

Аннотации модулей программы повышения квалификации
**«Юридические и финансовые аспекты договорной работы в
организации»**
(40 часов)

Модуль 1. Юридические аспекты договорной работы в организации.

Договор и его значение для деятельности компании. Реформа договорного права: комментарий новелл Гражданского кодекса Российской Федерации. Правовые позиции Верховного Суда Российской Федерации по вопросам применения общих положений ГК РФ о договорах. Свобода договора и ее пределы, судебный контроль справедливости условий договора. Антискоррупционная оговорка. Толкование договора. Правовая квалификация договора. Смешанные и непоименованные договоры: квалификация, применимый правовой режим. Недействительность договора.

Заключение договора. Практические рекомендации по оформлению договора. Новые правила о заключении договора, преддоговорная ответственность: ответственность за недобросовестное ведение переговоров, ответственность за недостоверные заверения. Соглашение о ведении переговоров. Предмет и иные существенные условия договора. Основания и последствия признания договора незаключенным. Антискоррупционная оговорка. Требования к форме и содержанию договора. Использование при заключении договоров технических средств, факсимиле, электронной подписи. Сроки исполнения обязательства и сроки действия договора. Отдельные договорные конструкции (предварительный договор, публичный договор, рамочный договор). Новые правила об обеспечении исполнения обязательств.

Новые правила о расторжении и изменении договора. Отказ от договора. Основания и порядок расторжения и изменения договора. Особенности расторжения многосторонних договоров. Отказ от договора (исполнения договора), отказ от осуществления прав по договору. Эстоппель как ограничение права на отказ от договора. Плата за отказ от договора.

Расторжение и изменение договора в условиях санкций и контрсанкций.
Невозможность исполнения договора.

Ответственность за нарушение договорных обязательств. Взыскание договорных убытков, проблемы доказывания. Возмещение убытков при прекращении договора. Расчет убытков, вызванных расторжением нарушенного договора. Ограничение на снижение договорных неустоек. Проценты за пользование чужими денежными средствами. Возмещение потерь, возникших в случае наступления определенных в договоре обстоятельств. Присуждение денежной суммы на случай неисполнения судебного акта (судебный штраф).

Досудебный порядок и альтернативные способы урегулирования споров, возникших из договоров. Новые подходы судебной практики к соблюдению досудебного порядка урегулирования споров. Претензия: рекомендации по составлению, направлению, рассмотрению претензий. Переговоры. Процедура медиации как альтернативный способ урегулирования бизнес-споров. Совершенствование законодательства об альтернативных способах урегулирования экономических споров.

Модуль 2. Финансово-правовые аспекты договорной работы в организации.

Проверка потенциальных контрагентов. Юридические и экономические цели проверки. Выявляемые риски. Средства проведения проверки. Анализ деловой репутации и финансового состояния контрагента. Анализ доверенностей и иных документов контрагент. Способы минимизации выявленных рисков.

Финансовые условия договоров. Цена договора и порядок ее определения. Порядок и условия оплаты по договору. Расчеты по договорам. Предоплата, отсрочка платежа, скидки, бонусы. Валюта платежа. Расчеты в условных единицах.

Делопроизводство, связанное с исполнением договора. Контроль за исполнением договора. Платежные документы. Работа с банками.

Оформление, срок действия, реквизиты и порядок заполнения счета. Оплата на расчетный счет без выставления счета. Документы, свидетельствующие об оплате. Документы, оформляющие исполнение обязательств по договорам: накладные, акты приема-передачи и другие. Типичные ошибки приемки исполнения и их последствия. Счета-фактуры и сроки их передачи в соответствии с НК РФ.

Налоговые аспекты договорной работы. Налоговые риски при установлении договорных цен. Рыночные цены. Контролируемые сделки и налоговый контроль. Деловая цель сделки. Притворные/мнимые сделки и обоснованность налоговой выгоды. Налоговые последствия переквалификации сделок. Прекращение обязательств зачетом, новацией или предоставлением отступного. Расторжение договора: налоговые последствия. Прощение долга, реструктуризация задолженности, подписание мирового соглашения: налоговые последствия. Налоговые последствия для различных видов договоров: купля-продажа, безвозмездная передача, аренда и ссуда, посреднические договоры, подряд, оказание услуг, заем и кредит. Судебная практика рассмотрения споров, связанных с исчислением налогов. Способы обеспечения исполнения обязательств и альтернативные меры защиты интересов стороны договора. Сложные способы структурирования сделок.

Директор Института

Финансового Менеджмента



В.Б.Павловская