

Аннотация дисциплины
«Практика ведения переговорного процесса в профессиональной деятельности»

Цель дисциплины: формирование у обучающихся системы знаний, которые позволяют эффективно проводить деловые переговоры, совещания, делать публичные выступления, общаться с зарубежными деловыми партнерами и пр.

Место дисциплины в структуре ООП: дисциплина относится к дисциплинам цикла профиля учебного плана ООП по направлению подготовки 38.03.01 Экономика образовательная программа «Экономика и финансы».

Краткое содержание: Риторический инструментарий деловой речи. Невербальные средства делового общения. Современный деловой этикет. Особенности проведения совещания. Деловые переговоры: определение тактики и стратегии. Деловое общение по телефону и прием посетителей. Специфика проведения деловых переговоров с зарубежными деловыми партнерами.