

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение
высшего образования

**«ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»**

Смоленский филиал Финуниверситета

Кафедра «Экономика и менеджмент»

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
по дисциплине**

**ПРАКТИКУМ ПО ТАМОЖЕННОМУ СОПРОВОЖДЕНИЮ ГРУЗОВ И
ОФОРМЛЕНИЮ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ ДОКУМЕНТАЦИИ**

для проведения процедуры контроля остаточных знаний и диагностических
работ

специальность: 38.05.02 Таможенное дело

направленность: «Внешняя торговля, таможенное и валютное
регулирование»

очная форма обучения

*Одобрено на заседании кафедры «Экономика и менеджмент»
(протокол от 21 февраля 2024 г. №02)*

2024

Содержание

1. Кодификатор фонда оценочных средств	3
2. Оценочные материалы.....	3
3. Примерные критерии оценивания.....	8
4. Ключ (правильные ответы)	9

1. Кодификатор фонда оценочных средств

Наименование учебной дисциплины: «Практикум по таможенному сопровождению грузов и оформлению внешнеторговой документации»

Планируемые результаты освоения учебной дисциплины:

ПК-5 Способен выявлять основные тенденции в развитии мировой экономики и внешней торговли, анализировать последствия принимаемых управленческих решений в сфере внешней торговли и ориентироваться в доминирующих процессах и закономерностях развития мирового хозяйства

ПК-6 Способен использовать инструментарий управления цепями поставок для обеспечения таможенного сопровождения бизнеса внешнеторговых компаний и поддержки принятия управленческих решений

ПК-9 Способен выявлять, идентифицировать и квалифицировать основные риски внешнеторговой организации, оценивать их влияние на риски искажения финансовой информации и таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу

2. Оценочные материалы

1. Документ, при помощи которого покупатель информирует продавца о принятии в принципе его предложения и намерении начать переговоры по заключению контракта:

- а) инструкция по маркировке
- б) запрос
- в) заявка на инструкции по поставке
- г) письмо о намерениях

2. Какой конвенцией унифицирован правовой режим внешнеторговых сделок купли-продажи?

- а) Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже
- б) Женевская конвенция
- в) Гаагская конвенция
- г) Венская конвенция

3. Документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем:

- а) манифест
- б) коносамент
- в) чартер
- г) накладная

4. Документ, выдаваемый покупателем и разрешающий отправку товаров после получения от продавца извещения о готовности товара к отгрузке:

- а) разрешение на поставку
- б) извещение об отправке
- в) наряд на вывоз со склада
- г) инструкция по отправке

5. Основной коммерческий документ, оформляющий внешнеторговую сделку:

- а) агентское соглашение
- б) соглашение купли-продажи
- в) контракт купли-продажи
- г) оферта

6. Документ, который содержит перечень ассортимента товаров, входящих в данную партию, с указанием для каждого места количества и рода товара, его сорта и марки:

- а) коммерческий счет
- б) спецификация
- в) техническая документация
- г) сертификат качества

7. Экспедиторская расписка - это:

а) документ, определяющий основные параметры груза, перевозку которого должен организовать экспедитор, и четкое задание клиента на организацию такой перевозки

б) документ унифицированной формы, выдаваемый экспедитором клиенту после получения груза в качестве подтверждения того, что экспедитор приступил к выполнению распоряжения грузоотправителя отправить груз получателю, указанному в документе, или держать его на своем складе для этого грузополучателя

в) документ унифицированной формы, выдаваемый экспедитором клиенту при необходимости складирования груза для его хранения, накопления, консолидации, сортировки, переупаковки

г) документ, выдаваемый экспедитором клиенту при приеме груза, если экспедитор является организатором перевозки груза, осуществляемой с участием различных видов транспорта, включая морской или речной, на всем пути следования груза

8. Документ или группа документов, оформленных в установленном порядке, подтверждающих факт, обстоятельства и практику страхового случая:

- а) страховой акт
- б) страховая гарантия
- в) контргарантия

г) открытый слип

9. Международная торговая сделка – это?

а) договор или соглашение между двумя или несколькими сторонами, находящимися в разных странах, по поставке установленных товарных единиц или оказанию услуг в соответствии с условиями, согласованными сторонами

б) договор между двумя сторонами, находящимися в одной и той же стране, по поставке установленных товарных единиц или оказанию услуг в соответствии с условиями, согласованными сторонами

в) договор по обмену одного товара с согласованным количеством на другой без использования денежной формы расчета

г) договор купли-продажи установленных товарных единиц или услуг

10. Как называются претензии, предъявляемые импортером к экспортеру в связи с несоответствием качества или количества поставляемого товара условиям контракта?

а) форс-мажор

б) рекламации

в) санкции

г) арбитраж

11. В соответствии с каким документом определяются базисные условия поставки?

а) Венская конвенция

б) ТН ВЭД

в) Инкотермс

г) Таможенный тариф

12. Банковское извещение, посылаемое одним контрагентом другому, об изменениях в состоянии взаимных расчетов:

а) платежное поручение

б) авизо

в) акцепт

г) банковский перевод

13. Как называется предложение продавца, участвующего в торгах, отвечающее конкретным требованиям заказчика, изложенным в его технических условиях, подтверждающее согласие продавца взять на себя выполнение обозначенных в них работ и содержащее указание предлагаемой цены или стоимости работ?

а) контракт

б) заказ

в) тендер

г) оферта

14. *Какие виды таможенной декларации применяются в РФ?*

- а) декларация на товары, транзитная декларация
- б) пассажирская таможенная декларация, декларация на транспортное средство
- в) декларация на товары, пассажирская таможенная декларация, декларация на транспортное средство, транзитная декларация
- г) декларация на товары, транзитная декларация, декларация на транспортное средство

15. *Метод осуществления международных коммерческих операций, предполагающий установление связей между непосредственным производителем и конечным потребителем, поставку товара непосредственно конечному потребителю, закупку товара непосредственно у товаропроизводителя на основе договора купли-продажи:*

- а) косвенный метод
- б) прямой метод
- в) смешанный метод
- г) метод без посредников

16. *Счет, который содержит сведения о цене и стоимости партии товара, но не является расчетным документом:*

- а) коммерческий счет
- б) счет-фактура
- в) проформа-счет
- г) счет-спецификация

17. *Документ для учета валютных операций по контракту и осуществлением контроля за их проведением, который резидент представляет в банк паспорта сделки:*

- а) паспорт сделки
- б) вексель
- в) справка о подтверждающих документах
- г) инкассовое поручение

18. *Согласно положениям Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. договор считается заключенным, если он составлен...:*

- а) в устной форме
- б) в письменной форме
- в) в конвенции таких положений не существует

19. *Какое из указанных понятий более широкое по своему содержанию?*

- а) Сделка
- б) Контракт
- в) Договор

20. Как соотносятся между собой понятия внешнеэкономическая и внешнеторговая сделка?

- а) Это равнозначные понятия
- б) Как часть и целое
- в) Внешнеэкономическая сделка более широкое понятие

21. Что не является источником правового регулирования внешнеэкономических сделок в РФ?

- а) Международный договор
- б) Национальное законодательство
- в) Судебный прецедент

22. Какая из международных организаций занимается частной (неофициальной) кодификацией международных обычаев?

- а). Содружество Независимых Государств
- б) Торгово-промышленная палата РФ
- в) Международная торговая палата

23. Унификация права– это...?

- а) Создание единообразных норм
- б) Уменьшение количества материальных норм
- в) Объединение материальных и коллизионных норм

24. Выберите виды международного коммерческого арбитража.

- а) Институционный и разовый
- б) Частный и государственный
- в) Национальный и международный

25. Арбитражное соглашение – это ...?

- а) волеизъявление сторон о передаче спора на рассмотрение в международный коммерческий арбитраж
- б) соглашение о разграничении компетенции
- в) предложение заключить договор

26. Какая из сторон оформляет заявление на открытие аккредитива?

- а) Получатель
- б) Плательщик
- в) Банк

27. Документ, выдаваемый судовладельцем грузоотправителю в удостоверение принятия груза к перевозке морским путем, — это _____.

28. Перечень всех видов и сортов товара, находящихся в каждом товарном месте, содержит _____.

29. Документ, выдаваемый страховщиком для извещения страхователя о том, что его инструкции по страхованию выполнены – это _____.

30. Согласно российскому законодательству договоры международной купли-продажи заключаются в _____ форме.

3. Примерные критерии оценивания

Критерии оценки знаний при проведении устного/письменного опроса (зачет/экзамен)

Оценка «**отлично**» – выставляется обучающемуся, показавшему всесторонние, систематизированные, глубокие знания вопросов дисциплины.

Оценка «**хорошо**» – выставляется обучающемуся, если он твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, но допускает в ответе некоторые неточности, которые может устранить с помощью дополнительных вопросов преподавателя.

Оценка «**удовлетворительно**» – выставляется обучающемуся, показавшему фрагментарный, разрозненный характер знаний, недостаточно правильные формулировки базовых понятий, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, но при этом он владеет основными понятиями, необходимыми для дальнейшего обучения и может применять полученные знания по образцу в стандартной ситуации.

Оценка «**неудовлетворительно**» – выставляется обучающемуся, который не знает большей части основного содержания вопросов тем дисциплины, допускает грубые ошибки в формулировках основных понятий.

Критерии оценки знаний при решении задач

Оценка «**отлично**» – выставляется обучающемуся, показавшему всесторонние, систематизированные, глубокие знания вопросов дисциплины и умение уверенно применять их на практике при решении конкретных задач, свободное и правильное обоснование принятых решений.

Оценка «**хорошо**» – выставляется обучающемуся, если он твердо знает материал, грамотно и по существу излагает его, умеет применять полученные знания на практике, но допускает в ответе некоторые неточности, которые может устранить с помощью дополнительных вопросов преподавателя.

Оценка «**удовлетворительно**» – выставляется обучающемуся, показавшему фрагментарный, разрозненный характер знаний, недостаточно правильные формулировки базовых понятий, нарушения логической последовательности в изложении программного материала, но при этом он владеет основными понятиями, необходимыми для дальнейшего обучения и может применять полученные знания по образцу в стандартной ситуации.

Оценка «**неудовлетворительно**» – выставляется обучающемуся, который не знает большей части основного содержания вопросов тем дисциплины,

допускает грубые ошибки в формулировках основных понятий, не умеет использовать полученные знания при решении типовых практических задач.

4. Ключ (правильные ответы)

1. Ответ: Г
2. Ответ: Г
3. Ответ: Б
4. Ответ: А
5. Ответ: В
6. Ответ: Б
7. Ответ: Б
8. Ответ: А
9. Ответ: А
10. Ответ: Б
11. Ответ: В
12. Ответ: Б
13. Ответ: В
14. Ответ: В
15. Ответ: Б
16. Ответ: В
17. Ответ: В
18. Ответ: В
19. Ответ: А
20. Ответ: В
21. Ответ: В
22. Ответ: В
23. Ответ: А
24. Ответ: А
25. Ответ: А
26. Ответ: Б
27. Ответ: Коносамент
28. Ответ: Упаковочный лист
29. Ответ: Ковернот
30. Ответ: Письменной