

«Информация и ее распространение – это основа страхового бизнеса».
Джон Джулиус Ангерштейн, первый председатель комитета Ллойда

СТРАЖОВАЯ NEW Газета

Желаем Вам, уважаемый Раил Азатович, новых профессиональных достижений, крепкого здоровья, неиссякаемой жизненной энергии, а возглавляемому Вами коллективу – успешной деятельности по всем направлениям!

Алла БЕЛЯЕВА, главный редактор «Страховой газеты new»

Российское независимое информационно-аналитическое издание № 2 [195] апрель 2018 г.

С ЮБИЛЕЕМ!

РЕПУТАЦИЯ – ПРЕЖДЕ ВСЕГО!

16 апреля директор Казанского филиала АО СК «Чулпан» Раил Азатович Зарипов отметил свое 60-летие. Юбилей явился прекрасным поводом для нашей очередной встречи с этим замечательным человеком – профессионалом страхового дела, успешным и мудрым руководителем, интересным собеседником.

Раил Азатович, Вас с полным на то правом можно отнести к категории людей, о которых говорят: он – Личность. С присущими Вам целеустремленностью и упорством, 13 лет назад возглавив Казанский филиал СК «Чулпан», Вы вывели его на совершенно новый качественный путь развития. Как все начиналось?

Я считаю, что каждый человек на своем рабочем месте должен вкладываться, что называется, на все 100. Тем более, если тебе доверено руководить какой-либо структурой. Здесь мера ответственности возрастает кратно: от твоих знаний и умений, организаторского таланта, настойчивости в решении поставленных задач зависят успехи предприятия, его репутация, развитие, а также благополучие целого трудового коллектива.

Когда генеральный директор АО СК «Чулпан» Ф.С. Вафин предложил мне стать во главе Казанского филиала, я не стал долго раздумывать, хотя у меня на тот момент в жизни и на профессиональном поприще все было стабильно устроено. Но я

посчитал, что от предложенных таких людей, как Фарит Салихович, не отказываются. Так я 20 апреля 2005 года переехал из Альметьевска в Казань и принял руководство филиалом.

Признаюсь, на первых порах было непросто: у Казанского филиала, который к тому времени существовал уже 10 лет, не получалось выполнить план по сборам, работа здесь в целом была организована не на должном уровне, узнаваемость бренда страховой компании, которая «гремела» на весь юго-восток республики, оставляла желать лучшего. Поэтому я со своей командой проанализировал ситуацию и наметил пути к ее улучшению. Воплотить задуманное в жизнь удалось благодаря продуманной стратегии, большой целенаправленной работе, энтузиазму моих единомышленников, мобилизации всего коллектива. В итоге мы совершили настоящий рывок – если в 2004 году страховые сборы филиала составили около 4 млн рублей, то уже за 2005 год их объем составил 65 млн рублей! Безусловно, здесь не

обошлось и без поддержки со стороны головного офиса. И сегодня мы продолжаем активно сотрудничать, я ощущаю постоянную поддержку генерального директора, его заместителей, начальников отделов. Спасибо им за все.

Расскажите о сегодняшней деятельности филиала.

В настоящее время мы имеем 56 правил по 22 видам страхования. Фронт работы очень большой, но и возможности большие. Конечно же, в нынешних условиях намного сложнее приходится – торжизит экономическая нестабильность, которая не может не сказываться на наших гражданах и на страховом рынке в целом. Но, тем не менее, мы намерены двигаться только вперед. К примеру, в 2017 году СК «Чулпан» ввела ипотечное страхование, и объемы уже пошли. Несмотря на общий спад, у нас активизировались такие виды, как имущественное страхование физических лиц и личное страхование. Это нас радует, получается, что люди стали серьезно задумываться о сбережении своего имущества, а главное



– о своем здоровье, жизни. Все это говорит о том, что необходимо дальше работать, развивать виды страхования. Сегодня у нас более 10 тыс. клиентов – физических лиц. Мы одна из немногих региональных компаний, которая предлагает полноценные услуги нашим гражданам – все виды страховой защиты, вплоть до ОМС.

Среди наших юридических клиентов немало крупных предприятий. В числе других видов страхования с предприятиями идет активная работа по добровольному медицинскому страхованию. Для этого в структуре филиала имеется отдел ДМС.

Чтобы идти в ногу со временем, удовлетворять требования «продвинутых» клиентов, мы внедряем инно-

вационные системы, в частности, организовали продажу электронных полисов.

Как Вы отметили в начале беседы, среди стратегических задач Казанского филиала в год, когда Вы стали его руководителем, было обеспечение узнаваемости бренда страховой компании «Чулпан». Как она решалась?

Благодаря нашим общим усилиям вместе с расширением деятельности филиала начала активизироваться и узнаваемость бренда, его популярность. Большую роль сыграла наша открытая, честная и качественная работа, клиентоориентированная политика. Ко всем клиентам у нас, независимо от их статуса, выбора услуг, всегда доброжелательное отношение,

мы всегда готовы им искренне помочь, разъяснить, проконсультировать, оперативно, без «приволочек» решить вопросы. При таком подходе постоянный приток новых клиентов гарантирован, «сарафанное радио» намного эффективнее любой рекламы. Высокое доверие людей нас, безусловно, радует, но и налагает определенную ответственность – плану опускать нельзя ни в коем случае, ведь репутация – прежде всего!

Я смело могу сказать, что наша страховая компания очень серьезная, показатели наши известные: у нас реальные цифры, реальное страхование, реальные выплаты. Мы исправно оплачиваем налоги и из прибыли в том числе. Только за 2017 год,

например, АО СК «Чулпан» перечислило в бюджет 90 млн рублей налогов с прибыли.

Динамичное развитие компании по всем направлениям – это и работа вашего штата. Каков основной принцип вашей кадровой политики?

В нашем трудовом коллективе оптимизированное количество штатных работников. В их число входят и сотрудники четырех представительств в городах Ульяновск, Кушмор, Буинск, Зеленодольск, в планах – открыть представительства в Рыбной Слободке, Высокой горе, Арске. И, конечно, работаю страховые агенты в филиале и представительствах.

Ярким показателем эффективности нашей работы с персоналом является отсутствие «текучки» кадров, наличие костяка опытных работников, которые трудятся уже многие годы, и приток молодежи. Считаю, что коллектив обязательно должен быть единой дружной семьей с хорошим микроклиматом, добрыми традициями, ответственностью поколений и, конечно, высокопрофессиональным. Только тогда можно рассчитывать на максимальный вклад каждого человека в общее дело. Нам удалось этого достичь.

У нас сложилась эффективная система подготовки кадров, которая предполагает обучение опытными сотрудниками новичков, си-

стематическое повышение квалификации работников, у каждого из которых имеется возможность карьерного роста.

Раил Азатович, о Вас говорят, как о демократичном руководителе. Что это значит?

Во всяком случае, я стремлюсь быть демократичным. К примеру, в мой кабинет открыт доступ любому сотруднику, я готов выслушать предложение, точку зрения, обсудить ситуацию, решить вопрос в рабочем порядке. При этом я нередко проявляю требовательность и строгость, если это касается выполнения принципиально важных функций. Бизнес предполагает жесткость, но не лишнюю человечности.

Юбилей – это, наверное, подведение некоторых жизненных итогов. Раил Азатович, Вы счастливый человек?

Несомненно. Я состоялся как профессионал, руководитель, у меня замечательный трудовой коллектив, я искренне люблю свою работу и удовлетворен результатами своего труда. Я счастливый семьянин, меня окружают хорошие люди. Я благодарен судьбе за испытания, которые сумел преодолеть, за возможность реализовать свой потенциал, за приятные события и интересные встречи.

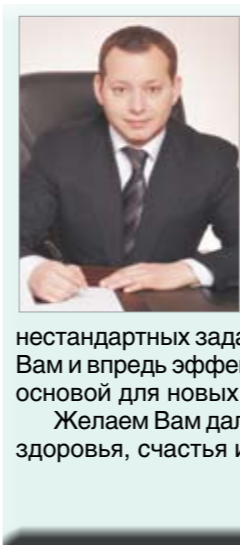
Благодарю Вас.
Беседовала Алла БЕЛЯЕВА



Уважаемый Раил Азатович!
От имени коллектива Страховой группы «Чулпан» и от себя лично сердечно поздравляю Вас со знаменательным юбилеем!
Ваш жизненный выбор – освоить профессию медицинского работника, одну из самых уважаемых и благородных, и трудиться на благо здоровья людей, а затем принимать самое активное участие в такой значимой и социально ориентированной услуге для населения, как страхование, т.е. вновь стоять на защите людей, их уверенности в завтрашнем дне – заслуживает высокой оценки.
Мы ценим Ваш самоотверженный труд, огромный личный вклад в развитие Страховой группы «Чулпан», Ваш профессионализм и неутомимую деятельность.
От всей души желаю Вам крепкого здоровья, неиссякаемой энергии, оптимизма, благополучия Вам и Вашим близким!
Фарит ВАФИН, генеральный директор АО СК «Чулпан»



Уважаемый Раил Азатович!
Искренне поздравляю Вас от имени профсоюзного комитета ПАО «Татнефть» и от себя лично с юбилеем!
В свое время Вам довелось трудиться в системе «Татнефти». Будучи главным врачом санатория-профилактория «Мать и дитя», затем директором крупного оздоровительного центра «Ландыш», в который входило 14 лечебно-оздоровительных учреждений, Вы внесли большой вклад в реализацию социальной политики нефтяной компании. И сегодня Вы успешно продолжаете работать на благо людей.
От всей души желаю Вам дальнейших успехов во всех делах и начинаниях, неиссякаемой энергии, крепкого здоровья и благополучия, душевных сил и воплощения намеченных планов!
Гумар ЯРУЛЛИН, председатель профсоюзного комитета ПАО «Татнефть»



Уважаемый Раил Азатович!
Примите искренние поздравления по случаю Вашего юбилея!
Мы знаем Вас как успешного руководителя с богатым опытом работы в компании, которая является членом Союза страховщиков Татарстана.
Пусть Ваши профессионализм, целеустремленность и ответственность, твердость характера и отличный управленческий талант, современный подход к решению различных нестандартных задач и умение работать на опережение позволяют Вам и впредь эффективно добиваться высоких результатов и будут основой для новых свершений.
Желаем Вам дальнейших профессиональных успехов, крепкого здоровья, счастья и благополучия. С юбилеем!
Эдуард КАБАКОВ, президент Союза страховщиков Татарстана

Уважаемый Раил Азатович!
Мы рады поздравить Вас с такой славной юбилейной датой! Вы всегда восхищаете нас своим оптимизмом, умением преодолевать трудности и добиваться желанного результата. При этом Вы были и остаетесь открытым, доброжелательным, отзывчивым человеком.
Желаем Вам больших трудовых побед и творческих успехов еще на долгие годы Вашей работы во благо нашей страховой компании. Пусть Вас никогда не покидают вдохновение, здоровье, удача и любовь Вашей замечательной семьи!
Дружный коллектив Казанского филиала АО СК «Чулпан», готовый шаг за шагом с Вами еще много лет.

ДИСКУССИЯ

ФОРМИРОВАНИЕ МОДЕЛИ ОМС

Система ОМС требует поступательного развития и постепенного совершенствования, однако необходимо отказаться от идей каких-либо радикальных пересмотров функционирования этой системы или возврата к прежним моделям предоставления медицинской помощи. Об этом сообщил президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игорь Юргенс.

Он отметил, что в последнее время в экспертном сообществе серьезно обострилась дискуссия по формированию возможных моделей дальнейшего развития национальной системы здравоохранения и непосредственно системы ОМС.

«Зачастую мнения высказываются серьезными экспертами уважаемых общественных и государственных институтов. Они касаются поступательного развития и улучшения системы ОМС в интересах достижения максимальной социальной и финансовой эффективности. Однако также звучат взаимоисключающие предложения как по радикальной коммерциализации и индивидуализации использования средств, выделяемых на оказание бесплатной медпомощи, так и по возврату к бюджетно-распределительной модели, которая существовала в Советском союзе», - пояснил И.Юргенс.

С завидной периодичностью оппоненты предлагают отказаться практически от всего, что с таким трудом наработано в здравоохранении за прошедшие годы, и под благовидным предлогом вернуться на новые рельсы в нечетко обозначенных направлениях, продолжил президент ВСС.

Такая повышенная экспертная деятельность понятна особенно в контексте того, что государство анонсировало планы по серьезному наращиванию в ближайшие годы объемов финансовых вложений в национальную систему здравоохранения и в оказание бесплатной медицинской помощи по программе госгарантий.

«ВСС в этом вопросе твердо и последовательно проводит политику, направленную на продуманное, ответственное развитие существующей модели, которая позволяет достигать поставленных руководством страны ключевых задач. Это касается вопросов выстраивания системы охраны здоровья, отвечающей интересам застрахованных, обеспечивающей стабильность и предсказуемость для работы медорганизаций, их собственников и инвесторов», - отметил И.Юргенс.

И большая роль в этой системе отводится именно страховым медицинским организациям (СМО), которые создают сеть страховых представителей, помогающих пациентам ориентироваться в работе системы ОМС. Работа страховщиков имеет и большой экономический эффект. Благодаря их экспертной деятельности в 2017 году в систему удалось вернуть около двух десятков млрд рублей за счет выявления дефектов при оказании застрахованным медицинской помощи. Он пояснил, что деньги возвращаются за счет выявления фактов некачественного оказания медицинской помощи; оказания помощи, которая не входит в базовую программу ОМС; оказания помощи незастрахованным лицам, а также неподтвержденных фактов оказания таковой записями в медицинской документации.

Окончание на 2-й стр.

Санкт-Петербург, 6 июня 2018 г.

XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ ПО СТРАХОВАНИЮ
RUSSIAN INSURANCE SUMMIT 2018

ВСЕРОССИЙСКИЙ СОЮЗ СТРАХОВЩИКОВ

Организатор: ВСС
Стратегический партнер: РСА
Тематический партнер: Audatex
Медиа-партнеры: Интерфакс, Xprimm.com, АСН, СОВРЕМЕННЫЕ СТРАХОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, МИГ
Технические партнеры: МЦ

+7 (495) 232-12-24; e-mail: mail@ins-union.ru; www.ins-union.ru

АКТУАЛЬНОЕ ИНТЕРВЬЮ



ГЛОБАЛЬНЫЙ БИЗНЕС ВО ВРЕМЕНА НЕСТАБИЛЬНОСТИ

Как регулятор оценивает состояние перестрахования в России, влияние на него международных рынков и появления РНПК? На вопросы отвечает Владимир ЧИСТЮХИН, заместитель председателя Центрального банка Российской Федерации (Банка России).

В 2017 году из 1 300 миллиардов рублей собранных премий перестраховано приблизительно 14% (учитывая, что не перестраховываются ОСАГО и страхование жизни). По сравнению с 2016 годом мы наблюдаем некоторое уменьшение объема перестраховочных премий. Премии по исходящему перестрахованию составили 108 миллиардов рублей, а в 2016 году было 132 миллиарда. Премии по входящему перестрахованию в России не превышают 35 миллиардов рублей.

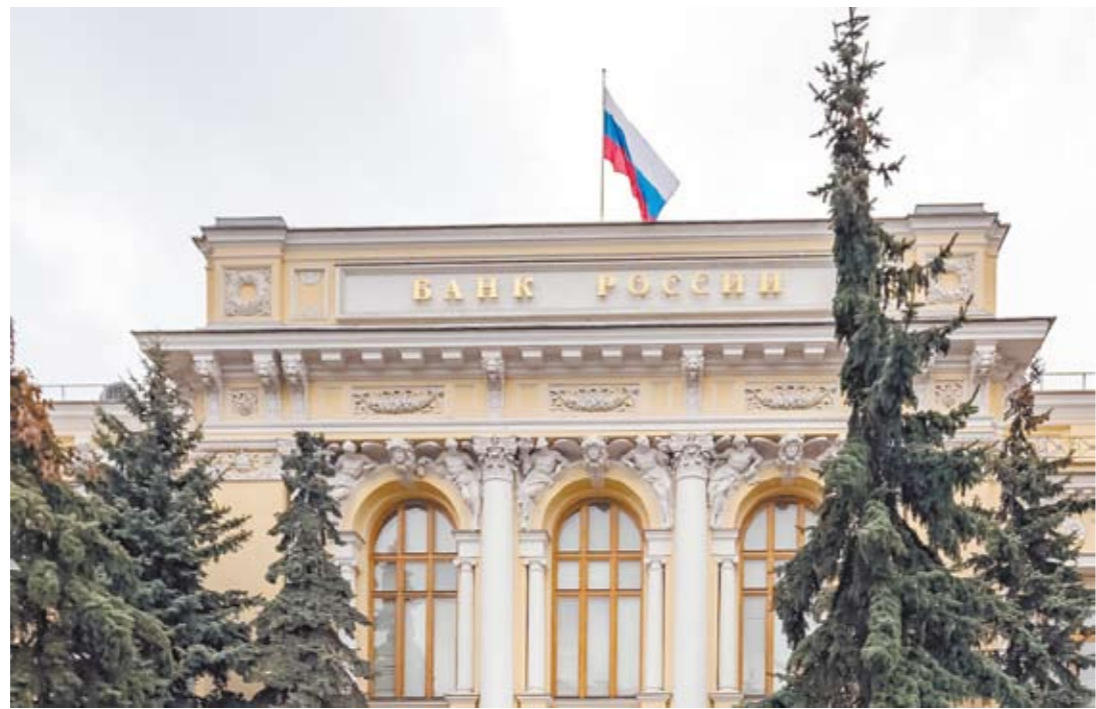
Снижение объемов перестрахования, с нашей точки зрения, связано с уменьшением числа случаев, прежде всего в международном перестраховании, когда оно использовалось для разного рода схем вывода денег из страны и каких-то иных оптимизационных механизмов. Этому способствовала и надзорная работа, которую проводил Центральный Банк. Мы неоднократно запрашивали иностранных регуляторов, иностранные перестраховочные компании и брокеры, действительно ли заключен такой-то договор перестрахования, на каких условиях, на какие суммы. Полученные сведения в ряде случаев позволяли сделать вывод о недействительности договоров или искажении информации.

Очень важное значение имеет соглашение по обмену информацией, заключенное в конце 2017 года Центральным Банком с Международной Ассоциацией органов страхового надзора (МАСН). Если раньше взаимодействие строилось зачастую на дружеских неформальных началах, то сейчас есть четкие международные основы предоставления информации, которой мы обмениваемся.

В результате введения обязательной 10%-ной цессии произошло повышение прозрачности рынка. Очевидно, что компании, занимавшиеся схемными или частично схемным перестрахованием, попали из-за появления РНПК в более тяжелую ситуацию, потому что теперь заработал новый механизм контроля перестраховочных операций. Конечно, весь 2017 год у нас возникали какие-то вопросы по тем или иным компаниям, но количество вопросов, связанных с сомнительными операциями в сфере перестрахования, постоянно снижалось. Объем таких операций снизился очень существенно, хотя, конечно, мы не можем гарантировать, что мы больше никогда их не встретим.

Важным также является еще один фактор сокращения премии - иностранные компании стали более жестко подходить к перестраховочной деятельности, уровень страхового риска для нашей страны был увеличен и для многих российских компаний международные операции по перестрахованию оказались закрыты или ограничены по комплаенс-признаку.

Сегодня 80% премий передается в международное перестрахование, около 20% премий идут по договорам, заключенным внутри страны. Среди стран, с представителями которых заключаются договоры перестрахования, наибольшую роль традиционно играют страны Западной Европы и США. Они обладают наиболее развитыми рынками как страхования, так и перестрахования, могут предоставить наибольшую перестраховочную емкость. Мы наблюдаем положительную тенденцию - доля перестрахования в указанных регионах уменьшается, это означает, что все больший объем премии размещается в других странах и регионах. Например, растет доля Китая и иных стран Азии, Среднего и Ближнего Востока. Российские компании ищут для себя более удобные и дружелюбные рынки.



Очень важным для перестраховочного рынка стал фактор появления РНПК, эффект от ее создания мы оцениваем весьма позитивно. Во-первых, РНПК сформировала необходимый объем перестраховочной емкости для нетиповых катастрофических рисков, которые сегодня практически невозможно, по разным причинам, перестраховать за рубежом. Во-вторых, с функционированием РНПК напрямую связано повышение прозрачности рынка. В-третьих, надеемся, что в будущем РНПК станет «законодателем мод» в создании качественных стандартов перестраховочной деятельности, объединяющих наилучшую российскую практику, и Совет по перестрахованию, созданный при РНПК, в этом также поможет. Мне кажется, что страховое сообщество, которое очень осторожно относилось к созданию РНПК, сегодня увидело, как и в каких рамках она работает. Наиболее важные опасения, которые высказывались при обсуждении закона - что будет ценное искажение - были устранены еще к моменту принятия закона, РНПК обязана по 10%-ной цессии следовать условиям основного договора, и при выплатах следовать решениям, принятым в рамках основного договора. Противоречия было снято. Все добросовестные компании поддержали повышение прозрачности, наступившее после начала работы РНПК, потому что за счет большей прозрачности улучшаются

вызывает сомнения целесообразность перестрахования как такового, это один из инструментов снятия нагрузки на баланс, на капитал, снижения рисков. Очевидно, что использование этого механизма, при прочих равных условиях, приводит к повышению финансовой устойчивости страховых компаний. Но важно соотношение цены и качества перестрахования, и здесь на первое место выходит не национальность перестраховщика, а его качество, то есть способность выплачивать при наступлении страховых случаев и его возможность предоставить емкость, необходимую для данного вида страхования. На практике те емкости, которыми обладают иностранные рынки, намного больше, чем то, что может предоставить российский рынок. Поэтому если, с экономической точки зрения, нам необходима защита интересов клиентов российских компаний, у которых может наступить страховой случай, то перестрахование в крупной международной компании - это есть экономическое благо.

Второй вопрос, более частный, соответствует ли перестрахование рисков на международных рынках миссии РНПК? РНПК создавалась для перестрахования нетиповых рисков, а такие риски и в этом у ЦБ и РНПК единая позиция - за рубежом не перестраховываются, они все остаются сегодня на балансе РНПК и фактически являются риском российской страховой системы. Кроме

Никого из профессионалов не надо убеждать в том, что брокер - это, в первую очередь, имя и связи, это то лицо, которое знает работу тех или иных рынков, может вывести на крупные компании на наилучших условиях. И мы хотим, чтобы крупные брокеры на лучших условиях осуществляли перестрахование - не только РНПК, но и всех российских компаний. Это имеет важное значение еще и для регулятора - когда нам что-то становится непонятно, и мы пытаемся это выяснить, то, конечно, имя крупного российского либо зарубежного брокера само по себе является некоей гарантией добросовестности, кроме того, получить информацию у такого брокера нам легче, и она будет более достоверной.

Заключить договор перестрахования - это одна история, но очень важно своевременно и качественно получить возмещение. В связи с этим важно выбирать для размещения рисков страны, в которых для России сегодня действует режим наибольшего благоприятствования. Это те страны, которые не присоединяются к санкционным режимам, и соответственно, деньги там не будут заморожены до каких-то «лучших времен». Для того, чтобы перестраховочные договоры оценивались (в том числе регулятором) без какой-либо дополнительной премии на риск, имеет смысл работать именно с ними. Следует активнее сотрудничать с Китаем и



условия конкуренции между российскими компаниями и уходит неконкурентные преимущества.

Важным балансирующим звеном является Совет по перестрахованию РНПК, через который проходят все ее ключевые инициативы, ключевые элементы ее деятельности. По ряду вопросов идут достаточно серьезные дискуссии, не все подходы РНПК Советом поддерживаются.

Развернулась дискуссия, должна ли РНПК иметь право перестраховывать риски за рубежом? Дискуссия быстро скатилась к вопросу: а имеют ли вообще российские компании право перестраховывать за рубежом, в том числе в странах Западной Европы, и не надо ли все это замкнуть нашим внутренним кругом? С точки зрения экономического аспекта, ни у кого вообще не

того, миссия РНПК заключается в предоставлении необходимой дополнительной емкости. Анализ подходов РНПК показывает, что использование механизма перестрахования портфеля рисков сверх значительного собственного удержания РНПК (которое по факту является своего рода франшизой для международного рынка) приведет к увеличению объема сохраняемой в России премии в 5-7 раз по сравнению с тем, если бы такого перестрахования не было и российские компании перестраховывали бы каждый риск за рубежом самостоятельно. В общем, с точки зрения ключевых задач и миссий РНПК, все требования выполняются.

Важной темой является возможность использования иностранного брокера.

АСН

11-12 апреля 2018 года в Москве в Hilton Moscow Leningradskaya Hotel прошла

XXII Ежегодная Конференция по перестрахованию

Тема конференции –

«Российский рынок перестрахования – изменение модели»

Конференция проводилась при поддержке Всероссийского союза страховщиков.

Генеральным партнером конференции выступил СПАО «Ингосстрах».

Мероприятие также поддержали перестраховочные компании SCOR и TRUST RE.

Прошедшая конференция собрала 235 участников из 20 стран. Это - представители как западных европейских рынков, так и Ближнего Востока, Средней и Юго-Восточной Азии. Основную аудиторию представляли руководители и топ-менеджеры страховых, перестраховочных, брокерских компаний, аджастеры, независимые эксперты.

Первая часть пленарной дискуссии, в первый день конференции, была посвящена обсуждению ключевых для всего страхового и перестраховочного сообщества тем: состоянию и перспективе развития перестрахования в России, изменению структуры, итогам работы государственного перестраховщика, показателям платежеспособности, рискам страховых компаний.

В обсуждении приняли участие: Гусар С. В., вице-президент Всероссийского союза страховщиков; Никитина С. В., заместитель директора Департамента страхового рынка России; Точилин Р. Ю., заместитель начальника Управления Банка России; Алексеев И. В., заместитель Директора Департамента перестрахования СПАО «Ингосстрах»; Галушин Н. В., президент - Председатель Правления АО «Российская национальная перестраховочная компания»; Талаев Д. А., исполнительный директор по андеррайтингу и перестрахованию АО «СОГАЗ»; Турбина К. Е., директор Московского представительства Gen Re; Бредихин А. А., директор Группы рейтингов финансовых институтов АО «Аналитическое кредитное рейтинговое агентство» (АКРА); Янин А. Е., управляющий директор по страховым рейтингам RAEX (Эксперт РА).

Большое внимание аудитории вызвало выступление Чистюхина В. В., заместителя Председателя Банка России о позиции регулятора в развитии российского перестраховочного рынка.

Темами 2-й и 3-й частей пленарной дискуссии стали влияние на российский перестраховочный рынок событий в международном перестраховании 2017 г. и опыт сотрудничества с международными рынками перестрахования по приему рисков.

Второй день конференции начался, ставшей уже традиционной, Деловой игрой «Повторение пройденного. Работа над ошибками».

Программу конференции продолжили секция «Практика андеррайтинга и урегулирования убытков в сфере страхования складских рисков» и круглый стол «Первая практика страхования киберрисков в России и зарубежный опыт».

Конференция прошла в открытой дружеской атмосфере. Активные дискуссии, свободное обсуждение проблем, обмен мнениями, взаимодействие аудитории со спикерами, интерактивные опросы – все это позволило участникам грамотно оценить создавшуюся ситуацию и наметить дальнейшие планы своей профессиональной деятельности.

Подробная информация о прошедшей конференции и презентации выступлений доступны на сайте <https://www.ins-df.com/>



ДИСКУССИЯ

ФОРМИРОВАНИЕ МОДЕЛИ ОМС

Окончание. Начало на 1-й стр.

Он добавил, что в прошлом году страховые медицинские организации в рамках экспертной деятельности рассмотрели около 550 тыс. случаев с летальным исходом. И более чем в 10% случаев (более 60 тыс.) были выявлены нарушения в процессах оказания медицинской помощи. В том числе около 4 тыс. из этих наруше-

ний касаются выполнения мероприятий в соответствии с порядками, стандартами, клиническими рекомендациями, которые и привели к летальному исходу.

«Факты указывают на эффективность работы существующей системы. Нам давно пытаются привить модель унифицированной оценки наших достижений и вернуть к хорошо известному старому и отжившему, либо отправить

знакомится «с лучшими образцами» так называемых «западных государственных моделей». И то, и другое было бы непростительной и недопустимой ошибкой», - продолжил И.Юргенс.

Он добавил, что в системе необходимо интегрировать классические страховые принципы, что четко и недвусмысленно обозначено президентом РФ, дав при этом возможность в полной

мере реализовать себя еще только внедряемой институту страховых представителей в системе ОМС. Требуется также доработать реализуемую тематику формирования модели бережливых поликлиник, а также в полной мере перейти на приоритизацию профилактической направленности работы отечественного здравоохранения.

Материал предоставлен пресс-службой ВСС

АГРОСТРАХОВАНИЕ

«УМНЫЕ» ТЕХНОЛОГИИ

Развитие цифровых технологий в агростраховании должно быть вписано в контекст государственной политики в области сельского хозяйства и учитывать развитие агропромышленного комплекса (АПК), сообщил президент Национального союза агростраховщиков (НСА) Корней Биждов.

При этом он отметил, что «умные» технологии востребованы агробизнесом, они позволяют переходить к технологиям точного земледелия, учитывать риски, снижать затраты и повышать продуктивность. Агростраховщикам цифровизация помогает получать независимые объективные данные, на основании которых проводится андеррайтинг, урегулирование убытков и разрабатываются новые страховые продукты.

Только в прошлом году инвестиции в сегмент инновационных технологий в АПК, который уже получил название AgTech, составили \$1,5 млрд - это исторический рекорд. Новые технологии обладают потенциалом для развития продаж и разработки новых страховых продуктов, оценки рисков, снижения убыточности и повышения уровня лояльности страхователей. Агростраховщики активно используют системы дистанционного зондирования земли - космические и с помощью беспилотников, а также системы, проводящие анализ больших данных.

Развиваются технологии роботизированных исследований почвы, подчеркнул К.Биждов.

Первые проекты AgTech в сфере страхования стали появляться в 2016-2017 гг. Так, в 2016 году в Индии введена программа агрострахования с господдержкой (PMFBY) с применением цифровых технологий, которая предполагает комплексное использование дистанционного мониторинга (дроны, спутники). В прошлом году венчурная компания Cro Pro Insurance (США) стала первой в категории AgTech, получившей допуск на федеральный рынок агрострахования с инновационными продуктами. В этом году специализирующиеся на точном земледелии компании Partner Re и Farmers Edge заключили соглашение на четыре года о сотрудничестве для разработки инновационных страховых продуктов для различных регионов мира.

В России развитие инновационных технологий в агро-страховании должно быть скоординировано с программой цифровизации сельского хозяйства, которую в настоя-

щее время разрабатывает Минсельхоз. «Тенденция в России по использованию цифровых технологий соответствует мировому тренду, хотя затраты пока не так велики. Возможные направления AgTech в страховании в нашей стране - это дистанционный мониторинг Земли, что даст импульс развитию индексного страхования, а также упростит процедуру андеррайтинга и урегулирования убытков. Это создание карты рисков АПК и единой информационной системы, интегрированной с системами в АПК, Банка России, повышение финансовой грамотности аграриев, их вовлечение в агрострахование в том числе и с помощью облегчения доступа к страховой информации», - сказал К.Биждов.

Президент НСА напомнил, что с 2016 года союз активно использует систему космического мониторинга при агростраховании с господдержкой, централизованный доступ к которой имеют все компании - члены НСА. С помощью этого инструмента российские агростраховщи-

ки проводят оценку рисков, получая объективные независимые данные об истории конкретного поля и о состоянии посевов на определенном этапе их развития. Оперативно уведомляют страхователей о возможных рисках и дают рекомендации по уменьшению убытков.

«НСА активно поддерживает инновации, направленные на дальнейшее развитие агрострахования в нашей стране. Союз согласовал с Минсельхозом, Минфином и Банком России финансирование работ, цель которых - развитие инновационных технологий - сказал К.Биждов. - Эти программы направлены на продвижение космических технологий в агростраховании, предоставление страховщикам и аграриям наиболее широкого спектра возможностей космомониторинга, на проведение рискового районирования территории России, что позволит разрабатывать страховые продукты с учетом особенностей регионов, создание единой информационной базы».

Рената ГРУШЕВА



ПРОГНОЗЫ СПЕЦИАЛИСТОВ

СТРАХОВОЙ РЫНОК В 2018 г.

Non-life-страхование по итогам 2017 года потеряло более 17 млрд рублей премии, падение взносов произошло в трех из пяти крупнейших его сегментов. Оказывать давление на рынок в 2018 году будут стагнация в ОСАГО и сохраняющаяся тенденция к сокращению премий по страхованию автокаско. Об этом говорится в опубликованном Эксперт РА очередном обзоре рынка.



Поддержат рынок non-life стабильно высокие темпы прироста взносов по страхованию имущества граждан, ожидаемое ускорение роста сегмента ДМС и восстановление рынка страхования имущества юридических лиц. В то же время без учета страхования жизни в 2018 году рынок non-life вырастет не более, чем на 3-4%, до уровня 980 млрд рублей.



Сегмент страхования жизни продемонстрирует наибольшие темпы прироста взносов – около 30%, достигнув объема 430 млрд рублей. По прогнозу РАЕХ(Эксперт РА), страховой рынок в 2018 году с учетом страхования жизни (non-life + life) вырастет на 10-11%, до 1,4 трлн рублей.

По итогам 2017 года рынок non-life сократился на 1,8%. В абсолютном выражении страховой рынок (non-life + life) прибавил 98 млрд рублей, при этом почти 116 млрд рублей данного прироста было обеспечено сегментом страхования жизни. Таким образом, non-life-страхование потеряло более 17 млрд рублей премии. По итогам 2017 года по сравнению с 2016-м темпы прироста страхового рынка (non-life + life) составили 8,3%, совокупный его объем достиг 1 279 млрд рублей.

Сокращение премий произошло в трех из пяти крупнейших non-life-сегментов. Наибольшее падение взносов в 2017 году наблюдалось в ОСАГО (-5,2%, или -12,3 млрд рублей в абсолютном выражении), страховании автокаско (-4,8%, или -8,2 млрд рублей) из-за снижения стоимости полисов с франшизой и усеченными программами, страховании прочего имущества юридических лиц (-10,7%, или -11,5 млрд рублей) из-за коррекции после

бурного роста 2016-го. Кроме того, отмечается значительное сокращение премий по сельскохозяйственному страхованию (-60,1%, или 5,9 млрд рублей) в результате уменьшения объемов господдержки. Наиболее позитивную динамику среди non-life-сегментов показали страхование от несчастных случаев и болезней (+12,3%, или +13,3 млрд рублей в абсолютном выражении), страхование прочего имущества граждан (+11,6%, или +6,0 млрд рублей) и страхование финансовых рисков (+25%, или +5,3 млрд рублей) вследствие оживления на рынке потребительского кредитования и туристического потока, а также продвижения банками корпоративных продуктов.

Единственным драйвером всего страхового рынка остается страхование жизни, а именно его отдельный сегмент – инвестиционное страхование жизни. Это привело к перестановкам среди лидеров страхового рынка. Так, по итогам 2017 года компания по страхованию жизни заняла 2-ю строчку, поднявшись с 5-го места в 2016-м. В топ-10

преодолеет отметку в 1,4 трлн рублей. Сегмент страхования жизни покажет наибольшие темпы прироста взносов, около 30%, достигнув объема 430 млрд рублей. Высокие темпы прироста взносов по страхованию жизни будут поддержаны интенсивными продажами инвестиционного страхования жизни кредитными организациями. Снижение

теперь вошли три страховщика жизни против двух годом ранее. И хотя число компаний по страхованию жизни в двадцатке крупнейших страховых игроков по взносам за 2017-й выросло незначительно (восемь вместо семи за 2016-й), в списке топ-20 рынка оказались только те из них, кто активно продвигал ИСЖ в закончившемся году. Перестановки в топ-5 по взносам по страхованию жизни в 2017 году по сравнению с 2016-м не наблюдаются в связи с тем, что все лидеры сегмента демонстрируют стабильно высокие темпы прироста премий.

По прогнозу РАЕХ (Эксперт РА), страховой рынок в 2018 году с учетом страхования жизни (non-life + life) вырастет на 10-11%. Его объем

ставок по депозитам будет дополнительно способствовать распространению ИСЖ. В то же время не исключены изменения в регулировании этого сегмента, что может существенно изменить его динамику. Накопительное страхование жизни и кредитное страхование жизни будут расти сравнительно более низкими темпами (+15 и +8-10% соответственно).

Без учета рынка страхования жизни в 2018 году ввиду отсутствия иных драйверов рынок non-life покажет рост не более, чем на 3-4%, до уровня 980 млрд рублей. В страховании автокаско продолжится сокращение премий (-2 - -4%) в результате снижения стоимости полиса за счет франшиз и тарифных опций, а также отсутствия роста реальных доходов населения. Из-за отсутствия повышения тарифов в ОСАГО будет наблюдаться стагнация. Падение ставок по кредитам и оживление туристического потока окажут поддержку страхованию от несчастных случаев и болезней (темпы прироста премий составят 7-8%).

Добровольное медицинское страхование в 2018-м вырастет на 10-12% за счет развития корпоративных продуктов, распространения программ страхования от критических заболеваний, а также ежегодной инфляции стоимости услуг лечебных



учреждений; страхование прочего имущества граждан (+12-14%) – благодаря корпоративным продуктам и программам страхования жилья. По страхованию прочего имущества юридических лиц ожидается восстановление рынка (+10-12%) после падения в 2017 году.

По материалам Эксперт РА

19 апреля 2018 года в Москве в Hilton Moscow Leningradskaya Hotel прошла Конференция «Стратегия развития. Вектор движения»

Поддержку конференции оказал Всероссийский союз страховщиков.

Прошедшая конференция собрала более 130 участников - руководителей компаний страховой отрасли, Банка России, Минфина РФ, профессиональных объединений и общественных организаций.

Программа мероприятия включала две пленарные дискуссии.

Первая часть «Стратегические направления развития страховой отрасли» была посвящена общему состоянию отрасли, перечню стратегических задач и их использованию в качестве основы для формирования стратегии развития, формированию структуры КРП, внедрению системы риск-менеджмента в страховых компаниях, международному опыту риск-ориентированного регулирования страхового сектора, проекту «Маркетплейс» для финансовой сферы.

Ведущими дискуссии выступили: Платонова Э.Л., вице-президент Всероссийского союза страховщиков и Бредихин А.А., директор Группы рейтингов финансовых институтов АКРА (АО).

В обсуждении приняли участие: Юргенс И.Ю., президент Всероссийского союза страховщиков; Чистухин В.В., заместитель Председателя Банка России; Чайковская Е.В., директор департамента развития финансовых рынков Банка России; Кигим А.С., председатель ФСС РФ; Тищенко С.И., генеральный директор АО «Эксперт РА»; Александрова Е.Р., исполнительный директор – статс-секретарь АО «СОГАЗ»; Фатьянов И.С., генеральный директор ООО «Зетта Страхование»; Новиков В.В., заместитель генерального директора – директор по рискам ООО СК «Сбербанк страхование»; Долгих Д.А., директор отдела инвестиций и рынков капитала, КПМГ в России и СНГ; Пихновская Татьяна, старший менеджер по регулированию финансовых услуг ООО «ПрайвотерхаусКуперс»; Кудряков А.М., генеральный директор АО «СК «ПАРИ»; Лазарева Е.С., исполнительный директор проекта «За права заемщиков» Общероссийского народного фронта.

Вторая часть дискуссии была посвящена кибер-страхованию в России и за рубежом, особенностям этого вида, определению потребностей страхователей, дальнейшим перспективам.

Своими наработками поделились: Гюлюмян А.Р., директор департамента маркетинга и специальных проектов АО «Марш - страховые брокеры»; Кремер В.В., руководитель отдела страхования финансовых рисков АО «АИГ»; Новиков В.В., заместитель генерального директора – директор по рискам ООО СК «Сбербанк страхование».

Отдельной темой стало выступление Сухоцкой И.В., начальника Управления Службы по защите прав потребителей и обеспечению доступности финансовых услуг Банка России, посвященной вопросам защиты прав потребителей при покупке электронного полиса ОСАГО.

Резюмировал итоги обсуждения ведущий дискуссии - Охлопков А.А., генеральный директор АО «ГСК «ЮГОРИЯ».

Подробная информация о прошедшей конференции и презентации выступлений доступны на сайте <https://www.ins-df.com/>



МИРОВЫЕ ПОТЕРИ

УБЫТКИ ОТ КИБЕРПРЕСТУПЛЕНИЙ В 2019 ГОДУ МОГУТ ДОСТИЧЬ \$2 ТРЛН.

Уровень потерь от киберпреступлений в мировой экономике растет серьезными темпами: если в 2016 году они составляли порядка \$600 млрд, то по прогнозам аналитиков к 2019 году могут достичь \$2 трлн.

Только в России ежедневно 16 предприятий подвергаются кибератакам, сообщил заместитель генерального директора СК «Сбербанк страхование» Владимир Новиков на форуме страховых технологий Innopolis-2018, на котором обсуждалось влияние современных технологий на страховую индустрию. Представители страховой отрасли делились своим опытом и инновационными наработками по цифровизации бизнес-процессов, а также

по развитию новых видов бизнеса. Диджитализация и цифровые технологии все прочнее входят во все аспекты нашей жизни, и в любой сфере деятельности цифровизация – это необходимое условие для ведения конкурентоспособного бизнеса. «Информационные системы для предприятий и организаций сегодня являются таким же ценным активом, как и другие», - отметил эксперт. - Одновременно - это та дверь,

через которую киберпреступник может проникнуть и нанести серьезный ущерб. Ни законодательство, ни правоохранительные органы во всем мире не могут угнаться за скоростью развиваемых кибермошенниками технологий. «Бизнес пытается защитить себя от кибератак самостоятельно, тратя около \$122,5 млрд в год на защиту информационных систем. При этом страховая защита пока используется недостаточно широко,

хотя может в совокупности с техническими и административными методами кибербезопасности является гораздо более эффективной, так как размер страховых премий на порядок ниже тех сумм, которые сегодня тратят предприятия на киберзащиту в техническом, физическом и административном плане, а при возникновении страхового случая предприятие получит страховое возмещение».

Лилия СМРНОВА

АВТОСТРАХОВАНИЕ

Е-ОСАГО «ВЫСТРЕЛИЛО»

Доля электронных продаж договоров ОСАГО превысила 40%, их число выросло в 4,5 раза с начала 2018 года

Число заключенных договоров ОСАГО в электронном виде выросло в первом квартале 2018 года в 4,5 раза - до 3,4 млн штук по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Такие данные привел президент Российского союза автостраховщиков (РСА) Игорь Юргенс.

В первом квартале 2017 года было заключено 745 тыс. договоров в электронном виде. В первом квартале 2016 года, когда продажи электронных полисов еще не были обязательными для страховщиков, число реализованных таким способом полисов составило 103 тыс.

«В прошлом году произошли глобальные изменения для рынка ОСАГО, которые сыграли на повышение доступности автогражданки и в целом повлияли на уровень цифровизации всего страхового рынка. Электронное ОСАГО с 1 января 2017 года стало обязательным для всех страховых компаний, которые ведут деятельность по этому виду страхования. Е-ОСАГО «выстрелило» - возможно, и у регулятора, и у самих участников рынка не было таких ожиданий. Сегодня доля таких продаж превышает 40%», - отметил И.Юргенс.

Доля е-ОСАГО в общем количестве продаж полисов автогражданки в первом квартале 2016 года составила 1,25%, в первом квартале 2017 года - 8,87%, в первом квартале 2018 года - 41,3%. В первой тройке лидеров

продаж электронного ОСАГО по итогам первого квартала 2018 года - «АльфаСтрахование», «РЕСО-Гарантия», «Росгосстрах». Все эти компании заключили за первый квартал 2018 года более 400 тыс. договоров. В прошлом году лидерами продаж были «Росгосстрах», «РЕСО-Гарантия», «Ингосстрах». «Если смотреть в региональном разрезе, топовыми по продажам е-ОСАГО являются наши крупные города с большим автопарком, а также так называемые «проблемные» регионы, где наблюдались трудности с доступностью полисов и где активно действуют недобросовестные автоюристы», - пояснил И.Юргенс.

Так, по итогам первого квартала в первую десятку регионов по продажам е-ОСАГО вошли Москва, Московская, Свердловская область, Санкт-Петербург, Новосибирская, Воронежская области, Приморский край, Дагестан, Самарская область, Краснодарский край. «Запуск этого проекта потребовал мобилизации значительных ресурсов от страхового сообщества - нужна

доработка и базы АИС и программное обеспечение самих компаний. Кроме того, в 2017 году для обеспечения бесперебойности заключения договоров РСА запустил работу системы Е-Гарант, которая позволяет в случае технических проблем на сайте одной страховой компании заключить договор с другим страховщиком с использованием площадки РСА. Этот проект тоже потребовал больших затрат», - пояснил президент РСА.

Он сообщил, что за время работы системы е-ОСАГО у страховщиков накопился ряд предложений по его совершенствованию, которые РСА направил регулятору - в Банк России.

Изменения предлагает внести в нормативные акты Банка России. Так, страховое сообщество предлагает установить, что договор ОСАГО может заключать (то есть быть страхователем) владелец транспортного средства. «Такая мера позволит бороться с посредничеством в электронном ОСАГО, которое в настоящий момент запрещено законом», - пояснил И.Юргенс.

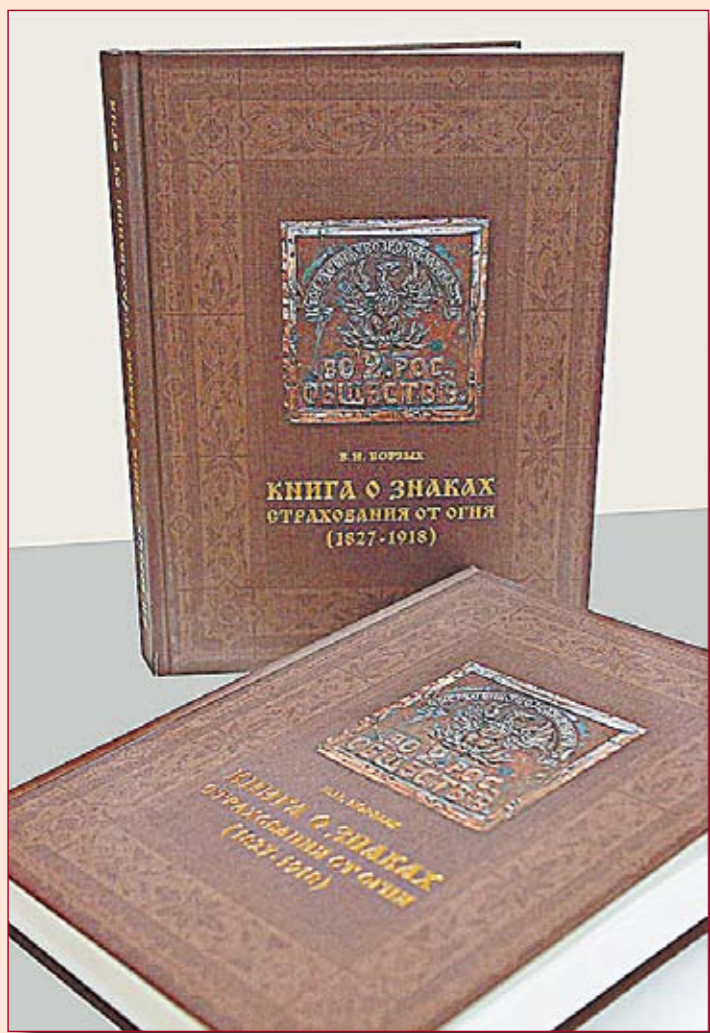
Страховое сообщество также предлагает уйти от практики предоставления сканов документов при заключении таких договоров. На заключение договора у страхователя должно уйти не более 90 минут. Такое предложение направлено на уменьшение нагрузки на информационные системы страховых компаний, пояснили в РСА. «Это позволит избежать ситуаций, когда страхователь открыл сайт, начал заполнять заявление, а затем отвлёкся (на час, или на сутки), но со страницы сайта «не ушел». Это дополнительная нагрузка на систему страховщика. При этом действуют строгие требования регулятора по бесперебойности заключения договоров ОСАГО в электронном виде», - отметил И.Юргенс.

Для борьбы с мошенничеством РСА также предложил ввести временную франшизу на вступление электронного договора в силу - 72 часа. Это необходимо для исключения случаев, когда договор ОСАГО заключается в день ДТП.

Александр НИКОЛАЕВ

К СВЕДЕНИЮ

КНИГА — ЛУЧШИЙ ПОДАРОК!



Вы увлекаетесь историей страхования? Вам необходимо подобрать подарок для юбиляра-страховщика? Вы хотите порадовать партнера заминающимся презентом? Решить эти вопросы очень легко!

Замечательное издание по истории российского страхования, вышедшее в год 230-летия отечественной страховой отрасли - является оригинальным и красиво оформленным подарком.

Книга знакомит читателя с истоками российского огневого страхования. Содержит объемный каталожный раздел с описанием более 560 разновидностей знаков страхования от огня.

По вопросу приобретения подарочного издания обращаться к Моисеенко Марине Валерьевне, электронный адрес: rsa-pfo@yandex.ru, тел. + 7-910-876-00-38.

МЕЖДУНАРОДНАЯ СТРАХОВАЯ ОЛИМПИАДА

БУДУЩЕЕ ПРОФЕССИИ - В НАДЕЖНЫХ РУКАХ

12 апреля в Финансовом университете при Правительстве Российской Федерации состоялся Финал Международной олимпиады по страхованию.



Победитель

В олимпиаде участвовали студенты из Симферополя, Крыма, Хабаровска, Екатеринбурга, Челябинска, Рязани, Пскова, Орла, Пензы, Электроугли, Иркутска, пос. Ферзиково, Радужного, Нальчика, Саратова, Королева, Подольска, Курска, Уфы, Алтая, Сочи, Омска, Астаны, Смоленска, Липецка, Казани, Ангарска, пос. Октябрьский Ульяновской обл., Владивостока, Архангельска, Омска, Люберец, Абакана, Троицка, с. Кайсацкого Вологодской обл., д. Буриновского лесничества, Мытищ, Долгопрудного.

ление профессиональной деятельности, понимают, чего они могут добиться и что для этого необходимо.

В работе чувствуются рука, энергия и душа преподавателей, спасибо вам всем. Некоторые смогли участвовать в финале, приехав в Финансовый университет (благодарим руководство вузов и колледжей, что нашли возможность); тех, кто не смог, - и студентов, и преподавателей, - обязательно ждем в следующем году.

Финал предполагал решение четырех комплектов эссе

по имущественному страхованию, ОСАГО, страховым терминам, видам и продуктам страхования в России. Затем нужно было решить четыре кейса: по финансовому оздоровлению страховщиков, африканскому страхованию, оценке качества и прогнозированию развития перестрахования, выявлению и анализу основных проблем рынка и другие.

Первое место занял студент Роман Вячеславович Онищенко, Красноярский филиал Финансового университета.



Подготовка к конкурсу эссе

Победителями стали студенты из Красноярска, Москвы, Санкт-Петербурга; в число призеров вошли студенты из Вологды, Волгограда, Калуги, Красноярска, Москвы, Санкт-Петербурга.

Во время проверки работ состоялся круглый стол с преподавателями, посвященный методике преподавания страховых дисциплин. Интересной стала деловая игра, проведенная со студентами под руководством Э. Платоновой (вице-президент, Всероссийский союз страховщиков).

Олимпиаду сопровождали базовая кафедра АИЖК, неизменные партнеры Финансового университета - Всероссийский союз страховщиков (Н.И. Малышев, нач. центра оценки квалификаций); А. Быков, нач. управления регионального развития и финансовой грамотности).

Департамент страхования и экономики социальной сферы очень благодарен «Страховой газете new» и лично главному редактору Алле Беляевой за многолетнюю дружескую информационную поддержку.

Ребята получили сувениры от партнеров олимпиады, грамоты, самое главное, укрепили профессиональные знания и нашли новых друзей и товарищей.



Участники олимпиады

Надежда КИРИЛЛОВА, д.э.н., профессор, зам. рук. Департамента страхования и экономики социальной сферы, Финансовый университет

ПОБЕДИТЕЛИ И ПРИЗЕРЫ ФИНАЛА МЕЖДУНАРОДНОЙ ОЛИМПИАДЫ ПО СТРАХОВАНИЮ

12 апреля 2018 года

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Участник	Образовательная организация	Город
1 место		
Онищенко Роман Вячеславович	Красноярский филиал Финансового университета	Красноярск
2 место		
Автончук Галина Андреевна	Санкт-Петербургский государственный университет	С. -Петербург
Хамитов Тимур Рязипович	Финансовый университет	Москва
Рыспеков Бектурат Рыспекович	Финансовый университет	Москва
Ничипорук Никита Дмитриевич	Финансовый университет	Москва
Коженикова Екатерина Игоревна	МГИМО (У)	Москва
3 место		
Тарасов Кирилл Андреевич	Финансовый университет	Москва
Призеры		
Черноусов Фёдор Олегович	МГИМО (У) МИД РФ	Москва
Грачева Виктория Геннадьевна	Вологодский аграрно-экономический колледж	Вологда
Маклакова Дарья Анатольевна	Вологодский аграрно-экономический колледж	Вологда
Афанасьева Алевтина Олеговна	Волгоградский технологический колледж	Волгоград
Пашенко Маргарита Петровна	Волгоградский технологический колледж	Волгоград
Передунцова Оксана Николаевна	Волгоградский технологический колледж	Волгоград
Щербак Лилия Ивановна	Волгоградский технологический колледж	Волгоград
Амангельдиев Низамиддин Бериккулы	МГУ им. М.В. Ломоносова	Москва
Люкшина Наталья Александровна	Московский государственный институт международных отношений	Москва
Щепина Эльвира Михайловна	Красноярский финансово-экономический колледж - филиал Финансового университета	Красноярск
Пчелкина Марина Викторовна	Красноярский Финансово-экономический колледж, филиал Финансового университета	Красноярск
Демченко Анастасия Романовна	Красноярский аграрный техникум	Красноярск
Цыглимов Добрыня Сергеевич	Красноярский финансово-экономический колледж - филиал Финансового университета	Красноярск
Шиликина Александра Михайловна	Финансовый университет	Москва
Баландин Сергей Владимирович	Финансовый университет	Москва
Сухарев Герман Эрнестович	Финансовый университет	Москва
Таболкин Алексей Сергеевич	Финансовый университет	Москва
Исаев Дмитрий Витальевич	Финансовый университет Факультет финансовых рынков	Москва
Поздняков Георгий	СПбГУ	С.-Петербург
Смирнова Наталия Сергеевна	Правовой колледж Юридического института РТУ (МИИТ)	Москва
Журина Мария Игоревна	Калужский филиал Финансового университета	Калуга
Козюкова Дарья Алексеевна	Вологодский аграрно-экономический колледж	Вологда

Для того, чтобы участвовать в финале, студенты прошли конкурс эссе на тему, предложенные руководителем Департамента страхования и экономики социальной сферы д.э.н., проф. А.А. Цыгановым «Будущее страхования» и «Мое будущее в страховании». Эссе стали очень интересными и содержательными. Порадовали хорошие знания участников, фантазия и буйство идей, четкое понимание роли страхования и перспектив выбранной профессии. Ребята совершенно определенно и осознанно выбирают направ-



Преподаватели и жюри

ГОРОСКОП

Что нас ждет в мае?

Май 2018 года окажется благоприятным периодом для большинства знаков зодиака. Он принесет судьбоносные перемены, которые приведут к поставленным целям. Многие люди будут страдать от перепадов настроения, повышенной эмоциональности, которые сильнее всего проявятся к середине месяца. Из-за этого они рискнут совершить необдуманные поступки, поспорить с окружающими и упустить перспективные для себя возможности. Для того чтобы гармонизировать свой внутренний мир, гороскоп советует найти время не только для работы, но и для отдыха. Путешествиям лучше посвятить конец мая.

Овен

Май поможет настойчивым и целеустремленным Овнам добиться желаемого. Из-за повышенной эмоциональности не исключены ссоры и разногласия с коллегами и близкими людьми. Ближе к концу месяца социальное напряжение спадет, и откроются новые возможности для профессионального и финансового роста.

Телец

Тельцы будут активно реформировать свою жизнь. Возможны конфликты дома и на работе на фоне скачков настроения. Ради успешного разрешения деловых вопросов придется быстро приспосабливаться и решать нестандартные задачи. Трудное время вознаградится хорошей прибавкой к зарплате.

Близнецы

В начале мая 2018 года Близнецы потеряют интерес к жизни и склонят голову перед проблемами. Постепенный рост активности и энергичности укрепит общение, авторитет на работе и доходы. В этом месяце возможно резкое ухудшение здоровья.

Рак

Раки столкнутся с выматывающими проблемами и лишениями. В начале мая их ждут серьезные разногласия с окружающими. Наладить деловую и социальную сферы жизни удастся только под конец месяца. Можно смело рассчитывать на рост доходов.

Лев

Представители этого знака зодиака ощущают сильный творческий подъем. Они будут генерировать смелые идеи и решительно продвигаться к заветным целям. Многим удастся сблизиться с окружающими и обрести новых друзей. Работа не принесет материального благополучия.

Дева

Девы встретят май 2018 года с нестабильным настроением, которое спровоцирует социальную дисгармонию и проблемы. Во второй половине месяца к ним вернется душевное равновесие и уверенность в своих силах. На работе придется заниматься групповыми проектами.

Весы

Весы будут вдохновенно менять свою жизнь к лучшему. Многие начнут выгодные в денежном плане проекты, откроют свое дело или отправятся вместе с близкими людьми в увлекательную поездку. Из-за эмоциональной неуверенности возможны скандалы с друзьями и обострение взаимоотношений с соперниками.

Скорпион

Сил и энергии Скорпионов хватит на покорение любых высот. Многим из них удастся компенсировать дефицит общения в прошлом месяце и уделить внимание близким. Трудности, которые обрушатся на них в середине мая, еще раз убедят их в своей силе и организованности.

Стрелец

Стрельцы окажутся в гуще событий и смогут заручиться крепкой поддержкой небезразличных к ним людей. Мелкие неприятности на работе, происки недоброжелателей и финансовые трудности не смогут ухудшить их настроение: оно будет отличным весь месяц. Это хорошее время для борьбы с вредными привычками.

Козерог

Козероги будут морально устойчивыми в сложных ситуациях и последовательными в поступках. В этот период раскроются их лучшие качества, которые помогут им успешно провернуть финансовые проекты и с достоинством выйти из испытаний на работе.

Водолей

Водолеи будут мечтательными и пассивными. Желание увильнуть от привычных забот поведет многих из них к ссорам. Во второй половине мая они станут самостоятельнее в продвижении дел. Возможно выгодное для их карьеры знакомство. Рискованные вложения денег не оправдаются.

Рыбы

Жизнь Рыб станет ярче и насыщеннее. В этот период произойдут неожиданные события, которые позволят им забыть о былых неприятностях. Для общения будет благоприятной только первая декада мая. Успех на работе могут перечеркнуть проблемы с деньгами.

СОБИРАЕМСЯ В ОТПУСК

ОТДЫХ ЗА РУБЕЖОМ

Как же здорово, что уже совсем скоро наступит лето. Это значит, что еще чуть-чуть и можно с утра до вечера отдыхать на пляже, наслаждаться теплым морем и солнцем. Но смотрите, зачем ждать лето? Ведь можно уже весной начать свой отдых и весело провести время на песчаном берегу, слушая шум волн и пеняе чаек. Мест, где отдохнуть в мае 2018 года за границей недорого, очень много. Пляжный отдых в конце весны возможен во многих странах Европы, Африки и далекой Южной Америки. Посетите их все, конечно, проблематично. Но выбрать одну или две для отдыха - возможно.

Конец весны очень разный на нашей планете. Если в Европе начинается пляжный сезон, расцветают сады и деревья, то в Азии начинается сезон дождей, и про комфортный отдых тут можно забыть до осени. В то же время в странах Карибского бассейна погода весьма привлекательная, чтобы понежиться на берегу океана и насладиться самым шикарным отдыхом в жизни. Что касается Африки, то на этом континенте все три страны могут похвастаться комфортной погодой в мае. Итак, поговорим про континенты и страны подробно.

Отдых в Европе

Самый близкий к нам континент - Европа. И здесь много стран, которые именно с мая открывают пляжный сезон.

Первым делом стоит упомянуть про Турцию, без пляжей которой многие туристы уже не представляют свои майские праздники. Но в Турции в эти дни отдыхать комфортно не везде. На Черном море стоит такая же погода,

как и на юге России. Поэтому тут прохладно, идут дожди и холодное море. А вот курорты Турции на Средиземном море намного теплее. И с радостью принимают туристов. Популярный курорт Алания может похвастаться температурой свыше +25 градусов. И морем с температурой не ниже +22 градуса. На курорте Белек немного теплее. Тут днем столбики термометров поднимаются до +28, ночи +20, а море до +23 градусов.

Поездка в Италию в мае вам запомнится навсегда. В это время года вся страна цветет и пахнет. Повсюду распускаются цветы, деревья начинают наливать, а природа радостно приветствует всех своей красотой. Средняя температура в Италии в мае не ниже +23 градуса. В разных районах она может колебаться, и порой на юге страны бывает до +29 днем. А вот вечерами тут холодно, и на том же юге не выше +14. Поэтому собираясь в Италию в мае, обязательно захватите с собой теплые вещи.

Что касается моря, то тут купаться также лучше на Средиземном море. Адриатическое море еще прохладное и прогреется лишь к середине июня. Так что для своего отдыха выберите Сардинию, Неаполь или остров Сицилия. В Испании в мае уже настоящее лето. Тут огромное количество курортов, где вы сможете отдохнуть. Например, в Малаге днем выше +26 градусов. Ничто не ниже +19. А море у берегов курорта +20. В Барселоне май всегда солнечный и не жаркий. Легкий

ветерок дует с моря и делает пребывание на солнце комфортным. В дневное время тут +20 +22, а ночами чуть прохладнее около +15.

В Испании много островов, которые имеют мировую известность. В Ибисе солнце плюс 22 градуса и теплое море. На Мальорке еще теплее, не ниже +24. А море почти такое же +23 градуса. У берегов Тенерифе море +20, а воздух прогреет до +25. Так что Канарские острова отлично подходят для пляжного отдыха.

можно отдохнуть на курортах Пафос и Ларнака. А если выбирать Грецию, то стоит присмотреться к островам Родос и Крит.

Отдых в странах Африки и на Красном море

Красное море омывает берег Израиля и Египта. В мае в обеих странах стоит шикарная погода. Днём всегда выше +29, ночи тёплые с показателями не ниже +23 градуса. Красное море прогреется до шикарных +25, при этом оно чистое и можно заниматься дайвингом, рассмотреть подводный мир.

Неоспоримым преимуществом является и то, что и в

Азии и Южной Америке

в Азии почти все курорты закрыты. Тут идёт сезон дождей и в тот же Таиланд лучше не приезжать. Если вам повезёт и не будет дождя, то обязательно будет жара под +40 градусов. В такую жару идёт сильное испарение, и будет очень не комфортно. Если и выбирать азиатскую страну, то Бали. Тут в мае стоит сухая погода, воздух прогреет до +32. А море просто великолепное, достигающая отметки в +28 градусов. Плюс на Бали просто супер природа, и вы сможете посетить экскурсии, которые вам запомнятся не меньше, чем отдых на берегу океана.

В Южной Америке также есть страны, которые можно выбрать для майского отдыха. Например, Куба. Тут начинается сезон дождей, но к счастью для туристов дожди ещё не такие интенсивные. Лимф в июне к берегам острова подойдут тучи. Поднимается сильный ветер и океан начнёт бушевать.

Также можно рассмотреть остров Мальдивы и Сейше-лы. Днём на них солнечная погода с температурой до +27 градусов. Океан у берегов островов шикарный, показывая температуру в +25. При этом на этих островах много мест, где можно уединиться и наслаждаться отдыхом вдвоём или в одиночестве.

Израиль и в Египет россиянам не нужно получать визу. Это упрощает путешествие и можно не тратить лишнее время и деньги. Тунис также открывает свой пляжный сезон. В начале мая тут ещё прохладное море. Но солнечная погода позволяет загорать у моря. А если вы захотите искупать-

