



АНОНСЫ ОБУЧАЮЩИХ ВЕБИНАРОВ



ВЕБИНАР «ПРАКТИЧЕСКАЯ ТИПОЛОГИЯ В БИЗНЕСЕ: ОСНОВЫ МВТИ»



Анонс:

Все мы разные. Когда кто-то из нас собирается с мыслями, другой может счесть это за нерешительность. Вы любите думать вслух, а кто-то усмотрит в этом лишь докучливую помеху. А в чужом стремлении идти в ногу с переменами кто-то может увидеть тенденцию торопить события. Подобные различия в стиле поведения могут привести к взаимному непониманию, стать помехой в общении и породить взаимные обиды. Как использовать различия людей на работе и в жизни? Как нам, таким разным, решать совместно задачи и договариваться? Как повысить собственную эффективность, изучив свои личные предпочтения? Ответы на эти и другие вопросы Вы сможете найти на занятии.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «СПИРАЛЬНАЯ ДИНАМИКА И ЛИДЕРСТВО»



Анонс:

Спиральная динамика – теория описывающая разные уровни развития общества и личности. Все мы обладаем своим мировоззрением, системой восприятия, убеждениями и образом мышления. Для более эффективного лидерского влияния приглашаем вас познакомиться с теорией, а также продиагностировать свой актуальный уровень спиральной динамики.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «УБЕДИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ В КОММУНИКАЦИЯХ»



Анонс:

Замечали ли вы, что одни и те же фразы одних людей убеждают и побуждают принять решение, необходимое вам, а других только раздражают? Или, приводим рациональные доводы, а человек все равно говорит нет?

Слово - великий инструмент человеческого общения и влияния на людей. Но это не единственное, что играет роль в коммуникациях. Секреты убедительного влияния в коммуникациях мы рассмотрим на вебинаре.

Цель обучения: развить навыки построения эффективных коммуникаций, умения аргументировать, убеждать, экспертно влиять на партнеров по коммуникациям.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «ПРОТИВОСТОЯНИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКИМ МАНИПУЛЯЦИЯМ»



Анонс:

- Как часто вам в жизни приходится сталкиваться с "манипуляциями"?
- Что превращает влияние одного человека на другого в "манпуляцию"?
- Как вовремя распознать манипуляцию и не стать жертвой?
- Возможно ли обходится без "манипуляций" в общении между людьми?

Секреты противостояния манипуляторам мы разберем на вебинаре

Цель обучения: развить навыки распознавания "манипуляций", умения цивилизованно противостоять манипуляторам, грамотно отказывать и строить продуктивные отношения с другими людьми, сохраняя и реализуя свои интересы.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «ЭМОЦИОНАЛЬНЫЙ ИНТЕЛЛЕКТ»



Анонс:

Как показывают исследования гарвардских психологов, эффективность в работе на 80% зависит от эмоционального интеллекта. Эмоциональный интеллект входит в топ-10 компетенций, которые стоит освоить, согласно отчету Всемирного экономического форума в Давосе. Эмоциональный интеллект помогает нам управлять своими эмоциями, быть счастливым без внешних стимулов. Он обеспечивает постоянную внутреннюю мотивацию, рациональное и продуктивное решение вопросов.

Что такое эмоциональный интеллект мы и будем разбирать на нашем вебинаре.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «МЕТОДЫ ВЛИЯНИЯ В ПЕРЕГОВОРАХ»



Анонс:

На вебинаре Вы узнаете две тактики ведения переговоров. Научитесь приемам эффективных переговоров. Осознаете важность подготовки к переговорам и научитесь правильно анализировать результат любых переговоров (По методике В.Тарасова)

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ОТ НЕГАТИВНЫХ ЭМОЦИЙ ДРУГИХ ЛЮДЕЙ»



Анонс:

На вебинаре Вы узнаете: Психологические способы защиты от негативных эмоций других людей. Научитесь методике позитивного переформулирования и способам работы с мелкими раздражителями. Узнаете как контролировать свои спонтанные реакции на раздражители. Поймете как работает метод "заинтересованные вопросы" . И освоите три техники персональной помощи в стрессовых ситуациях. Осознаете работу с целями и смыслами как способ повышения стрессоустойчивости.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «СИСТЕМНОЕ МЫШЛЕНИЕ»



Анонс:

Развивает умение анализировать и синтезировать информацию. Умение рассматривать несколько показателей вместе, определять ключевые факторы которые оказывают влияние на ситуацию и отслеживать их динамику.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «ИННОВАЦИОННОСТЬ»



Анонс:

Каждый из нас хочет сделать жизнь удобнее себе, окружающим и миру. Так же Вы поймете, что Digital-навыки это не супервозможности и развить эти навыки может каждый из нас.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты



ВЕБИНАР «ПОЧЕМУ ЦЕЛИ НЕ ДОСТИГАЮТСЯ?»



Анонс:

Мы всегда строим планы. Мечтаем, стремимся к чему-то. Но далеко не все что мы запланировали и о чем мечтали сбывается. Почему это происходит? В чем причина неудач? Как добиваться целей? Как предотвращать неудачи? Как использовать любое отклонение от плана в своих интересах? На вебинаре рассмотрим примеры и совместно разберем инструменты аналитики, способные помочь в решении как сложных стратегических задач так и повседневных.

Продолжительность: 2 часа

Формат обучения: дистанционный

Целевая аудитория: руководители и специалисты

