

Ведущий клиентский менеджер Отдела корпоративных продаж

Банк Открытие



Требуемый опыт работы: 1–3 года

Полная занятость, полный день

Обязанности:

- Увеличение и дальнейшее ведение клиентской базы банка;
- Установление и поддержание деловых контактов с компаниями;
- Проведение переговоров с высшим руководством компаний;
- Заключение договора с компаниями на зарплатное обслуживание;
- Проведение презентаций перед аудиторией 100 чел;
- Выполнение личных плановых показателей по продажам зарплатных проектов.

Требования:

- Высшее образование;
- Опыт работы в привлечении юридических лиц от 1 года;
- Опыт в проведении переговоров с первыми лицами компаний;
- Стрессоустойчивость, ответственность, нацеленность на результат;
- Уверенный пользователь ПК.

Мы предлагаем:

- Стать частью крупного, динамично развивающегося Банка;
- Работу в команде единомышленников, неравнодушных к передовым технологиям и практикам;
- Неограниченные возможности для совершенствования Ваших навыков и знаний, обучаясь у лучших и решая сверхамбициозные задачи;
- Позитивную рабочую атмосферу, дружный коллектив;
- Достойную и конкурентную заработную плату, квартальные и годовые премии, размер которых зависит от результатов Вашей работы;
- Разнообразный социальный пакет: ДМС, страхование жизни, страхование для выезжающих за границу, льготные условия приобретения банковских продуктов, скидки в фитнес-клубах и в компаниях-партнерах.