



Федеральное государственное образовательное
бюджетное учреждение высшего образования
«**Финансовый университет**
при Правительстве Российской Федерации»
(Финансовый университет)

Региональная
научно-практическая конференция
студентов и молодых ученых

**"Социально-экономическая система России
в условиях турбулентности"**



02 декабря 2016 г.

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ БЮДЖЕТНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

ФИНАНСОВЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ПРИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Региональная
научно-практическая конференция
студентов и молодых ученых

Социально-экономическая система России в условиях турбулентности

Материалы региональной научно-практической
конференции студентов и молодых учёных,
г. Краснодар, 02 декабря 2016 г.

текстовое электронное издание

ISBN 978-5-91221-327-4

© ФГОБУ ВО «Финансовый
университет при Правительстве
Российской Федерации»
(Краснодарский филиал), 2016

Краснодар
2018

УДК 330.31
ББК 65
С 54

Социально-экономическая система России в условиях турбулентности: Материалы региональной научно-практической конференции студентов и молодых учёных, г. Краснодар, 2 декабря 2016 г. / под общей редакцией Э.В. Соболева, С.И. Берлина — [Электронный ресурс]. - Электрон, текстовые дан. (2,63 Мб). - Краснодар.: Краснодарский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации, Издательство: Краснодарский ЦНТИ - филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго России, 2018. - 1 электрон, опт. диск (CD-R). - Систем, требования: процессор x86 с тактовой частотой 500 МГц и выше; 512 Мб ОЗУ; Windows XP/7/8; видеокарта SVGA 1280x1024 High Color (32 bit); привод CD-ROM. - Загл. с экрана.

ISBN 978-5-91221-327-4

Редакционная коллегия:

Соболев Э.В., канд. экон. наук, доцент, председатель оргкомитета конференции, директор Краснодарского филиала Финансового университета;

Берлин С.И., д-р экон. наук, профессор, председатель конкурсной комиссии, заместитель директора Краснодарского филиала Финансового университета по научной работе;

Кунаковская И.А., канд. экон. наук, доцент, заместитель директора Краснодарского филиала Финансового университета по учебно-методической работе;

Игонина Л.Л., д-р экон. наук, профессор, заведующий кафедрой «Экономика и финансы» Краснодарского филиала Финансового университета;

Калайдин Е.Н., д-р физ.-мат. наук, профессор, заведующий кафедрой «Математика и информатика» Краснодарского филиала Финансового университета;

Титоренко М.Ф., д-р ист. наук, профессор, заведующий кафедрой «Философия, история и право» Краснодарского филиала Финансового университета;

Константиныди Х.А., канд. экон. наук, доцент, заведующий кафедрой «Менеджмент и маркетинг» Краснодарского филиала Финансового университета;

Пахомова А.Ю. ответственный за организацию текущей работы научного студенческого общества Краснодарского филиала Финансового университета; преподаватель;

В сборнике представлены материалы, отражающие опыт проведения научно-исследовательских работ по направлениям, затрагивающим актуальные экономические, финансовые, правовые и информационные проблемы функционирования и развития экономики в эпоху глобализации.

Текстовое электронное издание

Минимальные системные требования:

Компьютер: процессор x86 с тактовой частотой 500 МГц и выше; ОЗУ 512 Мб; 5 Мб на жестком диске; видеокарта SVGA 1280x1024 High Color (32 bit); привод CD-ROM

Операционная система: Windows XP/7/8 Программное обеспечение: Adobe Acrobat Reader версии 6 и старше.

© Краснодарский филиал Финансового университета, 2018

СОДЕРЖАНИЕ

Раздел 1

РОССИЯ И ВЫЗОВ СОВРЕМЕННОСТИ: ИНСТРУМЕНТЫ ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА, ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ И СОЦИАЛЬНОЙ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ.....7

К. В. Ахметов

Мировая валютная система. Тенденции ее развития.....7

Г.А. Батори

Виноделие в России и на Кубани: проблемы и перспективы.....15

Т.А. Гаак

Тенденции развития микрофинансовых организаций в Российской Федерации.....18

Т. А. Денисенко

Современные подходы к управлению личными финансами.....25

В.А. Левченко

Становление и развитие среднего бизнеса в Краснодаре.....30

А.А. Струкова

К вопросу о приватизации государственной собственности в Российской Федерации.....33

Е.О. Тиханычева

Особенности денежно-кредитной политики России.....40

Раздел 2

ПРИОРИТЕТЫ, СТРАТЕГИИ И АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ46

А.А. Брылёв, В.Ж. Меньшова

Мегарегулятор финансового рынка: международная и российская практика.....46

Горбачева Д. А, Карасева Е. О.,

Основные тенденции развития и динамика рынка недвижимости на примере Краснодарского края.....52

А. Р. Гайдук

Особенности реализации инновационных бизнес идей в России.....58

Т.А. Денисенко, А.А. Струкова

Оценка рейтинга эффективности деятельности рекреационных объектов Краснодарского края на основе метода анализа иерархий.....62

Е.О. Тиханычева

Системный подход в выборе альтернативного варианта инвестирования.....70

Раздел 3	
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, ФИНАНСОВЫЕ И УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА	75
.....	75
<i>А.А. Брылёв, Е.И. Левченко</i>	
Порядок исправления ошибок в бухгалтерской (финансовой) отчетности.....	75
<i>М. С. Воробьева</i>	
Оценка ликвидности баланса ПАО «ЛУКОЙЛ» 2014-2015 г.....	81
<i>Т.А. Гаак</i>	
Перспективы развития корпоративной отчетности в Российской Федерации.....	87
<i>Н.Э. Гончарова, В.И. Шурехина</i>	
Роль аудита в современной экономической системе.....	91
<i>В.Б. Горбатенко, А.С. Прищепа</i>	
Интегрированная отчетность как новая модель бухгалтерского учета.....	98
<i>А. А. Данилова</i>	
Отдельные аспекты организации планирования и бюджетирования (на примере ПАО «ЛУКОЙЛ»).....	104
<i>Т. А. Денисенко</i>	
Особенности формирования бухгалтерской финансовой отчетности в России и в Великобритании.....	109
Раздел 4	
ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА.....	113
<i>Т.А. Гаак</i>	
Применение имитационного моделирования в исследовании экономических процессов и явлений.....	113
<i>В.А. Ефимова</i>	
Проект по созданию киберспортивного центра в г. Краснодаре.....	117
Раздел 5	
БИЗНЕС И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ.....	127
<i>К. В. Бакаева</i>	
Применение задачи коммивояжёра для минимизации потерь при проведении мультивалютных платежей.....	127

<i>Д.В. Копылова</i>	
Потеря пакетов данных в компьютерной сети.....	131
<i>К.М. Маматова</i>	
Перспективы и пути развития IT-аутсорсинга в России.....	136
Раздел 6	
РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО В ТРАНСФОРМИРУЮЩЕМСЯ МИРЕ: ОТ ИСТОКОВ К СОВРЕМЕННОСТИ.....	143
<i>Г. А. Батори</i>	
Нарциссизм: патология характера или двигатель экономики.....	143
<i>В.Б. Горбатенко</i>	
Значение философии Аристотеля в современном мире.....	149
<i>В. А. Левченко</i>	
Международный терроризм как угроза мировому сообществу.....	154
<i>К. В. Новикова</i>	
Развитие вооружения России – от истоков до современности.....	158
<i>А.С. Прищепа</i>	
Политическая элита и ее коррупционная составляющая.....	163
Раздел 7	
МИКРОЭКОНОМИКА КАК НАУКА ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ И СТАБИЛЬНОСТИ/MICROECONOMICS: THE SCIENCE OF ECONOMIC GROWTH AND STABILITY.....	171
<i>Г. А. Батори</i>	
Competition and economy development in Russia.....	171
<i>А. А. Лим</i>	
Brexit for russian economy	174

Раздел 1

РОССИЯ И ВЫЗОВ СОВРЕМЕННОСТИ: ИНСТРУМЕНТЫ ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА, ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ И СОЦИАЛЬНОЙ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ

*Ахметов К.В.,
студент 2 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: ahmetovkostya@yandex.ru*

*Научный руководитель:
Маркарян В.Р.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: markarianvr@gmail.com*

МИРОВАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА. ТЕНДЕНЦИИ ЕЕ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В статье ставится задача поиска зависимости мировой экономики от доллара как мировой резервной валюты. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы, в результате чего определены пути отказа мировой валютной системы от использования доллара в качестве мировой резервной валюты.

Ключевые слова: мировая валютная система, дедолларизация, золотой стандарт, резервные валюты.

*Akhetov K.V.,
student, 2 courses
Financial University under the Government of Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: ahmetovkostya@yandex.ru*

*Scientific Adviser:
Markaryan V.R.,
Doctor of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: markarianvr@gmail.com*

WORLD MONETARY SYSTEM. TRENDS OF IT DEVELOPMENT.

Abstract: The main aim of the article is to analyse the dependence of the world economy from the U.S. dollar as the world reserve currency. The Author has made a research and suggests ways of refusal from the U.S. dollar as the world reserve currency.

Keywords: world monetary system, dedollarization, gold standard, reserve currencies.

В 16-18 веках, в процессе зарождения мирового рынка, между странами мира начала все более укрепляться и расширяться международная торговля, как следствие международного разделения труда. Адам Смит и Давид Рикардо выделили несколько основных причин возникновения товарно-денежного отношения между странами. Основные из них: неравное распределение природных благ и принципы абсолютного и относительного преимуществ.

Мировое хозяйство не может функционировать без налаженных денежных отношений между странами-участниками. Развитие международных денежных отношений обуславливается формированием мировой системы хозяйства в связи с интернационализацией хозяйственных связей. Экономические отношения, обмен товарами поневоле приводят к денежным отношениям.

Международные валютные отношения – это экономические взаимоотношения, обусловленные функционированием национальных валют на мировом рынке, денежным обслуживанием товарообмена и других хозяйственных связей между странами, использованием валюты как платежного средства и кредита. Валютные отношения сопровождают вывоз капитала, торговлю, миграцию рабочей силы, туризм, кредитование, а также культурные связи и предоставление экономической помощи. Субъектами экономических отношений являются банки, государства и юридические лица, осуществляющие внешнеэкономическую деятельность. Валютные связи можно характеризовать как денежную сторону внешнеэкономических отношений. Эту функцию выполняет международная валютная система.

Мировая валютная система – это совокупность экономических отношений в мировой хозяйственной сфере. На сегодняшний день основная задача мировой валютной системы – это регулирование сферы международных расчетов для обеспечения устойчивого экономического роста и поддержания равновесия во внешнеторговом обмене.

В понятие мировой валютной системы входит:

1. Набор международных платежных средств;
2. Режим обращения валют;
3. Механизм конвертируемости валют;
4. Режим международных рынков валюты и золота;
5. Система международных банковских учреждений

Первая мировая валютная система сформировалась в связи с переходом главенствующих стран мира, таких как: Британская империя, США, стран

Западной Европы, на систему «золотого стандарта». Валюты этих стран были объявлены свободно обратимыми в золото по установленному государством курсу. Юридически эта мировая валютная система была оформлена межгосударственным соглашением на Парижской конференции в 1867 году. В связи с этим она получила название Парижской мировой валютной системы. Данная система денежного обращения признала золото единственной формой мировых денег.

Постепенно золотомонетный стандарт стал изживать себя. Он перестал соответствовать масштабам усилившихся хозяйственных связей и условиям дальнейшего развития экономики. Первая мировая война ускорила наступление экономического кризиса. С началом войны национальные банки прекратили обмен банкнот на золото и увеличили их эмиссию для покрытия расходов на военные нужды, что привело к сильному росту инфляции и разрушению валютных отношений. Выход из сложившейся ситуации был найден в 1922 году на Генуэзской международной экономической конференции. Основой новой валютной системы стали золото и девизы – иностранные валюты. Появились платежные средства в иностранной валюте, был введен режим свободно колеблющихся валютных курсов.

Конец Генуэзской валютной системе положила Вторая Мировая война. Покупательная способность денег постоянно снижалась в результате инфляции. Вновь возросла роль золота, как мирового резервного и платежного средства. В связи с распадом Генуэзской валютной системы, к концу войны началось решение вопроса о создании новой. И уже в 1944 году была принята валютная система, базировавшаяся на идеях, предложенных американским экономистом Д. Уайтом. Новая система была названа Бреттон-Вудской, в честь курорта в Америке, на котором проходила конференция. Мировое обращение валюты было сильно изменено и были введены новые стандарты. Доллар стал главенствующей резервной валютой, в связи с тем, что Америка вышла из Второй Мировой войны с наименьшими потерями и аккумулировала в своих запасах более 20 тонн золота. Доллар был подкреплен золотом и следовательно любые национальные валюты обменивались изначально на него и лишь потом на золото. Были созданы МВФ и Всемирный банк для регулирования международных валютных курсов.

В конце 60-х годов 20 века началось перенасыщение международного рынка долларом США. Наступил кризис валютной системы, основанной на одной национальной валюте. Ослабление экономических позиций США и постоянное уменьшение ее золотовалютных запасов породило недоверие к доллару. В качестве международных платежных средств стали использоваться швейцарский франк, японская йена и марка ФРГ. Кризис Бреттон-Вудской системы достиг кульминации весной 1971 года, когда в центре оказалась главенствующая резервная валюта. Обмен американской валюты на золото был прекращен. Началась массовая девальвация доллара.

В 1976 году странами – членами МВФ валютная система была пересмотрена и была введена новая – Ямайская валютная система, которая

действует по нынешний день. Основой международных расчетов стал мультивалютный стандарт, предоставление странам права выбора любого валютного курса, а также введение СДР – международных платежных и резервных средств. Специальные права заимствования – СДР – международная расчетная единица, основанная на корзине 4х основных мировых валют – американского доллара, евро, английского фунта, йены так и не смогла стать настоящими мировыми деньгами, из-за проблем, связанных с вопросами ее эмиссии, распределения и обеспечения. Укрепление на мировых экономических позициях стран-членов ЕЭС и Японии привело к постепенному переходу от стандарта СДР к мультивалютному стандарту на основе ведущих валют – доллара, японской йены, фунта и евро.

Центральные банки всех стран накапливают в своих банковских резервах как национальную, так и иностранную валюту. Это связано с тенденциями современного мира – глобализацией и развитой международной торговлей. Иностранная валюта накапливается банками в целях инвестиционного актива, для проведения международных расчетов, а также она служит способом определения валютного паритета.

Основными резервными валютами на сегодняшний день являются:

1. Доллар США
2. Евро
3. Фунт стерлингов
4. Японская йена
5. Швейцарский франк
6. Юань
7. СДР

Процент этих валют в резервах государств представлен таблице 1.

Таблица номер 1 «Международные накопления в иностранных валютных резервах»

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
USD	59,0 %	62,1 %	65,2 %	69,3 %	70,9 %	70,5 %	70,7 %	66,5 %	65,8 %	65,9 %	66,4 %	65,7 %	64,1 %	64,1 %	62,1 %	61,8 %	62,3 %	61,1 %	61,0 %	63,1 %
EUR					17,9 %	18,8 %	19,8 %	24,2 %	25,3 %	24,9 %	24,3 %	25,2 %	26,3 %	26,4 %	27,6 %	26,0 %	24,7 %	24,3 %	24,4 %	22,1 %
DEM	15,8 %	14,7 %	14,5 %	13,8 %																
GBP	2,1 %	2,7 %	2,6 %	2,7 %	2,9 %	2,8 %	2,7 %	2,9 %	2,6 %	3,3 %	3,6 %	4,2 %	4,7 %	4,0 %	4,3 %	3,9 %	3,8 %	4,0 %	4,0 %	3,8 %
JPY	6,8 %	6,7 %	5,8 %	6,2 %	6,4 %	6,3 %	5,2 %	4,5 %	4,1 %	3,9 %	3,7 %	3,2 %	2,9 %	3,1 %	2,9 %	3,7 %	3,6 %	4,1 %	3,8 %	3,9 %

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
FRF	2,4 %	1,8 %	1,4 %	1,6 %																
CHF	0,3 %	0,2 %	0,4 %	0,3 %	0,2 %	0,3 %	0,3 %	0,4 %	0,2 %	0,2 %	0,1 %	0,2 %	0,2 %	0,1 %	0,1 %	0,1 %	0,1 %	0,3 %	0,3 %	0,3 %
Прочие	13,6 %	11,7 %	10,2 %	6,1 %	1,6 %	1,4 %	1,2 %	1,4 %	1,9 %	1,8 %	1,9 %	1,5 %	1,8 %	2,2 %	3,1 %	4,4 %	5,1 %	6,3 %	6,5 %	6,9 %

Как вы можете видеть из данной таблицы, доллар США занимает главенствующее место в резервах стран мира. Почему же так происходит? Почему доллар – национальная валюта лишь одной страны не уступает место евро – валюте крупнейших стран Западной Европы? По моему мнению, вся сила доллара заключается в стратегически верной политике Америки – сверхдержавы, а так же историческом становлении этой мировой валюты.

Первая и одна из самых главных причин величия доллара, как национальной валюты кроется в периоде после Второй Мировой войны. Америка вышла из этой войны практически без потерь и собрала в своих резервах $\frac{3}{4}$ всего золота в мире. И после Бреттон – Вудской конференции 1944, согласно плану Маршала в ослабленную Европу потоком хлынули американские деньги, подкрепленные золотом. В итоге, в резервах центральных европейских банков доллар стал занимать главенствующее место. Помимо этого Европа стала должником США. А как известно, самая сильная резервная валюта – это валюта, в которой выдано большинство кредитов.

Вторая причина – это экономическая политика США. Это касается и технологий, и объема ВВП, и статуса наиболее крупных корпораций, и многих других факторов. Экономический потенциал позволяет американскому доллару сохранять статус резервной валюты большинства стран мира. Важнейшую роль здесь играет технический момент, ведь экономика, имеющая глобальные масштабы, требует большого количества взаиморасчетов. И, конечно, удобнее и логичнее всего делать эти расчеты в валюте той страны, которая имеет самую развитую торговлю и наиболее высокий статус в мире. Но как же Америка, при таком объеме национальной валюта, который, конечно же, превышает ее обеспеченность, не погрязла в инфляции? Решением на этот вопрос стала эмиссия «разного» доллара для США и стран всего мира. Это важнейший элемент антиинфляционной политики. Национальная валюта, которая предназначена для других стран, при попадании на территорию Америки изымается из оборота и отправляется обратно на экспорт. Тем самым, объем денежных средств в стране не изменяется.

Ну и конечно,, важное место в том, почему доллар на сегодняшний день занимает первое место в статусе резервной валюты является его подкрепление товарами, услугами, золотом и, что самое важное, доверием к нему. Такая мощь доллара заключается в материальных активах, которые сосредоточены в частных руках американских предпринимателей (35 трлн) и государства (10 трлн), стабильности этой валюты на протяжении многих лет, что позволяет другим странам в моменты кризисов хранить свои резервные запасы в долларах США, а также долларовых долгах, которые гарантируют долгое и стабильное существование американской валюты.

При рассмотрении основных резервных валют нельзя забывать о формировании курса валют в мире. Валютный курс – это цена денежной единицы страны, выраженная в денежной единице другой страны. Курс валют устанавливается центральными банками стран в соответствии с законодательством. Как правило, Банки устанавливают курс днем раньше, то есть каждый день устанавливает курс на завтра. И даже здесь доллар лидирует. Все дело в том, что при подсчете курса национальных валют используется средневзвешенное значение курса именно доллара США на торгах Единой торговой сессии межбанковских валютных бирж, а лишь затем, в соответствии с этим расчетом устанавливаются курсы остальных валют на мировом рынке на основе уже установленного курса доллара на завтра, с учетом котировок валют к доллару США.

Со временем станет очевидным, чем является отказ от доллара США – антуражем, сформированным напряженной политической ситуацией, или конкретным намерением восточных и европейских стран. Ситуация выглядит неутешительно для Америки, причиной этому – злоупотребление статусом сверхдержавы, превышение полномочий и откровенное вмешательство в конфликты между другими странами.

Изначально США выигрывали на фоне мирового кризиса, выступая третейским судьей в спорных ситуациях, раздавая санкции направо и налево. Все не так просто и наивно. Защищая одни страны, Америка занесла другие в список изгоев и наказывала тех, кто был с ней не солидарен. Санкции выступали в качестве катализатора конфликтов, усугубляя неоднозначные ситуации. Кульминация была печальной, но ожидаемой – отказ от доллара США, сигнал о непринятии действий США как правомерных, благородных и необходимых.

«Помощь» Америки не спасла ни одной страны от экономического краха, глобальная нищета не была устранена. Санкции, предъявленные России, не остановили военного вторжения на территорию Украины. Даже наоборот: США внесла разлад в экономику стран ЕС, лишив их крупнейшего рынка сбыта сельскохозяйственной продукции – российского.

Как мировая резервная валюта доллар занимал лидирующую позицию, в отличие от евро и других валют. Никаких экономических проблем от этого лидерства не возникало. Наоборот, укрепление доллара на рынке валют способствовало повышению надежности международных торго-

экономических отношений, стандартизации процессов обмена валют. Доллар зарекомендовал себя как стабильная денежная единица. К нему были привязаны важные величины, например, тройская унция золота 999,9 пробы, стоимость нефти, курсы других национальных валют. Диверсификация валют свидетельствует не о снижении курса доллара, а о серьезных переменах, окутывающих земной шар. Эти перемены называются «деамериканизацией».

Судьба доллара за последнее время сопряжена с политическими событиями. Но никто не принимает во внимание, что доминирующий доллар является в первую очередь наиболее стабильной валютой, а не сплошной одой величию Америки, как считает Пекин. Никому не показался значительным факт, что стандартизация – основа успешной организации как небольшой фирмы, так и Мирового валютного фонда.

Но и Азия, и Европа сошлись во мнении, что денежный знак мировой резервной валюты не должен быть американским долларом. Это негласное решение не отразилось документально, но факт постепенного отказа от доллара США является наиболее четким свидетельством. Отказ от доллара происходит разными темпами, но уверенно держит направление к валютной диверсификации.

Что же происходит с курсом доллара сейчас? В 2009 г произошло его «перерождение», когда он резко упал и снова выровнялся. К 2016 г. снова поднялся. Доллар «скачет» с 1971 г, как и любая валюта. Уровень инфляции в Америке составляет 1,5%, что свидетельствует об относительной стабильности доллара США. «Черные дни» переживает каждая валюта. Если США признаны сверхдержавой, значит, их доллар неспроста стал валютой № 1 в мире. Его курс зависит от экономической обстановки в стране. Если она всегда в «расцвете сил», нет причин сомневаться в выгодности доллара. Но бесконечное самолюбование, проявившееся в смелом предъявлении многочисленных санкций, губит репутацию США и топит ее доллар в валютных пучинах.

Какие крупнейшие страны мира сегодня говорят о серьезном намерении отказаться от доллара в качестве мировой резервной валюты? Конечно же, в первую очередь – это страны БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китаю, Южная Африка). От стран этой группы Вашингтону нечего ждать поблажек. Дружная замена доллара национальной валютой при международных расчетах в этих странах обусловлена не только укоренившимися «обидами» на США, но и укреплением сотрудничества между ними. Российско-китайские экономические отношения начались с намерений Газпрома. Пусть газопровод в Азии еще не построен, но этот факт заложил фундамент дальнейших совместных планов. В том числе, по низвержению доллара.

Почему Китай отказывается от доллара? Теперь ему это выгоднее. Юань стремительно выходит на передовые позиции валютных рынков. Мощные перспективы азиатского рынка возрастают, юань набирает размах. И, как заявил глава ЦБ Китая Йи Гана: «Накопление мировой резервной валюты не отвечает интересам Китая».

Китай много лет накапливал доллары, таким образом удерживая курс юаня на низком уровне. Дешевый юань способствовал удешевлению товара китайского производства. Но теперь накопление иностранной валюты решено прекратить. Интернационализация юаня является первоочередной задачей китайского Центробанка и призвана достичь несколько целей: привлечь еще больше иностранных инвесторов, повысить себестоимость производимой продукции, изменить мировую экономику, переориентировав ее на восточные страны. Шанхайский фьючерсный рынок проводит операции купли-продажи на национальной валюте, и это был один из важнейших шагов, с которых начался отказ Китая от доллара.

С 2020 г ожидается наступление полной конвертации юаня. Китай сможет перестать накапливать американский долг, и займ для США станет проблемной и невыгодной операцией. На 2016 год известно, что Китай владеет облигациями США более, чем на 3 трлн.долл. Относительно общей суммы казначейских бумаг в депозитарии ФРС это огромное число. Благодаря гигантскому сальдо торгового баланса, накопленному в течение десятилетий, а также новой политикой Китая относительно доллара юань будет расти.

Анализ процессов дедолларизации в других странах БРИКС демонстрирует вялость действий и неуверенность правительства в будущем национальной валюты. Россия остерегается потерять торговые связи, да и просто оказаться аутсайдером. У нас есть весомые причины отказываться от доллара, но каждая из них имеет обратную сторону, которая свидетельствует о нашей неготовности к дедолларизации. Хотя Газпром уже объявил о выпуске облигаций в юанях. Кроме того, Путин с президентами других стран работает над созданием расчетно-платежной системы с оборотом рубля, юаня, индийской рупии.

Исходя из всего вышесказанного, можно смело заявить, что, если власти Америки не предпримут никаких серьезных решение и не изменят свой подход к мировой экономике, то можно практически с полной уверенностью заявить, что крах мировой валютной системы, завязанной на долларе неизбежен.

Литература:

1. Гальперин В.М., Гребенников П.И., Леусский А.И., Тарасевич Л.С. Макроэкономика: учебник - СПб, Изд-во СПбГУ, 2004
2. Валютный портфель. – М.: Прогресс, 1996
3. Сайт grandars.ru
4. Иванов И.Д. Единая валюта для интегрирующейся Европы// Мировая экономика и международные отношения. - 2008.
5. Моисеев С. Р. Международные валютно-кредитные отношения: учебное пособие. - М.: Издательство "Дело и сервис", 2003.
6. Халевинская Е.Д., Крозе И. Мировая экономика: Учебник. - М.: Юристъ, 2002.

Батори Г.А.
студент 1 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail:
hermanbathory@gmail.com

Научный руководитель:
Титоренко М.Ф.,
Профессор, д.и.н..
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail:
MFTitorenko@fa.ru

ВИНОДЕЛИЕ В РОССИИ И НА КУБАНИ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: В статье рассматривается такой сегмент экономики как виноделие, его нераскрытый потенциал и возможности. Автор проводит сравнение между Россией Испанией и Францией относительно производства винных продуктов.

Ключевые слова: виноделие, история, перспективы, Абрау-Дюрсо .

Bathory H.A,
student, 1 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: hermanbathory@gmail.com

Scientific Adviser:
Lobanova A.V.,
Professor, doctor of historical Sciences
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: : MFTitorenko@fa.ru

WINEMAKING IN RUSSIA AND IN THE KUBAN REGION: PROBEMS AND PROSPECTS

Abstract: The article considers in detail the winemaking and its

potential. The author compares Russia to Spain and France regarding the production of the wine products.

Keywords: winemaking, history, prospects, Abrau-Dyurso.

Виноделие в России и на Кубани: проблемы и перспективы

Вино – древнейший напиток, о нем рассказывают легенды, слагают мифы, придумывают невероятные истории. Такого внимания могло удостоиться только то, что представляет для человечества несомненный интерес. Так в Китае, по сведениям ученых, рисовое вино было известно более 9,0 тыс. лет назад. Это достаточный срок для развития винной индустрии.

Как известно, основным компонентом для производства качественной винной продукции является виноград. Его плантации широко представлены на юге России: в Краснодарском крае, Дагестане, на Ставрополье, в Астраханской области и др. В Краснодарском крае собирается до 60% всего винограда, выращиваемого в России. В настоящее время общая площадь виноградников в нашей стране составляет около 67,0 тыс. га, на Западе она доходит до 1 млн. га, например в Испании. Причиной значительного сокращения виноградных плантаций стала антиалкогольная кампания 1985-1987 гг., проведенная по инициативе первого президента СССР М.С.Горбачева. Такой подход привел к сокращению сырьевой базы, а значит и выпуску качественной винной продукции. В настоящее время ее импорт достигает 70% .

Вместе с тем, потребление вина в нашей стране растет, несмотря на то, что лидерами в этой сфере по-прежнему остаются водка и пиво. Согласно статистике, в 2000 г. потребление вина составляло 4 л на душу населения, в 2008 г. –до 7,5 л.

Российское виноделие требует серьезных вложений. В конце XX в. в винную индустрию вкладывали средства отечественные непрофильные компании: Челябинский металлургический холдинг «Ариант», пивной завод «Очаково». Пик инвестиций пришелся на 2004 г. Первым инвестиционным проектом в этой сфере стало «Шато ле Гранд Восток». В 2008 г. Инвестиции были направлены в масштабный проект в районе станицы Натухаевской, начатый словацкой компанией Elesco. В тот же году владелец страховой компании «НАСТА» Б. Титов начал вкладывать деньги в «Абрау-Дюрсо», а М. Николаев запустил проект «Лефкадия». О.Ткачева, жена министра сельского хозяйства Российской Федерации, владеет одним из самых ухоженных виноградников г. Геленджика «Шато де Талю». В регионе есть и представители малого бизнеса, которые занимаются выпуском вин, хорошо зарекомендовали себя и расширяют рынки сбыта своей продукцией. Это Владимир Логинов, Андрей Опарин и Янис Каракезиди.

«Абрау-Дюрсо» в настоящее время является одной из крупнейших компаний по выпуску винной продукции в России. Об этом свидетельствует общее количество работников компании и сумма её капитала.

История Абрау-Дюрсо началась с обычной винодельни генерал-майора Д. В. Пиленко. Ему понравился красивый, но заброшенный участок земли в бассейне озера Абрау и речки Дюрсо, ставший в последующие годы его именем, известным как «Абрау-Дюрсо». Затем из Германии, Австрии, Франции, Крыма были завезены сорта винограда. К 1907 г. Винная продукция уже не уступала качественным французским маркам. Шампанское «Абрау» доставлялось к царскому двору. Популярность вин из Абрау-Дюрсо росла, что послужило толчком к дальнейшему развитию этой отрасли. Требовалось сырье. В 1911 г. Под виноградниками было занято 220 га. В 1920 г. организован винсовхоз «Абрау-Дюрсо» на базе удельного имения. На рубеже 70-х и 80-х годов площадь виноградников в Абрау-Дюрсо достигла 1,0 тыс. га, валовой сбор винограда составил 9,0 тыс. тонн.

Справедливости ради отметим, что по качественным и количественным показателям винной продукции Россия заметно уступает европейским производителям (Италии, Франции, Испании и др.). Вместе с тем, перспективы у российских производителей есть. Так, в текущем 2016 г. инвесторы известной итальянской компании «LaBioca» приступили к реализации проекта по выпуску вин под названием «Собер-Баш». Хочется надеяться, что этот проект привлечет отечественных и зарубежных инвесторов, предоставит сотни новых рабочих мест.

Предприниматель Б. Титов (председатель совета директоров «Абрау-Дюрсо») ищет новые возможности для развития виноделия в России. Он скупил значительную часть мелких виноделен на территории Черноморского побережья, из них «Абрау-Дюрсо» сделало неплохую линейку из французских сортов от совиньона блана до мерло. В 2015 г. компания «Абрау-Дюрсо» приобрела около 51 % группы компаний «Ведерниковъ», которая занимается производством премиальных вин в Ростовской области, что позволило расширить сферу влияния «Абрау-Дюрсо» на рынке алкоголя. Допэмиссия ценных бумаг компании на сумму 2 млрд. руб. увеличила ее доходы, что способствовало росту финансовых сделок. «Абрау-Дюрсо» приняло решение об объединении своей сети дистрибуции с крупнейшим производителем коньяка на российском рынке «Альянс 1892».

Здоровые амбиции компании растут вместе с ростом потребления её продукции. В конце августа 2016 г. «Абрау-Дюрсо» инвестировала более 290,0 млн. руб. в обанкротившуюся «Русскую лозу». Это позволит «Абрау-Дюрсо» увеличить объем выпуска шампанского более чем на 60%, довести до 40 млн. бутылок ежегодно.

Таким образом, даже краткий анализ заявленной проблемы показывает, что у российских виноделов есть будущее, несмотря на трансформации современного общества.

Список использованных источников:

1. URL: <http://bf.arsagera.ru>
2. URL: <http://www.labioca.it/ru>

Гаак Т.А.
студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
gaak.tanya@yandex.ru

Научный руководитель:
Болдырева Л.В.
к.э.н., доцент
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
blw75@mail.ru

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИКРОФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Автор рассматривает тенденции развития микрофинансовых организаций в Российской Федерации, обращая внимание на важные аспекты деятельности данного института микрофинансирования. В результате работы определены мероприятия и меры, направленные на решение проблем микрофинансирования.

Ключевые слова: микрофинансовые организации, займ, саморегулируемая организация.

T. A. Gaak
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
gaak.tanya@yandex.ru

Scientific Adviser:
L. V. Boldyreva
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
blw75@mail.ru

Trends in the development of microfinance organizations in the Russian Federation

Abstract: The author considers tendencies of development of microfinance organizations in the Russian Federation, paying attention to

important aspects of the microfinance institution. In the result of defined activities and measures aimed at solving the problems of microfinance.

Key words: microfinance institutions, loans, self-regulatory organization.

Одним из важнейших факторов устойчивого социально-экономического развития государства является успешное решение социальных задач. Институты микрофинансирования способны решить задачу удовлетворения растущего спроса на финансовые услуги начинающих субъектов предпринимательства и населения с низким уровнем дохода. Следовательно, через развитие микрофинансовых организаций (МФО) могут быть реализованы важные социальные функции финансового рынка по сглаживанию социального неравенства в обществе, обеспечению поддержки частного предпринимательства, повышению уровня жизни населения и обеспечению занятости экономически активного населения.

На сегодняшний день в состав микрофинансовых институтов (МФИ) входят: микрофинансовые организации (МФО), ломбарды, кредитные потребительские кооперативы (КПК), сельскохозяйственные кредитные потребительские кооперативы (СКПК) (рисунок 1).

Значительную часть рынка микрофинансирования занимают ломбарды (48,5%) и микрофинансовые организации (21,7%).

Несмотря на удельный вес микрофинансовых организаций равный 21,7% в структуре всех небанковских профессиональных кредиторов, почти 40% портфеля микрозаймов приходится на займы микрофинансовых организаций.

Микрофинансовые организации (МФО) - это юридическое лицо, которое осуществляет микрофинансовую деятельность, внесено в государственный реестр микрофинансовых организаций в порядке, предусмотренном Федеральным законом.

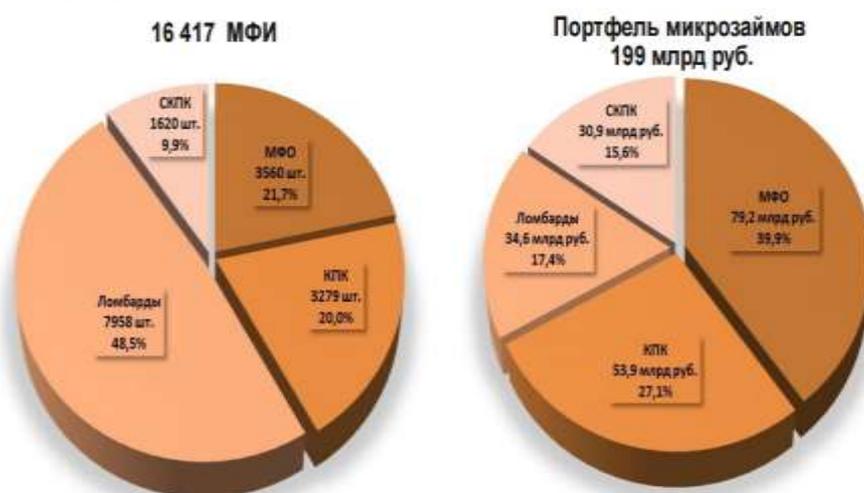


Рисунок 1 - Структура рынка микрофинансирования (количество участников и размер портфеля микрозаймов) на 30.06.2016 г.¹

¹ Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

Деятельность МФО регламентируется Федеральным законом №151-ФЗ от 02.07.2010 «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях».

Активный рост рынка микрофинансирования обусловлен отсутствием у части экономических агентов доступа к более выгодной альтернативе в виде банковского кредитования. Это объясняется следующими ключевыми причинами:

- 1) низкая финансовая грамотность клиентов МФО (физические лица, индивидуальные предприниматели, представители микробизнеса);
- 2) низкий уровень благосостояния значительной части населения;
- 3) отсутствие либо ограниченное число офисов банков в отдельных регионах;
- 4) несоответствие заемщиков требованиям банков (наличие плохой кредитной истории, отсутствие возможности подтвердить зарплату, незначительный период ведения бизнеса, отсутствие полноценной финансовой отчетности и др.).

Данные Центрального банка Российской Федерации свидетельствуют о том, что за период с 2011 по 2013 гг. рынок микрофинансовых организаций - один из самых развивающихся сегментов финансового рынка в Российской Федерации (рисунок 2). Наибольшее количество зарегистрированных в реестре МФО приходится на 2013 год – 1970 шт. Увеличение числа ликвидируемых МФО (до 1455 шт. в 2015 году) связано с ужесточением контроля над их деятельностью.

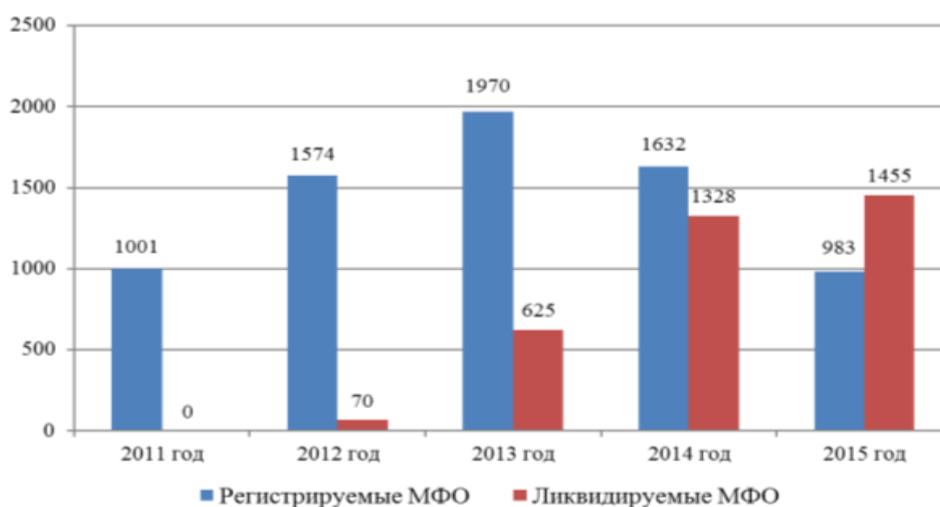


Рисунок 2 - Количество (шт) регистрируемых и ликвидируемых МФО за 2011-2015 гг.²

В соответствии с данными Центрального банка Российской Федерации динамика микрофинансовых организаций представлена на рисунке 3.

² Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

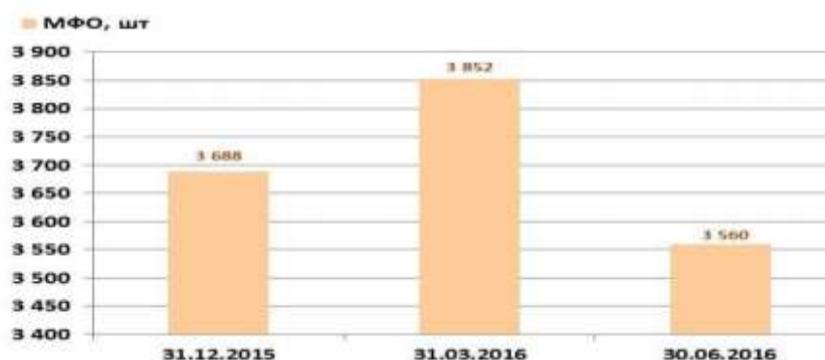


Рисунок 3 – Динамика микрофинансовых организаций на 30.06.2016 г.³

Сокращение количества МФО за первое полугодие 2016 года (на 128 шт.) обусловлено проведением Банком России мероприятий по очистке государственного реестра микрофинансовых организаций от организаций, не выполняющих требования и/или не соответствующих требованиям регулятора, а также не осуществляющих микрофинансовую деятельность. Во II квартале 2016 года за неоднократные нарушения законодательства из государственного реестра исключены сведения о 163 МФО, ещё 154 МФО покинули рынок добровольно. При этом количество новых участников, пришедших на рынок, существенно снизилось: по сравнению с предыдущим кварталом количество МФО в реестре сократилось на 292 шт. до 3560 шт.

Неравномерность распространения микрофинансовых организаций на территории Российской Федерации подтверждает схема концентрации МФО, представленная на рисунке 4.



Рисунок 4 – Концентрация МФО на территории Российской Федерации в разрезе главных управлений Банка России на 30.06.2016 г.⁴

Наибольшая концентрация МФО приходится на Центральный Федеральный округ, а именно 1100 шт. Остальные МФО расположены в следующем порядке: Сибирское управление 544 шт., Волго-Вятское 469 шт., Уральское 450 шт., Южное 410 шт. (в т.ч. 136 находятся в г. Краснодаре), Северо-Западное 348 шт., Дальневосточное 203 шт., Крым/Севастополь 21 шт.

³ Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

⁴ Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

В соответствии с Федеральным Законом №223-ФЗ от 13.07.2015 «О саморегулируемых организациях в сфере финансового рынка» членство в СРО является обязательным для всех финансовых организаций. С 06.09.2016 г. все МФО обязаны получить статус членами саморегулируемой организации (СРО). Данный законопроект направлен на санацию рынка. Именно саморегулирование является современной и уже положительно зарекомендовавшей себя мерой контроля над деятельностью микрофинансовых организаций. Нарушение порядка членства в саморегулируемой организации является основанием для исключения сведений о финансовой организации из реестра финансовых организаций соответствующего вида или обращения в суд с заявлением о ликвидации финансовой организации. Данные о количестве МФО, имеющих и не имеющих членство в саморегулируемых организациях, представлены на рисунке 5.



Рисунок 5 - Количество МФО, имеющих/не имеющих членство в саморегулируемых организациях, в разрезе главных управлений Банка России на 01.09.2016 г.⁵

Следует отметить, что на 01.09.2016 г. членство в саморегулируемых организациях было получено 40% МФО (т.к. ранее это было в добровольном порядке). Однако, в настоящее время приобретение членства в саморегулируемых организациях стало обязательным для всех МФО, поэтому у оставшихся 60% не остается выбора. Приобретение МФО членства в саморегулируемых организациях возможно в течение 90 дней, после наступления одного из следующих событий:

1) получение некоммерческой организацией статуса саморегулируемой организации в сфере финансового рынка при отсутствии до указанного дня саморегулируемой организации в сфере финансового рынка (для микрофинансовых организаций, сведения о которых внесены в государственный реестр микрофинансовых организаций на день получения некоммерческой организацией статуса саморегулируемой организации в сфере финансового рынка);

⁵ Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

2) прекращение членства в саморегулируемой организации в сфере финансового рынка (при наличии саморегулируемой организации в сфере финансового рынка);

3) внесение сведений о юридическом лице в государственный реестр микрофинансовых организаций (при наличии саморегулируемой организации в сфере финансового рынка).

Заемщиками в МФО выступают, как правило, физические лица. В структуре микрозаймов, выданных физическим лицам преобладают «микрозаймы до зарплаты» и «прочие микрозаймы» (рисунок 6).



Рисунок 6 – Структура микрозаймов за 2015-2016 гг., %⁶

В соответствии с данными рисунка 6, займы, выданные индивидуальным предпринимателям и юридическим лицам, не превышают 17% от общего объема.

Микрофинансовые организации могут не только выдавать деньги заемщикам, но и привлекать денежные средства с их стороны. Динамика структуры привлечённых денежных средств МФО представлена на рисунке 7.

Значительная доля привлеченных средств приходится на средства юридических лиц (80%). Стоит отметить, что привлеченные денежные средства не страхуются и подвержены риску, при этом процентные ставки по вкладам, как правило, в 2 раза превышают ставки по вкладам коммерческих банков.



Рисунок 7 - Динамика структуры привлечённых денежных средств за 2015-2016 гг., %⁷

⁶ Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

Таким образом, можно сказать о том, что деятельность МФО - один из самых популярных сегментов российского рынка микрофинансовых институтов. На российском рынке преимущественно представлены организации, которые в большей степени ориентированы на получение максимальной прибыли, нежели на решение социальных задач. Необходимо также отметить, что действующая нормативно-правовая база, регламентирующая микрофинансовую деятельность, и механизмы государственного регулирования нуждаются в совершенствовании и серьезной доработке.

Опыт ряда зарубежных стран показывает, что система институтов микрофинансирования, не является конкурентом банковскому сектору, а дополняет его. Следовательно, необходимы создание условий, при которых рынок микрофинансовых услуг способен выступать действенным механизмом решения социальных задач, совершенствование государственного регулирования деятельности микрофинансовых институтов (например, создание и внедрение системы обязательного страхования микрозаймов; корректировка стандартов микрофинансирования и разработка системы критериев оценки эффективности МФО).

Литература

1. Федеральный закон от 02.07.2010 №151-ФЗ (ред. от 3.07.2016) «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях».
2. Игнатова Т.В., Болдырева Л.В. Финансовый рынок: тенденции посткризисного управления (на примере Краснодарского края)// Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2014. - №1. – С. 97-103.
3. Моджина Н. В., Семёнова Е. Г. Правовые аспекты регулирования деятельности микрофинансовых организаций // Молодой ученый. - 2016. - №1. - С. 820-823.
4. Солонина С.В. Институциональный подход к оценке функционирования банковской системы региона// Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2014. - №1. – С. 109-116.
5. Сорокожердьев В.В., Солонина С.В., Болдырева Л.В. Потенциал и перспективы развития России в современном мире: экономико-правовые аспекты// Общество и право. - 2014. - № 3 (49). - С. 306-311.

⁷ Составлено автором на основании данных Центрального Банка России (www.cbr.ru).

Денисенко Т.А.
студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
denisenko.22.07@mail.ru

Научный руководитель:
Болдырева Л.В.
к.э.н., доцент
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
blw75@mail.ru

Современные подходы к управлению личными финансами

Аннотация: В статье рассмотрено понятие реального располагаемого дохода, приведены статистика данного показателя в Российской Федерации. Разобраны основные принципы и стратегии формирования бюджета домохозяйства. Приведены примеры оптимизации процесса управления личными финансами.

Ключевые слова: реальный располагаемый доход, личные финансы, семейный бюджет, домохозяйства, норма сбережения.

Denisenko T.A.
student, 3 courses
Financial University under the Government of
the Russian Federation (Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
denisenko.22.07@mail.ru

Scientific Adviser:
Boldyreva L.V.
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of
the Russian Federation (Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
blw75@mail.ru

Modern approaches to personal finance management

Abstract: The article considers the concept of real disposable income, statistics of this indicator are received in the Russian Federation. The basic principles and strategies for forming the household budget have been disassembled. Examples of optimization of the process of personal finance management are given.

Key words: real disposable income, personal finance, family budget, households, saving rate.

Одной из наиболее актуальных тем в сфере средств массовой информации в настоящее время является кризисное состояние экономики Российской Федерации. Чаще всего в рамках данной темы предметом обсуждения и оценки становятся прогнозирование последствий, сроки восстановления, анализ убытков. При этом значительно меньше внимания уделяется социальным последствиям.

В связи с этим актуальность работы обусловлена необходимостью анализа и оценки проблем населения, связанных с изменением размеров доходов и расходов, а также необходимостью их оптимального распределения.

Реальный располагаемый доход – это совокупный доход, скорректированный на индекс потребительских цен с учетом обязательных платежей. На рисунке 1 проиллюстрированы данные о реальных располагаемых доходах и реальной заработной плате населения за последние 3 года. В 2014-2015 гг. по сравнению с 2013 г. данные показатели имеют тенденцию к снижению. За 2015 г. реальный располагаемый доход снизился на 3,5%, а реальная заработная плата – на 9,3%. Снижение роста реальной заработной платы свидетельствует о том, что, несмотря на увеличение денежных доходов граждан, наблюдается их существенное отставание от роста цен на услуги и товары, что способствует снижению жизненного уровня населения страны.



Рисунок 1 - Динамика реальных располагаемых денежных доходов населения, в 2013-2015 гг., %

В данной ситуации сокращение размера реального располагаемого дохода и реальной заработной платы наиболее остро ощущают те категории населения, в структуре расходов, которых значительную часть занимает потребление. Так в первом полугодии 2015 г. доля населения с номинальным доходом ниже прожиточного минимума составила 15,1%, что на 2% выше уровня бедности в аналогичном периоде 2014 г.

Сокращение реального располагаемого дохода приводит к сокращению расходов. Так в 2014 г. доля денежных доходов, использованных на покупку товаров и услуг, сократилась на 2,1% по сравнению с 2013 г., а в 2015 г. данный показатель уменьшился ещё на 2,7% и составил 73,9%.

Таким образом, на фоне снижения реальных доходов возрастает склонность населения к сбережению с целью создания «подушки безопасности». Доля сбережений в общей сумме доходов в 2014 г. по сравнению с 2013 г. увеличилась на 4%, а в 2015 г. по сравнению с 2014 г. – на 6,7% и составила 12,8%.

По данным аналитического департамента Sberbank CIB7 в 2015 г. доля представителей среднего класса, которые были вынуждены перейти на потребление более дешевых товаров увеличилась с 63% до 69%. Данный класс населения стал более негативно оценивать своё экономическое положение.

В настоящее время проблема изучения формирования и расходования личных финансов, семейного бюджета становится актуальной еще потому, что семейный бюджет является неотъемлемой частью бюджета государства, основой его благосостояния и отражает уровень развития экономики.

Семейный бюджет, представляет собой формирование доходов семьи на основе различных источников, распределение расходов в зависимости от потребностей, а также согласование доходной и расходной частей.

С экономической точки зрения жизнедеятельность семьи начинается с получения доходов, которые могут быть сформированы на основе поступлений из следующих источников: заработная плата за работу по найму; доходы от индивидуальной трудовой деятельности; дивидендов по ценным бумагам, проценты по вкладам; доходов от сдачи в аренду недвижимости; стипендии, пенсии, социальные пособия; подарки; наследство и т.д.

Расходная часть семейного бюджета состоит из расходов на: питание; непродовольственные товары; жилищно-коммунальные услуги; образование; медицинское обслуживание; культурно-просветительные услуги; бытовые услуги; транспорт; связь; налоги и т.д.

Учитывая вышеизложенное, сегодня формирование и эффективное ведение семейного бюджета просто необходимо. Основное условие его формирования - расходы не должны превышать доходы. Если это условие не выполняется, то имеют место долги на сумму разницы между доходами и расходами. Основой управления личными финансами и достижения финансового благополучия является планирование семейного бюджета.

Для предотвращения дефицита семейного бюджета существует несколько стратегий управления бюджетом:

1) стратегия увеличения доходов – для достижения баланса бюджета семья увеличивает его доходную часть;

2) стратегия уменьшения расходов – для достижения баланса бюджета семья уменьшает его расходную часть;

3) стратегия самообслуживания и самообеспечения - заключается в переходе семьи к натуральному хозяйству, развитию личного подсобного хозяйства, при этом доля расходов на питание сокращается.

Если семья попадает в ситуацию, когда доходы не соответствуют расходам, она должна выбрать для себя одну из представленных стратегий с учётом индивидуальных факторов, влияющих на поступление и выбытие денежных

средств из бюджета. Начинать планирование семейного бюджета рекомендуется на длительный период, например, на год, исходя из среднемесячных доходов.

Далее рассмотрим ряд методов планирования семейного бюджета, отличительной особенностью которых является различие в рекомендациях авторов относительного удельного веса сберегаемых средств (от 10 до 20%).

Эндрю Тобиас, автор книги «The Only Investment Guide You'll Ever Need» (Единственное руководство по инвестированию, которое когда-либо Вам может понадобиться) предлагает следующую методику планирования семейного бюджета:

- уничтожить кредитные карты (избавиться от кредитов и долгов);
- сохранять и/или инвестировать 20% от дохода;
- планировать расходы семьи на оставшиеся 80% денежных средств.

Коллектив авторов книги «All Your Worth: The Ultimate Lifetime Money Plan» (Все ваше благосостояние: главный денежный план на всю жизнь) утверждает, что для достижения финансового благополучия необходимо денежные средства разбить на три части:

- 1) 50% доходов следует распределить на необходимые вещи (например, продукты, транспорт, страховка и т.п.);
- 2) 30% доходов следует распределить на духовное развитие (билеты в театр, книги, хобби и т.п.);
- 3) 20% доходов следует отложить в виде сбережений (в том числе на погашение долгов).

Ричард Дженкинс, финансовый аналитик, автор статей для сайта MSN Money, предложил планировать семейный бюджет по «правилу 60%». Согласно данному методу совокупный доход следует поделить на 5 частей, из которых порядка 60% денежных средств уходит на текущие расходы, пенсионные накопления (или сбережения) составляют 10%, остальные 30% средств предложено распределить следующим образом:

- долгосрочные покупки и выплаты – 10%;
- нерегулярные расходы – 10%;
- развлечения – 10%.

Следует отметить, что сегодня существует множество прикладных программ для ведения семейного бюджета. Можно реализовывать формирование и ведение семейного бюджета в электронной таблице (Excel, Google Docs и т.п.), где расчеты для анализа бюджета выполняются автоматически. Так же для этих целей можно использовать шаблон PearBudget - бесплатный, функциональный шаблон (Excel) для ведения семейного бюджета, рассчитанный на один год (рисунок 2).

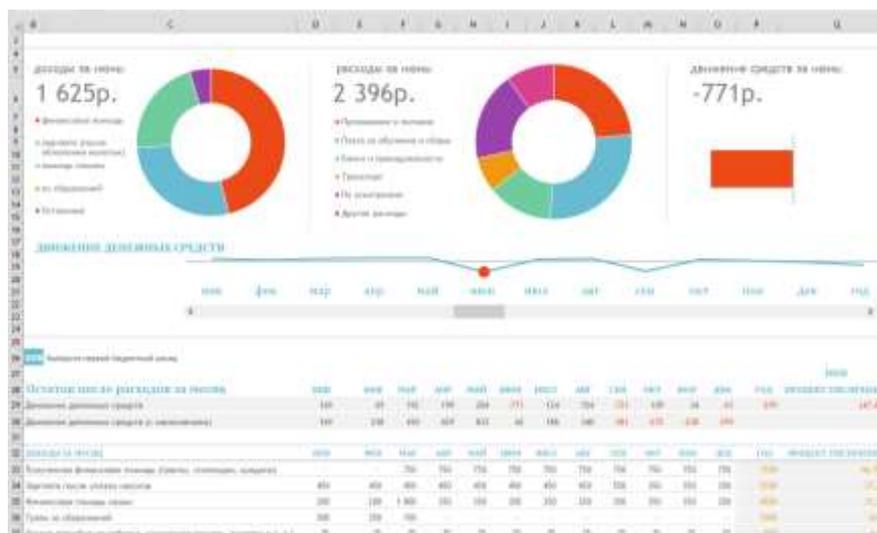


Рисунок 2 – Excel, функциональный шаблон PearBudget

Таким образом, формирование семейного бюджета связано с экономикой государства по принципу сообщающихся сосудов. В периоды экономической активности растет объем производства (национальный доход страны) и общество имеет возможность повышать благосостояние семей путем увеличения, как трудовых доходов, так и пенсий, стипендий, других социальных выплат. В периоды ухудшения общей экономической конъюнктуры (кризиса) в стране доходы семьи сокращаются, и ее члены вынуждены уменьшать свои расходы или искать новые источники поступления доходов. Выбор и использование одного из представленных методов планирования семейного бюджета обеспечит рациональное распределение доходов и контроль расходов, что способствует достижению финансового благополучия семьи.

Литература

1. Болдырева Л.В. О некоторых аспектах совершенствования развития финансов домашних хозяйств// Дискуссия теоретиков и практиков. – 2011. - №1(4). – С. 140-144.
2. Болдырева Л.В., Солонина С.В. Взаимодействие сфер и звеньев финансовой системы Российской Федерации: современные тенденции и направления совершенствования// Экономика и предпринимательство. 2016. № 10-3 (75-3). С. 973-980.
3. Вакуленко О.В., Болдырева Л.В., Чемеренко Н.А. Особенности реализации сценариев долгосрочного социально-экономического развития российских регионов: экономические санкции и экономическая безопасность// Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 6 (71). - С. 226-232.
4. Andrew Tobias «The Only Investment Guide You'll Ever Need». - 2011. - URL: <https://www.litres.ru/andrew-tobias/only-investment-guide-you-ll-ever-need/> (дата обращения: 22.11.2016).
5. Федеральная служба государственной статистики. - URL: <https://www.gks.ru> (дата обращения: 22.11.2016).

*Левченко В.А.,
студент 1 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: lerken_s@mail.ru*

*Научный руководитель:
Титоренко М.Ф.,
профессор, д.и.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: MFTitorenko@fa.ru*

Становление и развитие среднего бизнеса в Краснодаре

Аннотация: В статье рассмотрены основные преимущества среднего бизнеса, его признаки. На примере компании «Магнит» показано влияние среднего бизнеса на развитие экономики в регионах в частности в Краснодарском крае.

Ключевые слова: средний бизнес, экономика, регионы, Краснодарский край.

*Levchenko V.A.,
student, 2 courses
Financial University under the Government of Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: lerken_s@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Titorenko M.F.,
Professor
Financial University under the Government of Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: MFTitorenko@fa.ru*

Formation and development of medium-sized business in Krasnodar

Abstract: The main aim of article is to show how a medium-sized business influences on economy in regions. Moreover, there are many benefits of this type of business. The article explains how the medium-size business works in the economy and why this sector of business is important.

Keywords: economy, medium-sized business, region.

Предпринимательство – это одна из организационно-правовых форм юридического лица. Людей, готовых пойти на риск, свободно и правильно распоряжаться факторами производства, получать при этом прибыль, называют предпринимателями. Новаторы – предприниматели насыщают рынок товаров и

услуг новыми идеями, технологиями и др. Экономическое развитие государства и отдельных его субъектов во многом зависит от численности на рынке предприимчивых людей, способных предвидеть на много шагов вперед успешность или провал дела. Со своей стороны государство всячески поддерживает бизнес: выделяет субсидии и льготы, принимает законы о защите малого и среднего бизнеса. Например, Федеральный закон "О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации" от 03.07.2016 N 265-ФЗ; Федеральный закон "О защите конкуренции" от 26.07.2006 N 135-ФЗ (действующая редакция, 2016).

Развитие бизнеса во многом зависит от региона, в котором он создан, от актуальности тех и предложений, которые поступают от производителя на рынок.

Мы акцентируем внимание на развитии среднего бизнеса в Краснодаре и Краснодарском крае. Средний бизнес – это сегмент в экономике, связывающий три субъекта: крупный бизнес в РФ, малые предприятия и потребителя. Средний бизнес обладает высокой долей в экономике, сохраняет лидерство в инновациях, сосредоточиваясь на внутренних рынках сбыта. Такой мощный и в то же время гибкий экономический сегмент является опорой экономики развитых стран таких, как США, Германия, Япония, Канада, Франция и др., позволяет обеспечить достаточное количество рабочих мест (на предприятиях среднего бизнеса штат сотрудников колеблется от 100 до 250 тысяч человек), насыщает внутренний рынок новыми видами товаров и услуг, способствует развитию здоровой конкуренции. К тому же, бизнес такого рода определяет темпы экономического роста и структуру ВВП.

Предприятия среднего бизнеса позволяют развиваться быстрыми темпами новым производствам, открывать новые сегменты рынка. Они во многом определяют отраслевое лидерство страны, т.к. являются лидерами в зарождающихся отраслях экономики.

Краснодарский край по ряду показателей считается одним из наиболее развитых экономических субъектов РФ. Он обладает огромным потенциалом для развития агропромышленности и агрокомплекса страны в целом. Кроме того, Кубань считается житницей России с давних пор, и это вполне обоснованно. Она славится сельскохозяйственными культурами, черноземом; климат благоприятствует выращиванию хорошего урожая.

Основной капитал Краснодарского края – это успешные предприниматели, которые добились значительных результатов в бизнесе. Например, Александр Стрельников - руководителя ООО «Евро Стоун», предприятие «ВЕТФАРМ» Артема Степанова и др. Эти люди укрепляют экономический потенциал края, насыщая рынки товарами и услугами.

Заслуживает внимания деятельность Галицкого С.Н., который во многом оказал влияние на экономику края и страны. Он генеральный директор, основной владелец и председатель правления сети магазинов «Магнит» (управляющая компания АО «Тандер»). Его деятельность, связанная с продажей товаров, началась с оптовой торговли в 1994-1998 г.г. С.Н. Галицкий основал компанию по продаже бытовой химии. В указанные года Тандер стал ведущим

официальным дистрибьютором бытовой химии и косметики в России. Вскоре руководство АО «Тандер» приняло решение о выходе на рынок розничной торговли продуктами питания. Первый магазин «Магнит» был открыт в 1998 г. С.Н. Галицкий открывал недорогие магазины «у дома» и арендовал для них небольшие площади (300-400 кв. м), при этом избегал конкуренции с крупными розничными продавцами. Постепенно шло объединение торговых площадей в сеть «Магнит».

В 2005 г. оборот «Магнита» достиг 1,6 млрд долларов, по этому показателю компания обогнала одного из главных своих конкурентов – сеть магазинов «Пятерочка». В апреле 2006 г. Сергей Николаевич вывел компанию на IPO, в ходе чего 19% акций были проданы инвесторам. Вырученные деньги были направлены на развитие сети магазинов. В начале 2007 г. их было уже около 1900, появились и первые гипермаркеты «Магнит». В 2013 г. розничная сеть «Магнит» стала абсолютным лидером российского ритейла, в этом же году «Магнит» вошел в тройку крупнейших частных компаний России. С 2013 по 2015 годы «Магнит» был признан абсолютным лидером в сфере торговли. Через 15 лет после открытия «Магнит» стал крупнейшей компанией по количеству магазинов, торговых площадей, по темпам роста и эффективности, а также объему продаж.

По данным Knight Frank «Магнит» является самой бюджетной торговой сетью в городах России. Отметим, что ухудшение экономической ситуации в стране обеспечивает приток новых клиентов в компанию. «Магнит» совмещает доступные цены с качественными продуктами питания. В 2015 г. магазины посетило 3,4 млн покупателей, а средний чек вырос на 7%. Эффективность деятельности сети во многом зависит от качества выполняемых услуг. С июня 2016 г. увеличились штрафы для поставщиков «Магнита», что позволило контролировать объемы и нарушение сроков поставки.

На сегодняшний день «Магнит» - лидер на рынке по количеству торговых объектов на территории России: 9955 магазинов «у дома», 230 гипермаркетов, 174 «Семейных Магнитов» и 2662 магазина косметики (на 31 июля 2016 года). По версии журнала Forbes «Магнит» является крупнейшим работодателем в России – в компании работает более 260000 человек. Розничная сеть магазинов «Магнит» неоднократно удостоивалась звания «Привлекательный работодатель года».

Летом 2016 г. «Магнит» вновь стал единственной российской компанией, вошедшей в рейтинг самых инновационных предприятий мира. По версии американского журнала Forbes российский продуктовый ритейлер обогнал в рейтинге пивоварного гиганта SABMiller (79) и Coca-Cola (93), заняв 46-е место. Выручка компании за 2015 г. составила 950, 6 млрд рублей.

Подводя итог, отметим, что деятельность компании «Магнит» оказывает значительное влияние на экономику Краснодарского края и России. Розничная торговля сети «Магнит» открывает новые производства, предоставляет рабочие места, влияет на формирование бюджетов края и Российской Федерации, способствует росту ВВП. Важной особенностью компании «Магнит» и, в первую очередь ее руководителя, на наш взгляд, является ориентир на запросы потребителей и гибкое ценообразование, что влечет за собой приток новых

покупателей и уверенность компании в завтрашнем дне.

Литература:

1. Бизнесменами не рождаются или жизнь испытывает нас: (О кубанских бизнесменах) Л. Хохлач // Кубанский курьер. – С.2.
2. Галицкий стал героем // Краснодарские известия. – 2011. – 15 сентября. – С.
3. Кто есть кто в экономике Краснодарского Края. 1992. Ч. 2.
4. <http://magnit-info.ru/about/history/>
5. <http://www.forbes.ru/>

Струкова А.А.
студент 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: anastasia_strukova17@rambler.ru

Научный руководитель:
Болдырева Л.В.,
к.э.н., доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: blw75@mail.ru

К ВОПРОСУ О ПРИВАТИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрены итоги советской приватизации, проведен анализ показателей нынешней программы приватизации, на основе которого выдвинуты основные принципы, направленные на повышение справедливости текущего приватизационного процесса.

Ключевые слова: приватизация, государственная собственность, частная собственность.

Strukova A.A.,
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: anastasia_strukova17@rambler.ru

Scientific Adviser:
Boldyreva L.V.,
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: blw75@mail.ru

ON THE ISSUE OF PRIVATIZATION OF STATE PROPERTY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article describes the results of the Soviet privatization, analyzes the indicators of the current privatization program, on the basis of which put forward the basic principles, aimed at increasing the fairness of the current privatization process.

Keywords: privatization, state property, private property.

Тема приватизации государственной собственности в Российской Федерации всегда была причиной острых дискуссий в общественно-политических кругах страны.

В последнее время, в связи с принятием новой программы приватизации, она стала еще более актуальной. Согласно новому плану предполагается тотальная распродажа государственной собственности в частные руки, однако такой подход может пагубно повлиять на проблему эффективного управления государственной собственностью, а также подорвать основы стратегического планирования экономики России.

В 90-х гг. Россия имела довольно противоречивый опыт приватизации, который позволил усомниться в том, что можно пополнить бюджет страны за счет продажи государственных компаний. Тогда, как известно, крупные советские предприятия достались избранным людям «за бесценок» – гораздо ниже их реальной стоимости. Так, металлургические предприятия в то время были «розданы» по цене более чем в 10 раз меньше реальной стоимости (таблица 1).

Таблица 1 - Реальная стоимость крупных советских предприятий и стоимость, за которую они были проданы в процессе советской приватизации, в млрд и млн долл. США

Предприятие	Реальная стоимость предприятия, млрд долл. США	Стоимость, за которую продали предприятие, млн долл. США
ПАО «Норильский Никель»	3,5	170
ОАО «Новолипецкий металлургический комбинат»	10	31
ПАО «Мечел»	1,5	13

До сих пор имеют место следующие предложения: пересмотреть итоги

приватизации первой волны или обложить налогом тех, кто получил особенно большие «куски от советского пирога».

Следует отметить, что основным этапом формирования приватизационного законодательства в Российской Федерации присущ ряд значительных недостатков.

Например, первый этап - массовая (ваучерная) приватизация (1992-1994 гг.) - берет свое начало с Закона РСФСР от 03.07.1991 г. № 1531-І «О приватизации государственных и муниципальных предприятий в РСФСР», согласно которому регламентировались порядок и способы проведения приватизации государственных и муниципальных предприятий. Так называемая «идеология» начального этапа приватизации заключалась в создании «эффективного» собственника, формировании социально-ориентированной рыночной экономики и повышении результативности деятельности организаций. Однако на практике приватизация первого этапа имела ряд недостатков правовой базы: присутствовали серьезные финансовые нарушения, возникшие в результате недостаточного контроля за процессом приватизации; приватизированные предприятия были изначально обречены на неэффективность в связи с отсутствием механизма реализации новых форм собственности.

Во втором этапе приватизации - денежная приватизация (1994-1999 гг.) - были частично восполнены пробелы законодательства приватизации первого этапа, но, несмотря на это среди наиболее существенных недостатков можно выделить необеспеченность полноценной правовой основой механизма приватизации государственной собственности по рыночной цене, не занижая ее реальную стоимость. За первые два этапа приватизации (1992-1999 гг.) поставленные цели не были достигнуты, несмотря на то, что в процессе приватизации около 59% предприятий стали частными. Например, привлеченных инвестиций было недостаточно для развития предприятий, в связи со структурной перестройкой экономики не произошло желаемого увеличения продуктивности деятельности предприятий, а в определенных отраслях не удалось сохранить конкурентное положение компаний не только на мировых, но и на отечественных рынках.

В связи с этим, третий этап приватизации стал этапом совершенствования правовых основ распоряжения госсобственностью (1999-2003 гг.). Так, в Законе о приватизации 2001 г. были впервые обозначены основные принципы приватизации, а также сформулированы и перечислены десять способов приватизации госсобственности, которые применялись в зависимости от: 1) ликвидности предприятия; 2) его размеров; 3) результатов первичных продаж и т.д. До 2003 г. были созданы подробные механизмы функционирования только для шести из десяти способов приватизации, для остальных отсутствовала нормативная база, несмотря на то что именно эти способы были наиболее чувствительны к коррупциогенным проявлениям.

Таким образом, основная проблема перечисленных этапов приватизации - отсутствие эффективной системы внешнего финансового контроля за

функционированием органов исполнительной власти в области распоряжения и управления государственной собственностью. В России приватизация 1993-2003 гг. не решала задачу повышения эффективности отдельных предприятий путем передачи государственной собственности в частные руки (как это было в развитых странах), а была направлена на кардинальное и радикальное изменение прав собственности (рис. 1).

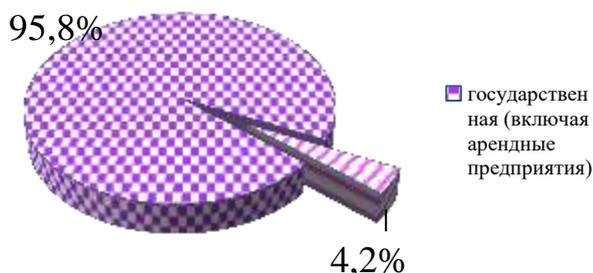


Рисунок 1 – Структура собственности в российской промышленности в 1991 году

Например, на 01.01.1992 г. в структуре собственности в российской промышленности преобладала государственная форма собственности, а 2/3 товарооборота обеспечивали предприятия государственного сектора. В целом за 1992-2002 гг. поменяли форму собственности 140,3 тыс. государственных и муниципальных унитарных предприятий.

Рассмотрим динамику приватизированного государственного и муниципального имущества по формам собственности за период с 1993 по 2002 гг., представленную в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика приватизированного государственного и муниципального имущества по формам собственности за период с 1993 по 2002 гг.

Период	Число приватизированных государственных и муниципальных унитарных предприятий, объектов – всего
1993 г.	42924
1994 г.	21905
1995 г.	10152
1996 г.	4997
1997 г.	2743
1998 г.	2129
1999 г.	1536
2000 г.	2274
2001 г.	2287
2002 г.	2557
Отклонение в 2002 г. к 1993 г., %	-94,04

Согласно данным таблицы 2, большая часть предприятий была приватизирована за период с 1993 по 1994 гг. – 71 829 или 74,5% от общего количества приватизированных предприятий. Именно в этот период был осуществлен переход к реальному многообразию форм собственности, начал формироваться предпринимательский менталитет, образовался значительный сектор негосударственной экономики. Таким образом, приватизационные процессы, формирующиеся около 10 лет, кардинально изменили структуру собственности в Российской Федерации (рис. 2).

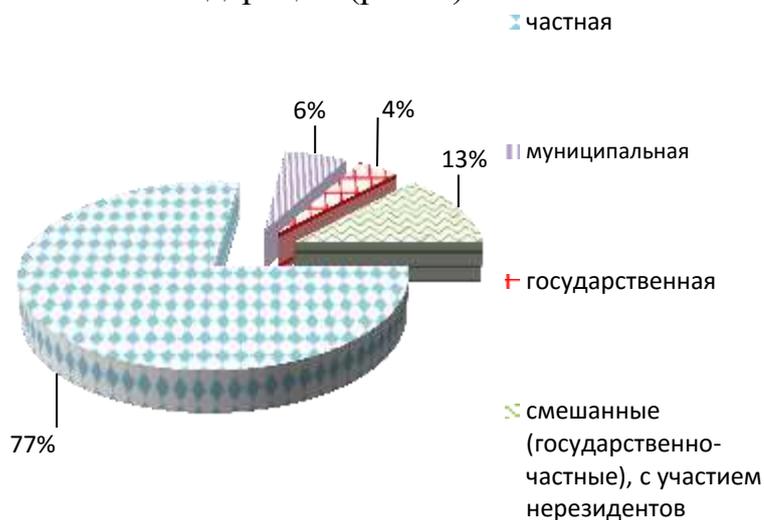


Рисунок 2 – Структура собственности в РФ в 2003 г.

Таким образом, можно прийти к выводу, что за период приватизации преобладающее место в структуре российской собственности заняла частная форма собственности (77%).

В связи с печальным опытом приватизации 1993-2003 гг., население Российской Федерации скептически относится к современному плану «большой приватизации».

В настоящее время основная цель приватизации – пополнение доходной части федерального бюджета Российской Федерации. Возможный доход от приватизации госкомпаний в 2016 году составит 1 трлн руб.

Опыт прошлой приватизации наглядно показал, что для эффективности приватизации необходима разработанная нормативная основа, реализуемая через систему основных принципов приватизации (определенности, прозрачности, обеспечения баланса интересов, непрерывности осуществления контроля, ответственности, проектного подхода), определенным в «Концепции управления федеральным имуществом до 2018 года».

Рассмотрим более детально базовые принципы приватизации государственной собственности.

1. Принцип определенности. Он заключается в том, что по отношению к каждому объекту или группе объектов управления государством должны быть четко поставлены цель (объект непосредственно служит для ее достижения) и способы достижения этой цели.

2. Принцип прозрачности. Следует обеспечить информационную открытость приватизационных процессов уже на первых стадиях (стадиях подготовки решений), а также предоставлять широким слоям населения информацию о субъектах и объектах управления, о связанных с ними процессах. Необходимо, чтобы компетентные органы проверяли финансовые доходы потенциальных инвесторов – «новых приватизаторов». Если этого не делать, может возникнуть ситуация, когда на приобретение госактивов будут использоваться денежные средства, полученные за счет биржевой спекуляции на манипулировании курса национальной валюты, а приватизация не должна использоваться с целью отмывания незаконно «заработанных» доходов.

3. Принцип обеспечения баланса интересов. Государству следует учитывать экономические интересы, интересы национальной безопасности, а также других отраслей национальной экономики, которые имеет особое, стратегическое значение.

4. Принцип непрерывности осуществления контроля. Необходимо осуществлять постоянный контроль за эффективным выполнением поставленных целей и задач, анализировать показатели, а также следить за тем, чтобы принципы и механизмы управления соблюдались. Кроме того, новые собственники должны предоставлять данные о мониторинге того, что происходит с имуществом после приватизации.

5. Принцип проектного подхода. Заключается в том, что, исходя из планируемого конечного результата, определенного набора инструментов, соотношения ресурсов появляется возможность определить планы достижения поставленных целей и задач.

6. Принцип ответственности. Необходимо, чтобы участники приватизационных процессов обладали профессионализмом и несли ответственность за свою деятельность, которая впоследствии отразится на результате установленных показателей деятельности.

Согласно «Стратегии 2020», в которой представлены результаты экспертной работы по актуальным проблемам социально-экономической стратегии России на период до 2020 года, предусмотрено два этапа приватизации. Первый этап (2012-2015 гг.) - подготовительный, он предполагал подготовку к сокращению государственного участия в экономике, а на втором этапе (2016-2020 гг.) намечено существенное уменьшение прямого участия государства в экономике.

Что касается приватизационной деятельности государства, то сделки по крупнейшим государственным активам довольно активно реализуются с конца декабря 2011 г. – ОАО «Банк ВТБ», ОАО «Издательство «Просвещение». В 2012 г. было реализовано пять сделок, среди которых сделка по отчуждению 7,58% минус одна акция ОАО «Сбербанк России». Общая сумма сделки – 159,3 млрд руб., вследствие реализации которой участие государства в уставном капитале банка сократилось до 50% + 1 акция. В 2013 г. сделки с продажей госкомпаний были реализованы по шести предприятиям, в 2014 г. – по двум. Так, за 2011-2013 гг. общая сумма по 13 сделкам с акциями крупнейших

госкомпаний составила 585 млрд руб. В 2014 г. две сделки были реализованы на сумму 21 млрд руб. Кроме того, в настоящее время по четырем крупнейшим предприятиям сделки находятся в процессе реализации, среди них: ОАО «Аэропорт «Внуково» и ОАО «Международный аэропорт «Внуково», АО «Международный аэропорт Шереметьево», консолидация активов которых будет реализована в два этапа.

Наглядно оценить результаты приватизации можно с помощью динамики состоявшихся продаж, представленной в таблице 3.

Таблица 3 - Динамика состоявшихся сделок с госкомпаниями за период с 2011 по 2015 гг.

Продано в	Общее количество сделок, шт.	Сумма сделок, млн руб.	Плановое задание млн руб.	Превышение планового задания, в %
2011 г.	317	13286,5	6000	221,4
2012 г.	265	5900	5000	118,0
2013 г.	148	6471,9	5000	129,6
2014 г.	107	8047	3000	268,2
2015 г.	103	7340	5000	146,8
Итого	940	41045,4		

Отметим, что согласно данным таблицы 3, суммы сделок существенно превышали плановые задания, особенно в 2011 и в 2014 гг. Количество сделок сокращается с каждым годом и сумма по ним, соответственно, тоже уменьшается.

Учитывая вышеизложенное, отметим, что приватизация госсобственности не должна быть самоцелью, необходимо, чтобы она являлась эффективным инструментом социально-экономического развития страны, так как суммы сделок с государственными активами будут масштабными. Кроме того, необходимо обеспечить внедрение и развитие надзорных государственных механизмов, усиливающих внутренний и внешний контроль в процессе проведения приватизационных сделок.

Литература:

1. Болдырева Л. Были бы деньги...// Креативная экономика. - 2009. - № 2. - С. 99-102.
2. Болдырева Л.В. Проблемы формирования финансового обеспечения деятельности российских компаний в современных условиях// В сборнике: Феномен рыночного хозяйства: от истоков до наших дней III Международная научно-практическая конференция. - 2015. - С. 292-298.
3. Гуриев С. Чрезвычайная приватизация в России (02.11.2016).URL:<http://inosmi.ru/economic/20160302/235601656.html>
4. Сафонова В.С. Современный этап приватизации объектов собственности в России, 2016. URL: http://elibrary.sgu.ru/VKR/2016/38-03-01_048.pdf

*Тиханьчева Е.О.,
Студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: etikhanycheva@mail.ru*

*Научный руководитель:
Болдырева Л.В.
доцент, к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: blw75@mail.ru*

ОСОБЕННОСТИ ДЕНЕЖНО-КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ

Аннотация: В статье рассмотрен ряд факторов, влияющих на состояние денежно-кредитной политики Российской Федерации. Проанализировано воздействие денежно-кредитной политики на развитие экономики. Выявлены меры для стабильного роста экономики.

Ключевые слова: денежно-кредитная политика, инфляция, ключевая ставка

*Tikhanycheva E.O.,
Student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: etikhanycheva@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Boldyreva L.V.,
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: blw75@mail.ru*

FEATURES OF MONETARY POLICY OF RUSSIA

Abstract: The article considers a number of factors affecting the monetary policy of the Russian Federation. There were analyzed the impact of monetary policy on the economy, identified measures for the sustainable growth of the economy.

Keywords: monetary policy, inflation, key interest rate

Благоприятное развитие экономики страны напрямую зависит от проводимой в государстве денежно-кредитной политики. Под денежно-кредитной политикой государства следует понимать совокупность таких мероприятий денежной политики, которые определяют изменение денежной массы, а также изменения кредитной политики, которая направлена на регулирование объема кредитов, уровня процентных ставок.

Основной целью денежно-кредитной политики является регулирование экономики посредством ограничения роста денежной массы в обращении, а также ослабление инфляционных последствий и процессов. Анализ денежно-кредитной политики государства позволяет выявить ряд преимуществ или же недостатков, создать современную денежно-кредитную политику, которая будет отвечать требованиям современной экономики.

Рассмотрим особенности денежно-кредитной политики Российской Федерации на современном этапе.

Центральный Банк осуществляет денежно-кредитную политику в рамках режима таргетирования инфляции. Это означает, что существуют плавающий валютный курс, позволяющий удерживать инфляцию на определенном уровне, следствием чего становится увеличения доверия к национальной валюте. Приоритетом данной политики является обеспечение ценовой стабильности, достижения стабильной и низкой инфляционной ставки.

Основная цель Центрального Банка - достижение в 2017 году четырехпроцентной ставки по инфляции, а также удержанию этого результата в среднесрочной перспективе. В настоящий момент в России зафиксирована инфляция в размере 6,1% (таблица 1).

Исходя из данных таблицы 1, можно сделать вывод о том, что за период с 2013 по 2016 гг. в 2016 г. наблюдается минимальный процент ставки по инфляции. Стоит отметить также, что своего пика инфляция достигала в 90-е годы, а именно в 1992 г. она составляла 2508,8%, также в 1994 г. наблюдался, достаточно, большой показатель, а именно 214,8%. В 2011 г. наблюдалась такой же процент инфляции, как и в 2016 г. - 6,1%.

Год	Уровень инфляции, %	В процентном соотношении к предыдущему году
2013 г.	6,45	-
2014 г.	11,36	+76,12%
2015 г.	12,91	+13,64%
2016 г.	6,1	-47,25%

При стабильно низкой инфляции предприятия и домашние хозяйства могут более уверенно строить производственные и личные планы, принимать решения о расходах, сбережениях и инвестициях.

Напротив, высокая инфляция, как правило, подвержена сильным колебаниям, увеличивает неопределенность и хозяйственные риски, осложняет

расчеты на будущее, сокращает горизонт планирования, снижая стимулы к сбережениям и инвестициям

На экономику страны также оказывает влияние ключевая процентная ставка Центрального Банка России. С 13 сентября 2013 года — это основной индикатор денежно-кредитной политики Центрального Банка России. На данный момент в России с 19 сентября 2016 года установлена ключевая ставка в размере 10%. Следует отметить тот факт, что этот показатель очень нестабилен и это отражается в таблице 2.

Таблица 2- Динамика ключевой ставки, установленной Банком России в 2013-2016 гг.

Период изменения	Размер ключевой ставки, %
Сентябрь 2013	5,5
Март 2014	7
Апрель 2014	7,5
Июль 2014	8
Ноябрь 2014	9,5
Декабрь 2014	15,5
Февраль 2015	15
Март 2015	14
Май 2015	12,5
Июнь 2015	11,5
Август 2015	11
Июнь 2016	10,5
Сентябрь 2016	10

Неотъемлемой частью на современном этапе в регулирование денежно-кредитной политики является норма обязательных резервов. Обязательные резервы представляют собой часть денежных средств коммерческого банка, которые хранятся в Центральном Банке России с целью обеспечения отдельных своих операций в соответствии с нормами обязательных резервов.

Ранее в России обязательные резервы выглядели, как экономический инструмент, который обеспечивает коммерческим банкам достаточную ликвидность в случае массового изъятия вкладов, которые позволяли предотвратить неплатёжеспособность банка. Но на современном этапе норма обязательных резервов коммерческих банков используется как метод, который применяется в целях наиболее быстрой настройки денежно-кредитной политики.

По мнению ряда экономистов, данный подход к урегулированию экономики страны очень действенный. Даже небольшая модификация нормы обязательных резервов может привести к существенным трансформациям в

объеме банковских резервов и, следовательно, к изменению кредитной политики банков.

Действия по изменению нормы обязательных резервов заключаются в следующем:

- ЦБ повышает норму обязательных резервов, следовательно, уменьшаются избыточные резервы коммерческих банков. Данная политика вызывает мультипликационное снижение денежного предложения, так как при модификации норматива обязательных резервов изменяется величина депозитного мультипликатора;
- при сокращении норматива обязательных резервов происходит мультипликационное расширение объема предложения денег.

В настоящее время экономика в России немного отошла от финансовых потрясений. Сегодня для экономики страны взят курс на решение структурных проблем в российской экономике, улучшение качества функционирования социально-экономических институтов, достижение ценовой и финансовой стабильности в стране.

Банком России на данном этапе осуществляется политика, направленная на обеспечение ценовой и финансовой стабильности, которая амортизирует воздействие на экономику негативных внешних процессов. Центральный Банк усиленно принимает меры по развитию национальной платежной системы «Мир», которая смогла бы стать конкурентоспособной и устойчивой платежной системой на рынке. Сегодня в стране действует 27 250 банкоматов этой платежной системы.

Денежно-кредитная политика России в перспективе направлена на снижение инфляции и удержание ее на уровне 4%. В связи с этим разработаны два плана развития экономики в 2017-2019 гг., базисный, то есть наиболее вероятностный сценарий I и сценарий II, который предполагает худшие ожидания, сценарий III, предполагающий лучший вариант развития экономики страны.

Рассмотрим каждый из них. Итак, базисный сценарий предполагает, что цена на нефть не изменится, и будет варьироваться, примерно, на том же уровне, а именно- 40 долларов за баррель. Также в базовом плане ожидается, что темп роста экономики страны составит около 0,5%-1% в 2017 г., а в 2018 г. повысится еще на 1,5%-2%. Базовый сценарий также предполагает, что прирост кредитов со стороны банковского сектора составит 4-6% в 2017 году и 7-9% в 2018 году соответственно. Что касается ВВП, то он по базовому плану также возрастет, примерно на 0,4% в 2017, а в 2018-2019 гг. возрастет еще на 1,7-2,5%. По базовому сценарию в России ожидается весьма хороший экономический рост, с учетом того, что потребительский спрос будет падать.

Что же касается сценария II, то в 2017 г. ожидается уменьшение цен на нефть до 25 долларов за баррель. ВВП в стране будет уменьшаться на прогнозируемый период на 1-1,5% в 2017 г., а в 2018 на 0,5%. После этого будет восстановлен рост. Сценарий II предполагает, что Центральный Банк России не достигнет своей главной цели по снижению уровня инфляции до 4%

в 2017 г., а достигнет этого уровня, скорее, в 2018 г. Кроме того, при развитии негативного сценария Центральный Банк России будет оценивать необходимость проведения валютных интервенций в целях поддержания финансовой стабильности, а также увеличения объемов предоставления кредитным организациям иностранной валюты на возвратной основе в случае возникновения проблем с обслуживанием внешней задолженности у компаний и банков.

Сценарий III предполагает самый динамичный рост российской экономики. Основное отличие от предыдущих планов в том, что в этом плане предполагается высокий темп восстановления экономического роста. Итак, по этому сценарию в России в 2017 г. ожидается, что экономический рост составит 1,2-1,7%, а в 2018 г.- 2-2,5%. В случае реализации данного сценария при принятии решений в области денежно-кредитной политики и государственной политики в целом крайне важным будет предупреждение формирования в экономике избыточного оптимизма. Его появление может снижать стимулы к реализации структурных преобразований, вести к накоплению экономических дисбалансов и возникновению финансовых пузырей.

Подводя итог вышесказанному, необходимо отметить, что при рассмотрении сценариев Центральный Банк России не исключает возможность образования новых экономических рисков, которые могут непосредственно в той или иной степени повлиять на инфляционную динамику и экономику в целом.

Значительным риском вступает возможность повышения внутренних и внешних цен на продовольственные продукты, также изменения в бюджетном устройстве РФ, которые могут повлечь за собой увеличение налогов и сборов.

Делая вывод о результатах денежно-кредитной политики в России, можно сделать сказать, что для стабильного роста экономики необходимо принять следующие меры, а именно:

- преодолеть экономический спад, посредством уменьшения ключевой ставки процента, для того, чтобы кредиты были более доступными и, чтобы реальный сектор экономики кредитовался в минимальном размере, тем самым это будет стимулом для организации новых предприятий, а как известно благополучная экономика страны строится на основе процветания реального сектора экономики;
- необходимо стабилизировать уровень инфляции и снизить ее до минимального размера (менее 4%);
- необходимо стабилизировать курс рубля и платежного баланса;
- поддерживать уровень жизни населения, опять же снижением уровня процентных ставок;
- ограничить безработицу, создавая дополнительные рабочие места;
- поддерживать стабильность банковской системы, ведь как известно банковская система-это основа экономики страны.

Следует отметить, что в условиях неопределенности на внешнем рынке, с ценами на нефть, дальнейшие события в этих областях будут определять действия Банка России в области денежно-кредитного регулирования.

Литература:

1. Болдырева Л.В., Солонина С.В. Взаимодействие сфер и звеньев финансовой системы Российской Федерации: современные тенденции и направления совершенствования// Экономика и предпринимательство. - 2016. - №10-3 (75-3). - С. 973-980.
2. Солонина С.В. Центральный банк России: современная денежно-кредитная политика и конкурентное регулирование на российском банковском рынке// В сборнике: Современная экономика России: опора на внутренние резервы и поворот на Восток. Материалы международной научно-практической конференции. - 2015. - С. 273-281.
3. Основные направления единой государственной денежно-кредитной политики на 2016 год и период 2017 и 2018 годов. - URL: [https://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2016\(2017-2018\).pdf](https://www.cbr.ru/publ/ondkp/on_2016(2017-2018).pdf) (дата обращения: 24.11.2016).
4. Федеральная служба государственной статистики. - URL: <https://www.gks.ru> (дата обращения: 23.11.2016).
5. Центральный Банк Российской Федерации. - URL: <https://www.cbr.ru> (дата обращения: 23.11.2016).

Раздел 2

ПРИОРИТЕТЫ, СТРАТЕГИИ И АНТИКРИЗИСНЫЕ МЕХАНИЗМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

Брылёв А.А., Меньшова В.Ж.

студенты 2 курса

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации

(Краснодарский филиал)

г. Краснодар, Россия

e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru

Научный руководитель:

Солонина С.В.,

доцент, к.э.н.

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации

(Краснодарский филиал)

г. Краснодар, Россия

e-mail: svevic@mail.ru

МЕГАРЕГУЛЯТОР ФИНАНСОВОГО РЫНКА: МЕЖДУНАРОДНАЯ И РОССИЙСКАЯ ПРАКТИКА

Аннотация: В статье рассмотрена такая модель надзора за финансовым рынком как мегарегулирование, выявлены ее преимущества и недостатки. Проанализирован Международный и российский опыт по данному вопросу. Особое внимание уделяется Банку России в качестве нового регулятора финансового рынка РФ.

Ключевые слова: Мегарегулятор, мегарегулирование, финансовый рынок, Банк России.

Brylev A.A., Menshova V.G.,

students, 2 courses

Financial University

under the Government of the Russian Federation

(Krasnodar branch)

Krasnodar, Russia

e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru

Scientific Adviser:

Solonina S.V.,

Candidate of Science (Economics), Docent

Financial University

under the Government of the Russian Federation

(Krasnodar branch)

Krasnodar, Russia

e-mail: svevic@mail.ru

MEGAREGULATOR OF THE FINANCIAL MARKET: INTERNATIONAL AND RUSSIAN PRACTICE

Abstract: The article considers such a model of financial market supervision as mega-regulation, its advantages and disadvantages are revealed. The international and Russian experience on this issue has been analyzed. Particular attention is paid to the Bank of Russia as a new regulator of the Russian financial market.

Keywords: Mega-regulator, mega-regulation, financial market, Bank of Russia.

Мировая практика регулирования финансовых рынков выделяет различные модели надзора, но на сегодняшний день нельзя сказать, что доводы в отношении преимуществ какой-либо из этих моделей являются весомыми.

Более того, сегодня не существует единого мнения, что один орган с полными полномочиями является оптимальной формой регулирования финансовыми институтами. Аргументация в пользу Центрального Банка не убедительна, в связи с чем, каждая страна имеет свой путь по построению модели регулирования финансового рынка.

Мегарегулятором считается ведомство, регулирующее и надзирающее за двумя из трех крупнейших категорий финансовых посредников, таких как:

- банки и страховые компании;
- банки и компании, работающие на рынке ценных бумаг;
- инвестиционные и страховые компании [5].

Главным мотивом перехода зарубежных стран к системе мегарегулирования была оптимизация расходов на реализацию надзорных полномочий, однако этот мотив наиболее характерен для небольших стран.

Политика Банка России – ставка на крупные банки и огосударствление банковской системы (а именно такие выводы можно сделать из действий регулятора) – не может не тревожить большую часть банковской системы. Создается впечатление, что ЦБ РФ, как, впрочем, и монетарные власти в целом, не заинтересованы в развитии полноценного рынка и добросовестной конкуренции [2].

Отсутствие конкуренции ослабляет систему и приводит к росту угрозы системных рисков, при котором банк не принимает на себя в полном объеме ответственность за свои действия, перекладывая ее на государство (табл. 1).

Таблица 1 – Примеры регулирования секторов финансового рынка в зарубежных странах

Страна	Банковский	Финансовый	Страховой
Австралия	Мегарегулятор	Мегарегулятор	Мегарегулятор
Великобритания	Мегарегулятор	Мегарегулятор	Мегарегулятор
Китай	Центральный банк	Специальное агентство по надзору за финансовой деятельностью	Специальное агентство по надзору за страховой деятельностью
США	Центральный банк	Специальное агентство по надзору за финансовой деятельностью	Специальное агентство по надзору за страховой деятельностью

Источник: www.worldbank.org.

Сегодня сформировались различные модели в области регулирования финансового рынка, которые применяются примерно в 60 странах, необходимость применения которых продиктована многими объективными причинами, среди которых: внутренние финансовые кризисы и необходимость оптимизации расходов на осуществление функций по регулированию и надзору на финансовом рынке.

Стоит отметить, что переход к данной модели не выступает гарантом финансовой стабильности и не все страны перешли на путь создания единого финансового регулятора.

Каждая страна руководствуется и учитывает свои особенности делового климата и политической культуры. Россия пошла отличительным от мирового опыта путем, который заключается в изменение последовательности шагов. Мировой опыт показывает, что сначала следует создать предпосылки для реформ (включая унификацию регулирования и надзора на различных сегментах финансового рынка), а также тщательно разработать поэтапные планы, исключающие возможность сбоев и вероятность потери части финансовых посредников, а затем постепенно реализовывать их. И только тогда, завершающим этапом этого сложного перехода, который длится, как правило, 10-12 лет, выступает формирование создания собственно мегарегулятора. В России сначала назначили мегарегулятора, затем, за два года необходимо было завершить все процедуры.

К основным причинам создания мегарегулирования по финансовым рынкам в России относятся:

- высокий уровень системного риска;
- введение в действие мегарегулирования дало возможность повысить конкурентоспособность российского финансового рынка;

- стремление ускорить создание в России единого многофункционального центра;
- стабилизация финансовой системы, дестабилизированной кризисом 2008 года;
- требование в едином подходе к надзору за финансовыми посредниками различных типов;
- упрощение инструментов и процедур регулирования
- стандартизация технологий привлечения инвестиций.

Все это возможно эффективно реализовать в рамках единого органа, осуществляющего консолидированный надзор. Таким образом, в январе 2013 года Банк России наделен функциями мегарегулятора.

В качестве преимуществ и недостатков можно выделить следующие (табл. 2).

Таблица 2 – Преимущества и недостатки мегарегулирования финансового рынка России

Мегарегулирование финансового рынка России	
Преимущества	Недостатки
Возможность осуществления надзора за финансовыми конгломератами на консолидированной основе	Резкий рост нагрузки как на орган надзора, так и на поднадзорные организации
Осуществление мониторинга всей финансовой системы в целом и быстрое обеспечение адекватной реакции	Тенденция к установлению чрезмерно большого диапазона функций объединенного надзорного органа, которые в связи с монопольным положением регулятора становятся более жесткими и бюрократизированными, чем у специализированных агентств
Концентрация информации и полномочий по регулированию в одном регуляторе позволяет применять адресный надзор, учитывающий специфику «молодых» слаборазвитых секторов	Повышение «риска злоупотреблений» во всей финансовой системе
Экономия масштаба, выражающаяся в том, что одну структуру дешевле содержать, чем несколько	Опасность снижения эффективности надзора из-за меньшего внимания к специфике отдельных секторов финансовой системы
Унификация стандартов финансовой отчетности, что позволяет устранить существующую разнородность в формах документов	Низкая эффективность надзора в переходный период

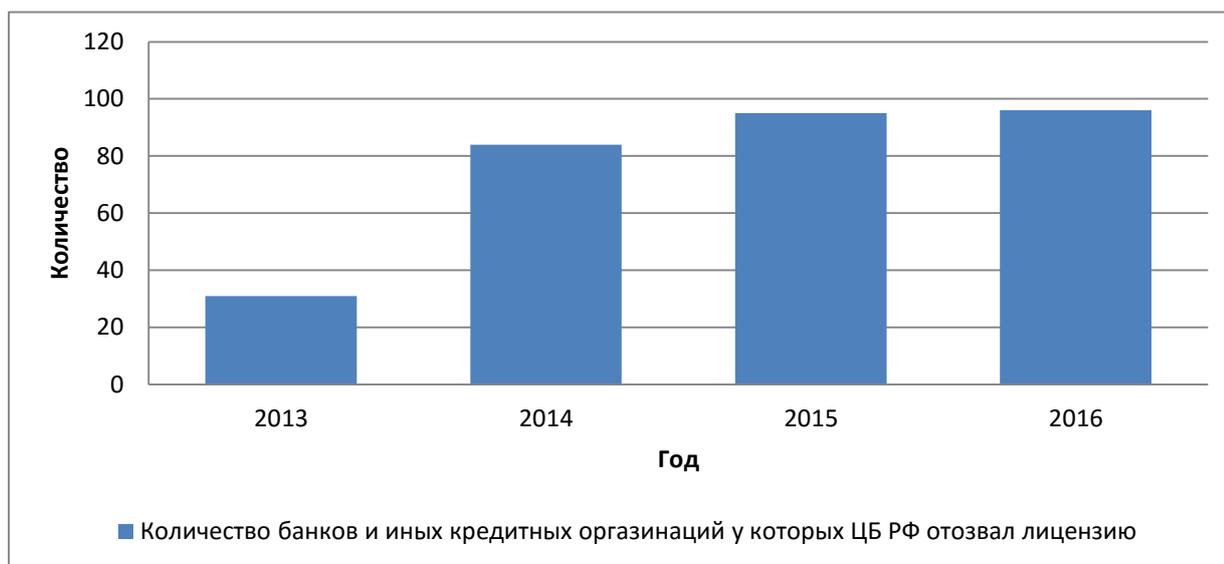
и сократить их количество	
Устранение административных барьеров на пути выхода участников на финансовый рынок	Передача надзорных функций, что может привести к снижению способности ЦБ РФ поддерживать и осуществлять мониторинг ситуации на финансовом рынке и предотвращать кризисные явления в финансовом секторе

Сегодня участниками рынка отмечается гибкость работы единого регулятора и заметно наблюдается качество регулирования.

Во время действия Банка России как мегарегулятора одним из направлений стала проведение политики очищения рынка от сомнительных финансовых операций.

Всего за период с сентября 2013 года по 18 ноября 2016 года лицензии были отозваны у 306 кредитных организаций (Диаграмма 1).

Диаграмма 1- Количество банков и иных кредитных организаций у которых ЦБ РФ отозвал лицензию



Перед каждым возможным отзывом лицензии Банк России рассматривал вариант санации банка на основании трех критериев: системная значимость организации, экономическая целесообразность санации, не вовлеченность банка в незаконные операции.

Мегарегулятором было реализовано немало важных шагов, способствовавших укреплению национального финансового рынка:

банкам была предоставлена новая услуга по передаче финансовых сообщений в форматах SWIFT внутри страны, которая позволяет кредитным организациям бесперебойно осуществлять передачу финансовых сообщений даже в случае отключения SWIFT;

было введено регулирование услуг на розничном рынке «Форекс», которые способствуют формированию доверия по отношению к финансовому рынку в целом, и предоставление судебной защиты пользователям его услуг [4].

вступило в силу с 1 сентября 2014 г. требования к собственным средствам профессиональных участников рынка ценных бумаг и управляющих компаний инвестиционных фондов, паевых инвестиционных фондов и негосударственных пенсионных фондов, которое поспособствовало снижению требований к минимальному размеру собственных средств ряда профессиональных участников рынка [4].

На сегодняшний день прошло не так много времени, чтобы иметь возможность подвести итоги реформы по созданию мегарегулятора на финансовом рынке России. Принимая во внимание геополитическую ситуацию и многочисленные риски, выбранной модели регулирования, мегарегулятору, однако, удалось реализовать некоторые стимулирующие меры, которые поспособствовали укреплению финансового рынка страны, в том числе за счет повышения эффективности контроля над его сегментами.

Список использованных источников

1. Игнатова Т.В., Болдырева Л.В. Финансовый рынок: тенденции посткризисного управления (на примере Краснодарского края) // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2014. № 1. С. 97-103.

2. Солонина С.В. Меры Банка России по обеспечению экономической безопасности банковской системы // Материалы международной научно-практической конференции в 4-х частях. Ответственный редактор: Н.Н. Понарина, С.С. Чернов. 2015. С. 39-43.

3. Сорокожердьев В.В., Солонина С.В., Болдырева Л.В. Потенциал и перспективы развития России в современном мире: экономико-правовые аспекты // Общество и право. 2014. № 3(49). С.306-311.

4. Официальный сайт Банка России. URL: www.cbr.ru (дата обращения 17.11.2016)

5. С. Моисеев д.э.н. Куда приведет Россию частичное мегарегулирование URL: https://republic.ru/economics/kuda_privedet_rossiyu_chastichnoe_megaregulirovani-502603.xhtml

*Карасева Е. О., Горбачева Д. А.,
Студенты 3 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г.Краснодар, Россия
e-mail: elena_k1996@mail.ru, gorbacheva.darya.96@mail.ru*

*Научный руководитель:
Ашхотов В.Ю.,
д.э.н., профессор
Финансовый университет при Правительстве РФ
г.Краснодар, Россия
e-mail: avu1967@mail.ru*

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И ДИНАМИКА РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.

Аннотация: В статье поднимается тема динамики рынка недвижимости и тенденций его развития в регионе Краснодарского края. Был проведен корреляционный анализ факторов, влияющих на снижение цен на недвижимость.

Ключевые слова: Цена, недвижимость, спрос, предложение, реальные доходы населения, рынок недвижимости, застройщик.

*Karaseva E.O., Gorbacheva D.A.,
students, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: elena_k1996@mail.ru, gorbacheva.darya.96@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Ashhotov V.Yu.,
Doctor of Science (Economics), professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: avu1967@mail.ru*

MAIN TRENDS OF DEVELOPMENT AND THE DYNAMICS OF THE REAL ESTATE MARKET IN THE EXAMPLE OF THE KRASNODAR TERRITORY.

Abstract: The article raises the problem of finding factors influencing the real estate market of the Kranodar region. There are correlation analysis of factors and dependence in article.

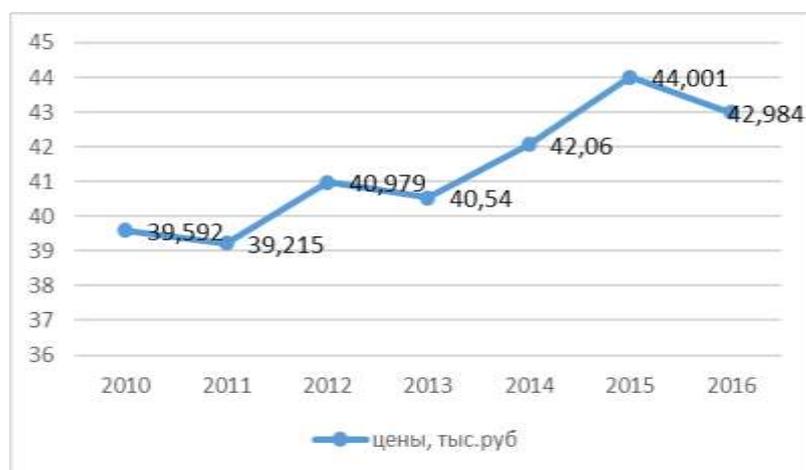
Keywords: price, real estate, demand, offer, real income of population, real estate market, developer.

Рынок недвижимости Краснодара является объектом повышенного внимания краевых и муниципальных властей, а также бизнес структур. Это связано с огромным мультиплицирующим эффектом, формирующимся за счет привлечения в строительную отрасль сопутствующих направлений экономического развития и привлечения большого количества трудовых ресурсов. Сформированная стратегия развития города включает в себя активное строительство новых микрорайонов и инфраструктурных объектов. Это обуславливает ежегодное возрастание привлекательности краевого центра, как с точки зрения проживания, так и с точки зрения вложения финансовых ресурсов. Краснодар стал крупным инвестиционно–привлекательным и деловым центром юга. По результатам участия в ежегодном конкурсе городов России, краевой центр стабильно входит в первую пятерку наиболее благоустроенных и инвестиционно-привлекательных городов России.

Несмотря на это, реалии сегодняшнего дня отражают значительные изменения в сфере недвижимости Краснодара. В условиях кризиса и нестабильности экономики анализ динамики рынка недвижимости является весьма актуальным и своевременным, так как внешнеполитические и экономические факторы оказывают определяющее влияние на его функционирование.

Динамика рынка недвижимости города Краснодара и Краснодарского края отражает общую экономическую ситуацию в стране и стремление к снижению цен. Это связано с рядом неблагоприятных экономических показателей, обусловленных высоким уровнем инфляции и сопутствующим значительным сокращением реальных доходов городского населения.

По данным статистики в конце 2015 средняя цена за квадратный метр составляла 44001 тысяча рублей, а в третьем квартале 2016 года составляет 42984 тысяча рублей. [2]



Основные факторы, влияющие на снижение цен на недвижимость в городе Краснодар, на наш взгляд следующие:

1. Уровень доходов населения;
2. Соотношение спроса и предложения;
3. Нестабильность доллара;
4. Стоимость нефти;
5. Ипотечная ставка.

Под влиянием макроэкономических факторов уровень доходов населения значительно сократился. Это предполагает значительное снижение спроса на недвижимость. Реальные располагаемые денежные доходы российских граждан в августе упали на 8,3 процента в годовом выражении после снижения на 7,3 процента в июле. [4]

Предпосылок для повышения реальных денежных доходов населения в ближайшем будущем пока не предполагается. По данным Министерства экономического развития, уровень доходов населения в 2018 году не достигнет даже уровня 2014 года.

Снижение спроса также связано также с уменьшением количества инвесторов на рынке недвижимости. После вступления в силу с 1.01.2016 изменений, которые предусматривают новый порядок налогообложения доходов от продажи недвижимости, прибыль инвесторов существенно сократилась.

Ослабление покупательной способности населения приводит к существенному превышению предложения над спросом. За последние 10 лет объем возводимого в Краснодаре жилья увеличился в 4 раза и к концу 2015 года превысил 4,5 миллиона квадратных метров. Краснодарский край вышел на 1 место по России по объему введенного жилья.

Несмотря на превышение предложения над спросом, застройщики продолжают свое строительство. Причем наблюдается высокая конкуренция среди застройщиков, так как за последние годы их количество существенно увеличилось.

В Краснодаре было 90 застройщиков к моменту начала 2015 года (это 82% от их общего числа), которые работали только в сегменте доступного жилья (эконом и/или средний класс). За последние 8 лет число строительных компаний в Краснодаре увеличилось в 5 раз, а объем возводимого ими многоквартирного жилья - почти в 4 раза.

Резкий рост количества компаний и объемов строительства наблюдался в докризисные 2006-2007 годы, а также в 2013-2014 годах. Так, в 2006 году в городе работали лишь 22 строительные компании, а в 2008-м – 43. В 2012 году их было 57, в 2013-м – уже 92, а на конец 2014-го - 110.

Что касается объемов строительства, то до прошлого кризиса в 2007 году в городе строилось 1,3 миллион квадратных метров жилья, в 2008-м - 2,2 млн, а в 2009-м – 2,9 млн. Затем снова последовало небольшое падение (до 2,2 млн), с 2010 по 2013 наблюдался постепенный рост, и в 2014 году произошел резкий скачок до 4,7 млн кв. метров. В 2015 году объемы строительства недвижимости незначительно снизились до 4,6 млн. кв. метров.

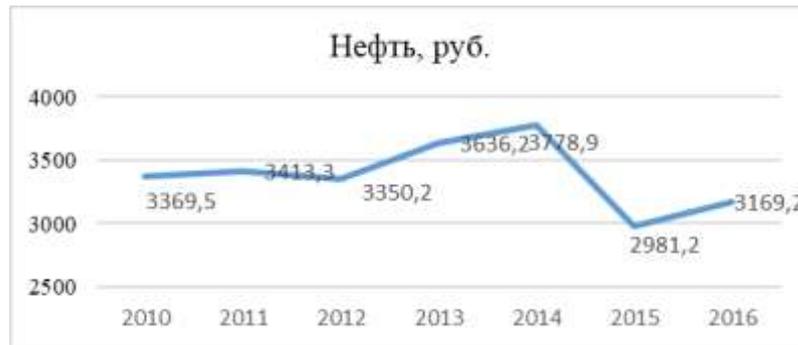


Все эти годы местный рынок становился все менее концентрированным. Сейчас только у четырех игроков доля рынка превышает 5%, что позволяет сделать вывод о высокой степени конкуренции и преобладании мелких компаний.

Кроме проблемы превышения предложения над спросом, на цену недвижимости также оказывает влияние курс доллара. Совсем недавно считалось, что для рынка недвижимости изменение курса доллара не будут чувствительными – поскольку цены на жилье с 2007 года устанавливаются в рублях, а сам рынок жилья в стране локален. Однако нынешний кризис – 2014-2015 годов – необычен. И в новых экономических условиях на стоимость недвижимости влияют уже базовые экономические факторы: курс доллара, уровень доходов населения, инфляция и т.п. Более всего курс доллара по-прежнему отражается на уровне активности покупателей вторичного рынка. В период, когда валютный курс растет – люди видят обесценивание рубля и стремятся вложить деньги в недвижимость, зная, что это самый надежный и стабильный способ сохранения средств.



Связь между нефтью и рынком недвижимости можно усмотреть только в общем виде: например, когда несколько лет назад нефть начала существенно дорожать, она потянула за собой вверх цены на недвижимость. А вот с наступлением кризиса, стоимость этих двух активов начала существенно снижаться. При падении цен на нефть, стоимость недвижимости снижается не сразу. И соответственно у инвесторов есть некоторое время на то, чтобы выставить недвижимость на продажу и не потерять свои активы.



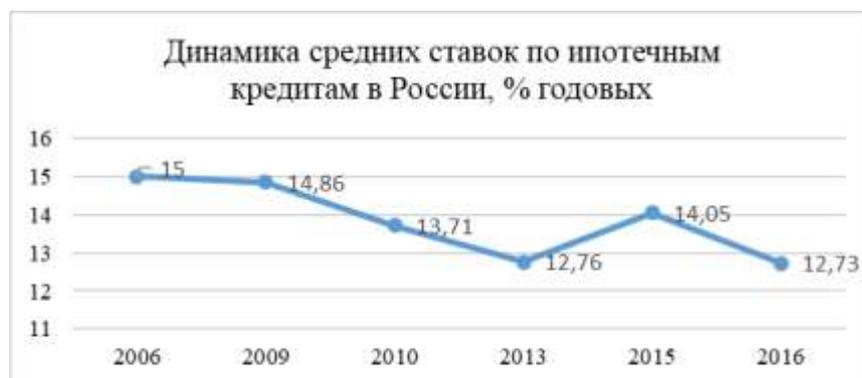
Однако не все аналитики согласны с тем, что есть влияние стоимости нефти на цены недвижимости, поскольку графики цен на эти два актива не слишком сходятся. Кроме того с наступлением мирового финансового кризиса нефть начала падать в цене, а недвижимость наоборот дорожала. Начиная с января 2009 года нефть начала существенно дорожать и ее стоимость возросла в несколько раз, однако цены на недвижимость в этот период снизились примерно на 30%.

Однако на этапе формирования российского рынка недвижимости в девяностых годах, динамика цен на недвижимость и на нефть была практически одинаковой. Кроме того, о тесной связи этих двух активов в девяностые годы говорили практически все аналитики.

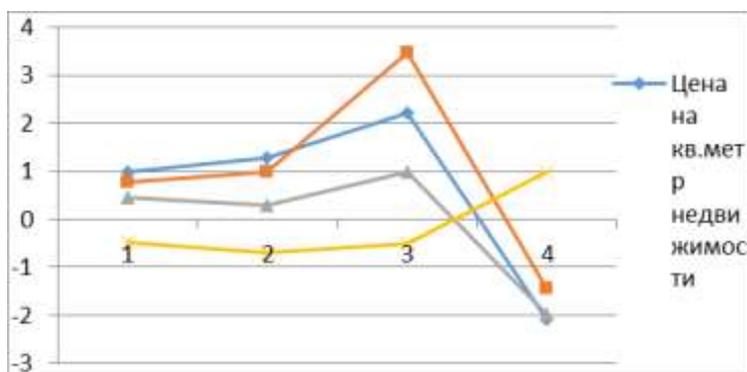
С каждым годом влияние цен нефти на рынок недвижимости становится менее заметным. Безусловно, сейчас нефть влияет на экономику России в целом, однако на рынок недвижимости она оказывает лишь косвенное влияние. Так, что при снижении цен на нефть в 2015-2016 годах, стоимость недвижимости практически никак не изменилась. [<http://www.volga>].

После того, как российский Центробанк снизил ключевую ставку до 10% процентов, стоимость своих кредитов постепенно стали снижать и российские банки. У Сбербанка минимальная ставка по потребительскому кредиту под поручительство физических лиц теперь составляет 13,9 процента годовых, а по потребительскому кредиту без обеспечения - 14,9 процента годовых в рублях.

Несмотря на снижение процентной ставки по кредитованию, спрос на недвижимость и покупательная способность населения падает.



В ходе корреляционного анализа мы выявили зависимость экономических факторов и степень их влияния на цену за недвижимость. Процентная ставка по ипотечному кредитованию влияет на изменение цены за кв. метр недвижимости в большей степени, чем курс валюты.



В условиях нестабильности экономики вышеперечисленные факторы в совокупности, но в разной степени влияют на рынок недвижимости г. Краснодара. Опираясь на данный анализ, можно предположить, что рынок недвижимости в ближайшее время не изменит своей динамики, равновесия предложения и спроса не ожидается. Перенасыщение рынка приведет к падению цен за кв. метр, и ликвидации деятельности некоторых фирм.

Только стабилизация экономики, повышение доходов граждан и разработка привлекательных социальных программ по кредитованию, сможет исправить состояние рынка недвижимости, которое на сегодняшний день не предвещает своего перспективного развития.

Литература.

1. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>;
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://krsdstat.gks.ru/>;
3. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>;
4. Российская газета – Издание Правительства РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://rg.ru/>.

Гайдук А.Р.,
студент 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
E-mail: guyduk.Andranik@mail.ru

Научный руководитель:
Болдырева Л. В.,
к.э.н., доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
E-mail: blw75@mail.ru

Особенности реализации инновационных бизнес идей в России

Аннотация: В данной статье описываются компании, которые занимаются созданием инновационных продуктов и услуг, современные способы реализации инновационных бизнес идей в Российской Федерации. В ходе исследования были выявлены основные проблемы, препятствующие реализации и выходу российских инновационных продуктов как на внутренней рынок, так и на глобальный. Главной задачей является поиск оптимальных решений, направленных на развитие инновационной деятельности в России.

Ключевые слова: инновации, стартап, инвестиции, бизнес-ангелы, бизнес-инкубаторы, краудфандинг, инновационное развитие.

Gaiduk A.R.
Student 3 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
E-mail: guyduk.Andranik@mail.ru

Scientific Adviser:
Boldyreva L.V.,
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
E-mail: blw75@mail.ru

Features of implementation of innovative business ideas in Russia

Abstract: This article describes the companies which are engaged in the creation of innovative products and services, modern ways of

realization of innovative business ideas in the Russian Federation. There were identified the main problems which impeded the implementation and the emergence of Russian innovative products both on the domestic market. The primary task is search for optimal solutions which focused on the development of innovative activity in Russia.

Keywords: innovation, start-up, investments, business angels, business incubators, crowdfunding, innovative development.

В настоящее время одной из главных проблем российской экономики является быстрое моральное устаревание технологий и техники. Большинство используемых в данный период времени технологий можно заменить новыми и более совершенными. Для этого требуются инновационные бизнес-идеи. Актуальность инноваций определена их ролью в экономике. Инновационный бизнес – это бизнес, занимающийся новаторством в целях получения коммерческих выгод, внедрения нового продукта, который принесет пользу обществу. Постоянное его развитие влечет за собой увеличение спроса потребителя к предлагаемому новаторскому продукту и вследствие чего происходит рост прибыли для предпринимателя.

Компании, осуществляющие инновационные революции, зачастую являются стартапами. Стартапы – это компании, фирмы, разрабатывающие проекты в сфере высоких технологий, главной характерной чертой которых является создание нового продукта «ноу-хау» или совершенствование устаревших технологий. Стартапы имеют следующие стадии жизненного цикла:

1) Начальная (посевная, seed) – подразумевает предварительное формирование идеи, и создание прототипа.

2) Развитие (growth) – создание работающих прототипов, а также наращивание потребительского круга.

3) Выход (exit), на котором компания выходит из категории стартапа, начинает продавать акции на фондовом рынке.

Зачастую новаторы не имеют достаточного капитала для реализации своих инновационных бизнес идей, вследствие чего формируется их главная задача – привлечение внимания инвестора своей новизной. Первая же проблема возникает в самом начале жизненного цикла, которая заключается в отсутствии знаний финансового планирования. То есть помимо презентации самого проекта, стартаперы обязаны выстроить грамотный стратегический финансовый план. Именно качественный, обдуманный бизнес – план является залогом успеха привлечения инвесторов, дальнейшего развития и выпуска товара.

В настоящее время существует три основных способа реализации стартапов в Российской Федерации. Первый способ заключается в государственной поддержке, так называемый «бизнес-инкубатор». Бизнес-инкубаторы – это организации, занимающиеся поддержкой стартапов на всех

стадиях развития проекта. Бизнес-инкубаторы оказывают следующие виды услуг: предоставление в аренду помещений по цене ниже рыночной (60-70%), секретарские услуги, помощь в получении посевных инвестиций, административная и юридическая поддержка, бесплатная консультация. Примеры бизнес-инкубаторов: МГУ, ВШЭ (Высшая школа экономики). Первое место в России среди бизнес-инкубаторов занимает МГУ, объём привлечённых инвестиций более 500 млн. рублей. Стартапы ВШЭ: «Mailfit» (Сервис автоматизации и дизайна email-коммуникаций) «Wheekly» (мобильная автомойка); «Blooms & roses» (срочная доставка цветов).

Второй способ реализации стартапов - краудфандинг (crowdfunding) – коллективное сотрудничество, когда «доноры» (инвесторы) финансируют стартапы. Как правило, их сотрудничество происходит через интернет-площадку. Примером такой площадки является «Kikstarter». Проекты МТС и Сбербанка являются наиболее значимыми примерами краудсорсинга в России. МТС активно использует внутренний краудсорсинг для привлечения своих сотрудников к развитию инновационной деятельности в компании. В Сбербанке функционируют сразу несколько проектов: «Биржа идей», «КСО: бизнес для общего будущего», «Розничный офис: комфорт и качественный сервис», «Некредитные продукты для малого, среднего и крупного бизнеса».

Третий способ – это реализации стартапов с финансовой помощью бизнес-ангелов. Бизнес-ангелами называют профессиональных инвесторов, инвестирующих на свой риск, в инновационные компании с расчетом на увеличение их капитализации. От бизнес-ангелов начали свой путь к вершинам бизнеса Intel, Yahoo, Amazon, Google, Fairchild Semiconductors и многие другие ведущие технологические бренды.

Бизнес-ангельское инвестирование - один из важнейших элементов новой экономики - экономики знаний. Инвестируя в технологии, интеллект, креативные команды, бизнес-ангел закладывает будущее благополучие для себя, партнеров, страны. Несмотря на высокие риски, инвестирование бизнес-ангелов является одним из самых высокодоходных видов бизнеса, способным принести инвестору не менее 70% годовых. Для этого существуют различного рода форумы, конференции, технопарки – площадки, где инвесторы встречаются с новаторами и их проектами. Примером такой площадки являются конференции TechCrunch Moscow, технопарки: «инженерный исследовательский центр газа и нефти» (частная) г. Краснодар, «Сколково» г. Москва (государственная), где проходит обсуждение новых стартапов и обзор интернет-проектов, а также задаются ориентиры развития высокотехнологичного бизнеса на следующий год. Известными представителями российских бизнес-ангелов являются: Игорь Рябенский, который через свою компанию «Altair Capital» вложил инвестиции в сумме 15 млн. долл. за 2,5 года работы почти в 70 стартапов. Игорь Мацанюк в 2003 году основал компанию IT-Territory по созданию игры, затем его игровую компанию выкупила Mail.Ru Group за 85 млн. долл. В 2012 году Игорь Мацанюк совместно с Игорем Рябенским инвестировали в стартапы около 20 млн. долл.

Основные проблемы, с которыми сталкиваются российские стартаперы при реализации инновационных бизнес-идей, заключаются в непривлекательности проектов на фоне нестабильной экономической ситуации в стране (наличие высоких рисков); отсутствие качественных бизнес-планов; недостаточный уровень маркетинговых исследований.

Для решения вышеперечисленных проблем реализации инновационных бизнес-идей, по нашему мнению, в первую очередь необходимо совершенствование маркетинговых механизмов путем внедрения питчинга, использования метода создания евангелиста. Питчинг - это выступление, главной задачей которого является продажа идеи. Данный метод маркетинга уже успешно используют ведущие компании по производству высоких технологий такие как: Apple, Samsung, Audi и т.д. Существует 3 вида питчинга: Elevator pitch – длительность выступления 1 минута, главная цель привлечь внимание инвестора и получить шанс на вторую встречу. Idea pitch – длительность 3 минуты. Данный вид выступления подразумевает освещение следующих моментов: названия проекта, проблему, решение, объём рынка, бизнес-модель, команда, заключение. И последний вид питчинга Funding pitch – длительность 7 минут, помимо всех тех пунктов, которые включает в себя Idea pitch, сюда входят: перечень конкурентов, стратегия выхода на рынок, реальная позиция в настоящее время и необходимые инвестиции.

Также особой популярностью отличается метод создания евангелиста. Евангелист – это человек, достаточно известный и имеет хорошую репутацию, который будет рекламировать товар непосредственным его использованием. Его задача - информирование и изменение мнения широкой аудитории с целью увеличения лояльности, удовлетворенности и уровня использования технологий, продуктов поставщика посредством максимального охвата аудитории, донесения технической информации, развития сообществ, опоры на сеть независимых авторитетных экспертов, создания канала обратной связи.

В заключении мы можем с уверенностью сказать, что одним из приоритетов современной экономической политики РФ является устойчивый долгосрочный экономический рост, что невозможно представить в современных условиях без действия ключевого фактора – необходимости развития инновационной деятельности. В течение последних десяти лет в России был разработан и внедрен целый комплекс мер, направленный на формирование и укрепление национальной инновационной системы, например, утверждение Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, в которой представлены направления практической реализации широкого спектра инструментов и механизмов стимулирования инновационной деятельности.

Литература:

1. Болдырева Л. Были бы деньги...// Креативная экономика. - 2009. - № 2. - С. 99-102.
2. Болдырева Л.В. Проблемы формирования финансового обеспечения деятельности российских компаний в современных условиях// В сборнике: Феномен рыночного хозяйства: от истоков до наших дней III Международная научно-практическая конференция. - 2015. - С. 292-298.
3. Болдырева Л.В., Солонина С.В. Взаимодействие сфер и звеньев финансовой системы Российской Федерации: современные тенденции и направления совершенствования// Экономика и предпринимательство. - 2016. - №10-3 (75-3). - С. 973-980.
4. Бондаренко Т.Г., Исаева Е.А. Стартапы в России: актуальные вопросы развития// Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». - Том 7. - №5 (сентябрь - октябрь 2015). - URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/83EVDN515.pdf> (дата обращения: 23.11.2016).
5. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года. - URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/innovations/doc20120210_04 (дата обращения: 21.11.2016).

*Денисенко Т.А., Струкова А.А.,
студенты 3 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: denisenko.22.07@mail.ru, anastasia_strukova17@rambler.ru*

*Научный руководитель:
Нарыжная Н.Ю.,
доцент, к.т.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: NYUNaryzhnaya@fa.ru*

ОЦЕНКА РЕЙТИНГА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РЕКРЕАЦИОННЫХ ОБЪЕКТОВ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ НА ОСНОВЕ МЕТОДА АНАЛИЗА ИЕРАРХИИ

Аннотация: В статье рассмотрены основные положения метода анализа иерархии, а также методика его использования при принятии решений. Проведена оценка деятельности рекреационных объектов Краснодарского края по ряду критериев при помощи метода анализа

иерархии. Выстроен рейтинг рассматриваемых объектов по каждому из критериев и в целом.

Ключевые слова: метод анализа иерархии, рейтинг, рекреационная отрасль, туризм, оценка эффективности деятельности.

*Denisenko T.A., Strukova A.A.,
students, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: denisenko.22.07@mail.ru, anastasia_strukova17@rambler.ru*

*Scientific Adviser:
Naryzhnaja N.J.,
Candidate of Technical Sciences, Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: NYUNaryzhnaya@fa.ru*

EVALUATION OF THE RATING OF THE EFFECTIVENESS OF RECREATIONAL FACILITIES IN THE KRASNODAR REGION ON THE BASIS OF THE HIERARCHY ANALYSIS METHOD

Abstract: The article considers the main provisions of the hierarchy analysis method and technique of its use in decision-making. Conducted the assessment of activity of recreational facilities of Krasnodar Region on a number of criteria using the hierarchy analysis method. Lined up rating of the objects under consideration for each of the criteria and in general.

Keywords: hierarchy analysis method, rating, recreational sector, tourism, performance evaluation.

Зачастую различные экономические, политические, социальные, медицинские и управленческие проблемы имеют не один вариант решения. Так, выбирая в подобных случаях одно из множества решений, человек руководствуется исходя из собственных интуитивных представлений. В связи с этим, метод анализа иерархий актуален для различных сфер деятельности, в особенности для таких профессий, как: экономист, финансист, работник управления, социолог, политолог, консультант, работник здравоохранения и т.д.

В соответствии с перечисленным, применение метода анализа иерархий обусловлено особой актуальностью, в связи с тем, что на основе данного метода можно разработать серьезные системы поддержки принятия решений посредством иерархической композиции задачи и рейтингования альтернативных решений. С помощью метода анализа иерархий появляется возможность поиска такого варианта (альтернативы), который наилучшим

образом согласуется с пониманием сути проблемы и требованиями к её решению.

Так, правильное использование метода анализа иерархий (МАИ) позволяет:

- провести анализ проблемы, которая представлена в виде иерархии;
- произвести сбор данных по проблеме;
- предоставляет возможность оценить противоречивость данных и уменьшить ее;
- произвести обобщение проблемы принятия решения;
- создать дискуссию по поводу проблемы, позволяет прийти к консенсусу;
- сделать вывод о том, что важен учет не только каждого решения, но и каждого фактора, который непосредственно влияет на приоритеты решения;
- оценить устойчивость и надежность выбранного решения.

Первый шаг технологии применения МАИ заключается в структурировании задачи в виде иерархии (рис 1.), в которой на вершине находится общая цель, далее – промежуточные уровни (критерии) и самые нижние уровни – перечень альтернатив (объекты 1,2,3, ..., n).

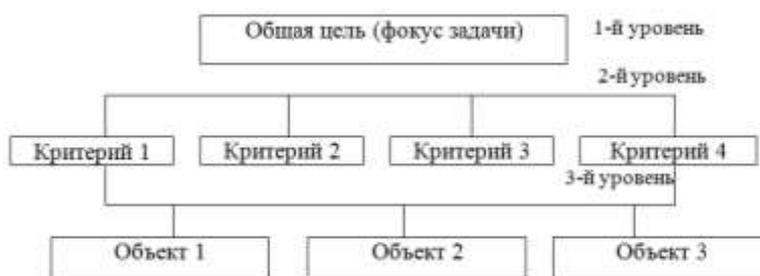


Рисунок 1 – Иерархия для выбора стратегии управления системой

Второй шаг – построение множество матриц парных сравнений для каждого из нижних уровней, то есть по одной матрице для каждого элемента примыкающего сверху уровня. В данных матрицах левые элементы сопоставляются с элементами наверху, в соответствии со шкалой относительной важности, представленной в таблице 1.

Таблица 1 – Шкала относительной важности.

Определение степени важности	Оценка относительной важности
Равная важность	1
Умеренное превосходство одного элемента над другим	3
Существенное или сильное превосходство	5
Значительное превосходство	7
Очень сильное превосходство	9
Промежуточные решения между двумя соседними суждениями	2,4,6,8

В том случае, если при сравнении одного элемента с другим, получена оценка, меньшая 1, то при сравнении (второго элемента с первым), получают обратную величину.

Таким образом, необходимость использования метода анализа иерархий заключается в том, что он позволяет выбрать наилучшее, наиболее оптимальное (наиболее дешевое, безрисковое, качественное) решение из множества существующих альтернатив, с точки зрения целого набора критериев.

В настоящее время на территории Краснодарского края активно развивается рекреационная отрасль, которая является одной из наиболее перспективных отраслей региона. Это обусловлено, в первую очередь, богатым наличием рекреационных ресурсов: благоприятные климатические условия, разнообразный ландшафт (море, горы, леса), минеральные источники, различные туристические объекты, экскурсионные маршруты.

В связи с развитием рекреационной сферы актуальным является вопрос оценки эффективности деятельности её экономических объектов.

Актуальность развития туристской сферы обуславливает необходимость оценки эффективности деятельности экономических объектов, принадлежащих рекреационной отрасли.

В связи с этим в данном исследовании принято решение провести оценку эффективности деятельности и сформировать рейтинг туристских объектов Краснодарского края на основе метода анализа иерархий.

В статье рассмотрен процесс построения рейтинга эффективности деятельности пяти пансионатов, санаториев и гостиниц. Основными критериями выбора объектов исследования из общего числа аналогичных объектов Краснодарского края стали объём выручки, полученный за 2015 год, а также условие безубыточности. На основе всего вышперечисленно выбраны следующие объекты рекреационной отрасли региона:

- Гостиница «Интурист-Краснодар»;
- Пансионат «Урал» в г. Анапа;
- Санаторий «Русь» в г. Анапа;
- Гостиничный комплекс «Геленджик-отель»;
- Санаторий «Анапа».

Оценка рейтинга эффективности деятельности производилась на основании критериев, представленных в таблице 2.

Таблица 2 – Матрица парных сравнений для критериев

Альтернативы	Критерии				
	оценка гостей по десятибалльно	Чистая рентабельность	Коэффициент общей обрачиваемости капитала	Комплексы оказываемых услуг, шт.	Комплексы лечебно-санаторных услуг, шт.
Интурист - Краснодар	8,7	0,0016	0,4102	7	2
Пансионат "Урал" - Анапа	9	0,0770	1,0760	13	12
Санаторий "Русь" - Анапа	6,5	0,0544	1,8020	5	7
Гостиничный комплекс «Геленджик-отель»	7,8	0,0511	0,2028	4	1
Санаторий "Анапа"	8	0,2320	0,6606	10	9

Данные критерии необходимо сравнить поочерёдно друг с другом по степени важности для построения рейтинга (таблица 3).

Таблица 3 – Рейтинг критериев по степени важности

Критерии	Оценка гостей	Чистая рентабельность	Капитала Чистая рентабельность	Коэффициент оборачиваемости	Комплекс оказываемых услуг	Лечебно-санаторных	Рейтинг
Оценка гостей	1	0,33	0,50	5	4	0,188	
Чистая рентабельность	3	1	3	7	5	0,467	
Коэффициент оборачиваемости капитала	2	0,33	1	4	3	0,224	
Комплекс оказываемых услуг	0,2	0,14	0,25	1	2	0,063	
Комплекс лечебно-санаторных услуг	0,25	0,2	0,33	0,5	1	0,057	
$\lambda = 5,2522$		ИС = 0,0630			ОС = 5,63%		

Для этого построим матрицу парных сравнений для критериев и определим относительные оценки, а также рассчитаем отношение согласованности (ОС) и индекс согласованности (ИС) для этой матрицы для того, чтобы проверить, насколько суждения были непротиворечивыми при составлении матрицы парных сравнений критериев.

Далее необходимо аналогичным образом поочерёдно сравнить все альтернативные варианты туристических объектов с точки зрения каждого критерия. Данные рейтингов, полученных в ходе расчетов, представлены в таблице 4.

Таблица 4 – Рейтинг туристических объектов по каждому из критериев

Критерии	Оценка гостей	Чистая рентабельность	Коэффициент общей оборачиваемости капитала	Комплекс оказываемых услуг	Комплекс лечебно-санаторных услуг
Интурист - Краснодар	0,2175	0,0038	0,0988	0,1595	0,0594
Пансионат "Урал" - Анапа	0,2250	0,1852	0,2592	0,4672	0,4444
Санаторий "Русь" - Анапа	0,1625	0,1307	0,4341	0,1595	0,1832
Гостиничный комплекс «Геленджик-отель»	0,1950	0,1227	0,0488	0,0544	0,0389
Санаторий "Анапа"	0,2000	0,5576	0,1591	0,1595	0,2741

Данные таблицы 4 позволяют сделать вывод о месте туристического объекта в рейтинге по каждому из критериев. Так, например, по критерию «оценка гостей» 1 место занимает пансионат «Урал», по критерию «чистая рентабельность» – санаторий «Анапа», по критерию «коэффициент общей оборачиваемости капитала» – санаторий «Русь», а по критериям «комплекс оказываемых услуг» и «комплекс лечебно-санаторных услуг» – пансионат «Урал».

На следующем этапе анализа необходимо сопоставить рейтинг критериев и рейтинг альтернатив. Результаты данного расчета приведены в таблице 5.

Таблица 5 – Рейтинг эффективности деятельности рекреационных объектов

Рекреационный объект	Санаторий "Анапа"	Пансионат "Урал" - Анапа	Санаторий "Русь" - Анапа	Гостиничный комплекс «Геленджик-отель»	Интурист - Краснодар
Рейтинг	0,360	0,242	0,210	0,111	0,078

Таким образом, на основе метода анализа иерархий был выстроен следующий рейтинг эффективности деятельности рекреационных объектов:

- 1 место – Санаторий «Анапа»;
- 2 место – Пансионат «Урал» (г. Анапа);

- 3 место – Санаторий «Русь» (г. Анапа);
- 4 место – Гостиничный комплекс «Геленджик-отель»;
- 5 место – «Интурист» (г. Краснодар).

Необходимо отметить, что не всегда возможно интуитивно, в том числе на основе имеющегося опыта, произвести эффективную оценку явления, процесса или объекта. Так, при сборе данных для построения рейтинга предполагалось, что на 1 месте будет находиться пансионат «Урал». Однако результаты оценки несколько разошлись с нашими интуитивными предположениями. Этот пример является доказательством того, что для достижения оптимального результата выбор должен быть обоснованным. Одним из способов обоснованного принятия решения или формирования рейтинга является представленный в данной работе метод анализа иерархий.

Литература:

1. Саати, Т. Принятие решений. Метод анализа иерархий / Т. Саати. – М.: Радио и связь, 1993
2. Петриченко, Г.С. Построение программы поиска неисправностей в электронных блоках средств вычислительной техники с применением метода анализа иерархий / Г.С.Петриченко, Н.Ю. Нарыжная, М.Ю. Спур // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2011. № 69. С. 13-22.
3. Раскрытие в сети Интернет годовой бухгалтерской отчетности [электронный ресурс] // Сайт Сетевого издания «Центр раскрытия корпоративной информации». URL: <https://www.e-disclosure.ru/poisk-po-soobshheniyam> (дата обращения: 20.11.2016)
4. Booking.com – часть группы ThePricelineGroup, мирового лидера в сфере онлайн-туризма и сопутствующих услуг. URL: <http://www.booking.com/region> (дата обращения: 20.11.2016)

*Тиханьчева Е.О.,
Студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: etikhanycheva@mail.ru*

*Научный руководитель:
Нарыжная Н.Ю.,
доцент, к.т.н.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия
e-mail: NYUNaryzhnaya@fa.ru*

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД В ВЫБОРЕ АЛЬТЕРНАТИВНОГО ВАРИАНТА ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрена роль всесторонней и объективной оценки оптимального проекта инвестирования. Проанализирован метод анализа иерархий на примере четырех компаний. Выявлен ряд критериев, способствующих увеличению экономической эффективности предприятия.

Ключевые слова: системный подход, метод анализа иерархий, интегральный рейтинг.

*Tikhanycheva E.O.,
Student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: etikhanycheva@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Naryzhnaya N. Y.,
Candidate of Science (Technical), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: NYUNaryzhnaya@fa.ru*

SYSTEMATIC APPROACH IN THE CHOICE OF ALTERNATIVE INVESTMENT OPTIONS

Abstract: The article considers the role of comprehensive and objective assessment of the optimal investment project. Analyzed method of analysis of hierarchies for the four companies. Identified a number of criteria that contribute to increasing the economic efficiency of enterprises.

Keywords: a systematic approach, method of analysis of hierarchies, the integral rating.

Одним из основных показателей эффективной деятельности любой коммерческой организации является инвестирование. Залогом рационального инвестирования выступает выбор и оценка преимущественного (оптимального) проекта из всех возможных.

Выбор альтернативного варианта инвестирования проекта зависит от всесторонней и объективной оценки. Для того, чтобы дать эту оценку, необходимо воспользоваться определенными показателями. Таковыми могут быть: срок окупаемости, ликвидность, надежность, выручка, рентабельность, чистый дисконтированный доход, потребность в дополнительном финансировании и т.д.

Однако эти показатели не всегда могут дать полную картину продуктивного функционирования предприятия, также они не являются гарантией возвращения вложенных инвестиций. В связи с этим, в последнее время стали выделять социальные составляющие значимости проекта. Для успешной конкуренции на рынке, компании необходимо зарекомендовать себя в глазах потребителя его продукции, товаров или услуг. Это возможно сделать с помощью разрешения социально значимых общественных задач. Посредством их решения у населения выигрывает фактор доверия, тем самым обеспечив фирме постоянных клиентов и, как следствие, увеличение прибыли.

Хорошим примером сегодня является создание спортивных объектов, например, стадиона ФК «Краснодар», построенного за счет денежных средств, в размере 20 млрд. руб., российского предпринимателя С.Н. Галицкого. Большое внимание при реализации данного проекта уделяется инфраструктуре. Так, рядом со стадионом планируется воссоздать парк и сконструировать парковку, изменяется организация дорожного движения в районе стадиона, планируется движение новых маршрутов общественного транспорта. Эти блага будут общедоступными. Еще одной отличительной особенностью в социальном плане служит привлечение специалистов и партнеров по различным программам, так называемый краудсорсинг.

Предприятиям во всех отношениях выгодно применять краудсорсинг. Здесь можно выделить два основных аспекта:

- 1) с целью получить предложения, которые ранее не использовались в процессе производства, функционирования, и тем самым усовершенствовать продукцию, предоставление услуг;
- 2) краудсорсинг предоставляет возможность фирмам, компаниям взаимодействовать с потребителями напрямую, то есть не возникает необходимости пользоваться услугами участников каналов распределения.

В частности, метод краудсорсинга осуществляет на практике Сбербанк России. На официальном сайте банка участники краудсорсинг-программы оставляют свои рекомендации и путем общего обсуждения выбирают наиболее оптимальное решение.

Отчасти таковым является сейчас участие заинтересованной части общественности в слушаниях об изменениях генплана г. Краснодар.

В случае, когда выбор осуществляется из целого ряда предложенных альтернативных решений по совокупности набора критериев (требований), становится сложным определить наиболее оптимальное решение проблемы без специальных приемов анализа и оценки рассматриваемых альтернатив. Одним из инструментов, позволяющих реализовать многоуровневый выбор, является метод анализа иерархий [1, 2]. Применим его на следующей задаче.

Рассмотрим четыре компании, оцениваемые как потенциальные объекты инвестирования:

- 1) «Бигдог» - занимается производством и продажей кормов для домашних животных,
- 2) «Под защитой» - дрессирует собак с целью сохранности территории,
- 3) «Кошкин дом» - приют для бездомных животных,
- 4) «Контактная ферма» - разведение и содержание животных.

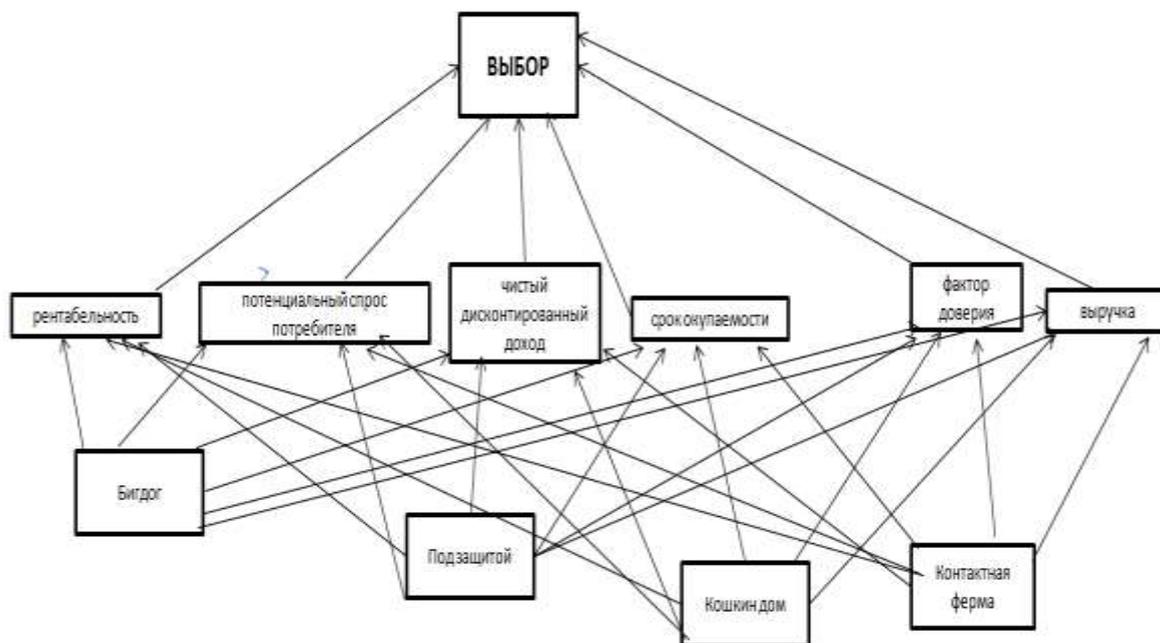
Выделим набор критериев для сравнения объектов: годовая выручка, рентабельность, срок окупаемости, чистый дисконтированный доход, фактор доверия и потенциальный спрос потребителя. Согласно отобранным критериям становится возможно определить описание компаний-проектов следующим образом:

- «Бигдог» - годовая выручка составляет 432000 тыс. руб., рентабельность 20%, срок окупаемости 2 года, чистый дисконтированный доход 10630 руб., фактор доверия 4 балла (из 5 возможных), потенциальный спрос потребителя 10 баллов (максимальный);
- «Под защитой» - годовая выручка составит 320000 тыс. рублей, рентабельность 26%, срок окупаемости 1 год, чистый дисконтированный доход 13125 руб., фактор доверия 3 балла, потенциальный спрос потребителя 5 баллов (средний);
- годовая выручка приюта для зверей «Кошкин дом» - 110000 тыс. руб., рентабельность 13%, срок окупаемости 2 года, чистый дисконтированный доход 9156 рублей, фактор доверия 5 баллов, потенциальный спрос потребителя 1 балл (низкий);
- у зоофермы под названием «Контактная ферма» годовая выручка прогнозируется на уровне 240000 тыс. руб., рентабельность 10%, срок окупаемости 1 год, чистый дисконтированный доход 7625 руб., фактор доверия 4 балла, потенциальный спрос потребителя 10 баллов (высокий).

В данном случае возникают противоречия при рассмотрении вариантов инвестирования и выборе оптимального с точки зрения приведенных критериев. Таким образом, при отсутствии явного решения следует применить метод анализа иерархий.

Для построения иерархии выделим следующие уровни:

- 1 – выбор варианта инвестирования (фокус),
- 2 – критерии выбора,
- 3 – объекты инвестирования (альтернативы).



Согласно методу анализа иерархий проведена оценка приоритетности критериев с позиции инвестора, данные отражены в таблице 1.

Таблица 1 – Рейтинг критериев

Критерий	Выручка	Рентабельность	Срок окупаемости	Чистый дисконтированный доход	Фактор доверия	Потенциальный спрос потребителя
Приоритетность критерия	0,044	0,193	0,253	0,28	0,067	0,164

По результатам таблицы видно, что преобладает критерий выбора в первую очередь по величине чистого дисконтированного дохода, далее срока окупаемости, рентабельности, потенциального спроса потребителя и т.д. Оценка согласованности всех вычислений контролировалась на каждом этапе и доводилась до приемлемого уровня. Результаты вычислений приоритетности альтернативных объектов инвестирования, с точки зрения каждого критерия, содержатся в следующей таблице (таблица 2). Данные таблицы показывают, что картина приоритетности (рейтинга) для различных объектов складывается по-разному, а поэтому выбор не очевиден.

Проведем синтез веса критериев с весом объектов по выделенным критериям. Получим интегральный вес (рейтинг) рассматриваемых альтернатив.

Таблица 2 – Приоритетность объектов с позиции каждого критерия

Объекты инвестирования	Критерии					
	Выручка	Рентабельность	Срок окупаемости	Чистый дисконтированный доход	Фактор доверия	Потенциальный спрос потребителя
«Бигдог»	0,392	0,067	0,333	0,071	0,25	0,385
«Под защитой»	0,29	0,867	0,167	0,877	0,188	0,192
«Кошкин дом»	0,099	0,033	0,333	0,01	0,313	0,039
«Контактная ферма»	0,218	0,033	0,167	0,042	0,25	0,385

Интегральная оценка выбора альтернативного варианта инвестирования с позиции всех критериев показала, что выигрывает инвестиционный проект «Под защитой», его вес в общем рейтинге составляет 0,512 ед. Полученные результаты рейтинга рассмотренных проектов представлены ниже.

Инвестиционные проекты	«Бигдог»	«Под защитой»	«Кошкин дом»	«Контактная ферма»
Рейтинг	0,214	0,512	0,125	0,149

Таким образом, системный подход и использование одного из методов системного анализа позволил сделать сложный, многослойный, обоснованный выбор по взвешенным критериям, подтверждающий экономическую эффективность реализации инвестиционного проекта, чем могут воспользоваться предприниматели, инвесторы, компании, финансово-кредитные организации на этапе выбора альтернативного варианта инвестирования.

Литература:

1. Саати, Т. Принятие решений. Метод анализа иерархий / Т. Саати. – М.: Радио и связь, 1993.
2. Петриченко, Г.С. Построение программы поиска неисправностей в электронных блоках средств вычислительной техники с применением метода анализа иерархий / Г.С. Петриченко, Н.Ю. Нарыжная, М.Ю. Срур // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2011. № 69. С. 13-22.
3. Ковалев В. В. Методы оценки инвестиционных проектов. – М.: Финансы и статистика, 2013.
4. Савчук В.П. Анализ и разработка инвестиционных проектов // Финансы. – 2015.
5. URL: <http://www.gks.ru/>

Раздел 3

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ, ФИНАНСОВЫЕ И УЧЕТНО- АНАЛИТИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

*Брылёв А.А., Левченко Е.И.
студенты 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru*

*Научный руководитель:
Рощектаева У.Ю.,
доцент, к.э.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: ul_rosh@mail.ru*

ПОРЯДОК ИСПРАВЛЕНИЯ ОШИБОК В БУХГАЛТЕРСКОЙ (ФИНАНСОВОЙ) ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: В статье подробно рассматривается понятие ошибки в бухгалтерской (финансовой) отчетности, их классификация. Особое внимание уделяется порядку исправления ошибок и меры ответственности за данные ошибки.

Ключевые слова: ошибки, бухгалтерский учёт, бухгалтерская отчетность.

*Brylev A.A., Levchenko E.I.,
students, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bryliov.andrey@yandex.ru*

*Scientific Adviser:
Roshektaeva U.Yu.,
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: ul_rosh@mail.ru*

THE ORDER OF CORRECTING ERRORS IN THE ACCOUNTING (FINANCIAL) REPORTING

Abstract: The article considers in detail the concept of error in accounting (financial) statements, their classification. Particular attention is paid to the procedure for correcting errors and measures of responsibility for these errors.

Keywords: errors, accounting, accounting reporting.

В соответствии с требованиями, установленными ФЗ от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» бухгалтерская отчетность - информацию о финансовом положении экономического субъекта на отчетную дату, финансовом результате его деятельности и движении денежных средств за отчетный период. В бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности в процессе отражения фактов хозяйственных операций данные могут отражаться неточно или ошибочно.

В соответствии с п. 2 ПБУ 22/2010 в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности предприятия ошибкой считается неправильное отражение или неотражение фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности организации. Данные ошибки могут быть связаны с:

- неправильным применением законодательства РФ о бухгалтерском учете и нормативно-правовых актов по бухгалтерскому учету;
- неправильным применением учетной политики предприятия;
- неточностями в расчетах;
- неправильной классификацией или оценкой фактов хозяйственной деятельности;
- неправильным использованием данных, которые имеются на дату подписания бухгалтерской отчетности;
- недобросовестными действиями должностных лиц предприятия.

Не являются ошибками неточности или пропуски в отражении хозяйственных операций в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности предприятия, проявляющиеся в результате получения новой информации, которая не была доступна предприятию на момент отражения или неотражения таких хозяйственных операций [1].

Ошибки по характеру совершения подразделяются на:

- преднамеренные, которые возникают в результате недобросовестных действий или бездействия должностных лиц экономического субъекта, совершаемые в корыстных целях для введения в заблуждения пользователей бухгалтерской отчетности. К ним относятся подлоги, фальсификация документов, вуалированные данные бухгалтерской отчетности.

Под вуалированной отчетностью подразумевается преднамеренная ошибка, если требования нормативных документов выполняются, но абсолютная истина все-таки не достигнута. Если же применяемые учетные приемы выходят за границы, допускаемые нормативными документами, то в данном случае говорят о фальсификации отчетности.

- непреднамеренные, которые возникают вследствие непредумышленных действий, бездействия должностных лиц экономического субъекта.

Непреднамеренные ошибки продиктованы неправильным применением учетной политики, неточностями в вычислениях, неправильной классификацией или оценкой фактов хозяйственной деятельности, неправильным применением законодательства РФ о бухгалтерском учете или нормативно-правовых актов по бухгалтерскому учету.

Наиболее распространённые, зависящие от природы возникновения ошибок и их последствий, ошибки подразделяются на:

- технические ошибки. К ним относятся некорректные вычисления или некорректный перенос, внесение информации в регистры бухгалтерского учета.

- процедурные ошибки - ошибки, связанные с несоблюдением процедуры бухгалтерского учета, или ошибки, по содержанию, приводящие к неправильному отражению хозяйственных операций в бухгалтерском учете и отчетности.

- ошибки, которые появляются в результате эксплуатации устаревших или неправильно настроенных программ, вследствие сбоев компьютера. Возможны потери операции, которые были введены в компьютерную программу вследствие отключения компьютера или под воздействием компьютерных вирусов.

Также ошибки подразделяются по уровню существенности:

существенные ошибки признаются согласно п. 3 ПБУ 22/2010, если они в отдельности или в совокупности с другими ошибками за один и тот же отчетный период могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые ими на основе бухгалтерской отчетности, составленной за этот отчетный период.

Существенность ошибки предприятие устанавливает самостоятельно из величины и характера соответствующих статей бухгалтерской отчетности.

В учетной политике предприятия отражаются критерии существенности, указывающие на количественный уровень существенности в абсолютном или относительном выражении обычно устанавливаемый около 5 % искажения.

Исправления в бухгалтерскую отчетность необходимо вносить с обязательным документированием. Справка бухгалтера с обязательными реквизитами – главный документ, который является основанием для исправления в отчетности [2].

несущественные ошибки, не отвечающие критерию существенности.

В соответствии с п. 4 ПБУ 22/2010 все обнаруженные ошибки и их последствия подлежат обязательному исправлению. Порядок исправления ошибки находится в зависимости от момента времени и от ее существенности.

Также выделяют еще два параметра: дата подписания и дата утверждения бухгалтерской отчетности, которые влияют на порядок исправления ошибок в бухгалтерском учете и отчетности.

Рассмотрим порядок исправления ошибок, выявленных в бухгалтерском учете и отчетности, в соответствии с ПБУ 22/2010.

Ошибки, выявленные в отчетном периоде делятся на существенные и несущественные.

Ошибки отчетного периода подразделяются на:

- ошибки, выявленные до окончания отчетного года исправляются записями в том месяце отчетного года, в котором выявлена ошибка.

- ошибки, выявленные после окончания отчетного года исправляются записями за декабрь отчетного года.

Ошибки предшествующего периода делятся на:

- ошибки, выявленные после подписания отчетности, но до даты ее представления пользователям (п.2 ст. 18 Федерального закона № 402-ФЗ).

Существенные ошибки исправляются записями за декабрь отчетного года. Составляется пересмотренная бухгалтерская отчетность.

- ошибки, выявленные после представления отчетности пользователям, но до даты ее утверждения.

Исправляются записями по соответствующим счетам бухгалтерского учета за декабрь отчетного года. В пересмотренной бухгалтерской отчетности необходимо раскрыть информацию и основания для составления пересмотренной бухгалтерской отчетности, также она должна предоставляться во все адреса, в которые была представлена первоначальная бухгалтерская отчетность ранее [3].

- ошибки, выявленные после утверждения отчетности;

Исправляются несколькими способами:

а) записями по соответствующим счетам бухгалтерского учета в текущем отчетном периоде. Корреспондирующим счетом в записях является счет учета нераспределенной прибыли;

б) путем пересчета сравнительных показателей бухгалтерской отчетности за отчетные периоды. Исключением является случай, при котором невозможно установить связь ошибки с определенным периодом или когда невозможно определить влияние ошибки накопительным итогом в отношении всех предшествующих отчетных периодов.

- ошибки, допущенные до начала самого раннего из представленных в отчетности за текущий отчетный год, предшествующих отчетных периодов.

Исправляются вступительные сальдо по соответствующим статьям активов, обязательств и капитала на начало самого раннего из представленных отчетных периодов.

Несущественные ошибки предшествующего периода исправляются записями по соответствующим счетам бухгалтерского учета в том месяце отчетного года, в котором выявлена ошибка. Прибыль или убыток, полученные в результате исправления ошибки, отражаются на 91 счете.

В соответствии с п. 8 ст. 10 № 402-ФЗ исправление ошибки в регистре бухгалтерского учета должно быть обосновано и подтверждено подписью лица, внесшего исправление, с указанием даты исправления. Бухгалтер обязан составить документ, в соответствии с которым вносятся исправления в данные бухгалтерского учета и отчетности.

Формы бухгалтерского документа для исправления ошибок в настоящий момент не существует. Для того чтобы вносить исправления в данные бухгалтерского учета главным бухгалтером самостоятельно разрабатывается главный документ – бухгалтерская справка, в которой должны содержаться все обязательные реквизиты, перечисленные в п. 2 ст. 9 Федерального закона № 402-ФЗ.

Из содержания справки должно быть понятно пользователю, какая ошибка, по какой причине и на какую сумму производится исправление. Если для исправления ошибки были задействованы первичные документы, то они должны быть все перечислены в справке с исправленными проводками и приложенными копиями документов. Организация обязана исправлять не только выявленные ошибки, но и их последствия.

При неправильном отражении расходов в бухгалтерском учете возможно лишнее отражение, неотражение расходов в регистрах налогового учета и налоговых декларациях. Если предприятие выявляет подобные ошибки, то необходимо пересчитать налоговую базу и сумму налога на прибыль в том периоде, в котором была допущена ошибка и предоставить уточненную декларацию в налоговые органы, а в случае необходимости начислить и уплатить в бюджет пени.

Необходимо помнить об ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов. В таблице 2 представлена ответственность за ошибки и нарушения ведения бухгалтерского учета [4, 5].

Таблица 2 – Ответственность за ошибки и нарушения ведения бухгалтерского учета

Вид ответственности	Состав правонарушения	Субъекты, привлеченные к ответственности	Размер штрафа	Нормативный документ
Налоговая	Грубое нарушение правил учета, доходов и (или) расходов объектов налогообложения, если деяния совершены в течении одного налогового периода	Организации; Индивидуальные предприниматели	10 000 руб.	ст. 120 НК РФ
	Те же деяния, если они совершены в течении более одного налогового периода		30 000 руб.	п. 2 ст. 120 НК РФ
	Те же деяния, если они повлекли занижение налоговой базы		20% от суммы неуплаченного налога, но не	п. 3 ст. 120 НК РФ

			менее 40 000 руб.	
	Нарушение сроков представления бух. отчетности или ее не представление		200 руб. за каждый непредставленный документ	п. 1 ст. 126 НК РФ
Административная	Грубое нарушение правил ведения бухгалтерского учета и представления бухгалтерской отчетности, а равно порядка и сроков хранения учетных документов	Должност-ные лица	От 5 000 до 10000 руб. За повторное нарушение от 10 000 до 20 000 руб. или дисквалификация на срок от 1 до 2 лет	ст. 15.11 КоАП РФ
	Не представление в бухгалтерской отчетности или отказ от ее представления в государственные контролирующие органы		От 300 до 500 руб.	ст. 15.6 КоАП РФ

На основе вышесказанного можно сделать вывод о том, что ошибки, которые могут возникать при отражении хозяйственных операций в данных бухгалтерского учета и отчетности, должны быть исправлены бухгалтером в независимости от промежутка времени между совершением ошибки и ее выявлением, что в будущем позволит организации миновать проблем с административным и налоговым законодательством.

Литература:

1. Приказ Минфина России от 28.06.2010 № 63н (ред. От06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Исправление ошибок в бухгалтерском учете и отчетности» (ПБУ 22/2010)» (Зарегистрировано в Минюсте России 30.07.2010 № 18008)
2. Бухгалтерский учет и анализ: Учеб. пособие / Под. ред. Ю.И. Сигидова, М.С. Рыбьянцевой.- М.: ИНФРА-М, 2014. – 336 с.
3. Роцектаева У.Ю. Порядок исправления ошибок в бухгалтерской (финансовой) отчетности. - 2014. - 4-6 с. - URL: cyberleninka.ru
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 03.10.2016)
5. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.07.2016)

Воробьева М.С.,
студентка 3 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: masha1996_30.10@mail.ru

Научный руководитель:
Васильева Л.Ф.,
профессор, д.э.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: lorinav@bk.ru

Оценка ликвидности баланса ПАО «Лукойл» 2014-2015 гг.

Аннотация: В статье представлены основные результаты научно-исследовательской работы по оценке ликвидности баланса ПАО «ЛУКОЙЛ». Анализ ликвидности бухгалтерского баланса показал, что компания ведет успешную коммерческую деятельность, является финансово устойчивой, но ей следует быть более осторожной с увеличением краткосрочных заемных средств и повысить темпы роста компании для того, чтобы уменьшить отрицательное значение быстро реализуемых активов.

Ключевые слова: оценка ликвидности баланса, активы, краткосрочные обязательства, коэффициент ликвидности, показатели ликвидности, Лукойл.

Vorobeva M. S.,
students, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: masha1996_30.10@mail.ru

Scientific Adviser:
Vasilieva L.F.,
Doctor of economic sciences, Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: masha1996_30.10@mail.ru

Evaluation of liquidity of the balance of PAO "Lukoil" 2014-2015

Abstract: The article presents the main results of the research work on the liquidity assessment of the balance sheet of PAO "LUKOIL". An analysis of the liquidity of the balance sheet has shown that the company

conducts successful commercial activity, is financially stable, but it should be more careful with the increase in short-term borrowed funds and increase the growth rate of the company in order to reduce the negative value of quick-selling assets.

Keywords: assessment of the liquidity of the balance sheet, assets, short-term liabilities, liquidity ratio, liquidity indicators, Lukoil.

В современных экономических условиях российским предприятиям достаточно трудно справляться с последствиями экономического кризиса, поэтому каждая организация заинтересована в эффективности использования имеющихся у них ресурсов. В конкурентной среде каждый владелец хочет, чтобы его компания приносила прибыль, и ее баланс был ликвиден. Рассмотрим, насколько ликвиден баланс ПАО «Лукойл» с 2014 по 2015 год.

ПАО «Лукойл»- это нефтяная компания, основными акционерами которой являются Алекперов, Федун, занимающаяся нефте- и газодобычей, нефтеперерабатывающей промышленностью, энергетикой и нефтехимией. Данная компания начала свою деятельность в 1991 году в Москве. Спустя 25 лет, компания не только не потеряла свои позиции на рынке, но и заняла 2 место после «Газпрома» по объёмам выручки компания в России (по итогам 2014 года, по данным журнала «Эксперт» [5]), на ее долю также приходится более 2% мировой добычи нефти и около 1% доказанных запасов углеводородов.

Деятельность компании направлена на два основных операционных сегмента:

- разведка и добыча нефти и газа;
- переработка, торговля и сбыт.

Ежедневно продукты компании, энергию и тепло покупают миллионы потребителей в 30 странах мира, улучшая качество своей жизни, поэтому так важно оценить стабильность баланса компании.

Определение ликвидности баланса приобретает особое значение в условиях экономической нестабильности. Здесь возникает вопрос: достаточно ли у предприятия средств для покрытия его задолженности. Задача оценки ликвидности баланса будет заключаться в том, чтобы дать оценку кредитоспособности предприятия, то есть его способности своевременно и полностью рассчитаться по всем своим обязательствам, так как ликвидность - это способность предприятия оплатить свои краткосрочные обязательства, реализуя свои текущие активы.

Для того чтобы выяснить на сколько успешно предприятие ведет свою деятельность, для начала, проанализируем показатели актива и пассива бухгалтерского баланса ПАО «Лукойл» [2] сгруппированы в таблице 1.

Таблица 1 – Группировка показателей актива и пассива баланса.

		Актив		Пассив	
	Степень ликвидности	Формула расчета	Степень срочности	Формула расчета	
1	Наиболее ликвидные активы (А1)	Денежные средства+ Краткосрочные финансовые вложения	Наиболее срочные обязательства (П1)	Кредиторская задолженность	
2	Быстро реализуемые активы (А2)	Дебиторская задолженность+ Прочие активы	Краткосрочные обязательства (П2)	Краткосрочные заемные средства+ Прочие краткосрочные обязательства	
3	Медленно реализуемые активы (А3)	Запасы + НДС по приобретенным ценностям+ Долгосрочные финансовые вложения	Долгосрочные пассивы (П3)	Долгосрочные обязательства	
4	Трудно реализуемые активы (А4)	Внеоборотные активы – Долгосрочные финансовые вложения	Постоянные пассивы (П4)	Капитал и резервы+ Доходы будущих периодов+ Оценочные обязательства	

Если из данных групп сопоставить итоги актива и пассива баланса, мы сможем определить насколько ликвиден бухгалтерский баланс организации.

Если соблюдаются следующие неравенства, баланс считается ликвидным: $A1 \geq П1$; $A2 \geq П2$; $A3 \geq П3$; $A4 \leq П4$.

При сравнении итогов по А1 и П1, мы сможем увидеть, что данное соотношение будет отражать текущие платежи и поступления.

При сопоставлении А2 и П2, мы увидим тенденцию к уменьшению или увеличению текущей ликвидности в будущем.

А сравнение полученных итогов по активу и пассиву для третьей (А3 и П3) и четвертой (А4 и П4) группы, покажет нам отражение соотношения поступлений и платежей в относительно отдаленном будущем.

Для анализа ликвидности ПАО «Лукойл» рассмотрим таблицу 2.

Таблица 2 – Анализ ликвидности баланса, тыс. руб.

№ п / п	Группа показателей	Сумма		Группа показателей	Сумма		Платежный излишек (+), недостаток (-)	
		На начало	На конец		На начало	На конец	На начало	На конец
1	Наиболее ликвидные активы (А1)	410228177	722921204	Наиболее срочные обязательства (П1)	198408144	155615738	211820033	567305466
2	Быстро реализуемые активы (А2)	181891930	140709715	Краткосрочные обязательства (П2)	193383794	254371687	-11491864	-113661972
3	Медленно реализуемые активы (А3)	1148512145	1143680564	Долгосрочные пассивы (П3)	228448074	309603543	920064071	834 077 021
4	Трудно реализуемые активы (А4)	14864297	15869889	Постоянные пассивы (П4)	1135256537	1303590404	-1120392240	-1287720515
Баланс		1755496549	2023181372	Баланс	1755496549	2023181372	0	0

Согласно данным таблицы 2 компания в 2014-2015 годах в состоянии погасить наиболее срочные обязательства за счет высококвалифицированных активов (денежные средства и краткосрочные финансовые вложения), которые в 2014 году составили 299 365 тыс. руб., а в 2015 году 451 230 тыс. руб.

В соответствии с принципом оптимальной структуры активов по степени ликвидности дебиторской задолженности должно быть достаточно для покрытия краткосрочных займов и прочих обязательств. В нашем случае это соотношение не выполняется в 2014- 2015 годах, то есть в случае погашения дебиторской задолженности у компании будет достаточно средств для того, чтобы погасить краткосрочные займы и прочие обязательства.

Медленно реализуемые активы превышают долгосрочные обязательства, что позволяет соотносить платежи и поступления в будущем.

Постоянные пассивы в значительной степени превышают трудно реализуемые активы на протяжении всего периода исследования. Увеличение излишка по данной группе показателей следует рассматривать как положительный момент деятельности компании.

Таким образом, баланс компании не соответствует условию абсолютной ликвидности. Предприятие имеет низкую дебиторскую задолженность, чтобы покрыть свои краткосрочные заемные средства.

Важнейшими аналитическими коэффициентами, которые используют для обобщенной оценки ликвидности организации, являются следующие:

1. Коэффициент абсолютной ликвидности = Легкорезализуемые активы / (Наиболее срочные пассивы + Краткосрочные пассивы).

2. Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности = (Коэффициент абсолютной ликвидности + Дебиторская задолженность до 1 года) / (Наиболее срочные обязательства + Краткосрочные обязательства).

3. Коэффициент текущей (общей) ликвидности = Оборотные активы / (Наиболее срочные пассивы + Краткосрочные обязательства).

4. Чистые оборотные активы = Оборотные активы – (Наиболее срочные пассивы + Краткосрочные обязательства)

На основе этих данных производится расчет коэффициентов ликвидности, которые позволяют провести оценку возможности предприятия покрыть все его финансовые обязательства.

Таблица 3 – Расчет показателей ликвидности ПАО «Лукойл».

Коэффициент	На начало года	На конец года	Абсолютное изменение (+,-)	Относительное изменение, %
Коэффициент абсолютной ликвидности	1,0471	1,7633	0,7162	168,40
Коэффициент быстрой (промежуточной) ликвидности	1,5113	2,1065	0,5952	139,38
Коэффициент (общей) ликвидности	1,5119	2,1066	0,5947	139,34
Чистые оборотные активы (капитал)	200 545 934	453 691 384	253 145 450	226,23

Данные таблицы 3 свидетельствуют о том, что в течение периода исследования показатели ликвидности превышают установленные нормы. Компания даже испытывает переизбыток в денежных средствах и сможет полностью покрыть свои краткосрочные обязательства.

Текущие обязательства смогут быть полностью погашены, так как нормативное значение этого показателя превышает установленные нормы 0,7-0,8 в 2014 году на 0,6, а в 2015 году на 1,4 раз. Это означает, что организация сможет погасить свои текущие обязательства не только за счет наличности, но

и за счет ожидаемых поступлений за отгруженную продукцию, выполнению работ, оказанию услуг.

Самым главным показателем платежеспособности компании является коэффициент текущей ликвидности, так как он показывает нам, в какой кратности оборотные активы могут покрыть текущие обязательства. Так как данный коэффициент находится в удовлетворительном диапазоне 1,5-2,0 (коэффициент равный 2,0 или выше данного значения считается удовлетворительным для признания структуры баланса в соответствии с Методическими положениями по оценке финансового состояния предприятий и установлению неудовлетворительной структуры баланса, утвержденными приказом ФСФО от 23.01.2001 №16). В нашем случае, можно сделать вывод, что компания располагает достаточным объемом средств для погашения своих текущих обязательств в соответствии с нормативными документами.

Положительная динамика и увеличение чистых оборотных активов в 2015 году дает основания полагать, что ПАО «Лукойл» данная организация является финансово устойчивой, может погасить свои краткосрочные обязательства и имеет финансовые ресурсы для расширения своей деятельности.

Таким образом, расчет и оценка показателей ликвидности может охарактеризовать компанию как надежного потенциального партнера.

На основе данных баланса ПАО «Лукойл» можно сделать вывод, что компания ведет успешную коммерческую деятельность уже 25 лет, остается на лидирующих позициях уже много лет. Высокие показатели ликвидности компании обеспечивают ей привлекательность вложения и инвестиций средств для различных инвесторов и кредиторов. Но в условиях экономического кризиса организации следует быть осторожнее с увеличением краткосрочных заемных средств, стараться увеличивать темпы роста компании, чтобы снизить отрицательное значение быстро реализуемых активов. Компания должна стремиться к сокращению затрат, росту эффективности своих операций, улучшению качества производимой продукции и предоставляемых услуг, применению новых прогрессивных технологий, чтобы успешно конкурировать с другими компаниями на мировой арене.

Литература:

1. Шеремет А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности - М: ИНФРА - М, 2014. - 415 с. - (Высшее образование)
2. <http://www.lukoil.ru/FileSystem/PressCenter/111072.pdf>
3. <http://www.lukoil.ru/>
4. <https://ru.wikipedia.org>
5. <http://raexpert.ru>

*Гаак Т.А.
студент 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
gaak.tanya@yandex.ru*

*Научный руководитель:
Купина В.В.
к.э.н., доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
aktiv@mail.ru*

Перспективы развития корпоративной отчетности в Российской Федерации

Аннотация: В статье автор рассматривает основные проблемы развития корпоративной отчетности в Российской Федерации. В результате научно-исследовательской работы определены мероприятия и меры, направленные на решение социально-экономических проблем корпоративной отчетности с целью предоставления достоверной и полной информации о деятельности компании и усовершенствования корпоративного управления корпорацией.

Ключевые слова: корпорация, корпоративная отчетность, корпоративная социальная ответственность, нефинансовый отчет управления, информация.

*Gaak T. A.
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
gaak.tanya@yandex.ru*

*Scientific Adviser:
Kupina V.V.
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
aktiv@mail.ru*

Prospects of development of corporate reporting in the Russian Federation

Abstract: In the article the author examines the basic problems of development of corporate reporting in the Russian Federation, as a result of scientific-research work is defined as activities and measures aimed at addressing socio-economic issues in corporate reporting with the aim of providing reliable and complete information about the company's activities and improvement of corporate governance of the Corporation.

Keywords: Corporation, corporate reporting, corporate social responsibility, sustainability report, management, information.

Информативность нашего общества обеспечивает взаимодействие многих компаний в сферах экономической деятельности. Коммуникация является неотъемлемой частью движения материальных ресурсов. На сегодняшний день важной задачей для развития российского бизнеса является обеспечение прозрачности деятельности экономических субъектов. Главную роль в этом процессе играет корпоративная отчетность, иначе корпоративная социальная отчетность. Актуальность данной темы заключается в том, что корпоративная отчетность имеет перспективы развития в российском бизнесе крупных корпораций, так как компании не просто нуждаются в корпоративной отчетности, но и активно применяют ее на практике. На данном этапе развития корпоративной отчетности в России мы руководствуемся письмом Банка России от 10 апреля 2014 г. № 06-52/2463 "О Кодексе корпоративного управления". Где представлены основные аспекты корпоративного управления российскими корпорациями.

Целями корпоративной отчетности являются:

- предоставление достоверной и полной информации о деятельности компании, и непосредственный доступ пользователей к ней;
- обеспечение открытости компании по видам ее деятельности;
- усовершенствование корпоративного управления, а также в целом повышение эффективности деятельности предприятия.

Основными задачами составления корпоративной отчетности будет являться раскрытие информации по основным нефинансовым показателям, пояснение основных стратегических инициатив компании и обусловленные ими запланированные направления деятельности.

Определение корпоративной социальной отчетности имеет взаимосвязь с концепцией корпоративной социальной ответственности. В своем роде корпоративная социальная ответственность это концепция, отражающая добровольное решение компаний участвовать в улучшении жизни общества и защите окружающей среды.

Включение принципов корпоративной социальной ответственности и соответствующих целей в стратегию крупных корпораций – мировой тренд, обусловленный необходимостью адаптироваться к стремительным технологическим и социальным изменениям.

Так Российским союзом промышленников и предпринимателей (РСПП) был создан Национальный Регистр корпоративных нефинансовых отчетов. Национальный Регистр корпоративных нефинансовых отчетов - это банк данных добровольных нефинансовых отчетов организаций, действующих на территории Российской Федерации.

Национальный Регистр включает:

- 1) Реестр компаний, выпускающих нефинансовые отчеты:
 - а. в области устойчивого развития, социальные отчеты, экологические отчеты, интегрированные отчеты, отраслевые отчеты
- 2) Библиотеку нефинансовых отчетов, которая содержит электронные версии официально опубликованных нефинансовых отчетов компаний, работающих в России, а также некоторых крупных транснациональных компаний.

Данные о количестве и структуре отчетов представленных в библиотеке нефинансовых отчетов отражены в таблице 1.

Таблица 1 – Количество и структура отчетов зарегистрированных в Национальном регистре корпоративных нефинансовых отчетов

Всего отчетов	в том числе				
	Экологические ЭО	Социальные СО	В области устойчивого развития ОУР	Интегрированные ИО	Отраслевые ОО
742	66	318	240	118	26

В Национальном Регистре зарегистрировано 742 отчета, которые выпущены начиная с 2000 г по сегодняшний день. В их числе: экологические отчеты (ЭО) - 66, социальные отчеты (СО) – 318, отчеты в области устойчивого развития (ОУР) – 240, интегрированные отчеты – 118, отраслевые отчеты – 26.

В Библиотеке нефинансовых отчетов зарегистрированы отчеты 164 компаний разных отраслей, такие как ПАО "Газпром", ООО «Нестле Россия», ПАО «Ростелеком», ФК "УРАЛСИБ" и другие.

На примере ПАО «Ростелеком», рассмотрим применение корпоративной отчетности. Ростелеком стал опубликовать свои нефинансовые отчеты с 2011 года, посредством социальных отчетов. На официальном сайте Ростелеком, имеется много информации о деятельности компании, которая отражает суть

корпоративной отчетности это котировки акций на биржах, годовая отчетность, стратегия, корпоративное управление, кредитные рейтинги, возможные риски, презентации для инвесторов и многое другое необходимое для привлечения интереса инвесторов (рисунок 2).

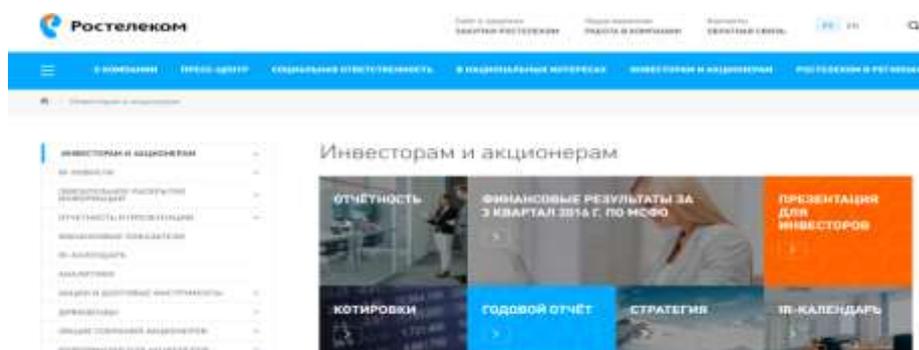


Рисунок 2 – Данные с официального сайта Ростелеком

Просмотрев официальные сайты других компаний, привлекательнее всего, по моему мнению, оказалось предоставление корпоративной отчетности Ростелеком. Так как в 2015 году совет директоров утвердил новую редакцию (№ 2) Положения об информационной политике ПАО «Ростелеком», основными задачами которого являются:

- повышение уровня открытости и доверия в отношениях между Компанией, акционерами Компании, держателями ценных бумаг, инвесторами, кредиторами и иными заинтересованными лицами, а также обеспечение их прав и законных интересов;

- повышение уровня прозрачности и корпоративного управления Компании;

- определение основных принципов раскрытия Компанией информации:

- 1) установление принципов раскрытия информации о Компании в соответствии с действующим законодательством, нормами и требованиями;

- 2) установление принципов раскрытия дополнительной информации в целях повышения инвестиционной привлекательности Компании за счет обеспечения ее информационной открытости и прозрачности.

На сегодняшний день корпоративная отчетность имеет много названий, видов, представлений, так как нет четкой законодательной регламентации по этому поводу. Значительная часть крупных компаний нашей страны, так или иначе, представляют корпоративную отчетность в некоторых ее проявлениях. Компании акции, которых представлены на биржах, как правило, на своих официальных сайтах дают полную информацию о деятельности корпорации это предоставление данных о стратегии, рисках, котировок акций, годовых отчетов.

Тем не менее, перспективы развития корпоративной отчетности имеются, так как не только компании заинтересованы в привлечении денежных средств, но и государство. Поэтому одной из стартовых точек для развития корпоративной отчетности в России должна быть заинтересованность

государства в предоставлении компаниями даже малыми, всесторонней информации об их деятельности. Делая шаг вперед на встречу корпоративной отчётности, мы должны понимать, что требования в предоставлении нефинансовой информации к малым и крупным компаниям должны различаться, то есть масштабы компании должны влиять на информативность отчетов. Более информативной отчетностью должны преобладать крупные корпорации, малые предприятия могут предоставлять менее детализированную корпоративную отчетность, то есть воспользоваться примером из налогообложения как упрощенная система налогообложения ориентированная на представителей малого и среднего бизнеса. Так же возможен вариант создания специализированных организаций, которые будут составлять корпоративную отчетность предприятиям, в соответствии с определенными стандартами и правилами. По моему мнению, только после этих действий, корпоративная отчетность будет работать, как налаженная система, а приток инвестиций в нашу страну будет постепенно увеличиваться.

Литература

1. Письмо Банка России от 10 апреля 2014 г. № 06-52/2463 "О Кодексе корпоративного управления"
2. URL: <http://рспп.рф/>
3. URL: <http://www.rostelecom.ru/>

Гончарова Н.Э, Шурехина В.И.

студенты 2 курса

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Краснодарский филиал)

г. Краснодар, Россия

email: gonharovashurekhina97@mail.ru

Научный руководитель:

Роцектаева У.Ю

доцент, к.э.н.

Финансовый университет при Правительстве РФ

(Краснодарский филиал)

г. Краснодар, Россия

email: ul_rosh@mail.ru

Роль аудита в современной экономической системе

Аннотация: В данной статье раскрывается сущность аудита, предпосылки к его появлению, финансово-экономическая значимость. Выделяются основные проблемы современного аудита и пути их решения, а так же статистика федеральной и международной аудиторской деятельности.

Ключевые слова: аудит, финансовый контроль, аудит финансовой отчетности, международный аудит, СРО

Goncharova N.E., Shurekhina V.I.
students, 2 courses
Financial University under the Government
of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
email: gonharovashurekhina97@mail.ru

Scientific Adviser:
Roshektaeva U.Y.
Doctor of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government
of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
email: ul_rosh@mail.ru

Audit in the modern economic system

Abstract: This article discloses the essence of the audit, the prerequisites for its appearance and the financial and economic significance. The main problems of modern audit and ways of their solution are outlined in the article, as well as statistics of federal and international and federal audit activity.

Keywords: audit, financial control, audit of financial statements, international audit, SRO

Аудит имеет несколько значений. В узком смысле слова в соответствии с законодательством РФ под аудитом понимается исключительно деятельность по проведению проверки финансовой (бухгалтерской) отчетности и данных учёта и выражение по результатам такой проверки обоснованного независимого мнения аудитора о достоверности такой отчетности в форме письменного аудиторского заключения. В широком смысле он означает процедуру независимой проверки и оценки отчетности, данных учёта и деятельности организации, а также системы, процесса, проекта или продукта. Чаще всего термин употребляется применительно к проверке бухгалтерской отчетности организаций с целью выражения мнения о её достоверности.

Организация контроля является обязательным элементом управления общественными финансовыми средствами, так как такое управление влечет за собой ответственность перед обществом.

Аудит - это неотъемлемая часть системы управления. Его цель заключается в выражении мнения о достоверности финансовой отчетности

аудируемых лиц и соответствия порядка ведения бухгалтерского учета законодательству РФ.

Экономическая сущность аудита объясняется возросшей потребностью в экспертной оценке достоверности финансовой отчетности. Мнение аудитора о достоверности финансовой отчетности способствует большему доверию к этой отчетности со стороны заинтересованных лиц.

Финансовый контроль не утратил своего значения и в настоящее время. Он нужен законодательным и исполнительным органам власти. Контроль включает в себя соблюдение финансово-хозяйственного законодательства в процессе формирования и использования фондов денежных средств, оценку экономической эффективности финансово-хозяйственных операций, а так же целесообразности произведенных расходов. Финансовый контроль необходим для обеспечения интересов и прав как государства и его учреждений, так и всех других экономических субъектов. В свою очередь финансовые нарушения влекут санкции и штрафы.

В аудите для сбора аудиторских доказательств применяются те методы, которые определены стандартами, а также соответствуют цели и задачам, определенным условиями договоренности. Рассмотрим основные методы, используемые в аудиторской деятельности, которые были накоплены контрольно-ревизионной и аудиторской практикой России.

Первыми методами являются методы фактического контроля (органолептические методы). К этой группе методов относят инвентаризацию, визуальные наблюдения и экспертные оценки.

При аудите финансовой отчетности аудитор не проводит инвентаризацию самостоятельно. Однако, согласно Федеральному правилу (стандарту) № 6 «Аудиторское заключение по финансовой отчетности», аудитору желательно присутствовать при проведении инвентаризации перед составлением годового отчета для получения аудиторских доказательств путем наблюдения в отношении предпосылки «существования».

В процессе визуального наблюдения обычно используют обследование объектов, анкетирование и тестирование. По специальному аудиторскому заданию могут применяться хронометраж, фотография рабочего дня, а так же служебное расследование. Данные методы больше приемлемы для внутреннего аудита.

К экспертным оценкам относятся контрольный замер работ, технологический контроль, химико-лабораторный анализ, эксперимент, экспертизы различных видов, контрольный запуск (закуп). Применение методов из группы экспертных оценок при аудите финансовой отчетности возможно только с привлечением экспертов. В таком случае аудитору необходимо соблюдать требования ПСАД «Использование работы эксперта». При наличии внутренних аудиторов в соответствии с возложенными функциональными обязанностями они могут применять в своей работе методы экспертных оценок.

Во вторую группу входят документальные методы, которые включают в себя исследование документов, информационное моделирование и камеральные проверки. При аудите финансовой отчетности, как правило, проводится исследование документов по форме и содержанию. По форме документы проверяются на предмет наличия и заполнения обязательных реквизитов

К третьей группе относятся расчетно-аналитические методы, включающие в себя экономический анализ (в том числе аналитические процедуры), статистические расчеты и экономико-математические методы. Данные методы применяются чаще всего в части экономического анализа, что характеризуется использованием аналитических процедур.

Рассмотрим международный аудит. За рубежом, в частности в развитых странах, функционируют десятки тысяч аудиторских фирм (только в США их более 50 тысяч). Иностранные аудиторские фирмы группируются в четыре категории:



Рис. 1 «Категории аудиторских фирм за рубежом»

«Большая четверка»: (KPMG, PricewaterhouseCoopers, Ernst & Young и Deloitte) - крупнейших в мире компании, предоставляющие аудиторские и консалтинговые услуги. Практически во всех крупных странах и городах мира имеется хотя бы один офис данных фирм. Их деятельность характеризуется получением больших доходов, значительной долей мирового рынка аудиторских услуг. Ниже приведены данные за 2015 год:

Компания	Выручка	Число сотрудников	Выручка на 1 сотрудника	Год
PricewaterhouseCoopers	\$35,4 млрд	208 100	\$169 892	2015
Deloitte Touche Tohmatsu	\$35,2 млрд	225 400	\$156 167	2015
Ernst & Young	\$28,7 млрд	212 000	\$135 517	2015
KPMG	\$24,4 млрд	173 965	\$140 488	2015

Табл. 1 «Численность персонала «Большой четвёрки» и выручка согласно последним доступным данным»

Другие национальные фирмы — существуют и другие фирмы, кроме «Большой четверки», считающиеся национальными и выполняющие те же

услуги, что и фирмы «Большой четверки», при этом они являются их прямыми конкурентами.

Крупные местные и региональные фирмы – фирмы, конкурирующие с национальными фирмами. Они проводят аудит в масштабах региона. Главной особенностью является то, что профессиональный штат в них должен составлять более 50 человек.

Малые местные фирмы – это фирмы, проводящие аудит и оказывающие другие связанные с этим услуги в основном для мелких предприятий в рамках отдельного региона. Численность профессионального штата данных фирм обычно не превышает 25 человек. Таких фирм насчитывают порядка 95%.

Что касается России, предпосылкой появления аудита в РФ стала экономическая перестройка отношении, рост активности граждан в сфере предпринимательства, а также переход к рынку. Период становления аудита в России состоял из аттестации аудиторов в организациях, создании директивных аудиторских фирм, аудиторская деятельность подлежала обязательному лицензированию, выработывались определенные требования к профессиональным участникам аудиторского рынка.

Создание и формирование аудита можно охарактеризовать следующими этапами:

□ Первый этап (1987-1993 гг.) аудита связан с формированием аудиторских организаций.

□ Второй этап (декабрь 1993 г. до принятия Федерального закона «Об аудиторской деятельности» - август 2001 г.) - Этап становления аудиторской деятельности путем проведения работ по аттестации и лицензированию аудиторов

□ Третий этап аудиторской деятельности в РФ – принятие Федерального закона «Об аудиторской деятельности» от 07.08.2001 г. №119-ФЗ.

□ Четвертый этап – принятие Федерального закона №307-ФЗ от 30.12.08 «Об аудиторской деятельности», что положило начало формированию новой модели рынка аудита. Данный закон должен был повысить качество аудиторских услуг, дать возможность СРО осуществлять контроль над аудиторами, тем самым улучшить качество аудиторской деятельности.

На данный момент аудит прочно укрепил свои позиции в нашей стране, и является конкурентно способным на международном уровне аудита.

Проанализировав состояние аудиторской деятельности на территории РФ на данный момент, можно выявить ряд основных проблем развития рынка аудита.

Одной из важнейших проблем в сфере аудита является демпинг стоимости аудиторских услуг. Это происходит из-за отсутствия потребности в качественном квалифицированном аудите, необходимости сокрытия некорректных данных в отчетности и т.д. Бороться с демпингом довольно проблематично, так как существуют аудиторские риски и аудиторская выборка, применение которых является дорогим и трудоемким процессом.

	За 2011 г.	За 2012 г.	За 2013 г.	За 2014 г.	За 2015 г.
Объем оказанных услуг – всего, млрд. руб.	50,8	51,0	51,7	53,6	56,1
Прирост по сравнению с прошлым годом, %	3,5	0,5	1,4	3,7	4,7
Объем доходов от аудита, приходящийся на 1 млн руб. выручки клиентов, руб.	346	325	339	313	318

Таблица 2 – "Динамика доходов аудиторских организаций за 2011-2015 гг."

Специалисты в качестве борьбы с демпингом предлагают следующие мероприятия:

- Установить минимальную стоимость и тарифы на оказание аудиторских услуг
- Обеспечения контроля цен со стороны общественных организаций
- Проведение внеплановых проверок контроля качества аудиторских организаций, на предприятиях у которых готовая стоимость аудиторских услуг менее 50000 рублей на одного клиента. Составление статистики по среднегодовой стоимости оказания услуг .
- Соблюдение Федеральных стандартов на все этапах аудита, вплоть до заключения договора .
- Создание системы контроля качества, а также автоматизированной системы проведения тендеров учитывающей объективные параметры и стоимость аудита .

Так же фактором негативно влияющим на развитие аудиторского рынка является, повышения порога выручки организаций , которым необходимо заверять отчетность у аудитора. Это существенно сократило количество мелких аудиторских организаций и отрицательно сказалось на крупных.

Еще одним не мало важным фактором влияющим на затормаживания аудита в РФ , стал переход на единый аттестат аудитора, принятый в 2012 году, после чего мы можем наблюдать переломный момент в приросте аудиторских организаций и уход на спад . Для многих данный экзамен оказалась довольно сложным и дорогим , что привело к резкому сокращению аудиторских организаций.

В 2012 году членами СРО являлись 4833 аудиторских организации, в 2013 – 4726 организаций. Соответственно количество аудиторов в 2012 году составило 24146, а в 2013 – 22966.

СРО	01.01.2015	18.04.2016	Динамика по количеству членов-юридических лиц
МоАП+РКА=РСА	1955	2017	+62
АПР	921	857	-64
ИПАР	295	231	-64
ААС	1334	1335	+1
По всем СРО	4505	4440	-65

Таблица 3 – "Численность СРО на 01.01.2015 на 18.04.2016 "

В современных условиях характеризующийся интенсивной интеграцией России в мировую экономику, все большее значение имеют международные стандарты аудита, внедрение которых и является одной из основных проблем.

Затруднения заключаются в том, что внедрение международных стандартов приведет к неизбежному подорожанию цен на аудиторские услуги, а так же недостаточное понимание аудиторами принципов международных стандартов, приводит к ошибочной уверенности соответствия данным стандартам.

Таким образом, необходимость изучения международного опыта обуславливается тем, что это является важным элементом совершенствования отечественной системы аудиторских стандартов, так как оно позволяет оценить важность внедрения новых стандартов аудита, понять целесообразность и необходимость пересмотра уже имеющихся стандартов. На данный момент применение международных стандартов в России позволит повысить качество аудиторских услуг.

Литература:

1. А.Д. Шеремет, Журнал "Аудит"
2. Миннигалева В. 3. Проблемы и необходимость применения международных стандартов аудита в России // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 15. – С. 1706–1710. –
3. URL: International Accounting Bulletin
4. URL: <http://www.pwc.com/>
5. URL: <http://www.deloitte.com/>

А.С. Прищепа, В.Б. Горбатенко
студентки 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: ana.prishepa@mail.ru ukraina333@mail.ru

Научный руководитель:
У.Ю. Роцектаева
к.э.н., доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: ul_rosh@mail.ru

Интегрированная отчетность как новая модель бухгалтерского учета

Аннотация: Актуальность настоящего исследования обусловлена повсеместно растущим интересом к интегрированной отчетности, что позволяет рассматривать ее в качестве принципиально нового уровня корпоративной отчетности. В работе акцентировано внимание на том, что в процессе создания стоимости продукта участвуют не только материальные блага, но и нематериальные активы, которые выходят на первый план (например, репутация компании, бренд продукции, прозрачность отчетности и уверенность заинтересованных пользователей в ее качестве и добросовестности). Определены концептуальные основы интегрированной отчетности: цели, задачи, условия для успешного внедрения. Выделены основные принципы построения интегрированной отчетности.

Ключевые слова: корпоративная отчетность, интегрированная бухгалтерская отчетность, прозрачность.

A.S. Prishchepa, V.B. Gorbatenko
Students, 2 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: ana.prishepa@mail.ru ukraina333@mail.ru

*Scientific adviser:
U.Yu. Roshchetayeva
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: ul_rosh@mail.ru*

Integrated reporting as a new model of accounting

Abstract: the Relevance of this study due to the widely growing interest in integrated reporting that allows to consider it as a fundamentally new level of corporate reporting. In work the attention is focused on the fact that in the process of value creation of a product involves not only material goods but also intangible assets, which come to the fore (e.g., reputation of company, brand of product, transparency, accountability and confidence of stakeholders in its quality and integrity). Defined the conceptual framework of integrated reporting: objectives, tasks, conditions for successful implementation. The basic principles of integrated reporting.

Keywords: corporate reporting, integrated accounting, reporting, transparency.

В последнее время первые страницы профессиональных изданий мира аккаунтинга занимает интегрированная отчетность. В связи с глубокими экономическими кризисами, случившимися за последние несколько лет, была выявлена необходимость в новой экономической модели, которая могла бы защитить бизнес, инвесторов, сотрудников и общество.

Интегрированный отчет - это краткое отображение совокупности таких факторов, как стратегия, управление, результаты и перспективы предприятия в условиях внешней среды ведут к формированию стоимости в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной тенденции. Он акцентируется на прозрачном отражении всех ресурсов, имеющихся у компании [1].

Несмотря на то, что система составления интегрированной отчетности не утверждена в законодательстве, информация обязана формироваться в соответствии со следующими принципами:

- стратегическая концентрация и направленность;
- согласованность информации;
- ориентированность на перспективу;
- привлечение заинтересованных сторон и нацеленность на их потребности, лаконичность, надежность и нацеленность.

Пользователю необходима информации о способности организации создавать ценности на протяжении разных периодов, в то время как шаблонный

финансовый отчет предприятия не позволяет в явной степени выявить ключевые цели компании.

Главной целью составления интегрированной отчетности является конспективное изложение всей деятельности компании во взаимосвязи между собой и разъяснение инвесторам и учредителям, являющимися поставщиками финансового капитала, как предприятие формирует стоимость в течение длительного времени.

В середине 2000-х гг. появились первые в мире интегрированные отчеты. Уже в 2007 г. появилась номинация «Лучший интегрированный отчет» на международном тендере по годовой отчетности Corporate Register. В этом же году по инициативе Принца Уэльского был представлен документ «Учет устойчивости» («Accounting for Sustainability»). Спустя два года был представлен методические указания - Connected Reporting «how to» guide. Компании, инвесторы и правительства начинают понимать, что долгосрочное устойчивое функционирование основывается на понимании взаимозависимости финансовых, социальных и экологических факторов. Для того чтобы сформировать и удержать стоимость в будущем, организации должны обеспечить устойчивость в рамках общей стратегии и процессов принятия решений [4].

По инициативе Госкорпорации «Росатом» и при поддержке МСИО в России была организована Российская Региональная Сеть (РРС) по интегрированной отчетности. Этот сайт служит коммуникационной платформой, а также предназначен для обсуждения важнейших вопросов, связанных с интегрированной отчетностью, совершенствованием и распространением данной концепции на территории РФ [2].

Несмотря на то, что первые интегрированные отчеты появились еще в начале 2000 года, о необходимости их повсеместного составления, их нормативном регулировании, а также составе показателей стали говорить лишь в 2007 году. Инициатором рассмотрения данного вопроса стал принц Чарльз, высказавший мнение о необходимости составления отчетов, которые отражали бы реалии и перспективы развития компаний.

На Международный совет по интегрированной отчетности (МСИО или ИРС) были возложены задачи учреждения интегрированной отчетности. На данный момент существуют и функционируют десять региональных сетей по интегрированной отчетности.

Корпоративная отчетность активно развивается в Австралии, так как предприятия признают ее важность в раскрытии ценности и привлечения капитала. Локальная сеть форума лидеров бизнес отчетности (BRLF), под председательством Джона Стэнхоупа, действует в течение трех лет и представляет интересы различных сторон по всей цепочке поставок корпоративной отчетности. Члены форума собираются вместе и рассматривают тенденции и проблемы в связи с корпоративной отчетностью, а также ищут решения, подходящие для австралийских рынков капитала и требований к отчетности. Форум ориентирован на создание более благоприятных условий

для инвестиций, корпоративной отчетности путем поощрения обсуждения и продвижения идей о том, как демонтировать текущий объем, сложность и волокиту окружающих отчетности.

Комитет Интегрированной отчетности (IRC) Южной Америки ведет разработку данного вида учета. Ее членами являются ведущие профессиональные и деловые организации в Южной Африке, в том числе фондовой биржи Йоханнесбурга, Ассоциация по сбережению и инвестициям Южной Африки. IRC имеет рабочую группу отдельных экспертов, на которых возложена задача разработки информационного руководства для организаций в Южной Африке, чтобы помочь им в подготовке интегрированных отчетов.

Турецкая сеть координируется Платформой интегрированной отчетности Турции (ERTA), которая объединяет всех заинтересованных сторон: бизнес, инвесторов и негосударственных организации с целью внедрения интегрированной отчетности на турецкий рынок и рассмотрение конкретной реализации этой системы в Турции.

Ведущие компании голландской Бизнес-сети интегрированной отчетности регулярно встречаются для обмена мнениями и опытом реализации интегрированной отчетности для поддержания дальнейшего прогресса и инновационной деятельности. Страховая компания AEGON, которая принимает участие в интегрированной отчетности сетей, начиная с их образования, получила награду «The Building Public Trust» для создания интегрированных отчетов в 2014 г. Голландская сеть поддерживается институтом Royal в Нидерландах, который сотрудничает с Международным Советом по интегрированной отчетности для организации мероприятий и обмена идеями с голландскими компаниями, продвижения к интегрированной отчетности. Некоторые из последних интегрированных отчетов Нидерландов являются общими для комплексной базы данных отчетности, чтобы другие организации могли извлечь уроки из последних практик [5].

Несколько ведущих американских компаний являются движущей силой в деятельности Бизнес-сети интегрированной отчетности, особенно The Clough Company, Всемирный банк, PepsiCo, Microsoft и Эдельман.

Компании заинтересованы в изучении разработок в области интегрированной отчетности и оценки того, как принципы и концепции в рамках данной отчетности могут использоваться для уменьшения сложности и объема их отчетов, обеспечивая при этом необходимую информацию для инвесторов и других заинтересованных участников.

Международный Совет по интегрированной отчетности, при поддержке ИСРА и японской Exchange Group, управляет региональной сетью, с более чем 35 участников, в том числе со стороны сообщества инвесторов. Он регулярно проводит заседания для обсуждения ключевых вопросов практики интегрированной отчетности. По оценкам «Ассоциации по связям с инвесторами Японии», около 182 японских предприятий в настоящее время практикует или собирается развивать интегрированную отчетность.

Конечная цель широкой коалиции заинтересованных сторон, входящих в МСИО, сделать интегрированную отчетность обязательной для всех публичных глобальных компаний до 2020-2025 гг.

Не смотря на все преимущества использования интегрированной системы отчетности, в России, к сожалению, данная концепция до сих пор не проработана должным образом. Однако, ОАО "Московская Биржа" и медиа-группа "РЦБ" ежегодно проводят конкурсы годовых отчетов. В ежегодном конкурсе 2015 г. по инициативе АССА введена номинация "Лучший интегрированный отчет". Победителем конкурса стала компания ОАО "ТВЭЛ". Основными участниками номинации являются ОАО "НИАЭП", Госкорпорация "Росатом", ФК "УРАЛСИБ" и ОАО "НК Роснефть", вошедшие в Пилотную программу Международного совета по интегрированной отчетности, а также взаимосвязанные с ними организации. Из анализа годовых отчетов, представленных участниками данной номинации, выявлено, что 8 из 19 организаций указали уровень применения «Руководства по отчетности» в сфере устойчивого развития Глобальной инициативы по отчетности, и всего две организации соответствовали уровню А+. При этом общим таким годовых отчетов является отражение обращения руководящего состава, описания ключевых событий и результатов деятельности, раскрытия вопросов, связанных с управлением, экологией и социальной политикой. Вместе с тем практически общей тенденцией является не отражение данных о бизнес-модели (отразили всего 5 из 19 организаций-участниц), рисках и возможностях (6 из 19), взаимодействии с заинтересованными сторонами, конкретных направлений перспектив развития и фактов, подтверждающих реализацию стратегии, а также отсутствие описания принципов и отражения стандартов, на основе которых строился отчет (6 из 19). Согласно данным Российского союза промышленников и предпринимателей (далее РСПП), на 11.02.2016 г. в Национальный Регистр не финансовых отчетов внесены 160 компаний, зарегистрировано 635 отчетов, выпущенных в 442 период с 2000 г.: экологических отчетов 52, социальных отчетов 269, отчетов в области устойчивого развития 204, интегрированных отчетов 87, отраслевых отчетов 233. При этом энергетика — отрасль, которая лидирует по количеству представленных интегрированных отчетов. Затем следуют химическая, металлургическая, телекоммуникационная отрасли, финансы и страхование, производство машин и оборудования.

В 2015 году проводился анализ на выявление уровня корпоративной прозрачности наиболее крупных российских компаний, результаты которого были опубликованы лишь в 2015 году. По результатам данного исследования общая картина положения публичной отчетности в РФ довольно негативная.

По группе исследуемых компаний (крупнейшие организации плюс те, которые в ближайшие годы подпадут под повышенные требования к отчетности) третья часть (240 компаний) вообще не готовят отчеты.

Почти 39% (281 компания) готовят "минималистские" отчеты только по требованиям Банка России/ФСФР.

Лишь 200 компании (28%) готовят продвинутые в той или иной степени отчеты. По всей исследованной группе компаний интегрированные отчеты готовят 18 компаний (2,5%), число интегрированных отчетов по сравнению с предыдущим годом выросло в полтора раза. Необходимо отметить что только 1 из 18 компаний, готовивших интегрированный отчет, является негосударственной (ОАО "Уралкалий"). Средний балл компаний, которые готовят интегрированные отчеты, составляет 63,3 балла.

Таким образом, на сегодняшний день вопросы введения интегрированной отчетности в России лишь набирают обороты. Это связано со следующими проблемами: с отсутствием четкого нормативно-правового регламентирования; с существующей практикой ведения бухгалтерской отчетности; с отсутствием программ подготовки кадров по соответствующему направлению; с ограниченностью времени у специалистов в связи с необходимостью составления и представления компаниями в России внушительной цифры отчетов различным государственным органам, в несколько раз превышающих число отчетов, которые составляются американскими и европейскими компаниями [2].

Если компания стремится создавать интегрированную отчетность, то ей необходимо делать это, основываясь на стандартизированной финансовой отчетности или отчетности по МСФО, охватывая в интегрированном отчете взаимодополняющие сведения о целях и задачах развития организации, экологической инициативности и др. Помимо этого, следует учитывать фактор развития высокотехнологичных инноваций и активизировать действия в направлении создания нормативной базы, российской специализированной литературы по вопросам интегрированной отчетности, закрепления ответственности за публичную отчетность. Названные мероприятия будут способствовать активизации процессов внедрения в практику российских компаний подготовки и представления интегрированной отчетности.

Литература:

1. Федоров, Денис Романович. Интегрированная отчетность как современная модель системы корпоративной отчетности Д. Р. Федоров. Электронный научно-практический журнал «Современные научные исследования и инновации». 2015. 29. С. 17.

2. Махонина Е. А. Проблемы внедрения интегрированной отчетности в Российской Федерации Молодой ученый. 2014. №20. С. 340-343.

3. Интегрированная отчетность (PPC) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://ir.org.ru/>, свободный. Загл. с экрана.

4. The International Integrated Reporting Council (IIRC) [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://integratedreporting.org/>, свободный. Загл. с экрана.

5. Global Standards for the world [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.kpmg.com/>, свободный. Загл. с экрана.

Данилова А. А.
студентка 3 курса
Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский Филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail alvina1996_smol@mail.ru

Научный руководитель:
Чернявская С. А.
Д.э.н., профессор
Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации
г. Краснодар, Россия

Отдельные аспекты организации планирования и бюджетирования (на примере ПАО «ЛУКОЙЛ»)

Аннотация: Главной целью работы является исследование системы финансового планирования и бюджетирования. В работе представлен анализ финансового состояния ПАО «ЛУКОЙЛ» за период с 2014 по 2016 года. По итогу финансово анализа предложены пути совершенствования финансовой модели планирования организации.

Ключевые слова: организация планирования, организация бюджетирования, финансовая модель планирования, системы финансового планирования и бюджетирования.

Danilova AA
3-year student
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail alvina1996_smol@mail.ru

Scientific adviser:
Chernyavskaya S.A.
Doctor of Economics, Professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia

some aspects of organization of planning and budgeting (for example, "LUKOIL")

Abstract: The main goal of the work is to study the system of financial planning and budgeting. The paper presents an analysis of the

financial condition of "LUKOIL" for the period from 2014 to 2016. On the basis of the financial analysis, the ways of improving the financial model of organization planning are suggested.

Keywords: organization of planning, organization of budgeting, financial planning model, financial planning and budgeting systems.

Сегодня в организации важную роль выполняет управление. Главной функцией управления является планирование, которое представляет собой процесс уточнения выбора целей в организации, а также путей и средств их достижения. Процесс планирования обеспечивает основу для управления организацией.

Любое планирование не может существовать без финансового обеспечения. Планирование можно также определить, как организацию планирования финансовых потоков в целях наиболее эффективного использования капитала и, разумеется, получения максимальной прибыли. На данном этапе можно выявить такой термин, как бюджетирование.

Бюджетирование, в свою очередь, это система краткосрочного планирования учета, контроля ресурсов, а также результатов деятельности, позволяющая анализировать полученные и прогнозируемые экономическими показателями для управления бизнес-процессами. [1]

Целью данной работы является исследование системы финансового планирования и бюджетирования на примере ПАО «ЛУКОЙЛ», а также выявление путей ее совершенствования.

Ознакомимся с деятельностью ПАО «ЛУКОЙЛ», рассмотрим общую характеристику организации, затем проанализируем финансовую деятельность организации.

ПАО «ЛУКОЙЛ» - это нефтегазовая компания, являющаяся одной из ведущих компаний в мире по данной отрасли.

Деятельность компании: добыча и разведка газа и нефти; производство нефтепродуктов; сбыт проведенной продукции.

Следует отметить, что принадлежащая ПАО «ЛУКОЙЛ» доля общемирового запаса нефти равняется 1 %. [2]

Удельный вес внеоборотного капитала в стоимости имущества нестабильно увеличился с 73,91 % в 2014 г. до 74,54% в 2016 г. Положительными тенденциями являются: денежные средства и их эквиваленты (с 3,57% до 6,86%); прочие краткосрочные финансовые активы (с 0,23% до 0,35%); запасы (с 7,19% до 7,70%); прочие оборотные активы (с 1,06% до 1,21%). За текущий период (2016 г.) удельный вес внеоборотных активов увеличился на 258 843 млн. руб.

В течении 3-х лет структура имущества ПАО «ЛУКОЙЛ» качественно изменилось. Имущество организации увеличилось в 2016 на 307 518 млн. руб. В целом внеоборотные активы увеличились, но в период с 2015 г. до 2016 г. они уменьшились на 45 391 млн. руб. Оборотные активы увеличились в денежном

выражении на 48 675 в текущем периоде, но в период с 2014 по 2015 они уменьшились на 22 580.

В целом и оборотные активы и внеоборотные активы увеличились в 2016 г. по сравнению с 2014 г., но необходимо отметить, что оборотные активы уменьшались в период с 2014 г. по 2015 г., а внеоборотные активы уменьшались в период с 2015 г. по 2016 г.

Собственный капитал (64,36 %) на конец 2015 г. имеет наибольший удельный вес в зависимости от стоимости источников имущества.

В 2016 г. показатель собственного капитала в целом увеличился по сравнению с 2014 г на 167 702 млн. руб., но можно заметить, что с периода с 2015 г. по 2016 собственный капитал уменьшился. Что касается удельного веса от источника имущества, то его показатель в период с 2014 по 2016 гг. уменьшился на 0,6 %.

Наглядно анализ (пассива) баланса ПАО «ЛУКОЙЛ» за 2014-2016 гг. представлен в таблице 1.

Таблица 1. Анализ (пассива) баланса ПАО «ЛУКОЙЛ» за 2014-2016 гг.

Пассив баланса	2014 год		2015 год		Абсолютное Отклонение (Млн. руб.)	Темп Роста (%)	2016 год		Абсолютное Отклонение (Млн. руб.)	Темп Роста (%)
	Млн руб.	% к итогу	Млн руб.	% к итогу			Млн руб.	% к итогу		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Источники к имущество ва	4 738 953	100	5 020 607	100	281 654	105,9 4	5 04 6 471	100	25 864	100,5 1
Собствен ный капитал	3 049 542	64,35	3 231 374	64,36	181 831	105,9 6	3 21 7 244	63,75	- 14 130	99,56
Кредито рская задолже нность	398 996	8,42	394 339	7,85	- 4 657	101,1 1	424 715	8,42	30 376	107,7
Краткос рочные обязател ьства	779 446	16,45	695 168	13,85	- 84 278	89,19	798 656	15,83	103 488	114,8 9
Долгоср очные обязател ьства	909 965	19,2	1 094 065	21,79	184 100	120,2 3	1 03 0 571	20,42	- 63 494	94,2
Итого обязател ьств	1 689 411	35,65	1 789 233	35,64	99 822	105,9 1	1 82 9 227	36,25	39 994	102,2 4

Данные за 2016 год являются неаудированными. Сравним неаудированные и аудированные данные по капиталу на конец года за период с 2011 по 2014 гг., данные представлены в таблице 2.

Таблица 2. Анализ разницы аудированных и не аудированных данных за 2011-2014 гг. (млн. руб.)

капитал	Неаудированные данные	Аудированные данные	Абсолютное отклонение (млн. руб.)
2014 год	5 260 043	5 244 763	- 15 218
2013 год	4 949 555	5 083 782	134 227
2012 год	4 375 450	4 782 900	407 750
2011 год	4 163 215	4 349 533	186 318
2010 год	3 810 628	3 842 928	32 300
2009 год	3 403 694	3 634 754	231 060
2008 год	3 135 434	3 288 615	153 181
2007 год	2 291 844	2 657 002	365 158
2006 год	1 920 433	2 121 063	200 630

Исходя из выше сказанного можно сделать вывод о том, что в большинстве случаев аудированные данные превышают неаудированные, это означает, что фактические данные оказываются больше запланированных. В 2014 году запланированные данные превысили на 15 218 млн. руб. фактические. В среднем неаудированные данные находятся в диапазоне абсолютных отклонений от – 15 218 до 407 750 млн. руб.

В дальнейшем, в след за анализом финансового состояния и его изменений, следует проанализировать показатели финансовой устойчивости деятельности ПАО «ЛУКОЙЛ» за 2014-2016 гг.

Динамика коэффициентов финансовой устойчивости ПАО «ЛУКОЙЛ» за 2014-2016 гг. представлены в таблице 3. Данные из этой таблицы помогут нам сделать вывод о состоянии каждого коэффициента и о финансовой устойчивости организации в целом.

Таблица 3. Динамика показателей финансовой устойчивости ПАО «ЛУКОЙЛ» за 2014-2016 гг.

№	Наименование показателя	2014 год	2015 год	2016 год
1	2	3	4	5
1	Собственный капитал (млн. руб.)	3 049 542	3 231 374	3 217 244
2	Стоимость имущества (млн. руб.)	4 738 953	5 020 607	5 046 471
3	Заемные средства (млн. руб.)	1 689 411	1 789 233	1 829 227

4	Дебиторская задолженность за минусом резерва по сомнительным долгам (млн. руб.)	471 811	440 489	388 706
5	Краткосрочные заемные средства(млн. руб.)	779 446	695 168	798 656
6	Соотношение заемных и собственных средств	0,55	0,55	0,57
7	Удельный вес дебиторской задолженности	9,96 %	8,77 %	7,7 %
8	Удельный вес собственных и долгосрочных средств	100 %	100 %	100 %
9	Коэффициент автономии	0,16	0,14	0,16

Таким образом, структура имущества ПАО «ЛУКОЙЛ» за 2014-2016 гг. не закономерно изменялось. Заметим, что в целом значения показателей говорят о успешной деятельности организации, но это происходит неравномерно, а скачкообразно, что не является стабильностью.

Для усовершенствования данного процесса планирования предприятию следует более тщательно осуществлять контроль над системой бюджетирования. Это не только положительно отразится на финансовом положении, но и позволит усовершенствовать в лучшую сторону планирование в данный период. Более детализированное рассмотрение бюджетирования ПАО «ЛУКОЙЛ» поможет управлять более мелкими процессами в организации.

Для разработки детализированной системы бюджетирования, важно провести ряд таких работ, как:

- автоматизация бюджетирования;
- разработка, последующее утверждение структуры финансов;
- определение бюджетного регламента;

Таким образом, важной задачей для ПАО «ЛУКОЙЛ» является совершенствование управляемости организацией. Достижение данной задачи состоит в использовании финансовой модели планирования.

Литература:

1. Чиненов М. В., Семибратов В. С. – Бюджетное планирование и прогнозирование // Издательство – Де-По-Москва, 2012 – 118- 120 стр.
2. Нефтяная компания ПАО «ЛУКОЙЛ» - бухгалтерская отчетность [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.lukoil.ru (дата обращения 01.09.2016)

Денисенко Т.А.
студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
denisenko.22.07@mail.ru

Научный руководитель:
Купина В.В.
к.э.н., доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар Россия
aktiv@mail.ru

Особенности формирования бухгалтерской финансовой отчётности в России и в Великобритании

Аннотация: В статье рассмотрен процесс ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской отчётности в Великобритании. Описаны формы отчётности Великобритании и проведено их сравнение с бухгалтерской отчетностью России.

Ключевые слова: бухгалтерский учёт, бухгалтерская финансовая отчетность, международные стандарты финансовой отчетности, стандарты бухгалтерского учёта.

Denisenko T.A.
student, 3 courses
Financial University under the Government of
the Russian Federation (Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
denisenko.22.07@mail.ru

Scientific Adviser:
Kupina V.V.
Candidate of Science (Economics), Docent
Financial University under the Government of
the Russian Federation (Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
aktiv@mail.ru

features of the formation of financial accounting in Russia and in the UK

Abstract: The article examines the process of accounting and compilation of financial statements in the UK. The description of the forms of accountability of Great Britain is presented. A comparison of the accounting statements of Russia and the UK is given.

Key words: accounting, financial accounting, international financial reporting standards, national accounting standards.

В настоящее время в связи с глобализацией экономики и усилением интеграционных связей компаний достаточно распространённым является стремление гармонизировать бухгалтерский учет и отчётность и более широко использовать достижения одних стран в практике составления финансовой отчетности других на базе Международных стандартов финансовой отчетности.

В Российской Федерации бухгалтерская отчетность приблизилась к международной финансовой отчетности с введением Федерального закона "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность российских организаций состоит из бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах и приложений к ним.

Качественное состояние национальных систем бухгалтерской отчетности в большей степени определяется историческими традициями и уровнем экономического развития той или иной страны. В связи с этим наиболее состоявшиеся в экономическом отношении страны имеют и самый высокий уровень развития системы учета и финансовой отчетности.

В Великобритании система бухгалтерского учёта развивалась независимо от государства, исходя из интересов и требований бизнеса. Формирование национальной системы учёта происходило под влиянием таких факторов, как экономическая ситуация в стране, национальные особенности и традиции бизнеса, юридическая среда, налоговое законодательство, связь с другими странами и системами бухгалтерского учёта и отчётности.

Законодательство Великобритании не устанавливает детальных предписаний по ведению ежедневое бухгалтерского учёта, ограничиваясь лишь общими его принципами. Разработкой и введением правил и стандартов бухгалтерского учёта занимаются профессиональные бухгалтерские организации. Хотя юристы и требуют введения инициированных форм и стандартов бухгалтерского учёта и отчётности, бухгалтеры, считают, что основным принципом ведения бухгалтерского учёта является приоритет содержания над формой, который подразумевает допущение, а в некоторых случаях необходимость, отступить от общепринятых законодательных норм, принципов и стандартов бухгалтерского учёта, если они ограничивают возможность отражения истинного состояния дел в организации.

Унифицированные формы бухгалтерской отчетности были введены Законом о компаниях 1985 г. в соответствии с Директивой ЕС об унифицированных формах бухгалтерской отчётности стран Европейского Союза. Тем не менее, законодательная власть Великобритании считает, что бухгалтерский учёт должен регулироваться профессионалами данной сферы.

В Великобритании в финансовую отчетность должны входить следующие документы:

- стратегический отчёт (strategic report);

- отчет директоров, подписанный директором или секретарем компании (directors' report);
- отчет независимого аудитора (independent auditors' report);
- отчет о прибылях и убытках (или отчет по доходам и расходам, если компания работает без прибыли) (a profit and loss account);
- балансовый отчет или бухгалтерский баланс, подписанный директором (a balance sheet);
- пояснения к финансовой отчетности (notes to the financial statements).

Стратегический отчет является своеобразным введением: он даёт общее представление о целях, поставленных руководством компании, о полученных результатах, а также о показателях эффективности деятельности компании. Данная форма отчётности была бы полезна для российских предприятий, так как в настоящее время информация о целях компании, показателях результатов её деятельности зачастую содержится только в корпоративной отчетности крупных фирм, в то время как из финансовой отчётности средних и малых предприятий едва ли можно догадаться о сфере их деятельности.

Отчёт директоров содержит информацию об ответственности директоров за деятельность компании, ведение её учета и отчетности в соответствии с законодательными актами, общепризнанными нормами и стандартами бухгалтерского учёта. Также данная форма отчетности содержит общую информацию о деятельности фирмы в области научного исследования и разработки, о деятельности персонала в данной сфере и информацию о совокупных расходах фирмы на неё. Аналог данного документа был бы полезен в России крупным организациям, а также организациям, которые внедряют инновационные методы производственного процесса, ведения бизнеса, управления персоналом и так далее.

Аудиторское заключение в Великобритании и в Российской Федерации не для всех экономических субъектов обязательно и является независимым заключением профессионального аудитора об экономическом состоянии и деятельности организации.

Отчёт о прибыли и убытках в обеих странах имеет вертикальную структуру и включает в себя схожие статьи, но часть из них перенесена в пояснения к финансовой отчетности. Это лишний раз доказывает усиление интеграционных связей между странами путём введения унифицированных форм отчётности.

Бухгалтерская финансовая отчётность России и Великобритании имеет как общие, так и различные черты. Основным элементом отчётности обеих стран является бухгалтерский баланс, который английские компании имеют право составлять в одной из двух форм: вертикальной или двусторонней. Вертикальная форма используется в России. В этом случае баланс делится на актив и пассив, где в активе представлены внеоборотные активы и оборотные активы, а в пассиве – капиталы и резервы, краткосрочные и долгосрочные обязательства. Структура вертикального баланса значительно отличается. Он включает в себя внеоборотные активы, оборотные активы, краткосрочные обязательства, чистые оборотные активы (оборотные активы за исключением

краткосрочных обязательств), долгосрочные обязательства, чистые активы (активы за исключением обязательств), капиталы и резервы, а также акционерный капитал, равный чистым активам. На основе сравнения двух форм бухгалтерского баланса можно сделать вывод о том, что статьи «чистые активы» вертикальной формы баланса даёт возможность дополнительно оценить финансовую устойчивость компании. Таким образом, компании имеют право выбора между двумя формами баланса, что удобно и даже необходимо для тех компаний, которые работают с зарубежными организациями, которые могут представлять отчётность только в одной из названных форм.

Примечание к отчётности является наиболее объёмной формой бухгалтерской финансовой отчётности английских компаний. Данный документ охватывает намного больше информации, чем российский документ с аналогичным названием у большинства фирм, и включает в себя учётную политику организации в краткой форме, суммы оборота, доходов, затрат, различных выплат, данные о стоимости и амортизации основных средств, основные показатели деятельности организации в предыдущем и отчётном году. Некоторые пункты данного примечания в российской отчётности отражены в бухгалтерском балансе, отчёте о финансовых результатах, отчёте об изменениях капитала и пояснительных записках.

В то же время несколько пунктов примечания не включаются в отчётность в России вовсе, хотя содержат полезную для ряда пользователей информацию. К таким разделам можно отнести, например, информацию об инвестициях, налогообложении, расходах на экологию, дивидендных выплатах. Таким образом, пояснение к финансовой отчетности является той формой, в которой организация отражает необходимую по её мнению информацию, позволяющую привлечь новые компании для сотрудничества, а также инвесторов.

Тенденция международных экономических отношений в направлении глобализации отразилась на бухгалтерской финансовой отчётности как в Великобритании, так и в России. В связи с этим несмотря на некоторые различия в представлении отчётности, базовые её элементы схожи в обеих странах, что способствует международному сотрудничеству компаний.

Подводя итог, необходимо отметить, что финансовая отчётность в Великобритании более прозрачна, а главное – понятна для пользователей, не имеющих отношения к бухгалтерскому учёту. Таким образом, это является весомым преимуществом для привлечения инвесторов и расширения круга партнеров организации.

Литература

1. Бухгалтерский учет в зарубежных странах (Жарикова Л.А.) Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2014
2. Мэтьюс М.Р., Перера М.Х.Б. Теория бухгалтерского учета: пер. с англ. под ред. Я.В. Соколова, И.А. Смирновой. М.: Аудит, ЮНИТИ, 2013
3. Бернстайн Л.А. Анализ финансовой отчетности: теория, практика и интерпретация / пер. с англ. под ред. И.И. Елисеева. М.: Финансы и статистика, 2015

Раздел 4

ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ И МАРКЕТИНГОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА

Гаак Т.А.

студент 3 курса

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации

(Краснодарский филиал)

г. Краснодар Россия

gaak.tanya@yandex.ru

Научный руководитель:

Нарыжная Н.Ю.

к.т.н., доцент

Финансовый университет

при Правительстве Российской Федерации

(Краснодарский филиал)

г. Краснодар Россия

nyunaryzhnaya@fa.ru

Применение имитационного моделирования в исследовании экономических процессов и явлений

Аннотация: В статье автор рассматривает основные механизмы и методы имитационного моделирования в исследовании экономических процессов и явлений, в результате научно-исследовательской работы выявлено, что имитационное моделирование является неотъемлемой частью экономической жизни, позволяющее наглядно продемонстрировать сущность тех или иных процессов.

Ключевые слова: компьютеризация, математическое моделирование, аналитические модели, имитационные модели, имитационное моделирование, программный продукт.

Gaak T. A.
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
gaak.tanya@yandex.ru

Scientific Adviser:
Naryzhnaya N.Y.
Candidate of Technical Sciences, Docent
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
nyunaryzhnaya@fa.ru

The use of simulation in the study of economic processes and phenomena

Abstract: In the article the author considers the basic mechanisms and methods of simulation in the study of economic processes and phenomena, the result of research work revealed that simulation modeling is an integral part of economic life, allowing us to demonstrate the essence of those or other processes.

Key words: computerization, mathematical modeling, analytical models, simulation models, simulation modeling, software product.

На сегодняшний день эпоха компьютеризации по праву заняла значимую нишу в жизни общества. Не один экономический процесс не происходит без прямого участия компьютерной техники. Все вычислительные исследования, так или иначе, совершаются при помощи математических моделей.

Математическое моделирование выступает в виде аналитических моделей и имитационных. Имитационные модели являются более понятными и универсальными в своем виде, так как данный метод позволяет исследовать сложные реальные процессы и явления, представляя итоговые данные в виде элементарных явлений с сохранением их логической структуры и последовательности. Основными достоинствами данного метода моделирования являются:

- возможность воспроизведения реальной ситуации с разным уровнем детализации;
- проведение эксперимента повторно;
- выбор наиболее информативных характеристик объекта исследования;
- наглядность исследования;
- универсальность.

Области применения имитационного моделирования многогранны: это применение моделей в бизнес-процессах, при изучении динамики населения, логистике, производстве, экосистеме и во многих других областях.

Выделяют три подхода имитационного моделирования (рис. 1).



Рисунок 1 – Подходы имитационного моделирования

Агентное моделирование представляет собой получение представления информации об общем поведении системы, исходя из индивидуальных объектов взаимодействия. Простейшим примером является потребительский рынок, ориентируясь на предпочтения каждого покупателя, в дальнейшем делают вывод по всей совокупности, что позволяет сделать вывод о структуре потребления на рынке тех или иных товаров.

Другим подходом имитационного моделирования является дискретно-событийное моделирование, которое основывается на рассмотрении протекающих процессов как отдельных важных моментов – событий. Чаще используется для моделирования производственных процессов, в логистике, в системах массового обслуживания.

Метод системной динамики позволяет понять структуру и динамику сложных систем, то есть выявить причинно-следственные связи между объектами и явлениями. С помощью системной динамики строят модели бизнес-процессов, развития города, модели производства, экологии и других процессов.

Таким образом, из трех методов моделирования, системная динамика является более универсальным по своей структуре.

Одним из популярных программных продуктов, осуществляющих имитационное моделирование, объединяющих системную динамику, агентное и дискретно-событийное моделирование, является программа «AnyLogic». «AnyLogic» – программное обеспечение для имитационного моделирования нового поколения, разработано российской компанией «The AnyLogic Company» (бывшая «Экс Джей Текнолоджис», (англ. XJ Technologies)). Информацию об этом продукте можно просмотреть на официальном сайте «The AnyLogic Company» (рис. 2).



Рисунок 2 – Официальный сайт многоподходной программы имитационного моделирования «AnyLogic»

Этот инструмент существенно упрощает разработку моделей и их анализ. Позволяет строить модели в различных по назначению областях: сельское хозяйство, архитектура, логистика и другие.

Программа MS Excel тоже является программой имитационного моделирования, но более простого порядка, основанного на системе черной ящик, где пользователю будут известны входящие данные, вводимые им, и выходящие, то есть итог работы программы MS Excel, выполненный при помощи специального набора функций и надстроек. Для имитационного моделирования исследования на ПК необходимо преобразовать его математическую модель в специальный моделирующий алгоритм, в соответствии с которым в ПК будет обрабатываться и выводиться информация, описывающая явления исследуемого процесса с учетом их связей и взаимных влияний. Так при помощи программы MS Excel, исследователь может рассмотреть динамику роста населения Российской Федерации, при помощи такой функции как построение гистограммы (рис. 3).

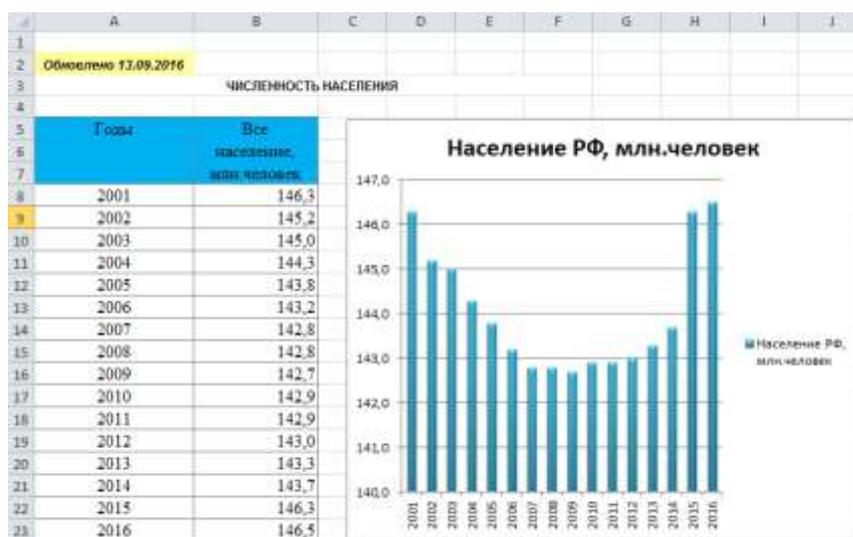


Рисунок 3 – Динамика численности населения Российской Федерации за период с 2001-2016 гг., млн. челове

Таким образом, имитационное моделирование является неотъемлемой частью экономической жизни, позволяющей наглядно продемонстрировать сущность тех или иных процессов происходящих в обществе. Имитационное моделирование применяется в различных областях науки, что позволяет использовать специализированные программы для демонстрации любой ситуации: от дизайна интерьера до оптимизации прокладки сетей трубопровода.

Литература

1. Учебно-практическое пособие «Имитационное моделирование экономических процессов» Н.Н. Снетков
2. Учебное пособие «Системный анализ и проектирование» Е.Н. Живицкая
3. URL: <http://www.anylogic.ru/>

*Ефимова В.А.,
студент 2 курса
Краснодарский филиал Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(Финансовый университет)
г. Краснодар, Россия
e-mail: vladislava.evi@mail.ru*

*Научный руководитель:
Рубин А.Г.,
доцент, к.э.н.
Краснодарский филиал Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(Финансовый университет)
г. Краснодар, Россия
e-mail: alek-rubin@yandex.ru*

Проект по созданию киберспортивного центра в г. Краснодаре

Аннотация: В статье ставится задача создания и функционирования в г. Краснодаре специализированного киберспортивного центра, а также популяризация «компьютерного спорта» в южном регионе. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы, в результате чего определены мероприятия и меры, направленные на выбор помещения для работы центра, закупку необходимого оборудования, разработка образовательных программ, организация работы центра, вовлечение заинтересованных сторон в работу центра.

Ключевые слова: киберспорт, киберспортивная деятельность, производственные ресурсы, компьютерный спорт, образовательные программы.

*Efimova V.A.,
student, 2 courses
Krasnodar branch Financial University under the Government of the Russian Federation
(Financial university)
Krasnodar, Russia
e-mail: vladislava.evi@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Rubin A.G.,
Doctor of Science (Economics), Docent
Krasnodar branch Financial University under the Government of the Russian Federation
(Financial university)
Krasnodar, Russia
e-mail: alek-rubin@yandex.ru*

The project on creation of the cybersports center in Krasnodar

Abstract: The article raises the creation and functioning in Krasnodar of the specialized cybersports center and also promoting of "computer sport" in the southern region is set. The main results of research work therefore the actions and measures directed to the choice of the room for work of the center, purchase of the necessary equipment, development of educational programs, the organization of work of the center, involvement of concerned parties in work of the center are determined were provided.

Keywords: cybersport, cybersports activities, production resources, computer sport, educational programs.

Современное общественное развитие, стремительное проникновение во все сферы жизни информационных технологий ведет к возникновению совершенно новых направлений деятельности. Яркий пример этого – распространение киберспорта, представляющего собой соревнования в виртуальном пространстве, которое моделируется компьютерными технологиями, в частности видеоиграми: начиная с прямых трансляций соревнований в самых популярных социальных сетях и заканчивая «живыми» турнирами на различных территориальных уровнях.

Возникновение киберспорта связано с возможностью одного человека соревноваться с другим в компьютерной игре. История киберспорта началась с игры Doom 2, которая имела режим сетевой игры через локальную вычислительную сеть. Благодаря популярности игры Quake,

в 1997 году в США появилась первая лига киберспортсменов – Cyberathlete Professional League [1].

Сейчас популярных игр ориентированных на состязания, не так много. Неотъемлемой составляющей популярных состязаний является зрелищность, что применительно к компьютерным играм означает графику и динамичность процесса.

Одно из основных требований к киберспортивной игре – преобладание элемента мастерства над элементом удачи. Случай не должен определять исход, только персональные и командные навыки. Обычно разработчики изначально решают, будет ли их игра спортивной или исключительно развлекательной.

Безусловно, киберспорт достоин статуса официального спорта, к примеру, если смотреть на факты, то у киберспорта есть все признаки популярных соревнований:

- массовость и доступность (люди с ограниченными возможностями здесь ничем не отличаются от остальных; Интернет снимает физические ограничения и позволяет сыграть вместе с друзьями из других городов или стран);
- настоящая вовлечённость (практически каждый зритель может быть и с вероятностью 99% является активным участником);
- большие деньги и хорошая работа (популярность и перспективность киберспорта привлекают в эту сферу огромные капиталы, большая часть которых достаётся игрокам, делая из увлечения хорошо оплачиваемую работу);
- зрелищность (современные чемпионаты по компьютерным играм ничем не отличаются от крупных футбольных и хоккейных турниров. Большие игровые арены, которые появляются во всех крупных городах мира и строятся специально для киберспортивных мероприятий, – это те же стадионы) [2].

Россия стала первой страной, признавшей киберспорт в качестве спортивной дисциплины ещё в 2001 году. Правда из-за бюрократических условностей статус был отозван в 2006 году, но спустя 10 лет компьютерные игры снова заняли своё законное место наравне с другими популярными видами спорта.

Киберспорт («компьютерный спорт») отнесен к первому разделу Всероссийского реестра видов спорта, в который входят те виды спорта, которые не являются национальными или «развиваемыми на общероссийском уровне» [3].

Так, Российский государственный университет физической культуры, спорта, молодёжи и туризма (ГЦОЛИФК) на кафедре Информационных технологий открывает набор по специальности «Теория и методика компьютерного спорта (киберспорта)».

Для зачисления на данную специальность необходима сдача ЕГЭ по русскому языку и биологии, прохождение собеседования об истории киберспорта, сдача нормативов по физической культуре (бег, перекладина,

прыжок в длину – для мужчин и бег, отжимания и прыжок в длину – для женщин), а также сдача теста на внимательность с помощью программы ORBITA – PS 1[4].

При этом преподавателями станут лучшие профессора и научные сотрудники университета, руководители Федерации компьютерного спорта России, а также известные киберспортсмены. Выпускники получают высшее гуманитарное образование с ученой степенью бакалавра.

Киберспорт как официальный вид спорта — это неизбежное явление, порождённое развитием интернета, популярностью компьютерных игр и неиссякаемым стремлением человека к соперничеству. Старшим поколениям сложно понять увлечения молодёжи, но компьютерный спорт даёт равные возможности всем независимо от их возраста, достаточно лишь посмотреть на него непредвзято.

Вступление в силу приказа Министерства спорта о внесении «компьютерного спорта» в реестр официально признанных видов спорта даст возможность киберспортсменам получить звания «Мастер спорта России», «Мастер спорта международного класса» и «Заслуженный мастер спорта России».

В связи с этим в этом году соревнования в компьютерных играх вышли на высокий профессиональный уровень: Федерация компьютерного спорта (ФКС) России впервые за долгое время объявила о проведении в 2016 году открытых соревнований в рамках Кубка страны по киберспорту. А ранее, в октябре 2015 года стало известно, что холдинг российского предпринимателя Алишера Усманова USM Holdings инвестирует около \$100 млн в развитие российского киберспорта. Средства были направлены ESforce Holding (тогда еще носившей название Virtus.pro Group), которая считается крупнейшим российским сообществом по киберспорту[5].

Однако в обществе сложилось неоднозначное отношение к киберспортсменам. Одно из главных заблуждений заключается в том, что многие представляют киберспортсменов как слабых болезненных молодых людей, которые целыми днями просиживают за компьютером и не общаются с внешним миром. На самом же деле многие спортсмены, которые увлеклись компьютерными играми, часто параллельно играют в футбол или занимаются другими традиционными спортивными дисциплинами.

Стоит также различать геймеров и киберспортсменов – если геймеры играют в игры для развлечения и тратят на свое хобби реальные деньги, то для киберспортсмена игры скорее являются источником заработка. Профессионалы постоянно тренируются, нарабатывают навыки работы в команде и часто воспринимают игровой процесс как нечто рутинное.

В г. Краснодаре в настоящее время действуют не более десяти интернет-кафе, и только в четырех из них проводятся турниры, что мало способствует развитию киберспортивной деятельности. Поэтому нами предлагается проект по созданию и функционированию в г. Краснодаре специализированного

Киберспортивного центра, который смог бы популяризировать «компьютерный спорт», ведя деятельность в следующих дисциплинах:

- Defence of the Ancients 2;
- Counter-Strike: Global Offensive
- League of Legends.

Таблица 1 – Особенности курсов, предлагаемых к реализации

Название курса	Время обучения	Инструктор	На кого рассчитан курс	Цель курса	Описание курса
Базовый	9 месяцев	капитан команды «Elements Pro» Gaming»	игроки с рейтингом от 1000 до 3000 MMR	поднять качество игры до 4000 MMR	<ul style="list-style-type: none"> • модульная подача теоретического и практического материала по разработанной тренерами программе; • инструктор выступает в роли тренера-аналитика, корректирующего действия обучающегося; • отрабатываются тактические маневры и логика принятия решений.
Продвинутый	2 года	капитан команды «Elements Pro» Gaming»	игроки с рейтингом более чем 4000 MMR	поднять качество игры до уровня профессиональных лиг и турниров	<ul style="list-style-type: none"> • постоянная аналитика; • большое количество часов практических занятий, мастер-классов от игроков Pro и Star серии; • из состава групп формируются команды для выступления на турнирах и регулярных соревнованиях, подготовка к которым также проходит во время тренировок.

Система курсов, проводимых Киберспортивным центром, будет включать базовый и продвинутый курсы обучения, особенности которых приведены в таблице 1.

Система обучения.

Учебные группы формируются по двум основным критериям – возраст и уровень игры. Таким образом, все игроки, выступающие в диапазоне рейтинга от 1000 до 3000 MMR (MatchMaking Rating (рейтинг в подборе игр)), объединяются в группы по 10 человек для прохождения разработанной нами уникальной методической программы, включающей все ключевые аспекты игрового процесса. Результатом работы с наставником станет рост обучающегося через планку 4000 MMR и участие в ежегодном киберспортивном фестивале юга России Lan Skill, как конечной цели первого этапа тренировок.

Второй этап тренировочного процесса заключается в подготовке игроков к дальнейшему выступлению на масштабных турнирах, и отработке техники игры до уровня профессиональных соревновательных серий. Здесь обучающиеся на практике реализовывают сложные тактические схемы, проходят мастер классы от профессиональных игроков, получают опыт турнирной борьбы и продолжают свой рост, как в командной, так и в индивидуальной игре.

Центр не может давать 100% гарантию результата, так как, в конечном итоге, все будет зависеть от способностей обучающегося, однако он может предоставить идеальные условия для развития игрока. Как показывает опыт, люди, играющие с наставниками, достигают высоких результатов значительно быстрее, нежели те, кто занимаются тренировками самостоятельно.

Возможности, при посещении курсов киберспортивного центра:

- получение уникальных знаний и навыков в своей киберспортивной дисциплине;
- улучшение своего «скилла», т. е. умения, мастерства и повышения уровня игры;
- возможность попасть в профессиональную команду от школы и получать спонсирование на участие в различных турнирах;
- общение и получение опыта от PRO игроков;
- обучение навыкам ведущего, комментатора или стримера;
- обучение педагогическим навыкам для возможности дальнейшей работы преподавателем в киберспорте;
- улучшение скорости реакции регулярными физическими тренировками;
- формирование воли к победе и командного взаимодействия;
- организация и проведение киберспортивных турниров разных уровней;
- проведение «Pubstomp», т. е. мероприятие, направленное на освещение чемпионата по DotA 2 в дружественной и свободной обстановке.

Миссия центра: Показать, что киберспорт – это настоящий спорт! Где есть вдохновение и эмоции, мечты и страсть, слезы побед и падений.

Основной источник дохода центра – реализация образовательных программ. Стоимость базового курса за месяц обучения 3 раза в неделю длительностью по 2–3 часа в небольших группах по 7–10 человек составит 3 200 рублей, а разовое индивидуальное занятие такой же продолжительности – 600 рублей. Индивидуальная месячная программа обучения 2 раза в неделю длительностью 2–3 часа будет стоить 5000 рублей. При предполагаемом количестве обучающихся 20 человек месячный доход от групповых занятий составит 64 000 рублей, от индивидуальных – 20 000. Таким образом, годовой доход от реализации базового курса – 1 008 000 руб.

Стоимость продвинутого курса 2 раза в неделю длительностью по 2–3 часа в небольших группах по 5–7 человек составит 4300 рублей, а разовое индивидуальное занятие такой же продолжительности – 800 рублей. Индивидуальная месячная программа обучения 2 раза в неделю длительностью 2–3 часа будет стоить 7000 рублей. При предполагаемом количестве обучающихся 10 человек месячный доход от групповых занятий составит 43 000 рублей, от индивидуальных – 14 000. Таким образом, годовой доход от реализации базового курса – 684 000 руб.

Предусматривается получение прибыли за счет участия команды в местных и региональных турнирах, с условием получения денежного приза. Причем 35% выигранной суммы остаётся на счету у киберспортивного центра, а остальная часть распределяется между участниками команды, что может принести в среднем 70 000 рублей в год.

Планируется сдача центра в аренду под различные мероприятия, что в среднем может принести 100 000 рублей в год.

В качестве дополнительного источника доходов, начиная с 21 часа, центр переходит в режим интернет-кафе до 8 утра. Стоимость «ночного пакета» составит 350 рублей. При средней проходимости в 7 человек за месяц можно получить 73 500 рублей, за год – 882 000 руб.

Также предусматривается проведение мероприятий «Pubstomp» т. е. мероприятие, направленное на освещение чемпионата по DotA 2 в дружественной и свободной обстановке 3 раза в год со средней стоимостью билетов 800 рублей. Ожидаемое количество участников 50 человек. Предполагаемый доход от продажи билетов за одно мероприятие – 40 000 рублей, с кафетерия – 10 000 рублей, с продажи сувениров – 15 000 рублей, т. е. 195 000 рублей в год.

Для функционирования центра планируется закупить 20 персональных игровых компьютеров по цене около 60 000 руб., что составит 1 200 000 руб.

Предполагается взять в аренду помещение общей площадью 70 м². Ежемесячная стоимость аренды (при стоимости 800 руб./м²) – 56 000 руб. (672 000 руб. в год).

Коммунальные платежи составят примерно 15 000 руб. в месяц (180 000 руб. в год).

Фонд оплаты труда персонала (ФОТ) центра – 92 000 руб. в месяц (1 104 000 руб. в год):

- преподаватель – 25 000 руб./мес. (2 человека);
- администратор – 15 000 руб./мес. (2 человека);
- уборщица – 12 000 руб./мес. (1 человек).

Отчисления в ФОТ (30%) – 27 600 руб./мес. (331 200 руб. в год).

Дополнительные расходы (в том числе, непредвиденные) – 500 000 руб. в год.

Таким образом, для реализации проекта потребуются начальные инвестиции в сумме 1 200 000 руб., а также оборотный капитал (из расчета двух месяцев работы) в размере $(56\,000 + 15\,000 + 92\,000 + 27\,600) \times 2 = 381\,200$ руб.

То есть, на начальном этапе потребуется привлечь 1 581 200 рублей. 200 000 руб. составят собственные средства, остальное – средства привлеченных инвесторов (спонсоров).

Анализ основных денежных потоков проекта за первые пять лет его реализации (таблица 2) показывает его экономическую эффективность, срок окупаемости составит 3,2 года.

Таблица 2 – Денежные потоки проекта по созданию и функционированию Киберспортивного центра, тыс. руб.

Показатель	Годы					
	0	1	2	3	4	5
Инвестиции	200					
Операционные расходы, в т.ч:		2 487,2	2 487,2	2 487,2	2 487,2	2 487,2
• аренда помещения		672	672	672	672	672
• коммунальные платежи		180	180	180	180	180
• оплата труда		1 435,2	1 435,2	1 435,2	1 435,2	1 435,2
• дополнительные расходы		200	200	200	200	200
• Доходы, в т.ч.:		2 939	2 939	2 939	2 939	2 939
• реализация базового курса обучения		1 008	1 008	1 008	1 008	1 008
• реализация продвинутого курса обучения		684	684	684	684	684
• участие в местных и региональных турнирах		70	70	70	70	70
• сдача центра в аренду		100	100	100	100	100
• работа в режиме интернет-кафе		882	882	882	882	882
• проведение		195	195	195	195	195

мероприятий «Pubstomp»						
Денежный поток	1 200	451,8	451,8	451,8	451,8	451,8
Дисконтированный денежный поток (при ставке 10%)	– 1 200	410,7	373,4	339,4	308,6	280,5
Дисконтированный денежный поток нарастающим итогом	– 1 200	–789,3	–415,9	–76,5	232,1	512,6

Проект будет реализован на территории города Краснодара, в дальнейшем планируется реализация на территории ЮФО.

Поскольку на данный момент единственным в г. Краснодаре конкурентом будущего центра является лицей ИСТЭК (начиная с восьмого класса общеобразовательной программы там введена киберспортивная дисциплина), уровень конкуренции благоприятствует реализации проекта.

Рассматривая наиболее вероятные и существенные риски при реализации данного проекта, можно выделить следующие.

- отказ в поддержке спонсоров;
- ошибки в расчетах при составлении бизнес-плана проекта;
- медленное распространение информации о проекте по г. Краснодару;
- порча оборудования, поломки в процессе эксплуатации;
- неэффективная работа персонала.

Подбор команды проекта встречает обычно наибольшие трудности. Команда проекта будет включать активных деятелей г. Краснодара в области киберспорта, немногочисленную команду проекта по киберспортивным трансляциям и комментаторству, представителей спонсоров, волонтеров.

Конечным результатом является успешное функционирование киберспортивного центра, предоставляющего не только обучение г. Краснодаре и ЮФО, проведение масштабных развлекательных мероприятий, включая фестивали «Cosplay», но и возможность дальнейшего продвижения по киберспортивной карьере.

Таким образом, проанализировав все показатели, можно сделать вывод об эффективности проекта и целесообразности его внедрения на предприятии.

Литература:

1. Киберспорт – Википедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Киберспорт>, 2011г.
2. Регламентация интеллектуальных прав в сфере спорта – Кашапов, Николай Викторович [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/01004901340> (дата обращения: 15.11.2016).

3. Инвестиционный менеджмент – Студенческая наука [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://biblioclub.ru/index.php?page=book_red&id=214431(дата обращения: 15.11.2016).

4. Функционирование учреждений внешкольного образования в социально-экономических условиях современной России – Бутовский, Александр Юрьевич [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/01000313415> (дата обращения: 15.11.2016).

5. Педагогическое управление развитием студенческого спорта в университетах России – Рапопорт, Леонид Аронович [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://dlib.rsl.ru/01002285547> (дата обращения: 15.11.2016).

Раздел 5

БИЗНЕС И ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Бакаева К.В.,
студентка 3 курса
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: bakaeva.96@inbox.ru

Научный руководитель:
Кирий В.А.
Преподаватель, к.ф.-м.н.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: vladimir@kiriy.ru

Применение задачи коммивояжёра для минимизации потерь при проведении мультивалютных платежей

Аннотация: В статье ставится задача применения математических методов (задачи коммивояжёра) для минимизации потерь при проведении мультивалютных платежей. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы, в результате чего выведено решение изложенной задачи.

Ключевые слова: интернет-платёж, онлайн-банкинг, платёжный агрегатор, платёжный шлюз, алгоритм Дейкстры, безналичный расчёт.

Bakaeva K.V.,
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: bakaeva.96@inbox.ru

Scientific Adviser:
Kiriy V. A.,
Candidate of Science (Physico-Mathematical), Lecturer,
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar Branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: vladimir@kiriy.ru

The application of the traveling salesman problem to minimize material losses when conducting multi-currency payments

Abstract: The article raises the problem of applying mathematical methods (travelling salesman problem) for minimizing material losses when performing multi-currency payments. There were presented the main results of research work, resulting in the derived solution stated objectives.

Keywords: digital payment, digital banking, payment aggregator, payment gateway, Dijkstra's algorithm, non-cash payment.

В настоящее время активно исследуются проблемы работы платёжных систем, их взаимодействие с другими участниками финансового рынка, формирования национальной платёжной системы. Актуальность темы исследования обусловлена популяризацией проведения интернет-платежей. Представляет интерес их разнообразие и специфика взаимодействия с участниками финансового рынка.

Интернет-платёж — это оплата товаров и услуг в интернете или с помощью мобильных приложений. Осуществить такой платёж можно с помощью: онлайн-банкинга, банковских карт, оплата электронными деньгами, со счёта телефона [2].

Интеграцией на сайт сразу нескольких способов приема платежей занимается – платёжный агрегатор, при этом аккумулируя денежные средства клиента у себя. Маршрутизатором платежа, сервисом-посредником, выступает платёжный шлюз. Он обрабатывает электронные транзакции, являясь только маршрутизатором. Всё это составляющие электронной платёжной системы — системы расчетов при покупке или продаже товаров и услуг через интернет.

Платёжный агрегатор устанавливает комиссию за аккумулирование денежных средства клиента. В российском законодательстве нет акта, регулирующего этот показатель, поэтому взимаемый процент варьируется. В таблице 1 представлены показатели наиболее популярных агрегаторов на 27 апреля 2016 [2]. В таблице 2 показаны процентные ставки платёжных шлюзов [2].

Таблица 1 – «Процентные ставки платёжных агрегаторов»

Название	Банковские карты	Платёжные системы	Мобильные платежи
Яндекс.Касса	2,8-3,5%	3-6%	Договорная
Robokassa	1,5-5%	2,9-9%	5%
RBK Money	1,9-3,9%	2,5-3,9%	-
«Деньги Online»	по договорённости	по договорённости	по договорённости
PayU	по договорённости	по договорённости	-

PayAnyWay	2,7-2,9%	1,8-8%	от 4%
WalletOne	2,7-4%	2,7-5,5%	3-5%

Таблица 2 – «Процентные ставки платёжных шлюзов»

Название	Стоимость подключения	Банковские карты	Платежные системы
ASSIST	2950 руб.	от 0,2%	4-8%
PayOnline	от 3900 руб.	0,5-3,9%	3-8%
ChronoPay	по договорённости	по договорённости	по договорённости
CyberPlat	по договорённости	до 3%	-
Uniteller	по договорённости	0,6-2,9%	2,5-6%
Payler	100–500 Р / месяц	0,7-3%	-
UCS	по договорённости	по договорённости	-
CloudPayments	по договорённости	по договорённости	-

За право выбора способа оплаты клиент вынужден платить. Благодаря тому, что интернет-покупки стали естественным процессом нашей жизни, а способы оплаты представляют собой спектр, возможно найти путь наименьшей стоимости.

Предлагается решить эту задачу аналогично задачи коммивояжёра. Суть последнего сводится к поиску оптимального пути проходящего через некие пункты по одному разу. В нашем случае это нахождение пути, стоимость которого минимальна.

Применяемый алгоритм решения зависит от условий. Наиболее подходящий, общий – алгоритм Дейкстры. С помощью этого метода находят оптимальные пути от одной из вершин графа до всех остальных.

В нашем случае вершинами графа будут платёжные агрегаторы, так как клиент производит оплату именно через них. Длина пути будет равна комиссии взимаемой с покупателя, её устанавливает платёжный шлюз.

Рассмотрим на примере. Возникла необходимость приобрести определённую электронную книгу, в некотором книжном интернет-магазине. По какой-то причине, рассчитаться с магазином банковской картой невозможно. Цена книги – 100 рублей, на счёте мобильного телефона, сотового оператора «Билайн», есть необходимые средства. Можно воспользоваться этим источником, однако сотовый оператор связи взимает комиссию в размере 18.9% плюс 10 рублей от стоимости товара, то есть, оплачивая напрямую со счёта телефона, будет перечислено 128 рублей 90 копеек. При наличии электронного кошелька «Яндекс.Деньги» предоставляется возможность построить путь по-другому, пополнив кошелёк со счёта мобильного телефона. За оказанную

услугу необходимо заплатить комиссию «Билайну» в размере 5,95% от суммы пополнения, то есть размер платежа составит 105 рублей 95 копеек. Разница очевидна.

Рисунок 1 демонстрирует данный пример. Чёрными стрелками показан прямой путь процедуры оплаты – со счёта мобильного телефона; серыми путь с посредниками – привлекая электронный кошелёк.

Представим абстрактную ситуацию с большим количеством данных. Действуем по заданному алгоритму – от стартовой точки по минимальному пути.

Исходные данные

Отмечаем пройденные точки

Путь 1-4-3-5 минимальный и равен 40.

Количество финансовых участников может меняться, как и взимаемая комиссия. Соответственно «маршруты» будут разной «длины», однако, независимо от объёма, путь минимальной стоимости находится по одному алгоритму – алгоритму Дейкстры. Современные технические средства позволяют автоматизировать данный алгоритм.



Рисунок 1 – «Модель действий»

Литература:

1. Галяутдинов Р.Р. Задача коммивояжера - метод ветвей и границ // Сайт преподавателя экономики. [2013]. [Электронный ресурс <http://galyautdinov.ru/post/zadacha-kommivoyazhera> (дата обращения: 22.10.2016)]
2. «TAGLINE» Рейтинги и обзоры digital-рынка [Электронный ресурс <http://tagline.ru/payment-systems-rating/> (дата обращения: 09.11.16)]
3. Ресурс для IT-специалистов [Электронный ресурс https://habrahabr.ru/company/web_payment_ru/blog/265349/ (дата обращения: 10.11.16)]
4. Агрегатор, дистрибьютор и продавец электронных книг в России и странах СНГ [Электронный ресурс <https://www.litres.ru/> (дата обращения: 8.11.16)]

*Д.В. Копылова
студент 2 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Г.Краснодар, Россия
e-mail: german.daria@mail.ru*

*Научный руководитель:
Э.В.Кузьмина
Доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Г.Краснодар, Россия
e-mail: lin37@yandex.ru*

Потеря пакетов данных в компьютерной сети

Аннотация: В статье ставится цель выявления характеристик сетевых устройств, обеспечивающих эффективную защиту информации от потерь. Автор перечисляет причины потерь данных, методы защиты информации и проводит сравнительный анализ коммутаторов по надежности передачи данных. По результатам исследования были найдены ценовые диапазоны стоимости сетевых устройств с необходимыми характеристиками.

Ключевые слова: Сетевые устройства, пакеты данных, потеря информации, передача данных, коммутаторы.

*D.V. Kopylova
2nd year student
Financial University
under the Government of the Russian Federation
G.Krasnodar, Russia
e-mail: german.daria@mail.ru*

*Scientific adviser:
E.V. Kuzmina
Assistant professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
G.Krasnodar, Russia
e-mail: lin37@yandex.ru*

Loss of data packets in a computer network

Abstract: The article aims to identify the characteristics of network devices that provide effective protection of information from losses. The author lists the causes of data loss, methods of protecting information and conducts comparative analysis of switches on the reliability of data

transmission. Based on the results of the study, price ranges were found for the cost of network devices with the necessary characteristics.

Keywords: Network devices, data packets, information loss, data transmission, switches.

Доступность сетевых услуг, распространение мобильных устройств с выходом в интернет, увеличение скорости передачи данных обострили проблему установления качественных каналов связи с отсутствием потерь данных. В связи с этим становится актуальной проблема выбора сетевых устройств для организации качественной компьютерной сети.

Цель: выявить характеристики сетевых устройств, обеспечивающие эффективную защиту информации от потерь.

Задачи:

- выявить причины потерь пакетов при передаче данных;
- методы защиты пакетов от потерь;
- провести сравнительный анализ сетевых устройств беспроводной передачи данных по надежности передачи данных.

Большинство сетей использует пакетную передачу данных и протокол IP, через которые информация передается пакетами. На пути от отправителя к получателю данные проходят через определенное количество маршрутизаторов и шлюзов, поэтому высока вероятность потери информации.

Причины потерь пакетов:

- переполнение буфера (нет места для размещения пакета);
- перебивание сигнала;
- повреждение кабеля.
- существуют следующие методы защиты пакетов информации от потерь на уровне сетевых устройств - коммутаторов:
 - избыточность передачи пакетов;
 - регулирование очереди пакетов.

Избыточность передачи пакетов состоит в следующем.

Существуют коды, их смысл, в том, что они создают избыточность, которая подстраивается под характеристики канала сети. Например, коды ECC и Рида-Соломона.

Избыточным способом является также способ защиты данных на дисковых массивах RAID5. Он имеет один избыточный дисковый накопитель на некоторое количество дисков с данными. При пакетной передаче, соответственно, на N количество пакетов, предусмотрен один избыточный. Эту же технологию реализовала компания SilverPeak на канальном уровне. Таким образом, создается «Туннель» между двумя устройствами их производства, в котором постоянно находится какое-то число избыточных пакетов данных.

Регулирование очереди пакетов состоит в следующих решениях:

- замедление входящего трафика;

- увеличение длины очереди. (Также нужно увеличить и количество буферов в очереди.);
- установление веса устройства.

Весовое значение может контролировать скорость освобождения пакетов в очереди. Вес определяет максимальное количество пакетов, получаемых сетевой картой в контексте одного прерывания. Именно этот вариант является самым предпочтительным.

В современных сетях передачи данных методы защиты информации от потери пакетов реализуются на аппаратном уровне сетевыми устройствами. Существуют следующие методы аппаратной защиты данных от потерь, реализуемые сетевыми устройствами:

- управление потоком данных IEEE 802.3х;
- механизмы QoS;
- избыточная пропускная способность.

Коммутаторы являются основными сетевыми устройствами, управляющими передачей данных в локальной компьютерной сети.

Функция управления потоком данных IEEE 802.3х у большинства коммутаторов включена по умолчанию. Но в D-Link коммутаторах предусмотрены различные настройки данной функции. Управление потоком включено в неуправляемых коммутаторах и отключено у коммутаторов серии Smart и управляемых.

Механизмы QoS неразрывно связаны с пропускной способностью, они управляют её распределением. Управление очередями пакетов – один из способов перераспределения пропускной способности сети. Но следует уточнить, что поддержка QoS действует действительно эффективно, если данный механизм есть на всех сетевых устройствах через которые проходят данные, включая конечные. Существует два подхода к обеспечению качества функционирования сети:

- гарантированный
- негарантированный.

Гарантированный подход - соблюдение определенного показателя качества обслуживания.

Негарантированный подход строится на сервисе «с максимальными усилиями», при котором скорость поступления пакетов быстрее, чем их обработка, а если очередь становится очень большой, то новые пакеты просто не принимаются.

Из сервиса «с максимальными усилиями» произошло формирование избыточной пропускной способности. К примеру, поддержанием определенного уровня превышения пропускной способности, относительно той, которая реально необходима клиентам, пользуются некоторые провайдеры услуг сетей TCP/IP. Но стоит заметить что, подобная мера является временной, также она весьма неэкономична для провайдеров услуг. Максимальной избыточной пропускной способностью является 40 - 48 Гбит/с, при наличии буфера 1.5 Мбит.

Нами был проведен сравнительный анализ коммутаторов с 8 портами двух фирм - производителей TP-LINK и D-Link. Были выявлены коммутаторы, имеющие вышеперечисленные функции защиты от потерь пакетов. Сравнительные характеристики устройств представлены в таблице №1.

Таблица №1 – Сравнительный анализ устройств

Устройства TP-LINK	Устройства D-Link	Характеристика(и) функций защиты пакетов от потерь	Цена TP-LINK	Цена D-Link
TP-LINK TL-SF1008D	D-Link DES-1008C	отсутствуют	881 руб	600 руб
TP-LINK TL-SG108	D-LINK DES-1008A	Функция управления потоком данных IEEE 802.3x	1 807 руб	1 036 руб
TP-LINK TL-SG2008	D-LINK DGS-1008C/A1A	Механизмы QoS	5 256 руб	1 401 руб
TP-Link TL-SG3210	D-LINK DGS-1008P	Функция управления потоком данных IEEE 802.3x, Механизмы QoS	9 652 руб	6184 Руб

Вычислим стоимости данных характеристик в устройствах:

Стоимость функции управления потоком в устройстве может быть вычислена по формуле (1):

$$\text{СУП} = \text{ЦФУ} - \text{ЦБФУ}, \text{ где} \quad (1)$$

СУП - стоимость функции управления потоком в устройстве;

ЦФУ - цена устройства с функцией управления;

ЦБФУ - цена устройства без функции управления.

Для TP-LINK СУП = 1 807 руб - 881 руб = 926 руб.

Для D-Link СУП = 1 036 руб - 600 руб = 436 руб.

Таким образом, мы получили диапазон стоимости функции управления потоком IEEE 802.3x от 436 руб до 926 руб.

Стоимость механизма QoS в устройстве может быть вычислена по формуле (2):

$$\text{CQ} = \text{ЦQ} - \text{ЦБQ}, \text{ где} \quad (2)$$

СQ - стоимость механизма QoS в устройстве;

ЦQ - цена устройства с QoS;

ЦБQ - цена устройства без QoS

Стоимость механизма QoS в устройстве = Цена устройства с QoS – цена устройства без QoS:

Для TP-LINK CQ = 5 256 руб - 881 руб = 4375 руб.

Для D-Link CQ = 1 401 руб - 600 руб = 801 руб.

Таким образом, мы получили диапазон стоимости механизма QoS: 801 руб - 4375 руб.

Наличие в одном устройстве и функции управления потоком и механизма QoS повлекло необходимость рассчитать стоимость функции управления потоком и механизма QoS в одном устройстве. Данный показатель может быть рассчитан по формуле (3):

$$СФУQ = ЦФУQ - ЦБФУQ, \text{ где} \quad (3)$$

СФУQ - стоимость функции управления потоком и механизма QoS в одном устройстве;

ЦФУQ - цена устройства с функцией управления и QoS;

ЦБФУQ - цена устройства без QoS и функции управления.

Для TP-LINK СФУQ = 9 652 руб - 881 руб = 8771 руб.

Для D-Link СФУQ = 6184 Руб - 600 руб = 5584 руб.

Диапазон цен функции управления потоком и механизма QoS в одном устройстве от 5584 руб до 8771 руб.

Сравнительный анализ коммутаторов позволяет сделать следующий вывод. Механизмы защиты от потери пакетов добавляют стоимость сетевым устройствам. В частности, коммутаторы разных производителей, реализующие основные функции защиты: управление потоком данных IEEE 802.3x и механизм QoS, имеют разный ценовой диапазон, несмотря на то, что защита данных от потерь может происходить с помощью одних и тех же характеристик. Это значит, что эффективная реализация защиты пакетов данных происходит одинаково у всех производителей, а цена коммутатора зависит от других, дополнительных его характеристик.

Литература:

1. Кузьмина Э.В. Предприятия как основа развития информационных технологий // Современные информационные технологии материалы международной научно-практической конференции. Под редакцией И.Т. Насреддинова. г. Казань, 2014. С.70.

2. Ситилинк. Электронный дискаунтер [Электронный ресурс] .- Режим доступа <http://www.citilink.ru/>

Маматова К.М.,
студент 1 курса
Финансовый университет при Правительстве Российской
Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: mamatovakamilla@gmail.com

Научный руководитель:
Пьянкова Н.Г.,
доцент, к.п.н.
Финансовый университет при Правительстве Российской
Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: NGPyankova@fa.ru

Перспективы и пути развития ИТ-аутсорсинга в России

Аннотация: в статье ставится задача проведения анализа существующей системы ИТ-аутсорсинга, а также выявление перспектив и путей развития данной структуры в условиях современного рынка РФ. Были представлены статистика популярности данной отрасли, ее отрицательные стороны и пути их ликвидации, а также результаты деятельности компаний, пользующихся услугами ИТ-аутсорсинга.

Ключевые слова: ИТ-аутсорсинг, информационные технологии, бизнес-процесс, аутсорсинговая компания.

Mamatova K.M.,
student, 1 courses
Financial University Under The Government Of The Russian
Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: mamatovakamilla@gmail.com

Scientific Adviser:
Pyankova N.G.,
Doctor of Science (Pedagogical), Docent
Financial University Under The Government Of The Russian
Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: NGPyankova@fa.ru

Prospects and ways of development of IT-outsourcing in Russia

Abstract: The article raises the task of carrying out the analysis of the existing system of IT-outsourcing and also identification of prospects

and ways of development of this structure in the conditions of the modern market of the Russian Federation is set. There were presented the statistics of popularity of this branch, her negative sides and ways of their elimination and also results of activity of the companies using IT-outsourcing services.

Keywords: IT-outsourcing, information technologies, business process, outsourcing company.

Сейчас в нашем обществе постоянно используется огромное количество англицизмов, особенно это относится к сфере бизнеса и IT технологий. Попробуем разобраться, что же значит одно из них, а именно - "аутсорсинг". В переводе с английского языка, слово outsourcing означает "удаленный источник", или "привлечение внешних ресурсов".

Еще конкретнее от [англ.](#) *outsourcing*: (outer-source-using) – использование внешнего источника и/или ресурса.

В англо-русском словаре IT-терминов можно встретить следующие определения интересующих нас понятий: «Outsourcing (Аутсорсинг). Передача стороннему подрядчику некоторых бизнес-функций или частей бизнес-процесса компании. IT-аутсорсинг - это передача предприятием части функций по управлению и поддержке собственных информационных ресурсов внешней фирме.»

В настоящее время, IT–аутсорсинг подразумевает 3 основных направления деятельности.

Во-первых, сервис компьютеров и оргтехники, как наиболее известная и уже давно практикуемая услуга. В нее входит: подбор подходящего оборудования и программного обеспечения, в соответствии с желаниями заказчика, а также направлением его бизнеса, настройку локальных сетей и серверов, полноценный контроль, совершенствование и обслуживание IT-сферы.

Во-вторых, офшорное программирование. Поскольку данное направления является относительно новым на рынке IT-услуг, то стоит остановиться на нем поподробнее. Офшорное программирование – это совокупность услуг, нацеленных на разработку индивидуального программного обеспечения, сервисов и различного рода товаров для отдельно взятого клиента со всеми особенностями его бизнеса.

В-третьих, создание сайтов. На сегодняшний день ни одна фирма, которая желает добиться серьезных результатов в сфере своей деятельности, не может обойтись без рекламы в интернет-пространстве и собственного корпоративного веб-сайта. Для создания качественного контента необходимо как минимум 3 специалиста: программист, верстальщик и дизайнер. Содержать в штате компании подобного рода сотрудников достаточно накладно, а вот отдать эту работу в руки специализирующейся на данных услугах компании – более чем выгодно.

Отличительные черты ИТ-аутсорсинга: эффективность, профессионализм, экономическая выгода.

Эффективность. При ИТ-аутсорсинге решение какой-либо задачи находится при помощи совместных усилий, так как здесь участвует опыт не отдельно взятого лица, а целой компании. Это одно из важнейших свойств ИТ-аутсорсинга.

Профессионализм. От аутсорсинговой компании клиент получает гарантию на качественное выполнение работы в виде системы обслуживания, которая позволяет избежать ошибок на производстве, а так же берет под контроль состояние инфраструктуры.

Экономическая выгода. При обращении в компанию по оказанию услуг ИТ-аутсорсинга клиент рассчитывает на сокращение издержек.

В представленной ниже таблице 1 отражены плюсы и минусы от использования ИТ-аутсорсинга различного рода организациями.

Таблица 1 - Достоинства и недостатки от пользования услугами ИТ-аутсорсинга

Достоинства аутсорсинга	Недостатки аутсорсинга
Экономическая целесообразность	Конфиденциальность данных может оказаться под угрозой
Высокий профессионализм	Технический специалист находится на расстоянии, его работу нельзя проконтролировать
Быстрая реализация проектов	Невыгодно для фирм, которые только начинают свое развитие
Решение проблем в краткосрочный период	
Комплексное обслуживание техники	
Высокий уровень ответственности и гарантии клиенту	
Высвобождение ресурсов для других нужд	
Фокус на основной деятельности	

Из данных таблицы 1 можно сделать вывод о том, что положительных последствий от использования ИТ-аутсорсинга гораздо больше, чем отрицательных. В любом аспекте можно найти минусы, а также способы избавиться от них. В данном случае самым простым и верным способом ликвидации отрицательных последствий является заключение соответствующего договора между заказчиком и аутсорсинговой компанией, который гарантирует конфиденциальность данных и защиту от потенциальных

рисков, а также рассматривает последствия для каждой из сторон вследствие невыполнения обязательств.

С каждым годом все больше российских компаний приходят в ИТ-аутсорсингу. Но все равно находятся те, которые скептически относятся к данной сфере. Для того чтобы развеять все мифы, разграничить плюсы и минусы аутсорсинга ИТ-услуг, ежегодно собираются круглые столы и конференции, на которых обсуждаются последние тенденции в ИТ-индустрии.

Конференции, проводимые на базе TADviser (отраслевого портала и экспертного центра по вопросам автоматизации государства и бизнеса в России), можно назвать одними из самых престижных. На них выступают представители крупных компаний делятся опытом в использовании ИТ в своей работе. Так 30 марта 2016 года, TADviser провел уже вторую конференцию «ИТ-аутсорсинг-2016». На ней директор по информационным технологиям компании «Hoff» Денис Рудаков рассказал о пользовании услугами аутсорсинга в области ИТ. Передавая в сторонние руки проектирования и монтаж слаботочных сетей гипермаркета и ЦОД, Рудаков в качестве плюсов ожидает экономию времени и возможность концентрации на деятельности компании, снижение кадровых рисков. С другой стороны, при передаче ЦОД на аутсорсинг заказчик опасается саботажа партнера в случае ухудшения отношений с ним.

Результатами делегирования полномочий поделился и директор по ИТ группы «Черкизово» Владислав Беляев. После передачи «1С» на аутсорсинг, издержки компании сократились в 20%. Несмотря на существенную экономию, Беляев отмечает, что к аутсорсингу нужно подходить аккуратно: проработка предмета аутсорсинга, порядка взаимодействия, а также выбор партнера.

Эти и многие другие экспертные мнения свидетельствуют о том, что пока российский рынок услуг в области ИТ не может «соревноваться в одной номинации» с Западом, и по мнению некоторых еще лет 10 не сможет. Но несмотря на такой казалось бы, на первый взгляд, неутешительный прогноз, сфера ИТ-аутсорсинга более интенсивно на данный момент развивается именно в России – прирост на 15% в год, в то время как в Европе и США всего на 2-3% в год.

Чем сейчас может похвастаться российский рынок ИТ-аутсорсинга? Компании, специализирующиеся в этой области, предоставляют широкий спектр услуг, одной из которых является развитие и интеграция бизнес-приложений (более 40% крупных компаний). Также перспективным направлением многие эксперты называют услуги внешнего контакт-центра и облачные технологии.

На рисунке 1 отражены факторы, основываясь на которые, российские компании обращаются к аутсорсингу ИТ-услуг.



Рисунок 1 - Факторы, способствующие развитию в России аутсорсинга ИТ-услуг

На Рисунке 2 представлены факторы, которые тормозят прогрессированию ИТ-аутсорсинга.

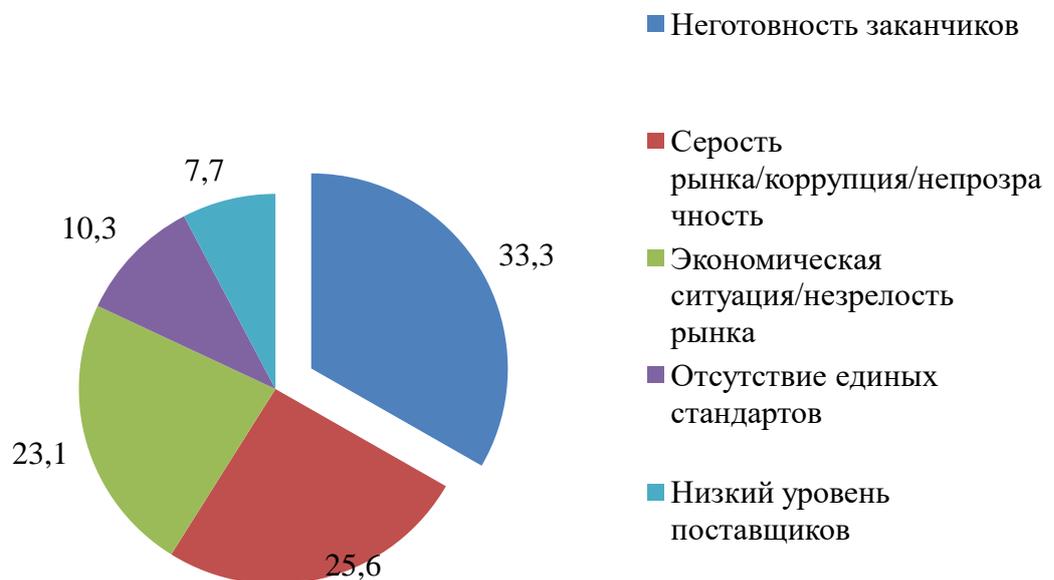


Рисунок 2 - ИТ- Факторы, препятствующие развитию в России аутсорсинга услуг

Исходя из данных опроса компании Deloitte Consulting Group (рисунки 3 и 4), можно сделать вывод о том, что большинство компаний получили далеко не то, что ожидали. Постараемся выявить причины такого неудачного перехода на ИТ-аутсорсинг:

- заказчики обратились не к тому аутсорсеру, плохо изучили рынок компаний, предоставляющих услуги в сфере информационных технологий;
- компании неправильно подошли к выбору предмета аутсорсинга;
- некорректно сформулированы обязанности аутсорсера;
- недостаточно высокий опыт компании, предоставляющей услуги в ИТ-сфере;
- заказчик произвел неправильные экономические расчеты, в связи с чем его ожидания о сокращении издержек не оправдались.

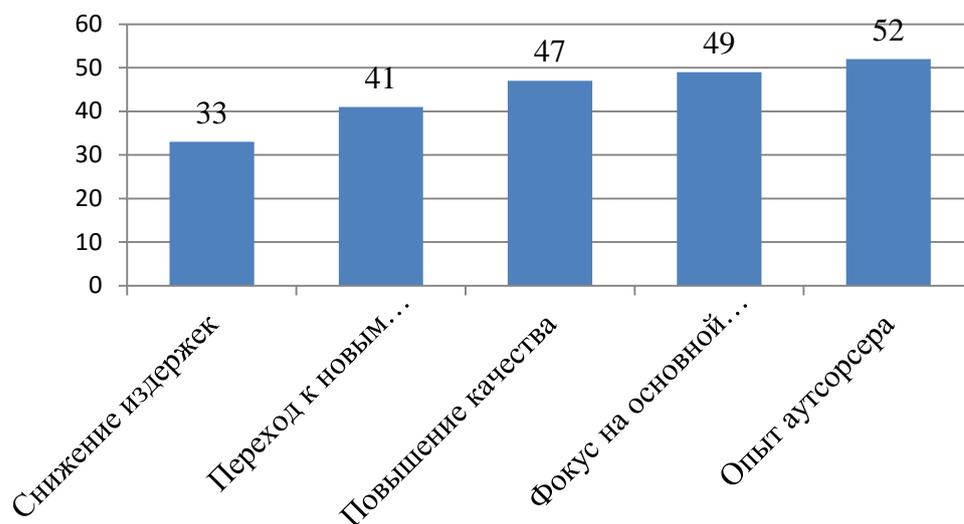


Рисунок 3 - Основные причины использования ИТ-аутсорсинга, % указавших как наиболее ожидаемое преимущество

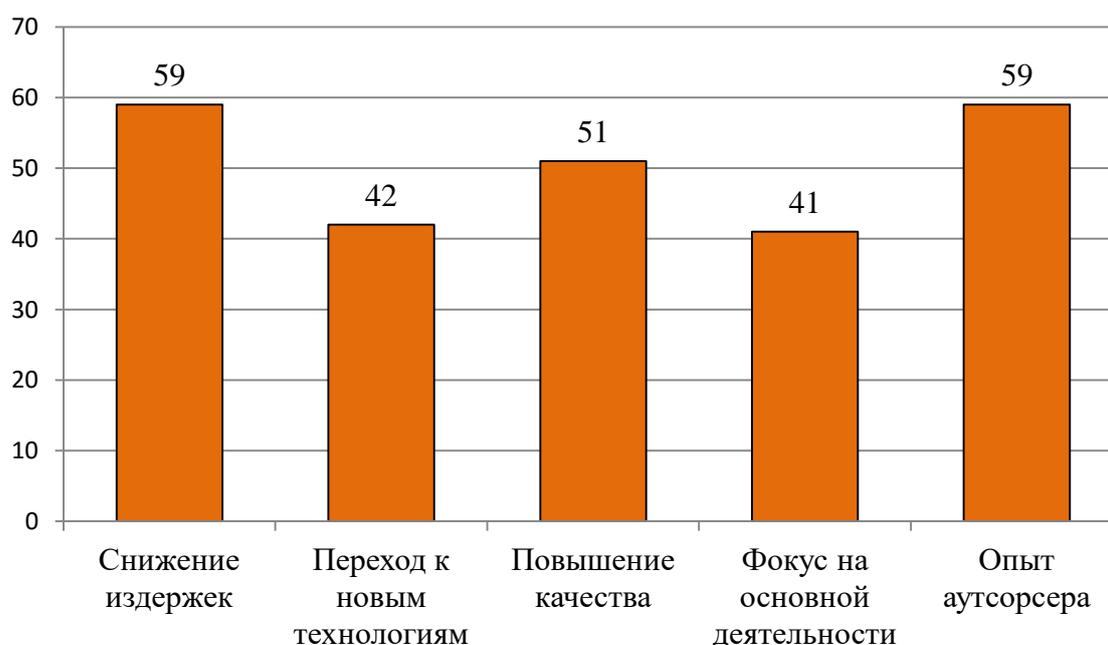


Рисунок 4 - Основные причины использования ИТ-аутсорсинга, % указавших как наибольшее разочарование

Исходя из данных, отраженных на рисунке 5, можно сказать, что на сегодняшний день российский рынок ИТ-аутсорсинга и ИТ-услуг в целом характеризуется подъемом, и по мнению экспертов, опережает западный. Как такое возможно? ИТ-рынок Запада уже прошел в развитии «бум» и стабилизировался, а в России только набирает обороты. Именно поэтому ежегодный процент выручки от информационных технологий в России больше.

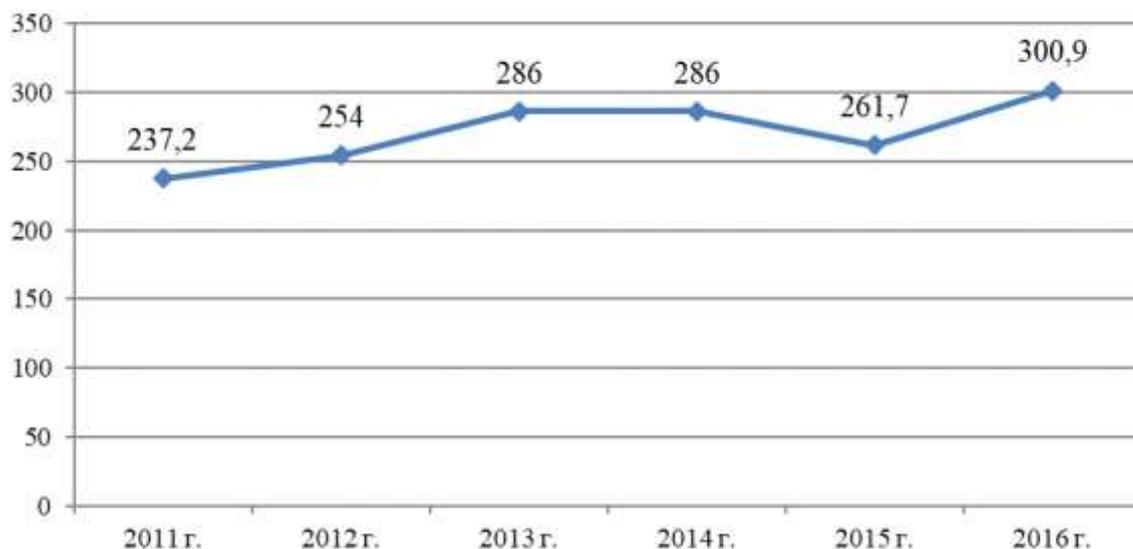


Рисунок 5 - Динамика российского рынка ИТ-услуг и ИТ-аутсорсинга в млрд.руб.

На основании всего вышеизложенного, можно сделать следующие выводы:

- рынок ИТ-аутсорсинга в РФ будет далее расширяться, российские показатели следуют мировым тенденциям;
- темпы развития российского ИТ-аутсорсинга возможно будут опережать мировые, поскольку в условиях нестабильной экономической ситуации компании будут стремиться сократить свои издержки.

Литература:

1. <http://www.tadviser.ru/>
2. <http://www.russoft.ru/tops/2233>
3. Игнатьев А.В. Анализ причин применения ИТ-аутсорсинга в крупных иностранных компаниях// Проблемы экономики и управления нефтегазовым комплексом, 2012.
4. Лукоянов И.В. ИТ-аутсорсинг в России: проблемы и перспективы //Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2015.

Раздел 6

РОССИЙСКОЕ ОБЩЕСТВО В ТРАНСФОРМИРУЮЩЕМСЯ МИРЕ: ОТ ИСТОКОВ К СОВРЕМЕННОСТИ

Батори Г.А.
студент 1 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail hermanbathory@gmail.com

Научный руководитель:
Лобанова А.В.,
Доцент.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail:
AVLobanova@fa.ru

НАРЦИССИЗМ: ПАТОЛОГИЯ ХАРАКТЕРА ИЛИ ДВИГАТЕЛЬ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассматривается такое явление как нарциссизм, его формы, проявления. Автор дает полное описание данного психотипа, его преимущества и недостатки. Рассуждает о причинах распространения данного явления.

Ключевые слова: нарциссизм, преимущества, недостатки, распространение .

Bathory H.A,
student, 1 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: hermanbathory@gmail.com

Scientific Adviser:
Lobanova A.V.,
Associate professor
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: AVLobanova@fa.ru

NARCISSISM: PATHOLOGY OF NATURE OR THE ENGINE OF THE ECONOMY

Abstract: The article considers in detail the phenomenon of narcissism, its forms. The author fully describes this psycho-type and its advantages and disadvantages. Another aim of this article is to analyse the reasons of distribution of this psycho-type.

Keywords: narcissism, advantages, disadvantages, distribution.

У слова «нарцисс» существует несколько ассоциаций: растение, герой греческих мифов, тип личности. В данном случае речь пойдет о последней.

Нарцисс - тип личности, который получил невероятное распространение в 21 веке, и о котором еще писал великий родоначальник психоанализа, доктор З. Фрейд, хотя считается, что понятие «нарцисс» ввел в оборот П. Неке еще в 1899, однако именно доктор Фрейд более подробно описал этот тип личности, говоря, что нарциссизм начинает пониматься как особая стадия психо-сексуального развития, занимающая промежуточное положение между автоэротизмом и объектной любовью. Под автоэротизмом понимается первая фаза детской сексуальной жизни, когда используются различные способы полового удовлетворения с помощью частей собственного тела. Зигмунд Фрейд в своей работе пишет, что на стадии нарциссизма, в отличие от автоэротизма, объектом любви уже становится не тело или его отдельные части, а Я как целое, совмещающее в себе как духовное, так и физическое.

В своей работе, написанной в XX веке, он высказал мысль, которая доказывает актуальность данной проблемы и в XXI веке, а именно он говорил о том, что некоторый нарциссизм присущ абсолютно каждому человеку. С таким выводом трудно поспорить, мало кто с ним спорил. Нарциссизм действительно присущ каждому человеку, но у кого-то он развивается стремительными темпами, а у кого-то находится в спящем состоянии и не получает почву для роста. Сейчас принято считать, что фундамент будущего нарциссизма закладывается если не в детском, то в подростковом возрасте. Однако, в этот перечень относительно недавно добавился и зрелый возраст, добавили его как ни странно рыночные отношения XXI века. Прежде всего следует разобраться откуда к нам пришло понятие нарциссизм. В древнегреческой мифологии так звали сына нимфы и речного бога. Юноша был невероятно хорош собой, природа одарила его прекрасным телом и выразительными чертами лица, но несмотря на свою привлекательность Нарцисс всячески отвергал любовь, это чувство не вызывало у него ни малейшего интереса. Своим пренебрежением к столь великому чувству юноша не только привлек внимание богини Афродиты, но и обратил на себя её гнев. Обиженная тем, что Нарцисс не желает принимать её великий дар, Афродита решила покарать его. Однажды на охоте, он решил испить воды из

ручья, но только он наклонился как увидел свое отражение и навсегда безответно влюбился в него. Собственное отражение настолько нравилось Нарциссу, что он не мог расстаться с ним. Он перестал охотиться, искать себе пищу и воду, все свое время он посвящал объекту своего вожделения - своему отражению. Невозможность реализовывать свои физиологические потребности привела к тому, что прекрасный юноша в скором времени скончался.

Переходя к сфере психологии, можно выделить две базовые теории возникновения нарциссизма. Всего их две, и обе обращаются к детству человека. Первая теории говорит о том, что в нарциссизме отдельно взятой личности виновны её родители, старающиеся всячески оградить свое чадо от проблем внешнего мира. Такие родители никогда не укажут ребенку на его неподобающее поведение, не упрекнут в чрезмерной капризности, но непременно скажут о его уникальности, о том насколько он хорош, насколько он лучше других. Согласно же второй теории, которая напрямую конкурирует с первой, виной развития нарциссизма является застенчивое поведение человека в детстве. Не получая достаточного количества внимания со стороны родителей, родственников или сверстников, дети стараются всячески восполнить данный пробел, но уже в более сознательном возрасте. Теперь у них есть две основные задачи : быть лучше всех и доказать, что они лучше всех своему непосредственному окружению.

Окончательно сформировать образ личности нарцисса поможет непосредственный разбор этого типа на все составляющие.

Уже нетрудно догадаться, что нарциссы отдают предпочтение исключительно самим себе, ставя свое Я на пьедестал и заявляя, что они лучше всех и каждого. Им доставляет огромное удовольствие возможность рассказать окружающим о своих достижениях и успехах на работе, в семье и постели. Однако, наследует думать о лишении нарциссов этих сладостных минут, ведь они в тот же миг начнут негодовать. Дело в том, что нарциссы не только ставят себя превыше всех, но и не могут принять тот факт, что кто-либо из окружающих может быть лучше них. Для них жизненно необходимо сравнивать себя с другими, и приходиться к выводу о своей уникальности и неповторимости , но сравнивают они себя не с выдающимися личностями, а с вполне бытовыми, незаурядными людьми, на фоне которых они точно будут выделяться. Показывать нарциссу реальный мир, спускать его с пьедестал, не следует, такие приемы приводят не только к «увяданию» личности нарцисса, но и зачастую к серьезным нервным срывам за которыми следует не менее серьезное психологическое лечение.

Несмотря на всю трагичность ситуации с нарциссами, их вечным желанием быть впереди, необходимостью показывать свое превосходство, неуважением и цинизмом к окружающим, эти люди все-таки имеют несколько преимуществ, которые по праву могут выделить их среди других людей. Первое о чем нужно сказать это то, что они великолепно владеют умением преподнести себя, показать все свои лучшие стороны, продемонстрировать все свои навыки и создать прекрасное впечатление о себе. Вторым преимуществом

выступает их невообразимое стремление к победам и повышенная мотивация, ведь ради одобрения со стороны руководства эти люди пойдут на многое. Третье положительное качество- непоколебимая вера в себя. Она зачастую выражена сверх меры, но играет важную роль, когда это действительно нужно. Когда дело доходит до какого то принципиально важного момента , момента способного перевернуть их жизнь с ног на голову, она работает в правильном направлении. Такие люди не испугаются возможности поработать над важным проектом, переехать в другой город ради работы, совершить сделку с партнером перед которым другие работники просто блеют. Другими словами, нарциссы могут быть незаменимы для работодателей, если последние создадут для них благоприятную атмосферу.

Личность нарцисса разобрана более чем достаточно. Теперь важно обратить свое внимание на отличительных признаках этого типа личности. Именно эти признаки помогают определить тех, для кого собственное Я играет наиважнейшую роль в жизни.

1 Наличие невероятно высокого стремления быть всегда и везде первым.

2 Наличие чувства неуважения к окружающим, обесценивание их жизненных достижений.

3 Трудоголизм, который выходит за рамки нормальности. 4 Боязнь и неприятие критики со стороны окружающих его людей.

5 Нарушенная сексуальность, которая ведет к проблемам в отношениях.

6 Неадекватное восприятие реального мира. Нарциссам свойственно создавать свой иллюзорный мир, в котором они взаимодействует с вымышленными образами и фантазиями. 7 Боязнь критики вызывает у таких людей необходимость нападать первыми. Т.е. не дожидаясь возможной агрессии в свой адрес в виде замечаний или насмешек, они нападают на собеседников высмеивая и оскорбляя их.

Еще в начале статьи говорилось о том, что нарциссизм развивается не только в детстве, но уже и в зрелом возрасте чему мы обязаны развитым рыночным отношениям. Приближенное понимание сути экономики и нарциссизма говорит, что распространение второго является непосредственно продуктом первого.

Люди такого психологического типа- незаменимые работники. Они могут работать выше нормы, чтобы получить то самое одобрение, ради которого они вообще живут. Они способны проявлять себя как хорошие руководители, им не составит труда пройтись по головам других, чтобы показать себя в выгодном для них свете, они будут придумывать сотни новых способов, чтобы добиться карьерного роста. Именно в таких работниках заинтересованны работодатели, главной целью которых является минимизации издержек и максимизации прибыли. Нарциссы приложат все усилия для осуществления этого условия в обмен на уже известную награду. Со стороны потребителей, нарциссы играют еще более выгодную роль для производителей. Есть множество товаров и услуг, которыми они будут пользоваться чаще всех. Пальмовую ветвь первенства, получают кредиты.

Кредиты позволяют людям данного психологического типа дальше радоваться жизни : взял кредит, купил дорогой автомобиль, роскошную квартиру, престижный загородный дом, а возврат кредита- уже дело второстепенное, главным является возможность показа своего статуса и превосходства. Нарциссы питают к себе любовь не только духовную, но и физическую, поэтому не перестают следить за своим внешним видом, что делает их VIP клиентами спа-салонов, тренажерных залов, платных больниц и туристических агентств. Неготовые ожидать подарков от судьбы или близких, нарциссы могут самостоятельно порадовать себя подарком, который сами себе и преподнесут.

Нарциссы неимоверны выгодны для экономики. Покупки совершают все, но люди с таким психологическим типажом делают это с удвоенным энтузиазмом.

Вот, что думают участники опроса, который я проводил касательно темы нарциссизма:

Нарциссизм - особенность характера	Нарциссизм- результат неправильного воспитания
40 %	60 %
«Selfie» - как разновидность нарциссизма	«Selfie» не имеет ничего общего с нарциссизмом
67 %	33 %
Бюджет нарцисса превышает бюджет человека с адекватной самооценкой	Бюджет нарцисса не превышает бюджет человека с адекватной самооценкой
63 %	37 %
Такие чувства как обида, тревожность, зависть, чувство вины, свойственны нарциссу	Такие чувства как обида, тревожность, зависть, чувство вины, несвойственны нарциссу
67 %	33 %

Несмотря на то, что 40% участников уверены, что нарциссизм- это особенность характера, они не исключают возможность формирования этой особенности в связи с проблемами в детстве человека. Если брать во внимание, такой феномен как «Selfie», то здесь те участники, которые не были согласны с положением о проявление нарциссизма в этом современном феномене, объясняют свой ответ тем, что это лишь тренд, вызванный модой и культурой. Но не является ли современная культура катализатором к развитию

нарциссизма?

Второй частью опроса было задание на определение свойственных нарциссам черт. Большинство участников уверенно, что основными нарциссов являются:

- переоценка собственной значимости, достижений и талантов, ожидание признания своего превосходства без наличия серьезных достижений;
- заносчивое, высокомерное поведение.
- потребность в чрезмерном преклонении перед собой; убежденность в своей особенности, уникальности, возможности быть понятыми и принятыми лишь особыми или влиятельными людьми или общественными учреждениями;
- частая зависть к окружающим или уверенность в том, что окружающие завидуют ему;

Ответы расположены в порядке убывания популярности т.е. практически все участники согласились, что переоценка собственной значимости присутствует абсолютно у всех людей с данным психологическим типом.

Распространение нарциссизма никак не было бы возможно без обеспечения необходимых условий и благоприятной атмосферы. Важным каналом являются родители. Именно папы и мамы уже в детстве заявляют своему чаду о его уникальности, но не только заявляют, они еще это и подкрепляют всевозможными доказательствами в виде маек, кепок и кружек с надписями «Я лидер», «Я самый лучший», «Я начальник», «Мистер идеал». Ребенок вырастет и эти вещи уже являются слабым доказательством его уникальности, поэтому в ход идут современные книги, где подростки читают о том, что поколение детей 21 века перевернет мир, реформирует его, создаст утопическое будущее. После прочтения таких строк у детей сразу наблюдается подъем самооценки. Становясь молодыми людьми, они начинают посещать всевозможные тренинги, где каждый оратор, говорит: «Вы все, все кто здесь собрались, вы все - лидеры, вы лучше других, вы добьетесь всего» или «Идите по головам! Что вам эти лентяи? Пусть и дальше прозябают в своих мечтаниях о роскошной жизни, вы же люди, которые её достигнут!».

Дальше хуже?

Литература:

1. Зигмунд Фрейд «О нарциссизме»
2. Отто Кернберг «Отношения любви: Норма и патология»

Горбатенко В.Б.
студент 3 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: Ukraina333@mail.ru

Научный руководитель:
Сидоров В. Г.,
профессор, д.ф.н.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: valegris@mail.ru

Значение философии Аристотеля в современном мире

Аннотация: В статье рассмотрена новая периодизация исторических этапов развития науки как особого социокультурного феномена в контексте аристотелевского метода. Проведен философский анализ становления первой научной картины мира Аристотеля, повлиявшей на последующее формирование самой науки. Дается анализ взаимосвязи философских взглядов Аристотеля и современных научных представлений об устройстве мира. В статье также освещается процесс формирования представлений об общественном согласии, выявляются закономерности данного процесса. Использован сравнительно-исторический метод. В конце делается вывод, что его учение до настоящего времени не утратило эвристического потенциала и может быть актуализировано, в том числе и для решения острых проблем современного общества.

Ключевые слова: аристотелевская философия, экономическое благополучие, высшая добродетель, подлинная власть, кризис современного общества, финансовые колоссы, коррумпированность.

Gorbatenko V.B.
student, 3 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: Ukraina333@mail.ru

Scientific Adviser:
Sidorov V. G.,
Doctor of Philosophy, Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: valegris@mail.ru

The importance of Aristotle's philosophy in the modern world

Abstract: The article considers a new periodization of the historical stages of development of science as a special socio-cultural phenomenon in the context of the Aristotelian method. The philosophical analysis of the formation of the first scientific picture of the world of Aristotle influenced the subsequent formation of science itself. An analysis is given of the relationship between Aristotle's philosophical views and modern scientific ideas about the structure of the world. The article also highlights the process of forming representations about social harmony, the patterns of this process are revealed. A comparative-historical method was used. In the end, it is concluded that his teaching has not lost its heuristic potential to the present day and can be actualized, including for resolving the acute problems of modern society.

Keywords: Aristotelian philosophy, economic well-being, the highest virtue, genuine power, the crisis of modern society, financial colossus, corruption.

Несмотря на столетия и великие исторические события, которые отделяют нас от Аристотеля, они не могут умалить важность и значимость его философских мыслей.

В основном современная наука просто научилась подвергать сомнению природу, а для всего прочего люди продолжают придерживаться Аристотеля в качестве первоисточника. Много веков назад он заложил основы западной культуры, и эти идеи по-прежнему определяют существенные черты нашего мира.

Его знаменитые труды «Политика» и «Этика» позволяют нам увидеть необходимые указания на причины проблем, которые характерны и для современного человечества. Недостаточное образование в сфере гуманитарных наук, а также технологии, развивающиеся в высоком темпе, подчеркивают

восходящее к Аристотелю различие между образом мыслей господина и раба. Он утверждал, что невольник обделен не разумом, а лишь способностью размышления, которую приобретают благодаря образованию, ведь его значение считается определяющим. Следуя этому, подчиненный не в силах поставить себе жизненные цели, которые смогли бы выйти за пределы того, что непосредственно необходимо для его существования, в то время как свободный человек преследует дальнейшие стремления, для которых предшествующие выступают в качестве средств. Это отличие и определяет слабость рабов: они являются зависимыми от представителей группы независимых граждан, которые способны находить в себе мотивы для действий и обращаться с деньгами для собственного обогащения. Это позволяет власти, если и не эксплуатировать низшее звено, то использовать их труд лишь для своих надобностей. Однако, как полагал Стагирит, финансовые успехи отдельных граждан, которые отражаются в экономическом благополучии всего полиса, имеют предел.

Поступательному развитию некоторых городов в области экономики мешает поведение их властей, действующих так, словно ими управляет ментальность, соответствующая рабам. В частности, их интересуют лишь перспективы сиюминутной материальной выгоды, а не долговременной, и уж тем более той, что нельзя измерить сугубо в деньгах. Однако в действительности основополагающей задачей властей должно быть неукоснительное соблюдение всех законов. Уважение к нерушимым правилам есть высшая добродетель, оно целиком обеспечивает благополучие граждан, что представляет окончательную и наивысшую цель жизни.

Подлинная власть управляет исходя из нравственности и по справедливости. Первенствующей его добродетелью является благоразумие, в равной степени важна и предусмотрительность: эти два свойства не тождественны, они лишь дополняют друг друга. Первое состоит в предвидении и терпеливом ожидании, действии в необходимый момент. На сегодняшний день каждый может в полной мере оценить важность этих положений Аристотеля.

А если так, то как бы оценил греческий мыслитель кризис современного общества?

Думается, что, по его мнению, сущность любого переломного момента состоит в определенном разрыве в непрерывном течении событий. Очевидной причиной депрессии является превышение меры «срединности». Такая «заносчивость» неумолимо приводит к «возмездию». Никакой кризис не может возникнуть незаметно. Он только проявляется постфактум. В этом заключается его противопоставляемость непрерывности. Остроумно и Аристотелевское сравнение этого с пропорциональностью движения ног идущего. Такая несоразмерность возникает, если одна нога движется быстрее при ходьбе, а другая с привычной скоростью, в таком случае идущий просто спотыкается. Такой перебой – мгновенный и споткнувшийся человек легко может распрямиться.

Кризис длится некоторое время, достигая максимума, прежде чем угаснуть, при этом оставляя за собой глубокие «раны». Аристотель подчеркивал, что в самом кризисе возможны определенные повороты. И здесь, по его мнению, - это упадок традиций и ценностей, а экономические кризисы выступают как симптомами всего этого.

Неблагоразумные решения, которые принимают органы власти преждевременно, или с опозданием, вовлекают общество в непредсказуемые бедствия, для преодоления которых возникает необходимость принятия чрезвычайных, критических мер. Можно задаться логичным вопросом: как подвергнуть наказанию этих людей? Ведь утвержденное ими самими законодательство, санкционирует такие проступки.

Их ответственность за всё происходящее будет переноситься дальше, от частного к общему, или наоборот, но никак не в интересах граждан, а для личных потребностей самих виновников.

Добродетель общества приводит к всеобщему благополучию, а их продажность и алчность, видимая или скрытая, ведет лишь к астении. Аристотель определяет коррумпированность, как губительное; это бедствие, которое питается корыстолюбием, в основном, за счет общества, и опосредуемое взятками, а также принятием различных «подарков», что тоже в своем роде является несправедливостью в отношении к простым гражданам. В большей степени к такому соблазну имеют предрасположение те люди, которые хотя бы какое-то время числятся на высокой общественной должности, к примеру, те, кто принимают решения или являются авторитетными личностями, в частности врачи и иные специалисты. Люди, занимающие должности в течение длительного времени, относятся к особенно доступным к подкупу. Меркантильность сопровождается жадностью, «ненасытное стремление к удовольствиям».

Если вернуться к вопросу глобального экономического кризиса, происходящего в современном мире, и рассмотреть его с точки зрения аристотелевской философии, то можно увидеть финансовые колоссы, которые исполняют волю финансовой олигархии, используя при этом научно-технологический прогресс. Таким образом, глобализация, на которую люди, возложили свои надежды, наполняет их виденье, заглушая при этом их собственные голоса. Однако, у этого - глиняные ноги. Достаточно одному из них пасть, как все оставшиеся также способны рухнуть.

Насущными можно назвать вопросы: как предотвратить расточительство денежных средств народа или, если уже не удалось устранить его вовремя, как наказать за содеянное? Как могут представители власти накапливать различные политические привилегии? В таких случаях полису необходимо принимать постановления, исключаящие всяческую снисходительность, так как это было бы равносильно предательству со стороны высших чиновников. Взятничество всегда организуется по образцу преступных группировок, где структура иерархии скрыта таким образом, что умы создателей работают секретно. Аристотель не мог представить такое развитие технологий, когда с

помощью компьютера можно переводить миллионы за несколько секунд. Но раз уж так случилось, не должно быть места потворству в правосудии, поскольку суд должен следовать закону. Так как глобализация, благодаря новым технологиям, открыла путь к утечке капиталов, на ней лежит ответственность за их возвращение.

Отмену таких сокращений как уменьшение заработной платы, социальных пособий и т.п. необходимо заменить обращением к корректирующему правосудию, а также к другим мерам, чтобы облегчить бремя жертвам несправедливости.

«Идеальный город», по мнению основателя Ликея, представляет собой совокупность высоконравственных граждан и санкций против корыстолюбивых людей.

Философия Аристотеля всё также актуальна и в наши дни, ведь она дает нам способы государственного лечения «болезней» человеческого общества, а потому можно надеяться, что его философские поучения смогут преобразовать современную глобализацию, если следовать им для достижения справедливого будущего всего человечества.

Литература:

1. Палатай И.Ю., Енина А.В., Закинян Р.Г. Аристотель и его вклад в современную науку. Общество с ограниченной ответственностью "Издательско-информационный центр "Фабула", 2016, 16, с. 37-40.

2. Э., Мутсопулос. Аристотель о моральных и экономических кризисах. Вопросы философии, 2016, 5, с. 11-13.

3. Eugene, Garver. Aristotle's Political Thought. Oxford Bibliographies, 2016, 10, с. 93-96.

4. Shyam, Sundar Sridhar. Why is Aristotle important to modern thought? Quora, 2015, 4, с. 20-21.

5. Официальный сайт Stanford Encyclopedia of Philosophy [Электронный ресурс: <https://plato.stanford.edu> (дата обращения: 20.11.2016)]

*Левченко В.А.,
студент 1 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: lerken_s@mail.ru*

*Научный руководитель:
Бершадская О.В.,
доцент, к.и.н.
Финансовый университет при Правительстве РФ (Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: berscholl@mail.ru*

Международный терроризм как угроза мировому сообществу

Аннотация: В статье рассмотрены основные причины появления терроризма, а также его виды и цели применительно к нашему времени. В работе приводятся исторические предпосылки данного явления, а также меры, которые применяются в противодействие ему.

Ключевые слова: терроризм, международный терроризм, государство, политическая борьба, угроза.

*Levchenko V.A.,
student, 1 courses
Financial University under the Government of Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: lerken_s@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Bershadskaya O.V.,
Docent
Financial University under the Government of Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: berscholl@mail.ru*

International terrorism as a threat to the world community

Abstract: The main aim of the article is to explain many causes of the international terrorism, its kinds and also its goal nowadays. Moreover, the article describes the present situation in the world. Furthermore, there are presented historical premises of the terrorism and some steps, which are used by the government in order to stop the terrorism.

Keywords: terrorism, international terrorism, state, threat, political struggle.

Международный терроризм – это специфическая форма терроризма, зародившаяся в конце 60-х годов XX века и получившая свое развитие к началу XXI века. Целями международного терроризма являются дезорганизация государственного управления, нанесение странам экономического и политического ущерба, подрыв общественной стабильности. По замыслу террористов эти действия должны побудить правительство изменить политику и существующий государственный строй. Стоит отметить, что общепризнанного определения термина «международный терроризм» не выработано, и зачастую это обозначение используется как средство в политической борьбе, поскольку каждая страна сама определяет, относится ли то или иное объединение к террористическому или нет.

Цель моей работы - показать, что стоит у истоков терроризма в современном мире и почему это явление набирает обороты в наши дни. Основной задачей является приведение данных о том, почему этот вопрос актуален для современной России, какие регионы оказывают влияние на распространение террористической пропаганды в нашей стране.

Международный терроризм обладает специфическими чертами, которые позволяют отличить его от других форм общественного взаимодействия. К основным признакам международного терроризма относятся глобализация, профессионализация и опора на экстремистскую идеологию. В наши дни терроризм приравнивают к новому типу конфликта, ведение которого ведется с помощью запрещенных Советом безопасности ООН методов таких, как ядерное и химическое оружие и других потенциально смертоносных материалов. Многие специалисты связывают техническую оснащенность террористических объединений с существованием тесной связи между международным терроризмом и транснациональной организованной преступностью, а также с негласной поддержкой со стороны некоторых государств.

К началу 1990-х годов в мире существовало около 500 террористических организаций различного масштаба. В период с 1990 по 2000 г.г. они совершили 6500 актов международного терроризма, в результате которых погибло и пострадало более 11 000 человек. Подъем международного терроризма в XXI веке отмечается с теракта, произошедшего 11 сентября 2001 г., когда террористы Аль-Каиды атаковали ряд объектов на территории США. Согласно статистическим данным, в 2008 г. в мире произошло около 12 000 террористических актов, от которых пострадало 56 000 человек, при этом большинство жертв составляли мирные жители. в 2015 году от рук террористов ИГ погибло больше всего людей в мире – 6 тыс. 141 человек. Подавляющее большинство терактов на территории России совершено исламистами и сторонниками государственного суверенитета Чеченской Республики. Несколько терактов также были осуществлены ультраправыми группировками. В последние годы основную угрозу для безопасности представляют запрещенные в России «Имарат Кавказ» и «Исламское государство». По

некоторым данным, группировки объединили усилия для дестабилизации обстановки в южных регионах России.

Столь пугающая статистика побуждает страны принимать законопроекты, которые защищают мирное общество от терроризма и его проявлений. Так, например, в Российской Федерации был принят «антитеррористический пакет» законов, который ужесточает наказания за экстремизм и терроризм, а также вводит новые составы преступлений в Уголовный кодекс. Операторы связи и интернет-провайдеры, согласно документу, должны будут начать собирать данные о фактах соединений уже с 20 июля этого года, а содержание переговоров и переписки — с 1 июля 2018 года. Сейчас они обязаны хранить информацию только о фактах соединения.

Несмотря на то, что наше государство старается всячески оградить от террористических группировок пределы нашей страны, поступает информация о том, что некоторые россияне активно вступают в ряды ИГ. (Исламское государство Ирака и Леванта или ИГИЛ — исламистская террористическая организация, действующая преимущественно на территории Сирии и Ирака. Образована в 2006 году в Ираке путем слияния одиннадцати радикальных исламистских группировок во главе с местным подразделением "Аль-Каиды". Официально запрещена на территории Российской Федерации.) Эти люди едут на территорию «повышенной террористической активности» в такие страны как Сирия и Ирак. Попадают они туда в основном через Турцию или Египет, под предлогом выезда на отдых, для бизнеса или получения образования. По данным американской компании Soufan Group за год с начала военной компании стран против «Исламского государства» число воюющих за эту организацию боевиков составило 31 000 человек, 2400 из которых россияне.

По оценкам исследователей, наибольшее число вступивших в ИГ граждан России - выходцы с Северного Кавказа. На данный момент ситуация на этой территории выглядит стабильнее, чем несколько лет назад, регион по-прежнему является источником распространения экстремистских идей. Ряд группировок северокавказских республик публично заявляют о связях с ИГ — запрещенной на территории РФ террористической организацией. Вероятность усугубления проблемы, сложившейся со стороны Северного Кавказа, увеличивается из-за недостоверной информации, публикующейся в СМИ и распространяющейся через Интернет. Так, например, недостоверна информация о том, что существует «правильный» ислам и «неправильный» ислам. То есть, России, среди граждан которой значительное количество мусульман, важно показать, что борьба идет с террористами (неправильный ислам), а не с религией. В обществе утвердился тезис, что на Северном Кавказе существует традиционный ислам, и ислам сектантский. Такое деление способствует еще большему расслоению в обществе и усугублению ситуации. В политику государства входит поддержка традиционного ислама, чтобы найти поддержку среди мусульманских общин, и ограничение влияния сектантского ислама.

Ведение такой политики означает, что поддержка российского государства оказывается региональным Духовным управлениям мусульман. Их лидеры признаются традиционными, что попросту означает лояльность руководства духовных управлений государству. Сотрудничество государства с духовными управлениями северокавказских республик, как с влиятельными исламскими структурами, сформировавшимися еще в 1990-е годы, необходимо. Но строить политику на представлении о том, что северокавказский ислам делится без остатка на две группы — на мусульман, близких духовным управлениям, и на террористов, — значит невольно подыгрывать последним.

Стоит отметить, что со стороны большинства государств мира поступает идея об объединении в некую коалицию, которая дала бы отпор терроризму. После парижской бойни, причиной которой стала карикатура на пророка Мухаммеда, многие страны стали поднимать вопрос о недопущении подобного в будущем. Но если начать разбираться глубже в ситуации и постараться найти истинную причину случившегося, то ответ очевиден. Нагнетание напряженности из-за карикатур началось тогда, когда в начале 2000-х годов европейские страны и США вернулись на ближний Восток, то есть в свои бывшие колонии, с военной силой. При ведении внешней политики европейским странам также стоит учитывать тот факт, что внутри Европы создан свой собственный «Ближний Восток» - приток эмигрантов из стран Востока, которые активно сопротивляются действующим в странах законам, ведут прежнюю жизнь в чужой стране, по тем порядкам, которые являются обыденными для их государства, но не для стран Европейского союза.

Таким образом, опасность экстремизма в современном мире нарастает, вызывая тем самым глубокий диссонанс всей международной системы. Нынешним государствам следует осторожно вести внешнюю политику, учитывая все угрозы со стороны агрессивно настроенных стран. Это позволит не повторять плачевный опыт многих Европейских стран и США.

Литература:

1. <https://ru.wikipedia.org/>
2. <http://www.interfax.ru/russia/515138>
3. <http://www.forbes.ru/>
4. <http://tass.ru/politika/3311532>

*Новикова К. В.,
студент 1 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: nv_ks_univer@mail.ru*

*Научный руководитель:
Титоренко М. Ф.,
профессор, д.и.н,
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

Развитие вооружения России – от истоков до современности.

Аннотация: В статье исследуется процесс исторической трансформации России на примере военно-промышленного комплекса. Исследуется развития оружия и военной техники начиная с образования Древнерусского государства до настоящего момента. Были представлены основные результаты научно-исследовательской работы в результате чего выявлены основные тенденции развития военно-промышленного комплекса, а также рассмотрены новейшие разработки, которые будут использованы в военных целях.

Ключевые слова: военно-промышленный комплекс, оружие, военная техника, воинское обмундирование, военные расходы.

*Novikova K. V.
student, 2 courses
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: ks_nov_univer@mail.ru*

*Scientific adviser:
Titorenko M. F.
professor, Doctor of Historical Sciences,
Financial University under the Government of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

Development of armament of Russia – the Past and the Present.

Abstract: In article process of historical transformation of Russia on the example of military industrial complex is investigated. It is investigated development of weapon and military equipment since formation of the Ancient Russian state to the Present day. The main results of research work have been presented therefore the main tendencies of development of military industrial complex are revealed and also the latest

developments which will be used in the military purposes are considered.

Keywords: military industrial complex, weapon, military equipment, military regimentals, military expenses.

На сегодняшний момент вопрос о военной силе государства стоит особенно остро. Нарастающая напряженная обстановка в мире приводит к тому, что страны снова начинают опираться на военную мощь. Поэтому, наиболее актуально рассматривать нашу страну, как трансформирующееся государство на примере ВПК. Именно ВПК сегодняшний день является одним из главных показателей состояния государства и его роли на мировой арене.

Рассматривая военную промышленность России на современном этапе, совершим экскурс в историю развития оружия. Очевидно, что в древности оружие и снаряжение славянских воинов было иным, чем в наши дни. Вплоть до VIII в., согласно летописям, наши предки использовали копья, топоры, метательные установки на ручной тяге. Во время штурмов применяли баллисты (камнеметное сооружение), тараны, обитые медью передвижные башни и «черепахи». В IX в. у воинов появилось более сложное оснащение, оружие и метательные осадные установки. Получили распространение огнемётные самострелы и большие камнемётные машины. Широко использовались кольчуги, шлемы, снабженные бармицей (обрамление из кольчужной сетки, закрывающее, как правило, шею, затылок и плечи). Применялись ламеллярные и чешуйчатые доспехи. Непременным составляющим воинского оснащения были щиты, тяжелые крупногабаритные и более легкие.

В X в. появился своего рода отдельный род войск, состоящий из лучников (пеших и верховых), и первые конские доспехи. Как известно, коня, доспехи и оружие каждый воин добывал самостоятельно. Каждый сражался тем, чем обладал. В те века для переправки войск использовались деревянные ладьи. В морских сражениях применялись метательные орудия, арбалеты и «греческий огонь». Славяне, как и другие племена, совершали разорительные набеги на вражеские стоянки и поселения.

В XIV в. на вооружении появились: артиллерия, кованые пушки («тюфяки»), самострелы, пищали, ручницы, мушкеты, ружья и др.

Военная реформа Петра I базировались на европейском опыте. Необходимым компонентом реформы была замена устаревшего российского оружия иностранными аналогами. На вооружение армии поступили однопудовые и полупудовые гаубицы, пудовые и шестипудовые мортиры для артиллерийских войск. Пехота снабжалась шпагами с портупеей, палашами, алебардами, пиками, пистолетами, мушкетами и ружьями со штыком. Гренадеры использовали фитильные бомбочки, которые хранили в специальной сумке.

Обмундирование шилось по шведскому образцу. В нем отсутствовала броня (не считая горжета для офицеров). Форма была единой для пехоты и кавалерии, различалась цветами. Она состояла из кафтана, длиною до колен, узких штанов до колен, треугольных шляп в пехотных и драгунских полках,

верхней одеждой служила епанча. Напудренные парики носили лишь офицеры в праздничные дни. Бороды находились под запретом, разрешалось носить усы. В последующие годы форма претерпевала лишь несущественные изменения.

Петр I обновил производство современных для той эпохи боевых кораблей, которые были снаряжены новейшими образцами артиллерийских орудий и боеприпасов. Однажды запущенная петровская «военная машина» и после смерти императора продолжала работать на протяжении нескольких десятилетий, практически не претерпевая никаких изменений.

К началу XIX в. военно-морской флот Российской империи стал третьим по величине в мире, уступая лишь Великобритании и Франции, был оснащен передовой военной и навигационной техникой того времени. В огнестрельном оружии теперь регулировались такие характеристики, как: дальность, меткость, сила проникновения, скорость полета пули. В массовое производство вошли винтовки, пулеметы различного типа, веса, калибра и др. Появились экспериментальные образцы оружия дальнего боя – снайперские винтовки. Во второй половине XIX в. они практически не использовались из-за громоздкости и слабых оптических прицелов.

По-настоящему революционным для российского оружия был двадцатый век. Во время Первой мировой войны появилась единственная модель крупнокалиберного пулемета и минометов. Позже появились пулеметы, которые сочетали скорость стрельбы и мобильность. Они хорошо зарекомендовали себя в русско-японской и первой мировой войне. Снайперские винтовки стали частью вооружения многих стран, попав в цель с большой дистанции.

В Первую мировую войну Российская империя была вооружена танками, которые имели высокий трафик и были оснащены пулеметами. Основным типом военного корабля в этой войне был линейный, построенный на модели дредноута.

В Первой мировой войне в Российской империи дебютировал новый тип войск: боевая авиация, самая большая в мире. В начале Второй мировой войны новейшие разработки в области авиационной техники: истребители, бомбардировщики, штурмовики и шпионы. Самолеты использовались в наступательных операциях, в обороне и разведке, были оснащены пулеметами и ракетными установками. Имеются эффективные установки «воздух-воздух» и «воздух-земля», которые позволяют с высокой точностью уничтожать наземные стратегические объекты.

В годы советской власти на базе военно-промышленного комплекса развивались аэрокосмическая, ядерная, телерадиоаппаратура, электроника, биотехнология и другие направления.

Во Второй мировой войне Советская Армия была вооружена некоторыми образцами оружия из Первого мира (винтовка Мосина), автоматов, револьверов (системы Нагана), пулемета Максима и т. Д. Не было противотанковых винтовок. В июле 1941 года С. С. Симонов и В. А. Дегтярев по приказу Главного командования разработали пятиступенчатый ПТРС (Симонов) и

одноразовый ПТРД (Дегтярев). Было осуществлено производство собственного оборудования на основе образцов трофеев. Прорыв был сделан в области бронетехники. В зависимости от местности и характера боя использовались легкие, средние и тяжелые танки. Самым известным образцом стал танк Т-34, ставший основой советских танковых войск во второй половине войны.

Больших успехов также добилось развитие артиллерии, эффективно работающей в системах «земля-земля» и «земля-воздух».

Стоит заметить, что военному флоту СССР уделяло меньшее значение, это было оправдано т.к. основные и крупнейшие сражения происходили на суше.

Форма для основных войск со времен Первой мировой практически не претерпела никаких изменений: пилютки, гимнастерки с шароварами и однобортная шинель. Зимнюю форму дополняли полушубок или ватная куртка с телогрейкой, ватные шаровары, меховые рукавицы, валенки и шапка-ушанка. Практически во всех армиях солдаты оснащались противогазами.

В настоящий момент, Российская Федерация активно финансирует военную промышленность, получая доход с экспорта вооружения. В современное оборонное производство входит: производство ядерного оружия, стрелкового оружия и боеприпасов, артиллерийского вооружения, ракетно-космическая, авиационная, бронетанковая промышленность, военное судостроение. Практически каждый год разрабатываются все более сложное технически вооружение, основанное на последних достижениях техники.

1. Крейсер Петр Великий.

Тяжелый ядерный ракетный крейсер - самый большой в мире боевой снайперский боевой корабль, оснащенный пусковыми установками, противолодочным оружием, в том числе глубоководными бомбами с собственной гидроакустической системой наведения.

2. Станция визуального и оптического вмешательства «Грач».

Эта станция была создана специально для защиты военных кораблей ночью и сумерками. Устройство, которое «ослепляет» живую силу и оптические инструменты противника, позволяет скрыть приземление десанта, защитить людей и корабли от прицельного огня во время военных операций.

3. Крылатые ракеты «Калибр».

Подобные ракеты были запущены с кораблей ВМС России, базирующихся в Каспийском море. Они поразили базы боевиков ИГИЛ, находившиеся на расстоянии 1,5 тыс. км. Для военных экспертов всего мира это стало полной неожиданностью: ещё недавно они считали, что максимальная дальность полёта такой ракеты — 300 км. Однако, «Калибр» может поражать вражеские цели даже на расстоянии 2 тыс. км. Ракета атакует цель на скорости в три раза превышающей скорость звука на высоте всего 10 километров, что делает ее неуязвимой для любых средств ПВО.

4. Перспективный комплекс боевой авиации ПАК ФА (Т-50).

ПАК ФА способен лететь со сверхзвуковой скоростью длительное время. Максимальная скорость ПАК ФА — 2600 тыс. км/ч. У единственного пока поставленного на вооружение истребителя пятого поколения, американского F-

22 максимальная скорость — 2410 км/ч.

5. Мобильная зенитная ракетная система «Антей-2500».

Единственная в мире мобильная зенитная система, способная перехватывать баллистические ракеты с дальностью пуска до 2500 километров. Отличительными особенностями этого комплекса являются высокая мобильность, быстрый переход в боевое положение, а также способность поражать до 16 баллистических ракет, летящих со скоростью до 4500 м/сек.

6. Беспилотный глайдер Ю-71.

Ю-71 — это планирующий беспилотный глайдер способен нести на своём борту ядерное оружие и маневрировать на скорости свыше 11000 км/ч. Новейший аппарат может не просто летать на такой скорости, а уходить от ракет по ломаной траектории, которую просто невозможно вычислить, а значит, и сбить его. По словам экспертов, никакая ПРО на сегодняшний день не способна не только вычислить траекторию Ю-71, но и достичь его скорости. На данный момент находится на завершающем этапе разработки.

7. Тяжёлая межконтинентальная ракета «Сармат».

Эта ракета также находится в разработке. По словам конструкторов, «Сармат» летает не по баллистической траектории, а маневрирует, находясь в верхних слоях атмосферы на высотах в несколько десятков километров. При этом определить, куда летит этот объект физически невозможно.

Очевидно, что на развитие подобного военно-промышленного комплекса требует больших финансовых вложений. Проект российского бюджета на 2016 год предполагает расходы на национальную оборону в размере 3 трлн. 145 млрд. рублей, что составляет 4% по отношению к объёму ВВП. Бюджетные ассигнования в 2016 году по разделу "Национальная оборона" запланированы в объёме 3 145 090,7 млн. рублей. Расходы по разделу "Национальная безопасность и правоохранительная деятельность" запланированы в объёме 2 024 099,4 млн. руб., что составит 2,6% по отношению к объёму ВВП.

Список стран по военным расходам за 2015 год по данным SIPRI за апрель 2016 года

Страна	Расходы, млрд \$ ^[2]	Доля от ВВП, %	Изменение 2006÷2015, %	Доля в мире, %
 США	596,0	3,3	-3,9	36,0
 КНР	215,0	1,9	132	13,0
 Саудовская Аравия	87,2	13,7	97	5,2
 Россия	66,4	5,4	91	4,0
 Великобритания	55,5	2,0	-7,2	3,3

Таблица 1. В сравнении военных расходов РФ с другими странами.

Россия на протяжении всей своей истории вынуждена была считаться с

настроениями других стран и с развитием их вооружением. Можно сказать, что наша страна всегда с успехом (за редким исключением) решала подобные задачи. Развитие научного прогресса во всем мире, в первую очередь в Европе, необходимость военных столкновений толкало нашу оборонную промышленность на развитие и самоусовершенствование. Так, благодаря Петру I, вовремя понявшему необходимость построения мощного военно-морского флота, мы стали по-настоящему великой державой, способной отстаивать свои интересы на международной арене. Своевременное развитие военной авиации дало нам несравненное преимущество на полях сражений Первой Мировой войны. В двадцатом веке таким ярким примером являлась «гонка вооружений» СССР и США, в результате которых появлялись все более опасные виды оружия – ядерные ракеты и водородная бомба. Так и на сегодняшний момент, отвечая на вызовы современности, мы наращиваем военный потенциал с целью обеспечить эффективную оборону страны.

Литература:

1. http://historylib.org/historybooks/Lyubor--Niderle_Slavyanskie-drevnosti/72
2. http://robotss.narod.ru/Kirpichnikov_A_N_Voennoe_delo_na_rusi_v_XIII-XV.pdf
3. https://ru.wikipedia.org/wiki/История_авиации
4. https://ru.wikipedia.org/wiki/Российский_императорский_флот
5. http://www.great-country.ru/content/letopis/1941_1945_1.php
6. https://ru.wikipedia.org/wiki/Военная_техника_СССР_периода_Второй_мировой_войны
7. https://ru.wikipedia.org/wiki/Оборонно-промышленный_комплекс_России
8. <http://ciwar.ru/franciya-srednie-veka/armiya-srednevekovoj-francii/oruzhie-srednevekovya/>

А.С. Прищеп

*Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: ana.prishcha@mail.ru*

Научный руководитель:

*М. Ф. Титоренко
д.и.н., профессор
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

Политическая элита и ее коррупционная составляющая

Аннотация: В статье рассматривается понятие «политическая элита», ее значение и численность в разные периоды, ее

коррупционная составляющая. Актуальность темы исследования объясняется злободневностью проблемы, с которой российское общество и власть столкнулись в последнее время, – усиление позиций коррупции, с одной стороны, и насущной потребностью борьбы с ней, с другой. Сегодня этот вопрос один из самых обсуждаемых в российском обществе, его решение обуславливается потребностью России в модернизации и инновации как власти, так и становящегося гражданского общества. В статье также рассмотрены самые громкие коррупционные дела в России, связанные с политической элитой за последние несколько лет.

Ключевые слова: политическая элита, коррупция, коррупционные преступления в России, пути борьбы с коррупцией.

*A. S. Prischepa
Student, 2 courses
Financial University
the government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: ana.prishepa@mail.ru*

*Scientific adviser:
M. F. Titorenko
doctor of historical Sciences, Professor
the government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: mtitorenko@yandex.ru*

The political elite and its corruption

Abstract: the article examines the concept "political elite", its importance and abundance in different periods of its corruption component. The relevance of the research topic is explained by the topicality of the problem of the Russian society and government have faced in recent times, the strengthening of the positions of corruption, on the one hand, and urgent necessity of dealing with it. Today, the issue is one of the most discussed in the Russian society, its decision is subject to Russia's need for modernization and innovation of both government and emerging civil society. The article also considered the most high-profile corruption cases in Russia, associated with the political elite over the last few years.

Keywords: political elite, corruption, corruption crimes in Russia, ways of fight against corruption.

В настоящее время политическая наука до сих пор находится под сильнейшим влиянием либеральной идеологии. Считается, что любые инновации и трансформации, происходящие в обществе, определяются «демократическими» тенденциями, то есть инициативой граждан «снизу», подталкивающая элиты к проведению как экономической, так и политической модернизации. Политическая практика, однако, не подтверждает таких теоретических предположений. Народные массы напротив являются в этой ситуации ведомыми, а инициатива целиком и полностью во всем принадлежит элитам, которые обладают не только соответствующими необходимыми знаниями, но и тонким чувством политической конъюнктуры, политической меры и креатива.

Изначально понятие “элита” происходит от латинского “eligare” (отбирать) и французского “elite” (отборный). Так же в литературе часто встречаются множество разнообразных определений элиты, подразумевающих властвующая часть общества, правящий слой. Обобщая различные точки зрения, можно сказать о том, что элита — социальная общность, представленная людьми, имеющими высокое положение в обществе, обладающими престижем, властью, материальным благосостоянием, активными в политической и иных сферах деятельности. Способность и возможность элитарного субъекта принимать и реализовывать общественно-значимые политические решения является главным критерием сущности элиты. Существуют различные типы и виды элит: экономическая (бизнес-элита), политическая, культурная, военная и другие. Все социальные элиты также сильно дифференцируются [2, с. 112]. Особое значение имеет политическая элита. Еще философы Древней Греции считали, что править обществом должны лучшие, специально предназначенные для этого люди. Платон и Аристотель выступали против допущения народа к правлению государством, считая демократию наихудшей формой правления. [1]

На сегодняшний день Россия находится на стадии выбора пути экономического и социального развития страны. В целом ничего не мешает развитию традиционной промышленности и инновационных технологий в ближайшем будущем. На сегодняшний же день существует ряд препятствий, мешающих выработки сбалансированного, но в то же время перспективного курса:

- отсутствие четкой и продуманной инновационной стратегии развития страны;
- инвестиционная инертность и пассивность значительной части региональной и федеральной бюрократии;
- нежелание и неготовность бизнеса инвестировать денежные средства в развитие долгосрочных инновационных проектов с неизвестными итоговыми результатами;
- коррумпированность значительной части политической элиты страны.

В данной статье рассмотрим последнюю проблему подробнее, как наиболее значимую для современного общества.

Коррупция, как социальное явление, связана с официальной деятельностью административно-бюрократической элиты и выражается в незаконном предоставлении отдельным лицам определенных льгот и преимуществ из корыстной заинтересованности. Наибольшие масштабы коррупция приобретает в условиях недостаточной зрелости рыночных отношений и нестабильности политической власти. [3]

Коррупцию можно рассматривать не только как экономическое, но, как и политическое явление, ведь при помощи нее получают не только материальное, но и политическое преимущество. Коррупция, как правило, является катализатором усиления вертикали власти, в следствии полного или частичного отсутствия конкурентной борьбы и определенных «звончков» снизу.

На сегодняшний день, мы можем заметить явственную прямую зависимость между численным увеличением бюрократического аппарата и соразмерным ей ростом коррупционных преступлений. Особенно четко прослеживается увеличение государственных финансовых расходов на бюрократию РФ в период с 1990 года по 2000 год. Анализируя данные Росстата за 2015 год численность работников государственных органов и органов местного самоуправления российской федерации по ветвям власти увеличилась с 1161,5 тысячи человек в 2000 году до 2176,4 тысячи человек в 2015 году, то есть практически вдвое. Для сравнения можно сказать о том, что в 1994 году эта цифра составляла около 1 миллион человек. А численность работников государственных органов и органов местного самоуправления на 10000 человек постоянного населения по субъектам российской федерации в 2000 году составляла в среднем по России 80 человек, тогда как в 2015 году она выросла до 149 человек. В краснодарском крае эти показатели составляли 62 и 124 человека соответственно. [4] Несложно заметить, что увеличение данных показателей напрямую зависит от показателей расхода государственного бюджета на содержание столько огромного бюрократического аппарата. Не удивительно, что все эти затраты достигали величины в 10%, а то и 15% ВВП.

Эффективность современной политической элиты России сомнительна по ряду факторов:

- отсутствие меритократического принципа подборки кадров;
- некомпетентность части политической элиты;
- излишне усложненный процесс принятия решений.

По причине недостатка инициативности гражданского общества принятие решений и ответственность за них в будущем ложится на плечи элиты. От их компетентности, в большей степени, зависит дальнейшее развитие России, ее главные цели и задачи. К сожалению, на данном этапе развития общества элита рассматривает конкуренцию не как наилучший метод совершенствования политической системы, а как укрепление своей позиции, установление личностных отношений через референтных лиц, которых обеспечивают особыми преимуществами. Наблюдая преобразования отношений, не связанных правовыми обязательствами, в способ индивидуальной и социальной

адаптации говорит об твердом закреплении коррупции в трансформирующемся обществе.

В 2012 г. впервые в новейшей политической истории России министров начали отправлять в отставку по дискредитирующим политика обстоятельствам. Именно с этого периода, по мнению А. Бастрыкина противодействие коррупции стало обретать ясное очертание. Если ранее можно было говорить только о борьбе с мелкими и средними представителями бюрократического аппарата, то с 2012 года под прицел антикоррупционной борьбы попали уже VIP-чиновники.

За последние несколько лет Россия наблюдала несколько громких и скандальных коррупционных преступлений российской элиты. В данной научной статье рассмотрим наиболее громкие из них.

В марте 2015 года был задержан по подозрению в получении взятки в особо крупном размере Александр Хорошавин, являющийся на тот момент губернатором Сахалинской области. В причастности к данному преступлению так же обвинили нескольких сотрудников областной администрации и советника губернатора Андрея Икрамова. Басманный суд Москвы произвел арест Хорошавина и Икрамова 4 марта 2015 года, в течение последующего длительного периода, срок пребывания подозреваемых под стражей многократно продлевался. Обвинения в получении взятки в размере \$5,6 млн при заключении контрактов для строительства четвертого энергоблока Южно-Сахалинской ТЭЦ-1 в 2011 году были предъявлены 13 марта этого же года. 25 марта 2015 года Президент РФ Владимир Путин издал указ, с формулировкой «в связи с утратой доверия», об отправлении Хорошавина в отставку. Спустя месяц против, уже бывшего, губернатора Сахалинской области возбудили очередное уголовное дело в связи с получением взятки в размере 15 млн рублей за содействие в получении субсидий на поддержание сельхозпроизводителей области. В январе 2016 года Хорошавина обвинили уже в третьем коррупционном преступлении, а именно в получении взяток общей суммой 27 млн рублей со стороны кандидатов в депутаты городской думы Южно-Сахалинска.

Нельзя не упомянуть громкое дело бывшего руководителя Федеральной службы исполнения наказаний (ФСИН) Александра Реймера, обвиненного в мошенничестве. Пресненский суд Москвы произвел арест бывшего чиновника 31 марта 2015 года. Следствие обвиняет подсудимого в причастности к хищению в размере 2,7 млрд рублей, при помощи превышения закупочных цен на электронные браслеты для контроля над арестантами. Николай Криволапов, бывший заместитель начальника ФСИН, директор "Центра информационного обеспечения и связи" ФСИН Виктор Определенов и гендиректор компании "Мета" Николай Мартынов, так же причастны к данному уголовному делу. Каждому обвиненному предъявлено мошенничество в особо крупном размере, и грозит до 10 лет лишения свободы, с прилагающимся штрафом в размере 1 млн рублей. Не так давно стало известно о том, что на Реймера завели еще одно

уголовное дело в следствии злоупотребления должностными полномочиями, в связи с чем его арест продлен до 31 января 2016 года.

18 сентября 2015 года в отношении главы Республики Коми Вячеслава Гайзера, его заместителя Алексея Чернова и еще 17 человек было возбуждено уголовное дело по ст. 210 ("Создание организованного преступного сообщества или участие в нем") и ст. 159 ("Мошенничество") УК РФ. По данным следствия, Гайзер и Чернов возглавляли преступное сообщество, совершившее в период с 2006 по 2015 год ряд тяжких преступлений, направленных на завладение государственным имуществом.

Злоумышленниками был получен контроль над 23 наиболее рентабельными предприятиями с государственным участием, после чего активы страны выводились в офшоры. В результате республике был причинен ущерб на сумму около 1,1 млрд рублей. 20 сентября Гайзеру и его заместителю предъявлено обвинение в организации преступного сообщества и мошенничестве, 25 сентября в отношении фигурантов возбуждено еще одно дело по ч. 4 ст. 174.1 УК РФ ("Легализация/отмывание денежных средств или иного имущества, приобретенных в результате совершения преступления, в особо крупном размере, организованной группой").

30 сентября 2015 года указом президента Владимира Путина Вячеслав Гайзер был отстранен от должности главы Республики Коми "в связи с утратой доверия".

В ночь на вторник, 15 ноября, Следственный комитет России возбудил уголовное дело в отношении министра экономического развития Алексея Улюкаева. В тот же день президент России Владимир Путин освободил Улюкаева от должности главы МЭР в связи с утратой доверия.

По данным следствия, экс-министр 14 ноября 2016 года получил \$2 млн за выданную Минэкономразвития положительную оценку, которая позволила компании «Роснефть» осуществить сделку по приобретению государственного пакета акций «Башнефти» в размере 50%. Кроме того, Улюкаев исключен из состава двух комиссий — по структурированию системы управления ракетно-космической отраслью и по вопросам строительства космодрома Восточный, а также из рабочей группы экономического совета при президенте Российской Федерации по развитию инфраструктурных проектов в сфере транспорта. Преступник будет находиться под домашним арестом до 15 января 2017 года.

3 сентября Ассоциация адвокатов России за права человека представила годовой доклад всероссийской антикоррупционной общественной приемной "Чистые руки". Согласно материалам исследования, общее количество жалоб на коррупцию с 1 сентября 2014 года по 31 августа 2015 года в России составило 10 220 обращений. В тройке регионов-лидеров списка по количеству полученных жалоб Москва (27,5% от общего числа жалоб), Московская область (15,6%) и Краснодарский край (5,62%).

По итогам I полугодия 2016 года ущерб от коррупции в Краснодарском крае достиг 2 млрд руб. Для сравнения: за весь 2015г. этот показатель был на

уровне 1,25 млрд руб. Среди обвиненных в коррупционных преступлениях края присутствуют так же и должностные лица.

Вице-губернатор Вадим Лукоянов был задержан в начале февраля 2015г. Он обвиняется по ч.3 ст.33 и ч.2 ст.201 УК РФ (злоупотребление полномочиями). По данным следователей, в 2011г. вице-губернатор способствовал подключению ТРЦ "МореМолл" к сетям "Кубаньэнерго" за счет средств государственной инвестпрограммы. Следствие полагает, что Лукоянов своими решениями нанес ущерб ОАО "Кубаньэнерго" на общую сумму 32 млн руб. Однако сторона защиты считает обвинения необоснованными. По словам адвоката, "МореМолл" полностью оплатил ОАО "Кубаньэнерго" работы по подключению к сетям, при чем в объеме, превосходящем необходимый. По данным стороны защиты, в течении 2010-2011гг. торговый центр перевел энергокомпании средства на сумму 52 млн руб. Вадим Лукоянов с 2008г. был главой департамента по вопросам ТЭК Краснодарского края. С 15 декабря 2010 года стал заместителем губернатора Краснодарского края, курировал вопросы ТЭК, цен и тарифов, промышленности, транспорта, лесного хозяйства, ЖКХ. 28 апреля 2015 года, временно исполняющий обязанности губернатора Краснодарского края Вениамин Кондратьев освободил его от занимаемой должности. 3 февраля 2016 года суд изменил меру пресечения Вадиму Лукоянову с домашнего ареста на залог в сумме 500 тыс. руб.

В этот же год было предъявлено обвинение экс-губернатору Краснодарского края Александру Иванову. Его обвиняют в превышении должностных полномочий (ч. 2 ст. 286 УК РФ).

По версии следствия, в 2006г. в рамках краевой инвестиционной программы было запланировано строительство многофункционального спортивного комплекса в Краснодаре («Баскет-холл»). Куратором этого проекта был Иванов. Зная о том, что для возведения объекта необходим земельный участок по ул. Дзержинского и что подходящий участок находится в постоянном пользовании сельскохозяйственного предприятия, чиновник встретился с его руководством.

«Оказав давление на директора и членов совета директоров агрофирмы и озвучив возможность наступления негативных для них последствий в случае отказа, Иванов убедил их принять решение о передаче земельного участка аффилированному ему предприятию», - отмечали в следкоме.

С этой целью между администрацией и сельскохозяйственной компанией был заключен договор купли-продажи участка, в результате чего земля выбыла из государственной собственности. Затем агрофирма оформила сделку купли-продажи земли с аффилированным чиновнику предприятием по цене, существенно ниже рыночной. Впоследствии, чтобы построить спортивный комплекс, часть указанной земли администрация была вынуждена приобрести у этой организации, предоставив в обмен участок стоимостью свыше 950 млн руб.

В феврале 2015г. Иванов пытался обжаловать свой арест. Однако это ему не удалось. "Оснований для изменения меры пресечения в отношении Иванова

нет", — отмечал руководитель следственного управления СК РФ по Краснодарскому краю Вадим Бугаенко уже в июне 2015г. На сегодняшний день экс-губернатор находится под подпиской о невыезде. [5]

Безусловно, коррупция носит резко негативный характер, расхолаживает социально-экономическую систему страны, препятствует развитию и совершенствованию общества в целом. Только при помощи модернизации законодательства и возвращение в гражданах непримиримости к любым проявлениям это зла можно бороться с коррупцией. Открытыми для общества должны стать все сферы государственного управления, в том числе и деятельность органов государственной власти. Политическая элита должна осознать, что, только объединившись с гражданским обществом, она сможет противостоять коррупции, в противном случае все ее попытки натолкнутся лишь на молчаливое сопротивление бюрократического аппарата.

Список использованных источников

1. Зеленков, М. Ю. Политология (базовый курс) / М. Ю. Зеленков. – М. : Юридический институт МИИТа, 2009. – 302 с.

2. Шаповалова Я.А. Социальная стратификация российского общества: исследование экономической элиты // Ломоносов : материалы докладов XVI международной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. М., 2009.

3. Гриценко Г.Д. Коррупция как системообразующий фактор российской олигархии // Проблема коррупции: пути междисциплинарного исследования. – Астрахань, 2009. – С. 333.

4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа : http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/, свободный. – Загл. с экрана.

5. РКБ Краснодарский край [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbc.ru/krasnodar/10/02/2016/56bb4bd09a7947703724e1e7>, свободный. – Загл. с экрана.

Раздел 7

МИКРОЭКОНОМИКА КАК НАУКА ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОМ РОСТЕ И СТАБИЛЬНОСТИ/MICROECONOMICS: THE SCIENCE OF ECONOMIC GROWTH AND STABILITY

Батори Г.А.
студент 1 курса
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail hermanbathory@gmail.com

Научный руководитель:
Гучетль С.К.,
Старший преподаватель.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Краснодарский филиал)
г. Краснодар, Россия
e-mail: sof-guchetl@yandex.ru

КОНКУРЕНЦИЯ И ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ В РОССИИ

Аннотация: В статье рассматривается экономическая конкуренция в Российской Федерации, ее возникновение (берется во внимание развал СССР). Анализируются шаги, принятые правительством для поддержания конкуренции, анализируются перспективные сегменты российской экономики.

Ключевые слова: конкуренция, нормативные акты, санкции, возможности.

Bathory H.A.
student, 1 courses
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: hermanbathory@gmail.com

Scientific Adviser:
Guchetl S.K.,
Seniour lecturer
Financial University
under the Government of the Russian Federation
(Krasnodar branch)
Krasnodar, Russia
e-mail: sof-guchetl@yandex.ru

COMPETITION AND ECONOMY DEVELOPMENT IN RUSSIA

Abstract: The article considers in detail the competition in the Russian Federation and how it started (author takes in account the collapse of the Soviet Union). There are analysed steps that the government took in order to develop the competition in the country. Author describes the most promising sectors in the Russian economy.

Keywords: competition, laws, sanctions, possibilities.

More than 90% of young Russians know nothing about the drama that began in August of 1991. In three days in August 1991 the world changed.

A group of Communists had its last chance to save their country, but people came out not to support them but to stop the Soviet regime. Thousands of Muscovites took to the streets to build barricades and defend their chance to live free life. Two days later three young men died under a tank and on the same day Gorbachev returned to Moscow and made great concessions. We know days as the Soviet coup d'état attempt. World knows those days as the end of Soviet Union. I think it is very significant to say about that because it was the time when we started to learn the word «competition».

What do we know about the word «competition»? I looked at the Oxford dictionary and checked it up. The definition of the word is: «activity or condition of striving to gain or win something by defeating or establishing superiority over others» it is not an economic meaning but, anyway, it gives us some comprehension about this term.

We know that this process gives us a lot of opportunities in real life. What are these opportunities?

- First of all, competition gives us the best of the best.
- Secondly, we have freedom to choose between different commodities.
- Thirdly, competition - is the grates incentive for producers.

As we can see, It has a lot of advantages, but less than 30 years ago, we did not know this word or we just simply did not use.

In Soviet Russia producers did not think about better quality or higher technology because we had only one producer- our government.

But when the Soviet Union collapsed, Russia looked set to become a free market democracy. It was a difficult and long process but finally it was done. Now, let us turn to the point of government in economy. What does Russian government do now to support competition?

- In 1993 nation made its choice and a new constitution was accepted. The constitution guarantees defence and development of competition.
- Russian government admitted antimonopoly laws.
- Privatization was made in the beginning of the 90th. It gave a big step to our economy and a lot of opportunities for people.

- Vladimir Putin insists on special programme for small business which include abolition of taxes for 5 years. It will help businessmen to reduce their expenses and improve their position in the market.

The second part of the work is development in Russia.

The collapse of the Soviet Union that I mentioned before brought a lot of changes to Russia. People could do whatever they want in the economy sphere such as creation of private ownerships or private banks, restaurants, shops, mass media. Russians were free to make money like they want, without any government control. This process began in the beginning of the 90th and still continues. People all over the world argue about economic development in Russia: does our country have opportunities for it or does not. Every country has massive conditions for development. As for Russia they are:

- Country has resources. An enormous number of resources which are used in a process of producing. Kuban, for example, produces grain, grapes, sunflower seed, rice, tea etc. Our district uses its biggest resource - land. The same situation we might see in other districts which try to use their resources in the most effective way.

- The unique geographical position. Russia has its place between Asia and Europe which gives the country importance. Most goods from Europe and Asia reach their destination across the Russian Federation.

- Import substitution has changed our economy and helped people to expand their business. Farmers obtain chance to present their products in local markets and to win the trust of consumers. Their expanding gives a lot of work places for people without work and helps to reduce unemployment.

- Russia develops its own military industry. Scientists, workers and even businessmen are involved in this process. Firstly Russia trades some of its military commodities. Moving to the point two, government orders give a lot of money to producers and develop their industries. And finally, it deals with unemployment.

- When sanctions were made in 2014 we lost our European partners but I'd like to attract your attention to our new ones. Now China, Brazil, India and Republic of South Africa are our main partners who are ready to make new projects and improve each other's economy.

In conclusion I'd like to stress that the Russian Federation is a country of opportunities for people who live here, for people who want to live here, for foreign investments. Russia is a very young democratic country with free market which needs time to be better. The country has resources, money and workers, we just need to wait until all of these constituents will work in the most effective way. We are just in the beginning. Thank you for your attention.

Литература:

1. URL: <http://economy.gov.ru>
2. URL: <http://news.bigmir.net>

*Lim A.A.,
student, 3 courses
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail: fypprfbm14@mail.ru*

*Scientific Adviser:
Kulbit U.S.,
Candidate of Science (Philosophy),
Associate Professor
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Krasnodar, Russia
e-mail:jul.kulbit2013@yandex.ru*

BREXIT FOR RUSSIAN ECONOMY

Abstract: In this article we can see some changes in relationships between the UK and other World after BREXIT. Author makes some conclusion after analyzing politic and economic situation.

Keywords: BREXIT, Britain, Russia, the European Union, economy, influence, independent monetary policy, new market without any frontiers, currency, the euro.

*Лим А.А.,
студент 3 курса
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail: fypprfbm14@mail.ru*

*Научный руководитель:
Кульбит Ю.С.,
канд. фил. наук, доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ
г. Краснодар, Россия
e-mail:jul.kulbit2013@yandex.ru*

ВЛИЯНИЕ ВЫХОДА БРИТАНИИ ИЗ ЕВРОСОЮЗА НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Аннотация: В данной статье мы можем увидеть некоторые изменения в отношениях между Великобританией и остальным миром после ее выхода из Европейского союза. После анализа политической и экономической ситуации, автор приходит к некоторым выводам.

Ключевые слова: Великобритания, Россия, Европейский Союз, экономика, влияние, независимая монетарная политика, новый рынок без границ, валюта, евро.

All of us heard about “Brexit” this summer. (Brexit is the shortest way to say about British leaving the European Union.) It happened after referendum on 23 of June, when 52% of British people voted for “freedom”.

After the World War II, 28 European countries began partnership (EU) to avoid War and to create new market without any frontiers. The European Union has its own currency, the euro, and also it has some economic lows.

The 1 January of 1973, it is the date when the United Kingdom became the part of the European Union. There were always a lot of arguments about this accession. For example, the UK has its own currency (pound), independent monetary policy and it does not take part in Schengen agreement.

So, why the United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland decided to leave the European Union? There were four main points that Prime Minister wanted to change:

1. Financial Guarantees of non-participation of countries outside the euro area, in activities designed to support the euro.

2. Increasing the European Union's competitiveness and the reduction of bureaucracy and business regulation.

3. Disclaimer for the UK to participate in the construction of an increasingly close political union. Respect for the sovereignty of the country.

4. Immigrants coming to the UK from other the European Union countries must have worked in the country for at least 4 years old for benefits and social housing. Termination benefits administration practices on children abroad.

Decision about immigrant policy was not accepted. The European Union cannot satisfy British request according to European Union's rules about moving around and as we know the UK decided to organize referendum. But actually Britain will leave the European Union in 2019 according to Article 50 of the Lisbon Treaty.

There are some positive and negative influence on World, UK and also Russian economy. Now we can see first effects.

1. The value of pound has extremely downed to 7, 5% (It is minimum of the last thirty years).

2. The UK will not pay to the European Union annual installment for about 11 billion euro.

3. A lot of immigrants will not have the opportunity to enter the county and use its social benefits.

4. Probably German became stronger in the European Union.

Speaking about different changes inside the country, we should notice that:

1. The Prime Minister David Cameron has resigned and now the United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland has the new one, Theresa May.

2. We think there will be bank reforms.

3. Probably the international trade would not be so easy between England and the EU countries and major firms will have damage.

4. The Great Britain also lost its top AAA credit rating, meaning the cost of government borrowing will be higher.

5. The Bank of England hope that its decision to reduce the interest rates from 0.5% to 0.25% - a record low and it is the first reeducation since 2009 - will have to stave off recession and stimulate investment, with some economic indicators pointing to a downturn.

6. There is prediction about Scotland and the Northern Ireland. Scotland and the Northern Ireland did not want to leave the European Union and some experts say that there will be referendum about Scottish and Irish exit of the United Kingdom of Great Britain and Northern Ireland.

It is known that England was the most important the USA partner in the European Union. As we remember sanctions policy was directed to our country and it has affected on all international relations. Is it possible that situation according to Brexit will change?

There are two ways optimistic and pessimistic.

Optimistic one is that sanctions policy will not be so strict to Russia, because of lack of pressure on European Union. And in the nearest future we will have more neutral relationship with European countries.

Pessimistic way describes such kind of situation. Experts say that sanctions policy will be stricter to Russia because the EU is needed to show their unity. Also we must remember that the UK will be part of the EU for next two years.

Now the whole of Europe, and each European country individually, including the smallest and also Russia, faced with the task to form a new configuration of relations on the continent and to minimize the social and political consequences split.

In my opinion there will not be any changes in sanctions policy for our country. A lot of turns will be waited by English people. There will be split in such ancient kingdom. International trade will also change because of lack trade routes. Immigrant policy in European country must be reviewed, if they will not a lot of countries will decide to leave the European Union.

List of sources:

1. URL: <http://www.economist.com>.
2. URL: <http://www.bbc.com>.
3. URL: <https://rg.ru>.

Все права защищены. Никакая часть данного издания не может переиздаваться или распространяться в любой форме и любыми средствами, электронными или механическими, включая фотокопирование, звукозапись, любые запоминающие устройства и системы поиска информации, без письменного разрешения правообладателя.

**Социально-экономическая система
России в условиях турбулентности:**

**Материалы региональной
научно-практической конференции
студентов и молодых учёных
г. Краснодар, 02 декабря 2016 г.**

Текстовое электронное издание

Минимальные системные требования:

**Компьютер: процессор x86 с тактовой частотой 500 МГц и выше; ОЗУ 512 Мб; 5 Мб на жестком диске; видеокарта SVGA 1280x1024 High Color (32 bit); привод CD-ROM
Операционная система: Windows XP/7/8
Программное обеспечение: Adobe Acrobat Reader версии 6 и старше.**

ISBN 978-5-91221-327-4



9 785912 213274 >

**Издательство: Краснодарский ЦНТИ – филиал ФГБУ «РЭА» Минэнерго
России**

350058, г. Краснодар, ул. Старокубанская 116А