

САО «РЕСО - Гарантия»  
филиал в г. Пермь  
г. Пермь, ул. Екатерининская, оф. 110  
т. +7 (342)256-31-15; 256-31-18

Директору Пермского филиала  
Финансового университета  
к.ю.н. Гоголеву А.М.

Уважаемый Алексей Михайлович!

САО «РЕСО - Гарантия» филиал в г. Пермь в лице директора Нечаева С.А. просит выполнить научно – исследовательскую работу на безвозмездной основе по теме «Страховое мошенничество на современном страховом рынке (виды, способы взаимодействия)» под руководством преподавателя кафедры «Банковского и страхового дела» Пермского филиала Финансового университета П.П. Овсянниковой.

В состав временного творческого студенческого коллектива (далее – ВТСК) для выполнения научно – исследовательской работы включить следующих студентов специальности 38.02.02 «Страховое дело»:

Дерябина Карина (317 гр. СД),

Константинова Дарья (317 гр. СД),

Ченцова Алена (317 гр. СД).

Установить срок выполнения научно – исследовательской работы с 01.11.2023 г. по 28.02.2024 г. Результат работы ВТСК представить на утверждение не позднее марта 2024 года.



С.А. Нечаев

## Заявка на создание ВТСК

Временный творческий студенческий коллектив по теме «Страховое мошенничество на современном страховом рынке (виды, способы взаимодействия)».

Информация о научном руководителе:

Овсянникова Полина Павловна, преподаватель кафедры «Банковского и страхового дела» Пермского филиала ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации».

Информация об Исполнителях проекта:

Дерябина Карина (317 гр. СД)

Константинова Дарья (317 гр. СД)

Ченцова Алена (317 гр. СД).

Наименование Заказчика: САО «РЕСО - Гарантия» филиал в г. Пермь.

Представитель заказчика: Сергей Анатольевич Нечаев, директор САО «РЕСО - Гарантия» филиал в г. Пермь.

Контактные данные заказчика: т. +7 (342)256-31-15; 256-31-18, г. Пермь, ул. Екатерининская, оф. 110, e-mail: perm@email.reso.ru

Заместитель директора по НИР

Пермского филиала к.п.н.

  
\_\_\_\_\_  
(подпись)

Е.А. Шистерова

(И.О. Фамилия)

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2023 г.

План - график  
выполнения научного – исследовательской работы  
на безвозмездной основе по теме «Страховое мошенничество на  
современном страховом рынке (виды, способы взаимодействия)»

№ п/п	Содержание	Сроки
1.	Согласование темы	до 15.10.2023
2.	Утверждение темы	15.10.2023 г.
3.	Утверждение задания	01.11.2023
4.	Составление и изучение списка литературы по теме НИР	20.11.2023
5.	Обзор продуктов, реализуемых в «РЕСО-Гарантии»	до 01.12.2023 г.
6.	Литературное и редакционно-техническое оформление работы	до 15.01.2023 г.
7.	Работа над разделами (главами) и устранение замечаний руководителя	до 31.01.2024 г.
8.	Получение отзыва заказчика научного исследования	25.02.2024 г.
9.	Оформление и представление заказчику проекта и презентации исследования	до 28.02.2024 г.
10.	Защита проекта ВТСК	в соответствии с графиком защит, утвержденным Фин. университетом

## ТЕХНИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ

на проведение научного исследования

1. Тема НИР «Страховое мошенничество на современном страховом рынке (виды, способы взаимодействия)».

2. Характер НИР: прикладное научное исследование.

3. Состав научно-исследовательской группы:

Руководитель преподаватель кафедры «Банковское и страховое дело»

Овсянникова Полина Павловна

Студенты 3 курса:

Дерябина Карина (317 гр.),

Константинова Дарья (317 гр.),

Ченцова Алена (317 гр.).

4. Наименование заказчика: САО «РЕСО - Гарантия» филиал в г. Пермь,

представитель заказчика Сергей Анатольевич Нечаев директор САО «РЕСО - Гарантия» филиал в г. Пермь.

5. Основание для проведения НИР: письмо – запрос на выполнение научно – исследовательской работы по теме: «Страховое мошенничество на современном страховом рынке (виды, способы взаимодействия)».

6. Код специальности, по которой проводится НИР 38.02.02 «Страховое дело».

7. Ключевые слова и словосочетания, характеризующие тематику НИР и ожидаемые результаты: страховое мошенничество, пресечение мошенничества.

8. Дата начала научно-исследовательской работы:

«01» ноября 2023 г.

Срок сдачи законченной научно-исследовательской работы:

«28» февраля 2024 г.

9. Цели, содержание и задачи к проведению НИР.

Цель проекта: выявление эффективности деятельности страховщиков по пресечению мошенничества.

Задачи:

1. Изучить сущность страхового мошенничества как экономического явления;
2. Изучить основные формы мошенничества в страховой сфере;
3. Проанализировать страховое мошенничество в Российской Федерации и выявить его особенности;
4. Выявить методы борьбы со страховым мошенничеством.

Содержание проекта: Актуальность исследования. На сегодняшний день на рынке страхования возрастает число преступных действий со стороны мошенников, страховые компании терпят значительные убытки, в связи с чем, вкладывают денежные средства для снижения уровня страхового мошенничества. Ежегодно схемы мошенников становятся более виртуозными, поэтому необходимо изучать и анализировать судебную практику, которая является основой для планирования и создания условий для ведения успешного страхового бизнеса.

Существует различие между потребностями, желаниями и спросом. Желания являются специфическими средствами удовлетворения более глубоких потребностей. Если потребности стабильны и немногочисленны, то желаний много, они меняются, на них постоянно воздействуют социальные силы.

Основной причиной возникновения потребности в страховании является чувствительность к рискам, которая учитывает не только события, произошедшие непосредственно с потребителем, но и с его окружением. В зависимости от личностных характеристик – уровня доходов, образа жизни, образования, социального статуса – потребитель делает выбор в пользу того или иного продукта.

Наиболее весомым фактором при выборе страховой компании для физических лиц является гарантированность выплат. Однако достаточно

сложно оценить на основании какой точно информации потенциальный клиент делает вывод о надежности страховой компании - потребители в равной степени учитывают информацию, полученную из средств массовой информации, от знакомых и коллег, а также информацию, предоставленную страховой компанией.

Изучение корпоративного рынка показывает, что основную значимость при выборе страховой компании имеет деловая репутация страховщика и его информационный образ.

На рынке страхования существует три вида основных мотивов, влияющих на потребительское поведение:

- экономическая выгода;
- обязательное принуждение;
- психологический комфорт.

Как любая услуга, страховой продукт имеет определенную потребительскую ценность или качество. Его можно разложить на несколько составляющих:

1. Востребованность риска.
2. Технические составляющие качества.
3. Качество сервиса.

Потребители также вкладывают в понятие «качество сервиса» свои субъективные ощущения. К ним относятся:

- отзывчивость персонала;
- убежденность персонала в эффективности страховой защиты;
- сочувствие к клиенту.

Высокое качество страховой услуги позволяет страховщику перейти от активного поиска новых клиентов как основы поддержания собственной рентабельности, к опоре на лояльную постоянную клиентуру.

10. Ожидаемые результаты НИР: Разработать предложения по пресечению страхового мошенничества.

11. Предполагаемое использование результатов:

- результаты исследования будут представлены на ежегодной научно-практической конференции студентов и преподавателей Пермского филиала Финуниверситета;

12. Итоговые отчетные материалы по выполненной НИР представляются в формате Word, оформленные согласно требованиям технического задания и ГОСТ 7.32-2017;

Презентация основных результатов в формате Power Point, не более 15 слайдов. В презентации должны быть отражены цель, полученные результаты, предложения по их практическому применению



Директор  
САО «РЕСО - Гарантия»  
филиал в г. Пермь

С.А. Нечаев

« \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 2023 г.