

Федеральное государственное образовательное
бюджетное учреждение высшего образования
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Тульский филиал

**АКТУАЛЬНЫЕ
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ
РАЗВИТИЯ РОССИИ И РЕГИОНОВ**

Материалы Всероссийской
научной студенческой конференции
16-17 декабря 2022 г.

Часть II



Тула - 2023

Федеральное государственное образовательное бюджетное
учреждение высшего образования
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Тульский филиал

**АКТУАЛЬНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ
РАЗВИТИЯ РОССИИ И РЕГИОНОВ**



Материалы Всероссийской научной студенческой
конференции

Часть II

Тула - 2023

ББК 65.049(2)

ISBN 978-5-6048965-3-2

С 69 Актуальные социально-экономические проблемы и тенденции развития России и регионов. Материалы Всероссийской научной студенческой конференции. 16-17 декабря 2022 г. Ч. II. - Тула, изд-во ПромпилотПРО, 2023. – 220 с.

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

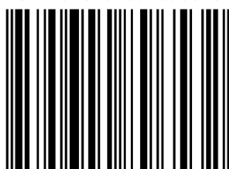
Кузнецов Г.В., канд. физ.- мат. наук, директор филиала;
Назырова Е.А., канд. ист. наук, зам. директора филиала;
Городничев С.В., канд. техн. наук, зам. директора филиала;
Поляков В.А., д-р экон. наук, профессор;
Мясникова Е.Б., канд. экон. наук, доц.;
Бормотов И. В., канд. филос. наук, доц.;
Манохин Е.В., канд. физ.- мат. наук, доц.

В сборнике представлены тезисы выступлений студентов на Всероссийской научной студенческой конференции, прошедшей 16-17 декабря 2022 г. в Тульском филиале Финуниверситета при Правительстве РФ.

В центре внимания молодых исследователей актуальные социально-экономические проблемы и перспективы современного развития России и регионов, реформы в финансовой системе, проблемы бухгалтерского учета, аудита и анализа, менеджмента и маркетинга и пути их решения, роль математических методов и моделей в оптимизации экономических процессов.

Ответственная за выпуск – Медведева Т.В., канд. экон. наук

ISBN 978-5-6048965-3-2



9 785604 896532

ББК 65.049(2)

© Коллектив авторов, 2023

СОДЕРЖАНИЕ

Раздел «ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ»

| | |
|--|----|
| Беликова Е.С. К вопросу о формах современного построения организационных структур банков: сравнительный анализ | 7 |
| Бобылева А.В., Семенова А.Ю. Цифровизация страхового рынка: перспективы развития | 11 |
| Гаврилина М.Ю. Влияние пандемии на бухгалтерский учет | 14 |
| Гаврилина В.М. Подходы к управлению денежными потоками организации | 17 |
| Дубовицкая А.С., Молокова А.В. Современные проблемы в сфере денежного оборота РФ | 21 |
| Дубовицкая А.С., Молокова А.В. Проблемы и перспективы развития микрофинансирования в России | 25 |
| Заверская Е.Р., Рогачёва П.А. Роль денежной базы в денежной эмиссии | 29 |
| Зимакова М.Д. Значение активных операций в деятельности российских коммерческих банков | 33 |
| Левагина Е.В. Об изменениях в бюджетной системе России в 2023 | 36 |
| Леонова А.С. Влияние цифровых технологий на экономику | 39 |
| Лукьянова С.Н. Банковская система России в современных реалиях | 43 |
| Немчинова И. Д. Перспективы развития финансовой системы России в условиях цифровой экономики | 47 |
| Пономарева Л.С. Анализ финансовой составляющей некоммерческих организаций | 49 |
| Родионова Д.А. Анализ финансовой стабильности в Российской Федерации в условиях введения санкций | 51 |
| Савенкова В.С. Финансовый анализ предприятия в условиях цифровой экономики: проблемы и перспективы развития | 54 |
| Савинова Е.Н. Трансформация современных платежных систем в российской экономике на примере системы быстрых платежей | 57 |
| Троненко К.В., Шульпов Н.А. Динамика общего объема доходов и расходов бюджета Пенсионного Фонда Российской Федерации с 2010 года | 62 |
| Черненко П.Ю., Морозов А.С. Статистический анализ | |

| | |
|--|----|
| платежного баланса страны | 66 |
| Файзуллина Л.Х. Перспективы искусственного интеллекта на рынке страхования | 70 |
| Файзуллина Л.Х. «До» и «после» рынка автострахования в период экономического кризиса 2022 года | 72 |
| Чешко Н.В. Тенденции развития сегмента розничного кредитования в РФ | 79 |
| Шамай Н.В. Совершенствование экономического анализа в процессе внедрения технологий цифровой экономики | 83 |

Раздел «МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И МОДЕЛИ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ»

| | |
|--|-----|
| Боев И.И., Федоров Д.В. Дисперсионный анализ в Excel | 87 |
| Вершинина А.А. Математические методы в экономических исследованиях | 90 |
| Гаврюшина А.И. Место статистики финансов в информационной системе России | 95 |
| Замус С.А. Мультипликаторы по бухгалтерскому балансу и финансовым показателям для инвестирования в компанию | 98 |
| Кожевникова А.А. Прогнозирование денежных доходов и величины прожиточного минимума при помощи корреляционно-регрессионного анализа | 100 |
| Перескокова Е.А. Оценка социально-экономического развития Челябинской области на основе корреляционно-регрессионного анализа | 104 |
| Пирская Н.В. Применение математических методов с целью выявления развития инвестиционной деятельности в Челябинской области | 108 |
| Полянская Ю.С. Индексы, используемые при анализе ценных бумаг | 113 |
| Пономарева Л.С. Роль MS Excel в эконометрическом анализе | 117 |
| Попков В.Д. Автокорреляция рядов динамики | 120 |
| Смирнов Д.С. Статистическая проверка гипотез | 123 |
| Степанов Р.А. Современная организация статистики в РФ | 128 |
| Стефанов И.Д. Роль средних показателей в управлении экономикой | 131 |

Раздел «ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК»

| | |
|--|-----|
| Альбертян Х.О., Бойков Б.А. Коррупция – порождение зла | 136 |
|--|-----|

| | |
|---|-----|
| Бессонов М.А. Российский спорт в условиях санкций 2022 года | 140 |
| Болдырева А.А. «Зеленая» экономика: необходимость и риски | 143 |
| Буравцова В.М. Способы заключения договоров в условиях цифровизации | 147 |
| Виницкая Е.А. Физическая культура как социальное явление | 150 |
| Володчева М.И. Нематериальные активы как предмет договора лизинга | 153 |
| Головатюк А.А. Физическое воспитание лиц с ограниченными возможностями здоровья | 156 |
| Горякина Д.Е. Проблема формального и неформального лидерства в современных организациях | 157 |
| Данилова В.В., Щербакова М.В. Философия капитализма: проблемы и противоречия по К. Марксу | 159 |
| Денисова Д.В. Национальный проект «Образование» | 163 |
| Ершова А.Е. Процессы виртуализации искусства в молодежной среде | 169 |
| Жилкова А.С. Налог на профессиональный доход как фактор развития предпринимательства в России | 171 |
| Зайцев Н.М. Лечебно-оздоровительная физкультура в профилактике и лечении инфекционного мононуклеоза | 174 |
| Сёмина Е.А. Взаимосвязь физической культуры и спорта с экономикой | 177 |
| Стельмах Д.Ю. Как привлечь обидчика за кибербуллинг? Правовые проблемы определения компенсации морального вреда | 181 |
| Тюкавина Е.С. Правовое регулирование содержания домашних животных в РФ | 186 |
| Фонова А.В. Доверительное управление в инвестициях. Практические аспекты | 192 |
| Шеглова А.Д. Становление банковской системы в Российской Федерации | 195 |

КРУГЛЫЙ СТОЛ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

| | |
|---|-----|
| Гордеева С.М., Алексанова Е.С. The Problem of Poverty in Russia | 199 |
| Еремеева А.Р., Титова А.С., Шубина Е.О. Imports Phase-out | 201 |
| Лопаткина А.Н. Reactive vs. proactive management styles | 203 |
| Коршунов Н.М. Decentralized finance: aspects and problems | 206 |
| Курохтина Н.В. Mortgage lending in modern geopolitical conditions | 207 |

| | |
|---|-----|
| Робакидзе Д.Т. Cooperation of Asian Countries | 209 |
| Савельева В.В. Shadow Economy in Russia | 210 |
| Степнова С.А. How Much Does Christmas Affect the Economy? | 213 |
| Шелия М.В. The problem of inflation in the modern economy | 214 |
| Щербакова М.В., Данилова В.В. Import substitution in Russia in 2022 | 216 |
| Шувалова Е.А. The tenacity of ESG investing | 218 |

Раздел «ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА: СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ, ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ»

Беликова Е.С.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Воскресенская Л.Н.

Тулский филиал Финуниверситета

К ВОПРОСУ О ФОРМАХ СОВРЕМЕННОГО ПОСТРОЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР БАНКОВ: СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ

В современных условиях банковский сектор принято относить к одной из сфер, характеризующихся наибольшей степенью использования и зависимостью от специализированных факторов производства – знаний и человеческого капитала. Кроме того, этот сектор характеризуется коротким жизненным циклом продуктов и процессов, быстрым распространением технологических инноваций, растущим спросом на высококвалифицированный персонал, высокими капитальными затратами, высоким риском и тесным научно–техническим сотрудничеством. Поэтому представляется важной проблема управления банками, чтобы они могли динамично развиваться и расти.

Ключевым вопросом здесь является взаимосвязь между стратегией и организационной структурой банка, что является особым аспектом управления. Успешная реализация стратегии, разработанной банком, зависит от способности изменить его организацию. Смена стратегии предполагает необходимость структурных преобразований, иначе возможны сбои и неэффективность деятельности. С другой стороны, расположение элементов организации и их взаимоотношения, отраженные в организационной структуре, могут способствовать конкурентоспособности банков и их способности использовать открывающиеся возможности, а сочетание организационной диагностики, прогнозов и определение стратегических целей создает пространство для возможных, приемлемых и жизнеспособных стратегий.

В хозяйственной практике организационные структуры банков могут принимать самые разные формы, причем организационная структура конкретного банка уникальна и неповторима. Поэтому невозможно построить из них одну универсальную типологию. Анализ научной литературы и практических подходов показал наличие множества классификаций и названий организационных структур [1-4]. Это позволило разделить организационные структуры банков на

три основные группы; иерархические, промежуточные и органические структуры, и это деление было дополнено процессной структурой.

По критериям эффективности иерархические структуры благоприятствуют прозрачному установлению иерархии целей, а затем задач банка и делегированию их подчиненным (особенно иерархически–функциональная структура позволяет логично разделить цели и задачи на подразделения, подчиненные управлению, созданное по функциональному критерию). В то же время, благодаря многоуровневой структуре (кроме плоской структуры), поток информации, в том числе сообщение о степени реализации вышеперечисленных целей, она может подвергаться сознательным или бессознательным нарушениям и искажениям. Эти структуры по своей природе благоприятствуют включению в них механизмов контроля, и, таким образом, на основе иерархической структуры может быть создана многоуровневая система внутреннего контроля, эффективно снижающая риск [2].

Однако эти структуры в определенном смысле не способствуют развитию интеллектуального капитала банка, поскольку сотрудник часто выполняет очень узкий круг задач и заперт в определенном организационном бункере без возможности более широкого развития знаний и опыта. С точки зрения эффективности затрат эти структуры не очень эффективны (отдельные организационные уровни могут быть источником затрат). В то же время эти структуры не выгодно представляют себя с точки зрения количества времени, затрачиваемого на выполнение поставленной задачи (принятие решения, делегирование задачи через несколько уровней вниз по иерархии, реализация, обратная связь, информация и ее подъем по уровням иерархии) и конечный результат, связанный с выполнением задачи (нарушения на отдельных уровнях, связанные с делегированием задач, могут уменьшить этот эффект). Поэтому можно сделать вывод, что такие структуры, к сожалению, стимулируют рост транзакционных издержек. С другой стороны, механизмы контроля, выстроенные естественным образом в рамках иерархических структур, помогают проверять: степень достижения целей подчиненными подразделениями и лицами, соответствие этой деятельности внешнему законодательству, внутренним процедурам и этике (комплаенс), качество услуги и продукты, а также снизить риски, связанные с выполнением отдельных задач. Вышеуказанные механизмы – в рамках этих структур – в меньшей степени ориентированы на контроль затрат, связанных с выполнением этих задач (меньший акцент делается на рентабельности).

Промежуточные структуры представляют собой определенный отход от иерархических структур к органическим структурам. В этих рамках были выделены: промежуточная, дивизиональная структура и промежуточная матричная структура. В рамках существующей до сих пор иерархической структуры происходит выделение постоянных и во многом самостоятельных сегментов или групп организаций со значительной степенью автономии, что приводит к определенной децентрализации власти. Целью этих сегментов является достижение конкретных и приоритетных целей и задач.

Сегменты или команды могут быть разделены, например, для поддержки управления рисками в банке или участия в создании функции Compliance. Другим, менее ярким примером, являются независимые должности, действующие вне организационных подразделений в отделе, например, служащие для укрепления системы внутреннего контроля, которые находятся в непосредственном подчинении у директора отдела (иногда даже косвенно подотчетны члену правления). Такие структуры с избранными органами действуют в ПАО «Сбербанк», а также во многих других банках. В целом промежуточные структуры, которые в некотором смысле являются производными от иерархической структуры, не способствуют прозрачному установлению иерархии целей, а затем задач банков и делегированию их подчиненным (там, где матричная структура позволяет описание целей и задач лучше, чем дивизионная структура, но в двух плоскостях, в рамках иерархической и содержательной горизонтальной подчиненности) [4].

Органические структуры, по сравнению с двумя предыдущими группами иерархических и промежуточных структур, обычно менее постоянны (хотя это и не должно быть правилом) и в то же время, что также представляется важным, выходят за рамки данного института. В рамках органической структуры были выделены: проектная структура и сетевая структура. Общим признаком органических структур может быть множественность или, по крайней мере, двойственность центров принятия решений, которые изменчивы и тесно связаны с выполнением конкретных задач. В то же время органическая структура проявляется низкой степенью централизации, низкой степенью специализации и стандартизации деятельности, низкой степенью формализации.

В целом органические структуры не способствуют прозрачному установлению иерархии целей, а затем задач институтов и их делегированию, поскольку люди (проектная структура) и внешние институты (сетевая структура) не должны с ними

идентифицироваться. Расположение дополнительных органов (проектных групп) внутри структуры проекта позволяет протекать информации и, в то же время, общаться за пределами многоуровневой иерархической структуры с возможностью пропуска определенных уровней последней структуры. В случае органической сетевой структуры дело обстоит сложнее, так как мы имеем дело с потоком информации и коммуникацией целей и задач внутри взаимодействующих институтов и вне их между собой, что, несомненно, не способствует текучести этой информации.

Последней обсуждаемой структурой является процессная структура, которая представляет собой специфическое сочетание процессного подхода (на практике идентифицированной и созданной карты процесса) с организационной структурой (обычно иерархической), функционирующей до сих пор в банках. По мнению автора, это очень специфическая структура (или фактически совокупность структур) и поэтому не может быть отнесена к ни к одной из групп организационных структур. Это горизонтальная структура, в рамках которой очерчены логически протекающие с точки зрения банка бизнес-процессы (линии процессов). Каждый процесс имеет конкретную цель (продукт, услуга), требует определенных ресурсов (людей, материалов, работы) и занимает определенное время. В конечном итоге, за эффективность и действенность процесса должен отвечать один человек (менеджер/владелец процесса) [1].

В рамках критериев эффективности следует подчеркнуть, что процессная структура (в рамках иерархической карты процессов) позволяет легко выделить главные цели как следствие основных процессов и частичные цели и задачи как следствие подпроцессов и даже отдельных процессов / видов деятельности.

При этом необходимо осознавать, что делегирование задач подчиненным должно происходить (при условии симбиоза с иерархической структурой) таким образом, чтобы не возникало конфликта между разделением компетенций, вытекающим из иерархической структуры, и детализированным разделением процесса задач в результате подхода к задачам. Этот конфликт можно свести к минимуму только в том случае, если карта процессов идеально соответствует ячейкам и сотрудникам в иерархических структурах.

Как показали приведенные выше рассуждения и анализы отдельных организационных структур банков на фоне теории институциональной экономики, наиболее оптимальной структурой с точки зрения эффективности функционирования институтов

представляется сочетание процессной и других организационных структур (прежде всего, иерархических). Оптимальная процессная структура (встроенная в иерархическую структуру), являясь элементом реализуемой стратегии, позволяет гораздо лучше, чем другие организационные структуры, оптимизировать в банке такие аспекты, как: бюджетирование затрат, которое, по нашему мнению, является основой эффективности; использование человеческих ресурсов (интеллектуального капитала) и других ресурсов; инвентаризация и стандартизация внутренних процедур; разделение и описание компетенций должностей; рациональная (в соответствии с ходом процессов) компьютеризация банка; создание адекватной механизмы контроля в рамках системы внутреннего контроля; выявление, измерение и снижение рисков; планирование и проведение внутренних аудитов и др.

Список литературы

1. Герасимов Б.Н. Развитие процессных структур на основе концепции организационного реинжиниринга // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. №11-1. С. 205-210. doi: 10.24411/2411-0450-2020-10897
2. Джумиго, Н.А., Петрова, Л.И. Организационная структура как объект стратегических изменений // Управление современной организацией: опыт, проблемы и перспективы. 2017. № 2 (8). С. 111-118.
3. Исаева П.Г., Османова С.М. Структура коммерческого банка и организационные основы его деятельности // АНИ: экономика и управление. 2020. №2 (31). С.262-264.
4. Содаткадамова Н.Г. Понятие организационной структуры и ее виды // E-Scio. 2021. №6 (57). С.195-204.

Бобылева А.В., Семенова А.Ю.

Науч. рук.: д-р экон. наук, доц. Лысенко Ю.В.

Уральский филиал Финуниверситета

ЦИФРОВИЗАЦИЯ СТРАХОВОГО РЫНКА: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Современные тенденции в обществе, основанные на повсеместном использовании IT- технологий формируют спрос на различные финансовые услуги. С появлением цифровых платформ и мобильных приложений клиенты ожидают более быстрого и эффективного обслуживания, чем прежде. И они ожидают такого же повышенного уровня обслуживания с момента покупки полиса вплоть до урегулирования претензии.

Меры социальной дистанции, введенные во время пандемии COVID-19, также вынудили многие отстающие компании стать ранними приверженцами цифровых технологий и искать выгодные онлайн-решения. Между тем, крупные фирмы также стремятся использовать возможности цифровых решений, чтобы лучше понять свою потенциальную клиентуру, повысить эффективность и в результате минимизировать потери. Таким образом, информационные технологии становятся движущей силой изменений страховых компаний.

Однако стоит заметить, что цифровизация не новая тема для страхового рынка. Порядка десяти лет назад они были одними из первых, кто внедрил в свою сферу информационные технологии, и уже давно используют различные онлайн-каналы, направленные на увеличение объема продаж. Тем не менее, сравнивая страховой рынок с другими в экономике страны, можно прийти к выводу, что первые развиваются немного медленнее, это также относится и к цифровизации.

Клиентам привычнее покупать сложные страховки не потому, что хорошо начали разбираться в продукте, а потому, что верят торговому менеджеру. Поскольку для клиентов становится более обыденным совершать покупки онлайн будь то билеты на авиаперелеты, книги, одежда или продукты, руководители страховых компаний начинают опасаться за будущую деятельность компании, а сотрудники в свою очередь становятся более беспокойными.

Служащие страхового рынка понимают, что ожидание потребителей заключается в стабильных продажах, однако различия в ценах при онлайн и офлайн покупках все чаще беспокоят потребительскую сторону.

Для преодоления этого препятствия требуется хорошая многоканальная стратегия. Необходимо определить четкое видение того, какую позицию займет страховой рынок в развивающемся цифровом рынке и какую интеграцию переживут его каналы в будущем [1, с. 10].

На более оперативном уровне страховые компании должны выбрать не более двух основных направлений работы для использования потенциального дохода, который принесет цифровизация. Во-первых, участникам страхового рынка необходимо оптимизировать онлайн-продажи, проанализировав опыт других стран и изучив книги крупнейших торговых платформ, работающих онлайн. В конце концов, страховые лицензии, продающиеся онлайн, должны иметь выгодные условия и привлекательную цену, а также быть

понятными для всех потребителей. Во-вторых, необходимо улучшить цифровую поддержку, которую они предоставляют торговым менеджерам, создавая удобные маршруты и не ограничивая работу на компьютерах, но и привлекая новые технологии.

Учитывая сложность портфеля страховых продуктов необходимо оказывать поддержку, которая позволит представителям страховых компаний продавать продукты и объяснять клиентам, почему им нужен определенный продукт, сглаживая пути повышения объема продаж.

Уже сейчас страховые компании активно работают над выгодными предложениями, связанными с цифровизацией, создавая собственные подразделения, цифровые лаборатории и целевые группировки. Наибольшее количество продуктов на маркетплейсах представлены у «Ренессанс страхование», «АльфаСтрахование» и «Зетта Страхование» [4]. Данные представлены на рисунке 1.

| Место | Компания | Всего продуктов | ОСАГО | Каско | Путешествие | Ипотека | Недвижимость |
|-------|-----------------------|-----------------|-------|-------|-------------|---------|--------------|
| 1 | Ренессанс Страхование | 20 | 7 | 4 | 3 | 4 | 2 |
| 2 | Зетта Страхование | 20 | 7 | 3 | 4 | 5 | 1 |
| 3 | АльфаСтрахование | 19 | 6 | 3 | 5 | 4 | 1 |

Рисунок 1 – В2С-площадки

Однако большинству не хватает либо четкого плана, либо правильной стратегии, что и приводит к хаосу на страховом рынке: процессы не являются полноценными, а каналы не интегрированы, что является негативным фактором для полнейшего внедрения цифровых технологий в страховую сферу.

Список литературы

1. Александр А., Азимов Р.С., Брызгалов Д.В. Теория и практика цифровизации страхового рынка в Российской Федерации. Монография/. - 1-е изд. - СПб.: Прометей
2. Ахвледиани Ю. Т. Страховой рынок в условиях развития цифровых технологий // Банковское дело. - 2020. - № 8 (318). - С. 41-45.
3. Денис В.Б., Юлия В.Г., Александр А.Ц. Перспективы цифровизации страхового дела в России // Финансовый журнал. - 2020. - №3. - С. 76-90.
4. Уровень цифровизации бизнеса страховщиков - не выше 20%. - URL: <http://www.asn-news.ru/news/67189>

Гаврилина М.Ю.
Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Самойлова Т.Д.
Липецкий филиал Финансового университета

ВЛИЯНИЕ ПАНДЕМИИ НА БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

Новые реалии, появившиеся в связи с пандемией COVID-19, вызвали огромные изменения в экономической сфере. Последствия почувствовали на себе как многочисленные организации малого и среднего бизнеса, так и международные компании, и даже целые государства. Сдвиг произошел и на финансовых рынках, полностью перевернув их состояние. Уже не осталось секторов, которых пандемия не коснулась. А их взаимосвязь со всеми существующими сферами жизни также изменяет положение, заставляя людей менять привычные им методы ведения деятельности. Однако, важно заметить, что данная необходимость может иметь и положительную тенденцию, открывая новые возможности и повышая эффективность работы.

Одной из важнейших экономических сфер, которые претерпели изменения, является бухгалтерский учет. «Бухгалтерский учет - формирование документированной систематизированной информации об объектах, предусмотренных настоящим Федеральным законом, и составление на ее основе бухгалтерской отчетности» [1].

Бухгалтерский учет - первостепенный вид деятельности любой компании. Все предприятия, вне зависимости от различных факторов, ведут отчетность, в которой раскрывают движение активов, финансовое положение и свои обязательства в указанном периоде. Благодаря этим данным, пользователям открывается возможность оценить количественные и качественные характеристики, сравнить различные организации в определенной отрасли, выявить натуральные и стоимостные показатели.

После начала пандемии для компаний очень важным являлся выбор системы бухгалтерского учета. В этом случае, ручные процессы снижают производительность, и, зачастую, может быть трудно анализировать растущий объем данных. Без использования новейших разработок и технологий становится невозможно эффективно управлять рабочими процессами. Особенно в случае, когда окружающие сферы все активнее цифровизируются, и такие цели начинают устанавливаться на государственном уровне. При данных условиях, несомненно, появляется необходимость модернизации всей используемой системы, ее вывод на новый технологический уровень. Исключительно их применение способно быстро и качественно анализировать и структурировать всю имеющуюся информацию.

Иначе организация не будет способна предоставлять отчетности вовремя и согласно установленному регламенту, нарушение которого недопустимо.

В новых реалиях, современные компании заинтересованы в совершенствовании документооборота, ведения отчетности и обработки имеющихся данных. Это экономит колоссальное количество рабочего времени, позволяет вести правильный учет при наименьших финансовых и трудовых расходах. Именно поэтому предпринимателям необходимо обращать внимание на новейшие разработки в бухгалтерской сфере и привлекать соответствующих специалистов. Такая стратегия всегда будет держать организацию на высоких позициях и обеспечивать конкурентоспособность на рынке, независимо от международного экономического состояния и непредвиденных факторов.

К тому же, правительства по всему миру начали вводить экстренные меры, способствующие сдерживанию пандемии. Безусловно, данные шаги необходимы для предотвращения катастрофических последствий. К таким шагам относятся, например, закрытие или перевод организаций на удаленный режим, комендантский час, введение полностью электронного документооборота. Эти меры, в свою очередь, привели к сокращению или даже прекращению деловой активности и сокращению или даже прекращению производства. А это уже неизменно ведет к снижению доходов населения, и от этого, следовательно, к росту безработицы. Совокупность всех перечисленных факторов нарушает нормы общественного устройства, цепочки поставок, резко изменяет спрос и предложение на товары и услуги, тем самым порождая дефицит. Это может быть опасно, особенно в тех случаях, когда появляется дефицит на товары острой необходимости. Таким образом, чтобы снизить надвигающееся финансовое воздействие до максимально возможной степени, государства пострадавших стран принимают меры в поддержку экономики.

Принимая во внимание все эти факторы, еще большую популярность приобрели специальные программы автоматизации бухгалтерского учета. С их помощью организация может управлять финансами, вести отчетность, рассчитывать заработную плату сотрудников, формировать различные документы (в том числе и для предоставления в налоговые органы). Они позволяют руководителю самому решать, какие функции являются первостепенными в зависимости от поставленных целей. К тому же, имеются различные конфигурации, разделяющие приложения по задачам. Довольно

трудно не согласиться с удобством подобных систем. А принимая во внимание и то условие, что программы позволяют удаленно проводить работу и отправлять отчетности, можно безопасно и законно продолжать деятельность организации.

Методика учета доходов и расходов тоже подверглась изменениям в связи с COVID-19. Пандемия внесла коррективы в обычный ритм деятельности компаний, поменяла движение финансовых потоков. Так, в связи с пандемией, в деятельности практически каждого предприятия возникают новые виды расходов, не имевших ранее повсеместного применения в учетной практике. К ним можно отнести расходы на проведение тестирования работников на инфекцию, дезинфекция помещений, доставка, расходы на обслуживание нововведенного программного обеспечения. Все эти изменения, несомненно, внесли свои поправки в ведении бухгалтерского учета и потребовали новых решений как от бухгалтеров и предпринимателей, так и от государства.

Перевод сотрудников на удаленный режим работы внес определенные коррективы в систему работы большинства предприятий. «По данным ВЦИОМ, количество сотрудников, перешедших на удаленный режим работы увеличилось с 2 % до 16 %. Изменения в режиме работы вызвали не только новые стандарты и регламенты работы бухгалтерских служб, но также и новое распределение должностных обязанностей» [2].

Исходя из всего сказанного, можно сделать вывод о том, что пандемия COVID-19 внесла огромные коррективы в систему бухгалтерского учета. Появилась новая задача – безопасное проведение операций и предоставление отчетностей, без лишнего риска и сохранения высокой эффективности работы. Возросли и технические требования к организациям, вырос спрос на квалифицированных IT-специалистов.

Программное обеспечение должно позволять проводить все транзакции в удаленном режиме, а также максимально автоматизировать процессы: учет новых видов расходов и заработной платы, расширение объема памяти, документооборот, различные платежи между компаниями.

Однако, важно заметить, что созданные автоматизированные системы оказались довольно полезны и после снятия ограничительных мер. Бухгалтерии переняли современные системы учета и начали использовать их с целью повышения качества и скорости учета и составления на его основе отчетности. Государство же, со своей стороны, встало перед вопросом законодательного регулирования

работы данных систем. Оно прибегло к внесению изменений в действующие нормативно-правовые акты и привело законодательство к соответствию нынешним реалиям. Опыт внедрения информационных систем оказался невероятно полезным для всех структур, несмотря на то, что был продиктован экстренной и неприятной для мирового сообщества ситуацией.

Список литературы

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция).
2. ВЦИОМ: Число работающих удаленно россиян во время пандемии возросло в восемь раз. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://tass.ru/ekonomika/8478435>
3. Влияние пандемии коронавируса на бухгалтерский учет и аудит – [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://gstou.ru/files/nauka/publication/2021/sbornik/280-284.pdf>
4. Самойлова, Т. Д. Трансформация информационных и коммуникационных технологий в области бухгалтерского учета и отчетности / Т. Д. Самойлова // Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 9-1. – С. 131-136. – DOI 10.17513/vaael.2403. – EDN HFHSAM.
5. Самойлова, Т. Д. Цифровизация финансовых услуг: новый виток в fin tech / Т. Д. Самойлова, О. А. Полухина // Вестник Тульского филиала Финуниверситета. – 2020. – № 1. – С. 518-520. – EDN PZACPN.

Гаврилина В.М.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Воскресенская Л.Н.

Тульский филиал Финуниверситета

ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ ДЕНЕЖНЫМИ ПОТОКАМИ ОРГАНИЗАЦИИ

В современных условиях, характеризующихся высокой неопределенностью и нестабильностью бизнес-среды, актуальными становятся вопросы организации и поиска оптимизационных соотношений денежных потоков экономического субъекта по различным видам деятельности.

На первый план выходят методики управления денежными средствами, позволяющие компенсировать неравномерность их поступления и оперативно распоряжаться средствами на счетах организации.

Управление денежными потоками – это акт балансирования доходов бизнеса с расходами. Управление движением денежных

средств направлено на обеспечение положительного денежного потока в любое время, делая максимально возможным стратегическое использование денежных активов компании для достижения поставленных целей [3, с. 115].

Одновременно управление денежными потоками является методом, позволяющим влиять на эффективность использования капитала предприятия и его состояние. Эффективность повышается за счет сокращения продолжительности операционного цикла, что влечет в итоге уменьшение потребности в привлеченных источниках денежных средств.

На предприятии трудно переоценить важность и ценность управления денежными потоками, поскольку это позволяет повысить не только стабильность предприятия в течение конкретного промежутка времени, но также и способность к дальнейшему развитию, достижению финансового успеха в долгой перспективе [1, с. 13].

Финансистам предприятия необходимо обеспечить достаточный объем наличных денег для покрытия краткосрочных обязательств. Поэтому, при управлении денежными средствами предприятия должны достигаться такие цели как увеличение скорости поступления наличных денежных средств, уменьшение времени, необходимого для совершения платежей по текущим обязательствам, а также максимальная отдача от вложенных наличных денежных средств.

Управление денежными поступлениями включает быстрый сбор наличных денег и их аккумуляцию на счетах в банках, чтобы финансисты предприятий могли их контролировать и рационально использовать.

При управлении денежными средствами, как одной из важнейших частей оборотного капитала, предлагается разделение денежных остатков предприятия на следующие группы:

Операционный остаток денежных активов формируется с целью обеспечения текущих платежей, связанных с производственно-коммерческой деятельностью предприятия: по закупке сырья; оплате труда; уплате налогов; оплате услуг сторонних организаций. Этот вид остатка денежных средств является основным в составе совокупных денежных активов предприятия.

Страховой/резервный остаток денежных активов формируется для страхования риска несвоевременного поступления денежных средств от операционной деятельности в связи с ухудшением конъюнктуры на рынке готовой продукции, замедлением платежного оборота и по другим причинам. Необходимость формирования этого

вида остатка обусловлена требованиями поддержания постоянной платежеспособности предприятия по неотложным финансовым обязательствам.

Инвестиционный/спекулятивный остаток денежных активов формируется с целью осуществления эффективных краткосрочных финансовых вложений при благоприятной конъюнктуре в отдельных сегментах рынка денег. Этот вид остатка может целенаправленно формироваться только в том случае, если полностью удовлетворена потребность в формировании денежных авуаров других видов.

Компенсационный остаток денежных активов формируется в основном по требованию банка, осуществляющего расчетное обслуживание предприятия и оказывающего ему другие виды финансовых услуг. Он представляет собой неснижаемую сумму денежных активов, которую предприятие в соответствии с условиями соглашения о банковском обслуживании должно постоянно хранить на своем расчетном счете [4, с. 238].

Финансовые методы и инструменты, используемые при управлении денежными потоками, включают:

- Анализ расчетов с дебиторами и кредиторами, другими контрагентами организации;
- Выбор оптимальной формы кредитования на максимально возможную сумму под минимальный процент;
- Выбор оптимальной формы налогообложения, позволяющей минимизировать расходы в данном направлении [2, с. 93].

Определение управления денежными потоками для бизнеса можно обобщить как процесс мониторинга, анализа и оптимизации чистой суммы денежных поступлений за вычетом денежных расходов.

Сущность управления движением денежных потоков предприятия сводится к исчислению вероятных источников притоков и оттоков денежных средств с целью их последующей оптимизации. Управление денежными потоками предприятия базируется на принципах: эффективности, ликвидности, сбалансированности и достоверности.

Принцип эффективности должен быть реализован в управлении денежными потоками компании при помощи финансового инвестирования временно свободных денежных средств.

Если в компании регулярно формируется большой объем остатков денежных средств, то, фактически, эти остатки, как актив, носят неэффективный характер, т.к. не приносят дохода до момента их использования в операционной деятельности.

Принцип ликвидности заключается в управлении кассовыми разрывами (временным дефицитом денежных средств), когда отрицательный денежный поток синхронизируется с положительным денежным потоком в определенный период времени.

Принцип сбалансированности подразумевает сбалансированность по видам, суммам, периодам времени и прочим существенным характеристикам (см. классификацию ниже).

Обеспечение финансового равновесия и профицита путем оптимальной балансировки объемов поступления и расходования денежных средств – основная цель управления денежными потоками организации.

Принцип достоверности требует наличия определенной информационной базы для управления денежными потоками, а также стандартизации подходов к учету денежных средств.

Реализация этих принципов возложена на казначейство, в задачи управления денежными потоками на предприятии которого входит:

- увеличение оборачиваемости средств;
- снижение количества и объема кассовых разрывов;
- управление денежными потоками, связанными с различными типами деятельности - операционной деятельностью, финансовой деятельностью и инвестиционной деятельностью;
- повышение эффективности использования имеющихся финансовых ресурсов

Таким образом, предприятия способны извлечь экстраприбыль, благодаря умелому руководству и управлению финансовыми потоками. В качестве примера можно привести использование незадействованных ресурсов в инвестировании вместо накопления свободных остатков оборотных активов фирмы.

Список литературы

1. Абрамян А. К., Коваленко О.Г. Теоретические представления категории «денежные потоки» [Электронная версия] // Молодой ученый. Т.1. № 1. Теоретическое представление категории "денежные потоки" (elibrary.ru) (дата обращения 01.12.2022)
2. Куликов Л.М. Основы экономической теории: учебник. М.: Юрайт, 2021. 371 с.
3. Чалдаева Л.А. Финансы: учебник. М.: Юрайт, 2022. 491 с.
4. Чалдаева Л.А. Финансы, денежное обращение и кредит: учебник. М.: Юрайт, 2022. 434 с.

Дубовицкая А.С., Молокова А.В.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Щербаква Н.В.

Алтайский филиал Финуниверситета

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ В СФЕРЕ ДЕНЕЖНОГО ОБОРОТА РФ

Финансовая система России в условиях цифровой экономики характеризуется рядом важных черт: активное внедрение технических инноваций в банковском и страховом секторе, рост пользователей финансовых технологий, развитие электронных платежей, трансформация структурных характеристик денежной массы.

Уровень монетизации экономики отражает способность финансовой системы трансформировать капитал для участия в воспроизводственном процессе. Данная тема является актуальной, так как на современном этапе в России наблюдается недостаточно высокий уровень монетизации в сравнении с развитыми экономиками. Так, в 2021 г. уровень монетизации составил 50,6%, что среднем в 1,5 – 2 раза меньше, чем в развитых странах.

Величина денежной массы в период 2011-2021 гг. ежегодно растет, однако вместе с ней увеличивается и размер ВВП (таблица 1), что приводит к сохранению уровня монетизации примерно на одном уровне [1].

Таблица 1 – Величина денежной массы и размер ВВП в РФ в 2011-2021 гг.

| | М2(Денежная масса в национальном определении), млрд руб. | Из них: | | ВВП в текущих ценах, млрд руб. |
|------|--|--|--|--------------------------------|
| | | М1(Наличные деньги в обращении вне банковской системы+переводные депозиты) | Другие депозиты, входящие в состав денежного агрегата М2 | |
| 2011 | 24 204,8 | 12 756,9 | 11 447,9 | 60 114,0 |
| 2012 | 27 164,6 | 13 694,0 | 13 470,6 | 68 103,4 |
| 2013 | 31 155,6 | 15 511,9 | 15 643,7 | 72 985,7 |
| 2014 | 31 615,7 | 15 341,4 | 16 274,3 | 79 030,0 |
| 2015 | 35 179,7 | 16 515,6 | 18 664,1 | 83 087,4 |
| 2016 | 38 418,0 | 17 642,4 | 20 775,6 | 85 616,1 |
| 2017 | 42 442,2 | 19 508,9 | 22 933,3 | 91 843,2 |
| 2018 | 47 109,3 | 21 624,1 | 25 485,2 | 103 861,7 |
| 2019 | 51 681,2 | 23 861,7 | 27 819,5 | 109 608,3 |
| 2020 | 58 652,1 | 31 785,6 | 26 866,5 | 107 390,3 |
| 2021 | 66 252,9 | 36 008,7 | 30 244,2 | 131 015,0 |

На протяжении долгого периода в России коэффициент монетизации не соответствует не только оптимальному – 70%, но и минимальному пороговому уровню экономической безопасности – 50%. Для эффективного функционирования он должен составлять

минимум 80-120% от ВВП. Величина показателя уровня монетизации в России значительно меньше, чем в таких странах, как Франция, где он достигает 129,66%, Япония – 217,43%, а также Китай – 212,56%. Наблюдаемый уровень монетизации в РФ не только тормозит экономическое развитие, но также отражает уровень развития экономики страны, в первую очередь его банковского сектора и денежно-кредитной системы. Поэтому в странах с более развитой денежно-кредитной системой высокий уровень монетизации. Низкий уровень монетизации экономики создает такие угрозы, как недофинансирование экономического развития, низкая ликвидность банковского сектора, дальнейшее снижение доходов населения, а также использование бартерных схем и риски неплатежей [2].

Согласно проводимой Банком России политике низкий уровень монетизации должен свидетельствовать также о низком уровне инфляции. По официальным данным инфляция в РФ в 2021 г. составила 6,7%, что больше на 49% по сравнению с показателем 2020 г. (рис. 1).

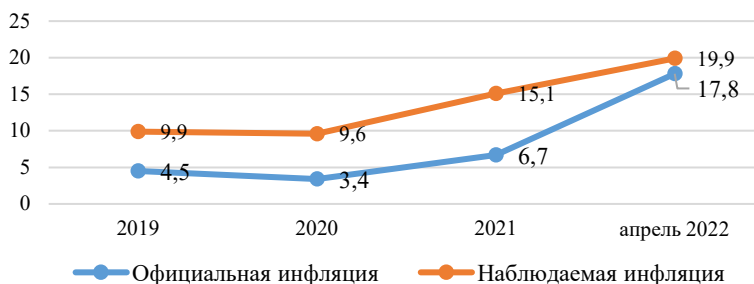


Рисунок 1 – Инфляция, официальная и наблюдаемая населением, %

Оценки официальной и наблюдаемой инфляции существенно расходятся. Под реальной или потребительской инфляцией следует понимать инфляцию, которую граждане наблюдают в магазинах при покупке товаров. Причина впечатляющих расхождений в оценках инфляции лежит в методике подсчета. Росстат рассчитывает инфляцию по оптовым ценам в промышленности, а потребительская инфляция рассчитывается по розничным ценам в торговле и это существенно выше, поскольку цены на розничную торговлю поднимаются быстрее оптовых. Также разница в том, что потребительская корзина не всегда соответствует официальной. Таким образом, можно отметить, что недопущение увеличения денежной массы в экономике не способствует снижению инфляции, которую

наблюдает населения. Проблема заключается в том, что реальная инфляция составила в 2021 г. 15,1%.

Одним из инструментов регулирования денежной массы является величина ключевой ставки. Ключевая ставка – процентная ставка по основным операциям Банка России по регулированию ликвидности банковского сектора. Является основным индикатором денежно-кредитной политики (рис. 2) [3].

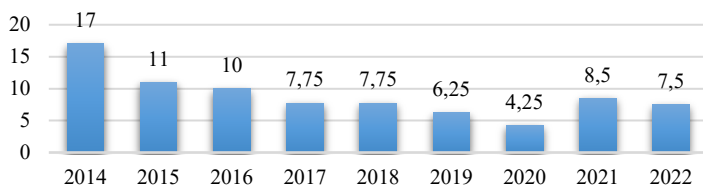


Рисунок 2 – Динамика ключевой ставки в 2014-2022 гг., в %

В случае снижения ключевой ставки коммерческие банки также снижают процентные ставки на кредиты. В результате снижения ставок потребитель получает больше свободных средств, что приводит к увеличению расходов. Подтолкнув населения к большому количеству покупок, государство увеличивает в экономике денежные массы.

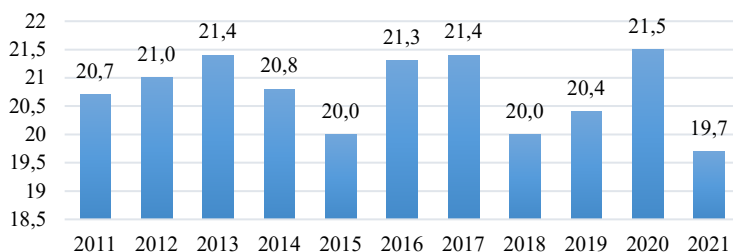


Рисунок 3 – Динамика отношения объема инвестиций в основной капитал к ВВП за 2012-2021 гг., %

Фактически отношение инвестиций в основной капитал к ВВП России за период 2011-2021 гг. оставалось на уровне около 21%. При этом объем инвестиций в основной капитал в 2021 году увеличился в реальном выражении на 13% по сравнению с 2020 годом и составил 26,4 трлн рублей, а реальный рост ВВП составил 8%. Проблема в том, что инвестиции растут быстрее, чем ВВП, но при этом отношение инвестиций к ВВП снижается.

Произошедший на фоне нестабильности в политической сфере и санкций кризис 2022 года в России вносит изменения, влияющие на монетизацию экономики. Снижение доверия к Центральному банку России, кредитной системе и национальной валюте способствовало изменению структуры денежной массы, а именно увеличение совокупного объема М0, депозитов в иностранной валюте и операций по покупке иностранной валюты привели к снижению совокупного объема М2. Центральный Банк активно применяет меры, направленные для ограничения масштабов экономического спада, чтобы избежать длительного периода высоких инфляций и стабилизировать рост денежной массы.

Принимая во внимание современное состояние развития российской экономики и возникшую в результате кризиса финансовую нестабильность рынка и необходимость постоянного баланса между спросом и предложением на деньги, можно выделить следующие факторы, способствующие повышению эффективности деятельности финансового сектора российской экономики: высокое развитие рыночных отношений и использование механизмов рыночного регулирования; развитие финансового сектора, рынков капитала, финансового посредничества и финансовой инфраструктуры; стабильность банковской и финансовой систем; высокий уровень доверия субъектов хозяйствования к банковской системе и центральному банку; прозрачность и адекватность действий ЦБ РФ социально-экономическим условиям развития страны [4].

Список литературы

1. Показатели объема денежной массы на официальном сайте ЦБ РФ [Электронный ресурс]. URL: <https://cbr.ru/statistics/ms/> (дата обращения: 03.11.2022).
2. Кайгородцев А.А. Повышение уровня монетизации российской экономики как фактор экономического роста // Научное обозрение. Экономические науки. 2019 – № 3 – С. 11-14.
3. Ключевая ставка и процентная ставка рефинансирования (учетная ставка), установленные Банком России. [Электронный ресурс] URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12453/ (дата обращения: 03.11.2022).
4. Сухарев О.С. Инвестиционная функция экономического роста России / О.С. Сухарев // Финансы: теория и практика. – 2021. – № 1. – С.117-132.

Дубовицкая А.С., Молокова А.В.
Научн. рук.: доц. Матушкина Н.С.
Алтайский филиал Финуниверситета
**ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ
МИКРОФИНАНСИРОВАНИЯ В РОССИИ**

Российские микрофинансовые организации получили распространение за последние 15 лет. Особенность их деятельности заключается в том, что они не раскрывают механизм своей работы, проводя агрессивную политику на кредитных рынках. Деятельность МФО аналогична деятельности банков с точки зрения кредитования.

Кредиты МФО выдаются на срок от нескольких дней до месяца. Из-за этого проценты начисляются ежедневно, а не ежемесячно, как банковские кредиты. Большинство выдаваемых кредитов представляют собой небольшие кредиты, соответствующие средней заработной плате по региону или отрасли.

Клиентами МФО являются физические лица, обращающиеся за кредитами до зарплаты, мелкие предприниматели, стартапы и предприятия на ранних стадиях, когда предприниматели не могут убедить в своей надежности банк. Невозвратные кредиты МФО продаются коллекторам.

В 2021 году количество микрофинансовых организаций сократилось, но это не помешало этому сегменту финансового рынка показать хороший восстановительный рост.

Количество микрофинансовых организаций за последние три года сократилось, как и количество финансовых организаций по всей стране, но те, кто остался на рынке, увеличили свои совокупные активы. За исключением кризисных периодов, связанных с ограничениями из-за коронавируса. По состоянию на начало 2022 года в России действовало 1230 микрокредитных и 37 микрофинансовых компаний. При этом доля МФО в совокупных активах достигла 46% (на начало 2021 г. – 37,3%, на начало 2020 г. – 41,7%).

Данные саморегулируемой организации «Микрофинансирование и развитие» (СРО «МиР») показывают, что онлайн-займы обычно выдаются на меньшие суммы, чем очные микрокредиты. Так, в 4 квартале 2019 года совокупный портфель сделок отечественных микрофинансовых организаций достиг 161,9 млрд рублей. Через год показатель достиг 185,1 млрд рублей, увеличившись в абсолютном выражении на 23,2 млрд рублей. Принимая за базисный период 4 квартал 2019 года, темп роста за аналогичный период 2020 года составляет 14,33%, а за 4 квартал 2021 года объем выданных микрозаймов увеличился на 41,71% по сравнению с 2020 годом, при

этом в абсолютных значениях 77,2 млрд. руб. Исходя из вышеизложенного, можно сказать, что рынок микрофинансовых организаций вырос за последние четыре года. Это подтверждает восходящая линия графика (рис. 1). Однако в 2022 г. второй квартал подряд на рынке МФО зафиксировано снижение объема выданных кредитов (-8% в 1 кв. 2022 г. по сравнению с 4 кв. 2021 г.; -3% во 2 кв. 2022 г. по сравнению с 1 кв. 2022 г.). С лета 2020 г. и почти до конца 2021 г. качество кредитов, выдаваемых в России, было относительно стабильным, оно начало ухудшаться в этом году «на фоне общей неопределенности».

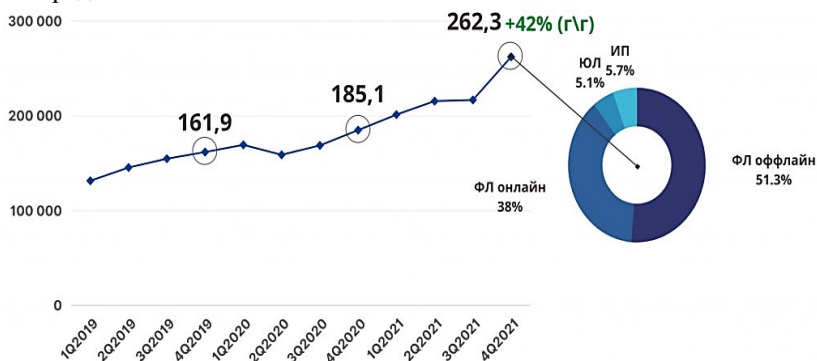


Рисунок 1 – Объем выданных микрозаймов в 2019-2021 гг. в РФ, млрд. руб.

В октябре 2022 года, по данным НБКИ, индекс превышал 40% с сентября этого года, что является самым высоким показателем с момента пандемии коронавируса. В октябре 2020 года уровень просроченной задолженности составлял 39,8%. В целом деятельность МФО стала ухудшаться из-за нестабильной ситуации в мире.

Увеличение просроченной задолженности по микрозаймам можно рассматривать как временный эффект. Кроме того, осенью условия кредитного рынка лучше, чем весной. Причиной может быть сниженная оценочная политика для клиентов. На фоне снижения активности граждан организации предлагали более выгодные условия и более низкие требования к потенциальным заемщикам. В результате увеличилось количество неблагосклонных клиентов.

На рынке микрофинансирования существует ряд проблем:

- недостаточная финансовая грамотность заемщиков МФО. Отсутствие «качественных» заемщиков, которые до кризиса были «не закредитованы» и не испортили свою кредитную историю в активный период. Отсутствие элементарных финансовых навыков и умений у

граждан, потребляющих микрофинансовые услуги, рассматривается как следствие низкой финансовой дисциплины заемщиков;

- в частности, клиенты МФО жалуются на отказы в «кредитных каникулах». Кредитные организации обязаны указывать причину отказа в кредитных каникулах. Но это правило не стало для них препятствием. Обычно решение об отказе носит формальный характер и выражается формулировкой «за несоблюдение требований»;

- банки не кредитуют микрофинансовые организации, поэтому большинству не хватает средств. В микрофинансовых организациях третья группа риска, кредитование их опасно, из-за чего многие банки не готовы заниматься данным видом деятельности;

- распространенный вид мошенничества – онлайн кредиты. Есть сайты МФО, которые позволяют подать заявку на кредит онлайн, указав только свои паспортные данные и мобильный телефон. Проблема в том, что МФО не проверяют должным образом достоверность предоставляемой информации, а зачастую и не проверяют подлинность паспорта.

По данным Центробанка РФ из реестра МФО на 01.12.2022 исключены: АНО «АРСГ МКК НО», ООО МКК «Деньги для своих», ООО МКК «Быстро-Займ», ООО МКК «Прогресс Сервис Абсолют» и т.д. Всего за ноябрь текущего года закрыто 18 МФО.

Закон не запрещает микрофинансовым организациям предлагать клиентам иные услуги, кроме, собственно, выдачи денег в кредит: комиссии различного вида; страхование здоровья или, например, от потери работы – с этими и подобными предложениями сталкивались многие заемщики при заключении кредитных договоров. Навязывание дополнительных услуг является незаконным и принуждение клиентов к их оплате с целью получения положительного решения по заявке вызывает жалобы и обращения в контролирующие органы. МФО не смирились с потерей дохода в 2022 году из-за сложившейся ситуации. И для сотен микрофинансовых организаций выход из сложившейся ситуации – просто прекратить работу.

В сфере небанковских микрофинансовых организаций (МФО) в ближайшее время ожидается принятие следующих мер:

- планируется снизить максимальную дневную процентную ставку по микрокредитованию с 1% до 0,8% в день, максимальное значение общей стоимости кредита – с 365% до 292% годовых. А максимальная сумма всех переплат по микрозайму не может быть более 130% от суммы микрозайма;

- изменить порядок формирования резервов МФО на возможные потери по кредитам: 1) МФО больше не должны увеличивать размер

РВПЗ не менее чем на 10% по договорам потребительского кредита на сумму от 10 тыс. руб., и показатель долговой нагрузки заемщика по которым больше 50%; 2) МФО не обязаны ежегодно подтверждать статус заемщика как субъекта малого и среднего предпринимательства для формирования РВПЗ; 3) уменьшается сумма РВПЗ по кредитам, выдаваемым самозанятым работникам; 4) Срок оценки обеспечения по кредитному договору увеличен до 15 дней и МФО могут самостоятельно устанавливать дату следующей оценки. Это поможет микрофинансовым организациям справиться с негативными экономическими последствиями сложившейся ситуации;

– кроме того, в 2023 году вступят в силу макропруденциальные лимиты по кредитам с ПДН более 80%, ограничивающие долю кредитов наиболее закредитованным гражданам. То есть каждая компания сможет выдать только ограниченное количество кредитов заемщикам с высоким значением ПДН, не превышающее определенного процента от общего количества выданных ей кредитов.

Несмотря на сложившуюся ситуацию, перспективы развития микрофинансового бизнеса в России положительные. Несомненно, экономические санкции, введенные против России, и, как следствие, тяжелое экономическое положение страны повлияют на микрофинансовый сектор. Но прежде чем анализировать текущую ситуацию и делать прогнозы на будущее, вспомним, что несмотря на все пережитые ранее трудности, пандемию или введение новых регуляторных норм, этот рынок по-прежнему очень популярен сегодня. Все преобразования, произошедшие с ним за последние годы, только укрепили доверие заемщиков, а также сделали его более конкурентоспособным для банковского сектора. В первую очередь это связано с тем, что основным клиентом МФО является обычный человек, со средней зарплатой и собственными бытовыми потребностями и запросами, а также малый и средний бизнес. То есть это та часть населения, которая в первую очередь ощущает на себе все негативные экономические изменения, происходящие в государстве. Именно поэтому рынок микрофинансирования так актуален и гибок в сегодняшних реалиях.

Конечно, как и любой другой рынок, микрофинансовый сектор с середины апреля ощутил на себе изменения, связанные с экономическими санкциями. Но также следует понимать, что это все временные и вполне очевидные трудности, связанные с тяжелой экономической ситуацией в стране. В дальнейшем, как показывает практика, это сделает этот рынок еще более привлекательным и надежным как для заемщиков, так и для инвесторов.

Список литературы

1. Как изменился рынок МФО в 2021-м и чего ждать в 2022 году [Электронный ресурс]: – URL: <https://www.banki.ru/> (дата обращения: 02.12.2022).

2. Кох, И. А. Проблемы и перспективы развития микрофинансирования в России / И. А. Кох, М. В. Х. Халил // Экономика в меняющемся мире: V Всероссийский экономический форум: сборник научных трудов, Казань, 17–21 мая 2021 года. – Казань: Казанский (Приволжский) федеральный университет, 2021. – С. 473-476.

Заверская Е.Р., Рогачёва П.А.

Научн. рук.: канд. тех. наук, ст. преп. Балашов Н.Б.

Тюльский филиал Финуниверситета

РОЛЬ ДЕНЕЖНОЙ БАЗЫ В ДЕНЕЖНОЙ ЭМИССИИ

Деньги — это то, без чего невозможно существование современного человеческого общества: осуществление транзакций, обмен деловой информацией, сопоставительный анализ деятельности экономических агентов и функционирования отдельных государств. Кроме того, эволюция общества была бы крайне затруднительна без использования денег. Подчеркивая их исключительную роль в современной экономике, деньги называют «языком рынка».

Деньги — это не изобретение человеческого ума, а объективная экономическая категория. Вещественной формой денег является особый товар, выполняющий функцию всеобщего эквивалента. Отсюда следует, что денежное обращение — это не обращение иллюзорных денег, а обращение настоящих денег, выполняющих определенные функции.

Деньги являются важнейшим атрибутом рыночной экономики. От того, как функционирует денежная система, во многом зависит стабильность экономического развития страны. Мы считаем, что изучение природы и основных функций денег, процесса эволюции денежной систем, организации и развития денежного обращения, причин, последствий и методов борьбы с инфляцией необходимо для проведения единой денежно-кредитной политики. Разумеется, разработка и реализация денежно-кредитной политики должна строиться на точных данных о текущем положении дел в сфере денежного обращения и кредита. Некоторые экономисты полагают, что в долгосрочной перспективе количество денег в экономике оказывает влияние на уровень цен в стране.

Денежная эмиссия ориентирована на создание денежных знаков в достаточном, оптимальном объёме. Это означает, что они обеспечат эффективное ресурсное распределение и потребление и не приведут к развитию инфляционных процессов и их масштабированию. Реализация денежной эмиссии начинается с определённой денежной базы.

Денежная база – это совокупность обязательств центрального банка, которые могут быть применены в целях эмиссии денежной массы.

Денежная база включает в свой состав наличность, находящуюся в обращении, и обязательства ЦБ РФ, которые он несет перед кредитными организациями.

Денежная база может быть рассмотрена в узком и широком смысле:

-В узком смысле она включает в свой состав наличность и остатки резервных средств, хранящихся на счетах центрального банка.

-В широком смысле, денежная база состоит из наличных денег в обращении, средств на корреспондентских счетах и обязательных резервов кредитных организаций в ЦБ, а также, включает суммарную рыночную стоимость облигаций Банка России, находящихся в обращении.

Сущность денежной базы сводится к ее роли в денежном обращении и эмиссии. Она не является ни одним из составных компонентов денежной массы, т. е. она не ее агрегат, но, при этом, она состоит из наличной валюты – агрегата М0 и резервов Банка России, а также, средств, хранящихся на валютных счетах коммерческих банков.

Таким образом, от величины денежной базы зависит эффективность денежной эмиссии. При росте денежной базы расширяется денежная масса в обращении, что чревато инфляцией. Когда денег недостаточно выпускается в оборот, то происходит торможение экономического роста и развития. Потому, важно соблюдать пропорции денежной эмиссии, зависящие от величины денежной базы. В состав денежной базы входят следующие компоненты:

-Наличные денежные средства, находящиеся в обращении или агрегат М0.

-Банковские резервы. Они бывают двух типов: обязательные и избыточные. Нормы обязательных резервов устанавливаются ЦБ РФ для коммерческих банков, они выполняют страховые функции, выступая гарантией вкладчикам коммерческих банков, и являются инструментами денежно-кредитного регулирования. Их объемы

вливают на величину денежной массы. Избыточные резервы носят добровольный характер, выполняя роль активов коммерческих банков, которые они могут в любой момент использовать для реализации различных направлений своей деятельности. Такие резервы состоят из: наличных денег в кассе, средств на корреспондентском счете коммерческого банка в центральном банке и депозитных ресурсов, хранимыми коммерческими организациями в ЦБ. Они применяются для проведения межбанковских платежей, для получения наличности в центральном банке, для предоставления кредитов и т. д.

Соотношение этих компонентов денежной базы определяется уровнем развития банковской и платежной системы и макроэкономическими показателями. Процентная политика ЦБ также влияет на данные показатели. Эмиссия денег – это процедура, которая регулирует обращение определенного количества купюр и монет, а также безналичных средств. Выпуск пристально контролируют государственные финансовые ведомства.

Для экономики страны важно сохранять равновесие и ценность денежной массы. Центробанк управляет этим через покупку и продажу государственных облигаций на открытом рынке. ЦБ покупает облигации – денежная масса в свободном доступе увеличивается, ЦБ продает ценные бумаги – количество денег уменьшается.

Принципами денежной эмиссии в России является:

- Печатать банкноты можно только в рублях.
- Российский рубль не обеспечен золотом, как и большинство современных валют. Золотой резерв РФ может обеспечить рубль лишь на 4%. Позиции рубля в стабильном положении поддерживают поступления от продажи нефти и газа за границу.
- В правовом поле производство денежной массы регулируется советом директоров Центробанка. Они решают, когда изымать денежные средства, а когда увеличивать их поток.
- Платежеспособность рубля обеспечивается активами Центрального Банка. К активам относятся золото-валютные резервы, кредиты для банков, ценные бумаги.
- Монеты и банкноты производят монетные дворы в Москве и Санкт-Петербурге. Денежные знаки нельзя выпускать вне государства. Заказывает их ЦБ, а выпускает Гознак.
- За изготовлением денежных знаков ведется жесткий контроль. Гознак постоянно повышает защитные методики, чтобы пресечь подделку банкнот. Поскольку рост доли фальшивых денег на рынке негативно отражается на инфляции – рубль обесценивается.

Подводя итог можно сказать, что, средства, составляющие денежную базу, частично находятся на руках у населения в виде наличности, частично — у банков в виде их резервов, находящихся на счетах в центральном банке. Соотношение между этими компонентами денежной базы зависит от уровня развития банковской и платежной систем, темпов инфляции, динамики доходов населения и т.д. В определенной мере на это соотношение влияет процентная политика банков, как коммерческих, так и центрального. При прочих равных условиях повышение процентных ставок по депозитам стимулирует население увеличивать свои накопления, вследствие чего возрастают банковские резервы. Динамика денежной базы оказывает значительное влияние на денежную массу в обращении. При росте величины денежной базы центрального банка происходит увеличение денежного предложения в стране, и наоборот. Изменение структуры денежной базы также влияет на денежную массу. Например, если при неизменной величине денежной базы центральный банк снизит резервные требования, то уменьшатся обязательные резервы коммерческих банков и возрастут их избыточные резервы. Это приведет к увеличению денежного предложения, так как избыточные резервы являются источниками ресурсов для проведения коммерческими банками активных операций (выдачи кредитов и т.д.), в процессе которых создаются новые депозиты, то есть безналичная денежная масса. Денежная база обеспечивает рост предложения широкой денежной массы в стране. Изменения в денежной базе обычно ведут к увеличению денег и кредита в большем масштабе, чем исходное изменение денежной базы. Центральный банк, реализуя денежно-кредитную политику, получает возможность воздействовать на денежное предложение путем изменения денежной базы, не прибегая при этом к изменению процентных ставок. Банки являются единственными институтами, способными создавать деньги, а значит, и воздействовать на их предложение. Банковская система должна обеспечивать национальное хозяйство денежными средствами в объеме, который нужен для его нормального функционирования. Увеличение потребности экономики в деньгах в связи с ростом национального продукта, повышением уровня цен или в силу других причин приводит к необходимости в соответствующем увеличении денежного предложения со стороны банков, то есть в осуществлении ими денежной эмиссии.

Список литературы

1. Алехин Б.И. Кредитно - денежная политика. М.: ЮНИТИ, 2020. 420 с.

3. Баранов Г., Рушайло П., Как преодолеть экономический подъем / Г. Баранов, П. Рушайло // Коммерсантъ. Власть. 2019. №8 (260). С. 23 – 27
4. Борисов А.Б. Большой экономический словарь / А.Б. Борисов. М.: Книжный мир, 2021. 895 с.
5. Борисов Е.Ф. Экономическая теория / Е.Ф. Борисов. М.: Велби, 2019. 487 с.
6. Владимирова М.П. Деньги, кредит, банки: учебное пособие / М.П. Владимирова, А.Н. Козлов. М.: Кнорус, 2019. 288 с.
7. Головачев А.С. Экономическая теория. Практикум/ А.С. Головачев. М.: Высшая школа, 2020. - 306 с.
8. Гукасян Г.М. Экономическая теория. Ключевые вопросы/ Г.М. Гукасян. М.: Инфра М, 2020.
9. Гушер А. Банковская сфера России: общая ситуация / А. Гушер // Международная экономика. 2022. С. 13 - 25.

Зимакова М.Д.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Воскресенская Л.Н.

Тулский филиал Финуниверситета

ЗНАЧЕНИЕ АКТИВНЫХ ОПЕРАЦИЙ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

В настоящее время коммерческий банк - кредитное учреждение, которое создается с целью размещения и привлечения денежных средств на условиях возвратности и платности и для осуществления других банковских операций.

Коммерческие банки производят активные и пассивные операции.

Если приток ресурсов замедлится, банкам следует пересмотреть и пересмотреть свою политику агрессивных операций, отказаться от выгодных предложений, погасить часть выданных кредитов и продать ценные бумаги.

Таким образом, необходимость соблюдения требуемого оптимального распределения рисков и соблюдение уровня ликвидности заставляет банки размещать некоторые из своих активов во вложения, не приносящие доход или приносящие незначительный доход. Эти вложения способствуют положительному развитию банка, усилению его позиции на финансовых рынках, создают благоприятные условия для проведения иных активных операций –создающих работающие активы.

Активное управление — это денежный поток, процесс преобразования обязательств в активы и активное воздействие на активы.

1. Обеспечить ликвидность банка, гарантирующую самосохранение.

2. Получать доходы и вознаграждения для акционеров, вкладчиков и сотрудников банка, чтобы обеспечить оптимальный уровень роста банка.

3. Комплексное обслуживание клиентов

Экономическая сущность активных операций коммерческих банков заключается в следующих экономически взаимосвязанных задачах, которые решают банки, осуществляя активные операции:

1. Покрывать расходы, выплачивать дивиденды по акциям, выплачивать проценты по вкладам и депозитам, добиваться рентабельности для получения прибыли.

2. Обеспечить платежеспособность банка. Под ней понимается способность банка полностью и своевременно выполнять свои обязательства.

3. Ликвидность, возможность конвертировать активы в денежные средства быстро, желательно без потерь.

Между этими видами операций существует определенное соотношение, необходимое для поддержания деятельности банка на достигнутом уровне.

К вложениям, имеющим основной целью поддержание ликвидности банка, относятся:

1. наличные средства в кассе банка,
2. остатки на счетах в центральном банке,
3. инвестиции в быстрореализуемые ценные бумаги (казначейские и первоклассные коммерческие векселя),
4. средства на счетах и вклады (депозиты) в других банках.

В то же время некоторые перечисленные вложения обеспечивают банкам постоянный доход, но основной причиной их существования является необходимость поддержания адекватного уровня общей ликвидности в банке. второстепенные факты.

Помимо соображений прибыльности и ликвидности активных операций немаловажное значение для их осуществления имеет вопрос кредитных рисков и их распределения. Если помещение ресурсов в кассовую наличность, остатки на счетах в центральном банке, государственные ценные бумаги считаются имеющими практически нулевую степень риска, а размещение средств у других банков - активами с минимальной степенью риска, то кредиты компаниям, фирмам и частным лицам, включая вложения в векселя, акцепты и другие аналогичные инструменты денежного рынка, сопряжены с более значительным риском.

В связи с этим очень важен вопрос диверсификации рисков и недопущения чрезмерной (чрезмерной) концентрации на каком-либо одном виде при проведении банком активных операций.

Несмотря на высокую степень риска, основное место в активах банка принадлежит ссудному (кредитному) бизнесу (на долю которого приходится до 60% активов банка).

Доходы от этих операций составляют большую часть доходов банка.

Управление активами и анализ коммерческих банков — неотъемлемая и важная часть казначейства и управления банками, оптимизирующая структуру баланса для снижения финансового риска финансовых учреждений и обеспечения высокого уровня эффективности.

Сокращайте расходы и проводите банковские операции, соблюдая существующие лимиты рисков.

Также важным моментом является сопоставление активов и обязательств банка по срокам. Поскольку затруднения при возврате средств банку могут вызвать наиболее серьезные сбои в работе банка. Таким образом, надёжность банка во многом будет определяться двумя важными величинами - объемом кредитного портфеля (как главного источника риска) и долей просроченной задолженности (потерянные активы).

Список литературы

1. Банковское дело и банковские операции: учебник. [Электронный ресурс] / под ред. М.С. Марамыгина, Е.Г. Шатковской. Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2021. 567 с. (дата обращения 11.12.2022) https://elar.urfu.ru/bitstream/10995/95287/1/978-5-7996-3104-8_2021.pdf

2. Кузнецова Н.А. Активные операции российских банков [Электронный ресурс]/ Экономика и бизнес. Концепт. 2018. (дата обращения 11.12.2022) <https://cyberleninka.ru/article/n/aktivnyye-operatsii-rossiyskih-bankov>

3. Ягупова Е.А., Аврахова Ю.В. О роли активных операций российских коммерческих банков [Электронный ресурс]/ Экономика и бизнес. Инновационная наука. 2017. (дата обращения 10.12.2022) <https://cyberleninka.ru/article/n/o-rol-i-aktivnyh-operatsiy-rossiyskih-kommercheskih-bankov>

Левагина Е.В.

Научн. рук.: канд. техн. наук Кетова К.А.

Уральский филиал, Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации,

ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ В 2023

В настоящее время в России действуют медицинский, пенсионный и социальный государственные внебюджетные фонды, которые созданы с целью реализации прав граждан, закрепленных в Конституции. Внебюджетные фонды обеспечивают право на получение пенсии, социальное страхование, медицинскую помощь и охрану здоровья. В настоящий момент каждый фонд выполняет собственные цели и задачи. Но в 2023 году грядут перемены – объединение ПФР и ФСС. В статье рассмотрены последствия их объединения.

Объединение ПФР и ФСС – вопрос, который назрел еще 10 лет назад. Однако на то, чтобы организовать слияние двух ведомств, законодателям понадобилось больше года.

В 2022 году принят свод законов, который, с одной стороны, поможет государству меньше тратить на содержание социальных ведомств, а гражданам быстрее получать все причитающееся выплаты по принципу «одного окна». С другой стороны, эти нововведения несут дополнительную нагрузку на бизнес.

Объединение Пенсионного фонда (ПФР) и Фонда социального страхования (ФСС) координирует специально созданный проектный офис, в который вошли представители двух фондов. Эта рабочая группа собирается каждый день, чтобы решать вопросы слияния, включая интеграцию клиентских служб, имущественные вопросы, переход на единую отчетность и т.д.

С точки зрения механики, действующие подразделения обоих фондов объединят, что-то упразднят, переоборудуют в Социальный фонд России (СФР). Будут созданы единые клиентские службы, где будут обслуживать физических и юридических лиц. У структуры появится собственная информационная система – Единая цифровая платформа в социальной сфере (ГИС «ЕЦП»), которая будет связана с порталом «Госуслуги». Перерегистрироваться в новой системе не нужно, все учетные данные автоматически перейдут в новое ведомство из ПФР и ФСС.

Бюджет объединенного фонда превысит 13,5 трлн. рублей. Такая сумма формируется исходя из всех направлений, которые реализуют два фонда. Это «пенсии, материнский капитал, выплаты беременным,

выплаты по несчастным случаям с предусмотренной индексацией всех выплат» [4].

Согласно «Федеральному закону от 14.07.2022 № 237-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» будут введены следующие изменения в исчислении и уплате страховых взносов с 2023 года:

- появятся три льготных тарифа вместо пониженных ставок для определенных категорий бизнеса;
- вместо четырех видов страховых взносов, которые действуют сейчас, все предприятия будут платить единый тариф;
- лимиты по базам для начисления взносов упрядняются, но образуется одна база для всех случаев;
- вместо шести разных форм отчетности возникнут две общие;
- возникнут новые тонкости при найме иностранцев и при работе по договорам ГПХ» [5].

Следует отметить, что новая единая ставка не станет выше того, что сейчас в сумме платят предприятия.

Большинство компаний страховые взносы будут платить так же, как и раньше – от 30,2% до 38,5%. Однако для предприятий, начисляющих зарплаты свыше 130 000 руб. в месяц, будет действовать повышенный тариф. Дополнительные взносы работодатель начислит на сумму выше предельной базы (то есть 130 000 руб.).

За контрагентов, оказывающих услуги на основании договора ГПХ, компании сейчас платят только взносы в ПФР и ФОМС. От оплаты взносов в ФСС заказчик освобожден. С нового года экономить таким образом предприятию не удастся, за подрядчиков на условиях договора ГПХ платить взносы нужно будет по единому тарифу 30%. При этом исполнители смогут получать выплаты по больничному листу.

Для предприятий, в штате которых трудятся сотрудники-иностранцы, с 2023 года также ожидаются нововведения. Теперь за иностранцев придется платить взносы на медицину.

Сейчас иностранцев в России нельзя принимать на работу, если у них нет полиса ДМС (ч. 2 ст. 327.2 ТК РФ). При этом если срок действия полиса вышел в период действия трудового договора, работодатель обязан приостановить трудовые отношения, пока мигрант не оформит новый полис.

Единственная категория предпринимателей, для которых ничего не изменится – плательщики налога на профессиональный доход. 37% из уплаченного ими налога автоматически будут уходить в СФР «в виде взноса на медицинское страхование, а платить пенсионные

взносы по-прежнему можно будет добровольно – они необязательные» [3].

Сейчас существуют две предельные базы по начислению взносов в общем порядке. Для пенсионного страхования эта предельная база составляла 1 565 000 руб. Если сотрудник за год заработал больше этой суммы, то на разницу начислялись пониженные взносы (10% вместо 22%). Предел базы по социальному страхованию составляет 1 032 000 руб. На разницу дохода также применяется пониженная ставка (вместо 2,9% ставится 0%).

В следующем году база станет общей для тарифа 30%, при этом пенсионное и медицинское страхование разделять больше не будут. Сам предел пока не известен, специалисты ждут расчета индекса роста средней заработной платы, который сведут к концу 2022 года.

Когда индекс будет рассчитан, предельную базу можно будет вычислить самостоятельно – 1 565 000 умножить на индекс.

Со следующего года будет единый тариф взносов и единая база для уплаты взносов на пенсионное и социальное страхование. Раньше у ПФР она была повыше, у ФСС – пониже. Это тоже даст рост выплат, поскольку за счет более высокой базы станут больше некоторые выплаты, например больничные. Право на них теперь также получают работающие по гражданско-правовому договору. В пенсионном страховании так было и раньше, а социальному страхованию подлежали только те, кто работал по трудовому договору. Поэтому работники на ГПХ не могли получить выплату за декретный отпуск. Теперь будет единый круг застрахованных и единая сумма для начисления взносов. На наш взгляд это положительный момент для граждан.

Список литературы

1. Федеральный закон «О Фонде пенсионного и социального страхования Российской Федерации» от 14.07.2022 N 236-ФЗ

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 24.09.2022)

3. Архипов, А. П. Социальное страхование: учебник и практикум для СПО / А. П. Архипов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2019. – 301 с.

4. Миропольская, Н. В. Социальное страхование : учеб. пособие для академического бакалавриата / Н. В. Миропольская, Л. М. Сафина. – 2-е изд., испр. и доп. – М. : Издательство Юрайт, 2019. – 149 с.

5. ПФР – Режим доступа: <https://pfr.gov.ru/branches/krasnoyarsk/news/~2022/10/18/240130?ysclid=laro2pxfip876024760> – 22.11.

Леонова А.С.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. кафедры «Учет и информационные технологии в бизнесе» Самойлова Т.Д.

Липецкий филиал Финуниверситета

ВЛИЯНИЕ ЦИФРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ЭКОНОМИКУ

Мы живем во время захватывающих технологических инноваций.

Цифровые технологии способствуют трансформационным изменениям. Каждая цифровая тенденция, которая с готовностью принимается бизнесом, влияет на цифровую экономику. Недавние инновационные изменения, вызванные пандемией, ускорили технологическую революцию и породили несколько новых цифровых тенденций. Пандемия открыла новую цифровую эру, когда удаленная работа и виртуальные встречи стали нормой. В результате всплеск данных, хранящихся в облачных сетях, и последующая необходимость инвестировать в борьбу с киберпреступностью привели к росту спроса на цифровые рабочие места, которые являются частью корпоративной сети, такие как специалисты по поддержке компьютерных сетей, архитекторы компьютерных сетей и многое другое.

Стремительный технологический прогресс сделал цифровые технологии неотъемлемой частью повседневной жизни. Действительно, влияние цифровых технологий заметно повсюду – от доступа к основным услугам и покупки продуктов через цифровые платформы до перехода к виртуальным методам обучения и работы. Сегодня цифровая экономика является важнейшим компонентом национальных преобразований для многих стран. Чтобы процветать в цифровой экономике, организации должны перейти на цифровые предприятия.

Цифровое предприятие, основанное на данных, предоставляет клиентам персонализированный опыт через цифровые платформы, поддерживаемые постоянно развивающейся и расширяющейся цифровой инфраструктурой. Чтобы достичь этого, они должны заново изобрести бизнес-модели, создать новый клиентский опыт, переосмыслить рабочие модели и внедрять инновации с партнерами. Такие усилия часто сталкиваются со значительными внутренними проблемами, которые организации должны преодолевать с помощью технологических решений. Как именно технологии могут быть использованы для решения ключевых проблем, с которыми сталкиваются организации в цифровой экономике?

Данные являются стратегическим активом для организаций, участвующих в цифровой экономике. Успех организации в новой экономической парадигме будет зависеть от ее способности собирать,

синтезировать и анализировать данные, а также от ее способности применять полученные результаты в масштабе. Тем не менее, большинство организаций из всех сил пытаются достичь такого успеха из-за большого объема и разнообразия доступных данных. Чтобы наилучшим образом использовать имеющиеся данные, предприятиям необходимо внедрять аналитические решения на базе искусственного интеллекта. Автоматизация на основе искусственного интеллекта может улучшить каждый шаг в процессе бизнес-аналитики и аналитики, от поиска и подготовки до изучения, анализа и обработки данных. Такие решения также могут помочь предприятиям перестроиться в предприятия, основанные на данных, создавая превосходный опыт клиентов и принимая более обоснованные решения.

В цифровой экономике организации сталкиваются с проблемами навыков, поскольку цифровые технологии в рабочей среде быстро распространяются. Пандемия COVID-19 вывела многих сотрудников из офиса. Благодаря таким фундаментальным изменениям рабочие модели теперь способствуют сотрудничеству человека и машины и обеспечивают новый опыт сотрудников. Новые рабочие среды также не ограничены временем или физическим пространством.

Для решения проблемы навыков и повышения организационной гибкости цифровые предприятия все чаще инвестируют в такие технологии, как роботизированная автоматизация процессов и искусственный интеллект и машинное обучение [2]. В настоящее время существующие проекты автоматизации направлены только на устранение повторяющихся, малозначимых задач и административных процессов. Кроме того, автоматизация в большинстве организаций не дополняется искусственным интеллектом. Тем не менее, некоторые организации быстро внедряют интеллектуальную автоматизацию процессов с поддержкой искусственного интеллекта и переключают свое внимание с изолированных задач на сквозные процессы.

Организации, которые эффективно используют интеллектуальную автоматизацию для достижения эффективности и снижения затрат, получают значительные конкурентные преимущества по мере развития цифровой экономики. Организации, стремящиеся превратиться в цифровые предприятия, овладеть своими данными и использовать интеллектуальную автоматизацию, часто сталкиваются с проблемами, связанными с существующими устаревшими ИТ-средами. Большинство из них имеют несколько разрозненных ИТ-систем, которые препятствуют изменениям в масштабах всей организации. Монолитные устаревшие приложения также не могут

идти в ногу с быстро меняющимися операционными потребностями. Кроме того, цифровые предприятия требуют круглосуточной и масштабируемой вычислительной мощности и возможностей хранения данных, которых в настоящее время не хватает большинству организаций.

Способность цифрового предприятия генерировать доход зависит от оперативности реагирования, масштабируемости и отказоустойчивости его инфраструктуры, приложений и ресурсов данных. Соответственно, цифровая инфраструктура и приложения, ориентированные на облако, необходимы для перехода любой организации в цифровое предприятие. Распределенный характер облака удовлетворяет требованиям линейки бизнеса, таким как более быстрое время отклика.

В то же время модель операционных расходов удовлетворяет ИТ-задачам по контролю затрат и обеспечению масштабируемости. Многие функции, необходимые для цифровой экономики, теперь доступны только в облачных приложениях, в результате чего организации быстро модернизируют и преобразуют устаревшие приложения в облачные версии для поддержки новых клиентов и операционных вариантов использования.

Они также инвестируют в масштабируемую, устойчивую и программно-определяемую инфраструктуру для повышения гибкости и поддержки использования облачных платформ.

В секторе здравоохранения передовые технологии, основанные на искусственном интеллекте, помогают спасать жизни, диагностировать заболевания и увеличивать продолжительность жизни. В сфере образования виртуальные учебные среды и дистанционное обучение открыли программы для учащихся, которые в противном случае были бы исключены. Государственные услуги также становятся более доступными и подотчетными с помощью систем, основанных на блокчейне, и менее бюрократически обременительными в результате помощи искусственного интеллекта. Большие данные также могут способствовать более гибкой и точной политике и программам. Однако те, кому еще предстоит подключиться, остаются отрезанными от благ этой новой эры и еще больше отстают. Многие из оставшихся позади людей – это женщины, пожилые люди, инвалиды или представители этнических или языковых меньшинств, коренные народы и жители бедных или отдаленных районов. В некоторых странах темпы подключения к интернету замедляются или даже идут вспять.

На протяжении всей истории технологические революции меняли

рабочую силу: создавали новые формы и модели труда, делали другие устаревшими и приводили к более широким социальным изменениям. Эта нынешняя волна перемен, вероятно, будет иметь глубокие последствия. Например, «По оценкам Международной организации труда, переход к более зеленой экономике может создать 24 миллиона новых рабочих мест во всем мире к 2030 году за счет внедрения устойчивой практики в энергетическом секторе, использования электромобилей и повышения энергоэффективности существующих и будущих зданий» [2].

Создание рабочих мест и вовлечение рабочей силы в национальное строительство уже давно находится в центре внимания правительств по всему миру.

В экономике, в которой доминируют цифровые технологии, фундаментальный сдвиг в способах работы создаст новые проблемы для развития навыков.

Однако этот сдвиг также предоставит возможности для создания рабочих мест. Рост экономики совместного использования является отличным примером в этом отношении. Почти не существовавшая десять лет назад, эта экономика совместного использования сегодня обеспечивает миллионам жизнеспособные средства к существованию.

Список литературы

1. Развитие экономических систем в цифровой экономике под ред. И.Б. Стукаловой, Р.Р. Сидорчука, О.В. Сагиновой, М.Э. Сейфулаевой, Н.А. Зайцевой. [Электронный ресурс]: Русайнс, 2020. — 262 с.

2. «Зеленые» рабочие места: единственный способ [Электронный ресурс]: <https://www.un.org/ru/climatechange/climate-solutions/green-jobs>

3. Развитие цифровых технологий и их влияние на финансовую устойчивость российских компаний под ред. Зайцевой Е.И., Самойловой Т.Д. [Электронный ресурс]: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=48470888>

4. Влияние цифровой экономики на учёт под ред. Касимовой Д.Е., Самойловой Т.Д. [Электронный ресурс]: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=36810692>

5. Цифровизация финансовых услуг: новый виток в FIN TECH под ред. Самойловой Т.Д., Полухиной О.А. [Электронный ресурс]: <https://www.elibrary.ru/item.asp?id=43140233>

Лукьянова С.Н.

Науч. рук.: канд. техн. наук, доц. Городничев С.В.

Тульский филиал Финуниверситета

БАНКОВСКАЯ СИСТЕМА РОССИИ В СОВРЕМЕННЫХ РЕАЛИЯХ

Начиная с 90-х годов, в России активно развивалась банковская сфера- наблюдался рост активов банков, увеличивалась филиальная сеть, стали популярными банкоматы. Причиной этого стал рост доходов населения, послуживший, причиной для роста депозитов и наращивания объемов кредитования в розничном и корпоративном блоках, а также ипотеки и лизинга.

Если обратиться к истории, то банковский сектор в России уже переживал период санкций в 2014-2016 гг. – время введения секторальных санкций по отношению к России со стороны США, ЕС и их союзников. Банки показали самые масштабные убытки за всю новейшую историю. Наблюдался отток инвестиций при снижении цен на нефть и падении ВВП. Банки были вынуждены увеличивать резервы на возможные потери. Не у всех банков получилось отвечать требованиям законодательства, что повлекло отзыв лицензий со стороны ЦБ.

В 2015 году для банковской системы большой проблемой стало ухудшение качества кредитов. Многие банки разорились. Некоторые укрупнились путем слияния с более крупными банками. Банки, в обход санкций стали привлекать депозиты на Западе через свои дочки. Например, Сбербанк через европейскую дочернюю компанию Sberbank Europe AG с июля 2014 г. начал привлекать денежные средства в депозиты в Германии. Выделение Правительством денежных средств в поддержку банковского сектора страны имело большое значение как антикризисная мера. Введенные против России санкции привели к исчезновению долгосрочного западного кредитования, заставило банки использовать собственное кредитование, снижать издержки.

Это заставило банки постоянно совершенствовать и улучшать качество предлагаемых клиентам продуктов и услуг.

Цель банков в настоящее время сопроводить клиента на всех этапах его жизненного пути, будь то бизнес и личные потребности от телемедицины до покупки билетов в кино и доставки продуктов. На мой взгляд очень преуспел в этой сфере Сбербанк. В настоящее время это уже не просто финансово-кредитная организация – это целая экосистема, предоставляющая клиентам широкий спектр услуг.

В современных условиях структура банковской системы резко усложняется. Появляются новые виды кредитно-финансовых

учреждений, кредитные инструменты и методы обслуживания клиентуры. Осуществляя расчеты, кредитуя хозяйство, выступая посредниками в перераспределении капитала, банки существенно повышают общую эффективность производства и производительность труда. Создание устойчивой, гибкой и эффективно функционирующей банковской системы – важная и сложная экономическая проблема.

Банки стараются занять все новые ниши в предоставлении услуг клиентам. Банковская сфера является одной из наиболее важных для населения страны.

Новые структуры в банковской сфере потребовали законодательного упорядочения функционирования кредитных учреждений, их организационно-правовых форм и регулирования их деятельности. Это объясняется тем, что банковская сфера — особая отрасль бизнеса, где существует не только конкуренция, но и солидарная ответственность за финансовые результаты. При неисполнении банками своих обязательств по сделкам, займам возникает кризис ликвидности в банковском секторе, что неизбежно приводит к экономическому кризису в стране.

Начиная с прошлого века расширяются функции банков, увеличивается концентрация банковского капитала в результате интенсивного роста крупных банков, а также поглощений одних банков другими, либо сращивания банковского бизнеса с другими финансовыми инструментами.

Этот процесс можно проследить на примере трансформации ПАО «Сбербанк» в «Сбер».

Сбербанк является крупнейшим и наиболее надежным банком в Российской Федерации. Он выполняет большое количество операций и является наиболее известным банком в нашей стране. История Банка ведется с 12 ноября 1841 года, когда российский император Николай I подписал указ об учреждении в России сберегательных касс. В настоящее время Сбербанк по праву является лидером рынка банковских услуг. СберБанк входит в топ-5 крупнейших работодателей России.

Миссия банка также устанавливает амбициозную цель наших устремлений — стать одной из лучших финансовых компаний мира — и подчеркивает, насколько важны для СберБанка его сотрудники, и насколько реализация его целей невозможна без реализации их личных и профессиональных целей.

Сбербанк вышел на новый уровень обслуживания клиентов. Он предлагает не только банковские продукты и услуги, но и продукты экосистемы в своих офисах, в мобильном приложении.

Учитывая, что в настоящее время мы живем в условиях пандемии и периодически ТЦ и др. организации закрываются для населения, доставка интернет-заказов оказывается в конкурентном преимуществе перед розничной торговлей.

Экономическая безопасность банковского сектора России приобрела статус стратегической задачи макроэкономического масштаба на основе применения современного риск-менеджмента, совершенствования систем управления, соответствия динамики роста активов с темпами экономического роста, адекватного реагирования на внешние и внутренние угрозы. Постоянное развитие системы информационной безопасности и уровня защищенности банковских автоматизированных систем, все больше применяющих элементы искусственного интеллекта в сочетании с использованием международных стандартов банковской отчетности позволяют планомерно развиваться и обеспечить повышение экономической безопасности банковского сектора России в условиях продолжающихся международных санкционных воздействий.

В настоящее время, в условиях санкций, ЦБ, как регулятор именно финансового рынка, активно помогает банкам, обеспечивая их устойчивость и непрерывность работы. Таким образом ключевая ставка была поднята до уровня 20% годовых, тем самым повысив привлекательность депозитов населения. Также еще одной мерой регулирования стало послабление в регулировании банков, чтобы они могли проводить своим клиентам реструктуризацию кредитов.

Центральный банк проводит «зачистку» банковского сектора, что способствует оздоровлению банковской системы, реально оцениваются риски и выявляются узкие места, что позволяет снижать денежные потери, правильно оценивать текущее состояние и прогнозировать финансовые результаты на ближайшую перспективу. Примером положительного влияния санкций является создание национальной платежной системы «МИР».

Такая проводимая политика с одной стороны позволила защитить сбережения от обесценения и поддержит спрос в экономике в будущем. С другой стороны, эти деньги не пойдут на валютный рынок. Это сыграет в пользу рубля, а значит, будет сдерживать инфляцию. Однозначно, кредиты станут более дорогими. В данной ситуации дешевые кредиты в условиях, когда предложение товаров на рынке ограничено стали бы только подстегивать рост цен.

В экономической политике важна правильная последовательность действий: сначала стабилизировать финансовый рынок и задавить инфляцию, затем постепенно начнут восстанавливаться логистические

цепочки, наладится производство. И только после этого можно будет снижать ставки и увеличивать спрос в экономике.

Подводя итог вышеизложенному хочется отметить, что состояние банковской системы находится под воздействием ряда макроэкономических факторов, влияющих на функционирование банковских учреждений.

В форме банковского кризиса проявляются диспропорции, накопленные в экономике в целом, и в банковской системе в частности. Банковская система концентрирует основные экономические риски, связанные с несовершенством рыночного механизма, с недостаточностью структурных преобразований в экономике, с цикличностью экономического развития стран, с неравномерностью динамики цен. Поэтому банковский кризис отражает негативные тенденции в экономике страны.

Национальные интересы страны требуют формирования устойчивой и самостоятельной банковской системы. И именно с национальными приоритетами должна быть связана политика в отношении банков с участием иностранного капитала.

Не совсем верно утверждать, что широкий допуск данных кредитных учреждений на российский рынок банковских услуг усилит конкуренцию и ускорит эффективное развитие отрасли, не совсем корректен. Вряд ли можно в данном случае говорить о равноправной конкуренции, так как конкурировать будут не конкретные банки, а стабильность и устойчивость той или иной западной страны с нестабильностью и изменениями в России. А в настоящее время, в период экономических санкций эта тема и вовсе теряет актуальность.

Устойчивое развитие национальной банковской системы позволяет не только обеспечить надежность функционирования российских банков, но и способствует экономическому росту элементов экономической системы и возможности реализации воспроизводственных отношений, конечной целью которых является повышение конкурентоспособности российской экономики.

Список литературы

1. Авис О.У. Бизнес-модели будущих банков и направления их реализации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/> (дата обращения: 29.11.2022 г.)

2. Официальный сайт РБК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.rbc.ru/> (дата обращения: 29.11.2022 г.)

Немчинова И. Д.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Глазкова Т.Н.
Алтайский государственный технический университет
им. И.И. Ползунова

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Финансовая система взаимодействует и предопределяет экономические отношения на федеральном, региональном и местном уровнях государственной власти. Из функционального содержания и особенностей построения финансовых отношений между субъектами взаимодействия формируются финансовые ресурсы. Цифровые преобразования заметно влияют на финансовую систему, так как развиваются такие системы как электронное правительство и платежные сервисы. Цифровизация платежей, платформинг, совместно с использованием, big data определяют будущее финансовой системы. Основной задачей государства в решении данной проблемы является формулировка правил, которые будут понятны для всех реальных и потенциальных участников. Для начала нужно создать общую среду доверия в цифровом финансовом пространстве.

В Российской Федерации необходимость развития цифровой экономики закреплена на государственном уровне. Перед органами власти стоит задача формирования «цифрового сознания» у населения, которая заключается в обучении граждан пользоваться цифровыми услугами ежедневно и в различных сферах жизни. Государство гарантирует россиянам возможность получать финансовые и банковские услуги в электронном и удаленном формате [1].

Финансовый сектор один из первых начал внедрять информационные технологии в работу. За последние 10 лет появились приложения, которые позволяют проводить множество операций, не выходя из дома. Цифровые технологии вносят значительные изменения в экономику, они трансформируют повседневную реальность. Инновации в банковском бизнесе связаны с появлением электронных денег и платежей с их помощью, электронных цифровых подписей, бесконтактных платежей, использованием технологии блокчейн.

Банк России зафиксировал основные тенденции современного развития цифровых технологий в финансовом секторе:

1. Исследования, анализ и разработка предложений по использованию новейших технологий в финансовой отрасли.
2. Формирование и продвижение финансовой инфраструктуры в виде «платформ», например, платформы для

удаленной идентификации физического лица, платформы для регистрации транзакций в финансовом секторе, платформы для быстрых платежей и переводов, торговая платформа для финансовых продуктов и услуг, платформа, основанная на технологии распределенных реестров.

3. Развитие перспективных направлений: платежной системы Банка России, Национальной системы платежных карт, систем передачи финансовых сообщений, единой системы идентификации клиентов.

4. Переход к электронному взаимодействию, основанному в первую очередь на расширении доступа организаций финансового сектора к государственным информационным ресурсам, расширении электронного документооборота между Банком России и субъектов финансового рынка.

5. Реализация вопросов кибербезопасности и информационной безопасности и предотвращение несанкционированного доступа к базам данных.

6. Интенсивное обучение персонала в области финансовых технологий. Развитие экономики в условиях цифровой трансформации в банковском секторе характеризуется рядом позитивных тенденций [2].

На современном этапе важнейшими приоритетами государства должны стать обеспечение доступа к финансовым сервисам, услугам и информации непрерывное повышение цифровой и финансовой грамотности населения, бизнеса, повышение компетенций государственных служащих, формирование культуры цифровой эпохи и своевременное нормативно-правовое обеспечение процессов цифровизации.

Список литературы

1. Аганбегян А. Г. Финансы, бюджет и банки в новой России. – Москва: Дело, 2019. – 400 с.

2. Маркова В. Д. Цифровая экономика. – Москва: ИНФРА-М, 2022. – 186 с.

3. Максимова И. В. Цифровизация как условие демократизации управления общественными финансами // Сборники конференций НИЦ социосфера – 2021. - № 1. – С. 27-31.

4. Герасимова Е. Б. Анализ деятельности экономического субъекта и цифровая культура // Мир новой экономики. – 2019. – № 2. – С. 111-120.

5. Зайченко И.М., Горшечникова П.Д., Дубгорн А.С. Цифровая трансформация бизнеса: подходы и определение // Научный журнал

Пономарева Л.С.

Научн. рук.: д-р пед. наук, доц., проф. Подповетная Ю.В.

Уральский филиал Финуниверситета

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ СОСТАВЛЯЮЩЕЙ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Некоммерческие организации влияют на сообщества и отдельных лиц, предоставляя услуги, защищая интересы и создавая сообщества. Увлеченные своим делом сотрудники и волонтеры поддерживаются финансовой деятельностью и решениями. Здоровые некоммерческие организации используют методы управления финансами, которые обеспечивают стабильность и гибкость как настоящее время, так и в будущем.

Через НКО осуществляется разнообразная деятельность по производству и распределению общественных благ в области социальной поддержки населения, культуры, образования, защиты окружающей среды и т.д.

Важнейшая функция НКО – обеспечивать эффективное и гибкое предоставление общественно значимых услуг.

Для осуществления своих задач и функционирования любой организации требуются финансовые средства. Некоммерческая организация отличается тем, что ее деятельность не направлена на получение прибыли, поэтому у нее есть и свои особенности функционирования финансов.

Важной особенностью функционирования финансов НКО является определение сметы, которая ограничивает расходы организации до прописанного в ней, а также такая организации не может получать кредиты и займы [4].

Принципами НКО являются строгая регламентация, целевое назначение бюджетных ассигнований, а также контроль за рациональным использованием денежных средств.

В современном мире не каждая организация создается с целью получения прибыли. По данным Минюста, всего в России в начале 2020 г. было зарегистрировано более 213 тыс. НКО, из которых 198,8 тыс. подлежат госнадзору – 90 тыс. общественных объединений, в том числе 53 политические партии и 2,9 тыс. их структурных подразделений, 31 тыс. религиозных организаций и 91 тыс. других НКО, включая семь отделений международных организаций, иностранных НКО [2].

В Челябинске есть организация «Наше Место», которая является инклюзивным клубом, где социализируются и развиваются люди с ограниченными возможностями, а также люди без ограничений больше узнают об этой категории людей и воспринимают их как равных.

Также у данной организации есть свои танцевальные группы, например, Line - эстрадная хореография (люди на инвалидных колясках и волонтеры), SoDa - современная хореография (люди с ограничением слуха и волонтеры) и др., а также существует коллектив жестового пения Magic Touch [5].

Для волонтеров Клуба работает Платформа роста PRO|ДЕЙСТВИЕ и курс русского жестового языка «Говорим без слов».

У молодежи, передвигающейся на колясках и костылях, есть возможность заказать специализированный транспорт.

На одном из проектов организации, а именно на Всероссийском конкурсе инклюзивного творчества «Необыкновенные люди» люди с ограниченными возможностями присылали со всей страны видео с выступлениями, а победители отбора выступили в гала-концерте в городе Челябинск с участием профессиональных артистов [3].

Все свои проекты организация осуществляет в большей степени за счет грантов, которые подаются ежегодно и выигрываются. Также в рамках проекта PRO|ДЕЙСТВИЕ волонтеры были обучены создавать собственные проекты, смету, календарный план, а также заявку на получение гранта.

Некоммерческий сектор рассматривается как организационная основа гражданского общества. Некоммерческие организации занимаются защитой прав человека, через механизмы общественной экспертизы и контроля способствуют прозрачности и эффективности работы государственных служб и судебной системы. Некоммерческие организации – катализатор реализации механизмов обратной связи между гражданами и правительством.

На примере организации «Наше Место» можно понять значимость некоммерческих организаций. Такие организации могут помочь людям и реализовать то, что не смогла бы коммерческая организация.

Финансирование таких проектов является важной задачей страны, как власти (путем финансирования деятельности организации или ее отдельных проектов), так и ее граждан с помощью безвозмездной передачи денежных средств, самофинансирования организации и т.д.

Список литературы

1. О некоммерческих организациях: Федеральный закон 12.01.1996 N 7-ФЗ [электронный ресурс] / Справочно-правовая система «Консультант Плюс». http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_8824/ (дата обращения: 07.11.2022).
2. В Минюсте отметили уменьшение числа некоммерческих организаций в РФ за три года [электронный ресурс] / Российское информационное агентство «ТАСС». https://n.tass.ru/obschestvo/8125469?ysclid=l482v9iyur508677432&utm_source=yandex.ru&utm_medium=organic&utm_campaign=yandex.ru&utm_referrer=yandex.ru (дата обращения: 07.11.2022).
3. Всероссийский конкурс инклюзивного творчества «Необыкновенные люди» [электронный ресурс] / Наше Место. <https://nashemesto.org/nashi-proekty/proekt-neobyknovennyye-lyudi/> (дата обращения: 07.11.2022).
4. Коровяковский Д.Г. Правовые аспекты сметно-бюджетного финансирования в современных экономических условиях [Электронный ресурс] // eLIBRARY <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovyye-aspekty-smetno-byudzhnogo-finansirovaniya-v-sovremennyh-ekonomicheskikh-usloviyah/viewer> (дата обращения: 07.11.2022).
5. Наши коллективы [электронный ресурс] <https://nashemesto.org/collectives> / Наше Место. <https://nashemesto.org/nashi-proekty/proekt-neobyknovennyye-lyudi/> (дата обращения: 07.11.2022).

Родионова Д.А.

Научн. рук.: канд. экон. наук Самойлова Т.Д.

Липецкий филиал Финуниверситета

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В УСЛОВИЯХ ВВЕДЕНИЯ САНКЦИЙ

В настоящее время экономика нашей страны и в первую очередь отечественная финансовая система подверглись значительному негативному воздействию санкций. При этом развитие ситуации показывает, что российская экономика оказалась более устойчива, чем предполагали наши западные «партнеры», отрасли постепенно проходят адаптацию, компании привыкают к функционированию под гнетом санкций.

Однако, несмотря на снижение волатильности в экономике и в финансовом секторе в частности, все еще сохраняются отложенные

риски, а также риски введения новых ограничений против нашей страны. Значительную угрозу несут и вторичные санкции, усложняющие пути обхода имеющихся барьеров. Все это сохраняет угрозы для финансовой стабильности в нашей стране.

Банк России, выполняя роль мегарегулятора финансового рынка, выделяет следующие стратегические направления обеспечения сохранения финансовой стабильности:

- «минимизация валютных рисков за счет равномерного сокращения использования «токсичных» валют;
- стратегическая переориентация российской инфраструктуры на рынки дружественных стран;
- своевременный выход из регуляторных послаблений и переход к накоплению буферов» [1].

Далее рассмотрим различные каналы воздействия на финансовую стабильность Российской экономики, которые представлены на рисунке 1.

При этом следует отметить, что введенные ограничения существенно изменили степень влияния этих самых каналов. Так, если раньше движение капитала оказывало существенное влияние на российскую экономику, то санкционные запреты привели к снижению этого воздействия [2]. Однако при этом существенно возросли риски, связанные с рисками формирующихся рынков, на которые переориентировалась Россия в текущих условиях и чьи валюты использует в своих расчетах.



Рисунок 1 - Каналы воздействия санкций на финансовую устойчивость

Конечно, наша страна все еще связана со всем миром посредством осуществления торговых операций, однако для России существенны риски сокращения экспорта из-за снижения спроса на нашу экспортную продукцию. Данная тенденция может привести к снижению экспортных доходов отечественного бюджета, а также ухудшению положения компаний.

В условиях постоянного ожидания новых санкций резкими темпами происходила и продолжает осуществляться девальютизация, в частности активно этот процесс шел в банковском секторе. Граждане снимали средства с валютных депозитов или переводили средства в рубли, сами же кредитные организации осуществляли планомерное снижение объемов своих валютных вложений на зарубежных счетах. Все это приводило к определенному дефициту ликвидности, часть банков оказалось в условиях, когда их валютные позиции слабо или вообще не сбалансированы, однако в целом существенных рисков для финансовой системы и финансовой стабильности удалось избежать.

При этом по мере перехода на расчеты в валюте дружественных стран и роста их доли использования растут и сопряженные риски. Так по данным Банка России доля биржевых торгов с использованием юаня в ноябре 2022 года достигла 33 % [1]. При этом следует считать приоритетным именно сбалансированный вариант перехода на валюты дружественных стран. Например, относительно юаня предпочтительна такая ситуация, когда экспорт и импорт в данной валюте будет развиваться параллельно.

Однако процесс выстраивания системы платежей в альтернативных валютах сталкивается с большим количеством барьеров и ограничений, также требуется время на организацию и построение всей необходимой инфраструктуры. Как отмечает Банк России в настоящее время «около 50% платежей происходит в альтернативных доллару США и евро валютах, тогда как в начале года этот показатель составлял 21%» [1, с. 3].

Фондовый канал распространения рисков и их угроза финансовой стабильности связаны с негативным трендом на российском фондовом рынке, обусловленным уже введенными санкциями и ожиданием новых, потенциальным ухудшением положения ведущих компаний. Так с апреля 2022 года индекс Мосбиржи снизился на 18 %, а с начала года на 42 % [1].

Снижение процентных ставок в экономике привело к росту зависимости банков от краткосрочного финансирования, доля которого доходит до 80 %, что создает определенные риски [3]. Необходимым для поддержания финансовой устойчивости является наращивание доли долгосрочного финансирования. Рост кредитования компаний в рублях на внутреннем рынке позволил заменить сокращение валютных кредитов, однако имеющая место неопределенность может привести к сокращению кредитной активности. Эта же тенденция может наблюдаться и в розничном кредитовании [2]. Негативные тенденции могут реализовываться и на

рынке страхования, в условиях нарастания концентрации страховых рисков.

Список литературы

1. Обзор финансовой стабильности [Электронный ресурс]: Банк России. https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43512/2q_3q_2022.pdf (дата обращения: 07.12.2022).

2. Мониторинг отраслевых финансовых потоков [Электронный ресурс]: Банк России. https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43536/finflows_20221208.pdf (дата обращения: 11.12.2022).

3. О развитии банковского сектора Российской Федерации [Электронный ресурс]: Банк России. https://cbr.ru/Collection/Collection/File/43486/razv_bs_22_10.pdf (дата обращения: 09.12.2022).

Савенкова В.С.

Науч. рук.: канд. экон. наук, доц. Измалкова И.В.

Липецкий филиал Финансового Университета ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

На сегодняшний день цифровая экономика представляет собой значимый этап развития постиндустриального общества. Субъектами цифровой экономики являются как предприятия реального сектора, так и государство, домохозяйства. Существенное влияние на промышленность и государственное управление, а также на сельское хозяйство оказывает цифровая трансформация. Из этого следует, что цифровая экономика сегодня – это деятельность, основанная на цифровых технологиях.

В процессе цифровизации в финансовом анализе происходят существенные изменения, поскольку анализ является неотъемлемой частью экономики. Результаты финансового состояния организации напрямую зависят от его производственно-финансовой деятельности. Положительное влияние на финансовое состояние организации оказывает выполнение финансовых и производственных планов. И напротив, ухудшение финансового состояния происходит из-за несоблюдения финансово-производственных планов и ведет к уменьшению доходов и прибыли.

Главной целью анализа является улучшение финансовой деятельности организации и устранение её недостатков. Комплексное и системное изучение финансового состояния организации и факторов,

влияющего на него, являются основным содержанием анализа. Кроме перечисленного, к содержанию анализа можно также отнести прогнозирование уровня доходности капитала предприятия [4].

Финансовый анализ направлен на выявление ключевых фактов и взаимосвязей, связанных с эффективностью управления, финансовых сильных и слабых сторон и кредитоспособностью компании. Чтобы изучить данные бухгалтерского учета или эффективность операционной политики используются инструменты анализа. [1].

Сегодня интернет-технологии стали неотъемлемой частью нашей жизни. Они значительно ускоряют и упрощают коммуникацию между организациями финансовой отчетности, а также позволяют более точно прогнозировать будущие доходы компании и упрощают анализ финансовой отчетности. В финансовом секторе цифровизация приносит как новые возможности, так и новые проблемы.

Прежде всего, имеется угроза множества банкротств. Интернет-технологии позволяют стремительно занять место на рынке, но, если предприятие не сможет справиться с конкуренцией, ей, скорее всего, грозит банкротство. По сути, в цифровой экономике не только продавец имеет доступ к рынку, но и покупатель имеет возможность выбирать между множеством продавцов [2].

Таким образом, небольшим компаниям нужно выдерживать конкуренцию, как с местными фирмами, так и с международными организациями. Ведь занять достойное место на рынке может тот, кто сможет предложить свой продукт с оптимальным соотношением цены и качества.

Помимо конкуренции, процесс цифровизации связан с изменением кадрового потенциала предприятий. Теперь специалисту финансовой сферы недостаточно обладать только традиционными профессиональными качествами. Помимо финансовых знаний, финансист в цифровой экономике должен уметь контролировать темпы бизнес-процессов, движимых конкуренцией.

Для изучения особенностей проведения финансового анализа в условиях цифровой экономики необходимо выявить ряд особенностей, свойственных предприятиям, которые применяют цифровые технологии (таблица 1).

Для решения ряда задач, оптимизация процессов и инновации представлены в финансовой сфере распространением компьютерных технологий. Это связано с тем, что в работе финансиста встречаются не только годовые отчеты, но и большие объемы числовых данных, охватывающих несколько десятилетий. Работать с такими данными невозможно без включения современных цифровых решений.

Игнорирование трендов может оказать существенное влияние на ваше положение на рынке, что может привести к краху компании в конкурентной среде.

Таблица 1 - Особенности применения цифровых технологий на предприятиях

| Особенность применения технологий | Описание |
|--|---|
| Оптимизация процессов | Использование цифровых технологий предоставляет либо ускорение процессов, либо их удешевление |
| Инновации | Оптимизация процессов с помощью применения новых способов решения задач |
| Увеличение профессиональной активности | Специализация – часть технологического процесса. Имеется развитие удаленной работы |
| Доступность новых рынков | Возникает возможность осваивать глобальные рынки |

Именно доступность новых рынков, от которой зависит данная конкурентность и является основным плюсом цифровизации. Развитие каналов современной коммуникации позволяет небольшой организации реализовать хозяйственную деятельность с партнерами других стран.

Ещё одной немало важной особенностью является появление таких форм занятости, как удаленная работа. Положительное качество, которое можно выявить – гибкость рабочей силы. Существенным недостатком – проблемы с безопасностью данных.

Можно сделать вывод, что финансовый анализ подвергается значительным изменениям в условиях цифровой экономики. Оптимизация процессов и инновации упрощают проведение финансового анализа предприятия и способствуют снижению издержек.

Для специалистов в области финансов в ходе цифровой экономики создаются дополнительные барьеры вследствие стремительной цифровизации всех сфер деятельности человека. Безопасность коммерческих данных находится под угрозой из-за несанкционированного доступа и использования третьими лицами. Возрастающая конкуренция на рынках имеет как положительные, так и отрицательные последствия. Соперничество в профессиональной сфере обостряется [3].

Список литературы

1. Виноградов М.Н., Васильев В.В. Анализ финансового состояния предприятия. [Электронный ресурс] //

<https://cyberleninka.ru/article/n/analiz-finansovogo-sostoyaniya-predpriyatiya-2>

2. Измалкова И.В., Кашеева О.М., Вереникина Ю.С. Финансовый анализ предприятия с целью обнаружения признаков банкротства. Тенденции развития науки и образования. 2021. № 78-4. С. 53-56. [Электронный ресурс] // <https://elibrary.ru/item.asp?id=47243362>

3. Кипчатов А.В. Финансовый анализ предприятия в условиях цифровой экономики: проблемы и перспективы развития. [Электронный ресурс] // <http://www.vectoreconomy.ru/images/publications/2021/1/financeandcredit/Kipchatov.pdf>

4. Пронина О.В. Методика анализа и оценки финансового состояния предприятия. [Электронный ресурс] // <https://cyberleninka.ru/article/n/metodika-analiza-i-otsenki-finansovogo-sostoyaniya-predpriyatiya>

Савинова Е.Н.

Научн. рук.: канд. эк. наук, доц. Дубынина А.В.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
Уральский филиал

ТРАНСФОРМАЦИЯ СОВРЕМЕННЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ НА ПРИМЕРЕ СИСТЕМЫ БЫСТРЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Российская государственная социально-экономическая политика направлена на стимулирование инновационной деятельности в различных секторах национального хозяйства. Все больше отраслей и секторов национальной экономики (финансы, торговля, машиностроение, сельское хозяйство, транспорт, связь и др.) включаются в электронную и цифровую экономики [1].

В эпоху цифровой трансформации участники финансового рынка активно продвигают цифровые продукты, одним из которых является платёжная системы. В мировой практике платёжные системы понимают, как совокупность инструментов и процедур, позволяющих совершать денежные операции - обмен денежными средствами между участниками [2].

В современном мире на смену наличным деньгам и пластиковым картам приходят онлайн-оплаты. Распространение онлайн-торговли создаёт условия для развития и совершенствования платёжных систем, при помощи которых возможно проводить транзакции быстро и без рисков.

Важным аспектом в изучении платёжных систем является

выделение их уровней: различают макроэкономический уровень, включающих национальные, международные платежные системы (Visa, MasterCard, платежная система банка России МИР), а также микроэкономический уровень, составляющий специализированные системы, которые обслуживают конкретные сегменты экономической деятельности (например, платежная система «Золотая корона»).

Бесперебойно функционирующая платежная система позволяет не только оперативно совершать транзакции, но и способствуют эффективному проведению монетарной и финансовой политики (выравнивать процентные ставки на региональных финансовых рынках, распространение изменения монетарной политики, сигнализирование о возникновении рисков нехватки ликвидности и кредитных рисков и др.)

Необходимость регулирования платежных систем обусловлена такими факторами как: совместимость платежных систем разных стран, чрезвычайная сложность, высокая технологичность, огромная капиталоемкость, постоянное развитие и т.д.

Приведённые факторы в современных условиях являются наиболее актуальными, поскольку под влиянием цифровизации платёжные системы трансформируются, а вместе с ними трансформируется и системы их регулирования.

В развитии платёжных систем особое внимание уделяется снижению рисков, стандартизации и инновациям. Регулирующие органы последовательно внедряют новые инициативы, направленные на достижение общей цели создания равновесия в платежной экосистеме.

Согласно отчету о мировых платежах 2022 все более развитая инфраструктура цифровых платежей способствует росту безналичных транзакций [7].

COVID-19 побудил клиентов и предприятия внедрять цифровые технологии в свою повседневную жизнь и расширил внедрение безналичных методов оплаты. Прогнозируется, что объем мгновенных платежей и операций с электронными деньгами в общем объеме безналичных операций увеличится с 17% в 2021 году до 28% в 2026 году.

По статистическим данным Европейского Центрального банка Платёжная система Еврозоны система «Target» в течение трёх дней по своим каналам перераспределяет весь годовой европейский ВВП, что говорит о колоссальной значимости платёжных систем [7].

Бизнес является постоянным участником финансового рынка. Ожидания малого и среднего предпринимательства от своих банков и

других поставщиков платежных услуг растут.

Негативное воздействие пандемии на малый и средний бизнес усугубляется глобальным инфляционным давлением и сохраняющейся геополитической напряженностью. Малый и средний бизнес хочет, чтобы платежные системы были удобными, экономичными и цифровыми; они также ищут продукты и услуги, которые можно было бы лучше адаптировать к их конкретным требованиям.

Национальная платежная система – это совокупность операторов по переводу денежных средств в России. Проект по созданию в РФ собственной платежной системы, которая могла бы стать альтернативой международным платежным системам, были инициирована инициировал президент Дмитрий Медведев.

В России одной из платежных систем является Система быстрых платежей, оператором и расчётным центром системы является Центральный банк России.

Система быстрых платежей (СБП) — система Банка России, позволяющая гражданам переводить средства по идентификатору (в настоящее время — по номеру телефона) получателя, даже если стороны перевода имеют счета в разных кредитных организациях. Также СБП позволяет совершать мгновенные платежи в режиме 24/7 за работу, товары и услуги, в том числе с использованием QR-кода [4].

Национальная система платежных карт России как операционный платежный и клиринговый центр Системы быстрых платежей предполагает в 2022 году распространить на банки и торгово-сервисные предприятия России обновленное приложение «СБПэй» с возможностью бесконтактной оплаты на основе технологии NFC.

На основе данных Центрального Банка по переводам денежных средств, осуществленных через платежную систему Банка России, с использованием сервисов перевода проведем анализ темпов роста переводов денежных средств через СБП (табл. 1).

Таблица 1 - Переводы денежных средств, осуществленные через платежную систему Банка России, с использованием сервисов перевода

| | Всего переводов денежных средств | | В том числе проведенных с использованием сервиса быстрых платежей | |
|-------------|----------------------------------|-------------------|---|-------------------|
| | количество, млн. ед. | объем, млрд. руб. | количество, млн. ед. | объем, млрд. руб. |
| 2021 | 2 643,9 | 2018178,6 | 868,4 | 5047,9 |

| | | | | |
|-------------|---------------|------------------|--------------|--------------|
| IV квартал | 868,5 | 632 784,2 | 356,4 | 2 003,9 |
| III квартал | 680,7 | 517 395,3 | 235,8 | 1 394,5 |
| II квартал | 607,1 | 463 771,5 | 170,7 | 1 009,5 |
| I квартал | 487,6 | 404 227,7 | 105,4 | 640,0 |
| 2020 | 1844,0 | 1657584,7 | 111,3 | 795,1 |
| IV квартал | 588,7 | 470 786,2 | 67,4 | 459,3 |
| III квартал | 471,0 | 405 497,7 | 30,5 | 224,3 |
| II квартал | 383,2 | 388 346,5 | 8,3 | 71,6 |
| I квартал | 401,1 | 392 954,2 | 5,1 | 39,9 |
| 2019 | 1715,7 | 1566461,4 | 6,7 | 59,6 |
| IV квартал | 503,9 | 3,8 | 3,8 | 33,6 |
| III квартал | 438,1 | 1,9 | 1,9 | 17,2 |
| II квартал | 412,3 | 0,9 | 0,9 | 8,3 |
| I квартал | 361,4 | 0,1 | 0,1 | 0,4 |

Количество переводов с использованием сервиса быстрых платежей в общем объеме переводов денежных средств за 2021 год составляет около 33%, а объём (млрд руб.) 0,25%. В 2020 году аналогичные показатели равнялись соответственно 6% и 0,05%, а в 2019 году 0,39% и 0,004%.

В 2021 количество переводов (в млн ед.) при использовании СБП выросло в 7,8 раз по сравнению с 2020 годом и в 130 раз по сравнению с 2019, а сумма транзакций соответственно в 6 раз и 85 раз.

Особо стремительные темпы роста показателей можно отметить в 2021 году: уже за первое полугодие количество переводов (в млн ед.) на 164,8 млн ед. превышало общее количество переводов за весь 2020 год, объём переводов в рассматриваемый период составлял 1649,4 млрд руб., что на 854,3 млрд руб. больше, чем за 2020 год.

Причины увеличения количества переводов и сумм транзакций через СБП:

1. Пользователей привлекает свобода выбора банка, скорость зачисления платежа и удобство;

2. Бесконтактная оплата товаров и услуг через СБП по QR-коду удобна;

3. При использовании системы быстрых платежей комиссии ниже, чем у других подобных сервисов;

4. Увеличивается спрос на использование СБП компаниями в пользу граждан (например, страховые выплаты, переводы от брокеров);

5. Высокая безопасность сервиса и усиленные требования к защите переводов, совершаемых физическими лицами.

Таким образом, в современном мире все большее распространение получают цифровые технологии, которые внедряются в жизнь человека и общества повсеместно. Глубокие изменения претерпевает экономика России на сегодняшний день ввиду стремительного развития информационных технологий. Обеспечивая безопасность, надёжность и эффективность осуществления расчётов, глубокую взаимосвязь с управлением ликвидностью платёжная система составляет основу функционирования цифровой экономики. В настоящее время объём операции, проводимых во многих странах через платёжные системы, является преобладающим, поскольку его среднегодовой оборот соизмерим с объёмом внутреннего валового продукта.

Исходя из анализа приведённых показателей и причин использования СБП можно сделать вывод о том, что сервис за 3 года работы добился высокой степени доверия пользователей, широкого распространения и положительного опыта его использования. По прогнозам специалистов, тренд роста количества денежных переводов и объёмов транзакций продолжится, в том числе благодаря новому функционалу системы.

Список литературы

1. Погодина, Т. В. Инновационный менеджмент : учебник / Т.В. Погодина, Т.Г. Попадюк, Н.Л. Удальцова. — Москва : ИНФРА-М, 2019. — 343 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — www.dx.doi.org/10.12737/textbook_5ce3cd5adeee94.37640143. - ISBN 978-5-16-014594-5.

2. Уланова Екатерина Сергеевна Современные платёжные системы: понятие, требования, тенденции // АНИ: экономика и управление. 2019. №3 (28). URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-platzhnye-sistemy-ponyatie-trebovaniya-tendentsii> (Дата обращения: 29.09.2022).

3. <https://www.cbr.ru/> - официальный сайт Центрального Банка России.

4. <https://sbp.nspk.ru/> - Электронный ресурс (Дата обращения 27.09.2022)

5. <https://acatia.ru/how-ach-payments-work/> - Электронный ресурс (Дата обращения 28.09.2022)

6. <https://worldpaymentsreport.com/key-highlights.html> - Электронный ресурс Capgemini Financial Services Analysis (Дата обращения 14.10.2022)

7. <https://www.ecb.europa.eu/home/html/index.en.html> Электронный ресурс European Central Bank (Дата обращения 20.10.2022)

Троненко К.В., Шульпов Н.А.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ДИНАМИКА ОБЩЕГО ОБЪЁМА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ БЮДЖЕТА ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ С 2010 ГОДА

Пенсионный Фонд Российской Федерации является важной составляющей частью финансовой системы нашей страны. Изучая уровень доходов и расходов бюджета Пенсионного фонда, необходимо сначала обратиться к сущности деятельности данного фонда. К функциям Пенсионного фонда относятся:

- Назначение и выплата пенсий;
- Учёт страховых средств, поступающих по обязательному пенсионному страхованию;
- Социальные выплаты ветеранам, инвалидам, Героям Советского Союза, Героям Российской Федерации и т.д.;
- Персонифицированный учёт граждан, участвующих в системе обязательного пенсионного страхования;
- Взаимодействие со страхователями;
- Выдача сертификатов на получение материнского капитала;
- Управление средствами пенсионной системы;
- Определение социальной доплаты к социальной пенсии с целью доведения доходов пенсионера до уровня прожиточного минимума;
- Осуществление Программы государственного софинансирования добровольных пенсионных накоплений.

К основным источникам доходов Пенсионного Фонда Российской Федерации в период с 2010 по 2021 относятся:

- Страховые взносы граждан;
- Добровольные взносы граждан;
- Межбюджетные трансферты из федерального бюджета [1].

К основным источникам расходов Пенсионного Фонда Российской Федерации в период с 2010 по 2021 относятся:

- Страховые пенсии;
- Государственные пенсии;
- Материнский капитал;
- Социальные выплаты [1].

Факторы, влияющие на увеличение доходов и расходов ПФР:

- Демография населения
- Рост уровня цен
- Внешнеэкономические и внешнеполитические события

За последние годы доля доходов и расходов бюджета Пенсионного Фонда в ВВП РФ значительно увеличилась. Так, в период с 2010 год по 2021 год абсолютный прирост общего объёма доходов бюджета ПФР по сравнению с базисным годом вырос на 5,18 трлн рублей, в то время как абсолютный прирост общего объёма расходов бюджета ПФР увеличился на 5,88 трлн рублей по сравнению с базисным годом [6, с 8]. Эти данные свидетельствуют о том, что пункты расходов бюджета ПФР постоянно пополняются и требуют с каждым годом все больше финансовых ресурсов для их покрытия. С 2010 по 2013 года суммарный объём доходов бюджета Пенсионного Фонда РФ превалировал над объемом расходов [2, с.25].

Переломным моментом в указанный период (с 2010 по 2021 год) стал 2014 год, когда объём расходов бюджета ПФР превысил объём доходов, образуя дефицит бюджета ПФР, при этом общий объём доходов и расходов уменьшился на 0,2 трлн рублей [3, с. 20]. Это связано с тем, что были уменьшены межбюджетные трансферты из федерального бюджета, снизились поступления страховых взносов на накопительную часть пенсии в связи с изменением законодательства об обязательном пенсионном страховании, произошёл переход с 1 января 2014 года на кассовое обслуживание исполнения бюджета ПФР в межрегиональное управление операциями Федерального казначейства РФ, поэтому финансирование расходов за январь 2014 происходило в декабре 2013 [3, с. 21].

Далее после 2014 года наблюдался явный дефицит бюджета Пенсионного Фонда Российской Федерации, сохранившийся вплоть до 2019 года, когда доходы бюджета ПФР увеличились на 0,51 трлн

рублей и составили 8,78 трлн рублей, а расходы увеличились на 0,2 трлн рублей по сравнению с 2018 годом и составили 8,63 трлн рублей [4, с. 27].

После чего в 2020 году резко увеличился уровень доходов бюджета ПФР на 17%, или на 1,5 трлн рублей, и в конечном счёте составил 10,3 трлн рублей [2, с. 24]. Что касается суммарных расходов фонда за 2020, то они также увеличились на 12,8%, или на 1,1 трлн рублей, и составили 9,73 трлн рублей. Сборы взносов в связи с коронавирусной инфекцией, по прогнозам, не уменьшили объём доходов фонда, а наоборот, увеличили их на 1% (на 54,8 млрд рублей). Более того, межбюджетные трансферты из федерального бюджета на оказание «Коронавирусных выплат», валоризацию страховых пенсий по старости, индексацию стоимости пенсионного коэффициента, повышение выплат к пенсии по страхованию помогли увеличить уровень доходной части бюджета ПФР в 2020 году. Кроме того, весомую долю расходов бюджета ПФР составили «Коронавирусные выплаты» (около 650 млрд рублей) в 2020 году, в связи с пандемией и карантинном, вызванными коронавирусной инфекцией, индексация страховых пенсий повышенными темпами и выплаты ветеранам ВОВ к 75- летию победы [2, с. 25]

Что касается 2021 года, то по причине профицита бюджета ПФР в 2020, который составил почти 576 млрд рублей, был снижен объём трансферта из федерального бюджета в 2021 году и составил 3,77 трлн рублей. Общий объём доходов бюджета фонда составил 9,79 трлн рублей, что на 0,51 трлн рублей меньше, чем в 2020 году [5, с. 22]. Не стоит забывать, что расходы бюджета Пенсионного Фонда РФ в 2021 выросли на 0,4 трлн рублей (4,1%). Сумма расходов бюджета фонда в 2021 в виде 10,13 трлн рублей по большей части сложилась из реализуемых ПФР мер государственной поддержки населения. Ключевыми факторами, которые повлияли на рост расходов бюджета ПФР в 2021 году, являются меры поддержки семей с детьми, единовременная выплата пенсионерам в сентябре и индексация страховых пенсий повышенными темпами [5, с. 23].

В 2022 году планируется дефицит бюджета ПФР в размере 122,4 млрд рублей. Эта сумма складывается из разницы доходной части бюджета (10,03 трлн рублей) и расходной части бюджета ПФР (10,15 трлн рублей) [7]. Судя по прогнозам, можно сделать вывод, что общая сумма доходов бюджета ПФР в 2022 году увеличится на 0,24 трлн рублей, а сумма расходов вырастет лишь на 0,02 бюджета по сравнению с 2021 годом. Эти данные свидетельствуют о том, что статьи, по которым рос уровень доходов бюджета ПФР на протяжении

2022 года, показали внушительный результат, благодаря которому дефицит бюджета ПФР в 2022 сократится приблизительно на 0,22 трлн рублей по сравнению с дефицитом бюджета в 2021 году.

Параметры бюджета Фонда на плановый период 2023 и 2024 годов характеризуются следующими показателями: объём доходов бюджета ПФР в 2023 составит 10,59 трлн рублей, а расходов 10,57 трлн рублей, что указывает на профицит бюджета Фонда в размере 0,02 трлн рублей [7]. Что касается 2024 года, то в его доходной части ожидается увеличение количества денежных средств по сравнению с 2023 годом на 0,49 трлн рублей, то есть примерно 11,08 трлн рублей, а в расходной части увеличение на 0,6 трлн рублей в сравнении с 2023 годом, что составит 11,17 трлн рублей [7]. В плановом 2024 году можно наблюдать дефицит бюджета ПФР в размере 0,09 трлн рублей. Констатируя факты, можно сделать вывод о том, что в ближайшие годы показатели бюджета ПФР не будут существенно разниться, указывая на стабилизацию доходных и расходных статей бюджета Фонда, в то время как сам уровень доходной и расходной частей бюджета свидетельствует о том, что в Фонд поступает всё больше средств из различных источников, которые в сопоставимой мере идут на социальные выплаты и пенсии для населения.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что динамика общего объёма доходов и расходов бюджета Пенсионного Фонда Российской Федерации с 2010 имела как положительные, так и отрицательные изменения. С 2010 по 2013 в бюджете ПФР наблюдался явный профицит доходной части. Начиная с 2014 вплоть до 2018 года в стране сохранялся дефицит бюджета Пенсионного Фонда, пока в 2019 и 2020 годах не установился в РФ профицит доходов бюджета данного фонда. В 2021 году и в 2022 году, который подходит к концу Пенсионный Фонд переживает дефицит бюджета. Общий уровень доходов и расходов с каждым годом возрастал и на конец 2022 года доход бюджета увеличился по сравнению с рассматриваемым 2010 годом на 5,43 трлн рублей, а расход бюджета увеличился на 5,95 трлн рублей всё также в сравнении с 2010 годом. Изменчивость динамики уровня доходов и расходов бюджета ПФР сопровождается необходимостью получения большего объёма денежных ресурсов для осуществления всех функций, которые включает в себя Пенсионный Фонд и для оказания материальной поддержки постоянно растущему населению нашей страны, которое нуждается в финансовой помощи со стороны государства.

Список литературы

1. Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 15.12.2001 No 167-ФЗ (ред. от 04.11.2022) // СПС КонсультантПлюс
 2. Годовой отчёт Пенсионного Фонда Российской Федерации за 2020 год [Электронный ресурс]: 2020. С. 24-29 https://pfr.gov.ru/files/id/press_center/godovoi_otchet/godotch_2020.pdf
 3. Годовой отчёт Пенсионного Фонда Российской Федерации за 2014 год [Электронный ресурс]: 2014. С. 19-22 https://pfr.gov.ru/files/id/press_center/godovoi_otchet/godovoi_otchet_2014_1.pdf
 4. Годовой отчёт Пенсионного Фонда Российской Федерации за 2019 год [Электронный ресурс]: 2019. С. 24-30 https://pfr.gov.ru/files/id/press_center/godovoi_otchet/Godovoy_otchet_PFR_za_2019_god.pdf
 5. Годовой отчёт Пенсионного Фонда Российской Федерации за 2021 год [Электронный ресурс]: 2021. С. 22-25 https://pfr.gov.ru/files/id/press_center/godovoi_otchet/annual_report_2021.pdf
 6. Годовой отчёт Пенсионного Фонда Российской Федерации за 2010 год [Электронный ресурс]: 2010. С. 8 https://pfr.gov.ru/files/id/about/2010_godovoj_otchet.pdf
- О бюджете Пенсионного Фонда Российской Федерации на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов [Электронный ресурс]: федер. закон от 06.12.2021 No 391-ФЗ // <http://kremlin.ru/acts/bank/47344>

Черненко П.Ю., Морозов А.С.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тулский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА СТРАНЫ

Платежный баланс – важный государственный документ, который в денежных показателях отражает состояние международного экономического обмена и других видов общения граждан и учреждений страны с внешним миром. Из этого краткого определения следует, что платежный баланс, во-первых, всегда составляется государственными органами, во-вторых, все его операции учитываются исключительно в денежном выражении и, в третьих, эти операции должны относиться только к сфере международного общения, не затрагивая отношений, складывающихся в пределах национальных границ государства. А поскольку платежные балансы, как правило, составляются в иностранной

валюте, речь, по сути дела, идет о валютном балансе, отражающем состояние дел и позиции страны в мировой валютной системе.

Сам платежный баланс, представляет собой статистический документ, в котором систематически суммируются за определенный период времени экономические операции страны с остальным миром. А эти операции, в свою очередь, трактуются как «экономический процесс, который отражает создание, трансформацию, обмен, перевод или ликвидацию экономической ценности и который влечет за собой изменение собственности на товары и/или финансовые активы, предоставление услуг или же движение труда и капитала».

Характер и значение платежного баланса как сводного синтетического документа, отражающего состояние внешнеэкономических позиций страны, зависит от уровня государственного вмешательства в сферу экономических и валютных отношений с заграницей. При валютной монополии, которая существовала в бывшем Советском Союзе и странах – партнерах по СЭВу, платежный баланс формировался и использовался как плановый и отчетный свод валютных поступлений и платежей страны. Он готовился на базе точных бухгалтерских данных и был обязательным для исполнения.

В условиях децентрализованной рыночной экономики платежный баланс формируется лишь как статистическая сводка движения международных денежных требований и обязательств, возникающих в результате самостоятельных действий индивидуальных участников внешнеэкономического обмена: официальные органы его не рассматривают и не утверждают, и поэтому ни директивного, ни рекомендательного характера он не имеет. Показатели такого баланса в значительной части формируются оценочным путем, документ подводит итоги уже состоявшихся операций, так что его реальное значение ограничивается ролью важного информационного ориентира, фиксирующего положение вещей. Вместе с тем систематизация этих сведений, публикуемых официально, позволяет с определенной степенью объективности выявлять и показывать более долгосрочные тенденции, существенно важные для характеристики взаимоотношений национальной экономики с внешним миром, для оценки результатов участия страны в мирохозяйственных процессах, ее места в международной валютно-финансовой системе.

В нашей стране составлением и публикацией платежного баланса занимается Банк России. «Законодательной и правовой базой разработки платежного баланса являются: Федеральный закон № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» от 10 июля 2002 года; Федеральный закон № 17-ФЗ «О банках и банковской деятельности» от 3 февраля 1996 года; Постановление

Правительства Российской Федерации от 18 июля 1994 года № 849. В соответствии с данными законодательными и нормативными актами ответственность за составление платежного баланса возложена на Центральный банк Российской Федерации, который правомочен самостоятельно определять методологию формирования статистических и аналитических показателей и порядок их распространения».

Существует 5 базовых подходов к анализу платежного баланса государства:

- Анализ счетов платежного баланса на базе коэффициентов, составляемый поэтапно,
- Статический,
- Структурный подход, при котором происходит сравнение балансов различных государств,
- Динамический подход.
- Анализ структуры балансов, то есть приведение к сравнению различных вариантов представления баланса страны.

В числе основных этапов анализа платежного баланса необходимо выделить:

- Анализ торгового баланса, являющегося основным макроэкономическим показателем, который характеризует экономическое состояние государства,
- Анализ баланса текущих операций, осуществляемый как в целом, так и отдельно по каждому разделу (баланс услуг, баланс факторных услуг и текущих трансфертов).
- Анализ баланса движения капитала.
- Анализ мировой позиции
- Анализ внешнего государственного долга.

В соответствии с данным методом анализ осуществляют в две стадии. В первую очередь определяется фаза развития платежного баланса, на которой находится государство. Далее происходит выявление степени удовлетворительности взаимосвязей ключевых переменных этой стадии развития.

Для того, чтобы платежный баланс мог использоваться для экономического анализа, его данные должны быть определенным образом сгруппированы. К ряду основных классификационных категорий операций, учитываемых платежным балансом, относятся счет текущих операций и счет операций с капиталом и финансовыми инструментами.

В счете текущих операций приводятся показатели экспорта и импорта товаров и услуг; доходов, получаемых из-за рубежа и

выплачиваемых за рубеж; текущих трансферт за рубеж и из-за рубежа. Операции текущего счета представлены валовыми показателями. Это значит, что по каждой категории выполняются дебетовая и кредитовая проводки.

В счете операций с капиталом представляются показатели операций с капитальными трансфертами (например, прощение долгов и трансферты мигрантов) и произведенными нефинансовыми активами (такими как патенты и авторские права). Проводки счета операций с капиталом также представляются валовыми показателями.

Финансовый счет представляет показатели по операциям с финансовыми требованиями резидентов (активами) к нерезидентам и обязательствами резидентов перед нерезидентами. Эти операции отражают получение и выплату кредитов и займов, приобретение и использование иностранной валюты, выпуск, выкуп, продажу или покупку ценных бумаг и т.д.

Операции финансового счета записываются в чистых показателях. Это значит, что по каждой категории представлена либо кредитовая, либо дебетовая проводка.

В заключении хочется сделать вывод. В результате состояние как платежного баланса, так и всей экономики, работающей во многом на экспорт (в последние годы он составляет от 50 до 60% всего выпуска в России товаров и услуг).

Экспорт России в январе 2022 года составил 45,8 млрд долл. США и по сравнению с январем 2021 года увеличился на 69,9%. На долю стран дальнего зарубежья приходилось 90,2%, на страны СНГ – 9,8.

Список литературы

1. https://cbr.ru/statistics/macro_itm/svs/meth_com_bop/
2. <https://www.grandars.ru/student/mirovaya-ekonomika/sostavlenie-platezhnogo-balansa.html#:~:text=Платежный баланс — это важный,выявить стоящие перед ней проблемы>
3. https://spravochnik.ru/buhgalterskiy_uchet_i_audit/platezhnyy_balans_ponyatnyy_apparat_i_struktura/factory_vliyayuschie_na_platezhnyy_balans/
4. Буценко И.Н. Анализ платежного баланса страны: подходы, этапы, показатели / И.Н. Буценко, В.С. Селюнина // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2016. – №7. – С. 14-19.
5. <https://customs.gov.ru/press/federal/document/329649>

Файзуллина Л.Х.

Научн. рук.: д.п.н., доц. Подповетная Ю.В.

Уральский филиал Финуниверситета

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА НА РЫНКЕ СТРАХОВАНИЯ

В последнее время цифровизация, касающаяся почти каждой сферы деятельности человека, вынуждает всех пересматривать основные подходы к устранению как устоявшихся проблем, так и новых. Сейчас главным условием эффективного решения ключевых вопросов организации и функционирования становится уровень оснащенности новейшими технологиями, проявляющимися в использовании искусственного интеллекта.

Данный процесс не оставил в стороне рынок страхования, однако ключевым становится вопрос, какие технологии искусственного интеллекта будут внедряться в ближайшее время активнее всего и получат в страховании недалекого будущего наибольшее распространение.

Для начала необходимо разобраться, в каких направлениях искусственный интеллект развивается в принципе. В зависимости от способа, а если быть точнее, алгоритма решения задачи, выделяется 4 метода искусственного интеллекта: искусственные нейронные сети, системы, основанные на знаниях, эволюционное обучение, машинное обучение.

Искусственные нейронные сети используют для обработки сигналов явления, аналогичные тем, что происходят в нейронах живых существ, что позволяет им обучаться на множестве примеров, когда закономерности неизвестны. Сегодня их способность распознавать образы в условиях сильных искажений и помех страховая компания применяет для оценки ущерба и размера выплаты с помощью фотофиксации повреждений автомобиля [1, стр. 19]. Заметно, что пока страховщиками используется лишь малая часть того, что умеют нейросети, поэтому вероятность их широкого применения в перспективе 2-3 лет не столь велика.

Методы искусственного интеллекта, такие как эволюционное моделирование (в его основе лежат принципы, заимствованные из эволюционной биологии), а также системы, основанные на знаниях (используют знания экспертов для решения задач интересующей пользователя предметной области) не получили особого распространения на рынке страхования сегодня. Это вполне может быть связано с их дороговизной и устаревшими и не оптимально организованными собственными ИТ-системами страховщиков [2,

стр.34], не способными взаимодействовать с такого уровня технологиями. Поэтому в ближайшем времени они могут использоваться только при условии совершенствования систем страховых компаний, а данный процесс очень трудоемок.

Последний класс методов, т.е. машинное обучение, основан на алгоритмах, способных решить задачу не прямым способом, а на основе поиска закономерностей в разнообразных входных данных. Сегодня оно уже имеет некоторое распространение в сфере страхования и позволяет решать задачи как общего плана, так и довольно специфического характера.

Данные технологии делают возможным персонализацию тарифов, учитывая индивидуальные особенности страхователя. Так, аналитическая компания SAS разработала методологию построения комплекса тарифных моделей машинного обучения, которые учитывали данные внутренних и внешних источников [4].

Также машинное обучение применяется в оценке страховых рисков. Ярким примером в этой сфере служит использование машинного обучения компанией Allianz в процессе медицинской экспертизы, позволяющее не только снизить нагрузку экспертов, но и более чем в 2 раза уменьшить риск неоправданных услуг за счет возможности проверять счета до их оплаты, а не после [5].

Можно заметить, что данный класс методов искусственного интеллекта в сфере страхования имеет большее распространение в отличие от других форм искусственного интеллекта. Это можно объяснить рядом причин. Во-первых, большая доступность в отличие от других технологий. Во-вторых, текущий уровень ИТ-систем на рынке страхования дает больше возможностей для применения по сравнению с другими формами использования искусственного интеллекта. И в-третьих, на данный момент ключевые вопросы, касающиеся тарификации, автоматизации, оценки страховых рисков, уже имеют определенные решения. Это подтверждается и «Обзором рынка страхования в России за 2021 год», согласно которому около 53% страховых компаний уже применяют модели в тарификации [2, стр.28]. Из этого следует тот факт, что в ближайшие 2 года методы машинного обучения будут распространяться во всем сегменте страхования и далее, позволяя страховщикам продвигать свои услуги с большей доходностью и меньшими рисками потерь.

Список литературы

1. Масленников О.В., Морозова Н.М. Применение нейросетевых технологий в автостраховании. / Масленников О.В., Морозова Н.М. // Сборник научных трудов вузов России "Проблемы экономики,

финансов и управления производством". - 2020. - № 47. [электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.elibrary.ru/download/elibrary_44613584_72737100.pdf.

2. «Обзор российского рынка страхования за 2021 г.» [электронный ресурс] // Режим доступа: <https://home.kpmg/ru/ru/home/insights/2021/07/insurance-survey-2021.html>.

3. «Застрахуй меня, робот: что может ИИ в страховании» [электронный ресурс] // Режим доступа: <https://bosfera.ru/bo/zastrahuy-menya-robot-cto-mozhet-ii-v-strahovanii>.

4. «Как улучшить финансовые показатели страхового портфеля за счет применения машинного обучения в процессе тарификации договоров КАСКО» [электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.sas.com/ru_ru/news/press-releases/2021/january/how-to-improve-financial-performance-of-insurance-portfolio-by-applying-machine-learning.html.

5. «Allianz в России внедрил машинное обучение в процесс медицинской экспертизы и в андеррайтинг крупных корпоративных клиентов по ДМС» [электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.allianz.ru/ru_RU/shared/press-center/press-releases/allianz-v-rossii-vnedril-mashinnoe-obuchenie-v-protsess-meditsinskoj-ekspertizy-i-v-anderraying-kru.html.

Файзуллина Л.Х.

Научн. рук.: д.п.н., доц. Подповетная Ю.В.

Уральский филиал Финуниверситета

«ДО» И «ПОСЛЕ» РЫНКА АВТОСТРАХОВАНИЯ В ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА 2022 ГОДА

Каждая сфера жизни изменилась на «до» и «после» по причине событий, связанных с началом спецоперации. Данное мероприятие коснулось каждой отрасли: торговля, промышленность, банковская деятельность, фармацевтика... И в этом списке немалую роль играют страховые организации – компании, защищающие материальные интересы граждан и фирм при совершении каких-либо рискованных событий за счет денежного фонда, создающегося из взносов [4].

Рассмотрим, что же представляет из себя «до» российского рынка страхования – что обещали отечественные эксперты по отношению к данной отрасли, важной как для любого человека, так и организации.

Таблица 1 – Прогноз динамики страхового рынка и отдельных его сегментов

| Вид страхования | Премии, 2021, млрд рублей, прогноз | Прогноз темпов прироста взносов, 2021/2020 | Премии, 2022, млрд рублей, прогноз | Прогноз темпов прироста взносов, 2022/2021 | Ключевые факторы, оказывающие влияние на прогноз на 2022 год |
|--|------------------------------------|--|------------------------------------|--|---|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Страхование жизни | 524 | 21,7% | 592 | 12-14% | Сдерживающее влияние окажут: - рост банковских ставок; - замедление темпов кредитования; - снижение интереса клиентов к инвестиционным продуктам на фоне роста привлекательности депозитов |
| Страхование от несчастных случаев и болезней | 269 | 33,0% | 296 | 9-11% | Давление окажут: - увеличение ставок по кредитам; - изменение условий льготных ипотечных программ; - повышение макроprudенциальных надбавок по потребительским кредитам |
| Добровольное медицинское страхование | 201 | 13,6% | 219 | 8-10% | Поддержку будет оказывать сохраняющийся потенциал восстановления сегмента по числу договоров |

| | | | | | |
|-------------------------------|-----|-------|-----|------|--|
| Страхование автокаско | 203 | 15,7% | 216 | 5-7% | Давление окажут: - дефицит новых автомобилей; - рост ставок по кредитам. Поддержку окажет рост стоимости автомобилей и ремонта |
| Страхование имущества граждан | 79 | 10,3% | 82 | 3-5% | Давление окажет рост ставок по кредитам |
| ОСАГО | 235 | 6,8% | 235 | ~0% | Не ожидается существенного изменения объема премий в связи с обязательностью вида |

Данные табл. 1 демонстрируют положительную динамику каждого из сегментов рынка, среди которых драйвером выступает страхование жизни – именно по нему ожидается наибольший темп прироста, который может быть замедлен по причинам роста банковских ставок, торможения темпов кредитования, снижения интересов клиентов к инвестиционным продуктам. А также стоит отметить, что прогнозный прирост по страхованию от несчастных случаев и болезней и добровольному медицинскому страхованию незначительно отстает от лидера по рынку – страхования жизни. Таким образом, темпы прироста в 2022 году, как обещают Любарская О.В. и Янин А.Е., ведущие эксперты отдела рейтингов страховых компаний «Эксперт РА», снизятся, но продолжат оставаться в положительной зоне.

Выяснив, каким выглядит многообещающее «до» страхового рынка, обратимся к тому, что с ним произошло после известных для каждого человека событий 24 февраля 2022 года и насколько близкими к действительности оказались прогнозы экспертов. Изучение данного вопроса, т.е. формулирование «после» для рынка страхования с более детальным рассмотрением сегмента автострахования, т.к. его объемы в отличие от других видов находятся в прямой зависимости от состояния на авторынке, и стало целью данной работы.

Во второй половине 1 квартала 2022 г. внешние условия для российской экономики значительно ухудшились, что не могло не сказаться на автостраховании. Так, каждая страховая компания в проведенном в апреле 2022 г. опросе «Эксперт РА» отметила для себя негативное воздействие текущего кризиса, среди которых 64%

респондентов ожидают сокращения объема страхового рынка более чем на 10% [6].

В то же время при оценке по десятибалльной шкале степени негативного влияния в большей мере выделяется страхование автокаско (рис. 1).

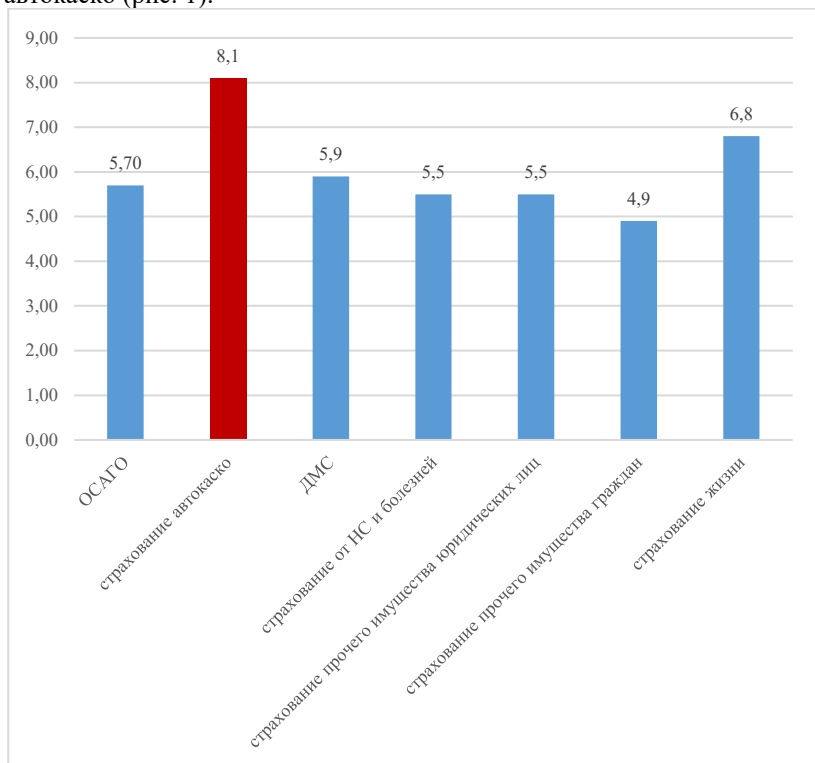


Рис. 1 – Степень негативного влияния текущего кризиса на сегмент страхового рынка, средний балл

Можно заметить, что средний балл негативного влияния по страхованию автокаско находится на уровне 8,1, тогда как по остальным сегментам данный показатель варьируется в диапазоне от 4,9 (страхование прочего имущества граждан) до 6,8 (страхование жизни). Почему же страхование автокаско оказалось под наибольшим негативным влиянием?

Главной причиной, объясняющей существенное отрицательное воздействие, служит ситуация с продажами, связанными с автострахованием (рис. 2).

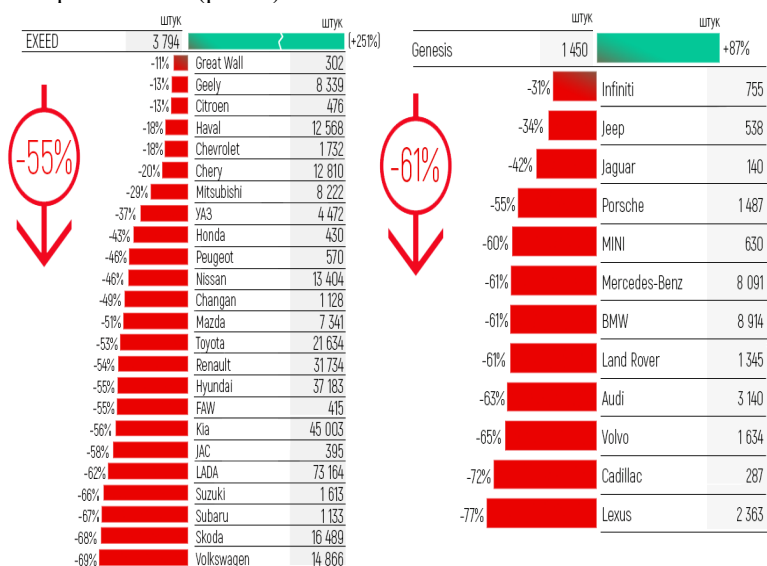


Рис. 2 – Динамика авторынка России в 1 полугодии 2022 года

Большинство зарубежных производителей приостановили поставки и производство в стране в связи с вводом ряда экономических санкций по отношению к России. Данное обстоятельство привело к тому, что в 1 полугодии 2022 года в массовом сегменте реализация машин упала на 55% до 321,1 тыс. единиц, в премиальном – на 61% до 30,8 тыс. единиц [2].

Помимо общего сокращения продаж автомобилей значительно ухудшилась ситуация на рынке автозапчастей и комплектующих. Так, стоимость автозапчастей в России выросла на 70–90% с начала года [3], что тоже отрицательно сказывается на объемах автострахования.

Таким образом, мы можем наблюдать общее сокращение количества заключенных договоров в сегментах продаж автомобилей и запчастей.

При этом, несмотря на то, что страховщики в апреле 2022 года отмечали наиболее сильное негативное влияние в сегменте автострахования, результаты 1 полугодия свидетельствуют об обратном и демонстрируют то, что «после» для данного сегмента не выглядит отрицательно (табл. 2).

Таблица 2 – Динамика взносов по крупнейшим видам страхования за 1 полугодие 2022 года

| Вид страхования | Взносы, млн. руб. | | Темпы прироста взносов, % | Абсолютный прирост, млн. руб. |
|---|---------------------|---------------------|---------------------------|-------------------------------|
| | 1 полугодие 2022 г. | 1 полугодие 2021 г. | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| Страховой рынок, всего | 862257 | 894187 | -3,6 | -31930 |
| Добровольное страхование жизни | 218307 | 235260 | -7,2 | -16953 |
| Добровольное медицинское страхование | 140002 | 127172 | 10,1 | 12830 |
| Обязательное страхование гражданской ответственности владельцев транспортных средств | 117999 | 109462 | 7,8 | 8537 |
| Добровольное страхование средств наземного транспорта (кроме средств железнодорожного транспорта) | 103326 | 93188 | 10,9 | 10138 |
| Добровольное страхование от несчастных случаев и болезней | 79959 | 132956 | -39,9 | -52997 |
| Добровольное страхование прочего имущества юридических лиц | 69468 | 65632 | 5,8 | 3836 |
| Добровольное страхование прочего имущества граждан | 37380 | 35786 | 4,5 | 1594 |

Благодаря чему сокращение заключенных договоров не привело к упадку сборов в автостраховании и не позволило выйти сегменту в отрицательную зону, ведь за 1 полугодие абсолютный прирост по обязательному страхованию гражданской ответственности и добровольному страхованию средств наземного транспорта составил соответственно 8537 млн руб. и 10138 млн руб.?

Ответ кроется в росте стоимости страхования на автомобили и запчасти, который превзошел эффект от снижения числа заключенных договоров - размеры средней выплаты увеличились на 11% (ОСАГО) и

на 14,8% (страхование автокаско) по сравнению с размерами средней выплаты в 2021 году, а стоимость наиболее часто бьющихся при авариях деталей выросла в среднем на 28,7% [1, с. 10].

Таким образом, «после» для рынка автострахования не выглядит столь негативным, сколько его представляли страховщики в анкетировании, проведенном в апреле 2022 года, что было обусловлено увеличением стоимости страхования на фоне высоких показателей инфляции, а также повышением стоимости ремонта и запасных частей, в том числе в результате дефицита комплектующих. Поэтому обещанный экспертами рост в сегменте автострахования в большей мере может быть реализован к концу 2022 года, но, возможно, в немного меньших объемах, нежели предполагалось изначально.

Список литературы

1. «Обзор ключевых показателей деятельности страховщиков № 2 (II квартал 2022 года)» / Банк России [электронный ресурс] // Режим доступа:

https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42295/review_insure_22Q2.pdf
(дата обращения: 27.11.2022).

2. «Динамика продаж новых автомобилей в 1 полугодии 2022 года», Аналитическое агентство «Автостат» [электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.autostat.ru/infographics/52006/> (дата обращения: 27.11.2022).

3. «Прежних цен не будет». Что происходит с рынком автозапчастей в России», «AUTONEWS» [электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.autonews.ru/news/634828139a7947f8bc0b1a3b> (дата обращения: 27.11.2022).

4. Страховой портал [электронный ресурс] // Режим доступа: <https://www.insur-portal.ru/dictionary/strahovaya-organizaciya> (дата обращения: 27.11.2022).

5. «Предварительный прогноз развития страхового рынка на 2022 год», «Эксперт РА» [электронный ресурс] // Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/insurance/pre_forecast_2022/ (дата обращения: 27.11.2022).

6. «Шесть ударов по российскому страховому рынку: от защиты к развитию», «Эксперт РА» [электронный ресурс] // Режим доступа: https://raexpert.ru/researches/insurance/ins_market_2022/ (дата обращения: 27.11.2022).

Чешко Н.В.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Воскресенская Л.Н.
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕГМЕНТА РОЗНИЧНОГО
КРЕДИТОВАНИЯ В РФ

Одним из самых крупных сегментов рынка Российской Федерации является рынок розничного кредитования, в составе которого происходит свободно движение денежных средств. Важной чертой развития рынка розничного кредитования является обеспечение доступности кредита, который образует основу устойчивости банковской системы Российской Федерации, а так же является инструментом повышения эффективности воспроизводственных процессов в экономике страны. Исходя из этого, актуальным является исследование состояния рынка розничного кредитования в современных условиях и тенденции его развития.

На структуру и развитие сегмента розничного кредитования влияют следующие факторы: инфляция, которая выражается в снижении платежеспособности населения и увеличение темпа роста цен на продукты и услуги; ключевая ставка Центрального Банка России, так как кредитный рынок очень чувствителен к комплексу факторов в виде изменения уровня инфляции и ключевой ставки; степень безработицы в стране, так как существует зависимость: чем ниже уровень занятости, тем ниже спрос на кредиты. [2]

Кредитование населения необходимо не только для удовлетворения его потребительских нужд, оно отвечает и интересам производителей, увеличивая платёжеспособный спрос населения и таким образом способствуя росту производства товаров народного потребления, автомобилестроения и жилищного строительства, а в конечном итоге увеличению ВВП страны, что является особенно актуальным в условиях экономических санкций, необходимости импортозамещения и структурной перестройки экономики. [1]

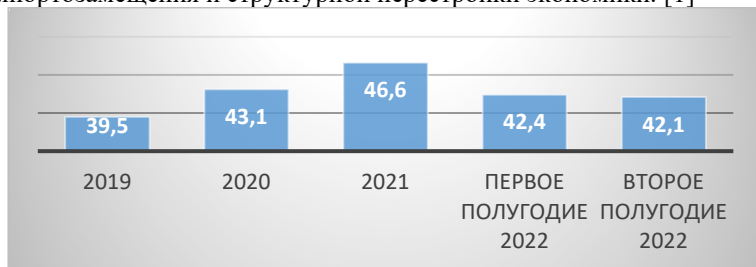


Рисунок 1 - Общее количество заемщиков, млн. человек

Исходя из данных на первую половину 2022 года, можно заметить, что до 2021 года общее число заемщиков постоянно увеличивается.

На графике можно увидеть, что в 2021 году был максимум по количеству заемщиков (+33,7% от 2019 года). Выдача большого количества кредитов приводит к увеличению экономической активности населения, но так же увеличивает задолженность по кредитам, что плохо сказывается на финансовой устойчивости страны.

В втором квартале 2022 г. на фоне ужесточения банками стандартов кредитования и снижения спроса на кредиты число банковских заемщиков сократилось с 42,4 до 42,1 млн человек.

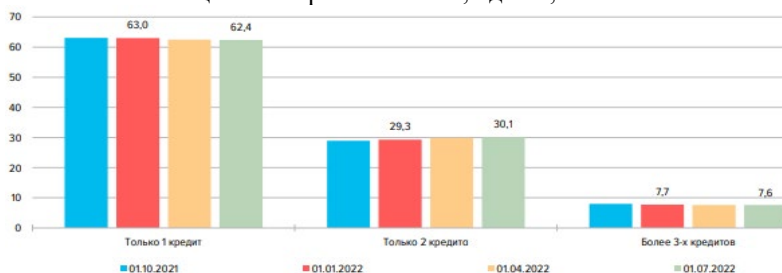
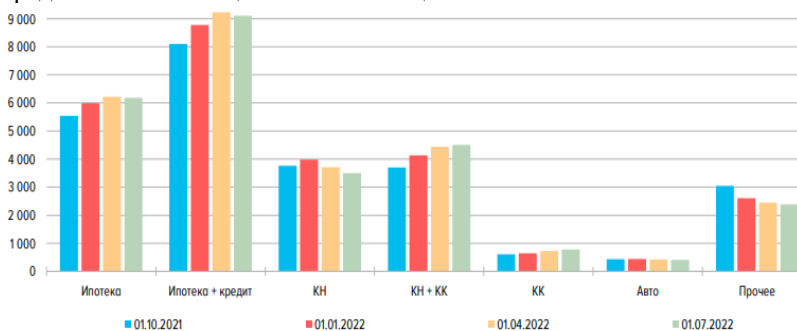


Рисунок 2 - Распределением заемщиков по количеству имеющихся кредитов (%)

Исходя из данных можно заметить, что количество заемщиков имеющих только один кредит и число заемщиков, которые имеют более трех кредитов несущественно снизилось. Но несмотря на это постепенно увеличивается количество заемщиков, имеющих два кредита: 30% от общего числа заемщиков на 01.07.2022.



Тримечание. КН – кредит наличными. КК – кредитная карта. Авто – автокредит. Прочее – все прочие сегменты, не приведенные на графике.

Рисунок 3 - Распределение задолженности домохозяйств по типам кредитных продуктов (млрд. руб.)

На рисунке 3 можно увидеть, что задолженность по кредитам заемщиков, имеющих только кредит наличными (КН), снижается второй квартал подряд.

Но вместе с этим повышается задолженность по кредиту наличными совместно с кредитной картой.

Основной проблемой просрочки или невозврата денежных средств физическими лицами можно считать:

1. Непрозрачность деятельности банка.

Банк предоставляет неполную информацию о сроках и условиях возврата кредитной суммы с процентами;

2. Неспособность населения оценить реальные показатели своего дохода, что подразумевает под собой неспособность граждан погасить кредит в связи с нехваткой денежных средств;

3. Низкий уровень финансовой грамотности населения. [1]

Стоит отметить, что наиболее популярным видом кредитования у физических лиц – ипотека.

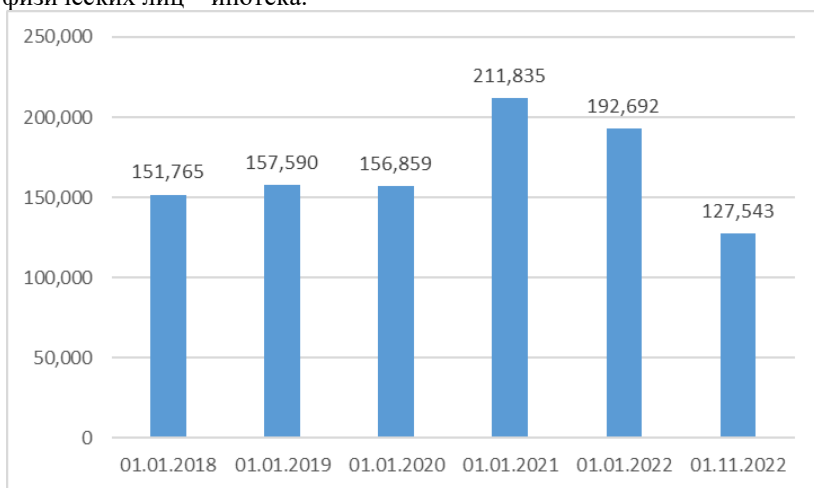


Рисунок 4 - Количество предоставленных кредитов за месяц, единиц

Исходя из данных можно заметить, что в 2021 году был максимум по количеству предоставляемых кредитов, он составил 211 835 единиц.

Далее ситуациям постепенно ухудшается и к ноябрю 2022 года количество предоставляемых кредитов составило 127 543 единицы.

Данная тенденция происходит из-за нестабильного состояния внутри страны.

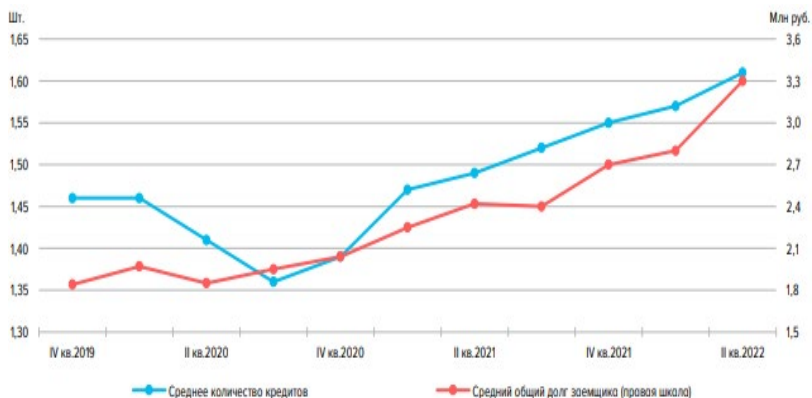


Рисунок 5 - Среднее количество кредитов и задолженность, приходящаяся на одного заемщика, получившего в отчетном квартале ипотечный

Средний уровень долга новых ипотечных заемщиков в II квартале 2022 г. достиг 3,3 млн руб. на каждого созаемщика (в III квартале 2021 г. – 2,4 млн руб.), что связано с ростом цен на жилье и завышением цены квадратного метра по льготным программам от застройщиков. К моменту получения ипотечного кредита в II квартале 2022 г. заемщики имели в среднем 0,6 иного кредита.[4]

Исходя из проведенного исследования можно выделить тенденции сегмента развития розничного кредитования в качестве предполагаемых мероприятий:

1. Совершенствование требований, которые предъявляются при выдаче кредитов;
2. Повышение доверия к деятельности банков у населения;
3. Принятие непосредственного участие государства в деятельности коммерческих банков, а так же предоставлять государственную поддержку;
4. Организация мероприятий по повышению грамотности населения страны;[3]

Анализ развития рынка розничного кредитования показал, что рынок кредитования стремительно развивается. Однако, в настоящий момент существуют достаточно весомые сдерживающие факторы, которые замедляют рост сегмента и даже могут вызвать общий кризис банковской системы за счет роста невозвращенных кредитов. Однако, возможности развития розничного кредитования в России далеко не использованы, т.е. у рынка есть перспективы дальнейшего развития.

Список литературы

1. Бердышев А.В. Особенности развития банковского кредитования в России [Электронный ресурс]// Финансовые рынки и банки. 2019. №4. <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-razvitiya-bankovskogo-kreditovaniya-v-rossii> (дата обращения: 07.12.2022)
2. Подскребалина В.В. Состояние рынка банковских услуг в России [Электронный ресурс] // Вестник экспертного совета. 2021. №2 (25). <https://cyberleninka.ru/article/n/sostoyanie-rynka-bankovskih-uslug-v-rossii> (дата обращения: 02.12.2022).
3. Сычева Э.В., Иванникова М.А. Тенденции развития рынка банковского кредитования в России: Актуальные проблемы и перспективы [Электронный ресурс] // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2020. №1(43). <https://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-razvitiya-rynka-bankovskogokreditovaniya-v-rossii-aktualnye-problemy-i-perspektivy> (дата обращения: 04.12.2022)
4. Официальный сайт Центрального банка РФ [Электронный ресурс] // <https://cbr.ru/> (дата обращения: 09.12.2022)

Шамай Н.В.

Науч. рук.: канд. экон. наук, доц. Измалкова И.В.

Липецкий филиал Финансового Университета
**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В
ПРОЦЕССЕ ВНЕДРЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЙ ЦИФРОВОЙ
ЭКОНОМИКИ**

Экономический анализ, сочетающий в себе объективную учетную информацию и субъективные управленческие решения, эффективность и развитие цифровой экономики напрямую связаны с его результатами. В связи с этим необходимо проанализировать российскую экономику и выявить, и нейтрализовать проблемы, негативно влияющие на общее развитие цифровой экономики.

Это даст возможность разработать основные направления улучшения этих цифровых технологий в экономических отношениях, а также определить особенности устойчивого совершенствования и участия в экономическом процессе российского общества. Их влияние в основном отражается в вероятности нескольких рисков, которые представлены ниже.

Инфраструктура цифровой экономики относится к первому уровню и свидетельствует о готовности экономики страны к ее цифровизации развития. Разработка специализированного программного обеспечения относится ко второму уровню и

показывает наличие предпосылок для обучения и совершенствования аналитических процедур и инструментов в условиях цифровизации хозяйственной деятельности. Методология экономического анализа относится к третьему уровню и направлена на совершенствование методов и способов построения аналитического познания экономической деятельности в условиях современных цифровых технологий. [4].

Необходимо выделить несколько основных причин на каждом уровне экономического анализа и причины, негативно влияющие на общее развитие цифровой экономики. Их воздействие в основном проявляется в проявлении нескольких определенных угроз. Риски, возникающие в результате влияния основных проблем инфраструктуры российской цифровой экономики. К ним можно отнести: валютные, ценовые, политические, риски, связанные с дороговизной и замедлением внедрения усовершенствованного оборудования, риск ограниченного применения предприятиями. Последствия этих рисков: развитие цифровой экономики ухудшается; отставание от экономик развитых стран; проблемы с решением проблем второго уровня

На основе этого можно сделать вывод, что повышение уровня цифровизации современной системы экономики и активное осуществление государственных работ по строительству являются гарантией её безопасности.

Необходимо изучить ресурсы цифровой экономики в экономическом субъекте России, чтобы решить задачи, связанные с методологией анализа. На сегодняшний день российское предприятие владеет комплексом различных ресурсов цифровой экономики. Их можно разделить на три типа, представленных на рис. 1.



Рисунок 1 - Типы ресурсов цифровой экономики, доступные современному российскому субъекту экономики

Базовым видом цифрового экономического ресурса является комбинированное использование источников информации в сети Интернет субъектом экономических отношений, государством и государственными услугами.

Для достижения бизнес-целей и задач в цифровой экономике используют стандартные виды ресурсов. Эти ресурсы предназначены для определенных видов экономической деятельности и имеют

узкоспециализированную функцию, предоставляются в платной форме.

Продвинутый тип ресурсов цифровой экономики связан с понятием “Big Data”, а ключевой особенностью его сервисов является таргетированная ориентация на различные группы потребителей [1].

К последним двум видам ресурсов цифровой экономики относят экономический анализ и операционный анализ, которые связаны с необходимостью эффективного использования информации и активов в части получаемых платежей. В связи с этим, последующие исследования внедрения цифровых технологий в операционный и экономический анализ будет основываться только на этих двух видах ресурсов [2].

Таким образом, в современных условиях цифровая экономика становится одной из основных проблем, возникающих в процессе ее управления, так как влияние этой части на субъектов экономических отношений оказывает прямое и в то же время косвенное воздействие и бесспорно. Чтобы решить данную проблему необходимо разработать и внедрить систему автоматического и оперативного расчета рисков финансово-хозяйственной деятельности субъекта экономических отношений на основе данных бухгалтерского учета с последующей оценкой информации, поступающей от отрасли. Этот формат предлагает уникальное программное обеспечение, позволяющее оценить свое текущее финансовое положение онлайн и анонимно.

По сути, это программное обеспечение позволяет вам сравнивать ежедневные финансовые отчеты юридического лица с аналогичными квартальными данными от лидеров отрасли и средними показателями по отрасли, вычислять отклонения, а затем оценивать собственную эффективность.

В завершении следует отметить, что наличие трехуровневой проблемной системы, которая связана с развитием капиталистических отношений в народном хозяйстве, является барьером для развития экономического анализа и операционного анализа. Первые два уровня системы относятся к развитию технологий, а третий основной уровень представляет собой аналитическую науку в контексте цифровизации. Таким образом, основная проблема определяется как «отсутствие ограничений в объеме интерпретации данных, полученных в результате анализа». Разработка и внедрение системы автоматического расчета риска финансово-хозяйственной деятельности субъектов экономических отношений на основе данных бухгалтерского учета может стать решением данной проблемы.

Список литературы

1. Big Data: перспективы развития, тренды и объемы рынка больших данных // Деловой профиль. URL: <https://delprof.ru/press-center/open-analytics/big-data-perspektivy-razvitiya-trendy-i-obemy-rynka-bolshikh-dannykh/>
2. Белоусов Ю. В. Цифровая экономика: понятие и тенденции развития // Вестник Института экономики РАН. 2021. № 1. С. 26–43. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-ponyatie-i-tendentsii-razvitiya>
3. Измалкова И.В., Кащеева О.М., Вереникина Ю.С. Финансовый анализ предприятия с целью обнаружения признаков банкротства Тенденции развития науки и образования. 2021. № 78-4. С. 53-56.
4. Павлинов И. А., Скородова Л. К., Павлинова Е. И. [и др.]. Цифровая экономика: монография. Рыбница: ПГУ, 2019. URL: <https://rfpgu.ru/files/downloads/монография%20цифровая%20экономика>
5. Хворостова Э.С. Современные информационные технологии и экономический анализ деятельности предприятия: использование и взаимодействие. В сборнике: Молодой исследователь. материалы II всероссийской научной конференции с международным участием. Липецк, 2022. С. 669.

Раздел «МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И МОДЕЛИ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЯХ»

Боев И.И., Федоров Д.В.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ДИСПЕРСИОННЫЙ АНАЛИЗ В EXCEL

Наш мир не стоит на одном месте, мы развиваемся постоянно, находим новые методы решения, а исследуем и анализируем новые данные. Современность полна объемом большого количества цифр и перед человеком стоит вопрос, как правильно (точно) посчитать, проанализировать, выбрать и упорядочить великое множество цифр. В данной работе, мы рассмотрим методы однофакторного и многофакторного дисперсионного анализа с помощью официальной программы Excel от Microsoft.

Дисперсионный анализ – это статистический метод анализа результатов наблюдений, зависящих от различных одновременно действующих факторов, основанный на сравнении оценок дисперсий соответствующих групп выборочных данных [1].

Его основной целью является изучение присутствия либо недоступности значимого воздействия количественного или качественного фактора на изменение исследуемого результативного показателя. Для достижения цели фактор, по некоторым предположениям, обладающим или не обладающим значимым влиянием, делят на различные классы(группы) градации, а также определяют, в одинаковой ли мере воздействует фактор посредством изучения важности между средними в наборах информации, подходящих градациям фактора. Например, постигается зависимость заработков компании с видом используемого материала (в таком случае классы градации - варианты материала), в качестве второго примера, возможно распределить зависимость себестоимости выпуска единицы продукта через величины отделения бражки (в этом случае классы градации - качества величины данного подразделения, какие могут являться огромными, умеренными или маленькими)

При дисперсионном анализе исследуется отношение двух дисперсий. Дисперсия - характеристика рассеивания данных вокруг среднего значения. Первая - дисперсия, объяснённая влиянием фактора, которая характеризует рассеивание значений между градациями фактора (группами) вокруг средней всех данных. Вторая - необъяснённая дисперсия, которая характеризует рассеивание данных

внутри градаций (групп) вокруг средних значений самих групп. Первую дисперсию можно назвать межгрупповой, а вторую - внутригрупповой. Отношение этих дисперсий называется фактическим отношением Фишера и сравнивается с критическим значением отношения Фишера. Если фактическое отношение Фишера больше критического, то средние классов градации отличаются друг от друга и исследуемый фактор существенно влияет на изменение данных. Если меньше, то средние классов градации не отличаются друг от друга и фактор не имеет существенного влияния.

При дисперсионном анализе устанавливают значимость итогового действия обусловленного числа факторов. Значимость воздействия фактора обуславливается путём апробации гипотез:

1) Все классы градаций имеют одинаковое значение средних (Незначимое влияние факторов)

2) Классы градаций могут иметь как различные, так и одинаковые значения (Существенное влияние факторов)

Дисперсионный анализ может применяться во множестве ситуаций: будь то работа сотрудника на предприятии, под воздействием факторов; в сельском хозяйстве (чтобы понять, какое из множества различных удобрений обеспечивает наилучшую урожайность); ученые хотят знать, как различные уровни воздействия солнечного света и частота полива влияют на рост определенных групп растений (двухфакторный анализ) и т.д.

В основе однофакторного дисперсионного анализа лежит сумма квадратов отклонений статистического комплекса.

Его можно провести с помощью процедуры MS Excel Однофакторный дисперсионный анализ.

В меню MS Excel выполняем команду Сервис/Анализ данных и выбираем средство анализа Однофакторный дисперсионный анализ.

В окошке Входной интервал указываем область данных и как сгруппирован фактор(по столбцам или строкам). Если первый столбец содержит названия классов фактора, помечаем галочкой окно Метки в первом столбце. В окне Альфа указываем уровень значимости.

В результате действия процедуры выводятся две таблицы. Первая таблица - Итоги. В ней содержатся данные обо всех классах градации фактора: число наблюдений, суммарное значение, среднее значение и дисперсия. Во второй таблице - Дисперсионный анализ - содержатся данные о величинах для фактора между группами и внутри групп и итоговых. Это сумма квадратов отклонений (SS), число степеней свободы (df), дисперсия (MS). В последних трёх столбцах - фактическое значение отношения Фишера(F), p-уровень (P-значение) и

критическое значение отношения Фишера (F критическое). Рассмотрим на реальном примере однофакторный дисперсионный анализ, где анализируется зависимость цены дивиденды компаний от стоимости акций.

a – фактор стоимостной группы акций.

Выдвинем гипотезу H : фактор « a » не оказывает влияния на сумму выплат дивидендов.

| наблюдение/Дивиденды за 2021год | | | | | | |
|---------------------------------|--------------------------|-------|--------|--------|-------|--------|
| | Диапазон стоимости акций | 1 | 2 | 3 | 4 | 5 |
| a1 | 0-149 | 5 | 9.45 | 6.45 | 12.09 | 0.54 |
| a2 | 149-499 | 12.55 | 18.7 | 37.06 | 2.86 | 28.7 |
| a3 | 500-1999 | 51.41 | 24.97 | 94.51 | 39 | 46.21 |
| a4 | 2000-4999 | 85.27 | 154.56 | 31.038 | 122.2 | 53.46 |
| a5 | 5000 - 9999 | 553 | 784.99 | 191.61 | 81.11 | 189.89 |

Используя инструмент Excel, подсчитаем результаты:

| ИТОГИ | | | | |
|-------------|------|----------|----------|-----------|
| Группы | Счет | Сумма | Среднее | Дисперсия |
| 0-149 | 5 | 33.53 | 6.706 | 19.37813 |
| 149-499 | 5 | 99.87 | 19.974 | 179.4256 |
| 500-1999 | 5 | 256.1 | 51.22 | 684.3878 |
| 2000-4999 | 5 | 446.528 | 89.3056 | 2509.121 |
| 5000 - 9999 | 5 | 1800.597 | 360.1194 | 88234.83 |

| Дисперсионный анализ | | | | | | |
|----------------------|------------|----|----------|-------|------------|---------------|
| Источник вариации | SS | df | MS | F | P-Значение | F критическое |
| Между группами | 425572.804 | 4 | 106393.2 | 5.806 | 0.003 | 2.866 |
| Внутри групп | 366508.589 | 20 | 18325.43 | | | |
| | | | | | | |
| Итого | 792081.393 | 24 | | | | |

Как мы можем видеть, значение $F(5.806)$ больше F -критического (2.866), это означает что с вероятностью 95% гипотеза, поставленная ранее, не верна и не принимается, следовательно, коэффициент «а» значим. Доля влияния фактора «а» составляет $53,7\%$.

Список литературы

1. Интернет ресурс «Основные понятия и символы». URL: <https://www.rosmedlib.ru/doc/ISBN9785970459218-0011/-esf2k2z11-tabrel-mode-pgs.html>
2. Кремер Н.Ш. Теория вероятности и математическая статистика. М.: Юнити – Дана.
3. Гмурман В.Е. Теория вероятностей и математическая статистика. – М.: Высшая школа, 2003.
4. Гореев В.В. Математическое моделирование при расчетах и исследованиях строительных конструкций – М.: «Высшая школа» 2002.
5. Интернет ресурс «ФАКТОРНЫЙ И ДИСПЕРСИОННЫЙ АНАЛИЗ В EXCEL С АВТОМАТИЗАЦИЕЙ ПОДСЧЕТОВ». URL: <https://exceltable.com/otchety/faktorny-dispersionny-analiz>

Вершинина А.А.

Науч. рук.: д.п.н., доц. Подповетная Ю.В.

Уральский Филиал Финансового университета
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В ЭКОНОМИЧЕСКИХ
ИССЛЕДОВАНИЯХ

Математические методы являются важнейшим инструментом анализа экономических явлений и процессов, построения теоретических моделей, позволяющих отобразить существующие связи в экономической жизни, прогнозировать поведение экономических субъектов и экономическую динамику.

В исследованиях чаще всего используют такие математические методы как корреляционный и регрессионный анализ, теорию вероятностей, методы оптимизации и т.д. [5].

Рассмотрим корреляционный анализ. Корреляционная связь - связь, при которой определенному значению одной величины соответствует несколько значений другой величины.

Корреляционная связь бывает линейной и нелинейной [4]. Линейная связь характеризуется тем, что равным изменениям одной величины соответствуют равные изменения средних значений другой величины.

Для нелинейной связи характерно то, что равным изменениям одной величины соответствуют неодинаковые изменения средних значений другой.

Корреляционная связь между величинами бывает прямой и обратной. При прямой связи с увеличением значений одной величины возрастает среднее другой величины. Вычисленный при этом коэффициент корреляции имеет положительное значение. При обратной связи с увеличением одной величины среднее значение другой величины уменьшается. Вычисленный при этом коэффициент корреляции имеет отрицательное значение.

График корреляционной связи представляет собой набор точек, координатами которых являются числовые значения величин, относящихся к одному объекту.

Измерить и оценить статистическую достоверность этой связи можно лишь с помощью коэффициента корреляции. Коэффициент корреляции - это число, которым измеряется сила и направление связи между исследуемыми величинами. Расчет коэффициента корреляции Пирсона возможен только в том случае, если связь между переменными носит линейный характер и переменные величины подчиняются нормальному закону распределения. В некоторых случаях, когда связь нелинейная или используются качественные признаки, применяют коэффициент ранговой корреляции Спирмена.

Коэффициент корреляции Пирсона r для величин X и Y находится по формуле:

$$r = \frac{n * \sum X_i * Y_i - \sum X_i * Y_i}{\sqrt{n * \sum X_i^2 - (\sum X_i)^2} * \sqrt{(n * \sum Y_i^2 - (\sum Y_i)^2)}}$$

где n – число коррелирующих пар,

X – значение независимой переменной,

Y – значение зависимой переменной,

Положительные значения коэффициента корреляции указывают на прямую связь между величинами, а отрицательные - на обратную.

Рассмотрим регрессионный анализ. Это математически-статистический метод, устанавливающий количественно форму зависимости двух случайных величин, между которыми существует корреляционная связь [4].

Основное понятие регрессионного анализа - это понятие регрессии.

Регрессия - функция, позволяющая по значению одной переменной величины определить средние значения другой величины, связанной с первой корреляционно. Регрессия бывает линейная и нелинейная. В случае линейной регрессии выполняется следующее

условие: для любого значения одной величины при ее изменении на единицу среднее значение другой величины изменяется на одно и то же число. Для нелинейной регрессии это условие не выполняется. С помощью линейной регрессии можно выяснить, как количественно меняется одна величина при изменении другой на единицу. Для определения размера этого изменения применяется специальный коэффициент - регрессии, равный числу, на которое в среднем изменяется переменная величина при изменении другой, связанной с ней корреляционно, на единицу.

С помощью коэффициента регрессии можно без специальных измерений определить значение одной величины, зная значение другой. Для этих целей служит уравнение линейной регрессии, которое имеет следующий вид:

$$Y = a + b * X$$

где X – значение независимой переменной,

Y – значение зависимой переменной,

a , b – параметры уравнения (a – коэффициент сдвига, b – коэффициент наклона или коэффициент регрессии).

Параметры уравнения a и b находят, используя метод наименьших квадратов.

Коэффициент сдвига:

$$a = \frac{\sum Y_i * \sum X_i^2 - \sum X_i * \sum X_i * Y_i}{n * \sum X_i^2 - (\sum X_i)^2}$$

Коэффициент регрессии:

$$b = \frac{n * \sum X_i * Y_i - \sum X_i * \sum Y_i}{n * \sum X_i^2 - (\sum X_i)^2}$$

Если мы будем знать значения коэффициентов a и b , то подставляя в уравнение линейной регрессии конкретное значение независимой переменной X , всегда можно рассчитать соответствующее ей значение зависимой переменной Y . - среднее квадратическое отклонение регрессии. Мету колебания случайной величины вокруг линии регрессии характеризует - среднее квадратическое отклонение регрессии: σ .

Переходим к применению теории вероятностей в экономических исследованиях. Теория вероятностей — это наука, занимающаяся изучением применения характерных методов при исследовании задач, которые возникают при оценке случайных величин, показывая массовые закономерности.

Экономическая область одна из распространенных областей применения теории вероятностей. Изучение, планирование, а также прогнозирование экономических процессов немислимо без

формирования экономико-математических моделей, которые опираются на теорию вероятностей. Применение теории вероятностей в экономическом секторе дает возможность обнаруживать закономерности, которые применяются к массовым явлениям [6].

Точно предсказать исход случайного события методы теории вероятностей не способны, но все же, они могут предсказывать вероятный итог в ходе неоднократно повторяющихся явлений. Следовательно, использование математического аппарата теории вероятностей может скорректировать и спрогнозировать процесс производства [1, с. 28].

Экономика имеет существенное количество экономических показателей, вычисление которых не требует точных значений, а предполагает наличие незначительных отклонений. Методы теории вероятностей применяются в тех отраслях, где допустима возможность создания и анализа вероятностных моделей действий или явлений. К примеру, это характеристики в сфере кредитования и страхования [3, с. 170].

Рассмотрим применение теории вероятности на примере.

Банк А дает кредит на сумму 1 млн. руб. на срок 1 год. Вероятность невозврата долга - 1 %. Какую процентную ставку нужно применить для получения прибыли?

Обозначим процентную ставку x - ($100x$ %). Прибыль банка — случайное число, так как клиенту нужно вернуть кредит, учитывая проценты, однако при этом существует вероятность, что у него не будет возможности его возратить. Закон распределения таков:

| | |
|------|------|
| X | -1 |
| 0,99 | 0,01 |

Где x — это случай возврата долга с процентами, так, чтобы кредитная организация получила доход в x млн. руб. Вероятность возврата 99 %. Вероятность невозврата 1 % и того, что банк теряет 1 млн. руб., обозначается как доход равный -1.

Математическое ожидание — $0,99x$ — $0,01$.

Решив неравенство $0,99x - 0,01 > 0$, получается, что $x > 1/99$, таким образом, процентная ставка по кредиту должна быть выше, чем 1 % ($100/99$) [2, с.10].

Ключевой опасный момент при выдаче кредита в банке является то, что заемщик может выплатить кредит вместе с процентами не вовремя или же не платить совсем. Сегодня в условиях рынка, в случаях неотъемлемого экономического риска, максимальную выгоду получает тот, кто может подсчитать и выявить кредитные риски, дать точный прогноз их развитию и свести к минимуму.

В страховании возможность наступления страхового случая подразумевает особенный тип взаимосвязей между событиями, который характерен для массовых явлений.

Так, например, в ситуации имущественного страхования вероятность наступления страхового случая отображает частоту страховых случаев за предыдущий период, а именно отношение числа потерпевших к общему количеству лиц. В сельской местности в среднем за 10 последних лет пожар нанес ущерб и уничтожил 1 тыс. домов из 100 тыс. Тогда вероятность страхового случая составит $1\ 000:100\ 000 = 0,01$, или 1 % (10 домов из 1 тыс.) [6].

Таким образом, математические методы играют важную роль в экономических исследованиях, т.к. помогают осуществить планирование, прогнозирование и анализ ситуации в той или иной фирме или отрасли экономики в целом.

Список литературы

1. Дмитриенко В. В., Жукова В. А., Порублева Я. В. Применение теории вероятностей при решении экономических задач // Научное обозрение. Педагогические науки. — 2020. — № 5–6. — С. 28–29. Режим доступа: <https://science-pedagogy.ru/ru/article/view?id=2117>.

2. Оробец А. А., Чернова К. С. Особенности решения задач в сфере страхования с использованием теории вероятностей и математической статистики // Международный студенческий научный вестник. — 2018. — № 3–4. — 13с. — Режим доступа: <https://eduherald.ru/ru/article/view?id=17435>

3. Цыплакова О. Н., Салпагарова Ф. А. А., Богданова А. А. Экономико-математическое моделирование в исследовании объектов // Современные наукоемкие технологии. 2019. № 6–3. С. 170–171.

4. Корреляционный и регрессионный анализ [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.amursma.ru/upload/iblock/59c/Izuchenie_svyazej_mezhdu_vel_ichinami_metodami_korrelyacionnogo_i_regressionnogo_analiza.pdf (дата обращения: 29.11.22).

5. Математические методы в экономике [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Математические_методы_в_экономике (дата обращения: 29.11.22).

6. Теория вероятностей и её применение в области экономики [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://moluch.ru/archive/417/92069/> (дата обращения: 29.11.22).

Гаврюшина А.И.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

МЕСТО СТАТИСТИКИ ФИНАНСОВ В ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЕ РОССИИ

В современном мире невозможно с полной ясностью представить сферы политической экономии без помощи количественных статистических характеристик. Финансовая статистика является наукой, относящейся к отрасли социально-экономической статистики.

Статистика финансовой деятельности предприятий и хозяйствующих субъектов, тесно взаимосвязанных между собой.

В рыночной системе финансовая статистика связана с управленческой деятельностью и процессом планирования, а также с управленческим и бухгалтерским учетом. Финансовая статистика оказывает неоценимую помощь руководителям любых предприятий, а также государственным структурам. Статистическое изучение государственных финансов предполагает определение объема финансов, их структуры, динамики структурных сдвигов, происходящих в их строении.

Статистика финансов представляет собой такую отрасль статистики, которая занимается изучением количественной стороны финансово-денежных отношений, а также качественных особенностей воспроизводства и оборачиваемости финансовых ресурсов. Финансовая статистика может рассматриваться с двух позиций:

1) Как самостоятельный элемент социально-экономической статистики;

2) Как составляющая хозяйственной деятельности субъекта любой сферы или экономического сектора.

Статистика финансов, в отличие от других областей статистики, например, промышленности, транспорта, не относится к отраслевой статистике, а является наукой, изучающей финансовые проблемы на всех управленческих уровнях.

В российской финансовой статистике выделяются такие разделы:

1. Статистика бюджета государства;
2. Статистика банковской сферы;
3. Статистика обращения денег;
4. Статистика страховой отрасли.

Государственная статистическая система финансов имеет форму иерархической многоуровневой системы, состоящей из уровня организаций и предприятий, муниципального, регионального и

федерального уровня. Организует сбор, обработку и анализ данных по финансовым показателям на уровне государства.

Финансовые ресурсы экономики отражают цифровую характеристику процессов и явлений, происходящих в данной области. В статистике финансов источниками информации выступают различные формы отчетности организаций и предприятий, данные, содержащиеся в государственном бюджете, данные платежного баланса, биржевой и банковской статистик, а также другая информация.

Важнейшие публикации в сфере статистики финансов:

• Экспресс-информация, которая выпускается Госкомстатом РФ;

- Доклады Госкомстата России, выпускаемые ежемесячно;
- Пресс-выпуски;
- Статистические сборники и журналы.

При помощи финансово-экономических расчетов можно получить целостную концепцию результатов и условий финансово-кредитных операций. Финансово-экономические расчеты представляют собой совокупность методов, с помощью которых можно определить изменение стоимости денег вследствие их перемещения при производственном процессе. Использование финансово-экономических расчетов позволяет обогащать социально-экономическую статистику.

С помощью ФЭР решаются такие задачи:

1. Рассчитываются страховые выплаты;
2. Исчисляются конечные суммы денежных средств, задействованных во вкладах, ценных бумагах, займах;
3. Устанавливаются взаимосвязи между различными параметрами договора;
4. Определяется эквивалентность параметров соглашения с целью получения равного эффекта от понесенных затрат;
5. Анализируются последствия изменения условий сделки, а также вычисляются обобщающие характеристики и отдельные параметры денежных средств;
6. Разрабатываются планы исполнения финансовых обязательств, рассчитываются показатели доходности операций с финансами;
7. Ведется учет ценных бумаг.

Главная задача финансовой статистики состоит в изучении экономических отношений, выражающихся в денежной форме. Частными задачами являются:

1. Контроль выполнения финансово-кредитных планов;

2. Выявление количественных характеристик, а также пропорций в финансовой сфере;

3. Исследование связей финансов, денег и кредита как с материальными, так и с нематериальными производственными факторами;

4. Разработка статистических методов наблюдения и системы финансово-экономических показателей;

5. Выработка статистических методов обработки данных;

6. Разработка общих форм отчетности для финансово-кредитных организаций, экономических отраслей, частных предприятий;

7. Совершенствование финансовой статистики, в частности, разработка показателей и классификаций, которые обеспечивают возможность осуществления международных сопоставлений, сопоставление баз данных в области статистики обращения денег, банковской статистики, статистического изучения платежного баланса и др.

8. При статистическом изучении финансовой деятельности применяются такие методы, как, метод средних величин, индексный метод, вариационный анализ, изучение рядов динамики, выборочные обследования, корреляционно-регрессионный метод и т.д.

Помимо традиционных методов, используемых и в других статистических разделах, при проведении анализа финансово-кредитной отрасли, применяются финансово-экономические расчеты.

Основной задачей статистических органов страны является обеспечение гласности и доступности общей (не индивидуальной) информации, а также гарантия достоверности, точности и правдивости учетных данных.

Начиная с 1995 г. для составления отчетов об использовании бюджетов разных уровней (местных, федерального, консолидированного) используются единая классификация доходов бюджета и единая функциональная классификация расходов бюджета в соответствии с новой бюджетной классификацией, утвержденной Министерством финансов РФ. Местные бюджеты используются для регулирования экономических процессов на местах, влияя на работу местных предприятий, способствуя повышению выпуска продукции и т. д. Важной ролью местных бюджетов является реализация социальных программ.

Информация, составляемая и предоставляемая в соответствии с бюджетным законодательством РФ, формируется каждым бюджетом системы РФ самостоятельно. При этом информация о состоянии местных бюджетов аккумулируется на уровне субъекта РФ,

консолидируется с данными о состоянии субъекта РФ и предоставляется в Федеральное казначейство в виде ежемесячного либо годового отчета об исполнении консолидированного бюджета субъекта РФ. Федеральное казначейство РФ составляет отчет об исполнении федерального бюджета. После выверки указанных отчетов, исключения всех взаимных потоков Федеральное казначейство РФ составляет отчет об исполнении консолидированного бюджета Российской Федерации и вместе с отчетом об исполнении федерального бюджета представляет их в Минфин России.

При этом Минфин России, получив указанную информацию, проводит анализ показателей и представляет ее в Правительство РФ, а также осуществляет ее публикацию.

Резюмируя, можно сказать, что место статистики финансов в информационной системе России играет большую роль. Статистика финансов позволяет рассматривать возможные варианты вложения денежных средств и выбирать наиболее эффективные из них, анализировать последствия уже произведенных расходов. Финансово-экономические расчеты применяются в банковском деле, страховании, в работе финансовых организаций, инвестиционных компаний.

Список литературы

1. https://otherreferats.allbest.ru/finance/00490614_0.html
2. <https://www.turboreferat.ru/statistics/informacionnaya-baza-statistiki-gosudarstvennyh-finansov/252459-1367890-page1.html>
3. Статистика финансов: Учебник/ Под. ред. проф. Салина В.Н. – М.: Финансы и статистика, 2000.
4. https://www.yaneuch.ru/cat_30/statistika-finansov-predpriyatiya/20848.1083455.page1.html

Замус С.А.

Научн. рук.: канд. экон. наук, доц. Самойлова Т.Д.

Липецкий филиал Финуниверситета

МУЛЬТИПЛИКАТОРЫ ПО БУХГАЛТЕРСКОМУ БАЛАНСУ И ФИНАНСОВЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ДЛЯ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В КОМПАНИЮ

В 21 веке, когда участников фондового рынка как никогда много, нужно уметь грамотно читать отчеты и показатели компаний, чтобы успешно инвестировать. Чтобы определить свои умения, за основу берут доходность фонда МОЕХ в процентах за год: если инвестор смог взрастить свой капитал больше, чем это бы сделал МОЕХ, то это значит, что он хороший инвестор. Цель данной статьи — рассказать о мультипликаторах, с помощью которых оценивается компания.

Мультипликатор.

Это производный финансовый показатель, который получается из двух других.

Коэффициент обеспеченности собственными средствами.

$$K0 = \text{СОС} / \text{ОА} = (\text{СК} - \text{В} \text{ОА}) / \text{ОА} \geq 0.1.$$

СОС - собственные оборотные средства.

СК - Собственный капитал.

В ОА - Внеоборотные активы.

ОА - оборотные активы.

Коэффициент текущей ликвидности.

$$K_{\text{ТЛ}} = (\text{ДС} + \text{КФВ} + \text{ДЗ} + \text{З}) / \text{КО} \geq 2$$

ДС - денежные средства.

КФВ - краткосрочные финансовые вложения.

ДЗ - дебиторская задолженность.

КО - краткосрочные обязательства.

Коэффициент оборотных активов.

$$K_{\text{ОА}} = \text{ВР} / \text{ВБ} \geq 2.5.$$

ВР - выручка от продажи.

ВБ - средняя величина валюты баланса.

Рентабельность продаж.

$$P_{\text{П}} = \text{П} / \text{ВР} \geq 0.45.$$

П - прибыль.

ВР - выручка от продажи.

Рентабельность собственных средств.

$$P_{\text{СС}} = \text{Пдн} / \text{СК} \geq 0.08.$$

Пдн - прибыль до налогов.

СК - средняя стоимость собственного капитала.

Кроме того, существуют другие показатели оценки финансового состояния и их значения.

Коэффициент финансовой независимости.

$$\text{СК} / \text{ВБ} \geq 0.5.$$

СК - собственный капитал.

ВБ - Валюта баланса.

Коэффициент финансовой устойчивости.

$$(\text{СК} + \text{ДКЗ}) / \text{ВБ} \geq 0.8.$$

ДКЗ - долгосрочные кредиты и займы.

Коэффициент собственного капитала.

$$\text{ЗК} / \text{СК} \leq 1.$$

ЗК - заемный капитал

С помощью этих показателей, большинство частных инвесторов оценивают инвесторскую привлекательность компании. Но просто

увидеть посчитанное число недостаточно. Необходимо оценивать показатели в динамике с прошлыми годами.

Список литературы

1. Валеев Р. Искусство трейдинга [Текст] / Р. Валеев. - М.: Альпина Паблишер, – 2018. – 320 с.
2. Далио Р. Принципы. Жизнь и работа [Текст] / Р. Далио. - М.: Манн, Иванов и Фербер, – 2022. – 608 с.
3. Маркс Г. Рыночные циклы. Как выявлять и использовать закономерности для успешного инвестирования [Текст] / Г. Маркс - М.: Альпина ПРО, – 2018. – 370 с.
4. Найман Э. Малая энциклопедия трейдера [Текст] / Э. Найман. - М.: Альпина Паблишер, – 2020. – 378 с.
5. Хачатрян А.Г. Как зарабатывать на акциях: анализируем рынок, выбираем компании и формируем портфель [Текст] / А.Г. Хачатрян - М.: Альпина Паблишер, – 2021. – 209 с.

Кожевникова А.А.

Научн. рук.: д-р. пед.н, доцент, проф. кафедры Подполетная Ю.В.
Уральский филиал Финансового Университета при Правительстве РФ

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И ВЕЛИЧИНЫ ПРОЖИТОЧНОГО МИНИМУМА ПРИ ПОМОЩИ КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА

В настоящее время существуют различные социально-экономические проблемы в общественной жизни, касающиеся вопросов увеличения ценообразования, неравенства в обществе, обусловленное «разделением» населения на богатых и бедных. Изучение среднедушевых денежных доходов и величины прожиточного минимума необходимо, потому что на основании этого исследования можно принимать меры по реализации экономической политики, в том числе в отношении уровня жизни.

При статистическом исследовании среднедушевых денежных доходов населения и величины прожиточного минимума значительное внимание стоит уделять построению прогноза данных показателей в предстоящий период времени. Осуществление прогноза является необходимой частью для субъекта РФ, так как на основе этих данных будет проводиться социальная и экономическая политика [1]. В этом исследовании с использованием эконометрических методов и математических моделей будет сделан прогноз экономически значимых показателей - среднедушевых доходов и величины прожиточного минимума населения.

При осуществлении корреляционного анализа на основании вычислений был получен коэффициент корреляции, на основании регрессионного анализа построен линейный тип регрессии [2], полученные данные отображены на рисунке 1. По результатам этого анализа, представленного на рисунке 1, коэффициент корреляции составляет 0,95, на основании полученного коэффициента можно определить тесноту связи. Теснота связи определяется по шкале Чеддока, в которой значения от 0,9 до 1,0 оцениваются как весьма высокая связь, что соответствует полученному нами коэффициенту.

Основной целью проведения регрессионного анализа является получение значения R-квадрата. Данное значение было получено при осуществлении расчетов в системе Excel, что и видно на рисунке 1. Значение R-квадрата, при применении расчетных формул, составило 0,904, то есть параметры модели на 90,4 % объясняют зависимость между среднедушевыми денежными доходами и величиной прожиточного минимума. Коэффициент равный 9627,28 объясняет значение Y, при условии, что в изучаемой модели все переменные станут равны нулю [2]

| | A | B | C | D | E | F | G | H | I | |
|----|--|--|-------------------------------------|---------------------|------------------------|-------------------|--------------------|---------------------|----------------------|--|
| | | Величина прожиточного минимума, руб/мес. | Среднедушевые доходы населения, руб | | Коэффициент корреляции | 0,950942007 | | | | |
| 1 | | | | | | | | | | |
| 2 | n | X | Y | | | | | | | |
| 3 | 2015 | 9 397 | 24653,7 | | | | | | | |
| 4 | 2016 | 9 286 | 23656,9 | | | | | | | |
| 5 | 2017 | 9 426 | 23719 | | | | | | | |
| 6 | 2018 | 9 495 | 24385,6 | | | | | | | |
| 7 | 2019 | 10 150 | 25424,7 | | | | | | | |
| 8 | 2020 | 11 083 | 26627,7 | | | | | | | |
| 9 | | | | | | | | | | |
| 10 | ВЫВОД ИТОГОВ РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА | | | | | | | | | |
| 11 | | | | | | | | | | |
| 12 | <i>Регрессионная статистика</i> | | | | | | | | | |
| 13 | Множественность | 0,950942007 | | | | | | | | |
| 14 | R-квадрат | 0,904290701 | | | | | | | | |
| 15 | Нормированный | 0,880363376 | | | | | | | | |
| 16 | Стандартная о | 390,7337858 | | | | | | | | |
| 17 | Наблюдения | 6 | | | | | | | | |
| 18 | | | | | | | | | | |
| 19 | <i>Дисперсионный анализ</i> | | | | | | | | | |
| 20 | | | | | | | | | <i>Значимость</i> | |
| 21 | | <i>df</i> | <i>SS</i> | <i>MS</i> | <i>F</i> | <i>F</i> | | | | |
| 22 | Регрессия | 1 | 5770000,514 | 5770001 | 37,79322224 | 0,003550996 | | | | |
| 23 | Остаток | 4 | 610691,5655 | 152673 | | | | | | |
| 24 | Итого | 5 | 6380692,08 | | | | | | | |
| 25 | | | | | | | | | | |
| 26 | | <i>Коэффициенты</i> | <i>Стандартная ошибка</i> | <i>t-статистика</i> | <i>P-Значение</i> | <i>Нижние 95%</i> | <i>Верхние 95%</i> | <i>Нижние 95,0%</i> | <i>Верхние 95,0%</i> | |
| 27 | Y-пересечение | 9627,281433 | 2464,220927 | 3,90683 | 0,017440536 | 2785,507302 | 16469,06 | 2785,507 | 16469,06 | |
| 28 | Переменная X | 1,541613464 | 0,2507065932 | 6,14762 | 0,003550996 | 0,845375621 | 2,237851 | 0,845376 | 2,237851 | |

Рисунок 1 – Результат корреляционно-регрессионного анализа показателей уровня жизни населения

Таким образом, на значение параметра, используемого в анализе, могут воздействовать и ряд других причин. Результат корреляционно-регрессионного анализа, проведенного на рисунке 1, можно показать в виде линии тренда, которая отражена на 2 рисунке [3,4].

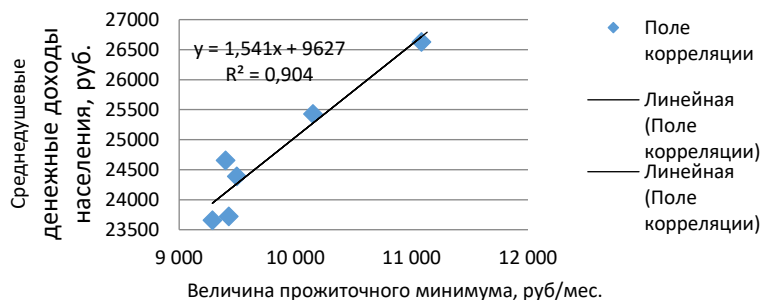


Рисунок 2 – Линия тренда корреляционно-регрессионного анализа на примере Челябинской области

При рассмотрении рисунка 2, видна взаимосвязь между среднедушевыми денежными доходами и величиной прожиточного минимума. Проанализировав этот рисунок, можно говорить о росте изучаемых показателей в будущем времени. Увеличение этих показателей при проведении прогноза с использованием эконометрических методов видно и на линии тренда, показанной на рисунке 3.

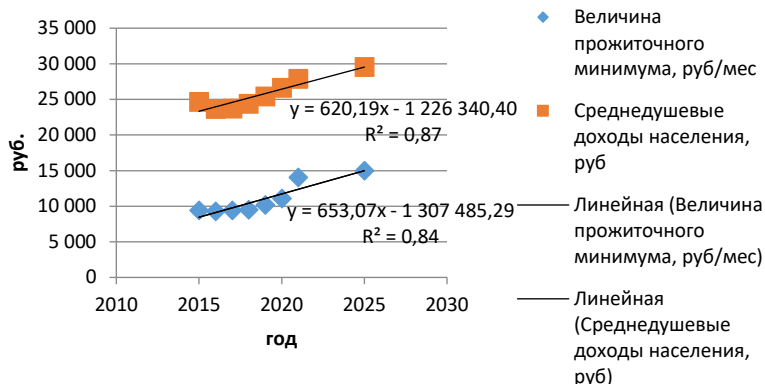


Рисунок 3 – Построение прогноза показателей величины прожиточного минимума и денежных доходов на душу населения до 2025 года

При построении линии тренда до 2025 года, показанной на рисунке 3, можно наблюдать, что значения исследуемых показателей в

будущем должны возрасти. На момент наступления 2025 года величина прожиточного минимума может достичь 14 894,36 руб., а сумма среднедушевых доходов населения может увеличиться до 29535,67 руб., эти приблизительные значения были получены в результате проведенных расчетов, показанных на рисунке 4.

| | A | B | C |
|---|-------|--|-------------------------------------|
| 1 | n | Величина прожиточного минимума, руб/мес. | Среднедушевые доходы населения, руб |
| 2 | 2015 | 9397 | 24653,7 |
| 3 | =A2+1 | 9286 | 23656,9 |
| 4 | =A3+1 | 9426 | 23719 |
| 5 | =A4+1 | 9495 | 24385,6 |
| 6 | =A5+1 | 10150 | 25424,7 |
| 7 | =A6+1 | 11083 | 26627,7 |
| 8 | =A7+1 | 14053 | 27893 |
| 9 | 2025 | =ТЕНДЕНЦИЯ(B2:B8;A2:A8;A9) | =ТЕНДЕНЦИЯ(C2:C8;A2:A8;A9) |

| | | Величина прожиточного минимума, руб/мес. | Среднедушевые доходы населения, руб |
|---|------|--|-------------------------------------|
| 1 | n | | |
| 2 | 2015 | 9 397 | 24653,7 |
| 3 | 2016 | 9 286 | 23656,9 |
| 4 | 2017 | 9 426 | 23719 |
| 5 | 2018 | 9 495 | 24385,6 |
| 6 | 2019 | 10 150 | 25424,7 |
| 7 | 2020 | 11 083 | 26627,7 |
| 8 | 2021 | 14 053 | 27 893 |
| 9 | 2025 | 14984,35714 | 29535,67143 |

Рисунок 4 – Расчеты и результаты вычислений среднедушевых денежных доходов и величины прожиточного минимума на 2025 г

Таким образом, по результатам проведенного прогнозирования среднедушевых денежных доходов и величины прожиточного минимума, можно прийти к выводу, что в ближайшее время рассмотренные показатели должны увеличиться. Данный вывод подтверждается исходя из проведенного корреляционно-регрессионного анализа показателей, также в результате построения трендовых моделей самих показателей. Вследствие чего, можно предположить, что показатель уровня жизни населения должен увеличиться. Возможно, этот вывод подтвердится и на практике, если не произойдет изменение каких-либо значительных факторов, воздействующих на эти показатели.

Список литературы

1. Волкова Е.Г., Кошкина Е.В. Прогнозирование и планирование социально- экономического развития уровня жизни населения // Цифровая наука. 2021. №5. – с.5-11
2. Инструкция по выполнению корреляционно-регрессионного анализа: [Электронный ресурс] // Режим доступа:

<https://exceltable.com/otchety/korrelyacionno-regressionnyu-analiz> (дата обращения 12.11.2022)

3. Распределение населения Челябинской области по величине среднедушевых денежных доходов: [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://chelstat.gks.ru/standard_living (дата обращения 13.11.2022)

4. Структура использования денежных доходов населения Челябинской области: [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://chelstat.gks.ru/standard_living (дата обращения 13.11.2022)

Перескокова Е.А.

Научн. рук.: д-р. пед.н, доцент, проф. кафедры Подповетная Ю.В.
Уральский филиал Финуниверситета

ОЦЕНКА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ НА ОСНОВЕ КОРРЕЛЯЦИОННО- РЕГРЕССИОННОГО АНАЛИЗА

Современные угрозы развития экономических и социальных процессов не просто предугадать. Однако существуют проверенные временем математические модели и формулы, с помощью которых можно построить реальные модели развития тех или иных явлений, а также осуществлять четкие прогнозы значений определенных показателей. В реалиях ограничений со стороны иностранных государств экономическая точность просто необходима, чтобы обрести уверенность в завтрашнем дне.

По данным исследования Гусаровой О.М., Кузьменковой В.Д. и Комарова П.И., валовой региональный продукт можно выбрать в качестве интегрального показателя, характеризующего уровень социально-экономического развития региона [2, с.43]. Формулы, используемые при проведении анализа, представлены в учебнике для вузов Н.Ш. Кремера «Эконометрика». Пособие переиздано уже четыре раза, однако формулы, описанные в нем, не теряют своей актуальности и на сегодняшний день, в связи с чем применяются и в данном исследовании.

Данная работа нацелена на определение вектора социально-экономического развития Челябинской области при помощи корреляционно-регрессионного анализа зависимости между ВРП региона и среднедушевыми денежными доходами населения в месяц в период с 2017 года по 2021 год.

Рассмотрим зависимость между валовым региональным продуктом Челябинской области в текущих ценах Y (млн рублей) и среднедушевыми денежными доходами населения Челябинской

области в месяц X (рублей) в период с 2017 года по 2021 год, т.е. за $n=5$ лет. Следует отметить, что на сегодняшний день известно только прогнозное значение ВРП, обозначенное в «Итогах развития отраслей и работы Министерства экономического развития Челябинской области в 2021 году», по данным, представленным в таблице 1 [3,4,5].
Таблица 1 – Данные, необходимые для корреляционно-регрессионного анализа социально-экономического развития

| Период | Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, рублей (X) | Валовой региональный продукт в текущих ценах, миллионов рублей (Y) |
|----------|---|--|
| 1 | 2 | 3 |
| 2017 год | 23719,0 | 1416613,3 |
| 2018 год | 24392,2 | 1521325,4 |
| 2019 год | 25432,4 | 1547518,0 |
| 2020 год | 26647,2 | 1615149,2 |
| 2021 год | 29237,0 | 1911000,2 |

Оценим тесноту и направление связи между переменными с помощью коэффициента корреляции, а затем найдем уравнение Y по X . Для этого найдем все необходимые суммы и параметры уравнения регрессии. Средние значения определяются по следующим формулам [1, с.56]:

$$\bar{x} = \frac{\sum_{i=1}^n x_i}{n}$$

$$\bar{y} = \frac{\sum_{i=1}^n y_i}{n}$$

$$\overline{xy} = \frac{\sum_{i=1}^n x_i y_i}{n}$$

$$\overline{x^2} = \frac{\sum_{i=1}^n x_i^2}{n}$$

$C\hat{o}v(X, Y)$ – выборочная ковариация [1, с.57]:

$$C\hat{o}v(X, Y) = \overline{xy} - \bar{x}\bar{y}$$

Выборочные дисперсии переменных X и Y находятся по следующим формулам [1, с.57]:

$$s_x^2 = \overline{x^2} - (\bar{x})^2$$

$$s_y^2 = \overline{y^2} - (\bar{y})^2$$

b_1 – выборочный коэффициент регрессии, который показывает, на сколько единиц в среднем изменяется переменная Y при увеличении переменной X на одну единицу [1, с.57]:

$$b_1 = \frac{C\hat{o}v(X, Y)}{s_x^2}$$

Величина r называется коэффициентом корреляции. Она показывает, на сколько величин s_y изменится в среднем Y , когда X увеличится на одно s_x [1, с.59]:

$$r = \frac{C\hat{o}v(X, Y)}{s_x s_y}$$

Вычисления по формулам произведем при помощи инструмента Microsoft Excel. Процесс расчета представлен на рисунке 1.

| А | В | С | Д | Е | Г | Н | И | |
|----|---|--|----------|------|------------------|----------------|----------------|--------------|
| п | Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, рублей (X) | Валовой региональный продукт в текущих ценах, млн рублей (Y) | период | | п | x ² | y ² | xy |
| 1 | 23719 | 1416613,3 | 2017 год | | 1 | =B2^2 | =C2^2 | =B2*C2 |
| 2 | 24392,2 | 1521325,4 | 2018 год | | 2 | =B3^2 | =C3^2 | =B3*C3 |
| 3 | 25432,4 | 1547518 | 2019 год | | 3 | =B4^2 | =C4^2 | =B4*C4 |
| 4 | 26647,2 | 1615149,2 | 2020 год | | 4 | =B5^2 | =C5^2 | =B5*C5 |
| 5 | 29237 | 1911000,2 | 2021 год | | 5 | =B6^2 | =C6^2 | =B6*C6 |
| 7 | Σ | =СУММАСЧ(С2:С6) | - | | Σ | =СУММ(G2:G6) | =СУММ(H2:H6) | =СУММ(I2:I6) |
| 8 | \bar{x} = | =B7:A6 | | | | | | |
| 9 | \bar{y} = | =C7:A6 | | | | | | |
| 10 | \bar{x}^2 = | =H7:A6 | | | | | | |
| 11 | \bar{y}^2 = | =H7:A6 | | | | | | |
| 12 | \bar{xy} = | =I7:A6 | | | | | | |
| 13 | s_x^2 = | =B10:(B8^2) | | | | | | |
| 14 | s_y^2 = | =B11:(B9^2) | | | | | | |
| 15 | s_x = | =КОРЕНЬ(B13) | | | | | | |
| 16 | s_y = | =КОРЕНЬ(B14) | | | | | | |
| 17 | $cov(X, Y)$ = | =B12:(B8*B9) | | | | | | |
| 18 | $b1$ = | =B17/B13 | | | | | | |
| 20 | Ур-не регрессии: | | | | | | | |
| 21 | y - | =B9 | = | =B18 | * | (x | - | =B8 |
| 22 | | | y = D21 | x = | =B21+(D21*(H21)) | | | |
| 24 | r = | =B17/(B13*B16) | | | | | | |

Рисунок 1 – Расчет показателей сумм, средних величин и коэффициентов через Excel

Результаты, полученные в ходе вычислений, отражены на рисунке 2.

| А | В | С | Д | Е | Г | Н | И | |
|----|---|--|-----------|-------|-----|----------------|-------------------|-----------------|
| п | Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, рублей (X) | Валовой региональный продукт в текущих ценах, млн рублей (Y) | период | | п | x ² | y ² | xy |
| 1 | 23719 | 1416613,3 | 2017 год | | 1 | 562590961 | 2006793241736,89 | 33600650863 |
| 2 | 24392,2 | 1521325,4 | 2018 год | | 2 | 594979420,8 | 2314430972685,16 | 37108473422 |
| 3 | 25432,4 | 1547518 | 2019 год | | 3 | 646806969,8 | 2394811960324,00 | 39357096783 |
| 4 | 26647,2 | 1615149,2 | 2020 год | | 4 | 710073267,8 | 2608706938260,64 | 43039203762 |
| 5 | 29237 | 1911000,2 | 2021 год | | 5 | 854802169 | 3651921764400,04 | 55871912847 |
| 7 | Σ | 129427,8 | 8011606,1 | - | Σ | 3369252788 | 12976664877406,70 | 208977337677,42 |
| 8 | \bar{x} = | 25885,56 | | | | | | |
| 9 | \bar{y} = | 1602321,22 | | | | | | |
| 10 | \bar{x}^2 = | 673850557,7 | | | | | | |
| 11 | \bar{y}^2 = | 259532975481,35 | | | | | | |
| 12 | \bar{xy} = | 41795467535 | | | | | | |
| 13 | s_x^2 = | 3788341,174 | | | | | | |
| 14 | s_y^2 = | 27899683419 | | | | | | |
| 15 | s_x = | 1946,366146 | | | | | | |
| 16 | s_y = | 167031,9832 | | | | | | |
| 17 | $cov(X, Y)$ = | 318485455,9 | | | | | | |
| 18 | $b1$ = | 84,06989794 | | | | | | |
| 20 | Ур-не регрессии: | | | | | | | |
| 21 | y - | 1602321,22 | = | 84,07 | * | (x | - | 25885,56 |
| 22 | | | y = | 84,07 | x + | -573875,17 | | |
| 24 | r = | 0,98 | | | | | | |

Рисунок 2 – Показатели сумм, средних значений и коэффициентов, необходимых для корреляционно-регрессионного анализа социально-экономического развития Челябинской области

Согласно вычислениям, представленным на рисунке 2, уравнение регрессии Y по X выглядит следующим образом: $\hat{y} = 84,07x - 573875,17$. Это означает, что при увеличении среднедушевых доходов населения Челябинской области X на 1 рубль ВРП Челябинской области Y увеличивается в среднем на 84,07 миллионов рублей.

Поскольку коэффициент корреляции не равен нулю, то связь между среднедушевыми доходами населения региона и его ВРП линейная корреляционная, а так как он представляет собой положительное число, то связь прямая. Следовательно, увеличение одного из показателей ведет к увеличению другого. В соответствии со шкалой Чеддока, связь между среднедушевыми доходами населения и ВРП Челябинской области весьма высокая.

Таким образом, в соответствии с расчетами, произведенными по формулам, представленным в учебнике Н.Ш. Кремера «Эконометрика», было получено уравнение регрессии $\hat{y} = 84,07x - 573875,17$ – зависимость между валовым региональным продуктом Челябинской области и среднедушевыми денежными доходами населения региона в месяц в период с 2017 года по 2021 год. Она показывает, что при увеличении среднедушевых доходов населения региона X на 1 рубль его ВРП Y увеличивается в среднем на 84,07 миллионов рублей.

Значение коэффициента корреляции 0,98, полученное в результате вычислений, говорит о весьма высокой прямой связи между рассматриваемыми явлениями. Это говорит о том, что социально-экономическое развитие Челябинской области имеет положительный вектор развития. Полученное уравнение регрессии поможет строить прогнозы относительно размеров валового регионального продукта Челябинской области в будущем.

Список литературы

1. Кремер, Н.Ш. Эконометрика: учебник и практикум для вузов / Н.Ш. Кремер, Б.А. Путко; под редакцией Н. Ш. Кремера. – 4-е изд., испр. и доп. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 308 с. – Текст: электронный. – URL: <https://urait.ru/bcode/510046> (дата обращения: 29.11.2022).

2. Гусарова, О.М. Цифровые модели социально-экономического развития региональных субъектов / О.М. Гусарова, В.Д. Кузьменкова, П.И. Комаров // Фундаментальные исследования. – 2018. – № 8. – С. 42-47.

3. Уровень жизни: [Электронный ресурс]. URL: https://chelstat.gks.ru/standard_living (дата обращения: 05.12.2022).

4. Валовой региональный продукт по субъектам Российской Федерации: [Электронный ресурс]. URL: <https://rosstat.gov.ru/storage/mediabank/VRP.xlsx> (дата обращения: 01.12.2022).

5. Итогах развития отраслей и работы Министерства экономического развития Челябинской области в 2021 году: [Электронный ресурс]. URL: https://mineconom.gov74.ru/files/upload/mineconom/Деятельность/Итоги%20работы/Итоговый_отчет_МЭР_ЧО_ФИНАЛ_на_сайте.pdf (дата обращения: 29.11.2022).

Пирская Н.В.

Научн. рук.: д-р.пед.н, профессор, доц. Подповетная Ю.В.

Уральский филиал Финуниверситета

ПРИМЕНЕНИЕ МАТЕМАТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ С ЦЕЛЬЮ ВЫЯВЛЕНИЯ ТЕНДЕНЦИЙ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ЧЕЛЯБИНСКОЙ ОБЛАСТИ

Инвестиционная деятельность является одной из наиболее важных составляющих экономического роста, ее показатели могут многое сказать об уровне экономического развития страны.

Поэтому значительную роль играет изучение статистических данных о показателях сферы инвестиций и мониторинг состояния данной сферы в целом.

Целью данной работы является анализ и прогнозирование развития инвестиционной деятельности в Челябинской области посредством статистического и корреляционно-регрессионного анализа.

Основным показателем при статистическом изучении инвестиционной деятельности являются инвестиции в нефинансовые активы, в общем объеме которых вложения в основной капитал занимают наибольшую долю, поэтому для анализа были взяты данные по этой составляющей.

Обратившись к данным Челябинскстата по объему инвестиций в основной капитал по видам экономической деятельности, для анализа были взяты те виды деятельности, удельный вес которых является наибольшим в общей величине инвестиций в основной капитал. Информация по вышеуказанному аспекту представлена в виде диаграммы на рисунке 1 [1, 2].

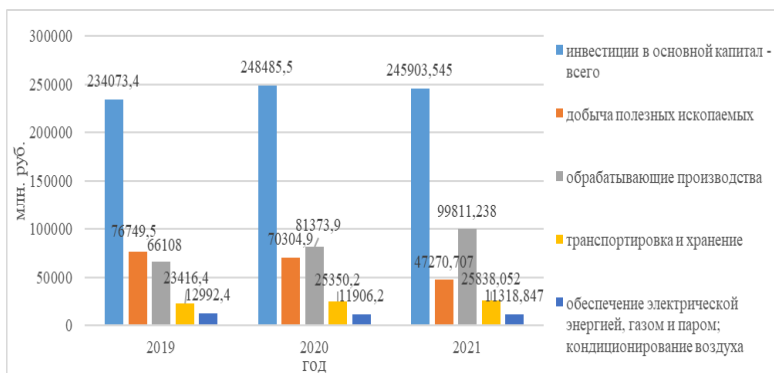


Рисунок 1 - Динамика инвестиций в основной капитал в Челябинской области за 2019 - 2021 годы

На основе данных рисунка 1, можно отметить, что в общем объеме инвестиций в основной капитал за период с 2019 по 2021 год лидировали инвестиции в добычу полезных ископаемых и обрабатывающие производства. Наибольший прирост инвестиций наблюдается в сфере обрабатывающих производств (50,98%). В целом размеры инвестиций в основной капитал увеличились, однако, лишь на 5,05%, ввиду уменьшения вложений в ДПИ (-38,41%) и в обеспечение электрической энергией, газом и паром, кондиционирование воздуха (-12,88%).

Эту особенность можно объяснить тем, что в 2020 году на фоне распространившейся коронавирусной инфекции, введением режима самоизоляции и ухудшением экономической ситуации в стране, сбережения населения и организаций уменьшились, что затруднило возможность инвестирования. Также инвестиционная активность могла снизиться ввиду опасений населения и организаций осуществлять капиталовложения в кризисный период.

Обращаясь к корреляционно-регрессионному анализу, рассмотрим тенденции развития инвестиционной деятельности с точки зрения факторов, влияющих на него.

К факторам, от которых зависит инвестиционная деятельность относятся ВВП, уровень доходов населения, инфляция, объемы производства промышленной продукции, ситуация в денежно-кредитной, финансовой, налоговой системах страны.

Наиболее очевидным и, вероятно, в наибольшей степени сказывающимся на объемах инвестиций представляется показатель денежных доходов, данные о которых представлены в таблице 1 [3, 4].

Таблица 1 - Среднедушевые доходы и инвестиции за 2019-2021 годы

| Показатель | 2019 | 2020 | 2021 |
|---|----------|----------|--------|
| Среднедушевые доходы населения в год, руб. | 305188,8 | 319766,4 | 350844 |
| Инвестиции в основной капитал на душу населения, руб. | 86683 | 93267 | 92627 |

На основе данных таблицы 2 можно отметить, что среднедушевые доходы увеличивались на протяжении всего анализируемого периода, как и объем инвестиций, что говорит о прямой зависимости между этими показателями. Уровень доходов населения увеличился на 14,95%, а прирост инвестиций принял значение 6,86%. Такие результаты можно связать с грамотной антикризисной политикой государства в кризисный период. Государственная поддержка, направленная на стабилизацию экономики и уровня жизни населения в условиях широкого распространения вируса COVID-19 в виде предоставления льготной ипотеки, объявления кредитных каникул, выплаты пособий незащищенным слоям населения положительно сказалась на социально-экономических показателях и предотвратила падение объема инвестиций.

В целях выявления степени зависимости между показателями среднедушевых доходов населения и величины инвестиций в основной капитал, определения тенденции развития и прогнозирования инвестиционной деятельности в Челябинской области, были взяты данные вышеуказанных показателей за период с 2015 по 2021 год, в рамках исследования был проведен корреляционно-регрессионный анализ. Графически некоторые результаты анализа представлены на рисунке 2.

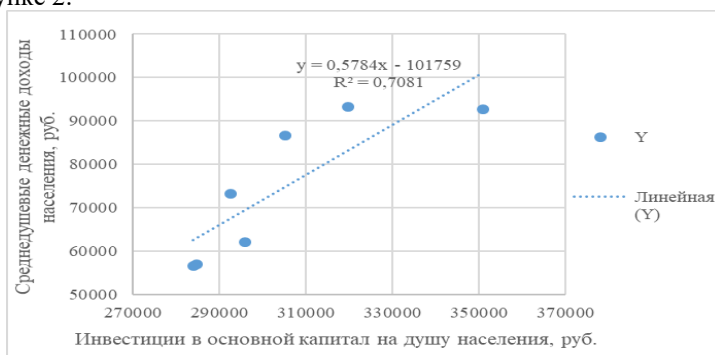


Рисунок 2 - График корреляционно-регрессионного анализа влияния уровня доходов на объем инвестиций

R-квадрат, показывающий степень связи между изучаемыми факторами, равняется 0,708, что означает, что объем инвестиций на 70,8% зависит от уровня денежных доходов населения. Коэффициент Y-пересечения, характеризующий зависимость инвестиций от других, неописанных в модели факторов, принял отрицательное значение, что может свидетельствовать о малой степени влияния других факторов на объем инвестиций. Коэффициент переменной X1 указывает на то, что величина доходов влияет на объем инвестиций с весом 0,578. Достоверность по уровню значимости критерия Фишера (Значимость F) равняется 0,0176 (что значительно меньше 0,05), значит, модель значима.

Графическое представление анализа позволяет заметить прямую зависимость между факторами: чем выше доходы населения, тем выше инвестиции в основной капитал. В целях изучения динамики и направления развития вышеуказанных факторов, был составлен график, отражающий данные по ним за период с 2015 по 2021 год, представленный на рисунке 3.

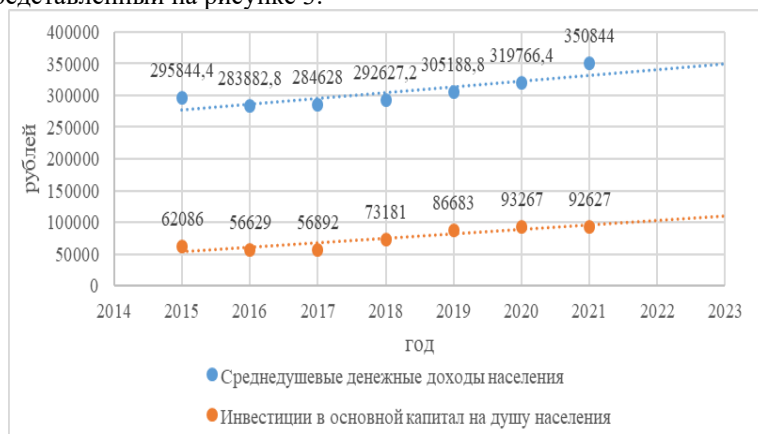


Рисунок 3 - График величины доходов населения и инвестиций в Челябинской области

На основе данных рисунка 3 можно отметить, что тенденция развития величины доходов и инвестиций положительная.

Следует обратить внимание на то, что линии тренда продлены до 2023 года и демонстрируют прогноз изменения величины доходов и инвестиций. Как видно из рисунка, прогноз заключается в сохранении положительной тенденции динамики показателей.

Таким образом, выполнив корреляционно-регрессионный анализ, построив графики по результатам анализа и проведя прогноз

показателей объема инвестиций, можно сделать вывод о том, что сложившаяся тенденция к повышению величины инвестиций в Челябинской области сохранится в среднесрочной перспективе. Кроме того, уровень доходов населения также, вероятно, увеличится, что указывает на улучшение экономической ситуации в регионе.

Подводя итог, следует отметить, что в результате рассмотрения статистических данных и выявления тенденций динамики инвестиций была достигнута цель данной работы – анализ и прогнозирование инвестиционной деятельности в Челябинской области.

В целом наблюдается положительная тенденция в сфере инвестиционной деятельности, выражающаяся в повышении объема капиталовложений.

Эту тенденцию необходимо сохранить и продолжить, ведь инвестиции являются важной составляющей экономического развития региона и страны в целом.

Список литературы

1. Инвестиции в основной капитал в Челябинской области по видам экономической деятельности: [Электронный ресурс] // URL: https://chelstat.gks.ru/storage/mediabank/Invest-okved_2017-2020_2.pdf (дата обращения: 18.10.2022).

2. Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности по городским округам и муниципальным районам Челябинской области за 2021 год: [Электронный ресурс] // URL: https://chelstat.gks.ru/storage/mediabank/mun_okved_2021.pdf (дата обращения: 18.10.2022).

3. Инвестиции в основной капитал на душу населения по субъектам Российской Федерации: [Электронный ресурс] // URL: https://docs.yandex.ru/docs/view?url=ya-browser%3A%2F%2F4DT1uXEPRrJRXIUfoewruLB9ID_ftQsQ6JcAlz5C6W7DIAia05kXC9Ap-uSgee_TARtl5nKFqUNRP6BxPz2VTDF4S5tgBqFyRdyyyQnfEe4aWCIbSzmn1CmClNoCrI2JO19QOAAWeUtnLOE2ZPQ%3D%3D%3Fsign%3DAfpmaTQfkyK3mo3SQFqdpjnWvd6TEqJRG4PWELpXrVI%3D&name=invest_dusha.xlsx&nosw=1 (дата обращения 20.10.2022).

4. Основные социально-экономические индикаторы уровня жизни населения Челябинской области: [Электронный ресурс] // URL: https://chelstat.gks.ru/storage/mediabank/Индикаторы%2023.05.2022_3.pdf (дата обращения 20.10.2022).

Полянская Ю.С.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

ИНДЕКСЫ, ИСПОЛЬЗУЕМЫЕ ПРИ АНАЛИЗЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

В настоящее время в обществе сформировалась устойчивая потребность в знаниях в области ценных бумаг, рынка ценных бумаг, биржевого дела. Рынок ценных бумаг входит в структуру финансового рынка как составная часть, объединяя сегменты денежного рынка и рынка капиталов. Порядок их функционирования и взаимодействия в каждой стране определяется национальным законодательством.

Рынок ценных бумаг рассматривается экономической наукой, как правило, в движении, в развитии, благодаря чему выявляется диалектика его существования. Такие важнейшие категории диалектики, как противоречие, качество и количество, случайность и необходимость, возможность и действительность, способствуют выявлению глубинных процессов эволюции рынка ценных бумаг. Понимание сущности рынка ценных бумаг помогает специалистам составить представление о перспективах его развития, способствует формированию у них экономического мышления, создает теоретическую основу для приобретения и закрепления навыков и умений в их практической деятельности. Для тех, кто стремится совершенствовать свои знания, существенным подспорьем станет новая монография, посвященная фондовым индексам зарубежных рынков.

Современный этап развития мирового и российского рынков ценных бумаг характеризуется большим разнообразием финансовых инструментов, что предоставляет как частным, так и институциональным инвесторам возможность проводить широкий спектр операций.

Многообразие финансовых инструментов объективно порождает необходимость теоретической разработки, внедрения и систематического использования обобщающих показателей (индикаторов), дающих возможность получения объективной и одновременно оперативной информации о текущем состоянии отдельных сегментов фондового рынка, а также об их динамике в течение определенного периода.

В настоящее время в качестве подобных индикаторов используются индексы, рассчитываемые для отдельных сегментов рынка ценных бумаг и отражающие среднее изменение рыночной стоимости определенного набора финансовых инструментов.

Существуют две важные причины, которые заставляют аналитиков создавать и поддерживать фондовые индексы. Во-первых, грамотно рассчитанный на базе ликвидного вторичного рынка акций фондовый индекс может служить неплохим и удобным для анализа и сопоставлений макроэкономическим индикатором. Во-вторых, появление объективной оценки динамики ценовой ситуации на фондовом рынке (считается, что фондовый индекс, особенно основанный на широкой выборке акций, дает объективную картину изменения ценовой ситуации на рынке капиталов) создает необходимую точку отсчета (benchmark) для анализа поведения инвесторов и портфельных менеджеров. Так, оценивая итоги динамики рыночной стоимости своего портфеля акций за любой отчетный период, как простой инвестор, так и искушенный финансовый менеджер в равной степени имеют основание сравнить, насколько избранная инвестиционная стратегия позволила инвестору «опередить» рынок (т. е. добиться более значительных темпов роста рыночной стоимости активов, нежели темпы роста фондового индекса) или, наоборот, «проиграть» рынку.

Фондовые (биржевые) показатели - это средние арифметические взвешенные или невзвешенные, или индексы того или иного набора акций, представляющие единый индикатор состояния рынка, который можно легко изобразить в графическом виде. Чем меньше количество акций входит индекс, тем менее представительным он является, поскольку лидерство на рынке постоянно меняется.

Если возникает необходимость оценить поведение целой группы акций (например, отдельного конкретного сектора или всего рынка в целом), используют биржевые индексы, позволяющие оценить ход глобальных процессов на рынках ценных бумаг.

В многочисленных финансовых бюллетенях публикуется множество самых разных индексов по разным странам, причем не только для акций, но и для других ценных бумаг. Там отражены и другие показатели, например дивиденды по акциям, исчисленные как в национальной валюте, так и в валютах других стран. В предпринимательском сообществе уделяется большое внимание индексам, отражающим состояние рынка ценных бумаг. Как показал опыт последних десятилетий, зачастую вслед за изменением курсов акций буквально через несколько месяцев следуют подъемы и спады производства в компаниях и в целых отраслях.

Для большей достоверности прогноз динамики биржевых курсов обычно дополняется анализом целой системы показателей: темпов

роста валового внутреннего продукта, динамики заказов на оборудование и новое строительство, изменения цен на потребительские и промышленные товары, процентных ставок по кредитам, уровня занятости населения и др. Но именно фондовые индексы служат как барометром, оценивающим «погоду» в компаниях, отраслях и экономике в целом, так и основой для прогнозов развития компаний, отраслей национального и мирового хозяйства в целом.

Согласно теории Доу движение цен на рынке одновременно подчиняется трем тенденциям:

- первая — сверхкраткосрочные колебания, вызываемые тем или иным состоянием рынка в данный конкретный момент и с трудом поддающиеся прогнозированию;
- вторая — среднесрочная тенденция, которая может продолжаться от двух недель до нескольких месяцев;
- третья — долгосрочная фундаментальная тенденция, продолжающаяся от нескольких месяцев до нескольких лет.

Для выявления неверно оцененных бумаг обычно используются методы фундаментального анализа. По существу, этот процесс включает в себя поиск и обнаружение таких ситуаций, когда оценки финансовым аналитиком будущих доходов и дивидендов фирмы.

В рамках фундаментального анализа существуют два подхода к выявлению неверно оцененных бумаг. При первом подходе делается попытка определить соответствующую внутреннюю стоимость ценной бумаги. После этого внутреннюю стоимость сравнивают с текущим рыночным курсом ценной бумаги. Если курс существенно выше внутренней стоимости, то говорят, что бумага переоценена. Если рыночный курс существенно ниже внутренней стоимости, то говорят, что бумага недооценена.

Достоинством индекса рынка является то, что он дает сжатую информацию о ценах на рынке либо в его определенном сегменте в виде простой исходной цифры, что помогает инвесторам и аналитикам оценить спрос на акции и дать прогноз относительно будущего движения цен.

Значение фондовых индексов для анализа рынка центробанка трудно переоценить. Так, индексы дают информацию о доходности рынка акций в целом, обеспечивая возможность сравнения эффективности инвестиций на различных рынках. Индексы позволяют определить тенденции рынка, отражая спад или подъем не только собственно фондового рынка, но и экономики в целом, так как стоимость активов всегда неразрывно связана с состоянием экономики.

Установление критериев отбора — одна из самых сложных задач при построении индексов, как справедливо считают авторы монографии. В то же время это один из механизмов приспособления индекса к поставленным перед ним целям.

В настоящее время в странах с рыночной экономикой функционируют свыше 200 фондовых бирж. Практически каждая из них располагает собственной системой биржевых индексов, отражающих уровень и динамику цен на акции, включенные в листинг, т. е. акции, допущенные к официальной торговле на бирже. Компании, акции которых включены в индекс, со временем могут быть исключены из расчета. Происходит это по разным причинам: либо фирма уже не является по базовым показателям деятельности характерной для данной отрасли, либо доля самой отрасли в экономике изменила свой вес. Образно говоря, хороший фондовый индекс — всегда живой и всегда современный. Только тогда он полезен для потребителей.

В идеальном варианте рынок позволяет тысячам его участников конкурировать друг с другом в условиях «прозрачности» и стабильности при ориентации только на цены. Благодаря объективному и справедливому контролю со стороны соответствующих инстанций каждый участник рынка может определять свои цены исходя из своей величины или потенциала.

Список литературы

1. Жихор Е.Б., Нескороева И.И. Функциональные и классификационные аспекты фондовых индексов // Экономика промышленности. 2013. №4.
2. Зоркальцев В. И., Шерстянкина Н. П. Классификация методов расчета фондовых индексов // Известия ИГЭА. 2009. №6
3. Мартынов С.В. Индексы фондового рынка в системе показателей состояния финансовых рынков // Территория науки. 2015. №4 С.191-196.
4. Рубцов В. Б. Современные фондовые рынки: учебное пособие / ФА при Правительстве РФ; Институт мировой экономики и международных отношений РАН; Инвестиционная компания "Еврофинансы". - М.: Альпина Бизнес Букс, 2007. - 925с.
5. Рубцов, В. Б. Зарубежные фондовые рынки: инструменты, структура, механизм функционирования: Проф. курс в Финансовой акад. При Правительстве РФ / Московское агентство ценных бумаг. - М.: ИНФРА 1996.-304с

6. Амоша А.И. Рынок ценных бумаг и фондовые индексы: зарубежный опыт // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2011. №10.

Пономарева Л.С.

Научн. рук.: д-р пед. наук, доц., проф. Подповетная Ю.В.

Уральский филиал Финуниверситета

РОЛЬ MS EXCEL В ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ

Microsoft Excel – это широкодоступный и относительно недорогой компьютерный пакет. Его можно запустить на большинстве компьютеров, и его можно приобрести в самых разных магазинах и у поставщиков.

MS Excel предоставляет большое количество формул расчетов, связанных с вероятностями и статистикой. Также в нем есть возможность для построения широкого спектра диаграмм и графиков для отображения данных.

Из множества формул, которые можно найти в Excel, можно извлечь большую пользу, но для этого необходимо изучить эти формулы, и тогда можно начать решать реальные задачи в Excel [2].

Пакет статистических функций автоматически встроен, список формул можно найти, перейдя на панели задач во вкладку «Формулы», в разделе «Библиотека функций» выбрать «Другие функции» и навести курсор на «Статистические», как показано на рисунке 1.

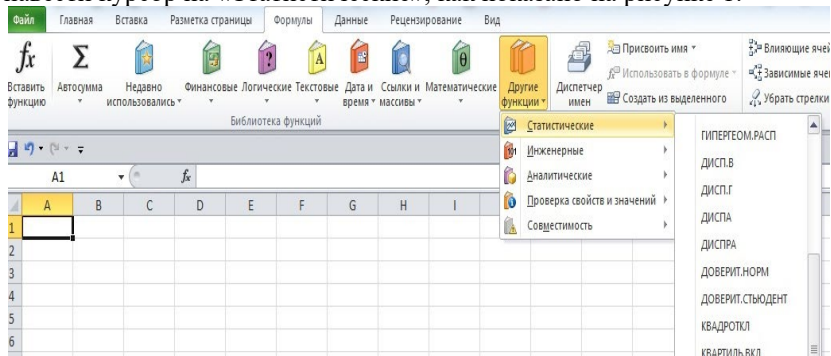


Рисунок 1 – Поиск статистических формул в MS Excel

Для измерения центра распределения и нахождения среднего значения и медианы используются формулы «СРЗНАЧ» и «МЕДИАНА» соответственно. Мода может рассчитываться по двум формулам: «МОДА.ОДН» и «МОДА.НСК».

«МОДА.ОДН» используется в том случае, если мы ищем одно значение, которое чаще всего встречается в совокупности.

«МОДА.НСК» из всего массива данных находит все повторяющиеся значения, отображая результат так же массивом этих значений.

Благодаря алгоритмам MS Excel все элементы описательной статистики можно рассчитать в кратчайшие сроки. Для этого необходимо на панели задач во вкладку «Данные» добавить надстройку «Анализ данных», если она еще не установлена [3].

Для наглядности применения MS Excel в эконометрическом анализе будет произведен анализ продукции сельского хозяйства за 1990-2021 гг. [4], что представляет собой большой массив данных, показатели по которому было бы проблематично рассчитывать вручную.

Таблица 1 – Описательная статистика продукции сельского хозяйства по хозяйствам населения

| Продукция сельского хозяйства | | растениеводства | | животноводства | |
|-------------------------------|------------|------------------------|----------|------------------------|---------|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| Среднее | 795,620 | Среднее | 369,763 | Среднее | 425,857 |
| Стандартная ошибка | 113,041 | Стандартная ошибка | 52,020 | Стандартная ошибка | 61,143 |
| Медиана | 681 | Медиана | 311,4 | Медиана | 369,6 |
| Мода | - | Мода | - | Мода | - |
| Стандартное отклонение | 629,385 | Стандартное отклонение | 289,636 | Стандартное отклонение | 340,428 |
| Дисперсия выборки | 396125,916 | Дисперсия выборки | 83888,91 | Дисперсия выборки | 115891 |
| Экссесс | -1,535 | Экссесс | -1,452 | Экссесс | -1,597 |
| Асимметричность | 0,172 | Асимметричность | 0,214 | Асимметричность | 0,142 |
| Интервал | 1717,558 | Интервал | 798,186 | Интервал | 919,372 |
| Минимум | 0,042 | Минимум | 0,014 | Минимум | 0,028 |
| Максимум | 1717,6 | Максимум | 798,2 | Максимум | 919,4 |
| Сумма | 24664,223 | Сумма | 11462,65 | Сумма | 13201,6 |
| Счет | 32 | Счет | 32 | Счет | 32 |

По данным таблицы 1 можно сделать вывод, что совокупность анализируемых значений, состоящая из 32 значений (данные 32 лет), продукции сельского хозяйства по хозяйствам населения отклоняется на 629,385 млрд. руб. от среднего значения 795,620 млрд. руб.

Половину исследуемого периода значения продукции сельского хозяйства были больше 681 млрд. руб., другую половину – меньше.

У массива мало значений, близких к среднему, а также наблюдается правосторонняя асимметрия, то есть большая часть значений массива имеет высокие значения.

Минимальным значением является 0,042 млрд. руб., максимальным – 1717,6 млрд. руб. (разница составляет 1717,558 млрд. руб.)

Совокупность анализируемых значений, состоящая из 32 значений (данные 32 лет), продукции растениеводства по хозяйствам населения отклоняется на 289,636 млрд. руб. от среднего значения 369,763 млрд. руб.

Половину исследуемого периода значения продукции сельского хозяйства были больше 311,4 млрд. руб., другую половину – меньше.

У массива есть значения, с небольшим отклонением от среднего, а также наблюдается правосторонняя асимметрия, то есть большая часть значений массива имеет высокие значения.

Минимальным значением является 0,014 млрд. руб., максимальным – 798,2 млрд. руб. (разница составляет 798,186 млрд. руб.)

Совокупность анализируемых значений, состоящая из 32 значений (данные 32 лет), продукции животноводства по хозяйствам населения отклоняется на 340,428 млрд. руб. от среднего значения 425,857 млрд. руб.

Половину исследуемого периода значения продукции сельского хозяйства были больше 369,6 млрд. руб., другую половину – меньше.

У массива мало значений, близких к среднему, а также наблюдается правосторонняя асимметрия, то есть большая часть значений массива имеет высокие значения.

Минимальным значением является 0,028 млрд. руб., максимальным – 919,4 млрд. руб. (разница составляет 919,372 млрд. руб.)

Значения показателей продукции сельского хозяйства по всем категориям хозяйств сильно изменились с течением времени. Отклонение от среднего по показателю может быть больше, чем само среднее значение. Так как с течением времени показатели сильно возросли, можно сделать вывод, что отрасль сельского хозяйства имела значительные темпы роста в анализируемый период.

На примере отрасли сельского хозяйства можно увидеть эффективность статистического анализа с помощью пакета программ MS Excel. Были использованы данные за 32 года по продукции

сельского хозяйства. Рассчитывать вручную все показатели описательной статистики было бы слишком трудно, была бы большая вероятность допустить ошибку в вычислениях, но с помощью надстройки «Анализ данных» этого удалось избежать.

Список литературы

1. Об официальном статистическом учете и системе государственной статистики в Российской Федерации: Федеральный закон от 23 июля 2013г. №251-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72844/ (дата обращения: 07.10.2022).
2. Эконометрика: учебник и практикум для вузов / О. А. Демидова, Д. И. Малахов. – Москва: Издательство Юрайт, 2023. – 334 с. ISBN 978-5-534-00625-4. <https://urait.ru/bcode/511223> (дата обращения: 12.10.2022).
3. Гржибовский А.М. Типы данных, проверка распределения и описательная статистика [Электронный ресурс] // eLIBRARY URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/typy-dannyh-proverka-raspredeleniya-i-opisatel'naya-statistika> (дата обращения: 07.10.2022)
4. Продукция сельского хозяйства // Федеральная служба государственной статистики https://rosstat.gov.ru/enterprise_economy (дата обращения: 12.10.2022).

Попков В.Д.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

АВТОКОРРЕЛЯЦИЯ РЯДОВ ДИНАМИКИ

Во многих финансовых исследованиях доводится изучать динамику некоторых показателей одновременно, т.е. анализировать параллельно несколько динамических рядов. При изучении этих рядов, естественно, появляется потребность измерить связь между ними, вернее, определить, насколько изменения уровней одного ряда зависят от изменения уровней другого ряда. Эта задача решается путем коррелирования рядов динамики.

Также помимо этой проблемы существует другая: во многих рядах динамики можно наблюдать зависимость t -го уровня y_t от предшествующих y_m . Это соотношение между соседними уровнями ряда динамики именуется в статистике автокорреляцией. изучение рядов на автокорреляцию — одна из частных, но важных задач при статистическом исследовании рядов динамики [1].

Измерить автокорреляцию между уровнями ряда можно с помощью коэффициента автокорреляции r_a , исчисляемого по формуле парного линейного коэффициента корреляции:

$$r = \frac{\overline{xy} - \overline{x}\overline{y}}{\sigma_x \sigma_y}$$

Его можно рассчитывать либо между соседними уровнями, либо между уровнями, сдвинутыми на любое число единиц времени t . Этот сдвиг, именуемый временным лагом, определяет порядок коэффициента автокорреляции: 1-го порядка при $t = 1$, т.е. между соседними уровнями; 2-го порядка при $t = 2$, т.е. при сдвиге уровней на два периода, и т.д. [2].

Имеются особые таблицы, в которых для разного числа членов ряда n и различных уровней значимости, а определена критическая область проверяемой нулевой гипотезы (об отсутствии автокорреляции между уровнями ряда). Одна из таких таблиц, составленная Р. Андерсоном

В ней фактическое значение коэффициента автокорреляции r_a сравнивается с табличным (критическим) при 5- или 1-процентном уровне значимости. Если фактическое (расчетное) значение r_a меньше табличного, то гипотеза об отсутствии автокорреляции в ряду может быть принята.

Если же фактическое значение больше табличного, то нулевая гипотеза отвергается и делается вывод о наличии автокорреляции [3].

Более сложной формой линейной авторегрессионной зависимости будет такая, при которой значение уровня в каждый момент, т.е. y_t характеризуется зависимостью одновременно от нескольких предшествующих уровней:

$$\hat{y}_t = f(y_{t-1}, y_{t-2}, \dots, y_{t-m},)$$

Авторегрессионные модели различного порядка можно оценить с помощью остаточных дисперсий, рассчитываемых между фактическими и теоретическими уровнями, исчисленными по уравнениям авторегрессии разного порядка. Предпочтение следует отдать уравнению авторегрессии с таким числом t , при котором остаточная дисперсия минимальна [3].

Итак, что делать в случае отказа от автокорреляции или же как исключить в рядах динамики? Есть несколько способов исключения автокорреляции в рядах динамики. Рассмотрим два из них: коррелирование остаточных величин, т.е. отклонений от выравненных уровней, и коррелирование последовательных разностей.

Коррелирование отклонений от выравненных уровней

Он заключается в том, что коррелируются не сами уровни, а отклонения фактических уровней от выравненных, отражающих тренд, т.е. коррелируются остаточные величины. Формула отклонения от выравненных уровней:

Коррелирование последовательных разностей.

Алгебраически легко показать, что при переходе от уровней к их разностям исключается влияние общей тенденции на колеблемость. Таким образом, если возникает необходимость определить корреляцию между двумя рядами с исключением влияния общей тенденции в каждом ряду, можно коррелировать последовательные разности уровней: при изменении уровней по прямой — первые разности; при изменении по параболе 2-го порядка — вторые разности; при изменении по параболе n -го порядка — n -е разности. Формула коэффициента корреляции разностей по аналогии с формулой:

$$r = \frac{\sum d_x d_y}{\sqrt{\sum d_x^2 \sum d_y^2}}$$

Изучая и анализируя ряды динамики, исследователи всегда стремились на основе выявленных особенностей изменения явлений в прошлом предугадать поведение рядов в будущем, т.е. пытались строить различные прогнозы путем экстраполяции (продления) рядов. Экономическое прогнозирование невозможно без хорошего знания изучаемого явления и владения различными методами обработки динамических рядов, которые в каждом отдельном случае помогли бы обнаружить общую закономерность изменения, периодичность в повышении или снижении уровней (если она имеет место), случайные колебания, автокорреляцию и корреляцию между отдельными рядами.

Список литературы

1. Громыко Г.Л. Теория статистики [Электронный ресурс] https://studref.com/707385/statistika/teoriya_statistiki (дата обращения 01.12.2022)

2. Елисеева И.И. Общая теория статистики: Учебник/ Под ред. И. И. Елисевой. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2004. – 463-656 с.

3. Гусаров В.М. Статистика, учеб. пособие для вузов. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003. – 463-656 с.

4. Эрудиция – российская электронная энциклопедия, лекции по статистике [Электронный ресурс] <http://www.erudition.ru> (дата обращения 4.12.2022)

5. Tarefer – лекции: курс лекций по статистике [Электронный ресурс] <http://works.tarefer.ru> (дата обращения 5.12.2022)

6. Андерсон Т. Статистический анализ временных рядов: Пер. с англ. - М.: Мир, 1983. [Электронный ресурс] https://www.studmed.ru/anderson-t-statisticheskiiy-analiz-vremennyh-ryadov_d123fc226a7.html (дата обращения 7.12.2022)

7. Венецкий И.Г., Венецкая В.И. Основные математико-статистические понятия и формулы в экономическом анализе. - М.: Статистика, 1974.

8. Ефимова М.Р., Петрова Е.В., Румянцев В.Н. Общая теория статистики: Учебник. — 3-е изд., испр. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2009. [Электронный ресурс] <https://urait.ru/book/obschaya-teoriya-statistiki-praktikum-488336> (дата обращения 1.12.2022)

Смирнов Д.С.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ПРОВЕРКА ГИПОТЕЗ

В связи с увеличением объёмов информации в последние годы резко возрос интерес к вопросам применения статистических методов для анализа больших массивов данных (Big Data). При попытках применения классического аппарата прикладной математической статистики, как правило, сталкиваются со специфическими проблемами, ограничивающими возможности корректного применения этого аппарата [1, С.277].

Для того, чтобы провести подобного рода исследования, необходимо еще до начала определить ряд строгих правил и твердых условий. К ним относятся:

1. Цель исследования должна сопровождаться конкретным поисковым вопросом;

2. Формулируются объекты исследования, рассматривая которые будет достигнута цель;

3. Формулируется одна или несколько исследовательских гипотез, которые будут проверены;

4. Дизайн исследования строится таким образом, чтобы достичь цели наиболее эффективным и обоснованным способом, т.е. за счет получения достоверных и воспроизводимых результатов, а также на основе минимизации риска совершения ошибки;

5. Подробно описаны методы статистического анализа, которые используются для достижения цели, упомянутой ранее.

Каждое исследование или эксперимент начинается с выдвижения гипотезы (научного предположения). После этого исследователи пытаются подтвердить или отвергнуть гипотезу. Эти предположения

являются исследовательскими гипотезами, которые следует отличать от статистических гипотез. Статистическая гипотеза представляет собой исследовательскую гипотезу, которая может быть проанализирована с помощью статистических методов с помощью эксперимента.

Статистическая гипотеза – это суждение о параметрах, которые описывают статистическую совокупность (генеральную совокупность), но не выборку. А статистическая совокупность – это однородная группа людей, которая представляет интерес для настоящего исследования (эксперимента). Такой группой может быть население города или какая-либо социальная группа в целом. Первоначально исследователи выдвигают две гипотезы о возможной взаимосвязи наблюдаемых явлений (потенциальных факторов риска и исходов): нулевую и альтернативную.

Нулевая гипотеза, обычно обозначаемая как H_0 , утверждает, что наблюдаемые эффекты, явления и взаимосвязи происходят случайным образом; это означает, что они не связаны. Напротив, альтернативная гипотеза (H_1 или H_A) утверждает, что наблюдаемые явления происходят не случайно и связаны. Следует отметить, что связь здесь означает любую ассоциацию, а не только причинно-следственную связь. Исследовательская гипотеза может утверждать, что группы различаются или не различаются.

Альтернативная гипотеза утверждает, что наблюдаемые различия являются значительными, а не случайными: $H_1: \mu_1 \neq \mu_2$.

Нулевая и альтернативные гипотезы являются взаимоисключающими, что означает, что истинный H_0 исключает, что H_1 является ложным. Следовательно, принятие альтернативной гипотезы (существующее различие между двумя группами) подразумевает отклонение нулевой гипотезы.

Статистические тесты – это методы статистического доказательства или логического статистического анализа, которые используются для определения того, может ли быть отклонена нулевая гипотеза (H_0). Следует отметить, что статистические тесты формально не принимают нулевую гипотезу, а только демонстрируют, можем ли мы отклонить ее в пользу альтернативной.

Каждый статистический тест представляет собой математическую функцию, которая вычисляет статистику теста. Тестовая статистика показывает, насколько наблюдаемое значение отличается от распределения ожидаемого значения, учитывая, что нулевая гипотеза не отвергается. Чем больше значение тестовой статистики, тем больше разница между наблюдаемым и ожидаемым распределениями.

Набор тестовой статистики, оцениваемый по результатам конкретного теста, следует определенному закону распределения. Например, t-тест оценивает t-статистику, которая следует за t-распределением Стьюдента. Чтобы отклонить нулевую гипотезу, необходимо определить порог распределения тестовой статистики, и этот порог называется критическим значением, а соответствующий уровень вероятности – значимостью.

Уровень значимости (α) показывает вероятность неправильного отклонения истинной нулевой гипотезы. Эта вероятность известна как ошибка I рода. Уровень значимости и соответствующее критическое значение первоначально объявляются для того, чтобы оценить вероятность совершения ошибки I рода, поскольку чем ниже α , тем меньше риск отклонения истинной нулевой гипотезы. Однако всегда есть вероятность, что это может произойти, поэтому исследователи могут минимизировать риск, только выбрав подходящий порог. В зависимости от области исследования могут быть выбраны различные значения α . Когда крайне важно избежать ошибки I рода, α следует установить, как можно ниже ($\alpha = 0,01$ или ниже).

После определения тестовой статистики исследователи также получают p-значение (p). P-значение – это вероятность получения тех же результатов или более экстремальных, чем воображаемый (предполагаемый), с нулевой гипотезой, являющейся истинной. Экстремальные результаты обычно понимаются как результаты, которые больше отличаются от ожидаемого распределения. Малое значение p означает, что если нулевая гипотеза верна, то вероятность получения таких же или более экстремальных результатов довольно мала, поэтому весьма вероятно, что нулевая гипотеза ложна и может быть отклонена. Если $p \leq \alpha$, т.е. тестовая статистика равна критическому значению или превышает его, результат является статистически значимым. Для наглядности обратимся к любому учебнику по статистике, а именно – к разделу «Материалы и методы», где всегда указывается, при каком значении p результаты считаются статистически значимыми. Именно поэтому фраза «P-значения ниже 0,05 считались статистически значимыми» означает, что исследователи выбрали порог ошибки I рода $\alpha = 0,05$.

Рассматривая статистическую проверку гипотез, обратимся к работам психолога и статистика Джейкоба Коэна, внесшего значительный вклад в концептуализацию такого понятия, как величина эффекта, написав в своей более поздней работе: «Основным продуктом исследовательского запроса является один или несколько показателей величины эффекта, а не значения p » [2]. Величина

эффекта – это широкое статистическое понятие, которое относится к определенной статистике или параметру, который показывает количество различий или ассоциаций между распределениями в разных группах. Следует подчеркнуть, что мы пытаемся статистически определить величину эффекта при проверке статистических гипотез. Абсолютная разница редко равна нулю, однако она может быть небольшой и практически незначимой, как положительной, так и отрицательной. С другой стороны, при проверке статистических гипотез необходимо определить критерии для выявления вероятного практического эффекта.

Методы измерения размера эффекта могут быть стандартизированными и нестандартизированными. Стандартизированные методы позволяют измерять величину эффекта для переменных как с похожими, так и с разными измерениями (например, коэффициент корреляции для переменных в разных единицах измерения), для объединения результатов различных исследований (мета-анализ и мета-регрессия) и для сравнения переменных, различающихся по показателям [3].

Существуют следующие методы измерения величины эффекта:

- 1) величина эффекта, оценивающая связи между распределениями числовых переменных или то, как распределение одной переменной влияет на другую (коэффициент корреляции, коэффициент детерминации);
- 2) величина эффекта, оценивающая разницу между статистическими данными (d Коэна, Δ Гласса, разница в риске);
- 3) величина эффекта, оценивающая связи между категориальными переменными (h Коэна, отношение шансов).

Величина эффекта играет решающую роль в исследованиях и формировании статистических гипотез. Вначале исследователи задались вопросом, возникает ли наблюдаемый эффект случайным образом. Чтобы проверить, является ли эффект случайным или нет, проводятся пилотные исследования, целью которых является определение наличия или отсутствия эффекта. Эти исследования генерируют гипотезы [4]. Если эффект подтвердится, пилотные исследования могут оценить его наблюдаемый или гипотетический размер.

За пилотными исследованиями следуют подтверждающие исследования, которые определяют размер эффекта. Например, пилотное исследование установило, что курение у мужчин в возрасте 35-45 лет, проживающих в городской местности, увеличивает риск сердечно-сосудистых заболеваний в течение 10 лет (относительный

риск (RR) – это X). Затем исследователи должны задаться вопросом, верно ли это для мужчин, живущих в сельской местности [5].

Концепция величины эффекта позволяет избежать пилотных исследований, поскольку могут быть использованы результаты предыдущих исследований. Одной из ключевых концепций является порог величины эффекта, который должен быть правдоподобным с практической точки зрения.

Выше были рассмотрены ошибки I рода, но для корректной интерпретации результатов нам следует рассмотреть другой тип ошибок. Ошибка I рода (α , ложноположительный результат) возникает, когда истинная нулевая гипотеза отвергается и принимается ложная альтернативная гипотеза. Например, исследователь предполагает, что различия между двумя группами значительны, однако на самом деле они случайны.

Ошибка II рода (β , ложноотрицательный результат) возникает, когда ни ложная нулевая гипотеза не отвергается, ни истинная альтернативная гипотеза не принимается. Например, исследователи считают различия случайными, однако на самом деле они значительны и происходят не случайно. Как правило, для проведения успешного эксперимента в исследованиях минимально допустимое значение обычно устанавливается равным 80%, т.е. максимальная ошибка II рода составляет 20%.

Таким образом, формулирование адекватных исследовательских и статистических гипотез является важным навыком для всех работников научно-исследовательских сфер, без которого успешное планирование, проведение и организация наукоемких проектов практически невозможны. Кроме того, понятия размера эффекта, ошибок I и II рода необходимы для интерпретации результатов собственных исследований ученого, а также опубликованных исследований. Эти идеи универсальны и применимы к любым статистическим тестам, и более того, они имеют гораздо большее значение, чем умение применять какой-либо конкретный метод.

Список литературы

1. Критерии проверки статистических гипотез при анализе больших выборок: проблемы и их решение / Б. Ю. Лемешко, С. Б. Лемешко, И. В. Веретельникова, П. Ю. Блинов // Марчуковские научные чтения - 2019 : Труды Международной конференции, Новосибирск, 01–05 июля 2019 года. – Новосибирск: Институт вычислительной математики и математической геофизики Сибирского отделения РАН, 2019. – С. 277-283. – DOI 10.24411/9999-016A-2019-10044. – EDN MVJRHM.

2. Cohen J. Things I have learned (so far) *Am Psychol.* 1990; 45(12): 1304–1312. <https://doi.org/10.1037/0003-066X.45.12.1304>

3. Денисов В. И., Лемешко Б. Ю. Оптимальное группирование при обработке экспериментальных данных // Измерительные информационные системы. Новосибирск, 1979. — С.5-14.

4. ISW–Программная система статистического анализа одномерных наблюдений. <https://ami.nstu.ru/headrd/ISW.htm>. (дата обр. 02.12.2022)

5. Suvorov A.Yu., Bulanov N.M., Shvedova A.N., Tao E.A., Butnaru D.V., Nadinskaia M.Yu., Zaikin A.A. Statistical hypothesis testing: general approach in medical research. *Sechenov Medical Journal.* 2022; 13(1): 4–13. <https://doi.org/10.47093/2218-7332.2022.426.08>

Степанов Р.А.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Плеханова

СОВРЕМЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ СТАТИСТИКИ В РФ

Статистика играет важную роль в управлении экономическим и социальным развитием страны, так как верность любого управленческого заключения во многом зависит от той информации, на базе которой оно принято. Только точные, достоверные и правильно проанализированные данные должны приниматься во внимание на высоких уровнях управления.

Исследованием экономического и социального развития страны, отдельных регионов, отраслей, фирм, предприятий занимаются специально образованные для этого органы, составляющие статистическую службу. В Российской Федерации функции статистической службы исполняют органы ведомственной статистики и органы государственной статистики.

Наивысшим органом управления статистикой является Государственный комитет по статистике Российской Федерации. Он решает основные задачи, стоящие в настоящее время перед российской статистикой, обеспечивает целостную методологическую основу учета, сводит, анализирует полученную информацию, обобщает данные, публикует результаты своей деятельности.

Государственный комитет Российской Федерации по статистике является федеральным органом исполнительной власти, выполняющим межотраслевую координацию и функциональное регулирование в сфере государственной статистики. Так же он выполняет следующие функции:

1) осуществляет сбор, обработку, защиту и хранение статистической информации, соблюдение государственной и коммерческой тайны, необходимую конфиденциальность данных;

2) разрабатывает научно обоснованную статистическую методологию, отвечающую потребностям общества на современном этапе, а также международным стандартам;

3) осуществляет проверку за выполнением всеми юридическими и другими хозяйствующими субъектами законов Российской Федерации, решений Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации по вопросам статистики;

4) издает постановления и инструкции по вопросам статистики, обязательные для исполнения всеми юридическими и другими хозяйствующими субъектами, находящимися на территории Российской Федерации.

В настоящее время статистическая наука в России претерпевает некоторые изменения. Можно отметить основные направления, по которым должны быть произведены реформы:

1) необходимо соблюдать основной закон статистического учета – гласность и доступность информации при сохранении конфиденциальности индивидуальных показателей (коммерческой тайны);

2) необходимо реформирование методологических и организационных основ статистики: изменение общих задач и принципов ведения хозяйства приводит к изменению и теоретических положений науки;

3) переход к рыночной статистике порождает необходимость совершенствования системы сбора и обработки информации путем введения таких форм наблюдения, как цензы, регистры (реестры), переписи и др.;

4) необходимо изменить (усовершенствовать) методологию исчисления некоторых статистических показателей, которые характеризуют состояние экономики Российской Федерации, при этом должны быть учтены международные стандарты, иностранный опыт ведения статистического учета, необходимо систематизировать все показатели и привести их в порядок, соответствующий вопросам и требованиям времени, с учетом системы национальных счетов (СНС);

5) необходимо обеспечить взаимосвязь статистических показателей, характеризующих уровень развития общественной жизни страны;

6) должны быть учтены тенденции компьютеризации. В ходе реформирования статистической науки должна быть создана единая

информационная база (система), которая будет включать в себя информационные базы всех статистических органов, находящихся на более низкой ступени иерархической лестницы организации государственной статистики.

Таким образом, в России до сих пор происходят структурные сдвиги, которые затрагивают все сферы общественной жизни страны. Так как статистика непосредственно связана практически со всеми этими сферами, то и ее не обошел стороной процесс реформирования. В настоящее время проведена большая работа по организации работы статистических органов, но она еще не завершена, и предстоит еще много внимания уделить улучшению этого очень значительного для государства информационного института.

Наряду с государственными статистическими службами существует ведомственная статистика, которая ведется в министерствах, ведомствах, на предприятиях, в объединениях и фирмах всевозможных отраслей экономики.

Ведомственная статистика занимается сбором, обработкой и анализом статистической информации. Эта информация необходима для принятия руководством управленческих решений, для планирования деятельности организации или органа власти. На малых предприятиях такой работой обычно занимается либо главный бухгалтер, либо непосредственно сам руководитель. На крупных предприятиях, в которых разветвлена собственная региональная структура или имеется большая численность работающих, обработкой и анализом статистической информации занимаются целые отделы или управления. К такой работе привлекаются специалисты в сфере статистики, математики, бухгалтерского учета и экономического анализа, менеджеры и технологи. Подобная команда, вооруженная современными средствами вычислительной техники, опираясь на методологию, предлагаемую теорией статистики, и применяя современные методики анализа, помогает строить эффективные стратегии развития бизнеса, а также эффективно формировать деятельность органов государственной власти. Управлять сложными социальными и экономическими системами, не обладая полной, достоверной и оперативной статистической информацией, невозможно.

Таким образом, перед органами государственной и ведомственной статистики стоит весьма значимая задача теоретического обоснования объема и состава статистической информации, соответствующая современным условиям развития

экономики, способствующая рационализации в системе учета и статистики и минимизации затрат на выполнение этой функции.

Список литературы

1. Теория статистики / под ред. Р.А. Шмойловой Р.А. - М.: «Финансы и статистика», 2010.
2. Общая теория статистики / под ред. И.И. Елисеевой - М.: «Финансы и статистика», 2012.
3. Ефимова М.Р., Петрова Е.В., Румянцев В.Н. Общая теория статистики. М.: «ИНФРА-М», 2012.
4. Башина О.Э., Спирин А.А. Общая теория статистики. М.: «Финансы и статистика», 2013.
5. Статистика: учебник / под. ред. И.И. Елисеевой.- М.: Высшее образование, 2012.
6. Салин В.Н., Шпаковская Е.П. Социально экономическая статистика: Учебник. М.: Финансы и статистика, 2010
7. Социальная статистика. Под ред. Елисеевой И.И. - М.: «Финансы и статистика», 2013.
8. Статистика финансов / под ред. В.Н. Салина - М.: «Финансы и статистика» 2012.

Стефанов И.Д.

Научн. рук.: д-р экон. наук, проф. Шелобаев С.И.

Тульский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

РОЛЬ СРЕДНИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ В УПРАВЛЕНИИ ЭКОНОМИКОЙ

Статистика изучает массовые явления и процессы. Каждое из этих явлений обладает как общими для всей совокупности, так и особенными, индивидуальными свойствами. В данной работе будет рассмотрено то общее, что присуще отдельным процессам. Взаимодействие элементов совокупности приводит к ограничению вариации хотя бы части их свойств. Эта тенденция существует объективно. Именно в ее объективности заключена причина широчайшего применения средних величин на практике и в теории.

Наиболее распространенной формой статистических показателей, используемых в экономических исследованиях, является средняя величина, представляющая собой обобщенную количественную характеристику признака в статистической совокупности в конкретных условиях места и времени. Показатель в форме средней величины выражает типичные черты и дает обобщающую характеристику однотипных явлений по одному из варьирующих признаков. Широкое применение средних объясняется тем, что они

имеют ряд положительных свойств, делающих их незаменимым инструментом анализа явлений и процессов в экономике.

Важнейшее свойство средней величины заключается в том, что она отражает то общее, что присуще всем единицам исследуемой совокупности, т.е. в замене множества различных индивидуальных значений признака средней величиной, характеризующей всю совокупность явлений. Например, на производство одного и того же товара определенного вида и качества разные производители затрачивают неодинаковое количество труда и материальных ресурсов. Но рынок осредняет эти затраты, и стоимость товара определяется средними расходами ресурсов на производство.

Или же другой пример. Курс акций корпорации в основном определяется финансовыми результатами ее деятельности. В то же время, в отдельные дни и на определенных биржах эти акции в силу сложившихся обстоятельств могут продаваться по более высокому или заниженному курсу. Сущность средней в том и заключается, что в ней взаимопогашаются отклонения значений признака отдельных единиц совокупности, обусловленные действием случайных факторов, и учитываются изменения, вызванные действием основных факторов. Это позволяет средней отражать типичное значение признака [1, С. 19]. Так же можно говорить о среднем уровне доходов, средней величине рабочего дня, среднем потреблении какого-либо продукта на душу населения и т.п.

Однако типичность средней непосредственно связана с однородностью статистической совокупности. Средняя величина только тогда будет отражать типичный уровень признака, когда она рассчитана по качественно однородной совокупности. Нельзя вычислять среднюю для разнородных культур. Средние, полученные для неоднородных совокупностей, будут искажать характер изучаемого общественного явления, фальсифицировать его, или будут бессмысленными. Так, если рассчитать средний уровень доходов служащих какого-либо района, то получится фиктивный средний показатель, поскольку для его исчисления использована неоднородная совокупность, включающая в себя служащих предприятий различных типов (государственных, совместных, акционерных), а также органов государственного управления, сферы науки, культуры, образования и т.п. В таких случаях метод средних используется в сочетании с методом группировок, позволяющим выделить однородные группы, по которым и исчисляются типические групповые средние.

Однако неправильно сводить роль средних величин только к характеристике типичных значений признаков в однородных по

данному признаку совокупностях. На практике значительно чаще используются средние величины, обобщающие явно неоднородные явления (например, урожайность всех зерновых культур на территории России, включая кукурузу, дающую по 50-60 ц/га и более, и гречиху, дающую 6-10 ц/га, и плодородные черноземы Кубани, и скудные почвы Архангельской области. Или же произведенный национальный доход в среднем на душу населения) [2, С. 94].

Средняя величина национального дохода на душу населения, средняя урожайность зерновых по всей стране, среднее потребление разных продуктов питания – это характеристики государства как единой народнохозяйственной системы, называемые системные средние.

В современных условиях развития рыночных отношений в экономике средние служат инструментом изучения объективных закономерностей социально-экономических явлений. Однако в экономическом анализе нельзя ограничиваться лишь средними показателями, так как за общими благоприятными средними могут скрываться и крупные серьезные недостатки в деятельности отдельных хозяйствующих субъектов, и ростки нового, прогрессивного.

Виды средних величин

В статистической практике применяются следующие типы средних величин:

- 1) степенные средние;
- 2) структурные средние;
- 3) хронологические средние.

Степенные средние

К степенным средним относится: средняя арифметическая, средняя геометрическая, средняя квадратическая, средняя гармоническая.

Средней арифметической величиной называется такое среднее значение признака, при вычислении которого общий объем признака в совокупности сохраняется неизменным [3, С. 108]. При ее вычислении общий объем признака как бы распределяется поровну между всеми единицами совокупности. Например, средняя заработная плата – эта такая сумма денег, которая приходилась бы на каждого работника, если бы была распределена поровну между всеми работниками.

При расчете средних величин отдельные значения осредняемого признака могут повторяться, встречаться по несколько раз, в этом случае для расчета средней мы используем среднюю арифметическую взвешенную. В подобных случаях расчет средней производится по сгруппированным данным или вариационным рядам.

Статистический материал в результате обработки может быть представлен не только в виде дискретных рядов распределения, но и в виде интервальных вариационных рядов с закрытыми или открытыми интервалами. В таких рядах условно величина интервала первой группы принимается равной величине интервала последующей, а величина интервала последней группы - величине интервала предыдущей. При расчете средней по интервальному вариационному ряду необходимо сначала найти середину интервалов. Это и будут значения x_i , а количество единиц совокупности в каждой группе f_i

Если при замене индивидуальных величин признака на среднюю величину необходимо сохранить неизменным произведение индивидуальных величин, то следует применить геометрическую среднюю величину. Мы применяем среднюю геометрическую, если максимальное и минимальное значения признака резко отличаются друг от друга, либо, если мы имеем данные, представляющие собой отношения двух показателей, например, индексы или коэффициенты роста [4].

Если при замене индивидуальных величин признака на среднюю величину необходимо сохранить неизменной сумму квадратов исходных величин, то средняя будет являться квадратической величиной.

Главная сфера применения квадратической средней является измерение вариации признака в совокупности.

Наряду со средней арифметической в статистике применяется средняя гармоническая величина, обратная средней арифметической из обратных значений признака. Как и средняя арифметическая, она может быть простой и взвешенной. Применяется она тогда, когда необходимые веса в исходных данных не заданы непосредственно, а входят сомножителем в одни из имеющихся показателей.

Средняя гармоническая взвешенная величина является модифицированной формой средней взвешенной арифметической. Она применяется в тех случаях, когда не знают значения частот у вариант ряда, зато известны для каждого значения признака произведения этих вариант на их частоты [5].

Структурные средние

Наиболее часто используемыми структурными средними в экономической практике являются мода и медиана. *Мода* - значение случайной величины встречающейся с наибольшей вероятностью. В дискретном вариационном ряду это вариант, имеющий наибольшую частоту. *Медиана* – величина варьирующего признака, делящая совокупность на две равные части.

В случае если статистические показатели представлены в виде интервальных рядов, мода и медиана вычисляются по соответствующим формулам.

Хронологические средние

Вариантом средней арифметической является средняя хронологическая. Средние хронологические применяются при исчислении средних значений в динамических рядах. В хронологической средней отражается совокупность тех условий, в которых развивалось изучаемое явление в данном промежутке времени. Средний уровень ряда определяется по-разному для моментных и интервальных рядов.

Заключение

Таким образом, с помощью метода средних величин статистика решает много задач. В экономическом анализе средние используются для характеристики важнейших закономерностей развития общественных явлений, существующих и намечающихся тенденций, в обосновании экономической эффективности внедрения новой технологии и т.п. Например, сопоставляя среднюю себестоимость или средние затраты труда единицы продукции в условиях применения разных технологий, можно судить об их сравнительной экономической эффективности. Также полезно сравнивать достигнутый уровень производства продукции на предприятии со средним уровнем производства такой же продукции по области, стране. Однако нельзя забывать, что за средними показателями скрываются и очень низкие, и очень высокие. Поэтому средними величинами надо пользоваться осторожно, не преувеличивая их значение.

Список литературы

1. Гусаров В.М. Теория статистики: Учебное пособие для вузов. – М.: Аудит, ЮНИТИ, 1998. – 247 с.
2. Общая теория статистики Учеб. для вузов / В.С. Козло, Я.М. Эрлих и др. М.: Финансы и статистика, 1985
3. Практикум по статистике: Учебное пособие для вузов / под редакцией В.М. Симчеры / ВЗФЭИ. – М.: ЗАО "Финстатинформ", 1999. – 259 с.
4. Рязов Н.Н. Общая теория статистики: Учеб. для вузов. – М.: Финансы и статистика, 1984
5. Теория статистика: Учеб. для вузов / Под ред. Р.А. Шмойловой. – М.: Финансы и статистика, 1996

Раздел «ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ И ПОЛИТИЧЕСКИХ НАУК»

Альбертян Х.О., Бойков Б.А.

Науч. рук.: канд. истор. наук, доц. Гуреев М.С.

Тулский филиал Финуниверситета
КОРРУПЦИЯ – ПОРОЖДЕНИЕ ЗЛА

Коррупция является одной из самых острых проблем современной России и серьезным препятствием на пути развития страны. Она, безусловно, наносит ущерб росту экономики и социальной стабильности страны.

Коррупция-использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав, а также связанных с этим официальным статусом авторитета, возможностей, связей в целях личной выгоды, противоречащее законодательству и моральным установкам.

Первичное значение слова соответствует его современному пониманию: латинское корни со - вместе, сообща, с гuppere в значении грабить, опустошать, разорять, расхищать. [1]

В русском языке слово появилось в первой половине XX века в значение сопровождаемое нарушением законности прямое использование должностным лицом своего служебного положения в целях личного обогащения.

Общее значение слова - порча, гниение, распад, разложение, упадок, развращенность.

Исторические корни коррупции, вероятно, восходят к обычаю делать подарки, чтобы добиться расположения.

Мы уверены, что каждый из нас любит подарки, а особенно качественные, долговечные, запоминающиеся, а именно – дорогие. Дорогой подарок выделял человека среди других просителей и способствовал тому, чтобы его просьба была выполнена.

Поэтому ещё в первобытных обществах плата жрецу или вождю была нормой. По мере усложнения государственного аппарата и усиления власти центрального правительства, появились профессиональные чиновники, которые, по замыслу правителей, должны были довольствоваться только фиксированным жалованием.

На практике чиновники стремились воспользоваться своим положением для тайного увеличения своих доходов.

Из-за чего же возникает коррупция?

Остановимся подробно на такой причине, как желание легкой наживы.

Легкая нажива – это взятка. Взяткой признается передача и получение материальных ценностей как за общее покровительство, так и за попустительство по службе.

К общему покровительству по службе могут быть отнесены, в частности, действия, связанные с незаслуженным поощрением, внеочередным необоснованным повышением в должности, совершением других действий, не вызываемых необходимостью.

Стоит отметить, что коррупция имеет как положительные моменты, так и отрицательные.

Коррупция может приводить к расширению масштабов экономической деятельности — в частности, когда граждане, подкупая чиновников, уклоняются от выполнения неразумных законов. Именно на этой основе строится, к примеру, теневая («неформальная») экономика.

Коррупция создает стоимость, когда позволяет осуществлять продуктивные инвестиции и деятельность, которые в ином случае были бы невозможны. К примеру, использование и перевод бюджетных средств на личный счёт с целью инвестиции в акции прибыльных компаний, например, Транснефть, Тинькофф, PayPal и многие другие акции.

Так, во многих африканских странах торговые советы вынуждают крестьян продавать свою продукцию по ценам ниже себестоимости и рыночных расценок на зарубежных рынках; после этого государственные чиновники перепродают их урожаем с немалой прибылью.

Чтобы свести концы с концами в таких условиях и получить возможность продать свою продукцию «неофициально» или контрабандой вывезти ее из страны, крестьяне часто подкупают чиновников. В результате коррупция позволяет осуществлять важную экономическую деятельность, масштабы которой в противном случае сократились бы крайне резко. [3]

Негативные черты коррупции. Выделим некоторые области, где коррупция оказывает негативное влияние на экономику:

Во-первых, коррупция приводит к снижению инвестиций в само производство, а значит, замедляет экономический рост предприятий и в целом государства, в связи с данным событием образуется бюджетный дефицит (Дефицит федерального бюджета РФ в 2021 году составил 2,75 трлн руб. или 2,4% ВВП, а в 2022 г. По прогнозам министерства финансов составит 1,25 трлн руб. или 1% ВВП

Во-вторых, коррупция в частном бизнесе, а особенно в малом, приводит к разорению частных предпринимателей, в дальнейшем такие частные предприятия уходят с рынка.

В-третьих, коррупция вызывает неэффективное распределение и расходование государственных средств и ресурсов, из-за отсутствия денежных средств; [3]

Как же бороться с коррупцией? Существуют определенные практические и теоретические приемы и операции, то есть методы.

Разберемся с каждым отдельно.

Безусловно, должен существовать способ организации правового регулирования общественных отношений посредством наделения их участников субъективными юридическими правами и возложения на них юридических обязанностей, иначе создана строгая регламентация действий чиновников.

Необходимо усилить меры, путем ужесточения законодательства, по борьбе с коррупцией во всех регионах нашей страны.

Сделать так, чтобы меры были на слуху и люди понимали на что они идут.

Что касается Рейтинга коррупции в Российской Федерации в 2022 году, всего за 7 месяцев этого года зарегистрировано 24613 дел коррупционной направленности. На первый взгляд, это много. Но согласно статистике по коррупции в России за 2022 год (январь-июль), это всего 0,4% от общего количества зарегистрированных за этот период преступлений.

Из общего количества дел коррупционной направленности больше всего зарегистрировано преступлений, связанных со взяточничеством – таких набралось 13252 дела.

При этом значительную долю преступлений, связанных со взяточничеством, составляет мелкое взяточничество (4963 дела), на втором месте – получение взятки (3946 дел), а дача взятки занимает «почётное» третье место (3164 дела).

Не забыто и посредничество во взяточничестве, в связи с которым возбуждено 1179 дел. [2]

Отдельного внимания МВД в статистике по коррупции в России за 2022 год (семь месяцев) занял коммерческий подкуп, по которому в отчётном периоде было зарегистрировано 887 дел, и мелкий коммерческий подкуп (178 дел).

По мере изучения статистики за первые семь месяцев 2022 года становилось очевидным, что каких-либо сюрпризов – как негативных, так и позитивных – собранные МВД данные для сферы коррупции не несут.

И количество дел, и количество привлечённых к ответственности лиц в среднем не превышает (и не снижено) аналогичных показателей за предыдущий отчётный период.

Раскрываемость осталась на прежнем уровне, да и соотношение самой «популярной» категории преступлений (взяточничество) практически не претерпело изменений. [4]

О рейтинге Генпрокуратуры по уровню коррупции в регионах за 2020 год начальник управления по надзору за исполнением законодательства о противодействии коррупции ведомства Виктор Балдин рассказал в интервью РИА Новости.

Как рассказали в пресс-службе прокуратуры нашего региона, Тульская область — на 24 месте из 88 субъектов РФ в рейтинге Генпрокуратуры.

По данным отдела по надзору за исполнением законодательства по противодействию коррупции прокуратуры Тульской области, за 2021 год в регионе выявлены 164 факта взяточничества. [5]

В итоге хотелось бы отметить, что коррупция, это действительно важнейшая проблема, которую невозможно побороть без активного участия всего общества.

Ведь именно от того, как каждый гражданин относится и реагирует на проявления коррупционных действий зависит обстановка в государстве в целом.

В идеальном варианте, каждый человек, обязан пресекать любые проявления взяточничества, всеми доступными и что самое важное, законными методами.

Список литературы

1. Коррупция – экономическая этимология. URL: <https://ecanet.ru/word/Коррупция> (дата обращения: 10.12.2022).

2. Методы борьбы с коррупцией. URL: <https://minek.rk.gov.ru/ru/structure/539/> (дата обращения: 10.12.2022).

3. Коррупция: положительные и отрицательные стороны. URL: <https://s.econf.rae.ru/pdf/2012/05/1306.pdf> (дата обращения: 11.12.2022).

4. Коррупция (понятие, ответственность, противодействие коррупции). URL: <https://29.мвд.рф/document/10960382> (дата обращения: 10.12.2022).

5. Коррупция в РФ. URL: <https://mktula.ru/amp/27527946/> (дата обращения: 10.12.2022).

Бессонов М.А.

Науч. рук.: канд. биол. наук, ст. преп. Данилин Д.А.

Тулский филиал Финуниверситета

РОССИЙСКИЙ СПОРТ В УСЛОВИЯХ САНКЦИЙ 2022 ГОДА

Второго мая УЕФА официально объявил, что временное отстранение России от международного футбола, введенное 28 февраля, будет действовать в течение всего следующего сезона — с лета 2022 года до весны 2023-го. Отобравшуюся в финальную часть женского чемпионата Европы — 2022 сборную России заменит обыгранная ею в плей-офф сборная Португалии. Ни один российский клуб не сможет принять участие в новом сезоне в еврокубках. Кроме того, УЕФА сразу отклонил заявку России на проведение мужского чемпионата Европы в 2028 или 2032 году. Дисквалифицированы также молодежные и юношеские сборные всех возрастов и все клубы по футболу (мини-футболу).

Решение УЕФА понятно: календарь на новый сезон верстается уже сейчас, а причины, приведшие к санкциям против России, мягко говоря, не устранены. Хотя от спортсменов их устранение зависит в самой малой степени.

В других видах спорта пока действует бессрочная дисквалификация российских и белорусских спортсменов. Исключения составляют только российские хоккеисты, играющие в Национальной хоккейной лиге, с которыми американские и канадские клубы пока не расторгают контакты, а также теннисисты и шахматисты, которым разрешено выступать в международных турнирах под нейтральным флагом в личном качестве. Но и тут есть точечные санкции: российские теннисисты решением организаторов (которое, кстати, официально осудили и мужская, и женская Международные федерации тенниса) не допущены на Уимблдон. А подписавший открытое письмо в поддержку нынешних действий России на территории Украины международный гроссмейстер Сергей Карякин был дисквалифицирован ФИДЕ на полгода и снят с Кубка мира. Притом что на других российских шахматистов этот запрет пока не распространяется.

В спорте, в отличие от многих других сфер человеческой деятельности, импортозамещение невозможно по определению. Разговоры некоторых наших деятелей спорта, что какой-то конкретный вид «умрет без России», тоже не возымеют никакого эффекта. Да, есть виды, в которых мировое доминирование россиян абсолютно или почти абсолютно, — самбо, синхронное плавание, художественная гимнастика, хоккей с мячом. Но ни один из них точно

не входит в число коммерчески важных и суперпопулярных. Есть фигурное катание, популярность которого в мире неуклонно падает последние годы и даже десятилетия, но и в нем без России обойдутся. Как и в лыжных гонках с биатлоном. И даже в хоккее — он без нас не станет слабее в Канаде, Швеции или Финляндии.

В самых популярных видах спорта — футболе, легкой атлетике, волейболе — роль России либо не слишком велика, либо не является такой важной, чтобы без нее эти виды потеряли свою аудиторию. Наоборот, сами россияне, несомненно, продолжают искать и найдут способы наблюдать за теми же чемпионатами мира и Европы по футболу и национальными чемпионатами Англии, Испании, Германии, Италии, несмотря на ограничения трансляций в нашей стране.

Плохая новость тотального запрета российского спорта состоит в том, что если такие санкции затянутся на годы, это приведет к неизбежной деградации спортивной индустрии и качества спортсменов в стране. Фактически единственный способ для спортсменов высокого класса сохранить карьеру в условиях санкций — менять спортивное гражданство. При этом есть угроза, что многие страны их пока просто не примут.

Но есть и хорошая новость: спортивные санкции, с большой долей вероятности, станут первыми, которые снимут с России в случае малейших признаков деэскалации в политике.



Рисунок 1 - Россия в медальном зачете Летней Олимпиаде 2020 в Токио

Российский спорт живет под достаточно жесткими (гораздо более жесткими, чем экономика) ограничениями уже восемь лет. При этом итоги летней Олимпиады-2020 в Токио (ее из-за пандемии COVID-19 проводили в прошлом году) и пекинской Олимпиады-2022 показали, что наш спорт не только не деградировал, а скорее набирал силу.





| Медальный зачёт | |  Золото |  Серебро |  Бронза |  Всего |
|-----------------|--|--|---|--|---|
| 1 |  Норвегия | 14 | 7 | 8 | 29 |
| 2 |  Германия | 10 | 7 | 5 | 22 |
| 3 |  США | 8 | 8 | 5 | 21 |
| 4 |  Швеция | 7 | 4 | 4 | 15 |
| 5 |  Китай | 7 | 4 | 2 | 13 |
| 6 |  Австрия | 6 | 7 | 4 | 17 |
| 7 |  Нидерланды | 6 | 5 | 4 | 15 |
| 8 |  Швейцария | 6 | 1 | 5 | 12 |
| 9 |  Россия | 5 | 9 | 12 | 26 |

Рисунок 2 - Россия в медальном зачете Зимней Олимпиады в Пекине 2022

Разумеется, в условиях почти полной мировой изоляции («дружественные» страны, за исключением Китая, практически во всех видах намного слабее России) отечественному спорту придется крайне сложно. Но если мы в принципе хотим сохранить большой спорт и как вариант социального лифта для молодых людей, и как часть индустрии развлечений, и как мотивацию для пропаганды здорового образа жизни, несмотря на все экономические проблемы, нам придется инвестировать в сохранение спортивной инфраструктуры и самой индустрии.

Экономику мы должны развивать и во многом строить заново не из-за санкций, а из-за возможности определять самим собственное будущее, нормально жить и развиваться. То же самое во многом касается спорта. Если нам важно быть спортивной державой, санкции не должны быть помехой в сохранении той инфраструктуры, которая поможет отечественному спорту не развалиться до момента его освобождения из санкционной «тюрьмы».

Список литературы

1. Железный занавес 2.0. Что останется от спорта в России после санкций? <https://sport.business-gazeta.ru/article/272522> (дата обращения: 10.12.2022)

2. Жизнь изгоя. Российский спорт попал под суровые санкции <https://www.livesport.ru/others/2022/03/01/sanctions/> (дата обращения: 10.12.2022)

Болдырева А.А.

Научн. рук.: канд. истор. наук, доц. Климова О.Н.

Уральский филиал Финуниверситета

«ЗЕЛЕНАЯ» ЭКОНОМИКА: НЕОБХОДИМОСТЬ И РИСКИ

В настоящее время тема перехода к «зеленой» экономике является одной из самых актуальных. Благодаря международным конференциям и соглашениям уже намечены цели и пути такого перехода. Однако осознание рисков, связанных с переходом к «зеленой» экономике, является необходимой частью осмысления этой темы.

В настоящее время нет более актуальной темы для ученых и политиков, чем синергия экономики и экологии. Нарастающий дисбаланс может закончиться для человечества плачевно.

Господствующая «экономика впечатлений» буквально возвращает общество бесконечного потребления и расширяет спектр потребностей человека. В том случае, когда потребности человека формируются экономикой, а не самостоятельно индивидом, производство качественного, долговечного товара не отвечает реалиям. Происходит постоянная гонка за «лучшим», ведущая к появлению «худшего». В поисках экономии люди долгое время обращались к пластиковому и одноразовому, тем самым стимулируя постоянное производство нового и еще более дешевого, низкосортного, однако ресурсы природы не бесконечны. Начиная с 1960-х гг. ученые предупреждали, что человечеству необходимо перейти к идее осознанного потребления и переработке ранее произведенного.

В XXI веке довольно часто звучали утверждения, о том, что для противостояния изменениям климата, утрате биоразнообразия и нехватке воды необходимо реформировать традиционные экономические модели, одновременно решая ключевые социальные и экономические проблемы. Мировой финансовый кризис 2008–2009 гг. был одним из триггеров дискуссий на тему «зеленой» экономики.

Важным шагом на этом пути стала международная конференция по устойчивому развитию «Будущее, которого мы хотим», проводившаяся под эгидой ООН в 2012 г. На ней была определена основная концепция развития человечества в XXI веке — это устойчивое развитие в рамках «зеленой» экономики [2].

Под термином «зеленая» экономика принято понимать экономику сохранения природного капитала, минимизации выбросов парниковых газов, рационального использования природных ресурсы и при этом способная обеспечивать рост доходов и занятости.

Вторым значимым шагом на пути к этой системе стало принятие ООН «Повестки дня в области устойчивого развития на период до 2030 года». Утвержденные в этом документе 17 целей представляли собой реальную связь между экологической и экономической системой. Озвученное на встрече также подтверждает необходимость перехода к «зеленой» экономике, то есть фундаментальной трансформации в сторону более устойчивых способов производства и потребления.

Следующим важным мероприятием стало заключение Парижского соглашения 2015 года. Страны-участницы договорились не допустить повышения средней температуры на планете к 2100 году более чем на 2 °С по сравнению с доиндустриальной эпохой. Соглашение, в частности, предполагает снижение выбросов парниковых газов за счет перехода на использование «зеленых» источников энергии и повышение энергоэффективности имеющихся производственных мощностей.

Путь к «озеленению» экономики довольно тернист и включает в себя множество таких рисков: финансовые, физические и риски переходного периода. Будет меняться рыночный спрос, а вместе с ним — стоимость активов. Сам процесс перехода требует многостороннего и много секторального подхода [4]. Разного рода инновации, например, повышение эффективности использования материалов и энергии в существующих производственных процессах, являются ключевыми элементами перехода к «зеленой» экономике. Однако необходимы не просто дополнительные, а именно глубокие, даже радикальные технологические инновации. Например, замена ископаемого топлива в транспортном секторе, требует фундаментальных технологических сдвигов, а не просто постепенного повышения эффективности.

На данный момент очевидно, что существует ряд факторов, затрудняющих радикальные изменения в экономике. Одна из наиболее серьезных проблем в этом плане — это риски структурных изменений общества. Не все из возможных изменений будут положительно сказываться на изменении рыночной ситуации. При условии резкого роста спроса на экологичные товары, спрос на экологически вредные товары пропорционально понижается. Например, запрет одноразовой продукции приводит к закрытию

огромных предприятий и как следствие лишает рабочих мест, подрывая благосостояние части членов общества.

Кроме того, одним из препятствий является риск, с которым сталкиваются фирмы, инвестирующие в технологическое развитие. Есть опасения, что неустойчивость мировых финансовых рынков привела к тому, что частные инвесторы предпочитают вкладываться в проекты с более краткосрочными перспективами.

Стоит обратить внимание еще и на то, что новые зеленые технологии часто сталкиваются с недобросовестной конкуренцией среди уже существующих. Имеющиеся на рынке товары, которые могут быть близкими заменителями своих более экологичных конкурентов, будут иметь относительное конкурентное преимущество, поскольку смогли расширяться в периоды менее жесткой экологической политики, а также более или менее адаптированных институтов и инфраструктур. Существующие институты, например, законы, традиции или моральные нормы также могут способствовать выбору траектории развития предприятия, чаще всего отдавая предпочтение существующим технологиям (например, основанным на ископаемом топливе).

Также нельзя ожидать, что частный сектор сам будет создавать эти структуры, и по этой причине необходима какая-то государственная поддержка. Исходя из этого, большинство исследователей обращает внимание на то, что правительству необходимо обратить внимание не только на инвестиции в возобновляемые источники энергии, сельское хозяйство, управление водными ресурсами, а еще и на борьбу с нищетой и внешнюю торговлю. Это возможно при создании зеленых рабочих мест через новые зеленые секторы, а также поддержку и содействие зеленой торговле на международном уровне.

Правильная социальная политика может помочь смягчить переход и облегчить адаптацию для тех, кто потерял работу и доход [5]. Поддержка зеленых секторов осуществляется в виде инвестиционных стимулов, таких как кредиты с низким процентом, прямые гранты, налоговые льготы, субсидии на земельные участки с пониженной стоимостью и т.д. [3].

Стоит отметить, что для всех стран переход к «зеленой» экономике потребует крупных структурных и технологических изменений в масштабах всей экономики. Однако начать стоит с озеленения секторов, представляющих основу, таких как энергетика, городская инфраструктура, транспорт и промышленность.

Как можно было заметить, цель «зеленой» экономики и методов ее достижения – это достижение баланса.

Каждую из рассматриваемых проблем можно решить именно путем балансирования экономических методов стимулирования и регулирования. Но достичь такого этого довольно трудно, особенно в одиночку.

Итак, обсуждая «зеленую» экономику мы можем сделать определенные выводы. Отказ от традиционной экономической модели развития человечества станет болезненной, но неизбежной реальностью в течение ближайших 50 лет.

Переход к «зеленой» экономике означает работу на перспективу и отказ от сиюминутных выгод нынешнего коричневого сектора экономики. Необходимо также обратить внимание на тот факт, что развивающиеся и наименее развитые страны будут нуждаться в разноплановой помощи. В данном случае рычагом воздействия и взаимопомощи должны стать международные конференции и заключаемые мировые соглашения. Мировому сообществу необходимо добиться исполнения обязательств, которые принимают на себя правительства развитых стран.

Список литературы

1. Бобылев С. Устойчивое развитие: парадигма для будущего. Мировая экономика и международные отношения, 2017, т. 61, № 3, сс. 107-113. <https://doi.org/10.20542/0131-2227-2017-61-3-107-113>

2. Будущее, которого мы хотим. Итоговый документ Конференции ООН по устойчивому развитию. Рио-де-Жанейро, Бразилия. 20–22 июня 2012 года. ООН, 2012. 66 с. [The Future We Want. The Outcome Document of the UN Conference on Sustainable Development. United Nations, 2012. 66 p. (In Russ.)]

3. Проблемы перехода к зеленой экономике на международном уровне // Green economy URL: <http://greeneconomy.kg/theory/problemuyiperehoda-k-zelenoy-ekonomike-na-mezhdunarodnom-urovne/> (дата обращения: 5.10.2021).

4. Экономика природопользования и экологический менеджмент : учебник для вузов / Н. В. Пахомова, К. К. Рихтер, Г. Б. Мальшков, А. В. Хорошавин. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 417 с.

5. Экономика природопользования: учебник для вузов / В. И. Каракеян. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва: Издательство Юрайт, 2021. — 478 с.

Буравцова В.М.

Научн. рук.: канд. истор. наук, доц. Шелкоплясова Н.И.

Тулский филиал Финуниверситета

СПОСОБЫ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРОВ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

В целом, механизм заключения договоров в сети Интернет, аналогичен механизму заключения договоров в реальной среде и подчиняется общим положениям о порядке заключения договоров, закрепленных в Гражданском кодексе Российской Федерации.

Особенность классических конструкций (оферта, акцепт) применительно к договорам, заключаемым в сети Интернет, в том, что оферта чаще принимает форму публичной оферты, то есть оферты, обращенной к неопределенному кругу лиц или форму приглашения делать оферты. Например, магазин или какая-то интернет-платформа размещает у себя на сайте перечень товаров, которые могут приобрести потребители.

С практической точки зрения важно разграничивать публичную оферту и приглашение делать оферты. Поскольку принятие публичной оферты (ее акцепт) создает договор и порождает обязанность его исполнения, при нарушении которой наступает ответственность по общим правилам гл. 25 ГК [1], в случае размещения магазином публичной оферты, на нем лежит обязанность заключить договор с каждым, кто откликнулся. Применительно к размещению магазином приглашения делать оферты такая обязанность отсутствует.

Акцепт публичной оферты будет иметь место в том случае, если сторона ее принимающая, прямо заявит о принятии оферты или совершит действия по исполнению договора или приступит к использованию объекта оферты, то есть акцептует оферту конклюдентными действиями.

Принятие новых законодательных актов, своего рода «интернет-правил» для онлайн-контрактов, может повлиять на правовую определенность и предсказуемость применения многих норм. Необходимо также обратить внимание и на то, что частноправовой фундамент таких отношений независимо от «цифрового элемента» остается неизменным (это касается принципов, предмета, методов регулирования). Из этого следует вывод о применимости традиционных положений гражданского законодательства и законодательства о МЧП с оговоркой, указывающей на необходимость модернизации действующего регулирования.

Гражданский Кодекс указывает, что письменный договор может быть заключён посредством составления электронного документа с

подписью сторон (электронная подпись), а также посредством обмена письмами или иными данными. К таким данным как раз можно отнести обмен сообщениями в мессенджерах. То есть фактически на разных электронных носителях формируется электронный документ, приравненный к письменной форме сделки.

Что означает согласие в электронной форме, и как подтверждать волю, если подпись поставить невозможно? Да, подпись заменяет иной вариант выражения формы согласия, более вариативный. Это может быть: передача сигнала в виде конкретных слов «я хочу купить», «я готов сделать заказ», или заполнение определённой формы в Интернете, или клик мышкой на знак «с условиями договора ознакомился и согласен». Такое выражение воли соответствует юридически значимому сообщению, поскольку порождает гражданско-правовые последствия.

В соответствии с ст.158 ГК РФ сделка может быть заключена в устной, простой письменной и нотариально письменной форме [2, ст. 158]. Первая и третья формы сделок для виртуальной среды являются скорее исключением, чем правилом. Так, примером заключения сделки в устной форме является ситуация, когда стороны приходят к соглашению по всем существенным условиям договора в скайпе. Примером нотариальной письменной формы сделки является ситуация, когда нотариус заверяет какой-либо документ с использованием усиленной квалифицированной подписи.

На практике такие формы договоров используются не так часто. Самой распространённой формой сделок, заключаемых в Сети Интернет, является простая письменная.

В современной России мы можем говорить о следующих способах заключения договоров в виртуальной среде:

- 1) Заключение договора путем составления одного электронного документа (п.2 ст.434 ГК РФ);
- 2) Заключение договора посредством обмена электронными документами (п.2 ст.434 ГК РФ);
- 3) Заключение договора путем присоединения к стандартным условиям (click-wrap, browse-wrap – соглашения).

Click-wrap и browse-wrap - формы заключения договора, которыми пользуются в Интернете. Browse-wrap – соглашение, которое принимает пользователь самим фактом использования сайта.

Способ заключения договора посредством «click-wrap agreement» появился в процессе развития информационных технологий в конце XX века в США. Понятие click-wrap соглашения на уровне законодательства не было закреплено, но активно используется в

литературе и судебной практике. В дальнейшем данное понятие стало использоваться в других странах и стало общеупотребительным.

В российском законодательстве данные соглашения не урегулированы и вызывают дискуссии в научной литературе. Исходя из анализа положений российского законодательства о договорах, можно сделать выводы о действительности данного договора по российскому праву.

Согласно п. 3 ст. 154 ГК РФ для заключения договора необходимо выражение согласованной воли двух сторон либо трех или более сторон. Договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. Таким образом, чтобы договор считался заключенным, в нем должна быть выражена согласованная воля сторон и достигнуто соглашение по всем существенным условиям.

Если рассматривать сам порядок заключения click-wrap соглашения, можно углядеть признаки публичной оферты в click-wrap соглашении. Публичная оферта – содержащее все существенные условия договора предложение, из которого усматривается воля лица, делающего предложение, заключить договор на указанных в предложении условиях с любым, кто отзовется. Воля стороны договора на заключение договора выражается путем заключения договора в определенной форме. В случае с click-wrap соглашением заключение договора можно рассматривать как обмен электронными документами по п. 2 ст. 434 ГК РФ или конклюдентные действия.

Для признания click-wrap соглашения следует обратить внимание на следующие моменты:

1) соглашение должно содержать все существенные условия, и пользователь должен иметь возможность ознакомиться с ними;

2) у пользователя должен быть выбор: согласиться или отказаться от принятия условий соглашения;

3) принятие условий соглашения должно быть необходимым с технической точки зрения для получения услуги, доступа к ресурсу/продукту.

В заключение стоит отметить, что чаще всего обязательным условием обеспечения легитимности договора, заключаемого в электронном виде, является использование его сторонами электронной цифровой подписи, позволяющей идентифицировать личность каждого лица, подписавшего документ. Применяемая ЭЦП может быть как квалифицированной, так и простой. При этом последнее возможно только в том случае, если это не противоречит положениям

действующего законодательства, а также закреплено положениями дополнительного соглашения, заключенного сторонами.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 года №51-ФЗ (ред. от 21.12.2021).

2. Абдуджалилов А. Правовая характеристика договоров, заключаемых в Интернете // Журнал российского права. 2019. №2 (230). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/pravovaya-harakteristika-dogovorov-zaklyuchaemyh-v-internete> (дата обращения: 25.10.2022).

3. Грабилин М.Е. Совершенствование правового регулирования механизмов заключения договоров в сети "Интернет" // Пробелы в российском законодательстве. 2019. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-pravovogo-regulirovaniya-mehanizmov-zaklyucheniya-dogovorov-v-seti-internet> (дата обращения: 25.10.2022).

4. Крысанова Н.В. Электронные сделки в гражданском праве // Государство и право в новой информационной реальности. 2018. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/elektronnye-sdelki-v-grazhdanskom-prave> (дата обращения: 25.10.2022).

Виницкая Е.А.

Научн. рук.: канд. биол. наук, ст. преп. Данилин Д.А.

Тулский филиал Финуниверситета

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК СОЦИАЛЬНОЕ ЯВЛЕНИЕ

В данной статье проанализированы основные подходы к использованию спортивных игр в системе довузовских образовательных организаций Министерства обороны Российской Федерации по физическому воспитанию. Основными направлениями физического воспитания в этих учреждениях являются обучение и совершенствование различных видов спорта, таких как: футбол, волейбол, баскетбол, гандбол и упражнения, поддерживающие технику и тактику игры.

Данные курсы не являются узкоспециализированной подготовкой и не предназначены для участия в спортивных соревнованиях. Эти занятия позволяют ученикам довузовских образовательных учреждений успешно реализовать свои творческие и познавательные способности, а так же активно участвовать в различных видах работы, что позволяет повысить потенциал адаптации и воздействия на социальную сферу.

В последнее время все более очевидными становятся общепринятые формы обучения подрастающего поколения в

довузовских образовательных учреждениях, не отвечающие современным требованиям и нуждающиеся в изменениях. Необходим поиск новых идей и подходов к организации тренировочных занятий в области спортивных игр с использованием инновационных педагогических технологий. Современное государственное регулирование позволяет активно использовать потенциал спортивных игр в подобных учебных заведениях.

Эффективным средством, повышающим работоспособность учащихся, является обучение в области спорта. Изучение данного предмета позволяет активизировать готовность к всестороннему развитию своих сильных сторон и к здоровому образу жизни ученика, а также к его всестороннему развитию целостной личности.

Эффектом физической культуры является физическая подготовленность и степень совершенствования двигательных навыков и способностей, спортивные достижения, а главное - забота о собственном здоровье. В настоящее время основной целью и задачами курса «Физическая культура» в довузовских образовательных учреждениях является повышение физической подготовленности, приобщение обучающихся к здоровому образу жизни и развитие у них интереса к занятиям спортом.

В соответствии с новыми требованиями ФГОС для общего начального и среднего образования создаются программы по теме: «Физическая культура» с преобладанием спортивных игр, особенно в зимний учебный период. В настоящее время в довузовских образовательных учреждениях используются три направления обучения. Первое направление ориентируется на усвоение учащимися определенных знаний в области физической культуры и спорта, на развитие двигательных навыков и умений. Второе на высокий уровень концентрации учителя на базовых физических упражнениях (отжимания, скорость 60 или 100 м, скорость 1 км или 3 км). И третье направление - это здоровье обучающихся, соответствующий уровень их физического развития и их физическое состояние. Три направления совершенствования физической культуры в довузовских общеобразовательных учреждениях реализуются в рамках создания программ с учетом особенностей и интересов возраста обучающихся, а также профессиональных способностей педагога.

Программа «Физическая культура» состоит из двух модулей (базового и факультативного), которые позволяют организовать занятия в тренировочном режиме. Спортивная игра - исторически сложившееся социальное явление, самостоятельный вид спортивной деятельности, свойственный каждому человеку. Может быть

средством развлечения, саморазвития, спорта, отдыха и общего физического развития. Спортивные игры, используемые для физического развития, разнообразны, но их можно разделить на спортивные игры и полевые игры. Спортивно-игровые задания несут в себе огромный эмоциональный потенциал, являясь эффективным средством как физического воспитания студентов, так и их нравственного и интеллектуального развития.

Использование спортивно-игрового метода позволяет учителю безопасно развивать как общую, так и специальную физическую подготовку учащихся. Физическая культура является основой для любой образовательной программы и способствует быстрому овладению навыками и умениями по закреплению предмета.

Для организации спортивных игр необходимо научить школьников играть в футбол, волейбол, гандбол и баскетбол. Упражнения этого типа эмоциональны и динамичны, а так же способствуют развитию координационных способностей, силы и быстроты двигательных реакций.

Спортивные игры эффективно влияют на развитие психологических, учебных и физиологических познавательных процессов учащихся.

В процессе поиска и внедрения инновационных педагогических технологий организации занятий с учениками и преподавателями стала понятна привлекательность и важность спортивных игр.

Спортивные игры позволяют решить ряд важных задач в работе со школьниками: удовлетворение их интересов и потребностей в области двигательной активности, обучение управлению собственным телом, стабилизация чувств и эмоций, развитие не только физических, но и психических, психофизиологических и психологических качеств.

Систематическое использование спортивных игр на занятиях «Физическая культура» позволяет оптимизировать двигательный режим, улучшить самочувствие и повысить умственную работоспособность. Спортивные игры по праву можно назвать средством гармоничного развития и физической подготовки учащихся.

Список литературы

1. Пономарев Н.И. Спорт как социальное и педагогическое явление. – Л-д, 2009. – 19 с.
2. Теория и методика физической культуры: Учебник / Под ред. Ю.Ф. Курамшина. – 2-е изд. – М.: Советский спорт, 2010. – 464 с.
3. Физическая культура и её роль в общем развитии человека [Электронный ресурс] / И.Ю. Алешин, М.В. Шлемова, И.В.

Володчева М.И.

Научн. рук.: канд. истор. наук, доц. Шелкоплясова Н.И.

Тулский филиал Финуниверситета

НЕМАТЕРИАЛЬНЫЕ АКТИВЫ КАК ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА ЛИЗИНГА

Может ли лизинговая компания передавать в лизинг нематериальные активы? Какие требования к нематериальным активам в этом случае существуют?

Рассмотрим на примере лизинга компьютерных программ. Так, например, можно с уверенностью говорить о том, что рынок лизинговых услуг в сфере программного обеспечения в США сформировался: по данным американской компании TEAM Leasing, совокупный ежегодный объём лизингового портфеля в данной отрасли превышает два миллиарда долларов США.

Говорить об аналогичном положении дел в России, к сожалению, на сегодняшний день не приходится.

Лизинг – вид аренды машин, оборудования, транспортных средств и другого движимого и недвижимого имущества производственного назначения, при котором лизингодатель по поручению лизингополучателя приобретает в собственность обусловленное договором имущество у определенного продавца и предоставляет его лизингополучателю за плату во временное владение и пользование.

Лизинг имеет, как правило, трехсторонний характер взаимодействия контрагентов: лизингодатель, лизингополучатель и продавец (поставщик) имущества.

Будущий лизингополучатель при необходимости находит лизинговую компанию с достаточными финансовыми средствами и обращается к ней с деловым предложением по заключению лизинговой сделки. Согласно этой сделке, лизингополучатель выбирает продавца, располагающего требуемым имуществом, а лизингодатель приобретает его в собственность и передает лизингополучателю во временное пользование за оговоренную в договоре плату. По окончании действия договора в зависимости от его условий имущество либо возвращается лизингодателю, либо переходит в собственность лизингополучателя [2].

Нематериальные активы — это объекты интеллектуальной собственности, которые используются более 1 года и приносят доход.

При этом они не имеют материальной формы и отделимы от других активов.

Что относится к НМА

- компьютерные программы;
- изобретения и промышленные модели;
- научные, литературные произведения, произведения искусства;
- товарные знаки;
- ноу-хау (производственные секреты);
- деловая репутация [3].

Основным (и едва ли не единственным) препятствием для развития лизинга программного обеспечения в нашей стране является несовершенство действующего правового регулирования лизинга, которое в своей значительной части уже давно не отвечает современным мировым тенденциям понимания лизинга вообще и лизинга тех или иных активов в частности.

В последнее время значение интеллектуальных активов в структуре бизнеса значительно возросло. Например, стоимость компании Workday на 90 % составляют исключительные права на программное обеспечение.

Это доказывает закономерность развития рынка лизинга интеллектуальной собственности, проявляющегося не только в росте объемов рынка, но и в увеличении разнообразия объектов интеллектуальной собственности, финансируемых лизинговыми компаниями. В исследовании американской ассоциации наряду с анализом лизинга программного обеспечения отмечается возможность лизинговых сделок по передаче других видов интеллектуальной собственности — патентов, товарных знаков, авторских прав и др., приводятся примеры уже реализованных сделок данного типа в США.

Workday - американский поставщик программного обеспечения для управления финансами по требованию, управления человеческим капиталом и информационных систем для студентов.

Так, одну из программ данного поставщика в рамках договора лизинга использует высшее учебное заведение «Синергия».

Схожая по функционалу программа имеется у российской компании «Ланит», однако университет не имеет возможности арендовать ее в силу отсутствия законодательной базы.

Необходимо обозначить причины, по которым законодательное регулирование случаев, когда объектом лизинга являются имущественные права на НМА, видится необходимым:

- Удобство. Сторонам не нужно будет детально и максимально подробно описывать всю систему их обязательственных связей для того, чтобы создать правовые последствия, аналогичные правовому эффекту от заключения договора лизинга.

- Предсказуемость. Стороны будут приблизительно знать, как суд разрешит ту или иную ситуацию, поскольку судья будет опираться на «прямое» применение законодательных предписаний, а не на аналогию закона. Тогда снизится уровень судейского правотворчества, результаты которого далеко не всегда могут быть ожидаемы для участников оборота.

- Сбалансированность.

Законодатель при включении новых правил, регулирующих договор выкупного лизинга, может «сконструировать систему прав, обязанностей, рисков и ответственности так, чтобы она в первую очередь отвечала балансу интересов участников отношений».

Это необходимо в силу того, что такое правоотношение является не просто совокупностью традиционных договорных типов, а самостоятельной договорной конструкцией, опосредующей достижение иной хозяйственной цели (в нашем случае - финансирования).

Таким образом, необходимо констатировать, что на сегодняшний день лизинг нематериальных активов в том понимании сущности лизинга, которое диктует Гражданский кодекс РФ и Закон о лизинге, существовать не может, что делает актуальным вопрос о модернизации законодательной базы в рассматриваемой сфере.

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 года №51-ФЗ (ред. от 21.12.2021).

2. Бевзенко Р.С. Очерк теории титульного обеспечения // Вестник гражданского права. 2021. №2. т. 21 С. 9-87.

3. Громов С.А. Приобретение и предоставление предмета лизинга. Какими должны быть диспозитивные нормы? // Журнал РШЧП. 2018. Выпуск №1. с. 86-110.

4. Карапетов А.Г. Борьба за признание судебного правотворчества в европейском и американском праве. М: Статут. 2019. 308 с.

Головатюк А.А.

Науч. рук.: канд. биол. наук, ст. преп. Данилин Д.А.

Тульский филиал Финуниверситета

ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Начнём с того, что физическое воспитание – учебный, педагогический процесс, направленный на освоение человеком личностных ценностей физической культуры.

Дальше хотелось бы перечислить основные направления физического воспитания лиц с ограниченными возможностями здоровья.

1. Развитие культуры спорта для людей с ограниченными возможностями включает в себя формы детского (студенческого) воспитания, в том числе обозначенной категории в массовые виды спорта и школьные спортивные объединения для обыкновенных детей, а также студентов.

2. Данная политика развития спорт. воспитания людей совершеннолетних либо же старшего подросткового возраста включает в себя создание сообществ клубного формата по интересам.

3. Создание обособленных спортивных клубов или же движений исключительно для людей с ограниченными физ. возможностями.

4. Повышение педагогической грамотности, в том числе более широкое внедрение пока что на основе опытных форм инклюзивного образования. Повышение узконаправленной компетентности учительского и преподавательского состава учебных общеобразовательных и профильных заведений.

5. Выделение и мотивация наиболее способных детей с физическими ограничениями для будущего их участия в международных состязаниях физкультурно – спортивного движения одаренных детей, то есть высшего спорта.

Пропаганда спорта лиц с ограниченными возможностями здоровья вмещает в себя следующий посыл: «Человек с ограниченными формами реализации физического потенциала по сравнению с общепринятыми – не есть ущербный человек. Такой человек особенный, он не хуже и не лучше прочих категорий, он другой. Соответственно, он живет и реализуется в контексте совершенно иных границ. Спорт любых видов, начиная от легкой атлетики, заключая другими формами, например, занятия со штангой, – почетное и достойное занятие для данных людей. Более того – спорт такого типа не менее эстетичен, чем основной вариант»

Таким образом, можно сделать вывод, что спорт дает людям с ограниченными возможностями мотивацию к участию в повседневной жизни и помогает им справиться с инвалидностью, полученной при рождении или в течение жизни. Спорт ведет к правильной жизни и избавляет от чувства неполноценности, которое очень часто присутствует у лиц с ОВЗ.

Список литературы

1. Гриднев В.А., Груздев А.Н. Средства физической культуры в регулировании работоспособности: метод. разр. – Тамбов: Изд-во Тамб. гос. тех. ун-та, 2007.

2. Позняк А. С., Лавриченко С. П., Деговцева А. В. Поиск и привлечение людей с ограниченными возможностями здоровья к занятиям адаптивным спортом // Материалы научной и научно-методической конференции профессорско-преподавательского состава Кубанского государственного университета физической культуры, спорта и туризма. — Краснодар: КГУФКСТ, 2021. № 1.

3. Лавриченко С. П., Пономарева Т. В., Зуб М. А. Формы и методы организации профориентационной работы среди инвалидов и лиц с ОВЗ «Физическая культура и спорт» Методические рекомендации. — Краснодар: КГУФКСТ, 2019.

Горякина Д.Е.

Научн. рук.: канд. социол. наук, доц. Алексеенко А.И.

Курский филиал Финуниверситета

ПРОБЛЕМА ФОРМАЛЬНОГО И НЕФОРМАЛЬНОГО ЛИДЕРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Понятия «руководство» и «лидерство» различны по значению. Руководство – это формальная властная позиция, которая не зависит от личных качеств. Человек на этой должности осуществляет управление людьми, пользуясь служебным положением. А лидерство представляет собой эффективное осуществление реального влияния на людей, независимо от иерархического статуса.

Понятие «формальный лидер». Формальным лидером называется руководитель, который направляет работу подчиненных и персонально отвечает за ее результаты. Для достижения поставленных в компании целей руководитель должен уметь грамотно координировать деятельностью других сотрудников. Поэтому выделяют четыре основные функции руководителя: планирование, организация, управление, контроль.

Понятие «неформальный лидер». Получить статус лидера, не имея при этом высоких должностей, человеку помогают определенные

качества. Неформальный лидер в компании может стать как опорой для руководителя, так и серьезной помехой. Неформальный лидер коллектива может выступать в разных психологических ролях: бунтарь, серый кардинал, рубаха-парень, дирижер.

Чем формальный лидер отличается от неформального? Основные отличия состоят в том, что:

- Формальный лидер имеет больше властных полномочий благодаря высокой должности, в отличие от неформального лидера;
- Для формального лидера важно выполнение плана, поставленных задач точно в срок. Для неформального лидера важнее взаимоотношения с коллегами, атмосфера в команде;
- В своей деятельности формальный лидер руководствуется нормативными документами (правилами, инструкциями и т.д.), а неформальный лидер опирается на свой авторитет и существующие взаимоотношения.

Взаимоотношения формального и неформального лидерства в организации. Наиболее важной причиной плохих взаимоотношений является неудовлетворенность лидера занимаемой должностью, более высокий уровень профессионализма по сравнению с руководителем. Главная задача руководителя – выявить неформального лидера и направить его влияние в правильное русло.

Заключение. Лидер и руководитель – совершенно разные статусы, для достижения которых необходимо использовать соответствующие методы. Человек, умеющий управлять коллективом и грамотно выстраивать взаимоотношения, может иметь эти два статуса одновременно. Но при наличии недочетов в работе руководителя в рабочей группе появляется свой неформальный лидер, способный отстаивать интересы своих коллег, а иногда даже испортить положение руководителя. В таком случае необходимо устранять противостояние между руководителем и лидером, чтобы наладить работу внутри организации.

Список литературы

1. Цветкова Е.С., Ляшенко Е.В. Взаимодействие формального и неформального лидерства в организации [Электронный ресурс]: <https://cyberleninka.ru/article/n/vzaimodeystvie-formalnogo-i-neformalnogo-liderstva-v-organizatsii/viewer>

2. Абрегова И.И. «Руководство» и «Лидерство» как явления социального управления [Электронный ресурс]: <https://cyberleninka.ru/article/n/rukovodstvo-i-liderstvo-kak-yavleniya-sotsialnogo-upravleniya/viewer>

3. Менеджер как лидер. Проблема формального и неформального лидерства [Электронный ресурс]: контрольная работа https://www.myuniversity.ru/Менеджмент/Менеджер_как_лидер_Проблема_формального_и/105662_1735049_страница3.html

4. Косарев Р.А. Формальное и неформальное лидерство [Электронный ресурс]: <https://scienceforum.ru/2016/article/2016022808>

5. Лидерство и руководство [Электронный ресурс]: <https://studfile.net/preview/3393290/page:7/>

Данилова В.В., Щербакова М.В.

Научн. рук.: канд. ист. наук, доц. Гуреев М.С.

Тулский филиал Финуниверситета

ФИЛОСОФИЯ КАПИТАЛИЗМА: ПРОБЛЕМЫ И ПРОТИВОРЕЧИЯ ПО К. МАРКСУ

В конце XVI - начале XVII века происходят первые буржуазные революции (в Нидерландах, Англии), которые положили начало развитию нового общественного строя - капитализма. Развитие нового, буржуазного общества порождает изменения не только в экономике, политике и социальных отношениях, но и в сознании людей.

Период развития философии в западной Европе в XVII веке называют Философией Нового времени, он характеризуется становлением капитализма, бурным развитием науки и техники, формированием экспериментально-математического мировоззрения. Этот период называют эпохой научной революции [2, с 344]. Научная революция стала возможной благодаря динамичному развитию общества, уже достигшего значительного технологического прогресса. Взаимосвязь между обществом, наукой и техникой становилась все более тесной, поскольку прогресс в одной из областей знания подталкивал к развитию других.

Во-первых, Философия Нового времени началась с астрономической революции Коперника, изменившей образ мира. Коперник помещает в центр мира вместо Земли Солнце. Кеплер разрабатывает теорию кругового вращения планет. Исаак Ньютон подтверждает многое из этих идей экспериментально.

Во-вторых, изменяется образ науки. Научная революция заключается не только в создании новых, отличных от предыдущих теорий. Это еще и новое представление о знании, о науке. Наука больше не является продуктом интуитивных прозрений, это знание открыто всем, достоверность которого всегда можно подтвердить при помощи эксперимента.

В-третьих, научные идеи, поскольку они становятся фактом, доступным общественному контролю, социализируются. Возникают академии, лаборатории, международные научные контакты. Большинство учёных, философов того времени не ограничивались одной какой-то дисциплиной, а стремились охватить многие, как это делал, например, Дени Дидро, их интересовало всеобщее знание, как правило, они не были привязаны к университетам.

По мере того как развивается капиталистическое производство, назревает потребность в новом видении мира, человек стремится к самоутверждению, к осознанию самого себя, к более верному пониманию своего места в мире [6, с 24]. С этим стремлением связана новая эпоха культуры, философы 17 века создавали новое мировоззрение. В период средневековья единственная творческая сила - бог. Зарождающийся капитализм развивал инициативу и активность личности, и мыслители нового времени ставили в центре мироздания человека, подчеркивая, что именно человек является главной фигурой и высшим судьей своего разумного и целесообразного. Отсюда и интерес к человеческому достоинству, к свободе и разуму человека. Постепенно освобождаясь от авторитета средневековой философии, создаются мировоззрения в центре которого стоит человек (от греч *antropos*- человек), приветствуя и обосновывая гуманизм и индивидуализм.

Безусловно, данное философское направление подвергалось критике. Классической критикой капитализма являются воззрения Карла Маркса, который еще в 19 в. указал на многие опасные для общества и культуры изъяны капитализма. Прежде всего, это феномен отчуждения, который Маркс применил для описания не только классового конфликта, но и разрушения человеческих отношений в капиталистическом обществе [4, с 187]. Такие виды отчуждения как Отчуждение от своей сущности и Отчуждение от окружающего мира (людей, природы) могут быть осмыслены и в современных понятиях потребительского массового общества, процесса «атомизации» современного общества.

Учение Маркса - это анализ и постижение умом современного ему капиталистического общества: механизма его функционирования, структуры, неизбежного изменения. Несомненно, Маркс считает, что современные общества представляют собой общества индустриальные и научные в противоположность военным и теологическим. Но вместо того чтобы главным в своей интерпретации сделать антиномию между прежними обществами и сегодняшним, Маркс в центр своего исследования ставит противоречие, присущее, по его мнению,

современному обществу, которое он называет капиталистическим. В то время как позитивизм рассматривает конфликты между рабочими и предпринимателями как маргинальные процессы, погрешности индустриального общества, которые можно относительно легко исправить, в учении Маркса конфликты между пролетариатом и капиталистами, предстают главным фактом жизни современных обществ, раскрывающим их сущность и заодно позволяющим предвидеть историческое развитие.

Замысел Маркса заключается в истолковании антагонистического характера капиталистического общества. Капиталистическое общество характеризуется двумя видами противоречий, которых, впрочем, идет речь в научных работах Маркса. Представлены они и в «Манифесте Коммунистической партии» [1, с 13].

Первый вид - противоречие между производительными силами и производственными отношениями. Буржуазия непрерывно создает все более мощные средства производства. Но производственные отношения, т.е., по-видимому, одновременно отношения собственности и отношения распределения, не перестраиваются в том же ритме. Капиталистический строй в состоянии производить все больше и больше. Однако вопреки этому росту богатства уделом большинства остается нищета.

Это порождает второй вид противоречий - между ростом богатства и растущей нищетой большинства, который со временем приведет к революционному кризису. Пролетариат, который составляет и будет все больше и больше составлять громадное большинство населения, конституируется в класс, т.е. общественную единицу, стремящуюся к взятию власти и преобразованию общественных отношений. Итак, пролетарская революция будет отличаться по характеру от всех революций прошлого. Все революции прошлого совершались меньшинством ради меньшинства. Пролетарскую революцию совершит громадное большинство в пользу всех. Пролетарская революция будет означать, таким образом, конец классам и антагонистическому характеру капиталистического общества. Эта революция, которая закончится одновременно уничтожением капитализма и классов, будет порождена самими капиталистами. Капиталисты не могут не потрясать общественную организацию. Вовлеченные в жесточайшую конкуренцию, они не могут не приумножать средства производства, не увеличивать одновременно численность пролетариата и его нищету.

Таким образом, следует сделать вывод, что капитализм в обозримой перспективе продолжит оставаться доминирующей формой

общественного устройства. Проблемы, которые обусловлены характером капитализма, видимо будут и в дальнейшем нарастать [3, с 395]. Однако в целом общество будет стремиться решить или минимизировать данные проблемы в рамках самого капитализма, предпринимая дальнейшие попытки его (капитализма) модернизации. Видимо сейчас еще невозможно дать однозначного прогноза насколько эффективным для общества будет полагание на капиталистические механизмы [5, 35].

Не следует сбрасывать со счетов и мнение тех сторонников капитализма, которые считают, что он еще далеко не исчерпал своего положительного потенциала. Следует признать, что в настоящее время капитализм все же является относительно устойчивой общественной системой, а проблемы, которые существуют в этой системе, не обязательно следует оценивать как критические.

Однако, вполне обоснованным видится опасение, что негативные тенденции порождаемые капитализмом в обществе и культуре будут и в дальнейшем усиливаться, что может привести к серьезным потрясениям в различных сферах с непредсказуемыми последствиями.

Список литературы

1. Водомеров Н.К. Учение Маркса об основном экономическом противоречии капитализма – ключ к пониманию тенденций современного общества [Электронный ресурс] // Теоретическая экономика 2021. №2 (317). С. 10-22. <https://spravochnick.ru/file/scientific-article/> (дата обращения 09.12.22)
2. История буржуазной социологии XIX - начала XX века. / Под ред. И.С. Кона. - М.: Наука, 2019. - 344с.
3. Кузьмин Е. А. Этика современного капитализма [Электронный ресурс] // Молодой ученый. 2018. № 21 (125). С. 394-399. <https://moluch.ru/archive/125/34844/> (дата обращения 09.12.2022).
4. Прохоров Э. Т. Взаимосвязь политической и исторической науки / Э. Т. Прохоров, А. А. Лыкова // Молодой ученый. 2021. № 44 (386). С. 186-191. <https://moluch.ru/archive/386/84935/> (дата обращения: 09.12.2022).
5. Слепаков С.С. Учение Маркса в реалиях современного мира // Теоретическая экономика. 2018. №5. С. 28-36.
6. Фомина Ю.А. Исследование теории К. Маркса на основе системного подхода. Часть I. Теория капитализма // Вестник Омского университета 2020. №4. С. 22-27.

Денисова Д.В.

Научн. рук.: канд. истор. наук, доц. Шелкоплясова Н.И.

Тулльский филиал Финуниверситета

НАЦИОНАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ «ОБРАЗОВАНИЕ»

Проблемы обучения, воспитания, развития детей и молодежи могут быть успешно решены только при постоянном совершенствовании системы образования на основе научных принципов, высокого уровня профессионализма педагогов, повышения их квалификации, модификации современных подходов к образовательному процессу, внедрению цифровых инноваций в образовательный процесс. Данные проблемы актуальны, об этом говорит национальный проект «Образование», разработанный Минпросвещения Российской Федерации и реализуемый в нашей стране с 2019 года. Меня как студентку вуза заинтересовал этот проект, ведь он может привнести много нового и полезного в нашу образовательную среду. Поэтому я ознакомилась с национальным проектом «Образование».

Паспорт национального проекта «Образование» утверждён президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам (протокол от 24 декабря 2018 г. № 16). Данный проект рассчитан на 6 лет (1 января 2019 г. – 31 декабря 2024 г.).

Национальный проект «Образование» обеспечивает достижение следующих национальных целей и целевых показателей Российской Федерации:

1. Вхождение Российской Федерации в число 10 ведущих стран мира по качеству общего образования;
2. Создание условий для воспитания гармонично развитой и социально ответственной личности на основе духовно-нравственных ценностей народов Российской Федерации, исторических и национально-культурных традиций;
3. Увеличение доли граждан, занимающихся волонтерской (добровольческой) деятельностью, до 15%;
4. Формирование эффективной системы выявления, поддержки и развития способностей и талантов у детей и молодежи, основанной на принципах справедливости, всеобщности и направленной на самоопределение и профессиональную ориентацию всех обучающихся;
5. Обеспечение темпа роста ВВП страны выше среднемирового при сохранении макроэкономической стабильности;

6. Обеспечение темпа устойчивого роста доходов населения и уровня пенсионного обеспечения не ниже инфляции;

7. Повышение ожидаемой продолжительности жизни до 78 лет;

8. Увеличение доли граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом, до 70%.

За реализацию проекта ответственны:

1. Куратор национального проекта – Татьяна Алексеевна Голикова (заместитель председателя правительства РФ);

2. Руководитель национального проекта – Сергей Сергеевич Кравцов (министр просвещения РФ);

3. Администратор национального проекта – Татьяна Викторовна Васильева (заместитель Министра просвещения Российской Федерации).

Финансирование национального проекта «Образование» происходит из

- федерального бюджета (830 018 103,58 руб.);
- бюджета субъектов РФ (691 081 466,16 руб.);
- внебюджетных источников (301 147 792,00 руб.).

Национальный проект «Образование» направлен на:

1) Педагогов (реализация программ повышения квалификации, методическая поддержка и сопровождение педагогических работников и управленческих кадров системы образования, развитие навыков работы учителей в современной образовательной среде);

2) Родителей (которые получают необходимую психолого-педагогическую и методическую поддержку по вопросам воспитания детей);

3) Детей (которые обеспечены условиями для удовлетворения творческих интересов и способностей, профориентации, осознанного выбора профессиональной траектории, вовлечены в мероприятия патриотической направленности);

4) Творческая молодежь (участвующая в конкурсах и фестивалях для реализации возможностей профессионального и карьерного роста);

5) Образовательные учреждения (школы, техникумы, колледжи, центры дополнительного образования; строительство школ, обновление материально-технической базы образовательных организаций и оснащение их современным оборудованием).

В рамках национального проекта «Образование» действуют следующие федеральные проекты:

1. «Цифровая образовательная среда» (обеспечение реализации цифровой трансформации системы образования; создание и внедрение

в общеобразовательных организациях цифровой образовательной среды);

2. «Современная школа» (обеспечение возможности детям получать качественное общее образование в условиях, отвечающих современным требованиям, независимо от места проживания ребенка; обеспечение возможности профессионального развития и обучения на протяжении всей профессиональной деятельности для педагогических работников; организация комплексного психолого-педагогического сопровождения участников образовательных отношений);

3. «Успех каждого ребёнка» (выявление, поддержка и развитие способностей и талантов детей и молодежи);

4. «Молодые профессионалы» (обеспечение возможности обучающимся образовательных организаций, реализующих программы среднего профессионального образования, получить профессиональное образование, соответствующее требованиям экономики и запросам рынка труда);

5. «Социальная активность» (создание условий для развития и поддержки добровольчества (волонтерства));

6. «Социальные лифты для каждого» (создание для граждан возможностей для профессионального и карьерного роста, путем формирования и развития системы профессиональных конкурсов);

7. «Патриотическое воспитание» (обеспечение функционирования системы патриотического воспитания граждан Российской Федерации).

Хотелось бы рассказать о показателях, которые были до национального проекта «Образование», показателях, которые удалось достичь в рамках федеральных проектов к настоящему времени и о показателях, которые планируется достичь к концу 2024 года.

«Успех каждого ребенка»

Выявить и развить талант ребенка в области искусств, спорта, естественнонаучных дисциплин и техническом творчестве помогают в образовательном центре для одаренных детей «Сириус».

На платформе «Сириуса» функционируют региональные центры выявления и развития талантов у детей: их уже 66. До 2019 года существовал только один центр «Сириус». А к концу 2024 году будут функционировать 85 региональных центров выявления, поддержки и развития способностей и талантов у детей и молодежи.

В 2016 году было выделено 1,6 млрд рублей на создание условий в сельской местности для занятия спортом и физкультурой, эти деньги пошли на ремонт спортивных залов в 1058 школах. В рамках национального проекта «Образование» к 2022 году в 3360 школах

сельской местности и малых городов обновлены условия для занятий физической культурой и спортом. А к концу 2024 году будет уже 5765 общеобразовательных организаций сельской местности и малых городов с современными условиями для занятий физической культурой и спортом.

В 2017 году сборные команды РФ приняли участие в международных олимпиадах по 7 предметам, нашу страну представляли 32 человека, и все завоевали медали. А в 2021 году сборные команды Российской Федерации успешно приняли участие в международных олимпиадах по 8 общеобразовательным предметам (математика, физика, биология, химия, география, информатика, астрономия и астрофизика, естественные науки для юниоров). Членами сборных команд завоевано 103 медали, в том числе 71 золотая и 31 серебряная. А на конец 2024 года будут ежегодно проводиться всероссийские олимпиады школьников уже по 24 образовательным предметам и будет обеспечено участие сборных команд России в международных олимпиадах.

«Цифровая образовательная среда»

По перспективным направлениям ИТ-отрасли дети могут бесплатно учиться в центрах цифрового развития «ИТ-куб», сейчас их — 126. До начала реализации в 2019 году национального проекта «Образование» таких центров развития в России не существовало. А вот к 2024 году планируется создать 340 центров цифрового развития «ИТ-куб».

В рамках национального проекта более 27% общеобразовательных организаций обеспечены материально-технической базой для внедрения цифровой образовательной среды. К концу 2024 года целых 29 586 образовательных организаций будут оснащены оборудованием для внедрения цифровой образовательной среды.

«Молодые профессионалы»

Созданы и функционируют 59 центров опережающей профессиональной подготовки и более 2200 современных мастерских, которые обеспечены передовыми технологиями для проведения практических учебных занятий по освоению современных профессий и последующей сдачи экзаменов в форме демонстрационного экзамена. До начала реализации в 2019 году национального проекта «Образование» таких центров опережающей профессиональной подготовки не было. А к концу 2024 года будут функционировать 100 центров опережающей профессиональной подготовки и 5074 современных мастерских.

«Современная школа»

Построено более 300 новых школ общей мощностью более 196000 мест.

За 2018 год было увеличено количество школьных мест на 131 600. А к концу 2024 года появится 1 067 089 новых мест в общеобразовательных организациях.

В рамках национального проекта «Образование» 508 школ, реализующих исключительно адаптированные образовательные программы, обновили материально-техническую базу для проведения занятий для детей с ОВЗ и инвалидностью. К 2024 году число коррекционных школ с обновленной материально-технической базой достигнет 900.

Более 48% обучающихся общеобразовательных организаций, расположенных в сельской местности и малых городах, осваивают образовательные программы общего и дополнительного образования с использованием современного оборудования 9500 центров образования «Точка роста». Всего к 2024 году в общеобразовательных организациях сельской местности и малых городов будет 24 337 центров «Точка роста».

Во всех регионах развиваются центры дополнительного образования детей. Открыты детские технопарки «Кванториум», в том числе мобильные в малых городах и селах. Кванториум — это площадка на территории технопарка, оснащённая высокотехнологичным оборудованием. Дети занимаются по различным учебным программам: робототехника, авиация, космонавтика, геоинформатика, нанотехнологии, промышленный дизайн, энергетика.

В 2018 году, до начала реализации национального проекта, в 25 регионах России были созданы «Кванториумы». Сегодня 183 «Кванториумов» работает в 84 регионах России, в том числе 48 технопарков на базе общеобразовательных организаций. К 2024 году число «Кванториумов» достигнет 428, в том числе 293 на базе школ.

Функционирует единая федеральная система научно-методического сопровождения педагогических работников и управленческих кадров, в рамках которой в субъектах Российской Федерации работают центры непрерывного повышения профессионального мастерства педагогов. Более 14% педагогических работников и управленческих кадров системы образования прошли повышение квалификации по дополнительным профессиональным программам из федерального реестра. К концу 2024 года 28%

педагогов образовательных организаций пройдут курсы повышения квалификации.

Для обеспечения системы образования высококвалифицированными кадрами в 10 педагогических вузах Минпросвещения России в рамках национального проекта «Образование» созданы педагогические технопарки «Кванториум». Ранее педагогических технопарков не было. А вот к 2024 году будет функционировать 33 педагогических технопарка «Кванториум».

«Социальная активность»

В 2018 году около 7 млн человек было вовлечено в волонтерское движение. А к концу 2021 года более 10 миллионов граждан Российской Федерации вовлечены центрами (сообществами, объединениями) поддержки добровольчества в добровольческую (волонтерскую) деятельность. Это уже превышает показатели, которые планировалось достичь к концу 2024 года, а именно 7,5 миллионов граждан Российской Федерации, вовлеченных центрами поддержки добровольчества в добровольческую деятельность.

«Патриотическое воспитание»

Более 450 000 человек, в том числе детей и молодежи, приняли участие во всероссийских, окружных и межрегиональных мероприятиях в сфере патриотического воспитания, организованных при грантовой поддержке из средств федерального бюджета. К 2024 году 1 660 000 человек будут участвовать во всероссийских, окружных и межрегиональных мероприятиях патриотической направленности.

«Социальные лифты для каждого»

Более 560 000 граждан Российской Федерации охвачены проведением 20 профессиональных конкурсов в целях предоставления возможностей для профессионального и карьерного роста. К концу 2024 года 700 000 человек ежегодно будут охвачены проведением 65 конкурсов в целях предоставления гражданам возможностей для профессионального и карьерного роста.

Национальный проект «Образование» воплощает в жизнь многие идеи по преобразованию и улучшению образования в нашей стране. Хотелось бы, чтобы данный проект и дальше существовал, обогащался новыми предложениями по модернизации образования и помогал развивать образовательную среду.

Список литературы

1. Национальный проект «Образование» // [Электронный ресурс] URL: <https://edu.gov.ru/national-project> (дата обращения: 27.11.2022)

2. Ключевые результаты национального проекта «Образование» по итогам 2019-2021 годов // [Электронный ресурс] URL: <https://edu.gov.ru/national-project/results/> (дата обращения: 27.11.2022)
3. Детские технопарки "Кванториум" появятся в 25 регионах РФ в 2018 году // [Электронный ресурс] URL: <https://tass.ru/obshchestvo/%204813122> (дата обращения: 27.11.2022)
4. 2018 год в России объявлен Годом добровольца и волонтера // [Электронный ресурс] URL: https://www.1tv.ru/news/2017-12-06/337471-2018_god_v_rossii_ob_yavlen_godom_dobrovoltsa_i_volontera (дата обращения: 27.11.2022)
5. Международные олимпиады школьников 2017 года. Успехи российских школьников на международных олимпиадах // [Электронный ресурс] URL: <https://союзженскихсил.рф/communication/forums/forming/nashi-shkolniki-luchshie-na-mezhdunarodnykh-olimpiadakh/> (дата обращения: 27.11.2022)
6. Финансирование строительства спортзалов сельских школ сохранится на прежнем уровне // [Электронный ресурс] URL: https://er.ru/activity/news/finansirovanie-stroitelstva-sportzalov-selskih-shkol-sohranitsya-na-prezhnem-urovne_148524 (дата обращения: 27.11.2022)
7. Всероссийский образовательный центр для одаренных детей "Сириус". Досье // [Электронный ресурс] URL: <https://tass.ru/info/4428549> (дата обращения: 27.11.2022)

Ершова А.Е.

Научн. рук.: канд. социол. наук, доц. Алексеев А.И.

Курский филиал Финуниверситета

ПРОЦЕССЫ ВИРТУАЛИЗАЦИИ ИСКУССТВА В МОЛОДЁЖНОЙ СРЕДЕ

Мы живём в XXI веке, в эпохе информатизации, где преобладают технологии. Общество динамическая система, в которой человек пытается улучшить своё существование с помощью изобретений, поиска новых путей развития для медицины, промышленности и других сфер взаимодействия техники и человека.

Искусство всегда оставалось для людей средством выражения собственного «я». Развитие культуры отражает суть общества, его идеалы, ценности. Петер Вайбель говорил: «Искусство может быть зеркалом эпохи». [5]

Воздействие фактора информационных технологий отразилось на развитии культуры и её проявлений. Как определяет Т.Д. Лопатинская,

что «ряд этих изменений столь значителен, что позволяет говорить о существенной трансформации её основ». [3]

Виртуализация - основной способ преобразования произведений искусства в электронный формат, который сейчас внедряют в нашу жизнь.

Сам термин «виртуализация» был введен в конце 1980-х гг. Джароном Ланье. [4]

Информационные технологии активно воздействует на все сферы жизнедеятельности общества. И это ведёт к виртуализации всей культуры в целом. Размещая всё в виртуальной реальности.

Так, всё ведёт к полному переводу всей нашей тысячелетней истории в данные на жёстком диске, что в дальнейшем может привести к гибели всей культуры так, что различные элементы культуры потеряют свою уникальность и ценность.

Шиллер считал, что именно одно соприкосновение с «истинными художественными произведениями» способно породить в человеке «высокое душевное равновесие, свободу духа, соединенную с силой и бодростью». [2]

Человек сам определять, что для него имеет большую ценность, но, если мы забудем эту многовековую историю не будет ли это эгоистично по отношению к тому, кто для того времени был новатором, совершил большой шаг в развитии культуры. Как человеческий разум смог создать такие удивительные поистине вещи как скульптура «Давида», портрет «Джоконда» и т.д.

Но несмотря на все отрицательные факторы, конечно, есть ряд плюсов таких использования технологий в нынешнего время.

Новые изобретения позволили создать систему содержащую полную информацию о предметах искусства, тем самым получить их электронные версии для быстрого доступа и поиска нужного культурного произведения. Так, отвечая на преобразования в обществе, в России начал действовать закон о переводе ценных книг в цифру. [1]

Также это дало возможность людям с ограниченными возможностями здоровья увидеть мир. Новые технологии упростили доступ к огромному количеству сокровищам с тысячелетней истории человечества. Такие возможности делают мир проще.

У всего есть положительные и отрицательные стороны, но каждый решает для себя каких черт больше. Можно сделать вывод, что человек сам выбирает как ему знакомиться с произведениями искусства, хочет ли он окунуться в мир искусства полностью или ему достаточно зайти на сайт в сети Интернет. Но хочется верить, что

несмотря на все новшества цифровизации человечество будет помнить свою историю и стараться сохранять память своих предков в первоизданном виде, так как есть все возможности для этого.

Список литературы

1. «О внесении изменений в Федеральный закон «О библиотечном деле» в части совершенствования порядка государственного учёта книжных памятников» [Электронный ресурс]: федеральный закон от 22.12.2020 № 463-ФЗ
2. Шиллер Ф. Собр., соч. в 7 т. Т.6. Статьи по эстетике. – М.: Гос. Изд. Худ. Лит., 1957. / С.251-358: Письма об эстетическом воспитании человека. Пер. с нем. Эрнеста Радлов.
3. Лопатинская Т. Д. Виртуализация современной культуры и её феномен [Электронный ресурс]: // Теория и практика общественного развития, №4 <https://cyberleninka.ru/article/n/virtualizatsiya-sovremennoy-kultury-i-ee-fenomenov/viewer> (дата обращения 02.12.2022)
4. Джарон Ланье – Отец виртуальной реальности [Электронный ресурс]: - <https://history.wikireading.ru/387591> (дата обращения 02.12.2022)
5. Интервью с медиапатриархом о выставке в Москве, артвизме и Десятой Музе [Электронный ресурс]: - Электронный журнал «Orloff Russian Magazine.» <https://orloffmagazine.com/content/peter-vaybel-virtualizatsiya-iskusstva-est-ego-konec-i-nachalo> (дата обращения 02.12.2022)

Жилкова А.С.

Научн. рук.: канд. экон. наук Самойлова Т.Д.

Липецкий филиал Финуниверситета

НАЛОГ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ДОХОД КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИИ

Налог на профессиональный доход представляет собой специальный налоговый режим для самозанятых граждан, установленный в соответствии с Федеральным законом от 27.11.2018 № 422-ФЗ «О проведении эксперимента по установлению специального налогового режима «Налог на профессиональный доход» с 2019 года.

Если вначале данный налоговый режим рассматривался в качестве эксперимента, проводимого в нескольких субъектах нашей страны, то уже в скором времени, по мере проявления его эффективности, количество участников было расширено, а во время пандемии Covid-19, решено было распространить эксперимент на территорию всей страны.

Важно отметить, что переход на данный режим – это добровольное решение налогоплательщика, который может и остаться на каком-либо другом режиме. Данный режим налогообложения может использоваться как физическими лицами, так и индивидуальными предпринимателями, которые получают доход от самостоятельной деятельности и не имеют работников.

Налог на профессиональный доход позволяет перейти на достаточно низкую ставку налогообложения – 4 % при расчете с физическими лицами или 6 % - при работе с ИП или компаниями. На рисунке 1 представлены плюсы перехода на новый налоговый режим.



Рисунок 1 - Преимущества налога на профессиональный доход

Далее проанализируем как введение налога на профессиональный доход воспринимается предпринимателями и какое влияние оказывает на развитие малого предпринимательства.

На рисунке 2 представлена динамика количества самозанятых граждан - физических лиц, в том числе индивидуальных предпринимателей, использующих или перешедших на налог на профессиональный доход.

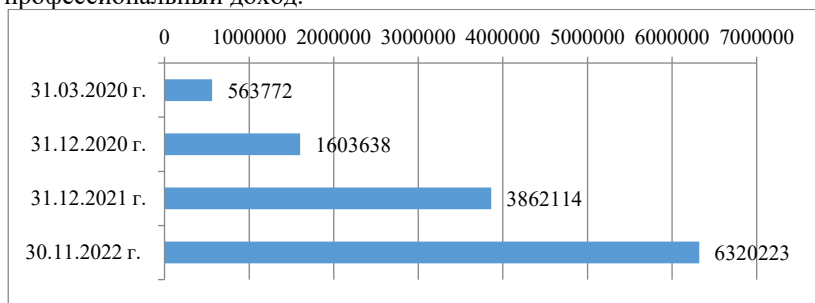


Рисунок 2 - Динамика количества самозанятых граждан, чел. [3]

Исходя из представленных данных можно сделать вывод, что даже по на прошествии длительного периода времени с запуска данного налогового режима, количество граждан переходящих на его использование не сокращается.

Так за 2021 год количество самозанятых выросло на 2 258 476 человек или на 240,8 % к уровню 2020 года. За 11 месяцев текущего 2022 года еще 2 458 109 человек стали использовать данный налоговый режим.

Причем активными пользователями данного режима являются не только физические лица (динамика их регистрации в качестве самозанятых представлены на рисунке 3), но и индивидуальные предприниматели, которые видят в новом режиме возможность оптимизировать свои налоговые расходы и сократить количество отчетности.

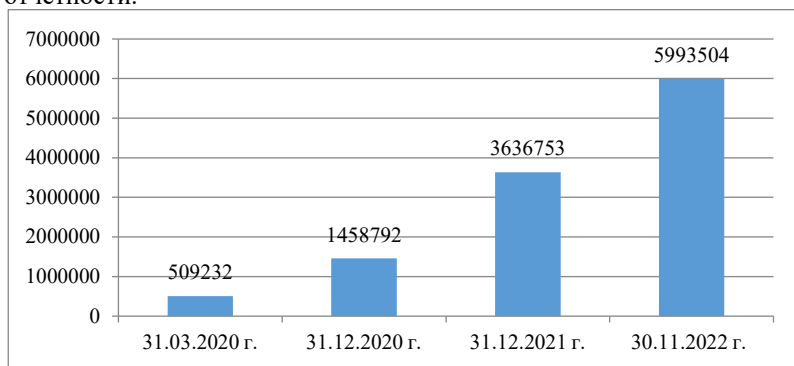


Рисунок 3 - Динамика количества физических лиц, применяющих налог на профессиональный доход, чел. [3]

На рисунке 4 представлена динамика количества индивидуальных предпринимателей, которые приняли решение перейти на налог на профессиональный доход.

Так за 2021 год 80 515 индивидуальных предпринимателя перешли на новый специальный налоговый режим, что в относительном сравнении увеличило общее количество ИП пользователей режима на 155,6 %.

За 11 месяцев 2022 года аналогичный переход совершили 101 358 индивидуальных предпринимателей, а темпы роста данной категории налогоплательщиков составили 145 %.

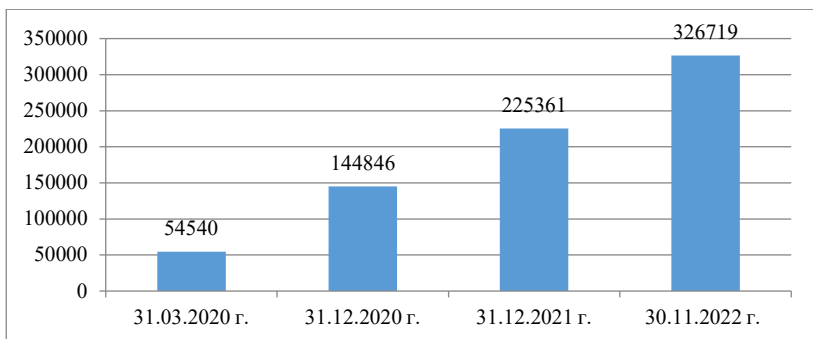


Рисунок 4 - Динамика количества индивидуальных предпринимателей, применяющих налог на профессиональный доход, чел. [3]

Согласно данным ФНС на 28.10.2022 года самозанятые, применяющие налог на профессиональный доход, за период реализации эксперимента официально зарегистрировали доходов на сумму превышающую 1,5 трлн. рублей [1]. Важно отметить, что практически половина из данных плательщиков ранее официально не имели доходов.

Таким образом, можно отметить, что новый налоговый режим является действенным методом развития бизнеса за счет снижения налоговой нагрузки, а также легализации малого бизнеса и граждан осуществляющих самостоятельную деятельность.

Список литературы

1. Официальный сайт ФНС России. – URL: <https://www.nalog.gov.ru/> (дата обращения: 11.12.2022)
2. Специальный налоговый режим для самозанятых. Официальный сайт ФНС России. – URL: <https://npd.nalog.ru/> (дата обращения: 11.12.2022)
3. Статистика. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. – URL: <https://rmsp.nalog.ru/statistics2.html>

Зайцев Н.М.

Научн. рук.: канд. биол. наук Данилин Д.А.

Тулский филиал Финуниверситета ЛЕЧЕБНО-ОЗДОРОВИТЕЛЬНАЯ ФИЗКУЛЬТУРА В ПРОФИЛАКТИКЕ И ЛЕЧЕНИИ ИНФЕКЦИОННОГО МОНОУКЛЕОЗА

Во время протекания инфекционного мононуклеоза занятия спортом противопоказаны, до полного выздоровления. Однако после прохождения стадии обострения больным может быть назначена

лечебная физкультура (ЛФК). Также, как мы знаем, физические занятия, спорт являются прекрасными средствами профилактики этого заболевания.

Основными методами вспомогательной терапии при инфекционном мононуклеозе лёгкой и средней формы после стадии обострения у взрослых является лечебная физкультура, лечебная гимнастика, общеукрепляющие и дыхательные упражнения. Основными задачами ЛФК выступают: оздоровление организма и содействие его укреплению, стимулирование кровообращения брюшной полости, укрепление мышц брюшного пресса, нормализация моторной, секретной, всасывающей функций органов пищеварения, предотвращение застойных явлений в брюшной полости, в частности в районе печени и селезёнки. Не менее важно использование преимуществ диафрагмального дыхания, развитие функций полного дыхания, оказание положительного влияния на психоэмоциональную сферу.

Комплекс занятий включает в себя утреннюю и гигиеничную гимнастику, дозированную ходьбу. Отличных результатов можно добиться, объединяя упражнения с элементами гидротерапии и массажа [2].

Комплекс упражнений ЛФК при инфекционном мононуклеозе зависит от тяжести заболевания, как мы поняли. Тяжёлая форма заболевания и период обострения включают постельный режим. В период выздоровления комплекс лечебной гимнастики включает в себя ряд упражнений.

Рассмотрим их подробнее.

Первое упражнение: исходное положение - сидя на стуле, руки опущены, ноги шире плеч. Выполняется наклон корпуса вправо, левая ладонь плавно скользит к мышечной впадине, после чего осуществляется возвращение в исходное положение. То же самое движение выполняется с наклоном влево. Дыхание не задерживается, темп выполнения упражнения средний. Количество повторений - 4-6 раз в каждую сторону.

Второе: исходное положение - то же, руки на поясе. Вдох и левая рука отводится в сторону, в тоже время влево поворачивается корпус и голова, на выдохе корпус поворачиваемся в исходное положение. Повторить упражнение следует 3-4 раза в одну, а затем в другую сторону.

Третье: исходное положение - то же самое, кисти рук на затылке. На вдохе поворачивается корпус и голова влево, немного прогибаясь в грудном отделе позвоночника, на выдохе правый локоть должен

достать до левого ребра. Осуществляется поворот в исходное положение и повторяется движение, но в другую сторону. Выполняется 2-3 раза в каждую из сторон.

Четвертое: исходное положение - то же, что и в прошлых случаях, ладони на коленях. Поочерёдно подтягивается одно, а потом второе колено к подбородку, помогая себя руками. Повторяется упражнение 4-6 раз в среднем темпе.

Пятое: исходное положение - то же, кисти на плечах. Выполняются круговые движения в плечевых суставах, амплитуда большая, сначала осуществляются вращение вперёд, затем - назад. Повторяется упражнение 6-8 раз в среднем темпе.

Шестое: исходное положение - такое же. На вдохе необходимо поднять руки и подтянуться, на выдохе развернуть корпус вправо, в эту же сторону свесить прямые руки. То же самое повторить влево. Количество повторений - 2-3, темп средний.

Седьмое: исходное положение - стоя, ноги на ширине плеч, руки опущены. На выдохе поднимается согнутая в колене левая нога, с помощью рук подтягивается колено к груди. На вдохе осуществляется возврат в исходное положение. То же самое выполняется другой ногой. Каждой ногой упражнение необходимо выполнить по 2-3 раза в среднем темпе. Восьмое: исходное положение - то же. Вдох - поднять прямые руки вверх, немного прогнуться в пояснице, правую ногу отставить назад на носок. То же самое повторить с левой ногой. Сделать 2-3 повторения каждой ногой.

Восьмое: исходное положение - то же, руки ложатся на пояс. Вдох - наклон корпуса влево, выдох - возвращение в исходное положение. Повторяется 2-3 раза в каждую сторону.

Девятое: исходное положение - то же. Выдох - наклон вперед, угол между корпусом и бедрами должен составлять 90°. Вдох - исходное положение. Необходимо повторить 4-6 раз, средний темп.

Десятое: исходное положение - то же, одна кисть находится на груди, другая на животе. Вдох - надуть живот, выдох - втянуть. Повторить 3-4 раза в медленном темпе [1].

Значительную эффективность показывает комплекс занятий, построенный таким образом: через 1-1,5 часа после завтрака выполняется лечебная гимнастика под музыку, продолжительность от 10 до 30-40 минут, после ЛФК аутотренинг, отдых на протяжении 30-40 минут, потом дозированная ходьба или плавание. В течение дня назначается массаж.

Общеукрепляющий массаж помогает усилить иммунитет человека, улучшить кровообращение, снять напряжение после занятий спортом.

Мононуклеоз лёгкой и средней степени тяжести у взрослых включает наклоны и повороты туловища, дыхательные упражнения статического и динамического характера, в т.ч. со снарядами. Количество повторений упражнений 8 -10, продолжительность от 25 минут до 2 часов по мере выздоровления пациента. Закаливание - это комплекс мероприятий, направленных на повышение сопротивляемости организма неблагоприятным метеорологическим факторам, которые могут ослабить иммунитет и сделать организм восприимчивым к инфекциям. Основные гигиеничные принципы закаливания: систематичность, постепенность, применение закаливающих процедур с учетом индивидуальных особенностей организма, объединение закаливающих процедур с посильными формами активного движения, со здоровым образом жизни, при обязательном врачебном контроле и самоконтроле [3].

В целом ЛФК, спорт, здоровый образ жизни и закаливание при правильном дозировании помогают избежать инфекционного мононуклеоза, или преодолеть его негативные последствия, укрепляя иммунитет и улучшая качество жизни человека.

Список литературы

1. Лечебная физическая культура. Под ред. Попова С. - М.: Academia, 2013. - 416 с.
2. Ковальчук Л.В. и др. Клиническая иммунология и аллергология с основами общей иммунологии. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2011. - 640 с.
3. Симованьян Э.Н., Ким М.А. Инфекционный мононуклеоз Эпштейн - Барр вирусной этиологии: поиск информативных критериев тяжести // Актуальные вопросы современной медицины. Сборник научных трудов по итогам межвузовской ежегодной заочной научно-практической конференции с международным участием. Некоммерческое партнёрство «Инновационный центр развития образования и науки». Екатеринбург, 2014. С. 175-176.

Сёмина Е.А.

Науч. рук.: канд. биол. наук, ст. преп. Данилин Д.А.

Тулльский филиал Финуниверситета
ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА С
ЭКОНОМИКОЙ

Уже достаточно давно спорт стал одним из способов реализации своих предпринимательских идей. Спортивная индустрия – одна из

самых быстроразвивающихся индустрий 21 века. С чем же связано столь стремительное развитие?

Одной из основных причин является любовь к спортивным состязаниям и к спорту в целом. Данная симпатия находит распространение практически во всех социально-экономическом и демографическим слоях общества. Так или иначе человек уделяет какую-то часть своего личного времени спорту. Не обязательно для этого бежать марафоны или заниматься в тренажерном зале, достаточно просто лежать на диване и смотреть спортивные передачи. Каждый человек по-своему наслаждается интересующим его видом спорта.

Нельзя не сказать и о современных тенденциях моды, так как на сегодняшний день вести здоровый образ жизни, покупать абонементы в зал или же бассейн становится просто модно.

Но всё же, главенствующую роль в процессе развития спортивной индустрии играет удовлетворение большого количества психологических и физиологических потребностей человека. Спорт затрагивает огромное количество аспектов человеческой личности, начиная от простейшего любопытства, и заканчивая спрямлением конкурировать и доминировать.

Спорт позволяет поверить в себя и в свои силы, повышает самооценку и укрепляет здоровье. Всем этим и обуславливается большая популярность спорта у населения.

Физическая культура и спорт – это отрасль экономики, которая включает в себя совокупность институтов, организаций, предприятий, органов управления, которые осуществляют производство, реализацию и потребление товаров и услуг, обеспечивающих удовлетворение различных потребностей населения. Физическая культура и спорт оказывают существенное влияние на экономику нашей страны.

Спортивная индустрия позволяет минимизировать экономические потери практически во всех сферах жизнедеятельности общества, особенно выступая в качестве альтернативы вредным привычкам, т.к. состояние здоровья населения напрямую воздействует на экономику государства и является составным элементом экономической политики государства.

Высокий уровень качества жизни и здоровье населения являются не только основной целью социальной рыночной экономики, но и одним из условий стабильного экономического роста. От здоровья напрямую зависит производительность сил и труда. Благодаря спорту и физической культуре увеличивается не только сама

продолжительность жизни населения, но и происходит повышение трудоспособного возраста.

В настоящее время спорт стал сферой предпринимательской деятельности, которая пополняет бюджет страны и обеспечивает рабочие места. По всей стране открывается множество различных спортивных, физкультурных и туристических организаций. Данные организации разделяются на различные физкультурные и оздоровительные клубы и ассоциации, например, фитнес-клубы, массажные салоны, различные спортивные секции и пр. Отдельной частью спортивного бизнеса является профессиональный спорт (профессиональные клубы, лиги и федерации). Данные организации реализуют свою деятельность посредством использования собственных средств. Доход данных организаций, помимо дохода от основной деятельности, образуется от рекламной деятельности.

Спортивная индустрия включает в себя также и производственную сферу (производство спортивного оборудования, спортивной одежды, инвентаря и пр.), информационно-спортивный бизнес, который включает в себя различные спортивные телеканалы, спортивные радиостанции, издательства спортивной литературы, спортивные агентства.

Отдельно можно выделить такую часть спортивного бизнеса, как бизнес на спортивных сооружениях. Такой бизнес представляет собой организацию коммерческой деятельности с использованием стадионов, бассейнов, спорткомплексов и т.д.

Не стоит забывать и то, что посредством физической культуры и спорта происходит подготовка качественных трудовых ресурсов, обеспечивающим стремительный экономический рост.

К тому же, чем выше число людей, занимающихся спортом, ведущих здоровый образ жизни, тем ниже уровень преступность и асоциального поведения среди населения.

Существует также и обратная связь между экономикой и спортом, точнее между величиной внутреннего валового продукта и спортивными достижениями. Это обусловлено тем, что высокие доходы страны существенно увеличивают её бюджет, а значит, возрастает показатель статьи расходов на развитие физической культуры и спорта.

Говоря об обратной связи и взаимоотношениях между экономикой и спортом не стоит забывать об основных проблема этой взаимосвязи, а именно финансировании, экономическом управлении и взаимодействии спортивной промышленности и спортивных услуг.

В Российской Федерации функции по выработке и реализации государственной политики в сфере физической культуры и спорта возложены на Министерство спорта РФ. Бюджет Министерства спорта за последние три года практически не изменился (таблица 1).

Таблица 1 - Бюджет Министерства спорта Российской Федерации

| Год | Бюджет (руб) |
|------|----------------|
| 2019 | 92 124 698 400 |
| 2020 | 75 530 382 400 |
| 2021 | 76 648 952 600 |
| 2022 | 79 091 889 600 |

Всё чаще несовершенство законодательной базы препятствует формированию эффективной системы правовой и социальной защиты спортсменов и тренеров. Существует множество недочетов в системе налогообложения и финансировании физической культуры и спорта. Целесообразное и эффективное использование доходов физкультурно-спортивных организаций, организация законного ведение бухгалтерского учета, совершенствование налоговой системы и пр., позволяет решить проблему, связанную с несовершенством экономического управления спортом.

Взаимодействие на рынке спортивной и иной промышленности и физкультурно-спортивных услуг связано с потреблением продукта спорта, созданием спроса на рынке спортивных товаров и услуг и др. Так, например, для создания спортивного сооружения, необходимы услуги строительной фирмы, т.е. происходит взаимодействие спортивного и строительного рынков.

В настоящее время в условиях современного российского рынка экономические отношения в физической культуре и спорте находятся на стадии стремительного формирования, а именно, ускоренными темпами начинают своё развитие индустрия спорта, спортивный туризм, спортивное предпринимательство и пр. Всё это благоприятно сказывается как на экономике нашей страны, так и на уровне здоровья населения.

Список литературы

1. ВЗАИМОСВЯЗ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ И СПОРТА С ЭКОНОМИКОЙ <https://scienceforum.ru/2018/article/2018003923> (дата обращения: 26.12.2022)
2. Госрасходы <https://spending.gov.ru/budget/grbs/777/?year=2022> (дата обращения: 26.12.2022)
3. Бюджет Минспорта на 2022 год составит более 78 млрд. рублей <https://tass.ru/sport/13911271> (дата обращения: 26.12.2022)

Стельмах Д.Ю.

Научн. рук.: канд. истор. наук, доц. Шелкоплясова Н.И.

Тулский филиал Финуниверситета

КАК ПРИВЛЕЧЬ ОБИДЧИКА ЗА КИБЕРБУЛЛИНГ? ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КОМПЕНСАЦИИ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

В наше время сложно найти человека, который бы не пользовался различными социальными сетями. Это подтверждают статистические данные Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ) от 6 июля 2021г. Подавляющее большинство россиян (84%) пользуются интернетом, при этом 72% пользуются им ежедневно, а треть (34%) проводят в сети более четырех часов в день. Не пользуются интернетом 16% наших соотечественников. Наиболее популярны в России социальные сети: «ВКонтакте» (48%), Instagram (39%), YouTube (34%), «Одноклассники» (32%), TikTok (17%) [1].

Причинами такого повсеместного использования социальных сетей являются возможность самореализации, способность поделиться своим творчеством, а также часто они используются для коммуникации (в официальном и неофициальном формате) и многого другого. К сожалению, нередко можно встретить такое явление, как кибербуллинг. Кибербуллинг — это всегда ряд действий, повторяющиеся эпизоды с целью нанести моральный вред (травля), которые осуществляются в цифровом пространстве. Прячась за монитором ноутбука или иного устройства, люди позволяют себе гневно высказываться в сторону того или иного человека, его поведения, внешности и т.п., поскольку чувствуют некую безнаказанность, ведь оппонент не видит лица собеседника, его эмоций, не может дать отпор (разве что словесный). Такое агрессивное поведение (при условии неподготовленности к подобного рода ситуациям) плохо сказывается как на психическом состоянии человека, так и физическом. Так, согласно исследованию Mail.ru Group «больше половины пользователей (58 %) сталкивались с агрессией в интернете, но лишь 4 % признались, что сами были онлайн-агрессорами. [2]

За хейт в интернете предусмотрена административная и гражданско-правовая ответственность. В первом случае за отправку хейтером личного сообщения своей жертве грозит административная ответственность по ч.2 п.1 ст.5.61 КоАП от 3 до 5 тысяч рублей, на должностных лиц - от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей; на юридических лиц - от ста тысяч до двухсот тысяч рублей. Если оскорбление публичное, то агрессор заплатит от 5 до 10 тыс. рублей,

на должностных лиц - от пятидесяти тысяч до ста тысяч рублей; на юридических лиц - от двухсот тысяч до семисот тысяч рублей [3]. Во втором случае можно заставить виновное лицо компенсировать моральный вред (физические или нравственные страдания) в соответствии с ГК РФ (в ред. Федерального закона от 02.07.2013 N 142-ФЗ) ст. 151. суд может возложить на нарушителя обязанность денежной компенсации указанного вреда. При определении размеров компенсации морального вреда суд принимает во внимание степень вины нарушителя и иные заслуживающие внимания обстоятельства. Суд должен также учитывать степень физических и нравственных страданий, связанных с индивидуальными особенностями гражданина, которому причинен вред [4].

К сожалению, в настоящее время ни законодательством, ни судебной практикой по-прежнему не сформулированы достаточно чёткие ориентиры для установления единообразия в подходе к определению размера компенсации морального вреда, который будет являться наиболее значимым для потерпевшего. В нашем законодательстве нет «шкалы», определяющей нравственные и физические страдания, поскольку каждый человек индивидуален, и переживает те или иные ситуации по-разному. Судьи вынуждены исходить из своего опыта по данной категории дел и трактовки права, применительно к вопросу о моральном вреде самостоятельно определять размер денежной компенсации морального вреда.

Другим способом борьбы с кибербуллингем может быть обращение в суд по статье 128¹ УК РФ. 30 декабря 2020 г. был издан Федеральный Закон № 538 «О внесении изменения в статью 128¹ Уголовного кодекса Российской Федерации». К уголовно наказуемым деяниям отнесена клевета, совершенная публично с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, включая сеть «Интернет», либо совершенная в отношении нескольких лиц, в том числе индивидуально не определенных. В соответствии с данной статьёй клевета, содержащаяся в публичном выступлении, публично демонстрирующемся поведении, средствах массовой информации либо совершённая публично с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, включая сеть «Интернет», либо в отношении нескольких лиц, в том числе индивидуально не определённых наказывается штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осуждённого за период до 1 года, либо обязательными работами на срок до двухсот сорока часов, либо принудительными работами на срок до двух лет,

либо арестом на срок до двух месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет [5].

Подтверждая своё мнение о пробелах в законодательстве РФ в делах по борьбе с кибербуллингем приведу дело № 2-83/2021. Истец Тимашова И.В. обратилась в Шимановский районный суд с исковым заявлением к Кришталь Н.Н. о взыскании компенсации морального вреда в размере 100.000 рублей в связи с необоснованным привлечением к уголовной ответственности.

Мировой судья Амурской области по Шимановскому городскому судебному участку вынес приговор о признании её невиновной и оправдал по предъявленному ей обвинению в совершении преступления на основании п.2 ч.1 ст.24, п.3 ч.2 ст. 302 УК РФ за отсутствием в ее действиях состава преступления. Причиной для вынесения данного приговора послужило обращение с заявлением о привлечении её к уголовной ответственности Кришталь Н.Н., которая обвиняла её в совершении преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 128.1 УК РФ.

Из материалов уголовного дела (Решение № 2-83/2021 2-83/2021~М-49/2021 М-49/2021 от 10 марта 2021 г. по делу № 2-83/2021) следует, что Тимашова И.В. сама признала и подтвердила, что она действительно распространила ложные сведения в её адрес посредством социальных сетей о неправомерных действиях со стороны Кришталь Н.Н.. С целью реализации своих прав она правомерно вынуждена была обратиться в правоохранительные органы. Возможность обращения к мировому судье по делу частного обвинения предусмотрена законом.

Из приговора мирового судьи от следует, что Кришталь Н.Н. предъявила обвинение в том, что в 13 часов 27 минут в магазине N где Кришталь Н.Н. осуществляет свою деятельность в качестве ИП, пришла Тимашова И.В., устроила скандал, оклеветала её (Кришталь Н.Н.), заявив, что при обслуживании в магазине, а именно при возврате денег на карту за товар её матери, она (Кришталь Н.Н.) оскорбляла маму Тимашовой И.В., обозвала её, кляла, столкнула с лестницы, что мама чуть не упала. Впоследствии в этот же вечер, она распространила данные, порочащие её сведения в социальной сети в группе X. По доводам обвинения указанные сведения Тимашова И.В. распространила умышленно, распространённые ею сведения являются заведомо ложными и порочат честь, достоинство и подрывают репутацию Кришталь Н.Н.

На основании статей 194-198 ГПК РФ, суд принял решение отказать Тимашовой Ирине Владимировне в удовлетворении искового

заявления. Несмотря на то что суд вынес решение в пользу Кристаль Н.Н., ей не была выплачена компенсация морального вреда за клевету. Это говорит о том, что не всегда можно добиться выплат в соответствии со ст.5.61 КоАП, ГК РФ ст.151 или УК РФ ст. 128.1., в судебной практике нередки случаи, когда хейтерам все сходит с рук. Вынесение решения остаётся за судом на основании своего опыта по данной категории дел и трактовки права.

Не так давно, 30 декабря 2020 года Президентом РФ были подписаны и вступили в действие поправки к ст. 128.1 УК РФ. С этого времени устанавливается уголовная ответственность за клевету, «совершенную публично с использованием информационно-телекоммуникационных сетей, включая сеть интернет, а равно в отношении нескольких лиц, в том числе индивидуально неопределённых». Наказание за данное деяние — штраф в размере до одного миллиона рублей, обязательными работами на срок до 240 часов, либо принудительными работами на срок до двух лет, либо арестом на срок до двух месяцев, либо лишением свободы на срок до двух лет.

За клевету с использованием служебного положения можно будет получить срок лишения свободы до трех лет, за ложное обвинение в совершении преступления сексуального характера — до пяти лет, а за распространение заведомо недостоверных сведений о том, что лицо страдает опасным для окружающих заболеванием, — на срок до четырех лет. Ложное обвинение в совершении тяжкого преступления может обернуться пятью годами лишения свободы. Очевидно, что законодатель добавил ряд квалификаций деяний по клевете и ужесточил наказания в связи с проявлением отягчающих форм сообщаемой клеветнической информации.

01.07.21 г. Президент РФ подписал закон о внесудебной блокировке ресурсов, содержащих «порочащую информацию». Поправки были внесены в Федеральный закон № 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" от 27 июля 2006 г. [8].

Теперь, пострадавший (потерпевший) должен написать заявление и подтвердить, что информация, опубликованная в интернете, «порочит его честь и достоинство или подрывает его репутацию и связана с обвинением в совершении преступления». Затем прокуратура будет проверять заявление и сообщаемые факты в течение 10 дней и выдаст свое заключение. В течение пяти дней генпрокурор или его заместитель проверит обоснованность решения региональной прокуратуры и передаст данные в Роскомнадзор с требованием

удалить информацию. Сайт должен будет ее удалить, иначе Роскомнадзор может заблокировать страницу.

Данная формула скорее всего будет касаться более серьезных и политических высказываний, содержащих, так или иначе, порочащую информацию. Для обыденных и повседневных сообщений, остается тот же способ защиты – обращение в правоохранительные органы с заявлением о возбуждении уголовного дела или в мировой суд с возбуждением дела частного обвинения. В первом случае, Верховный Суд РФ внес законопроект об отмене института частного обвинения, что означает возможность обращения в полицию с заявлением о клевете. Во втором случае, потерпевший по уголовным делам о клевете обязан доказать факт распространения соответствующих сведений обвиняемым, порочащий характер этих сведений, их несоответствие действительности, а также осведомленность обвиняемого о ложном характере распространенных сведений.

Под статью 128.1 УК РФ о клевете может попасть любой человек, достигший возраста 16 лет. Это касается и тех, кто сказал что-то ложное и одновременно порочащее о другом человеке, группе людей или организации, и тех, кто написал в интернете пост с заведомо непроверенной информацией или без доказательств. Но это не значит, что к уголовной ответственности можно привлечь за любое неприятное высказывание или любую непроверенную информацию. Клевета — это не то же самое, что оскорбление или ложь. У нее есть свои признаки, а если все они одновременно не совпали, то и к уголовной ответственности привлечь нельзя. Однако, не стоит забывать о том, что можно привлечь к административной и гражданской ответственности.

Итак, кибербуллинг – проблема XXI века, с которую наше государство старается решить, вводя поправки в федеральные законы, редактируя статьи уголовного, административного и гражданского кодексов РФ. Однако, самое сложное остаётся за их применением на практике. Хотелось бы добавить, что в мерах предотвращения травли в интернете необходимо соблюдать культуру общения, стараясь решать проблемы мирным путём без привлечения органов власти.

Список литературы

1. <https://wciom.ru/analytical-reviews/analiticheskii-obzor/kiberbulling-masshtab-problemy-v-rossii> [Электронный ресурс]
2. <https://kiberbulling.net/2019/summary.htm> [Электронный ресурс]
3. https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/d40cbd099d17057d9697b15ee8368e49953416ae/ [Электронный ресурс]

4. https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/ec459f13483f7f47883f57fda6aace1b2cb86ac4/ [Электронный ресурс]

5. <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202012300058?index=2&rangeSize=1> [Электронный ресурс]

6. <https://sudact.ru/regular/doc/jSjPQZSWsLbW/> [Электронный ресурс]

7. <https://journal.tinkoff.ru/news/kleveta-za-5-mln/> [Электронный ресурс]

8. <https://pravo163.ru/kleveta-v-internete-otlichie-ot-zashhity-chestidostoinstva-i-delovoj-reputacii/> [Электронный ресурс]

Тюкавина Е.С.

Научн. рук.: канд. истор. наук, доц. Шелкоплясова Н.И.

Тулский филиал Финуниверситета

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ СОДЕРЖАНИЯ ДОМАШНИХ ЖИВОТНЫХ В РФ

Животные делают наш мир лучше, и с этим не поспоришь. Мы же в ответ хотим подарить им мир, полный здоровья, радости и любви, — мир, где нашим четвероногим друзьям живется лучше.

Домашнее животное или животное-компаньон — это животное, которое содержится в основном для компании или развлечения человека, а не в качестве рабочего животного, домашнего скота или лабораторного животного.

На сегодняшний день тема содержания домашних животных остаётся актуальной, так как их количество неизменно растёт. Домашние животные и люди не смогут существовать друг без друга.

По-моему мнению эта тема является злободневной, домашнее животное для меня — это такой же член семьи. Жители нашей страны очень привязаны к своим домашним животным. Определенно, присутствие дома питомца благотворно влияет и на здоровье членов семьи, и на ее моральный микроклимат.

Основные правила содержания домашних животных:

- обеспечивать надлежащий уход за животным;
- обеспечивать своевременное оказание животному ветеринарной помощи и своевременно осуществлять обязательные профилактические ветеринарные мероприятия, такие как: вакцинация, профилактические обработки, диагностические исследования;
- принимать меры по предотвращению появления нежелательного потомства у животного;

- необходимо соблюдать права и законные интересы лиц, проживающих в многоквартирном доме, в помещениях которого содержатся домашние животные;

- осуществлять обращение с биологическими отходами в соответствии с законодательством РФ;

Однако, безответственность и равнодушие людей разрушают установленные связи между человеком и домашними животными. Неконтролируемое размножение, брошенное нежеланное потомство привело к появлению проблемы бездомности животных и дальнейшему её обострению. И это действительно является проблемой. Бездомные животные есть в каждом субъекте Российской Федерации, они могут представлять опасность для населения, переносить различные болезни, собираться в стаи, от которых может пострадать как человек, так и домашнее животное [3].

Но это не значит, что нужно уничтожать бездомных животных. Наоборот, им нужна наша помощь. Безусловно, жители РФ осуждают жестокое уничтожение бездомных животных и одобряют работу фондов и приютов, но, к сожалению, дальше словесного одобрения дело не заходит. Совсем небольшое количество людей хоть как-то помогают приютам и этого недостаточно. Лично я часто подбирала домашних животных, искала им новый дом и на данный момент у меня живет 3 кошки, которые когда-то жили на улице.

Сейчас в РФ существует около 700 приютов для домашних животных и только 16 из них — государственные [6]. Приюты являются одной из ключевых составляющих защиты животных и выполняют четыре основных функции:

- оперативная помощь и забота о животном, включая облегчение страданий посредством ветеринарной помощи или эвтаназии;

- долгосрочная забота о животном, не нашедшем немедленно старого или нового хозяина;

- усилия по воссоединению потерянного животного с его прежним хозяином;

- поиск нового места обитания или нового хозяина для бездомного животного.

Для приютов и фондов помощи бездомным животным очень важно личное участие неравнодушных людей. Есть множество задач, которые могут выполнять волонтеры:

- привезти корм;

- выгуливать собак;

- отвезти животное на лечение или стерилизацию;

– искать в социальных сетях передержку или хозяев для обитателей приюта [4]. Кроме того, приюты и фонды нуждаются в финансовой поддержке — она позволяет приобретать корм и лекарства, оплачивать вакцинацию и стерилизацию животных. Часто в приютах есть потребность в очень простых вещах, которыми может поделиться практически любой человек: это старые одеяла и куртки для подстилок, моющие средства, большие кастрюли, миски и т. д.

Я считаю, что нашей стране недостаточно иметь всего 16 государственных приютов. Правительству стоит помогать приютам финансово, привлекать внимание людей через СМИ, выставки домашних животных. Отстреливать или усыплять домашних животных — не выход. Решить данную проблему поможет стерилизация, чипирование животных и затем устраивать их в приют и пытаться найти для них новых хозяев. Эту обширную проблему невозможно решить без вмешательства государства и финансирования с его стороны.

Помимо нехватки в РФ приютов для бездомных животных, существует безнаказанность жестокого обращения с животными.

Федеральный закон от 27.12.2018 N 498-ФЗ «Об ответственном обращении с животными и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и N 99-ФЗ "О лицензировании отдельных видов деятельности" состоит из 7 глав и 27 статей. Глава первая включает в себя общие положения, глава вторая содержит полномочия федеральных органов государственной власти, органов государственной власти субъектов РФ, органов местного самоуправления в области обращения с животными, третья глава включает в себе требования к содержанию и использованию животных, четвертая глава состоит из требований к осуществлению деятельности по обращению с животными без владельцев, пятая глава включает в себя государственный контроль (надзор) и общественный контроль в области обращения с животными, шестая глава предполагает ответственность за нарушение требований настоящего Федерального закона, а седьмая глава содержит в себе заключительные положения.

Согласно Федеральному закону от 27.12.2018 N 498-ФЗ «Об ответственном обращении с животными и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», жестокое обращение с животным - обращение с животным, которое привело или может привести к гибели, увечью или иному повреждению здоровья животного (включая истязание животного, в том числе голодом, жадой, побоями, иными действиями), нарушение требований к

содержанию животных, установленных настоящим Федеральным законом, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации (в том числе отказ владельца от содержания животного), причинившее вред здоровью животного, либо неоказание при наличии возможности владельцем помощи животному, находящемуся в опасном для жизни или здоровья состоянии.

В Уголовном кодексе РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ содержится статья 245 — жестокое обращение с животными, в которой содержатся сведения о наказуемости лица в случае жестокого обращения. Жестокое обращение с животным наказывается:

- штрафом в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев;
- обязательными работами на срок до 360 часов;
- исправительными работами на срок до одного года;
- ограничением свободы на срок до одного года;
- арестом на срок до шести месяцев;
- лишением свободы на срок до трех лет.

В нашей стране жестокое обращение с животным относится к уголовным правонарушениям, за которые можно получить максимальный срок до пяти лет, и наказание в размере штрафа – до 80 тысяч рублей. Если вы выполняли данное действие не один и с указанными ранее нами обстоятельствами – выложили видео в социальную сеть, привлекли к помощи малолетнего, то вам грозит штраф до 300 тысяч рублей или определенное количество исправительных работ. Но для того, чтобы человеку, который издевался над животными все-таки, присудили 245 статью уголовного кодекса – нужно обязательно освещать данный процесс в СМИ, чтобы сами люди встали на защиту измученного животного. Как пример мы можем привести известное дело, когда убили собаку по кличке Мальчик, который долгое время жил на станции метро. Только вышедшие в огромном количестве статьи, посвященные данной теме, позволили осудить преступницу, без этого, дело бы так и осталось нераскрытым. Собаке поставили даже памятник на площади, и дали ему название «Сочувствие». Но так хорошо заканчивалось лишь небольшое количество историй. Статью 245 применяют на практике очень редко, даже можно сказать, критически редко [5].

Федеральный закон, который гласит о стремлении государства перейти к ответственному отношению над животными, был принят еще в 2018 году. В законе номер 498 прописано огромное количество

правил, но под уголовный кодекс они не попадают, а значит за их нарушение не предусмотрено наказание. Возьмем, к примеру, такой вид издевательства над животными, как истязание их голодом – в федеральном законе есть определение данному положению, но в уголовном кодексе такая проблема не описывается – это значит, что за данное правонарушение ничего не будет. Если мы решим обратиться к статье 245 Уголовного кодекса, то в ней мы найдем определение, что жестокое обращение с животными – это прежде всего причинение им боли, страданий, которые в будущем становятся причиной смерти или увечий. Но именно данная статья развязывает во многом руки живодерам по всей стране. Можно мучить животное, запирает его в комнате, подвале, не давать еду, но если оно при этом не погибло – то ничего страшного, наказания за это можно не ждать.

Поэтому многие адвокаты, юристы, общественные деятели, предлагают внести в кодекс об Административных правонарушениях статью о штрафах – до 15 тысяч рублей физическому лицу и до 100 тысяч юридическому, за жестокое обращение с животными. Но проблемы заключается в самом термине, который точно не определен. Мы не можем сегодня просто ввести штраф за что-то, пока не будет дано точного определения жестокому обращению с животными, ничего не получится. К примеру, если животные находятся в ужасных условиях, не получают еду, питье, то предлагается наложить штраф в размере до пяти тысяч рублей, а юридическое лицо готово будет заплатить 15 тысяч рублей. Но на практике доказать, что условия жизни животного и вправду не надлежащие – очень трудно, даже в какой то степени невозможно. Что можно считать надлежащими условиями? Наличие воды и еды? А может подстилки или будки? Для каждого животного, как и для его хозяева есть свои особые критерии и пока они не будут прописаны надлежащим образом, привлечь кого-либо к ответственности будет почти нереально [5].

В большинстве случаев возбуждения дел, обращения по факту жестокого обращения с животными заканчиваются отказами в возбуждении дела. В 74% случаев МВД отказывает в возбуждении дела по факту жестокого обращения с животными [6].

Я уверена, что индивиды, приносящие боль и страдания животным должны повлечь более строгое наказание, чем штраф. Жестокость по отношению к животным должна быть недопустима и наказуема не штрафом или обязательными работами, а лишением свободы в любом случае, тюремный срок должен быть увеличен с 10 до 15 лет. К ответственности также должны привлекаться несовершеннолетние в обязательном порядке, так как именно «дети»

часто издеваются над несчастными животными ради забавы. Они и их родители должны быть наказаны. Родители — денежным взысканием от 100.000 рублей, а их «дети» должны быть направлены на специальные обучающие курсы от государства, чтобы они понимали, что такое хорошо и что такое плохо, и что законы никогда нельзя нарушать. Также, для большего процента возбуждения дел по факту жестокого обращения с животными и доведением дел до конца, должны быть установлены камеры видео наблюдения не только на основных улицах, но и во дворах, в отдаленных местах, чтобы точно доказать причастность к совершению преступления.

Можно сделать вывод, что данный вид ответственности недостаточно строг. Закон о жестоком обращении с животными должен быть дополнен уточняющими сведениями, обучить правоохранительные органы собирать базу доказательств для расследования преступлений о жестоком обращении с животными, а содержание приютов должно зависеть от средств государства, получать помощь не только от неравнодушных людей, но и от правительства РФ.

Список литературы

1. Об ответственном обращении с животными и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 27.12.2018 № 498-ФЗ <http://www.consultant.ru> (дата обращения 26.11.2022).

2. Уголовный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: федер. закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 24.09.2022) <http://www.consultant.ru> (дата обращения 26.11.2022).

3. Бездомные животные в России [Электронный ресурс] // <https://charitystats.mail.ru/pets/> (дата обращения 26.11.2022).

4. Домашнее животное [Электронный ресурс] // https://translated.turbopages.org/proxy_u/en-ru.ru.19f2de72-6381c4a5-62994444-74722d776562/https/en.wikipedia.org/wiki/Pet (дата обращения 26.11.2022).

5. Закон о жестоком обращении с животными: наказание, ответственность [Электронный ресурс] // <https://prav.io/browse/blogs/grazhdanskoe-pravo/zakon-o-zhestokom-obrashchenii-s-zhivotnymi-nakazanie-otvetstvennost?ysclid=Iaxncfntho55285823#> (дата обращения 26.11.2022).

6. Статистика мониторинга численности безнадзорных животных [Электронный ресурс] //

Фонова А.В.

Научн. рук.: доц. Матушкина Н.С.

Алтайский филиал Финуниверситета

ДОВЕРИТЕЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ В ИНВЕСТИЦИЯХ.

ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Услуга доверительного управления (Далее – ДУ) позволяет «нанять» профессионального менеджера управлять вашими инвестициями. Вы выбираете подходящую инвестиционную стратегию, а её реализацией занимается управляющий. Он отслеживает ситуацию на рынке, принимает все решения о вложениях и регулярно отправляет подробный отчёт о состоянии вашего портфеля. Заниматься ДУ может только юридическое лицо, получившее лицензию от ЦБ РФ на этот вид деятельности.

1. Существуют следующие виды инвестиционных стратегий:

2. коллективное ДУ через ПИФы;

3. стандартные стратегии ДУ;

4. индивидуальное ДУ;

5. ИИС в ДУ – отдельный вид инвестиционного счёта. То есть, если у вас есть брокерский ИИС, то вы можете открыть ИИС в ДУ только если закроете брокерский в течение 30 дней.

КОЛИЧЕСТВО КЛИЕНТОВ В ДУ ПРАКТИЧЕСКИ
НЕ ИЗМЕНИЛОСЬ...
(МЛН ЛИЦ)



...ЧТО СОПРОВОЖДАЛОСЬ СНИЖЕНИЕМ СТОИМОСТИ
ПОРТФЕЛЕЙ ДУ НА ФОНЕ ВАЛЮТНОЙ ПЕРЕОЦЕНКИ
(ТРЛН РУБ.)

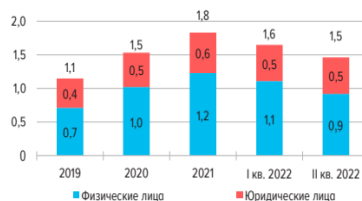


Рисунок 1 – Количество клиентов и стоимость портфелей в ДУ [3]

На рисунке 1 мы можем увидеть, что за период с 2019 г. по 2 кв. 2022 г. количество клиентов в ДУ выросло с 300 тыс. человек до 876 тыс. Заморозка иностранных активов депозитариями недружественных стран, и низкая ликвидность на российском рынке акций из-за отсутствия нерезидентов значительно сократили спектр торговых идей для управляющих. При этом отток клиентов из ряда стратегий был компенсирован привлечением клиентов с небольшими вложениями.

При этом происходит снижение уровня стоимости портфелей на фоне переоценки валюты. Стоимость портфеля юр. лиц на протяжении анализируемого периода практически не менялась, но произошел значительный отток средств физ. лиц с конца 2021 года.

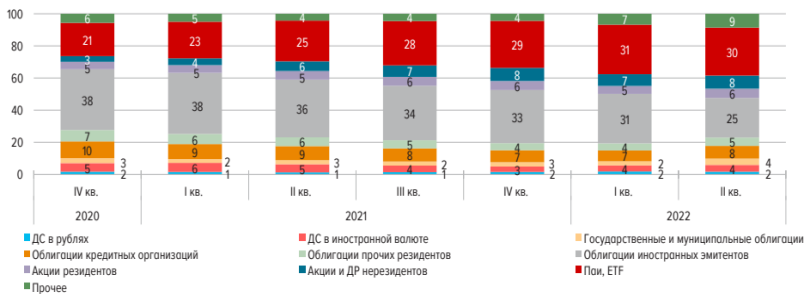


Рисунок 2 – Оценочная структура активов в ДУ, % [3]

На рисунке 2 мы можем увидеть оценочную структура активов в доверительном управлении.

Преобладающим типом активов в портфелях управляющих стали паи (с долей 30%), которые используются преимущественно в рамках стандартных стратегий. При этом стоимость чистых активов некоторых ПИФ по-прежнему не рассчитывается из-за заморозки части иностранных активов, лежащих в их основе, депозитариями недружественных стран.

Таким образом, несмотря на имеющийся отток средств из стратегий ДУ, мы видим сохранение интереса к данной форме инвестирования.

Что же необходимо сделать инвестору, если он решил воспользоваться доверительным управлением?

1. Выбрать доверительного управляющего. Для этого нужно проанализировать управляющую компанию по нескольким пунктам: наличие лицензии от ЦБ; проанализировать, какой объем активов находится в управлении у компании и как он менялся в течение последних лет; оценить рейтинг надежности и доходность доверительного управляющего.

2. **Определитесь со стратегией.** Обговорите с управляющим, в какие активы и в какой валюте собираетесь инвестировать, а также обозначьте срок, на который планируете вложить деньги.

3. **Изучите декларацию о рисках.** До подписания договора управляющий обязан предоставить вам документ, в котором будут предупреждения обо всех возможных потерях при инвестициях.

4. **Внимательно прочитайте условия договора.** Уточните, когда и при каких условиях вы сможете вывести деньги полностью или частично.

5. **Заключите договор и переведите деньги.** Если все условия вам ясны, и они вас устраивают, подпишите договор доверительного управления, откройте счет и пополните его.

6. Проверяйте отчеты. Хотя управляющий гораздо лучше новичка разбирается в инвестициях, его работу все равно стоит контролировать.

Перед тем как обращаться к управляющему, важно взвесить все за и против.

Можно выделить следующие плюсы ДУ:

1. ДУ может принести больше дохода, чем банковский вклад.
2. Как и в случае с вкладом, вам не нужно постоянно следить за ситуацией на бирже, ведь все решения за вас принимает доверительный управляющий.

Но при ДУ инвестор берет на себя практически все те же риски, что и при самостоятельной торговле через брокера. А именно:

1. системный риск;
2. рыночный риск – риск снижения стоимости активов;
3. риск ликвидности – риск того, что управляющая компания не сможет купить или продать бумаги, если на рынке не будет предложения;
4. кредитный риск – риск дефолта по облигациям;
5. риски, связанные с управлением активами – риск того, что управляющий выберет убыточные ценные бумаги, не будет вовремя ребалансировать портфель и т.д.

Отсюда и вытекают следующие минусы ДУ:

1. Прибыль не гарантирована. Инвестиции – это всегда риск, и чем больше потенциальная доходность, тем выше вероятность все потерять.

2. Ваши доходы будут зависеть от решений посредника, поэтому выбирать доверительного управляющего стоит очень тщательно.

Проведя анализ, можно сделать следующие выводы:

1. за последние несколько лет вырос интерес к стратегиям ДУ как альтернативной форме вложений;

2. внешнеполитическая обстановка оказывает прямое воздействие на рынок ДУ, что обусловлено оттоком клиентов из крупнейших стратегий при снижении стоимости портфелей и притоком клиентов с небольшими вложениями;

3. прежде, чем воспользоваться стратегией ДУ необходимо определить цели, горизонт инвестирования, выбрать доверительного управляющего, внимательно ознакомиться с Декларацией о рисках.

Список литературы

1. Анисимова Е. В. Особенности современного рынка доверительного управления // Наука, образование и культура. – 2020. – с. 9-13. URL: <https://cyberleninka.ru/>

2. Бричка Е. И. Профессиональная деятельность на российском рынке ценных бумаг: основные тенденции / Бричка Е. И., Колесник И. А., Жаркова Ю.С. // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. – 2021. – №1. – с. 125-132. URL: <https://cyberleninka.ru/>

3. Обзор ключевых показателей профессиональных участников рынка ценных бумаг № 2 • II квартал 2022 года. Официальный сайт Банка России. URL: <https://cbr.ru/analytics/>

4. Что такое доверительное управление и зачем оно нужно начинающему инвестору [Электронный ресурс]: Финансовая культура. – 2022. URL: <https://fincult.info/>

Щеглова А.Д.

Научн. рук.: канд. истор. наук., доц. Шелкоплясова Н.И.

Тулский филиал Финуниверситета

СТАНОВЛЕНИЕ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Банковская система – это совокупность различных банковских учреждений, кредитных, финансовых организация, реализующих свою деятельность в рамках совокупного денежно-кредитного механизма и находящихся в тесном взаимодействии между собой.

Очень сложно установить, когда именно зародилась банковская система в нашей стране. Одни специалисты утверждают о существовании упоминаний о банковских и подобных организациях в XII-XV далеких веках, другие утверждают, что начало истории банковского дела положил указ Анны Иоанновны, согласно которому денежная контора выдавала ссуды под 7,5-8% в год.

Однако можно точно сказать, что банковская система в России появилась гораздо позже, чем в западных странах, что во многом обусловлено темпами и направлениями развития нашего государства.

Основные причины возникновения банков в России. Это необходимость борьбы с ростовщичеством(дача финансовых средств в кредит под неоправданно высокий процент или под залог вещей), развитие товарно-денежных отношений и необходимость финансирования государственного бюджета.

Существует мнение, что кредитно-финансовые организации, как и современные банки, были организованы по указу Елизаветы Петровны в 1754 г. В Петербурге и Москве в соответствии с указом были организованы Дворянский ссудный банк и Купеческий банк. Вместе с банками через 15 лет были созданы и специализированные финансовые организации, осуществляющие операции по вкладам до востребования и выдающие кредиты. Цель банков была очевидна: кредитовать и способствовать торговле. Предполагалось, что дворяне и купцы под залог своей недвижимости будут брать займы на развитие своих хозяйств и торговли.

Но еще через 15 лет, а именно в 1786 г., такие организации были упразднены, вместо них был организован Государственный ссудный банк - первое кредитное учреждение, принимавшее вклады от населения. Одновременно формируются организации, в функции которых входит долгосрочное ипотечное кредитование.

В начале 19 века была организована первая коммерческая банковская организация. Деятельность этой организации была направлена на учет векселей, открытие вкладов, предоставление кредитов под залог товарно-материальных ценностей и недвижимости.

В середине 19 века начали функционировать первые сберегательные кассы, давшие начало современному Сбербанку. Сберегательные кассы в России появились в 1842 г. по указу императора Николая I в Петербурге и Москве. Целью создания сберегательных учреждений было обеспечение широких масс населения различного сословия и материального положения возможностью сберечь сбережения, извлекать из них доход и расходовать на необходимые нужды. Особенностью создания сберегательных касс в России по сравнению с европейскими странами является то, что они создавались государством, а не общественными кругами и городскими властями.

Как известно, после отмены крепостного права начался ряд реформ, некоторые из которых коснулись и банковских организаций. Так, например, в 1860 году Государственный коммерческий банк был преобразован в Государственный банк. Чуть позже, а именно в 1864 году, был открыт первый акционерный коммерческий банк.

Однако Октябрьская революция внесла изменения в банковскую систему, например, Государственный банк был переименован в Народный банк, а коммерческие банки в Петрограде стали действовать как филиалы Народного банка. После прихода к власти большевиков была осуществлена национализация банков по всей России. Национализация банков - переход банков в государственную

собственность. В разных странах способы национализации банков разные. После революции 1917 года в России коммерческие банки были национализированы на условиях свободного отчуждения имущества.

Чуть позже, в конце 20-х годов XX века, был введен запрет на банковскую деятельность иностранных банков.

После образования Советского Союза Социалистических Республик Государственный банк РСФСР был преобразован в Государственный банк СССР.

Банковская система получила новый виток развития после проведения соответствующей реформы в области кредита в 1930-1932 гг. Существовавшие в то время коммерческие и косвенные банковские кредиты были преобразованы в прямые банковские кредиты. В то же время была создана целая система специализированных финансовых учреждений, целью которых было обслуживание капитальных вложений. После чего была реформирована и преобразована и система долгосрочных банков: во второй половине XX века были закрыты Сельскохозяйственный банк и Цескомбанк, а их функционал передан ранее организованному Государственному банку СССР. Уже в начале 1980-х возникла потребность в новых реформах, поэтому в 1987 г. была организована система новых специализированных банков. Банк-специалист – банк, не являющийся сберегательной кассой и приобретающий статус банка-специалиста, если более 50% его активов составляют однородные активы, связанные с ипотечной, инвестиционной и клиринговой деятельностью:

1. для инвестиционного банка — это эмиссия и размещения ценных бумаг, которые осуществляются за счет денежных средств частных инвесторов;
2. для ипотечного банка — активы, размещенные под залог земли или недвижимого имущества;
3. для расчетного (клирингового) банка — активы, размещенные на клиринговых счетах.

Второй этап проводимой реформы начался в конце 1980-х годов. Основной целью второго этапа реформы было формирование независимых коммерческих финансовых учреждений, наделенных автономией и независимостью от государства. Однако банковский сектор не был к этому готов, не было полноценной нормативно-правовой базы, а большинство вновь открывавшихся банков представляли собой организации «однодневки».

После распада Советского Союза вступили в силу два федеральных закона — «О Государственном банке» и «О банках и

банковских операциях». В этих правовых актах отражены условия открытия банковских организаций, методика и методы их контроля. В то же время был принят Федеральный закон «О банках и банковской деятельности Российской Федерации», в соответствии с которым была сформирована иерархическая трехуровневая банковская система. Согласно новому документу, первый уровень занял Центральный банк Российской Федерации, второй — Сбербанк, а третий — коммерческие банки.

Коммерческие банки получили право осуществлять валютно-обменные операции при условии получения лицензии ЦБ РФ. Они приобрели статус самостоятельности в области кредитной политики, привлечения депозитов и установления процентных ставок.

В середине 90-х годов XX века были запущены первые ипотечные банки, предоставляющие долгосрочные кредиты под залог недвижимости. Позднее, а именно в 1998 году, Российская Федерация пережила еще один экономический кризис, оказавшийся одним из самых тяжелых для экономики государства. Государственная политика в сложившейся экономической ситуации была неэффективной, что, в том числе, привело к падению уровня доверия ко всей банковской системе страны. Для восстановления доверия к банковской системе в 2003 году было создано Агентство по страхованию вкладов, чтобы в случае введения моратория на банковские операции и ликвидации банковских учреждений вкладчики имели право на страховое возмещение. Совершенствуясь, банковская система Российской Федерации становится более развитой как внешне, так и внутренне. На сегодняшний день запущен процесс расширения сети филиалов и представительств как внутри страны, так и за рубежом, увеличения сети небанковских кредитных организаций.

Список литературы

1. Алимова Т.Д. Банковская система РФ: проблемы становления // Вестник С-П Университета. Серия 5 Экономика - 2006 - вып. 4 - № 26.
2. Борисов С.М. Коротков П.А. Банковская система России: состояние и перспективы // Деньги и кредит - 2006 г. № 8.
3. Муреев М.Р. Деньги, банки и денежно-кредитный налог. М. 2005 г.
4. Ямпольский М.М. Итоги деятельности и задачи Банка России // Деньги и кредит - 2006 г. №1.

КРУГЛЫЙ СТОЛ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Гордеева С.М., Алексанова Е.С.

Научн. рук: канд. пед. наук, ст. пр. Миронова А.В.

Тулский филиал Финуниверситета

THE PROBLEM OF POVERTY IN RUSSIA

Despite the fact that poverty has always been an urgent problem that has been studied in a fairly large number of fields of scientific knowledge, in Russia at the present stage of development, the issue of poverty is particularly acute.

Statistics shows that currently a significant part of the population of our country is on the verge of poverty or beyond it. [2].

In Russia, the process of stratification is dynamic. therefore, poor people become even poorer, and the rich only get richer. From the most recent statistical data , it is necessary to highlight the data of the Accounting Chamber, which were published at the end of 2017. it states that 20.3 million Russians were below the poverty line. In general, this situation has improved markedly, because almost 18 years ago, there were 2 times more Russians living below the poverty line (almost 41 million people).

Officially, in Russia, a poor person is considered to be someone whose total family income is much lower than the minimum subsistence level established by law (at the moment it is 13501 rubles) per family member.

But you can't fully rely on statistics. It takes into account only the population whose income is below the subsistence minimum, but it is unknown how many people receive 500 or 1000 rubles more than this amount, although their living conditions do not differ from those who are officially considered poor [4].

In modern Russia, mostly people who have certain physical and psychological disabilities, as well as problems with education, literacy, and intellectual skills live below the poverty line.

Also, among the key reasons that lead to the impoverishment of the population and a decrease in its standard of living, the following can be distinguished:

- Low wages, as well as pension support for the disabled and pensioners;
- Lack of work, shortage of jobs (unemployment);
- High prices for the most vital services and products (food, clothing, health services, education);
- In most cases, the government does not care about ordinary people, and it cares more about creating an external image on the international market.

Since the number of poor is constantly growing, this is a very big problem of Russian society. When a sufficiently large part of the population is in the state of poverty and ruin, this mainly affects the well-being of citizens. The feeling of security and inviolability decreases, criminalism, conflict increases, outbreaks of deviant behavior increase. Moreover, the key point of such phenomena is a violation in the primary socialization of the individual. If a child is born in a poor family, then he will live in a shortage but there are also those people who are motivated to get out of a difficult situation and improve their lives but unfortunately, there are a minority of such people. Unfortunately, it is so arranged that poverty begets poverty [3].

Of course, a person cannot cope with poverty just like that. It is directly dependent on the economic sphere, and as long as there are no serious shifts in it, then the life of an ordinary citizen will not change in any way either. Therefore, the most important factor that will help to cope with the problem of economic poverty is economic growth. It leads to a direct increase in gross national income. At the expense of gross national income, a consumption fund is formed, which is distributed to meet the needs of people.

Also, in order to combat poverty, direct state assistance to the poor is also necessary. Although experts in the field of social economics note that its increase may lead to a reduction in the severity of the problem of poverty, but not to a complete resolution of this problem [1]

Therefore, it is impossible to completely eradicate poverty, but there is a chance to reduce its level. To do this, you should use the following methods:

- 1 Creating comfortable conditions for the rise of the industry and the development of its new directions;

- 2 Maintaining microeconomic stability in the state;

3. Increasing the minimum wage so that the cost of living is covered, and the person does not feel the lack and their deprivation against the background of more affluent segments of the population;

- 4 Development of public programs that will improve the situation in society, reduce the level of unemployment and lack of motivation in development;

5. Increasing the importance of human life itself.

Of course, even taking such measures, we cannot give absolute guarantees that people will cope with poverty and eradicate it. Nevertheless, it is possible to reduce the level of the poor population, and this will be the first and important step towards further combating poverty [4].

In addition, it is important that the state itself realizes the severity of this problem, and directs its efforts not only to the development of various areas, but also to support the really needy categories of the population (pensioners, disabled people). It all starts with the minds of a person, and until the worldview is changed, laziness is eradicated from the mentality, it will be quite difficult to deal with destructive situations only mechanically [3].

Список литературы

1. Аникин В.А., Тихонова Н.Е. (2019) Бедность в России на фоне других стран // Мир России. Не 4. С. 59-95
2. Беляева Л.А. (2020) Социальная стратификация и бедность в регионах России // Социологические исследования. Не 9. С. 52-63.
3. Гимпельсон В.Е., Монусова Г.А. (2018) Восприятие неравенства и социальная мобильность. Препринты. Серия WP3 «Проблемы рынка труда». М.: ВШЭ.
4. Горшков М.К., Тихонова Н.Е. (ред.) (2021) Бедность и бедные в современной России.

Еремеева А.Р., Титова А.С., Шубина Е.О.

Наун. рук.: канд. пед. наук Миронова А.В.

Тулский филиал Финуниверситета

IMPORTS PHASE-OUT

Each country faces economic and political challenges of a global nature, so the need for an import substitution policy has begun to arise. Dependence on the products of foreign countries threatens to curb growth and reduce the security of the country's economy. But considering this problem, on the other hand, one can see that this (dependence on import substitution) will increase competitiveness and force the competitive environment to improve.

The process of import substitution can be viewed from two sides: as a tool for economic development and as a key factor in increasing the country's ability to export goods available or produced by it. Consistent substitution of foreign products contributes to the international division of labor. Self-improvement of domestic import-substituting industries inevitably leads to an increase in exports and international specialization in the long run.

The policy of import substitution was carried out by many countries during the periods of their development. To maintain their own industry, the countries of the United States and Western Europe used this tactic. The development policy has been implemented in Germany, Japan, Spain, China, etc.

"Import substitution is a process of qualitative transformations in the country's economy, which is aimed at developing the production of products similar to those supplied to the domestic market from abroad, which is associated with an increase in the competitiveness of manufactured goods, national producers and the country as a whole in order to achieve promising innovative growth" [1]

Import substitution policy is very important. It leads to the growth of domestic production, the creation of new jobs. But it must be carried out taking into account all the risks in international trade and specialization. Before taking the first steps towards import substitution, it is necessary to prepare the domestic market, developing it in advance.

Let's consider the dynamics of imports and its structure in Russia and in some foreign countries and highlight the areas of import substitution.

Analyzing Russian imports at the end of 2021, you can see that he broke the records of 2014. Russian imports in 2015 decreased by 1.5 times due to Western sanctions and the state policy of import substitution. The purchase of goods from foreign countries has been reduced to a minimum in the history of Russia. However, imports have been growing since 2017. This is largely due to the low base of the previous year. A record drop in oil prices brought down the ruble exchange rate and the pace of industrial production. Also, the growth of imports was the high inflation that was in 2021.

As mentioned earlier, the import substitution policy is aimed at assisting in the development of domestic production that can meet the needs of the domestic market. In order to more effectively draw up and implement import substitution projects and programs, it is necessary to think over not only every step, but also set a goal.

They can vary from restoring the industrial structure, ensuring a positive trade balance to ensuring economic and defense security, building the potential to conquer global markets.

Each state tries to replace imported products with domestically produced goods, which is explained by economic and political reasons.

From an economic point of view, the reasons for the emergence of an import substitution policy are associated with additional jobs that allow you to save surplus value, the income from which the country does not receive if the products were sold abroad.

From a political point of view, the question of security arises. This is due to the fact that the state needs to supply the country with the necessary products (for example, essential goods), even if it is economically unprofitable, or to import imported products.

Each country has room to grow, there are places and industries where it is also possible or necessary to apply an import substitution policy.

“The development and implementation of an import substitution policy requires decisive and active actions from the state and entrepreneurs. The state should carry out rule-making activities to ensure the structural restructuring of industry and improve the institutional environment for doing business, and entrepreneurs should direct their efforts to modernize and intensify their production, accelerate the growth of labor productivity.” [2]

At present, import substitution programs, first of all, should aim to increase the competitiveness of domestic products by stimulating the technological modernization of production, increasing its efficiency and developing new competitive types of products with a relatively high added value.

In order to achieve the maximum effect in the process of implementing the import substitution policy, it is necessary to create an open economy and an environment for competition in the market of domestic goods.

Список литературы

1. Kheifets B. Politics of smart import substitution in China / B.Kheifets, V.Chernova // Society and economy. 2021. - 17p
2. Shcherbina T.A. Import substitution policy: financial, economic and managerial aspects of implementation [Electronic resource] // Economics. Taxes. Right. 2016.

Лопаткина А.Н.

Научн. рук.: канд. филол. наук, доц. Тарасова М.В.

Тулский филиал Финуниверситета

REACTIVE VS. PROACTIVE MANAGEMENT STYLES

In any company, the appearance of problems contributes to the occurrence of incidents. And their management refers to how the organization manages the life cycle of problems.

Let's imagine a situation. Every year before Christmas, a retail store gets slammed with shoppers looking for the best bargain. The sales team counts on these last-minute shoppers. Their purchases help the store in order in their final push to meet sales goals for the fiscal year [1].

Manager A is dreading the upcoming season. Even though it's the busiest time of year, this is when they have the most call-outs and staffing issues. People are constantly shopping, but they're all looking for sales and good deals. As a result, the store still has a hard time meeting its goals. By the time the end of the year rolls around, everyone is stressed, and half of the staff has quit.

At the same time, Manager B is hiring new people for the upcoming holiday season and is also training employees. To drive sales, they host a series of smaller sales events to learn which products are the most popular. In the weeks leading up to the holiday, the store contacts regular customers and offers them a discount if they make a shopping appointment. By the time the holidays roll around, the store has already exceeded its goal. They also have fewer last-minute shoppers, so the store doesn't need to be fully staffed. More employees get to spend time with their loved ones instead of working late.

In these examples, you can see that one manager took a reactive approach, and the other manager took a proactive approach. So, what's the difference?

A manager who applies a proactive management style envisions a need, identifies possible challenges around it and creates a plan for handling them. In other words, they prepare themselves for managing pre-identified risks [3].

The manager who applies a reactive management style sets out on an objective and responds to problems, issues, and challenges as they arise. The reactive manager doesn't envision the possible challenges before setting out on an objective, hence they get to deal with it along the way [3].

A lot of businesses work on the principle of reactive business strategy. It's focused on control over existing policies and determines the change of a course in case of a crisis event. In turn a proactive strategy, concentrates on planning for the future. It is necessary to think about the application of a reactive business strategy in the case of:

1. Unexpected events, among which may be anything that impacts a local environment or have a global nature;
2. Market shifts. As any market changes that impact a company should be addressed in time and need for occasional prosperity as this strategy also works when a company needs to ensure business growth, during a short time.

In contrast a proactive strategy helps to recognize and prevent potential risks before they appear. It helps to avoid threats and problems or make handling problems easier.

Developing and implementing a proactive business strategy is different. It requires passing a couple of interrelated stages, namely:

1. Identifying core values of your business that requires you to think about the aspects you appreciate and things your target audience expects to see;
2. Paying attention to data analytics;
3. Ensuring open communication;

4. Expanding the borders of the market as it's a proactive effort that can add extra bonuses to you;
5. Mapping the process;
6. Learning to address issues as they come.

Both reactive and proactive management styles can fail. The reactive manager's timidity can prevent him from taking advantage of opportunities that would stimulate his business. A proactive manager can be reckless, wasting time on unlikely projects instead of patiently waiting for the right opportunity. But proactive management is preferable because business success requires a willingness to take risks as well as the ability to properly manage risk.

In general, it's better to be proactive. That means that you try to consider situations before they arise to make sure your team is prepared for them.

However, there are benefits and drawbacks to both leadership styles. Future-minded leaders need to be skilled at both proactive and reactive management styles.

Proactive leaders and their teams are confident in their ability to foresee and plan around potential challenges. Wherein when difficulties arise, the response time is often shortened by having a strong plan in place. Proactive managers often allocate more time and resources to skills development, training, and mentoring their teams.

The disadvantages of a proactive approach include the fact that managers building strategic plans forget about everyday tasks, often they do not have time for them. It's impossible to anticipate every situation. Trying to do so can lead to «analysis paralysis», where people feel immobilized until they have all the facts [2].

The advantages of the reactive approach is that such commands can work very well under pressure. They have excellent problem-solving skills that are battle-tested. Reactive people are often more comfortable with uncertainty and trying different approaches. Individual contributors display high levels of ownership. They don't worry about planning everything out perfectly or running ideas by a chain of command before they act [2].

But with reactive leadership always being in problem-solving mode isn't good for morale. It can feel like there's «always an emergency». Here the situation is reversed than with a proactive approach, when leaders are constantly putting out fires, they don't have the time to devote to long-term planning.

Summing up, we can say it's not possible to be proactive all the time, but it's not practical to be in problem-solving mode all the time either. So,

you need to find this balance between reactive vs proactive management styles.

Список литературы

1. Ковалевская Ю. Предвосхищая клиента, или Как работает проактивный менеджмент – опыт Penguin-team [Электронный ресурс]: <https://delovoyumir.biz/>
2. Cooks-Campbell Allaya Reactive vs. proactive management styles: Which one gets results? [Электронный ресурс]: <https://www.betterup.com>
3. Olawole Samuel Proactive vs Reactive: Which Management Style Is Best? [Электронный ресурс]: <https://www.coachhub.com>

Коршунов Н.М.

Научн. рук.: канд. филол. наук, доц. Тарасова М. В.

Тулский филиал Финуниверситета

DECENTRALIZED FINANCE: ASPECTS AND PROBLEMS

What is decentralized finance?

Decentralized finance (or "DeFi") is a financial ecosystem based on blockchain technology. It lets users buy and sell assets and financial services as a form of investment or financing without middlemen [1].

What is the difference between Decentralized finance and centralized finance?

The main difference between DeFi and CeFi lies in the system acting as an intermediary between the subjects of economic relations. In CeFi, a number of economic agents act as an intermediary. In DeFi, the intermediary is the Blockchain Smartcontrol Protocol.

Main advantages and disadvantages of DeFi:

Advantages:

+ DeFi tokens allow transactions between users using multiple computers of other participants [2].

+ All transaction information is always available to any user.

+ The ability to launch a DeFi product for any project, without the permission of banks and regulators.

+ Opportunity to use financial services without intermediaries.

Disadvantages:

– Blockchains are inherently slower than their centralized counterparts, resulting in the creation of additional applications.

– There is a high risk of user error within the system.

– Difficulty in finding the right application for transactions

Problems of Decentralized Finance in modern times:

An increase in transaction costs due to the high cost of the blockchain network for the functioning of DeFi.

The possibility of speculation due to the transparency of smartcontracts.

Difficulties with privacy due to the transparency of DeFi.

Список литературы

1. Decentralized finance (DeFi) [Электронный ресурс]: <https://ethereum.org/en/defi/> (дата обращения: 9.12.2022)

2. What Is Decentralized Finance (DeFi) and How Does It Work? [Электронный ресурс]: <https://www.investopedia.com/decentralized-finance-defi-5113835> (дата обращения: 9.12.2022)

Курохтина Н.В.

Научн. рук: канд. фил.наук, доц. Тарасова М.В.

Тульский филиал Финуниверситета

MORTGAGE LENDING IN MODERN GEOPOLITICAL CONDITIONS

In February 2022, due to the aggravation of the geopolitical situation, a stream of sanctions hit Russia, which negatively affected the state. A striking example is the real estate market, which greatly affects the socio-economic development of the country. Today we will consider the real situation and predict the possible prospects for the real estate market in Russia based on such an element as mortgage lending.

In order to competently analyze the situation at the present time, let us turn to the statistics on mortgage lending for 2021.

The slide shows a chart with the number of mortgage loans issued with state support and by market programs over the past 5 years. It is easy to trace the positive dynamics. In 2021, a record number of mortgage loans were taken. It amounted to about 5.7 trillion. Rub [2].

On this chart, you can see the weighted average mortgage interest rate. In the primary market, it decreased due to the implementation of state programs. In the secondary housing market, it grew under the influence of the growth of the key rate of the Bank of Russia.

Thus, we can conclude that there is a positive trend in the development of mortgage lending in the real estate market in 2021.

In March 2022, the Bank of Russia raised the key rate from 9.5% to 20%. This also affected the change in mortgage rates under market programs. The population began to turn more to state programs. In April-May, the key rate was reduced, but the interest rate on state mortgage programs fluctuated greatly. Because of this, people put off buying real estate [6].

By June, the key interest rate returned to its normal value, the demand for mortgages began to recover. The weighted average rate was 6.17%. Some developers offered mortgages at 0.01% per annum. In the rest of the

summer months, there was a steady increase in the issuance of mortgage loans [1].

In September-October, the key rate of the Bank of Russia was 7.5%. But despite this, the average mortgage interest rate was about 10%. Some banks continued to raise them. The reason is a partial mobilization and tightening of monetary policy [7].

The slide illustrates the dynamics of economic indicators of mortgage lending for this period. The number of mortgage loans issued in the second quarter of 2022 decreased due to the unstable situation in the real estate market, in the third quarter it increased due to lower rates [3].

The weighted average interest rate in the primary market had a downward trend in the second and third quarters. But in the secondary market in the II quarter, the mortgage rate rose sharply to 10.3%, then fell by several percentage points [4].

Thus, the real situation of mortgage lending is rather unstable. Let's look at possible forecasts for 2023.

Experts predict a collapse in property prices in 2023. This will happen both due to the “mortgage bubble” effect, and due to artificially raised real estate prices due to low interest rates.

In addition, from January 2023, the preferential program for the purchase of new buildings ceases to operate, which means that interest rates will return to market values. To maintain the current mortgage payment will require a strong reduction in apartment prices from 20 to 38%. Therefore, the market value of the apartment will be lower than the mortgage debt [5].

The real situation in the mortgage lending market is extremely uncertain. To stabilize it, banks and developers introduced, on the one hand, favorable mortgage conditions. But from an economic point of view, they only provoked problems for consumers. Lowering interest rates to near zero and the end of government programs for the unentitled augur well for the entire real estate market.

Bibliography

1. Зубов С.А. Ипотечное кредитование в январе-июле 2022 г. [Электронный ресурс] // Экономическое развитие России. 2022. №10. <https://cyberleninka.ru>;

2. Обзор рынка ипотечного кредитования в 2021 году [Электронный ресурс] // Официальный портал финансового института по развитию жилищной сферы ДОМ.РФ. <https://xn--d1aqf.xn--p1ai/about>;

3. Обзор рынка ипотечного кредитования II квартал 2022 года [Электронный ресурс] // Официальный портал финансового института

по развитию жилищной сферы ДОМ.РФ. <https://xn--d1aqf.xn--p1ai/about>;

4. Обзор рынка ипотечного кредитования III квартал 2022 года [Электронный ресурс] // Официальный портал финансового института по развитию жилищной сферы ДОМ.РФ. <https://xn--d1aqf.xn--p1ai/about>;

5. Подobie пузыря. Эксперт предсказал обвал цен на жилье [Электронный ресурс] // Официальный новостной портал РБК. <https://www.rbc.ru>;

6. Рынок недвижимости в 2022 году: что происходит с ипотекой и ценами на квартиры [Электронный ресурс] // Официальный портал финансового маркетплейса Banki.Ru. <https://www.banki.ru>;

7. Сделки на паузе: как мобилизация повлияла на рынок жилой недвижимости [Электронный ресурс] // Официальный портал Forbes. <https://www.forbes.ru>

Робакидзе Д.Т.

Научн. рук.: канд. фил. наук, доц. Столярова Л.Г.

Тулский филиал Финуниверситета

COOPERATION OF ASIAN COUNTRIES

Since November 4, there has been a decline in the dollar index, which reflects the strength of the U.S. currency against a basket of world currencies.

The Japanese state pension investment fund (gpif) has grown into a major institution over the past decade. It now looks after foreign asset holdings [2].

The Government Pension Investment Fund (GPIF) is a unified administrative institution (independent administrative agency) established by the Japanese government.

Japan and South Korea followed the traditional path of selling their own foreign exchange reserves to strengthen their currencies. Japanese officials did not say when they did so, but the sudden strengthening of the yen on Oct. 21 was a clear sign of intervention [1].

In the middle of this year, gpif alone held more than \$700 billion in foreign bonds and stocks.

The level of influence that officials can exert over institutions varies.

The Bank of Korea and the country's pension fund struck a \$10 billion currency swap deal. The fund agreed to borrow dollars from the central bank in exchange for won, rather than sell the currency on the open market, easing a potential source of pressure on its market value [3].

The Japanese gif has not been brought in to combat the weakening of the yen, but that has not stopped speculation that it could eventually happen [2].

According to Reuters news agency, Taiwan's central bank has povolved life insurers to transfer \$100 million to \$150 million a day into the country.

When the local currency was stronger, the central bank was reluctant to allow such transfers.

Asian officials will probably continue to intervene. And they may be tempted to engage external assets.

Although the dollar has gained some ground recently, that does not change the picture for Asian officials, who are still dealing with much weaker currencies than they would like.

Список литературы

1. The Economist [Electronic resource] // Asia's vast financial institutions are being enlisted to defend currencies <https://www.economist.com> (circulation date: 22.11.2022).

2. The Bank of Japan is the central bank of Japan [Electronic resource] <https://www.boj.or.jp/en/index.htm/> (circulation date: 22.11.2022).

3. Central Bank of the Republic of China [Electronic resource] <https://www.boj.or.jp/en/index.htm/> (circulation date: 22.11.2022).

Савельева В.В.

Научн. рук.: канд. филол. наук, доц. Столярова Л.Г.

Тулский филиал Финуниверситета

SHADOW ECONOMY IN RUSSIA

The level of the shadow economy is important for the development of any state, identifying the goals and priorities of its development. The shadow economy in Russia is the leading one among the problems that destroy the state system and pose a serious threat to national economic security.

The complex structure of the shadow economy does not allow the use of universal methods to measure this phenomenon. Researchers from different countries are trying to assess the scale of the shadow economy in individual regions. Among foreign studies, the most recognized are the works by Friedrich Schneider such as «Hiding in the Shadows: The Growth of the Underground Economy» and «Shadow Economies Around the World: What Did We Learn Over the Last 20 Years?». In the study of the shadow economy in 36 developed and developing countries of the European Union, a combined approach was applied, based on an econometric analysis

of extensive statistical data and an analysis of the results of surveys. Their entire set of methods can be conditionally divided into several groups:

1. Direct methods based on inspections by the relevant authorities, interviews, and surveys. They are actively used to identify discrepancies between income and expenses of specific taxpayers or their groups. Despite the possibility of obtaining sufficiently detailed information about hidden economic processes, these methods give a high probability of an estimation error, since subjective factors have a significant impact on the research results.

2. Indirect methods which use indicators that reflect certain aspects of informal economic activity. They are based on the analysis of data from ministries, departments, law enforcement agencies, and use the official statistics. The group of indirect methods consists of monetary, balance sheet, resource, expert assessment, etc. These methods are widely used to assess shadow processes at the macro level.

3. Modeling methods allow analyzing the phenomena and processes associated with informal economic activities. The functional relationship between economic indicators and shadow processes is described by a mathematical model that makes it possible to simulate the development and estimate the volume of the shadow economy [2].

You can see the top 10 countries in Europe with the highest shadow economy as of 2022 itself [1].

| Informal Economy (% of GDP): Europe | Latest Data |
|--|--------------------|
| Georgia | 46.2% |
| Ukraine | 44.2% |
| Moldova | 40.6% |
| Armenia | 39.1% |
| Belarus | 37.7% |
| Russia | 36.5% |
| North Macedonia | 33.4% |
| Bosnia and Herzegovina | 33.0% |
| Albania | 31.9% |
| Serbia | 31.3% |

Table 1 - The top 10 countries in Europe with the highest shadow economy

As you can see, Russia occupies the 6th place.

In Russia, the study of the shadow economy has been conducted since 1980s, when its scale became obvious, and the imbalance in the consumer

market required drastic changes. The specified problem was studied by such scientists as T.I. Koryagina, M.I. Nikolaeva and A.U. Shevyakov.

The size of the shadow economy in all sectors of the Russian economy is close to 40% with somewhat higher levels in the construction and wholesale sectors, controlling for other factors. Entrepreneurs that view tax evasion as a tolerated behaviour tend to engage in more informal activity, as entrepreneurs that are more dissatisfied with the tax system and the government do. This result offers some insights into why the size of the shadow economy in Russia is so large – it is at least in part due to relatively high dissatisfaction of entrepreneurs with the business legislation and the government's tax policy. We have also found out that more severe penalties for tax evasion reduce the level of tax evasion, suggesting increased penalties and better detection methods as possible policy tools for reducing the size of the shadow economy.

Finally, while firms of all sizes participate in the shadow economy, we observed that younger firms tend to do so more largely than older ones. The results support the notion that young firms use tax evasion as a means of being competitive against larger and more established competitors.

In Russia, which is divided into regions, centrifugal tendencies contribute to the development of informal processes and make it hard to legalize them. In modern conditions, it is very difficult for the federal center to regulate economic activity in the regions; therefore, for the purpose of effective government regulation, it is very important to assess the state of its shadow component.

Based on the tax methodology, the level of the shadow economy in the regions of the Russian Federation for 2007-2018 was calculated. There was a certain pattern in most regions: for the period from 2007 to 2009, there was a decrease in the level of the shadow economy, and starting with 2009, on the contrary, there has been a gradual increase in its indicators.

In the period from 2009 to 2018, the change in the level of the shadow economy in the regions of Russia was not homogeneous. Thus, some regions were distinguished by a slight decrease or increase in the above-mentioned indicators.

Bibliography

1. Informal Economy Sizes [Electronic resource]: <https://www.worldeconomics.com/> (accessed 23.11.2022).
2. Lizina O. State of shadow economic activity in Russian regions [Electronic resource] // Economic consultant. 2020. No. 32(4). <http://www.cyberleninka.ru> (accessed 23.11.2022).

3. The Shadow Economy in Russia: New Estimates and Comparisons with Nearby Countries [Electronic resource]: <https://freepolicybriefs.org/> (accessed 23.11.2022).

Степнова С.А.

Научн. рук.: канд. филол. наук, доц. Тарасова М.В.

Тулский филиал Финуниверситета

HOW MUCH DOES CHRISTMAS AFFECT THE ECONOMY?

When you think of Christmas, you probably think of presents, family, and food. It's probably quite unlikely that economics comes to the forefront of your mind. But perhaps it should. One of the biggest business implications of Christmas is economic – put more specifically, the massive increase in spending. Generally, Christmas is thought of as very beneficial to the country's economy. Here's how Christmas affects the economy.

In the months leading up to Christmas, there's a huge increase in the need for manufacture. This is particularly prevalent in the toy industry, where the vast majority of sales happen in the lead up to Christmas. In fact, a lot of the toy industry's product development and timing is based around the Christmas period in order to maximize profits.

Once purely an American tradition, Black Friday and Cyber Monday have been gaining traction in the UK in recent years. The Friday and Monday following American Thanksgiving now make up one of the biggest shopping weekends in the calendar. Not only do people spend a lot at this time in the lead up to Christmas, but it's essentially the biggest weekend for discounts in retail, too.

Many retailers and food and drink establishments require more staff to deal with the busier period in the lead up to Christmas. This is predominantly true for larger companies, who need to take on an abundance of staff to deal with online order in particular. This leads to an economic boost, with businesses increasing their profits and temporary workers finding themselves with a little extra cash to spend.

Those who work in an office job will likely recognize the slowing down of productivity as Christmas approaches. The abundance of events and parties, alongside the increase in distractions and decrease in motivation can mean that non-consumer based businesses can find December a bit of a struggle.

Office workers slow down work due to Christmas events, the productivity of some companies is falling.

One of the economic effects of the Christmas period which many don't even consider is the impact of cold weather and snow on the economy. Extreme weather can be one of the most costly natural events, as multiple

industries can be affected. Construction and transport are the hardest hit, but retail, entertainment, food and drink can take a hit, too. After all, if you can't get to the shops, you're much less likely to be spending.

The actual day of Christmas is one of the least economically important days of the year – most people don't shop at all on this day. In fact, the majority of big businesses aren't even permitted by law to open on Christmas day. There is a slightly increasing trend for afternoon online shopping for those who want to get in on the January sales early.

Post Christmas, the vast majority of people experience a bit of metaphorical belt tightening. The excesses of Christmas are over, and pretty much everyone has overstretched themselves. January is one of the lowest periods in terms of spending, as everyone begins reigning themselves in following the Christmas hysteria.

Список литературы

1. Marketing Team. How much does Christmas affect the economy? [Электронный ресурс] <https://www.inspiringinterns.com/blog/2018/12/much-christmas-affect-economy/> (дата обращения: 07.12.2022)
2. Ellie Abraham. A Graduate's Guide to Surviving Christmas [Электронный ресурс] <https://www.inspiringinterns.com/blog/2016/12/a-graduates-guide-to-surviving-christmas/> (дата обращения: 07.12.2022)
3. Rebecca Miller. 10 Things To Remember Before Heading Home For Christmas [Электронный ресурс] <https://www.inspiringinterns.com/blog/2017/12/10-things-to-remember-before-heading-home-for-christmas/> (дата обращения: 07.12.2022)

Шелия М.В.

Научн. рук.: канд. филол. наук, доц. Столярова Л.Г.

Тульский филиал Финуниверситета

THE PROBLEM OF INFLATION IN THE MODERN ECONOMY

Consumers usually associate inflation with a sharp rise in prices in stores. However, from the point of view of macroeconomics, this phenomenon is always present and its role is significant. Today, inflation has a strong impact on global finance, as it deprives world money of the ability to perform its inherent functions.

To misquote Milton Friedman, inflation is often and mostly a monetary phenomenon. Central banks have many tools to constrain spending across an economy, and thus to prevent demand from outstripping supply in a manner that fuels inflation. But they do their work against an evolving economic backdrop, which may make taming price pressures easier at some times than at others. The world may now «be on the cusp of

historic change», as Agustín Carstens, of the Bank for International Settlements, a club for central banks, put it at Jackson Hole [1].

Rising prices are the result of a confluence of inflationary forces. Generous measures to combat the pandemic and adaptive monetary policy have contributed to a sharp increase in consumer spending. These costs have exceeded the capacity of factories and ports to respond, often due to supply problems related to extreme weather conditions, new covid-19 outbreaks and other shocks. The sharp prices for oil, gas and grain caused by the war in Ukraine have added fuel to the fire [2]. In figure 1, you can observe the dynamics of consumer price growth compared to a year earlier.

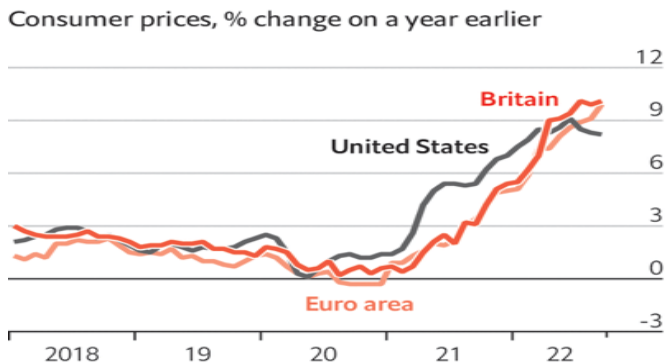


Fig. 1

People believe that inflation makes them poorer. They worry it makes it harder to plan. And they believe that inflation is a sign that unscrupulous companies are taking advantage of them (two-thirds of Americans ascribe the recent rise in inflation to corporate greed). Economists, by contrast, are more equivocal in their answers. In the same survey it was found that 46% of people wanted the government to lower the price level after an inflation spike (i.e., to engineer deflation), something few economists would recommend [3].

As inflation has risen, there has been an intense economic debate about how central banks should apply the economic changes, for example raising interest rates to keep prices from rising. Some advised softening the situation slightly, arguing that inflation should largely disappear, while others thought quite the opposite.

Thus, the topic of inflation is one of the most relevant and complex topics in modern economic theory.

Bibliography

1. Central bankers worry that a new era of high inflation is beginning // The Economist, 2022 [Electronic resource]: <https://www.economist.com/finance-and-economics> (accessed 16.11.22)
2. How does the past help us predict policy on inflation in 2023? // The Economist, 2022 [Electronic resource]: <https://www.economist.com/the-world-ahead> (accessed 16.11.22)
3. Does high inflation matter? // The Economist, 2022 [Electronic resource]: <https://www.economist.com/finance-and-economics> (accessed 16.11.22)

Щербакова М.В., Данилова В.В.

Научн. рук.: канд. пед. наук, ст.пр. Миронова А.В.

Тульский филиал Финансового университета

IMPORT SUBSTITUTION IN RUSSIA IN 2022

Russia has been under Western sanctions since 2014. Then Russia began the Import Substitution Program [1]. According to Rosstat statistics[2], the share of imports of certain goods has decreased – the import of products on average decreased by 10.37% over 8 years – from 2014 to 2021.

The situation was aggravated by the sanctions measures introduced in 2022 by the EU countries, the USA, the UK and others. As a result, the Government of the Russian Federation is taking many measures related to import substitution in the areas of domestic production.

The concept of "import substitution" means a reduction in the import of products, the development and support of local companies, a reduction in the import of goods from the foreign market.

The main objectives of import substitution are to stimulate and protect national economic interests by creating favorable conditions for the development of industry and reducing dependence on imports to reduce political and currency risks.

In Russia, the issue of import substitution was raised before other countries imposed sanctions due to the annexation of Crimea and Sevastopol. In 2013, the Government launched a program for the development of agricultural sectors for 2013-2020[4].

A year later, the goals of development and reduction of dependence on foreign partners became a priority. The Government of the Russian Federation has developed measures that have covered the entire Russian market – an updated import substitution program "Industrial development and competitiveness improvement" has appeared.

Import substitution, like any other phenomenon, has its advantages and disadvantages. Restricting the import of foreign products and supporting domestic producers is the task of the Russian state. This is done for the reason that import substitution of goods has undeniable advantages: dependence on foreign supplies is decreasing, new manufacturers are entering the market, technologies are developing, new jobs are emerging, and exports are beginning to prevail over imports in the future[3].

Despite the visible advantages, import substitution has negative consequences if control measures are not introduced: the development of new industries requires large financial investments, the state exerts too much influence on business, there is a risk of getting low-quality products, prices for goods are rising.

It is worth noting an important fact that full import substitution of products is impossible, because it harms the domestic economy and reduces the quality of the market.

Examples of Russian companies that carried out import substitution in 2022 and earlier:

- Rostelecom is switching to domestic products and introducing Russian robotic systems into business process management. The company sponsors IT startups and allows its own infrastructure to be used for innovators to implement projects.

- Rosatom replaces foreign mathematical modeling and engineering analysis systems with Russian analogues.

- The greenhouse industry is developing: the import of greens and vegetables has decreased. 60% of tomatoes and 94% of cucumbers consumed by Russians in 2021 came from Russian producers [6].

- Perm Machine-Building Plant produces engine parts for PD-14 aircraft.

- Heavy industry, mechanical engineering. Passenger cars – 66.18%; cars, imported equipment and accessories – 41.39%.

- Industrial machine tool construction. Food industry – 50%, oil production – 60%.

The state supports Russian manufacturers with subsidies and benefits, creates online services to find suppliers, and reduces taxes. TASS reports that the Government has allocated 37 billion rubles to create 35 industrial centers for the creation, development and implementation of Russian software[5]. The Ministry of Industry and Trade and the Ministry of Digital Development have created a service for interaction between Russian customers and suppliers – the import substitution exchange allows you to find analogues to foreign goods. There are programs of state support for entrepreneurs, because in 2022 business is suffering because of sanctions.

Entrepreneurs receive loans on preferential terms, arrange credit holidays. The government has abolished fees for payments through the fast payment system and tax audits. In order to reduce the country's food dependence on Western partners, the "State Program for the Development of Agriculture for 2013-2020" was launched, under which the agro-industrial complex received huge support in the form of partial compensation for the costs of repayment of loans, purchase of equipment, construction, repair and modernization of production.

In conclusion, it is worth noting that import substitution plays an important role in the modern economy. Thanks to the sanctions, Russia has acquired competencies in many areas in a short time, in which it was among the laggards quite recently. Today we are much less dependent on Western technologies due to our own developments, which allow our manufacturers to compete seriously with Western companies.

Список литературы

1. Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности [Электронный ресурс]: Постановление Правительства России от 12 ноября 2021 г. № 1933 (ред. 01.01.2022). https://base.garant.ru/70643464/#block_100000

2. [Электронный ресурс] <https://rosstat.gov.ru/folder/11188>

3. Антонова И.И. Качество и импортозамещение / И.И.Антонова, В.Я.Белобрагин // Стандарты и качество. 2019. №4. С.68-70.

4. Глазкова Л. Простое импортозамещение - пройденный этап // Рос. Федерация сегодня. 2019. №3. С.46-50.

5. [Электронный ресурс] <https://tass.ru/ekonomika/15179941>
«Тепличный бизнес России-22. Итоги отрасли за 2021 год. Прогнозы развития овощеводства в защищённом грунте в 2022-2025 годы» (Дата выхода 30.06.2022) [Электронный ресурс] https://agrobook.ru/sites/default/files/22-07/ad/demo_teplichnybiznesrossii-2022.pdf

Шувалова Е.А.

Научн. рук.: канд. филолог. наук, доц. Столярова Л.Г.

Тульский филиал Финуниверситета
THE TENACITY OF ESG INVESTING

A green-finance boom has not been followed by bust.

The standard story of 2021's green-finance boom goes something like this: in a phenomenon that reached fever pitch a year ago at the cop26 convention in Glasgow, a lot of investors lost their heads. A potent cocktail of cheap money and sanctimony fuelled a boom in environmental, social

and governance (esg) investing, during which asset managers and bankers pitched themselves as environmental saviours [1].

This year's events such as subsequent elevated gas and oil prices, reminded the world just how much it needed fossil fuels, and how profitable investing in them could be. The cynicism of the asset managers and bankers was exposed as regulators cracked down on «greenwashing».

There is just one problem with this fable of financial greenery's fall to earth: hard facts. True, appetite for esg investing has fallen. Net inflows are well below those of last year. But for all the talk of a backlash, sustainable-investment funds have been much more resilient than other funds during this year's downturn.

According to Morningstar, a data firm, \$139bn had flowed into sustainable funds by the end of September, compared with \$643bn of net outflows from the broader market. European funds have attracted the bulk of the money, receiving 89% of total inflows into sustainable funds, but even in America such funds have drawn more money than other investment vehicles [3].

Why have green funds remained attractive? It is certainly not because of juicy returns. These funds tend to invest heavily in technology stocks, which often achieve high esg ratings owing to some combination of progressive Californian values, asset-light business operations and sophisticated human-resources departments which do things like diversity monitoring as a matter of course [2]. Such stocks have performed poorly this year. And while esg funds are overexposed to this year's losers, they are underexposed to the big winners: fossil-fuel firms.

Sustainable-fund managers point out that their investors are not overly bothered by short-term returns. People putting money into esg believe the energy transition is not something that will happen over a couple of years, but a long-term trend that will mean their investments inevitably pay off. Oil majors may have been a good investment this year, they admit, but that will cease as deadlines for hitting net-zero emissions near. Sustainably minded investors tend to be young and have decades-long investment horizons. They do not fret about a few years of poor performance [2].

Social values give investors a non-pecuniary reason for allocating money and sticking with their choice, a rare advantage for funds in an industry where a competitive edge normally means lower fees. Indeed, Morningstar's data show that the greener the fund is, the more likely it is to have enticed investors to stick around.

Bibliography

1. 20 Best ESG Stocks to Invest in Today (2022 Guide): [Electronic resource]: <https://theimpactinvestor.com/esg-stocks/> (accessed 01.12.22)

2. The tenacity of ESG investing // The Economist, 2022 [Electronic resource]:
<https://www.economist.com/finance-and-economics/2022/11/16/the-tenacity-of-esg-investing> (accessed 01.12.22)

3. ESG-инвестирование: почему стоит вкладываться в «зеленые» компании и какую выгоду это приносит [Electronic resource]:
<https://rb.ru/story/why-esg-matter/> (accessed 01.12.22)

Материалы даны в авторской редакции.
Качество иллюстраций соответствует
качеству представленных компьютерных
оригиналов

Подписано в печать 30.01.2023 г.
Формат бумаги 70x100. Бумага офсетная.
Усл. печ. л. 17,88 Тираж 500 экз.
Заказ 1-45

Отпечатано в ООО «ПромпилотПро»
г. Тула, ул. Тургеневская, 63/50, офис 5
Тел./факс: +7 (4872) 36-34-29
Моб.: +7 (910) 157-05-05
E-mail: prom-pilot@mail.ru

ISBN 978-5-6048965-3-2

