

На правах рукописи

Савельев Алексей Алексеевич

Государственное страхование экспорта как
фактор развития международной торговли

08.00.14 - Мировая экономика

Автореферат
диссертации на соискание ученой
степени кандидата экономических наук

Москва
2012

Работа выполнена на кафедре «Мировая экономика и международный бизнес» ФГОБУВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации».

Научный руководитель : кандидат экономических наук, доцент
Романов Сергей Михайлович

Официальные оппоненты: доктор экономических наук, профессор,
Евдокимов Александр Иванович,
ФГБОУВПО «Санкт-Петербургский
государственный экономический университет»,
профессор кафедры международных
экономических отношений

кандидат экономических наук
Косминский Кирилл Петрович,
Министерство экономического развития
Российской Федерации
начальник отдела развития институтов обеспечения
доступности государственных и финансовых услуг
Департамента корпоративного управления

Ведущая организация: **ФГБОУВПО «Ярославский государственный
университет им. П.Г. Демидова»**

Защита состоится «18» октября 2012 г. в 16-00 часов на заседании диссертационного совета Д 505.001.01 на базе ФГОБУВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» по адресу: Ленинградский проспект, дом 49, аудитория 214, г. Москва, 125993.

С диссертацией можно ознакомиться в диссертационном зале Библиотечно-информационного комплекса ФГОБУВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» по адресу Ленинградский проспект, дом 49, комната 203, г. Москва, 125993.

Автореферат разослан «17» сентября 2012 года. Объявление о защите диссертации и автореферат диссертации «17» сентября 2012 года размещены на официальном сайте Высшей аттестационной комиссии при Министерстве образования и науки Российской Федерации по адресу: <http://vak.ed.gov.ru> и на сайте ФГОБУВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»: <http://www.fa.ru>

Ученый секретарь совета Д 505.001.01,
кандидат экономических наук, профессор

М.Б. Медведева

I. ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАБОТЫ

Актуальность темы исследования

В современной международной торговле косвенное стимулирование трансграничного движения товаров, услуг и капитала приобретает все большую значимость. От 80 до 90% торговых операций осуществляется с применением кредитных ресурсов в общем и отсрочки платежа в частности¹. Использование данных инструментов с одной стороны способствует интенсификации трансграничного товарообмена, а с другой стороны - увеличивает риски экспортера, вызванные возможностью неоплаты поставленного товара иностранным контрагентом. Чтобы максимизировать объем трансграничного товарооборота и минимизировать упомянутые риски, ее участники используют распространенный метод – государственное страхование экспортных кредитов. Данный инструмент выполняет одновременно две взаимозависимые и взаимодополняемые функции: стимулирование трансграничного передвижения товаров, услуг и капитала, а также предоставление страхового покрытия. В условиях мирового финансово-экономического кризиса развитие международной торговли было отмечено усилившимися протекционистскими мерами со стороны ее участников. При этом влияние фактора либерализации, которая в значительной степени способствовала удвоению объемов международной торговли в период с 2000 по 2010 гг.,² снизилось.

Необходимо, однако, отметить, что государственное страхование экспорта – это, главным образом, фактор роста трансграничного движения товаров, а не его причина. Экспортные кредитные агентства (ЭКА), предоставляющие покрытие национальным экспортерам, прежде всего, участвуют в экспорте тех товаров, которые по своим качественным и ценовым характеристикам конкурентоспособны на зарубежных рынках. Государственное страхование экспорта – стимулирующая мера национальных правительств,

¹ По данным Всемирной Торговой Организации.
URL: http://www.wto.org/english/res_e/reser_e/ersd200916_e.pdf

² Рассчитано автором на основе данных статистической службы ЮНКТАД.
URL: <http://unctadstat.unctad.org/ReportFolders/reportFolders.aspx>

направленная на облегчение доступа к финансированию либо экспортеров, либо их иностранных контрагентов для целей приобретения экспортируемых товаров и услуг.

Ввиду того, что основным вектором развития международной торговли в рамках ВТО на современном этапе является минимизация тарифов и пошлин при трансграничном движении товаров, а также стремление к широкому применению косвенных методов стимулирования торговой активности, государственное страхование экспорта находит все большую распространенность среди инструментов содействия развитию ВЭД. Так, в 2011 году крупнейшими частными и государственными корпорациями по страхованию экспорта было покрыто экспорта и инвестиций на 1,8 трлн. долларов США, что на 17% выше, чем годом ранее¹.

В свете вступления России во Всемирную Торговую Организацию такая финансовая поддержка экспортеров на государственном и частном уровнях становится особенно актуальной ввиду ограничений со стороны ВТО на прямое стимулирование экспорта и применение тарифных методов регулирования торговой деятельности. В этой связи для формирования полноценной российской системы страхования экспортных кредитов в соответствии с общемировыми стандартами необходимо изучение и анализ опыта развитых стран, а также его дальнейшая адаптация для использования в нашей стране. Принимая во внимание ориентацию органов государственной власти России на развитие высокотехнологичных секторов экономики с последующим наращиванием их экспортного потенциала,² инструмент государственного страхования экспортных кредитов как фактор развития национального хозяйства и диверсификации экономики приобретает особую значимость. Необходимо заметить, что с начала мирового финансово-экономического кризиса (в период с 2008 по 2011 гг.) только участниками Бернского Союза

¹ Berne Union Press Release. April 26, 2012. URL: <http://www.berneunion.org.uk/pdf/2012%20BU%20Press%20Release%2026%20APR%202012.pdf>

² Инновационная Россия – 2020 (Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года). С.27. URL: http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/innovations/doc20101231_016

(объединение крупнейших страховщиков экспортных кредитов) было компенсировано 15 млрд. долларов США по убыткам, вызванным неисполнением обязательств иностранными контрагентами экспортеров¹.

Таким образом, возможность получить выплату страхового возмещения государственным экспортным агентством в случае неисполнения импортером своих обязательств является стимулирующим фактором для экспортера наращивать торговый оборот с иностранными контрагентами. В то же время страховое возмещение по договорам страхования экспортных кредитов является, фактически, косвенным аналогом субсидий экспортеру. Однако главное отличие от классической субсидии состоит в самой сущности страхования – вероятности наступления страхового случая, который, в принципе, может не наступить. Иными словами, государственная субсидия не предполагает участия экспортера в риске и является прямой мерой стимулирования экспортера, в то время как государственное страхование экспорта – это максимально приближенный к рыночному инструмент, катализирующий рост товарооборота посредством закрытия возможных убытков в случае неисполнения покупателем обязательств по договору поставки.

В России сфера государственного страхования экспорта находится на начальной стадии развития (соответствующий специализированный финансовый институт был создан лишь в середине 2011 года, в то время как в странах Западной Европы подобные организации ведут деятельность с первой половины XX века). Эти факторы обуславливают необходимость анализа зарубежной теории и практики вопросов функционирования системы государственной поддержки национальных экспортеров посредством предоставления им страхового покрытия по внешнеторговым поставкам. Адаптация международной практики кредитного страхования (как в развитых, так и в развивающихся

¹ Berne Union Press Release. April 26, 2012. URL: <http://www.berneunion.org.uk/pdf/2012%20BU%20Press%20Release%2026%20APR%202012.pdf>

странах) к российским реалиям также представляет интерес для исследователей данного сектора рынка финансовых услуг.

Степень разработанности проблемы

Несмотря на то, что вопросы развития международной торговли находят достаточное широкое освещение в экономической литературе, экспортное кредитное страхование как фактор стимулирования трансграничного товарообмена остается одним из самых малоизученных направлений в России.

Вопросы, связанные с государственным страхованием экспортных кредитов частично рассматриваются в работах Н.Г. Адамчука; О.В. Бересневой, С.М. Богданова, А.Б. Векшиной, С.В. Дедикова, И.И. Дюмульена, М.В. Ершова, М.Ю. Карякина, В.С. Панькова, А.О. Рудневой, О. В. Хмыз, Р.Т. Юлдашева и в диссертационных исследованиях А.Б. Азарченкова, Н.И. Ивановой, К.П. Косминского, Е.М. Улитиной и Н.Н. Щеколинского.

В зарубежной литературе освещение некоторых вопросов страхования экспортных кредитов получило в работах таких авторов, как Т. Бернхард, Ц. Ванг, Д. Е. Гиантурко, Т. Доудинг, Л.Х. Делонкль, Ф. ДеНикола, С. Диньч.

Большая часть практических вопросов государственного страхования экспорта рассматривается в специализированных исследованиях профессиональных ассоциаций кредитных страховщиков, таких как Бернский Союз и Пражский Клуб, Международная ассоциация кредитного страхования и предоставления гарантий.

Необходимо отметить, что остались открытыми вопросы влияния государственного страхования экспорта на поддержание роста международного товарообмена торговли в кризисный и посткризисный периоды развития мировой экономики, а также недостаточность отражения темы создания российского экспортного кредитного агентства (ЭКСАР) в научной литературе.

Обозначенная актуальность и недостаточная степень разработанности научных проблем послужили причиной выбора темы, постановки цели и определения основных задач диссертационного исследования.

Целью настоящего исследования является решение научной задачи формирования научных представлений о государственном страховании экспортных кредитов как фактора стимулирования международного товарообмена в условиях глобализации.

Для достижения вышеозначенной цели были поставлены следующие **задачи исследования**:

– выявить основные теоретико – методологические подходы к развитию международной торговли в условиях глобализации и факторы, воздействующие на ее эволюцию;

- определить воздействие государственного страхования экспорта на поддержание темпов развития международной торговли в кризисный и посткризисный периоды развития мировой экономики;

– на основе сравнительного анализа раскрыть особенности деятельности участников рынка страхования экспортных кредитов развитых и развивающихся стран в период мирового финансово-экономического кризиса;

– провести сравнительный анализ программ, предоставляемых государственными агентствами Великобритании, Канады и Республика Корея по страхованию экспорта, определить их преимущества и недостатки;

– провести классификацию рисков как объекта страхования при трансграничном товарообмене;

– проанализировать действующую российскую систему страхования экспортных кредитов, раскрыть способы обеспечения интересов государства в данной области и разработать предложения по направлениям деятельности российского государственного агентства по страхованию экспортных кредитов и инвестиций, а также его влияния на диверсификацию структуры внешней торговли Российской Федерации.

Объектом исследования выступает государственное страхование экспорта.

Предметом исследования является методология государственной поддержки экспорта в виде страхования экспортных кредитов как формы стимулирования внешней торговли.

Теоретико-методологическая основа данного исследования - междисциплинарный, аналитический и системный подходы. Теоретическую основу работы составили фундаментальные положения экономической теории, мировой экономики, международных экономических отношений, сформулированные в трудах российских и зарубежных ученых.

Достижение указанной основной цели и решение поставленных задач осуществлялось с использованием теоретических и эмпирических методов научного познания: исторического и логического, статистического, индукции и дедукции, сравнительного анализа и синтеза, а также классификации и теоретического обобщения.

Работа выполнена в соответствии с Паспортом специальности 08.00.14 – Мировая экономика (экономические науки).

Информационной базой исследования послужили законодательные и нормативные акты, справочные и аналитические материалы Всемирного банка, Европейского Союза, Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Всемирной Торговой Организации (ВТО), Организации Экономического Сотрудничества и Развития (ОЭСР), Организации Объединенных Наций, Министерства Экономического Развития Российской Федерации, Международного союза страховщиков экспортных кредитов и инвестиций (Бернский союз), Пражского клуба Бернского Союза (члены этого клуба уже вовлечены в страхование сделок экспортного кредита, но еще по каким-либо причинам могут не полностью соответствовать входным требованиям для Бернского Союза), Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), Международной ассоциации кредитного страхования и предоставления гарантий (ICISA), Центрального статистического бюро Великобритании, Корейской Ассоциации Международной Торговли (КИТА), Статистического Агентства Канады (Statistics Canada), зарубежных государственных и частных страховщиков

экспортных кредитов, Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации, Российского экспортного кредитного агентства (ЭКСАР), Российского экспортно-импортного банка, отечественных страховых компаний, а также ресурсы глобальной сети Интернет включающие официальные сайты государственных агентств по страхованию экспорта, а также их международных объединений частных и государственных страховщиков экспортных кредитов.

Научная новизна диссертационного исследования состоит в раскрытии особенностей влияния страхования экспортных кредитов на развитие международной торговли.

Новыми являются следующие научные положения:

– доказано положение о том, что институт государственного страхования экспортных кредитов сыграл позитивную роль в преодолении негативных последствий мирового финансово-экономического кризиса, связанных с ростом протекционистских барьеров, а также на последующее развитие международной торговли: отказ государственных агентств от закрытия кредитных лимитов и своевременная выплата страховых возмещений позволили экспортерам минимизировать падения торгового оборота и сохранить финансовую устойчивость. Эти меры позволили экспортерам минимизировать издержки и сохранить финансовую устойчивость;

– раскрыты особенности функционирования государственного страхования экспортных кредитов в развитых странах и в государствах с развивающимися рынками (стимулирование продаж продукции на зарубежных рынках; защита экспортеров и инвесторов, а также финансирующих их банки от убытков, связанных с коммерческими и политическими рисками; существенный рост доли долгосрочных инфраструктурных проектов в кредитных портфелях; наличие практики совмещения средне- и долгосрочных программ страхования с краткосрочными);

– доказано, что государственное страхование экспортных кредитов способствует повышению конкурентоспособности продукции национальных производителей на зарубежных рынках;

– выявлено воздействие смены экономических циклов мировой экономики вообще и отдельных государств, в частности, на уровень коммерческих и политических рисков, страховое покрытие которых предоставляют государственные агентства по страхованию экспортных кредитов;

– разработаны и научно обоснованы предложения по повышению эффективности оказания услуг экспортным кредитным агентством России (ЭКСАР) субъектам внешнеэкономической деятельности в условиях модернизации национальной экономики (поддержка компаний, продукция которых является конкурентоспособной на мировых рынках, высокотехнологичных, инновационных и отраслей с высокой долей добавленной стоимости и др.).

Практическая значимость исследования состоит в том, что выводы и рекомендации, представленные в работе, могут быть использованы органами государственной власти Российской Федерации, отраслевыми министерствами и ведомствами, решающими проблемы разработки, совершенствования и реализации внешнеторговой и модернизационной политики России, а также российским экспортным кредитным агентством – ЭКСАР.

Самостоятельное практическое значение имеют следующие положения диссертационного исследования:

– систематизированы основные виды услуг, предоставляемых ЭКА Великобритании, Канады и Республики Корея, произведена их критическая оценка, а также проанализирована возможность применения опыта функционирования зарубежных государственных экспортных агентств при развитии российского института по страхованию экспорта;

– предложены пути диверсификации внешней торговли России с участием государственного агентства по страхованию экспорта, в частности, необходимость усиления поддержки машиностроительного и химического комплекса с целью увеличения их доли в структуре экспорта;

Материалы исследования могут быть полезны в преподавательской деятельности в процессе чтения учебных и специальных курсов по мировой экономике и страхованию внешнеэкономической деятельности.

Апробация и внедрение результатов исследования. Диссертационное исследование выполнено в соответствии с научно-исследовательскими разработками Финансового университета в рамках комплексной темы «Инновационное развитие России: социально-экономическая стратегия и финансовая политика» по межкафедральной подтеме «Внешекономические аспекты инновационного развития: мировой опыт и российская практика».

Основные выводы исследования прошли апробацию в ходе различных научно-практических конференций, в частности: на международной научной конференции, проведенной Ростовским Государственным Экономическим Университетом (РИНХ) на тему: «Современные подходы к модернизации экономики и финансово-экономического образования» (г. Ростов-на-Дону, сентябрь 2010 г.); на круглом столе, проведенном кафедрой «Мировая экономика и международный бизнес» ФГОБУВПО «Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации» на тему: «Мировая экономика в условиях кризиса и в посткризисный период» (г. Москва, ноябрь 2010 года); III Международной научно-практической конференции, организованной Новосибирским государственным техническим университетом на тему: «Проблемы современной экономики» (г. Новосибирск, май 2011).

Положения диссертационной работы используются в практической деятельности ООО «Ингосстрах ОНДД Кредитное Страхование», в частности, при разработке новых страховых продуктов, расширяющих продуктовую линейку компании и позволяющих диверсифицировать инструменты страхования экспортных операций клиентов компании, осуществляющих внешнюю торговлю с контрагентами из стран Европейского Союза.

Результаты и материалы исследования используются кафедрой «Мировая экономика и международный бизнес» ФГОБУВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» в преподавании учебных дисциплин

«Мировая экономика и международные экономические отношения», «Актуальные проблемы развития международного бизнеса», «Международные экономические отношения в глобальной экономике».

Внедрение подтверждено соответствующими документами.

Публикации по теме. Основные положения диссертационного исследования нашли отражение в 6 опубликованных работах общим объёмом 2,7 п.л. (авторский объем – 2,4 п.л.), в том числе 3 статьи общим объемом 1,7 п.л. (авторский объем 1,4 п.л.) в научных журналах, определённых ВАК Минобрнауки России.

Структура и объем диссертации отражают цель и задачи диссертационного исследования. Работа состоит из введения, трех глав, включающих 17 таблиц, 22 рисунка и 3 схемы, заключения и списка использованной литературы, включающего 189 источников. Общий объем работы составляет 170 страниц.

II. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ДИССЕРТАЦИОННОЙ РАБОТЫ.

Во введении обоснована актуальность темы исследования, показана степень её разработанности, сформулирована цель работы и раскрыта её научная новизна и практическая значимость. В диссертации в соответствии с поставленными целями и задачами определены следующие группы проблем.

Первая группа проблем связана с факторами развития международной торговли в условиях глобализации, оценкой коммерческих и политических факторов как объекта страхового покрытия, а также современными тенденциями в сфере страхования коммерческих и политических рисков участников международной торговли.

Международная торговля является важнейшей формой международных экономических отношений, соединяя в себе различные типы международной кооперации от создания совместных предприятий до налаживания тесных взаимовыгодных отношений с зарубежными партнерами. Последнее

приобретает особую важность в условиях развивающегося процесса глобализации экономики и международной интеграции.

Либерализация торговой политики как ключевой фактор ее развития на современном этапе во многом обусловила рост объемов международной торговли в последнее десятилетие (2000-2010 гг.) более чем в два раза¹. При этом в конкуренции производителей – экспортеров такие традиционные факторы, как цена и качество товара, теряют свои позиции в качестве основных оценочных параметров при выборе поставщика. Это вызвано тем, что в условиях глобализации и стандартизации промышленного производства, а также ускорения разработки и внедрения новейших технологий, возможности выиграть в конкурентной борьбе исключительно за счет данных показателей снижаются. На текущем этапе потребители при выборе поставщика-производителя все больше ориентируются на условия продажи товара, скорость его доставки, предоставляемый уровень сервиса и дополнительных услуг. Немаловажным фактором является возможность экспортера предоставить покупателю торговый кредит, его размер и период отсрочки. Однако кредит является не только стимулом развития торговых отношений, но и несет в себе ряд рисков.

Международное распределение труда, один из ключевых факторов развития международной торговли, способствовало активизации развивающихся стран в международных торговых отношениях. Выход на рынок этих государств требует от экспортера серьезных инвестиций, которые могут не компенсироваться в случае резкого ухудшения экономической (коммерческие риски) или политической (политические риски) конъюнктуры. Нередко подобного рода системные риски являются серьезным препятствием для производителя, который оценивает все «за» и «против» вывода своей продукции на рынок той или иной страны. Кредитное страхование вообще и государственное страхование экспортных кредитов в частности, служит косвенным фактором стимулирования торговой и инвестиционной активности

¹ Рассчитано автором по данным www.unctad.org

местных производителей, принимая данные риски. Именно снимая с продавца риск неоплаты поставленного товара, экспортное кредитное агентство дает возможность экспортеру отгружать большее количество товаров расширенному кругу импортеров. В масштабе международной торговли это вызывает кумулятивный эффект, в совокупности приводя к росту общего товарооборота.

Необходимость в страховании коммерческих и политических рисков прямо пропорциональна экономической или политической ситуации в том или ином регионе. Говоря о коммерческих рисках как объекте страхования необходимо отметить их цикличность. Во время экономических подъемов спрос на страхование коммерческих рисков падает при условии неизменности иных факторов. Соответственно, снижаются и ставки премии. Благоприятная конъюнктура провоцирует экспортеров продавать больше, что ведет к необходимости в увеличении размера страхового покрытия и кредитных лимитов. В наивысшей точке экономического цикла ставки страховой премии минимальны, в то время как размеры кредитных лимитов – максимальны. Территориальное покрытие расширяется в связи с желанием экспортеров проводить экспансию также на рынки развивающихся стран.

Когда экономический цикл вступает в фазу стагнации, а затем рецессии, экспортеры, продающие товар на условиях отсрочки платежа, сталкиваются с общим ростом просрочек по коммерческим кредитам, а уровень убыточности портфелей кредитных страховщиков приобретает восходящий тренд. Соответственно ставки страховой премии растут, что вызвано увеличением количества просрочек по кредитам, а также риска по уже осуществленным и будущим поставкам. В периоды рецессии кредитные страховщики, проводя оценку (андеррайтинг) рисков чаще отказывают в страховом покрытии рискованных сделок, чем во времена подъема. Так, в пиковом кризисном 2009 году, по сравнению с 2008, объем предоставленного покрытия по коммерческим рискам в рамках краткосрочных торговых кредитов участниками Бернского

Союза упал на 13%¹. В определенный момент в модели наступает равновесие, совмещенное с достижением дна экономического спада, и цикл повторяется вновь. Таким образом, коммерческие риски в современной рыночной экономике как объект страхования характеризуются следующими параметрами: цикличность; прогнозируемость; зависимость от экономической конъюнктуры; возможность адекватной и комплексной оценки; отсутствие катастрофичности; высокая диверсификация.

В отличие от коммерческих рисков, политические риски имеют в своей сущности кардинально иную структуру и не столь значительную связь с макроэкономической конъюнктурой. Политические риски носят долгосрочный характер и особенно актуальны при страховании зарубежных инвестиций. Экономическая дестабилизация, если она явилась причиной наступления политических рисков, имеет продолжительный эффект, а сами риски при этом носят катастрофичный характер. При их страховании необходимо учитывать, что колебания уровня политических рисков слабо подвержено общеэкономической конъюнктуре и финансовому положению дебитора с точки зрения ценообразования на услуги страхования. По данным страхового и перестраховочного брокера AON, в течение 2011 года уровень политического риска увеличился в 21 странах мира, а снизился только в 3². Среди 21 государства присутствуют государства пострадавшие от так называемой «арабской весны» конца 2010 - начала 2011 гг.³ Исследование, проводимое компанией Maplecroft⁴ подтверждает тенденцию к росту уровня политических рисков в мире. Данная тенденция подтверждается тем фактом, что в 2011 году рост уровня экспроприаций вырос на 41% по сравнению с соответствующим показателем 2010 г.⁵ Рост протекционизма, свойственный мировой экономике во времена спада, оказал отложенное воздействие на уровень политических

¹ Рассчитано автором по данным www.berneunion.org.uk

² AON political risk map 2012 URL: <http://www.aon.com/2012politicalriskmap/>

³ Арабская весна – волна протестов, демонстраций и революций, произошедших в ряде арабских стран и приведших к смене правящего режима.

⁴ По данным официального сайта Maplecroft. URL: <http://maplecroft.com/themes/pr/>

⁵ Рассчитано автором на основе данных Multilateral Investment Guarantee Agency (MIGA).

рисков. Так, на протяжении 2010 года было введено в действие около 150 законодательных актов, ограничивающих деятельность иностранных инвесторов на территории соответствующих государств с прогнозом их последующего роста¹.

Таким образом, необходимо сделать вывод, что политический риск как объект страхования остается одним из наиболее трудно прогнозируемых явлений, наступление которого, однако, связано с массовой дестабилизацией экономической конъюнктуры. При страховании политических рисков практически не применим метод экстраполяции на основе статистических данных прошлых периодов.

На текущий момент рынок страхования экспортных кредитов развитых стран можно разделить на три группы основных участников: государственные экспортные кредитные агентства (также могут быть квазигосударственными корпорациями либо компаниями, уполномоченными государством), занимающиеся страхованием экспортных кредитов от имени государства; частные компании, проводящие операции по страхованию экспортных кредитов от своего имени и за свой счет; международные объединения кредитных страховщиков, среди которых объединений необходимо выделить Бернский Союз (Berne Union) и Пражский Клуб (Prague Club), а также Международную ассоциацию кредитного страхования и предоставления гарантий (ICISA).

Страхование экспортных кредитов направлено на элиминирование или уменьшение коммерческих и политических рисков, возникающих при экспортном кредитовании. Данный инструмент является необходимым финансовым механизмом, который направлен на предоставление большей финансовой защищенности национальных экспортеров, что в конечном итоге благоприятно сказывается на развитии национального экспорта в узком смысле и на общем развитии международной торговли в широком.

В последние годы наблюдается сближение страховой и банковской деятельности в международной торговле, которое выражается в

¹ World Investment and Political Risk 2011 Review. URL: <http://www.miga.org/resources/index.cfm?stid=1866>

интенсификации сотрудничества между кредитными страховщиками и банками, а также с факторинговыми компаниями: кредитные страховщики страхуют риски по неоплате дебиторской задолженности, ранее переуступленной фактору поставщиком. Эта новейшая тенденция в развитии как международного, так и внутреннего кредитного страхования является следствием глобализации и либерализации международной торговли, а также усиления роли кредита при проведении внешнеторговых операций. Займы, выданные под залог полиса кредитного страховщика дешевле и выгоднее, чем кредитные ресурсы, предлагаемые без подобного обеспечения. Однако необходимо отметить, что в случае наступления второй волны мирового финансово-экономического кризиса подобное взаимодействие вызовет эффект домино, а проблемы «плохих долгов» затронут не только банковские, но и страховые институты. Подобные перспективы видятся основной трудностью углубления взаимодействия банковских и страховых инструментов.

Вторая группа проблем связана с особенностями страхования экспортных кредитов и поддержки экспорта ведущих развитых и развивающихся экономик мира. Для решения данной группы проблем исследован опыт государственного страхования экспорта таких стран как Великобритания, Канада и Республика Корея.

Обращение к данным странами обусловлено рядом факторов, среди которых:

- российская экономика находится в зависимости от экспорта сырьевых ресурсов, что обуславливает низкую вовлеченность нашей страны в международную торговлю. В рамках инновационного развития страны премьер министр РФ поставил задачу по созданию и налаживанию полноценной деятельности агентства по страхованию российского экспорта¹ параллельно с внедрением в производство передовых технологий, восстановлением потенциала высокотехнологичных отраслей промышленности,

¹ Сайт Председателя Правительства Российской Федерации. URL: <http://www.premier.gov.ru/events/news/11541/>

ориентированных на экспорт¹. Для достижения этих целей необходимо рассмотреть и проанализировать опыт других торговых держав, активно использующих страхование экспортных кредитов при стимулировании продаж местной продукции на зарубежных рынках;

- Великобритания, Канада и Республика Корея являются полноценными участниками международного товарообмена. Их вовлеченность в мировую торговлю и специфика торговых отношений подтверждается также особенностями национального промышленного потенциала и системы государственного страхования экспортных кредитов. Без поддержки национальных ЭКА таким производителям как Magna (автомобили, Канада), Bombardier (самолеты, Канада), Rolls-Royce (двигатели, Великобритания), Airbus (самолеты, ЕС), Samsung (потребительская электроника, Южная Корея), Hyundai (машиностроение, Южная Корея) было бы более затруднительно выходить на внешние рынки, предоставляя потребителям привлекательные условия платежей за свою продукцию;

- с точки зрения дальнейшего развития международной торговли потенциал Канады и Южной Кореи представляется значительным, несмотря на доминирование в данных регионах США и Китая. Канада, несмотря на участие в НАФТА, на текущий момент углубляет торговые отношения с Россией, со странами ЕС и Латинской Америки при непосредственном содействии со стороны национального экспортного кредитного агентства. Южная Корея имеет уникальный опыт быстрого развития и продвижения инновационной продукции на зарубежные рынки. Данный опыт является актуальным для российской экономики в свете текущего курса правительства на модернизацию национального производства и диверсификацию экспорта;

-Канада имеет ряд схожих с Россией внешнеторговых особенностей, среди которых основной является тесная кооперация с ограниченным кругом контрагентов в рамках международных торговых отношений. В этой связи опыт

¹Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года. — С.78. URL: <https://economy.gov.ru/wps/wcm/connect...razvitiya.doc>

Канады по вхождению и завоеванию лидирующих позиций на таких рынках как, например, рынок запасных частей для грузовиков, представляется весьма ценным для России.

-Великобритания, Канада и Южная Корея, будучи субъектами международных торговых отношений, представляют различные регионы мира и различные экономические системы. Система государственного страхования экспорта каждой из стран имеет свои национальные особенности, представляющие научную ценность для исследования.

Анализируя опыт британского экспортного кредитного агентства (Export Credits Guarantee Department – ECGD), необходимо отметить ряд особенностей его функционирования, являющихся одновременно преимуществами. Позитивный опыт деятельности ECGD мог бы быть полезным для повышения эффективности деятельности российского ЭКА:

- оказание услуг не только таким крупным корпорациям, но и малым и средним предприятиям (МСП), заинтересованных в экспорте местной продукции. Эта мера позволяет существенно расширить круг пользователей услуг агентства, речь идет, прежде всего о малых и средних предприятиях, как правило, испытывающих затруднения, с получением финансирования своей внешнеэкономической деятельности;

- товарная структура экспорта Великобритании отражает эффективность деятельности ECGD: наибольшую роль в экспорте играет продукция, производители которой поддерживаются местным ЭКА;

- деятельность британского ЭКА является сугубо стимулирующей и направлена в основном на политически важные и глобальные проекты. Иные проекты являются сферой деятельности рыночных кредитных страховщиков. В этом кроется основной недостаток подобной модели: она ведет к дисбалансу страхового портфеля ЭКА, а также недостаточной вовлеченности государственного агентства в международную торговлю с другой.

В другой исследуемой в диссертации стране – Канаде, подобного ярко выраженного разделения на коммерческий и государственный рынки не

существует. Особенность государственного страхования экспортных кредитов в Канаде по сравнению с Великобританией заключается в том, что канадское ЭКА осуществляет не только долгосрочное страхование единичных сделок, но работает также на рынке краткосрочного портфельного кредитного страхования, дополнительно предоставляя перестраховочные емкости другим участникам рынка. С одной стороны, государственная поддержка коммерческого рынка кредитного страхования может негативно сказаться на его конкурентоспособности. С другой стороны, мировой финансово-экономический кризис показал, что Канадский рынок кредитного страхования оказался менее подвержен негативным явлениям в мировой экономике именно вследствие активного участия EDC. Ставки страховой премии по страхованию единичных сделок в 2009 году повысились только на 10%, а по портфельному страхованию экспортных кредитов – на 20%¹. При совокупном падении объемов международной торговли на 25% данный рост является умеренным.

Общей чертой деятельности ECGD и EDC является активная поддержка отрасли авиастроения. В отличие от британских и канадских коллег, K-Sure не проводит операции по страхованию и финансированию авиационной промышленности в связи с тем, что в Южной Корее отсутствуют производители, которые могли бы предложить внешним рынкам соответствующую продукцию. Так же как и EDC, K-Sure участвует не только в исключительно политических и государственно важных проектах, но и способствует рыночному развитию мирового рынка бытовой техники и электроники, а также автомобилестроения. Участие K-Sure в продвижении наукоемкой и инновационной корейской продукции на внешние рынки является катализатором дальнейшего развития как национальной промышленности, так и отдельных сегментов международной торговли.

Государственные агентства по страхованию экспорта руководствуются национальными интересами, и, соответственно, их операции направлены на

¹ Marsh Canadian Insurance Market Report – 2011. P.15 URL:
https://www.omex.org/includes/fileGet.cfm?cms_document_id=192

развитие и повышение конкурентоспособности прежде всего отраслей национальной экономики и национальных товаров на внешних рынках.

Если рассматривать каждую страну в отдельности, то можно сделать вывод о том, что деятельность государственных агентств по страхованию экспорта носит исключительно протекционистский характер. Однако при экстраполяции этой практики на всю международную торговлю, данное предположение представляется не совсем верным. Оказание именно косвенной поддержки национальному экспорту в совокупности с повышением качества производимой продукции и отсутствием прямых протекционистских мер (например, запретительные импортные пошлины) влечет, прежде всего к интенсификации трансграничного движения товаров и большему вовлечению данной страны в мировой товарообмен.

Таким образом, инструмент государственного страхования экспорта играет важную роль в регулировании национальной экономики (путем стимулирования развития наукоемких производств, создания новых рабочих мест и др.), а также в повышении международной конкурентоспособности страны, решении стратегических задач в области внешнеэкономических отношений и расширению объемов международной торговли.

Третья группа проблем связана с оценкой влияния мирового финансово-экономического кризиса на развитие государственного страхования экспорта как за рубежом, так и в России.

Несмотря на высокий уровень выплаченных убытков (более 4 млрд. долларов США¹), ни один крупный кредитный страховщик не объявил себя банкротом, а страховые возмещения выплачивались в кратчайшие сроки, установленные договорами страхования экспортных кредитов. Государственные структуры в кризисные времена сохранили поддержку национальных экспортеров на высоком уровне, не сокращали размеры кредитных лимитов, при этом проводя четкую селекцию рисков.

¹ Credit insurance in support of international trade. Observation throughout the crisis». March 25, 2011. P.19. URL: <http://www.berneunion.org.uk/pdf/Credit%20insurance%20in%20support%20of%20international%20trade.pdf>

Несмотря на то, что ЭКА оказали своевременную и полноценную поддержку международной торговле, необходимо отметить ряд проблем, связанных с такими действиями: активное вовлечение государственных экспортных страховщиков в покрытие высокорискованных операций в кризисный период оказывает серьезное давление на бюджеты соответствующих торговых держав. Эта проблема становится особенно актуальной в свете развивающейся напряженности в области государственных финансов стран Еврозоны; замещение частного страхового покрытия государственным может вести к желанию национальных производителей, прежде всего, осуществлять поставки за рубеж для получения валютной выручки, что способно привести к дефициту местных товаров и их замещению импортными аналогами.

Дестабилизация международных торговых отношений, вызванная мировым финансово-экономическим кризисом, усилила зависимость российской экономики от экспорта энергоносителей. Если в 2007-м году доля углеводородов в общем экспорте составляла около 64%, то по итогам 2011 года уже 72%¹. Помимо необходимости модернизировать промышленность и развивать инновационные отрасли народного хозяйства, включение России в международные торговые отношения невозможно без страховой поддержки экспортеров. Мировой финансовый кризис доказал эффективность данного инструмента стимулирования продаж и придал России импульс развития этого направления: в конце 2011 г. было создано ОАО «Российское агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций» (ЭКСАР).

Предполагается, что к 2013 г. агентством будут застрахованы экспортные кредиты на общую сумму более 14 млрд. долл. США, что позволит обеспечить страховой поддержкой свыше 15% всего российского экспорта машин,

¹ Министерство Экономического Развития РФ. Об итогах социально-экономического развития российской федерации в 2011 году. С.192

URL: http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/macro/monitoring/doc20120202_05

оборудования и транспортных средств, строительных и инженерных услуг в указанный период¹.

Чтобы поддержка экспорта российской продукции была эффективной в диссертации предлагается разработать продукты ЭКСАРа с учетом: зарубежного опыта предоставления страхового покрытия коммерческих и политических рисков, в особенности: продуктов страхования, разработанных международными объединениями и крупнейшими ЭКА развитых стран и стран с развивающимися рынками; законодательных актов России, положений международного права и практики при осуществлении международных торговых операций; запросов и требований российских экспортеров и финансовых институтов в страховании различных рисков и типов операций; возможности страхования в разных валютах и на различные сроки.

Отдельное внимание в деятельности ЭКСАР следует уделить взаимодействию с предприятиями малого и среднего бизнеса (МСП). Исследованный в диссертации мировой опыт позволяет также сделать вывод о том, что при отраслевом распределении страховых емкостей, ЭКСАРу следует сделать акцент на поддержке секторов народного хозяйства, продукция которых конкурентоспособна за пределами России, а именно: машиностроительного комплекса, в частности, авиастроения, железнодорожного транспорта, энергетического машиностроения и электротехники, а также продукции химических отраслей.

Однако, в целом ситуация в сфере государственного страхования экспорта в России на текущий момент остается неблагоприятной для российской внешней торговли в связи преобладанием сырьевого сектора в структуре экспорта. Несмотря на это государственное страхование экспорта в долгосрочной перспективе будет иметь возрастающее влияние на структуру внешней торговли России при условии успешной реализации мер, направленных на модернизацию российской экономики.

¹ В России будет создано агентство по страхованию экспортных кредитов и инвестиций // Российская Газета. 05.07.2011. URL: <http://www.rg.ru/2011/07/05/kredity-investicii-anons.html>

В заключении формулируются основные выводы, вытекающие из содержания диссертационной работы.

Список работ, опубликованных по теме диссертации:

Статьи в журналах, определенных ВАК Минобрнауки России:

1. Савельев А.А. Теоретические и практические основы государственного страхования экспортных кредитов [текст] / Савельев А.А. // Страхование Дело – 2011. - №7 (222) – С.3-9. (0,6 п.л.);
2. Савельев А.А. Государственное страхование экспорта [текст] / Савельев А.А. // Международная экономика. – 2012. – №3/2012. – С. 45-49. (0,5 п.л.);
3. Савельев А.А. Государственное страхование экспорта как механизм управления рисками участников международной торговли (практический анализ) [текст] / Савельев А.А., Чугунов Д.А. // Менеджмент в России и за рубежом – 2011. - №2 – С.63-71. (0,6/0,3 п.л.);

Статьи в других научных журналах и изданиях:

4. Савельев А.А. Создание эффективной системы государственной поддержки экспорта ускорит выход российской экономики из кризиса [текст] / Савельев А.А. // Мировая экономика в условиях кризиса и посткризисного развития: Сб.статей/ Под ред. А.А. Абалкиной и Н.В. Лукьяновича. – М.: МАКС Пресс, 2010. - С. 157-166. (0,5 п.л.);
5. Савельев А.А. Государственное страхование экспорта как инструмент минимизации рисков при осуществлении международной торговли [текст] / Савельев А.А. // Проблемы современной экономики: сборник материалов III Международной научно-практической конференции: в 2-х частях. Часть 1 / Под общ. Ред. Ж.А. Мингалёвой, С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство НГТУ, 2011. – С.96-100. (0,3 п.л.);
6. Савельев А.А. Создание государственного агентства по страхованию экспорта поможет модернизировать российскую экономику [текст] / Савельев А.А. // Современные подходы к модернизации экономики и финансово-экономического образования: Материалы международной научно-методической конференции и заседания Учебно-методического совета УМО по специальностям: «Финансы и кредит», «Мировая экономика», «Налоги и

налогообложение» в РГЭУ (РИНХ) 20-26 сентября 2010 г. – Ростов-на-Дону:
Рост. гос. экон. ун-т, 2011. С. 148-150. (0,2 п.л.);