

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение  
высшего образования  
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»  
(Финансовый университет)

Красноярский филиал Финуниверситета

ОБСУЖДЕНО И ОДОБРЕНО  
на Совете филиала  
Протокол № 6  
от « 15 » 09 2026 г.

УТВЕРЖДАЮ  
Директор Красноярского  
филиала Финуниверситета  
  
Э.В. Распопов  
« 15 » 09 2026 г.



ПРОГРАММА

повышения квалификации

«Страховой агент»

Красноярск – 2026

# **ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ «Страховой агент»**

## **Общая характеристика программы**

### **Цель программы:**

- изучение сущности и значимости страхования, страховой терминологии, основных видов личного и имущественного страхования, особенностей страхования в регионе;
- приобретение практических навыков в использовании профессиональной терминологии, оценке страховой стоимости, установлении страховой суммы, расчете страховой премии, умении продавать страховые продукты по новым технологиям;
- обеспечение соответствия слушателями их квалификации требованиям профессионального стандарта 08.012 «Специалист по страхованию».

### **Наименование профессиональных стандартов, квалификационных справочников, используемых при разработке ДПП:**

Профессиональный стандарт 08.012 «Специалист по страхованию», утвержденный приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 06.07.2020 г. № 404н.

### **Перечень профессиональных компетенций в рамках имеющейся квалификации, качественное изменение которых осуществляется в процессе обучения:**

- способность реализовывать технологии агентских продаж;
- способность реализовывать технологии персональных продаж в розничном страховании;
- способность организовывать розничные продажи;
- способность документально оформлять страховые операции;
- способность консультировать клиентов по порядку действий при оформлении страхового случая.

### **Планируемые результаты обучения по программе**

По итогам освоения программы слушатели должны:

**Знать:** сущность и значимость страхования, страховую терминологию, формы и отрасли страхования, формирование страховой премии как основной базы доходов страховщика, основные виды имущественного страхования, основные виды личного страхования; медицинское страхование, основные виды страхования ответственности, особенности страхования в зарубежных странах.

**Уметь:** использовать в речи профессиональную терминологию, ориентироваться в видах страхования, оценивать страховую стоимость, устанавливать страховую сумму, взаимодействовать со страхователями,

застрахованными лицами, выгодоприобретателями, страховыми агентами, а также лицами, имеющими намерение заключить договор страхования, определять и согласовывать условия договора страхования, изменения и дополнения в договор, проводить осмотр и фиксировать повреждения, причиненные объекту страхования, вести деловую переписку и проводить переговоры, использовать различные способы продаж страховых продуктов, анализировать страховые продукты, оценивать спрос на страховые услуги и эффективность страховых продуктов.

**Владеть:** навыками заключения и сопровождения договоров страхования, включая оформление документов в электронном виде, навыками формирования программ перестрахования и анализа перестраховочного рынка, навыками ведения переговоров, публичных выступлений и дискуссий, методами финансово-аналитической работы и оценки эффективности бизнес-процессов страховой организации, приемами деловой переписки и корпоративной коммуникации, включая представление интересов страховой организации в органах государственного управления и иных организациях.