

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение
высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Финансовый университет)

Красноярский филиал Финуниверситета

ОБСУЖДЕНО И ОДОБРЕНО
на Педагогическом совете филиала
Протокол № 10
от «23» мая 2023 г.

УТВЕРЖДАЮ
Директор Красноярского филиала
Финуниверситета

П.В. Клачков
«23» мая 2023 г.



УЧЕБНЫЙ ПЛАН
программы повышения квалификации
«Страховой агент»

Требования к уровню образования слушателей		среднее профессиональное и (или) высшее образование					
Категория слушателей		студенты образовательных организаций и иные заинтересованные лица					
Срок обучения		2 месяца					
Форма обучения		очно-заочная с применением ДОТ					
Режим занятий		по календарному учебному графику					
№ п/п	Наименование тем	Всего часов трудоемкости	В том числе				Форма контроля
			из них			Самостоятельная работа	
			Всего, часов	Лекции (вебинары)	Практические занятия		
1	2	3	4	5	6	7	8
1.	Роль страхования в системе финансовых отношений общества	2	2	2	-	-	
2.	Профессия страхового агента.	2	2	2	-	-	
3.	Сущность и функции страхования в рыночной экономике.	2	2	2	-	-	
4.	Классификация и формы проведения страхования	2	-	-	-	2	Проверка выполнения задания
5.	Системы ответственности. Договор страхования	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания

6.	Заключение страхового договора «Защита от клещевого энцефалита».	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
7.	Страхование имущества физических лиц	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
8.	Обязательное страхование автогражданской ответственности автовладельцев ОСАГО	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
9.	Основные виды личного страхования.	4	2	2	-	2	Проверка выполнения задания
10.	Страхование от несчастных случаев на производстве за счет средств работодателя. Индивидуальное страхование от несчастных случаев и болезней	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
11.	Основы технологии продаж страховых продуктов.	4	2	2	-	-	
12.	Телефонный контакт-ТК	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
13.	Предложения клиенту. Взятие рекомендаций.	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
14.	Переход от любой темы жизни к страхованию.	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
15.	Личный Бизнес План	6	4	2	2	2	Проверка выполнения задания
16.	Психологическая подготовка продавца страховых продуктов	2	2	2	-	-	
Всего		70	48	30	18	22	
Итоговая аттестация		2			2		Зачет
Общая трудоемкость программы:		72	50	30	20	22	

Разработчики:

преподаватель ЧПОУ «Красноярский кооперативный техникум экономики, коммерции и права» Старковой О.Н.;

преподаватель Красноярского филиала Финансового университета при Правительстве Российской Федерации Илиндеева М.В.

Руководитель службы дополнительного образования и профориентации



С.А. Авдеева