и стоимость на их акции соответственно стала ниже [5]. Тогда в одном из сообществ, где инвесторы обсуждают что, происходит на бирже и делятся опытом, пользователи сообщества договорились скупать акции компании чтобы повысить их стоимость на бирже. Это было сделано чтобы предотвратить скупку акций компании GameStop Хедж-фондами. Данные фонды зарабатывают за счет разницы цены во время покупки и продажи акций. В данный период стоимость акций поднялась с 20\$ до 230\$. На фоне борьбы GameStop и Хедж-фондов интерес инвесторов стимулировали юмористические картинки (мемы), которые придумывали и размещали в сообществе сами инвесторы. Таким образом картинки (мемы) в том числе изменили положение компании GameStop поставив ее по стоимости акций на одно место с Amazon, Tesla и Microsoft [6].

Подводя итоги, влияние новостей, слов влиятельных личностей и картинок (мемов) на действия инвесторов стало важным аспектом современного финансового рынка. Эти факторы могут вызывать резкие колебания цен и формировать ожидания участников рынка. Инвесторам важно учитывать не только фундаментальные показатели компаний, но и психологические аспекты и социальные тренды при принятии решений. Понимание этих динамик может помочь лучше ориентироваться в сложном мире финансовых рынков и принимать более обоснованные инвестиционные решения.

Список литературы

1. Тинькофф Инвестиции. Портрет российского инвестора 2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gcyo2> (дата обращения: 07.02.2025).
2. Гуфо. Инвестор. Экономический словарь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://gufo.me/dict/economics_terms/ИНВЕСТИТОР (дата обращения: 07.02.2025).
3. Гринспен А. Эпоха потрясений: вызовы и угрозы мировой финансовой системы / А. Гринспен. – М.: Альпина Паблишер, 2013. – 480 с.
4. Кийосаки Р.Б. Богатый папа, бедный папа / Р.Б. Кийосаки. – М.: Попурри, 2019. – 400 с.
5. Сорос Д. Алхимия финансов / Д. Сорос. – М.: Альпина Паблишер, 2020. – 368 с.
6. Фишер К. Обыкновенные акции и необыкновенные доходы / К. Фишер. – М.: Альпина Паблишер, 2017. – 320 с.
7. Грахам Б. Разумный инвестор / Б. Грахам. – М.: Альпина Паблишер, 2018. – 640 с.
8. Блумберг Л. Финансовые рынки и инвестиции: практическое руководство / Л. Блумберг. – СПб.: Питер, 2021. – 384 с.
9. Иванов И.И. Влияние экономических новостей на поведение инвесторов / И.И. Иванов, П.П. Петров // Вестник экономики и финансов. – 2023. – №2 (58). – С. 45–59.
10. Официальный сайт Московской биржи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.moex.com> (дата обращения: 07.02.2025).

Георгиади Мария Ивановна

студентка

Научный руководитель

Дьяченко Светлана Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА: РОСТ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

***Аннотация:** век высоких технологий характеризуется стремительными темпами цифровизации всех сфер человеческой деятельности. Эти преобразования требуют постоянных пересмотров общепринятых методов управления государством и бизнесом. Цифровая экономика перестала быть всего лишь парадигмой в наши дни. Сейчас это реальность, диктующая новые условия для развития и конкуренции, именно поэтому тема исследования является актуальной. Цель работы – анализ основных характеристик и тенденций развития цифровой экономики, выявление её влияния на разные сферы жизни. Задачи исследования: определение ключевых понятий и элементов цифровой экономики, проведение анализа влияния цифровой экономики на некоторые отрасли, оценка перспектив развития цифровой экономики.*

***Ключевые слова:** цифровая экономика, цифровизация, информационные технологии, экономика, электронная коммерция, инфраструктура.*

В 1995 году впервые понятие «цифровая экономика» использовал американский ученый и профессор Массачусетского университета Николасо Негропonte как метафору о переходе от обработки атомов к обработке битов [5].

Цифровая экономика – это экономическая система, построенная на использовании цифровых технологий и платформ. Такой вид экономики охватывает обширный спектр отраслей экономической деятельности и является ключевым фактором для повышения эффективности бизнеса и улучшения качества жизни людей [3].

Приход цифровой экономики стал переходом от индустриального общества к информационному. На протяжении XX–XXI веков жизнь человека изменилась с появлением новых технологий: телефоны, автомобили, кондиционеры и это не всё, каждая технология упрощает жизнь человека.

Первый шаг в цифровизации российской экономики начался в 2008 году. С тех пор, правительство начало активно поддерживать продвижение высокоскоростного интернета по всей стране. Примерно в это же время разрабатывалась идея по созданию электронного правительства. С тех пор эта концепция активно вводится в практику, благодаря многим цифровым сервисам жизнь россиян стала проще [2].

Например, через сервис «Госуслуги» можно записаться к врачу, получить загранпаспорт и многое другое. Для заключения государственного контракта онлайн теперь можно использовать электронную цифровую подпись, которая уже признана на государственном уровне Российской Федерации [4]. В 2019 году было принято Постановление Правительства

РФ «О системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» [1].

Современная экономика подразумевает внедрение цифровых технологий во все сферы жизни, что проявляется в формировании цифровой экономики. Сервисы доставки продуктов и готовой еды на дом, заказ такси через приложение, перевод денег с карты на карту, онлайн-покупки в маркетплейсах и просмотр фильмов в онлайн-кинотеатрах являются яркими примерами использования цифровых платформ в повседневной жизни [6].

Цифровая экономика предполагает следующие ключевые компоненты:

- инфраструктура;
- электронный бизнес;
- электронную коммерцию.

Инфраструктура цифровой экономики подразумевает комплекс технологий и построенных на их основе продуктов, обеспечивающих вычислительные, телекоммуникационные и сетевые мощности и работающих на цифровой основе, то есть компьютеры, мобильные телефоны, интернет пространства и так далее [7].

Наличие цифровой инфраструктуры дает возможность организации в краткие сроки создать локальную корпоративную сеть с доступом в Интернет.

Преимущества цифровой инфраструктуры:

- единая цифровая сеть для информирования;
- адаптируемая и гибкая инфраструктура;
- высокий уровень доступности и надежности;
- унифицированные процедуры управления сетью;
- снижение используемых доходов;
- возможность создания новых бизнес-процессов, услуг и дополнительных доходов.

В состоянии стремительного развития информационных технологий вопрос электронной коммерции становится актуальным, так как в современных реалиях её популярность стремительно растет. Электронная коммерция возникла благодаря развитию технологий цифровизации продаж, возрастанию количества активных интернет пользователей [8].

Существуют общепринятые формы, разделяющие электронную коммерцию на группы виртуального взаимодействия между ее участниками. Ниже представлена таблица форм виртуального взаимодействия электронной коммерции.

Таблица 1
Формы виртуального взаимодействия между участниками электронной коммерции

Форма	Характеристика
1	2
Бизнес для бизнеса (business-to-business, B2B)	Формирует сеть независимых организаций, связанных с коммерцией.
Бизнес для потребителя (business-to-consumer, B2C)	Взаимосвязь организации с конечными потребителями, то есть розничная продажа товаров или услуг частным лицам через Интернет.

Окончание таблицы 1

1	2
Потребитель для потребителя (consumer-to-consumer, C2C)	Взаимодействие между потребителями интернет-услуг
Бизнес для государства (business-to-government, B2G)	Взаимодействие организации с государственными административными органами.
Потребитель для государства (consumer-to-government, C2G)	Взаимосвязь потребителя с государством. Это направление наименее развито в сфере электронной коммерции

Цифровая экономика способствует развитию технологий и появлению рыночных возможностей. Её будущее связано с такими технологиями, как искусственный интеллект, интернет вещей и блокчейн. В современной экономике внедрение цифровых технологий является основным фактором роста конкурентоспособности компаний, отраслей и в целом национальных экономик. Компании, имеющие более высокий коэффициент цифровизации, содержащий их сравнительную оценку по уровню цифровой направленности стратегии, организационной модели, компетенций персонала, демонстрируют высокие показатели финансовой деятельности.

Российские коммерческие компании недостаточно активно используют преимущества цифровых технологий, ограничивают инвестиции в использование инноваций, разработку новейших технологий, создание продуктов и повышение производительности процессов. Объем их инвестиций в цифровые технологии составляет около 2,2% ВВП. В США этот же показатель равен 5%, в странах Западной Европы – не менее 4% [9].

Недостаточный уровень инвестирования приводит российские компании к снижению конкурентоспособности в международном масштабе, что отражается в объеме экспорта высокотехнологичных товаров и вытеснении зарубежных компаниями российских организаций во многих сегментах.

Развитие цифровой экономики в нашей стране – одно из актуальных направлений продвижения организаций, отраслей, национальной экономики. Основная роль в инновационном развитии принадлежит государству.

Рост цифровизации – это дорога к созданию устойчивой национальной экономики и повышению конкурентоспособности на международной арене.

С 2019 по 2023 год ИТ-отрасль – на первом месте по темпам роста среди крупных отраслей экономики. Объем реализации продуктов собственной разработки и ИТ-услуг увеличился в 2,5 раза. В среднем за год показатель рос на 26%. Для сравнения в целом по экономике рост объема реализованной продукции составил 1,6 раз за 4 года [10].

На графике 1 представлен объем реализации продуктов собственной разработки и ИТ-услуг.

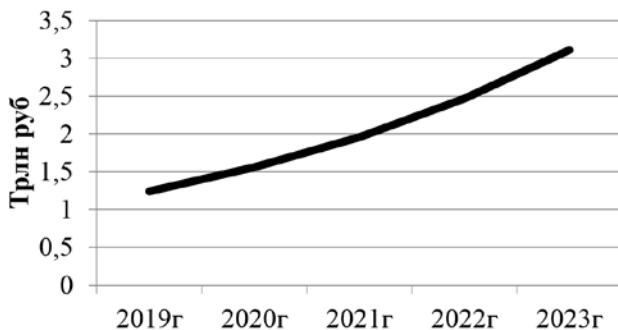


Рис. 1. Объем реализации продуктов собственной разработки и ИТ-услуг

Анализ структуры российского рынка цифровой экономики в 2023 году складывается в интересную картину. Как можно заметить из представленной диаграммы (см. рисунок 2), наиболее значительными сегментами являются E-commerce и ИТ-услуги, вместе составляющие 80% рынка [11].

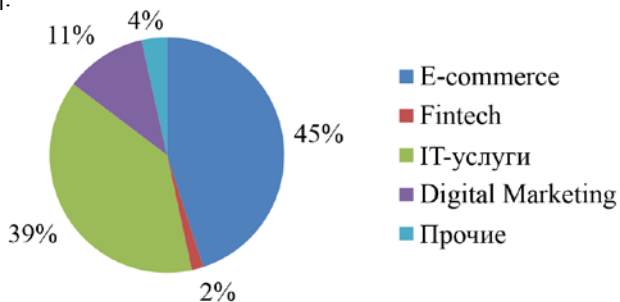


Рис. 2. Структура цифровой экономики в 2023 году

Для оценки динамики рынка электронной коммерции в период с 2023 по 2024 год, следует рассмотреть ключевые показатели: объем рынка, количество онлайн покупателей, средний чек и долю маркетплейсов. Данные представлены в таблице 2.

В 2024 году объем рынка электронной коммерции вырос на 45% по сравнению с 2023 годом.

Также увеличилось число покупателей онлайн-магазинов на 27.1 млн человек.

Средний чек в e-commerce по сравнению с 2023 годом вырос на 13% и составляет 1,51 тыс. рублей.

По итогам декабря 2024 года доля маркетплейсов в электронной коммерции достигла 65%, в 2023 году этот же показатель достиг 62%.

Таблица 2
Ключевые показатели e-commerce в России [12]

Показатель	2024 год	2023 год
Объем рынка	19,9 трлн рублей	13,7 трлн рублей
Количество онлайн покупателей	260,1 млн человек	233 млн человек
Средний чек	1,51 тыс. рублей	1,4 тыс. рублей
Доля маркетплейсов	65%	62%

Инвестиции в цифровую экономику России менялись каждый год. В 2020 году объем инвестиций оценивался в 6,7 миллиардов долларов. В 2022 году объем инвестиций уменьшился до 5,17 миллиардов долларов. А в 2024 году объем инвестиций составил 1,8 миллиардов долларов. Данные представлены на рисунке 3 [13].

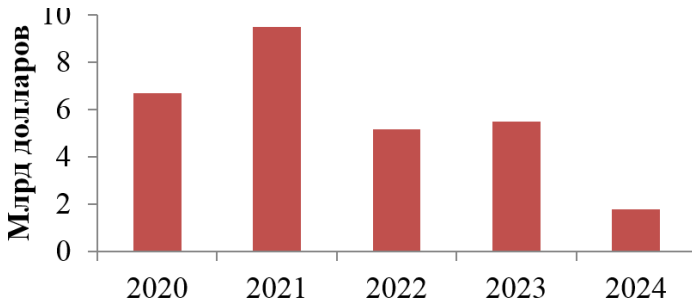


Рис. 3. Объем инвестиций в период с 2020 по 2024 гг.

Технологические тенденции цифровой экономики можно представить в виде паутины, где центральным элементом является искусственный интеллект, так как именно он стимулирует рост и интеграцию других технологий, открывая путь к инновационным решениям в различных секторах. На рисунке 4 представлена данная схема.

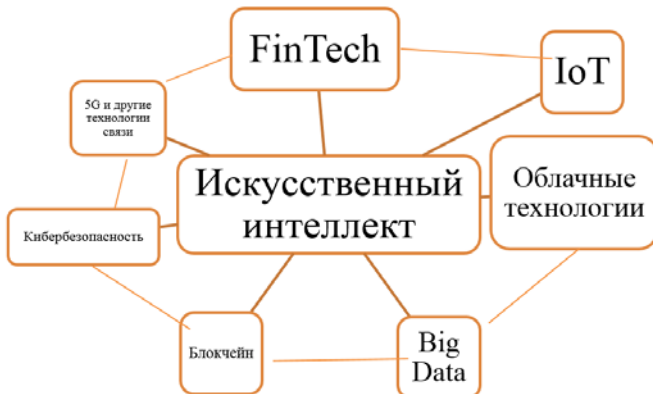


Рис. 4. Технологические тенденции цифровой экономики

Структура цифровой экономики это, в первую очередь, интернет. В таблице 3 представлены данные развития цифровой инфраструктуры в период с 2019 по 2023 годы.

Таблица 3

Развитие цифровой инфраструктуры

Год	Количество пользователей интернета, млн человек	Количество абонентов сотовой связи, млн человек	Скорость интернета, Мбит/с
2019	95,9	260,7	54
2020	95	257	92,8
2021	124,5	259	100
2022	99	256	61,65
2023	101,4	258	74,9

Можно заметить, что наиболее высокие показатели за 2021 год. Это указывает на высокий уровень цифровизации страны, ускоряющий темпы экономического и социального роста [7].

С начала 2019 года наблюдается рост желающих работать в IT-сфере. В 2019 году количество специалистов составило 1,8 млн человек. В 2020 году 1,9 млн человек, в 2021 году 2,3 млн человек. В 2022 году 2,4 млн человек, в 2023 году 2,5 млн человек. За эти 5 лет количество специалистов увеличилось на 18% [13].

Цифровая экономика России в ближайшие 5 лет будет развиваться под влиянием импортозамещения, усиления цифровизации госсектора и роста отдельных сегментов. Ожидается развитие ИИ, больших данных, 5G и IoT, но темпы роста могут быть замедленными из-за санкций. Неравномерность развития по регионам и секторам сохраняется.

Список литературы

1. Постановление Правительства РФ «О системе управления реализацией национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации» от 02.03.2019 №234 (ред. от 01.08.2024) // Официальный интернет-портал правовой информации. – 2019.
2. Баляшова Б.К. История развития цифровой экономики в России / Б.К. Баляшова, З.Б. Анджаева // Информационные технологии, системный анализ и управление (ИТСАУ-2020): сборник трудов XVIII Всероссийской научной конференции молодых ученых, аспирантов и студентов (Таганрог, 03–05 декабря 2020 г.). В 3-х т. Т. 3. – Ростов н/Д.; Таганрог: Южный федеральный университет, 2020. – С. 80–84. EDN DCPRJZ
3. Что такое цифровая экономика и зачем она нужна? // Мирбис [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mirbis.ru/> (дата обращения: 28.01.2025).
4. Аверьянова Д.А. Этапы развития цифровой экономики / Д.А. Аверьянов // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2019. – №3–1 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elck.ru/3GiZFU> (дата обращения: 29.01.2025). – DOI 10.24411/2411-0450-2019-10389. – EDN ZSEXZB
5. Негропонте Н. Быть цифровым / Н. Негропонте. – Лондон: Hodder & Stoughton, 1996. – 249 с.
6. Измерение цифровой экономики // Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/> (дата обращения: 27.01.2025).
7. Цифровая инфраструктура // Data Centers in Russia [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rudatacenters.wordpress.com/> (дата обращения: 27.01.2025).

8. Попик И.И. Электронная коммерция как составляющая цифровой экономики / И.И. Попик // Форум молодых ученых. – 2018. – №3 (19). – С. 533–537. EDN UPTCTO

9. Соколова А.П. Перспективы развития экономики в России / А.П. Соколова, О.С. Сухарева, Н.А. Медведев // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2024. – №1. – С. 149–156. DOI 10.17513/vaael.3225. EDN UIRFJL

10. ИТ-отрасль заняла 1 место по темпам роста ключевых показателей за 4 года среди всех крупных отраслей экономики // Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://digital.gov.ru/> (дата обращения: 01.12.2024).

11. Как поменялся рынок интернет-торговли в 2023 году. Инфографика // РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/> (дата обращения: 01.12.2024).

12. Результаты российского e-commerce за 2024 г. // Рамблер [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://finance.rambler.ru/> (дата обращения: 01.12.2024).

13. Цифровая экономика РФ // Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://digital.gov.ru/> (дата обращения: 01.12.2024).

Грязнов Сергей Александрович

канд. пед. наук, доцент, декан

ФКОУ ВО «Самарский юридический институт ФСИН России»

г. Самара, Самарская область

ЦИФРОВИЗАЦИЯ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *цифровизация изменила способы планирования, реализации и управления проектами в строительстве, открыв новые возможности для повышения эффективности, снижения затрат и улучшения качества. Цель статьи – представить обзор некоторых проблем и возможностей цифровизации в строительстве. В частности, каким образом цифровая трансформация меняет строительный сектор, какие шаги необходимо предпринять для успешного внедрения цифровых решений.*

Ключевые слова: *строительный сектор, цифровизация в строительстве, цифровая трансформация, цифровая стратегия организации, единая цифровая система, индекс цифровизации российского подрядчика в строительстве.*

Строительный сектор вносит значительный вклад в экономический рост напрямую через формирование валового внутреннего продукта и косвенно, поддерживая другие секторы. Цифровая трансформация представляет собой новую возможность повышения эффективности деятельности строительных организаций за счет непрерывного внесения улучшений во все процессы формирования строительной продукции, независимо от положений компании в цепочке производства и реализации. Поэтому для строительных компаний России вопрос цифровизации из состояния «обсуждение» перешел в состояние «реализация». В связи с этим можно выделить несколько ключевых трендов:

– информационное моделирование зданий (Building Information Model, BIM). Использование информационного моделирования позволяет создавать 3D-модели, которые содержат всю необходимую информацию о

проекте. Это помогает улучшить координацию между участниками и снизить количество ошибок;

- интернет вещей (internet of things, IoT). Установка датчиков и устройств, которые собирают данные о состоянии строительных объектов в реальном времени, позволяет улучшить управление проектами, мониторинг состояния и предсказывает потенциальные проблемы;

- роботизация. Применение роботов для выполнения рутинных задач, таких как кладка кирпичей или 3D-печать зданий, позволяет повысить эффективность и снизить затраты;

- дроны. Использование беспилотных летательных аппаратов для мониторинга строительных площадок, создание аэрофотоснимков и проверка прогресса работ становится стандартом в отрасли;

- аналитика больших данных. Сбор и анализ больших объемов данных помогают принимать обоснованные решения, оптимизировать процессы и предсказывать результаты;

- виртуальная, дополненная и смешанная реальность. Эти технологии позволяют создавать виртуальные туры по проектам, что улучшает восприятие дизайна и помогает в обучении сотрудников;

- облачные технологии. Хранение данных в облаке обеспечивает доступ к информации из любой точки мира, улучшая совместную работу и управление проектами;

- цифровые двойники. Создание виртуальных копий физических объектов или процессов позволяет моделировать их поведение и оптимизировать эксплуатацию;

- управление проектами на основе ИИ. До сих пор строительный сектор в значительной степени полагался на бумажные чертежи и ручные операции. Ожидается, что внедрение ИИ поможет строительным организациям оптимизировать графики выполнения работ, более эффективно распределять ресурсы и управлять рисками [1].

Согласно недавнему исследованию, подавляющее большинство российских девелоперских и строительных компаний рассматривают цифровую трансформацию как приоритетную задачу для бизнеса. Более того, более 80% уже ощутили значительный экономический эффект от цифровых технологий, тогда как несколько лет назад этот показатель составлял всего 44% [2].

Следует отметить, что цифровизация строительной отрасли активно поддерживается государством. Одной из важнейших задач является создание единой информационной среды на основе концепции «цифровой объект – цифровой регион – цифровая страна». Первым элементом цифровой вертикали является государственная информационная система по городскому планированию, объединяющая документы по землепользованию, генеральные планы, информацию о разрешениях на строительство. Важную роль в цифровой вертикали также играет информационная система управления проектами инвестиционных объектов, которая уже используется в большинстве регионов России.

Технологии информационного моделирования (ТИМ) – это базовый инструмент, который объединяет различные элементы и процессы построения в единую цифровую систему. Использование цифровых решений на региональном уровне призвано уменьшить бумажный документооборот и привести элемент конкуренции между регионами. Лидерами внедрения и использования ТИМ являются Центральный федеральный

округ (доля квадратных метров объектов жилого назначения – 52%) и Северо-Западный федеральный округ (53%), пока от них значительно отстают Сибирский и Дальневосточный федеральные округа (12% и 4% соответственно) [3]. Одним из ключевых вопросов цифровизации строительной отрасли остается импортозамещение. Для субъектов градостроительной деятельности уже разработано много российских ИТ-решений. Среди наиболее востребованных можно выделить следующие: Plan-R (календарно-сетевое планирование), ранее использовался MS Project; Битрикс24 (работа с клиентами) вместо SalesForce, Autodesk (хранение инженерных данных) заменен на Pilot-BIM. Для ускорения процесса цифровой трансформации можно предложить ряд рекомендаций:

- разбить процесс на этапы. Комплексная цифровизация занимает не менее года. Возможно стоит начать с минимально жизнеспособного продукта. После запуска такого решения в промышленную эксплуатацию можно доработать дополнительные функциональные требования;
- составить дорожную карту. При планировании проекта необходимо определить промежуточные результаты и сроки их достижения;
- запустить пилотные проекты. Внедрение новых инструментов целесообразно начинать с тестирования на ограниченном организационном объеме, чтобы исправить возможные ошибки;
- учитывать возможность изменений. При цифровой трансформации неизбежны организационные изменения – перераспределение обязанностей, введение новых ролей;
- показать личную вовлеченность руководителей. Участие высшего менеджмента подчеркивает значимость цифровой трансформации и увеличивает заинтересованность всех отделов.

Увеличить скорость проникновения цифровых технологий на уровень подрядчика поможет определение индекса цифровизации российского подрядчика в строительстве (ИЦРПС). Это федеральный проект, призванный оценить уровень цифровой зрелости строительных компаний РФ и предоставить инструмент для постоянного улучшения этого показателя. В основе проекта лежит референтная модель цифровизации подрядной компании, а также авторская методика расчета индекса цифровизации, которая учитывает размер компании, предъявляя более высокие требования к крупным компаниям. Участники проекта («Российский Союз Строителей», ИТ-компания ООО «Мобильные решения для строительства») и ряд ведущих российских экспертов в сфере прикладной цифровизации) совместно исследуют реальный рынок ИТ-продуктов России и их применение в контексте строительно-монтажных работ, объединяют лучшие практики и создают референтную модель цифровизации. В качестве успешных иллюстраций цифровизации в строительстве можно назвать: строительство стадиона «Газпром Арена» в Санкт-Петербурге (использование цифровых двойников для мониторинга состояния конструкции во время строительства и эксплуатации); проект «Умный город» в Казани (внедрение IoT-технологий для управления городской инфраструктурой, включая управление освещением, водоснабжением и транспортом).

Цифровизация в строительстве открывает новые горизонты для повышения эффективности, качества и устойчивости отрасли. Правильное внедрение технологий может привести к значительным улучшениям и инновациям, поэтому строительным компаниям важно тестировать новые

решения и адаптироваться к изменениям, чтобы оставаться конкурентоспособными на рынке.

Список литературы

1. Косарев М.К. Цифровые технологии в строительстве. Общий взгляд. Уровень цифровизации / М.К. Косарев [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GmEBK> (дата обращения: 20.02.2025).
2. Strategy Partners. Не цифра ради цифры: экономический смысл должен стоять во главе реализации любой цифровой инициативы в компании [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GmEcn> (дата обращения: 20.02.2025).
3. Михайлик К. Регионам важно увидеть первые результаты цифровизации и лучшие практики, это мотивирует и дает соревновательный элемент / К. Михайлик [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GmEFU> (дата обращения: 20.02.2025).

Денисова Валерия Васильевна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ИНВЕСТИЦИИ ГОСУДАРСТВА В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО: ПОДДЕРЖКА И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ

***Аннотация:** статья посвящена анализу роли инвестиций в развитии агропромышленного комплекса Красноярского края. Рассматриваются основные направления государственного финансирования, включая федеральные и региональные программы поддержки сельского хозяйства. Описаны ключевые проблемы и ограничения, сдерживающие развитие агросектора. Предложены меры для повышения эффективности инвестиционной политики агропромышленного комплекса региона.*

***Ключевые слова:** инвестиции, агропромышленный комплекс, Красноярский край, сельское хозяйство, государственные инвестиции.*

Инвестиции играют важную роль в развитии сельского хозяйства Красноярского края, выступая основным источником модернизации и роста отрасли. В первую очередь, вложение средств позволяет обновлять инфраструктуру, приобретать современное оборудование и внедрять новые технологии. Это, в свою очередь, повышает производительность труда, улучшает качество продукции и снижает затраты на производство. Государственное финансирование также способствует решению социально-экономических задач, поскольку развитие сельского хозяйства напрямую влияет на создание новых рабочих мест и улучшение благосостояния населения.

Кроме того, государственные инвестиции позволяют поддерживать устойчивость агропромышленной отрасли в условиях внешних факторов, таких как колебания цен на сельскохозяйственную продукцию и изменения рыночной конъюнктуры. Финансовая помощь позволяет аграрным предприятиям сохранить стабильность и развиваться даже в сложных обстоятельствах.

Однако не менее важной задачей государственных инвестиций является обеспечение устойчивого развития региона, что включает в себя не только экономический рост, но и сохранение природных ресурсов, переход на

экологически чистые технологии и повышение энергоэффективности производства. Такие меры создают основу для сбалансированного развития сельского хозяйства, позволяя ему соответствовать современным вызовам.

Основные государственные инвестиции в сельское хозяйство Красноярского края включают как федеральные, так и региональные программы, которые в значительной степени влияют на экономику и социальное развитие региона.

1. Федеральные программы поддержки сельского хозяйства [4].

1.1. Льготный лизинг, позволяющий приобретать сельхозтехнику и оборудование для аграрных работ на выгодных условиях. Так, в электронном каталоге компании АО «Росагролизинг» находится около 15000 наименований продукции, которые можно приобрести с авансовым платежом от 0% сроком до 8 лет.

1.2. Льготное кредитование – получение краткосрочного или инвестиционного кредита по ставке не более 5% для товаропроизводителей, организаций и индивидуальных предпринимателей, осуществляющих производство, переработку и/или реализацию сельскохозяйственной продукции. Например, ПАО Сбербанк предоставляет кредиты сроком до 1 года, при этом минимальная ставка может составлять 1%.

1.3. Компенсация части понесенных затрат на создание или модернизацию объектов агропромышленного комплекса, позволяющая получить средства федерального бюджета на развитие сельхозпредприятий. Программа поддержки направлена на снижение затрат, связанных с процедурой сертификации, продукция для внешних рынков.

1.4. Поддержка сельскохозяйственного страхования, позволяющая получить выплату при потере урожая в результате чрезвычайных ситуаций или опасных природных явлений.

2. Региональные инвестиции и программы поддержки [2].

2.1. Государственная поддержка субъектов агропромышленного комплекса Красноярского края, предоставляющая субсидии на развитие сельхозпредприятий.

2.2. Возмещение части затрат сельхозкооперативам на закупку продукции. Основанием для получения поддержки является сохранение объема закупок продукции животноводства на уровне прошлого года.

2.3. Гранты и субсидии для сельскохозяйственных кооперативов. Например, программа «Наш Фермер» позволяет получить до 8 млн рублей на развитие собственного дела в агросекторе.

2.4. Программа «Агростартап» позволяет получить финансирование начинающим фермерам на закупку техники, животных, земельного участка и др. Получателями финансирования могут являться как крестьянские (фермерские) хозяйства, так и индивидуальные предприниматели.

По данным Росстата инвестиции в основной капитал агропромышленного комплекса за последние 5 лет показывают положительную динамику. Вложения в сельское хозяйство увеличились с 5461,2 млн рублей в 2019 году до 12760,7 млн рублей в 2023 году [3]. Заметный рост произошел в 2021 году, когда объем инвестиций вырос до 11693,6 млн рублей, что может быть связано с потребностью в поддержке аграрного сектора в условиях пандемии. Несмотря на рост вложений, темпы развития агропромышленного комплекса остаются средними, что указывает на необходимость более целенаправленной инвестиционной политики. В целом вложения в сельское хозяйство составляют относительно небольшую долю от общего объема инвестиций в экономику региона, но несмотря на

это, финансирование увеличивается, что является положительным фактором для устойчивого развития региона.

Рост инвестиций в сельское хозяйство Красноярского края создает значительные возможности для дальнейшего расширения агропромышленного комплекса. Для того, чтобы оценить инвестиционный потенциал сельхозпредприятия, необходимо представить его составные элементы (сферы деятельности) – производственно-промышленный, сбытовой, финансовый.

Оценка инвестиционного потенциала осуществляется по следующему плану [1].

1. Определяется значение ключевых показателей.
2. Оценивается степень достаточности средств.
3. Определяется уровень устойчивости.
4. Определяется тип инновационного потенциала.

В настоящее время, потенциал развития агропромышленного комплекса Красноярского края – средний: темпы изменения стоимости продукции превышают скорости изменения ее натурального объема, что говорит либо о снижении объемов производства, либо о возросшей цене на продукцию. Также в регионе не создано какой-либо инновационной продукции для внедрения в практическую деятельность [1]. Таким образом, для повышения инвестиционной привлекательности региона необходимо не только увеличение финансирования, но и системное развитие инновационной деятельности и инфраструктуры. Развитие агропромышленного комплекса благодаря инвестициям не только укрепляет экономику региона, но и решает важные социальные задачи. Улучшение условий ведения хозяйства способствует увеличению числа рабочих мест, развитию инфраструктуры сельских территорий и повышению качества жизни населения. В долгосрочной перспективе вложения в модернизацию и технологическое обновление позволят обеспечить продовольственную безопасность региона и сформировать устойчивую аграрную экономику.

Для дальнейшего роста сельского хозяйства необходимо расширение государственной поддержки, включая увеличение объемов финансирования, создание благоприятных условий для частных инвесторов (включая налоговые льготы), расширение субсидирования производства экологически чистой продукции, развитие транспортной и логистической инфраструктуры, а также поддержка инновационных технологий и цифровизации в агропромышленном комплексе для повышения эффективности производства.

Комплексный подход к развитию сельского хозяйства региона, включающий модернизацию, поддержку фермеров и стимулирование инноваций, позволит Красноярскому краю стать более конкурентоспособным в агропромышленном секторе. Данные меры позволят обеспечить стабильное развитие аграрной отрасли и создать дополнительные стимулы для привлечения инвестиций.

Список литературы

1. Арзуманян М.С. Оценка потенциала развития агропромышленного комплекса Красноярского края / М.С. Арзуманян // Муниципалитет: экономика и управление. – 2023. – №3. – С. 10–18. DOI 10.22394/2304-3385-2023-3-10-18. EDN EJJOVB
2. Инвестиционная деятельность // Официальный интернет-портал. Министерство сельского хозяйства Красноярского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GeJwb> (дата обращения: 29.01.2025).

3. Красноярский краевой статистический ежегодник: официальное издание. Федеральная служба гос. статистики, Территориальный орган Федеральной службы гос. статистики по Красноярскому краю (Красноярскстат). – 2024.

4. Меры государственной поддержки агропромышленного комплекса // Министерство сельского хозяйства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mcx.gov.ru/activity/state-support/asures/> (дата обращения: 28.01.2025).

Джунусова Дарья Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В СТИМУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ

***Аннотация:** в условиях современных экономических реалий роль государственных инвестиций в развитии регионов становится особенно актуальной. В статье рассматривается влияние государственных вложений на экономический рост Красноярского края, опираясь на данные о развитии ключевых отраслей и социальных программ. Проблематика исследования включает необходимость повышения эффективности использования государственных ресурсов и анализа инвестиционного климата края.*

***Ключевые слова:** государственные инвестиции, экономический рост, Красноярский край, инвестиционный климат, инфраструктура, социальное развитие, эффективность.*

Публичные инвестиции представляют собой ключевой механизм для стимулирования экономической активности и социального прогресса в регионе. Обладая значительными природными богатствами и выгодным расположением, Красноярский край сталкивается с задачами, связанными с разнообразием экономической структуры и улучшением качества жизни граждан. В этом аспекте исследование влияния публичных инвестиций на экономические и социальные процессы приобретает ключевое значение.

Определение понятий важно для понимания сущности государственных инвестиций, их роли и значения.

Государственное финансирование представляет собой аллокацию бюджетных ресурсов для поддержки инициатив, стимулирующих экономический рост в ключевых отраслях, включая производство товаров, оказание социальных услуг и модернизацию инфраструктурных систем. Данные инвестирования служат основой для содействия устойчивому развитию и процветанию на уровне регионов.

Инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии, поскольку они напрямую способствуют обновлению производственных мощностей, технологическим инновациям и созданию новых рабочих мест, тем самым стимулируя экономический рост и повышая уровень жизни населения.

Государственное финансирование способствует открытию новых вакансий, увеличению налоговых отчислений и улучшению социальной сферы. Это обеспечивает фундамент для увеличения частных капиталовложений и развития экономической конкуренции.

Эволюция и современное положение вещей.

1. Стадии формирования и эволюции инвестиционного курса в регионе Красноярск.

За последние 20 лет Красноярский край испытал разнообразные фазы в рамках инвестиционной стратегии государства. С начала XXI века регион акцентирует внимание на усиленном привлечении инвестиций федерального и регионального уровней, целенаправленных на развитие социальной сферы и инфраструктуры.

Таблица 1

Фазы эволюции инвестиционной стратегии в Красноярском регионе

Этапы	Характеристика
Начальный этап (1990-е годы)	<ul style="list-style-type: none">- развитие основ рыночной экономики в Российской Федерации;- инициативы по привлечению зарубежных капиталовложений;- создание правовых основ для стимулирования инвестиционной активности
Период стабилизации (2000-е)	<ul style="list-style-type: none">- повышение стабильности экономики в регионе;- расширение мер государственной поддержки инвестиционных проектов;- учреждение выделенных структур и агентств для работы по привлечению инвестиций
Обновление и прогресс в десятилетии 2010-х годов	<ul style="list-style-type: none">- фокус на обновление промышленности и интеграцию инновационных технологий;- создание планов развития региона и программ для привлечения инвестиций;- мобилизация финансовых ресурсов для социально-экономического прогресса
Современная эпоха (после 2020 года)	<ul style="list-style-type: none">- присоединение к программам и проектам федерального уровня;- постоянное внимание к формированию благоприятного бизнес-климата и управлению процессами инвестирования;- формирование устойчивых и ответственных инвестиций с фокусом на экологичность
Будущее направление:	<ul style="list-style-type: none">- дальнейшее развитие проектов в области формирования инвестиционных кластеров;- развитие сотрудничества между государственными органами, коммерческим сектором и академической сферой;- внедрение цифровизации в процедуры инвестирования

2. Сегодняшние возможности привлечения капиталов.

Экономическое состояние в данной области формируется совокупностью элементов, среди которых значимость имеют макроэкономическая устойчивость, показатели инфляции, а также международная торговля. Детализированный обзор указанных параметров выявляет, что Красноярский край обладает возможностями для привлечения дополнительного инвестиционного капитала [1].

Стратегии и ключевые области государственного финансирования.

Развитие инфраструктуры охватывает усиление и обновление элементов транспортной сети, таких как автодороги, мостовые переходы, воздушные ворота и железнодорожные магистрали, что способствует укреплению территориальной связности и улучшению условий для логистической деятельности. В дополнение к этому, акцент делается на улучшение социальной сферы через возведение образовательных учреждений, медицинских центров и объектов для физической культуры, и спорта, которые обеспечивают повышение качества жизни населения.

Энергосектор: финансирование обновления энергообъектов, в том числе гидроэлектростанций и теплоэлектроцентралей, с целью повышения их производительности и надежности. Продвижение возобновляемых источников энергии, включая солнечные и ветряные энергетические технологии.

Экологическое управление и рациональное использование ресурсов охватывает воплощение инновационных планов по защите окружающей среды, организацию мероприятий по очищению загрязненных участков и реабилитации природных систем. Поощрение бережного отношения к природным ресурсам и интеграция экологически чистых инноваций в производственные процессы.

Промышленное развитие и инновационная экономика: стимулирование ключевых секторов экономики, включая добычу полезных ископаемых, переработку древесины и развитие передовых технологий. Финансирование научных разработок, новаторских проектов, стартапов и создание инфраструктуры для инноваций – технопарков. Аграрный сектор: форсирование аграрного производства путем вложений в автоматизированное оборудование и системы логистики для сохранности и переработки агропродукции. Инициирование программ для повышения эффективности пищевой промышленности и укрепления позиций отечественных агропроизводителей на мировом рынке.

Социальные инициативы включают финансирование мероприятий, целью которых является улучшение условий жизни граждан, в частности строительство доступного жилья, повышение уровня медицинских услуг и расширение образовательных возможностей. Включают в себя также стимулирование развития культурных направлений и поддержку художественных проектов. В сфере туризма акцентируется на укреплении туристской инфраструктуры и внедрении проектов, направленных на привлечение посетителей, с особым вниманием к экологически целесообразным видам туризма. Формирование пространств для отдыха и культурного обогащения также играет ключевую роль [1].

Влияние финансовых вложений государства на экономику.

1. Увеличение ВРП края.

Исследование динамики валового регионального продукта (ВРП) выявило, что качественные инвестиции оказали существенное воздействие

на экономический прогресс региона. Реализованные эффективные проекты заложили фундамент для продолжающегося увеличения.

2. Создание рабочих мест.

Статистические данные подтверждают, что инвестиции оказывают благоприятное воздействие на снижение уровня безработицы, выявляя их значимость в формировании вакансий.

Таблица 2

Факторы, оказывающие воздействие на уровень безработицы

Показатели	До инвестиций	После инвестиций
Уровень безработицы	10%	6%
Число созданных рабочих мест	0	5000
Рост малого и среднего бизнеса	100	150
Развитие экономики приводит к возникновению новых отраслей.	Н/Д	3

Проблемы и вызовы. Административные препятствия. Нерациональное использование государственного финансирования и административные ограничения могут значительно уменьшать результативность публичных инвестиций. Важность решения этого вопроса подразумевает необходимость корректировки существующих методов.

Перспективы и рекомендации.

1. Устойчивое развитие требует, чтобы инвестиции были сфокусированы на экологической устойчивости и социальной ответственности, ключевых элементах для гарантирования долговременного процветания.

2. Усиление прозрачности и совершенствование методов управления государственными вложениями через интеграцию цифровых инноваций для наблюдения и анализа результативности инициатив может существенно укрепить доверие социума.

Публичные финансовые вложения оказывают значимое влияние на активизацию экономической активности в Красноярском крае. Адекватное распределение финансовых ресурсов и эффективное исполнение разработанных стратегических подходов могут не только элевировать презентный стандарт благосостояния населения, но и закладывают фундамент для непрерывного прогресса территории. Критически необходимо продолжить направление инвестиций в ведущие отрасли жизнедеятельности и наращивать привлекательность региона для инвесторов с целью мобилизации частных инвестиций.

Список литературы

1. Базаева Е.А. Влияние государственных инвестиций на экономическое развитие / Е.А. Базаева // Наука и образование. – 2024. – Вып. 3. – С. 45–50.
2. Долгушин С.П. Вклад государственных инвестиций в активизацию экономического развития / С.П. Долгушин // Экономический журнал. – 2024. – №15. – С. 45–60.

Каиштанова Елена Анатольевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВИЗАЦИИ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И РИСКИ

***Аннотация:** в статье рассматривается влияние цифровизации на эффективность государственных инвестиций. Анализируются новые возможности, открывающиеся благодаря внедрению цифровых технологий в процессы планирования, реализации и контроля государственных инвестиционных проектов. Оцениваются потенциальные риски, связанные с цифровизацией, такие как кибербезопасность, цифровая грамотность и зависимость от технологических решений. Предлагаются рекомендации по повышению эффективности государственных инвестиций в условиях цифровой трансформации.*

***Ключевые слова:** цифровизация, государственные инвестиции, эффективность, цифровые технологии, риски, возможности, цифровая трансформация.*

В современном мире, характеризующемся стремительным развитием цифровых технологий, вопросы повышения эффективности государственных инвестиций приобретают особую актуальность. Цифровизация, проникающая во все сферы общественной жизни, открывает новые возможности для оптимизации государственных расходов, повышения прозрачности и подотчетности процессов, а также для улучшения качества предоставляемых государственных услуг. Однако, наряду с возможностями, цифровизация несет в себе и определенные риски, связанные с кибербезопасностью, цифровой грамотностью и зависимостью от технологических решений.

Данная статья посвящена анализу влияния цифровизации на эффективность государственных инвестиций. Целью исследования является выявление новых возможностей и рисков, связанных с внедрением цифровых технологий в процессы управления государственными инвестициями, а также разработка рекомендаций по повышению их эффективности в условиях цифровой трансформации.

1. Цифровизация как фактор повышения эффективности государственных инвестиций.

Цифровизация охватывает широкий спектр технологических изменений, включая внедрение информационных систем, использование больших данных, искусственного интеллекта, облачных вычислений, интернета вещей и других инновационных технологий. Эти технологии позволяют существенно повысить эффективность государственных инвестиций по следующим направлениям:

Улучшение планирования и прогнозирования. Использование больших данных и аналитических инструментов позволяет более точно

прогнозировать потребности в инвестициях, оценивать экономическую целесообразность проектов и оптимизировать распределение ресурсов. Цифровые платформы для планирования инвестиций позволяют объединить информацию из различных источников, автоматизировать процессы анализа и принятия решений, а также обеспечить прозрачность и подотчетность на всех этапах планирования.

Оптимизация процессов реализации проектов. Цифровые технологии позволяют автоматизировать рутинные операции, сократить сроки реализации проектов, повысить качество работ и снизить затраты. Применение строительных информационных моделей (BIM) позволяет оптимизировать проектирование, строительство и эксплуатацию объектов инфраструктуры, а также обеспечить более эффективное взаимодействие между участниками проекта.

Усиление контроля и мониторинга. Цифровые системы мониторинга и контроля позволяют отслеживать ход реализации проектов в режиме реального времени, выявлять отклонения от плановых показателей и оперативно принимать меры по их устранению. Использование блокчейн-технологий позволяет обеспечить прозрачность и надежность информации о государственных инвестициях, а также предотвратить коррупцию и злоупотребления.

Повышение качества государственных услуг. Цифровые технологии позволяют предоставлять государственные услуги в онлайн-формате, сократить время ожидания, повысить удобство и доступность услуг для граждан и бизнеса. Использование цифровых платформ для оказания государственных услуг позволяет снизить административные барьеры, повысить удовлетворенность граждан и улучшить инвестиционный климат в стране.

2. Риски цифровизации государственных инвестиций.

Несмотря на значительные возможности, цифровизация несет в себе и определенные риски, которые необходимо учитывать при планировании и реализации государственных инвестиционных проектов. К основным рискам относятся:

Кибербезопасность. Цифровые системы управления государственными инвестициями подвержены риску кибератак, которые могут привести к утечке конфиденциальной информации, нарушению работы систем и нанесению ущерба экономике страны. Необходимо обеспечить надежную защиту цифровых систем от киберугроз, а также разработать планы восстановления работоспособности систем в случае кибератак.

Цифровая грамотность. Для эффективного использования цифровых технологий необходимо обеспечить достаточный уровень цифровой грамотности государственных служащих и граждан. Недостаток знаний и навыков в области цифровых технологий может привести к неэффективному использованию цифровых систем, ошибкам и злоупотреблениям. Необходимо проводить обучение и повышение квалификации государственных служащих в области цифровых технологий, а также реализовывать программы повышения цифровой грамотности населения.

Зависимость от технологических решений. Чрезмерная зависимость от технологических решений может привести к уязвимости государственных инвестиционных проектов в случае сбоев в работе оборудования, программного обеспечения или каналов связи. Необходимо

диверсифицировать поставщиков технологических решений, а также разрабатывать резервные планы на случай сбоя в работе цифровых систем.

Конфиденциальность данных. Сбор и обработка больших объемов данных о государственных инвестициях может представлять угрозу для конфиденциальности информации. Необходимо обеспечить защиту персональных данных, а также разработать правила использования данных, которые не нарушают права и свободы граждан.

Устаревание технологий. Темпы развития цифровых технологий настолько высоки, что цифровые системы могут устареть еще до завершения реализации государственных инвестиционных проектов. Необходимо учитывать перспективные направления развития цифровых технологий при планировании инвестиционных проектов, а также предусматривать возможность модернизации цифровых систем в будущем.

3. Рекомендации по повышению эффективности государственных инвестиций в условиях цифровой трансформации.

Для повышения эффективности государственных инвестиций в условиях цифровой трансформации необходимо реализовать комплекс мер, направленных на максимизацию возможностей и минимизацию рисков, связанных с цифровизацией. К основным рекомендациям относятся:

Разработка стратегии цифровой трансформации государственных инвестиций. Необходимо разработать стратегию, определяющую цели, задачи и приоритеты цифровой трансформации государственных инвестиций. Стратегия должна учитывать особенности различных отраслей экономики и регионов страны, а также предусматривать механизмы координации и взаимодействия между различными государственными органами и организациями.

Внедрение цифровых стандартов и протоколов. Необходимо разработать и внедрить единые цифровые стандарты и протоколы для управления государственными инвестициями. Стандарты должны определять требования к форматам данных, интерфейсам, протоколам обмена информацией, а также к безопасности цифровых систем.

Развитие цифровой инфраструктуры. Необходимо развивать цифровую инфраструктуру, включая сети связи, центры обработки данных, облачные платформы и другие элементы. Развитие инфраструктуры должно обеспечивать доступность и надежность цифровых услуг для всех участников процессов управления государственными инвестициями.

Создание цифровых платформ для управления государственными инвестициями. Необходимо создавать цифровые платформы, обеспечивающие автоматизацию процессов планирования, реализации, мониторинга и контроля государственных инвестиций. Платформы должны объединять информацию из различных источников, обеспечивать прозрачность и подотчетность процессов, а также поддерживать взаимодействие между участниками проектов.

Обеспечение кибербезопасности цифровых систем. Необходимо обеспечить надежную защиту цифровых систем от киберугроз. Для этого необходимо использовать современные средства защиты информации, проводить регулярные аудиты безопасности, а также обучать государственных служащих основам кибербезопасности.

Повышение цифровой грамотности государственных служащих и граждан. Необходимо проводить обучение и повышение квалификации

государственных служащих в области цифровых технологий, а также реализовывать программы повышения цифровой грамотности населения.

Создание механизмов мониторинга и оценки эффективности цифровой трансформации. Необходимо создать механизмы мониторинга и оценки эффективности цифровой трансформации государственных инвестиций. Мониторинг должен охватывать все этапы жизненного цикла инвестиционных проектов, а также учитывать экономические, социальные и экологические последствия цифровизации.

Таким образом, цифровизация является мощным фактором повышения эффективности государственных инвестиций. Внедрение цифровых технологий позволяет улучшить планирование и прогнозирование, оптимизировать процессы реализации проектов, усилить контроль и мониторинг, а также повысить качество государственных услуг. Однако, цифровизация несет в себе и определенные риски, связанные с кибербезопасностью, цифровой грамотностью и зависимостью от технологических решений.

Для максимизации возможностей и минимизации рисков необходимо разработать стратегию цифровой трансформации государственных инвестиций, внедрить цифровые стандарты и протоколы, развивать цифровую инфраструктуру, создавать цифровые платформы для управления государственными инвестициями, обеспечивать кибербезопасность цифровых систем, повышать цифровую грамотность государственных служащих и граждан, а также создавать механизмы мониторинга и оценки эффективности цифровой трансформации.

Реализация предложенных рекомендаций позволит повысить эффективность государственных инвестиций, улучшить качество государственных услуг и обеспечить устойчивое социально-экономическое развитие страны в условиях цифровой трансформации.

Список литературы

1. Алексеев А.В. Цифровая трансформация государственного управления: вызовы и перспективы / А.В. Алексеев // Вопросы государственного и муниципального управления. – 2019. – №4. – С. 5–25.
2. Иванов В.В. Цифровизация экономики: возможности и вызовы для России / В.В. Иванов, А.А. Кузнецова // Инновации. – 2017. – №12. – С. 3–11. EDN YQCXQL
3. Петров А.Н. Государственные инвестиции в цифровую экономику: проблемы и решения / А.Н. Петров, С.И. Сидоров // Экономика и управление. – 2020. – №1. – С. 45–52.
4. Сидоров И.И. Эффективность государственных инвестиций в цифровую инфраструктуру / И.И. Сидоров // Финансы и кредит. – 2018. – №2. – С. 12–19.
5. Смирнов П.М. Риски цифровизации государственных инвестиций и методы их снижения / П.М. Смирнов // Управление рисками. – 2019. – №3. – С. 25–32.

Кузнецова Светлана Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Красноярск, Красноярский край

РОЛЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЦИФРОВУЮ ТРАНСФОРМАЦИЮ ЭКОНОМИКИ

***Аннотация:** в статье рассматривается, как государственные инвестиции способствуют цифровой трансформации. Акцентируется внимание на том, какие направления являются приоритетными, и какие примеры успешных инициатив можно выделить.*

***Ключевые слова:** государственные инвестиции, цифровизация, трансформация.*

Цифровая трансформация экономики стала неотъемлемой частью современного мира. Она охватывает все сферы жизни, от бизнеса до государственного управления, и меняет привычные подходы к производству, распределению ресурсов и взаимодействию с потребителями. В этом контексте роль государственных инвестиций становится особенно важной. Государственные вложения могут не только стимулировать развитие технологий, но и создавать необходимые условия для их внедрения в экономику.

Цифровая трансформация подразумевает интеграцию цифровых технологий во все аспекты бизнеса и общества. Она включает в себя использование искусственного интеллекта, облачных технологий и интернет-вещей (IoT). Основные цели цифровой трансформации заключаются в повышении эффективности, улучшении качества услуг и продуктов, а также в создании новых бизнес-моделей. В условиях глобальной конкуренции стран, которые активно внедряют цифровые технологии, получают значительные преимущества [1, с. 112].

Государственные инвестиции играют ключевую роль в цифровой трансформации по нескольким причинам.

1. Одной из основных функций государства является финансирование научных исследований и разработок (НИОКР). Многие прорывные технологии возникают в результате долгосрочных исследований, которые требуют значительных вложений. Государственные гранты и субсидии могут поддержать стартапы и исследовательские институты, способствуя созданию инновационных решений.

2. Для успешной цифровизации необходимо наличие современной инфраструктуры – высокоскоростного интернета, облачных платформ и т. д. Государственные инвестиции в эти проекты создают основу для дальнейшего развития цифровых технологий в стране.

3. Цифровая трансформация требует новых навыков и знаний. Государственные инвестиции в образовательные программы, направленные на подготовку специалистов в области IT и цифровых технологий, играют важную роль в обеспечении кадрового потенциала для экономики.

4. Малые и средние предприятия (МСП) часто сталкиваются с ограничениями в ресурсах для внедрения цифровых технологий. Государственные

программы поддержки МСП, включая субсидии на цифровизацию и доступ к финансированию, могут существенно ускорить этот процесс.

Направим приоритетные направления инвестиций.

1. Цифровая инфраструктура.

Инвестиции в создание и модернизацию цифровой инфраструктуры являются приоритетом для многих государств. Это включает в себя развитие сетей 5G, расширение доступа к высокоскоростному интернету, создание центров обработки данных и облачных сервисов [3, с. 57].

На организационно-техническую, экспертную, аналитическую и информационную поддержку реализации программы «Цифровая экономика» будет выделено примерно 25,5 млрд рублей. Эта информация появилась в середине мая 2024 года в рамках федерального проекта «Цифровое государственное управление» (ЦГУ).

Финансирование предусмотрено на период с 2021 по 2030 годы. В течение этого времени поддержка «Цифровой экономики» будет осуществляться следующим образом:

- организационно-методическое сопровождение разработки и реализации национальной программы;
- мониторинг выполнения федеральных проектов и информационно-аналитическое сопровождение работы президиума правительственной комиссии по цифровому развитию;
- информационно-коммуникационная поддержка и продвижение национальной программы в СМИ;
- координация реализации мероприятий цифровой трансформации на всех уровнях власти;
- разработка и обновление системы показателей Национального индекса развития цифровой экономики России.

2. Искусственный интеллект.

Искусственный интеллект (ИИ) открывает новые горизонты для бизнеса и государственного управления. Инвестиции в НИОКР в этой области могут привести к созданию инновационных решений для различных секторов экономики.

По прогнозам ученых, к 2047 году может быть создан искусственный интеллект, похожий на человеческий. К концу 2024 года стоимость рынка искусственного интеллекта достигнет 298 млрд долларов. На данный момент рынок оценивается в 207 млрд долларов. По прогнозам, в 2030 году рынок искусственного интеллекта вырастет в шесть раз и составит почти два триллиона долларов.

Рынок искусственного интеллекта растет на 20% каждый год. Нагляднее можно увидеть на рисунке 1.

3. Кибербезопасность.

С увеличением цифровизации возрастает и угроза кибератак. Государственные инвестиции в кибербезопасность необходимы для защиты данных граждан и бизнеса, а также для обеспечения безопасности критической инфраструктуры.

Финансовый сектор занял третье место по количеству предотвращённых инцидентов, столкнувшись в 2024 году с 17% от общего числа атак, включая атаки высокой критичности. Аналитики выделяют использование технологий искусственного интеллекта как ключевой тренд киберугроз в этой области. Эти технологии позволяют хакерам быстро адаптировать свои атаки,

включая создание фишинговых писем, нацеленных на конкретных сотрудников, а также осуществлять непрерывные попытки взлома банков различными методами на протяжении длительного времени.

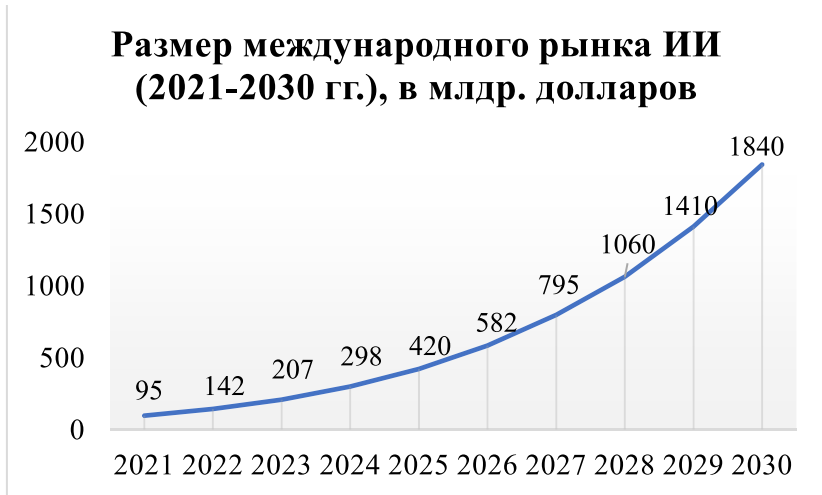


Рис. 1. Размер международного рынка ИИ

Рассмотрим некоторые успешные государственные инвестиции.

1. Комплекс по переработке и сжижению газа в Усть-Луге. Проект реализуют «Газпром» и «РусГазДобыча». Он предполагает создание самого мощного в России завода по объёму переработки газа (45 млрд куб. м в год). Заявленный «Газпромом» объём производства СПГ (13 млн тонн) будет также крупнейшим по объёму в Северо-Западной Европе.

2. Инфраструктурные бюджетные кредиты. В 2022–2025 годах государство распределило триллион рублей в виде таких кредитов. На эти деньги реализованы проекты по строительству и модернизации почти тысячи объектов транспортной, дорожной, инженерной и социальной инфраструктуры в 83 субъектах.

3. Инвестиции из Фонда национального благосостояния (ФНБ). В 2024 году инвестиции из ФНБ составили 880 млрд рублей. Больше всего средств (300 млрд рублей) выделено на выкуп импортного флота у западных лизингодателей, на программу льготного лизинга российских самолётов в адрес группы «Аэрофлот» (175 млрд рублей) и на строительство дальнейшего участка скоростной трассы М-12 от Казани до Екатеринбурга.

Государственные инвестиции играют решающую роль в процессе цифровой трансформации экономики. Они обеспечивают финансирование исследований, создают необходимую инфраструктуру, поддерживают образование и помогают малым и средним предприятиям адаптироваться к новым условиям. Примеры успешных инициатив показывают, что активное участие государства может значительно ускорить процесс цифровизации и повысить конкурентоспособность страны на международной арене [2, с. 122].

В условиях стремительного развития технологий государства должны продолжать инвестировать в цифровую трансформацию, чтобы не отставать от мировых тенденций и обеспечить устойчивое развитие своих экономик.

Список литературы

1. Абрамов П.В. Эффективность социально-правовой политики государства / П.В. Абрамов. – М.: Юнити-Дана, 2023. – 112 с.
2. Климов Д.В. Инвестиционная привлекательность Российской Федерации как составляющая ее устойчивого экономического развития / Д.В. Климов // Экономика и предпринимательство. – 2021. – №3. – С. 124–130. DOI 10.34925/EIP.2021.128.3.018. EDN OHWIFR
3. Маймакова Л.В. Основные направления развития инвестиционной политики в России / Л.В. Маймакова, А.Д. Мифтахова // Финансовый менеджмент. – 2021. – №5. – С. 54–61. EDN PWIEAQ

Маркелова Ольга Владимировна
канд. пед. наук, преподаватель

Карелина Екатерина Руслановна
студентка

Перовская Руслана Игоревна
студентка

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ИТ-СФЕРЫ КРАСНОЯРСКОГО КРАЯ 2023–2024 ГОДЫ

***Аннотация:** в статье приведен анализ активности инвесторов Красноярского края в ИТ-сфере за 2023–2024 гг., выявлены особенности региональной инвестиционной политики в сравнении с общероссийской. Обоснован дальнейший вектор инвестирования ИТ-сферы края.*

***Ключевые слова:** цифровизация, цифровые решения, аппаратное обеспечение, программное обеспечение, ИТ-сфера, инвестиции, инвесторы.*

Общеизвестно, что цифровизация выступает в роли движущей силы изменений мировой экономики. Данная тенденция сохраняется и для России. Цифровизация финансового сектора, сферы услуг, образования, медицины, промышленности, производства – не осталось ни одной отрасли, не подвергнувшейся цифровой трансформации.

Правительство указало курс на развитие отечественного аппаратного и программного обеспечения, тем самым поставив определенные вызовы перед ИТ-сферой, установив долгосрочные перспективы до 2030 года.

Инвестиционная активность в эпоху цифровой трансформации российского общества показывает уверенный рост, увеличив объем инвестиций на 80% за последние четыре года [1].

По данным @ComNews объем инвестиций российских организаций в инновации в 2023 г. достиг 3,5 трлн руб. Это на 23% выше показателя 2022 г. Наибольшая доля затрат отводится на закупки технических средств (34,6%) и выполнение исследований и разработок (32,9%) [2].

Итоги 2023 года показали, что объем российского рынка ИТ-оборудования достиг 1,28 трлн, что практически на четверть – на 24% – больше по сравнению с предыдущим годом, когда расходы в данной сфере

оценивались в 1,03 трлн рублей [3]. При этом необходимо отметить, что спрос на зарубежные ИТ-продукты в 2023 был достаточно высоким, как указывает портал tadviser.ru, иностранные компании забрали почти 50% рынка аппаратных решений. Необходимо отметить, что продажи российского компьютерного и телекоммуникационного оборудования также показывали процентный рост на десятки процентов, что обусловлено, прежде всего государственной поддержкой через систему госзакупок.

Как отмечают аналитики НИУ ВШЭ, главным источником финансирования инноваций по-прежнему остаются средства самих организаций, так в 2023 г. их доля составила 57,4% [3]. Значимая роль в субсидировании ИТ сферы принадлежит федеральному бюджету, бюджетам субъектов РФ и местным бюджетам, что в сумме обеспечивает до 28,5% инновационных расходов бизнеса [3].

По данным spews.ru в 2024 году объем инвестиций в ИТ сократился на 23% и, как отмечают аналитики, данная тенденция будет сохраняться в 2025 году. На сокращение рынка инвестиций в ИТ-сфере оказывает влияние высокая ключевая ставка и геополитическая ситуация, в связи с чем прогнозы экономистов ближе к осторожным. Распределение инвестиций по направлениям в ИТ-сфере за 2024 год представлено на рис. 1.

ТОП инвестиционных направлений 2024 г.

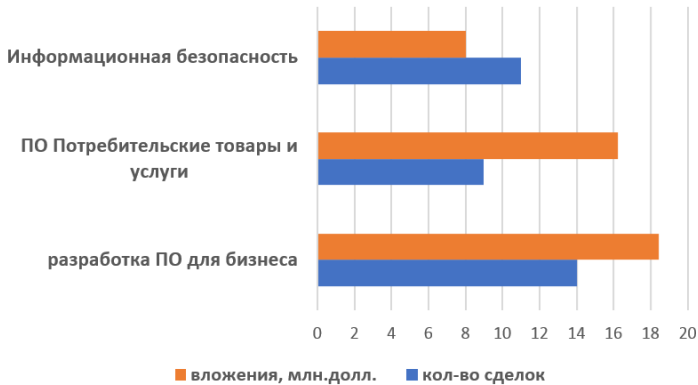


Рис. 1. Распределение инвестиций по направлениям в ИТ-сфере

Из рисунка 1 следует, что наиболее востребованным направлением для инвестиций в 2024 году выбрано – разработка программного обеспечения для бизнеса (14 сделок на сумму \$18,45 млн); далее следует разработка программного обеспечения для направления Потребительские товары и услуги (9 сделок на сумму \$16,21 млн) и замыкает тройку лидеров направление Информационная безопасность (11 сделок на сумму \$8 млн). Портал spews.ru отмечает, что госкорпорации планируют увеличить инвестиции в данное направление в 2025 году до \$1,1 триллиона.

Как же обстоит дело с рынком инвестиций в ИТ сферу в Красноярском крае?

По данным агентства sibnovosti.ru Красноярский край вошел в топ-10 российских регионов с наибольшим количеством инвесторов (Тинькофф Инвестиции) – здесь сосредоточены 6% от активных инвесторов по всей

стране (см рис. 2). На первом месте рейтинга Москва и Московская область (52%), второе место у Санкт-Петербурга и Ленинградской области (20%). Как видно из диаграммы разрыв между лидерами составляет 32%.

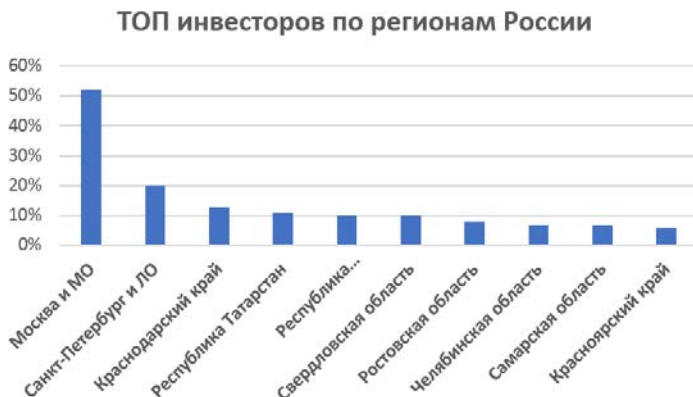


Рис. 2. Количество розничных инвесторов

Однако ценные бумаги ИТ-сектора оказались практически невостребованными у инвесторов из Красноярского края – об этом говорит исследование Тинькофф Инвестиции, в котором проанализированы предпочтения инвесторов в разных регионах России за год [5].

На первый взгляд инвестиционная активность в Красноярском крае отличается от общероссийской, красноярцы предпочитают инвестировать в сырьё (20%) и финансовую отрасль. С другой стороны, цифровизация бизнеса выступила драйвером изменений на рынке ИТ-услуг Красноярского края. По данным портала News.mail.ru спрос на ИТ-услуги вырос на 762% за год [6], что связано с цифровизацией экономики и переходе на отечественные программные решения, и как следствие, возросшие потребности компаний в цифровых решениях. Анализ запросов красноярских компаний на сайте «Авито Услуги» в 2024 году показал, что наиболее популярными оказываются запросы на разработку программного обеспечения под ключ и проекты на Java, и это указывает на то, что красноярские предприниматели активно автоматизируют свои процессы. Доля запросов по разработке программного обеспечения под ключ увеличились на 367%, а предложений по созданию приложений на языке Java выросли на 500%.

Таким образом, можно сделать вывод, что несмотря на пониженный интерес частных инвесторов Красноярского края к ИТ-сфере, предприниматели (малый и средний бизнес) активно внедряют электронную коммерцию и нуждаются в качественных цифровых решениях, тем самым проявляя готовность инвестировать в ИТ-проекты.

Список литературы

1. XII ежегодная оценка регионов России инвестиционной привлекательности «разворот на восток»: НРА. 03.11.2024 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GeQKu> (дата обращения: 13.02.2025).
2. Королев П. Российские компании увеличили объем инвестиций в инновации // @ComNews: Интернет-газета. 25.11.2024 г [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GeQMR> (дата обращения: 12.02.2025).

3. ИТ-рынок России // TADVISER: Интернет-портал. 03.02.2025 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 12.02.2025).

4. В 2024 году в России сократился объем инвестиций в ИТ-стартапы // CNews: Интернет-газета. 16.01.2025 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GeQQr> (дата обращения: 12.02.2025).

5. Лола И.С., Дубкова А.Д., Семина В.В., Мануков А.Б. Тенденции инвестиционной активности промышленности в цифровое и технологическое развитие в 2023 г. // HSE.ru Интернет-портал. 28.03.2024 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GeQSV> (дата обращения 12.02.2025).

6. Красноярск в ИТ-эпидемии: спрос на обучение взлетел на 950% // News.mail.ru: Интернет-газета. 03.02.2024 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://news.mail.ru/society/64708366/> (дата обращения 12.02.2025).

Некрасова Варвара Ярославовна
студентка

Слученкова Валентина Александровна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ НА РАЗВИТИЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

***Аннотация:** в статье изучается воздействие иностранных инвестиций на экономический рост регионов, рассматриваются определения и типология иностранных инвестиций, а также теоретические подходы к объяснению феномена иностранного инвестирования. Особое внимание уделяется анализу роли иностранных инвестиций в создании новых рабочих мест, стимулировании научно-технического прогресса, увеличении налоговых поступлений в бюджет и развитии инфраструктуры региона.*

***Ключевые слова:** иностранные инвестиции, региональная экономика, создание рабочих мест, технологический прогресс, налоговые поступления, инфраструктура.*

Иностранные инвестиции – это все виды имущественных и интеллектуальных ценностей, вложенные иностранными инвесторами в объекты предпринимательской и иных видов деятельности с целью получения прибыли. Объектами иностранных инвестиций могут являться вновь создаваемые и модернизируемые основные фонды, и оборотные средства во всех отраслях и сферах народного хозяйства, ценные бумаги, целевые денежные вклады, научно-техническая продукция, интеллектуальные ценности, имущественные права [1, с. 75].

Главная роль иностранных инвестиций заключается в увеличении объема капитала. Они являются важным фактором экономического роста как для глобальной экономики, так и для экономики Российской Федерации. Необходимость привлечения зарубежного капитала обусловлена процессами международного разделения труда, развития глобальных

экономических связей и интеграции национальной экономики в мировую систему [1, с. 76].

Приток иностранных инвестиций способствует поддержанию и увеличению объемов производства, решению проблемы дефицита финансирования для приобретения современных технологий и оборудования, снижению уровня безработицы, повышению качества и конкурентоспособности продукции. В связи с актуальностью этих проблем, поиск эффективных методов стимулирования привлечения иностранного капитала в реальный сектор экономики является приоритетной задачей [2, с. 77].

На территории России в качестве иностранного инвестора могут выступать любые субъекты права, в том числе физические и юридические лица, государства, международные организации. При этом каждый из указанных субъектов должен обладать необходимым объемом прав и дееспособности, а также иметь право на инвестиционную деятельность в России в соответствии с применимым законодательством.

Отметим, что иностранные инвестиции подразделяются на две категории: прямые и портфельные. Критерием подразделения является возможность инвестора принимать участие в управлении объектом инвестирования: если такая возможность есть, то инвестиция прямая, если такой возможности нет, то инвестиция будет портфельной. Юридическое значение классификации состоит в том, что статус иностранного инвестора могут получить только прямые инвесторы [1, с. 78].

Действующее законодательство называет следующие способы осуществления прямых иностранных инвестиций:

1) участие иностранного инвестора в уставном (складочном) капитале российского хозяйственного общества или товарищества в размере не менее 10%;

2) создание на территории России филиала иностранного юридического лица и наделение его имуществом;

3) участие в договоре лизинга на стороне арендодателя при условии, что предметом финансовой аренды будет выступать определенное оборудование, таможенная стоимость которого составляет не менее 1 млн руб.

Кроме того, с некоторой долей условности к способам осуществления прямых иностранных инвестиций можно отнести участие в реализации приоритетных инвестиционных проектов.

Привлечение иностранных инвестиций оказывает многогранное положительное влияние на развитие региона. Приведем в доказательство данного тезиса несколько аргументов [1, с. 79].

Во-первых, иностранные инвестиции расширяют доступный объем финансовых ресурсов, которые могут быть направлены на модернизацию инфраструктуры, развитие производственного сектора и сферы услуг.

Во-вторых, диверсификация экономики является важным следствием привлечения иностранных инвестиций. Это снижает зависимость региона от традиционных отраслей и открывает новые возможности для бизнеса.

В-третьих, успешное привлечение иностранных инвестиций повышает международный престиж региона, что, в свою очередь, может привести к увеличению притока инвестиций и туристов.

Наконец, конкуренция со стороны иностранных компаний стимулирует развитие местных предприятий, побуждая их к совершенствованию качества продукции и услуг, что способствует общему экономическому росту [2, с. 80].

Таким образом, иностранные инвестиции оказывают комплексное воздействие на экономическое развитие региона и играют ключевую роль в развитии региональной экономики по нескольким направлениям.

1. Занятость и рынок труда:

– иностранные компании создают новые рабочие места, что приводит к снижению уровня безработицы и повышению жизненного стандарта населения;

– программы обучения Exchange of expertise с иностранными специалистами способствуют повышению квалификации работников;

– развитие предприятий с иностранным капиталом стимулирует рост занятости в смежных отраслях и сфере услуг.

2. Технологический прогресс и инновации:

– внедрение передовых технологий и современных методов управления способствует повышению производительности труда и улучшению качества продукции;

– конкуренция со стороны иностранных компаний побуждает местные предприятия к увеличению собственной инновационной активности;

– иностранные инвестиции создают благоприятные условия для развития научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ.

3. Финансовые ресурсы и инфраструктура:

– деятельность предприятий с иностранным капиталом приводит к увеличению налоговых поступлений в региональный бюджет, что позволяет финансировать социальные программы и инвестировать в развитие инфраструктуры [2, с. 81];

– инвестиции направляются на развитие транспортной, энергетической, коммуникационной инфраструктуры, а также объектов социальной сферы (образование, здравоохранение, культура).

Влияние иностранного инвестирования на экономику региона

Привлечение иностранных инвестиций может оказать позитивное влияние на экономику региона, способствуя росту конкуренции, повышению эффективности и расширению экспортного потенциала [1, с. 80].

Повышение конкурентоспособности:

– появление на рынке иностранных компаний стимулирует местные предприятия к совершенствованию продукции, снижению цен и улучшению качества обслуживания клиентов в борьбе за потребителя;

– конкурентная среда способствует оптимизации производственных процессов и управленческих решений внутри компаний.

Расширение экспортного потенциала:

– иностранные инвесторы могут оказать поддержку местным предприятиям в выходе на международные рынки, что приведет к увеличению объемов экспорта региона [3];

– диверсификация экономических связей позволит региону стать менее зависимым от внутренних факторов и более эффективно адаптироваться к изменениям на мировом рынке.

Социальные изменения и развитие:

– иностранные инвестиции могут способствовать повышению уровня образования и квалификации рабочей силы за счет реализации программ обучения и передачи знаний от иностранных компаний [1, с. 81];

– участие иностранных компаний в социальных проектах (строительство медицинских учреждений, школ) может улучшить качество жизни населения региона.

Проанализировав влияние иностранных инвестиций на развитие отечественной экономики, хотелось бы отметить, что иностранные инвестиции играют знаковую роль в социально-экономическом развитии нашего региона. Они способствуют созданию новых рабочих мест, внедрению передовых технологий и модернизации инфраструктуры. Для того чтобы максимально реализовать потенциал иностранных инвестиций, необходимо сформировать привлекательную для инвесторов среду. Ключевыми факторами такой среды станут стабильность экономической ситуации, гарантированная защита прав собственности и всесторонняя поддержка предпринимательской деятельности. В целом, иностранные инвестиции играют важную роль в модернизации экономики региона, создании новых рабочих мест и повышении уровня жизни населения.

Список литературы

1. Мартынов С.И. Роль иностранных инвестиций в развитии регионов / С.И. Мартынов // Вестник экономической науки. – 2021. – С. 75–81.
2. Шмидт Е.А. Влияние иностранных инвестиций на занятость населения / Е.А. Шмидт // Социально-экономические исследования. – 2022. – С. 77–82.

Петюх Марина Сергеевна
студентка

Денисова Валерия Васильевна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В КРАСНОЯРСКОМ КРАЕ

***Аннотация:** в статье рассматривается понятие инвестиций, их основные виды и перспективные направления развития. Анализируются ключевые инвестиционные проекты Красноярского края, факторы, определяющие инвестиционную привлекательность региона.*

***Ключевые слова:** инвестиции, инвестиционная привлекательность, виды инвестиций, инвестиционные проекты.*

Инвестиции являются важным фактором развития в Красноярском крае, так как они обеспечивают рост производства, дают толчок к развитию и реализации новых инновационных технологий, проектов, позволяют строить школьные учреждения, больницы и дороги [2].

Инвестиции – это вложение финансовых и материальных ресурсов с целью получения или сохранения их покупательной способности. Закон относит к инвестициям деньги, имущество, ценные бумаги, а также нематериальную собственность – все, что люди приобретают с целью сбережения или приумножения своих средств.

Различают два основных вида инвестиций [3].

1. Реальные инвестиции связаны с вложениями в материальные активы и развитие производства. Основным назначением данного вида

является создание или модернизация объектов, необходимых для увеличения объема продукции.

2. Портфельные инвестиции представляют собой стратегию управления капиталом, направленную на минимизацию рисков и увеличение доходности. Основными инструментами портфельных инвестиций могут являться акции российских и иностранных компаний, облигации (государственные, муниципальные, корпоративные), драгоценные металлы (золото, серебро, платина), производные финансовые инструменты (фьючерсы, опционы). В регионе портфельные инвестиции становятся все более популярными благодаря росту доступности финансовых инструментов и развитию цифровых платформ для инвестирования.

Инвестиции в Красноярском крае подразделяются на государственные и частные [4].

Государственные инвестиции направлены на развитие инфраструктуры, социальной сферы и ключевых отраслей экономики (энергетика, транспорт, экология).

1. Комплексный инвестиционный проект «Енисейская Сибирь» – с 2019 расширился до 48 инвестиционных проектов на 3,1 трлн рублей, охватывающих, помимо прочего, восемь новых направлений: добычу, логистику, производство и сельское хозяйство. Эта организация специализируется на взаимодействии с инвесторами, обеспечивает сопровождение 192 инвестиционных проектов.

2. Муниципальные комплексные проекты развития – комплекс мер, направленных на развитие инфраструктуры, необходимой для осуществления инвестиционной деятельности, за счет бюджетных средств регионального и муниципального уровня.

Частные инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии региона, стимулируют рост и инновации, привлекаются крупным, средним, и малым бизнесом:

3. Частные инвестиционные проекты. Например, освоение минерально-сырьевых ресурсов Кингашского рудного узла, где частные инвестиции составляют 93% от общего финансирования, а на долю государственной поддержки приходится 7%.

Инвестиционная привлекательность Красноярского края обусловлена его экономическим потенциалом и стратегическим положением. По данным Росстата, в 2015 году общий объем инвестиций в основной капитал в России 14555,9 миллиарда рублей, увеличившись на 653,3 миллиарда по сравнению с предыдущими годами. С того времени инвестиционная активность продолжает расти [5].

За первое полугодие 2024 года объем инвестиций региона составил 436 миллиарда рублей, что на 6,8% больше, чем за аналогичный период 2023 года. На увеличение объема больше всего повлияла добыча нефти.

К концу декабря 2024 года на сопровождении Корпорации развития Енисейской Сибири насчитывалось 283 инвестиционных проекта общей стоимостью более 3 трлн рублей. Из них 62 проекта находятся в стадии реализации, то есть на этапе подготовки документации или строительства, а 17 проектов успешно реализованы. Красноярский край занимает лидирующие позиции в Сибири по объему инвестиций и входит в десятку самых привлекательных для инвесторов регионов России.

В число крупнейших инвестиционных проектов входят.

1. Освоение Ванкорской группы нефтяных месторождений.
2. Комплексное развитие Нижнего Приангарья.
3. Строительство железнодорожной линии Кызыл-Курагино.

Перспективы дальнейшего развития инвестиционной деятельности в Красноярском крае связаны с реализацией масштабных инвестиционных проектов в добыче полезных ископаемых, транспортном комплексе, металлургии и электроэнергетике [5]. Важную роль играют федеральные и региональные программы, направленные на поддержку инвестиций и создание условий для привлечения государственных и частных инвестиций.

Кроме того, в Красноярском крае появились новые точки роста, способствующие экономическому развитию региона [1].

1. Добыча полезных ископаемых – включает запасы и добычу различных строительных материалов, таких как глина, известняк, щебень и песчано-гравийные материалы.

2. Обработывающая промышленность – расширение производственных мощностей и развитие перерабатывающего сектора.

3. Городская промышленность – модернизация существующих предприятий и привлечение новых производств.

4. Туризм – развитие туристической инфраструктуры и экологического туризма.

Привлечение инвестиций является ключевым фактором экономического роста и развития Красноярского края. Инвестиции стимулируют инновации, создают новые рабочие места, модернизируют инфраструктуру и повышают уровень жизни населения [5].

Для успешного привлечения инвестиций необходимо создавать благоприятный инвестиционный климат, активно продвигать инвестиционный потенциал региона, развивать механизмы государственно-частного партнерства и учитывать экологические аспекты. Важно стимулировать несырьевые отрасли, такие как обрабатывающая промышленность, IT-сектор и туризм, предлагая инвесторам налоговые льготы и субсидии. Основное внимание следует уделить развитию транспортной и энергетической инфраструктуры региона, в том числе строительству новых автомобильных и железнодорожных магистралей, модернизации энергетических мощностей и улучшению логистической доступности удаленных промышленных зон. Кроме того, необходимо активно продвигать инвестиционный потенциал на региональном и федеральном уровнях, инициируя различные партнерские проекты и создавая комфортные условия.

Целенаправленная и эффективная инвестиционная политика позволят Красноярскому краю реализовать свой огромный потенциал и занять лидирующие позиции среди экономически развитых регионов России.

Список литературы

1. Аврамчикова Н.Т. Эффективность реализации государственных программ поддержания и развития инвестиционной деятельности региона (на примере Красноярского края) / Н.Т. Аврамчикова, К.П. Лисичкина, Т.Е. Ходарева // Вестник евразийской науки. – 2024. – Т. 16. №4. – С. 1–12. EDN QOWUSH
2. Алламурадов П., Аннамammedов О., Атаджанова М., Аннагурбанов Б. Основные понятия инвестиций // CETERIS PARIBUS. – 2023. – №12. – С. 87–89. EDN WDIMRT
3. Богданович М.А. Основные виды инвестиций / М.А. Богданович // Экономика и социум. – 2016. – №6–1(25). – С. 298–303. – EDN WMSXGX

4. Караськова В.Ю. Инвестиционная привлекательность Красноярского края / В.Ю. Караськова // Бюллетень науки и практики. – 2018. – Т. 4. №6. – С. 267–274. DOI 10.5281/zenodo.1289872. EDN XQVWTZ

5. Филонов И.И. Инвестиционная привлекательность Красноярского края: современные проблемы и способы их решения / И.И. Филонов, А.А. Мамедов // Science Time. – 2016. – №10 (34). – С. 411–417. EDN WYUJPH

Пивнев Захар Владимирович

студент

Кузнецова Светлана Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РОЛЬ АНТИКОРРУПЦИОННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В ПРИВЛЕЧЕНИИ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РОССИЮ

Аннотация: в условиях глобализации и растущей конкуренции за капиталные вложения наличие прозрачной и предсказуемой правовой среды становится ключевым фактором для инвесторов. Результаты исследования подчеркивают необходимость дальнейших реформ и повышения эффективности антикоррупционных инициатив для создания благоприятных условий для иностранных инвесторов, что, в свою очередь, способствует устойчивому экономическому развитию страны.

Ключевые слова: инвестиции, антикоррупционная политика, инвесторы, законодательство, whistleblowers.

Коррупция представляет собой одну из наиболее значительных преград для экономического развития стран с переходной экономикой, включая Россию. Она разрушает доверие к государственным институтам, создает неопределенность для бизнеса и препятствует устойчивому развитию экономики. Коррупция также приводит к неэффективному распределению ресурсов, снижению качества государственных услуг и увеличению затрат для предпринимателей, что в конечном итоге сказывается на уровне жизни населения.

В условиях глобализации и возрастающей конкуренции за иностранные инвестиции антикоррупционное законодательство становится важным инструментом для формирования прозрачной и предсказуемой инвестиционной среды. Инвесторы все чаще учитывают уровень коррупции в стране при принятии решений о вложении капитала. Высокий уровень коррупции может привести к значительным рискам, связанным с правовыми и финансовыми аспектами ведения бизнеса, что делает страны с низкими антикоррупционными стандартами менее привлекательными для иностранных инвесторов.

В статье подробно рассмотрим, как антикоррупционные меры влияют на привлечение иностранных инвестиций в Россию, а также проанализируем перспективы повышения эффективности в этой области. Важным аспектом является внедрение международных стандартов и практик в антикоррупционную политику, а также активное сотрудничество с

международными организациями, такими как ОЭСР и Всемирный банк. Эти меры могут способствовать улучшению имиджа страны на международной арене и созданию более благоприятных условий для инвестиций.

Кроме того, необходимо отметить роль гражданского общества и независимых СМИ в борьбе с коррупцией. Прозрачность и общественный контроль за действиями государственных органов могут значительно снизить уровень коррупционных проявлений. Важно также развивать механизмы защиты whistleblower'ов (осведомителей) – тех, кто сообщает о коррупционных действиях, что позволит создать более безопасную среду для разоблачения коррупционных схем.

Таким образом, антикоррупционные меры не только способствуют улучшению инвестиционного климата, но и играют ключевую роль в обеспечении устойчивого экономического роста и социального благополучия в стране.

Антикоррупционное законодательство представляет собой совокупность норм и правил, направленных на предотвращение коррупционных действий, наказание виновных и восстановление справедливости. В России основными документами в этой области являются.

1. Уголовный кодекс Российской Федерации, который содержит статьи, касающиеся коррупционных преступлений.

2. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 №273-ФЗ, который определяет основные направления государственной политики в области борьбы с коррупцией [1].

Эти нормативно-правовые акты создают основу для борьбы с коррупцией и способствуют формированию более привлекательного инвестиционного климата.

Влияние на иностранные инвестиции.

1. Повышение доверия инвесторов.

Одним из ключевых факторов, влияющих на решение иностранных компаний о вложении средств в страну, является уровень доверия к правительству и его институтам. Эффективное антикоррупционное законодательство способствует снижению уровня коррупции, что, в свою очередь, повышает доверие инвесторов. Когда бизнес видит, что государство активно борется с коррупцией и обеспечивает соблюдение законов, это создает более безопасную среду для инвестиций.

2. Устранение барьеров для ведения бизнеса.

Коррупция часто выступает в качестве значительного барьера для ведения бизнеса. Она может проявляться в виде взяточничества, неформальных платежей и других коррупционных схем, которые увеличивают затраты на ведение бизнеса и создают неопределенность. Антикоррупционные меры помогают устранить эти барьеры, упрощая процессы регистрации бизнеса, получения лицензий и разрешений. Это делает рынок более доступным для иностранных инвесторов [2, с. 342].

3. Улучшение имиджа страны.

Страны с высоким уровнем коррупции часто сталкиваются с негативным имиджем на международной арене. Это может привести к снижению интереса со стороны инвесторов. Принятие и реализация эффективного антикоррупционного законодательства помогает улучшить имидж страны, демонстрируя готовность к реформам и соблюдению международных стандартов. Например, участие России в международных антикоррупционных инициативах может повысить ее репутацию и привлечь дополнительные инвестиции.

4. Привлечение качественных инвестиций.

Не все инвестиции одинаковы. Страны с низким уровнем коррупции часто привлекают более качественные инвестиции – такие, которые приносят не только капитал, но и технологии, знания и опыт. Антикоррупционное законодательство способствует созданию условий для привлечения именно таких инвестиций, что в долгосрочной перспективе способствует экономическому росту и развитию.

Для повышения эффективности антикоррупционного законодательства в России необходимо предпринять следующие шаги.

1. Укрепление институтов: обеспечение независимости судебной системы и правоохранительных органов от политического влияния является основополагающим шагом в борьбе с коррупцией. Это включает в себя реформу системы назначения судей и прокуроров, а также создание механизмов защиты для тех, кто борется с коррупционными практиками. Необходимо также обеспечить надлежащее финансирование и ресурсы для правоохранительных органов, чтобы они могли эффективно выполнять свои функции [3, с. 117].

2. Повышение прозрачности: разработка новых механизмов контроля за деятельностью государственных органов, включая обязательное раскрытие информации о расходах, доходах и решениях, принимаемых чиновниками, позволит значительно снизить уровень коррупции. Внедрение электронных систем отчетности и мониторинга государственных закупок также может помочь в обнаружении и предотвращении коррупционных схем. Прозрачность в работе государственных органов способствует укреплению доверия граждан к власти и снижению возможностей для коррупционных действий.

3. Образование и просвещение: проведение образовательных программ для населения о вреде коррупции и значении антикоррупционных мер является важным аспектом формирования антикоррупционной культуры в обществе. Включение антикоррупционных тем в образовательные программы, а также организация общественных кампаний по повышению осведомленности о последствиях коррупции помогут изменить общественное восприятие этого явления и укрепить общественный контроль.

Антикоррупционное законодательство играет ключевую роль в привлечении иностранных инвестиций в Россию. Эффективная борьба с коррупцией создает более безопасную и предсказуемую среду для бизнеса, повышает доверие инвесторов и улучшает имидж страны на международной арене. Однако для достижения устойчивого успеха необходимо продолжать работу по совершенствованию законодательства и обеспечению его исполнения. Важно не только создать эффективные законы, но и гарантировать их реальное применение на практике, что требует политической воли и активного участия гражданского общества. Только комплексный подход к решению проблемы коррупции может привести к значительным изменениям и улучшению инвестиционного климата в стране.

Список литературы

1. Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 №273-ФЗ.
2. Абрамкин П.С. Инвестиционная политика Российской Федерации и основные показатели развития и поддержки бизнеса на современном этапе / П.С. Абрамкин // Экономика и предпринимательство. – 2022. – №12. – С. 341–345. DOI 10.34925/EIP.2022.149.12.065. EDN ODBQFG
3. Агеева Е.В. Прогноз развития инвестиционного комплекса России в 2022–2023 гг. / Е.В. Агеева, А.О. Баранов // ЭКО. – 2022. – №5. – С. 111–130. DOI 10.30680/ECO0131-7652-2022-5-111-130. EDN YТJHKA

Пикулик Диана Ивановна
студентка

Семенова Виктория Андреевна
студентка

Научный руководитель

Куриленко Елена Александровна
главный специалист

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ: АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ И ПЕРСПЕКТИВЫ

***Аннотация:** в статье проводится всесторонний анализ эффективности государственных инвестиций в контексте российской экономики. Рассматриваются различные аспекты, включая методологию оценки, структуру инвестиций по отраслям, влияние на экономический рост и развитие инфраструктуры. Особое внимание уделяется проблемам и вызовам, с которыми сталкивается система государственных инвестиций, предлагаются рекомендации по ее совершенствованию на основе международного опыта.*

***Ключевые слова:** государственные инвестиции, экономика, инфраструктура, конкурентоспособность, экономическая эффективность, бюджетная эффективность, социальная эффективность.*

***Введение:** роль государственных инвестиций в современной экономике*

Государственные инвестиции играют ключевую роль в стимулировании экономического роста, создании рабочих мест и повышении уровня жизни населения. Они направлены на финансирование значимых общественных программ и проектов, которые не реализовываются частным сектором из-за высоких рисков и малой прибыли. В современной экономике инвестиции государства становятся особо важными в условиях глобальной нестабильности и необходимости структурных преобразований [1].

Государственные инвестиции представляют собой вложения государства в различные секторы экономики с целью обеспечения устойчивого экономического роста, развития инфраструктуры, повышения конкурентоспособности страны и улучшения качества жизни населения. Они могут осуществляться в форме прямых инвестиций в конкретные проекты, субсидий, грантов, государственных закупок и других инструментов. Инвестирование государства важно тем, что оно способно компенсировать недостатки рыночного механизма и стимулировать развитие отраслей, которые имеют стратегическое значение для национальной экономики.

Современная экономика, характеризуется высокой степенью глобализации и технологических изменений. Вложения государства позволяют решать задачи, связанные с развитием инновационной инфраструктуры, поддержкой научных отраслей, снижением социальной напряженности, созданием благоприятных условий для привлечения частных инвестиций

и обеспечением экологической безопасности. Для достижения устойчивого экономического развития и повышения конкурентоспособности страны на мировом рынке необходимо эффективное управление государственными инвестициями [2].

Методика оценки эффективности государственных инвестиций

Для оценки эффективности государственных инвестиций необходимо применение комплексного подхода. Существуют различные методы оценки, включая анализ затрат и выгод, метод дисконтированных денежных потоков, анализ мультипликативных эффектов и другие. Выбор конкретного метода зависит от целей оценки, доступности данных и специфики инвестиционного проекта.

Основные критерии оценки эффективности:

- экономическая эффективность – это вклад в экономический рост, увеличение валового внутреннего продукта, повышение производительности труда;
- социальная эффективность – это улучшение качества жизни населения, снижение бедности и неравенства, повышение доступности образования и здравоохранения;
- экологическая эффективность – это снижение негативного воздействия на окружающую среду, сохранение природных ресурсов;
- бюджетная эффективность – это возврат инвестиций в бюджет, увеличение налоговых поступлений.

Для проведения качественной оценки эффективности государственных инвестиций необходимо учитывать риски и неопределенности, связанные с реализацией инвестиционных проектов, развитие человеческого капитала, укрепление национальной безопасности и поднятие статуса страны на международной арене. Комплексный подход к оценке эффективности государственных инвестиций позволяет увидеть более полную и объективную картину, принимать обоснованные решения о распределении ресурсов, повышать отдачу от государственных вложений [5].

Отрасли, получающие наибольшее финансирование от государства на 2025 год.

Наибольшее финансирование в 2025 году в Российской Федерации получат следующие отрасли:

- промышленное обеспечение транспортной мобильности, на него из бюджета выделено 678,7 млрд рублей;
- развитие станкостроения – 234,4 млрд рублей;
- новые материалы и химия – 55,6 млрд рублей;
- развитие беспилотных авиационных систем – 112,1 млрд рублей;
- новые атомные и энергетические технологии – 46,9 млрд рублей.

Наибольшая сумма – 3,75 трлн рублей – пойдёт на развитие автомобилестроения, сельскохозяйственного и специализированного машиностроения.

Также в 2025 году общий объём федерального финансирования для 19 новых национальных проектов достигнет почти 5,8 трлн рублей [6].

Влияние государственных инвестиций на экономический рост.

Многочисленные исследования подтверждают положительное влияние государственных инвестиций на экономический рост. Инвестиции в инфраструктуру, образование и научные исследования способствуют повышению производительности труда, развитию инноваций и увеличению валового внутреннего продукта. Однако эффективность государственных

вложений зависит от качества управления, прозрачности процедур и отсутствия коррупции [4].

Статистические данные показывают, что эффект от государственных инвестиций может быть, как прямым (непосредственный вклад в ВВП), так и косвенным (стимулирование частных инвестиций, повышение конкурентоспособности предприятий, улучшение инвестиционного климата). Важно учитывать, что эффект от государственных инвестиций проявляется не сразу, а с определенным отставанием по времени, поэтому, при оценке эффективности необходимо учитывать долгосрочные перспективы.

Исследования также показывают, что государственные инвестиции оказывают положительное влияние на социальную сферу, способствуя снижению бедности и неравенства, появлению новых рабочих мест, повышению доступности образования и здравоохранения, улучшению жилищных условий и повышению качества жизни населения. Однако для достижения максимального эффекта необходимо обеспечивать адресность государственных инвестиций и учитывать потребности различных социальных групп [7].

Государственные инвестиции и развитие инфраструктуры.

Развитие инфраструктуры является одним из ключевых направлений государственных инвестиций. Примером успешного развития инфраструктуры является строительство высокоскоростных железнодорожных магистралей, которые способствуют сокращению времени в пути, повышению мобильности населения и развитию туризма. Другим примером является строительство новых аэропортов и модернизация существующих, что способствует развитию авиаперевозок и привлечению иностранных инвестиций [3].

Исследования показывают, что эффективное развитие инфраструктуры требует не только строительства новых объектов, но и модернизацию существующих, а также обеспечение их эффективной эксплуатации и обслуживания. Важно также учитывать экологические аспекты и социальные последствия реализации инфраструктурных проектов.

Примером успешного кейса может служить проект строительства Крымского моста, который обеспечил транспортную связь между Крымом и материковой частью России, способствовал развитию туризма и экономики региона.

Для повышения эффективности государственных инвестиций в развитие инфраструктуры необходимо привлекать частные инвестиции на основе государственно-частного партнерства, внедрять современные технологии и материалы, обеспечивать прозрачность процедур и бороться с коррупцией. Важно также учитывать долгосрочные перспективы и социальные потребности при планировании и реализации инфраструктурных проектов [2].

Проблемы и вызовы повышения эффективности государственных инвестиций

Система государственных инвестиций в России сталкивается с рядом проблем и вызовов, которые препятствуют повышению ее эффективности. К ним относятся: недостаточная прозрачность процедур, высокий уровень коррупции, неэффективное управление инвестиционными проектами, отсутствие квалифицированных кадров, недостаточная координация между различными ведомствами и регионами, а также несовершенство нормативно-правовой базы.

Для решения этих проблем необходимо: повысить прозрачность процедур, усилить борьбу с коррупцией, внедрить современные методы управления инвестиционными проектами, привлекать квалифицированных кадров, улучшить координацию между различными ведомствами и регионами, а также совершенствовать нормативно-правовую базу [4].

Особое внимание следует уделять развитию инновационной инфраструктуры, поддержке наукоемких отраслей и стимулированию инновационной активности предприятий.

Рекомендации по совершенствованию системы государственных инвестиций в Российской Федерации.

Изучив текущую систему государственных инвестиций, мы составили список рекомендаций по ее усовершенствованию:

- определение стратегических приоритетов и разработка четких критериев отбора инвестиционных проектов;
- внедрение современных методов управления и контроля, включая метод анализа затрат и выгод;
- повышение прозрачности процедур и усиление борьбы с коррупцией;
- привлечение квалифицированных кадров и повышение их квалификации;
- улучшение координации между различными ведомствами и регионами;
- совершенствование нормативно-правовой базы;
- развитие инновационной инфраструктуры и поддержка наукоемких отраслей;
- стимулирование привлечения частных инвестиций на основе государственно-частного партнерства;
- обеспечение адресности государственных инвестиций и учет потребностей различных социальных групп.

Реализация этих рекомендаций позволит повысить эффективность системы государственных инвестиций в Российской Федерации и обеспечить устойчивое экономическое развитие [5].

Заключение: перспективы и направления дальнейших исследований

Эффективность государственных инвестиций является важным фактором экономического роста и социального развития. Для повышения эффективности системы государственных инвестиций в России необходимо реализовать комплекс мер, направленных на совершенствование управления, повышение прозрачности процедур, усиление борьбы с коррупцией и адаптацию к новым условиям.

Дальнейшие исследования могут быть направлены на изучение влияния государственных инвестиций на различные секторы экономики, оценку эффективности различных инструментов и механизмов, а также разработку новых подходов к управлению государственными инвестициями. Важно также проводить сравнительный анализ с международным опытом и разрабатывать собственные передовые практики управления, которые будут учитывать специфику российской экономики и социальной сферы [1].

Перспективы развития системы государственных инвестиций в России связаны с внедрением инновационных технологий, развитием человеческого капитала и созданием благоприятного инвестиционного климата. Необходимо также обеспечивать устойчивое финансирование государственных инвестиций и их соответствие стратегическим приоритетам экономического развития.

В заключение эффективное управление государственными инвестициями является необходимым условием для достижения устойчивого экономического развития и повышения конкурентоспособности страны на мировом рынке. Дальнейшие исследования и разработки в этой области будут способствовать повышению эффективности использования государственных средств и обеспечению благосостояния населения.

Список литературы

1. Бокарев А.А. Развитие методологии оценки эффективности управления государственными инвестициями в инфраструктуру / О.В. Богачева, А.А. Бокарев, О.В. Смородинов // Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. – 2017. – №4 (38). – С. 56–70. EDN ZDDSMX
2. Власов С.А. Эффективность государственных инвестиций и выводы для денежно-кредитной политики в России / С.А. Власов, А.А. Синапов // Вопросы экономики. – 2020. – №9. – С. 22–39. DOI 10.32609/0042-8736-2020-9-22-39. EDN FTKVIK
3. Лапо В.Ф. Оценка эффективности государственного стимулирования инвестиций для развития региональной экономики: монография / В.Ф. Лапо. – Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2019. – С. 292. EDN RMLQIM
4. Тараканова И.В. Оценка эффективности системы управления бюджетными инвестициями в Российской Федерации / И.В. Тараканова // Финансовая жизнь. – 2020. – №4. – С. 88–92. EDN YSNDCT
5. Тиньков С.А. Методы оценки инвестиционной привлекательности региона / С.А. Тиньков, Д.А. Шендер, А.В. Сорокин // Экономика и предпринимательство. – 2021. – №4. – С. 416–420. DOI 10.34925/EIP.2021.129.4.080. EDN RATTEW
6. Хоменко В.В. Особенности формирования и реализации региональных инвестиционных проектов в экономическом пространстве макрорегиона / В.В. Хоменко // Региональная экономика: теория и практика. 2020. – Т. 18. Вып. 7. – С. 123–124. DOI 10.24891/re.18.7.1232. EDN PTUYTC
7. Шибина В.А. Анализ инвестиционной ситуации в России в 2020 году / В.А. Шибина // Молодой учёный. – 2021. – №30 (372). – С. 79–85. EDN HFIPOF

Пуль Виктория Геннадьевна

студентка

Научный руководитель

Полтавец Оксана Александровна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЭФФЕКТИВНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ СТРОИТЕЛЬСТВА МЕТРО

Аннотация: в статье рассматривается процесс строительства метро как важный этап на пути к формированию комфортного городского пространства в городе Красноярске. Исследуются вопросы финансирования и планирования проекта, экономическая эффективность вложений.

Ключевые слова: метротрамвай, бюджетный кредит, инфраструктура, финансовые вложения.

Инвестиции в строительство метрополитенов являются долгосрочными проектами, требующими значительных финансовых вложений. Они включают затраты на проектирование, строительство тоннелей, станций,

закупку подвижного состава, а также обеспечение безопасности и эксплуатационных расходов [1].

Основная цель строительства метрополитена в Красноярске заключается в улучшении транспортной инфраструктуры города и решении проблемы перегруженности улично-дорожной сети. Метро должно быть быстрым и удобным видом общественного транспорта для жителей города, способным перевозить большое количество пассажиров одновременно.

К числу основных задач, которые планируется решить с помощью реализации проекта метро можно отнести.

1. Снижение загруженности дорог. Красноярск – крупный город с высокой плотностью населения, что приводит к пробкам и затруднениям в движении наземного транспорта.

2. Ускорение передвижения. Метрополитен позволяет быстро перемещаться между районами города без необходимости стоять в пробках.

3. Повышение комфорта пассажиров. Подземный транспорт менее подвержен погодным условиям и обеспечивает более стабильное расписание движения.

4. Экологическая составляющая. Замещение части автомобильного трафика общественным транспортом способствует снижению выбросов вредных веществ в атмосферу.

Метрополитен в Красноярске начали строить в 1995 году, однако проект несколько раз приостанавливали и откладывали по различным причинам. К моменту остановки работ в 2013 году удалось построить примерно 3 километра тоннелей. Основной причиной прекращения строительства стало отсутствие достаточного финансирования. Кроме того, содержание уже построенных участков требовало значительных средств – порядка 70 миллионов рублей в год, чтобы поддерживать их в безопасном состоянии.

В 2023 году возобновили строительство самого восточного метрополитена России, второго в Сибири и восьмого в стране. Генеральным подрядчиком строительства красноярского метро является московская группа компаний «Моспроект-3». Красноярскому метро уже присвоили статус объекта регионального значения.

Новый проект предусматривает появление легкого метро с линиями скоростного подземно-надземного легкорельсового транспорта.

Большая часть метротрама пройдет не под зданиями, а под дорогами. Для создания планируют реконструировать существующую трамвайную линию на Красноярском рабочем и создать новую – до микрорайона Солнечный длиной 30 км. Также предлагается реконструировать трамвайное депо и закупить 50 трамваев.

Первую линию обещают сдать к 2026 году. Это будет линия длиной 11 км с шестью остановками: 5 подземных и 1 наземных от Октябрьского района до исторического центра города. Первая линия должна пройти от улицы Высотной до улицы Шахтеров. Второй этап включает еще три станции – от «Стрелки» до парка 400-летия Красноярска в Советском районе.

Эксперты посчитали, что на обслуживание метротрама потребуется 2,2 млрд рублей в год. По их прогнозам, пользоваться метро будут только 8 тыс. человек, а в городе – примерно 1,2 млн. Охват – меньше 10% [2].

С учетом низкого охвата себестоимость месячного лимита на метротрам составит примерно 3300 рублей. Это 83 рубля за поездку. Такая цена

окупит лишь поддержание системы в рабочем состоянии, без докупки вагонов и создания новых станций.

Изначально на строительство планировалось потратить 112 млрд руб. и подземную часть располагать на глубине 60 метров. Однако, в 2021 году проект был пересмотрен и стоимость снизилась на 20,5% до 89 млрд руб., а глубина составила 25 метров.

Проект метрополитена реализуется за счет федерального инфраструктурного бюджетного кредита, а подготовка территории строительства была осуществлена на средства Красноярского края в размере 2,7 миллиарда рублей.

Власти Красноярского края планируют привлечь бюджетный кредит на сумму 59 миллиардов рублей, который будет направлен на строительство метрополитена и ремонт дорог в городе.

Информация об условиях получения бюджетного кредита содержится в пояснительной записке к проекту краевого бюджета на 2025 год и плановый период 2026–2027 годов. Согласно документу, на строительство метро в Красноярске в 2025 году планируется выделить инфраструктурный бюджетный кредит в объеме 56 миллиардов 360 миллионов 840 тысяч рублей.

В 2025 году на возведение первой линии метро планируется потратить 42,332 миллиарда рублей, в 2026 году – 14,028 миллиарда рублей. А в 2027 году на 2,753 миллиарда рублей купят 15 трехсекционных трамваев двухстороннего движения [2].

Общий объем бюджетного кредита краю на проектировку и строительство метрограма из федерального бюджета обойдется почти в 89,3 млрд рублей.

Также в 2023 году в крае был рассмотрен и принят проект госпрограммы по развитию транспортной системы до 2027 года. Всего на нее выделяют более 165 миллиардов рублей – при этом почти половина (около 75 млрд или 45,5%) пойдет на строительство метро в Красноярске [2].

Деньги по проекту государственной программы будут поступать из краевого и федерального бюджетов. Направления проекта государственной программы по развитию транспортной системы представлены на рисунке 1.



Рис. 1. Проект госпрограммы по развитию транспортной системы 2023–2027 гг.

Подводя итог, можно выделить прямые экономические выгоды от строительства метрополитена в городе Красноярске. Одной из них является создание новых рабочих мест как во время строительства, так и после него. На пике строительства Красноярского метро участие в работах будут принимать 9 тысяч специалистов.

Косвенными экономическими выгодами является улучшение транспортной доступности, что влияет на развитие бизнеса, привлечение инвестиций. Сокращение пробок и уменьшение загрязнения воздуха, что ведет к снижению затрат на здравоохранение и улучшение экологической ситуации.

Однако, несмотря на очевидные преимущества, реализация проекта столкнулась с серьезными трудностями, включая недостаток финансирования и изменения в приоритетах городского развития.

Список литературы

1. Аскинадзи В.М. Инвестиции / В.М. Аскинадзи. – М.: Юрайт, 2025. – 386 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/560012> (дата обращения: 07.02.2025).

2. Правительство Красноярского края: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.econ.krskstate.ru/investpol/investpassport> (дата обращения: 07.02.2025).

Русакова Кристина Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ИНВЕСТИЦИЙ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ

Аннотация: развитие коммерческих организаций обеспечивается активной инвестиционной деятельностью: приобретением современного оборудования, внедрением ресурсосберегающих технологий, строительством новых производственных комплексов. Инвестиции коммерческих организаций в основной капитал эффективны только в случае формирования достоверной и своевременной информации об объеме инвестиционных расходов. Такой информацией обеспечивает система бухгалтерского (финансового) учета. Методологическую основу исследования составили системный анализ, логическое обобщение законодательных, нормативных документов и специальной литературы по вопросу бухгалтерского учета инвестиций, осуществляемых в форме капитальных вложений в объекты основных средств. Результаты исследования предназначены для обучения специалистов в области бухгалтерского учета.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, инвестиции, основной капитал, основные средства, капитальные вложения, вложения во внеоборотные активы, бухгалтерские записи.

Данная статья посвящена исследованию порядка отражения в бухгалтерском учете инвестиций в новые или уже существующие объекты основных средств. Инвестиции в основной капитал (основные средства)

иначе называются капитальными вложениями. Инвестиции в форме капитальных вложений – один из значительных объектов бухгалтерского учета. Бухгалтерский учет инвестиций играет важную роль для оценки их эффективности.

Правила бухгалтерского учета капитальных вложений в объекты основных средств утверждены Федеральными стандартами бухгалтерского учета (ФСБУ) 26/2020 «Капитальные вложения» и 6/2020 «Основные средства» [1].

Капитальные вложения в объекты основных средств – это затраты экономического субъекта, произведенные им в связи с созданием, приобретением, восстановлением (капитальный ремонт) и улучшением (реконструкция, модернизация, достройка, дооборудование и иные аналогичные мероприятия) объектов основных средств, но только в том случае, если выполняются два условия. Первое условие заключается в том, что понесенные затраты должны будут принести экономическую выгоду (обеспечат будущий доход) в течение периода, превышающего 12 календарных месяцев. Второе условие состоит в том, что сумма произведенных затрат или величина, приравненная к ней, может быть определена.

Помимо указанных затрат, к капитальным вложениям относится стоимость приобретенных для создания, восстановления, улучшения объектов основных средств материальных ценностей, но еще не использованных по указанному назначению. Бухгалтерский учет таких материальных ценностей можно организовать следующим образом:

- учитывать их на отдельном субсчете счета 10 «Материалы» и на счете 07 «Оборудование к установке», при этом закрепить для них аналогичные запасам правила оценки при признании и отпуске;

- сразу принимать их на счет 08 «Вложения во внеоборотные активы», при этом организовать только складской учет операций с такими материальными ценностями.

Капитальные вложения в денежном выражении формируются исходя из затрат, фактически понесенных не только на создание, приобретение объекта основных средств, но и на доведение его до пригодного для использования состояния и необходимое месторасположение (рисунок 1). В сумме капитальных вложений и будет признаваться первоначальная стоимость объекта основных средств в бухгалтерском учете.

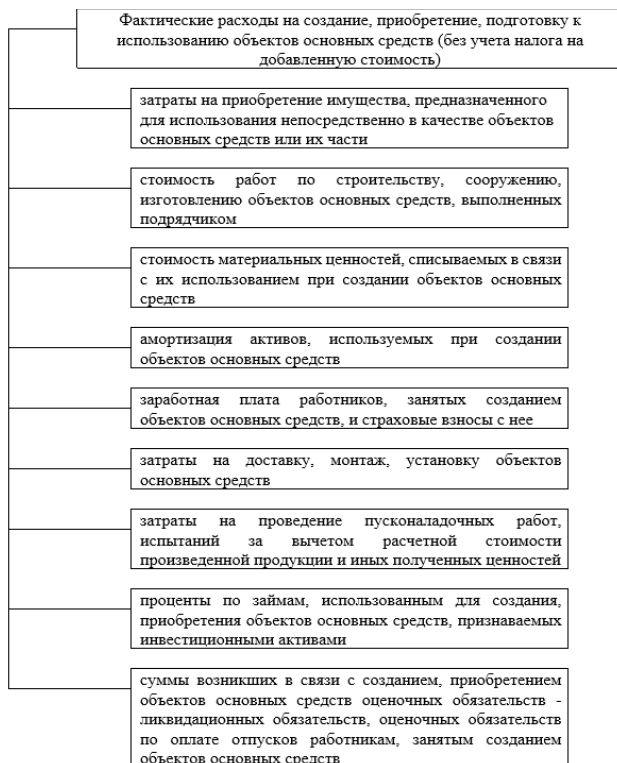


Рис. 1. Состав капитальных вложений в основные средства

В общем случае капитальные вложения в объекты основных средств в бухгалтерском учете учитываются на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы». При этом затраты, связанные с приобретением объектов основных средств, отражаются на субсчете 4 (08.04 «Приобретение объектов основных средств»), а затраты на строительство, сборку и монтаж объектов основных средств – на субсчете 3 (08.03 «Строительство объектов основных средств»).

По дебету субсчета 08.04 учитываются затраты, связанные с приобретением объектов основных средств, в корреспонденции с кредитом счетов учета расчетов с продавцом (прочим контрагентом). По кредиту субсчета 08.04 отражается завершение капитальных вложений, то есть списание первоначальной стоимости объекта основных средств в дебет счетов 01 «Основные средства» или 03 «Доходные вложения в материальные ценности» (если объекты предназначены для сдачи в аренду или получения дохода от прироста стоимости). Субсчет 08.03 используется в аналогичном порядке [2].

Матрица типовых бухгалтерских записей по учету капитальных вложений приведена в таблице 1.

Таблица 1

Корреспонденция счетов по учету капитальных вложений

Содержание факта хозяйственной жизни	Корреспонденция счетов	
	Дебет	Кредит
1. Строительство объектов основных средств собственными силами		
Отражены фактические затраты на строительство объектов основных средств собственными силами в составе капитальных вложений	08.03	02, 10, 70, 69 и др.
Отражен налог на добавленную стоимость (НДС), начисленный на строительно-монтажные работы для собственного потребления (на последнее число квартала)	19	68
Отражено принятие НДС к вычету	68	19
2. Строительство объектов основных средств с привлечением подрядчика		
Отражены фактические затраты на строительство объектов основных средств силами подрядчика в составе капитальных вложений	08.03	60
Отражен предъявленный подрядчиком НДС	19	60
Отражено принятие НДС к вычету	68	19
Отражена оплата услуг подрядчика	60	51
3. Завершение капитальных вложений		
Отражено принятие объекта основных средств к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости	01	08.03
Отражено принятие объекта основных средств, предназначенного для передачи во временное пользование, к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости	03	08.03

Список литературы

1. Приказ Минфина РФ «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению» от 31.10.2000 №94н.
2. Приказ Минфина России «Об утверждении Федеральных стандартов бухгалтерского учета ФСБУ 6/2020 «Основные средства» и ФСБУ 26/2020 «Капитальные вложения» от 17.09.2020 №204н.

Русакова Кристина Владимировна

преподаватель
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЧЕЛОВЕЧЕСКИЙ КАПИТАЛ КАК ОБЪЕКТ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИЙ

***Аннотация:** статья посвящена изучению экономической категории «человеческий капитал» как объекта для инвестирования. Инвестиции в развитие человеческого капитала являются индикатором экономического роста и развития на макро- и микроуровнях. Для таких инвестиций характерен долгосрочный характер и максимальная отдача. Сделан вывод о том, что человеческий капитал является результатом инвестиций в развитие человеческих качеств и способностей.*

***Ключевые слова:** инвестиции, человеческий капитал, интеллектуальный капитал, человек, производительность труда, экономический рост.*

Определяющим фактором экономического развития на микро- и макроуровнях традиционно является человеческий капитал. От качества человеческого капитала напрямую зависит эффективность использования природных, производственных и финансовых ресурсов, а, следовательно, и темпы экономического роста и развития.

Существует огромное многообразие трактовок термина «человеческий капитал», каждый из ученых по-своему интерпретирует данную категорию. Изучив разные мнения, можно выделить два основных подхода к определению понятия «человеческий капитал». С одной стороны, это человеческие способности, уникальные для каждого человека, присущие ему от природы и получившие свое развитие на протяжении жизни человека. С другой стороны (экономической), это некая система экономических отношений по поводу формирования и использования знаний, умений и навыков, обеспечивающая рост рыночной экономики. В любом случае это явление многогранное, сложное, изменяющееся.

Человеческий капитал различается по множеству классификационных признаков, что подтверждается литературными источниками по данной теме исследования. Исходя из многообразия существующих точек зрения к классификации человеческого капитала, следует выделить наиболее укрупненную классификацию его видов по уровням: макро-, мезо- и микроуровень (рисунок 1).



Рис. 1. Классификация видов человеческого капитала по уровням [2, с. 124]

Макроуровень, то есть человеческий капитал государства в целом, включает в себя:

- социальный капитал – межличностные отношения, в основе которых лежат толерантность, уважение и доверие;
- политический капитал – необходимые для реализации государственной политики человеческие знания и навыки;
- природный потенциал – природные ресурсы конкретной территории, используемые в хозяйственном обороте;
- национальный капитал – основная составляющая национального богатства страны, включающая социальный, политический и природный потенциал нации.

Мезоуровень, то есть человеческий капитал фирмы, включает в себя:

- нематериальные активы – являются продуктом интеллектуального человеческого капитала;
- организационный капитал – удовлетворяющие потребностям рынка организационные возможности фирмы, включающие организацию производства, труда и управления;
- структурный – капитал, систематизирующий все внутрифирменные процессы;
- клиентский капитал – характеризуется степенью удовлетворенности клиентов, что сказывается на их готовности приобретать товары (работы, услуги) фирмы;
- социальный капитал – отношения, построенные на корпоративных связях.

Микроуровень, то есть индивидуальный человеческий капитал, включает в себя:

- капитал здоровья – определяемая здоровьем (как психологическим, так и физическим) способность к труду,
- культурно-нравственный – капитал, основными характеристиками которого являются морально-этические ценности;
- трудовой – капитал, реализация которого происходит только в сфере трудовых отношений, проявляется такой капитал в форме трудовых отношений;
- интеллектуальный капитал – профессиональные знания человека, обеспечивающие конкурентоспособность бизнеса;
- организационный капитал – система организационно-экономических отношений, являющихся частью интеллектуального капитала экономического субъекта, направленных на создание готового продукта;
- предпринимательский – капитал, используемый для извлечения предпринимательской прибыли.

Наиболее важной разновидностью индивидуального человеческого капитала является интеллектуальный капитал. Интеллект – уникальный продукт человеческого ума. Результаты интеллектуальной деятельности являются авторской собственностью человека, охраняемой патентом и авторским правом. Только автор вправе определять возможность использования подобных продуктов своего труда, являющиеся объектами интеллектуальной собственности.

Интеллектуальный капитал как разновидность капитала человеческого набрал свою популярность не так давно, что связано с повсеместным распространением сферы услуг, оттеснив на второй план сферу материального производства. Этим обусловлена высокая эффективность инвестиций в развитие интеллектуального капитала.

Концепция человеческого капитала обладает прежде всего конституционной основой, поскольку именно Конституцией Российской Федерации определена высшая ценность человека, его прав и свобод [1]. Необходимость инвестирования в развитие человеческого капитала как залога успешного развития России закреплена рядом законодательных актов, среди которых Указы Президента Российской Федерации, Постановления Правительства Российской Федерации, документы, разработанные Минэкономразвития России.

На основании вышеизложенного можно заключить, что человеческий капитал есть не что иное как результат инвестирования в поддержание существующего запаса и развитие здоровья, знаний, практических умений, способностей и навыков, а также других качеств и свойств, используемых человеком в процессе трудовой деятельности, способствуя росту производительности труда, экономическому развитию.

Список литературы

1. Артемова Д.И. Конституция, права человека, человеческий капитал / Д.И. Артемова // Конституционное и муниципальное право. – 2020. – №10. – С. 13–18. EDN LZKKII. DOI 10.18572/1812-3767-2020-10-13-18
2. Смирнов В.Т., Сошников И.В., Романчин В.И., Скоблякова И.В. Человеческий капитал: содержание и виды, оценка и стимулирование: монография / под ред. В.Т. Смирнова. – М.: Машиностроение-1; Орел: Орел ГТУ, 2005. – 513 с. EDN UTUMPI

Слученкова Валентина Александровна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РОЛЬ ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ В ПОВЫШЕНИИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНА

***Аннотация:** инвестиционная привлекательность региона является важным аспектом его экономического развития. Она определяет способность региона привлекать финансовые ресурсы для реализации различных проектов, что, в свою очередь, ведет к созданию рабочих мест и улучшению жизненного уровня населения. Важнейшими факторами, способствующими повышению инвестиционной привлекательности, являются образование и наука. В статье рассматривается, как эти два компонента влияют на экономическое развитие региона.*

***Ключевые слова:** инвестиционная привлекательность, региональное развитие, инфраструктура, образование, инновации, инвестиции.*

Инвестиционная привлекательность региона – это интегральный показатель, который объединяет в себе данные о социально-экономическом, финансовом, а также политическом, правовом, общественном и экологическом развитии региона и характеризует объективные факторы и условия инвестирования (прежде всего, доходность и рискованность), субъективно оцениваемые инвесторами [1]. Чем выше уровень привлекательности, тем больше шансов на привлечение как внутренних, так и внешних инвестиций. Это особенно важно для регионов, стремящихся к экономическому росту и развитию. Однако для чего необходимы инвестиции региону?

Все дело в том, что привлечение инвестиций позволяет развивать инфраструктуру, создавать новые рабочие места и повышать уровень жизни населения. Кроме того, инвестиции способствуют внедрению новых технологий и инноваций, что делает регион более конкурентоспособным на рынке.

Отметим, что именно качественное образование и развитие науки играют ключевую роль в экономике любого региона. Качественное образование обеспечивает подготовку высококвалифицированных специалистов, которые способны работать в различных отраслях. Научные исследования, в свою очередь, способствуют созданию новых технологий и инновационных решений. Таким образом, образование и наука становятся основными двигателями экономического роста и повышения инвестиционной привлекательности региона.

Напомним, что инвестиционная привлекательность региона определяется как совокупность факторов, которые делают его привлекательным, интересным и выгодным для инвесторов. Указанная «привлекательность» может включать в себя экономическую стабильность, наличие природных ресурсов, развитую инфраструктуру и уровень образования. Регион с высокой инвестиционной привлекательностью способен заинтересовывать инвесторов, что способствует его устойчивому развитию. Важно отметить, что

инвестиционная привлекательность не является статичной, она может изменяться в зависимости от различных факторов, включая изменения в законодательстве, экономической ситуации и уровне образования.

Существует множество факторов, влияющих на инвестиционную привлекательность региона [2]. К ним относятся:

1) экономическая стабильность: низкий уровень инфляции и стабильный рост валового внутреннего продукта (ВВП) создают благоприятные условия для инвесторов;

2) правовая среда: наличие четких и прозрачных правил для ведения бизнеса позволяет инвесторам чувствовать себя защищенными;

3) инфраструктура: развитая транспортная сеть, связь и энергетические ресурсы являются важными факторами для инвесторов;

4) квалификация рабочей силы: уровень образования и профессиональной подготовки населения напрямую влияет на способность региона привлекать инвестиции;

5) научный потенциал: наличие исследовательских учреждений и инновационных компаний способствует созданию новых технологий и продуктов [2].

Это доказывает выдвинутый нами ранее тезис о том, что образование и наука имеют прямое влияние на инвестиции в регион. Высокий уровень образования способствует подготовке квалифицированных кадров, которые могут работать в высокотехнологичных отраслях. Научные исследования способствуют созданию инновационных продуктов и услуг, что делает регион более привлекательным для инвесторов. Например, наличие университетов и исследовательских центров может стать значительным преимуществом для привлечения компаний, заинтересованных в сотрудничестве с научными учреждениями.

Более того, нельзя упускать из виду тот факт, что именно качество услуг, предоставляемых образовательными учреждениями, напрямую влияет на уровень подготовки специалистов. Регион с высокоразвитыми, инновационными образовательными учреждениями способен обеспечить рынок труда квалифицированными кадрами. Это является важным фактором для привлечения инвестиций. Например, наличие современных образовательных программ и исследовательских лабораторий способствует развитию исключительно полезных и важных навыков критического мышления у студентов и их готовности к работе в реальных условиях.

Высшее образование играет ключевую роль в подготовке специалистов для огромного количества таких отраслей, как информационные технологии (ИТ), инженерия, медицина, логистика, специальности, связанные с финансовой деятельностью и многие другие. Региональные университеты должны адаптировать свои программы к требованиям рынка труда, сотрудничая с местными предприятиями и исследовательскими центрами. Это позволит частично, а в лучшем случае полностью решить проблему кадрового голода в регионах и выпускникам находить работу по специальности и способствовать развитию экономики региона.

Одним из ярких примеров успешной образовательной инициативы является создание институтов и центров компетенций, которые работают в тесном сотрудничестве с бизнесом. Такие инициативы позволяют не только готовить специалистов по актуальным направлениям, но и привлекать инвестиции для реализации совместных проектов. Сотрудничество

между университетами и бизнесом становится все более актуальным в условиях современного рынка. Примером успешной подобной коллаборации в нашем регионе, Красноярском крае, является проект Института Гастрономии СФУ и компании Bellini. Этот проект направлен на развитие гастрономического туризма в регионе и подготовку специалистов в области кулинарного искусства. Совместные инициативы позволяют не только повысить качество образования, но и привлечь дополнительные инвестиции в региональный сектор услуг.

Научные исследования играют ключевую роль в инновационном развитии региона, поскольку они создают фундамент для появления новых технологий и продуктов, которые, в свою очередь, усиливают конкурентоспособность местных предприятий. В условиях глобальной экономики, где инновации становятся основным двигателем роста, инвестиции в научные исследования становятся не просто желательными, а необходимыми для достижения устойчивого развития. Эти инвестиции могут обеспечить значительные экономические выгоды, включая увеличение рабочих мест, рост налоговых поступлений и развитие новых секторов экономики [3].

Кроме того, повышение жизненного уровня населения напрямую связано с результатами научных исследований. Например, в области сельского хозяйства исследования могут привести к разработке новых сортов растений, обладающих более высокой урожайностью и устойчивостью к заболеваниям. Также внедрение новых методов обработки и ухода за растениями может значительно повысить производительность труда, снизить затраты на производство и улучшить качество продукции. Это, в свою очередь, может привести к снижению цен на продукты питания и улучшению их доступности для населения.

Таким образом, инвестиции в научные исследования не только способствуют технологическому прогрессу, но и создают более благоприятные условия для жизни людей, обеспечивая их потребности и повышая уровень благосостояния. Регион, который активно поддерживает и развивает научные исследования, становится более привлекательным для инвесторов, что создает дополнительные возможности для экономического роста и социального развития. Таким образом, образование и наука играют ключевую роль в повышении инвестиционной привлекательности региона. Качественное образование обеспечивает подготовку высококвалифицированной рабочей силы, а научные исследования способствуют внедрению инноваций. Сотрудничество между образовательными учреждениями и бизнесом позволяет создавать новые возможности для инвестиций, что, в свою очередь, способствует устойчивому развитию региона. Инвестирование в образование и науку – это стратегический шаг к созданию благоприятной экономической среды и повышению качества жизни населения.

Список литературы

1. Багиев А.А. Инвестиционная привлекательность регионов: теоретические аспекты и практические рекомендации / А.А. Багиев // Журнал экономических исследований. – 2020. – №15 (3). – С. 45–60.
2. Григорьев И.В. Роль образования и науки в повышении инвестиционной привлекательности региона / И.В. Григорьев, Е.П. Смирнова // Вестник высшей школы. – 2019. – №22 (4). – С. 78–85.
3. Лебедев С.А. Правовая среда и инвестиционная привлекательность: анализ современных тенденций / С.А. Лебедев, Т.В. Фролова // Юридический журнал. – 2022. – №29 (6). – С. 34–42.

Слученкова Валентина Александровна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Красноярск, Красноярский край

СОЦИАЛЬНЫЕ ИННОВАЦИИ КАК ДРАЙВЕР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

***Аннотация:** статья посвящена социальным инновациям как инструменту решения актуальных социальных проблем и улучшения качества жизни. Социальные инновации представляют собой новые идеи, подходы и практики, которые не только приносят экономическую выгоду, но и способствуют социальному прогрессу. В отличие от традиционных инноваций, акцентирующих внимание на технологических и экономических аспектах, социальные инновации фокусируются на социальной ценности и воздействии на общество. Рассматриваются примеры успешных инициатив, таких как программы микрофинансирования, которые помогают уязвимым группам населения интегрироваться в общество и экономическому. Обсуждается связь между социальными инновациями и экономическим ростом, а также необходимость сотрудничества между государственным, частным и некоммерческим секторами для достижения значительных результатов. В статье подчеркивается важность технологий в развитии социальных инициатив и утверждает, что инвестирование в социальные инновации может стать драйвером устойчивого экономического роста.*

***Ключевые слова:** социальные инновации, социальные проблемы, качество жизни, экономический рост, программы микрофинансирования, сотрудничество, технологии, устойчивое развитие, предпринимательский подход.*

Социальные инновации представляют собой новые идеи, подходы или практики, которые направлены на решение социальных проблем и улучшение качества жизни людей. Они могут включать в себя новые продукты, услуги или процессы, которые не только приносят экономическую выгоду, но и способствуют социальному прогрессу. В отличие от традиционных инноваций, которые обычно сосредоточены на технологическом или экономическом аспекте, социальные инновации акцентируют внимание на социальной ценности и воздействии на общество [1].

Социальные инновации играют ключевую роль в решении таких актуальных социальных проблем, как бедность, неравенство, доступ к образованию и здравоохранению. Они помогают создавать новые возможности для уязвимых групп населения, способствуя их интеграции в общество и экономическому. Например, программы микрофинансирования позволяют людям с ограниченными финансовыми ресурсами начать собственный бизнес, тем самым повышая уровень жизни и создавая рабочие места.

Существует прямая связь между социальными инновациями и экономическим ростом. Инновации, направленные на решение социальных проблем, могут стимулировать экономическую активность, создавая новые рынки и рабочие места. Кроме того, улучшение качества жизни

населения способствует повышению производительности труда и снижению социальных затрат на здравоохранение и социальное обеспечение.

Экономический рост, в свою очередь, проявляется по-разному в различных сферах жизни человека, используя тем временем в каждой из сфер определенного рода социальные инновации. Работа над классификациями социальных инноваций велась различными исследователями и организациями. В нашем исследовании мы доверились классификации Гарри Грина, предложившего разделять социальные инновации на основе их воздействия на общество [2]. Итак, выделяют следующие виды социальных инноваций.

1. Продуктовые инновации: новые товары и услуги
2. Продуктовые инновации включают в себя создание новых товаров или услуг, которые решают конкретные социальные проблемы. Например, разработка недорогих медицинских устройств или доступных образовательных платформ может значительно улучшить качество жизни людей в неблагополучных регионах.
3. Процессные инновации: улучшение методов производства и доставки.
4. Процессные инновации касаются усовершенствования методов производства и доставки товаров и услуг. Это может включать внедрение новых технологий или оптимизацию существующих процессов для повышения эффективности. Например, использование цифровых платформ для доставки образовательных ресурсов может сделать обучение более доступным для широких слоев населения.
5. Организационные инновации: новые формы управления и сотрудничества.

Организационные инновации связаны с изменениями в структуре управления и сотрудничества между различными секторами. Создание партнерств между государственными учреждениями, частным сектором и некоммерческими организациями может привести к более эффективному решению социальных проблем. Например, совместные инициативы по улучшению жилищных условий могут объединить усилия разных организаций для достижения общих целей.

Классификация социальных инноваций позволяет лучше понять их разнообразие и специфику, что, в свою очередь, помогает выявить их потенциал для стимулирования экономического роста. Социальные инновации, направленные на решение актуальных общественных проблем, не только улучшают качество жизни, но способствуют созданию рабочих мест через развитие новых предприятий и улучшение существующих бизнес-моделей. Например, программы микрофинансирования позволяют людям открывать собственные дела, что приводит к созданию новых рабочих мест и увеличению доходов в сообществе [1].

Кроме того, социальные инновации влияют на улучшение качества жизни населения является важным фактором экономического роста. Когда люди имеют доступ к образованию, здравоохранению и другим основным услугам, они становятся более продуктивными работниками. Это ведет к увеличению производительности труда и росту экономики в целом.

Не менее существенным является тот аспект, что социальные инновации способствуют устойчивому развитию, так как они ориентированы на решение текущих проблем без ущерба для будущих поколений. Инвестиции в социальные инициативы могут привести к долгосрочным выгодам

для общества, включая снижение уровня бедности, улучшение здравоохранения и образование.

Несмотря на важность и эффективность социальных инноваций, они сталкиваются с рядом препятствий и вызовов. Одним из основных препятствий для развития социальных инноваций является недостаток финансирования. Многие социальные проекты требуют значительных инвестиций на начальном этапе, что может быть сложно для стартапов или небольших организаций [3].

Помимо недостатка финансирования, политические и регуляторные барьеры также могут затруднять внедрение социальных инноваций. Необходимость соблюдения сложных норм и правил может отнимать время и ресурсы у организаций, работающих в этой области.

Более того, отметим, что успех социальных инноваций часто зависит от сотрудничества между различными секторами – государственным, частным и некоммерческим. Без эффективного взаимодействия между этими секторами трудно достичь значительных результатов [3].

Однако, не смотря на все перечисленные нами препятствия, интерес к социальным инновациям как способу решения актуальных проблем общества растет с каждым годом. Новые тенденции включают использование технологий для улучшения доступа к услугам и разработку устойчивых моделей бизнеса.

Так, технологии играют ключевую роль в развитии социальных инициатив. Цифровизация позволяет расширить доступ к информации и ресурсам, что делает возможным быстрое внедрение новых идей и решений. Таким образом, будущее социальных инноваций выглядит многообещающе. С учетом глобальных вызовов – изменения климата, неравенства и социальной нестабильности – необходимость в эффективных социальных решениях будет только расти. Инвестирование в социальные инновации может стать важным драйвером устойчивого экономического роста в будущем.

Проанализировав указанные нами выше доводы, можем прийти к заключению о том, что социальные инновации представляют собой мощный инструмент для решения актуальных социальных проблем и стимулирования экономического роста. Примеры успешных инициатив показывают, что сочетание социальной ответственности с предпринимательским подходом может привести к значительным положительным изменениям в обществе. Важно продолжать развивать эту область, преодолевая существующие препятствия и создавая условия для эффективного внедрения социальных идей.

Список литературы

1. Бурков А.В. Социальные инновации: сущность и значение / А.В. Бурков // Социальные науки. – 2020. – №2. – С. 45–52.
2. Грин Г. Классификация социальных инноваций / Г. Грин // Журнал социальных исследований. – 2019. – Т. 12. №3. – С. 78–85.
3. Кузнецова И.А. Роль социальных инноваций в экономическом развитии / И.А. Кузнецова // Экономика и управление. – 2021. – №4. – С. 22–30.

Смирнов Максим Валерьевич

студент

ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
архитектурно-строительный университет»
г. Санкт-Петербург

ИНВЕСТИЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ФАКТОР СТАБИЛЬНОСТИ РЕГИОНА

***Аннотация:** на рынке в условиях постоянных изменений, усиливающейся конкуренции и неопределенности угроз обеспечение безопасности инвестиционной деятельности становится не только стратегической задачей для отдельных организаций, но и важным фактором для устойчивого развития экономики отрасли в целом. Компании обычно привлекают инвесторов для модернизации производственных процессов, расширения своей деятельности или внедрения инноваций. Государство заинтересовано в активном рынке инвестиций, так как это помогает создать рабочие места, увеличить налоговые поступления в бюджет региона. Для этого в зависимости от специфики региона вводятся инвестиционные программы, которые могут включать налоговые льготы, преференции для инвесторов, поддержку стартапов и малых предприятий.*

***Ключевые слова:** инвестиции, инвестиционная безопасность, инвестиционный климат, инвестиционный риск.*

Инвестиционная безопасность представляет собой часть проявления системы экономической безопасности, характеризующая уровень конкурентоспособности организации и инвестиционной привлекательности, а также степень защиты инвестиционной системы от различных внутренних и внешних угроз.

Под конкурентными преимуществами (конкурентоспособностью) понимаются факторы, при которых на рынке данная организация будет пользоваться большим спросом на рынке среди конкурентов. Преимущество предприятия – это его важный актив, обеспечивающий хозяйствующему субъекту лучшие условия в изменяющейся составляющей бизнеса.

Инвестиционная привлекательность – это характеристика объекта, определяющая его способность привлекать финансовые ресурсы для развития. Такая привлекательность зависит от различного рода факторов, таких как экономическая стабильность региона, уровень риска, ожидаемая доходность, законодательная и налоговая среда, инфраструктура, отрасль, кадровый потенциал и другие условия, влияющие на бизнес-среду.

Система финансовой устойчивости организации служит средой, благоприятствующей развитию конкурентоспособности, принимающей форму инвестиционных преимуществ. Сохранение такого преимущества можно выделить целью инвестиционной безопасности. В свою очередь система защиты будет строиться на основе финансовых интересов предприятия.

Таблица 1
Задачи инвестиционной безопасности на базе интересов предприятия

<i>Приоритетные финансовые интересы предприятия</i>	<i>Задачи инвестиционной безопасности</i>
Финансовая стабильность организации	Анализ финансовых результатов деятельности Оценка результативности проектов
Эффективное распределение ресурсов	Составление стратегии по внедрению и использованию инвестиционных ресурсов Контроль за распределением финансов
Сокращение долговой нагрузки	Отслеживание погашений финансовых обязательств
Инвестиционная привлекательность	Оценка инвестиционной базы, привлекательности; Оценка аффилированности бизнес-партнеров
Эффективное управление рисками	Точное выявление и реагирование на кризисные ситуации
Долгосрочное планирование	Планирование использования ресурсов для поддержания устойчивого роста Прогнозирование или выявление тенденций на рынке

Для достижения задач инвестиционной безопасности необходимо реализовать комплекс мероприятий в политической, технико-экономической, социальной и других областях, которые направлены на снижение рисков и угроз, связанных с инвестициями.

Таблица 2
Примерные мероприятия по обеспечению безопасности

Мероприятие	Пример	Значение
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
Проведение оценочных работ в организации на предмет финансового состояния	Анализ динамики, структуры и источников финансирования основного капитала; Оценка результативности производственных процессов	Анализ позволяет организациям понять, какие аспекты их бизнеса работают эффективно, а какие требуют улучшений
Проверка на актуальность нормативно-правовых документов организации	Проверка соблюдения прав патентов предприятия; Проверка лицензий организации на актуальность	Лицензии свидетельствуют о том, что предприятие соответствует установленным стандартам качества и безопасности; Лицензии могут обеспечивать защиту интеллектуальной собственности и других прав предприятия, что важно для инновационных и технологических компаний

1	2	3
Управление рисками	Оценка, выявление, управление, избежание рисков	Риск-менеджмент помогает выявить потенциальные угрозы, моделировать возможные сценарии потерь, а также создать план по минимизации потерь
Оценка конкурентоспособности	Изучение сегмента рынка; Сравнение финансовых показателей организации с конкурентами	Компании с высокой конкурентоспособностью и ясными возможностями для инвестирования более привлекательны для инвесторов
Улучшение предпринимательского и инвестиционного климата	Поправка документации в соответствии с новыми условиями; Рекомбинация ресурсов; Изменение производственного календарного плана	Положительные изменения способствуют росту уверенности среди инвесторов

При обеспечении безопасности инвестиций характерен для этой сферы вид риска (угроз) – инвестиционный риск. Из теории экономической безопасности риск определяется как вероятность понести потерь в организационном, экономическом и социальном аспектах, связанных с возможными неблагоприятными ситуациями, возникающими в процессе производственно-хозяйственной деятельности. Тогда, инвестиционный риск будет представляться как возможность понести убытки вследствие неопределенности условий в ходе реализации инвестиционного проекта.

Рассмотрев теоретическую базу инвестиционной безопасности организации, стоит отметить, что инвестиционный климат разнится от региона к региону и зависит от внедренных государством правил и послаблений. Рассмотрим некоторые аспекты инвестиционного климата города федерального значения Санкт-Петербурга.

Меры федерального уровня закладывают правовую базу инвестиционной деятельности организаций на территории РФ. Так утверждён перечень организаций, получающих статус стратегических. Такие организации получают финансирование напрямую от государства так как имеют ключевое значение в области безопасности государства.

Меры регионального уровня уже непосредственно регулируют деятельность организаций. Рассмотрим ряд мер, касающихся инвестиционного регулирования. Например, в законе Санкт-Петербурга от 23.11.2023 №696-142 «О налоговых льготах» в статье 11–8-1 1 предусмотрена «ставка 0% на прибыль организаций, подлежащего зачислению в бюджет Санкт-Петербурга, для налогоплательщиков – участников специальных инвестиционных контрактов, одной из сторон которых является непосредственно Санкт-

Петербург, сведения о которых внесены в реестр специальных инвестиционных контрактов».

Например, законом Санкт-Петербурга от 16.12.2020 №611–143 был внедрен региональный инвестиционный проект (РИП). Конечной целью проекта является производство товаров. Организации участники получают послабления в виде 0% налога на имущество, созданного в рамках РИП, и налога на прибыль для регионального бюджета в размере 10%.

В сфере промышленности на территории Санкт-Петербурга осуществляет свою деятельность НКО «Фонд развития промышленности Санкт-Петербурга», осуществляя на льготных условиях финансирование проектов, направленных на разработку новых высокотехнологичных продуктов, технического перевооружения и модернизацию основных производственных фондов (ОПФ), преодоления зависимости российской промышленности от иностранных технологий и продукции (импортозамещение). Действует инвестиционный налоговый вычет (ИНВ) по налогу на прибыль организаций, осуществляющих деятельность в сфере обрабатывающего производства и в отношении расходов на научные исследования и (или) опытно-конструкторские разработки для промышленных предприятий.

Нормативно-правовые акты, утверждаемые государством, направлены на создание условий для развития конкурентоспособной экономики, защиту от недобросовестной конкуренции, обеспечение прав и интересов предпринимателей. Регулирование государством также включает в себя нормы охраны труда, стандарты качества продукции, меры технического надзора и контроля за производством.

Таким образом, эффективное регулирование субъектов экономики способствует развитию региона через поддержание финансовой устойчивости предприятий, защиту от неблагоприятных внешних воздействий и обеспечение стабильности экономических отношений для организаций.

Список литературы

1. Иванова Н.А. Инвестиционная безопасность как составляющая системы экономической безопасности / Н.А. Иванова, Е.Г. Дорожкина, Н.Н. Елистратова // *Фундаментальные и прикладные исследования кооперативного сектора экономики*. – 2022. – №1. – С. 122–128. – DOI 10.37984/2076–9288–2022–1–122–128. – EDN HSHZTB.
2. Инвестиционная безопасность: методические указания / сост. Л.В. Минько. – Тамбов: Издательский центр ФГБОУ ВО «ПГУ», 2024.
3. Указ Президента РФ «Об утверждении перечня стратегических предприятий и стратегических акционерных обществ» от 4 августа 2004 г. №1009.
4. Закон Санкт-Петербурга «О налоговых льготах» от 23.11.2023 №696–142.
5. Закон Санкт-Петербурга «О стратегических инвестиционных проектах, стратегических инвесторах и стратегических партнерах Санкт-Петербурга» от 03.12.2008 №742–136.
6. Закон Санкт-Петербурга «О порядке предоставления объектов недвижимости, находящихся в собственности Санкт-Петербурга, для строительства, реконструкции и приспособления для современного использования» от 17.06.2004 №282–43.
7. Государственная программа Санкт-Петербурга «Развитие промышленности, инновационной деятельности и агропромышленного комплекса в Санкт-Петербурге» от 23.06.2014 №495.
8. Шкрыль А.С. Инвестиционная безопасность РФ в современных условиях / А.С. Шкрыль, Р.В. Шагошев // *Вестник науки*. – 2024. – Т. 4. №12 (81). – С. 508–511. – EDN GSUUUV
9. Смелик Р.Г. Экономическая безопасность инвестиционных проектов / Р.Г. Смелик, Г.Р. Смелик // *Сервис в России и за рубежом*. – 2023. – Т. 17. №4 (106).
10. Гаджиев Н.Г. Инвестиционная безопасность государства: показатели, индикаторы и прогнозы / Н.Г. Гаджиев, С.А. Коноваленко, М.Н. Трофимов // *Вестник Дагестанского государственного университета. Серия 3: Общественные науки*. – 2022. – Т. 37. Вып. 4. – С. 7–15. – DOI 10.21779/2500-1930-2022-37-4-7-17. – EDN QXXMIV

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ С ПРИМЕНЕНИЕМ EXCEL

Аннотация: в современном мире, когда общество стало «информационным», практически любой экономический агент, в том числе государство, перестанет быть конкурентоспособным, если не будет пользоваться возможностями информационных технологий: ведь это и высвобождение профицита человеческого капитала, и высвобождение рабочего времени у занятого персонала, и исключение человеческого фактора. В статье описано то, как выбрать организацию для инвестирования в неё средств, покупки у неё товаров или заказа услуг с помощью использования информационных технологий, а именно – с помощью «Microsoft Excel».

Ключевые слова: Microsoft Excel, макрос, VBA, финансовая устойчивость, информационно-аналитический инструментарий.

Инвестиции – сокращение текущего потребления с целью увеличения производительности в будущем. Инвестировать целесообразно туда, где будет доход, а неотъемлемым признаком этого является финансовая устойчивость.

Финансовая устойчивость – это финансовая стабильность предприятия, которая обеспечивается достаточной частью собственного капитала в составе своих источников финансирования. Достаточная часть собственного капитала характеризуется тем, что заемные источники финансирования будут использованы организацией лишь в том пределе, в котором она способна произвести их полный и своевременный возврат [2, с. 7].

Существует множество методик определения уровня финансовой устойчивости Компаний, но большинство расчетов связано с такими показателями, как фондоотдача, оборачиваемость активов, коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей и т. п.

В статье предлагается рандомно взять показатели финансовой устойчивости, относящиеся к двум критериям: финансово-экономическая составляющая и производственно-сбытовая составляющая. Пусть удельный вес каждого показателя между собой будет равным.

Таблица 1

Показатели оценки уровня финансовой устойчивости

Показатель	Формула или критерий оценки	Формула с кодами из бухгалтерской отчетности
1	2	3
<i>Финансово-экономическая составляющая ФЭ = $O_{ц} (K_{л} + K_{тл} + K_{б} + K_{фн}) / 4$</i>		
Коэффициент абсолютной ликвидности	$K_{л} = A1 / (П1 + П2)$	$(1250 + 1240) / 1520 + 1510 + 1550$

Окончание таблицы 1

1	2	3
Коэффициент текущей ликвидности	$K_{тл} = (A1+A2+A3)/(П1+П2)$	$(1250+1240+1260+1230+1210+1220)/1520+1510+1550$
Банкротство по модели Таффлера	$Kб=0,53X1+0,13X2+0,18X3+0,16X4$	$X1 = \text{стр.}2200 / \text{стр.}1500; X2 = \text{стр.}1200 / \text{стр.}1400 + 1500; X3 = \text{стр.}1500 / \text{стр.}1600; X4 = \text{стр.}2110 / \text{стр.}1600$
Коэффициент финансовой независимости	$K_{фн} = \text{итог раздела III/валюта баланса}$	$L3 = \text{итог раздела III/валюта баланса}$
<i>Производственно-сбытовая составляющая ПС = Оц (Рпр+Фо+Кдк+Ра)/4</i>		
Коэффициент рентабельности продаж	$R_{пр} = \text{чист прибыль/выручка} * 100\%$	$R_{пр} = \text{чист прибыль/выручка} * 100\%$
Фондоотдача	$Fо = 2110/1150$	$Fо = 2110/1150$
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	$K_{дк} = 1230/1520$	$K_{дк} = 1230/1520$
Рентабельность активов	$Rа = 2300/1600$	$Rа = 2300/1600$
<i>Сводный коэффициент ФУ $K_{фу} = (ФЭ+ПС)/2$</i>		

Для получения сводного коэффициента финансовой устойчивости необходимо вычислить значения всех показателей внутри каждой составляющей и присвоить согласно этим значениям оценки (1, 0.5 или 0), далее – дать оценки финансово-экономической и производственно-сбытовой составляющим, а в конце получится сводный коэффициент финансовой устойчивости.

Таблица 2

Шкала оценки уровня финансовой устойчивости

Показатель	Обозначение	Оценка (Оц)		
		Абсолютное (оценка 1)	Нейтральное (оценка 0,5)	Критическое (оценка 0)
1	2	3	4	5
<i>Финансово-экономическая составляющая ФЭ = Оц (Кл+Ктл+Кб+Кфн)/4</i>				
Коэффициент абсолютной ликвидности	Кл	>0,3	0,1–0,3	<0,1

Окончание таблицы 2

1	2	3	4	5
Коэффициент текущей ликвидности	Ктл	1,5–3	1–1,5 или >3	<1
Банкротство по модели Таффлера	Кб	>0,3	0,3–0,2	<0,2
Коэффициент финансовой независимости	Кфн	>0,5	0,3–0,5	<0,3
<i>Производственно-сбытовая составляющая ПС = $Oц (Pпр + Фo + Кдк + Pа) / 4$</i>				
Коэффициент рентабельности продаж	Рпр	>0,2	0,1–0,2	<0,1
Фондоотдача	Фo	Рост в динамике	Практически не меняется	Сокращение в динамике
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	Кдк	0,9–1	0,5–0,9 или >1	<0,5
Рентабельность активов	Ра	>0,1	0–0,1	<0
<i>Сводный коэффициент ФУ $Kфy = (ФЭ + ПС) / 2$</i>				

Существует четыре основных типа финансовой устойчивости.

1. Абсолютная финансовая устойчивость. В этом случае предприятие покрывает все расходы, например, связанные с покупками, из собственных средств, не беря кредитов. Предприятие не накапливает долгов, все системы функционируют без сбоев, и все подчинено строгой внутренней финансовой дисциплине. К этому типу также относится следующее: оборотный капитал предприятия превышает его запасы. Иными словами, речь здесь идет об идеальном типе финансовой стабильности, который в реальной жизни встречается очень редко. Гораздо чаще мы видим второй тип.

2. Нормальная финансовая устойчивость. Предприятие, относящееся к этому типу, покрывает расходы с помощью своих оборотных активов и привлеченного капитала. Считается, что «нормальная модель» самая благоприятная для развития компании.

3. Нестабильная финансовая устойчивость – это когда предприятие сталкивается с неплатежеспособностью. В этом случае финансовая дисциплина слаба, а приток денег на текущий счет не является регулярным. Предприятие постоянно отклоняется от собственного плана развития.

4. Кризисная финансовая устойчивость. В этом случае предприятие финансово зависимо и может стать банкротом в любой момент. Это связано с тем, что его денежных активов и ценных бумаг недостаточно для покрытия различных долгов [2, с. 7].

В рассматриваемой статье предлагается взаимодействовать только с теми Компаниями, уровень финансовой устойчивости у которых «абсолютная» (высокая) или «нормальная» (средняя).

Для того, чтобы понять тенденции развития рассматриваемого предприятия, необходимо иметь информацию о его деятельности как минимум за два последних года. Если бухгалтер или финансист будут вручную вычислять сводный коэффициент финансовой устойчивости хотя бы одной организации за два года, то уйдет минимум один час. Время – деньги. В статье показан результат работы информационно-аналитического инструментария, созданного на языке программирования «Visual basic for applications», который поможет совершить вычисления не за час, а за три секунды.

Excel обладает мощным инструментом, позволяющим выполнять множество математических, статистических, логических и прочих задач [1, с. 5].

Сайт БФО ФНС считается одним из самых надежных источников информации, поэтому в статье предлагается извлекать данные именно из него. В зависимости от масштаба деятельности, регламента Компаний, организационно-правовой формы структура и содержание бухгалтерской и финансовой отчетности предприятий может отличаться, но макрос подготовлен к любым структурам бухгалтерской отчетности, содержащимся на сайте. Для упрощения восприятия приведена автоматизация оценки уровня финансовой устойчивости за двухлетний период и с восьмью показателями, но можно легко модифицировать код (инструкцию) и анализировать результаты деятельности Компаний за более длительные периоды и с большим количеством показателей. Возможно, что у некоторых экономических агентов не будут отражены некоторые показатели в бухгалтерской отчетности, тогда тоже целесообразно заменить некоторые показатели другими, значения которых имеются в отчетности.

Большой объем уставного капитала и активов, которые сразу представляются на сайте при вводе ИНН или наименования Компании, не должны являться основанием для безусловного выбора данной Компании в качестве поставщика и т. п., так как есть такие элементы, как оборачиваемость оборотных активов, дебиторская и кредиторская задолженность. Например, предприятие может иметь внушительный объем активов, но не исполнить своевременно свои обязательства, а это, в свою очередь, может нанести существенный ущерб Заказчику, так как уже может быть:

- осуществлена предоплата;

- на поиск нового Исполнителя может потребоваться значительное количество времени вопреки срочности заказываемой услуги.

Для того, чтобы осуществить оценку уровня финансовой устойчивости организации, первым делом необходимо выгрузить файл формата «.xlsx» на сайте bo.nalox.ru, как показано на рисунке 1:

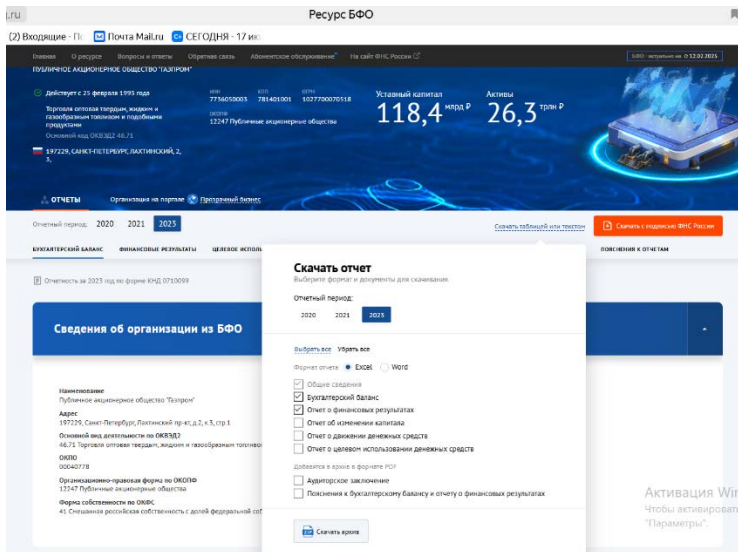


Рис. 1. Сайт БФО ФНС

Во всплывающем окне нужно поставить галочки напротив «бухгалтерского баланса» и «отчета о финансовых результатах», так другая информация нам не требуется, но если случайно выгрузить и другие отчеты, то ничего страшного – макрос посчитает только то, что нам нужно.

После того, как нужный файл загружен, необходимо открыть его с помощью «Microsoft Excel», раскрыть вкладку «Вид», выбрать иконку «Макросы», а далее – выбрать пункт «Выполнить»:

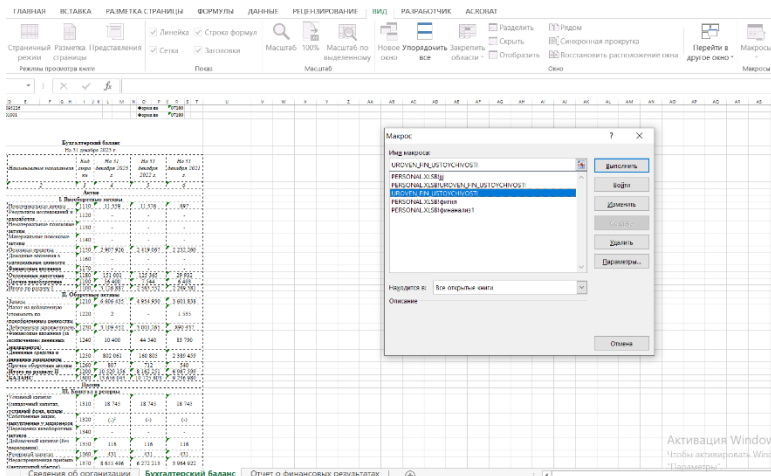


Рис. 2. Лист «Microsoft Excel»

При написании процедур необходимо заострять внимание на некоторых деталях, например: отрицательное значение в бухгалтерской и финансовой отчетности не имеет знака «-», а взято в круглые скобки. Необходимо обязательно это учитывать, иначе расчеты будут неверными. Помочь в этом сможет код:

```
For Each cell In Range("X10:AN30")
cell.Value = Replace(cell, Chr(32), "")
If Left(cell, 1) = "(" Then
cell.Value = Replace(cell, "(", "-") And cell.Value = Replace(cell, ")", "")
End If
```

Рис. 3. Процедура замены круглых скобок на знак «минус»

После выполнения макроса появится уведомление об уровне финансовой устойчивости рассматриваемого экономического агента за указанные годы:

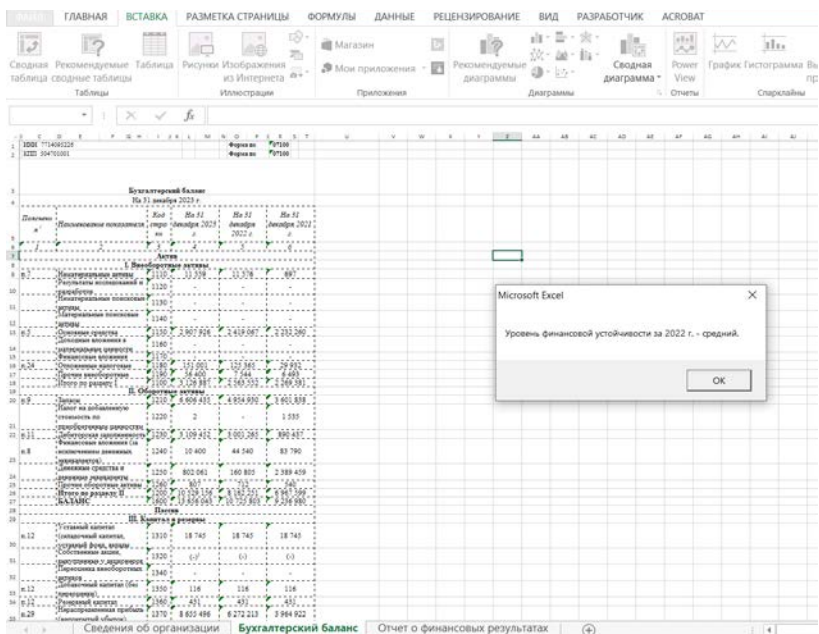


Рис. 4. Результат оценки уровня финансовой устойчивости

Следует отметить, что после проведения подобного рода количественной оценки возможна и качественная оценка на основе SWOT-анализа: можно оценить сильные и слабые стороны Компании, детализируя оценивание по финансово-экономическому и производственно-сбытовому критериям, а в случае надобности – по каждому показателю, входящему в эти критерии.

В статье была рассмотрена практическая значимость использования языка программирования для оценки и анализа деятельности Компании – потенциального контрагента, а именно – возможность использования информационно-аналитического инструментария в виде языка программирования VBA для оценки уровня финансовой устойчивости, который даст

возможность автоматизировано проводить оценку финансовой устойчивости потенциальных контрагентов, не задействуя на это дополнительные силы и время.

Список литературы

1. Мамыров Ж. Применение MS Excel для решения систем алгебраических уравнений / Ж. Мамыров, А.Б. Байзаков, М.С. Курбанкулова // Вестник Исык-кульского университета: материалы конференции. – 2021. – С. 155–162. EDN NOVOKV
2. Фещенко И.В. Как оценить финансовую устойчивость предприятия? Показатели финансовой устойчивости / И.В. Фещенко, М.П. Зоркальцева // Всероссийский экономический форум: сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции (Петрозаводск, январь 2021 г.). – Петрозаводск: Международный центр научного партнерства «Новая наука», 2021. – С. 7–12. EDN OIKFPG

Сылка Игорь Николаевич

младший научный сотрудник

НИИ военно-системных исследований материально-технического обеспечения вооруженных сил РФ
г. Санкт-Петербург

КОНЦЕПЦИЯ «УМНЫЙ ГОРОД» В СФЕРЕ ЖКХ

Аннотация: статья посвящена исследованию концепции «умного города» в контексте жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ). В условиях стремительной урбанизации и роста населения мегаполисов внедрение технологий и инновационных решений становится необходимым для повышения качества жизни граждан и оптимизации работы коммунальных служб.

Ключевые слова: умное ЖКХ, интернет вещей, умные мусорные баки, умное освещение, умный домофон, минимизация ошибок, человеческий фактор.

В последние годы концепция «умного города» становится все более актуальной, предлагая инновационные решения для повышения качества жизни горожан и оптимизации работы городской инфраструктуры. Одним из ключевых направлений этой концепции является сфера жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ), которая традиционно сталкивается с множеством вызовов, таких как устаревшие технологии, неэффективное управление ресурсами и недостаточная прозрачность в работе коммунальных служб. Кроме того, «умное ЖКХ» охватывает комплекс мероприятий по управлению многоквартирными домами, что подразумевает контроль за состоянием общего имущества, сохранностью внутренних коммуникаций, а также прием и выполнение заявок, финансовое планирование и отчетность [1].

«Умное ЖКХ» тесным образом связано с внедрением интернета и информационно-коммуникационных технологий в коммунальное хозяйство. Данные мероприятия помогут успешно решить следующие задачи:

- улучшение контроля по безопасности систем водоснабжения, газа, отопления, энергоснабжения;
- выявление либо предотвращение аварийных ситуаций, определение источников потерь;
- создание условий для эффективной эксплуатации ресурсов; – профилактика по несанкционированному подключению и в дальнейшем

хищению автоматизации сбора и передачи показаний со счетчиков для оптимизации расчета объемов потребления и исключения ошибок, контроль и регулирование потребления коммунальных ресурсов [2].

В настоящее время можно с уверенностью утверждать, что в нашей стране активно развиваются «умные» системы мониторинга потребления ресурсов. Наиболее продвинутыми являются информационно-коммуникационные технологии, используемые в сфере электроснабжения. Подключение различных объектов к интернету предполагает интеграцию их программных агентов в общую сеть. К «умному» жилищно-коммунальному хозяйству можно отнести не только современные методы строительства, но и такие элементы, как «умные» датчики, домофоны и счетчики, а также личные кабинеты жильцов конкретных домов. Главное отличие смарт-домофонов от традиционных заключается в их функциональности: они могут отображать на экране мобильного устройства изображение посетителя, что значительно повышает уровень безопасности. Умные счетчики, работающие в рамках концепции «умного» ЖКХ, позволяют осуществлять полный контроль за работой оборудования, автоматически снимать показания и быстро реагировать на возможные аварийные ситуации. Таким образом, внедрение таких технологий способствует не только оптимизации управления ресурсами, но и повышению комфорта и безопасности для жителей [3].

Обязательным элементом «умного» ЖКХ являются так называемые мусорные баки, которые позволяют определить управляющей компании уровень заполнения мусорного контейнера и выяснить всю необходимую информацию, касающейся утилизации мусора. Внутри мусорного бака устанавливается датчик, который и отмечает момент заполнения мусором на определенном уровне, после чего информация об этом направляется в программное обеспечение и в последующем диспетчеру. Предполагается, что внедрение умных мусорных баков даст возможность снизить расходы на топливо более чем на половину.

Датчики утечки воды представляют собой революционное решение, обладающее рядом значительных преимуществ. Одним из ключевых аспектов является то, что их установка не требует сверления или проведения электромонтажных работ. Эти устройства можно легко разместить в зонах, наиболее подверженных риску протечек, таких как подвалы или места расположения стояков. Кроме того, благодаря высококачественному программному обеспечению, данные датчики не нуждаются в регулярном обслуживании и могут работать длительное время без вмешательства [3].

Тем не менее, внедрению концепции «умного города» в нашей стране мешают несколько факторов. Во-первых, низкая активность со стороны региональных и местных властей затрудняет реализацию таких инициатив. Во-вторых, многие предприниматели проявляют пассивность в вопросах внедрения технологий в сфере жилищно-коммунального хозяйства. Также стоит отметить недостаточную готовность населения принимать новшества, что может затруднить процесс адаптации. Наконец, отсутствие разработок, соответствующих специфике нашего региона, также является важным препятствием на пути к успешному внедрению современных технологий.

Исходя из вышеизложенного, можно заключить, что основными задачами умного жилищно-коммунального хозяйства являются:

рациональное использование водных и энергетических ресурсов, автоматизация процесса снятия показаний счетчиков с их передачей в учетные организации, упрощение работы экономистов в сфере ЖКХ, снижение вероятности ошибок, контроль качества коммунальных услуг с помощью специализированных сервисов и личных кабинетов, а также повышение эффективности управления коммунальными сетями.

Список литературы

1. Дроздова И.В. Опыт и проблемы внедрения цифровых технологий в ЖКХ / И.В. Дроздова, Н.В. Алиевская // Социальные и экономические системы. – 2023. – №3–1 (43). – С. 170–182. EDN GJWNEZ
2. Смирнягин Н.С. «Умное ЖКХ» как механизм эффективного взаимодействия населения и управляющих компаний / Н.С. Смирнягин // VI-технологии и корпоративные информационные системы в оптимизации бизнес-процессов цифровой экономики: Материалы IX Международной научно-практической очно-заочной конференции (Екатеринбург, 02 декабря 2021 г.). – Екатеринбург: Уральский государственный экономический университет, 2022. – С. 161–165.
3. Чеченина И.В. Определение инновационного потенциала в контексте ЖКХ / И.В. Чеченина // Инфраструктурные отрасли экономики: проблемы и перспективы развития. – 2014. – №6. – С. 59–62. – EDN SNHECP

Трифонова Анастасия Сергеевна
студентка

Научный руководитель

Краус Лидия Александровна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ИНФРАСТРУКТУРУ РОССИИ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

Аннотация: в статье анализируется влияние государственных инвестиций в инфраструктуру на экономический рост России. Рассматриваются проблемы, снижающие эффективность этих инвестиций, такие как коррупция, бюрократические барьеры и недостаточная координация. На основе анализа статистических данных оценивается вклад различных видов инфраструктуры (транспорт, энергетика, связь) в экономический рост. Приводятся примеры реализации конкретных инфраструктурных проектов и оценивается их влияние на экономическое развитие. Представлено подробное сравнение показателей развития инфраструктуры России и Красноярского края.

Ключевые слова: государственные инвестиции, инфраструктура, экономический рост, Красноярский край, эффективность, транспортная инфраструктура, энергетическая инфраструктура, цифровая инфраструктура, коррупция, региональное развитие.

Инфраструктура играет ключевую роль в обеспечении устойчивого экономического роста, повышении конкурентоспособности и улучшении

качества жизни населения. Эффективная транспортная сеть, надежное энергоснабжение, современные коммуникации и развитая социальная инфраструктура создают благоприятные условия для бизнеса, привлечения инвестиций и повышения производительности труда. В России, с ее огромной территорией и неравномерным экономическим развитием регионов, развитие инфраструктуры имеет особое значение для обеспечения территориальной связности, сокращения межрегиональных диспропорций и повышения конкурентоспособности национальной экономики. Красноярский край, являясь одним из крупнейших регионов России с богатыми природными ресурсами, особенно нуждается в развитой инфраструктуре для реализации своего экономического потенциала.

В последние годы государство уделяет повышенное внимание развитию инфраструктуры, выделяя значительные бюджетные средства на реализацию масштабных проектов в рамках национальных проектов и федеральных целевых программ. Однако, несмотря на значительные объемы инвестиций, эффективность этих вложений остается предметом дискуссий. В статье используются годовые данные, а также информация о ходе реализации конкретных инфраструктурных проектов.

Влияние инфраструктуры на экономический рост активно изучается в экономической науке. Классические работы показали, что государственные инвестиции в инфраструктуру оказывают положительное влияние на производительность частного сектора и экономический рост. Более поздние исследования подтвердили эти выводы, используя более совершенные эконометрические методы.

В российской литературе также широко обсуждается роль инфраструктуры в экономическом развитии. Исследования последних лет акцентируют внимание на влиянии цифровой инфраструктуры на экономический рост.

Однако, несмотря на многочисленные исследования, вопрос об эффективности государственных инвестиций в инфраструктуру в России, и особенно в региональном разрезе, остается открытым. Существуют различные оценки влияния инфраструктуры на экономический рост, а также разные подходы к оценке эффективности инвестиций.

Рассмотрим влияние инвестиций в инфраструктуру на экономический рост Красноярского края в сравнении с Российской Федерацией.

Анализ статистических данных (таблица 1) показывает, что государственные инвестиции в инфраструктуру оказывают положительное влияние на экономический рост как в России в целом.

Таблица 1
Влияние инвестиций в инфраструктуру на экономический рост России по данным Росстата за 2019–2023 гг. [3]

Коэффициент корреляции с ВВП	2019	2020	2021	2022	2023
Транспортная инфраструктура	0.70	0.72	0.75	0.78	0.80
Энергетическая инфраструктура	0.62	0.65	0.68	0.70	0.72
Цифровая инфраструктура	0.75	0.78	0.80	0.82	0.85

В Красноярском крае также наблюдается положительная связь между инвестициями в инфраструктуру и экономическим ростом (таблица 2). В частности, инвестиции в развитие транспортной инфраструктуры,

связанной с освоением месторождений полезных ископаемых, способствовали увеличению добычи и переработки сырья, что положительно сказалось на региональном ВВП. Объем инвестиций в основной капитал в Красноярском крае увеличился с 500 млрд рублей в 2010 году до 1.2 трлн рублей в 2023 году (в текущих ценах), что привело к росту ВРП.

Таблица 2

Динамика инвестиций в основной капитал и ВРП Красноярского края за 2019–2023 гг. [3]

Год	Инвестиции в основной капитал (трлн руб., в текущих ценах)	ВРП (трлн руб., в текущих ценах)
2019	0.5	2.3
2020	1.15	2.4
2021	1.18	2.6
2022	1.20	2.8
2023	1.22	3.0

Проведем анализ реализации отдельных инфраструктурных проектов. Целью строительства моста через реку Енисей в районе Высокогорска в Красноярском крае является обеспечение транспортной доступности северных территорий Красноярского края, где расположены крупные месторождения полезных ископаемых. Реализация проекта позволит создать новые рабочие места, увеличить объемы добычи полезных ископаемых и стимулировать развитие экономики региона. Сравнение показателей развития инфраструктуры России и Красноярского края 2023 год представлено в таблице 3.

Таблица 3

Сравнение показателей развития инфраструктуры России и Красноярского края 2023 год [3]

Показатель	Россия	Красноярский край	Примечание
Плотность автомобильных дорог, км/1000 км ²	7.5	1.2	В Красноярском крае низкая плотность дорог из-за большой территории и сложного рельефа.
Плотность железных дорог, км/1000 км ²	4.7	1.1	Аналогичная ситуация с железнодорожной инфраструктурой.
Обеспеченность электроэнергией, кВт/чел	1.2	1.8	В Красноярском крае выше обеспеченность электроэнергией из-за наличия крупных ГЭС.
Доля населения, имеющего доступ к интернету, %	78	72	В Красноярском крае доступ к интернету ниже, чем в среднем по России, особенно в сельской местности.
Инвестиции в основной капитал, трлн руб.	23.5	1.2	За 2023 год, в текущих ценах

Социальная инфраструктура представляет собой комплекс отраслей и предприятий, обеспечивающих условия для удовлетворения социальных и культурных потребностей населения. К основным компонентам социальной инфраструктуры относятся: образование (дошкольное, школьное, профессиональное), здравоохранение, культура и искусство, спорт и физическая культура, а также социальное обеспечение населения. Сравнительный анализ данных социальной инфраструктуры России и Красноярского края представлен в таблице 4.

Таблица 4
Состояние социальной инфраструктуры России и Красноярского края по данным за 2023 год [3]

Показатель социальной инфраструктуры	Россия	Красноярский край
Число школ на 1000 населения, ед.	2,5	2,4
Число детских садов на 1000 населения, ед.	1,5	1,3
Число больниц на 10000 населения, ед.	3,2	2,5
Число поликлиник на 10000 населения, ед.	4,0	3,5
Доступность интернета (широкополосный), %	75	70
Число спортивных объектов на 10000 населения, %	1,8	1,6
Уровень обеспечения жильем, %	60	55
Доля населения, имеющего доступ к социальным услугам, %	80	75
Индекс качества жизни, балл	7,0	6,5

Анализ экспертных оценок и отчетов Счетной палаты выявляет ряд проблем, снижающих эффективность государственных инвестиций в инфраструктуру как в России в целом, так и в Красноярском крае.

1. Коррупция и неэффективное управление, бюрократические барьеры, недостаточная координация, неравномерное распределение инвестиций (инвестиции часто концентрируются в крупных городах и районах добычи полезных ископаемых, что усугубляет межмуниципальные диспропорции).

2. Высокая стоимость проектов, по причине сложных климатических условий и логистических проблем, определяемых размерами региона.

Для повышения эффективности государственных инвестиций в инфраструктуру и обеспечения устойчивого экономического развития можно рассмотреть следующие рекомендации.

1. Увеличение прозрачности и открытости процесса отбора проектов за счет публичного доступа к информации.

2. Увеличение эффективности процедур согласования и получения разрешений для уменьшения административных расходов.

3. Рассмотрение экологических факторов проектов.

4. Рассмотрение социальных факторов проектов.

5. Поддержка местных производителей и поставщиков с целью создания рабочих мест и развития региональной экономики.

6. Контроль за целевым расходованием бюджетных средств.

Государственные инвестиции в инфраструктуру играют важную роль в стимулировании экономического роста России и Красноярского края.

Анализ данных и информации о ходе реализации отдельных проектов подтверждает положительное влияние инвестиций на экономическое развитие. Однако, эффективность этих инвестиций может быть значительно повышена за счет решения проблем, связанных с коррупцией, неэффективным управлением, бюрократическими барьерами и недостаточной координацией. Проведенный анализ показал, что Красноярский край, несмотря на богатые природные ресурсы, отстает от среднероссийского уровня по некоторым показателям развития инфраструктуры.

Список литературы

1. Бугерчук А.Ю. Проблема эффективности государственных инвестиций в инфраструктуру России / А.Ю. Бугерчук // Молодежь, образование и наука XXI века. – СПб., 2022. – С. 3–5. EDN XYTDMW
2. Гордеев В.А. Теоретическая экономия: развиваем концепцию / В.А. Гордеев // Теоретическая экономика. – 2024 – №8. – С. 4–11. DOI 10.52957/2221-3260-2024-8-4-11. EDN YANDEU
3. Инвестиции в России 2023: сборник статей / Росстат. – М., 2023. – 229 с.
4. Садуллаев С.М. Современные методы оценки эффективности региональных инвестиционных проектов, претендующих на получение государственной финансовой поддержки / С.М. Садуллаев // Вестник евразийской науки. – 2024. – Т. 16. №5. EDN JVFHLC

Шерстнева Татьяна Викторовна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Красноярск, Красноярский край

ОПТИМИЗАЦИЯ ПРОЦЕССОВ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВА ЗА СЧЕТ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

***Аннотация:** оптимизация процессов делопроизводства за счет государственных инвестиций является ключевым направлением в реформировании государственного управления, направленным на повышение эффективности и прозрачности функционирования государственных учреждений. В условиях стремительного роста объемов информации и усложнения административных процессов, необходимость внедрения инновационных технологий и современных методов работы становится все более актуальной. Оптимизация процессов делопроизводства через государственные инвестиции не только улучшает работу государственных органов, но и укрепляет доверие граждан к власти, обеспечивая более высокой уровень прозрачности и доступности государственных услуг.*

***Ключевые слова:** оптимизация, инвестиции, инновации, документооборот, процесс, инфраструктура, кибербезопасность, шифрование, информация, автоматизация.*

Оптимизация процессов делопроизводства за счет государственных инвестиций представляет собой важный шаг в направлении повышения эффективности работы государственных органов и улучшения качества обслуживания граждан. В условиях современного мира, где объем информации и документооборота постоянно растёт, внедрение инновационных решений и технологий становится неотъемлемой частью успешного функционирования делопроизводства [1].

В большинстве государственных учреждений делопроизводство организовано через громоздкие бумажные процессы, что приводит к увеличению

времени обработки документов, снижению прозрачности и большей вероятности ошибок. Инвестиции в оптимизацию этих процессов помогают минимизировать затраты времени и ресурсов, а также обеспечивают более эффективное использование бюджетных средств. Рассмотрим основные аспекты, влияющие на оптимизацию государственных инвестиций.

1. Держание актуальной инфраструктуры. Государственные инвестиции в делопроизводстве могут включать обновление технологической инфраструктуры, что представляет собой важный шаг к улучшению эффективности и качества работы государственных учреждений. В условиях стремительного прогресса технологий, актуальная и современная инфраструктура обеспечивает надежное функционирование всех процессов, связанных с документооборотом.

2. Обновление аппаратного обеспечения. Инвестирование в новейшие технологии, такие как более мощные процессоры, диски SSD и высокоскоростные сетевые решения, существенно улучшает производительность.

3. Внедрение программного обеспечения. Государственные учреждения могут внедрять современные системы управления документами (Document Management Systems, DMS), которые автоматизируют процессы создания, обработки и хранения документов.

4. Переход на электронный документооборот. Электронный документооборот не только сокращает время на обработку документов, но и значительно уменьшает объем бумажной работы, что влияет на экологическую устойчивость и экономит ресурсы.

5. Поддержка кибербезопасности. Это включает установку современных систем защиты информации, таких как шифрование данных, межсетевые экраны (firewalls) и антивирусные программы. Защита конфиденциальной информации граждан и государственных учреждений является важнейшей задачей государства, особенно в условиях, растущих киберугроз.

Обновление технологической инфраструктуры через государственные инвестиции является необходимым условием для оптимизации процессов делопроизводства. Это не только способствует повышению эффективности работы учреждений, но и улучшает взаимодействие с гражданами, упрощает доступ к услугам и защищает конфиденциальность информации [2].

2. Автоматизация рутинных процессов, таких как регистрация документов, обработка запросов и ведение отчетности, представляет собой один из ключевых факторов повышения эффективности работы государственных учреждений. Это также уменьшает риск человеческой ошибки и повышает скорость работы. Этот подход не только направлен на снижение нагрузки на сотрудников, но и на оптимизацию всей системы управления документами, что в свою очередь приводит к улучшению качества предоставляемых услуг.

3. Обучение и повышение квалификации персонала. Государственные инвестиции в оптимизацию процессов делопроизводства должны включать не только технологические новшества, но и комплексное обучение сотрудников. Внедрение новых технологий и автоматизированных систем требует от персонала навыков и знаний, чтобы эффективно работать с этими инструментами. В этой связи выделяются несколько ключевых аспектов, которые подчеркивают важность обучения как необходимой составляющей успешного перехода к современным методам работы.

1. Адаптация к новым технологиям.
2. Повышение производительности труда.
3. Применение современных методик и подходов.

4. Устойчивость к изменению.
5. Повышение уровня обслуживания граждан.
6. Внутреннее развитие и карьерный рост.

Государственные инвестиции в делопроизводство не должны ограничиваться техническим обеспечением. Вложение ресурсов в обучение и развитие сотрудников является ключевым аспектом, необходимым для успешного внедрения новшеств и повышения общего уровня эффективности работы государственных учреждений. Создание системы постоянного обучения не только улучшает качество работы, но и способствует формированию квалифицированного и мотивированного персонала, который станет основой для устойчивого и прогрессивного государственного управления.

4. Прозрачность и доступность услуг. Государственные инвестиции в оптимизацию делопроизводства способствуют увеличению прозрачности и доступности услуг для граждан. Внедрение открытых данных и онлайн-сервисов позволяет гражданам быстро и просто получать необходимую информацию и взаимодействовать с властями, что повышает уровень доверия между государством и населением.

В условиях современного общества, когда технологии развиваются с огромной скоростью, важно, чтобы государственные учреждения адаптировались и следовали этим изменениям. Можно выделить некоторые аспекты, которые подчеркивают, как государственные инвестиции в делопроизводство помогают решить эти задачи.

1. Внедрение электронных систем.
2. Повышение прозрачности процессов.
3. Онлайн-платформы и сервисы.
4. Улучшение обратной связи.

Государственные инвестиции в оптимизацию делопроизводства играют важную роль в увеличении прозрачности и доступности услуг для граждан. Внедрение электронных систем, создание онлайн-платформ и улучшение взаимодействия с населением позволяют сделать государственные услуги более удобными и понятными. Такие изменения не только делают государственные учреждения более эффективными, но и способствуют укреплению доверия между государством и гражданами, что, в свою очередь, является ключевым аспектом успешного функционирования современного общества.

Таким образом, оптимизация процессов делопроизводства за счет государственных инвестиций является ключевым аспектом движения к современному, эффективному и прозрачному государственному управлению. Только комплексный подход, включающий в себя обновление технологий, автоматизацию, повышение квалификации сотрудников и внимание к нуждам граждан, сможет способствовать созданию эффективного делопроизводства нового поколения. Эти инвестиции не только оправданы, но и жизненно необходимы для обеспечения качественного функционирования современных государственных учреждений [3].

Список литературы

1. Иванов И.И. Современные подходы к оптимизации делопроизводства / И.И. Иванов. – М.: Бизнес-литература, 2022.
2. Сидоров А.Н. Государственные инвестиции и эффективность делопроизводства / А.Н. Сидоров. – СПб.: Экономика, 2023.
3. Федорова М.Г. Инновационные практики в управлении документооборотом / М.Г. Федорова. – Екатеринбург: Бизнес-Либерта, 2022.

Шерстнева Татьяна Викторовна

преподаватель
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ПРАВОВЫЕ РИСКИ В ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ИХ МИНИМИЗАЦИЯ ЧЕРЕЗ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

***Аннотация:** работа посвящена исследованию правовых рисков, возникающих в процессе инвестиционной деятельности, методам их минимизации посредством совершенствования документационного обеспечения. Рассматриваются основные виды правовых рисков, такие как неправильное оформление сделок, несоответствие законодательству, ошибки в оценке рисков, проблемы с интеллектуальной собственностью, финансовые и налоговые риски, коррупционные схемы, недостаток прозрачности и форс-мажорные обстоятельства. Особое внимание уделено разработке эффективных мер по снижению этих рисков, включая стандартизацию оформления документов, внедрение автоматизированных систем документооборота, повышение квалификации сотрудников, регулярный мониторинг изменений в законодательстве, создание внутренней системы контроля и комплаенса, проведение due diligence, заключение договоров страхования и взаимодействие с внешними консультантами.*

***Ключевые слова:** инвестиции, риски, инвестор, соглашения, компетенции, автоматизация.*

Инвестиционная деятельность всегда сопряжена с определенными правовыми рисками, которые могут привести к финансовым потерям, юридическим спорам и другим негативным последствиям для инвесторов. Минимизировать эти риски можно за счет грамотного подхода к документообороту и совершенствованию системы управления документами.

Основные правовые риски в инвестиционной деятельности.

1. Неправильное оформление сделок – ошибки при заключении договоров (например, отсутствие необходимых условий или подписей) могут сделать сделку недействительной. Для минимизации риска можно рекомендовать следующее:

– разработать стандартные формы договоров, включающие все необходимые условия и пункты, соответствующие действующему законодательству;

– обеспечить строгий контроль за оформлением документов: проверять наличие всех обязательных реквизитов, таких как подписи сторон, печати, даты и т. д.;

– автоматизировать процессы подписания документов с использованием цифровых технологий (электронные подписи);

– организовать систему двойного контроля: договор должен быть проверен юристом и ответственным сотрудником до его подписания;

– создать инструкции и регламенты по порядку оформления и согласования договоров, чтобы исключить возможность случайных ошибок.

Эти меры помогут снизить вероятность признания сделки недействительной из-за неправильного оформления [1].

2. Несоответствие законодательству – нарушение норм законодательства о ценных бумагах, антимонопольных законов, налогового права и других нормативных актов может повлечь штрафы и санкции.

3. Ошибки в оценке рисков – недостаточная оценка правовых рисков перед заключением сделки может привести к неожиданным проблемам в будущем.

4. Проблемы с интеллектуальной собственностью, несоблюдение авторских прав, патентов и других аспектов защиты интеллектуальной собственности может привести к судебным разбирательствам.

5. Нарушение прав акционеров/инвесторов, некорректное информирование участников о сделках или их условиях может стать причиной судебных исков.

6. Финансовый контроль и отчетность, неправильное ведение финансовой отчетности или налоговые нарушения могут привести к санкциям со стороны государственных органов.

7. Коррупционные риски – участие в коррупционных схемах или недолжная проверка контрагентов могут нанести серьезный ущерб репутации компании и ее финансовому состоянию.

8. Недостаток прозрачности – непрозрачность процессов принятия решений и распределения средств может вызвать недоверие у инвесторов и регуляторов.

9. Риски, связанные с форс-мажором – непредвиденные обстоятельства (пандемии, природные катастрофы, политические изменения) могут существенно повлиять на выполнение обязательств по инвестиционным договорам [2].

Рассмотрим способы минимизации правовых рисков через совершенствование документационного обеспечения:

1. Разработка четких стандартов оформления документов.

– введение унифицированных шаблонов для всех типов инвестиционных соглашений;

– создание инструкций и регламентов по оформлению и согласованию документов.

2. Использование автоматизированных систем документооборота.

– применение электронных систем управления документами (EDMS), что позволяет сократить время обработки информации и минимизировать человеческие ошибки;

– автоматическое отслеживание сроков исполнения обязательств и уведомлений.

3. Контроль качества и соответствия требованиям законодательства.

– регулярная юридическая экспертиза всех ключевых документов;

– проведение аудита документации на соответствие законодательным нормам.

4. Повышение квалификации сотрудников.

– обучение персонала основам правового регулирования инвестиций;

– развитие компетенций в области работы с документами и управления рисками.

5. Регулярный мониторинг изменений в законодательстве.

– подключение к специализированным базам данных и сервисам мониторинга изменений в законах;

– постоянный анализ актуальной правовой среды и адаптация внутренних процедур.

6. Создание внутренней системы контроля и комплаенса.

– внедрение механизмов внутреннего контроля за соблюдением требований законодательства;

– назначение ответственных лиц за соблюдение нормативных требований.

7. Проведение due diligence перед заключением сделок.

– глубокая проверка контрагента, его финансового состояния, юридической чистоты активов и истории взаимоотношений [3];

– оценка потенциальных юридических рисков до заключения договора.

8. Заключение договоров страхования от правовых рисков.

– использование страховых продуктов для покрытия возможных убытков, связанных с судебными процессами или нарушением контрактов.

9. Прозрачные процедуры согласования и утверждения документов.

– четкое распределение полномочий между сотрудниками и руководителями;

– документальное закрепление ответственности каждого участника процесса.

10. Взаимодействие с внешними консультантами.

– привлечение квалифицированных юристов и аудиторов для проверки и анализа сложных вопросов;

– консультации по вопросам соблюдения международных стандартов и правил.

Совершенствование документационного обеспечения является важным инструментом минимизации правовых рисков в инвестиционной деятельности. Грамотно организованный документооборот помогает избежать ошибок, обеспечивает соответствие законодательству и повышает доверие со стороны партнеров и инвесторов [4].

Список литературы

1. Иванов А.А. Документационное обеспечение инвестиционных проектов / А.А. Иванов, Б.Б. Петров. – М.: Юрист, 2023. – 256 с.

2. Смирнова Л.И. Роль автоматизации документооборота в управлении правовыми рисками / Л.И. Смирнова // Вопросы экономики и права. – 2023. – №12. – С. 67–74.

3. Сорокин П.Д. Методика оценки и минимизации правовых рисков в инвестиционной деятельности: автореф. дис. ... канд. экон. наук / П.Д. Сорокин. – М., 2022. – 24 с.

4. Морозова Е.С. Совершенствование документационного обеспечения инвестиционных проектов: правовые аспекты: дис. ... канд. юр. наук / Е.С. Морозова. – СПб., 2023. – 186 с.

Шерстнева Татьяна Викторовна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РОЛЬ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В ЗАЩИТЕ ИНВЕСТИЦИЙ; АНАЛИЗ ДОКУМЕНТАЦИОННОЙ БАЗЫ

***Аннотация:** инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии страны, обеспечивая приток капитала, создание новых рабочих мест и стимулируя инновации. Однако для привлечения инвестиций необходимы надежные правовые гарантии, обеспечивающие защиту интересов инвесторов. Статья посвящена исследованию роли правового регулирования в защите инвестиций, анализу соответствующей документационной базы. Рассматриваются международные и национальные правовые акты, направленные на создание благоприятного инвестиционного климата, а также практические примеры их применения. Особое внимание уделено вопросам трансграничных инвестиций и международно-правовым механизмам защиты капиталовложений.*

***Ключевые слова:** инвестиции, прибыль, соглашения, компенсация, льготы, законы.*

Защита инвестиций является важной задачей как для государства, так и для частных инвесторов. Государство стремится привлечь иностранные инвестиции для экономического роста, а инвесторы заинтересованы в получении прибыли и минимизации рисков. Правовое регулирование играет ключевую роль в создании условий, обеспечивающих стабильность и предсказуемость инвестиционного процесса. В данной статье мы рассмотрим основные аспекты правового регулирования защиты инвестиций, проанализируем действующую документационную базу и оценим её влияние на инвестиционный климат.

Первым аспектом является – международные правовые акты. Одним из основных источников международного права в области защиты инвестиций являются двусторонние инвестиционные соглашения (ВИТ). Эти соглашения предусматривают взаимные обязательства государств по защите инвестиций друг друга. Основными принципами ВИТ являются.

1. Справедливое и равноправное обращение с иностранными инвестициями.

2. Компенсация в случае национализации или экспроприации.

3. Свобода перевода прибылей и дивидендов.

4. Доступ к международным арбитражам для разрешения споров.

Кроме того, важную роль играют многосторонние соглашения, такие как Договор к Энергетической хартии (Energy Charter Treaty), Соглашение об учреждении Многостороннего агентства по гарантиям инвестиций (MIGA) и др.

Вторым аспектом является – национальное законодательство. Национальные законы и нормативные акты также играют значительную роль в защите инвестиций. В большинстве стран существуют специальные

законы, регулирующие инвестиционную деятельность, устанавливающие льготы и преференции для инвесторов, а также гарантирующие защиту их прав. Примером может служить Закон «О защите иностранных инвестиций» Российской Федерации, который предусматривает.

1. Гарантии от национализации и реквизиции.
2. Равенство прав российских и иностранных инвесторов.
3. Возможность обращения в суды и арбитражи для разрешения споров.

Национальное законодательство – это совокупность правовых норм и актов, регулирующих общественные отношения внутри государства. Оно формируется и применяется в рамках конкретной страны и отражает её политические, экономические, социальные и культурные особенности [1].

Основные элементы национального законодательства включают.

1. Конституцию – основной закон государства, определяющий его политическую систему, права и свободы граждан, а также полномочия государственных органов.

2. Законы – нормативные акты, принимаемые законодательными органами (парламентами) и регулирующие различные сферы жизни общества (гражданское право, уголовное право, административное право и т. д.).

3. Подзаконные акты – документы, издаваемые исполнительными органами власти (правительством, министерствами), которые детализируют положения законов и обеспечивают их исполнение [2].

4. Судебная практика – решения судов по конкретным делам, которые могут служить прецедентами для последующих разбирательств.

Национальное законодательство может различаться между странами в зависимости от правовой системы. В каждой стране оно имеет свои уникальные черты и традиции, но при этом существуют общие принципы правового регулирования, такие как верховенство закона, равенство перед законом и защита прав человека.

В Российской Федерации национальное законодательство включает Конституцию РФ, федеральные законы, указы Президента, постановления Правительства, а также региональные правовые акты субъектов федерации.

Третьим аспектом является – практическая реализация правовых механизмов. Практическая реализация правовых механизмов защиты инвестиций осуществляется через различные институты и процедуры.

Одним из ключевых инструментов является международный арбитраж, такой как Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (ICSID). Арбитражные трибуналы рассматривают споры между государством и иностранным инвестором, возникающие из-за нарушения условий инвестиционных соглашений.

Четвертый аспект – меры по стимулированию инвестиций. Для привлечения инвестиций государства часто предлагают различные стимулы и льготы. Среди них.

1. Налоговые льготы и преференции. Включают снижение налоговых ставок, освобождение от уплаты определенных налогов или предоставление налоговых кредитов.

2. Государственные гарантии и компенсации. Могут включать страхование рисков, компенсацию убытков в случае непредвиденных обстоятельств или другие формы финансовой поддержки.

Пятый аспект – механизмы урегулирования споров. Эффективные механизмы урегулирования споров необходимы для быстрого и справедливого разрешения конфликтов между инвесторами и государственными органами. К таким механизмам относятся.

1. Арбитражные процедуры. Независимый процесс разрешения споров, позволяющий сторонам избегать затяжных судебных разбирательств в национальных судах.

2. Медитация и переговоры. Альтернативные методы разрешения споров, позволяющие достичь взаимоприемлемых решений без формального судебного разбирательства [3].

Правовое регулирование играет важнейшую роль в защите инвестиций, создавая условия для привлечения иностранного капитала и стимулирования экономического роста. Анализ документальной базы показывает, что правовое регулирование играет ключевую роль в защите инвестиций. Эффективное законодательство создаёт предсказуемую и стабильную среду, привлекающую для инвесторов. Основными элементами правового регулирования являются международные соглашения, национальное законодательство, судебная практика и арбитраж, меры по стимулированию инвестиций и механизмы урегулирования споров. Прозрачность и стабильность правовых рамок способствуют снижению рисков и повышению доверия среди инвесторов. Однако для дальнейшего улучшения инвестиционного климата необходимо продолжать совершенствовать правовую базу, учитывая современные вызовы и тенденции глобализации.

Список литературы

1. Иванов А.А. Правовое регулирование иностранных инвестиций в России / А.А. Иванов. – М.: Проспект, 2022. – 256 с.
2. Козловская Э.А. Международный опыт правового регулирования защиты инвестиций / Э.А. Козловская. – СПб.: Питер, 2023. – 352 с.
3. Кузьмин А.П. Инвестиционное право: теория и практика / А.П. Кузьмин. – Воронеж: Научная книга, 2022. – 416 с.

Щербакова Людмила Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Красноярск, Красноярский край

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: в статье рассматриваются инвестиционные проекты Российской Федерации в динамике на последнее пятилетие. Описаны перспективы развития проектов.

Ключевые слова: государственные инвестиции, инвестиционные проекты, финансирование, капитальные вложения.

Инвестиции – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной

деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1].

Вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли является инвестиционной деятельностью, которую могут осуществлять физические и юридические лица, государственные органы, органы местного самоуправления, а также иностранные субъекты предпринимательской деятельности.

Инвестиционный проект – обоснование экономической целесообразности, объема и сроков осуществления капитальных вложений, в том числе необходимая проектная документация, разработанная в соответствии с законодательством Российской Федерации, а также описание практических действий по осуществлению инвестиций (бизнес-план).

Основные цели государственного инвестирования:

- разработка ежегодной инвестиционной политики государства с расшифровкой наиболее эффективных направлений;
- согласование процесса финансирования разработанной инвестиционной политики;
- осуществление юридических гарантий обеспечения инвестиционного процесса.

Основными видами государственного финансирования выделяются:

- прямые государственные инвестиции;
 - вложения от госкомпаний и финансовых ведомств;
 - льготные инвестиционные кредиты субъектам бизнеса;
 - предоставление гарантий, налоговых льгот и страхования инвестиций.
- Государственные инвестиции подразделяются на:
- реальные – вложения в основные фонды организаций;
 - финансовые – государственные кредиты и долевые участия;
 - целевые капитальные трансферты – в виде дотаций или субсидий.

Топ 30 крупнейших инвестиционных проектов Российской Федерации формируют отрасли, занимающиеся добычей, транспортировкой и переработкой полезных ископаемых. Наиболее дорогостоящие проекты реализуются в восточной части страны – в Сибири и на Дальнем Востоке. Это иллюстрация не только распределения полезных ископаемых на карте России, но и смещения основных мировых рынков потребления ресурсов в сторону Китая и Юго-Восточной Азии.

Кроме добывающей отрасли немалые инвестиции направлены на развертывание и внедрение сети 5G, которая позволит активно развивать ИТ-технологии, обеспечивая появление «умных городов», «умных транспортных средств» и прочих «умных» вещей. Что касается транспорта, то сотовые станции смогут поддерживать связь с объектами, которые передвигаются с большими скоростями, вплоть до 500 км/ч. Усиление безопасности, повышение стабильности подключения, увеличение количества цифровых станций – вот что такое 5G.

А также реализуются инвестиционные проекты в области строительства, сельского хозяйства, космической отрасли, научной и образовательной деятельности.

Объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений меняется ежегодно. В период с 2021 г. по 2024 г. максимальное финансирование было в 2021 году, составило 231 192,4 млн руб., минимальное в 2022 году –

Издательский дом «Среда»

76 164,6 млн руб. Резкое снижение связано с политической ситуацией и началом специальной военной операции.

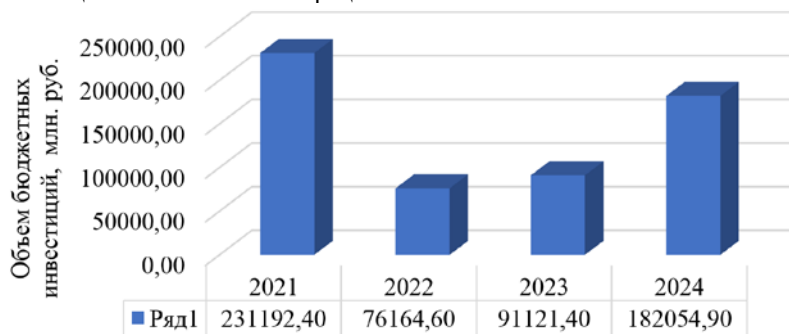


Рис. 1. Объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений Российской Федерации в 2021–2024 гг.

На рисунке 1 отражен объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений Российской Федерации в 2021–2024 гг. [2].

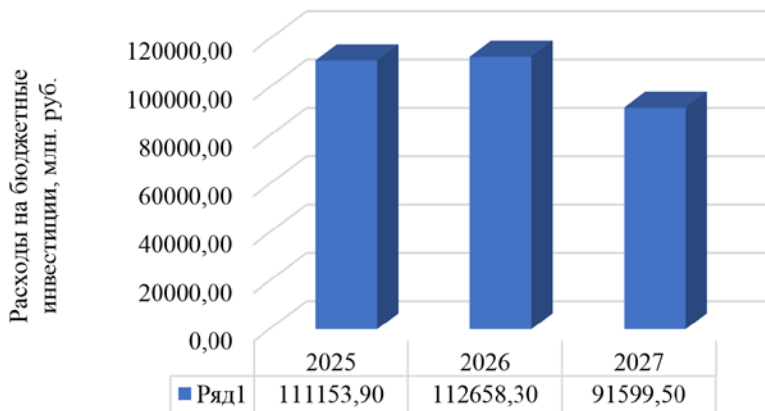


Рис. 2. Объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений Российской Федерации в 2025–2027 гг.

Не смотря на довольно высокий уровень инфляции, объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений на ближайшие три года запланированы немалые суммы.

На рисунке 2 отражен объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений на 2025–2027 гг. [2].

Красноярский край является наиболее привлекательным для государственных инвестиций. Наличие месторождений природных ископаемых влечет развитие добывающей промышленности, строительство перерабатывающих комбинатов и дорог.

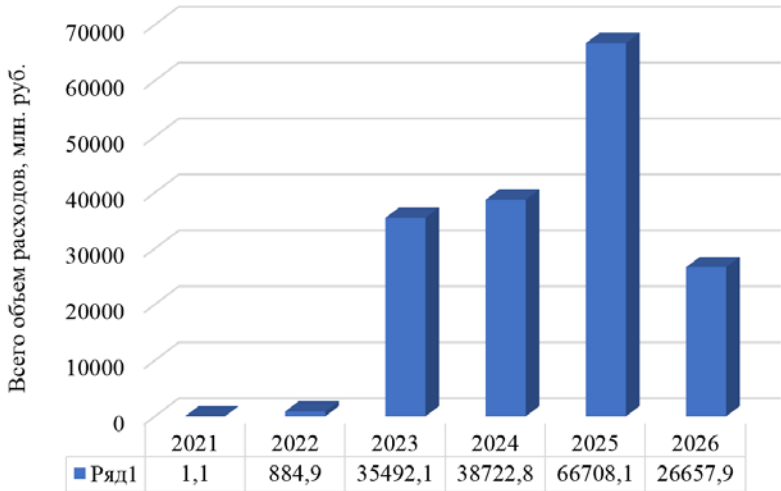


Рис. 3. Объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений Красноярского края в 2021–2026 гг.

На рисунке 3 представлен объем расходов на осуществление бюджетных инвестиций и предоставление субсидий на осуществление капитальных вложений Красноярского края в 2021–2026 гг. [3].

Основными направлениями капитальных вложений Красноярского края являются:

- проектно-изыскательские работы;
- реконструкция, в том числе с элементами реставрации;
- строительство;
- реконструкция [3].



Рис. 4. Распределение капитальных вложений Красноярского края по направлениям в 2024–2026 гг.

На рисунке 4 отражено распределение капитальных вложений Красноярского края по направлениям в 2024–2026 гг.

Доля вложений в строительство ежегодно превышает 80% капитальных вложений. В 2026 планируется увеличение доли вложений на проектно-изыскательские работы – до 8,2%.

Список литературы

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 №39-ФЗ.
2. Официальный сайт Единый портал бюджетной системы Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://budget.gov.ru/> (дата обращения: 17.02.2025).
3. Официальный сайт Красноярского казначейства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://krasnoyarsk.roskazna.gov.ru/> (дата обращения: 17.02.2025).

НАЛОГОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Апарович Алина Васильевна
студентка
Научный руководитель
Демьяненко Инна Алексеевна
преподаватель

УО «Минский государственный финансово-экономический колледж»
г. Минск, Республика Беларусь

ТАМОЖЕННЫЕ ПОШЛИНЫ И ИХ РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ БЮДЖЕТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

***Аннотация:** в статье рассмотрены особенности применения, расчета и уплаты таможенных пошлин. Описаны виды таможенных пошлин и представлены примеры методики их расчета, их роль в формировании доходной части государственного бюджета Республики Беларусь.*

***Ключевые слова:** таможенные пошлины, внешнеэкономическая деятельность, ЕАЭС, государственный бюджет, таможенный тариф, таможенный союз, электронные декларации, таможенные ставки, модернизация таможенных процедур.*

Для Республики Беларусь, которая активно участвует в международной торговле, таможенные пошлины имеют особое значение. Географическое положение страны, находящейся на пересечении основных транспортных коридоров между Европой и странами Евразийского экономического союза (ЕАЭС), определяет необходимость эффективного таможенного регулирования. Экономическая значимость таможенных пошлин для Республики Беларусь заключается в их многоплановом влиянии на экономику. Они обеспечивают значительную часть доходов государственного бюджета, что особенно важно в условиях ограниченных возможностей для привлечения других источников финансирования.

Таможенная пошлина – это обязательный платеж, взимаемый государственными органами при пересечении товарами таможенной границы, направленный на пополнение государственного бюджета и регулирование внешнеэкономических отношений. Пошлины устанавливаются в целях создания равных условий на внутреннем рынке, защиты национальных производителей и соблюдения экономической безопасности страны. В Республике Беларусь порядок исчисления и уплаты таможенных пошлин регулируется Таможенным кодексом ЕАЭС и рядом других нормативных актов, включая законы о таможенном регулировании [1].

Формирование системы таможенных пошлин в Республике Беларусь связано с развитием таможенного законодательства, которое отражает как внутренние приоритеты страны, так и международные обязательства. Особую роль играет участие страны в ЕАЭС, где действуют единые подходы к применению таможенных пошлин. Единый таможенный тариф ЕАЭС устанавливает базовые ставки, которые унифицированы для всех

стран-членов, однако Беларусь имеет возможность регулировать некоторые аспекты на национальном уровне.

Важной особенностью таможенных пошлин является их классификация. В зависимости от целей применения и направленности они делятся на ввозные, вывозные и транзитные. Каждая из этих категорий выполняет свои задачи. Например, ввозные пошлины чаще всего направлены на защиту внутреннего рынка, а вывозные служат для контроля за экспортом стратегически важных ресурсов.

В современный период Республика Беларусь, будучи частью ЕАЭС, применяет систему таможенных пошлин, соответствующую общим нормам Таможенного кодекса Союза. Это обеспечивает единый порядок применения тарифов и стандартов для всех стран-участниц.

Современная система пошлин в Республике Беларусь включает как фиксированные ставки (специфические пошлины), так и процентные ставки (адвалорные пошлины). Эти ставки применяются в зависимости от типа товаров, их стоимости и назначения. В последнее десятилетие важное место заняли меры по цифровизации процессов, при использовании которых электронные декларации и автоматизированные системы контроля упрощают процедуры и минимизируют риски, связанные с коррупцией и административными барьерами.

В результате интеграции в ЕАЭС и принятия современных технологий, Республика Беларусь смогла улучшить условия для внешнеэкономической деятельности, повысить прозрачность таможенных процедур и ускорить процесс оформления товаров. В будущем страна продолжит развивать интеграцию с международными организациями, что поможет эффективно использовать таможенные пошлины как инструмент экономического регулирования и защиты интересов внутреннего рынка.

Таможенные пошлины классифицируются по различным критериям, что позволяет применять их в зависимости от экономических и социально-политических целей:

- по направлению перемещения товаров: ввозные, вывозные и транзитные;
- по способу исчисления: адвалорные, специфические и смешанные;
- по целевому назначению: антидемпинговые, компенсационные, сезонные;
- по юридической природе: обычные, льготные и преференциальные.

Таможенные пошлины являются неотъемлемой частью финансовой системы Республики Беларусь и составляют значительную долю доходов государственного бюджета. Доходы от таможенных пошлин составляют значительную часть всего государственного бюджета, играя ключевую роль в обеспечении его сбалансированности. Такие поступления помогают компенсировать недостаток доходов, возникающий из-за экономических потрясений, колебаний валютных курсов или падения цен на нефть и другие важные сырьевые товары. Планируемые доходы в государственного бюджета Республики Беларусь в 2024 году составят 39,9 млрд рублей, причем 29,43 млрд рублей из них – налоговые: на доходы и прибыль (2,15 млрд рублей), на товары (работы, услуги) – 19,45 млрд рублей, от внешнеэкономической деятельности (7,17 млрд рублей). По данным Государственного таможенного комитета

Республики Беларусь на 01.01.2025, что все запланированные цифры выполнены и выше как минимум на 15%.

Также по итогам 2024 года внешнеторговый оборот товаров и услуг Беларуси составил более 100 млрд долларов США, увеличившись по сравнению с 2023 годом на 5,1%. Соответствующие статистические данные опубликованы на сайте Национального банка Республики Беларусь.

Экспорт товаров и услуг вырос по сравнению с 2023 годом на 3,5% до 49,4 млрд долларов США, в том числе экспорт товаров на 1,2% до 39,5 млрд долларов США, экспорт услуг на 14% до 9,9 млрд долларов США. Импорт товаров и услуг составил 50,7 млрд долларов США, в том числе импорт товаров 44,2 млрд долларов США, импорт услуг 6,5 млрд долларов США.

По данным Гродненской региональной таможни, в 2024 году поступления в республиканский бюджет выросли на 45%, а количество выпущенных партий товаров увеличилось на 20% благодаря работе Центра электронного декларирования. В Брестской таможне поступления в бюджет выросли более чем на 10% по сравнению с 2023 годом.

Современная экономическая ситуация требует баланса между защитой внутреннего рынка и открытостью для международной торговли. Беларусь, будучи членом ЕАЭС, активно сотрудничает с другими странами-участниками, что влияет на тарифную политику и адаптацию пошлин в соответствии с общими стандартами Союза. Это создает условия для равного и конкурентного обмена товарами и услугами, а также поддерживает стабильные экономические связи с международными партнерами.

Поступления от таможенных пошлин направляются на финансирование важнейших государственных нужд. Средства, собранные на границе, могут быть использованы для реализации инфраструктурных проектов, таких как строительство и модернизация дорог, мостов и объектов общественного транспорта. Сравнительный анализ с другими странами показывает, что Беларусь активно адаптирует свою систему пошлин с учетом международных практик и современных экономических реалий.

Таким образом, роль таможенных пошлин в формировании доходной части государственного бюджета остается важной и стратегической. Эффективная система управления пошлинами и их правильное применение обеспечивают финансовую устойчивость страны, способствуют развитию внутреннего производства, поддерживают экономическую безопасность и укрепляют позиции Беларуси на международной арене.

Существует несколько типов ставок таможенных пошлин, которые применяются в зависимости от типа товаров и их назначения. Основные виды ставок включают.

1. Адвалорные ставки. Это наиболее часто используемый тип ставок, который определяется как процент от таможенной стоимости товара.

2. Специфические ставки. В данном случае пошлина устанавливается как фиксированная сумма за единицу измерения товара (например, за килограмм, литр, штуку и т. д.).

Для правильного применения ставок таможенных пошлин необходимо четкое понимание классификации товаров. В Республике Беларусь используется Гармонизированная система описания и кодирования товаров (HS-код), которая представляет собой международный стандарт для классификации товаров, применяемый более чем в 200 странах мира. Эта

система позволяет однозначно определить категорию товара и соответствующую ставку пошлины.

Таможенная стоимость товара – это стоимость, определенная в соответствии с международными правилами и законодательством Республики Беларусь, которая служит основой для расчета таможенной пошлины. Некоторые виды товаров представлены в таблице 1.

Таблица 1

Ставки ввозных таможенных пошлин в отношении отдельных видов товаров. Примечание – Источник: Указ президента Республики Беларусь от 12 января 2024 г. №16

Код единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза ¹	Наименование позиции ^{1,2}	Ставка ввозной таможенной пошлины, в процентах от таможенной стоимости ³
3305 10 000 0	шампунь	35
3305 90 000 9	средства для волос: прочие	35
3306 10 000 0	средства для чистки зубов	35

Внедрение электронных систем, упрощение процесса подачи деклараций и модернизация таможенных процедур создают более благоприятные условия для соблюдения законодательства и повышения доверия к системе в целом. С учетом мировых тенденций, Республики Беларусь должна продолжать совершенствование своего законодательства в области таможенных пошлин. Адаптация к международным стандартам и активное участие в глобальных экономических организациях поможет стране интегрироваться в мировую экономику на более высоком уровне.

Список литературы

1. Мельникова Н.А. Налогообложение / Н.А. Мельникова. – Минск: РИПО, 2021. – 242 с. ISBN 978–985–7253–41–8
2. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Общая часть): 19 декабря 2002 г. №166-З: принят Палатой представителей 15 ноября 2002 г.: в ред. Закона Республики Беларусь от 13 декабря 2024 г. №47-З // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2024. – 2/3133.
3. Закон Республики Беларусь «О таможенном регулировании в Республике Беларусь» от 10.01.2014 г. №129-З: с изм. и доп. от 22 апреля 2024 г. // Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь. – 2024. – 2/3086.

Григоренко Ольга Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

БУДУЩЕЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В УСЛОВИЯХ РАЗВИТИЯ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

***Аннотация:** в статье рассматривается роль искусственного интеллекта в налоговом регулировании. Обсуждаются преимущества использования технологий для повышения точности отчетности, автоматизации рутинных задач и обнаружения налогового мошенничества. Рассматриваются риски, связанные с внедрением искусственного интеллекта в налоговую сферу, включая вопросы конфиденциальности информации и необходимости обучения сотрудников. Внедрение технологий в налоговое регулирование может значительно повысить эффективность и прозрачность налоговых систем, однако требует тщательного подхода к вопросам этики и правового регулирования.*

***Ключевые слова:** налоговое регулирование, искусственный интеллект, уклонение от налогов, мошенничество, зависимость, оптимизация, совершенствование, поддержка, зависимость.*

С прогрессирующим развитием технологий в наше время, особенно искусственного интеллекта, который стал неотъемлемой частью многих отраслей, таких как интернет-сервисы, социальные сети, бизнес, медицина, здравоохранение, в налоговой сфере также могут появиться новые изменения и возможности.

Искусственный интеллект может помочь изменить подходы к налогообложению, сделать их более упрощенными, эффективными и справедливыми по отношению к населению, а также может помочь в вопросе уклонения от уплаты налогов.

Как искусственный интеллект может усовершенствовать налоговую систему?

1. Автоматизация налоговых процессов. Одним из главных преимуществ искусственного интеллекта в налоговой сфере является автоматизация рутинных задач. Налоговые органы сталкиваются с большими проблемами объема данных, которые нужно обрабатывать. В этом случае можно использовать искусственный интеллект для:

а) обработки декларации. Современные алгоритмы могут быстро проанализировать налоговые декларации, выявляя ошибки и несоответствия. Это намного ускоряет процесс и снижает вероятность человеческой ошибки в заполнении документа;

б) проверки документов. Искусственный интеллект может эффективно использоваться для автоматической проверки документов на наличие недочетов или подозрительных данных, что значительно поможет автоматизировать процесс аудита;

в) отправки уведомлений. Снизить количество просроченных платежей может помочь автоматизация отправки уведомлений по срокам уплаты налогов и напоминаний о положенных налогоплательщику льготах.

2. Выявление мошенничества. Алгоритмы могут анализировать проведенные транзакции и автоматически выявлять подозрительные действия, либо и вовсе выявить схему уклонения от налогов. Также искусственный интеллект может создать профили налогоплательщикам на основании их финансового поведения и регулярности уплаты налогов, чтобы видеть, кто представляет наибольшую угрозу мошенничества. По статистике ФНС на июль 2024-го бизнесу и физическим лицам дополнительно начислили 207 млрд рублей налогов и штрафов по итогам камеральных (проводятся без очного присутствия в организации, по документам) и выездных проверок – это минимальный показатель за три года, положительное влияние оказало введение единого налогового счета, но дополнительное внедрение искусственного интеллекта может помочь более эффективно урегулировать ситуации с нарушением налогового законодательства.

3. Дать рекомендации для налогоплательщиков (клиентский сервис). Искусственный интеллект может автоматически проанализировать финансовое положение налогоплательщика и предложить рекомендации по снижению налоговой нагрузки, оптимизации налоговых выплат, а также проинформировать о доступных льготах и вычетах. Налогоплательщики могут получать советы по планированию своих финансов с учетом изменений в налоговом законодательстве, что позволит более эффективно распоряжаться своими финансами.

4. Поддержка в цифровой экономике. Искусственный интеллект может анализировать транзакции в интернете и предлагать решения для налогообложения цифровых компаний.

5. Оптимизация налоговой отчетности. Искусственный интеллект может помочь в составлении отчетов, проверяя их соответствие требованиям законодательства и минимизировав ошибки, которые может допустить сотрудник.

Несмотря на множество преимуществ, внедрение искусственного интеллекта в налоговую сферу также сопряжено с рядом недостатков.

1. Если алгоритмы будут неправильно составлены или недостаточно протестированы, они могут привести к ошибкам системы, предвзятым решениям и негативным последствиям для налогоплательщиков.

2. Использование искусственного интеллекта требует обработки больших объемов персональных данных, что вызывает опасения по поводу конфиденциальности и безопасности информации. Системы могут быть подвержены атакам хакеров, это может привести к серьезным негативным последствиям (утечка данных, финансовым убыткам и т. д.).

3. Необходимость квалифицированных кадров. Внедрение искусственного интеллекта также требует подготовки кадров, способных с ним работать. Это создает дополнительные вызовы для налоговых органов, потому что каждая пятая компания в мире испытывает нехватку сотрудников, обладающих знаниями в области искусственного интеллекта.

4. Потеря рабочих мест. Одним из наиболее серьезных недостатков является угроза потери рабочих мест. Некоторые виды работ могут быть настолько автоматизированы с помощью искусственного интеллекта, что это может привести к сокращению рабочих мест в этих сферах.

5. Зависимость от технологий. С увеличением использования искусственного интеллекта возрастает зависимость от технологий. Неконтролируемое использование, злоупотребление гаджетами – все это негативно

влияет на психическое и физическое состояние населения. Количество людей, зависимых от цифровых технологий, растет. Три года назад 42% россиян признавались, что в той или иной мере зависимы от гаджетов и интернета, в 2024 году – уже 47%. Упрощение работы также может привести к снижению навыков работников.

6. Социальная изоляция. Использование автоматизированных систем может повлиять и привести к уменьшению количества взаимодействия между людьми. Также технологии не могут учитывать потребности всех пользователей, что может привести к обделению некоторых групп налогоплательщиков, например, пожилых людей или людей с ограниченными возможностями здоровья.

Искусственный интеллект имеет потенциал, чтобы значительно преобразовать налоговую сферу, повысить ее прозрачность, справедливость и эффективность. Улучшение контроля, выявление мошенничества, персонализированные рекомендации, снижение количества ошибок и анализ полученных данных – все это делает налогообложение более современным и адаптивным к цифровой экономике. Однако нужно учитывать и момент негативных последствий, таких как потеря рабочих мест, зависимость от технологий, вопросы безопасности и конфиденциальности, социальная изоляция. Важно не только развивать технологии искусственного интеллекта, но и учитывать их влияние на население и окружающую среду для создания устойчивого будущего.

Список литературы

1. Указ Президента РФ «О развитии искусственного интеллекта в Российской Федерации» от 10.10.2019 №490 (ред. от 15.02.2024) (вместе с «Национальной стратегией развития искусственного интеллекта на период до 2030 года»).

Григоренко Ольга Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ПОСЛЕДСТВИЯ ВЛИЯНИЯ НАЛОГОВЫХ РЕФОРМ НА ЭКОНОМИКУ

Аннотация: в статье исследуется влияние налоговых реформ на экономическое развитие страны. Анализируется, как различные изменения в налоговой политике могут способствовать стимулированию или наоборот, замедлению экономического роста. Подчеркивается, что несмотря на потенциальные выгоды от налоговых реформ, важно учитывать возможные негативные последствия, такие как дефицит бюджета и увеличение налоговой нагрузки на уязвимые группы населения.

Ключевые слова: налоговые реформы, экономический рост, налоговые льготы, дефицит бюджета, налоговая нагрузка, налоговые ставки, бизнес.

Налоговые реформы представляют собой один из важных инструментов экономической политики, который может оказать большое влияние в целом на экономику страны и на ее развитие.

В данной статье рассмотрено, как налоговые реформы могут изменить экономическую ситуацию в стране. В зависимости от характера и масштаба реформ, их последствия могут быть как положительными, так и отрицательными.

К положительным последствиям относятся.

1. Упрощение ведения бизнеса. Налоговые реформы могут упростить налоговую систему, сделав ее более прозрачной и понятной. Это важно для малых и средних предприятий, которые могут испытывать трудности с соблюдением сложных налоговых норм. Упрощение подачи, заполнения налоговых деклараций и уменьшение количества налогов могут снизить административные расходы и повысить конкурентоспособность бизнеса.

2. Изменение подоходного налога. Изменение в подоходном налоге может существенно повлиять на уровень располагаемого дохода граждан. Снижение подоходного налога увеличивает покупательскую способность населения, что может привести к росту покупательского спроса, это стимулирует производство и способствует экономическому росту. Введение прогрессивного налогообложения, при котором более высокие доходы облагаются более высокими ставками, может способствовать перераспределению богатства и снижению разрыва между богатыми и бедными. Это может улучшить социальную стабильность и укрепить общественное доверие к правительству. Примером может служить главное нововведение в 2025 году в Российской Федерации – пятиступенчатая прогрессивная шкала налога на доходы физических лиц с максимальной ставкой 22%.

Таким образом, с начала 2025 года для физических лиц с годовым доходом до 2,4 млн руб. включительно (в среднем не больше 200 тыс. руб. в месяц) будет действовать ставка 13%.

Ставка 15% – для части годового дохода выше 2,4 млн руб. и до 5 млн руб. включительно (в среднем выше 200 тыс. руб. и до 416,7 тыс. руб. включительно в месяц).

Ставка 18% – для части годового дохода выше 5 млн руб. и до 20 млн руб. включительно (в среднем выше 416,7 тыс. руб. и до 1,670 тыс. руб. включительно в месяц).

Ставка 20% – для части годового дохода выше 20 млн руб. и до 50 млн руб. включительно (в среднем выше 1,670 тыс. руб. и до 4,170 тыс. руб. включительно в месяц).

Ставка 22% – для части дохода выше 50 млн руб. в год, или выше 4,170 тыс. руб. в месяц.

3. Бюджетные последствия. Налоговые реформы могут повлиять и на государственный бюджет. Снижение налоговых ставок может привести к уменьшению налоговых поступлений в краткосрочной перспективе, что может вызвать дефицит бюджета. Однако если реформы повлияют таким образом, что стимулируют экономический рост, то это может привести к увеличению налоговых поступлений в долгосрочной перспективе.

4. Экономический рост. Одним из наиболее ожидаемых последствий налоговых реформ является стимулирование экономического роста. Снижение налоговых ставок для бизнеса может привести к увеличению инвестиций, что способствует созданию новых рабочих мест и росту производства.

5. Увеличение количества налоговых льгот. Налоговые льготы для определенных регионов, отраслей или целой страны могут способствовать их развитию и снижению экономических диспропорций.

С 1 января 2025 года в Российской Федерации увеличился размер стандартных налоговых вычетов. Увеличился стандартный вычет на второго и последующих детей и лимит доходов, до которого он предоставляется. Теперь вычет на второго ребенка составит 2 800 руб. (вместо 1 400 руб.), на третьего и каждого последующего – 6 000 руб. (вместо 3 000 руб.). Также с 6 000 руб. до 12 000 руб. увеличен вычет опекунам, попечителям, приёмным родителям на каждого ребенка, если несовершеннолетний ребенок является инвалидом. Эта же мера действует для учащихся очной формы обучения, аспирантов, ординаторов, интернов, студентов в возрасте до 24 лет, если они являются инвалидами I или II групп.

Увеличен размер дохода, до достижения которого предоставляются стандартные налоговые вычеты на детей: вместо 350 000 руб. теперь он составит 450 000 руб.

А также ввели новый вычет в размере 18 000 рублей за год для лиц, которые выполнили нормативы испытаний (тестов) Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и обороне» согласно возрастной группе и были награждены знаком отличия.

Проведение налоговых реформ может иметь как положительные, так и негативные последствия. Рассмотрим основные риски и негативные последствия, которые могут возникнуть при проведении налоговых реформ.

1. Увеличение ставок приводит к увеличению налогового бремени для налогоплательщиков. Это может вызвать недовольство и протесты со стороны тех, кто почувствует на себе негативные последствия. Но уменьшение ставок приводит к дефициту бюджета, что может затруднить финансирование социальных программ, образования, здравоохранения и других важных сфер.

2. Изменения в налоговой системе могут потребовать значительных усилий для их администрирования и контроля, что может привести к дополнительным расходам и затруднениям в реализации реформ.

3. Долгосрочный эффект. Эффект от налоговых реформ проявляется не сразу, и даже не через 2–3 месяца. Некоторые изменения требуют времени для реализации своего потенциала. Экономика подвержена циклам роста и спада, поэтому оценка налоговой реформы в период экономического спада может привести к неправильным выводам о ее эффективности. Поэтому что бы получить полное представление о ее результатах необходимо учитывать множество факторов и проводить анализ в течение длительного времени.

Последствия налоговых реформ для экономики многогранны и зависят от множества факторов, включая структуру налоговой системы, состояние экономики и политическую обстановку в стране в целом. Правильное сочетание мер по стимулированию роста, упрощению ведения бизнеса и обеспечению социальной справедливости может привести к значительным положительным изменениям. Однако нужно учитывать и анализировать возможные риски и негативные последствия, чтобы обеспечить устойчивое развитие экономики в результате проведенных реформ.

Список литературы

1. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rsl.ru> (дата обращения: 08.02.2025).

Григоренко Ольга Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ РАЗНЫХ СТРАН

***Аннотация:** в статье проводится анализ налогообложения различных стран, таких как США, Япония и Российская Федерация с разными экономическими системами и ситуациями. Приведено сравнение налоговых систем и принципов налогообложения, выявлены общие черты и различия между ними. Этот анализ полезен для определения тех рекомендаций, которые помогут усовершенствовать налоговую систему Российской Федерации.*

***Ключевые слова:** страна, Российская Федерация, США, Япония, налоговая система, законодательство, уровни, структура доходов, налог.*

Налоговые системы в разных странах имеют значительные отличия, что связано с экономической структурой, политическими приоритетами и социальными целями каждой из них. Нельзя выделить единую «лучшую» систему, поскольку ее эффективность зависит от конкретных условий. Тем не менее, сравнительный анализ может помочь выявить общие тенденции и основные различия.

Стоит начать анализ с изучения налоговой системы России. С 2020 года было внесено множество изменений в налоговую систему, к которым относятся.

1. Для работодателей. Срок подачи отчетов 6-НДФЛ и 2-НДФЛ теперь сокращен до 25 февраля. Среднее количество сотрудников, при которых работодатели могут подавать отчетность в бумажном формате – 10 человек.

2. Налог на имущество организации. Владение несколькими объектами недвижимости, находящимися под юрисдикцией различных налоговых органов, смогут представить одну декларацию для всех своих объектов. Кроме того, начиная с 2020 года, организации освобождаются от необходимости подавать авансовые расчеты по налогу на имущество.

3. Акцизы. С 1 апреля 2020 года расчет акциз на темные нефтепродукты и средний дистиллят будет производиться каждый месяц.

4. Упрощение процесса взыскания небольших долгов. Если общая сумма задолженности, включая пени и штрафы за трехлетний период, не превышает 3 тысяч рублей, решение о взыскании будет приниматься в течение двух месяцев после окончания трехлетнего срока.

5. Упрощение процесса зачета налогов. С 1 октября 2020 года вводится возможность проводить зачет независимо от уровня установления. То есть теперь, например, можно произвести зачет переплаты федерального налога в оплату регионального несмотря на то, что это разные уровни бюджета.

В Российской Федерации на данный момент трехуровневая система налогообложения: федерального, регионального и местного бюджета. Каждый из этих уровней отвечает за определенные налоги и сборы, которые направляются на финансирование бюджетов соответствующих уровней.

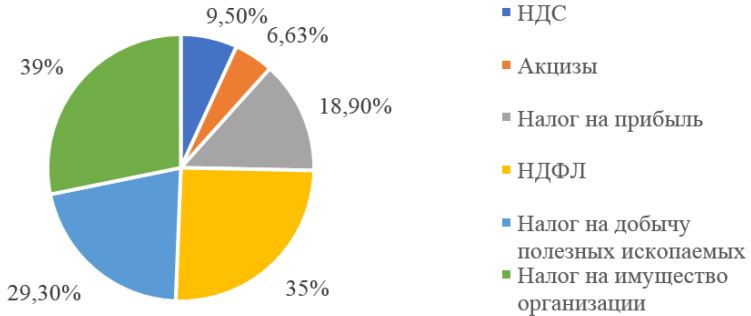


Рис. 1. Структура доходов в бюджет Российской Федерации за 2024 год

Работа с имущественными налогами стала значительно проще благодаря отмене необходимости подачи некоторых деклараций. Тем не менее, частые изменения в законодательстве и множество нюансов требуют от владельца имущества постоянного внимания.

Обсудим налоговую систему Японии. Свою историю налоговая система отсчитывает с 1950-х годов, но соответственно в дальнейшем она подвергалась законодательным, организационным изменениям и дополнениям. В настоящее время в Японии насчитывается более 50 видов налогов, которые делятся на обычные и целевые, прямые и косвенные, центральные и местные. Основная часть, около 70% налоговых поступлений в государственный бюджет составляют подоходный налог и налог на прибыль организации.

Подоходный налог имеет прогрессивную шкалу, где ставки варьируются от 5% до 40%. Для налогообложения прибыли компаний установлены ставки в пределах от 22% до 30%, которые увеличиваются с ростом коммерческого дохода. К основной ставке также добавляются налоги на доходы от прироста капитала, которые составляют от 5% до 10%. К префектурному налогообложению относятся следующие виды налогов: налог за право проживания в префектуре; местный налог на потребление; налог на покупку недвижимости; акцизы; налог на автотранспорт и другие. Имущественный и земельный налог, налог на топливо, налог на проживание на территории муниципалитета можно отнести к налогам, взимаемым на уровне местных органов власти.

Около 65% всех налоговых поступлений являются государственными, в то время как оставшиеся 35% – местные. Собранные налоги перераспределяются через государственный бюджет: часть государственных налогов выделяется для местных бюджетов (бюджетов префектур, городов, районов и поселков), остальное используется на общегосударственные задачи.

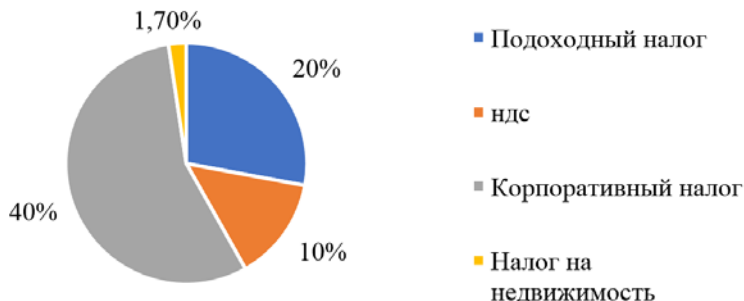


Рис. 2. Структура доходов в бюджет в Японии за 2024 год

Налоговая реформа в Японии, одобренная парламентом 28 марта 2024 года, включает значительные изменения в правилах освобождения от уплаты налога на потребление, а также вводит новые требования для операторов платформ, которые должны будут уплачивать налоги от имени иностранных компаний, предоставляющих цифровые услуги. Изменения в правилах освобождения будут действовать для налоговых периодов, начинающихся с 1 октября 2024 года и позже, в то время как новые требования для операторов платформ вступили в силу в 2025 году.

Обсуждая налоговую систему США, следует подчеркнуть, что она базируется на конституционных основах, служащих правовой основой для налогового законодательства, как на федеральном, так и на уровне штатов. Главным законодательным документом в сфере налогообложения в США является Налоговый кодекс, принятый в 1986 году. Налоговая система США состоит из трех уровней: федеративный, региональный и местный. К федеративным налогам относятся такие налоги, как подоходный, налоги на потребление, налоги «удерживаемые у источника».

На региональном уровне установлены следующие налоги и сборы: подоходный налог с физических лиц; корпоративный налог; налог с продаж; налог на прирост капитала. На уровне местных властей введены следующие налоги: налог на недвижимость (собственность), подоходный налог, налог на местные услуги, сборы-лицензии на строительство.

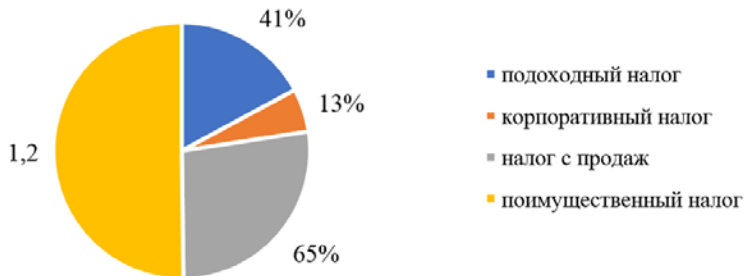


Рис. 3. Структура доходов в бюджет в Соединенных Штатах Америки в 2024 году

В заключение можно отметить, что налоговые системы упомянутых стран продолжают, и будут продолжать активно развиваться и обновляться. Важно понимать, что в Российской Федерации по отношению к зарубежным странам другая экономическая ситуация и менталитет, что делает внедрение и применение налогов, которые используются в других странах, практически невозможным. Тем не менее, российская налоговая система может извлечь ценные уроки из опыта других стран, включая: ясность в организации налоговой политики, эффективность работы налоговых органов, гибкость и оперативность налоговой политики, а также доступность и прозрачность законодательства.

Список литературы

1. Лыкова Л.Н. Налоговые системы зарубежных стран: учебник и практикум для вузов / Л.Н. Лыкова; под общ. ред. Л.Н. Лыковой, И.С. Букина. – М.: Юрайт, 2025. – 338 с.
2. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rsl.ru/> (дата обращения: 14.02.2025).

Иванятенко Анастасия Евгеньевна
студентка

Григоренко Ольга Сергеевна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ КОНТРОЛЬ В НАЛОГОВОЙ СФЕРЕ: МЕТОДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ

Аннотация: государственный контроль в налоговой сфере представляет собой деятельность уполномоченных государственных органов, которая направлена на соблюдение налогового законодательства, обнаружении и предотвращении налоговых правонарушений, а также контроля за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью уплаты налогов и сборов. Государственными органами являются налоговые службы, таможенные органы и правоохранительные структуры. Такой контроль осуществляется с помощью налоговых проверок, мониторинга финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщиков и применения мер ответственности за нарушения налогового законодательства.

Ключевые слова: государственный налоговый контроль, налоговые проверки, инструменты государственного контроля, методы государственного контроля, налогоплательщик, налоговые органы.

Государственный налоговый контроль играет важную роль в финансовом надзоре, обеспечивая налоговые поступления в бюджет России и поддерживая финансовую дисциплину. Это совокупность действий, выполняемых уполномоченными органами, и включает в себя ключевые функции. С учетом развития цифровых технологий, появились методы налогового контроля, что расширило возможности государства в борьбе с теневой экономикой, незарегистрированным бизнесом и уклонением от уплаты налогов. В данной статье рассматриваются основные аспекты

государственного контроля, его цели, инструменты, проблемы и перспективы развития.

Основные цели государственного контроля в налоговой сфере включают.

1. Обеспечение соблюдения налогового законодательства. Контроль за выполнением налоговых обязательств помогает минимизировать случаи уклонения от налогов и совершения других правонарушений.

2. Защита интересов государства. Обеспечение поступления налогов в бюджет является ключевым фактором для финансирования государственных программ и услуг.

3. Повышение эффективности налогового администрирования. Эффективный контроль позволяет оптимизировать процесс сбора налогов и улучшить взаимодействие с налогоплательщиками.

Государственный контроль в налоговой сфере осуществляется с использованием различных инструментов. Исходя из этого, инструментами государственного контроля в налоговой сфере являются совокупность способов, применяемых для контроля соблюдения налогового законодательства. К ним относятся:

- налоговые проверки (камеральные, выездные) – является основным инструментом выявления нарушений;

- аудит (анализ налоговой отчетности) – проводится путем проверки бухгалтерской отчетности и налоговых деклараций для оценки правильности расчетов налогов;

- запрос информации – запрос у налогоплательщика документов, данных деятельности;

- мониторинг банковских операций – контроль движения денежных средств налогоплательщика.

- системы анализа данных – позволяет выявить схемы уклонения от налогов;

- сопоставление данных из разных источников – таких как: банки, пенсионный, социальный фонды и другое;

- арест банковских счетов и имущества – используется для взыскания налоговой задолженности;

- приостановление деятельности организации – мера временного ограничения операций (применяется для грубых нарушений);

- привлечение к налоговой ответственности – происходит наложение санкций, штрафов, пеней;

- передача материалов в правоохранительные органы – возбуждение уголовного дела, исходя из налогового преступления;

- налоговый мониторинг – взаимодействие налогоплательщиков с Федеральной налоговой службой;

- разъяснительная работа – оповещение граждан о налоговых обязательствах.

Несмотря на наличие различных инструментов, государственный контроль в налоговой сфере сталкивается с рядом проблем.

1. Недостаток ресурсов. Ограниченные финансовые и кадровые ресурсы могут затруднить проведение качественных проверок и аудитов.

2. Сложность законодательства. Постоянное внесение изменений в налоговое законодательство влечет появление трудностей как для налоговых органов, так и для налогоплательщиков.

3. Коррупция. Наличие коррупционных схем может подорвать доверие к системе государственного контроля и снизить ее эффективность.

4. Технологические вызовы. Быстрое развитие информационных технологий требует постоянное обновление и совершенствование методов государственного контроля и адаптации к новым условиям.

Для повышения эффективности государственного контроля в налоговой сфере необходимо:

– внедрение современных технологий. Использование искусственного интеллекта и больших данных для анализа налоговых поступлений и выявление рисков нарушений, либо уклонения от уплаты налогов;

– упрощение законодательства. Снижение сложности налогового законодательства поможет улучшить понимание его норм как для налогоплательщиков, так и для налоговых агентов и налоговых органов;

– обучение кадров. Подготовка и обучение специалистов в налоговой сфере и государственного контроля улучшит работу налоговых органов.

Все эти мероприятия направлены на повышение качества и результативности контроля за соблюдением законов и норм.

Государственный контроль в налоговой сфере занимает важную роль в обеспечении финансовой стабильности и справедливости. Эффективное использование имеющихся инструментов, решение существующих проблем и внедрение современных технологий будут способствовать улучшению системы государственного контроля, что в итоге будет способствовать развитию экономики страны.

Список литературы

1. Орлова М.Е. Государственный налоговый контроль: учебное пособие для вузов / М.Е. Орлова [и др.]; под общ. ред. Е.Н. Лизунова. – М.: Юрайт, 2023. – 199 с.

2. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rsl.ru/> (дата обращения: 04.02.2025).

Кузнецова Светлана Викторовна
преподаватель

Петрянкина Елена Сергеевна
преподаватель

Лигейда Виктория Алексеевна
студентка

Петрянкина Дарья Евгеньевна
студентка

Бузулукский финансово-экономический колледж – филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» г. Бузулук, Оренбургская область

МЕРЫ НАЛОГОВОЙ И НЕНАЛОГОВОЙ ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в статье рассматриваются меры государственной поддержки малого и среднего бизнеса в Оренбургской области как налоговые, так и в рамках льготного кредитования и финансирования государственных и региональных программ.

Ключевые слова: господдержка, предпринимательство, самозанятые, профессиональный доход, налогообложение.

По состоянию на 1.01.2025 года на территории Оренбургской области зарегистрировано 62 267 субъектов малого и среднего предпринимательства, в

том числе: более 16 078 – это малые и средние предприятия и около 46 189 индивидуальных предпринимателей.

В целом в малом и среднем бизнесе работают около 135 576 человек, то есть каждый пятый, занятый в экономике региона – это представитель малого бизнеса.

Большая часть таких предпринимателей пользуется льготными режимами налогообложения, что приносит стабильный доход консолидированному бюджету области.

Так, в 2024 году на территории области собрано 7 608 445 тыс. рублей единого налога по упрощенной системе налогообложения (далее – УСН), 280 253 тыс. рублей по патентной системе налогообложения (далее – ПСН) [4].

На 2024 год индивидуальными предпринимателями получено 22 730 патентов. Наибольшей популярностью патентная система налогообложения пользуется среди индивидуальных предпринимателей, осуществляющих розничную торговлю через объекты стационарной торговой сети с площадью торгового зала не более 50 квадратных метров, ими за прошедший год получено 9 670 патентов (43% от общего числа).

Так же на территории региона осуществляют деятельность 118 000 самозанятых граждан. Из них 96% ранее не были предпринимателями.

Численность самозанятых в области увеличивается примерно на 15–20 тысяч, растут масштабы их бизнеса, расширяются рынки сбыта и производственные мощности. Самозанятые выполняют услуги в области бухгалтерского учета и права, занимаются косметологией, проводят фотографические и видеосъемки, являются организаторами и ведущими различных праздничных и бизнес мероприятий, ремонтируют автомобили, бытовую технику и электронику, осуществляют грузовые и пассажирские перевозки. Также распространенным видом деятельности является разработка программного обеспечения, сайтов и прочие работы в сфере IT, строительные и ремонтные работы, продажа собственной продукции и сдача недвижимости в аренду.

В 2024 году в областной бюджет поступило 255 654 тыс. рублей налога на профессиональный доход [4].

С 2015 года в Оренбургской области применяется освобождение от уплаты налогов вновь зарегистрированных предпринимателей на первые два года работы- «налоговые каникулы».

Основное условие для применения налоговых каникул – предприниматель должен работать в производственной, социальной, научной сфере или сфере бытовых услуг населению и иметь доход, не превышающий установленных пределов. С 2025 года предельный размер доходов от реализации не должен превышать по УСН – 45 млн рублей, по ПСН – 8 млн рублей.

С 1 января 2025 года на территории Оренбургской области действует новый специальный налоговый режим – автоматизированная упрощенная система налогообложения (далее – АУСН). С 1 января эту систему используют 33 субъекта малого бизнеса.

Льготные режимы налогообложения являются существенной мерой поддержки субъектов малого бизнеса, однако в Оренбургской области они получают и другие виды государственной поддержки.

В регионе действует более 100 мер поддержки, направленных как на начинающих предпринимателей, так и тех, кто готов масштабироваться и

выходить на экспорт. Эффективно работает гарантийная поддержка, когда государство берет на себя большую часть залоговых обязательств перед банком, если предприниматель намерен взять кредит на развитие своего дела. Одним из самых востребованных остается направление льготного кредитования. Кроме этого, у предпринимателей есть возможность получить гранты на развитие. За последний год больше 5 тысяч оренбуржцев получили гранты до 350 тысяч рублей в рамках социального контракта.

В рамках реализации регионального проекта «Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятыми гражданами» и участием области в государственной программе «Экономическое развитие Оренбургской области» предпринимателям доступны субсидируемые государством образовательные услуги. Консультации и информационная поддержка.

Основная часть мероприятий нацпроекта реализуется Центром «Мой бизнес». Предпринимателям и самозанятым доступен широкий спектр мер поддержки бесплатно или на условиях софинансирования, где 80% – это затраты Центра «Мой бизнес». Это, в частности услуги по проведению предметной фотосъемки, составлению бизнес-плана, в том числе для получения грантовой поддержки и социального контракта, регистрации товарного знака, оцифровке бизнес-процессов. На постоянной основе центр оказывает консультации по вопросам старта и масштабирования бизнеса. В ближайшее время планируется реализация таких проектов Центра, как реклама и программа наставничества «Делай бизнес».

За 2024 год, в рамках областной платформы «Мой бизнес» предпринимателям оказано 1 762 услуги на сумму более 5,6 млн рублей силами Центра поддержки предпринимательства. В Центр обратились 220 самозанятых граждан, 543 субъекта малого и среднего предпринимательства, а также 260 человек, планирующих начать свое дело.

После разрушительного паводка 2024 года в Оренбургской области власти разработали дополнительные меры поддержки, чтобы малый бизнес мог компенсировать ущерб и возобновить работу.

К таким мерам поддержки относятся льготная ставка УСН, налоговые льготы по отдельным налогам, субсидия на возобновление деятельности, льготный займ.

Льготная ставка по УСН на 2024 год для пострадавшего бизнеса установлена в зависимости от выбранного объекта налогообложения. При выборе в качестве объекта доходов предпринимателя, ставка установлена в размере 1%, при применении объекта налогообложения доходы, за вычетом расходов ставка 5%.

Также действует освобождение от транспортного, земельного налога и налога на имущество физических лиц по объектам, используемым для бизнеса.

Кроме того, предприниматель может оформить отсрочку по налогам и сборам, срок уплаты которых наступил с 1 апреля 2024 года. Отсрочка будет действовать, если бизнес зарегистрирован в Оренбургской области и потерял более 30% доходов в результате паводка.

Отсрочка не распространяется на НДС, акцизы, НДСПИ и налоги, которые организация или ИП должны перечислять как налоговый агент. Отсроченные налоги спустя год нужно будет платить ежемесячно по 1/12 части.

Субсидия на возобновление деятельности выдаётся на приобретение и ремонт оборудования, станков, оргтехники и мебели, ремонт и аренду помещения. Размер субсидии в зависимости от численности сотрудников составил от 100 000 до 500 000 рублей.

Льготный займ с отсрочкой основного платежа выдаёт пострадавшему бизнесу Оренбургский областной Фонд поддержки малого предпринимательства в размере до 5 миллионов рублей на срок до 2 лет под 1% годовых. Займ выдается под залог имущества: транспортные средства, недвижимость и при оформленном договоре страхования жизни. Займ является целевым, следовательно предпринимателю нужно будет отчитаться о его использовании.

Список литературы

1. Закон «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» от 27.11.2018 №422-ФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/> (дата обращения: 18.02.2025).
2. Закон Оренбургской области «О введении в действие специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» от 20.04.2020 №2187/584-VI-O3 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.nalog.gov.ru/gn56> (дата обращения: 18.02.2025).
3. Постановление Правительства Оренбургской области «Об утверждении отчета об исполнении областного бюджета 9 месяцев 2024 года» от 30.10.2024 №959-пп [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mf.orb.ru/> (дата обращения: 18.02.2025).
4. Справка об исполнении консолидированного и областного бюджетов области на 1 января 2025 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://mf.orb.ru/> (дата обращения: 18.02.2025).

Полтавец Оксана Александровна
преподаватель
Серкина Валерия Дмитриевна
студентка

Краснодарский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

***Аннотация:** статья посвящена исследованию особенностей предоставления налоговых льгот при реализации инвестиционных проектов в России. В работе анализируются различные инвестиционные режимы, действующие в стране, и налоговые льготы, которые предоставляются в рамках каждого из них. Проведен сравнительный анализ инвестиций в регионе до и после введения налоговых льгот. Результаты исследования могут быть полезны как для государственных органов, разрабатывающих политику в области привлечения инвестиций, так и для бизнеса, заинтересованного в реализации инвестиционных проектов.*

Ключевые слова: инвестиции, налоговые льготы, инвестиционные режимы, предприниматели.

Инвестиционный проект – это социальный экономический проект, который реализуется за счёт инвестиций, направленный на развитие,

создание и модернизацию различных объектов или услуг. У инвестиционного проекта обязательно должна быть определена цель, установлен объем инвестиций, необходимый для реализации этого проекта, определены сроки для выполнения всех этапов проекта, а также должны быть оценены возможные риски и спрогнозированы ожидаемые результаты [2].

Существует несколько специальных инвестиционных режимов.

1. Специальный инвестиционный контракт. Это соглашение между инвестором и государством, при котором инвестор должен реализовать проект стоимостью не менее 750 млн рублей, а государство гарантирует ему стабильность условий бизнеса и предоставляет различные преимущества.

2. Региональный инвестиционный проект. При данном режиме инвестор должен осуществлять производство товаров на определенной региональной территории, при этом реализация не предполагает добычу нефти, газа или транспортировки этих продуктов и осуществляется единственным субъектом.

3. Территория опережающего социально-экономического развития. Это часть территории Российской Федерации с особым правовым режимом осуществления предпринимательской и иной деятельности и с установленными льготными налоговыми условиями.

4. Инвестиционный налоговый вычет. Это сумма, на которую предприниматель может уменьшить сумму налога при реализации инвестиционного проекта.

Инвестиционные проекты очень выгодны для государства, так как они стимулируют развитие экономики. За счет инвестиционных проектов повышается объем производимых товаров и услуг, повышается количество рабочих мест, внедряются новые технологии, так как часто инвестиционные проекты направлены на внедрение каких-либо инноваций. Также инвестиционные проекты имеют большую социальную значимость, многие из них способны улучшить качество жизни населения и уровень образования за счет улучшения инфраструктуры. Государственный бюджет тоже увеличивается при реализации инвестиционных проектов за счет налоговых поступлений. Поэтому государство старается мотивировать население на создание инвестиционных проектов, оно предоставляет гарантии по кредитам, гранты на реализацию таких проектов, поддерживает стартапы и малые бизнесы и многое другое. Одним из самых мощных инструментов стимулирования начинающих предпринимателей являются налоговые льготы предоставляемые при реализации инвестиционных проектов.

Налоговые льготы – это преимущества при уплате налогов предоставляемые физическим и юридическим лицам с целью уменьшения налоговой нагрузки и стимулирования бизнеса, при этом налоги могут не уплачиваться вовсе или уплачиваться в меньшем объеме.

В отличие от выбранного инвестиционного режима предприниматели имеют разные размеры налоговых льгот, условия и порядок их получения.

При специальном инвестиционном контракте необходимо заключить соглашение с Правительством региона, на территории которого будет реализован проект. Также необходимо внедрить технологию, которая включена в перечень современных технологий, утвержденный Распоряжением Правительства от 28.11.2020 №3143-р, и которая позволит создавать конкурентоспособную продукцию. При данном режиме налог на прибыль,

предназначенный для уплаты в федеральный бюджет, составляет 0%, а предназначенный для уплаты в региональный бюджет определяется законодательством региона, но также может быть снижен до 0%. Также положена ускоренная амортизация на основные средства, которые произведенные в рамках данного режима, а при уплате налога на имущество налоговая ставка может быть понижена до 0%.

При режиме регионального инвестиционного проекта порядок получения налоговых льгот носит заявительный или разрешительный характер, в зависимости от типа. Организация должна числиться в реестре региональных инвестиционных проектов, должна вести деятельность на определенной территории и инвестировать указанную в региональном законе сумму денег. При данном режиме налоговая ставка при исчислении налогов на прибыль и имущество может быть снижена до 0%.

Если предприниматель реализует свой проект на территории опережающую социально-экономическое развитие, то он должен получить разрешение и должен вести деятельность на определённой территории. Налоговая ставка при исчислении налога на прибыль и налога на имущество также может быть снижена до 0%.

При инвестиционном налоговом вычете в зависимости от региона порядок получения заявительный или разрешительный, а условия зависят от суммы инвестиций, вида деятельности и среднемесячной заработной платы. Сумма налога на прибыль при данном режиме уменьшается на сумму расходов на приобретение или модернизацию основных средств и в федеральный бюджет к уплате может подлежать до 0%, а в региональный до 5%. Налоговых льгот на налог на имущество в данном режиме не предусмотрено.

Также в различных случаях есть возможность получения льгот по налогу на добычу полезных ископаемых, страховых взносов, земельному и транспортному налогу.

Инвестиционные режимы имеют и свои недостатки. Например, для получения инвестиционного налогового вычета организация сначала должна приобрести или модернизировать основные средства, а льгота в виде пониженной ставки налога на прибыль применяется, если компания получила 90% своих доходов от деятельности в рамках регионального инвестиционного проекта. Поэтому при реализации инвестиционного проекта и выбора наилучшего для предпринимателя режима необходимо сначала изучить все преимущества и недостатки, это можно сделать самостоятельно с помощью законодательства и интернет-ресурсов или обратиться в консалтинговую компанию.

В Красноярском крае налоговые льготы ввели 9 октября 2020 года. В Законодательном собрании края приняли закон «О реализации отдельных положений Налогового кодекса РФ в отношении региональных инвестиционных проектов». Это значительно увеличило размер инвестиций в основной капитал Красноярского края, в 2020 году инвестиции выросли на 4,8% по сравнению с 2019 годом, а в 2021 году на 15,4% по сравнению с 2020 годом [2].

Объем инвестиций в экономику Красноярского края в 2023 году превысил 926 миллиардов рублей: эта сумма стала рекордной в новейшей истории региона. По итогам 2023 года Красноярский край находится на 7-м месте среди регионов Российской Федерации и 1-м месте среди регионов

Сибирского федерального округа по показателю объема инвестиций в основной капитал. В прогнозируемом периоде ожидается рост капиталовложений. Рост инвестиций в основной капитал в 2024 году составил 103,0%, а по прогнозу на 2025 год – 106,0%, в 2026 году – 100,9%. Объем капиталовложений в экономику Красноярского края в 2026 году достигнет 1 164,1 млрд рублей [1].

Рост инвестиций в основной капитал в Красноярском крае за период с 2020–2026 гг. представлен на рисунке 1.

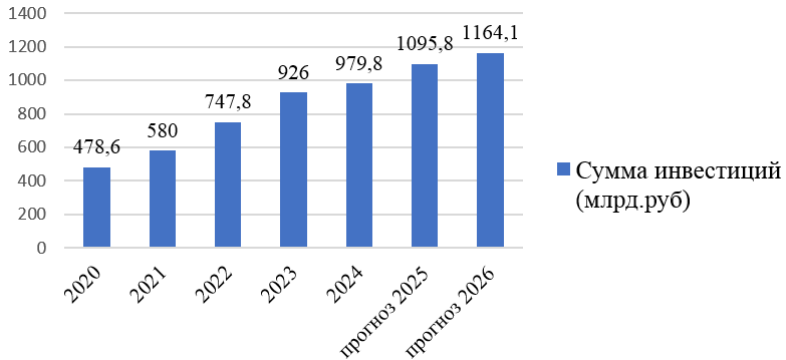


Рис. 1. Рост инвестиций в основной капитал

На рисунке наглядно видно, как начали расти инвестиции после введения налоговых льгот, то есть после 2020 года. Таким образом, налоговые льготы играют важную роль в стимулировании предпринимательской деятельности и привлечении инвестиций. Они создают благоприятные условия для развития бизнеса, позволяя предпринимателям минимизировать затраты и направлять сэкономленные средства на расширение производства, внедрение инноваций и повышение конкурентоспособности. В результате это способствует не только росту отдельных компаний, но и развитию экономики страны в целом.

Список литературы

1. Закон Красноярского края «О краевом бюджете на 2024 год и плановый период 2025–2026 годов» от 07.12.2023 года №6–2296.
2. Правительство Красноярского края: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.econ.krskstate.ru/investpol/investpassport> (дата обращения: 17.02.2025).

Русакова Кристина Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

«ДЕПОЗИТНЫЙ» НДФЛ

Аннотация: в современных условиях финансовых рынков вкладчики, размещая свои средства на депозитах, получают процентные доходы. Эти доходы подлежат налогообложению, что, несомненно, вызывает интерес у физических лиц. Целью исследования является изучение особенностей налогообложения процентных доходов по вкладам, а также проведение анализа влияния налоговых ставок на поведение вкладчиков. Задачи исследования: рассмотреть динамику объемов вкладов физических лиц, проанализировать порядок налогообложения процентов по вкладам; выявить, как повлияет новая шкала налога на доходы физических лиц (НДФЛ) на рынок вкладов. Методы исследования – сравнительный анализ, систематизация и анализ научных публикаций, метод научного познания.

Ключевые слова: налог на доходы физических лиц, депозит, вклад, проценты по вкладам, налогообложение, процентные доходы по вкладам.

Российские вкладчики впервые в 2024 году заплатили НДФЛ со своих процентных доходов, полученных по вкладам за 2023 год. В текущем году им необходимо снова это сделать, но уже с процентных доходов, полученных по вкладам за 2024 год. В данной статье рассмотрены вопросы порядка расчета и срока уплаты суммы НДФЛ с процентных доходов по вкладам граждан.

Согласно данным Центрального банка Российской Федерации (ЦБ РФ), на 1 января 2025 года общая сумма средств российских граждан в кредитных организациях составила 57 246,66 млрд рублей. По состоянию на аналогичную дату прошлого года этот показатель находился на уровне 45 104,52 млрд рублей. Следовательно, увеличение объема депозитов граждан за 2024 год составило 26,92%. Такое изменение зафиксировано в целом по России (рисунок 1).



Рис. 1. Динамика суммы средств физических лиц в банках

Прирост суммы средств граждан в банках за 2024 год достиг рекордного уровня, как минимум за последнее пятилетие. Наиболее приближенные темпы увеличения наблюдались в 2023 году, когда за 12 месяцев темп прироста рассматриваемого портфеля кредитных организаций составил 22,5%. В 2020–2021 годах прирост в относительном выражении не превышал 8,32%.

Объяснить повышение интереса граждан к вкладам в прошлом году можно высоким уровнем ставок по срочным депозитам в банках. Дело в том, что процентные ставки по вкладам меняются пропорционально ставке рефинансирования ЦБ РФ. А ключевая ставка была установлена Банком России в октябре 2024 года на исторически высоком уровне – 21,0%. Поэтому высокая доходность вкладов стимулирует граждан размещать свои средства в кредитных организациях.

Рассмотрим порядок расчета «депозитного» НДФЛ. Сначала исчисляется годовой процентный доход физического лица по всем банковским инструментам. Затем полученный результат сравнивается с лимитом, равным произведению одного миллиона рублей и максимального уровня ставки рефинансирования, действующей в том году, в котором получен процентный доход.

Если необлагаемый лимит больше или равен сумме процентных доходов, то НДФЛ не уплачивается. В противном случае (то есть в случае превышения процентных доходов в сравнении с лимитом) с суммы превышения взимается налог.

Пример расчета налога. Гражданин положил на вклад 2 млн рублей на 2024 год под 16% годовых (без капитализации). Его процентный доход по итогам года составит 320 000 рублей. Необлагаемая сумма процентного дохода в 2024 году составляла 210 000 рублей (1 млн рублей × 21%). Следовательно, возникает облагаемая налогом база в сумме 110 000 рублей, а сумма налога составит 14 300 рублей (110 000 рублей × 13%).

Следует учитывать, что процентные доходы по вкладам с годовой ставкой 1% и менее, к числу которых в основном относятся накопительные и зарплатные счета, не подлежат налогообложению. Также освобождены от обложения налогом доходы по счетам эскроу (специальные счета для покупателей строящейся недвижимости).

«Депозитный» НДФЛ уплачивается налогоплательщиками самостоятельно на основании уведомления налогового органа не позднее первого декабря следующего года. То есть за 2024 год налог нужно заплатить до 1 декабря 2025 года, а за 2025 год – до 1 декабря 2026 года.

С 1 января 2025 года в России начала действовать новая пятиступенчатая прогрессивная шкала НДФЛ (таблица 1), которая, по оценкам банкиров и экономистов, может снизить приток денег от состоятельных россиян во вклады.

Таблица 1
Шкала ставок НДФЛ с 1 января 2025 года [1]

Степень	Ежемесячный доход	Годовой доход	Налоговая ставка
1	2	3	4
Первая	До 200 тыс. рублей	2,4 млн рублей,	13%
Вторая	200 – 416,7 тыс. рублей	2,4 млн рублей – 5 млн рублей	15%

Окончание таблицы 1

1	2	3	4
Третья	416,7 тыс. рублей – 1,67 млн. рублей	5 млн рублей – 20 млн рублей	18%
Четвертая	1,67 млн рублей – 4,17 млн рублей	20 млн рублей – 50 млн рублей	20%
Пятая	Свыше 4,17 млн рублей	50 млн рублей	22%

Приток денег на депозиты от состоятельных россиян может снизиться, во-первых, в силу того, что часть этих средств уйдет в бюджет, а во-вторых, потому что располагающие средствами клиенты будут искать инструменты с меньшей налоговой нагрузкой.

Параметрами, на которые теоретически может повлиять налоговая донастройка, являются: сберегательное поведение разных групп клиентов, конкуренция банков за вкладчиков, а также ситуация с ликвидностью кредитных организаций.

На рисунке 2 отражен прогноз поступлений в федеральный бюджет от налога на процентные доходы по вкладам.

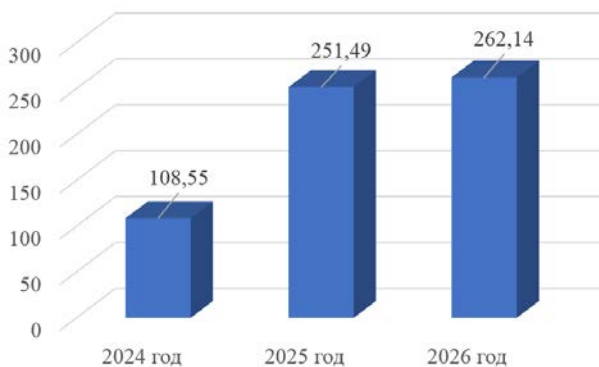


Рис. 2. Динамика поступлений в федеральный бюджет от «депозитного» НДФЛ, млрд рублей [2]

По прогнозам Минфина России, в 2025 году объем поступлений в федеральный бюджет от налога на процентные доходы по вкладам составит 251,49 млрд рублей, а в 2026 году – 262,14 млрд рублей. Это более чем в два раза больше, чем было запланировано в 2024 году. Причиной такой положительной динамики поступлений от налога является рост ключевой ставки. Дело в том, что на ее фоне процентные ставки по депозитам выросли до рекордных значений.

Таким образом, налогообложение процентных доходов по вкладам является важным аспектом финансовой системы, влияющим на поведение вкладчиков и развитие банковского сектора. Понимание особенностей

налогообложения позволяет вкладчикам более эффективно управлять своими финансами и принимать обоснованные решения о размещении средств.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 №118-ФЗ.
2. Федеральный закон «О федеральном бюджете на 2025 год и на плановый период 2026 и 2027 годов» от 30.11. 2024 №419-ФЗ.

Русакова Кристина Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Красноярск, Красноярский край

НАЛОГОВОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

***Аннотация:** для настоящего времени характерно стремительное развитие региональной инвестиционной деятельности, где большое внимание уделяется повышению инвестиционной привлекательности и созданию благоприятного инвестиционного климата территорий конкретного субъекта Российской Федерации. Для достижения этих целей государством представляется множество инструментов, среди которых особая роль принадлежит налоговому стимулированию инвестиционной деятельности. Посредством налоговых инструментов государство оказывает направляющее воздействие на объем инвестиций в стратегически важные отрасли российской экономики. Сделан вывод о том, что улучшению инвестиционной привлекательности территорий способствует комплексное применение механизмов налогового и административного характера.*

***Ключевые слова:** инвестиционная деятельность, налоговое стимулирование, инвестиционная привлекательность, инвестиционный климат, экономическое развитие, правовое регулирование, налоговые инструменты, особая экономическая зона.*

Экономическое развитие государства невозможно представить без инвестиционной деятельности, что в первую очередь обусловлено потенциалом развития экономики посредством процессов инвестирования. Статистические данные свидетельствуют об активном росте инвестиций в основной капитал, объем которых по итогам 2023 года составил более 34 трлн рублей, что превышает суммы инвестиций в предыдущие годы.

Экономическая сущность инвестиционной деятельности проявляется через функции, которые выполняют инвестиции в современных условиях. Прежде всего инвестиционная деятельность обеспечивает развитие экономики на микро- и макроуровне: отдельно взятых хозяйствующих субъектов, отраслей, территорий и государства в целом [2].

Процесс осуществления инвестиционной деятельности неразрывно связан с его правовым регулированием, в связи с чем выделяются следующие наиболее распространенные его формы:

– прямое регулирование реализуется через инструменты законодательного, административного и экономического воздействия (например, дотации, гранты, целевое финансирование);

– косвенное регулирование производится посредством только экономических инструментов (например, налоговых льгот, скидок по платежам обязательного характера, предоставления кредитов на особых условиях);

– нефинансовое регулирование (например, развитие инфраструктуры в конкретных сферах общественной жизни, информационная открытость).

Приведенные инструменты и стимулы в большинстве случаев применяются в комплексе, что позволяет принимать во внимание специфику той отрасли или территории, в рамках которых осуществляется инвестиционная деятельность.

Ключевым направлением политики государства в области инвестирования в настоящее время является налогообложение, посредством которого государство может оказывать направляющее воздействие на объем инвестиций.

Поддержка со стороны государства частных инвестиций должна осуществляться преимущественно через стимулирующие меры. В качестве основных инструментов такого стимулирования выступают налоговые льготы и преференции. Установление налоговых льгот способствует развитию частного бизнеса, повышению уровня жизни населения, инвестированию в отрасли, являющиеся стратегически важными для отечественной экономики.

Привлечение инвестиций и их распределение между территориями внутри страны реализуется посредством особых экономических зон, которых в настоящее время насчитывается более пятидесяти. Реализуя инвестиционные проекты на территории таких зон бизнес получает ряд конкурентных преимуществ, таких как оказание помощи в реализации и последующее сопровождение инвестиционных проектов, минимальные административные барьеры, таможенные преференции и налоговые льготы [2].

К стимулирующим инвестиционную деятельность инструментам в сфере налогообложения можно отнести:

– освобождение от налогообложения (например, налоговая амнистия, освобождение от обязанности по уплате налога, применение пониженных налоговых ставок, налоговая инвестиционная премия, налоговые каникулы);

– скидки (например, налоговые вычеты, инвестиционные скидки, оптимизация налогообложения посредством применения альтернативных способов ведения налогового учета);

– кредиты (например, рассрочка или отсрочка налогового платежа, инвестиционный налоговый кредит) [1].

Что касается самих налогов, то наиболее значимым и часто используемым для активизации инвестиционной деятельности является налог на прибыль организаций. Если обратиться к пропорции распределения налоговой ставки по данному налогу между бюджетами, можно заметить преобладающую долю в пользу субъектов Российской Федерации. Этим обусловлен факт того, что именно региональным органам государственной власти предоставлено право устанавливать пониженные налоговые ставки в случаях и пределах, предусмотренных Налоговым кодексом.

Налогообложение инвестиционной деятельности, включая региональный аспект, включает ряд вопросов, требующих решения для

дальнейшего совершенствования системы налогового регулирования инвестиционной деятельности. Так, несмотря на снижение налоговых ставок и предоставление налоговых льгот, инвесторы при выборе территории для осуществления инвестиций учитывают инвестиционный климат в целом, а величина налоговой ставки и перечень действующих налоговых льгот – лишь небольшая составляющая при принятии инвестиционного решения. Поэтому важным являются такие меры поддержки, которые снижали бы не только налоговую, но и административную нагрузку, поддерживали потребительский спрос [2].

Кроме того, следует учитывать факт того, что следствием предоставления налоговых преференций является выпадание налоговых доходов из бюджета, поэтому необходимо проведение анализа целесообразности предоставления стимулирующих налоговых мер. В данном вопросе важно соблюдать баланс интересов и инвесторов, и государства.

Исходя из вышеизложенного, совершенствованию законодательства, регулирующего и стимулирующего инвестиционную деятельность, будет способствовать реализация следующих мер:

- установление ставок налогообложения, зависящих от наличия и выполнения бизнес-планов;
- предоставление возможности авансовых налоговых платежей за несколько налоговых периодов вперед с последующим перерасчетом по пониженным налоговым ставкам;
- введение нового специального режима налогообложения инвестиционной деятельности [2];
- привлечение граждан к осуществлению инвестиций путем увеличения суммы инвестиционного налогового вычета;
- разработка и принятие на законодательном уровне методики оценки эффективности и целесообразности применения налоговых льгот.

Таким образом, совершенствованию государственного регулирования инвестиционной деятельности будет способствовать применение целого комплекса механизмов развития региональной инфраструктуры, направленных на улучшение инвестиционной привлекательности территорий. Среди таких механизмов должны быть как налоговые преференции, так и административные.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 №146-ФЗ (ред. от 29.11.2024, с изм. от 21.01.2025).
2. Сиротская Д.Е. Перспективы совершенствования финансово-правового регулирования региональной инвестиционной деятельности путем применения налогового стимулирования / Д.Е. Сиротская // *Налоги.* – 2022. – №1. – С. 33–36. EDN GEGSWR. DOI 10.18572/1999-4796-2022-1-33-36

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В РАЗРЕЗЕ ИСТОРИЧЕСКИХ СОБЫТИЙ

Варфоломеев Максим Николаевич
студент

Научный руководитель
Костюк Владимир Владимирович
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РЕВИЗИЯ ВОЛОСТНЫХ ПРАВЛЕНИЙ В ЕНИСЕЙСКОЙ ГУБЕРНИИ В 1890 ГОДУ

Аннотация: статья посвящена вопросу совершенствования финансовой системы Енисейской губернии. В работе рассмотрена деятельность губернатора региона в конце XIX века. Проанализированы методы, которые активно применялись местной властью.

Ключевые слова: губернатор, волостные правления, ревизия, Енисейская губерния.

Выражается благодарность научному руководителю В.В. Костюк за направление и помощь.

На протяжении всего XIX века шел процесс совершенствования налоговой системы Российской империи. Эта сфера деятельности правительства находилась под пристальным вниманием столичной и местной печати. Исходя из анализа отчетов, которые поступали в Петербург, в регионе существовали крупные недоимки [1]. Должниками были в основном крестьяне из ссыльных, инвалиды и поселенцы. Данная статья в бюджете доставляла большую головную боль губернаторам и управляющим казенным палатами. Для ликвидации задолженности полиция было разрешено пользоваться любыми методами. Известны случаи от описи большей части крестьянского имущества до наказания розгами [4]. Резонанс в прессе, вызванный жестокостью предпринятых мер, заставил власть искать оптимальные способы решения данной проблемы.

С назначением на пост губернатора энергичного и опытного Леонида Константиновича Теляковского связано начало крупномасштабной ревизии волостных правлений в 1890 году с целью оздоровления финансовой ситуации в регионе. Деятельность почти половины всех правлений подверглась тщательному анализу. Подобные инициативы в губернии ранее не проводились, за работой этих структур никто не следил. С июля по август контролеры казенной палаты занимались обширной проверкой. Результаты ревизии были преданы огласке в прессе.

Попавшие под проверку волостные правления имели множество различных функций. Так, например, дважды в году они делали раскладку денежных податей и натуральных повинностей. Также именно они занимались выдачей паспортов и билетов крестьянам и поселенцам, были ответственны за учет хлебных магазинов и составление списков призывников. По

распорядительной же части они приводили в исполнение приговоры суда и ведали контролем над ссыльными. Таким образом, данные структуры занимали ключевое положение в системе управления губернией.

Крупных финансовых махинаций или же нецелесообразных растрат государственных средств в течение ревизии обнаружено не было. Несмотря на это в работе правлений были выделены серьезные недостатки. Так, например, одной из главных проблем оказались ошибки в разности счетов волости и казначейства. Возникали они из-за того, что данные сверялись крайне редко. Это негативно отражалось на результатах работы финансовых органов губернии.

Социальная функция, возложенная на волостные правления, также подверглась критике губернатора. Дети-сироты получали недостаточную поддержку от местной администрации. Многие не получали никакой. Теляковский лично распорядился закрепить за детьми опекунов и выделить им денег [2].

Препятствовала корректной работе структур и политика по отношению к переселенцам. Особенность налоговой системы в регионе в тот период заключалась в том, что после распределения по селениям и деревням вновь прибывшие в волость поселенцы пользовались «налоговыми каникулами» в течение первых трех лет. По истечении данного срока они облагались половинным окладом податей и лишь через 10 лет полным окладом. Однако переселенцы все равно испытывали финансовые трудности из-за того, что в губернию прибывали «без медного гроша в кармане» [5, с. 203].

Из-за этого многие поселенцы не оставались в деревнях. Большая их часть уходила бродяжничать. Их розыск занимал много времени и часто не приводил к желаемому результату. В связи с этим податные книги содержали многие неточности, десятки поселенцев так и не были приставлены к полному окладу. Бежавшие же поселенцы были отмечены без какой-либо конкретики. Ни год, ни обстоятельства побега описаны не были.

В волостных архивах также присутствовала серьезная неразбериха. Многие бумаги, хранившиеся в них, в ходе ревизии были признаны бесполезными как в научном, так и в статистическом отношении. Дела за XVIII век и начало XIX века были частично уничтожены, а частично отправлены в архив в Красноярске.

Еще одной проблемой были обозначены семейные разделы крестьянских хозяйств. Используя одинаковый подход по отношению к центральным и сибирским территориям страны, власть создала крайне сложную систему раздела. Официально процесс можно было совершить только на сходе, при согласии двух третей крестьян и согласия старшего члена семьи. Правительством дробление рассматривалось исключительно с негативной стороны как для самих крестьян, так и для экономического состояния страны в целом. Данные консервативные методы подвергались критике со стороны населения. Свои претензии землевладельцы высказывали в прессе. Так, например, курагинский фермер Федор Девятов видел корни такой политики в проблеме малоземелья в центральных районах империи и подчеркивал отсутствие данной проблемы в Енисейской губернии. Проводя параллель с временами Домостроя, автор стремился доказать неэффективность подобных мер для конкретного региона.

По итогам проведенной за лето крупномасштабной проверки губернатор сообщил, что при повторении упущений в работе правлений виновные будут наказаны по всей строгости закона.

Современники были скептически при оценке ревизии. Из-за того, что во время проверки не было найдено ни одного крупного финансового нарушения, складывалось ощущение, что вся ревизия проводилась исключительно ради красивой отчетности. Тем временем в прессе поднимались вопросы о незаконных платежах, которые в народе назывались «погаными книжками». В общей сложности эти поборы составляли не менее 2–3 рублей на каждого бойца (домохозяина в возрасте от 17 до 55 лет) [3].

По планам губернатора Теляковского ревизия должна была быть продолжена в следующем 1891 году. В этот раз проверкам бы подверглась оставшаяся половина правлений. Однако этим проектам не суждено было воплотиться в жизнь. С начала года губерния готовилась встречать молодого наследника престола – цесаревича Николая Александровича. Из-за этого ревизия Теляковского так и не была завершена.

Список литературы

1. Всеподданнейший отчет начальника Енисейской губернии за 1886 год. – М.: [Б. м.]: [б. г.]. – С. 2.
2. Енисейские губернские ведомости. – 1890. – №48.
3. Латкин Н.В. Енисейская губерния, ее прошлое и настоящее / Н.В. Латкин. – СПб., 1892. – С. 274.
4. Сибирский вестник. – 1887. – №5. – С. 79.
5. Степнин В.А. Из истории переселения крестьян в Енисейскую губернию (80 г. XIX в. – 1917 г.) / В.А. Степнин, И.А. Прядко // К изучению экономики Енисейской губернии конца XIX-начала XX вв.: сборник статей и документов. – Красноярск, 1962. – 249 с.

Герш Диана
студентка

Вензель Виктория Владимировна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ИЗМЕНЕНИЕ РЕГУЛЯТОРНЫХ НОРМ В СТРАХОВАНИИ НА ФОНЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КРИЗИСОВ

***Аннотация:** в статье рассматриваются экономические кризисы в России и их влияние на рынок страхования. В текущей экономической ситуации вопрос является достаточно актуальным, ведь специалисты совершенно по-разному предполагают исход в данной ситуации. С одной стороны, страховщики уже переживали кризисы покрупнее текущего, и по прогнозам рынок будет расти. С другой же стороны, специалисты считают, что санкции серьезно повлияют на обеспеченность страховщиков ресурсами для своей деятельности.*

***Ключевые слова:** страхование, санкции, кризис, влияние, последствия.*

На протяжении всего периода существования страхования, на экономическом рынке, случалось много кризисов, которые, провоцируя увеличение рисков и убыточности, а также подрывая финансовую устойчивость

страховых компаний, повлияли на уровень приспособляемости к новым условиям. Многие компании смогли пережить их собственными силами, но большинству посчастливилось регулировать нормы, которые помогли страховым организациям в развитии своей отрасли. Основными целями таких изменений являлись стабилизация страхового рынка, а также защита интересов страхователей и предотвращение системных рисков.

В результате кризисов происходит снижение доходов населения, увеличение уровня безработицы и рост числа банкротств. Эти факторы негативно сказываются на спросе на страховые продукты, так как люди и компании начинают сокращать свои расходы. В результате страховые компании сталкиваются с уменьшением объемов продаж и, как следствие, снижением финансовой устойчивости. Кроме того, в условиях кризиса увеличивается вероятность наступления страховых случаев. Например, в периоды экономической нестабильности растет число мошенничеств и киберугроз, связанных со страхованием, что также ставит под угрозу финансовую устойчивость страховщиков, увеличение числа мошенничества происходит от неготовности рынка к данным условиям.

За последнее столетие случилось шесть крупнейших кризисов на рынке страхования [2].

Великая депрессия (1929–1939 гг.) причинами которой стали: перепроизводство и снижение спроса, финансовая спекуляция, снижение объемов международной торговли. Последствием данного кризиса для страховых компаний стало банкротство, многие страховщики столкнулись с финансовыми трудностями и банкротствами из-за резкого снижения доходов и увеличения выплат по страховым случаям. А также ужесточение регулирования: в ответ на кризис были введены новые правила и нормы, направленные на защиту страхователей и обеспечение финансовой устойчивости страховых компаний. Например, создание национальной ассоциации страховых комиссаров (NAIC), повлекло за собой разработку стандартов и рекомендации для регулирования страховой отрасли. Эти меры стали частью более широкой попытки восстановить доверие к финансовой системе и предотвратить повторение подобных кризисов в будущем. Они также заложили основу для дальнейшего развития регулирования страхового сектора в США.

Нефтяной кризис, во время кризиса произошло: ограничение производства нефти странами ОПЕК для повышения цен, Арабо-израильская война: Эмбарго на поставки нефти в страны, поддерживавшие Израиль, вызвало скачок цен, конфликты на Ближнем Востоке и холодная война. Последствия: рост инфляции, увеличение цен на нефть привело к высокой инфляции, что повлияло на стоимость страховых полисов и расходы страховщиков. Изменения в тарифной политике, многие страховые компании начали пересматривать свои тарифы, чтобы учесть рост затрат на страхование и инфляцию. Это привело к увеличению размера премий для клиентов. Изменение инвестиционных стратегий: страховые компании начали пересматривать свои инвестиционные стратегии, чтобы справиться с изменениями в экономической среде.

Азиатский финансовый кризис (1997–1998 гг.). Причиной кризиса стал быстрый рост экономик Китая, Тайваня, Малайзии и Южной Кореи. Он способствовал притоку капитала, что спровоцировало рост государственного долга. Произошел перегрев национальных хозяйств, на фоне которого наблюдался значительный рост цен на рынке недвижимости. В результате кризиса значительно упали курсы национальных валют и фондовых индексов, закрылись рынки капитала для местных компаний,

разорились крупные корпорации, народные волнения способствовали падению правительств. Последствия: снижение спроса на страхование: экономический спад в странах Азии привел к сокращению спроса на страховые продукты, особенно в сегментах жизни и здоровья. Увеличение числа убытков: страховые компании столкнулись с ростом убытков из-за нестабильности на финансовых рынках.

Мировой финансовый кризис (2007–2008 гг.). Причины кризиса: закономерный переход мировой экономики от цикла роста к спаду, нарушение баланса в международной торговле, дисбаланс в движении капитала, перегрев экономики на фоне неподконтрольного процесса роста ипотечного кредитования населения. Последствия: банкротства крупных страховщиков, кризис привел к банкротству нескольких крупных страховых компаний, таких как AIG, что вызвало глобальные последствия для рынка. Ужесточение требований к капиталу, регуляторы во многих странах ввели новые нормы по достаточности капитала для страховых компаний, чтобы повысить их устойчивость к будущим кризисам. Изменение в подходах к управлению рисками, страховщики начали более активно использовать модели управления рисками и диверсифицировать свои портфели.

Пандемия COVID-19 (2020 г.), начавшаяся в конце 2019 года и ставшая глобальной проблемой в 2020 году, оказала глубокое влияние на здоровье, экономику и общество в целом. С начала 2020 года вирус быстро распространился по всему миру, приводя к миллионам заражений и смертей. Мировая экономика испытала резкий спад, многие отрасли (туризм, гостиничный бизнес) пострадали особенно сильно. Последствия: изменение спроса на страхование, пандемия привела к росту интереса к медицинскому и страхованию от потерь бизнеса, в то время как спрос на другие виды страхования снизился. Увеличение убытков, страховые компании столкнулись с высокими выплатами по медицинским полисам и компенсациям за убытки от приостановки деятельности [1]. Адаптация регуляторных норм, регуляторы начали пересматривать правила, касающиеся страхования, включая вопросы покрытия пандемий и гибкости условий полисов.

СВО (специальная военная операция) (2022 г.). Введение санкций против России ограничило доступ к иностранному капиталу, технологиям и экспертизе, а также усложнили проведение международных расчетов. Это напрямую затронуло перестраховочные сделки и возможности страхования международных рисков. СВО и санкции привели к сбоям в поставках товаров и услуг, что повлияло на страхование грузов, ответственности производителей и других видов страхования, связанных с внешней торговлей. В отдельных регионах и секторах экономики СВО привела к увеличению убытков, связанных с повреждением имущества, перерывами в производстве и другими негативными последствиями.

Последствия для страхового рынка [1]:

- удорожание и ограничение доступности страхования: повышение геополитических рисков и санкции привели к увеличению стоимости страховых полисов, особенно по рискам, связанным с военной деятельностью, кибербезопасностью и транспортировкой грузов. Многие иностранные перестраховщики прекратили сотрудничество с российскими компаниями, что усложнило страхование крупных рисков;

- снижение объемов рынка: общая экономическая неопределенность, снижение покупательной способности и уход некоторых иностранных компаний привели к сокращению страховых премий по ряду видов страхования;

– переориентация на внутренний рынок: страховые компании стали больше ориентироваться на внутренний рынок и развивать страхование рисков, не связанных с международной деятельностью;

– развитие импортозамещения в страховании: появился стимул для разработки новых страховых продуктов и решений, которые могли бы заменить ушедшие иностранные аналоги;

– увеличение рисков страховых компаний: СВО привела к увеличению рисков, связанных с инвестициями, ликвидностью и операционной деятельностью страховых компаний;

– повышение требований к капиталу и резервам: регулятор (Центральный Банк РФ) усилил требования к капиталу и резервам страховых компаний для обеспечения их финансовой устойчивости в условиях повышенной неопределенности;

– пересмотр условий страхования: страховые компании стали более тщательно прописывать исключения из страхового покрытия, связанные с военными действиями, терроризмом и другими подобными событиями.

В ходе опроса, проведенного рейтинговым агентством «Эксперт РА», выделяются шесть ключевых проблемных направлений, о которых сообщают страховые компании [2].

1. Трудности, связанные с валютными операциями и операциями с нерезидентами, а именно задержки в получении платежей и блокирование операций по сделкам с финансовыми инструментами в Euroclear и Clearstream.

2. Уход иностранных IT-компаний из России, что повлечет за собой существенное удорожание и дефицит IT-оборудования, отсутствие в продаже запасных частей для него, закрытие доступа к ряду сервисов и баз данных, а также рост кибер-рисков для иностранного ПО и оборудования, для которых в результате санкций приостановлена техническая поддержка.

3. Затруднения, возникшие с зарубежным перестрахованием, в результате ухода с рынка международных перестраховщиков.

4. Проблемы, связанные с автострахованием, которые возникли из-за приостановки работы многих международных автомобильных концернов в РФ, падения продаж новых машин, сокращения объемов кредитования, нарушения логистических цепочек, роста цен на автомобили и автозапчасти, а также их дефицита.

5. Падение спроса и платежеспособности клиентов в результате роста банковских ставок, резкого увеличения стоимости товаров, экономии на тратах, ухода некоторых компаний с рынка и расторжения договоров страхования.

6. Инфляционный рост убытков по всем видам страхования и общее увеличение расходов компании по всем статьям, включая фонд оплаты труда.

История страхового рынка показывает, что кризисы, будь то экономические потрясения или специфические события вроде нефтяных кризисов, всегда оказывают существенное влияние на его функционирование. Они приводят к увеличению рисков, убыточности, снижению спроса на страховые продукты и, как следствие, к ухудшению финансовой устойчивости страховых компаний. Однако, эти кризисы также служат катализатором для адаптации и совершенствования страховой отрасли. В ответ на кризисные явления происходит ужесточение регулирования, вводятся новые правила и нормы, направленные на защиту интересов страхователей и

обеспечение финансовой устойчивости страховщиков. Страховые компании вынуждены пересматривать свои тарифные и инвестиционные стратегии, разрабатывать новые продукты и адаптироваться к изменяющимся условиям рынка.

Таким образом, кризисы, хотя и представляют собой серьезные вызовы для страхового рынка, в конечном итоге способствуют его развитию и укреплению, заставляя компании и регуляторов искать новые решения и повышать устойчивость отрасли к будущим потрясениям.

Список литературы

1. Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 14.02.2025).
2. Рейтинговое агентство «Expert» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/insurance/ins_2023/ (дата обращения: 14.02.2025).

Горбунова Елизавета Васильевна

студентка

Краус Лидия Александровна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РАЗВИТИЕ СЕКТОРА ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ВО ВРЕМЕНА ПРАВЛЕНИЯ ЕКАТЕРИНЫ II

***Аннотация:** развитие финансового сектора в России во времена правления Екатерины II стало важным этапом в истории страны, определившим дальнейшие направления экономической политики и финансовых реформ. Важность изучения этого периода заключается в понимании того, как финансовая система способствовала модернизации экономики и укреплению государственной власти. В работе рассматриваются ключевые аспекты финансовой политики Екатерины II, включая налоговые реформы, структуру государственного бюджета и влияние на развитие мануфактур и внешней торговли.*

***Ключевые слова:** финансовая реформа, государственный бюджет, налогообложение, мануфактуры, внешняя торговля.*

Изучение экономической истории позволяет выявить ключевые процессы, которые оказывали влияние на развитие финансового сектора и экономики в целом. Актуальность данного исследования определяется необходимостью анализа финансовой политики Екатерины II, которая привела к значительным изменениям в управлении государственными финансами и экономике страны.

В качестве целей исследовательской работы можно выделить.

1. Изучение финансовой политики и реформ, проведенных Екатериной II. В процессе исследования решались следующие задачи: анализ реформ и преобразований в финансовом секторе при Екатерине II.

Развитие финансовой системы в разрезе исторических событий

2. Изучение структуры государственного бюджета и источников доходов в период с 1762 по 1796 гг.

Объектом исследования являются государственные финансы во времена правления Екатерины II. Предметом исследования послужило изучение процесса развития финансового сектора и его влияния на экономику страны.

Правление Екатерины II (1762–1796 гг.) стало временем значительных преобразований в России. Екатерина II продолжила курс на модернизацию, начатый её предшественником Петром I, и акцентировала внимание на развитии финансовой системы. В условиях растущих потребностей государства в финансах необходимость реформирования финансового сектора стала очевидной. Экономические реформы времен правления Екатерины II представлены в таблице 1.

Таблица 1

Экономические реформы Екатерины II

Название реформы	Цель	Содержание
1764 год. Секуляризация церковных земель и имущества	Ослабление церкви, увеличение налогов, повышение эффективности использования земель.	Духовенство потеряло автономность и стало в финансовом плане полностью зависеть от государства
1765 год. Официальное разрешение на деятельность «Вольного Экономического Общества»	Продвижение использования новых технологий в быту, производстве и земледелии	Одобрена деятельность уже существующего общества крупных землевладельцев, занимающихся разработкой и внедрением эффективных методов землепользования и хозяйства
1768 год. Денежная реформа	Проблема дефицита бюджета и неудобство транспортировки медных денег	Создание ассигнационных банков в Москве и Петербурге для выпуска и обмена ассигнаций.
1775 год. Манифест о свободе предпринимательства	Начало определения правового статуса купцов и мещан (горожан)	Отмена налогов на промыслы, монополий на добычу некоторых ресурсов, разрешение создавать кустарное производство. Купечество освобождено от податного налога.
1782 год. Таможенная реформа	Развитие внешней экономики	Изменение таможенных тарифов, учреждение «Таможенной пограничной Цепи»

Одним из первых шагов Екатерины II в области финансовой политики стало создание новых налоговых органов и упрощение налогового

администрирования. Это способствовало увеличению доходов государственного бюджета (таблица 2) [1].

Таблица 2

Размер государственного бюджета России в XVIII в.

Год	Государственный бюджет России, млн руб
1680	1,5
1701	2,9
1724	8,5
1763	17,2
1796	78

В целом, за время правления Екатерины II бюджет увеличился в 3 раза, при условии уменьшения покупательской способности рубля на 20% по причине частой эмиссии ассигнаций.

Основными статьями дохода государства были [1]:

- подушная подать 30–40%;
- косвенные налоги 42–43%, в т.ч. питейный налог 20%;
- таможенный сбор.

Основные расходные статьи бюджета:

- содержание финансового управления – 29%;
- содержание административного аппарата – 17,4% (к концу правления 46%);
- армия и флот – 30–40%.

А, например, на народное образование тратилось – 1,7%.

Доходы граждан представлены в таблице 3.

Таблица 3

Доходы граждан России во второй половине XVIII века

Должность (сословие)	Оклад (жалованье) в год, руб.	Год, регион
<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
Зарплата писаря на государственных железных заводах	20	1758, Урал, Сибирь
Зарплата писаря на частных железных заводах	60	1758, Урал, Сибирь
Зарплата рабочих на металлургических заводах	30–60	1758, Урал, Сибирь
Рабочие мастера	23	1764, Псков
Наемный столяр	50	1764, Псков
Трубочисты и цирюльники	16–20	Санкт-Петербург, Москва
Денежное довольствие в армии		
Полковник	864	1786
Подполковник	540	1786

Окончание таблицы 3

<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>
Прапорщик	148	1786
Жалование государственных служащих по штатам, утвержденным Екатериной II в 1763 году		
Обер-прокурор Сената	2000	1763
Обер-секретарь Сената	1500	1763
Секретарь и экзекутор в Сенате	750	1763

Цены в России во второй половине XVIII века представлены в таблице 4.

Таблица 4

Цены в России во второй половине XVIII века

Наименование	Год	Цена, руб.	Регион
Стоимость подводы в среднем на километр пути, км	1758	0,03	Центральная Россия
Ржаная мука, пуд	1759	0,055	Урал, Сибирь
Пшеничная мука, пуд	1760	0,16–0,20	Урал, Сибирь
Хлеб, пуд	1760	0,86	Урал, Сибирь
Овес, пуд	1763	0,20	Урал, Сибирь
Сахар песок, пуд	1754	4	Петербург, Москва
Мыло, пуд	1761–1774	2,40	Москва
Свечи сальные, пуд	1771–1780	1,50	Москва
Сено для лошадей, пуд	1770–1780	0,12	Новороссия
Водка, л	1770–1780	0,06	Петербург
Стоимость подводы в среднем на километр пути, км	1794	0,03	Петербург
Кирпичи, 1000 шт.	1774	3,40	Петербург, Москва

Важным элементом финансовой политики стало введение новых налогов, таких как налог на землю и налог на торговлю. Эти меры позволили значительно увеличить доходы казны, что, в свою очередь, способствовало финансированию различных государственных программ, включая развитие мануфактур и внешней торговли. Налоговая реформа, проведенная Екатериной II, была направлена на упрощение системы налогообложения и увеличение её эффективности. Введение новых налогов, таких как налог на землю, позволило значительно увеличить доходы казны. Налог на торговлю также способствовал увеличению поступлений в

бюджет, что было особенно важно в условиях растущих расходов на армию и флот.

Государственный бюджет того времени можно охарактеризовать как «развивающийся», так как он отражал стремление к модернизации и укреплению экономики. Данные о структуре государственных расходов страны представлены в таблице 5.

Таблица 5
Государственные расходы России и их структура в XVIII в. [3]

Статья расходов	1725 г.		1767 г.		1781 г.		1795 г.	
	сумма, млн. руб.	структура, %	сумма, млн. руб.	структура, %	сумма, млн. руб.	структура, %	сумма, млн. руб.	структура, %
Армия	5,1	50,4	9,8	42,2	10,6	25,8	22,2	28,1
Флот	1,4	14,1	1,3	5,4	3,2	7,8	7,0	8,9
Управление	2,2	21,2	5,6	24,3	8,1	20,0	13,7	17,3
Двор	0,5	4,4	2,6	10,9	4,6	11,2	16,8	21,3
Издержки на сбор налогов	1,1	9,9	4,0	17,2	11,4	27,8	16,8	21,3
Прочие расходы	-	-	-	-	2,4	5,8	4,5	5,7
Уплата по займам	-	-	-	-	0,7	1,6	4,1	5,2
Всего	10,2	100,0	23,3	100,0	41,0	100,0	78,9	100,0

Согласно данным таблицы, основные расходы бюджета направлялись на армию, флот и развитие инфраструктуры, что было необходимо для обеспечения безопасности и стабильности государства. Однако, несмотря на рост доходов, бюджет продолжал испытывать дефицит, что требовало постоянного поиска новых источников финансирования.

Развитие мануфактур стало одним из ключевых аспектов финансовой политики Екатерины II. В условиях растущей конкуренции и недостатка квалифицированной рабочей силы, заработные платы на мануфактурах оставались низкими. Тем не менее, Екатерина II предприняла шаги для улучшения условий труда, включая введение норм рабочего времени и улучшение санитарных условий на производстве. Это способствовало повышению производительности труда и улучшению качества продукции.

Список литературы

1. Гудакова Л.В. Государственные финансы в период правления Екатерины II / Л.В. Гудакова, Е.Д. Гребенникова // Финансы и кредит. – 2020. – Т. 26. №9 (801). – С. 2138–2150. DOI 10.24891/fe.26.9.2138. EDN WSHKNS
2. Мазнев Е.С. Разработка банкротского устава в период правления Екатерины II / Е.С. Мазнев // Юридические науки. – 2024. – Т. 10. №4. – С. 47–53.
3. Муравьева Л.А. Финансовая политика Екатерины II / Л.А. Муравьева // Финансы и кредит. – 2010. – №22 (406) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/finansovaya-politika-ekateriny-ii> (дата обращения: 25.02.2025).

Деменьтева Кристина Евгеньевна
студентка
Научный руководитель
Костюк Владимир Владимирович
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ ЕНИСЕЙСКОЙ ГУБЕРНИИ В 1921–1925 ГОДУ

***Аннотация:** в статье представлен анализ периода складывания финансовой системы после окончания гражданской войны. Это время характеризуется сложными отношениями с центральной властью, непростой ситуацией с кадровым подбором работников финансовой сферы. Кроме того, шел процесс поиска оптимальной модели сбора налогов.*

***Ключевые слова:** губревком, губфинотдел, территориальные округа, денежные знаки, золотой рубль.*

Выражается благодарность научному руководителю В.В. Костюк за направление и помощь.

По окончании гражданской войны, власть в Сибири перешла в руки Сибирского революционного комитета. В городе Красноярске был создан Енисейский губревком. Этот орган издает приказ №4, в котором сообщалось, что все денежные знаки колчаковского правительства аннулируются [1] Служащим новых органов власти было выдано денежное пособие в размере двухнедельного заработка, денежными знаками, принятыми в РСФСР. Не хватало денежной наличности, поэтому было дано распоряжение, подписанное председателем Енисейского губревкома А.П. Спундз, согласно которому торговым организациям необходимо было выдать бесплатно по 4 килограмма муки на едока в месяц [2]. К январю 1920 г. в Красноярске проживало 300 тыс. жителей, не считая гарнизон города. Чтобы избежать кризиса при распределении, все запасы муки были конфискованы. Нехватку денежной наличности пытались решить денежными знаками Временного правительства. Для оперативного решения поставленных задач приложили большие усилия, мобилизуя кадры, которых набирали благодаря тому, что в городе скопилось много беженцев из Западной Сибири, среди которых было много бухгалтеров, счетоводов, служащих банков. В Красноярске скопилось много ценностей, поэтому красноярцы поделились ими с центральным правительством. Было отправлено три вагона с золотыми деньгами, золотыми слитками, на сумму более 8 миллиардов рублей [3]. В структуре новой власти появился финансовый отдел, который входил в состав губернского исполкома. С момента появления этого органа были налажены тесные связи с редакцией газеты «Красноярский рабочий» и стали регулярно публиковаться отчеты о деятельности этого учреждения. Одной из главных задач финансистов стало создание системы взимания налогов. Для того чтобы избежать нарушения в этой области, было создано «Бюро жалоб» куда любой красноярец мог обратиться не только с жалобой,

но и с предложением. Другим направлением деятельности местной власти была борьба с нарушениями трудовой дисциплины. Например, работник губфинотдела за самовольный уход с работы мог получить 7 суток ареста. За невыход на работу можно было арестовать на 17 суток с содержанием при городской милиции. Постоянную борьбу работники финотдела вели с фиктивными командировочными удостоверениями [4; 5]. Основным способом борьбы стало наклеивание фотографических карточек на мандаты. Чрезвычайно важную роль в преодолении последствий гражданской войны стало играть губфинколлегия. Они имели право устанавливать новые налоги и отменять старые. Также они рассматривали жалобы и утверждали на должности финансовых работников. С огромным напряжением в то время работали счетчики денег. На эту должность брали специалистов, хорошо разбиравшихся в денежных знаках. Они несли материальную ответственность за правильность счета денег и их подлинность. Причем отдельной пачки, которые вызывали сомнения, они обязаны были удостоверять своей подписью, не покладая рук вместе с ними работали и сборщики денег. В их обязанности входил сбор всей денежной выручки в черте города, которую они сдавали в главную кассу. Самые квалифицированные финансисты работали кассирами. Каждый кассир отвечал за правильность финансовых операций. Он же нес и личную материальную ответственность. Должность бухгалтера мог занять только тот специалист, который имел стаж практической работы не менее 5 лет. Главный бухгалтер должен иметь стаж не менее 10 лет. На его плечи ложилось самое главная и ответственная задача – составление бухгалтерского баланса всего предприятия. Губфинотдел состоял из налогового и сметно-расчетного управления, которые делились на подотделы: прямых и косвенных налогов [6]. Сметы, составленные финансистами, утверждались в президиуме губисполкома, а до 1922 года сметы утверждала и коллегия губчека [7]. Позднее сметы для проверки отправлялись в центральное финансовое управление НКВД. В этих вышестоящих органах сметы постоянно сокращались.

Необходимо заметить, в штате финансовых органов в тот период времени работало 178 человек. Подавляющее число было беспартийное. Членами партии были только 3 человека. Во главе губфинотдела стоял Владимир Симонович Гоштовт. Судя по публикациям тех лет, он больше времени уделял общественной работе, так как возглавлял губревтрибунал. Кроме того, он занимался и изъятием церковных ценностей. Такая загруженность мешала ему заниматься непосредственно финансовой работой, вследствие чего в столицу шел поток жалоб на его деятельность. К концу 22 года был не выполнен план по сбору налогов в губернии на 3 миллиарда 800 миллионов денежными знаками. Исходя из сложившейся ситуации Гоштовта освободили от должности. На его место прислали Ивана Павловича Матвеева, который имел опыт работы в качестве бухгалтера. Первым серьезным мероприятием нового начальника был подсчет нанесенного ущерба в годы гражданской войны, так как население ходатайствовало о сокращении натурального налога [8] Ущерб оценили в 7 миллионов 715 тысяч 743 золотых рубля. Красноярские финансисты пошли на временное снижение натурального налога в тех уездах, которые пострадали от колчаковцев в годы гражданской войны, но в связи с голодом в Поволжье председатель ВЦИК М.И. Калинин потребовал ликвидировать задолженность. Заведующий губфинотделом Матвеев занял принципиальную позицию, считая, что

это невозможно сделать. За такую позицию он был уволен. Необходимо отметить, что в этот период времени шел процесс поиска оптимального варианта управления финансов. Например, вводится должность фининспектора, который занимается сбором налогов. Эти должностные лица подчинялись только губфинотделу. В 1925 году была проведена административная реформа на территории губернии было создано пять округов: Камский, Ачинский, Хакасский, Минусинский, Красноярский. Кроме этого, шел процесс совершенствования сборов налогов, собирался единый натуральный налог, который выплачивался натурой. Кроме того, население должно было выплачивать трудгужналог. Этот налог был обременительный, потому что частично платили деньгами, частично натурой. Кроме того, существовал промысловый налог, взимаемый за право торговли. В феврале 1922 года власти проявили инициативу и ввели сбор в пользу голодающих, в размере 10% со всех введённых налогов [9]. Налоговики имели право взимать 2% от суммы каждого счета за товары, отпущенные частным лицам и учреждениям. По инициативе местных финансистов, был введен налог на предметы роскоши в размере 10%. К предметам роскоши относились конфеты, пирожное, разного рода напитки. Финансовые органы активно занимались и гербовым сбором, который уплачивался при различных сделках. В тот период времени действовало 25 видов различных налогов. Статистика показывала, что в данный период времени доходы в Сибири на душу населения были ниже общероссийских показателей. Эта цифра составила всего 88 копеек, хотя в 1913 году она равнялась 11 рублей и 8 копеек. Исходя из этого, мы считаем, что налоговая система не обеспечивала материальные нужды и эта проблема с трудом решалась с помощью продналоговыми поступлениями и различными фондами материального снабжения.

Список литературы

1. Бердников Л.П. Вся красноярская власть / Л.П. Бердников. – Красноярск, 1996. – С. 41.
2. Красноярский рабочий. – 1920. – №5.
3. Красноярский рабочий. – 1921 – №1.
4. ГАКК. Ф. Р-49. Оп. 2. Д. 1. Л. 91.
5. ГАКК. Ф. Р-49. Оп. 2. Д. 1. Л. 140.
6. ГАКК. Ф. 53. Оп. 1. Д. 136. Л. 21 об.
7. ГАКК. Ф. 49. Оп. 1. Д. 45. Л. 4.
8. ГАКК. Ф. Р-49. Оп. 2. Д. 96. Ч. 1. Л. 34.
9. ГААК. Ф. 1134. Оп. 1. Д. 106. Л. 19.

Илиндеева Марина Валерьяновна

преподаватель
Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЦИФРОВИЗАЦИЯ ОФОРМЛЕНИЯ ДТП: ЕВРОПРОТОКОЛ В ЭПОХУ ТЕХНОЛОГИЙ – БАРЬЕРЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

***Аннотация:** в статье анализируются проблемы и пути решения внедрения Европротокола в России для упрощения оформления дорожно-транспортных происшествий. В работе рассматриваются ключевые препятствия, возникающие при использовании этого инструмента, включая низкий уровень информированности водителей о процедуре, сложности с оценкой ущерба, риски мошенничества, недостаточную цифровизацию процесса и нестабильность законодательства. На основе анализа данных и примеров, представленных в статье, предлагаются практические рекомендации по улучшению работы Европротокола, такие как информационные кампании, разработка стандартов оценки ущерба, внедрение цифровых платформ для оформления ДТП, повышение прозрачности и стабильности законодательной базы. Автор показывает, что эффективное функционирование Европротокола напрямую связано с решением выявленных проблем, что приведет к повышению дорожной безопасности, снижению нагрузки на правоохранительные органы и развитию культуры ответственного вождения в России.*

***Ключевые слова:** европротокол, дорожно-транспортные происшествия (ДТП), автострахование, дорожная безопасность, цифровая платформа.*

С ростом автомобильного транспорта в России вопрос упрощения процесса оформления дорожно-транспортных происшествий (ДТП) становится все более актуальным. В 2015 году на российском рынке автострахования был внедрен Европротокол – инструмент, позволяющий участникам ДТП без привлечения полиции оформить происшествие в случае отсутствия пострадавших и при наличии согласия сторон. Это новшество получило положительные отзывы, однако его внедрение сопровождается множеством проблем. Работа Европротокола в современных условиях требует анализа его актуальности, выявления существующих проблем и нахождения путей их решения.

Актуальность темы обусловлена необходимостью упрощения административных процедур, повышения уровня дорожной безопасности и снижения нагрузки на правоохранительные органы. С каждым годом в России количество зарегистрированных автомобилей растет, что приводит к увеличению числа ДТП. По данным МВД России, в 2024 году произошло более 174 тысяч аварий, из которых около 90% можно было бы оформить через Европротокол. Однако большинство водителей предпочитают вызывать полицию, сталкиваясь с неясностями и проблемами при использовании нового

инструмента. В этой статье мы рассмотрим основные проблемы внедрения Европротокола и предложим пути их решения [2].

Одной из главных причин недостаточного использования Европротокола является низкий уровень информированности водителей о его условиях. Исследования показали, что более 60% автомобилистов не знают, как правильно оформить ДТП с помощью Европротокола. Это вызывает легкое недопонимание при возникновении аварийной ситуации.

В 2024 году в одном из крупных московских автопарков была проведена акция по обучению сотрудников использованию Европротокола. Всего 30% участников опроса после обучения признались, что теперь готовы воспользоваться данным инструментом. Это свидетельствует о том, что информационные кампании могут существенно повысить уровень осведомленности.

Решением данной проблемы видится повышение информированности граждан о возможностях европротокола. Для повышения информированности необходимо проводить регулярные информационные кампании, включающие разъяснительную работу через СМИ, социальные сети и автомобильные организации. Также стоит рассмотреть проведение обучающих семинаров и мастер-классов, особенно для начинающих водителей в автошколах.

Второй проблемой является трудность в оценке повреждений автомобилей. При использовании Европротокола водителям необходимо самостоятельно определить степень ущерба. В случаях, когда повреждения являются значительными, это может привести к спорам между страховщиками, а также к отказу в страховой выплате при превышении лимитированной суммы возмещения.

По данным исследовательской компании «АвтоСтат», около 40% водителей испытывают трудности при оценке ущерба после ДТП. Это подтверждает отсутствие единого подхода к оценке и необходимость привлечения экспертов. Поэтому целесообразно разработать четкие методики и стандарты оценки ущерба, а также обучать водителей правильному проведению экспертизы на месте происшествия. Также целесообразно использовать цифровые платформы для оценивания ущерба, чтобы минимизировать споры вокруг выплат [2].

На фоне роста использования Европротокола наблюдается увеличение случаев мошенничества, таких как подделка документов и завышение ущерба. Это создает дополнительную нагрузку на страховые компании и останавливает их от безусловного принятия Европротокола. По статистике ЦБ РФ, в 2024 году было зарегистрировано более 25 тысяч случаев мошенничества в сфере автострахования. Это приводит к негативным последствиям как для организаций, так и для добросовестных водителей [2].

Для борьбы с мошенничеством необходимо внедрять систему проверки данных, а также обучать страховых агентов различным схемам противодействия мошенничеству. Частные компании могут разработать алгоритмы для автоматического выявления подозрительных заявок на выплаты (использование искусственного интеллекта).

Цифровизация процесса оформления ДТП в России отстает от передового опыта других стран. Отсутствие единой платформы для регистрации и обмена информацией между организациями затрудняет процесс внедрения Европротокола. В странах Европы, таких как Германия и Франция, существует единая система для пользователей, позволяющая легко

зарегистрировать ДТП и быстро обмениваться информацией между всеми участниками. В России же каждая страховая компания использует свои методы и платформы, что затрудняет процесс.

Для решения данной проблемы необходимо разработать и внедрить единое цифровое приложение, которое позволит участникам ДТП быстро и удобно оформлять произошедшее. Это приложение должно содержать все необходимые инструкции и шаблоны для вашего удобства.

Законодательные изменения играют важную роль в функционировании Европротокола. Частые изменения в правилах ведут к путанице и неопределенности среди водителей и страховых компаний. В 2023 году было внесено несколько изменений в правила оформления ДТП, что поставило под сомнение уверенность водителей в правильности действия Европротокола. Это привело к снижению количества оформленных документов [2].

Для уменьшения путаницы необходимо создать стабильную законодательную базу и обеспечить ее доступность для всех граждан. Регулярные обновления и разъяснения изменений будут способствовать лучшему пониманию водителями своих прав и обязанностей.

Таким образом, внедрение Европротокола в России сталкивается с рядом серьезных проблем. Низкий уровень осведомленности (многие российские водители не знают о существовании европротокола и его преимуществах), отсутствие единого подхода (в России отсутствует единый подход к оформлению европротокола, что может привести к различным интерпретациям и осложнениям при оформлении документов), сложность процедуры (процедура оформления европротокола может быть сложной и требовать дополнительных документов, что может вызвать затруднения у водителей), отсутствие гарантий (Европротокол не гарантирует выплату страховых возмещений в случае ДТП, что может оставить водителей без финансовой защиты).

Однако если решить эти проблемы через системные меры, такие как информационные кампании, стандартизация оценок, разработка цифровых платформ и *legislational stability*, это позволит значительно улучшить ситуацию. В конечном счете, эффективное функционирование Европротокола повысит уровень безопасности на дорогах и будет способствовать развитию культуры ответственного вождения в стране.

Список литературы

1. Письмо Минцифры России «О направлении информации» (вместе с «Информационными материалами в рамках предоставления заявителю сведений по оформлению европротокола» от 02.09.2022 №МШ-П9–070–53479).
2. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://raexpert.ru> (дата обращения 19.02.2025).

Каишанова Елена Анатольевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И УНИФИКАЦИЯ ФИНАНСОВОГО ЯЗЫКА

***Аннотация:** в статье рассматривается процесс глобализации и его влияние на унификацию финансового языка. Анализируются основные факторы, подталкивающие к стандартизации терминологии и способов коммуникации в сфере финансов. Особое внимание уделяется роли междунациональных финансовых организаций, развитию информационных технологий и потребностям трансграничного капитала. Исследуются как положительные, так и отрицательные последствия унификации, включая повышение эффективности финансовых рынков и потенциальную потерю национальных особенностей. На основе анализа современной литературы и статистических данных автор приходит к выводу о неизбежности дальнейшей глобализации финансового языка, подчеркивает необходимость учета и сохранения национального контекста и уникальных особенностей.*

***Ключевые слова:** глобализация, унификация, финансовый язык, финансовая терминология, стандартизация, международные финансовые организации, трансграничный капитал, финансовые рынки, национальный контекст.*

Глобализация как многогранный и динамичный процесс пронизывает все сферы современной жизни, и финансовая сфера не является исключением. С ростом объемов трансграничного капитала, развитием международных финансовых рынков и углублением экономической интеграции, потребность в едином и понятном языке для участников финансовой деятельности становится критически важной. Унификация финансового языка, следовательно, выступает как закономерный ответ на вызовы глобализации, направленный на повышение эффективности, прозрачности и безопасности финансовых операций.

Данная статья посвящена анализу процесса глобализации и его влияния на унификацию финансового языка. Мы рассмотрим основные факторы, способствующие стандартизации терминологии и способов коммуникации в сфере финансов, а также проанализируем последствия данного процесса для национальных финансовых систем и для международного сотрудничества в целом. Актуальность выбранной темы обусловлена необходимостью понимания механизмов функционирования глобальных финансовых рынков и разработки эффективных стратегий для адаптации к изменяющейся лингвистической среде.

Факторы, обуславливающие унификацию финансового языка.

Процесс унификации финансового языка является сложным и многофакторным. К основным факторам, способствующим его развитию, можно отнести.

1. *Деятельность международных финансовых организаций (МФО).* МФО, такие как Международный валютный фонд (МВФ), Всемирный банк (ВБ) и Банк международных расчетов (БМР), играют ключевую роль в формировании единых стандартов и рекомендаций для финансовой

деятельности. Они разрабатывают и продвигают согласованные терминологические базы, классификации и методологии, которые становятся ориентиром для национальных регуляторов и участников финансовых рынков. Например, Стандарты финансовой отчетности (МСФО), разработанные Советом по международным стандартам финансовой отчетности (IASB), приобрели широкое распространение и во многих странах стали обязательными для использования.

2. *Развитие информационных технологий (ИТ).* ИТ играют катализирующую роль в унификации финансового языка. С появлением глобальных электронных торговых платформ, систем управления рисками и аналитических инструментов, потребность в стандартизированных данных и унифицированных форматах обмена информацией значительно возросла. Распространение специализированного программного обеспечения и финансовых баз данных также способствует использованию единой терминологии и классификаций.

3. *Рост объемов трансграничного капитала.* Свободное перемещение капитала между странами требует наличия прозрачной и понятной системы отчетности и анализа информации. Инвесторы и кредиторы должны иметь возможность сравнивать финансовые показатели компаний из разных стран и принимать взвешенные решения на основе унифицированных данных. Поэтому компании, желающие привлечь иностранный капитал, вынуждены адаптировать свою финансовую отчетность и раскрывать информацию в соответствии с международными стандартами.

4. *Необходимость борьбы с финансовыми преступлениями.* Унификация финансового языка важна для эффективной борьбы с отмыванием денег, финансированием терроризма и другими финансовыми преступлениями. Использование единых терминов и классификаций позволяет правоохранительным органам и финансовым регуляторам разных стран обмениваться информацией и координировать свои усилия по пресечению незаконных финансовых операций.

5. *Развитие международного аудита и консалтинга.* Международные аудиторские и консалтинговые компании, работающие на глобальном рынке, унифицируют подходы к аудиту и финансовому консалтингу, что приводит к распространению единых терминов и методологий в разных странах.

Последствия унификации финансового языка.

Унификация финансового языка имеет как положительные, так и отрицательные последствия.

Положительные последствия.

1. Повышение эффективности финансовых рынков. Унификация терминологии и стандартов повышает прозрачность и сопоставимость финансовой информации, что облегчает принятие инвестиционных решений и снижает транзакционные издержки.

2. Улучшение международного сотрудничества. Единый язык позволяет представителям разных стран лучше понимать друг друга и координировать свои действия в сфере финансов, особенно в кризисных ситуациях.

3. Облегчение доступа к международным рынкам капитала. Компании, использующие международные стандарты финансовой отчетности и раскрывающие информацию на понятном для международных инвесторов языке, имеют больше шансов привлечь иностранный капитал.

4. Снижение риска финансовых ошибок и мошенничества. Унифицированные стандарты учета и отчетности снижают вероятность манипулирования финансовыми данными и повышают доверие к финансовым институтам.

Отрицательные последствия.

1. Риск потери национальных особенностей. Унификация финансового языка может привести к игнорированию специфических особенностей национальной экономики и правовой системы, что может негативно сказаться на принятии управленческих решений.

2. Необходимость дополнительных затрат. Переход на международные стандарты требует от компаний значительных инвестиций в обучение персонала и модернизацию информационных систем.

3. Сложность адаптации для малых и средних предприятий. Небольшие компании могут испытывать трудности при адаптации к новым стандартам из-за нехватки ресурсов и квалифицированных специалистов.

4. Потенциальная потеря культурного многообразия. Чрезмерная унификация может привести к доминированию англоязычной терминологии и вытеснению национальных финансовых терминов.

Унификация финансового языка в России: современное состояние и перспективы.

В России процесс унификации финансового языка тесно связан с переходом на международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) и интеграцией в глобальную финансовую систему. С начала 2000-х годов было предпринято ряд мер по адаптации российского законодательства к международным требованиям, в том числе.

1. Разработаны и внедрены российские стандарты бухгалтерского учета (РСБУ), максимально приближенные к МСФО.

2. Создан Совет по стандартам бухгалтерского учета, который отвечает за разработку и обновление РСБУ.

3. Внедрены международные стандарты аудита (МСА).

4. Активизировано участие российских представителей в международных организациях, занимающихся разработкой финансовых стандартов.

Однако, несмотря на достигнутый прогресс, процесс унификации финансового языка в России сталкивается с рядом проблем, таких как.

1. Недостаточная квалификация специалистов в области МСФО.

2. Сложность перевода и адаптации англоязычной терминологии.

3. Несовершенство российского законодательства.

4. Спротивление со стороны некоторых участников рынка, не желающих адаптироваться к новым требованиям.

Несмотря на эти проблемы, перспективы унификации финансового языка в России остаются оптимистичными. Углубление интеграции в глобальную финансовую систему, развитие международного сотрудничества и повышение квалификации специалистов будут способствовать дальнейшему сближению российских и международных стандартов.

Глобализация оказывает существенное влияние на унификацию финансового языка, подталкивая к стандартизации терминологии и способов коммуникации в сфере финансов. Международные финансовые организации, развитие информационных технологий и потребность в трансграничном капитале являются основными факторами, способствующими этому процессу.

Унификация финансового языка имеет как положительные, так и отрицательные последствия. С одной стороны, она повышает эффективность финансовых рынков, улучшает международное сотрудничество и облегчает доступ к международным рынкам капитала. С другой стороны, она может привести к потере национальных особенностей, требовать дополнительных затрат и создавать трудности для малых и средних предприятий.

Процесс унификации финансового языка в России находится в стадии активного развития. Внедрение МСФО и адаптация российского

законодательства к международным требованиям являются важными шагами в этом направлении.

Подводя итог, необходимо подчеркнуть, что глобализация финансового языка – это объективный и неизбежный процесс. Однако для достижения максимальной эффективности необходимо учитывать и сохранять национальный контекст и уникальные особенности каждой страны. Важно найти баланс между необходимостью стандартизации и потребностью в сохранении культурного многообразия.

Список литературы

1. Берзон Н.И. Бухгалтерская (финансовая) отчетность по международным стандартам / Н.И. Берзон, Е.А. Буянова. – М.: Форум: Инфра-М, 2015.
2. Волкова О.Н. Управленческий учет: учебник / О.Н. Волкова. – М.: ТК Велби: Проспект, 2005.
3. Ефимова О.В. Финансовый анализ / О.В. Ефимова. – М.: Бухгалтерский учет, 1996.
4. Ковалев В.В. Финансовый учет и анализ: концептуальные основы / В.В. Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2004.
5. Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент: учебник / И.Я. Лукасевич. – М.: Эксмо, 2008.
6. Соколов Я.В. Бухгалтерский учет: от истоков до наших дней / Я.В. Соколов. – М.: Аудит: ЮНИТИ, 1996. EDN UIELGP
7. Хендриксен Э.С. Теория бухгалтерского учета / Э.С. Хендриксен, М.Ф. Ван Бреда. – М.: Финансы и статистика, 1997.
8. Чайковская Л.А. Международные стандарты финансовой отчетности: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению «Экономика» / Л.А. Чайковская. – М.: Инфра-М, 2018.
9. Шнейдман Л.З. Международные стандарты финансовой отчетности: учеб. пособие / Л.З. Шнейдман. – 8-е изд., перераб. и доп. – М.: Интел-Синтез, 2011.
10. Шеремет А.Д. Финансовый анализ. Основы теории / А.Д. Шеремет. – М.: ФБК-ПРЕСС, 2002.

Кыялбекова Элина

студентка

Научный руководитель

Костюк Владимир Владимирович

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РОЛЬ ОБЩЕСТВЕННЫХ БАНКОВ В ПРОЦЕССЕ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В ЕНИСЕЙСКОЙ ГУБЕРНИИ

Аннотация: в статье изучены истории появления и становления общественного банка в городе Красноярске. Проанализированы особенности функционирования этой финансовой структуры. Прослеживается связь между социальной структурой города и спецификой деятельности общественного банка.

Ключевые слова: государственный банк, общественный банк, купеческий капитал, мелкое предпринимательство, вклады, ссуды.

Выражается благодарность научному руководителю В.В. Костюк за направление и помощь.

Государственный банк был создан 31 мая 1860 года с начальным капиталом в размере 15 миллионов рублей. Он взял на себя функции

Государственного коммерческого банка и обязался погасить все вклады в течение двух лет. Банк проводил коммерческие операции, среди которых были учёт векселей, покупка и продажа золота и серебра, приём вкладов, выдача ссуд. В Красноярске отделение Государственного банка открылось 13 ноября 1865 года. Для финансистов это событие стало значимым, так как открывались возможности участия в финансовых операциях на территории Российской империи, что давало возможность повлиять на развитие экономики Сибирского края. Первый годовой отчёт показал прибыль в 7008 рублей, из которых 700 рублей пошли в городскую казну, а 1051 рубль – на социальные нужды [1]. Создание Государственного банка дало толчок для инициативы со стороны предпринимательского сообщества и в Красноярске появляется первый общественный банк. Первоначально динамика развития этой структуры давала положительный результат. За два года работы основной капитал банка увеличился на 13 387 рублей. Во главе этой финансовой структуры был енисейский купец-золотопромышленник Алексей Сафронович Баландин. Его помощниками были Сергей Федорович Калашников, Ефим Алексеевич Грязнов и Чечуров. Енисейские банкиры начали оказывать влияние на торгово-промышленную жизнь севера губернии, остро нуждавшейся в кредитах. Они собирают свободные денежные капиталы и распределяют их среди нуждающихся. Банковские операции делятся на активные и пассивные: пассивные – это операции по сбору средств, активные – по кредитованию. Вслед за Енисейским банком открываются филиалы банка в Канске и Минусинске. По нашему мнению, развитие общественных банков было характерной тенденцией для всей Российской экономики. В 1883 году в России было 196 общественных банков [2]. Период расцвета Енисейского банка оказался непродолжительным, так как 27 августа 1869 года случился пожар, который уничтожает большую часть города, превращая многие постройки в пепел. В этом огненном аду, по воспоминаниям М. Маркса, погибли люди: около 100 человек, многие детские трупы так и не были найдены [3]. В присутственных местах: окружном суде, полицейском управлении – сгорели все дела. В казначействе, как утверждает Кыгманов, все бумаги и денежные средства, которые были помещены в каменную кладовую, остались невредимыми, лишь слегка пострадав от огня [1]. После этих трагических событий мысль о продолжении деятельности общественного банка не покидала красноярскую общественность. В 1875 году по предложению городского головы П.М. Прейна купцы и мещане постановили использовать часть капитала гостиного двора для устройства пожарной части. Сумма была выделена немалая в размере 5600 рублей. При чем оставшуюся часть решили направить на образование капитала городского банка. Деньги на устройство пожарного двора были выделены, а в отношении учреждения городского банка решение осталось невыполненным. Позднее, 19 октября 1884 года было принято решение создания общественного банка. Дело затянулось и в 1903 года вновь принимают решение о создании общественного банка. Финансовая ситуация в городе была такова, что кредиты возможно можно было взять только у купцов и то под 9%, что было крайне невыгодно при осуществлении мелких сделок, а также на развитие мелкого предпринимательства. Дело осложнялось тем, что местные купцы требовали залог за полученные кредиты. Ссуды можно было взять Ярославско-Костромского и Нижегородско-Самарского земельных банков, но большинство красноярцев такая перспектива не представлялась реальной. Поставление долгосрочными ссудами было очень невыгодным для заёмщиков. Единственным средством для доступного

кредита был общественный банк. Закон предоставлял городским думам право открывать общественные банки со значительными привилегиями. До этого времени главной доходной статьёй города был оценочный сбор с имущества и аренда с лавок и базарных мест. Любое крупное городское строительство ложилось новым налогом на потребителя. Городской же банк мог дать городу хорошие средства. А нужная для основного фонда банка сумма в 20 тысяч могла быть взята из свободного запасного капитала города, составившего в то время почти 45 тысяч рублей. Гарантией вкладов могли служить доходные имущества города – театр, лавки. Управляет банком поверочный совет и распорядитель. Совет состоит из трех членов, ежегодно избираемых сельскими сходами. Кандидаты к ним избираются на случай болезни, отлучки или смерти членов. Если банк учрежден для нескольких обществ, то от каждого общества выбирается член совета и кандидат. При числе обществ более трех количество членов совета и кандидатов увеличивается. Совет определяет очередь распорядителя, следит за правильностью записей в счетные книги, устанавливает сроки вкладов и проценты, разрешает выдачу ссуд и решает вопросы взыскания. Распорядитель избирается сельскими сходами на срок не более трех лет и отвечает за ведение счетоводства, прием и выдачу денег и составление отчетов. Вознаграждение ему выплачивается из прибылей банка или из мирских сумм, определяемых сельскими сходами. В случае болезни или отлучки распорядителя его обязанности исполняет один из членов совета по выбору совета. Распорядитель ведет следующие книги: приходорасходную, книгу расписок, книгу вкладов, книгу ссуд и книгу заявлений о ссудах, в которой каждому заявлению присваивается номер. Это гарантирует очередь и правильность выдачи ссуд. Была создана комиссия в составе купцов П.Ф. Иорданского, И.Т. Савельева и А.В. Телегина, которая высказала своё мнение относительно распределения реализованного капитала. Часть средств предлагалось направить в фонд городского общественного банка, а другую часть использовать для строительства дома купеческого общества, в котором предполагалось открыть коммерческие классы. Содержание этих классов предлагалось осуществлять за счёт процентов, которые городской банк будет получать от капитала, переданного ему купеческим обществом. Однако в результате переписки от 4 февраля 1904 года Круглов уведомил городского голову о том, что вопрос об отчислении 20 тысяч рублей городу был поднят на заседании купеческого общества, но остался открытым [4].

22 марта 1901 года в Красноярском уезде открылся Погорельский сельский банк с основным капиталом в 1200 рублей из взносов крестьян. До этого они хранили деньги в сберегательной кассе Красноярского отделения Государственного банка [5]. В селе Шушенском 12 января 1903 года на сходе крестьяне решили открыть волостной банк, используя часть средств в сберегательной кассе в размере 3119 рублей [6]. В 1905 году был нанесён серьёзный удар по финансовому управлению губернии: многие крестьяне отказались платить налоги в связи с революционными событиями. Однако 16 июля 1907 года пришло известие от министра финансов об открытии в Красноярске общественного банка. В конце 1907 года банк начал работать. Основной капитал банка составил 50 тысяч рублей, а бюджет России в это время составлял 2 миллиарда рублей. Средства были выделены из городского запасного капитала. В состав комиссии по подготовке к открытию банка вошли П.С. Смирнов, Н.А. Шепетковский, С.В. Телегин, А.Ф. Комаров, В.Ц. Наводворский, П.И. Гадалов [7]. В 1914 году по инициативе Н.А. Шепетковского в Красноярск

было основано общество взаимного кредита с основным капиталом в 356 тысяч 910 рублей. Членами общества стали 518 красноярцев, среди которых были и известные купцы [8]. К концу 1916 года народный кредит в Енисейской губернии стал востребован не только среди крестьян, но и горожан. Управляющие Казенной палаты Михаил Васильевич Чарушников и Яков Павлович Эйлер активно способствовали развитию финансово-кредитных учреждений. Деятельность Красноярского общественного банка функционировал до Октябрьской революции. Успешно функционировал Красноярский городской общественный банк.

Список литературы

1. Кытманов А.И. Краткая летопись Енисейского уезда и Туруханского края Енисейской губернии, 1594–1893 года. / А.И. Кытманов. – Енисейск: б. и., 1920.
2. Миндаровский М.П. Историческая записка ко дню пятидесятилетия существования Енисейского общественного банка / М.П. Миндаровский. – Енисейск, 1913. – С. 20.
3. Маркс М. Записки старика (1869–1888): рукопись / М. Маркс. – Енисейск, 1888. – С. 83.
4. Обзор хозяйства города. Красноярск за июль-сентябрь 1907 года. – Красноярск, 1907.
5. Отчет Красноярского Енисейской губернии общества взаимного кредита за 1915 год. Отд. оттиск.
6. ГАКК. Ф. 595. Оп. 31. Д. 362. Л. 7.
7. ГАКК. Ф. 595. Оп. 31. Д. 342. Л. 2.
8. Дом мешанина Г.П. Некрасова [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://web.archive.org/web/20231209230044/https://www.krasplace.ru/> (дата обращения: 03.03.2025).

Папст Юлия Евгеньевна
студентка

Каштанова Елена Анатольевна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ЭВОЛЮЦИЯ ФИНАНСОВОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВЫХ СИСТЕМ В РОССИИ

Аннотация: в статье исследуются основные этапы развития финансовой терминологии в России, начиная с допетровской эпохи и заканчивая современностью. Анализируется влияние заимствований из иностранных языков, адаптация терминологии к российским реалиям и её роль в развитии и функционировании финансовых институтов. Особое внимание уделяется периодам реформ, когда происходили наиболее значительные изменения в финансовой системе и, соответственно, в финансовой терминологии. Исследуется влияние глобализации и цифровизации на современную финансовую лексику и её дальнейшую эволюцию. Авторы подчеркивают важность единообразного и точного использования финансовой терминологии для эффективного функционирования финансового рынка и снижения рисков, связанных с его развитием.

Ключевые слова: финансовая терминология, эволюция, финансовая система, Россия, заимствования, глобализация, цифровизация, реформы, финансовый рынок.

Финансовая терминология, являясь неотъемлемой частью финансовой системы, играет ключевую роль в обеспечении ее эффективного

функционирования. Точность и однозначность языка финансовой сферы напрямую влияют на взаимопонимание между участниками рынка, облегчают проведение финансовых операций, способствуют развитию финансовой науки и обеспечивают правовую определенность. Эволюция финансовой терминологии в России представляет собой сложный и многогранный процесс, обусловленный историческими, экономическими, политическими и культурными факторами.

На протяжении веков российская финансовая система претерпевала существенные трансформации, что неизбежно отражалось на ее терминологическом аппарате. Заимствования из иностранных языков, адаптация западных финансовых концепций к российским реалиям, появление новых финансовых инструментов и технологий – все это способствовало обогащению и изменению финансовой лексики. Изучение эволюции финансовой терминологии позволяет лучше понять закономерности развития финансовой системы России, выявить проблемы и перспективы ее дальнейшего совершенствования. Рассмотрим основные этапы развития финансовой терминологии в России.

1. Допетровская эпоха и зарождение финансовой терминологии.

Зачатки финансовой терминологии в России можно обнаружить еще в допетровскую эпоху. Основу составляли слова старославянского и русского происхождения, обозначающие натуральные формы обложения, меры веса и стоимости, а также простые финансовые операции. Такие термины, как «дань», «оброк», «гривна», «куна», «веревка» (обозначения налога), «пошлина», «тамга», «казна» характеризуют финансовую систему, ориентированную на натуральное хозяйство и ограниченное денежное обращение. В этот период финансовая лексика тесно переплеталась с юридической и хозяйственной терминологией. Отсутствие унифицированных терминов и их многозначность затрудняли процесс сбора налогов и управления государственными финансами.

С развитием торговли и ремесел в финансовую лексику начинают проникать первые заимствования из восточных языков, например, «алтын» (золотая монета). Однако допетровская эпоха характеризуется относительно медленным темпом формирования финансовой терминологии, что отражало отставание России от ведущих европейских держав в экономическом и финансовом развитии.

2. Петровские реформы и начало активного заимствования иностранной терминологии.

Эпоха Петра I стала переломным моментом в развитии финансовой системы России и, соответственно, в формировании финансовой терминологии. Ориентация на западные образцы, необходимость модернизации армии и флота, создание новых государственных институтов потребовали активного заимствования иностранной финансовой лексики. В русскую речь вошли такие термины, как «банк», «акция», «вексель», «ассигнация», «дебет», «кредит», «баланс», «касса» и многие другие, преимущественно из немецкого и голландского языков. При этом, заимствования часто осуществлялись без достаточной адаптации к российским реалиям, что приводило к путанице и затрудняло их использование.

Параллельно с заимствованием иностранных терминов предпринимались попытки создания собственных терминов на основе русского языка, однако они оказались менее успешными. Петровские реформы заложили

основу для формирования современной финансовой терминологии, определив направление развития на последующие столетия.

3. XIX век: развитие банковской системы и формирование современной финансовой лексики.

XIX век стал периодом бурного развития банковской системы и финансового рынка в России. Создание Государственного банка, частных банков и других финансовых институтов привело к дальнейшему обогащению и систематизации финансовой терминологии. Заимствования из западноевропейских языков продолжались, но при этом уделялось больше внимания их адаптации к российским условиям и формированию эквивалентов на русском языке.

В этот период появились такие термины, как «капитал», «процент», «депозит», «ссуда», «ипотека», «дивиденды», «фондовая биржа» и др. Особую роль в формировании финансовой терминологии играли русские экономисты и финансисты, которые занимались разработкой и внедрением новых финансовых инструментов и концепций. Их труды способствовали стандартизации и унификации финансовой лексики, что облегчило процесс обмена информацией и проведения финансовых операций.

4. Советский период: идеологизация и унификация финансовой терминологии.

Советский период характеризовался жесткой идеологизацией всех сфер общественной жизни, включая финансы. Финансовая терминология подверглась унификации и пересмотру. Многие термины, использовавшиеся в дореволюционной России, были заменены на новые, отражавшие социалистические принципы хозяйствования.

Вместо «капиталистических» терминов «акция», «дивиденды», «фондовая биржа» использовались понятия «государственный кредит», «плановое хозяйство», «социалистическое накопление». Основной акцент делался на государственном регулировании финансов и контроле за денежным обращением. Несмотря на идеологическую окраску, советская финансовая терминология способствовала развитию финансовой науки и практики в условиях централизованной экономики.

5. Переходный период и современное состояние финансовой терминологии.

Переход к рыночной экономике в 1990-е годы привел к радикальным изменениям в финансовой системе России и, как следствие, к обновлению финансовой терминологии. Произошел массовый приток иностранных терминов, отражавших новые финансовые инструменты, институты и концепции. В финансовый лексикон вошли такие понятия, как «лизинг», «факторинг», «фьючерсы», «опционы», «хеджирование», «секьюритизация», «венчурный капитал» и многие другие.

Процесс заимствования шел стихийно и не всегда сопровождался адекватной адаптацией к российским реалиям, что создавало определенные проблемы в понимании и применении новых терминов. В результате возникла ситуация терминологической неопределенности, когда одно и то же понятие могло обозначаться разными терминами, а один и тот же термин мог иметь разные значения.

В настоящее время наблюдается тенденция к систематизации и унификации финансовой терминологии. Приняты нормативные акты, регулирующие использование финансовых терминов в официальных

документах и образовательной литературе. Однако, проблема терминологической неустойчивости остается актуальной, особенно в связи с развитием цифровой экономики и появлением новых финансовых технологий.

6. Влияние глобализации и цифровизации на финансовую терминологию.

Глобализация и цифровизация оказывают существенное влияние на развитие финансовой терминологии. Формируется унифицированное международное финансовое пространство, что требует согласования терминологии и ее адаптации к международным стандартам. Появляются новые термины, связанные с цифровыми финансовыми технологиями, такие как «криптовалюта», «блокчейн», «цифровой рубль», «краудфандинг», «финтех» и др.

Эти термины, как правило, заимствуются из английского языка и требуют тщательной адаптации к русскому языку и российским юридическим нормам. Важно, чтобы новые термины были понятными и однозначными, чтобы не создавать путаницы и рисков при их использовании.

Развитие цифровых финансовых технологий требует от финансовых специалистов владения не только традиционной финансовой терминологией, но и знаниями в области информационных технологий. Формируется новая профессиональная область, связанная с цифровыми финансами, что требует разработки новых образовательных программ и стандартов.

В заключение эволюция финансовой терминологии в России представляет собой сложный и динамичный процесс, отражающий изменения в финансовой системе и обществе в целом. На протяжении веков финансовая терминология обогащалась за счет заимствований из иностранных языков, адаптации западных финансовых концепций к российским реалиям и появления новых финансовых инструментов и технологий.

Систематизация и унификация финансовой терминологии являются важными условиями для эффективного функционирования финансового рынка и снижения рисков, связанных с его развитием. Необходимо уделять внимание адаптации иностранных терминов к русскому языку и формированию эквивалентов на основе русской лексики.

Таким образом, исследование эволюции финансовой терминологии является важным инструментом для анализа и понимания развития финансовой системы России, а также для повышения эффективности функционирования финансового рынка в целом. Дальнейшие исследования в этой области, особенно в контексте глобализации и цифровизации, представляются крайне актуальными для обеспечения стабильного и устойчивого развития финансовой системы страны.

Список литературы

1. Балабанов И.Т. Основы финансового менеджмента: учебное пособие / И.Т. Балабанов. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2005. – 528 с.
2. Белоусова Н.Ю. Финансовая терминология: проблемы перевода / Н.Ю. Белоусова // Вестник Московского государственного лингвистического университета. – 2012. – №25 (658). – С. 16–25.
3. Быля О.Б. Финансовая терминология в русском и английском языках: сопоставительный анализ / О.Б. Быля, И.П. Давыдова // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. – 2013. – №4 (25).
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 №51-ФЗ (ред. от 25.02.2022).
5. Денежное обращение и кредит СССР: учебник для вузов / Д.С. Моляков [и др.]; под ред. Д.С. Моляков. – М.: Финансы и статистика, 1986. – 408 с.

6. История русской экономической мысли: учебник / под ред. А.Н. Марковой. – М.: ЮНИТИ, 2000. – 687 с.
7. Ковалев, В.В. Финансовый анализ: методы и процедуры / В.В. Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2001. – 560 с. EDN UIELWT
8. Кротов Н.И. История финансов России. От истоков до наших дней / Н.И. Кротов. – М.: Экономика, 2001. – 303 с.
9. Лобода Т.А. Формирование финансовой терминологии в контексте глобализации экономики / Т.А. Лобода // Вестник Белгородского государственного технологического университета им. В.Г. Шухова. – 2015. – №5. – С. 212–217.
10. Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент: учебник / И.Я. Лукасевич. – М.: Эксмо, 2007. – 768 с.
11. Родионова В.М. Финансовая устойчивость предприятия. Вопросы теории и практики / В.М. Родионова, М.А. Федотова. – М.: ЮНИТИ, 1995. – 240 с. – EDN RAVIMB
12. Федеральный закон «О рынке ценных бумаг» от 22.04.1996 №39-ФЗ (ред. от 16.04.2022).

Соловьева Юлия Алексеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

КРИЗИС КАК ТОЧКА РОСТА: ПОЗИТИВНЫЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОПЫТ РОССИИ

***Аннотация:** в статье проанализирован опыт России в преодолении кризисных явлений различной направленности в историческом контексте. Выявлены особенности проживания обществом кризисов с точки зрения менталитета, указана уникальная черта – позитивное экономическое влияние трудностей, с которыми сталкивается страна, на ее экономическое развитие.*

***Ключевые слова:** кризис, Великая Отечественная война, санкции, пандемия, российский менталитет, реформы, испытания.*

Россия – страна контрастов, население которой обладает уникальным менталитетом. Историческая судьба нашей Родины никогда не была легкой, кризисы – нередкое явление для нашей страны. Особенно часто страна сталкивалась со внешнеполитическими испытаниями: нашествия, войны, геополитические кризисы. Несмотря на их отрицательную сущность, они имели и позитивный эффект для развития общества. Более того, уникальная особенность России заключается именно в том, что порой именно кризисы становились катализатором общественного развития, провоцируя необходимые изменения, подталкивая страну к проведению давно назревших реформ.

Одной из причин такого явления выступают особенности российского менталитета. Действительно, еще В.О. Ключевский в своих трудах отмечал, что ввиду влияния природно-географических факторов, в частности, непредсказуемости и суровости погодных условий, русский народ вынослив, неприязнителен, обладает способностью к максимальной мобилизации сил на короткий период времени, работе в авральном режиме, и при этом не способен к планомерной, последовательной деятельности, «лучше в начале дела, когда еще не уверен в себе и в успехе, и хуже в конце, когда уже добыт некоторый успех и привлечет внимание: неуверенность в себе возбуждает его

силы, а успех роняет их. Ему легче одолеть препятствие, опасность, неудачу, чем с. тактом и достоинством выдержать успех; легче сделать великое, чем освоиться с мыслью о своем величии» [1].

Данный тезис подтверждается историческими примерами. Так, Великая Отечественная война стала серьезным испытанием для нашей страны, принесла огромное количество жертв. Однако, несмотря на разрушения и общий упадок экономики, война стала катализатором развития страны в определенных сферах. Во-первых, эвакуация дала толчок диверсификации регионов Советского союза, создавая условия для более равномерного территориального развития [2], ведь экономическое неравенство регионов – традиционная для России проблема. Во-вторых, поднятие патриотического духа народа позволило значительно повысить производительность труда, что обеспечило устойчивость экономики страны в период боевых действий, а также её быстрое восстановление по окончании войны. И, в целом, Великая Отечественная война создала условия для мощной индустриализации экономики через развитие тяжелой промышленности, реализованного в целях обеспечения обороноспособности страны [3].

Важно отметить, что такое «тонизирующее» воздействие на российское общество имели не только внешнеполитические события, но и внутренние кризисы. Хотя очевидно, что наличие внешней угрозы всегда оказывало консолидирующее воздействие на общество, способствовало его сплочению. Таковы исторические факторы развития России – народу нередко приходилось обороняться от внешнего врага.

Данный довод подтверждается и примерами введения политико-экономических санкций в отношении нашей страны. Российская экономика неоднократно обращала в свою пользу негативные последствия внешнеполитических ограничений – так было в 2014 году (после вхождения Крыма в состав России), также было и в 2022 году (после начала проведения специальной военной операции). Так, введение экономических санкций в 2022 году стимулировало «расширение пропорций коллективного инвестирования и кредитования, разработку и трансфер информационных технологий, в особенности в промышленности», произошла масштабная сетевая трансформация, вызвавшая «межсекторное и межотраслевое распределение факторов производства» [4]. Также произошла дифференциация технологической структуры рынка через более активное включение новых субъектов: инвесторов, IT-компании. Это позволило не только повысить устойчивость российской экономики к внешним воздействиям, но и стабилизировать ее в целом, обеспечить ее оздоровление.

Еще одним примером позитивного эффекта кризиса выступает пандемия COVID-19. Несмотря на неизбежные негативные последствия, российская экономика сумела эффективно приспособиться к изменившимся реалиям, восстановление произошло достаточно быстро. Более того, удалось добиться и позитивных изменений в структуре экономики и финансового рынка.

Прежде всего, пандемия спровоцировала развитие информационных технологий и цифровую модернизацию российской экономики. Действительно, цифровые платформы стали эффективным способом взаимодействия на рынке в условиях массовой изоляции и запрета социальных контактов. Многие предприниматели перешли в цифровой режим, в том числе, переведя на дистанционную работу сотрудников. Наиболее быструю и глубокую модернизацию претерпели такие сферы, как образование, медицина, торговля, сфера обслуживания и развлечений [5]. Можно с уверенностью сказать, что

именно пандемии мы обязаны возможностью получить продукты прямо к двери квартиры, возможность присутствовать на учебном занятии, сидя в собственной квартире, посещением Эрмитажа или Большого театра без перемещения по стране. Также в это время еще более популярными стали маркет-плейсы, прочно и навсегда вошедшие в нашу жизнь.

Очевидно, что и до пандемии модернизация, информатизация и компьютеризация экономики, науки и образования были приоритетными направлениями развития страны, что было закреплено и на уровне нормативно-правового регулирования. Однако процесс их реализации шел недостаточно оперативно, порой «пробуксовывая на консерватизме российского менталитета». И именно данный кризис заставил население мобилизоваться и прийти в тонус, вынужденно активно внедряя новые технологии в профессиональную сферу.

Также одним из плюсов ковидного кризиса стало совершенствование государственной экономической политики. Так, государство обратило более пристальное внимание на малый и средний бизнес, наиболее пострадавший от пандемии – были созданы и реализованы новые программы поддержки, которые продолжили функционировать и после окончания кризиса. Наблюдался подъем сферы инвестиций, развитие новых отраслей промышленности. В целом можно сказать, что несмотря на то, что экономика и финансовый сектор России сильно пострадали от пандемии, испытав такие негативные последствия, как массовая безработица, падение уровня жизни населения, «применение современных технологий и инноваций помогли минимизировать их влияние» [6].

В продолжение можно отметить позитивное влияние пандемии на сельское хозяйство. Во-первых, одной из проблем данного сектора экономики долгое время была зависимость от импорта, в частности, импорта кормов, удобрений. Закрытие границ заставило государство обратить более пристальное внимание на импортозамещение, развитие собственного производства сельскохозяйственной сырьевой базы. Во-вторых, ограничение передвижений в условиях пандемии повлияло на развитие транспортной сети, вынуждая субъектов агропромышленного сектора оптимизировать логистические цепочки [7].

Таким образом, ввиду особенностей менталитета российский народ обладает уникальным навыком извлекать пользу из кризисных явлений общественного развития, с успехом преодолевая испытания, обращая их в свою пользу. Данный навык, с учетом позитивной практики, необходимо умело применять и для преодоления современных актуальных проблем, учитывая ошибки прошлого. Однако это не означает, что без испытаний и проблем наша страна становится не способна к развитию и ей всегда необходим «негативный стимул». Наша задача, не утрачивая навык «делать лимонад, когда жизнь дает лимон», научиться выстраивать планомерную работу по развитию страны в условиях благополучия и процветания, избегая искусственного создания ситуаций для повышения собственной ценности путем героического преодоления собственноручно созданных трудностей.

Список литературы

1. Ключевский В.О. Русская история. Полный курс лекций / В.О. Ключевский. – в 3-х т. Т. 1. – Минск: Харвест, 2007. – 591 с.
2. Григорьева Т.С. Влияние событий великой отечественной войны на экономику СССР / Т.С. Григорьева // Война и мир в Отечественной и мировой истории: материалы международной научной конференции, посвящается 75-летию Победы в Великой Отечественной войне (Санкт-Петербург, 27 марта 2020 г.). В 2 т. Т. 2. – СПб.: Санкт-Петербургский государственный университет промышленных технологий и дизайна, 2020. – С. 266–270. – EDN INPXOE.

3. Ефимов Д.Д. Восстановление экономики СССР и повышение жизненного уровня граждан после Великой отечественной войны / Д.Д. Ефимов // В мире научных открытий: Материалы VIII Международной студенческой научной конференции (Ульяновск, 14–15 марта 2024 г.). – Ульяновск: Ульяновский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина, 2024. – С. 1340–1343. – EDN LTTLMO.

4. Скрипко В.Е. Тенденции развития сетевой структурной трансформации российской экономики в условиях внешних шоков / В.Е. Скрипко, С.А. Жиронкин // Экономика и управление инновациями. – 2024. – №1 (28). – С. 39–47. – DOI 10.26730/2587–5574–2024–1–39–47. – EDN MIIIGCF.

5. Кашкарова А.Г. Влияние пандемии COVID-19 на экономику России / А.Г. Кашкарова // Профессионально-технологическая и экономическая подготовка обучающихся в условиях модернизации и стандартизации образования: Сборник статей по итогам II Международной научно-практической конференции (Волгоград, 09–10 ноября 2023 г.). – Уфа: ООО «Аэтерна», 2023. – С. 163–166. – EDN WTZYPP.

6. Петров Д.В. Проблемы и перспективы развития сельского хозяйства в Российской Федерации в период после пандемии / Д.В. Петров, Е.А. Сергиенко // Деловой вестник предпринимателя. – 2021. – №4 (2). – С. 71–74. – DOI 10.24412/2687–0991–2021–11197. – EDN OOVCKM.

7. Исследование влияния пандемии COVID-19 на российский бизнес // Росконгресс. – 2020 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gib9S> (дата обращения: 26.10.2021).

8. Плотников В.А. Последствия современных экономических трансформаций и пути преодоления финансового кризиса в России / В.А. Плотников, Ю.В. Вертакова // Известия Иркутской государственной экономической академии. – 2010. – №6. – С. 71–78. – EDN NBRNTB.

Чопчиц Инна Николаевна
преподаватель
Саражакова Кира Антоновна
студентка

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ КАК ФИНАНСОВОГО ИНСТРУМЕНТА И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ СИСТЕМУ

Аннотация: в статье рассматривается эволюция инвестиций от древних цивилизаций до современности, подчеркивая их важность для развития экономики и финансовых систем. Авторами представлены примеры современных тенденций на российском инвестиционном рынке, включая рост интереса к фондовому рынку и поддержку со стороны государства. Акцентируется внимание на рисках, связанных с политической ситуацией и экономическими изменениями, что требует от инвесторов тщательного анализа и стратегического подхода. Приводится анализ полученных результатов в ходе анкетирования студентов и преподавателей Красноярского филиала Финуниверситета на тему инвестиций.

Ключевые слова: инвестиции, риски, денежные средства, экономика, история, бизнес, анкетирование.

Среди финансистов, экономистов нет единого мнения по поводу термина «инвестиции». Если говорить простым языком, инвестиции – это вложение денежных средств перспективы или других активов с целью получения прибыли или достижения другого экономического эффекта в будущем.

Большой экономический словарь дает следующее определение: «Инвестиции – совокупность затрат, реализуемых в форме долгосрочных

вложений капитала в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и другие отрасли хозяйства» [1].

Большая советская энциклопедия: «инвестиция – (нем. Investition, от лат. investio – одеваю), долгосрочное вложение капитала в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и другие отрасли хозяйства как внутри страны, так и за границей с целью получения прибыли».

Исходя из многогранной сущности инвестиций, можно констатировать, что существует два определения инвестиций – экономическое и финансовое. Согласно экономическому определению, инвестиции – это совокупность затрат, реализуемых в форме вложений капитала в промышленность, сельское хозяйство, транспорт и другие отрасли экономики производственной и непроизводственной сферы. Таким образом, в самом широком смысле инвестиции обеспечивают механизм, необходимый для финансирования роста и развития экономики страны [2].

С финансовой точки зрения, инвестиции – это вложение денежных средств в объекты предпринимательской деятельности с целью получения дохода в будущем. Данное определение соответствует главной цели любого бизнеса – получению прибыли.

Инвестиции играют ключевую роль в экономическом развитии и функционировании финансово-экономических систем. История инвестиций насчитывает тысячелетия, и в этом процессе можно проследить эволюцию как самого понятия, так и инструментов, с помощью которых осуществляется инвестирование. В данной статье мы рассмотрим основные этапы возникновения инвестиций, их развитие и влияние на финансовую систему.

Первые записи о вложениях и важности разумного управления финансами появлялись еще в древнем Вавилоне. За много веков до нашей эры жители этого царства осознали значимость тщательного обращения с доходами и эффективного управления денежными потоками. Следует отметить, что данная наука изначально изучалась в закрытых кругах и была доступна только аристократии [2].

Древняя Греция, особенно Афины, также уделяла большое внимание финансам. Каждый гражданин получал в дар земельный надел, а государство обеспечивало необходимую поддержку. В это время активно зарождалась сфера кредитования. Так, услуга, знакомая нам как ипотека, была придумана именно в Древней Греции. Различные займы и земельные участки предоставляли отличные возможности для инвестиций и увеличения капитала.

Морская торговля открывала дополнительные перспективы для вложений. Многие состоятельные купцы приобретали корабли и передавали их опытным командам для торговых плаваний. Владелец судна обычно получал около 30% от прибыли, а потенциальные убытки часто страховали. Кредитная история в России началась в 1769 г., когда Екатерина II сделала первый заем в Голландии. Необходимо отметить, что в Российской империи традиции инвестирования в национальную экономику поддерживались на самом высоком уровне. Еще в 1763 г. императрица Екатерина II приобрела 20 акций только что разрешенной ею акционерной компании по торговле на Средиземном море. Крупнейшие банки, такие как Государственный банк и частные коммерческие банки, стали важными игроками на финансовом рынке [5].

Дореволюционный период в России был временем значительных изменений в области инвестиций и финансовой системы. Развитие акционерных обществ, банковской системы и крупных промышленных проектов способствовало экономическому росту, но также привело к

социальным изменениям и кризисам, что в конечном итоге стало предпосылкой для революционных событий начала XX века.

После революции инвестиции в СССР стали централизованными. Государство контролировало все аспекты экономики и инвестиции осуществлялись через плановую экономику. Основные направления инвестиций включали: развитие тяжелой промышленности, строительство, развитие социальных объектов (школы, больницы, жилье), инфраструктурные проекты (железные дороги, электростанции). Вся экономика управлялась через пятилетние планы, и инвестиции направлялись в соответствии с этими планами. Частная собственность на средства производства была ликвидирована, и все предприятия были государственными.

Советский период развития инвестиций характеризуется уникальной моделью централизованного планирования, где государство играло ключевую роль в распределении ресурсов. В то время как инвестиции способствовали созданию мощной промышленной базы и развитию научно-технического прогресса, недостатки плановой экономики и неэффективное распределение ресурсов в конечном итоге стали причиной экономических трудностей и необходимости реформ [3].

С распадом СССР в 1991 году произошел переход к рыночной экономике. Множество особенно предприятий было приватизировано, что открыло двери для частных инвестиций. В начале 90-х годов иностранные компании начали вкладывать средства в российскую экономику, особенно в нефтегазовый сектор. Таким образом, экономика России столкнулась с рядом кризисов, что сделало инвестиции рискованными.

Бизнес-рынок в России продолжает расти, несмотря на трудности. Многие технологические и внедряющие компании обращают внимание на местных и внешних инвесторов из-за наивысшей степени профессиональной квалификации в области ИТ и повышенного спроса на новые решения. Кроме того, российские инвесторы все чаще обращают внимание на фондовый рынок, думая, как защитить силу власти и риска денег. С точки зрения законодательства российские власти старательно поддерживают инвестиции в различные программы, особенно направленные на разработку инфраструктуры. Это включает в себя налоговые льготы, поддерживая малые и средние предприятия, а также развитие специальных экономических проектов [4].

Современный период развития инвестиций в России характеризуется ростом интереса к высоким технологиям. Тем не менее, страна сталкивается с вызовами, связанными с геополитической ситуацией и необходимостью диверсификации экономики. Перспективы развития зависят от способности адаптироваться к новым условиям и создавать благоприятные условия для инвесторов. Политический статус, колебание курса рубля и изменения в законах могут влиять на привлекательность инвестиций. Поэтому инвесторы должны анализировать возможные риски, прежде чем принимать решения. Следовательно, современные инвестиции в России являются сложным процессом, требующим внимательного подхода и анализа текущих тенденций.

Работая над темой статьи нам стало интересно узнать, что знают об инвестициях наши студенты и преподаватели. Мы провели опрос среди 102 респондентов Красноярского филиала Финуниверситета и получили следующие данные.

На вопрос «Инвестировали ли вы когда-либо свои средства? Если да, то в какие инструменты?» большинство человек ответило «нет», это

Развитие финансовой системы в разрезе исторических событий

связано с тем, что среди респондентов были молодые люди, которые пока не обладают своими денежными средствами для инвестиций.

В ответе на вопрос «Насколько вы уверены в своих знаниях об инвестициях?» большинство выбрали «золотую середину» – 5 баллов из 10. Более 80% опрашиваемых учитывают доходность и риски при выборе инвестиционных инструментов.

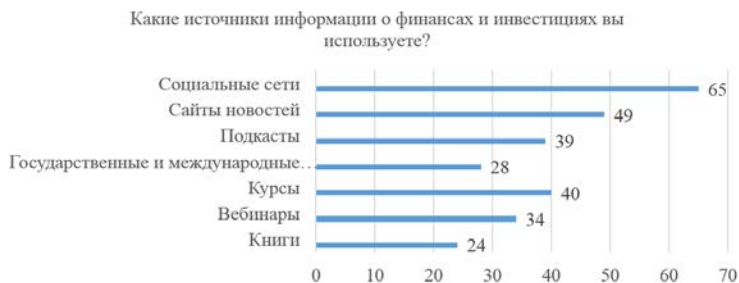


Рис. 1

В результате этого опроса мы выяснили, что многие узнают информацию о финансах и инвестициях в социальных сетях.

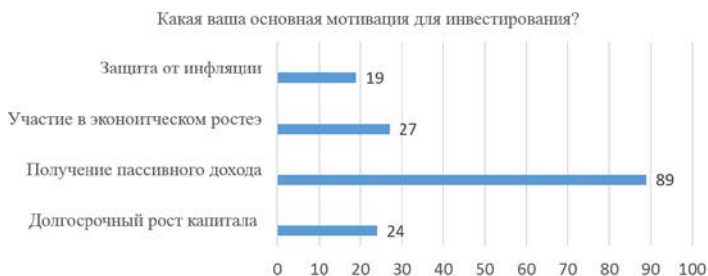


Рис. 2

Основная мотивация для инвестирования – это получение пассивного дохода, что позволяет достичь финансовой независимости.

В заключение отметим, что результаты проведенного опроса показывают отсутствие опыта в инвестировании у большинства респондентов, что в первую очередь обусловлено их возрастом, отсутствием сбережений и четкого понимания, куда можно вложить свои средства. Средняя оценка уверенности участников в своих знаниях об инвестициях составляет 5 баллов из 10, что свидетельствует о наличии определенных пробелов в финансовой грамотности.

Тем не менее, более 80% опрошенных осознают важность учета доходности и рисков при выборе инвестиционных инструментов, что говорит о позитивном отношении к финансовому планированию и стремлении принимать обоснованные решения. Интересно, что большинство респондентов получают информацию о финансах и инвестициях через социальные сети, что подчеркивает значимость цифровых платформ как источников знаний для молодежи.

Основная мотивация для инвестирования среди участников опроса заключается в стремлении к получению пассивного дохода и достижению финансовой независимости. Это подчеркивает необходимость дальнейшего развития образовательных инициатив, направленных на повышение финансовой грамотности молодежи и формирование уверенности в своих знаниях об инвестициях. В будущем важно использовать доступные каналы коммуникации для распространения информации и создания условий для более активного участия молодежи в финансовых процессах.

Список литературы

1. Азрилиян А.Н. Большой экономический словарь / А.Н. Азрилиян. – М.: Институт новой экономики, 1997 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rus-big-economic-dict.slovaronline.com> (дата обращения: 28.01.2025).
2. Иванов А.С. История инвестиций: от древности до современности / А.С. Иванов // Финансовые исследования: проблемы и перспективы. – 2022. – С. 25–34.
3. Кузнецова Л.А. Инвестиционные стратегии: исторический контекст и современные подходы / Л.А. Кузнецова // Вестник финансового анализа. – 2023. – С. 100–110.
4. Петрова М.В. Инвестиции как финансовый инструмент: эволюция и тенденции / М.В. Петрова // Экономическая теория: традиции и инновации. – 2023. – С. 45–52.
5. Смирнов И.Н. Роль инвестиций в развитии экономики: исторический аспект / И.Н. Смирнов // Журнал экономических исследований. – 2021. – Т. 12. №3. – С. 78–85.

Шепталенко Анастасия Романовна
студентка

Научный руководитель

Костюк Владимир Владимирович
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В РАЗРЕЗЕ ИСТОРИЧЕСКИХ СОБЫТИЙ

Аннотация: в статье проводится исследование развития финансовой системы, рассматриваемой через призму значимых исторических событий и их воздействия на финансовую сферу. Для анализа этого процесса автор акцентирует внимание на нескольких ключевых исторических событиях, таких как мировые войны, экономические кризисы и технологические инновации, которые существенно изменили финансовую архитектуру.

Ключевые слова: финансовые системы, развитие банковского дела, развитие бухгалтерского учета, формирование финансовых институтов, финансовые организации.

Выражается благодарность научному руководителю В.В. Костюк за направление и помощь.

Одним из первых этапов стало возникновение денежного обращения примерно в III тысячелетии до нашей эры, когда примитивный бартерный обмен постепенно заменился металлическими деньгами, что обеспечило большую гибкость и удобство в торговле. Это явление стало основой для дальнейшего формирования финансовых институтов, таких как банки и кредитные организации.

С началом Средневековья в Европе происходит формирование первых банков. Итальянские города-государства, такие как Венеция и Генуя,

становятся центрами финансовых операций, где возникают системы кредитования и бухгалтерского учета. Этот период отмечен ростом торговли и увеличением потребности в финансовых инструментах, необходимых для её поддержания. Введение таких понятий, как процент и заем, стало стимулом для развития банковских операций. В это время также закладываются основы современных финансовых рынков и бирж, которые впоследствии окажут значительное влияние на экономическую жизнь стран. Особое внимание следует уделить индустриальной революции, которая привнесла кардинальные изменения в финансовую систему. Развитие производительных сил потребовало значительных инвестиций, что способствовало расширению банковской системы и появлению акционерных обществ. Институты, создающие новые финансовые инструменты, такие как облигации и акции, предоставили возможность привлечения массовых инвестиций. Это способствовало как внутреннему, так и международному экономическому взаимодействию, в условиях современной динамики создает новые возможности для инвестирования и кредитования, соответствующие также подерживаемому колониальной экспансией и увеличением объемов международной торговли.

Так, XX век стал периодом глубоких и значительных изменений, оказавших колоссальное влияние на все аспекты общественной жизни. На фоне двух разрушительных мировых войн, оставивших за собой мрачную гуманитарную и экономическую ситуацию, начали формироваться крупные международные финансовые организации, такие как Международный валютный фонд и Всемирный банк. Великая депрессия 1930-х годов стала важной вехой в развитии финансовых систем – она вызвала массовые банкротства и серьезные последствия для миллионов людей, заставляя правительства пересмотреть существующие методы и подходы к регулированию финансовых рынков. В последующие годы в большинстве стран мира началось внедрение многоуровневой системы регулирования финансовых институтов, что существенно увеличило их устойчивость к экономическим шокам и изменениям на рынках. С этого момента стало очевидным, что создание надежной системы, способной противостоять глобальным вызовам и защищать интересы как государства, так и граждан, является необходимым.

С приходом XXI века мир вступил в новую эпоху, кардинально отличающуюся от предыдущих, которая характеризуется стремительными технологическими изменениями и значительным влиянием цифровой экономики на финансовые процессы. Увеличение доли электронных платежей, внедрение криптовалют и развитие финтех-решений ярко демонстрирует, что финансовые системы продолжают активно развиваться, реагируя на современные вызовы и адаптируясь к новым условиям. Основным фактором данного процесса стало взаимодействие между государственным регулированием и частными инициативами, что в потребностях современного общества.

Исторические события, такие как войны, экономические кризисы и политические изменения, существенно повлияли на структуру финансового сектора, вызывая его трансформацию. Ярким примером этого являются мировые войны, которые не только изменили геополитическую карту, но и привели к значительным преобразованиям в финансовых системах стран-участниц. Первая мировая война способствовала увеличению государственных долгов, которые государства начали обслуживать путем расширения налоговой базы и внедрения новых финансовых инструментов. Создание центральных банков, таких как Федеральная резервная система

в США, стало ответом на необходимость регулирования финансовых потоков и обеспечения стабильности в условиях военных конфликтов и последующего восстановления.

Вторая мировая война продолжила предшествующую тенденцию, усилив потребность в структурных преобразованиях и международной координации. В послевоенный период были созданы такие учреждения, как Международный валютный фонд и Всемирный банк, которые фактически установили новые правила функционирования глобальных финансовых рынков. Эти организации стали ключевыми инструментами в регулировании валютных курсов и предоставлении кредитов странам с развивающейся экономикой, что, в свою очередь, способствовало восстановлению экономики евроазиатских стран, пострадавших от войны. Введение новой системы Бреттон-Вудса и привязка валют к доллару США обеспечили стабильность международной торговли и потоков капитала, что оказало значительное влияние на финансовую архитектуру.

Экономические кризисы оказали значительное влияние на формирование финансовых структур. Великая депрессия 1930-х годов стала разрушительным событием, побудившим государства пересмотреть свои экономические модели и подходы к финансовому регулированию. Центральные банки начали активно принимать меры по контролю инфляции и регулированию процентных ставок, что заложило основы для строгого контроля финансовых потоков. В этот период появились новые финансовые учреждения, такие как страховые компании и пенсионные фонды, которые сыграли ключевую роль в накоплении и распределении капитала.

Современные финансовые системы сталкиваются с вызовами, обусловленными глобализацией и изменившимися экономическими условиями. Мировой финансовый кризис 2008 года продемонстрировал уязвимость существующих финансовых структур и подчеркнул необходимость более строгого регулирования. Ухудшение экономической ситуации способствовало реформированию систем, что привело к созданию дополнительных механизмов защиты, направленных на предотвращение повторения подобных кризисов. В результате этих изменений возросла значимость международного сотрудничества в сфере финансового регулирования, а также были разработаны новые стандарты, такие как Базельские соглашения, которые устанавливают требования к капиталу и рискам для банковских учреждений.

Таким образом, анализ воздействия исторических событий на финансовые структуры показывает, что каждый кризис или конфликт выступает катализатором изменений, что, в конечном счете, способствует формированию более сложных и адаптивных финансовых систем.

Список литературы

1. Егоров А.В. Основные направления эволюции финансов / А.В. Егоров // Вестник Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова. – 2008. – №6. EDN JVEGWR
2. Международный финансовый рынок / под ред. В.А. Слепова, Е.А. Звоновой. – М.: Магистр, 2007.
3. Мировая экономика: глобальные тенденции / под ред. И.С. Королева. – М.: Экономика, 2004.
4. Рубинская Э.Д. Эволюционные особенности развития финансовой системы / Э.Д. Рубинская, Р.В. Борщева // А-фактор: научные исследования и разработки (гуманитарные науки). – 2022. – №3. – EDN SDFSIV

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

Авдулов Кирилл Александрович

студент

Кузнецова Светлана Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РОЛЬ ЦЕНТРАЛЬНЫХ БАНКОВ В РАЗВИТИИ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ: ВЫЗОВЫ И ВОЗМОЖНОСТИ

Аннотация: в статье рассмотрены основные аспекты деятельности центральных банков, их влияние на развитие финансовых рынков, ключевые вызовы и возможности, стоящие перед ними в современных условиях. Уделяется внимание роли центральных банков в обеспечении стабильности и устойчивости финансового сектора.

Ключевые слова: финансовые рынки, центральный банк, финтех-технологии, инвестиции, цифровые валюты, инфляция, стабильность, финансовый кризис.

Центральные банки играют ключевую роль в формировании и регулировании финансовых рынков, обеспечивая стабильность и устойчивость национальной экономики. В условиях глобализации и стремительного развития технологий их функции становятся все более многогранными и сложными. С одной стороны, центральные банки сталкиваются с новыми вызовами, такими как цифровизация финансов, рост неравенства и нестабильность мировых рынков. С другой стороны, они обладают уникальными возможностями для стимулирования экономического роста, поддержки инноваций и повышения финансовой доступности.

Центральные банки выполняют несколько ключевых функций, которые представлены на рисунке 1.

1. Монетарная политика: устанавливают процентные ставки и контролируют денежную массу с целью управления инфляцией и стимулирования экономического роста. Это влияет на стоимость заимствований, инвестиции и потребительские расходы.

2. Регулирование и надзор: осуществляют контроль за финансовыми учреждениями, что способствует поддержанию стабильности финансовой системы. Регулирование помогает предотвратить банкротства и системные риски.

3. Эмиссия валюты: имеют эксклюзивное право на выпуск национальной валюты, что позволяет им контролировать денежное обращение и поддерживать доверие к финансовой системе.

4. Управление резервами: управляют золотовалютными резервами страны, что позволяет им стабилизировать валютный курс и поддерживать платежный баланс [3, с. 275].

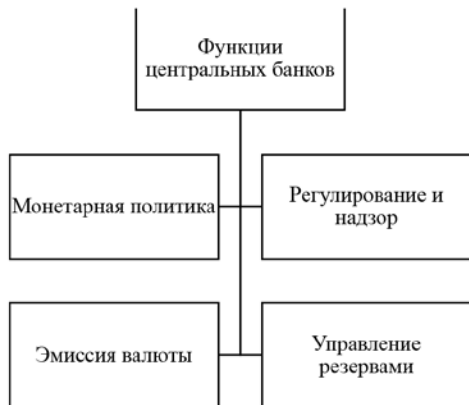


Рис. 1. Функции центральных банков

Центральные банки оказывают значительное влияние на финансовые рынки через свои действия и политику. Например, изменения в процентных ставках могут привести к колебаниям на фондовом рынке, изменяя стоимость акций и облигаций. Политика количественного смягчения, применяемая после глобального финансового кризиса 2008 года, также продемонстрировала, как действия центральных банков могут влиять на ликвидность и стоимость активов.

Кроме того, центральные банки могут влиять на ожидания участников рынка. Если центральный банк сигнализирует о намерении повысить или понизить процентные ставки, это может изменить поведение инвесторов и привести к изменениям в ценах на активы.

Центральные банки играют ключевую роль в развитии финансовых рынков, и они сталкиваются с рядом вызовов. Вот некоторые из них.

1. Центральные банки должны балансировать между стимулированием экономического роста и контролем инфляции. Изменение процентных ставок может оказать значительное влияние на финансовые рынки.

2. Поддержание стабильности финансовой системы – одна из главных задач центрального банка. Это включает в себя предотвращение банковских кризисов и управление системными рисками.

3. Развитие финтех-технологий и цифровых валют создает новые вызовы для центральных банков. Необходимо адаптироваться к новым технологиям, обеспечивая при этом безопасность и стабильность финансовых систем.

4. Взаимосвязанность мировых финансовых рынков делает центральные банки более уязвимыми к внешним обстоятельствам. Они должны учитывать международные тенденции и их влияние на внутренние рынки.

5. Эффективная коммуникация с рынками и общественностью важна для поддержания доверия к центральному банку. Неясные или противоречивые сообщения могут вызвать нестабильность на финансовых рынках.

6. Экологические и социальные факторы: учитывая растущее внимание к устойчивому развитию, центральные банки сталкиваются с необходимостью интеграции экологических и социальных факторов в свою монетарную политику.

7. Кризисы и непредвиденные ситуации: пандемии, экономические кризисы и другие непредвиденные события требуют от центральных банков быстрой реакции и гибкости в принятии решений [1, с. 304].

Эти вызовы требуют от центральных банков постоянного анализа, адаптации стратегий и внедрения инновационных подходов для обеспечения эффективного функционирования финансовых рынков.

Вместе с вызовами перед центральными банками открываются и новые возможности.

1. Инновации в регулировании. Центральные банки могут использовать новые технологии для улучшения надзора за финансовыми учреждениями и повышения прозрачности финансовых рынков.

2. Цифровые валюты: разработка центральными банками цифровых валют (CBDC) может улучшить эффективность платежных систем и снизить затраты на транзакции. Виды цифровых валют представлены в таблице 1.

Таблица 1

Виды и характеристика цифровых валют

Вид цифровой валюты	Характеристика
Криптовалюты	Это цифровые или виртуальные валюты, которые используют для обеспечения безопасности и работают независимо. Они используют децентрализованные сети, такие как блокчейн, для безопасных транзакций без участия центральных органов власти.
Цифровые валюты центрального банка	Это цифровые версии фиатной валюты страны, которые выпускаются и регулируются центральным банком. В отличие от криптовалют, CBDC поддерживаются правительством и имеют статус законного платежного средства
Токены	Выполняют функцию цифровых активов, но не имеют собственного блокчейна, как стандартная криптовалюта. Вместо майнинга токены сразу выпускаются в полной эмиссии. Эти активы создают различные компании, чтобы привлечь средства на развитие своих проектов или обеспечение работоспособности продуктов.
Стейблкоины	Цифровые монеты, цена которых привязана к материальным активам – доллару, золоту, нефти и др.
NFT (non-fungible tokens)	Это уникальные токены, которые нельзя заместить или обменять. Они показывают, что держатель владеет неповторимыми активами.

3. Сотрудничество с частным сектором. Центральные банки могут наладить сотрудничество с финтех-компаниями для создания новых финансовых продуктов и услуг, что может улучшить доступность финансовых услуг для населения.

4. Устойчивое финансирование. Центральные банки могут играть активную роль в продвижении устойчивого финансирования, поддерживая проекты, направленные на борьбу с изменением климата и социальное развитие.

5. Образование и просвещение. Центральные банки могут развивать программы по повышению финансовой грамотности населения, что поможет людям лучше понимать экономические процессы и принимать обоснованные финансовые решения [2, с. 26].

Центральные банки занимают важное место в развитии финансовых рынков, обеспечивая стабильность и предсказуемость. Однако они сталкиваются с новыми вызовами в условиях глобализации и технологических изменений. Применение инновационных подходов и активное сотрудничество с частным сектором могут открыть новые возможности для достижения целей монетарной политики и устойчивого развития финансовых систем. Важно, чтобы центральные банки продолжали адаптироваться к меняющимся условиям и эффективно реагировали на вызовы современности, сохраняя при этом доверие к финансовым рынкам и экономике в целом.

Список литературы

1. Ахмадова Х.М. Проблемы и пути совершенствования денежно-кредитного регулирования в Российской Федерации / Х.М. Ахмадова // Актуальные вопросы современной экономики. – 2022. – №2. – С. 303–307. EDN MSOGSZ
2. Березина Е.Д. Роль денежно-кредитной политики в обеспечении экономической безопасности страны / Е.Д. Березина // Экономическая безопасность: финансовые, правовые и IT-аспекты: Материалы четвертой Всероссийской научно-практической конференции (Иркутск-Томск, 10 ноября 2022 г.). – Иркутск: Байкальский государственный университет, 2023. – С. 24–29. EDN UMCRYM
3. Крымова И.П. Организация деятельности Центрального банка: учебник для вузов / И.П. Крымова, С.П. Дядичко. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2023. – 275 с.

Аникин Вячеслав Сергеевич
студент

Береговых Мария Сергеевна
студентка

Научный руководитель

Шестакова Маргарита Владимировна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ БАЗОВЫХ АКТИВОВ И ДЕРИВАТИВОВ

Аннотация: *статья охватывает важные аспекты анализа финансовых инструментов, включая базовые активы и производные финансовые инструменты (деривативы). Уделяется внимание оценке рисков, связанных с инвестициями в те или иные активы.*

Ключевые слова: *методы оценки, дисконтирование, мультипликаторы, анализ.*

Последние десятилетия растут важность и значимость оценки различных видов активов не только среди институциональных инвесторов, но и среди обычных. Каждый год появляются новые методы и способы оценки базовых активов и деривативов. Они помогают инвесторам принимать обоснованные решения о покупке, продаже или удержании позиции. Зная ожидаемую стоимость актива, инвесторы могут определить его потенциал для прибыли и принять решение о включении актива в свой инвестиционный портфель. Банки, фонды и другие финансовые институты используют оценку финансовых активов для планирования своей деятельности.

Например, анализ базовых активов помогает банкам устанавливать стоимость залогов при выдаче кредитов под обеспечение. При проведении сделок слияния и поглощения оценка базовых активов помогает определить стоимость компании и объективно оценить ценность, которую она может принести. В целом, анализ финансовых активов является необходимым инструментом для принятия обоснованных финансовых решений, управления рисками и обеспечения прозрачности и надежности в финансовой сфере.

Существует два основных подхода к анализу различных финансовых активов и инструментов – это фундаментальный и технический анализ.

Подробно мы разберем фундаментальный анализ, но для общего понимания расскажем немного о техническом анализе. Он представляет собой метод анализа финансовых рынков, основанный на анализе графиков цен и объемов торговли. Этот метод исследует прошедшие изменения цен, чтобы выявить тренды, паттерны и поведение рынка, с целью прогнозирования будущих движений цен. Основные элементы технического анализа – это линии тренда, паттерны, индикаторы, уровни поддержки и сопротивления. Технический анализ имеет свои преимущества и недостатки. Он может быть полезен для краткосрочных или среднесрочных предсказаний цен, а также для определения точек входа и выхода из позиции. Однако, стоит отметить, что он использует исторические данные и не учитывает фундаментальные факторы, такие как экономические события или новости, которые также могут влиять на цены активов. Поэтому, для принятия обоснованных инвестиционных решений, нужно использовать комплексный подход, включающий в себя как технический, так и фундаментальный анализ.

Фундаментальный анализ – это метод анализа финансовых рынков, основанный на изучении фундаментальных показателей активов или компаний. Он определяет фактическую стоимость актива или компании и сравнить ее с текущими рыночными ценами. Если оценка показывает, что актив недооценен, это может стать причиной возможной покупки, а если актив переоценен, это может быть сигналом к продаже [1]

Дисконтирование – это процентная величина, помогающая оценить доходность инвестиций к определенному моменту времени. Денежные потоки различаются от вида актива – это дивиденды для акций, купоны и номинальная стоимость для облигаций, а также денежные поступления после уплаты налогов в случае реальных проектов [1]

Дисконтирование денежных потоков – соотносит стоимость актива с текущей стоимостью ожидаемых в будущем денежных потоков, приходящихся на данный актив.

Формула для расчета выглядит следующим образом:

$$DCF = \sum_{i=1}^n \frac{CF_i}{(1+r)^i} \quad (1)$$

где:

1) CF (Cash Flow) – денежные потоки в период времени i ;

2) r – ставка дисконтирования (норма дохода);

3) n – количество временных периодов, по которым появляются денежные потоки.

Ставка дисконтирования = безрисковая ставка + премия за риск.

Дисконтирование дивидендов (Модель Гордона) – это финансовая модель, которая используется для оценки стоимости акции компании, основываясь на том, что дивиденды компании будут расти постоянно в

будущем по постоянной ставке роста. Модель Гордона особенно полезна для оценки стоимости акций компаний, которые выплачивают стабильные дивиденды [7].

Формула для расчета стоимости акции по модели Гордона выглядит следующим образом:

$$P = D / (i - g) \tag{2}$$

где:

- 1) P – стоимость акции;
- 2) D – ожидаемые дивиденды на акцию для следующего периода;
- 3) i – ставка дисконтирования;
- 4) g – ожидаемая темпы роста дивидендов.

Оценка требуемой доходности акций может происходить с помощью различных методов, таких как Capital Asset Pricing Model (CAPM) или использование доходности по сравнимым акциям. Ставка роста дивидендов может быть основана на прошлом росте дивидендов компании, анализе рыночных тенденций или других факторах [6].

Мультипликаторы и финансовые показатели

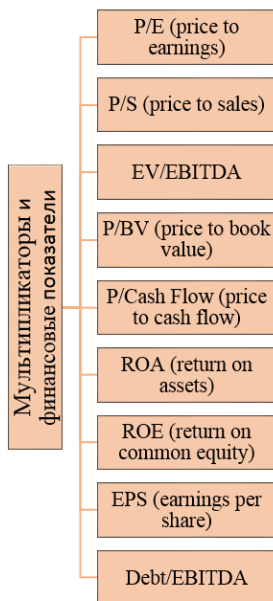


Рис. 1. Мультипликаторы и финансовые показатели

При принятии инвестиционного решения необходимо грамотно оценить риск актива. Разновидности риска: систематический (рыночный) риск – это риск рынка в целом, несистематический риск – это риск конкретного актива. Общий риск портфеля включает в себе систематический и несистематический риски.

Модель CAPM (Capital Asset Pricing Model) – это финансовая модель, которая используется для определения ожидаемой доходности инвестиции и

определения стоимости капитала [4]. Формула модели CAPM выглядит следующим образом:

$$R_i = R_f + \beta_i * (R_m - R_f) \quad (3)$$

Где:

- 1) R_i – ожидаемая доходность конкретной инвестиции;
- 2) R_f – безрисковая ставка (например, доходность государственных облигаций);
- 3) β_i – бета-коэффициент, который измеряет чувствительность доходности инвестиции к систематическому риску на рынке;
- 4) R_m – ожидаемая доходность рынка (например, доходность индекса S&P 500);
- 5) $(R_m - R_f)$ – премия за риск на рынке, которая отражает вознаграждение за взятие на себя дополнительного риска.

Бета-коэффициент показывает взаимосвязь (корреляцию) движения цен между конкретным активом и всем рынком в целом.

- 1) $\beta > 1$ – риск выше рыночного;
- 2) $\beta = 1$ – цены синхронны с рынком;
- 3) $\beta < 1$ – риск ниже рыночного;
- 4) $\beta = 0$ – рынок не оказывает влияние на актив;
- 5) $\beta < 0$ – цена на актив имеет обратную корреляцию с рынком.

Модель CAPM предполагает, что инвесторы требуют компенсацию за риск, который они принимают, при инвестировании в активы, чья доходность связана с рыночными факторами. Бета-коэффициент отражает меру систематического риска инвестиции и показывает, насколько инвестиция будет реагировать на изменения в рыночной доходности.

Коэффициент Шарпа (Sharpe ratio) – это мера риска-доходности инвестиционного портфеля или актива. Он определяет отношение избыточной доходности к волатильности или риску инвестиции [7].

Формула для расчета коэффициента Шарпа выглядит следующим образом:

$$\text{Sharpe ratio} = (R_p - R_f) / \sigma_p \quad (4)$$

где:

- 1) R_p – ожидаемая доходность инвестиционного портфеля или актива;
- 2) R_f – безрисковая ставка, обычно берется доходность государственных облигаций или других безрисковых финансовых инструментов;
- 3) σ_p – стандартное отклонение доходности инвестиционного портфеля или актива.

Коэффициент Шарпа позволяет сравнивать различные портфели или активы по их доходности относительно риска. Чем выше значение коэффициента Шарпа, тем лучше. Высокий коэффициент Шарпа указывает на лучшее соотношение доходности к риску, что означает более эффективное использование инвестиционного капитала.

Коэффициент Трейнора – это показатель, используемый для оценки эффективности инвестиций или портфеля с учетом систематического риска [8].

Формула коэффициента Трейнора выглядит следующим образом:

$$\text{Treynor ratio} = (R_p - R_f) / \beta \quad (5)$$

где:

- 1) R_p – среднегодовая доходность инвестиций или портфеля;
- 2) R_f – безрисковая ставка доходности (например, доходность государственных облигаций);
- 3) β – бета-коэффициент, который измеряет систематический риск инвестиций или портфеля.

Коэффициент Трейнора помогает инвесторам оценивать эффективность инвестиций, учитывая их систематический риск. Чем выше значение коэффициента Трейнора, тем выше эффективность инвестиций или портфеля, поскольку они генерируют большую доходность на единицу систематического риска (измеряемого бетой).

Современная финансовая аналитика предлагает широкий выбор методов оценки базовых активов и деривативов. Каждый из рассмотренных методов – от фундаментального анализа до использования мультипликаторов и моделей дисконтирования – имеет свои преимущества и ограничения. Комплексный подход, включающий сочетание различных методов, помогает инвесторам лучше понимать рынок, минимизировать риски и извлекать выгоду из рыночных возможностей. В условиях быстро меняющихся экономических реалий важно опираться на актуальные данные и гибкие стратегии для достижения долгосрочного успеха.

Список литературы

1. Дамодаран А. Инвестиционная оценка: Инструменты и методы оценки любых активов / А. Дамодаран. – 3-е изд. М.: Альпина Паблишер, 2021. – 1392 с.
2. Бакштейн А.Л. Финансовый анализ и оценка активов / А.Л. Бакштейн. – М.: Юрайт, 2021. – 452 с.
3. Федотова М.А. Оценка финансовых инструментов / М.А. Федотова, В.С. Печникова. – М.: Дашков и Ко, 2021. – 320 с.
4. Васильев А.В. Инвестиции и оценка активов / А.В. Васильев, В.И. Борисов. – М.: Экономика, 2021. – 400 с.
5. Bodie Z., Kane A., Marcus A. Investments. 12th ed. Boston: McGraw-Hill Education, 2021. 1088 p.
6. Fabozzi F.J., Peterson D.P., Polimeni R.S. Foundations of Financial Markets and Institutions. 5th ed. Boston: Pearson, 2021. 784 p.
7. Damodaran A. Corporate Finance: Theory and Practice. 4th ed. Hoboken: Wiley, 2021. 992 p.
8. Hull J.C. Options, Futures, and Other Derivatives. 11th ed. Boston: Pearson, 2021. 896 p.

Булханова Аяна Батоевна
студентка

Вензель Виктория Владимировна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ИНВЕСТИЦИИ И СТРАХОВАНИЕ: СВЯЗЬ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ

Аннотация: на современном этапе граждане стараются максимально увеличить свои доходы и ищут для этого различные способы. Одним из таких способов являются инвестиции. В статье рассмотрены инвестиции как способ получения дополнительного дохода, представлены статистические данные, представлен основной инструментарий для инвестирования. Помимо прочего представлено значение и роль страхования как финансового инструмента на финансовом рынке.

Ключевые слова: инвестиции, страхование, доходность, риски, динамика показателей, финансовый рынок.

В настоящий момент очень часто люди задаются вопросами об инвестировании. Они все чаще ставят цель – повысить свои финансовые

возможности. Самым популярный и очевидный способ достижения такой цели – инвестировать.

Что значит инвестировать? Инвестировать значит вложить свои свободные денежные средства в какое-либо дело. Это может быть вложение в ценные бумаги крупных предприятий или активно развивающихся организаций. Может покупка недвижимости с целью сдачи в аренду. А может быть и участие в каких-либо перспективных проектах и стартапах.

Самым часто используемым финансовым инструментом в инвестировании являются ценные бумаги. Для того, чтобы приобрести их, необходимо открыть брокерский или индивидуальный инвестиционный счет.

По данным ЦБ РФ число индивидуальных инвестиционных счетов (далее ИИС) в 2023 году выросло на 15%, при этом наиболее высокие темпы роста наблюдались в конце года [2]. Но стоит отметить, что открытие счетов не увеличило показатели по притоку на эти счета средств.

На рисунке 1 представлено количество ИИС в динамике за 2020–2024 гг.



Рис. 1. Количество ИИС за 2020–2024 гг. [2]

По данным графика стоит отметить отсутствие прироста в 2024 году такого же, как за предыдущие периоды, однако в период 2023 года и 3-х кварталов 2024 года рынок держит в этом ключе стабильное положение. Это обусловлено сложным 2024 годом для инвесторов в России. Активы показали отрицательную доходность по акциям и облигациям (рисунок 2), то есть принесли убытки, нужно было переживать и выстраивать свою работу в условиях санкций против Мосбиржи, а также в условиях повышения ставки ЦБ РФ.

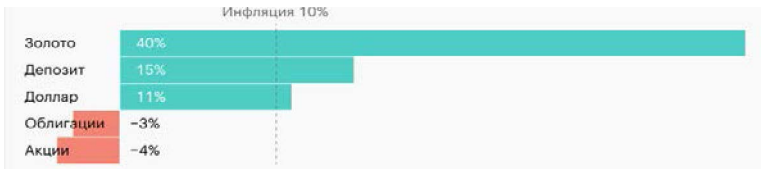


Рис. 2. Доходность разных активов в 2024 году

Также финансовым инструментом является вложения в драгоценные металлы. 2024 год показал, как мировые кризисы влияют на цены на драгоценные металлы. Например, как цена грамма золота, с начала 2024 года выросла на 40% (рисунок 3).

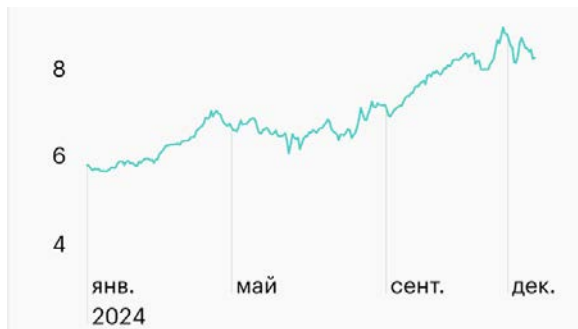


Рис. 3. Динамика изменения цены за грамм золота в 2024 году

Очень популярным финансовым инструментом являются банковские депозиты, да и самым безопасным. За 2024 год ставка по депозитам выросла с 15% до 22% (рисунок 4). В 2024 году Банк России отозвал лицензии всего у 6 банковских организаций, а в 2023 вообще ни у одной. Это говорит о стабильности банковской системы. К слову об этом, очень важную роль в депозитах играет и система обязательного страхования вкладов, которая действует с 2004 года и создана для защиты интересов вкладчиков.

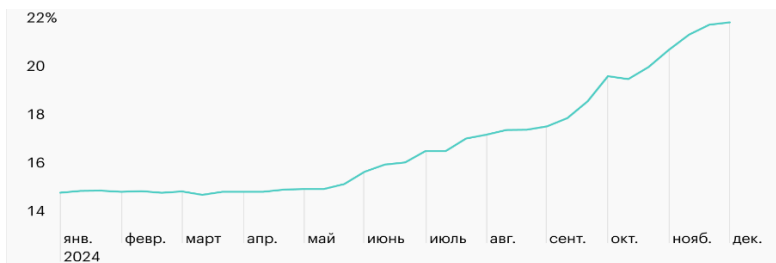


Рис. 4. Средняя максимальная ставка по банковским депозитам за период 2024 года

Не стоит забывать и о вложении средств в недвижимое имущество. Данный финансовый инструмент также является очень актуальным. Стоимость недвижимости растет как на первичном, так и на вторичном рынках 8% и 3% соответственно.

Однако и данный способ инвестирования все же уступает вложениям в драгоценные металлы по результатам 2024 года.

Также одним из способов инвестирования является вложение своих свободных денежных средств в покупку полиса накопительного или инвестиционного страхования жизни, которое помимо накопления и получения дохода предоставляет и защиту имущественных интересов, связанных с жизнью, здоровьем и трудоспособностью, а также возможность оформления налогового вычета.

Рынок инвестиционного страхования жизни (ИСЖ) с каждым годом растет. По результатам 2023 года он вырос на 25,8% по сравнению с 2022 годом. Этому поспособствовала активная работа страховых компаний над наполнением и продвижением данного типа продуктов.

По данным ЦБ РФ за 1-е полугодие 2024 года страховые взносы по программам ИСЖ выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 82%. Премии по накопительному страхованию жизни (далее НСЖ) выросли на 95%. Если говорить о выплатах, то по ИСЖ страховые выплаты уменьшились на 9% по сравнению с аналогичным периодом 2023 года, по НСЖ увеличились на 63% [2].

На рисунке 5 представлена динамика страховых премий в разрезе продуктов страхования жизни за 1-е полугодие [3].

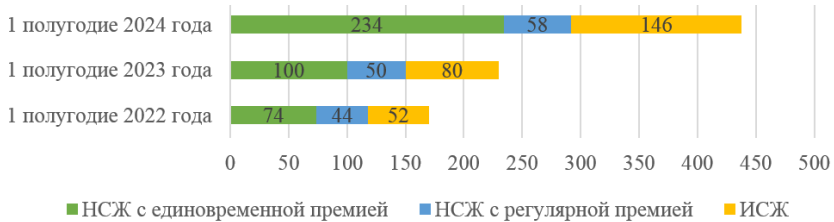


Рис. 5. Динамика страховых премий в разрезе продуктов страхования жизни за 1-е полугодие 2022–2024 гг.

По данным диаграммы видно, что за последние 3 года ИСЖ показало значительный рост почти в 3 раза, также, как и НСЖ с единовременной премией.

По годовым результатам (рисунок 6) суммы страховых премий возросли в разы [3]. Также наименее актуальным остается НСЖ с регулярной страховой премией. Это может быть обусловлено невозможностью внесения регулярного взноса гражданами. Возможно, они используют несколько финансовых инструментов: накопления на депозите банка и НСЖ.

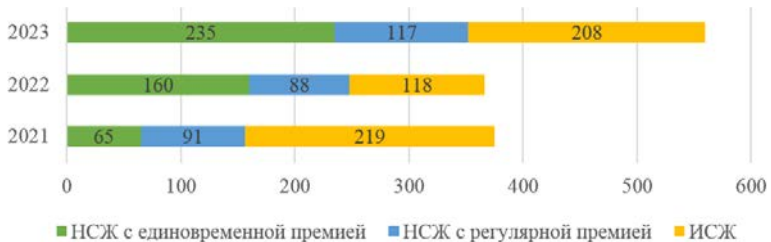


Рис. 6. Динамика страховых премий в разрезе продуктов страхования жизни за 2021–2023 гг.

Чаще всего приобретали страховые программы со сроком до 1 года с фиксированной доходностью, размер которой сопоставим со ставками вкладов в банках [1]. Рост интереса граждан к ИСЖ и НСЖ с каждым годом растет несмотря на рост ключевой ставки. По данным рисунка 7 можно сказать, что срок вложения средств очень влияет на спрос накопительного страхования жизни. Так, например, доля премий по договорам НСЖ на срок более 5 лет на протяжении 3-х лет всегда оставалась самой низкой [3]. Возможно, на это влияет недоверие граждан страховым компаниям в части долгосрочных вложений или же предпочтение отдается более быстрому получению дохода от вложения.

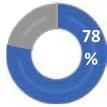
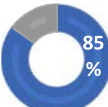
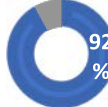
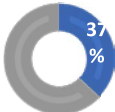
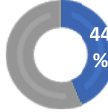
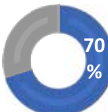
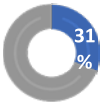
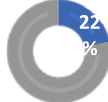

	2022 год	2023 год	1-е пол. 2024 года
Доля премий по договорам с единовременным взносом	 78 %	 85 %	 92 %
Доля премий по договорам до 3-х лет включительно	 37 %	 44 %	 70 %
Доля премий по договорам более 5 лет	 31 %	 22 %	 10 %

Рис. 7. Доля премий по НСЖ в зависимости от срока вложения средств

Очень важно обозначить момент, который говорит нам о повышении интереса граждан к таким финансовым инструментам, как ИСЖ и НСЖ, ведь очень важно диверсифицировать свой инвестиционный портфель.

Таким образом стоит сделать вывод о том, что финансовый рынок имеет совершенно разноплановый инструментарий для вложения и получения инвестиционного дохода. Итогом можно считать и подтверждение связи между инвестиционным рынком и страхованием. Во-первых, страхование является одним из финансовых инструментов инвестирования. Во-вторых, страхование является отличным способом защиты от риска отзыва у банка лицензии. Помимо прочего страхование тесно связано и с другими финансовыми инструментами, такими как вложения в недвижимость и защита имущества от различного рода рисков, что помогает сохранить недвижимое имущество и получать пассивный доход.

Список литературы

1. Всероссийский союз страховщиков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ins-union.ru/> (дата обращения: 03.02.2025).
2. Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 03.02.2025).
3. Кепт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://kept.ru/industries/ finansovyy-sektor/](https://kept.ru/industries/finansovyy-sektor/) (дата обращения: 04.02.2025).

Вензель Виктория Владимировна

преподаватель
Красноярский филиал ФГБОУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

СОСТОЯНИЕ СТРАХОВОГО РЫНКА В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Аннотация: в условиях экономической нестабильности специалистов, которые касаются сферы страхования, так или иначе, необходимо знать о состоянии рынка страхования, возможных изменениях и современных тенденциях для дальнейшего развития. В статье рассмотрены основные показатели страхового рынка за период 2020–2024 гг. и определены влияние экономических ситуаций на динамику этих показателей.

Ключевые слова: страхование, динамика показателей, финансовый рынок, факторы, влияющие на показатели.

Финансовый рынок – это система экономических отношений, которая связана с выпуском ценных бумаг, операциями с драгоценными металлами и другими операциями. В том числе сюда относится и страховой рынок, на котором продаются и приобретаются страховые услуги. Такой рынок очень специфичен своими услугами, ведь они удовлетворяют потребность в защите интересов, которые существуют только на период наличия риска нанесения ущерба тем самым интересам.

Существует множество факторов, которые оказывают влияние на рынок страхования. Однако, в текущей экономической ситуации особо остро встает вопрос о факторах, которые на данный период времени определяют конъюнктуру страхового рынка России.

Проводя исследование состояния рынка, стоит рассмотреть основные показатели и оценить их динамику за период с 2020 по текущий момент.

Стоит начать с участников страховых отношений (таблица 1). За период с 2020 по 2024 год количество страховых компаний не имело стабильной динамики на увеличение или снижение. В 2022 году количество участников страховых отношений резко увеличилось. По большей части за счет страховых компаний. Количество брокеров остается практически неизменным показателем, что говорит о том, что ими приняты эффективные меры по адаптации к различным негативным факторам.

Помимо прочего, если наблюдать динамику количества страховых компаний с 2022 года, то она отрицательна. С каждым годом страховых компаний становится меньше.

Таблица 1
Динамика участников страхового рынка с 2020 года по 2024 гг.

Участники	за 2020 г., ед.	за 2021 г., ед.	за 2022 г., ед.	за 2023 г., ед.	за 2024 г., ед.
1	2	3	4	5	6
Всего	177	170	215	211	208
Страховые компании	167	158	140	132	131

Окончание таблицы 1

1	2	3	4	5	6
Общества взаимного страхования	10	12	18	21	20
Страховые брокеры	57	57	57	58	57

Существует множество факторов, которые оказывают влияние на эту ситуацию.

Так, например, аудиторская компания Керт, подводя итоги деятельности на страховом рынке за 2024 год выделили основные резко отрицательные факторы [3].

1. Рост стоимости автомобильных запчастей и сложности с их поставками.
2. Снижение покупательской способности населения.
3. Волатильность валют.

Помимо этого, негативное влияние оказывают ограничения на перестрахование за рубежом. Страховые компании не могут обеспечить формирование сбалансированного страхового портфеля и, соответственно, увеличивается вероятность наступления убытков от основного вида деятельности. Не стоит забывать и об уходе иностранных клиентов-страхователей и IT-компаний, которые по большей части поставляли программное обеспечение. Очень важным аспектом является тот факт, что уход иностранных клиентов-страхователей не так сильно повлиял на итоги по собранным премиям и заключенным договорам в страховых компаниях. Все за счет увеличения клиентов на российском рынке. После пандемии граждане стали активно включаться в ДМС и правильно оценивать те преимущества, которые предоставляет данная услуга.

Также основными показателями являются количество заключенных договоров, суммы собранных страховых премий и суммы страховых выплат за аналогичный период (таблица 2) [2].

Таблица 2

Основные результаты деятельности на страховом рынке за период с 2020 года по 2024 год

Наименование показателя	за 2020 г.	за 2021 г.	за 2022 г.	за 2023 г.	за 9 месяцев 2024 г.
Количество страховых договоров, ед.	175 104 790	242 239 790	241 311 293	300 908 983	212 064 368
Суммы собранных страховых премий, тыс. руб., из них:	1 538 700 731, 6	1 592 352 930,4	1 613 925 983,5	1 901 005 499,2	2 025 146 832,2
Суммы страховых выплат, тыс. руб.	658 485 524,7	796 973 852,4	893 218 780,2	1 044 382 850	1 025 707 289

В 2020 г. страховщиками было заключено 175,1 млн договоров, что на 14,1% меньше, чем в 2019 г. В 2021 г. страховщиками было заключено

242,2 млн договоров. Количество договоров увеличилось за счет договоров добровольного страхования.

Количество заключенных за 2022 год договоров сократилось на 0,4% – до 241,3 млн – по сравнению с 2021 годом. Средняя стоимость одного страхового полиса составила 7,5 тыс. руб., увеличившись на 0,9%. При этом количество договоров по обязательному страхованию увеличилось на 1,7%.

За период с 2020 года по 2024 основными кризисами, которые оказали влияние на страховой рынок и финансовый рынок в целом, стали пандемия COVID-19 и начало специальной военной операции. Если пандемию страховой рынок пережил очень мягко и даже в долгосрочной перспективе уже видны положительные результаты в виде увеличения страховых премий и договоров по продуктам страхования жизни. Особенно интересны гражданам последние 1,5–2 года инвестиционное страхование жизни и накопительное.

Количество страховых компаний уменьшается с 2022 года. Это можно объяснить также и результатами пандемии, когда страховые компании старались держаться на плаву до последнего и, наступив новый кризис, они уже не смогли справиться со следующим. Специальная военная операция стала поводом у других стран ввести определенный перечень санкций, ограничив доступ к внешним рынкам. Тем самым снова для страховщиков начинается этап корректировки имеющихся планов и стратегий.

Если говорить о собранных суммах страховых премий и количестве договоров страхования, то тут динамика неоднозначная. В конце 2023 года быстрыми темпами рынок ИСЖ и НСЖ стал расти. Однако, за 1-й квартал 2024 года рост страхового рынка замедлился, что связывают с выходом из базы расчета показателей 1 квартала 2022 года, когда на страховом рынке наблюдалось сокращение собранных страховых премий в связи с ухудшением внешних условий.

Однако, по результатам опроса Рейтингового Агентства «Expert» страховые компании оценивают 2024 год как положительный. Конечно, положительные темпа роста рынка повлияли на их ответы. Страховые компании оценивают состояние страхового рынка позитивнее прошлого года.

Помимо прочего в 2024 году определяют страховые компании высокий спрос на ДМС со стороны работодателей, что говорит о ценности сотрудников работодателями.

Таким образом, в результате исследования были определены результаты влияния экономической нестабильности. Сложно оценить влияние конкретного экономического кризиса на весь страховой рынок, ведь каждый кризис оказывает комплексное влияние на страхование в России. Стоит отметить рост страхового рынка, несмотря на снижение его участников. Основные показатели растут, и страховщики оценивают положительно ситуацию в данной сфере экономики. Страховые компании, пережив за последние 4 года 2 экономических кризиса, научились адаптироваться к экстренным ситуациям и принимать эффективные управленческие решения.

Список литературы

1. Всероссийский союз страховщиков [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ins-union.ru/> (дата обращения: 03.02.2025).
2. Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 03.02.2025).
3. Kept [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://kept.ru/industries/finansovyy-sektor/> (дата обращения: 04.02.2025).

Вензель Виктория Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

СТРАХОВАНИЕ КИБЕРРИСКОВ: АКТУАЛЬНЫЕ ТRENДЫ И ПРОБЛЕМЫ

***Аннотация:** в статье представлены основные проблемы и объективные причины необходимости в киберстраховании. На современном этапе очень часто организации сталкиваются с взломами своих информационных систем, которые содержат конфиденциальную информацию. Что влечет за собой недоверие сотрудников, клиентов и, конечно же, партнеров, не говоря уже и о других отрицательных последствиях.*

***Ключевые слова:** мошенничество, риски, страхование, мошеннические атаки, последствия.*

Все чаще граждане и организации сталкиваются с мошенниками. При чем с каждым годом истории для совершения мошеннических операций становятся все более изощренными. Уже за 2024 год по данным Министерства Внутренних Дел РФ было зафиксировано 765,4 тысяч киберпреступлений, и это составляет 40% от всех противоправных деяний. Чуть больше 80% от этого количества составляют мошенничества с использованием интернета. При чем большая часть похищенных средств являются кредитные деньги [2].

По регионам также представлена характеристика по количеству преступлений. Так, в первую пятерку входят Мордовия, Марий Эл, Татарстан, Югра и Чувашия. Меньше всего киберпреступлений совершено в Дагестане, Чувашии и Туве. В 2023 году в лидерах по количеству таких преступных атак также находился Татарстан и Марий Эл. Наименьшее количество атак в 2023 году пришлось на те же регионы, что и в 2024 году [2].

С 2015 года в России начало развиваться такой способ защиты от мошенников, как киберстрахование. С тех пор потихоньку развивался. С увеличением кибератак стали и увеличиваться договоры на данный вид страхования. В 2023 году у страховых компаний, осуществляющих такой вид страхования, возросли страховые взносы почти на 80%, что говорит и об увеличении кибератак, причем, влекущих за собой большие потери сумм и информации. Проблема на территории России однозначна есть.

Аферы становятся все более продуманными, особенно на современном этапе, когда при помощи нейросетей и искусственного интеллекта можно позвонить по видеосвязи и представиться нужным человеком, сформировать шум работающих сотрудников на фоне и фон офиса компании.

Чтобы остановить рост киберпреступлений государством вводятся определенные нормы на рынок финансовых услуг [2]. Например, с 01 марта 2025 года начнет действовать возможность установления самозапрета на оформление кредитов и займов в банках и других микрофинансовых организациях.

Кроме того, разработан и уже принят Госдумой закон о защите от мошенников, который вводит «период охлаждения» при получении кредитов и займов.

И, конечно же, в ответ на это развивается и еще один сегмент страхового рынка – киберстрахование.

Актуальными трендами в страховании киберрисков на данный момент являются [1].

1. Рост спроса на полисы киберстрахования.

В связи с увеличением кибератак руководители организаций осознают всю необходимость и важность защиты от таких рисков, влекущих большие убытки.

2. Расширение покрытия.

Страховыми компаниями проводится постоянное улучшение качества предоставляемых услуг. И киберстрахование не исключение. Страховщики, трезво оценивая объемы последствий кибератак, начали расширять перечень услуг, входящих в полисы такого рода. Так, например, включая не только компенсацию финансовых потерь, но и расходы на восстановление систем безопасности, на расследование инцидентов, на юридические услуги и даже восстановление имиджа за счет новой PR-программы.

3. Интеграция с искусственным интеллектом и большими данными.

Тут стоит отметить значение ИИ в данном виде страхования, как способ персонализировать услуги. На современном этапе персонализация товаров и услуг – это ключ к потребителям. И как раз ИИ помогает разрабатывать полис киберстрахования персонализированные решения и оценивать риски.

4. Киберстрахование как часть корпоративных стратегий.

У каждой организации есть риски, и каждая организация разрабатывает стратегию управления рисками. И полисы киберстрахования являются частью такой стратегии. Системы безопасности не бывают идеальными и полис снижает возможные убытки.

На каждом этапе сопровождения договора страхования, начиная от предложения условий и заканчивая ведением клиента и урегулированием страхового случая, возникают различного рода проблемы.



Рис. 1. Проблемы в страховании киберрисков

Самой главной проблемой является сложность в точной оценке риска вероятности наступления атаки, ведь как было сказано ранее, аферы с каждым разом становятся продуманнее, появляются новые виды атак. Помимо прочего организации не всегда знают сами какие у них есть уязвимые места, что тоже затрудняет оценку данного типа рисков.

К сожалению, на нашем финансовом рынке пока нет единых стандартов по определению рисков, по конкретным условиям киберстрахования. И данная проблема проявляется в сложности выбора страхового продукта клиентом, ведь у каждой страховой компании разные условия и предложения.

Следующей вытекающей проблемой является отсутствие законодательного регулирования такого страхования. В России, как и зарубежных странах, не разработаны отдельные нормативные акты по киберзащите организаций, по определению ответственных за атаки, опять же и по структуре договора и условий страхования, процедуры киберстрахования. Это создает определенные сложности страховщикам при определении объема ответственности и компенсации ущерба.

Помимо прочего такие полисы доступны не всем организациям. Стоимость достаточно высока, она складывается из неопределенности наступления атаки, из ее непредсказуемости. Именно поэтому такой полис могут позволить себе далеко не все организации.

И, конечно же, урегулирование страховых случаев. Данный этап очень осложняется необходимостью проведения тщательного расследования произошедшего, установление причин и последствий, а также оценки размера ущерба. В результате чего могут возникнуть претензии у клиентов. В таком случае с ними нужно работать и их нужно урегулировать. Данная проблема заключается в длительности такого процесса, что сказывается на имидже организаций.

Таким образом, выделив тренды и проблемы в киберстраховании, стоит отметить необходимость проработки данного вопроса всеми участниками данного процесса. Начиная от государства в части законодательного регулирования вида страхования, продолжая страховыми компаниями в части качественной разработки продукта и заканчивая самими организациями в части анализа своих систем безопасности и уязвимых мест. Работая над данными вопросами, общими усилиями возможно поднять страхование киберрисков на новый уровень, тем самым развить российский финансовый рынок.

Список литературы

1. Степанова М.Н. Обзор мировых тенденций развития киберстрахования / М.Н. Степанова, М.С. Канупа // Экономика. Информатика. – 2023. – №1 (50). – С. 122–132 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GfFP4> (дата обращения: 14.02.2025).
2. Центральный Банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 14.02.2025).

Воробьев Илья Витальевич

студент

Научный руководитель

Вергейчик Ольга Сергеевна

заместитель директора

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ В СФЕРЕ КРИПТОВАЛЮТЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности развития криптовалютного рынка в России, включая правовые аспекты, деятельность отечественных криптовалютных бирж, а также перспективы национальной цифровой валюты. Освещены вклад Виталика Бутерина в индустрию и роль Павла Дурова в развитии блокчейн-технологий. Проанализированы организации, владеющие криптовалютами в России, и возможные направления развития сектора.

Ключевые слова: криптовалюта, блокчейн, цифровой рубль, биржи, инвестиции, регулирование, Ethereum, Telegram Open Network.

Криптовалюты в последние годы стали неотъемлемой частью мировых финансовых рынков, оказывая влияние на экономические процессы. Россия активно участвует в развитии криптовалютного сектора, несмотря на сложное регулирование и определенные ограничения. В данной статье рассматриваются текущее состояние криптовалютного рынка в России, основные участники, правовые аспекты и перспективы его развития/

Криптовалюта представляет собой цифровой или виртуальный актив, использующий криптографию для обеспечения безопасности транзакций и контроля создания новых единиц. Биткоин, запущенный в 2009 году, стал первой децентрализованной криптовалютой и заложил основу для последующего появления множества других цифровых валют.

В России интерес к криптовалютам начал проявляться в начале 2010-х годов. С тех пор рынок значительно вырос, и, по данным Центрального банка Российской Федерации, объем сделок российских граждан с криптовалютами достигает 5 млрд долларов в год. Россияне активно используют интернет-платформы для торговли криптовалютами и криптокошельки, а страна входит в число лидеров по объему мировых майнинговых мощностей.

Одной из ключевых фигур в мире криптовалют является Виталик Бутерин – российско-канадский программист, основатель Ethereum, второй по капитализации криптовалюты в мире после биткоина. Ethereum принес в индустрию идею смарт-контрактов, позволив разработчикам создавать децентрализованные приложения и новые финансовые продукты. Несмотря на то, что Бутерин покинул Россию в раннем возрасте, его влияние на развитие блокчейн-технологий в стране остается значительным.

Павел Дуров, создатель социальной сети «ВКонтакте» и мессенджера Telegram, также внес значительный вклад в сферу блокчейна. В 2018 году он

объявил о запуске блокчейн-платформы Telegram Open Network (TON), которая предполагала использование криптовалюты Gram. Однако из-за давления со стороны Комиссии по ценным бумагам и биржам США (SEC) проект был заморожен. Несмотря на это, технология TON продолжила развиваться в независимом формате, а Telegram остается одной из ключевых платформ для криптовалютных сообществ.

Российский рынок криптовалют характеризуется активным участием частных инвесторов, наличием отечественных криптовалютных бирж и постепенным формированием правового поля. По данным Центрального банка РФ, ежегодный объем операций с криптовалютами среди российских граждан достигает нескольких миллиардов долларов.

Россия обладает значительными ресурсами для майнинга криптовалют, включая холодный климат и доступ к дешевой электроэнергии, особенно в Сибири. В 2024 году российские власти легализовали майнинг криптовалют, что открыло новые возможности для инвесторов и предпринимателей в этой сфере.

Использование в международных расчетах: в условиях международных санкций Россия рассматривает возможность использования криптовалют для международных платежей. В 2024 году были внесены изменения в законодательство, позволяющие российским компаниям использовать биткоин и другие цифровые валюты для международных расчетов. Министр финансов Антон Силуанов отметил, что такие транзакции уже осуществляются в рамках экспериментального режима.

Основные особенности российского криптовалютного рынка.

1. Криптовалюты не признаны законным платежным средством.
2. Разрешены инвестиции в цифровые активы, но с ограничениями.
3. Развита индустрия майнинга, особенно в регионах с низкой стоимостью электроэнергии.
4. Запрет на использование криптовалют для расчетов между резидентами РФ.
5. Российские криптовалютные биржи.

Несмотря на ограничения, в России функционирует несколько крупных криптовалютных бирж, которые позволяют гражданам покупать, продавать и обменивать цифровые активы. Среди наиболее известных платформ.

1. Garantex – одна из крупнейших российских бирж, обеспечивающая широкий выбор торговых инструментов и поддержку операций в рублях.
2. Livecoin – биржа, предоставлявшая доступ к различным криптовалютам, но прекратившая свою деятельность после кибератаки.
3. EXMO – хотя официально биржа зарегистрирована в Великобритании, значительная часть ее пользователей – граждане России и стран СНГ.

Некоторые российские биржи столкнулись с санкциями и ограничениями со стороны международных регуляторов, что повлияло на ликвидность рынка и доступность зарубежных платформ для российских инвесторов.

В 2021 году вступил в силу Федеральный закон «О цифровых финансовых активах», который определяет правовой статус криптовалют и устанавливает правила их использования. Согласно закону, криптовалюты не признаются законным платежным средством на территории России, однако их использование в качестве инвестиционного инструмента допускается. Владение криптовалютой в России не запрещено: физические лица могут

приобретать, хранить и продавать цифровые активы, но их использование для платежей внутри страны незаконно. Кроме того, государственные служащие обязаны декларировать владение криптовалютами.

Криптовалюту в России могут владеть.

1. Частные инвесторы (физические лица).
2. Крупные компании, работающие в сфере блокчейна и ИТ.
3. Организации, использующие криптовалюты для международных расчетов.

В 2024 году Россия занимала третье место в мире по добыче криптовалют, обеспечивая около 11% глобального хешрейта.

С 1 января 2025 года в России вступил в силу закон, регулирующий налогообложение майнинга. Теперь доходы, полученные от майнинга, облагаются налогом на прибыль для юридических лиц и налогом на доходы физических лиц (НДФЛ) для частных майнеров. Ставка НДФЛ составляет 13% для резидентов и 30% для нерезидентов.

Для начала майнинга физическому лицу необходимо зарегистрироваться в специальном реестре майнеров, предоставить информацию о своем оборудовании и соблюдать установленные нормы потребления электроэнергии. Кроме того, важно учитывать региональные ограничения на майнинг, действующие в некоторых областях России.

Несмотря на законодательные ограничения, ряд российских компаний и финансовых структур проявляют интерес к криптовалютам и цифровым активам.

1. BitRiver – одна из крупнейших российских майнинговых компаний, использующая мощности в Сибири.

2. Сбербанк – занимается разработкой цифровых активов и тестированием блокчейн-технологий.

3. Газпромбанк – один из первых российских банков, который начал работать с криптовалютами на экспериментальной основе.

4. Норильский никель – разрабатывает токенизированные металлы для торговли на цифровых площадках.

Цифровой рубль – это не криптовалюта в традиционном смысле, а цифровой актив, выпускаемый и контролируемый Центральным банком РФ. В отличие от децентрализованных криптовалют, цифровой рубль.

1. Полностью централизован и подконтролен государству.

2. Имеет фиксированную стоимость, эквивалентную обычному рублю.

3. Не предполагает анонимных транзакций, поскольку все операции отслеживаются государственными структурами.

Основная цель цифрового рубля – повышение прозрачности финансовых операций и снижение транзакционных издержек. Однако он не заменит биткоин или другие криптовалюты, поскольку не обладает децентрализацией и независимостью.

Несмотря на жесткое регулирование, российский криптовалютный рынок продолжает развиваться. Основные направления будущего роста включают.

1. Развитие законодательной базы и возможную либерализацию регулирования.

2. Использование криптовалют в международных расчетах для обхода санкций.

3. Развитие блокчейн-технологий и цифровых активов в государственном секторе.

Российский криптовалютный рынок продолжает развиваться в условиях сложной регуляторной среды. Несмотря на запреты и ограничения, интерес к цифровым активам остается высоким. В будущем можно ожидать дальнейшего развития инфраструктуры, появления новых финансовых инструментов и интеграции цифровых технологий в экономику страны.

Список литературы

1. Центральный банк Российской Федерации. Официальные отчеты и аналитические материалы о криптовалютах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/>
2. Бутерин В. Официальный блог и публикации о развитии Ethereum / В. Бутерин [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://vitalik.ca> (дата обращения: 14.02.2025).
3. Дуров П. Официальные материалы о Telegram Open Network (TON) / П. Дуров [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://telegram.org> (дата обращения: 14.02.2025).
4. Насонов А.А. Криптовалюты и блокчейн: правовые и экономические аспекты / А.А. Насонов. – М.: Альпина Паблишер, 2020.
5. Костомаров А.В. Финансовые технологии и цифровые активы / А.В. Костомаров, Д.С. Иванов. – СПб.: Питер, 2021.

Гайнов Александр Евгеньевич
студент

Кузнецова Светлана Владимировна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ГЛОБАЛЬНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЫНКИ: ТЕНДЕНЦИИ И РИСКИ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

***Аннотация:** статья посвящена анализу современных тенденций на глобальных финансовых рынках. Акцентируется внимание на оценке рисков, возникающих в условиях неопределенности.*

***Ключевые слова:** финансовые рынки, капитал, инвестиционный портфель, цифровые активы, волатильность, криптовалюта.*

Глобальные финансовые рынки играют ключевую роль в современной экономике, обеспечивая перераспределение капитала, управление рисками и ликвидность. В последние годы эти рынки сталкиваются с множеством вызовов, связанных с экономической нестабильностью, политическими конфликтами и глобальными пандемиями.

Рассмотрим тенденции на глобальных финансовых рынках.

1. Ускорение цифровизации.

Цифровизация финансовых услуг стала одной из наиболее значимых тенденций последних лет. Появление финтех-компаний, использование блокчейн-технологий и развитие криптовалют кардинально изменили традиционные подходы к финансам. По данным Всемирного экономического форума, в 2024 году объем инвестиций в финтех-сектор достиг рекордных уровней, что свидетельствует о растущем интересе к инновационным финансовым решениям.

2. Увеличение волатильности.

Глобальные финансовые рынки стали более подвержены волатильности. Причины этого явления разнообразны: от геополитических конфликтов до изменений в монетарной политике ведущих экономик. Например, решение Федеральной резервной системы США о повышении процентных ставок в 2024 году вызвало значительные колебания на фондовых рынках по всему миру.

3. Устойчивое инвестирование.

С учетом изменения климата и социальных проблем устойчивое инвестирование (ESG) приобретает все большую популярность. Инвесторы все чаще учитывают экологические и социальные факторы при принятии инвестиционных решений. Согласно отчету Global Sustainable Investment Alliance, объем активов, управляемых с учетом ESG-факторов, в 2020 году составил более 30 триллионов долларов США.

4. Рост популярности ESG-инвестирования.

Устойчивое инвестирование, ориентированное на экологические, социальные и управленческие факторы (ESG), продолжает набирать популярность. Инвесторы все чаще требуют от компаний прозрачности в отношении их воздействия на окружающую среду и социальной ответственности.

5. Увеличение интереса к криптовалютам и цифровым активам.

Криптовалюты и цифровые активы стали важной частью финансовых рынков. Несмотря на высокую волатильность и регуляторные риски, интерес к таким активам продолжает расти как со стороны институциональных, так и частных инвесторов. Появление центральных банковских цифровых валют (CBDC) также может изменить ландшафт финансовых рынков.

6. Развитие альтернативных инвестиционных классов.

Альтернативные инвестиции, такие как венчурный капитал, частный капитал, хедж-фонды и недвижимость, становятся все более популярными среди инвесторов, стремящихся к диверсификации своих портфелей. Эти классы активов могут предложить потенциально более высокую доходность, хотя они также связаны с повышенными рисками и меньшей ликвидностью.

7. Упрощение доступа к финансовым рынкам.

Развитие технологий и финтех-решений сделало финансовые рынки более доступными для широкой аудитории. Платформы для онлайн-трейдинга, мобильные приложения и робо-консультанты позволяют инвесторам с разным уровнем опыта легко участвовать в финансовых рынках.

8. Влияние макроэкономических факторов на финансовые рынки.

Глобальные макроэкономические факторы, такие как изменение цен на сырьевые товары, колебания валютных курсов и экономические санкции, оказывают значительное влияние на финансовые рынки.

9. Увеличение роли искусственного интеллекта и алгоритмической торговли.

Искусственный интеллект (ИИ) и алгоритмическая торговля становятся все более распространенными в финансовых рынках. Эти технологии позволяют осуществлять высокочастотную торговлю, а также анализировать большие объемы данных для выявления торговых возможностей и управления рисками [2, с. 596].

Эти тенденции подчеркивают динамичность глобальных финансовых рынков и необходимость постоянного мониторинга изменений для успешного инвестирования.

Рассмотрим риски глобальных финансовых рынков.

1. Макроэкономические риски:

– экономическая нестабильность: рецессии, инфляция и дефляция могут негативно сказаться на финансовых рынках. Падение экономической активности приводит к снижению доходов компаний и падению цен на активы;

– изменение процентных ставок: колебания процентных ставок могут повлиять на стоимость заимствований, что, в свою очередь, влияет на инвестиции и потребительские расходы.

2. Политические риски:

– геополитическая напряженность: конфликты, войны и политическая нестабильность в разных регионах могут вызвать волатильность на рынках и неопределенность для инвесторов;

– регуляторные изменения: изменения в законодательстве и регулировании могут повлиять на бизнес-модели компаний и инвестиционные стратегии.

3. Ликвидные риски:

– недостаточная ликвидность: в периоды рыночной нестабильности может возникнуть нехватка ликвидности, что затрудняет покупку или продажу активов без значительного изменения их цены;

– изменение спроса и предложения: быстрые изменения в спросе и предложении на определенные активы могут привести к резким колебаниям цен.

4. Технологические риски:

– киберугрозы: увеличение числа кибератак может угрожать безопасности финансовых данных и систем, что может привести к значительным потерям;

– ошибки в алгоритмической торговле: автоматизированные торговые системы могут ошибочно реагировать на рыночные сигналы, вызывая резкие колебания цен [1, с. 342].

Для успешного инвестирования в условиях неопределенности важно применять стратегии управления рисками. К ним относятся:

– диверсификация портфеля: распределение инвестиций между различными классами активов (акции, облигации, недвижимость и т. д.) и секторами экономики помогает снизить общий риск;

– установление лимитов: установление стоп-лосс ордеров позволяет автоматически продавать активы при достижении определенного уровня убытков;

– регулярный мониторинг: постоянный анализ рыночных условий и инвестиционного портфеля позволяет своевременно выявлять и реагировать на риски;

– качественная и количественная оценка рисков: использование различных методов оценки, таких как стресс-тестирование и сценарный анализ, для понимания потенциальных рисков;

– использование тайм-фреймов: определение долгосрочных и краткосрочных целей позволяет лучше управлять ожиданиями и рисками;

– обучение сотрудников: повышение квалификации работников в области управления рисками помогает создать более устойчивую организацию;

– страхование активов: использование страховых полисов для защиты от потерь, связанных с повреждением или утратой активов.

Эти стратегии могут быть адаптированы в зависимости от специфики бизнеса или инвестиционного портфеля, а также от уровня риска, который готов принять инвестор или организация.

Глобальные финансовые рынки продолжают эволюционировать, сталкиваясь с новыми вызовами и возможностями. В условиях неопределенности важно учитывать, как тенденции, так и риски, чтобы эффективно управлять инвестициями. Применение стратегий управления рисками поможет инвесторам адаптироваться к быстро меняющейся среде и минимизировать потенциальные потери [3, с. 22].

Список литературы

1. Абрамкин П.С. Инвестиционная политика Российской Федерации и основные показатели развития и поддержки бизнеса на современном этапе / П.С. Абрамкин // Экономика и предпринимательство. – 2022. – №12. – С. 341–345. DOI 10.34925/EIP.2022.149.12.065. EDN ODBQFG
2. Глоба С.Б. Инвестиционная привлекательность региона как фактор расширения реализации инфраструктурных проектов / С.Б. Глоба, П.М. Вчерашний, В.В. Березовая // Экономика и предпринимательство. – 2021. – №8. – С. 595–599. DOI 10.34925/EIP.2021.133.8.114. EDN BBFUES
3. Момотов А.С. Правовое понятие «инвестиции» и его влияние на инвестиционную привлекательность Российской Федерации / А.С. Момотов // Хозяйство и право. – 2022. – №3. – С. 18–23. DOI 10.18572/0134-2398-2022-3-18-23. EDN BWANCX

Галкин Илья Николаевич

магистр, аспирант
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный
экономический университет»
г. Санкт-Петербург

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГНОЗНЫХ МОДЕЛЕЙ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Аннотация: в статье проведен обзор областей применения искусственного интеллекта в рамках процесса управления финансовыми активами. Продемонстрирована возможность использования моделей искусственного интеллекта прогнозирования величины капитализации компании для подбора финансовых активов, составляющих портфель акций. Для демонстрации данной возможности была построена модель машинного обучения при помощи алгоритма градиентного бустинга, использующая данные 1208 российских и американских публичных компаний, для прогнозирования капитализации этих компаний на горизонте одного календарного года. Сделан вывод о возможности использования подобных моделей машинного обучения для решения задач портфельного менеджмента.

Ключевые слова: управление активами, портфельная теория, искусственный интеллект, машинное обучение, ИИ в финансах.

Развитие технологий искусственного интеллекта (англ.: AI – Artificial Intelligence) позволяет решать комплексные нелинейные задачи в самых различных областях человеческой деятельности; финансы в целом и управление финансовыми активами в частности не являются исключением. Область управления финансовыми активами генерирует большое

количество данных и создает множество практических и теоретических задач, что открывает перед профессионалами фондового рынка и учеными большую исследовательскую нишу.

Эффективным управлением финансовыми активами (прежде всего акциями компаний, но не обязательно ограничиваясь ими) занимается современная портфельная теория (Modern portfolio theory) [3]. «Портфелем» в данном случае в классическом смысле называется набор финансовых активов; в современной экономике в качестве «портфеля» может рассматриваться набор любых активов – инвестиционных проектов, бизнесов, продуктов и т. п. Родоначальником современной портфельной теории является нобелевский лауреат Гарри Марковиц; портфельную теорию Марковица еще иногда называют теорией «риск-доходности», поскольку в рамках данной теории различные портфели различаются параметрами ожидаемого риска и ожидаемой доходности. При этом «эффективным» портфелем считается портфель, обладающий минимальным риском при заданном уровне доходности (в предположении, что риск и доходность находятся в прямой зависимости – с ростом доходности повышается и риск вложений) [4].

С развитием финансовой теории в течение второй половины XX и начала XXI века появилось множество новых портфельных теорий, включая, но не ограничиваясь, модель Блэка – Литтермана, модель Фамы и Френча, ESG (англ. Environmental, Social, and Corporate Governance – Экологическое, социальное и корпоративное управление) портфельная модель [5]. В то же самое время, прикладные решения в области машинного обучения и искусственного интеллекта позволяют улучшить процесс построения финансовых портфелей – данные решения могут использоваться для улучшения различных этапов построения портфеля.

Ученые из разных стран в своем исследовании «Enhancing portfolio management using artificial intelligence: literature review» («Совершенствование портфельного менеджмента с использованием искусственного интеллекта: обзор литературы») провели комплексный обзор существующих решений искусственного интеллекта, направленных на совершенствование портфельного менеджмента [5]. В рамках исследования они выделили следующие области применения искусственного интеллекта в портфельном менеджменте, коррелирующие с этапами составления и управления инвестиционного портфеля.

1. Подбор подходящих активов (прогнозирование риска, доходности и других параметров активов).
2. Составление оптимального портфеля.
3. Ребалансировка портфеля.
4. Оценка качества работы портфеля (пост-инвестиционный анализ).
5. Объяснение работы портфеля при помощи методик «объясняющего искусственного интеллекта» (англ. XAI – explainable AI).

Таким образом, искусственный интеллект может применяться на абсолютно различных этапах процесса управления финансовыми активами.

Рассмотрим с практической точки зрения возможности использования моделей прогнозирования капитализации компании в рамках процесса управления активами. Для построения прогнозной модели были собраны финансовые данные (отчетность), данные о динамике капитализации и данные индустриальной принадлежности 6 российских публичных компаний (с листингом на Московской Бирже) и 1202 американских

публичных компаний (с листингом на биржах NASDAQ и NYSE). Данные американских компаний собраны с использованием информационного портала SimFin, данные российских компаний собраны вручную с сайтов корпоративного раскрытия информации [1].

В качестве алгоритма искусственного интеллекта мы использовали ансамблевый алгоритм градиентного бустинга (базирующийся на построении множества деревьев решений), моделирование осуществлялось с использованием языка программирования Python. Обучение и расчет прогнозной модели машинного обучения осуществлялись в 2 этапа. На первом этапе модель была обучена на объясняющих переменных за 3 года, с 2019 по 2021 годы; в качестве зависимой переменной выступила капитализация компании на конец 2022 года. На втором этапе, для оценки объясняющей способности модели, мы использовали финансовые данные за 3 года, с 2020 по 2022 годы, для прогнозирования капитализации на конец 2023 года.

Построенная модель продемонстрировала коэффициент детерминации на тестовых данных на уровне 82%, что соответствует высокой степени подгонки при решении финансово-экономических задач. Нетрудно заметить, что результаты работы данной модели можно использовать для подбора подходящих (перспективных) активов в рамках процесса построения портфеля акций. Для демонстрации такой возможности мы можем провести имитационное моделирование инвестиционного портфеля на исторических данных: предположим, что в конце 2022 года мы построили прогнозную модель, отобрали 100 наиболее перспективных акций (по критерию ожидаемого прироста капитализации), и распределили между ними финансовые вложения равным образом (для простоты расчетов игнорируем неделимость акций и транзакционные издержки). Результаты инвестиционной имитации приведены в таблице 1.

Таблица 1
Результаты инвестиционной имитации на основе прогнозной модели градиентного бустинга (рассчитано автором)

<i>Показатель</i>	<i>Значение</i>
Портфель на конец 2022 года, долл. США	1,000,000
Фактический портфель на конец 2023 года, долл. США	1,388,129
Фактическая доходность портфеля за 2023 год	38.81%

Как видно из данных, составленный таким образом «наивный» портфель (предусматривающий деление между активами в равной пропорции) продемонстрировал годовую доходность в размере почти 39%, что выше динамики индекса S&P за сопоставимый период. Нетрудно заметить, что данные о прогнозной величине капитализации компании можно использовать вкуче с различными портфельными теориями; например, в случае использования модели Марковица, можно использовать прогнозный прирост капитализации компании (в процентах) в качестве ожидаемой доходности акции (сейчас на практике для этой цели используется как правило усредненная историческая доходность акции [1]). Подобные решения с использованием методов машинного обучения и искусственного интеллекта применимы не только для рынка акций, но и для любых финансовых и нефинансовых активов.

Таким образом, прогнозные модели искусственного интеллекта способны помочь практикам и исследователям в решении задачи подбора активов для построения инвестиционного портфеля, совершенствуя существующие подходы к портфельному менеджменту. В качестве перспективных направлений дальнейших исследований можно выделить дальнейшую апробацию прогнозных моделей, а также апробацию моделей искусственного интеллекта для решения других задач портфельного финансового менеджмента.

Список литературы

1. Информационный портал SimFin [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.simfin.com/> (дата обращения: 30.09.2024).
2. Семененко М.Г. Модель Марковица: математические аспекты и компьютерная реализация / М.Г. Семененко // Современные информационные технологии и ИТ-образование. – 2015. – С. 306–309.
3. Elton E., Gruber M. Modern portfolio theory, 1950 to date // Journal of Banking & Finance. – 1997. – P. 1743–1759.
4. Nurfadhina H., Ari Y. Markowitz Model Investment Portfolio Optimization: a Review Theory // International Journal of Research in Community Services. – 2020. – P. 14–18.
5. Sutiene K., Schwendner P., Sipos C., Lorenzo L., Mirchev M., Lameski P., Kabasinskas A., Tidjani C., Ozturkkal B. and Cerneviene J. Enhancing portfolio management using artificial intelligence: literature review // Front. Artif. Intell. – 2024. Vol. 7. 30 p. DOI 10.3389/frai.2024.1371502. EDN NPCJYW

Джунусова Дарья Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ДРАГОЦЕННЫЕ МЕТАЛЛЫ – ИНСТРУМЕНТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ НА ФИНАНСОВОМ РЫНКЕ

***Аннотация:** драгоценные металлы с древности считаются самым надежным способом хранения своих сбережений. Но если раньше золотые монеты были государственными денежными знаками, то сегодня мы преимущественно пользуемся или электронными деньгами, или купюрами. Раньше инвестиция в драгметаллы – это их физическая покупка, сегодня методов гораздо больше.*

***Ключевые слова:** драгоценные металлы, сплав, благородные изделия, золото, серебро, платина, палладий, рынок золота.*

За многие тысячелетия, история эксплуатации золота, серебра и других благородных металлов неразрывно переплетается с эволюцией человеческих цивилизаций. Эти ценные ресурсы были ключевыми в раскрытии новых земель и способствовали развитию различных промышленных секторов, оказали значительное влияние на создание и изменение международной валютной системы, а также на формирование и эволюцию мировой финансовой инфраструктуры.

Со временем эволюционировали задачи и значение драгоценных металлов, однако они всё ещё играют ключевую роль в экономике стран и глобальных экономических связях.

С 1998 года в Российской Федерации, в соответствии с действующим федеральным законодательством, статус драгоценных металлов присвоен:

- золото (Au);
- серебро (Ag);
- платина (Pt);
- палладий (Pd);
- рутений (Ru);
- родий (Rh);
- осмий (Os);
- иридий (Ir).

В классификации Менделеева выделяют 8 элементов, относящихся к категории драгоценных или благородных металлов. Тем не менее, в инвестиционном контексте особое внимание привлекают четыре из них: золото, серебро, платина и палладий.

Платина и палладий были классифицированы как важные металлы примерно столетие назад, главным образом благодаря развитию технологий.

Золото и серебро, символы финансовой устойчивости с начала экономической истории, не требуют особого представления. В контексте инвестирования в драгоценные металлы, эти два вида активов обычно становятся предметом первоочередного внимания.

Глобальный рынок драгоценных металлов олицетворяет экосистему экономической взаимодействия участников, обменивающихся драгоценными металлами и инструментами, стоимость которых выражена в золоте, такими как золотые сертификаты, облигации, фьючерсные контракты и прочее.

В глобальной торговле драгоценными металлами ключевыми активами являются золото, серебро, платина и платиноиды.

Анализируя вклад драгоценных металлов в экономике, особенно выделяется золото за его уникальные свойства и ценность. Как исключительно редкий элемент, золото обнаруживается в литосфере, океанах и земной коре, но только в микроскопических количествах, достигающих всего 4 мг в тонне земной коры. В истории отмечены находки крупных золотых самородков, в том числе разной массы в России и Австралии, что свидетельствует о его естественном разнообразии. Однако основная добыча золота производится из рудных и аллювиальных залежей, где его содержание остается крайне низким. Даже месторождения, считающиеся богатыми, имеют концентрацию в пределах до 2 граммов на тонну руды, хотя в некоторых местах, как в Южно-Африканской Республике, это значение может достигать 30 граммов на тонну, что является исключением.

Золото оказало колоссальное влияние на развитие мировой экономики, преобразовавшись в универсальный эквивалент стоимости и сыграв ключевую роль в установлении денежных систем. В эпоху расцвета различных цивилизаций золото становилось основным средством обращения, что способствовало формированию и эволюции финансовой инфраструктуры. Этот драгоценный металл был фундаментом для золотого стандарта, механизма, устанавливающего фиксированное соотношение между массой золота и денежной единицей, обеспечивая стабильность валюты и её конвертацию в золото по нормированной цене, гарантируя стабильность и доверие к монетарной системе.

С начала существования людей было извлечено приблизительно 225 000 тонн золота. Оценки глобальных запасов этого драгоценного металла находятся на уровне 61 000 тонн.

Важно подчеркнуть ключевую роль маркировки при работе с драгоценными металлами, не только в секторе промышленного производства, но и в мире ювелирных украшений. В обоих случаях применяются не в чистом виде, а смешанные с другими металлами для формирования сплавов. Эти сплавы именуется с учетом доминирующего в их составе металла. Маркировка таких сплавов включает в себя два аспекта: нанесение специфического клейма на сам объект и предоставление детальной информации в сопроводительных документах, часто называемых паспортом изделия.

Клеймо наносят тремя способами:

Механическое маркирование (наиболее широко используемый метод) состоит в использовании ударного воздействия на поверхность объекта для создания нужного отпечатка.

– электроэрозионный метод – используют электрическую искру для нанесения метки;

– лазерная гравировка – изображение создается с помощью лазера.

Знаки на клейме и информация, которую они несут, полностью раскрывают характеристики сплава. Основной металл в составе сплава определяется через уникальные обозначения клейма. Разновидности клеймов включают в себя:

Лопатка оценена как золото, с различными стандартами чистоты сплава, включая пробы 375, 500, 585, 750, 958, 999, и 999,9.

Серебряный бочонок. Пробы сплава могут быть такими: 800, 830, 875, 925, 960, 999.

Многогранник изготовлен из платины, причём содержание этого драгоценного металла в сплаве может быть различным. Существуют следующие стандарты чистоты платиновых сплавов, выраженные в пробах: 850, 900, 950 и 990.

Геометрическая форма усеченного конуса выполнена из металла палладия. Спектр стандартов чистоты этого сплава включает следующие значения: 500, 850, 900, 950, 990 пробы.

Проба определяет концентрацию основного драгоценного металла в сплаве, выраженную в граммах на килограмм.

В правой части клейма указывается металлическая проба. На левой стороне размещается маркировка пробирного надзора страны (к примеру, одна из букв алфавита). Центральная часть клейма занимает символ пробирной проверки; в Российской Федерации это изображение головы женщины в кокошнике с наклоненной вправо косой.

Добыча драгоценных металлов.

Концентрация таких металлов по сравнению с другими минералами в почве незначительна, достигая лишь 0,00005%. Тем не менее, экономическая выгода от их извлечения чрезвычайно значительна, составляя около 5% от общего объема добычи полезных ископаемых. Эти металлы являются критически важными для развития экономики и промышленного производства.

Драгоценные металлы представляют собой привлекательную опцию для инвесторов, стремящихся к выгодному размещению капитала. Множество доступных стратегий позволяет вкладывать средства в эти ресурсы различными способами. Выбор наиболее подходящего подхода к инвестированию в золото, серебро или платину гарантирует оптимизацию возврата инвестиций.

Множество методов реализации таких товаров существует, каждый имеет свои преимущества и недостатки. Выбор конкретного подхода к продаже зависит от текущих целей и предпочтений продавца.

Финансовые учреждения. Финансовые учреждения ведут активную деятельность в сфере торговли драгоценными металлами, участвуя на глобальном уровне в качестве заявителей на покупку или продажу, прибегая к услугам маклеров и трейдеров. Часто они занимаются маклерскими и трейдинговыми функциями, налаживая связи с добытчиками и конечными пользователями этих ценных ресурсов.

Сегодня многие коммерческие банки обладают разрешениями на вовлечение в глобальный рынок торговли золотом. В этой сфере также заметно участие российских коммерческих банков, которые осуществляют активные транзакции.

Ломбарды – это учреждения, где профессиональные оценщики могут предоставить объективную стоимость вашего имущества. Клиенты сохраняют возможность реализовать право обратного выкупа своих ценностей, а вся процедура залога и выкупа происходит в рамках прозрачности и под защитой. Однако, стоит отметить, что даже при положительной оценке предмета, конечная сумма, предлагаемая за ваше имущество, может значительно отличаться.

Торги. При проведении торгов за ваш лот, как правило, конкурируют многие участники, что способствует увеличению стоимости, вполне удовлетворяя продавца. Однако уровень гарантий безопасности транзакции может оказаться не таким высоким.

Во многом, клиентский спектр предприятий, занимающихся аффинажем золота, охватывает разнообразные секторы промышленности, стремящиеся к приобретению золота со специфическими требуемыми свойствами. К числу промышленных заказчиков относят ювелирные компании, производственные заводы и специализированные аффинажные заводы. Хотя производственные компании зачастую совершают первичные закупки золота через посреднические агентства, располагающие прямыми поставками с консигнационных складов, в определённых обстоятельствах брокеры прямо участвуют в процессах рафинирования и улучшения качества золота для удовлетворения запросов своих клиентов.

Инвесторы, кроме индивидуальных участников, также могут выступать в роли поставщиков капитала. В этом контексте значимую функцию выполняют разнообразные инвестиционные фонды и глобальные учреждения.

Инвесторы, играющие значительную роль на рынке золота, делятся на разнообразные группы. Инвестиционные подходы к золоту охватывают накопление золотых монет, баров, а также ювелирных изделий, операции с золотом на условиях спот в рамках торгов за наличные, а также привлечение средств в опционы и фьючерсы с целью спекуляции, не говоря уже о вложениях в акции предприятий и инвестиционные фонды, деятельность которых связана с золотодобывающей отраслью или прочими аспектами инвестирования в золото.

Список литературы

1. Мухин Д.Ю. Драгоценные металлы: теория и практика / Д.Ю. Мухин, Э.В. Смирнов // Учебное пособие экспериментального образования. – 2024. – №25–2. – С. 152–160.
2. Хорошилов А.А. Финансовый рынок России: драгоценные металлы / А.А. Хорошилов, З.В. Гонцова // Учебное пособие экспериментального образования. – 2024. – №256. – С. 369.

Джунусова Дарья Сергеевна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

РАЗВИТИЕ КРЕДИТНОГО РЫНКА РОССИИ: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И МЕТОДЫ РЕШЕНИЙ

***Аннотация:** российский кредитный рынок играет ключевую роль в развитии экономики, обеспечивая финансирование как для предприятий, так и для населения. Однако он сталкивается с рядом серьёзных проблем, которые сдерживают его потенциал и создают риски для финансовой стабильности.*

***Ключевые слова:** кредитный рынок, корпоративный сегмент, юридические лица, банковский сектор, финансовый рынок.*

Российский кредитный рынок представляет собой сложную и динамичную систему, включающую в себя различные финансовые институты, инструменты и механизмы перераспределения капитала. Основными участниками кредитного рынка являются банки, микрофинансовые организации (МФО), кредитные потребительские кооперативы (КПК), лизинговые компании и другие финансовые организации.

В последние годы российский кредитный рынок демонстрирует умеренный рост, обусловленный восстановлением экономики после кризисных явлений и реализацией государственных программ поддержки кредитования [1].

К основным тенденциям, характеризующим современное состояние российского кредитного рынка, можно отнести.

1. Рост ипотечного кредитования. Ипотека является одним из наиболее динамично развивающихся сегментов кредитного рынка, что обусловлено государственной поддержкой ипотечных программ, низкими процентными ставками и ростом спроса на жильё.

2. Увеличение объемов потребительского кредитования. Потребительские кредиты пользуются популярностью у населения, однако, рост этого сегмента кредитного рынка сопряжен с риском закредитованности населения.

3. Развитие кредитования малого и среднего бизнеса (МСБ). Государство реализует ряд программ, направленных на поддержку кредитования МСБ, однако, доступность кредитов для этого сектора экономики все еще остается ограниченной.

4. Рост онлайн-кредитования. Цифровые технологии активно внедряются в сферу кредитования, что способствует расширению доступа к финансовым услугам и повышению удобства для заемщиков.

Ужесточение требований к заемщикам. Банки и другие финансовые организации ужесточают требования к заемщикам, стремясь снизить кредитные риски в условиях макроэкономической нестабильности.

Российский кредитный рынок можно разделить на два основных сегмента: корпоративный и розничный [2].

Корпоративный сегмент включает в себя кредитование юридических лиц, в том числе предприятий крупного, среднего и малого бизнеса. Основными видами кредитов, предоставляемых корпоративным заемщикам,

являются: инвестиционные кредиты, оборотные кредит, проектное финансирование.

Розничный сегмент включает в себя кредитование физических лиц. Основными видами кредитов, предоставляемых розничным заемщикам, являются:

Ипотечные кредиты. Предназначены для приобретения жилья.

Потребительские кредиты. Используются для приобретения товаров и услуг, а также для финансирования текущих расходов.

Автокредиты. Предназначены для приобретения автомобилей.

Кредитные карты. Предоставляют возможность совершения покупок и снятия наличных в пределах установленного кредитного лимита.

В розничном сегменте кредитного рынка активную роль играют как крупные банки, так и специализированные финансовые организации, такие как МФО и КПК.

В условиях макроэкономической нестабильности предприятия и население становятся более осторожными в отношении заимствований, что приводит к снижению спроса на кредиты. Банки и другие финансовые организации, в свою очередь, повышают процентные ставки и ужесточают требования к заемщикам, стремясь снизить кредитные риски.

Стоит отметить, что рост потребительского кредитования в России сопровождается проблемой закредитованности населения. Многие граждане берут на себя непосильные кредитные обязательства, не рассчитывая свои финансовые возможности. Это приводит к увеличению долговой нагрузки, росту просроченной задолженности и риску дефолтов.

К основным причинам закредитованности населения относятся:

Агрессивная маркетинговая политика финансовых организаций: банки и другие финансовые организации активно продвигают кредитные продукты, стимулируя население к заимствованиям.

Низкий уровень финансовой грамотности населения: многие граждане не обладают достаточными знаниями и навыками для принятия обоснованных решений о заимствованиях.

Рост потребительских расходов: население стремится к повышению уровня жизни, что приводит к увеличению потребительских расходов и заимствованиям.

Снижение реальных доходов населения: снижение реальных доходов населения вынуждает многих граждан прибегать к кредитам для поддержания привычного уровня жизни.

Проблема закредитованности населения представляет серьезную угрозу для финансовой стабильности и социального благополучия страны [4].

Нормативно-правовое регулирование и защита прав кредиторов.

Нормативно-правовое регулирование играет важную роль в функционировании кредитного рынка. Эффективное регулирование должно обеспечивать стабильность финансовой системы, защиту прав кредиторов и заемщиков, а также создавать условия для развития конкуренции и инноваций.

В России нормативно-правовое регулирование кредитной деятельности осуществляется Банком России и другими государственными органами. Основными нормативными актами, регулирующими кредитную деятельность, являются:

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 №395–1.

2. Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 02.07.2010 №151-ФЗ.

3. Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 №353-ФЗ.

Нормативные акты Банка России, регулирующие кредитные операции, резервирование, оценку рисков и другие аспекты деятельности кредитных организаций.

Несмотря на наличие обширной нормативно-правовой базы, регулирующей кредитную деятельность, в России существуют проблемы, связанные с защитой прав кредиторов. Слабая правовая защита кредиторов затрудняет взыскание долгов и увеличивает кредитные риски. Это негативно сказывается на доступности кредитов и стимулирует рост процентных ставок [3].

Для решения выявленных проблем было принято решение разработать стратегические направления развития кредитного рынка до 2030 года.

Стратегические направления развития российского кредитного рынка до 2030 года определены в «Стратегии развития финансового рынка Российской Федерации на период до 2030 года», утвержденной распоряжением Правительства РФ от 29 декабря 2022 г. №4226-р.

В соответствии с данной стратегией, основными целями развития кредитного рынка являются.

1. Повышение доступности кредитных услуг для населения и предприятий МСБ.

2. Снижение кредитных рисков и повышение устойчивости финансовой системы.

3. Развитие конкуренции и инноваций на кредитном рынке.

4. Повышение финансовой грамотности населения.

5. Обеспечение защиты прав потребителей финансовых услуг.

Реализация мер, предусмотренных «Стратегией развития финансового рынка Российской Федерации на период до 2030 года», позволит решить эти проблемы и обеспечить устойчивое развитие кредитного рынка. Важную роль в этом процессе должны сыграть государство, Банк России, финансовые институты и сами участники кредитного рынка.

Развитие инновационных финансовых инструментов и технологий, таких как краудлендинг, P2P-кредитование, блокчейн и искусственный интеллект, позволит повысить эффективность и доступность кредитных услуг, а также обеспечить рост конкуренции и инноваций на кредитном рынке.

Список литературы

1. Федеральный закон «О банках и банковской деятельности» от 02.12.1990 №395-1 с изм. и доп.

2. Федеральный закон «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях» от 02.07.2010 №151-ФЗ с изм. и доп.

3. Федеральный закон «О потребительском кредите (займе)» от 21.12.2013 №353-ФЗ с изм. и доп.

4. Центральный Банк Российской Федерации: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cbr.ru/> (дата обращения: 29.02.2025).

Иванов Евгений Алексеевич

студент

Кузнецова Светлана Владимировна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

***Аннотация:** в настоящее время роль финансовой грамотности как фактора устойчивого развития финансовых рынков является одной из актуальных тем в нашей стране. Это связано с тем, что финансовая грамотность населения является ключевым фактором экономического развития страны. Низкие показатели уровня знаний в этой области приводит к негативным последствиям для всех участников экономических отношений. Поэтому стратегически важным направлением нашей политики является внедрение программ, нацеленных на повышение финансовой грамотности граждан.*

***Ключевые слова:** финансовая грамотность, финансовые рынки, экономика, молодежь, государственная политика, финансовая стабильность.*

Для начала нужно разобраться, что же такое финансовая грамотность и финансовые рынки?

Финансовая грамотность – это наличие у человека достаточного уровня знаний, практических навыков и осознанного подхода к управлению личными финансами, что позволяет ему самостоятельно принимать обоснованные решения и избегать проблем в финансовой сфере.

Уровень финансовой грамотности в России нуждается в повышении. Недостаточное понимание финансовых услуг и продуктов среди населения требует активных мер по улучшению данной ситуации.

Финансовый рынок – это система денежных отношений, в которой происходит сбор, перераспределение и инвестирование средств предприятий, банков и других финансовых организаций через куплю-продажу финансовых активов. Также финансовый рынок использует функции такие как.

1. Аккумулирующая функция – суть заключается в привлечении финансовых ресурсов различными организациями.

2. Парораспределительная функция – данная функция обеспечивает движение капитала направляя денежные средства от кредиторов к заемщикам.

3. Инвестиционная функция – предполагается вложение привлеченных средств в различные активы с целью получения прибыли.

И так, когда разобрались в понятиях, можно с уверенностью сказать, что устойчивость финансовых рынков напрямую связана с финансовой грамотностью населения.

Финансовая грамотность является фундаментом для устойчивого роста и стабильности финансовых рынков. Повышение финансовой грамотности является приоритетным направлением, так как в противном случае

отсутствие достаточной финансовой грамотности толкает людей к необдуманному кредитованию и, как следствие, банкротствам. Высокий уровень долгов у населения становится «бомбой замедленного действия» для экономики, способной усугубить кризис подорвать веру и доверие в финансовые институты [3].

Также недостаток финансовых знаний делает человека уязвимым для финансовых мошенников. Не раз в погоне за быстрым и легким заработком, доверчивые люди теряли свои сбережения и становились жертвами финансовых пирамид.

Повышение финансово грамотности населения – это задача, которая не может быть решена без активного участия государства. Государственная политика в этой сфере необходима, поскольку финансовая грамотность является важным фактором, обеспечивающим экономическое благополучие не только отдельных граждан, но и населения в целом. Она приносит пользу всем, поэтому является общественным благом, которое государство должно поддерживать и развивать [4].

Самые распространенные ошибки в мире финансов зачастую допускает молодёжь и пенсионеры. Несмотря на совершенно разные жизненные этапы, часто допускают схожие ошибки в финансовом мире, хотя причины этих ошибок могут немного отличаться.

Основной проблемой молодежи в финансовой сфере является отсутствие привычки к планированию и сбережениям. Они не ставят финансовых целей и не задумываются о будущем. Это, в свою очередь, делает легкой мишенью для рекламы и социальных сетей, которые формируют потребительское поведение и желание быстрого удовлетворения. Как следствие, они часто неправильно используют кредитные карты, совершают необдуманные покупки и накапливают долги, не понимая условий кредитных договоров и таким образом переплачивают проценты [5].

В случае с пенсионерами уязвимость пожилых людей перед финансовыми мошенниками обусловлена сочетанием нескольких факторов. Во – первых, пенсионеры часто более доверчивы и менее бдительны, что делает их легкой добычей для преступников, использующих различные схемы обмана. Во-вторых, они, как правило, менее знакомы с современными финансовыми технологиями, такие как онлайн банки и криптовалюта, что делает их особенно уязвимыми для онлайн – мошенничества.

Во избежание негативных последствий, связанных с недостаточным уровнем финансовой грамотности, необходимо проводить ряд комплексных мероприятий, направленных на повышение уровня знаний финансовой системы и ее институтов [1].

Чтобы охватить разные группы населения необходимо использовать различные методы финансового просвещения. Для молодежи – это подкасты, выступления в социальных сетях, СМИ, коллаборации с известными финансовыми блогерами и наставниками. Немало важным фактором для молодёжи, будет взаимодействие с молодежными органами законодательной и муниципальной власти. Разработка законопроектов, направленных на повышение финансовой грамотности совместно с органами молодежной власти не только повысит уровень знаний, но и привнесет большой вклад в государственную политику и экономику страны.

Люди старшего возраста могут повысить свою финансовую грамотность с помощью онлайн-занятий по финансовой грамотности для

старшего поколения. И консультаций, проводимых волонтерами финансового просвещения (студентам, почтальонами, и другими) на различных площадках и акциях. Также для людей с ограниченными возможностями предусмотрены специальные адаптированные материалы: аудио-лекции, видеоролики на жестовом языке, литература шрифтом Брайля и другие ресурсы, учитывающие их особые потребности [2].

Чем раньше начать знакомство с миром финансов, тем меньше риск совершить глупые ошибки во взрослой жизни. На сегодняшний день финансовая грамотность является частью школьной программы, интегрирована в такие предметы, как обществознание, информатика, основы безопасности жизнедеятельности, а также преподается на внеурочных занятиях. Большой популярностью пользуются онлайн-зачеты и уроки финансовой грамотности. С 2023 года для студентов проводится цикл вебинаров «Финтрек», где представители Банка России, финансовые эксперты и ученые делятся актуальной информацией, не вошедшей в учебники, и рассматривают финансы с точки зрения психологии, поведенческой экономики и современных технологий.

Подводя итог, можно с уверенностью сказать, что финансовая грамотность – важный, но не единственный элемент в системе обеспечения устойчивости финансовых рынков. Для достижения этой цели необходимо уделять внимание совершенствованию регулирования, развитию защиты молодежи, людей старшего возраста и противодействию финансовому мошенничеству.

Финансовая грамотность способствует осознанному принятию решений, однако без эффективного регулирования и контроля за деятельностью финансовых учреждений риски для потребителей остаются высокими. Необходимо внедрять более строгие требования к прозрачности и отчетности финансовых организаций, чтобы защитить интересы клиентов и повысить доверие к финансовым рынкам.

Противодействию финансовому мошенничеству требует комплексного подхода, включая как законодательные меры, так и просвещение населения о методах обмана. Совместная работа государственных органов, финансовых учреждений и образовательных организаций может значительно снизить уровень мошенничества и повысить общую устойчивость финансовой системы.

Именно взаимосвязанное решение этих задач позволит создать стабильную и безопасную среду для всех участников финансовых рынков и финансовой системы в целом. Интеграция финансовой грамотности с эффективным регулированием и защитными мерами создаст основу для устойчивого развития экономики и повышения качества жизни граждан.

Список литературы

1. Гарант: справ.-правовая система [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.garant.ru> (дата обращения: 11.02.2025).
2. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://elibrary.ru> (дата обращения: 16.02.2025).
3. Научная электронная библиотека «КиберЛеника» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/?ysclid=lt9rsn46xo836055578> (дата обращения: 16.02.2025).
4. Электронная библиотека: библиотека диссертаций [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://diss.rsl.ru/?lang=ru> (дата обращения: 17.02.2025).
5. Консультант Плюс: справ.-правовая система [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.consultant.ru/?ysclid=lt9ri6e7w3918084192> (дата обращения: 18.02.2025).

Илиндеева Марина Валерьяновна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ВСТРОЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ: НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА ЗАЩИТУ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

***Аннотация:** в статье рассматривается концепция встроенного страхования, предполагающая включение страховых продуктов в различные товары и услуги. Анализируются достоинства и недостатки данного подхода для потребителей и бизнеса. Основное внимание уделено современным тенденциям в сфере встроенного страхования, ключевым участникам этого сегмента. Описаны вызовы, стоящие перед данным видом страхования, включая вопросы регулирования и информированности потребителей. Обсуждается будущее и возможные направления развития встроенного страхования в условиях цифровой трансформации и изменений в предпочтениях потребителей.*

***Ключевые слова:** встроенное страхование, интеграция страховых продуктов, защита потребителя, цифровая трансформация, удобство, доступность.*

За последнее десятилетие встроенное страхование становится значимым элементом на страховом рынке. Этот вид страхования предполагает интеграцию страховых решений непосредственно в другие товары и услуги, предоставляемые организациями. В отличие от традиционных подходов, где страховка предлагается отдельно, встроенное страхование даёт возможность клиентам приобрести защиту сразу вместе с покупкой основного товара или услуги.

Встроенное страхование – это модель, при которой страховка предлагается в составе или вместе с другим товаром или услугой. Например, полис на время путешествия вместе с билетом на самолет. Такая форма страхования может быть подключена к различным услугам, от покупок в магазинах до онлайн-сервисов. Она позволяет клиентам получить защиту без необходимости отдельно заниматься процессом оформления полиса.

Примеры встроенного страхования:

- страхование поездок при покупке билетов через онлайн-платформы;
- страхование товаров, таких как смартфоны или бытовая техника, при их покупке в магазинах электроники;
- страхование жизни и здоровья при кредитовании [1].

Для лучшего понимания преимуществ встроенного страхования рассмотрим его ключевые особенности.

1. Автоматизированный процесс. Благодаря автоматизации, клиенты освобождаются от необходимости тратить время на отдельные этапы оформления страховки. Это ускоряет получение защиты, что особенно ценно в экстренных случаях.

2. Интеграция с основным продуктом. Страховой продукт, встроенный в другой товар или услугу, обеспечивает максимальное удобство для покупателя. Покупка одной вещи включает в себя и защиту, делая процесс простым и эффективным.

3. Простота доступа. Встроенное страхование предоставляет лёгкий способ получить защиту в одном месте, экономия время и снижая стресс, связанный с оформлением страховки. Пользователи могут сконцентрироваться на своих нуждах, не отвлекаясь на поиски отдельных страховых полисов.

Эти аспекты делают встроенное страхование не только удобным, но и повышающим уверенность клиентов в защищённости своих интересов, улучшая общее восприятие приобретаемых товаров и услуг.

Встроенное страхование предлагает ряд значительных выгод, которые делают его привлекательным для покупателей. Важнейшим из них является автоматизация процесса, позволяющая клиентам получать защиту без длительных и утомительных процедур. Это особенно актуально в ситуациях, когда необходима оперативная помощь и надёжная защита.

Помимо этого, интеграция страхового продукта с основными услугами или товарами создаёт удобный способ управления рисками. Клиентам предоставляется возможность защитить свои интересы одновременно с покупкой, минуя необходимость выполнения дополнительных шагов и поиска отдельного полиса. Это улучшает общее впечатление от взаимодействия с сервисами, уменьшая сложность и стресс, ассоциируемые с процессом страхования.

Важным моментом также является повышение доступности защиты. Клиенты могут оперативно оформить нужные условия, что экономит их время и ресурсы. Это создаёт комфортные условия для пользователей, позволяя им сосредоточиться на своих задачах, зная, что их интересы защищены.

Таким образом, встроенное страхование не только повышает качество сервиса, но и добавляет дополнительную ценность, укрепляя чувство уверенности и спокойствия у клиентов.

Международный рынок встроенного страхования активно развивается благодаря внедрению цифровых технологий и интеграции страховых продуктов в разнообразные сферы, такие как финансы, e-commerce и туризм. Лидирующие игроки на мировом уровне демонстрируют высокую степень автоматизации и клиентоориентированного подхода, предлагая клиентам удобные решения прямо в процессе покупок. Эти инициативы способствуют росту вовлечённости клиентов и повышению уровня их удовлетворённости. Инновационные InsurTech-решения стремительно развиваются в таких странах, как США, Великобритания и Германия, где стартапы и классические страховые компании работают над созданием уникальных предложений.

Российский рынок встроенного страхования также показывает признаки роста, особенно в финансовом секторе и туризме. Постепенно отечественный бизнес адаптируется к изменениям потребностей потребителей, внедряя страховые решения в свои процессы. Банки и микрофинансовые учреждения включают страховую защиту в кредитные продукты, а платформы электронной торговли интегрируют страхование товаров и услуг в момент покупки. Всё это соответствует ожиданиям клиентов относительно простоты и безопасности процессов.

Тем не менее, в России этот рынок всё ещё находится на ранних этапах своего становления, сталкиваясь с проблемами регулирования и низкой осведомлённостью потребителей. С ростом цифровизации и повышением спроса на удобные решения ожидается дальнейшее расширение и развитие сектора встроенного страхования. По прогнозам аналитиков, рынок продолжит демонстрировать стабильный рост, поддерживаемый такими факторами, как:

- цифровизация экономики;
- изменение привычек потребителей;
- осознание важности страхования.

В этом сегменте работают как традиционные страховые компании, так и новые финтех-игроки, представляющие инновационные решения вроде микрострахования и страховых услуг «по запросу».

Несмотря на значительный потенциал, российский рынок встроенного страхования сталкивается с серьезными вызовами. Основной проблемой остаётся низкая осведомленность потребителей и предприятий о преимуществах этого вида страхования. Многие клиенты до сих пор не понимают возможностей, которые предоставляют такие продукты, что существенно замедляет их распространение. Дополнительные сложности возникают из-за противоречивых и сложных требований регуляторов, создающих препятствия для внедрения страховых продуктов в уже существующие сервисы.

Ещё одна значительная проблема – недостаточная гибкость и адаптивность страховых продуктов к индивидуальным потребностям клиентов. В отличие от международных практик, где наблюдается высокая степень персонализации предложений, российский рынок пока отстает в этом аспекте. Стандартные решения зачастую не соответствуют конкретным запросам потребителей, что ведёт к разочарованию.

Главной преградой для развития рынка остаётся низкий уровень доверия потребителей к интегрированным страховым продуктам. Клиенты склонны скептически относиться к автоматизированным предложениям, опасаясь скрытых условий или сложностей при получении компенсаций. Эта неуверенность препятствует дальнейшему распространению встроенных страховых продуктов.

Одним из возможных путей преодоления этих препятствий может стать проведение образовательных кампаний, направленных на повышение осведомленности о встроенном страховании и его преимуществах. Компании могли бы организовать информационные сессии, вебинары и образовательные программы, позволяющие потребителям глубже понимать принципы работы встроенного страхования и выгоды, которые оно приносит. Создание прозрачных механизмов обратной связи и клиентской поддержки, где люди могли бы задавать вопросы и получать профессиональные консультации, могло бы дополнительно укрепить доверие и уменьшить опасения, связанные с новыми продуктами.

Встроенное страхование представляет собой динамичный и многообещающий сектор страхового рынка, обладающий потенциалом значительно облегчить процесс получения страховой защиты для широкого круга потребителей. Решив актуальные проблемы регулирования и повышения осведомленности, встроенное страхование имеет все шансы стать ведущим инструментом в современном страховом обслуживании. Технологические новшества и цифровая трансформация открывают двери для дальнейших инноваций, делая страхование доступным и удобным для каждого.

Список литературы

1. Страховая компания «ВСК» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3GiXWx> (дата обращения: 19.02.2025).
2. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://raexpert.ru> (дата обращения: 19.02.2025).

Илиндеева Марина Валерьяновна

преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»

г. Красноярск, Красноярский край

ПЕРСОНАЛИЗИРОВАННОЕ СТРАХОВАНИЕ: ПОЛИС БУДУЩЕГО В ОСНОВЕ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

***Аннотация:** статья посвящена анализу современных тенденций в области цифровизации страховых услуг. Автор рассматривает основные направления развития иншуртех, включая оформление полисов онлайн, страхование на основе использования (телематика), интернет вещей (IoT), коллективное страхование на основе блокчейна и искусственный интеллект (ИИ). В работе представлены перспективы развития цифрового страхования, подчеркивая возможность создания «полиса будущего», который будет учитывать индивидуальные риски и потребности клиента. Приведены примеры применения цифровых технологий в страховании, включая оформление полисов онлайн и применение телематики.*

***Ключевые слова:** страховой рынок, цифровизация, тренды, технологии.*

Страховой рынок подвергается значительным изменениям под влиянием современных технологий, изменений в поведении потребителей и экономических условий. Одним из наиболее значительных трендов в этой области является цифровизация страховых услуг, которая призвана повысить эффективность, удобство и персонализацию страхования.

Основными направлениями цифровизации на российском страховом рынке являются.

1. Иншуртех: это совокупность новых технологий в страховании, использующих данные, аналитику и искусственный интеллект для снижения затрат, и улучшения клиентского опыта. Иншуртех – это термин, объединяющий слова «страхование» (insurance) и «технологии» (technology). Это новое направление в страховой отрасли, которое использует современные технологии для улучшения процесса страхования, снижения затрат и повышения качества обслуживания клиентов. Иншуртех-страховщиков можно разделить на три основных типа:

– посредники (Aggregators) объединяют несколько страховых продуктов и предоставляют клиентам возможность сравнить и выбрать лучший вариант;

– дистрибьюторы (Distributors) занимаются продажей и распространением страховых продуктов через различные каналы, такие как онлайн-платформы или мобильные приложения;

– новаторы (Innovators) разрабатывают и предлагают новые, инновационные страховые продукты и услуги, которые часто используют передовые технологии.

2. Оформление полиса онлайн. Страховщики уже давно предлагают клиентам возможность оформления полисов через интернет, мобильные приложения и чат-боты, что повышает удобство и скорость

обслуживания. Эта тенденция набирает обороты, и уже сегодня многие страховые компании предлагают своим клиентам возможность оформить полис онлайн. Оформление полиса онлайн – это удобный, быстрый и безопасный способ получить страховое покрытие. Страховщики продолжают улучшать технологии и услуги, чтобы сделать процесс оформления полиса онлайн еще более привлекательным для клиентов.

3. Страхование на основе использования (телематика): Страхование на основе использования, также известное как телематическое страхование, – это новая и перспективная модель страхования, которая основана на реальных данных о поведении и использовании транспортного средства. Эта модель позволяет страховым компаниям более точно оценивать риски и предлагать клиентам индивидуальные страховые тарифы.

Телематическое страхование основано на использовании специальных устройств, которые устанавливаются в транспортном средстве и собирают данные о поведении водителя, таких как скорость, расстояние, время вождения, стиль вождения и другие параметры, влияющие на вероятность наступления страхового случая. Эти данные передаются в страховую компанию, где они анализируются и используются для оценки рисков. На основе этих данных страховая компания может предложить клиенту индивидуальный страховой тариф, который отражает реальные риски, связанные с использованием транспортного средства.

4. Интернет вещей (IoT): IoT поддерживает технологию страхования, предоставляя точные данные в режиме реального времени, что повышает точность оценки рисков и позволяет страховщикам точно оценивать стоимость своих полисов. Интернет вещей (IoT) – это технология, которая позволяет подключать к Интернету различные устройства и объекты, такие как датчики, камеры, носимые устройства и другие, для сбора и обмена данными. В страховании IoT играет важную роль, поскольку он может предоставлять точные данные в режиме реального времени, что повышает точность оценки рисков и позволяет страховщикам точно оценивать стоимость своих полисов.

5. Коллективное страхование на основе блокчейн. Блокчейн позволяет распределять риск между участниками, что особенно актуально в логистике и других областях, где необходимо страховать сложные услуги. Коллективное страхование на основе блокчейн-технологий представляет собой инновационный подход к управлению рисками, который объединяет принципы традиционного страхования и децентрализованные технологии. Использование блокчейна позволяет обеспечить высокую степень прозрачности в процессах страхования. Все транзакции и полисы хранятся в открытой системе, доступной для участников, что снижает вероятность мошенничества и повышает доверие между участниками.

6. Искусственный интеллект (ИИ): ИИ может производить мгновенные расчеты и принимать решения, помогая страховщикам создавать быстрые и востребованные услуги, а также снижая участие человека в повторяющихся задачах. Он может анализировать большие объемы данных, предсказывать риски и тенденции, а также выявлять потенциальные мошеннические действия. ИИ может обрабатывать данные о клиентах, такие как их поведение, история страхования и предпочтения, чтобы предлагать индивидуализированные страховые продукты и условия, что повышает уровень удовлетворенности клиентов. Кроме того, ИИ может автоматизировать

процесс обработки заявлений о страховых случаях, включая сбор необходимой информации, её анализ и принятие решений о выплатах. Это сокращает время ожидания для клиентов и снижает нагрузку на сотрудников.

Цифровизация страховых услуг открывает новые возможности для страховщиков и клиентов. С помощью новых технологий страховщики могут предлагать более персонализированные и эффективные услуги, а клиенты могут получать более удобное и быстрое обслуживание.

Цифровизация страхового рынка – это перспективное направление, которое открывает новые возможности для страховщиков и клиентов. С помощью новых технологий страховщики могут предлагать более персонализированные и эффективные услуги, а клиенты могут получать более удобное и быстрое обслуживание.

Большинство названных трендов пока незнакомо рядовому страхователю. Однако о возможности оформления полисов онлайн не знают, пожалуй, только в глубокой провинции. В период с января по июнь 2024 года в России оформили почти 14 млн полисов ОСАГО онлайн. Это на 7% больше, чем в 2023 году. В пятерку российских субъектов-лидеров по продажам е-ОСАГО вошла Москва и Московская область), Краснодарский край, Свердловская область, Санкт-Петербург [1].

Проведя анализ новых трендов в страховании, мы подошли к главному вопросу – каким же будет «Полис будущего»? Однозначного ответа на этот вопрос нет. Я лично склоняюсь к тому, что «Полис будущего» – это полис, оформленный с использованием новейших технологий, с минимальным участием ручного труда и в соответствии с персональными потребностями клиента. Я вижу это так: Представьте себе следующее: вы едете домой с работы и решаете выбрать альтернативный маршрут. Так случилось, что вы едете по дороге с более высоким уровнем ДТП – возможно, из-за плохой регулировки перекрестков или из-за конструкции полос движения. Ваша компания по страхованию автомобилей сразу узнает через подключенные устройства, что вы выбрали этот маршрут, и взимает с привязанной карты еще несколько сотен рублей за страховку в этот день. А в другой день, когда вы отправились на работу на общественном транспорте – компания предоставит вам скидку, ведь риск ДТП минимизирован, хотя сохраняется риск угона, например.

Мы еще не живем в мире с таким непрерывным страховым андеррайтингом, но, возможно, мы не так уже далеки от этого.

Список литературы

1. Автостраховщики заявили о росте на 7% доли электронных полисов ОСАГО // ГО-ВОРИТМОСКВА [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://govoritmoskva.ru/news/370492/> (дата обращения: 20.01.2025).

2. Тренды InsurTech в 2024 году: как развивается рынок страхования // Портал деловых новостей «РБК» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://trends.rbc.ru/trends/industry/65cf26299a79471102a59522> (дата обращения: 20.01.2025).

3. Как искусственный интеллект в сфере страхования экономит время клиентов // Научный портал «Клерк» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.klerk.ru/buh/articles/571639/> (дата обращения: 20.01.2025).

4. Что такое интернет вещей и как он устроен // Портал деловых новостей «РБК» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gfhje> (дата обращения: 20.01.2025).

Mishcenko Ekaterina Mihailovna
teacher

Rastarhuyeva Liudmila Valerievna
teacher

EE "Minsk State Economic and Finance College"
Minsk, The Republic of Belarus

PLATFORM ECONOMY IN BELARUS

***Abstract:** the article explores the development of platform economy in the Republic of Belarus, analyzes the key trends in e-commerce with a focus on digital infrastructure and the activities of local online stores. The factors restraining the growth of the platform economy are analyzed and practical recommendations for overcoming them are offered. The article will be of interest to specialists in economics, innovation, information technology, government officials, as well as entrepreneurs interested in the development of platform business.*

***Keywords:** platform economy, e-commerce platforms, digital organizations, digital infrastructure, internet access, consumer demand.*

Мищенко Екатерина Михайловна
преподаватель

Расторгуева Людмила Валерьевна
преподаватель

УО «Минский государственный финансово-экономический колледж»
г. Минск, Республика Беларусь

ПЛАТФОРМЕННАЯ ЭКОНОМИКА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

***Аннотация:** в статье исследуется развитие платформенной экономики в Республике Беларусь, анализируются ключевые тенденции в электронной коммерции с акцентом на цифровую инфраструктуру и деятельность местных интернет-магазинов. Представлены факторы, сдерживающие рост платформенной экономики, и предлагаются практические рекомендации по их преодолению. Статья будет интересна специалистам в области экономики, инноваций, информационных технологий, государственным служащим, а также предпринимателям, заинтересованным в развитии платформенного бизнеса.*

***Ключевые слова:** платформенная экономика, платформы электронной коммерции, цифровые организации, цифровая инфраструктура, доступ в Интернет, потребительский спрос.*

Global markets have recently undergone great changes thanks to a rapidly growing force: the platform economy. Digital organizations associate consumers with goods and services, driving the growth of industry giants such as Amazon, Alibaba and Uber. Belarus, with its expanding technology sector, is following a similar path, with excellent prospects in this evolving business landscape.

Electronic commerce, or e-commerce, is the process of buying and selling goods or services over the Internet. In a broader sense, it is any commercial activity that is conducted online and incorporates the transfer of money and data to complete the sales. The main characteristics of e-commerce are summarized in table 1 [1].

Table 1
The main elements of e-commerce and their characteristics

Features	Characteristics
Buying and selling	The main function of e-commerce is to facilitate buying and selling transactions between sellers and buyers.
Internet	Transactions are conducted over the Internet using websites, mobile applications and other online platforms.
Goods and services	A wide range of products and services, from physical goods (clothing, electronics, food) to digital products (software, music, e-books) and services (hotel reservations, online courses, counseling).
Different business models	E-commerce includes various business models such as B2C, B2B, C2C and C2B.
Payment	Transactions are often made using electronic payment methods such as credit and debit cards, e-wallets (e.g. WebMoney, PayPal), and bank transfers.
Delivery	For physical goods, delivery of the goods to the buyer is usually provided for by courier services or postal services

The platforms that have been established locally in the Republic of Belarus are experiencing a rapid growth. They are shaping the landscape, offering buyers and sellers new ways to connect online, and cater mainly to Belarusian consumers, offering a wide range of products from modern electronics to household necessities. Let us take a closer look at local e-commerce platforms in the Republic of Belarus (table 2).

Table 2
The major local e-commerce platforms in the Republic of Belarus and their characteristics

Platform	Characteristics
<i>1</i>	<i>2</i>
Deal.by	A large shopping site offering a wide range of goods from various sellers, from electronics and clothing to home and garden products.
Onliner.by	One of the most popular online hypermarkets in Belarus, known for its wide range of electronics, home appliances and home goods. In addition to selling products, Onliner also provides news articles, product reviews, and a discussion forum.
21vek.by	A large online store with a focus on electronics, home appliances, home and garden products.
Evroopt.by	Online store of the large supermarket chain Euroopt. Offers food, beverages, household goods and other everyday products.

1	2
Kufar.by	A classifieds platform where individuals and companies can sell new and used goods. It is the Belarusian analog of Avito.
Various agro-ecotourism and artisan platforms	There are many small platforms in Belarus specializing in selling food from local farmers, handicrafts and agroecotourism services. Examples: Agroeco.by, Belagrotavel.by, Hvast.by, etc.
Wildberries.by, Ozon.by	The international companies that have a significant presence in Belarus and are one of the most popular e-commerce platforms in the country. They offer a wide range of clothing, footwear, accessories, cosmetics and other goods

Belarusian companies such as Evroopt, Onliner and 21 vek can capitalize on the growing demand of Belarusian consumers for online shopping, use local expertise, introducing and improving their products in the new digital landscape, despite the fact that established international platforms such as Wildberries and Ozon have greater popularity and financial support, which seriously hampers competitiveness.

The lack of official statistics makes an accurate assessment of the ranking and turnover of these organizations impossible, as the data is a trade secret and is not published. However, on the basis of publicly available information, popularity, and expert assessments, the following analysis can be made (table 3).

Table 3

Assessment of rating and turnover of local e-commerce platforms in the Republic of Belarus

Platform	Approximate rating (in the Republic of Belarus)	Approximate annual trade turnover (mln. USD)	Note
1	2	3	4
Deal.by	High	~10 mln. USD	Turnover is highly dependent on sales force activity and marketing efforts
Onliner.by	Very high	~100 mln. USD	Strong positions in electronics and household appliances
21vek.by	High	~100 mln. USD	The competitor of Onliner.by
Evroopt.by	High	~10–100 mln. USD	Online store of a large supermarket chain
Kufar.by	Very high	Difficult to estimate (indirectly affects the economy)	Advertisement platform. Receives revenue from advertising and paid services, but does not sell goods directly

End of the table 2

1	2	3	4
Agro-ecotourism and artisan platforms	Average	Total from 1 mln. USD	Very fragmented market. Individual platforms and agribusinesses have small turnover. Growth potential is significant
Wildberries.by/ Ozon.by	Very high/high	from 100 mln. USD (each)	International platforms with a strong presence in Belarus

Source: personal assessment based on the websites of organizations

Apart from the approximate data presented in Table 3, we can also argue that the data is quickly becoming outdated, as the e-commerce market in Belarus is developing through growing competition, purchasing power of the population, and active marketing campaigns and loyalty programs, which affects the market share, ranking and turnover of each of the represented platforms.

Belarus' digital infrastructure and high internet usage rates are the main factors driving the growth of its platform economy. Thus, the share of online retail turnover in the retail turnover of trade organizations in 2023 is 8.1% against 6% (2022) and 5.6% (2021).

Among other things, there is an increase in the share of organizations (as a percentage of the total number of organizations that had access to the Internet) on communication with consumers, so in 2022: 44% of organizations received orders for goods (works, services) produced against 42.7% in 2018; 40.2% of organizations carried out electronic settlements with consumers against 35.3% in 2018; 25.5% of organizations carried out after-sales service against 23.3% in 2018 [2, p. 315–316].

Over the last decade, the Belarusian government has invested heavily in digital infrastructure, increasing connectivity across the country. Recent statistics show that a significant number of Belarusian citizens now have mobile and broadband internet access.

Below is a brief analytical summary of the development of the data transmission network in the Republic of Belarus for the period 2010–2023.

1. Overall subscriber growth: The total number of data transmission subscribers increased from 6,012.7 thousand in 2010 to 14,256.0 thousand in 2023 (137% growth).

2. Internet access dominance: the number of subscribers with Internet access grew from 5,432.2 thousand in 2010 to 13,826.1 thousand in 2023, representing approximately 97% of total subscribers.

3. Growth in wireless access by individuals: the number of individuals using wireless access increased from 2,858.0 thousand in 2010 to 8,904.2 thousand in 2023 (a 212% increase).

4. Broadband access by individuals: the number of individuals using wireless broadband access increased from 5,039.4 in 2015 to 8,335.3 thousand in 2023 (65% growth).

5. Wireless access growth at legal entities and sole proprietorships: the number of legal entities and sole proprietorships using wireless access increased from 523,600 in 2010 to 1,715,500 in 2023 (228% growth).

6. Broadband access in legal entities and FE: the number of legal entities and FE using wireless broadband access increased from 685.7 in 2015 to 1,120.2 thousand in 2023 (63% growth) [2, p. 311–312].

At the same time, the platform economy in Belarus faces numerous obstacles.

1. Legal and regulatory factors (insufficient clarity on the regulation of platform business models and data protection in relation to cross-border data transfer and the use of big data; sanctions and logistical delays).

2. Economic factors (limited domestic market; low purchasing power of the population; difficulties in attracting investment, especially from venture capital funds).

3. Technological and infrastructural factors (quality of internet connection in rural areas and small towns; insufficient development of digital literacy of the population; lack of qualified personnel).

4. Cultural and social factors (distrust in online transactions; lack of awareness among the population; preference for direct communication and consumption) [3, p. 13–15].

Belarus has demonstrated a steadfast commitment to the development of the technology industry by establishing the Belarusian High-Tech Park in Minsk. The HTP provides technology companies with the necessary software, and the government offers tax incentives and regulatory support, making it a great place for platform organizations.

To develop a platform economy in the Republic of Belarus, it is necessary to: develop a clear and flexible regulatory framework; support the development of digital infrastructure (especially in the regions); increase digital literacy of the population; stimulate the development of small and medium-sized businesses in e-commerce; support the export of Belarusian goods and services through online platforms; strengthen cooperation with other countries in this area; and look for alternative logistics routes and solutions.

The growth of online markets in Belarus offers great opportunities, but at the same time there are also significant obstacles. The platform economy in Belarus should continue to create a more favorable ecosystem to achieve sustainable growth. For the successful development of the platform economy in the absence of any external support, it is necessary to build up the national human resources, intellectual and technological advantages, and to form a flexible regulatory framework for the introduction of digital technologies in all spheres of life.

Список литературы

1. Абдрахманова Г. И. Платформенная экономика в России: потенциал развития: аналитический доклад / Г. И. Абдрахманова, Л. М. Гохберг, А. В. Демьянова [и др.]; под ред. Л. М. Гохберга, Б. М. Глазкова, П. Б. Рудника, Г. И. Абдрахмановой; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». – М.: ИСИЭЗ ВШЭ, 2023. – 72 с. – ISBN 978–5–7598–3001–6

2. Статистический ежегодник Республики Беларусь 2024: сборник. – Минск: Национальный статистический комитет Республики Беларусь, 2024. – 317 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clck.ru/3Gq48t> (дата обращения: 16.02.2025).

3. Шавров С.А. Проблемы платформенной экономики / С.А. Шавров // Инновационное развитие и структурная перестройка экономики: материалы XXV Международной научно-практической конференции (Минск, 29–30 апреля 2021 г.). – Минск, 2021. – С. 10–15. EDN FQHQLL

Мурлаева Алена Вячеславовна
студентка

Слученкова Валентина Александровна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ТЕРМИНОВ НА РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ В РОССИИ

***Аннотация:** в статье рассматривается проблема языкового барьера для иностранных инвесторов и местных участников рынка. Подчеркивается важность сохранения национальной идентичности и культурных особенностей. Анализируется влияние на доступность продуктов для россиян. Предлагается ряд решений найденных проблем по данной теме.*

***Ключевые слова:** международные финансовые термины, языковой барьер, культурные особенности, решение проблем, рынок труда.*

Различия в языках и культурах создают множество препятствий для иностранных инвесторов и местных участников рынка. Это влияет на все этапы взаимодействия и образуется множество трудностей, таких как: трудности в коммуникации, культурные различия в ведении бизнеса, затруднения в понимании Законодательства и регулирования, проблемы с наймом персонала, трудности в коммуникации с иностранными партнерами, культурные различия в подходах к бизнесу, конкуренция с иностранными компаниями [1].

Но несмотря на все трудности, существует огромное множество способов решения данных барьеров: языковое обучение, межкультурное обучение, создание смешанных команд, укрепление рынков России на международной арене.

Только комплексный подход к решению проблемы языковых и культурных различий может создать благоприятную среду для развития бизнеса и привлечения иностранных инвестиций.

Изучение иностранного языка, особенно английского, играет критически важную роль в подготовке финансовых специалистов, желающих добиться успеха в глобальном рынке. В современном мире финансовые рынки тесно интегрированы, а информация, сделки и коммуникации происходят на международном уровне. Без знания иностранного языка финансовый специалист существенно ограничен в своих возможностях.

Знание иностранного языка позволяет следить за мировыми и финансовыми новостями, аналитическими отчётами и исследованиями, которые часто публикуются на английском языке; участвовать в международных проектах; общаться с иностранными коллегами; изучать международные стандарты.

Однако, простое знание иностранного языка недостаточно. Для достижения максимальной конкурентоспособности на глобальном рынке финансовый специалист должен умело сочетать международный опыт и знания с

глубоким пониманием российских традиций и ценностей. Необходимо знать российское Законодательство и практику, понимать российскую бизнес культуру, адаптировать международные практики к российским условиям, комбинировать навыки.

Успешный финансовый специалист будущего – это профессионал, владеющий иностранным языком на высоком уровне, обладающий международным опытом и глубоким пониманием российского финансового рынка и его специфики. Только такой специалист сможет эффективно работать в глобальной среде, принимать взвешенные решения и достигать успеха в конкурентной борьбе.

Конечно, международная терминология оказывает положительное влияние, но, к сожалению, существует ряд факторов, который оказывает и отрицательное влияние. В таблице, приведённой ниже можно рассмотреть различные влияния на доступность продуктов для россиян [3].

Таблица 1

Влияние международной терминологии на доступность продуктов для россиян

<i>Положительное влияние</i>	<i>Отрицательное влияние</i>
Международная терминология часто сопровождает инновационные продукты и технологии, которые в противном случае были бы недоступны российским потребителям.	Использование исключительно английской или другой иностранной терминологии в описании товаров, инструкциях, документации делает продукты недоступными для тех, кто не владеет соответствующим языком
Использование общепринятой международной терминологии может повышать доверие к продукту, так как свидетельствует о его соответствии международным стандартам	Даже при наличии перевода, не всегда удаётся точно передать смысл специализированных терминов. Недопонимание технических характеристик, условий использования или потенциальных рисков может привести к неправильному выбору продукта или его неэффективному использованию
Международная терминология способствует унификации стандартов и характеристик продуктов, облегчая их использование и обслуживание	Разнообразие терминологии у разных производителей затрудняет сравнение характеристик аналогичных продуктов, что делает выбор для потребителя более сложным и трудоёмким.
Использование международной терминологии может упрощать экспорт российских продуктов на международные рынки	Перевод и адаптация документации, обучение персонала работе с продуктами, использующими международную терминологию, увеличивают затраты производителей, что может отразиться на конечной цене товара

Несмотря на существование отрицательных факторов, их можно минимизировать. Ниже приведён список возможных решений предотвращения трудностей:

- качественный перевод и адаптация;
- использование понятной и доступной терминологии;
- разработка интуитивно понятного интерфейса;
- обучение персонала [2].

Эффективное использование международной терминологии зависит от способности производителей и продавцов адаптировать её для российской аудитории, обеспечивая баланс между глобальными стандартами и локальными потребностями.

Использование финансовых терминов на различных рынках по-разному влияют на понимание продукта. Ниже приведена таблица, которая описывает различие этого влияния.

Таблица 2

Сравнительный анализ использования финансовых терминов на различных рынках и их влияние на понимание продукта

	Международный рынок	Федеральный рынок России	Региональный/локальный рынок России
Влияние на понимание продукта	Высокая степень стандартизации терминологии способствует более однозначному пониманию финансовых продуктов и услуг. Инвесторы и специалисты легко понимают друг друга независимо от национальности	Смешение международных и русских терминов может привести к неоднозначности. Необходимость адаптировать международные термины к российской специфике иногда приводит к потере точности	Использование преимущественно нестандартизированной русской терминологии может значительно затруднять понимание сложных финансовых продуктов, особенно для тех, кто не обладает достаточными знаниями в этой области. Это может приводить к неправильным инвестиционным решениям

Решением множества проблем может стать формирование уникального подхода к финансам в России. Предложенный подход можно рассмотреть в таблице ниже:

Таблица 3

Формирование уникального подхода к финансам в России

	Формирование уникального подхода к финансам в России
1	2
Влияние советского наследия	В российской финансовой терминологии до сих пор присутствует отголосок советской системы, что создаёт некоторые различия в понимании финансовых инструментов и стратегий
Особенности правовой системы	Российское Законодательство и регулирование финансового рынка вносят коррективы в использование терминологии

1	2
Низкий уровень финансовой грамотности	Недостаток понимания финансовых терминов среди наследия приводит к тому, что многие финансовые продукты остаются недоступными для широких масс. Это стимулирует развитие упрощённых, часто не совсем корректных объяснений, что может формировать неверное представление о финансовых инструментах
Развитие новых терминов	Появление новых финансовых инструментов и технологий в России приводит к появлению новых терминов, как адаптированных, так и заимствованных. Это отражает уникальный подход к развитию финансового рынка в стране

Таким образом, можно сделать вывод, что интеграция международной финансовой терминологии способствует более глубокому пониманию финансовых процессов и привлечению иностранных инвестиций в российский рынок, при этом подчеркивая важность сохранения национальных традиций и развития отечественной финансовой системы.

Список литературы

1. Чернышова Л.И. Этика, культура и этикет делового общения: учебник для вузов / Л.И. Чернышова. – М.: Юрайт, 2025. – 158 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/561128> (дата обращения: 10.02.2025).
2. Международные рынки: учебник для вузов / М.А. Эскиндаров [и др.]; под общ. ред. М.А. Эскиндарова, Е.А. Звоновой. – М.: Юрайт, 2025. – 221 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/568726> (дата обращения: 10.02.2025).
3. Мальков В.Л. История межгосударственных отношений России и США в XX веке: монография / В.Л. Мальков. – 2-е изд. – М.: Юрайт, 2025. – 424 с. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://urait.ru/bcode/565231> (дата обращения: 10.02.2025).

Шестакова Маргарита Владимировна
преподаватель

Красноярский филиал ФГОБУ ВО «Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации»
г. Красноярск, Красноярский край

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ЭТИКА НА КРЕДИТНОМ РЫНКЕ

Аннотация: кредитный рынок играет важнейшую роль в экономике любого государства, обеспечивая предприятия и население необходимыми финансовыми ресурсами для развития и улучшения качества жизни. Однако наряду с положительными аспектами, кредитный рынок несет в себе определенные социальные и этические вызовы.

Ключевые слова: социальная ответственность, закредитованность, кредитный рынок, кредитные организации.

Закредитованность населения является одной из наиболее острых проблем на современном кредитном рынке является высокая степень

закредитованности населения. Доступность кредитов, особенно потребительских и микрозаймов, привела к тому, что многие люди берут на себя обязательства, которые они не в состоянии выполнить. Это создает серьезную нагрузку на семейный бюджет и может привести к финансовым трудностям, включая банкротство физических лиц.

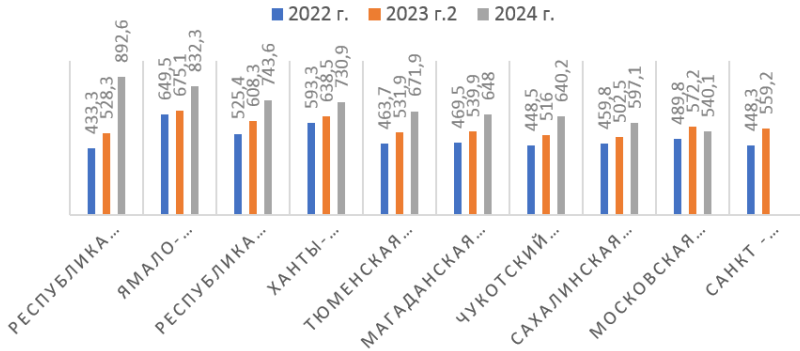


Рис. 1. Рейтинг регионов России с высокой задолженностью населения перед банками в среднем на 1 чел. за 2022–2024 гг., тыс. руб. [4]

В первую десятку по общему объему кредитов на душу населения вошли: Магаданская область, Тюменская область, Сахалинская область, Чукотский автономный округ и Санкт-Петербург. В этих регионах средний размер кредитной задолженности на одного жителя колебался в пределах от 448 до 470 тысяч рублей. Столичный город Москва заняла 12-ю позицию по объему задолженности на одного человека, с показателем в 413 тысяч рублей. Республика Тыва стала лидером по абсолютному объему кредитов на одного трудоспособного гражданина. Этот регион стремительно занял первое место, и сейчас средний взрослый житель Тувы должен 893 тысячи рублей. Для сравнения, два года назад средняя задолженность здесь составляла лишь 433 тысячи рублей, то есть она увеличилась вдвое за такой короткий промежуток времени.

Основной проблемой роста задолженности по кредитам является высокая закредитованность населения. На 1 сентября 2024 года банки выдали 47,04 млн кредитов на сумму 11,93 трлн руб. По сравнению с аналогичным периодом 2023 года количество выдач выросло на 4%, объем сократился на 7%. С января по август прошлого года было выдано 45,13 млн кредитов на сумму 12,88 трлн руб. [3].



Рис. 2. Рейтинг регионов России с минимальной задолженностью населения перед банками в среднем на 1 чел. за 2022–2024 гг., тыс. руб. [4]

Среди лидеров рейтинга с минимальной задолженностью среди регионов России оказались регионы Северного Кавказа и другие субъекты Южного федерального округа. На первом месте находится Республика Ингушетия, где отношение средней задолженности на душу населения к годовому доходу составляет 14,9%. Хотя долговая нагрузка в регионе увеличивается (год назад она составляла 12,2%), она все еще значительно ниже, чем в других регионах. На втором месте в рейтинге Республика Крым с результатом 143,9 тыс. руб. в среднем на одного человека. Два Северо-Кавказских региона: Чеченская Республика и Республика Дагестан, занимают третью и четвертую позиции в рейтинге, где уровень закредитованности экономически активного населения составляет 30,1% и 30,7% соответственно. Замыкает первую пятерку другой субъект РФ с Крымского полуострова – Севастополь. В этом городе федерального значения соотношение ссудной задолженности и годовой средней зарплаты находится на уровне 31,9%.

Специалисты выделяют ряд причин высокой закредитованности:

- низкий уровень финансовой грамотности;
- отсутствие долгосрочного планирования;
- стремление к немедленному удовлетворению потребностей.

В результате многие граждане оказываются в ситуации, когда их доходы полностью уходят на погашение кредитов, оставляя мало возможностей для других расходов.

Другая проблема связана с методами взыскания долгов. Некоторые кредитные учреждения и коллекторские агентства используют агрессивные и порой незаконные способы воздействия на должников. Угрозы, психологическое давление, звонки в ночное время – всё это нарушает права граждан и приводит к стрессу и ухудшению психического здоровья. Законодательство многих стран предусматривает защиту прав потребителей и ограничивает действия коллекторов. Однако на практике эти нормы часто нарушаются, что требует усиления контроля со стороны государственных органов и общественных организаций. Недостаточная

прозрачность условий кредитования еще одной проблемой является недостаточная прозрачность условий кредитования. Многие потребители подписывают договоры, не до конца понимая их содержание. Высокие скрытые комиссии, штрафы за досрочное погашение, непонятные условия страхования – всё это может существенно увеличить реальную стоимость кредита. Для решения этой проблемы необходимы меры по повышению уровня финансовой грамотности населения, а также ужесточение требований к банкам и другим кредитным организациям в части раскрытия информации о продуктах и услугах.

Важной составляющей этичного поведения на кредитном рынке является социальная ответственность кредитных учреждений. Это подразумевает не только соблюдение законодательства, но и добровольные инициативы, направленные на улучшение положения клиентов.

Примеры таких инициатив включают:

- программы реструктуризации долгов для людей, оказавшихся в сложной жизненной ситуации;

- образовательные проекты по повышению финансовой грамотности населения;

- поддержка социально значимых проектов и программ.

Такие шаги помогают укрепить доверие к кредитным учреждениям и улучшить их репутацию среди клиентов.

Государство и регуляторы играют ключевую роль в обеспечении социальной ответственности и этичности на кредитном рынке. Они устанавливают правила игры, контролируют выполнение нормативных актов и наказывают нарушителей. Среди возможных действий государства выделяются следующие меры:

- ужесточение требований к лицензированию кредитных организаций;

- повышение штрафов за нарушение прав потребителей;

- разработка и внедрение стандартов финансовой грамотности;

- создание механизмов защиты интересов должников.

Социальная ответственность на кредитном рынке подразумевает, что банки и другие финансовые учреждения осознают влияние своих решений на общество и стремятся минимизировать негативные последствия для клиентов и экономики в целом.

Список литературы

1. Гладкова С.Б. Кредитная культура как фундамент базовых этических норм противодействия отмыванию доходов и финансированию терроризма / С.Б. Гладкова // Журнал правовых и экономических исследований. – 2024. – №3. – С. 188–194. – DOI 10.26163/GIEF.2024.68.59.026. – EDN OXIFYU.

2. Калакуток Б.А. Трансформация корпоративной социальной ответственности в условиях цифровизации банковского сектора: дис. ... канд. экон. наук / Б.А. Калакуток. – 2023. – 148 с. – EDN GMDJRF.

3. Полтавец О.А. Макропруденциальные лимиты как комплекс мер Банка России / О.А. Полтавец // Новая наука в новом мире. – 2024. – С. 27–31. EDN HAVMYV

4. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.ra-national.ru/> (дата обращения: 17.02.2025).

5. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 17.02.2025).

Научное электронное издание

**СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЛАНДШАФТ РЕГИОНА:
ИНВЕСТИЦИИ РОСТА**

Сборник материалов
Международной научно-практической конференции
(Красноярск, 20 февраля 2024 г.)

Научный редактор *М. В. Шестакова*
Компьютерная верстка *А. Д. Федоськина*

Подписано к использованию 06.03.2025 г.
Уч. изд. л. 20,96. Тираж 20 экз.

Издательский дом «Среда»
428005, Чебоксары, Гражданская, 75, офис 12
+7 (8352) 655-731
info@phsreda.com
<https://phsreda.com>