



СОВЕТ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ НА ПРОБЛЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

**Сборник научных статей
по результатам III Международного конгресса
молодых ученых
по проблемам устойчивого развития**

В 10-ти томах

Том 2

*Под редакцией
кандидата экономических наук В.Т. Хаврель,
кандидата экономических наук З.С. Урумовой,
кандидата экономических наук Л.А. Дремовой,
доктора экономических наук В.А. Ковалева,
доктора экономических наук С.В. Земляк,
кандидата экономических наук А.А. Якушева*

**RU
Science**
RU-SCIENCE.COM

Москва
2017



THE COUNCIL OF YOUNG SCIENTISTS

VIEW OF YOUNG SCIENTISTS ON THE PROBLEMS OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT

**Collection of scientific articles according
to the results of the III International congress
of young scientists on sustainable development**

In 10 vols

Part 2

Under the editorship of
**V.T. Havrel, Z.S. Urumova, L.A. Dremova,
V.A. Kovalev, S.V. Zemlyak, A.A. Yakushev**

Moscow
2017

УДК 30:33:65

ББК 65

В40

Рекомендовано к изданию собранием Совета молодых ученых
Финансового университета (протокол № 5 от 30 июня 2017 г.)

Рецензенты:

- Е.Н. Харитонов**, профессор департамента менеджмента
ФГОБУ ВО «Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации», д-р экон. наук, проф.,
Л.А. Костыгова, доцент кафедры «Экономика» НИТУ «МИСиС»
канд. экон. наук

Ответственные редакторы:

- В.Т. Хаврель**, Брянский филиал, канд. экон. наук,
З.С. Урумова, Владикавказский филиал, канд. экон. наук,
Л.А. Дремова, Курский филиал, канд. экон. наук,
В.А. Ковалев, Омский филиал, д-р экон. наук,
С.В. Земляк, Смоленский филиал, д-р экон. наук,
А.А. Якушева, Челябинский филиал, ФГОБУ ВО «Финансовый
университет при Правительстве Российской Федерации»,
канд. техн. наук

В40

**Взгляд молодых ученых на проблемы устойчивого разви-
тия** : сборник научных статей по результатам III Международного
конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития /
кол. авторов ; под ред. В.Т. Хаврель, З.С. Урумовой, Л.А. Дремовой,
В.А. Ковалева, С.В. Земляк, А.А. Якушева . В 10 т. Т. 2. —
Москва : РУСАЙНС, 2017. — 328 с.

ISBN 978-5-4365-2489-4

Сборник научных статей представляет собой обобщение результа-
тов научных исследований молодых ученых – студентов магистратуры и ба-
калавриата, аспирантов, научно-педагогических работников, специалистов,
работающих в реальном секторе экономики, по результатам III Междунаро-
дного Конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития.

*Материалы сборника рассчитаны на практических работников
коммерческих и государственных организаций, а также научно-
педагогических работников и студентов*

УДК 30:33:65

ББК 65

ISBN 978-5-4365-2489-4

© Коллектив авторов, 2017

© ООО «РУСАЙНС», 2017

Recommended for publication by the meeting of the Council of young scientists of the Financial University (Protocol No. 5 from June 30, 2017)

Reviewers:

- E.N. Kharitonova**, doctor of economics, Financial University under the Government of the Russian Federation,
L.A. Kostygova, candidate of economics, National University of Science and Technology “MISIS”

Executive editors:

- V.T. Havrel**, candidate of economics, Bryansk branch,
Z.S. Urumova, candidate of economics, Vladikavkaz branch,
L.A. Dremova, candidate of economics, Kursk branch,
V.A. Kovalev, doctor of economics, Omsk Branch,
S.V. Zemlyak, doctor of economics, Smolensk branch,
A.A. Yakushev, PhD (technical sciences), Chelyabinsk Branch, Financial University under the Government of the Russian Federation

View of young scientists on the problems of sustainable development : collection of scientific articles according to the results of the III International congress of young scientists on sustainable development / the team of authors ; under the editorship of V.T. Havrel, Z.S. Urumova, L.A. Dremova, V.A. Kovalev, S.V. Zemlyak, A.A. Yakushev. In 10 vols. Part 12. – Москва : РУСАЙНС, 2017. – 328 p.

ISBN 978-5-4365-2489-4

Collection of scientific articles represents the generalization of the results of research master students and PhD students, researchers and teachers, professionals working in the real sector of the economy, according to the III International congress of young scientists.

The collection is designed for practitioners of commercial and government organizations, as well as academic staff and students.

ISBN 978-5-4365-2489-4

© The team of authors, 2017

© ООО «РУСАЙНС», 2017

Содержание

Харитонова Е.Н.

ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ НА ПРОБЛЕМЫ УСТОЙЧИВОГО
РАЗВИТИЯ В 2017 ГОДУ (ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО)..... 10

**БРЯНСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА
КРУГЛЫЙ СТОЛ «ИЗМЕНЕНИЕ ЦЕЛЕЙ И ЗАДАЧ ОРГАНОВ
ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В
УСЛОВИЯХ НЕОБХОДИМОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ
УСТОЙЧИВОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ» 17**

Куликова Г.А.

ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ
ИНТЕГРИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ
УПРАВЛЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ 18

Бусина Н.В.

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ
ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ ... 38

Некова Д.Ю.

ПЕРСПЕКТИВЫ РАСШИРЕНИЯ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО
ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ЦЕЛЯХ КОНТРОЛЯ
НАД РАСХОДОВАНИЕМ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ 49

**ВЛАДИКАВКАЗСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОГО
УНИВЕРСИТЕТА РЕГИОНАЛЬНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ
«СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ
ПРОБЛЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ
СЕВЕРО-КАВКАЗСКОГО
ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА»..... 52**

Волик М.В.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДОВ МАТЕМАТИЧЕСКОГО
МОДЕЛИРОВАНИЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИХ
ПРОБЛЕМ 53

Гаглоева И.Э.

ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ
ИТ-СТРАТЕГИИ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ 60

Гергиев И.Э.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ ПО ВИДАМ
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РСО-АЛАНИЯ 65

<i>Завалишин А.А.</i>	ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ГОРОДСКОМ ОКРУГЕ ВЛАДИКАВКАЗ	73
<i>Кануков А.С.</i>	ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЙСМОСТОЙКОГО СТРОИТЕЛЬСТВА.....	81
<i>Кучиева М.В.</i>	РАЗВИТИЕ АПК КАК ПЕРВОСТЕПЕННЫЙ ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА.....	87
<i>Орлова Н.С.</i>	ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РЕШЕНИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ	94
<i>Саханский Ю.В.</i>	СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПОСЛЕДСТВИЙ ВОЗМОЖНЫХ ТЕХНОГЕННЫХ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ (НА ПРИМЕРЕ РСО-АЛАНИЯ)	101
	КУРСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНУНИВЕРСИТЕТА КРУГЛЫЙ СТОЛ «ПРОБЛЕМЫ И ВОЗМОЖНОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РОСТА ЭКОНОМИКИ РОССИИ»	107
<i>Воробьева Е.А.</i>	ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В ЭНЕРГЕТИКЕ: ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ ДОСТОВЕРНОСТИ ДАННЫХ.....	108
<i>Ефимова Ю.А.</i>	ПОНЯТИЕ СОВРЕМЕННОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ИНОЯЗЫЧНОГО ОБРАЗОВАНИЯ СТУДЕНТОВ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ.....	114
<i>Котлярский Д.С., Семенюк В.В., Шермазанавили К.М.</i>	ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ.....	119
<i>Овчарова К.И.</i>	БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПРАВОВЫЕ ТЕОРИИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕАЛИИ.....	127
<i>Покрамович О.В.</i>	ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2016 ГОДУ.....	133

ОМСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА МЕЖДУНАРОДНАЯ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ СТУДЕНТОВ И АСПИРАНТОВ «ПОТЕНЦИАЛ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИННОВАЦИОННЫЕ ПУТИ ЕГО РЕШЕНИЯ».....	139
<i>Букей В.И., Конорева Т.В.</i> ИМИДЖ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО	140
<i>Ваймер А.В., Габдулнасырова К.Г.</i> ДИНАМИКА РОССИЙСКОГО РУБЛЯ В 2014–2016 ГГ.....	146
<i>Витман М.Ю., Маковецкий М.Ю.</i> ТРАНСФЕРНАЯ СТОИМОСТЬ ФУТБОЛИСТОВ И ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕЕ ФАКТОРЫ.....	153
<i>Витман М.Ю., Ураева А.И.</i> МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.....	159
<i>Зайцева П.В., Верховец О.А.</i> ВЛИЯНИЕ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА НА ИННОВАЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	165
<i>Зотина П.С.</i> ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ КООПЕРАЦИОННЫХ СВЯЗЕЙ В ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ.....	173
<i>Коновалова О.В.</i> ФОРМИРОВАНИЕ ПОРТФЕЛЯ УМЕРЕННОГО ИНВЕСТОРА.....	178
<i>Куничкин А.М.</i> ИСТОРИЯ МОЕЙ СЕМЬИ В ИСТОРИИ МОЕЙ СТРАНЫ.....	183
<i>Лесняк Д.В., Самойленко Е.А.</i> УЧЁТ ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ	190
<i>Нуртисова М. А., Поцелуева К.А.</i> ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТЕЙ И МАТЕМАТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКИ В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ	198
<i>Рожкова К.Д., Пархоменко Я.А.</i> УЧЕТ ПОДАРЕННЫХ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ	203
<i>Романова Е.Н.</i> РЕШЕНИЕ НЕСТАНДАРТНОЙ ЗАДАЧИ О МОНЕТАХ	211
<i>Саликова О.А.</i> ПРОБЛЕМА КОНФОРМИЗМА В СТУДЕНЧЕСКОЙ СРЕДЕ	215

<i>Старых А.А.</i>	ЗАБЫТЬ ИЛИ РАЗВИТЬ? СТАНОВЛЕНИЕ МАССОВЫХ ВИДОВ СПОРТА В РОССИИ НА ПРИМЕРЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ	222
<i>Федотова Е.О.</i>	РОБОТ ВМЕСТО БУХГАЛТЕРА: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?	230
	СМОЛЕНСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНУНИВЕРСИТЕТА КРУГЛЫЙ СТОЛ «ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ДРАЙВЕР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА»....	236
<i>Таранец С.А.</i>	РЕПУТАЦИЯ И ИМИДЖ СИЛОВЫХ СТРУКТУР	237
<i>Негрей А.В.</i>	РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПЕРИОДЫ НЕСТАБИЛЬНОСТИ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	244
<i>Сибикина А.А.</i>	ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ ДЛЯ БЛАГОТВОРИТЕЛЕЙ	249
<i>Фунтенкова В.И.</i>	РЫНОК ТРУДА РЕГИОНОВ РОССИЙСКО-БЕЛОРУССКОГО ПОГРАНИЧЬЯ	256
<i>Левченкова Н.С.</i>	СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА БЕЗРАБОТИЦЫ ПО СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ	260
	ЧЕЛЯБИНСКИЙ ФИЛИАЛ ФИНАНСОВОГО УНИВЕРСИТЕТА СЕМИНАР-ПРАКТИКУМ «ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ФАКТОР УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ И БИЗНЕСА»	265
<i>Баранчугова Т.А.</i>	ТИПЫ ВИРУСОВ И ВРЕДОНОСНЫХ ПРОГРАММ. СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ	266
<i>Крайнова Д.В.</i>	БИОМЕТРИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ	273
<i>Лобанова Е.И.</i>	ПОНЯТИЕ УГРОЗЫ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ. ВИДЫ УГРОЗ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	279
<i>Пучина А.А.</i>	ЭЛЕКТРОННАЯ ПОДПИСЬ	284
<i>Устьянцева И.Д.</i>	СПАМ. ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ СЛОВА «СПАМ». МЕТОДЫ БОРЬБЫ СО СПАМОМ	290

<i>Бабанкина В.Б., Матвеев П.В.</i>	
БЕЗРАБОТИЦА: СУЩНОСТЬ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ.....	296
<i>Дымишаков Д.Н.</i>	
ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ	302
<i>Крайнова Д.В.</i>	
ПРОБЛЕМЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОХОДОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	308
<i>Пучина А.А.</i>	
ОСОБЕННОСТИ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ	313
<i>Солодкова А.А.</i>	
ОСОБЕННОСТИ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ РОССИЙСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА.....	317
<i>Устьянцева И.Д.</i>	
ОСОБЕННОСТИ ПОТРЕБЛЕНИЯ И СБЕРЕЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ	322

Харитонов Е.Н.,

д.э.н., профессор
Председатель Совета молодых ученых Финансового университета,
профессор Департамента менеджмента Финансового университета,
г. Москва, Россия
e-mail: eharitonova@fa.ru

ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ НА ПРОБЛЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В 2017 ГОДУ (ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО)

Уважаемые коллеги!

Вы читаете сборник научных статей «**Взгляд молодых ученых на проблемы устойчивого развития**», издание которого уже стало традиционным для молодых ученых Финансового университета и их коллег из других вузов России и зарубежных стран.

Этот сборник был рекомендован к изданию собранием Совета молодых ученых Финансового университета при Правительстве Российской Федерации (протокол № 5 от 30 июня 2017 г.) по итогам работы **III Международного Конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития** (далее – Конгресс), который проходил с 17 по 27 мая 2017 года в 21 городе России и Казахстана.

О Конгрессе молодых ученых по проблемам устойчивого развития, Финансовый университет и вузы-партнеры, 2015 – 2017 годы

За три года своего проведения Конгресс показал себя динамично развивающейся открытой дискуссионной площадкой для представления результатов научных исследований молодых ученых – от научно-педагогических работников, специалистов, работающих в реальном секторе экономики, до аспирантов, студентов магистратуры и бакалавриата (табл.)¹.

¹ Более подробную информацию о работе Конгресса в 2015–2016 годах – см. «Взгляд молодых ученых на проблемы устойчивого развития (вступительное слово)» к сборнику научных статей по результатам II Международного конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития. – М.: РУСАЙНС, 2017. – Т.1. – с. 9–10.

Основные показатели Конгресса

Год проведения	Количество площадок и мероприятий	Количество участников, чел.	Публикации
2015	10	236	1 том: ISBN 978-5-7942-1338-6
2016	21	526	1 том: ISBN 978-5-4365-1838-1 2 том: ISBN 978-5-4365-1840-4 3 том: ISBN 978-5-4365-1842-8 4 том: ISBN 978-5-4365-1843-5
2017	85	2 350	10 томов

В 2017 году Конгресс впервые проходил в «сетевой форме» в России и Казахстане на площадках следующих университетов:

– Российская Федерация (19 городов): Финансовый университет (г. Москва) и 18 филиалов Финансового университета, осуществляющих программы высшего образования (гг. Барнаул, Брянск, Владикавказ, Владимир, Калуга, Краснодар, Курск, Липецк, Новороссийск, Омск, Орел, Пенза, Санкт-Петербург, Смоленск, Тула, Уфа, Челябинск и Ярославль), Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС» (г. Москва);

– Республика Казахстан (2 города): Казахский национальный университет им. аль-Фараби (г. Алматы), Павлодарский государственный университет им. С. Торайгырова (г. Павлодар).

Общее количество участников сетевого Конгресса превысило 2,3 тыс. человек, из них около 800 человек – приняло участие в Конгрессе на площадках Москвы.

Докладчиками Конгресса стало более 1,5 тысяч молодых ученых:

- доктора и кандидаты наук (до 45 и 40 лет соответственно);
- аспиранты, магистранты и студенты;
- члены Советов молодых ученых и специалистов.

Модераторами отдельных секций / мероприятий Конгресса были молодые ученые, а экспертами Конгресса – ученые и / или практики (без ограничения по возрасту), которого пригласили молодые ученые Финансового университета и вузов – партнеров – соорганизаторов Конгресса.

Языки Конгресса: русский, английский, казахский.

Сборник научных статей по результатам III Международного Конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития (далее – III МКМУ) был сформирован в десяти томах. Получилась следующая структура публикаций по итогам отдельных мероприятий в рамках Конгресса.

Первый том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Круглый стол «Советы молодых ученых: лучшие практики»;

Секция «Роль «зеленых» технологий в устойчивом развитии Казахстана» (площадка соорганизатора III МКМУ – Казахский национальный университет им. аль-Фараби);

Секция «Человеческие ресурсы: основа устойчивого развития России»;

Секция «Экономика устойчивого развития» (площадка соорганизатора III МКМУ – Национальный исследовательский технологический университет «МИСиС»).

Второй том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Брянский филиал Финансового университета – Круглый стол «Изменение целей и задач органов финансового контроля Российской Федерации в условиях необходимости обеспечения устойчивого роста экономики»;

Владикавказский филиал Финансового университета – Региональная конференция «Социально – экономические проблемы устойчивого развития Северо – Кавказского федерального округа»;

Курский филиал Финансового университета – Круглый стол «Проблемы и возможности обеспечения устойчивого роста экономики России»;

Омский филиал Финансового университета – Международная научно-практическая конференция студентов и аспирантов «Потенциал российской экономики и инновационные пути его решения»;

Смоленский филиал Финансового университета – Круглый стол «Предпринимательство как драйвер инновационного развития региона»;

Челябинский филиал Финансового университета – Семинар-практикум «Информационная безопасность как фактор устойчивого развития экономики и бизнеса».

Третий том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Тулеский филиал Финансового университета – Международная научно-практическая конференция «Социально-экономическое развитие региона: теория и практика» (1-ая часть).

Четвертый том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Тулеский филиал Финансового университета – Международная научно-практическая конференция «Социально-экономическое развитие региона: теория и практика» (2-ая часть);

Барнаульский филиал Финансового университета – IX Международная научная конференция студентов и магистрантов «Современный специалист-профессионал: теория и практика»;

Краснодарский филиал Финансового университета – Региональная научно-практическая конференция студентов и молодых ученых;

Круглый стол «Стратегические приоритеты устойчивого развития реального сектора экономики современной России: проблемы, возможности, перспективы»;

Секция «От импортозамещения к эффективной экономике: национальная стратегия и экономическая безопасность».

Пятый том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Круглый стол «Структурные реформы в банковском секторе: издержки, последствия, неопределенность»;

Круглый стол «Тренды маркетинга и логистики на рынке финансовых услуг в условиях новой нормальности»;

Круглый стол «Экономическая и финансовая безопасность России в условиях санкций и антисанкций»;

Секция «Финансовые рынки под влиянием стимулирующих мер центральных банков».

Шестой том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Открытая дискуссия «Инструменты развития бизнеса в условиях формирования цифровой экономики»;

Панельная дискуссия «Контурсы устойчивого финансового развития России: проблемы и пути достижения»;

Панельная дискуссия «Лучшие практики управления общественными финансами»;

Панельная дискуссия «Новые подходы к государственному и муниципальному управлению»;

Секция «Корпоративные финансы и стоимостная оценка в цифровой экономике: стратегия развития и новые технологии»;

Секция «Россия и нефть: финансовые, политические и технологические аспекты»;

Секция «Трансформация финансовых стратегий, формирующих устойчивое развитие компаний».

***Седьмой том** сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:*

Секция «Информационно-аналитическое и контрольное обеспечение устойчивого развития экономических субъектов».

***Восьмой том** сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:*

Круглый стол «Моногорода и градообразующие организации: проблемы и перспективы развития»;

Круглый стол «Перспективы развития Евразийского Экономического Союза»;

Круглый стол «Россия и Европейский Союз: диалог на равных»;

Круглый стол «Социальная толерантность как фактор устойчивого развития общества»;

Секция «Условия деятельности банков: изменения в сфере правового регулирования банковского сектора»;

Форум «Международное сотрудничество в целях ускорения устойчивого развития».

***Девятый том** сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:*

Круглый стол «Современные проблемы управления бизнес-процессами и управления проектами в организации»;

Научно-практическая конференция «Эволюция физической культуры и массового спорта в России: перспективы, проблемы и пути их решения»;

Секция «Вопросы устойчивого развития туристской и гостиничной индустрии»;

Секция «Корпоративное управление и устойчивое развитие бизнеса»;

Секция «Технологические вызовы новой экономике и информационному обществу».

Десятый том сборника научных статей по результатам работы ряда мероприятий III МКМУ:

Дискуссия «Страховой интерес»;

Круглый стол «Мезоэкономика устойчивого развития: новые векторы менеджмента и современные бизнес-модели предпринимательства»;

Секция «Актуальные правовые проблемы соотношения частных и публичных интересов в финансовой сфере».

В статьях сборника рассматриваются дискуссионные взгляды молодых ученых на проблемы устойчивого развития.

Материалы сборника рассчитаны на практических работников коммерческих и государственных организаций, а также научно-педагогических работников и студентов.

ПРИГЛАШЕНИЕ НА IV МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ ПО ПРОБЛЕМАМ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ (IV МКМУ)

Молодые ученые Финансового университета и вузов-партнеров планируют продолжить свою научную дискуссию на площадках IV Международного Конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития (далее – IV МКМУ).

В Финансовом университете **17–27 мая 2018 года** планируется проведение **IV МКМУ** также в «сетевой форме», которая зарекомендовала себя как успешная коллаборация молодых ученых разных стран.

Кто может стать модератором отдельной секции / мероприятия IV МКМУ? – молодой ученый из Финансового университета или вуза-партнера (с учетом ограничения по возрасту).

Кто может стать экспертом отдельной секции / мероприятия IV МКМУ? – ученый и / или практик из любой организации (без ограничения по возрасту), которого пригласили молодые ученые – модераторы секции / мероприятия Конгресса.

Кто может стать докладчиком IV МКМУ? – Только молодой ученый! В частности:

– доктора и кандидаты наук (до 45 и 40 лет соответственно);

- аспиранты, магистранты и студенты;
- члены Советов молодых ученых и специалистов.

Языки IV МКМУ: русский, английский, испанский, итальянский, казахский, китайский, немецкий, французский и др. (по рекомендации модераторов отдельного мероприятия Конгресса).

Кроме научных дискуссионных площадок в рамках IV МКМУ планируется проведение ряда культурно-массовых и спортивных мероприятий.

Ссылки для регистрации на IV МКМУ:

<http://www.fa.ru/science/smu/News/4congress.aspx>

<https://lomonosov-msu.ru/rus/event/4528/>

Приглашаются все заинтересованные лица к участию в работе IV Международного Конгресса молодых ученых по проблемам устойчивого развития!

Брянский филиал
Финансового университета

**Круглый стол
«Изменение целей и задач органов
финансового контроля
Российской Федерации
в условиях необходимости
обеспечения устойчивого роста
экономики»**

Ответственный редактор

В.Т. Хаврель,

к.э.н., заместитель директора Брянского филиала Финансового
университета при Правительстве Российской Федерации

Куликова Г.А.,

к.э.н, доцент,
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Брянский филиал, г. Брянск, Россия
e-mail: GAKulikova@fa.ru

ПРАВОВЫЕ ВОПРОСЫ РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНТЕГРИРОВАННОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННЫМИ ФИНАНСАМИ

***Аннотация:** Автором предпринята попытка проанализировать предпосылки и этапы развития государственной интегрированной системы управления общественными финансами «Электронный бюджет» с правовой точки зрения.*

***Ключевые слова:** электронный бюджет, общественные финансы, доходы, расходы, контроль, главные распорядители, электронный счет, юридически значимый электронный документооборот.*

Kulikova G.A.,

candidate of economic Sciences, associate Professor,
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Bryansk branch, Bryansk, Russia
e-mail: GAKulikova@fa.ru

LEGAL ISSUES OF DEVELOPMENT OF THE STATE INTEGRATED INFORMATION SYSTEM OF PUBLIC FINANCE MANAGEMENT

***Abstract:** The author attempts to analyze the preconditions and stages of development of the state integrated system of public Finance management "Electronic budget" from a legal point of view.*

***Keywords:** e-the budget, public finances, revenues, expenditure, control, key administrators, e-billing, legal electronic document management.*

Попытки сформировать четкий порядок управления государственными финансами предпринимались с момента зарождения государства Российского. Контроль над государственными доходами и расходами в цивилизованных государствах XXI века немислим без современных информационных технологий и средств инфокоммуникаций.

К настоящему моменту в сфере управления общественными финансами проведен ряд реформ, которые охватили бюджеты всех уровней бюджетной системы Российской Федерации и обеспечили:

1. разграничение полномочий между публично-правовыми образованиями (Российской Федерацией, субъектами Российской Федерации и муниципальными образованиями) с закреплением за ними расходных обязательств и доходных источников;

2. переход на среднесрочное бюджетное планирование;

3. контроль над целевым использованием бюджетных средств;

4. своевременное и качественное формирование отчетности об исполнении бюджетов бюджетной системы Российской Федерации;

5. создание условий для повышения эффективности оказания государственных (муниципальных) услуг (выполнения работ), в том числе посредством изменения порядка финансового обеспечения государственных (муниципальных) заданий [1].

В ходе реформ установлены качественно новые требования к информации о деятельности публично-правовых образований в бюджетно-финансовой сфере. В результате возникли новые информационные потоки, обрабатываемые локальными автоматизированными информационными системами, функционирование которых позволило:

1. создать механизм эффективного управления единым счетом федерального бюджета;

2. организовать оперативную обработку всех операций в процессе кассового обслуживания бюджетов с использованием средств удаленного взаимодействия Федерального казначейства с федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов Российской Федерации, органами местного самоуправления, органами управления государственными внебюджетными фондами, государственными и муниципальными учреждениями;

3. создать механизм предварительного контроля над соблюдением бюджетных ограничений в ходе оплаты расходных обязательств Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований;

4. сформировать инструменты сбора и обработки консолидированной бюджетной отчетности;

5. проводить мониторинг и существенно повысить качество финансового менеджмента главных распорядителей средств федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Таким образом, уже сложился определенный уровень автоматизации различных функций и процессов, соответствующий уровню развития сферы управления общественными финансами.

Однако до настоящего времени отмечаются нерешенные вопросы, а именно:

1. не во всех сферах управления общественными финансами применяются современные и эффективные способы удаленного взаимодействия участников бюджетного процесса;

2. не решены вопросы исключения дублирования операций по многократному вводу и обработке данных;

3. не осуществлена полная автоматизация с последующей интеграцией всех процессов управления финансово-хозяйственной деятельности организаций;

4. не внедрены информационные технологии, обеспечивающие взаимосвязь информации об исполнении бюджета с результатами деятельности организаций сектора государственного управления;

5. не создан механизм реализации закрепленного в Бюджетном кодексе Российской Федерации принципа прозрачности (открытости) бюджетных данных для широкого круга заинтересованных пользователей;

6. не раскрыта информация об активах и обязательствах публично-правовых образований, их финансовом состоянии [2].

Кроме того, совершенствование процедур и методов государственного управления устанавливает требования к механизмам и инструментам организации информационных потоков в сфере управления общественными финансами. Соответствие таким требованиям можно обеспечить путем развития информационных технологий, перевода их на качественно новый уровень сбора и обработки информации [3, с.8].

В актах Правительства Российской Федерации уже определены принципы и основные направления реализации политики информатизации в сфере государственного управления.

Государственной программой Российской Федерации «Информационное общество (2011 – 2020 годы)» предусмотрено решение задач по развитию экономики и финансовой сферы на основе использования информационных и телекоммуникационных технологий, а также предоставление возможности доступа граждан к информации о деятельности организаций сектора государственного управления и в целом публично-правовых образований путем:

1. развития системы межведомственного электронного взаимодействия;

2. методического и организационного обеспечения создания единой системы справочников и классификаторов, используемых в государственных (муниципальных) информационных системах;

3. формирования единого пространства доверия электронной подписи;

4. развития защищенной системы межведомственного электронного документооборота;

5. создания и развития инфраструктуры пространственных данных Российской Федерации;

6. развития единой вертикально интегрированной государственной автоматизированной системы «Управление» и проекта «Электронный регион» [4].

В Положении о единой вертикально интегрированной государственной автоматизированной информационной системе «Управление», утвержденном Постановлением Правительства Российской Федерации от 25 декабря 2009 № 1088, предусматривается интеграция информационных ресурсов информационных систем федеральных органов исполнительной власти и органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации. Это важно для обеспечения информационно-аналитической поддержки принятия высшими органами государственной власти решений в сфере государственного управления, планирования их деятельности, осуществления мониторинга, анализа и контроля исполнения принятых решений, а также реализации основных направлений деятельности Правительства Российской Федерации [5].

Кроме того, к настоящему времени накоплен положительный опыт создания межведомственных информационных ресурсов, который принимался во внимание при создании системы «Электронный бюджет».

Начиная с 2011 года работает официальный сайт Российской Федерации в сети Интернет для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ и оказание услуг для государственных и муниципальных нужд (www.zakupki.gov.ru). Он обеспечивает интеграцию различных информационных ресурсов, прозрачность деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления по размещению заказов, а также доступность информации о государственных и муниципальных закупках для всех заинтересованных пользователей.

Другим положительным примером реализации программы «Информационное общество» является создание единого портала государственных и муниципальных услуг (функций) (www.gosuslugi.ru), реализованного с применением технологии межведомственного электрон-

ного взаимодействия и обеспечивающего доступ граждан к государственным и муниципальным услугам вне зависимости от того, какие ведомства задействованы при их оказании.

Аналогичные задачи решаются при внедрении информационной системы учета начислений и фактов уплаты налоговых платежей, государственных пошлин, денежных платежей (штрафов) и сборов, создаваемой Федеральным казначейством совместно с администраторами доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, и интеграции этой системы с указанным единым порталом.

В мировой практике можно выделить два подхода к созданию и развитию информационных систем управления общественными финансами – построение информационных систем по принципу максимально возможной унификации и интеграции функциональных областей управления (централизованный подход) и использование локальных систем (децентрализованный подход).

Первый подход распространен среди большинства стран, в которых уже функционируют информационные системы управления государственными финансами, – Австрия, Австралия, Канада, США, Франция и Бразилия. Второй подход лежит в основе информационной системы Великобритании.

К преимуществам построения информационных систем по принципу максимально возможной интеграции и унификации функциональных областей управления относятся использование единых требований к управлению государственными финансами, развитие межведомственного взаимодействия, оптимизация расходов на информационную, телекоммуникационную и транспортную инфраструктуру, энергетические и иные ресурсы. При этом данные системы менее адаптивны к внешним изменениям и запросам пользователей, требуют значительных затрат на обеспечение надежности функционирования и сохранности информационных ресурсов, а также соблюдения формальных процедур их применения [3].

Использование преимущественно локальных систем позволяет реализовать более гибкий подход к управлению финансами и возможность поэтапного развития существующей инфраструктуры, но не обеспечивает доступ к информации в режиме реального времени, требует значительных затрат на приобретение, сопровождение, доработку и модернизацию программного обеспечения. Такие системы являются достаточно материалоемкими и приводят к низкой производительности труда работников, занятых учетной деятельностью.

При создании и развитии системы «Электронный бюджет» целесообразно было применить сочетание централизованного и децентра-

лизованных подходов, обеспечив централизацию информационных потоков, влияющих на полноту, достоверность и оперативность учета финансово-хозяйственной деятельности организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований, с последующей интеграцией их с процессами, охватывающими всю деятельность публично-правовых образований.

Основной целью создания и развития системы «Электронный бюджет» является обеспечение прозрачности, открытости и подотчетности деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления, а также повышение качества финансового менеджмента организаций сектора государственного управления путем создания единого информационного пространства и применения информационных и телекоммуникационных технологий в сфере управления общественными финансами.

Для достижения поставленной цели система «Электронный бюджет» обеспечивает решение следующих задач:

1. повышение доступности информации о финансовой деятельности и финансовом состоянии публично-правовых образований, об их активах и обязательствах;

2. создание инструментов для взаимосвязи стратегического и бюджетного планирования, проведения мониторинга достижения финансовых результатов реализации государственных программ и результатов, характеризующих объемы и качество оказания государственных услуг (выполнение государственных функций);

3. обеспечение публикации в открытом доступе информации о плановых и фактических результатах деятельности организаций сектора государственного управления в сфере управления общественными финансами;

4. обеспечение интеграции процессов составления и исполнения бюджетов, ведения бухгалтерского учета, а также подготовки финансовой и иной регламентированной отчетности публично-правовых образований;

5. усиление взаимосвязи бюджетного процесса и процедур планирования закупок товаров, работ и услуг для нужд публично-правовых образований, размещения заказов на их поставку и выполнения государственных (муниципальных) контрактов, заключаемых по итогам размещения заказов;

6. обеспечение взаимосвязи реестров расходных обязательств с закрепленными в соответствии с законодательством Российской Федерации полномочиями публично-правовых образований [1].

Для достижения цели и решения поставленных задач функционирование системы «Электронный бюджет» основано на следующих принципах:

1. открытость информационных систем и интеграция имеющихся и вновь создаваемых информационных ресурсов различной архитектуры с возможностью дальнейшего их наращивания, и развития;

2. интерактивный доступ к информационным системам всех зарегистрированных пользователей вне зависимости от их территориальной удаленности от центров хранения и обработки данных при условии регламентации прав доступа к ресурсам информационных систем;

3. исключение дублирования процедур сбора и обработки информации при соблюдении правил однократного ввода информации и обеспечение ее обработки в режиме реального времени средствами самих информационных систем;

4. обеспечение удобства работы пользователей путем постоянного улучшения эргономических характеристик информационных систем и предоставления широкого набора интерфейсов;

5. обеспечение бесперебойности и надежности функционирования информационных систем с организацией многоуровневой защиты информации и информационных каналов.

По итогам применения системы «Электронный бюджет» в рамках государственной программы «Информационное общество» предусматривается:

1. формирование единого информационного пространства и осуществление интеграции информационных потоков организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований в сфере управления общественными финансами;

2. обеспечение открытости и доступности для граждан и организаций информации о прошлой, текущей и планируемой финансово-хозяйственной деятельности публично-правовых образований;

3. обеспечение подотчетности органов государственной власти и органов местного самоуправления, создание инструментов для повышения ответственности публично-правовых образований за выполнение их функций, достижение индикаторов результативности деятельности и эффективности использования ресурсов;

4. улучшение позиции Российской Федерации в международном рейтинге, формируемом в соответствии с Кодексом надлежащей практики по обеспечению прозрачности в бюджетно-налоговой сфере Международного валютного фонда (Open Budget Index) на основе интегральных показателей прозрачности информации о государственных финансах [1].

Создание системы «Электронный бюджет» включает в себя следующие направления:

1. создание и внедрение единой системы формуляров, используемых при формировании информации в электронном виде о деятельности публично-правовых образований в сфере управления общественными финансами;
2. переход на юридически значимый электронный документооборот в сфере управления общественными финансами;
3. автоматизация учетной деятельности, а также интеграция и обеспечение взаимосвязи всех видов учета и отчетности публично-правовых образований;
4. интеграция процессов управления общественными финансами публично-правовых образований;
5. обеспечение взаимосвязи информации о финансовых показателях публично-правовых образований с показателями результативности их деятельности;
6. обеспечение прозрачности и публичности информации о деятельности публично-правовых образований в сфере управления общественными финансами [1].

В рамках Концепции под системой формуляров понимается совокупность структурированных электронных документов, позволяющих отразить унифицированные операции, совершаемые организациями сектора государственного управления в процессе их финансово-хозяйственной деятельности.

Применение реестров и классификаторов, ведение которых осуществляется уполномоченными органами государственной власти, и разработка (при необходимости) в установленном порядке новых реестров и классификаторов позволит унифицировать требования к переводу всей информации о финансово-хозяйственной деятельности организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований в электронный вид. Полнота и взаимосвязь данных, содержащихся в различных реестрах и классификаторах, а также однократность ввода исходных данных в единую систему формуляров обеспечит необходимую интеграцию информации.

Необходимым условием функционирования системы «Электронный бюджет» является переход на юридически значимый электронный документооборот. Приоритетной задачей является перевод всех документов, используемых в процессе создания информации о деятельности организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований в сфере управления общественными

финансами, в электронный вид через систему формуляров и идентификация (аутентификация) пользователей в информационных системах, а также обеспечение их интерактивного взаимодействия [3].

Каждому пользователю предоставляется интерактивный доступ к информационным ресурсам вне зависимости от его территориальной удаленности через систему «личных кабинетов». При этом пользователю предоставляется стационарный вариант подключения к «личному кабинету», и вариант использования мобильных устройств с необходимым спектром функциональных возможностей системы.

Для автоматизации взаимодействия пользователей в системе «Электронный бюджет» реализуются регламенты и форматы внутриведомственного и межведомственного взаимодействия, а достижение конфиденциальности будет обеспечено через процедуру аутентификации и авторизации с регламентацией прав доступа пользователя к ресурсам информационных систем. Для электронного взаимодействия пользователей обеспечивается единое пространство доверия электронной подписи для юридически значимого документооборота с применением средств электронной подписи, в том числе выдаваемых Федеральным казначейством.

Внедрение юридически значимого электронного документооборота в финансово-хозяйственную деятельность организаций сектора государственного управления создает возможность автоматизации и интеграции всех видов учета и отчетности по принципу обеспечения обработки информации, формируемой посредством единого ввода, в режиме реального времени средствами самих информационных систем [1].

Переход к электронной регистрации, учету и контролю исполнения документов позволяет автоматически формировать управленческие документы и регламентную отчетность.

Для реализации указанных подходов необходимо:

1. формирование методологии управленческого учета, в том числе его интеграции с другими видами учета;
2. совершенствование плана счетов бухгалтерского учета и системы счетов управленческого учета в части изменения показателей стандартизированных форм отчетности;
3. изменение порядка ведения учета, формирования, сбора и предоставления бухгалтерской и управленческой отчетности.

В результате предполагается повышение прозрачности и достоверности бухгалтерской и управленческой отчетности, сокращение сроков ее предоставления, обеспечение оперативного доступа к учетным данным организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований.

Создание системы «Электронный бюджет» основано на интеграции процессов управления финансовой деятельностью организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований, что позволит осуществить переход к новому качеству их финансового менеджмента. Для этого происходит унификация требований к стандартам хранения и регламентам обмена информацией между различными информационными системами организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований, обеспечить полноту и взаимосвязь данных, содержащихся в различных реестрах и учетных системах, а также однократность ввода исходных данных в систему.

В рамках создания системы «Электронный бюджет» предусмотрена интеграция и (или) автоматизация следующих процессов:

- бюджетное планирование;
- управление доходами;
- управление расходами;
- управление долгом и финансовыми активами;
- управление денежными средствами;
- управление закупками;
- управление нефинансовыми активами;
- управление кадровыми ресурсами;
- бухгалтерский и управленческий учет;
- финансовый контроль [1].

Автоматизация указанных процессов обеспечивает возможности мониторинга результативности и эффективности финансовой деятельности организаций сектора государственного управления и публично-правовых образований, упорядочение процедуры управления в различных сферах финансово-хозяйственной деятельности указанных организаций и образований. Использование единых реестров, классификаторов и формуляров приводит к интеграции процессов управления по установленным регламентам обмена данными.

Кроме того, с вступлением в силу Федерального закона «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» определены новые требования к организации деятельности государственных и муниципальных учреждений, включающие как изменение форм и методов финансового обеспечения этих организаций, так и формирования количественных и качественных показателей их деятельности, определяемых учредителями учреждений в государственных и муниципальных заданиях.

Предусматривается создание официального сайта в сети Интернет для размещения информации о деятельности всех государственных и муниципальных учреждений и об использовании закрепленного за ними имущества [6].

Интеграция системы «Электронный бюджет» с информационными системами федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов и органов управления государственными внебюджетными фондами, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления позволяет обеспечить взаимосвязь информации о финансовых показателях деятельности публично-правовых образований с данными о результатах их деятельности, в том числе взаимосвязь:

1. данных о бюджетных расходах на реализацию государственных и муниципальных программ (подпрограмм) – с результатами их реализации;

2. данных о расходах на государственные и муниципальные услуги – с информацией о плановых и фактических объемах предоставления государственных и муниципальных услуг, а также о нормативных затратах на оказание государственных и муниципальных услуг;

3. информации о бюджетных инвестициях – с перечнем поставленных на учет нефинансовых активов;

4. объемов межбюджетных трансфертов – с показателями оценки эффективности реализации соответствующих государственных программ (подпрограмм) субъектов Российской Федерации.

Реализация этого направления создает инструменты для взаимосвязи стратегического и бюджетного планирования, определения плановых результатов бюджетных расходов и мониторинга их достижения, а также обеспечит возможность установления измеримых результатов, характеризующих объем и качество оказания государственных услуг.

Обеспечение прозрачности и публичности информации о деятельности публично-правовых образований в сфере управления общественными финансами также является важным направлением развития системы «Электронный бюджет».

Существенным условием повышения эффективности бюджетных расходов является обеспечение интерактивного взаимодействия граждан и организаций с органами государственной власти и органами местного самоуправления в целях предоставления бюджетной информации. На первом этапе реализации Концепции необходимо утвердить единые стандарты и регламенты предоставления организациями сектора государственного управления и публично-правовыми образования-

ми достоверной, полной и доступной информации о деятельности в сфере управления общественными финансами.

Важным направлением при формировании системы «Электронный бюджет» является создание и развитие единого портала бюджетной системы Российской Федерации, обеспечивающего доступность информации о финансово-хозяйственной деятельности публично-правовых образований и государственных внебюджетных фондов для всех категорий потребителей.

В целях повышения прозрачности и публичности процесса управления общественными финансами на указанном портале предлагается размещать в том числе информацию:

- о прогнозных и фактических поступлениях доходов в бюджеты бюджетной системы Российской Федерации и бюджеты государственных внебюджетных фондов;

- о финансовой деятельности и финансовом состоянии публично-правовых образований, об их активах и обязательствах, плановых и фактических результатах деятельности организаций сектора государственного управления;

- о расходах на реализацию государственных и муниципальных программ (подпрограмм);

- об основных показателях государственных и муниципальных заданий применительно к каждому государственному или муниципальному учреждению;

- об использовании государственными и муниципальными учреждениями переданного им в управление недвижимого и особо ценного движимого имущества, в том числе для оказания услуг или выполнения функций [1].

На едином портале бюджетной системы Российской Федерации в соответствующих разделах будет обеспечен доступ (ссылки) к информации, размещенной на других официальных сайтах, в том числе:

- на официальном сайте, предназначенном для размещения информации о государственных и муниципальных учреждениях, о выполнении ими государственных и муниципальных заданий и об использовании закрепленного за ними имущества;

- на официальном сайте Российской Федерации в сети Интернет для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг;

- на официальном сайте Российской Федерации в сети Интернет для размещения информации о проведении конкурсов или аукционов на право заключения договоров (www.torgi.gov.ru);

на едином портале государственных и муниципальных услуг (функций).

Размещение информации на едином портале бюджетной системы Российской Федерации обеспечивает возможности для формирования механизмов общественного контроля за деятельностью организаций сектора государственного управления, повышения эффективности деятельности органов государственного управления и качества принимаемых ими решений, а также подотчетности деятельности публично-правовых образований.

В системе «Электронный бюджет» осуществляется взаимодействие следующих централизованных подсистем:

- ведения реестров;
- бюджетного планирования;
- управления доходами;
- управления долгом и финансовыми активами;
- управления денежными средствами;
- управления расходами;
- управления закупками;
- управления нефинансовыми активами;
- управления кадровыми ресурсами;
- учета и отчетности;
- финансового контроля;
- информационно-аналитического обеспечения.

Подсистема ведения реестров предназначена для централизованного ведения реестров, классификаторов, нормативно-справочной информации, шаблонов формуляров, используемых при формировании информации в подсистемах системы «Электронный бюджет». Подсистема ведения реестров будет обеспечивать интеграцию с системами ведения реестров, классификаторов, нормативно-справочной информации иных уполномоченных органов государственной власти, ответственных за их ведение.

Подсистема бюджетного планирования предназначена для осуществления формализованных процедур составления бюджета, ведения сводной бюджетной росписи и бюджетных росписей. В рамках этой подсистемы будет обеспечена интеграция бюджетных данных с реестром расходных обязательств, реестром государственных контрактов, государственными заданиями на оказание услуг (выполнение работ), а также с внешней информационной системой по ведению федеральной адресной инвестиционной программы.

Подсистема управления доходами предназначена для учета операций по администрированию доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, учета и распределения поступлений между бюджетами бюджетной системы Российской Федерации, учета операции по начислению и поступлению доходов от приносящей доход деятельности организаций сектора государственного управления. В рамках этой подсистемы будет реализован обмен информацией о начисленных, уплаченных и зачисленных платежах между администраторами доходов, кредитными организациями и плательщиками.

Подсистема управления долгом и финансовыми активами предназначена для ведения Государственной долговой книги Российской Федерации, планирования и учета операций по заимствованиям и размещению финансовых активов, регистрации договоров о предоставлении государственных гарантий, поручительств. В рамках подсистемы будет обеспечена интеграция с информацией о поступлениях и выплатах в процессе кассового планирования для управления ликвидностью единого счета федерального бюджета.

Подсистема управления денежными средствами предназначена для формирования кассового плана исполнения бюджета, оценки потенциальных кассовых разрывов, размещения временно свободных средств федерального бюджета. В рамках этой подсистемы также будет реализовано ведение счетов организаций сектора государственного управления, открываемых в соответствии с законодательством Российской Федерации в Федеральном казначействе, и осуществление бюджетных платежей с обеспечением их унификации с банковскими расчетными технологиями.

Подсистема управления расходами предназначена для выполнения функций по доведению ассигнований и лимитов бюджетных обязательств до участников бюджетного процесса, санкционированию, проведению и учету кассовых расходов, ведению реестра контрактов, регистрации актов выполненных работ (поставленных товаров, оказанных услуг) и счетов (счетов-фактур), в том числе путем организации обмена информацией между организациями сектора государственного управления, кредитными организациями и поставщиками товаров (работ, услуг), регистрации государственных заданий на оказание государственных услуг (выполнение работ) и соглашений о предоставлении субсидий и межбюджетных трансфертов, а также планов финансово-хозяйственной деятельности и отчетов о выполнении условий соглашений.

Подсистема управления закупками предназначена для ведения планов закупок, подготовки размещения извещений на проведение

торгов. В рамках этой подсистемы будет обеспечена взаимосвязь плана закупок с бюджетными назначениями, информацией об актах выполненных работ (поставленных товаров, оказанных услуг), счетах (счетах-фактурах) и платежах, информационное взаимодействие с данными подсистем учета и отчетности, управления нефинансовыми активами, а также интеграция с официальным сайтом Российской Федерации в сети Интернет для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг.

Подсистема управления нефинансовыми активами предназначена для ведения актуальной и полной информации о произведенных и непроизведенных нефинансовых активах Российской Федерации, учета плановых и фактических данных о бюджетных расходах на содержание нефинансовых активов, доходах от управления нефинансовыми активами, учета всех операций с нефинансовыми активами организаций сектора государственного управления. В рамках реализации подсистемы будет обеспечена взаимосвязь с подсистемами управления закупками и учета и отчетности, интеграция с информационной системой по ведению федеральной адресной инвестиционной программы, а также с реестрами федерального имущества, формирование которых осуществляют уполномоченные федеральные органы исполнительной власти.

Подсистема управления кадровыми ресурсами предназначена для ведения учета кадров и рабочего времени и расчета затрат на оплату труда. В рамках реализации подсистемы будет обеспечена интеграция с данными подсистемы учета и отчетности и федеральной государственной информационной системой «Единая информационная система управления кадровым составом государственной гражданской службы Российской Федерации».

Подсистема учета и отчетности предназначена для выполнения функций ведения бюджетного учета операций по кассовому обслуживанию исполнения бюджетов и учета операций по организации исполнения бюджетов, бухгалтерского учета операций по осуществлению финансово-хозяйственной деятельности организаций сектора государственного управления, управленческого учета, расчета фактической себестоимости оказываемых услуг, а также для формирования всех видов отчетности, представляемой в том числе в налоговые органы и государственные внебюджетные фонды. При этом будет обеспечена юридическая значимость электронных отчетных документов.

Подсистема финансового контроля предназначена для автоматизации планирования и подготовки мероприятий по внутреннему контролю и мониторингу результатов устранения выявленных нарушений.

Для целей внешнего контроля подсистема будет предоставлять возможность доступа Счетной палате Российской Федерации и иным контролирующим органам к информации, содержащейся в системе «Электронный бюджет». Эта подсистема может также использоваться федеральными органами исполнительной власти, выполняющими функции и полномочия учредителя, для контроля подведомственных государственных учреждений.

Подсистема информационно-аналитического обеспечения предназначена для накопления, использования, сопоставления и анализа информационных ресурсов системы "Электронный бюджет" и других внешних источников информации, мониторинга и оценки результативности и эффективности деятельности публично-правовых образований в сфере управления общественными финансами, в том числе с использованием инфраструктуры пространственных данных [1].

Единый портал бюджетной системы Российской Федерации состоит из закрытой и открытой частей. Открытая часть портала предусматривается как публичный информационный ресурс, обеспечивающий свободный доступ к нормативной, статистической и аналитической информации в сфере управления общественными финансами. Источником сведений, размещаемых в открытой части портала, будет информация, хранение и обработка которой осуществляются в централизованных и сервисных подсистемах системы «Электронный бюджет». Закрытая часть портала состоит из «личных кабинетов», доступных пользователям, обладающим соответствующими полномочиями и имеющими сертификаты ключей электронной подписи, и являться единой точкой доступа пользователей к функциям централизованных и сервисных подсистем системы «Электронный бюджет». При этом реализовано единое и унифицированное для всех подсистем управление уровнем доступа пользователей к функциям подсистем системы «Электронный бюджет» в зависимости от их полномочий.

В целях повышения эффективности использования вычислительных ресурсов, снижения стоимости владения комплексом технических средств, а также для улучшения межведомственного информационного обмена предусматривается обеспечение согласованного развития информационных систем Министерства финансов Российской Федерации и подведомственных ему федеральных органов исполнительной власти за счет совместного использования технической инфраструктуры путем организации системы центров обработки данных [3].

Кроме того, предусматривается возможность предоставления инфраструктуры центров обработки данных пользователям сервисных

подсистем системы «Электронный бюджет» по модели «инфраструктура как сервис» (IaaS).

Реализация основных направлений создания и развития системы «Электронный бюджет» призвана способствовать координации деятельности органов государственной власти, достижению гармонизации и упрощению управленческих и учетных операций, повышению оперативности и прозрачности (открытости) деятельности организаций сектора государственного управления.

Система «Электронный бюджет», основной функцией которой является автоматизация процедур бюджетного планирования, бюджетного учета кассовых операций бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, бухгалтерского и управленческого учета операций по осуществлению финансово-хозяйственной деятельности организаций сектора государственного управления, содержит в себе информацию об объектах учета, на которых базируются показатели иных информационных систем, реализующих отдельные процессы управления либо агрегирующих информационные потоки для обеспечения принятия управленческих решений.

В целях обеспечения достоверности информации, оперативности и прозрачности деятельности публично-правовых образований предусматривается информационное взаимодействие системы «Электронный бюджет» с внешними информационными системами федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов и органов управления государственными внебюджетными фондами, органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления, которое будет формировать интегрированную информационную среду в сфере управления общественными финансами, обеспечивающую обмен информацией между следующими информационными системами:

единая вертикально интегрированная государственная автоматизированная информационная система «Управление» – в части направления информации о бюджетных проектировках и об исполнении федерального бюджета, включая информацию о кассовом исполнении федерального бюджета и бюджетную отчетность главных распорядителей средств федерального бюджета [5];

федеральная информационная система «Реестр федерального имущества» – в части передачи данных о поставленных на учет в организациях сектора государственного управления зданиях, сооружениях, объектах незавершенного строительства, а также иных объектах движимого и недвижимого имущества;

официальный сайт Российской Федерации в сети Интернет для размещения информации о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ и оказание услуг – в части получения сведений о планах-графиках закупок и заключенных контрактах и направления в установленном порядке планов закупок и учетной информации о закупочной деятельности организаций сектора государственного управления;

информационный ресурс федеральной адресной инвестиционной программы – в части использования сведений о наименованиях объектов капитального строительства, государственных заказчиках, застройщиках, мощностях объектов и сроках их ввода в эксплуатацию, а также направления информации о плановых и фактических бюджетных ассигнованиях на реализацию инвестиционных проектов, лимитах бюджетных обязательств и произведенных кассовых расходах на указанные цели;

федеральная государственная информационная система «Единая информационная система управления кадровым составом государственной гражданской службы Российской Федерации» – в части предоставления сведений о вакантных должностях, имеющихся в отдельных организациях сектора государственного управления, а также иной сводной аналитической информации о кадровых ресурсах;

информационные системы администраторов доходов бюджетов бюджетной системы Российской Федерации – в части использования сведений, необходимых для составления среднесрочного финансового плана и проекта бюджета, составления и ведения кассового плана, информации о начисленных платежах в бюджет, а также направления сведений о доходах, поступивших в бюджетную систему Российской Федерации;

информационные системы органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления – в части информационного обмена в рамках реализации функций по управлению общественными финансами;

иные информационные системы, созданные или создаваемые в рамках реализации государственной программы Российской Федерации «Информационное общество (2011 – 2020 годы)» [4].

Механизм создания и развития системы "Электронный бюджет" предусматривает использование комплекса организационных, экономических и правовых мер, необходимых для повышения эффективности реализации мероприятий и достижения планируемых результатов формирования информационной среды управления общественными финансами.

С учетом сложности, комплексности и масштабности реализации задач по созданию и развитию системы «Электронный бюджет» предлагается многоуровневая система управления таким процессом.

Министерство финансов Российской Федерации обеспечивает создание и развитие системы «Электронный бюджет», в том числе разрабатывает и (или) принимает в пределах своих полномочий необходимые нормативные правовые акты, формирует требования к созданию и развитию системы "Электронный бюджет", координирует формирование требований к системе других федеральных органов исполнительной власти в части обеспечения информационного взаимодействия с подсистемами системы "Электронный бюджет" и обеспечивает разработку и мониторинг исполнения планов мероприятий по ее созданию и развитию.

Министерство связи и массовых коммуникаций Российской Федерации в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 24 мая 2010 г. № 365 «О координации мероприятий по использованию информационно-коммуникационных технологий в деятельности государственных органов» обеспечивает проведение экспертной оценки документов по информатизации, формируемых при планировании и реализации мероприятий по созданию и развитию системы «Электронный бюджет» [7].

Федеральные органы исполнительной власти в соответствии с функциями и полномочиями по выработке государственной политики и нормативно-правовому регулированию в установленной сфере деятельности формируют требования к отдельным подсистемам системы «Электронный бюджет», реализуют мероприятия по информационному взаимодействию ведомственных информационных систем с системой «Электронный бюджет» в соответствии с утвержденными планами мероприятий, а также реализуют мероприятия по внедрению сервисных подсистем системы «Электронный бюджет» для автоматизации отдельных функций.

Федеральное казначейство обеспечивает реализацию планов мероприятий по созданию и развитию системы «Электронный бюджет», ее соответствие установленным требованиям.

Органам государственной власти субъектов Российской Федерации и органам местного самоуправления предоставляется возможность обеспечения информационного взаимодействия своих информационных систем с системой «Электронный бюджет» на основе утвержденных открытых стандартов и (или) внедрения сервисных подсистем

В период с 2018 по 2020 годы планируется разработка подсистем управления нефинансовыми активами, кадровыми ресурсами, а также развитие подсистем системы "Электронный бюджет", разработанных на первом и втором этапах, и единого портала бюджетной системы Российской Федерации.

Литература:

1. Постановление Правительства РФ от 30 июня 2015 № 658 «О государственной интегрированной информационной системе управления общественными финансами «Электронный бюджет» (с изменениями и дополнениями) / Собрание законодательства Российской Федерации от 13 июля 2015. № 28 ст. 4228.
2. Бюджетный кодекс Российской Федерации / Собрание законодательства Российской Федерации от 3 августа 1998 г. № 31 ст. 3823.
3. Информационные ресурсы и технологии в экономике: Учеб. пособие/Под ред. проф. Б.Е. Одинцова и проф. А.Н. Романова. – М.: Вузовский учебник, ИНФРА-М, 2013. – 462 с.
4. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 313 (ред. от 31.03.2017) «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Информационное общество (2011 – 2020 годы)» / Собрание законодательства РФ, 05.05.2014, № 18 (часть II), ст. 2159.
5. Постановление Правительства РФ от 25 декабря 2009 г. № 1088 «О государственной автоматизированной информационной системе «Управление» (с изменениями и дополнениями) / Собрание законодательства Российской Федерации от 4 января 2010 г. № 1 ст. 101.
6. Федеральный закон от 8 мая 2010 № 83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» (с изменениями и дополнениями) / Собрание законодательства Российской Федерации от 10 мая 2010. № 19 ст. 2291.
7. Постановление Правительства РФ от 24 мая 2010 № 365 «О координации мероприятий по использованию информационно-коммуникационных технологий в деятельности государственных органов» (с изменениями и дополнениями) / Собрание законодательства Российской Федерации от 31 мая 2010. № 22 ст. 2778.

Бусина Н.В.,

студентка
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Брянский филиал,
г. Брянск, Россия

Научный руководитель:
Куликова Г.А.,

к.э.н, доцент,
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Брянский филиал, г. Брянск, Россия
e-mail: GAKulikova@fa.ru

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ

Аннотация: В статье предпринята попытка проанализировать место финансового контроля в деятельности хозяйствующих субъектов и определить направления совершенствования элементов этой системы.

Ключевые слова: Контроль, экономия, ротация, перераспределение, матрица рисков, эффективность.

Busina N.V.,

student
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Bryansk branch, Bryansk, Russia

Scientific adviser:
Kulikova G.A.,

candidate of economic Sciences, associate Professor,
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Bryansk branch, Bryansk, Russia
e-mail: GAKulikova@fa..ru

DIRECTIONS OF PERFECTION OF SYSTEM OF FINANCIAL CONTROL OF ECONOMIC ENTITIES

Abstract: The article attempts to analyze the role of financial control of activity of economic entities and to define directions of improvement of elements of this system.

Keywords: Control, savings, rotation, redeployment, risk matrix, performance.

Эффективности финансового контроля принадлежит место относительного показателя, демонстрирующего отклонения фактических и плановых данных, что делает возможным корректировку планов предприятия с учетом выявленных отклонений. Показателем эффективности финансового контроля выступают объемы выявленных нарушений, размеры выявленного превышения или экономии по всем расходным позициям, проценты реализации плана.

Для предупреждения злоупотреблений, а также в целях повышения эффективности механизма внутреннего контроля представляется целесообразным периодически осуществлять ротацию обязанностей между финансовыми специалистами, имеющими квалификацию и допущенными к соответствующим видам деятельности.

В частности, целесообразным представляется ежегодное перераспределение между сотрудниками бухгалтерии и экономистами финансового отдела (при наличии такого отдела на предприятии) по соотносимым, с позиции оплаты труда, направлениям учета. Следует подчеркнуть, что недостаточной квалификацией не стоит оперировать в качестве основания не реализовывать данную рекомендацию, если принимать во внимание систему современных требований к бухгалтеру и экономисту во время приема на работу, а также содействие ротируемым сотрудникам со стороны внутренних аудиторов. Мы полагаем, что результатом периодического перераспределения обязанностей между вышеназванными сотрудниками будут выступать следующие:

- 1) снижение возможности длящихся злоупотреблений;
- 2) снижение вероятности не обнаружения ошибок, что возможно, как результат взаимного контроля сотрудниками фактического состояния учета применительно к принимаемому (передаваемому) участку;
- 3) снижение вероятности ошибок и повышение производительности бухгалтерского труда как результат снижения утомляемости от монотонных операций в рамках одного и того же участка учета;
- 4) появление возможности более гибкого ведения бухгалтерского учета.

Использование в организации метода применения систем бюджетирования позволяет сформировать бюджет по каждому подразделению общества, оказывает стимулирующее воздействие на сотрудников по получению запланированного результата, дает более объективную картину финансового состояния предприятия, показывает его проблемные участки [1, с. 62].

Направления совершенствования контроля планирования продаж.

Нынешняя динамика экономической ситуации в качестве необходимого условия выживания коммерческой организации детерминирует потребность в захвате и сохранении значительной доли рынка. Данную потребность можно рассматривать и как и направленную на оптимизацию планирования продаж.

Базовым критерием адекватности планирования продаж с учетом рыночных условий выступает учет и совмещение следующих показателей контроля:

- избранной модели развития организации (в том числе стратегии рыночной конкуренции);
- максимально возможного объема продаж, определенного с учетом рыночной конъюнктуры;
- оптимального – с позиции максимизации прибыли и с учетом возможностей организации – объема выпуска продукции (в рамках которого соблюдается баланс показателей предельной доходности и предельных издержек);
- оптимальность продуктовых программ;
- увязкой плана продаж с планом производства, в том числе и по оперативно-календарным графикам выпуска готовой продукции в целях обеспечения соблюдения планов продаж и отгрузок в номенклатурные сроки, а также в целях формирования и согласования показателей финансовых перспектив предприятия.

Использование метода ранжирования по группам риска заказчиков и корректировка параметров коммерческого кредита.

Целям контроля отдельных аспектов взаимодействия с контрагентами в рамках коммерчески договоров (поставка продукции на условиях коммерческого кредитования заказчика) и предотвращения ухудшения итогов деятельности предприятия в результате ошибочного выбора, в отношении каждого покупателя (заказчика) целесообразно использовать определенные категории риска. Дифференциация покупателей по уровням риска (высокому, среднему, низкому) должна осуществляться начальником правового отдела в рамках разработанного алгоритма на основе следующих показателей:

а) степени выполнения обязательств при расчетах за продукцию. По данным статистического учета рассчитывают степень исполнения договорных обязательств по отдельным покупателям, а также по группам покупателей, сформированных на основе различных признаков – критериев рыночного сегментирования.

б) наличия и содержания первичной информации (материалов) о контрагенте (на основании банковских и аудиторских справок, отзывов других организаций и др.).

Деятельность по установлению допустимых параметров товарного кредитования целесообразно возлагать на ответственных за руководство сбытовой и финансовой службами. Параметры кредитования в пределах каждого класса риска должны быть отражены в рамках соответствующего раздела «Положения о сбытовой политике». Принятием решений по выходу за рамки параметров кредитования в рамках конкретных заказов занимается директор (или заместитель директора по экономическим вопросам).

Формирование баз данных покупателей (заказчиков). Структуру досье на покупателя (заказчика) разрабатывает руководитель отдела продаж. Форма его утверждается директором (заместителем директора по коммерческим вопросам) на основании представления начальника отдела продаж. Удобству использования и оперативности доступа к данным досье программные возможности Excel–2010. Ею предоставляются широкие возможности по формированию таблиц и осуществлению в них соответствующих расчетов.

Внедрение на предприятии методов контроля экономичности уровня закупочных цен сопутствует возможность контроля цен на приобретаемую продукцию, оценку динамики и возможность выбора оптимального соотношения цены и качества.

Привлечение автоматизированных учетных систем в целях подготовки управленческих решений в части осуществления процедур финансового контроля по позиционированию товара на рынке, выбору эффективных рекламных методов, управлению товарно-материальными запасами, выбору поставщиков и покупателей, ценовой и ассортиментной политике, составлению прогнозов продаж в рамках количественных и суммовых показателей с учетом имеющихся условий, конкурентоспособности продукции и т.п. -- позволит повысить эффективность управления предприятием. К качеству внедряемых программных продуктов должны предъявляться достаточно высокие требования с тем, чтобы исключить вероятность ошибок в аппаратно-программных комплексах, могущих повлечь за собой неправильную обработку идентичных операций при равных условиях [2, с. 104].

Таким образом, в целях совершенствования организации механизма внутреннего финансового контроля на предприятии можно предложить ряд следующих процедур (рисунок).

Следует подчеркнуть, что целям совершенствования системы финансового контроля соответствуют как жесткие (по конкретным плановым периодам), так и гибкие (не имеющие хронологической при-

вязки) системы по планированию деятельности предприятия. Сочетанием двух систем планирования достигается возможность совершенствования разработки стратегических и годовых планов. Такое сочетание долгосрочных планов обеспечивает систему базовых целевых установок в направлениях деятельности, а краткосрочные обеспечивают конкретизацию этих целей.

Вышеизложенное позволяет нам сделать следующий вывод. Существенным условием управления организацией и ее развитием помимо наличия необходимых ресурсов, выступает наличие механизма эффективного всестороннего контроля за всеми сегментами предприятия. Планирование контрольных мероприятий предполагает всесторонний учет экономического, правового, научно-технического, производственно-коммерческого и социального блоков. К системе финансового контроля предъявляется требование построения таким образом, чтобы имелся потенциал гибкой настройки для решения новых задач, появляющихся в результате динамических трансформаций внутренних и внешних условий деятельности предприятия, обеспечение возможности расширения и модернизации предприятия в целом.

Одним из главных элементов системы внутреннего контроля является процесс выявления и по возможности устранения рисков хозяйственной деятельности и их возможных последствий [3, с. 84].

В российской практике под рисками в экономической деятельности понимается совокупность факторов вероятности и последствий в случае недостижения хозяйствующим субъектом поставленных целей деятельности. Выявляя риски, экономический субъект принимают соответствующие решения, направленные на управление их, в том числе посредством формирования необходимой контрольной среды, создания процедур по внутреннему контролю, по информированию персонала и в целях оценки результатов реализации мероприятий внутреннего контроля. Существует два типа рисков.

1. Неконтролируемые риски. Это риски, возникающие в связи со стихийными бедствиями, экономической и политической обстановкой в стране и прочими не зависящими от хозяйствующего субъекта обстоятельствами. Данные риски система внутреннего контроля не оценивает, не влияет на них и не документирует.

2. Контролируемые риски. Данные риски с помощью системы внутреннего контроля представляется возможным проанализировать, документировать и при возможности предотвратить.

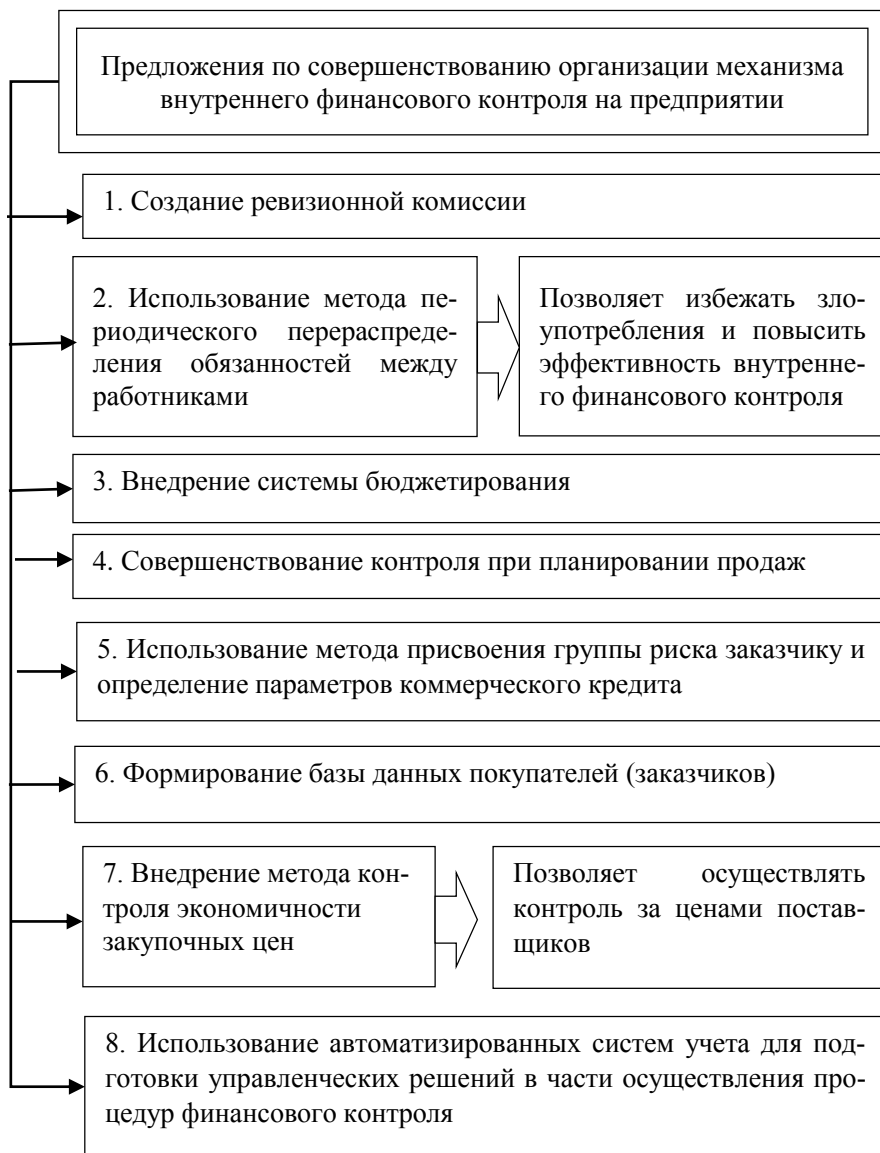


Рис. Предложения по совершенствованию организации механизма внутреннего финансового контроля на предприятии

В международных стандартах внутреннего профессионального аудита в стандарте деятельности 2120 «Управление рисками» указано, что установление эффективности процессов управления рисками базируется на суждениях внутреннего аудитора, сформированных по результатам оценки следующих показателей:

- целей организации и степени их соответствия ее миссии;
- выявлению и оценки существенных рисков;
- выбору таких мер реагирования на риски, позволяющих сдерживать риски в пределах риск-аппетита предприятия;
- информации, касающейся рисков, соответствует процедура своевременной фиксации и передачи внутри предприятия, что создает возможность сотрудникам, исполнительным руководителям и коллегиальным органам выполнять свои обязанности.

Мониторингу процессов управления рисками свойственно осуществление в пределах текущей деятельности с привлечением специальных оценок или же другого.

В отношении ведения бухгалтерского учета, в том числе составления бухгалтерской отчетности, на оценку рисков возлагается выявление рисков, могущих оказать влияние на достоверность данных бухгалтерской отчетности. Такая оценка допускает рассмотрение экономическим субъектом вероятности искажения учетных и отчетных данных с учетом следующих допущений:

а) возникновение и существование: фактам хозяйственной жизни, отраженным в бухгалтерском учете, придается статус имевших место в отчетном периоде и относящихся к деятельности хозяйствующего субъекта;

б) полнота: фактам хозяйственной жизни, имевшим место в отчетном периоде и подлежащим отнесению к этому периоду, придается значение фактически отраженных в бухгалтерском учете;

в) права и обязательства: имуществу, имущественным правам и обязательствам экономического субъекта, отраженным в бухгалтерском учете, придается статус фактически существующих;

г) оценка и распределение: к активам, обязательствам, доходам и расходам относятся как к отраженным в объективном стоимостном измерении на соответствующих учетных счетах и в соответствующих регистрах бухгалтерского учета;

д) представление и раскрытие: к данным бухгалтерского учета относятся как к корректно представленным и раскрытым в отчетности.

Так как эффективность финансового контроля может быть снижена в случаях превышения руководством или иным персоналом

предприятия должностных полномочий, важнейшим направлением оценки рисков выступает установление возможности возникновения злоупотреблений. Они могут быть обусловлены с ненадлежащим приобретением и использованием активов, с ненадлежащим осуществлением бухгалтерского учета, в том числе и посредством необъективного составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, осуществлением мероприятий, имеющих признаки коррупции (в том числе и коммерческий подкуп). Оценкой данных рисков предполагается выявление сегментов (областей, процессов), которые имеют потенциал возникновения злоупотреблений, а также возможности для их совершения, в том числе обусловленные недостатками контрольной среды и процедурами внутреннего контроля хозяйствующего субъекта.

Процедуры внутреннего контроля следует рассматривать как мероприятия, преследующие цели минимизации рисков, оказывающих влияние на достижение стратегических целей хозяйствующим субъектом.

Контрольные действия могут осуществляться следующим образом:

- документальным оформлением (например, осуществлением записи в различные рода регистрах бухгалтерского учета, основанием для чего выступает первичная учетная документация, в том числе бухгалтерские справки; отражением в бухгалтерской (финансовой) отчетности существенных показателей оценочных значений, полученных исключительно расчетом);

- наличием подтверждения соответствия объектам (документам) либо их соответствие установленным требованиям (при помощи проверки оформления первичных учетных документов на соответствие установленным требованиям в процессе принятия их к бухгалтерскому учету). Данными процедурами внутреннего контроля выступают процедуры, направленные на контроль взаимосвязанных фактов хозяйственной жизни (в частности – установление соответствия перечисленных денежных средств на оплату материальных ценностей с приобретением и процедурой оприходования этих ценностей);

- санкционированием (авторизацией) сделок и операций, обеспечивающим процедуру подтверждения правомочности осуществления их; что, как правило, реализуется управленческим персоналом более высокого уровня, нежели лицо, которое осуществляет сделку или операцию (в частности – посредством утверждения авансового отчета сотрудника его непосредственным руководителем);

- процедурой контроля фактического наличия и объективного состояния объекта, в том числе физической охраной, ограничением доступа, инвентаризацией;

– надзором, обеспечивающим проведение оценки степени реализации поставленной цели или показателей (например, верность совершения сделок и операций, реализация учетных операций, точность составления бюджетов (смет, планов), соблюдение установленных сроков в ходе составления бухгалтерской (финансовой) отчетности);

– процедурами, с применением автоматизированных систем (например, проверкой сведений в процесс обработки данных, характеризующих факты хозяйственной жизни, в том числе правильность оформления реквизитов документов, контроль введенных сумм, автоматическая сверка данных, отчетов об операциях, ошибках и т.п.) [3, с. 88].

Важным условием того, что процедуры внутреннего контроля будут эффективными, является правильное распределение полномочий и ответственность каждого работника организации за вмененный ему участок.

В связи с этим большое значение при разработке процедур внутреннего контроля должно придаваться, по нашему мнению, разработке процедур внутреннего контроля с распределением обязанностей на каждом участке контроля, их практическому применению и документированию [4, с. 207].

Оформить надлежащие к выполнению и выполненные процедуры внутреннего контроля можно, используя матрицу рисков и процедур внутреннего контроля, понятие и содержание которой указано в Информации Минфина России N ПЗ–11/2013.

С использованием матрицы рисков и процедур внутреннего контроля предлагается следующая система процедур финансового контроля на примере бухгалтерской службы организации по выборочным объектам контроля, которая может найти практическое применение и в других организациях (см. таблицу).

При этом для обобщения результатов внутреннего финансового контроля составляется отчет (регистр, справка, акт), в котором отражаются выявленные недостатки и нарушения. Отчет о результатах контроля подписывается исполнителем процедуры внутреннего финансового контроля, руководителем и главным бухгалтером. Этот отчет является документом внутреннего пользования, а информация, изложенная в отчете, является конфиденциальной.

Система процедур финансового контроля с использованием матрицы рисков

Контрольные процедуры	Объекты внутреннего финансового контроля	
	Бухгалтерская отчетность	Кассовая дисциплина
Описание риска, на минимизацию которого направлен внутренний контроль	Риск искажения бухгалтерской отчетности	Нарушение кассовой дисциплины
Наименование области или процесса, который подвержен риску	Достоверность бухгалтерской отчетности	Кассовые операции
Наименование и краткое описание процедур внутреннего контроля, посредством которых минимизируются последствия риска	Проверка корректности отражения фактов хозяйственной деятельности, корректности группировки по статьям бухгалтерской отчетности и пр.	Инвентаризация наличных денег, ценных бумаг в кассе. Проверка обеспечения сохранности денежных средств. Соблюдение лимита хранения денежных средств, соблюдение лимита расчетов наличными деньгами между юр. лицами
Ссылка на регламент осуществления процедуры внутреннего контроля	Внутренний регламент, система качества (например, ISO 9000)	Внутренний регламент, система качества (например, ISO 9000)
Исполнитель процедуры контроля	Главный бухгалтер	Бухгалтер-кассир, главный бухгалтер
Частота (периодичность) осуществлен. процедур контроля	По мере составления бухгалтерской отчетности	Ежемесячно/ежеквартально/ежегодно
Входящие документы, на основании которых проводится фин. контроль	Бухгалтерская (финансовая отчетность)	Кассовые документы
Исходящие документы (свидетельства осуществления процедур контроля)	Регистр осуществленных процедур финансового контроля, отчет	Регистр осуществленных процедур контроля, отчет

Таким образом, предложенные рекомендации по внедрению системы процедур внутреннего финансового контроля с использованием матрицы рисков и с распределением обязанностей на каждом участке контроля, их практическому применению и документированию, позволят осуществлять мониторинг процессов управления рисками, в частности: выявлять риски, которые могут повлиять на достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности; проводить оценку риска возникновения злоупотреблений.

Предложенная в рамках исследования структура отчета по оценке системы финансового контроля бухгалтерской службы организации по участку «бухгалтерская отчетность» будет способствовать повышению не только эффективности системы финансового контроля на предприятии, а также унификации формируемой отчетности по результатам контрольных процедур.

Литература:

1. Теория и практика современного управленческого учета: учебное пособие. Под ред. Г.А. Горбатковой. Брянск: Издательство ООО «Новый проект». – 2016. – 115 с.
2. Куликова Г.А. Отдельные вопросы информационной безопасности организаций как стратегическая задача менеджмента / Актуальные тенденции социально-экономического развития России на современном этапе: Материалы международной научно-практической конференции (8–10 июня 2016 года) / Под ред. С.Л. Ложкиной, Э.С. Шварц, – Брянск: ООО «Новый проект», 2016. – С. 103–106.
3. Основы финансового контроля: учебное пособие. Под ред. Г.А. Куликовой. – Брянск: Издательство ООО «Новый проект». – 2016. – 145 с.
4. Куликова Г.А., Ложкина С.Л. Внутренний аудит эффективности использования кадрового потенциала организации / Актуальные проблемы социально-трудовых отношений. Материалы VI Всероссийской с международным участием научно-практической конференции. – Магачкала: НИЦ «Апробация», 2016. – С. 206–209.

Некова Д.Ю.,

студент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Брянский филиал, г. Брянск, Россия

Научный руководитель:
Куликова Г.А.,

к.э.н., доцент,
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Брянский филиал, г. Брянск, Россия
e-mail: GAKulikova@fa.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ РАСШИРЕНИЯ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ЦЕЛЯХ КОНТРОЛЯ НАД РАСХОДОВАНИЕМ БЮДЖЕТНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: Автор анализирует возможности взаимодействия правоохранительных органов в вопросах расширения межведомственного взаимодействия в целях контроля над расходованием бюджетных средств.

Ключевые слова: Бюджет, контроль, взаимодействие, национальная безопасность, оптимизация расходов, внешняя и внутренняя политика.

Nekova D.Yu.,

student
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Bryansk branch, Bryansk, Russia

Scientific adviser:
Kulikova G.A.,

candidate of economic Sciences, associate Professor,
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Bryansk branch, Bryansk, Russia
e-mail: GAKulikova@fa..ru

THE PROSPECTS FOR EXPANDING INTER-AGENCY COOPERATION IN ORDER TO CONTROL THE EXPENDITURE OF BUDGETARY FUNDS

Abstract: The Author analyzes the possibility of cooperation between law enforcement agencies in improving interagency cooperation in order to control the expenditure of budgetary funds.

Keywords: Budget, control, interoperability, national security, cost optimization, internal and external policies.

Расходование бюджетных средств является одним из основных вопросов, который разрешается государством. Ведь результат деятельности зависит не столько от потока денежных средств органам исполнительной власти, а от эффективности их использования. Сложность решаемых задач показывает нам, что их необходимо решать комплексным подходом.

Для каждого государственного органа характерны свои цели и задачи, которые закрепляются в нормативных правовых актах. В связи с тем, что решаемые вопросы и задачи имеют обширный характер, существует важный инструмент их решения – взаимодействие.

Под взаимодействием стоит понимать достижение целей и решение поставленных задач путем оказания помощи на различных уровнях исполнительной и организаторской деятельности, а также осуществления контрольных функций за этими процессами. Что же касается взаимодействия различных ведомств, то это подразумевает под собой взаимное воздействие с целью достижения определенного результата.

Для конкретного примера стоит рассмотреть ряд правоохранительных органов Российской Федерации. Для Федеральной службы охраны, Федеральной службы безопасности, Службы внешней разведки, Федеральной службы войск национальной гвардии и Министерства внутренних дел Российской Федерации характерна одна общая задача. Это борьба с терроризмом. Данная задача закреплена на уровне федерального законодательства и указов Президента Российской Федерации. Но для нас важно, благодаря чему осуществляется данная задача. Так в Федеральном законе от 19.12.2016 N 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов» для выполнения данной задачи выделяются денежные средства каждому ведомству из приведенных [1, 2].

Возникает последовательный вопрос: как оптимизировать эти расходы государственного бюджета и создать систему контроля за процессом расходования. К данному вопросу можно подойти с различных сторон. Во-первых, создание организационно-структурной единицы в составе федерального казначейства, которое будет заниматься контрольной деятельностью именно по этому направлению. Однако можно задаться вопросом, сколько таких подразделений можно создать для решения большого количества общегосударственных вопросов. В целом данный путь не рационален. Во-вторых, есть возможность осуществления контроля Федеральным казначейством за каждым ведомством в отдельности. Данные расходы будут выделяться как отдельный вид общих расходов. Но данный подход не позволяет осуществлять

анализ необходимости и потребности в финансовых ресурсах. В связи с этим может возникнуть неправильная оценка ситуации, что приведет либо к невыполнению этой важной задачи, либо перерасходу бюджетных средств.

По нашему мнению, в данных вопросах необходимо проявлять гибкость, как в организационном, так и в исполнительном плане. При формировании бюджета в Государственной Думе Российской Федерации освещенным вопросом занимается Комиссия по рассмотрению расходов федерального бюджета, направленных на обеспечение национальной обороны, национальной безопасности и правоохранительной деятельности. Это яркий пример, когда без формирования отдельной структурной единицы возникает контроль со стороны законодательной ветви власти.

Организационными вопросами на уровне внутренней и внешней политики в сфере борьбы с терроризмом осуществляет Национальный антитеррористический комитет. Очевидно, что его деятельность не в полной мере подразумевает финансовый контроль. Но все же на его базе можно осуществлять координацию данного контроля с привлечением специалистов из различных ведомств.

При получении полной информации о потребностях, реалиях и возможностях можно прогнозировать дальнейшее направление данной деятельности.

Взаимодействие различных ведомств на базе комитетов с привлечение заинтересованных сторон является одним из перспективнейших направлений в развитии финансового контроля.

Важной чертой будет являться возможность отсутствия множества запросов и согласований, что чрезмерно тормозит как процесс выполнения задачи, так и процесс осуществления финансового контроля за расходованием бюджетных средств.

Литература:

1. Федеральный закон от 19.12.2016 № 415-ФЗ «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов» / «Российская газета», № 292, 23.12.2016
2. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ (с изм. и доп.)

Владикавказский филиал
Финансового университета

**Региональная конференция
«Социально-экономические проблемы
устойчивого развития
Северо-Кавказского
федерального округа»**

Ответственный редактор

Урмова З.С.

к.э.н, директор Владикавказского филиала
Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Волик М.В.,

старший преподаватель,
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации;

научный сотрудник,
Южный математический институт – филиал ВЦ РАН Владикавказ, Россия
e-mail: volikmv@mail.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕТОДОВ МАТЕМАТИЧЕСКОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ

***Аннотация:** В статье рассматриваются основные геоэкологические проблемы устойчивого развития современного общества. Анализируются особенности математического моделирования для решения геоэкологических проблем загрязнения атмосферы. Показано, что результаты расчетов по предложенной математической модели могут быть использованы для прогнозирования развития процесса загрязнения окружающей среды.*

***Ключевые слова:** геоэкология, устойчивое развитие, загрязнение атмосферы, математическое моделирование, суперкомпьютерные технологии*

Volik M.V.,

Senior Lecturer,
Financial University under the Government of the Russian Federation;
Researcher,

South mathematical institute of VSC RAS
Vladikavkaz, Russia
e-mail: volikmv@mail.ru

USING METHODS OF MATHEMATICAL MODELING FOR SOLVING GEO-ECOLOGICAL PROBLEMS

***Abstract:** The article considers the main geoecological problems of sustainable development of modern society. The features of mathematical modeling for the solution of geoecological problems of atmospheric pollution are analyzed. It is shown that the results of calculations based on the proposed mathematical model can be used to predict the development of the process of environmental pollution.*

***Keywords:** geoecology, sustainable development, atmospheric pollution, mathematical modeling, supercomputer technologies.*

Современное общество стоит перед задачей выбора направлений дальнейшего развития, решения огромного ряда глобальных проблем, возникших в результате эволюции и деятельности человечества. Выделяются основные проблемы: загрязнение природной среды обитания; истощение минеральных, сырьевых и биологических ресурсов планеты; нарушение энергетического баланса; угроза атомной войны и ядерной катастрофы; борьба с международным терроризмом; ухудшение генофонда человечества; угроза информационного засорения; состояние здоровья населения и другие. Отсрочка решения любой из перечисленных проблем способна поставить человечество перед очередным кризисом, который может привести к катастрофе, гибели или деградации человечества. [1] Становится очевидным, что решение такого рода проблем невозможно без научных исследований естественного, технического и гуманитарного направления.

Жизненный цикл человеческого общества и существование цивилизации на планете тесным образом связаны с природными условиями. Реальность современной жизни призывает находить единые принципы, согласно которым должна строиться жизнь всего человечества, не обращая внимания на своеобразные и/или противоречивые ценности разных этносов. К этим ценностям относят саму жизнь и благоприятную среду обитания. Проблема же сохранения жизни на планете становится ключевой при формировании общечеловеческих ценностей и мировой экологической культуры. В основные цели научно-технического прогресса постепенно добавляется не только увеличение производства, потребительский эгоцентризм, но и сохранение природы и естественной среды обитания человечества. Катастрофически уменьшается количество возможностей самоочищения и самовосстановления природных систем. [1]

В настоящее время идеи защиты окружающей среды являются господствующей общественной парадигмой, которая сформировалась под влиянием возрастающей тревоги за будущее человечества. Наблюдаемый экологический бум является результатом не только пагубных для человека изменений в биосфере, но и результатом определенной реакции общественного сознания, которое начало подходить к объективному оцениванию места и назначения человека в природной среде. Сохранение человеческого рода невозможно без обновленного мировоззрения и нравственного отношения людей не только по отношению друг к другу, но и к природе. Сознание человечества постепенно приходит к пониманию того, что растущая индустриализация без учета природных факторов способна породить явления, разрушительный

эффект которых сравним с последствиями применения ядерного оружия. Экологический фронт находится на самом переднем краю борьбы за выживание человечества на одном уровне с урегулированием региональных конфликтов, преодолением экономической отсталости и других проблем. [2]

Как правило, геоэкологические проблемы имеют системный характер в связи с тем, что они являются результатом взаимодействия сложных систем. Геоэкологические проблемы представляют собой совокупность естественных, социальных, экономических и политических проблем. [2, 3] Очень часто в геоэкологических наблюдениях встречается взаимодействие между воздействием и результатом, приводящее к постепенному накоплению неблагоприятных изменений в состоянии системы путем постепенного отрицательного воздействия на нее. В такой ситуации невозможно определить момент перехода системы из еще приемлемого состояния в неприемлемое. Такие изменения называют ползучими. [1] Типичный пример такого явления – состояние атмосферы: загрязнение атмосферы в большинстве случаев постепенно, каждый день (неделя, месяц, год, десятилетие) приводит к незначительным и малозаметным изменениям. Однако, через несколько десятилетий качество атмосферного воздуха в исследуемых регионах значительно хуже. [4]

На сегодняшний день загрязнение атмосферы считается одной из основных проблем: исследованием воздействия человека на атмосферу занимаются геоэкологи разных стран. Причиной такого интереса являются крупнейшие глобальные экологические проблемы («парниковый эффект», нарушение озонового слоя, выпадение кислотных дождей). Кроме того, атмосфера выполняет и важнейшую экологическую функцию по защите Земли, например, от потока солнечного излучения. В атмосферном воздухе происходят глобальные метеорологические процессы, влияющие на формирование погоды и климата, задерживается большое количество метеоритов. В настоящее время серьезно повреждены возможности природных систем по самоочищению атмосферного воздуха [4, 5].

Изменение свойств и состава атмосферы загрязняющими веществами оказывает отрицательное воздействие на состояние человека, животных, растений и экосистем. Наибольшая часть антропогенных загрязнений, являющихся результатом человеческой деятельности, поступает в атмосферу от автотранспорта в результате неполного сгорания топлива. В связи с этим еще более актуальное значение приобретает усовершенствование системы экологического мониторинга состояния атмосферного воздуха [3].

В настоящее время для получения необходимой геоэкологической информации используются разнообразные методы исследований. Большой популярностью пользуется моделирование, то есть исследование не самого объекта, а его точной копии (модели). Существуют различные методы моделирования – картографическое, математическое, логическое, компьютерное и другие. Наиболее эффективны математические модели, которые позволяют исследовать загрязнения воздуха и существенно снизить экономические потери. Увеличивается значение научных исследований, которые направлены на использование математического аппарата и разработку программного обеспечения для исследования распространения и накопления загрязняющих веществ в атмосфере промышленных городов. В настоящее время математическое моделирование картины течения воздушных потоков и распространения загрязняющих веществ в городской застройке развивается в нашей стране (Сухинов А.И., Чистяков А.Е., Данилкин Е. А., Нутерман Р. Б., Старченко А. В., Каменецкий Е.С., Волик М.В. и др.) [6, 7] и за рубежом (Liu С.Н., Barth М.С., Leung D.Y.C., Thangam S., Kastner-Klein P., Plate E.J. и др.) [8, 9, 10]. Уже разработаны, развиваются и разрабатываются новые двумерные и трехмерные модели физических процессов в атмосфере с различной степенью учета их элементов. Математическое моделирование распространения загрязняющих веществ позволяет с минимальными временными и материальными затратами выявлять и решать поставленные задачи [6–10]. Наиболее перспективным инструментом для решения подобных задач является использование и развитие свободного программного обеспечения (например, OpenFoam) и использование удаленного доступа и суперкомпьютерных технологий (например, ресурсы Web-лаборатории UniHUB.ru) [7, 11].

Математическая модель представляет собой систему уравнений, включающую уравнение неразрывности, уравнение изменения импульса и уравнение для определения концентрации загрязняющих веществ, а также содержит начальные и граничные условия. Турбулентность моделировалась с использованием стандартной $K-\epsilon$ модели, для которой решались уравнения для кинетической энергии турбулентности и скорости ее диссипации [7, 11].

Исследовался фрагмент прямоугольной расчетной области, представляющий городскую застройку из восьми параллельных домов одинаковой высоты и улиц между ними. Математическое моделирование проводилось в двумерной постановке. Имитировались выбросы автотранспортом и/или вентиляционными трубами на крыше первого

дома и проветривание городской застройки после устранения источников загрязнений.

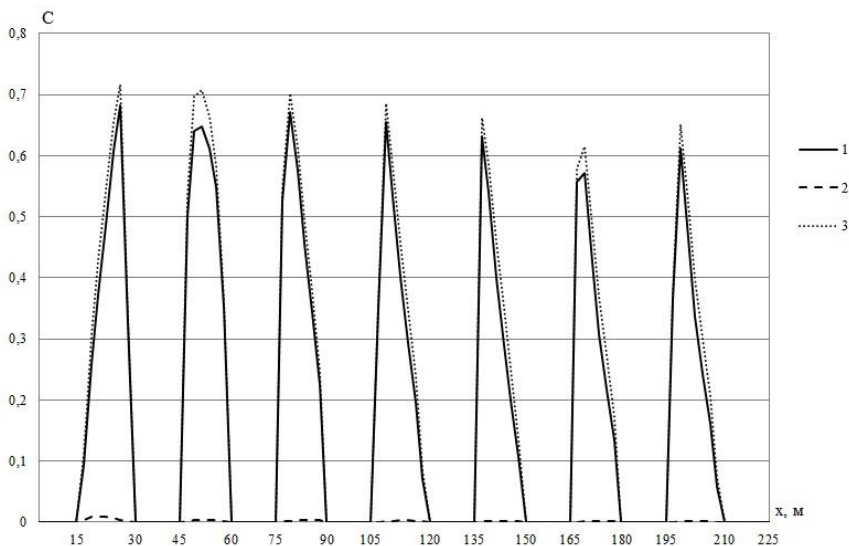


Рис. Распределение концентрации загрязняющих веществ по ширине улиц на высоте 2м от проезжей части.

Кривая 1 соответствует концентрации загрязняющих веществ только от автотранспорта, кривая 2 – только от вентиляционной трубы на крыше первого дома, кривая 3 – автотранспорт и вентиляционная труба одновременно

В результате расчетов получено, что при рассматриваемой конфигурации городской застройки существенное влияние на распределение газообразных загрязняющих веществ на уровне пешеходов в улицах оказывает наличие выбросов автотранспорта. В случае присутствия выбросов также и из вентиляционной трубы на крыше первого дома, концентрация загрязняющих веществ немного увеличивается. Если же источник загрязнений находится только на крыше первого по потоку дома, в область пешеходов попадает незначительное количество загрязнений, близкое к нулю. При устранении источников загрязнений наблюдается эффективное проветривание улиц за счет образующихся вихревых структур. Результаты расчетов могут быть использованы при определении местоположения для проведения замеров

концентрации загрязняющих веществ в наиболее неблагоприятных точках улиц.

Как правило, после применения методов математического моделирования на основе полученных результатов расчетов появляется возможность для актуального геоэкологического прогнозирования дальнейшего развития процесса, явления, события и т.д. Главная задача такого прогнозирования состоит в геоэкологическом обосновании долгосрочного развития народного хозяйства в его региональном аспекте, а главная научная проблема – предвидение изменений окружающей среды в естественных и техногенных условиях.

Литература:

1. Голубев Г.Н. Геоэкология. Учебник для студентов высших учебных заведений. – М.: Изд-во ГЕОС, 1999. – 338 с.
2. Хусаинова Л.Р. Экономический механизм обеспечения экологической безопасности регионов // Вестник ВГУ, Серия: География. Геоэкология, 2016, № 4. – с. 84–87
3. Мананков А.В. Геоэкология. Промышленная экология: учеб. Пособие. – Томск: Изд-во Том. гос. архит.-строит. Ун-та, 2010. – 204 с.
4. Акимов Л.М., Виноградов П.М., Акимов Е.Л. Комплексная оценка экологической обстановки с учетом состояния атмосферы и функционально-планировочной структуры города // Вестник ВГУ, Серия: География. Геоэкология, 2014, № 4. – с. 57–67
5. Пасхина М.В. Геоэкологическая оценка урбанизированных территорий для целей градостроительного планирования: дисс. ... канд. географ. наук: 25.00.36. – Москва, 2013. – 153 с.: ил.
6. Сухинов А.И., Чистяков А.Е., Хачунц Д.С. Математическое моделирование движения многокомпонентной воздушной среды и транспорта загрязняющих веществ // Известия Южного федерального университета. Теоретические и прикладные вопросы математического моделирования, 2011. № 8 (121) – С.73–79.
7. Каменецкий Е.С., Волик М.В., Тагиров А.М. Математическое моделирование распространения загрязняющих веществ, выбрасываемых автотранспортом // Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН, № 6(62), 2014 г. – с.23–32
8. Kastner-Klein P., Plate E.J. Wind tunnel study of concentration fields in street canyons // Atmospheric Environment, 1999. V. 33. – P. 3973–3979
9. Liu C.H., Barth M.C., Leung D.Y.C. Large-Eddy Simulation of Flow and Pollutant Transport in Street Canyons of Different Building-Height-to-Street-Width Ratios // Journal of Applied Meteorology, 2004. V.43. – P. 1410–1422.

10. Thangam S. Analysis of two-equation turbulence models for recirculating flows, 1991. [Электронный ресурс: <http://www.dtic.mil/dtic/tr/fulltext/u2/a240683.pdf> (дата обращения 31.03.2017)].
11. Волик М.В. Численное моделирование распространения загрязняющих веществ, выбрасываемых низко расположенными источниками, внутри улиц // Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН. 2016. № 1 (69). с. 20–27.

Гаглоева И.Э.,

к.т.н.

Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации
г. Владикавказ, Россия
e-mail: gagloeva_indira@mail.ru

ВОПРОСЫ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ ИТ-СТРАТЕГИИ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ

Аннотация: В статье рассмотрены основные аспекты формирования и реализации ИТ-стратегии в электроэнергетических компаниях, а также актуальные технологии для электроэнергетического сектора.

Ключевые слова: ИТ-стратегия, бизнес-стратегия, управление предприятием, энергетика, информационные технологии.

Gagloeva I.El.,

Candidate of Science (technology)
Financial University under the Government of
the Russian Federation
Vladikavkaz, Russia
e-mail: gagloeva_indira@mail.ru

IT-STRATEGY ISSUES OF FORMATION AND IMPLEMENTATION IN THE POWER SECTOR

Abstract: Article includes basic aspects of formation and implementation it-strategy in the power sector companies and the power sector actual technologies.

Keywords: IT-strategy, business strategy, business management, Power engineering, information technology.

Развитие энергетической отрасли на базе концепции Smart Grid предполагает качественно новый подход к организации управления энергетическими предприятиями. В настоящее время созданы предпосылки для широкого внедрения современных технологий, повышающих маневренность и управляемость сети, для управления которой создается информационная инфраструктура, позволяющая получать сведения о состоянии энергосистем в режиме реального времени [1]. Актуальными становятся вопросы стратегического управления энергетическими предприятиями [2]. Управление электроэнергетической организацией является сложной задачей, требующей оперативного принятия решений при наличии больших объемов разнородных данных.

Данная задача должна решаться в ходе определения и реализации бизнес-стратегии. ИТ-стратегия, как часть общей бизнес-стратегии, становится важнейшей составляющей системы управления предприятием [3].

При формировании ИТ-стратегии необходимо заложить достаточно высокие требования к ее адаптивности, исходя из всех возможных сценариев развития бизнеса, стараясь учесть даже те, которые не нашли явного отражения в бизнес-стратегии. С точки зрения реализации ИТ-стратегии при выборе ИТ-решений основное внимание следует уделять обеспечению максимальной адаптивности и гибкости решений и отводить минимальное время на перенастройку систем. Оптимальным решением при этом является применение интегрирующих платформ для корпоративных информационных систем, которые служат "общесистемной шиной" для различных приложений и позволяют гибко подстраивать всю ИТ-инфраструктуру под изменяющиеся бизнес-процессы. Подобные решения сегодня предлагаются различными производителями: IBM (WebSphere), Oracle, BEA и др.

ИТ-стратегия должна разрабатываться на основе бизнес-стратегии компании и не должна быть основана на субъективных данных о текущих потребностях бизнеса без ориентации на стратегические и среднесрочные бизнес-цели. В противном случае можно использовать ориентацию на тактические цели.

Важным аспектом при реализации ИТ-стратегии является ориентация на удобный доступ бизнеса ко всей интересующей его информации. В большинстве случаев внедряемые ИТ-решения не позволяют автоматизировать работу с неструктурированной информацией, которая в огромном объеме содержится в бумажном виде, в виде электронных писем, файлов в различных форматах и т. д. Данная информация зачастую теряется из-за отсутствия средств ее структуризации и анализа. Важно предусмотреть при реализации ИТ-стратегии подсистемы, связанные с управлением неструктурированной информацией на всех уровнях управления. Системы такого класса – ECM (Enterprise Content Management – управление информационной средой организации) – представлены сегодня целым рядом продуктов таких производителей, как IBM, Open Text и др.

При реализации ИТ-стратегии необходимо обеспечить бесперебойность работы основных процессов энергетической отрасли. В целях обеспечения высокой степени надежности, необходимо на этапе формирования ИТ-стратегии предусмотреть автоматизацию процесса управления ИТ-инфраструктурой, позволяющая контролировать соот-

ветствие внедренных информационных систем потребностям бизнеса с точки зрения скорости, безопасности и бесперебойности работы. Комплексный мониторинг ИТ-инфраструктуры, взаимосвязь показателей работы отдельных бизнес-приложений и конечных бизнес-показателей позволяют существенно упростить этап уточнения плана реализации ИТ-стратегий.

Одним из крупных предприятий электроэнергетического сектора на Северном Кавказе является ПАО «МРСК Северного Кавказа». Внедрение новых, развитие существующих и поддержание уже реализованных проектов в части информационных технологий относится к непрерывной деятельности, которая проводится в соответствии со стратегией в области информационных технологий и телекоммуникаций. ИТ-стратегия данной организации определяет цели развития информационных технологий компании, стратегические инициативы и мероприятия по их достижению.

В соответствии с ИТ-стратегией ПАО «МРСК Северного Кавказа» на 2015–2016 гг. реализован ряд проектов, в том числе:

- Обеспечено внедрение автоматизированной системы управленческого документооборота, предусматривающей сквозной документооборот с ПАО «Россети», а также между дочерними обществами ПАО «МРСК Северного Кавказа».

- В целях установления единых принципов порядка расследования и учета пожаров, произошедших в электросетевом комплексе дочерних обществ ПАО «МРСК Северного Кавказа», заключен договор и произведены работы по доработке программного комплекса «Аварийность» для организации автоматизированного учета актов расследования пожаров на объектах электросетевого комплекса.

- В рамках реализации комплексной системы учета электроэнергии на территории Северного Кавказа организован центр обработки данных, для размещения и эксплуатации серверов автоматизированной системы учета электроэнергии, организована безотказная и полнофункциональная работа оборудования.

- В рамках реализации «Системного проекта сетей связи» организован собственный волоконно-оптический канал корпоративной сети передачи данных с Кабардино-Балкарским филиалом, организована единая телефонная сеть.

- Ведется внедрение автоматизированной системы управления технологическим присоединением потребителей электроэнергии к сетям, позволяющей автоматизировать бизнес-процесс управления технологическим присоединением.

– Разрабатываются дополнительные модули автоматизированной системы управления паспортизацией электросетевого оборудования.

Комплексное развитие информационных технологий в рамках единой ИТ-стратегии позволило снизить расходы компании на эксплуатацию информационных технологий в течение 2015–2016 гг.

Ценовой эффект в части инициативы «Развитие существующих и внедрение новых услуг связи» рассчитывается экспертным методом и составил в 2015 году 1,7 млн руб. за счет снижения затрат на услуги связи. Основные затраты по телекоммуникации направлены на строительство/реконструкцию волоконно-оптической сети передачи и создание активного сетевого оборудования.

В настоящее время в рамках ИТ-стратегий в электроэнергетических предприятиях чаще всего внедряют системы ERP, СЭД, ЕАМ и средства информационной безопасности. Актуальными технологиями электроэнергетического сектора являются системы HRM, BI, биллинговые системы и облачные решения. Для энергетических компаний большое значение представляет сохранность данных, поэтому облачные технологии они оценивают внимательно и с осторожностью к ним относятся.

В ПАО «МРСК СК» в результате реализации ИТ-стратегии был создан надежный, высоко доступный аппаратно-программный комплекс (частное облако), позволяющий оперативно предоставлять серверные мощности и ресурсы для хранения данных и позволяющий обеспечить высокий уровень безопасности данных. Используемые технологии виртуализации позволили оптимально размещать информационные системы, практически исключая простой оборудования, динамически распределять нагрузку, значительно снижая энергопотребление оборудования. Размещение информационных систем в виртуальной среде позволило ощутимо снизить затраты на приобретение нового оборудования в ближайшее время. Сокращение численности серверного парка привело к значительной экономии на приобретении запасных частей и принадлежностей.

Также необходимо отметить, что с возрастанием роли информационных технологий в электроэнергетике повышаются требования к квалификации ИТ-персонала в этой сфере. ИТ-специалисты должны постоянно анализировать требования бизнеса к ИТ, различные методологии, современные технологии, которые могут способствовать повышению вклада ИТ в развитие бизнеса, и формировать ИТ-стратегию исходя не из текущих задач бизнеса, а ориентируясь как минимум на среднесрочные бизнес-цели.

Создание и внедрение новых информационных технологий в электроэнергетику требует проведения исследования над существующими актуальными решениями. ИТ-стратегия должна быть ориентирована на достижение наибольшей энергоэффективности внедряемой ИТ-инфраструктуры, в связи с чем задачи разработки методов и алгоритмов оценки эффективности ИТ-стратегии являются актуальными.

Литература:

1. Гаглоева И.Э. Роль стандартов в области автоматизации электроэнергетических комплексов // Модернизация экономических систем: взгляд в будущее (MESLF–2016). Сборник научных трудов, под ред. П.А. Неверова, Б.А. Аманжоловой. – г. Прага: 2016. С. 217–219
2. Гаглоева И.Э. К вопросу об оптимизации бизнес-процессов предприятия // Современные проблемы науки и образования: вопросы теории и практики. Материалы Международной научно-практической конференции НИЦ «Поволжская научная корпорация». – Самара: 2016. С. 308–310.
3. Волик М.В., Тедтова И.Э. Зависимость бизнеса от ит-инфраструктуры // В сборнике: Современные информационно-образовательные технологии в интересах социально-экономического развития России Международная заочная научно-методическая конференция. – Владикавказ: 2016. С. 41–45.

Гергиев И.Э.,

К.Э.Н.,
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации,
Владикавказский филиал
г. Владикавказ, РСО-Алания, Россия
e-mail: irasgergiev79@gmail.com

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ ПО ВИДАМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РСО-АЛАНИЯ

***Аннотация:** В условиях развития рыночно-трансформационной экономики России имеет место высокая дифференциация заработной платы и в этой связи основная задача социально-экономических реформ в России связана с разработкой эффективного механизма роста заработной платы, формирования и перераспределения денежных доходов населения. Принцип, разумной дифференциации заработной платы в Российской трансформационной экономике не соблюдается, так как уровню квалификации работников не соответствует размер получаемой ими заработной платы.*

***Ключевые слова:** заработная плата, дифференциация заработной платы, трансформационная экономика, денежные доходы населения, прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда.*

Gergiev I.E.,

Candidate of Economic Sciences,
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Vladikavkaz Branch
Vladikavkaz, North Ossetia-Alania, Russia
E-mail: irasgergiev79@gmail.com

DIFFERENTIATION OF WAGES BY ECONOMIC ACTIVITIES IN RNO-ALANYA

***Abstract:** In the conditions of the development of the market-transformational economy of Russia, there is a high wage differentiation, and in this regard, the main task of socioeconomic reforms in Russia is related to the development of an effective mechanism for wage growth, the formation and redistribution of money income of the population. The principle of reasonable wage differentiation in the Russian transformation economy is not respected, since the level of qualification of employees does not match the amount of wages they receive.*

***Keywords:** wages, wage differentials, transformational economies, cash incomes of the population, subsistence minimum, minimum wage.*

На современном этапе развития рыночно-трансформационной экономики России становится все более очевидным, что должная структура и уровень заработной платы для всего многообразия категорий трудящихся является, вместе с обеспечением необходимого уровня занятости, жизненно важным социально-экономическим фактором сохранения сбалансированности экономики.

Определяющим источником формирования денежных доходов населения является заработная плата, а разработка эффективного механизма повышения заработной платы является объективным требованием обеспечения развития и роста экономики страны, в том числе за счет создания эффективных условий, стимулирующих рост производства и повышение его эффективности на основе сочетания государственного и рыночного регулирования.

В условиях рыночно-трансформационной экономики, под которой мы понимаем экономику, где переход от административных к рыночным методам управления сопровождается «ломкой» ранее существовавших систем, форм и методов управления.

На предприятиях формируются новые модели оплаты труда, ломающие уравниловку и дающие простор развитию личной материальной заинтересованности [1, стр. 60]. Однако при формировании механизма оплаты труда в рыночных условиях необходимо знать характеристики факторов и условий, которые определяют уровень и динамику заработной платы.

Под дифференциацией заработной платы, понимаются различия в оплате труда по квалификационным и профессиональным группам работников в соответствии со сложностью выполняемых трудовых функций, а также по видам производств и условиям труда (внутриотраслевая, межотраслевая, территориальная, бюджетная, внебюджетная и т.д.).

Основным методом изучения дифференциации заработной платы могут быть последовательный хронологический анализ данных о соотношениях различных видов заработной платы, степень дифференциации которых нарастала на протяжении исследуемого периода.

На наш взгляд, применимы и методы «наименьших квадратов», посредством которых нами были спрогнозированы [2, стр. 45]:

денежные доходы населения в Российской Федерации (РФ) и Республике Северная Осетия-Алания (РСО-Алания);

динамика показателей уровня жизни населения в РФ, Северо-Кавказском федеральном округе (СКФО) и РСО-Алания;

среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по видам экономической деятельности в РСО-Алания;

численность населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума в РФ и РСО-Алания.

В настоящее время принцип, разумной дифференциации заработной платы в Российской трансформационной экономике не соблюдается, так как уровню квалификации работников не соответствует размер получаемой ими заработной платы.

Так, в РСО-Алания среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по видам экономической деятельности ниже среднероссийского уровня, особенно это заметно у более квалифицированных работников, в том числе в образовании, культуре, искусстве, здравоохранении (см. таблицы 1 и 2).

В соответствии с данными таблицы 1 лидирующие позиции по уровню заработных плат по итогам 2016 года в РСО-Алания занимают следующие отрасли экономики:

финансовая деятельность – 48356 руб.;

государственное управление и социальное страхование – 43567 руб.;

транспорт и связь – 23001 руб.

Аутсайдерами по итогам 2016 года стали следующие отрасли экономики:

торговля, общественное питание, материально-техническое снабжение, сбыт и заготовки – 10370 руб.;

сельское хозяйство – 7311 руб.;

гостиницы и рестораны – 6504 руб.

Таблица 1

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по видам экономической деятельности в РСО-Алания (руб.) [3]

Показатели	2012	2013	2014
Всего в экономике	15897	18664	20311
1.Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	6663	6950	7154
2.Рыболовство, рыбоводство	9273	10483	13791
3.Добыча полезных ископаемых	12595	18808	19685
4.Транспорт и связь	19005	19650	21050
5.Обработывающие производства	11128	12005	13587
6.Строительство	7398	10120	10564
7.Торговля, общественное питание, материально-техническое снабжение, сбыт и заготовки	9569	7980	9589
8.Гостиницы и рестораны	5581	4950	6050
9.Финансовая деятельность	33785	41340	45185
10.Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	12228	12420	14500

Показатели	2012	2013	2014
11.Здравоохранение и предоставление социальных услуг	10333	14825	16450
12.Образование	10700	14823	16492
13.Государственное управление и социальное страхование	34007	38758	40709
14. Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	15018	17600	12752

Таблица 2

Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций по видам экономической деятельности в РСО-Алания (руб.) [3]

Показатели	2015	2016	2017 (прогноз)
Всего в экономике	20982	21150	22365
1.Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	7170	7311	7500
2.Рыболовство, рыбоводство	15205	15802	16277
3.Добыча полезных ископаемых	20313	21105	22150
4.Транспорт и связь	22103	23001	23906
5.Обрабатывающие производства	14105	14750	15205
6.Строительство	10718	11160	11650
7.Торговля, общественное питание, материально-техническое снабжение, сбыт и заготовки	9967	10370	11005
8.Гостиницы и рестораны	6200	6504	7002
9.Финансовая деятельность	46541	48356	50021
10.Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	15027	15653	16228
11.Здравоохранение и предоставление социальных услуг	19016	19724	20415
12.Образование	16985	17650	18125
13.Государственное управление и социальное страхование	42102	43567	45008
14. Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	13265	13798	14385

Анализ динамики среднемесячной (номинальной) начисленной заработной платы работников организаций по видам экономической деятельности по РСО-Алания позволяет судить не только об изменениях в этой сфере, но проследить действительную структурную трансформацию российской экономики за 2012–2016 гг.

Несоответствие зарплаты уровню квалификации ведет к оттоку кадров из отраслей, призванных содействовать научно – техническому и культурному прогрессу страны.

Вследствие дифференциации доходов населения в России и тем более в РСО-Алания, наиболее важной задачей является решение проблемы низких зарплат (см. таблицы 3 и 4).

Таблица 3

Распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов в Российской Федерации, в % [3]

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Все население	100	100	100	100	100	100
в том числе со среднедушевыми денежными доходами в месяц, руб.:						
До 5000,0	7,3	5,7	4,2	3,3	2,4	2,3
От 5000,1 до 7000,0	8,1	6,8	5,6	4,8	3,8	3,8
от 7 000,1 до 9 000,0	8,9	7,9	6,8	6,1	5,1	5,0
от 9 000,1 до 12 000,0	12,9	12,0	10,8	10,0	8,9	8,9
от 12 000,1 до 15 000,0	11,3	10,8	10,3	9,9	9,2	9,1
от 15 000,1 до 20 000,0	14,6	14,6	14,5	14,4	14,0	13,9
от 20 000,1 до 25 000,0	10,2	10,7	11,2	11,4	11,6	11,5
от 25 000,1 до 30 000,0	7,1	7,8	8,4	8,8	9,2	9,3
от 30 000,1 до 35 000,0	5,0	5,7	6,3	6,7	7,2	7,3
от 35 000,1 до 40 000,0	3,6	4,1	4,7	5,1	5,6	5,6
от 40 000,1 до 50 000,0	4,5	5,4	6,3	7,0	7,9	8,0
от 50 000,1 до 60 000,0	6,5	3,1	3,8	4,2	4,9	5,0
свыше 60 000,0	-	5,4	7,1	8,3	10,2	10,3

Дифференциация заработной платы складывается из ряда элементов, имеющих разное экономическое содержание. Ее внутреннюю основу составляют различия, вытекающие из неоднородности труда по качественным и количественным признакам.

Помимо этого, на дифференциацию оказывает влияние ряд отраслевых, региональных и других факторов, не всегда адекватно отражающих различия в труде. Среди «других» факторов в последние годы заметную роль стали играть факторы рыночной экономики, например, форма собственности предприятий, спрос и предложение ресурса труда.

Таблица 4

Распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов в РСО-Алания, в % [3]

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Все население	100	100	100	100	100	100
в том числе со среднедушевыми денежными доходами в месяц, руб.:						
До 5000,0	7,5	5,8	4,3	3,5	2,7	2,4
От 5000,1 до 7000,0	8,3	6,9	5,7	5,0	4,0	4,0
от 7 000,1 до 9 000,0	9,0	8,0	6,8	6,2	5,1	5,0

Показатели	2011	2012	2013	2014	2015	2016
от 9 000,1 до 12 000,0	13,0	12,0	11,0	10,2	9,1	9,3
от 12 000,1 до 15 000,0	11,2	10,9	10,5	9,9	9,3	9,1
от 15 000,1 до 20 000,0	14,5	14,8	14,3	14,5	14,3	14,1
от 20 000,1 до 25 000,0	10,3	10,6	11,3	11,5	11,6	11,7
от 25 000,1 до 30 000,0	7,2	7,8	8,3	8,7	9,1	9,1
от 30 000,1 до 35 000,0	5,1	5,6	6,4	6,5	7,0	7,2
от 35 000,1 до 40 000,0	3,5	4,0	4,5	5,0	5,5	5,5
от 40 000,1 до 50 000,0	4,4	5,2	6,2	6,8	7,7	7,9
от 50 000,1 до 60 000,0	6,4	3,0	3,8	4,2	4,7	4,8
свыше 60 000,0	-	5,3	6,9	8,0	9,9	10,0

Денежные доходы населения в РСО-Алания на 2016 год составили 201110 млн. руб. Посредством методов наименьших квадратов нами спрогнозированы увеличение объемов денежных доходов населения, как в Российской Федерации, так и по РСО-Алания (см. таблицы 5–7).

Как нам представляется, на снижение реальной заработной платы и развитие бедности в пост советской России, влияют три основных фактора [6, стр. 815]:

отсутствие периодической (ежегодной) индексации заработной платы в зависимости от инфляции;

разное изменение возможностей работников увеличивать заработную плату путем повышения трудовой активности и эффективности их труда;

появление в рамках сложившейся экономической модели мотивов к сокращению доли работников в валовом доходе.

Таблица 5

Численность населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума в Российской Федерации и РСО-Алания [4; 5]

Годы	Численность населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума, млн. чел.	Величина прожиточного минимума в месяц, руб.
2004	25,2	2376
2005	25,4	3018
2006	21,6	3422
2007	18,8	3847
2008	19,0	4593
2009	18,4	5153
2010	17,7	5688
2011	17,9	6369
2012	15,4	6510

Годы	Численность населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума, млн. чел.	Величина прожиточного минимума в месяц, руб.
2013	15,5	7306
2014	16,1	8050
2015	19,1	9700
2016	23,0	9830
2017 (прогноз)	23,3	10500

Таблица 6

Денежные доходы населения в Российской Федерации и РСО-Алания [4; 5]

Годы	Всего денежных доходов населения	
	РФ, млрд. руб.	РСО-А, млн. руб.
2012	39903	137255
2013	44650	150498
2014	47920	167584
2015	53538	184341
2016	59662	201110
2017 (прогноз)	63957	211374

Таблица 7

Динамика показателей уровня жизни населения в Российской Федерации, СКФО и РСО-Алания [4; 5]

Годы	Среднедушевые денежные доходы населения (в месяц), руб.			Среднемесячная номинальная заработная плата, руб.		
	РФ	РСО-А	СКФО	РФ	РСО-А	СКФО
2012	23221	16165	17187	26629	15897	16970
2013	25928	17788	18899	29792	18664	18930
2014	27767	19820	20693	32495	20311	20540
2015	30474	22007	23023	34030	20982	21156
2016	32862	24156	24753	36850	21150	22650
2017 (прогноз)	34015	25686	26087	38650	22365	23759

Таким образом, можно сделать вывод о том, что дифференциация заработной платы обусловлена:

во-первых, структурными перекосами в экономике, усугубившимися в последнее десятилетие;

во-вторых, господством монополий в базовых ценообразующих отраслях и их возможностью перераспределять ресурсы в свою пользу, в том числе с помощью инфляционно-девальвационного механизма;

в-третьих, резким сокращением регулирующих функций государства;

в-четвертых, неразвитостью института заработной платы как такового (МРОТ, ПМ, потребительская корзина и т.д.);

в-пятых, слабостью профсоюзов и представительных органов власти, политических партий;

в-шестых, недостаточно эффективно проводимая денежно-кредитная политика государства и Банка России.

Литература:

1. Гергиев И.Э. Дифференциация заработной платы в условиях рыночно-трансформационной экономики: дис. ...канд. экон. наук / специальность 08.00.01. – Владикавказ, 2007. – 250 с.
2. Позмогов А.И., Гергиев И.Э. Актуальные проблемы устойчивого экономического роста России. – LAP LAMBERT Academic Publishing OmniScriptum GmbH & Co. KG Bahnhofstrasse 28, 66111 Saarbrücken, Germany, 2017. – 80 с.
3. Рынок труда, занятость и зарплата / Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [Электронный ресурс]. – Режим доступа – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/enterprise/reform/# (дата обращения: 27.03.17 г.).
4. Стратегия социально-экономического развития Республики Северная Осетия-Алания до 2025 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: <http://economyrso.ru/economic-policy/socio-economic-activities/economic-section.html> (дата обращения 01.04.2017).
5. РСО-Алания в цифрах, 2016: Краткий статистический сборник / Северная осетиястат – Владикавказ, 2016 – 221 с.
6. Урумова З.С., Гергиев И.Э., Позмогов А.И., Андиева С.Э., Кисиев З.Э. Инвестиционная привлекательность РСО-Алания в условиях рыночно-трансформационной экономики. // Экономика и предпринимательство, № 2 (ч.1), 2017 г. – С. 812–815.

Завалишин А.А.,

магистрант
Финансового университета при Правительстве
Российской Федерации
Владикавказский филиал
г. Владикавказ, Россия
e-mail: spurius96@yandex.ru

ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ В ГОРОДСКОМ ОКРУГЕ ВЛАДИКАВКАЗ

***Аннотация:** В статье представлены основные результаты научно-исследовательской работы, освещающие проблемы внедрения стратегического планирования в городском округе Владикавказ*

***Ключевые слова:** стратегическое планирование, потенциал муниципального образования, бюджет, деловая активность муниципального образования*

Zavalishin A.A.,

graduate student
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Vladikavkaz branch
Vladikavkaz, Russia
E-mail: spurius96@yandex.ru

THE PROBLEMS OF IMPLEMENTING STRATEGIC PLANNING IN THE URBAN DISTRICT OF VLADIKAVKAZ

***Abstract:** The article presents the main results of research work on the problems of implementing strategic planning in the urban district of Vladikavkaz*

***Keywords:** strategic planning, municipal education potential, budget, business activity of the municipality*

Экономическую основу деятельности органов местного самоуправления составляют местный бюджет, находящиеся в муниципальной собственности имущество и имущественные права муниципальных образований.

Финансовую основу деятельности муниципальных образований, прежде всего, обеспечивают местные бюджеты.

Содержательную основу разработки стратегии муниципального образования должен составить, прежде всего, имеющийся потенциал муниципального образования, устанавливающий системные ограничения на выбор основных направлений по формированию программных мероприятий [1].

Наличие у муниципального образования реального, полноценного, устойчивого бюджета – одно из важнейших условий его экономической самостоятельности и выполнения принятых расходных обязательств, в том числе социальной направленности. Учитывая, что эффективность развития муниципального образования во многом определяется имеющимся объемом финансовых средств, возникает проблема укрепления доходной базы местных бюджетов, в том числе за счет обеспечения условий для инвестиционной деятельности и поддержки развития малого и среднего бизнеса [2, 3].

Одной из основных проблем, с которой регулярно сталкиваются органы местного самоуправления, – наличие хронического недостатка финансовых средств на текущее функционирование, выполнение функций и реализацию закрепленных за ними полномочий и в этой ситуации вопросы стратегического планирования муниципального развития «отодвигаются» на второй план, и не решаются должным образом.

Выполненные и планируемые основные показатели социально – экономического развития городского округа Владикавказ за 2014 – 2016 годы представлены в таблице.

Основные показатели социально-экономического развития городского округа Владикавказ за 2014 – 2016 годы свидетельствуют о том, что органами управления городским округом Владикавказ принимались меры для выполнения показателей социально-экономического развития города не ниже предыдущего года.

В 2016 году показатель численности населения городского округа на конец года достигла 325,3 тыс. человек, что превышает показатель 2015 года на 0,100 тыс. человек, при одновременном увеличении коэффициента рождаемости на 0,2 и сокращении коэффициента смертности на 0,2 человек на 1000 населения, увеличение естественного прироста населения в 2016 году по сравнению с 2015 годом планируется на уровне 0,4 человека на 1000 населения.

Основные показатели социально – экономического развития городского округа Владикавказ за 2014 – 2016 годы [4]

Показатели	Ед. изм.	2014 год	2015 год	2016 год
		ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ		
1. Численность населения на конец года	тыс. чел	326,0	325,4	325,3
2. Общий коэффициент рождаемости	чел. на 1000 населения	14,8	14,3	14,5
3. Общий коэффициент смертности	чел. на 1000 населения	10,1	10,4	10,2
4. Естественный прирост, снижение (-)	чел. на 1000 населения	4,7	3,9	4,3
ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ				
1. Объем инвестиций в основной капитал (за исключением бюджетных средств)	млн. руб.	3 198,6	2 801, 1	3 076,1
2. Индекс – дефлятор	% к предыдущему году	105,4	111,3	106,0
3. Инвестиции в основной капитал за счет средств муниципального бюджета	млн. руб.	337,6	-	-
ПРОИЗВОДСТВО ТОВАРОВ И УСЛУГ				
ВСЕГО	млн. руб.	13702,4	17 629, 2	18274,6
Раздел С. Добыча полезных ископаемых	млн. руб.	162,4	211,4	261,6
Индекс производства	% к предыдущему году	90,4	113,5	110,0
Раздел Е. Обрабатывающие производства	млн. руб.	9 552,1	12 965,0	13217,3
Индекс производства	% к предыдущему году	104,2	88,5	96,5
Раздел Е. Производство и распределение электроэнергии, газа, воды	млн. руб.	3 987,9	4 452,8	4795,7
Индекс производства	% к предыдущему году	86,0	91,4	100,0
ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ				
1. Денежные доходы в расчете на душу населения муниципальных образований, всего	руб.	19 876,2	21 889,1	22981,0

Продолжение табл.

Показатели	Ед. изм.	2014 год	2015 год	2016 год
2. Реальные денежные доходы	% к предыдущему году	104,6	95,9	97,3
3. Среднемесячная начисленная заработная плата: – крупных и средних предприятий и некоммерческих организаций городского округа; – муниципальных детских дошкольных учреждений – муниципальных общеобразовательных учреждений – учителей муниципальных общеобразовательных учреждений – муниципальных учреждений культуры – муниципальных учреждений физической культуры и спорта	руб. руб. руб. руб. руб. руб.	25 172,4 13 359,1 17 735,8 19 605,8 10 743,8 10 478,5	25 727,4 13 747,2 17 962,8 18 941,0 11 475,4 15 446,5	27 219,6 14 463,9 18 196,2 19 357,7 11 728,0 16 527,8
4. Просроченная задолженность по заработной плате	тыс. руб.	3 655	-	-
5. Величина прожиточного минимума	руб.	7 037,0	8 597,0	9 801,0
6. Средний размер назначенных месячных пенсий пенсионеров, состоящих на учете в Пенсионном фонде РФ	руб.	9 739,3	10 771,8	11 100,4
ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК				
1. Оборот розничной торговли (через все каналы реализации) ценна соответствующего периода	млн. руб.	75 776,6	83 148,8	88 566,2
1.1. Индекс-дефлятор оборота розничной торговли	в % к предыдущему году	107,4	116,4	107,7

Показатели	Ед. изм.	2014 год	2015 год	2016 год
1.2. Индекс потребительских цен за период с начала года	к соотв. периоду пред. года	106,7	115,20	107,9
2. Оборот розничной торговли на душу населения	руб.	232 443,6	255 527,9	272260,1
3. Объем платных услуг населению в ценах соотве. периода	млн. руб.	23 268,0	24 132,6	24668,3
3.1. Индекс – дефлятор	в % к пред. году	104,5	107,0	107,6
РЫНОК ТРУДА				
1. Количество организаций, зарегистрированных на территории муниципального образования, в т.ч.:	единиц	7 554	6 962	7 105
1.1. Количество организаций муниципальной формы собственности, всего	единиц	213	146	146
2. Количество муниципальных унитарных предприятий	единиц	72	18	18
3. Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей) по организациям, не относящимся к субъектам малого предпринимательства	чел.	71 845	70 366	70155
4. Численность безработных, зарег. в органах службы занят.	чел.	2 151	1 974	2620
5. Уровень безработицы	%	2,7	2,5	2,7
ЖИЛИЩНЫЙ ФОНД				
1. Объем работ, выполненных по разделу деятельности «Строительство» (Раздел F)	млн. руб.	8 641,8	11 179,9	11639,1
1.1. Индекс производства по виду деятельности «Строительство» (Раздел F)	в % к пред. году в сопост. ценах	107,2	101,6	100,2
1.2. Индекс – дефлятор по объему работ, выполнен. по виду деятельности «Строительство» (Раздел F)	в % к пред. году	106,0	105,4	103,9

Показатели	Ед. изм.	2014 год	2015 год	2016 год
2. Ввод в эксплуатацию жилых домов за счет всех источников финансирования, в т.ч.: индивидуальные жилые дома, построенные населением за свой счет и (или) с помощью кредитов	тыс. кв. м. общ. площади тыс. кв. м. общ. площади	143,7 19,8	134,3 13,6	137,1 13,8
3. Общая площадь муницип. жилищного фонда	тыс. кв. м	н/д	289,0	н/д
МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ				
ДОХОДЫ, всего, в т.ч.:	тыс. руб.	3875321,5	3930 648,0	4188146,3
Налоговые доходы	тыс. руб.	1621864,6	1634720,4	1704804,2
Неналоговые доходы	тыс. руб.	383163,7	246442,1	180495,8
Безвозмездные поступления	тыс. руб.	1870293,2	2049 485,4	2302846,3
РАСХОДЫ, всего, в т.ч.:	тыс. руб.	4065298,0	4115505,5	4171399,3
Общегосударственные вопросы	тыс. руб.	256902,6	236093,2	245583,7
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	тыс. руб.	2 605,6	3 101,0	22104,5
Национальная экономика	тыс. руб.	378 112,1	310 634,2	412805,8
Жилищно-коммунальное хозяйство	тыс. руб.	974 461,3	1 056 724,0	906327,6
Культура, кинематография, СМИ	тыс. руб.	119 075,1	106 130,9	87520,8
Образование	тыс. руб.	2 116 799,7	2 185 848,0	2169882,6
Здравоохранение, Физическая культура и спорт	тыс. руб.	72 911,9	9 685,9	3452,8
Социальная политика	тыс. руб.	54 474,1	69 097,3	175740,0
Обслуживание гос. и муниципального долга	тыс. руб.	89 955,6	138 191,0	147981,5
ДЕФИЦИТ (-), ПРОФИЦИТ (+) БЮДЖЕТА	тыс. руб.	- 189 976,5	- 184 857,5	+ 16747,0

В 2016 году по сравнению с 2015 годом достигнуто увеличение количества организаций, зарегистрированных на территории муниципального образования на 143, в том числе количества организаций муниципальной формы собственности на уровне 2015 года – 146, количества унитарных муниципальных предприятий – 18 соответственно.

Среднесписочная численность работников (без внешних совместителей) по организациям, не относящимся к субъектам малого предпринимательства, в 2016 году составила 70155 человек, что на 211 человек меньше, чем в 2015 году, численность безработных, зарегистрированных в органах службы занятости, увеличилась на 646 человек, уровень безработицы возрос на 0,2%.

По блоку «Инвестиционная деятельность» объем инвестиций в основной капитал (за исключением бюджетных средств) в 2016 году по сравнению с 2015 годом наблюдался рост на 275 млн. рублей, инвестиций в основной капитал за счет средств муниципального бюджета в 2016 году не было.

По блоку «Производство товаров и услуг» в 2016 году по сравнению с 2015 годом произошло увеличение по всем приведенным показателям, что является положительным моментом для развития экономики города Владикавказа.

По блоку «Доходы населения» в 2016 году по сравнению с 2015 годом произошел рост денежных доходов в расчете на душу населения г. Владикавказа на 1 091,9 рубля, при одновременном росте показателя реальных денежных доходов в процентах к 2015 году на 1,4%.

В 2016 годом по сравнению с 2015 годом в г. Владикавказе наблюдалось увеличение среднемесячной начисленной заработной платы, а именно: по крупным и средним предприятиям некоммерческих организаций на 1492,2 руб., муниципальных детских дошкольных учреждениях – 716,7 руб., муниципальных общеобразовательных учреждений – 233,4 руб., муниципальных учреждений культуры – 252,6 руб., муниципальных учреждений физической культуры и спорта – 1081,3 руб., среднемесячная начисленная заработная плата учителей муниципальных общеобразовательных учреждений в 2016 году уменьшилась на 416,7 рублей.

Величина планируемого прожиточного минимума по г. Владикавказу в 2016 г. увеличена по сравнению с 2015 годом на 1204 рубля, среднего размера пенсии на 328,6 рубля соответственно.

Приведенные показатели свидетельствуют о том, что доходы населения по городскому округу Владикавказ существенно отстают от среднероссийских.

Доходы бюджета городского округа Владикавказ имеют хроническую зависимость от безвозмездных поступлений из других бюджетов бюджетной системы Российской Федерации, доля безвозмездных поступлений в общей сумме доходов бюджета в 2014 году составляла 47,49%, в 2015 году – 52,14%, в 2016 году – 55,0%.

По величине неналоговых доходов можно рассчитать коэффициент деловой активности города Владикавказа путем отношения суммы неналоговых доходов к доходам бюджета за исключением безвозмездных поступлений – 2014 год – 19,1%, 2015 год – 13,1%, 2016 год 9,57%, т.е. показатель коэффициента деловой активности имеет тенденцию к снижению.

Таким образом, можно констатировать, что у городского округа Владикавказ, к сожалению, отсутствуют достаточные основания для выработки системной, адекватной внешней среде и достижимой цели стратегического развития муниципального образования, которое опирается, прежде всего, на две составляющие: экономическую – эффективное использование ресурсов территории и социальную – повышение уровня и качества жизни населения.

Литература:

1. Чекудаев К.В., Бушуева Т.С., Абарина Е.В. Этапы и подходы к стратегическому планированию муниципальных образований// Экономика. Инновации. Управление качеством. – 2014. – № 4(9). – с. 142–143.
2. Мирзоева С.М. Современные подходы к стратегическому планированию экономического развития регионов России// Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 2 (55). – с. 55–5
3. Гуриева Л.К. Синергетические эффекты кластерной организации промышленных предприятий// Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2013.– № 12 (60). –С. 125.
4. Материалы Финансового управления АМС г. Владикавказа по основным характеристикам бюджета за 2014, 2015 и 2016 годы.

Кануков А.С.,

К.Т.Н.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
(Владикавказский филиал)

Геофизический институт – филиал Федерального государственного
бюджетного учреждения науки Федерального научного центра
«Владикавказский научный центр
Российской академии наук»
Владикавказ, Российская Федерация
e-mail: akanukov@list.ru

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ И СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЙСМОСТОЙКОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

***Аннотация:** В целях стандартизации разработана структурно-функциональная модель ИСОГД и на её основе предложен алгоритм с поддержкой оригинальной методики оценки сейсмического риска. Показана значительно более высокая эффективность разработанной системы по сравнению с аналогичными решениями.*

***Ключевые слова:** структурно-функциональная модель, сейсмичность, сейсмический риск, информационная система, эффективность информационных систем.*

Kanukov A.S.,

PhD

Financial University under the Government of the Russian
Federation

Geophysical Institute – the Affiliate of Vladikavkaz Scientific Centre of the
Russian Academy of Sciences
Vladikavkaz, Russia
e-mail: akanukov@list.ru

EVALUATION OF ECONOMIC AND SOCIAL EFFICIENCY OF SEISMIC-RESISTANT CONSTRUCTION

***Abstract:** In order to standardize we have developed a structural-functional model of information systems designed for city planning and, based on an algorithm with support of original methods of seismic risk assessment. Significantly, higher efficiency of the developed system compared to similar solutions is shown.*

***Keywords:** structural-functional model, seismicity, seismic risk, informational system, efficiency of information systems*

В настоящее время большое развитие получают различные информационные системы. Особое место в этом ряду занимают геоинформационные системы, предназначенные для сбора, хранения, анализа и графической визуализации пространственных данных и связанной с ними информации о представленных в ГИС объектах [1].

Согласно градостроительному кодексу РФ информационные системы обеспечения градостроительной деятельности (ИСОГД) представляют собой систематизированный свод документированных сведений о развитии территорий, об их застройке, о земельных участках, об объектах капитального строительства и иных необходимых для осуществления градостроительной деятельности сведений [2]. В таком определении информационная система может быть, как ручной, так и автоматизированной.

Особое место, на наш взгляд, занимают сведения о сейсмической опасности территории, которые являются основополагающими при строительстве в сейсмически опасных районах.

В результате целого ряда исследований по оценке сейсмической опасности, проведенных в 2006–2013 гг., были созданы оригинальные вероятностные карты детального сейсмического районирования (ДСР) Республики Северная Осетия-Алания и вероятностные карты сейсмического микрорайонирования территорий (СМР) городов населенных пунктов РСО-Алания [3,4,5].

К сожалению, в существующих моделях информационных систем обеспечения градостроительной деятельности отсутствует поддержка методики оценки сейсмического риска. В связи с этим, нами была разработана структурно-функциональная модель ИСОГД, позволяющая создавать информационную систему для нужд пользователя, при сохранении совместимости с другими продуктами, построенными согласно данной модели, а также ряда уже существующих систем и поддерживающей разработанную методику оценки сейсмического риска.

Согласно разработанному подходу для оценки сейсмического риска, совокупность грунтовых условий разделена на несколько уровней сейсмической уязвимости [6,7,8]. Для данного случая использовались три таких уровня. Каждому уровню соответствуют значения опасных факторов, формирующих сейсмическую уязвимость.

Каждый фактор оценивался по трехбалльной шкале, где 1-соответствует наименьшему влиянию данного фактора на ухудшение рейтингового статуса участка, а 3 – наибольшему. Для расчета рейтинга уязвимости использовалось следующее соотношение:

$$W_y = W_x D \quad (1)$$

Используя разработанную структурно-функциональную модель ИСОГД, а также алгоритм создания подобных систем, нами была создана информационная система обеспечения градостроительной деятельности с информацией о сейсмичности и сейсмическом риске территории Республики Северная Осетия-Алания [9].

Для оценки эффективности разработанной системы и сейсмостойкого строительства в целом, оценим социальный и экономический эффект при её использовании.

Для оценки полного ущерба необходимы данные для расчета некоторых видов ущерба [10]:

L_1 – экономический ущерб в результате повреждения и (или) разрушения жилых зданий и сооружений;

L_2 – экономический ущерб в результате повреждения и (или) разрушения городской инфраструктуры (без учета косвенных потерь);

L_3 – экономический ущерб в результате повреждения и (или) разрушения зданий социально-бытового назначения (учреждения управления, здравоохранения и др.);

L_4 – социальный ущерб;

Ущерб от вторичных последствий землетрясений учитывается путем введения специально разработанных повышающих коэффициентов на дополнительные затраты, связанные с ликвидацией последствий от возникновения деформации грунтов, оползней, селей и др., в том числе, связанные с воздействием дополнительных сооружений инженерной защиты от опасных процессов.

Полный экономический ущерб L вычисляется как сумма отдельных видов ущерба для всех зон различной балльности.

$$L_i = \sum_{j=1}^j S_{ij} \times V_{ij} \times C_{ij} \quad (2)$$

где: S_{ij} – плотность застройки типа j в зоне с интенсивностью i ;

V_{ij} – средняя уязвимость отдельного объекта;

C_{ij} – средняя стоимость отдельного объекта.

Большинство исследователей рассчитывают экономический ущерб от землетрясения в результате повреждения и разрушения жилых зданий и сооружений, а также объектов социально бытового назначения по приведенной выше формуле.

Учитывая, что нами проводится экспрессная оценка экономического ущерба не для каждого объекта, а для всей площади исследова-

ния, осуществлена корректировка указанной выше формулы, которая представляется в виде:

$$L = \sum S_{ij} \times V_{\text{вз.}} \times C \quad (3)$$

где: $V_{\text{вз.}}$ – средняя взвешенная уязвимость объектов застройки и вычисляется по формуле:

$$V_{\text{вз.}} = \frac{\sum V_i \times N}{\sum N}, \quad (4)$$

V_i -значения уязвимости для различных конструктивных типов зданий, N -количество зданий различных конструктивных типов C -стоимость 1м^2 здания, которая для укрупнённых расчётов принята равной 40000 рублей.

В данной работе мы будем оценивать эффективность для улицы Куйбышева г. Владикавказа, а также прилегающих территорий, так как для них присутствуют все необходимые данные.

Расчёт ожидаемого экономического ущерба при землетрясении силой 7 баллов:

$$L = (1235/1138477 + 281396.3/1138477 + 43730.7/1138477 + 29427/1138477) * (0.227 * 8 + 0.057 * 576 + 0.01 * 40 + 0.012 * 38) / 662 * (29427 * 4 * 40000 + 28532 * 1.5 * 40000 + 35432 * 1.5 * 40000 + 62870 * 2.2 * 40000 + 96070 * 2.3 * 40000 + 103458 * 2 * 40000) \sim 500 \text{ млн. руб.}$$

Расчёт ожидаемого экономического ущерба при землетрясении силой 8 баллов:

$$L = (1235/1138477 + 281396.3/1138477 + 43730.7/1138477 + 29427/1138477) * (0.565 * 8 + 0.227 * 576 + 0.072 * 40 + 0.015 * 38) / 662 * (29427 * 4 * 40000 + 28532 * 1.5 * 40000 + 35432 * 1.5 * 40000 + 62870 * 2.2 * 40000 + 96070 * 2.3 * 40000 + 103458 * 2 * 40000) \sim 2 \text{ млрд. руб.}$$

Для установления полного экономического ущерба, мы должны дополнительно учесть потери вследствие повреждения и (или) разрушения городской инфраструктуры, а также социальный урон.

По экспертной оценке, дополнительный ущерб от подсчитанного ранее размера при семи бальном землетрясении увеличится на 20%, а для восьми бального на 40%.

Таким образом, полный экономический убыток по исследуемой территории при семи бальном землетрясении составит ~600 млн. руб, а восьми бальном ~2,8 млрд. руб.

Для расчета социальных потерь наряду с вышеприведенными данными таблиц использовались данные статистических соотношений между числом раненых и погибших для современных зданий. Для зданий старого типа использовались результаты анализа прошлых землетрясений на Кавказе.

Используя данные процента повреждений по степени повреждений и соответствующие значения коэффициента ущерба для разных уровней интенсивности по шкале MSK – 64, числа зданий и сооружений (большинство, отдельные, среднее) различного уровня, были рассчитаны социальные потери населения (табл.). Данные эти, несомненно, средние и могут быть значительно превышены при некачественном строительстве.

Таблица

Зависимость потерь от типа зданий

Воздействие, балл	Тип здания	Потери населения, чел.		
		Легкие ранения	Серьезные ранения	Летальные исходы
VIII	A	21	9	3
	B	674	90	-
	C	18	-	-
	D	-	-	-

Для исследованной территории учёт уровня сейсмической опасности, позволило бы сэкономить порядка 2,8 млрд рублей и спасти 3 человек, а также предотвратить получение тяжёлых ранений порядка 100 человек и лёгких ранений порядка 700 человек при интенсивности воздействия 8 баллов.

1) Использование разработанной нами методики оценки сейсмического риска территории, в созданной нами информационной системе обеспечения градостроительной деятельности, позволит, при накоплении необходимых данных, рассчитать рейтинг грунтов и сейсмический риск для всей территории города Владикавказа, что позволит выделить наиболее сейсмически уязвимые участки.

2) На основе разработанной методики расчёта сейсмического риска создан модуль для информационной системы обеспечения градостроительной деятельности Республики Северная Осетия-Алания для расчёта сейсмического риска, возможных экономических и социальных потерь от землетрясения. Использование рейтинговых оценок создает условия для перехода от традиционной балльности к другим

оценкам. Это предполагает использование корреляционных связей между результатами экспертных оценок и расчетным ускорением грунтов оснований существующей застройки.

3) Проведена оценка эффективности разработанной модели и алгоритма. Введение оценки сейсмического риска значительно повышает экономическую эффективность подобных систем и позволяет снизить социальный урон при возможных сейсмических воздействиях.

Литература:

1. Географическая информационная система. URL: <http://www.gisa.ru/13058.html> (Дата обращения 2.02.2017г.)
2. Градостроительный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 N 190-ФЗ (принят ГД ФС РФ 22.12.2004) // Парламентская газета", N 5–6, 14.01.2005.
3. Отчет о научно-исследовательской работе по теме: «Сейсмическое микрорайонирование правобережной и левобережной части г.Владикавказа», Владикавказ 2010. 168 с.
4. Заалишвили В.Б., Рогожин Е.А. Оценка сейсмической опасности территории на основе современных методов детального сейсмического районирования и сейсмического микрорайонирования мониторинг и прогнозирование природных катастроф. Труды института геологии Дагестанского научного центра Российской Академии Наук. 2010. С. 251–262.
5. Заалишвили В.Б., Дзеранов Б.В., Габараев А.Ф. Оценка сейсмической опасности территории и построение вероятностных карт Геология и геофизика Юга России. 2011. № 1. С. 48–58.
6. Огмачадзе С.А., Заалишвили З.В., Отинашвили М.Г., Шенгелия Н.В. Рейтинговая оценка урбанизированной территории для целей страхования. Теория сооружений и сейсмостойкость. Сб. трудов ИС-МиС, АНГ. Тбилиси, 2003, № 3, С. 46–54
7. Заалишвили З.В., Мельков Д.А., Короткая Н.А., Дзеранов Б.В. Рейтинговая оценка грунтовых условий территории. Труды I Кавказской международной школы-семинара молодых учёных «Сейсмическая опасность и управление сейсмическим риском на Кавказе». Владикавказ, 2006г.
8. Заалишвили В.Б. Физические основы сейсмического микрорайонирования. Монография, ОИФЗ РАН, М 2000.
9. Заалишвили В.Б., Мельков Д.А., Кануков А.С. Информационная система обеспечения градостроительной деятельности на основе информационной базы данных сейсмичности и сейсмического риска. // Информатизация и связь. ISSN 2078–8320 – №5. 2012 с. 14–18.
10. Отчет по теме: «Оценка сейсмического риска застройки г. Владикавказа на примере ул. Куйбышева» // Владикавказ, 2005.

Кучиева М.В.,

старший преподаватель,
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации
г. Владикавказ, Россия
e-mail: kuchieva.marina@yandex.ru

РАЗВИТИЕ АПК КАК ПЕРВОСТЕПЕННЫЙ ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

***Аннотация.** Проведен анализ особенностей процесса импортозамещения в сельском хозяйстве региона на примере Республики Северная Осетия-Алания. Выявлено системное противоречие между индивидуальным поведением экономических агентов и необходимостью их согласованных действий в кооперационно-производственных цепочках проектов импортозамещения*

***Ключевые слова:** Республика Северная Осетия-Алания, сельское хозяйство, импортозамещение, эффективность, конкурентоспособность.*

Kuchieva M.V.

senior lecture,
Financial University under the Government
of the Russian Federation,
Vladikavkaz, Russia

THE DEVELOPMENT OF AGRICULTURE AS THE PRIMARY FACTOR TO ENSURE FOOD SECURITY IN THE REGION

***Abstract.** The analysis of the characteristics of the process of import substitution in agriculture in the region on the example of the Republic of North Ossetia-Alania. Identified systemic contradiction between the individual behavior of economic agents and the need for coordinated actions in cooperative production chains import replacement projects*

***Keywords:** Republic of North Ossetia-Alania, agriculture, importables-tion, efficiency, competitiveness.*

В современных сложных экономических условиях одной из важнейших составляющих национальной безопасности России является продовольственная безопасность.

Агропромышленный комплекс (АПК) – совокупность взаимосвязанных отраслей хозяйства, участвующих в производстве, переработке сельскохозяйственной продукции и доведении её до потребите-

ля. Он занимает особое место в жизни государства, так как обеспечивает страну продовольствием.

Создание продовольственной базы, соответствующей по качественным и количественным параметрам требованиям рационального питания людей при ценах на продукты питания, обеспечивающих их экономическую доступность для населения, является одним из обязательных условий дальнейшего развития страны. В Российской Федерации поставлена ответственная цель – за счет реализации программ импортозамещения в сельском хозяйстве, дать мощный импульс в развитии крупных форм сельскохозяйственного производства, а также среднего и малого фермерства [1].

Это позволит добиться необходимого уровня самообеспечения страны в основных продуктах питания, что предусмотрено принятой еще в 2010 году Доктриной продовольственной безопасности страны (см. рисунок 1).

Согласно намеченным целям по реализации программ импортозамещения в сельском хозяйстве предполагается, что к 2020 году Россия создаст устойчивые условия по самообеспечению на 90% основными продуктами питания, а также нарастит значительный экспортный потенциал.

Осуществление импортозамещения требует соответствующего финансового содействия. В этой связи в России предусмотрено выделение средств, направленных на поддержку импортозамещения, осуществляемое в виде субсидирования и частичного софинансирования, предоставления в рамках государственных закупок товаропроизводителям грантов и определенных преференций.

С 2014 года в стране осуществляют специальную программу поддержки инвестпроектов, которые реализуются на базе проектного финансирования, что позволяет увеличить объемы кредитования организаций на долгосрочной основе и льготных условиях [3].

Согласно условиям программы, финансовая поддержка государства предоставляется инвестиционным проектам, имеющих стоимость в диапазоне 1–20 млрд. руб. При этом 20% и более стоимости инвестпроекта заемщик должен оплатить самостоятельно.

Кроме того, заемщик может получить рублевый целевой заем под 9% годовых от уполномоченного банка. Величина процентной ставки по займу определяется Банком России. Поэтому с учетом общей тенденции к снижению инфляции в экономике страны и регулярным пересмотром ставки рефинансирования можно ожидать дальнейшего изменения условий финансовой поддержки государства инвестпроектов в сторону улучшения.

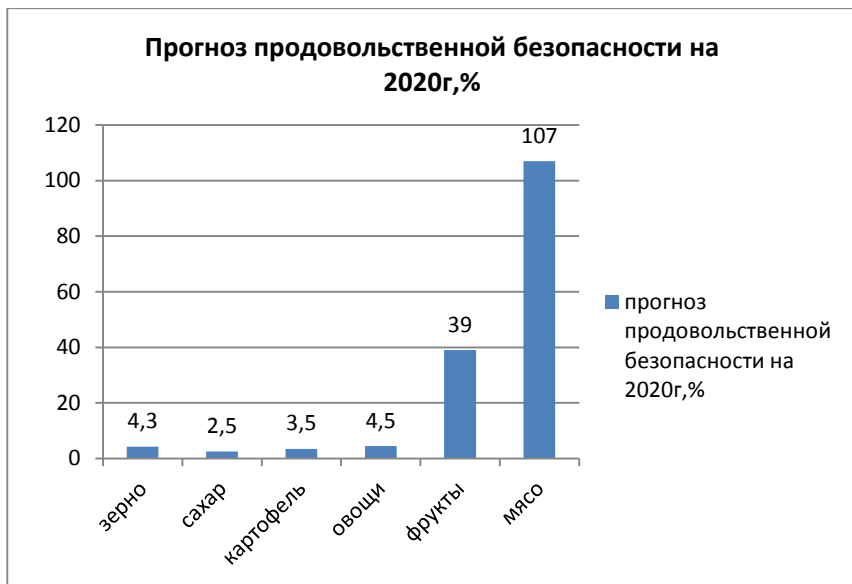


Рис. 1. Пороговые значения, предусмотренные Доктриной продовольственной безопасности страны к 2020 году [2]

Вместе с тем следует отметить все еще существенные проблемы с участием в процессах импортозамещения сельхозпредприятий малого, среднего бизнеса и фермерских хозяйств, которые не отвечают критериям осуществляемых программ по финансовой поддержке со стороны государства.

Так, например, в Республике Северная Осетия-Алания (РСО-Алания) развитие сельского хозяйства осуществляется в рамках государственной программы РСО-Алания на 2014–2020 годы [4].

Сельское хозяйство республики – многоотраслевое, в котором растениеводство занимает 34%, а животноводство – 66%, за последние годы характеризуется общим ростом объемов валовой продукции во всех категориях хозяйств. Рост производства во многом носит интенсивный характер и обеспечивается повышением урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных.

В республике из 12 тыс. зарегистрированных хозяйствующих субъектов в сельском хозяйстве функционирует более 1100, из которых всего 35 – это крупные и средние сельскохозяйственные организации, а остальные относятся к малым предприятиям. Зарегистрировано также

1080 фермерских хозяйств и 90 тысяч владельцев личных подсобных хозяйств.

На долю крестьянских фермерских хозяйств (КФХ) республики приходится до 55% производства картофеля и почти 70% производства овощей. В тоже время выращиванием зерна КФХ занимаются значительно меньше, производя всего 33% от общего объема, а 67% приходится на сельскохозяйственные организации.

В целом доля продукции сельского хозяйства в валовом внутреннем продукте республики за последние годы составляет около 19–20%.

Проведенное летом 2016 года исследование позволило выявить некоторые особенности процессов импортозамещения в сельском хозяйстве РСО-Алания.

Так, выявлено, что проекты импортозамещения зачастую осуществляются хозяйствующими субъектами разрозненно без какой-либо связи с проектами других экономических структур и проводимой политикой развития сельского хозяйства. В подобной ситуации не учитывается необходимость тесных хозяйственных связей между предприятиями сельского хозяйства и перерабатывающей промышленностью, а также фирмами инфраструктуры. Это приводит к тому, что, например, в качестве проекта импортозамещения предлагается закладка фруктового сада на нескольких сотнях гектаров, продукция которого априори считается востребованной на отечественном рынке. При этом не учитываются возможности транспортировки, хранения и переработки продукции.

С другой стороны, нередко предприятия перерабатывающей промышленности РСО-Алания вынуждены закупать сырье далеко за пределами республики, что изначально ухудшает конкурентоспособность конечного продукта.

Такое положение можно объяснить разрушением ранее существовавших или отсутствием хозяйственных связей между элементами регионального АПК, а также отсутствием координации при разработке и осуществлении проектов импортозамещения на уровне правительства региона.

Процессы импортозамещения приводят к необходимости фундаментального переосмысления упрощенного понимания рыночных отношений в виде элементарных связей автономно функционирующих экономических агентов, преследующих максимизацию каждого акта купли-продажи материальных благ. Они требуют отказа от ошибочного вывода о возможности решать самостоятельно проблемы своей деятельности без опоры на инфраструктуру, понимаемую как посредниче-

ство, создающее обременение и приводящее к ухудшению показателей деятельности. Если рассматривать импортозамещение как одно из направлений долговременного и стратегического развития России, то необходимо срочно решать теоретические и практические задачи по содержанию и функциях ее инфраструктуры, роли государства в процессах ее формирования и развития и т.п.

Целесообразно меры по осуществлению проектов импортозамещения сконцентрировать в наиболее агрегированных блоках производства сельского хозяйства и услуг инфраструктуры, представляющих собой взаимосвязанные центры экономической активности или кластеры.

Взаимодействие участников импортозамещения должно способствовать комплексному и эффективному использованию материальных ресурсов (сырья, материалов, техники, топлива, энергии) и человеческого фактора, привести к росту объема производимых благ, удовлетворению потребностей экономики и населения, созданию дополнительных рабочих мест и направлений деятельности.

Так, распределение потребности в финансовых средствах сельхозпредприятий малого бизнеса и фермерских хозяйств РСО-Алания для участия в процессах импортозамещения отражено на рисунке 2.

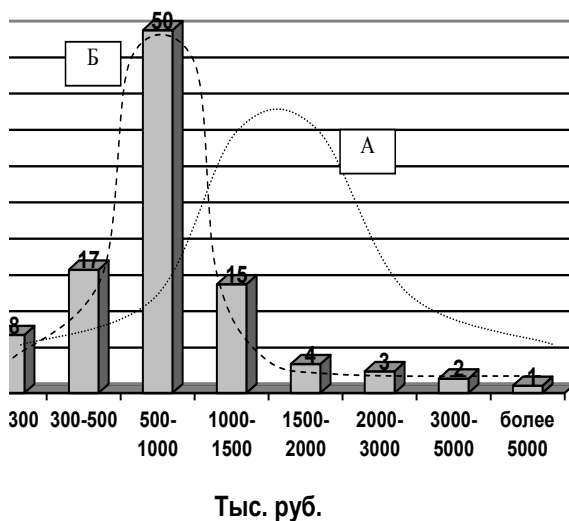


Рис. 2. Характер распределения потребностей в финансовых средствах сельхозпредприятий малого бизнеса и фермерских хозяйств РСО-Алания

Основная доля сельхозпредприятий малого бизнеса и фермерских хозяйств (75%) показала потребность в финансовых средствах в сумме до 1 млн. руб., что позволит им принять более активное участие в процессах импортозамещения. На рисунке кривая А отражает характер нормального распределения, функция которой симметрична и колоколообразна. Большинство значений этой случайной величины сосредоточено вокруг математического ожидания, совпадающего с медианой (равна 6). Кривая Б отражает характер фактического распределения случайных значений, которая несимметрична и смещена в сторону меньших значений потребности предприятий в финансовых средствах.

Финансовые ресурсы необходимы для приобретения оборотных средств, сельскохозяйственных орудий и самой простой техники. По мнению респондентов финансовые ресурсы могут представлять собой банковский кредит сроком на 1–2 года под 5–8% годовых. При этом срок окупаемости составит 1–1,5 года.

К сожалению условия банковских кредитов, все еще крайне невыгодны для сельхозпредприятий малого бизнеса и фермерских хозяйств. Респонденты считают, что после ряда лет санкций западных стран и проблем с финансами необходимо создавать новую модель политики государства и ее субъектов в области финансов и инвестиций. Неблагоприятная ситуация, сложившаяся в финансовой сфере, оказывает существенное негативное воздействие на качественные характеристики импортозамещения в сельском хозяйстве, ухудшая воспроизводство основных фондов, снижая уровень технологического обновления, ограничивая число участников проектов.

После нескольких лет финансового кризиса нужно налаживать новую модель инвестиционной политики. Неблагоприятная ситуация в инвестиционной сфере оказывает негативное влияние на качественные характеристики воспроизводства основных фондов, уровень инноваций и технологическое развитие реального сектора экономики.

Организация эффективно функционирующей инвестиционной политики в регионе возможна только при реальных инвестициях, которые будут вкладываться в капитальные активы, в обучение кадров, новые технологии и оборудование, на повышение производственных мощностей, а также обеспечение оптимальной сбалансированности источников инвестирования.

Повышение результатов импортозамещения в республике возможно при вложении финансовых средств в капитальные активы, в новую технику и современные технологии, в повышение уровня про-

изводственных мощностей, в обучение и переподготовку работников и т.п. Импортозамещение в сельском хозяйстве создает возможности роста в смежных и дополняющих отраслях – промышленности, строительстве, транспорте, образовании и т.д., а также в инфраструктуре. По весьма приближенным оценкам 1 рубль, вложенный в проекты импортозамещения в сельском хозяйстве позволяет получить 6–12 руб. отдачи по другим направлениям экономической деятельности.

Финансовые средства, направляемые в проекты импортозамещения в сельском хозяйстве, следует рассматривать, прежде всего, как целевые вложения в человеческий капитал, так как они повышают образование, квалификацию и развитие компетенций персонала, улучшают их здоровье, повышают производительность и мобильность рабочей силы, создают новые рабочие места.

Литература:

1. Программа импортозамещения в сельском хозяйстве (распоряжение Правительства РФ от 2 октября 2014 г. № 1948-р).
2. Доктрина продовольственной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 30 января 2010 г. № 120.
3. Постановление Правительства РФ от 11 октября 2014 № 1044 «Об утверждении Программы поддержки инвестиционных проектов, реализуемых на территории Российской Федерации на основе проектного финансирования».
4. Государственная программа Республики Северная Осетия-Алания «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» на 2014–2020 годы.
5. Баликов В.Т., Кантемирова М.А., Дзакоев З.Л. //Государственный университет управления. Журнал «Вестник университета», №3, 2016. - С. 5–10.

Орлова Н.С.,

К.Т.Н.

Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации,
Южный математический институт – филиал ВНЦ РАН
г. Владикавказ, Россия
e-mail: norlova.umi.vnc@gmail.com

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РЕШЕНИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Аннотация: В работе исследуется изменение показателя численности населения Северо-Кавказского федерального округа со временем. На основе статистических данных с использованием современных информационных технологий построен прогноз. Результаты прогнозирования получены с использованием метода Холта. Приводится сравнение результатов, полученных с использованием метода Холта, с фактическими показателями.

Ключевые слова: численность населения, Северо-Кавказский федеральный округ, прогнозирование, статистические данные, метод Холта.

Orlova N.S.,

Candidate of Science (Techniques)
Financial University under the Government
of the Russian Federation
Vladikavkaz, Russia
e-mail: norlova.umi.vnc@gmail.com

SOLUTION OF SOCIO-ECONOMIC PROBLEMS USING INFORMATION TECHNOLOGIES

Abstract: The change in the population of North-Caucasian Federal District over time is investigated. The prediction was performed on the base of statistics using modern information technologies. Prediction results were obtained using the method of Holt. A comparison of results obtained using the method of Holt with fact indicators was presented.

Keywords: population, North-Caucasian Federal District, prognostication, statistical data, method of Holt.

Работа посвящена вопросу использования информационных технологий в решении социально-экономических задач, в частности для подготовки краткосрочных прогнозов на примере исследования изменения со временем показателя численности населения Северо-Кавказского федерального округа (СКФО) и численности населения

каждого региона, входящего в состав округа. Осуществить такие вычисления можно с использованием современных информационных технологий, написав собственный программный комплекс или применяя готовые пакеты программ для решения подобных задач. В данной работе для проведения расчетов использовалось приложение Microsoft Office Excel 2010, входящее в состав пакета Microsoft Office 2010.

Прогноз численности населения для региона, округа или страны в целом имеет важное значение для управления социально-экономическим процессом трудоустройства и трудоустройства. Исходя из динамики демографических характеристик, образовательного уровня населения, развития социально – экономических условий жизнедеятельности определяются длительные тенденции изменения количественных и качественных показателей населения и трудовых ресурсов. Прогнозные расчеты позволяют выявить ожидаемые изменения численности населения, оценить демографическую ситуацию, складывающуюся как в отдельных регионах, так и в целом по стране; определить численность трудовых ресурсов, развитие их образовательного и профессионально- квалификационного уровня; проследить влияние других социально-экономических и экологических факторов на воспроизводственный процесс.

Прогнозы могут быть как краткосрочными (1 год), так и на более длительный период (3–5 лет). В данной работе представлены результаты краткосрочного прогноза численности населения Северо-Кавказского федерального округа, а также отдельных регионов, входящих в состав СКФО, на 2017 год. Результаты прогнозов были получены с использованием метода Холта.

Северо-Кавказский федеральный округ (СКФО) — федеральный округ Российской Федерации, выделенный из состава Южного федерального округа Указом Президента России от 19 января 2010 года. В состав СКФО входят семь республик: Республика Дагестан, Республика Ингушетия, Кабардино-Балкарская Республика, Карачаево-Черкесская Республика, Республика Северная Осетия-Алания, Чеченская Республика и Ставропольский край. СКФО расположен на юге европейской части России, в центральной и восточной части Северного Кавказа. Площадь территории округа составляет около одного процента от площади территории Российской Федерации. Центр округа — город Пятигорск, единственный из центров округов, который не является ни административным центром субъекта, входящего в округ, ни крупнейшим городом округа [1].

Численность постоянного населения СКФО по предварительным данным Федеральной службы государственной статистики на 1 января

2017 года составляла 9 776 087 человек [2]. Из них городское население – 4 802 565 человек, а сельское население – 4 973 522 человек.

Ранее было проведено исследование различных методов прогнозирования социально-экономических показателей на примере Республики Северная Осетия-Алания. Были получены результаты прогнозирования среднего за год показателя численности населения республики с использованием метода средних, метода экспоненциального сглаживания, метода Холта и метода Холта с модификациями Муира. Результаты подробно представлены в работах [3, стр.89], [4, стр. 250], [5, стр. 132], [6, стр.230], [7, стр. 205].

Результаты исследования показали, что для прогнозирования данного конкретного показателя (численности населения) лучше использовать метод Холта или метод Холта с модификациями Муира при параметрах $A = 0,9$ и $B = 0,1$. Можно предположить, что прогноз численности населения, полученный с использованием этих методов при указанных значениях параметров, более предпочтителен и будет лучше соответствовать фактическому показателю по сравнению с прогнозами, полученными при других значениях параметров [5, стр. 135], [6, стр.232], [7, стр. 206].

Метод, предложенный Холтом, основан на оценке параметра – мере степени линейного роста (или падения) показателя во времени [7, стр. 29]. Фактор роста оценивается по коэффициенту b_t , который в свою очередь вычисляется как экспоненциально взвешенное среднее разностей между текущими экспоненциально взвешенными средними значениями процесса u_t и их предыдущими значениями u_{t-1} . Характерная особенность данного метода: вычисление текущего значения, экспоненциально взвешенного среднего u_t включает в себя вычисление прошлого показателя роста b_{t-1} , адаптируясь таким образом к предыдущему значению линейного тренда. Ниже приводятся уравнения для метода Холта:

$$u_t = A \cdot d_t + (1 - A) \cdot (u_{t-1} + b_{t-1}); \quad (1)$$

$$b_t = B \cdot (u_t - u_{t-1}) + (1 - B) \cdot b_{t-1}; \quad (2)$$

где параметр B , также, как и параметр A , лежит в пределах от нуля до единицы; d_t – статистические данные (фактические значения показателя). Прогноз вычисляется на τ моментов времени вперед (период учреждения), т.е. до момента $t + \tau$ (горизонт прогнозирования).

После оценки в модели Холта показателя роста (или падения) b_t прогноз на τ моментов времени, т.е. $f_{t+\tau}$, вычисляется суммированием оценки среднего текущего значения (u_t) и ожидаемого показателя роста (b_t), умноженного на количество моментов времени прогнозирования, т.е.

$$f_{t+\tau} = u_t + b_t \cdot \tau. \quad (3)$$

Метод Холта с модификациями Муира отличается от метода Холта последней формулой, т.е. формулой для расчета прогноза $f_{t+\tau}$.

$$f_{t+\tau} = u_t + b_t \cdot \left(\frac{1}{A} + \tau - 1 \right). \quad (4)$$

В дальнейшем будем предполагать, что $\tau = 1$, т.к. прогноз будет строиться на каждый год в период с 2009 г. по 2017 г.

Следует отметить, что расчеты, полученные с использованием метода Холта с модификациями Муира, незначительно отличались от расчетов по методу Холта. Поэтому в данной работе представлены результаты прогнозов по методу Холта.

Данные показателя численности населения СКФО (среднего за год) были взяты за период с 2008 по 2016 гг. на официальном сайте Федеральной службы государственной статистики [2].

На рис. 1 представлены результаты прогнозирования численности населения СКФО с использованием метода Холта. Кривая 1 на рис. 1 соответствует временному ряду фактических значений [2], кривая 2 – временному ряду, полученному с использованием метода Холта.

Следует отметить, что расчеты прогноза численности населения по методу Холта также были произведены и для остальных регионов, входящих в состав СКФО. Например, на рис. 2 представлены результаты прогнозирования численности населения Республики Северная Осетия – Алания (РСО-А). Обозначения на рис. 2 соответствуют обозначениям на рис. 1.

Из рис. 1 и рис. 2 видно, что динамика прогнозируемого ряда (кривая 2) похожа на временную зависимость фактических значений показателя численности населения только со сдвигом по фазе.

Численность населения СКФО

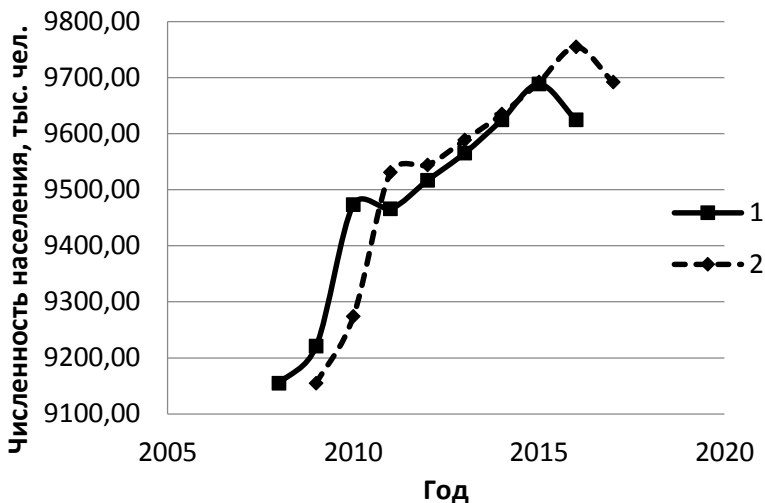


Рис. 1. Прогнозирование показателя численности населения СКФО.

Количественный прогноз (среднего на 2017 год значения) показателя численности населения Северо-Кавказского федерального округа составил 9691,8 тысяч человек; Республики Северная Осетия-Алания – 703,18 тысяч человек; Республики Дагестан – 3059,43 тысяч человек; Республики Ингушетия – 479,26 тысяч человек; Кабардино-Балкарской Республики – 862,07 тысяч человек; Карачаево-Черкесской Республики – 469,36 тысяч человек; Чеченской Республики – 1429,14 тысяч человек; Ставропольского края – 2810,43 тысяч человек.

Относительная ошибка полученных прогнозных расчетов в целом не превышает 5 %, за исключением показателя численности населения Карачаево-Черкесской Республики (максимальная относительная ошибка в этом случае равна 11%).

Во всех прогнозах (за исключением прогнозов показателя численности населения двух республик) на 2017 год наблюдается тенденция роста численности населения. В прогнозах численности населения Республики Северная Осетия-Алания и Карачаево-Черкесской Республики наблюдается небольшое падение (менее 0,05% для Республики Северная Осетия-Алания и менее 1,8% для Карачаево-Черкесской Республики). Важно отметить, что полученные прогнозы построены на

основании статистических данных с использованием известных методов обработки таких данных и не учитывают возможные факторы, влияющие на демографию (например, социальный, экономический, политический и т.д.)

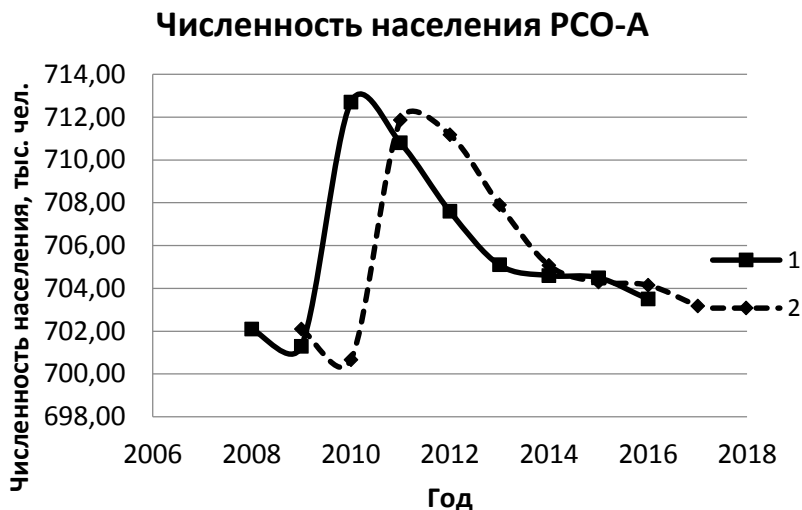


Рис. 2. Прогнозирование показателя численности населения РСО-А.

В заключение можно отметить, что для составления краткосрочного прогноза расчеты можно легко автоматизировать с использованием современных информационных технологий, не прибегая к написанию собственных программных комплексов.

Литература:

1. Официальный сайт Полномочного представителя Президента России в Северо-Кавказском федеральном округе [Электронный ресурс: www.skfo.gov.ru (дата обращения: 07.04.2017)]
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс: www.gks.ru (дата обращения: 07.04.2017)]
3. Дзедоева Л.В., Андиева С.Э., Орлова Н.С. Использование метода средних для краткосрочного прогноза численности населения Республики Северная Осетия-Алания // Материалы VI Международного научного студенческого конгресса на тему: «Гражданское общество России: становление и пути развития» Часть 1 (24 апреля 2015 г., Владикавказ). Владикавказ: Изд-во ООО НПКП «МАВР», 2015. С. 89–91.

4. Андиева С.Э., Орлова Н.С. Прогнозирование численности населения Республики Северная Осетия-Алания // Материалы VI Международной научно-практической конференции «Молодые ученые в решении актуальных проблем науки» (19 июня 2015 г., Владикавказ). Владикавказ: ИПЦ «ЛИТЕРА» ИП Цопанова А.Ю., 2015. С. 250–252.
5. Андиева С.Э., Орлова Н.С. Прогнозирование численности населения Республики Северная Осетия-Алания с использованием различных методов // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. №11 (82), 2015. Ч. VII. С. 132–135.
6. Андиева С.Э., Орлова Н.С. Использование метода Холта и метода Холта с модификациями Муира для прогнозирования численности населения Республики Северная Осетия-Алания // Материалы IV Всероссийской научно-практической конференции «Молодежь и наука: актуальные проблемы социально-экономического развития регионов России» (22 апреля 2016 г., Владикавказ). Владикавказ: ИПЦ ИП Цопанова А.Ю., 2016. С. 230–232.
7. Андиева С.Э. Использование информационных технологий для подготовки краткосрочных прогнозов // Тезисы докладов XIII Международной научной конференции «Теория операторов, комплексный анализ и математическое моделирование» (7–14 сентября 2016 г., пос. Дивноморское). Владикавказ: ЮМИ ВНЦ РАН, 2016. С. 205–206.
8. Льюис К.Д. Методы прогнозирования экономических показателей. М.: Финансы и статистика, 1986. 133 с.

Саханский Ю.В.,

к.т.н., доц.
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
(Владикавказский филиал)
г. Владикавказ, Россия.
e-mail: 749951@rambler.ru

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПОСЛЕДСТВИЙ ВОЗМОЖНЫХ ТЕХНОГЕННЫХ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЙ (НА ПРИМЕРЕ РСО-АЛАНИЯ)

***Аннотация:** Проанализированы возможные источники техногенной угрозы на территории РСО-Алания. Рассмотрены их поражающие факторы и возможные масштабы чрезвычайной ситуации (далее – ЧС). Даны прогнозы возможной обстановки на территории субъекта в случае наступления техногенной чрезвычайной ситуации того или иного рода и представлен примерный уровень социально-экономического ущерба от данного рода ЧС. Описаны осуществляемые силами МЧС мероприятия, направленные на снижение уровня техногенного риска на территории РСО-Алания.*

***Ключевые слова:** техногенная безопасность, чрезвычайная ситуация, экономический ущерб, РСО-Алания, МЧС.*

Sakhansky Yu.V.,

PhD in Technological Sciences, associate professor
Financial university at the Government of the
Russian Federation
(Vladikavkaz branch)
Vladikavkaz, Russia.
e-mail: 749951@rambler.ru

SOCIAL AND ECONOMIC PROBLEMS OF CONSEQUENCES OF POSSIBLE TECHNOGENIC DISORDERS (ON THE EXAMPLE OF RNO-ALANYA)

***Abstract:** Possible sources of anthropogenic threat in the territory of North Ossetia-Alania are analyzed. Their damaging factors and the possible extent of the emergency situation are considered. The forecasts of the possible situation on the territory of the subject in the event of the occurrence of an anthropogenic emergency of one kind or another are given and an approximate level of socio-economic damage from this kind of emergency is provided. The measures implemented by the Ministry of Emergency Measures aimed at reducing the level of technogenic risk in the territory of the Republic of North Ossetia-Alania are described.*

***Keywords:** technogenic security, emergency situation, economic damage, RNO-Alania, Emercom.*

Республика Северная Осетия-Алания в промышленном плане достаточно сформированная республика, которая имеет в своем владении большие организации. В составе многоотраслевого промышленного комплекса республики и, создания вероятности возникновения техногенных чрезвычайных ситуаций, наибольшую вероятность имеют: цветная металлургия, машиностроение, металлообработка, электроэнергетика, пищевая промышленность.

На территории республики есть транспортная инфраструктура, в республике есть сеть магистральных нефтепроводов и газопроводов, которые вместе с промышленностью усиливают опасность возникновения техногенных чрезвычайных ситуаций.

В таких городах на территории республики, как Владикавказ, Алагир, Моздок, Ардон 75 % промышленных предприятий потенциально опасные объекты – источники чрезвычайных ситуаций:

Радиационно опасные–0

Биологически опасные–0

Гидродинамически опасные–8

Химически опасные–12

Пожаро – и взрывоопасные–178

В общем, численность объектов с разделением по видам опасности может быть намного больше численности объектов, включенных в список возможно опасных объектов и объектов жизненного обеспечения. Это связано с тем, что один и тот же объект может иметь несколько классов опасностей. Так, например, объекты, представляющие собой химическую опасность, имеющие аммиачнохолодильные установки, являются также пожароопасными и взрывоопасными. Это связано с тем, что аммиак, если его разгерметизировать в течение нескольких секунд может находиться в количествах, при которых в случае появления источника зажигания может произойти взрыв. Кроме того, один и тот же объект может иметь как химически опасные, так и вещества другого вида опасности. Например, предприятия, имеющие в обороте нефть и нефтепродукты, являются не только пожароопасными и взрывоопасными объектами, но и химически опасными. Гидродинамические объекты также являются пожароопасными и химически опасными объектами, т. к. имеют пожароопасные и химически опасные вещества

На территории некоторых заводов (Электроцинк, Победит) находятся объекты с пожароопасными и химически опасными технологическими процессами, водородно-кислородные станции, газгольде-

ры резервного водорода, аммиачные холодильные установки, склады горюче-смазочных материалов, склады красок, растворителей, лесоматериалов, представляющие особую опасность.

При прогнозировании чрезвычайных ситуаций техногенного характера, опасные объекты разделены по степени угрозы ЧС в зависимости от величины возникающей чрезвычайной ситуации на пять классов:

1 – объект, авария на котором может явиться, источником возникновения федеральной чрезвычайной ситуации. Количество данных объектов на территории республики – ноль.

2 – аварии на котором может явиться причиной возникновения региональных чрезвычайных ситуаций. Количество данных объектов на территории республики- 4 опасных объекта.

3 – аварии на котором может явиться причиной возникновения территориальных чрезвычайных ситуаций. Количество данных объектов на территории республики- 11 опасных объекта;

4 – аварии на котором может явиться причиной возникновения местных чрезвычайных ситуаций. Количество данных объектов на территории республики- 11 опасных объектов.

5 – аварии на которых могут явиться причиной возникновения локальных чрезвычайных ситуаций. Количество данных объектов на территории республики- 160 опасных объектов.

Исходя их вышеприведённой классификации, можно сделать вывод, что основную техногенную угрозу на территории республики представляют химически опасные предприятия и предприятия с пожаро-взрывоопасным циклом работы.

Анализируя возможные угрозы, необходимо отметить, что максимальная площадь зон возможного химического заражения при авариях на объектах с АХОВ может составить – 95 км² с населением – 93,6 тыс. чел. И возможными потерями – 2,164 тыс. чел. (санитарные потери могут составить – 1,947 тыс. чел., безвозвратные потери – 0,217 тыс. чел.).

Рассматривая ЧС на предприятиях с пожаро-взрывоопасным циклом работы, можно выделить группу предприятий. Представляющих самую большую опасность: Владикавказский цех слива-налива нефтепродуктов «Роснефть-Артаг», Моздокская нефтебаза, служба ГСМ авиапредприятие», компрессорная станция «Моздок», склад нефтепродуктов, Северо-осетинский участок магистрального нефтепровода «Малгобек-Тихорецк» .

При возникновении аварий на трубопроводном транспорте проведение аварийно-спасательных и других неотложных работ будет затруднено наличием высокой температуры в случае возникновения пожара. Наиболее потенциально опасными участками газопроводов являются головные и промежуточные насосные перекачивающие станции с их технологическим оборудованием, переходы через реки, а также через автомобильные дороги.

В перечень организаций, имеющих опасные производственные объекты (согласно их отраслевой принадлежности), осуществляющих разведку месторождений и добычу нефти, а также переработку, транспортировку, хранение, использование и реализацию нефти и нефтепродуктов, по состоянию на 1 января 2017 г. в республике включено 134 опасных производственных объекта, в том числе АЗС – 122, нефтебаз и складов – 4; нефтеперерабатывающих предприятий (МНПУ) – 6, предприятий нефтедобычи – 1, трубопроводы – 1. Общий объём нефти и нефтепродуктов (тонны) составляет 36,068 тыс. тонн.

Поскольку своего бензина и дизельного топлива в республике нет, в республике развита система поставки углеводородного сырья из других нефтедобывающих и нефтеперерабатывающих объектов РФ, что привело к развитию сети нефтебытовых объектов – автозаправочных станций (далее – АЗС) и автозаправочных комплексов.

Все вышеперечисленные объекты являются потенциальными объектами и источниками аварийных разливов нефти и нефтепродуктов (см. табл. 1). В зависимости от объемов используемых нефтепродуктов прогнозируются и масштабы нефтезагрязнений, вызывающих нарастание экологической угрозы, уменьшение площадей сельскохозяйственных угодий, снижения плодородия почв и ухудшение здоровья населения.

Наибольшую опасность представляет Моздокский техногенный ореол загрязнения нефтепродуктами почв, грунтов зоны аэрации и грунтовых вод общей площадью 163 км², эпицентром которого является Моздокский очаг загрязнения нефтепродуктами.

Кроме этого, на территории Моздокского района существует другие очаги загрязнения нефтью и нефтепродуктами. Это территории, прилегающие к нефтепроводу "Малгобек – Тихорецк", где за последние 10 лет произошло свыше 50 аварий в результате засверловки и врезки в тело трубы (см. табл. 2).

Таблица 1

Прогноз возможной обстановки в случае возникновения техногенных чрезвычайных ситуаций на пожаровзрывоопасных объектах, которые представляют наибольшую опасность для населения и территории республики.

Наименование объекта	Характеристика ЧС	Возможный экономический ущерб, млн. руб.
Владикавказский цех слива-налива нефтепродуктов «Роснефть-Артаг»»	взрыв и возгорание нефтепродуктов	98,3
Моздокская нефтебаза	взрыв и возгорание нефтепродуктов	48,6
Компрессорная станция «Моздок»	взрыв природного газа	0,8
Северо-Осетинский участок магистрального нефтепровода «Малгобек-Тихорецк» (НПС «Терская»)	возгорание нефти	0,4

Таблица 2

Прогноз возможной обстановки в случае возникновения аварийного разлива нефти и нефтепродуктов на объектах, представляющих наибольшую опасность для населения и территории республики

Наименование объекта	Характерные показатели опасности	Характеристики факторов поражения (площадь /объем), м²/т	Потери (персонал/население) тыс. чел./тыс. чел.	Возможный экономический ущерб млн. руб.
Владикавказский цех слива-налива нефтепродуктов «Роснефть-Артаг»»	Разрушение наземного резервуара	3000/850	0,028/0,002	2–3
Моздокская нефтебаза	Разрушение наземного резервуара	2000/596	0,016/-	1,5
Служба ГСМ авиапредприятия	Разрушение наземного резервуара	7500/985	0,005/-	39,854

Наименование объекта	Характерные показатели опасности	Характеристики факторов поражения (площадь /объем), м ² /т	Потери (персонал/население) тыс. чел./тыс. чел.	Возможный экономический ущерб млн. руб.
Склад нефтепродуктов	Разрушение наземного резервуара	350/680	0,003/-	1
Северо-осетинский участок магистрального нефтепровода «Малгобек-Тихорецк»	Разгерметизация трубопровода (стресс-коррозия)	24130/4698	-/-	7,00

По результатам выполнения указанных мероприятий понижена степень химической опасности данного предприятия.

В ходе проведенных в последние годы совместных комплексных проверок силами МЧС, Ростехнадзора и МВД было проверено выполнение профилактических инженерно-технических мероприятий на всех потенциально опасных объектах республики. В результате были выявлены нарушения инженерно-технических мероприятий, которые могли привести к возникновению ЧС на данных объектах. Рекомендации по устранению недостатков были выданы руководителям объектов, выписаны предписания, организован контроль устранения недостатков.

Литература:

1. Трухачёв Ю.Н. Схема территориального планирования РСО-Алания. Перечень факторов риска при возникновении ЧС природного и техногенного характера. «Южный градостроительный центр» (ЮРГЦ), Ростов-на-Дону, 2012 г.
2. Материалы сайта ГУ МЧС России по РСО-Алания 15.mchs.gov.ru
3. Ежегодный государственный доклад о состоянии защиты населения и территорий РФ от ЧС природного и техногенного характера. – М.: МЧС России, 1996–2016 гг.
4. Положение о классификации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера. Утверждено Постановлением Правительства РФ № 1094 от 13.9.1996 г.
5. Воробьев Ю.В. Основы формирования и реализации государственной политики в области снижения рисков ЧС. – М.: ФИД «Деловой экспресс», 2000. – 248 с.

Курский филиал Финуниверситета

**Круглый стол
«Проблемы и возможности
обеспечения устойчивого роста
экономики России»**

Ответственный редактор

Л.А. Дремова

к.э.н., директор Курского филиала Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации

Воробьева Е.А.,

студент 1 курса
по программе магистратуры «Экономика»
Курского филиала Финансового университета при Правительстве РФ
г. Курск, Россия
e-mail: 9920860@gmail.com

ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В ЭНЕРГЕТИКЕ: ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ ДОСТОВЕРНОСТИ ДАННЫХ

Аннотация: в статье рассмотрен ряд проблем проведения оценки достоверности обосновывающей информации при принятии тарифных решений.

Ключевые слова: энергетика, тарифное регулирование, достоверность.

Vorob'eva E.A.,

student of 1 course
in the master's program "Economics"
Kursk branch of the Financial University under the Government of the Russian
Federation
Kursk, Russia
e-mail: 9920860@gmail.com

TARIFF REGULATION IN THE ENERGY SECTOR: THE PROBLEM OF DATA VALIDATION

Abstract: The article considers a number of problems assessing the accuracy of supporting information when making pricing decisions

Keywords: energy, tariff regulation, credible.

Электроэнергетика и теплоэнергетика являются одними из базовых отраслей народного хозяйства. Обеспечение потребителей электрической и тепловой энергией относится к регулируемым государством видам деятельности. Регулирование осуществляется на федеральном, региональном и местном уровнях – как в вопросах, связанных с производственно-технической стороной энергообеспечения, так и в вопросах финансово-экономической деятельности.

Электроэнергетика и теплоэнергетика – это не только социально-значимые, но и системообразующие отрасли, предприятия которых являются стратегическими объектами обеспечения энергетической безопасности государства. В связи с чем, вопросы государственного тарифного регулирования в энергетике являются важнейшей состав-

ляющей национальной политики в системе безопасности страны. Это вопросы не только обеспечения надежности и качества энергоснабжения, но и вопросы защиты от фальсификации и искажения информации в документах и материалах, используемых при принятии тарифных решений или внесения изменений в нормативные акты, на основе которых осуществляется государственное регулирование тарифов в сферах электро- и теплоснабжения.

Реформирование российской энергетики в течение первого десятилетия 2000-х годов явилось собой эпохальную ломку региональных вертикально-интегрированных энергосистем с отлаженными за десятилетия межотраслевыми связями. В силу непроработанности концепции реформирования, основанной на английской модели, перенимаемая нами методология тарифообразования априори предполагала уже соответствующую подготовленность российских предприятий следовать всей полноте требований, предъявляемых международными стандартами учета к составлению бухгалтерской (финансовой) отчетности. Чего, к сожалению, не было предусмотрено и до сих пор слабо реализовано.

В частности, несмотря на необходимость привлечения дополнительных инвестиций, денежные потоки западных инвесторов в отрасли ТЭК так и остались ничтожно малы. Одной из причин этого, согласно международным рейтинговым оценкам, является низкий уровень прозрачности финансовой отчетности российских энергокомпаний [4]. Проблема транспарентности характерна не только для финансовой отчетности, но и всей раскрываемой информации, как на этапе установления тарифов, так и при дальнейшем регулировании и контроле.

Цель тарифного регулирования в энергетике – обеспечение баланса интересов всех участников отношений через механизм задаваемых критериев и ограничений [1].

Одной из задач в рамках обозначенной цели является принятие объективных тарифных решений на основе предоставляемой информации и признаваемой достоверной, по существу. Достоверность подразумевает соответствие отражаемой в предоставляемой документации информации либо свершившимся хозяйственным фактам, либо задекларированным мероприятиям. Условиями правильной оценки достоверности информации регулирующим органом являются четкое представление о наличии (отсутствии) этих мер и владение эффективным инструментарием своевременного выявления (предупреждения) возможного искажения информации или его признаков, что должно стать неотъемлемым элементом процедуры тарифного регулирования еще на стадии подготовки тарифных решений.

На сегодня при наличии в Российской Федерации значительного количества регулирующих, ревизионных, контрольно-надзорных органов и специалистов, мало, кто из них имеет достаточно полное представление о внутренней финансово-хозяйственной деятельности энергокомпаний, и тем более компаний холдингового типа, осуществляющих регулируемые виды деятельности на территории нескольких субъектов Российской Федерации.

Многие организации располагают отлаженной схемой формирования отчетности для внешних пользователей – отдельной для региональных органов исполнительной власти в области государственного регулирования цен и тарифов, УФАС, Контрольно-счетных палат регионов, статорганов и отдельной для аудиторов и налоговых органов. Подчеркнем, что информация, предоставляемая органам ФНС России, является наиболее достоверной.

Как классический пример – деятельность подразделений ОАО «Оборонэнергосбыт» на территории Центрального Федерального округа. При формировании тарифных заявок в государственные органы тарифного регулирования объем необходимой валовой выручки искусственно занижался за счет снижения доли продаж электрической энергии по низкому напряжению (более затратному и дорогому) и увеличения доли объема продаж по высокому и среднему уровням напряжения. Именно под данную структуру полезного отпуска электрической энергии формировалась затем вся отчетность в статорганы, Счетную палату РФ, УФАС и раскрывалась на сайте организации. По факту же, приобретая у региональных энергосбытовых компаний (в частности у ОАО «Мосэнергосбыт») электрическую энергию на точках высокого и среднего уровня напряжения, ОАО «Оборонэнергосбыт» поставлял ее объектам Министерства обороны РФ в соответствии с показаниями тех же приборов учета, что и при покупке, но по тарифам низкого напряжения, то есть по ценам, включающим стоимость услуг по передаче электрической энергии в большем объеме, чем тот, который был оплачен в составе платы за электрическую энергию в адрес энергосбытовых компаний. Вследствие чего ОАО «Оборонэнергосбыт» получал дополнительный доход на разнице в тарифах по передаче электрической энергии.

В связи с тем, что установление сбытовых надбавок для ОАО «Оборонэнергосбыт» и анализ товарной выручки производился регулирующими органами по структуре покупки электроэнергии по уровням напряжения, то в случае поступающих запросов от регуляторов, ОАО «Оборонэнергосбыт» преднамеренно трансформировал фактическую структуру полезного отпуска электрической энергии и выручки

под структуру покупки. Реальную структуру продаж и выручки кроме органов ФНС России (в случае проверки) и аудиторов никто не мог проанализировать. Но, если у налоговых органов свой предмет проверки, то аудиторские процедуры по проверке учета финансовых результатов и использования прибыли предполагают проведение взаимных сверок информации (по номерам приборов учета, расчетным уровням напряжения и пр.), содержащейся в договорах, в счетах, актах при покупке и при продаже электрической энергии. В связи с чем, возникает сомнение в ответственном отношении аудиторов (ООО «Финанс-аудит») к своим выполняемым обязательствам.

Отчетная информация для каждого проверяющего, контролирующего ведомства (органов исполнительной власти в области регулирования тарифов и цен, ФНС, УФАС, Контрольно-счетных палат регионов, статорганов и др.) четко отслеживается на предмет проверяемости, и главное, чтобы предоставляемый материал не противоречил ранее направленному (сохранялся «сценарий трансформаций»). Особенно осложняется ситуация в случае осуществления организацией регулируемой деятельности в нескольких субъектах Российской Федерации, результаты финансово-хозяйственной деятельности которой отражаются в консолидированной финансовой отчетности.

Отсутствие методики взаимного сопоставления контролирующими органами этих «сценариев» при ограниченных полномочиях самих органов на проведение проверок является благоприятной почвой к варьированию внешней информации проверяемых экономических субъектов, в частности в сфере энергетики. Одним из вариантов разрешения данной ситуации и обеспечения финансовой прозрачности и защиты от преднамеренного (непреднамеренного) искажения внешней информации явилось бы правовое урегулирование создания информационного обмена между регулирующими, ревизионными, контрольно-надзорными органами по проводимым проверкам.

В связи с тем, что обоснованность не осуществляемых затрат сопровождается «подтверждающими» мнимыми первичными документами. Полагаем, чтобы и со стороны правоохранительных органов как можно чаще производились проверки организаций коммунального комплекса в целях выявления фактов предоставления в органы тарифного регулирования недостоверных сведений в целях установления завышенных тарифов на оказываемые коммунальные услуги (анализ и проверка договоров по работам и услугам, включаемым в себестоимость (использование бесхозных материалов, фиктивные встречные операции, др.); заключение фиктивных трудовых соглашений; заклю-

чение фиктивных договоров аренды (особенно в периоды проверок для увеличения затрат); рост кредиторской задолженности и потенциальная возможность банкротства; анализ удельного веса мертвой дебиторской задолженности в целях сохранения показателей платежеспособности и получения кредитов и др.).

В Правительстве РФ на рассмотрении находится законопроект о внедрении нового способа регулирования рынка тепловой энергии через метод альтернативной котельной [3]. Метод подразумевает уход от затратного принципа формирования тарифа к принципу определения наименьшей цены на тепловую энергию, при которой окупается проект строительства гипотетической (альтернативной) котельной, не зависящей от централизованных источников. Официальная цель метода – привлечение инвесторов, для которых уровень тарифов должен обеспечить необходимую норму доходности (как минимум не ниже процента по банковским вкладам). Иначе, им нет смысла вкладывать средства в теплоэнергетику с износом оборудования от 60% до 95% и с активами, на 75% состоящими из дебиторской задолженности. При рассмотрении проекта методики не поднимается вопрос отсутствия механизма обеспечения прозрачности вкладываемых средств инвесторов и оценки эффективности вложений.

Следует также отметить, что при утверждении любого метода долгосрочного тарифного регулирования анализ экономической обоснованности и оценка достоверности предоставляемой информации никуда не исчезают, а лишь меняется периодичность их проведения – с ежегодного на трех-пяти-десятилетний цикл. В связи с чем, можно заранее предположить, что к концу этого долгосрочного периода регулирования предприятия будут осознанно наращивать затраты (либо фактически, либо документально), чтобы к очередному периоду тарифного регулирования выйти с максимально завышенными объемами расходов по большинству статей.

В любом случае, отсутствие взаимодействия всех заинтересованных сторон по предотвращению (выявлению) искажения данных в сфере тарифного регулирования, не позволит обеспечить достоверность принимаемых тарифных решений и контроль за целевым использованием включаемых в них инвестиционных программ.

Литература:

1. Федеральный закон от 26 марта 2003 года № 35-ФЗ «Об электроэнергетике» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.consult/russia.ru/news> (дата обращения: 03.04.2017)

2. Федеральный закон от 27 июля 2010 года № 190-ФЗ «О теплоснабжении» [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.consult.ru/ruru/news/SnPENergy> (дата обращения: 03.04.2017)
3. Целевая Модель Рынка Тепловой Энергии. Проект федерального закона «О внесении изменений в Федеральный закон «О теплоснабжении» и иные федеральные законы по вопросам совершенствования системы отношений в сфере теплоснабжения [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://minenergo.gov.ru/node/4227> (дата обращения: 03.04.2017)
4. Прозрачность и электроэнергетика. [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://www.ir-russia.ru/news/SnPENergy31209.htm>(дата обращения: 03.04.2017)

Ефимова Ю.А.,

к.п.н., доцент
Финансовый университет при Правительстве
Российской Федерации
г. Курск, Россия
e-mail: yalu81@list.ru

ПОНЯТИЕ СОВРЕМЕННОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ИНОЯЗЫЧНОГО ОБРАЗОВАНИЯ СТУДЕНТОВ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ

***Аннотация:** в статье рассматриваются основные характеристики иноязычного образования в профессиональной сфере, анализируются насущные проблемы организации данного процесса в области финансово-экономических дисциплин. Представлены некоторые материалы по практическому применению в данной сфере.*

***Ключевые слова:** профессиональное иноязычное образование, технологии высшего образования.*

Efimova I.A.,

Candidate of Pedagogics, assistant professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Kursk, Russia
e-mail: yalu81@list.ru

THE CONCEPT OF MODERN PROFESSIONAL FOREIGN LANGUAGE TEACHING OF FINANCIAL-ECONOMIC STUDENTS

***Abstract:** The article examines the main characteristics of the foreign language teaching in the professional sphere, the urgent problems of the organization of this process in the field of financial and economic disciplines are analyzed. Some of the materials on the practical application in this field are made available here.*

***Keywords:** professional foreign language teaching, high school technologies.*

Долгое время теоретики в области профессионального иноязычного образования понимали структурированный процесс передачи готовых знаний и умений, отработку навыков коммуникации с применением средств иностранного языка. Тем не менее, экономическая и политическая ситуация развития страны и мира в целом изменилась, что повлекло за собой неоднозначную реструктуризацию процесса подго-

товки специалистов в разных областях знаний. До настоящего момента в программах дисциплин высших учебных учреждений прописывались так называемые ЗУНы, т.е. перечислялись определенные знания, умения и навыки, которые должны быть сформированы в процессе получения того или иного высшего образования. Проанализировав возможность оценивания степени формирования (сформированности) тех или иных ЗУНов, теоретики пришли к выводу о завышенной субъективности и невозможности точно измерить степень сформированности того или иного навыка речи, например: как можно судить о навыке неподготовленной иноязычной речи в профессиональной сфере общения, если один студент демонстрирует живое «незашоренное» общение с потенциальным клиентом без применения терминов, но приводящее к взаимопониманию и заключению договора; тогда как, другой студент, ведет «засубренную» беседу с доминированием терминологии и клише делового общения, в результате, не достигая цели профессиональной коммуникации, – заключения договора. Вот почему современное профессиональное образование преследует цель формирования комплексных общепрофессиональных или социальных компетенций, как навыков личностного плана, так и профессиональных умений. Под «личностью» при этом мы будем рассматривать субъект свободной творческой деятельности. Далее наблюдается плавная трансформация: человек как «субъект творческой деятельности» участвует в образовании вокруг себя особенной среды развития, что и составляет главное направление развития общества в целом. Именно образование играет ведущую роль в достижении этой цели. Современная высшая школа претерпевает ряд изменений.

Во-первых, это тенденция личностного развития образовательной системы. Согласно этой тенденции в развитии института образования, становится более прозрачным сам процесс организации образования: методы восприятия, технологии преподавания, способы учения. Образование становится все более «лично-деятельностно-центрированным» [1]. В системе все больше внимания уделяется выявлению и фиксации личных интересов и стремлений студентов, что приводит к однозначному увеличению роли предметно-профессиональной мотивации в учении. По мнению многих педагогов и методистов, профессиональная мотивированность в высшей школе повышается при умелой организации развивающего обучения. Сегодняшние работодатели ждут специалиста, способного к креативному решению возникающих проблем. «В этом плане особая роль принадлежит высшей школе, в которой, согласно последним исследованиям, приживаются различные концепции и направле-

ния развивающего обучения (В.И.Андреев, Г.А.Атанов, В.В.Давыдов, Л.В.Занков, И.И.Ильясов, М.М.Левина, И.Я.Лернер, В.Я.Ляудис, М.И.Махмутов, М.Н.Скаткин, В.А.Сластенин, Н.Ф.Талызина, Г.А.Цукерман и др.)» [1].

В качестве одного из методов реструктуризации профессионального образования рассматривают гуманизацию и гуманитаризацию всех его сфер, это в свою очередь подразумевает развитие субъект-субъектных отношений между всеми участниками процесса в условиях интеграции наук. Выше перечисленные тенденции в высшей школе сказались на изменениях в иноязычном образовании бакалавров экономических дисциплин. «Сущность современного профессионального иноязычного образования заключается в том, что в процессе создаются условия, в которых студент, опираясь на приобретенные знания, самостоятельно обнаруживает и осмысливает профессионально значимую проблему, мысленно и практически действует в целях поиска и обоснования наиболее оптимальных вариантов ее разрешения» [1]. Так, в процессе получения иноязычного образования в профессиональной сфере наблюдается значительное возрастание доли самостоятельной познавательной деятельности студентов по разрешению профессиональных кейсов, усиление интенсивности их мышления в результате поиска новых знаний и новых способов решения деловых задач.

Однако современная ситуация такова, что выпускники в данной сфере с трудом могут применить теоретические знания на практике, принимать самостоятельные решения, формулировать и отстаивать свою точку зрения, работать в коллективе и т.п. Вот почему целью профессионального иноязычного образования в сфере экономики и финансов мы считаем следующее: через разрешение студентами проблемных профессионально направленных ситуаций развить умения и сформировать навыки, с помощью которых говорящий без подготовки во времени самостоятельно может использовать усвоенный языковой материал в ранее не встречавшихся ситуациях.

Благодаря применению выше описанного подхода к организации иноязычного образования в профессиональной сфере достигается формирование «гармонически развитой креативной личности, способной логически мыслить, находить решения проблемных ситуаций, самостоятельно приобретает новые знания, вырабатывать новые навыки и умения, развивать интеллектуальные способности» [1].

В качестве материала, демонстрирующего практическую реализацию модели профессионально иноязычного образования в сфере экономики и финансов, решено представить промежуточный тест, который студенты выполняют четко по временным рамкам (рис.).

#1 Interpretation: put down the definitions of the following terms – 15 min / 10 points

Organization _____

Scarcity _____

To increase _____

Contract _____

Value _____

Score: _____

#2 Listen to the dialog and find out the information (tick “True” or “False”) – 3 min / 5 points

		True	False
1	Mark is the new managing director		
2	Nicole is the receptionist		
3	Mark is from San Francisco		
4	Mark didn't have a good journey		
5	They've heard a lot about Mark		

Score: _____

#3 Case-study (5–7 sentences) – 10 min / 10 points

You're an employer: what do you do to make your staff happier at work? _____

Score: _____

Total: _____

Рис. Пример задания промежуточного теста

Как видно из практических материалов, формулировки заданий имеют конкретный смысл: дана четкая инструкция с указанием объема и временным ограничением. Данный подход к формулированию заданий приучает будущих специалистов к общению с потенциальным работодателем, поскольку именно в период первичного собеседования очень часто интервьюируемому дают подобного рода задания. На этот счет в уважающих себя компаниях имеется штатный сотрудник, наученный в проведении таких собеседований.

Далее, согласно методике проведения подобного контроля, следует соблюдать определенные правила:

1) Студенты должны быть осведомлены о предстоящем контроле, а именно – о дате, подконтрольных темах, требованиям;

2) Особенно следует остановиться на рассмотрении требований – студент работает исключительно с индивидуальным материалом, размещение по одному за рабочим местом, разрешенные вспомогательные материалы (словари, если электронные, то подтвердить), следование временным ограничениям (по окончании временного интервала тестовые материалы изымаются);

3) В день проведения теста за 5 минут до начала рекомендуется дать общие рекомендации студентам, как-то: об адекватном распределении времени на выполнение конкретного задания; преподаватель так же предупреждает об окончании временного интервала за 1 минуту до конца; есть смысл обговорить шкалу оценивания результатов и параметры оценивания.

Итак, что получает студент после выполнения данного вида работы. Во-первых, у студента появляется опыт реагирования в профессиональных ситуациях на иностранном языке. Во-вторых, регулярное проведение таких тестов дает возможность будущему специалисту отслеживать свой прогресс: насколько быстрее и правильнее он научился реагировать, применяя средства иностранного языка. В-третьих, не менее важным является и то, что последовательно студенты готовятся к итоговому тестированию, совершенствуя свои личностные качества.

Преподаватели, в свою очередь, проводят мониторинг профессионального и личностного развития каждого студента, проводя определенные корректировки всего процесса иноязычного образования в профессиональной сфере.

Литература:

1. Ефимова Ю.А. Проблемно-деятельностный подход: особенности внедрения в практику профессионального иноязычного образования в сфере ICT. – Германия: Изд-во LAP LAMBERT Academic Publishing GmbH & Co. KG, 2012. – 257 с.
2. Ефимова Ю.А. Теоретическая модель реализации проблемно-деятельностного подхода к профессиональному иноязычному образованию. Transformation of approaches to education in Russia and CIS states / ed. by K. Reiss. – Stuttgart, ORT Publishing, 2012. – 328 p. – p. 265–275.
3. Ефимова Ю.А. Применение современных технологий в процессе организации поликультурного иноязычного общения в неязыковом вузе / Теоретические и практические аспекты развития научной мысли в современном мире: сборник статей Международной научно-практической конференции (28 марта 2016 г., г. Сызрань). В 2 ч. Ч. 1 – Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – 188 с.

Котлярский Д.С.,
Семенюк В.В.,
Шермазанашвили К.М.,

студенты 1 курса по программе магистратуры «Менеджмент»
Курского филиала Финуниверситета при Правительстве РФ
г. Курск, Россия
e-mail:9920860@gmail.ru

ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ ИНТЕГРИРОВАННЫХ СИСТЕМ МЕНЕДЖМЕНТА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: в статье рассмотрены предпосылки создания на российских предприятиях интегрированных систем менеджмента. С учетом возможных причинно-следственных связей определена структура эффектов, получаемых организацией при использовании данного инструмента управления. Обозначена проблема отсутствия общепризнанной модели интегрированной системы менеджмента, гармонизированной с общей системой менеджмента на предприятии, а также предложена для использования модель, удовлетворяющая данному требованию.

Ключевые слова: интегрированная система менеджмента, стандарты на системы менеджмента, эффект, модель системы менеджмента.

Котлярский Д.С.,
Семенюк В.В.,
Шермазанашвили К.М.,

студенты 1 курса по программе магистратуры «Менеджмент»
Financial University under the Government of RF,
Kursk, Russia
e-mail:9920860@gmail.ru

PROSPECTS AND CHALLENGES OF MAKING INTEGRATED MANAGEMENT SYSTEMS IN THE ENTERPRISES

Annotation: the paper considers the prerequisites for creation of integrated management systems in Russian enterprises. In view of the possible cause and effects there was defined the structure of results, the organization receives using this instrument of management. There was denoted a lack of universally accepted model of an integrated management system, harmonized to the general system of management in the enterprise, also there was proposed the model for satisfying this requirement.

Keywords: integrated management system, management system standards, effect, management system model

Под интегрированной системой менеджмента (далее – ИСМ) понимают часть системы общего менеджмента организации, отвечающая требованиям двух или более международных стандартов на системы менеджмента и функционирующая как общее целое. Наиболее часто для создания ИСМ используются стандарты на системы менеджмента в области качества (ISO 9001), экологии (ISO 14001), охраны труда (OHSAS 18001), информационной безопасности (ISO 27001) и т.п. Наличие у предприятий ИСМ является в настоящее время одним из свидетельств социальной ответственности бизнеса. Анализ внешней среды, оказывающей влияние на руководителей предприятий при принятии решений о создании ИСМ, выполненный с использованием PEST-анализа, представлен в таблице 1.

Таблица 1

**Анализ внешней среды, оказывающей влияние
на принятие решения о создании ИСМ**

Факторы внешней среды	Относительная значимость влияния фактора ²			
	№ 1	№ 2	№ 3	№ 4
<i>Политические факторы</i>				
Изменения в законодательстве, направленные на повышение эффективности управления	N\F	+	>	++
Вступление России в ВТО	N\F	+	>	+++
Стабилизация российско-политической системы	N\F	+	=	+
Изменение законодательных требований к функционированию предприятия (например, отмена лицензирования)	N\F	+	>	+
<i>Экономические факторы</i>				
Нестабильная ситуация, связанная с последствиями экономического кризиса	I	-	<	-

² Относительная значимость влияния фактора делится на 4 компоненты. Условные обозначения в данной таблице:

№ 1 – по времени: «N» – влияет в настоящее время и, скорее всего, закончит влиять (в течение 6–12 месяцев); «N\F» – влияет сейчас и продолжит свое влияние (более 6–12 месяцев); «F» – сейчас не влияет, но будет иметь значение в будущем (после 6–12 месяцев); «I» – временно не влияет;

№ 2 – по типу влияния: «+» – положительно влияет; «-» – отрицательно влияет;

№ 3 – по динамике: «>» – влияет и увеличивает влияние; «=>» – влияет с постоянной значимостью; «<» – влияет, но уменьшает влияние;

№ 4 – относительная значимость фактора: «+++» – сильное положительное влияние; «++» – среднее положительное влияние; «+» – слабое положительное влияние; «--» – сильное отрицательное влияние; «-» – среднее отрицательное влияние; «<» – слабое отрицательное влияние.

Факторы внешней среды	Относительная значимость влияния фактора ²			
	№ 1	№ 2	№ 3	№ 4
Отсутствие экономических стимулов со стороны государства для использования современных технологий управления, в т.ч. соответствующих международных стандартов	NF	-	=	--
Активное развитие и использование инструментов кредитования, страхования	NF	+	=	+
Тенденция глобализации экономики	NF	+	>	++
Наличие программ компенсации части затрат на разработку систем менеджмента	NF	+	=	++
Возможность повышения цены на продукцию при наличии сертификатов на системы менеджмента	F	+	>	+
<i>Технологические факторы</i>				
Длительный период, необходимый для полноценной реализации положений международных стандартов, содержащих требования к системе управления	NF	-	=	-
При достаточно большом количестве разработок, связанных с созданием систем менеджмента на основе международных стандартов, отсутствуют общепризнанные методики, обеспечивающие результативность ИСМ	I	-	=	--
<i>Социальные факторы</i>				
Повышение уровня потребительских знаний у населения	F	+	>	+
Повышение имиджа организации, занимающейся вопросами совершенствования системы менеджмента на основе требований международных стандартов к системам управления	NF	+	>	+

Важным вопросом при использовании любой управленческой концепции, в том числе и ИСМ, является оценка предполагаемого эффекта и областей его проявления. Практически все исследования, посвященные различным аспектам построения и функционирования ИСМ, приводят свой, часто пересекающийся перечень возможных выгод от использования комплекса международных стандартов. Обобщение и структуризация возможных эффектов от внедрения ИСМ с учетом причинно-следственной взаимосвязи их проявления, выполненная на основе использования положений концепции ССП, представлена на рисунке 1.

В настоящее время единой общепризнанной модели интегрированной системы менеджмента, так же как и единого подхода к инте-

грации систем менеджмента, не выработано. Стандартизация в области подходов к построению ИСМ происходит как на национальном уровне отдельных стран, так и на международном уровне, результатом данного процесса являются, например, следующие документы:

- AS/NZS 4581:1999 Интеграция системы менеджмента. Руководство правительственным организациям и организациям, представляющим бизнес (австралийско-новозеландский стандарт);
- HB 139–2003 Руководство по интеграции требований стандартов систем менеджмента качества, экологического менеджмента и профессионального здоровья и безопасности (австралийское руководство);
- FD X 50–189:2003 Системы менеджмента. Руководящие указания для их интеграции (французский документ);
- DS 8001:2005 Системы менеджмента. Руководство для интеграции систем менеджмента (датский стандарт);
- PAS 99:2006 Спецификация общих требований системы менеджмента как структура для интеграции (британская спецификация);
- ISO Guide 72:2001 Руководящие указания по обоснованию и разработке стандартов на системы менеджмента.

Отсутствие общепризнанной модели ИСМ объясняет большое внимание специалистов к ее разработке. Анализ существующих в настоящее время подходов при решении данного вопроса позволил выявить следующие основные тенденции:

В качестве обязательного элемента ИСМ рассматривается менеджмент качества в соответствии с требованиями стандартов ИСО серии 9000.

В качестве других стандартов, требования которых учитываются при построении ИСМ, в основном выступают стандарты в области экологии и охраны труда как наиболее универсальные с точки зрения применения на предприятиях всех отраслей.

Возможность использования различных стандартов для создания ИСМ (с учетом тенденций, связанных с расширением состава объектов менеджмента и гармонизацией требований между ними).

Все авторы моделей обращают внимание на тот факт, что основной ИСМ выступают процессный подход, реализованный с помощью цикла PDCA.

Большинство предлагаемых авторами моделей не отражает взаимосвязь ИСМ и общей системы управления, не раскрывают структурное взаимодействие данных систем. На основе проведенного анализа моделей ИСМ можно предложить следующий укрупненный перечень объектов управления в ее составе (рисунок 2):

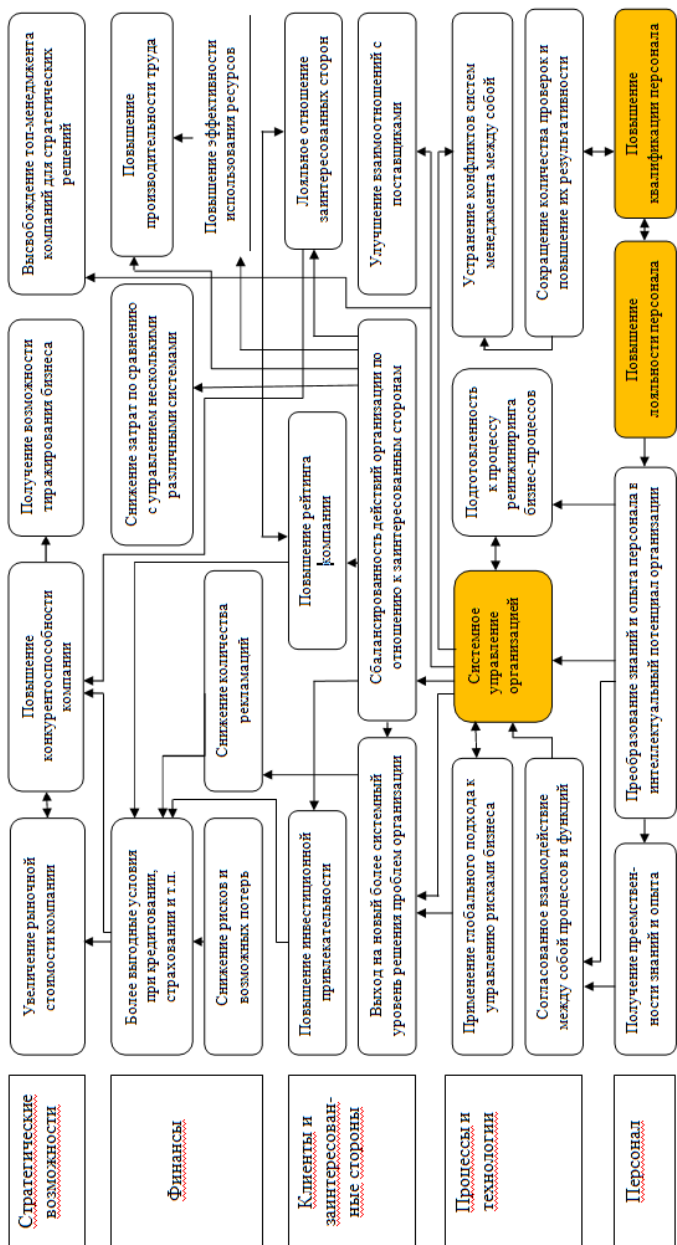


Рисунок 1. Структура возможных эффектов от внедрения ИСМ на основе установления причинно-следственных связей

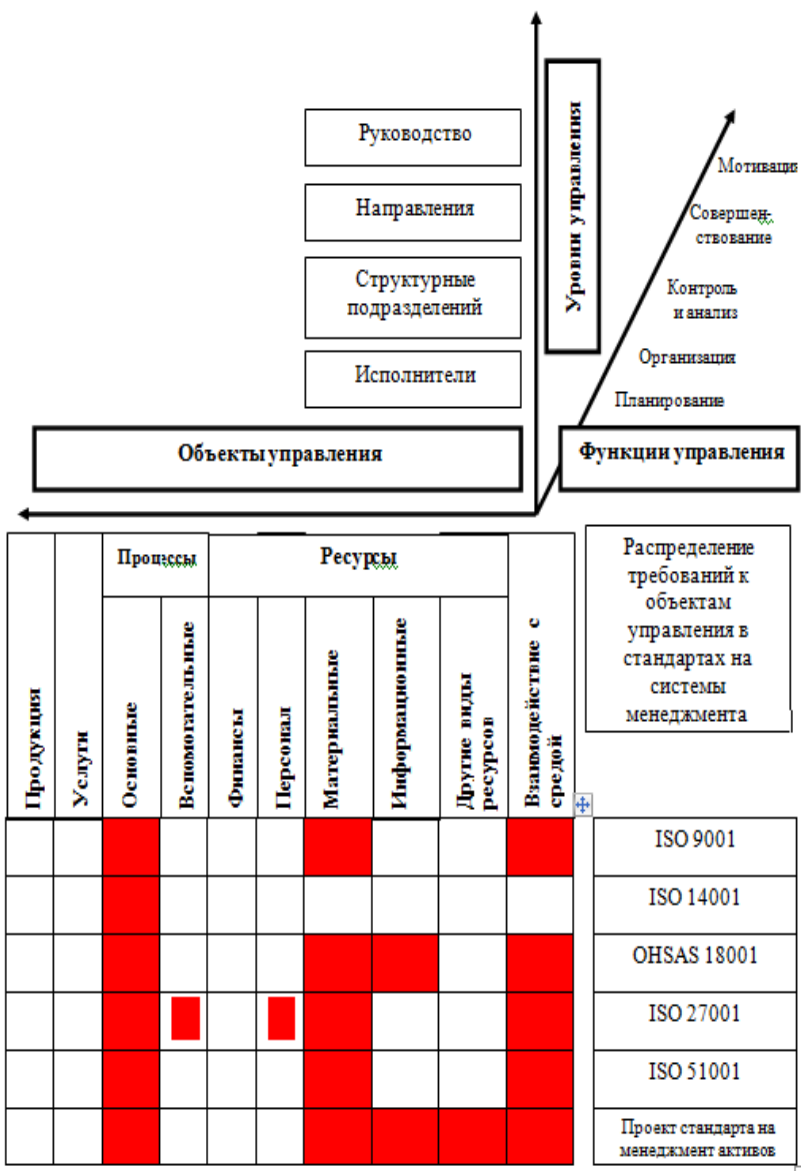


Рисунок 2. Модель интегративной системы менеджмента

- Продукция и/или услуга;
- Процессы: основные и вспомогательные;
- Ресурсы: финансы, персонал (обязательные всегда), материальные, информационные (программное обеспечение) и т.д. в зависимости от специфики деятельности предприятия;
- Взаимодействие с внешней средой.

Таким образом, предлагаемые изменения в модель интегративной системы менеджмента делают ее более структурированной относительно базовой по параметру «объект управления», при этом указаны наиболее общие объекты управления, а также их детализация. Данная модель может быть адаптирована к деятельности конкретной организации с учетом следующих групп факторов:

технические факторы (масштаб предприятия, сложность продукции и технологических процессов, характер информационных потоков и т.д.);

организационно-экономические (характер связей между ступенями и звеньями управления, степень централизации функций, культура кадров и т.д.);

социально-психологические (социальная культура и отношения в коллективе);

внешние связи и условия (характеристика кооперации, система снабжения и сбыта, климатические и природные условия).

Также данная модель может быть использована как в случаях создания и (или) реорганизации предприятия, так и в случае его доработки требованиям отдельных международных стандартов, в том числе на системы менеджмента качества. Все вышесказанное позволяет использовать представленную выше модель интегративной системы менеджмента в качестве основы для построения интегрированной системы менеджмента в соответствии с требованиями международных стандартов.

Литература:

1. Елиферов, В.Г. Бизнес-процессы: Регламентация и управление : учебник / В.Г. Елиферов, В.В. Репин. – М. : ИНФРА-М, 2005. – 319 с.
2. Методический подход к повышению эффективности совместимости использования системы менеджмента качества с общим менеджментом предприятия / Е. Горчакова // Стандарты и качество. – 2010. – № 1. – С. 85.
3. Версан, В.Г. Стандарты ИСО 9000. Закономерный путь развития – менеджмент предприятия в целом / В.Г. Версан [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://www.vniis.ru/uf/Vercan%20Standards%20ISO%209000.pdf> (дата обращения: 10.04.2017).

4. Построение системы менеджмента организации: 1 система, 2 слоя, 3 шага, 5 граней, 8 принципов / Ю. Кабаков // Стандарты и качество. – 2006. – № 4. – С. 70–75.
5. Гаффорова, Е.Б. Интегративные системы менеджмента на основе качества: организационные и методологические предпосылки: Монография. – М.: Изд-во: Европейский центр по качеству; Владивосток: Изд-во ТГЭУ, 2006. – 224 с.
6. Ключ к разрешению противоречий – единая система менеджмента предприятий на основе качества / Е.Б. Гаффорова // Стандарты и качество. – 2006. – № 10. – С. 74–77.

Овчарова К.И.,

студент 2 курса,
направление «Экономика»,
Курский филиал Финансового университета при Правительстве РФ
г. Курск, Россия

Научный руководитель:
Баркатунов В.Ф.,

к.с.н., зав. каф. «История, философия, право»
Курский филиал Финансового университета при Правительстве РФ
г. Курск, Россия
e-mail: kursk@fa.ru

БАНКРОТСТВО ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПРАВОВЫЕ ТЕОРИИ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ РЕАЛИИ

Аннотация: В статье проводится анализ отдельных положений законодательства о банкротстве физических лиц, возможных отрицательных и положительных последствиях его использования различными участниками гражданско-правовых отношений. Вносятся предложения, направленные на совершенствование действующего законодательства, анализируется регулирующее воздействие законодательства о банкротстве физических лиц с позиций его влияния на экономико-социальный статус населения.

Ключевые слова: банкротство физических лиц, арбитражный суд, финансовый управляющий, реструктуризация задолженности.

Ovcharova K.I.,

2nd year student, Economics,
Financial University under the Government
of the Russian Federation, Kursk branch

Scientific adviser:
Barbatunov V.F.,

Ph. D.,
head. DEP. "History, philosophy, law"
of the Financial University under the Government of the Russian Federation,
Kursk branch
Kursk, Russia
e-mail: kursk@fa.ru

THE BANKRUPTCY OF NATURAL PERSONS: A LEGAL THEORY AND ECONOMIC REALITY

***Abstract:** the article analyses certain provisions of the law on bankruptcy of natural persons, the possible negative and positive consequences of its use by different parties of civil relations. Make proposals to improve existing legislation, and analyzes the regulatory impact of the legislation on bankruptcy of physical persons from the standpoint of its impact on the economic and social status of the population.*

***Keywords:** bankruptcy, bankruptcy court, financial Manager, debt restructuring.*

В октябре 2016 года исполнился год с момента появления в российском гражданском законодательстве института банкротства физических лиц. За это время была наработана не только определённая судебная практика, но и совершенствовались сами нормы как материального, так и процессуального права, регламентирующие процедуры банкротства физических лиц [2].

По статистике, первоначально оптимистичные ожидания граждан от принятых поправок в закон о несостоятельности (банкротстве) не оправдались. Граждане, не способные исполнять свои обязательства перед кредиторами, не могут пройти процедуру финансового оздоровления. Статистика показала, что социальная роль банкротства в нынешнем виде находится в стадии становления, либо не выполняет возложенные на нее надежды.

На начало сентября 2016 года их в России, по данным Национального бюро кредитных историй, было 622 тыс. Их средняя задолженность превышает 1 млн. руб., нередко должниками выступают поручители по

бизнес-кредитам. Всего, по данным ЦБ, на 1 августа просрочка физических лиц перед банками составила 911 млрд. руб. (831 млрд. руб. год назад). Больше всего заемщиков с признаками банкротства проживают в Москве, Московской области и Санкт-Петербурге [5].

потенциальных банкротов в стране - 600 тыс.

подано заявлений в суд - 34 тыс.

принято заявлений
19 тыс.

1009 человек
списали свои долги



Рис. 1. Воронка банкротства в России по состоянию на 1 ноября 2016 года

Каждый месяц в очередь на списание долгов встаёт примерно 2000 человек и только 350 человек каждый месяц списывают свои долги. Такую ситуацию мы наблюдаем после 13 месяцев действия закона о банкротстве физических лиц. Устойчивая динамика прироста банкротов сохраняется с февраля 2016 года и продолжается до сих пор после небольшого снижения в сентябре. В марте начали появляться первые примеры списания долга. На 1 октября добавилось ещё 250 человек и, наконец, в октябре мы можем сказать о сохранении положительную тенденцию – плюс 350 человек. Средний размер задолженности гражданина входящего в процедуру банкротства составляет 1 500 000 рублей [4, с.13–16].

Самое скромное количество находящихся в процедурах несостоятельности физических лиц, по данным федерального реестра, живет в Тамбовской области – всего 103 человека.

Любопытно, что среди первой тысячи проходящих стадии банкротства физических лиц встречаются значимые для своих регионов фигуры из сфер политики и бизнеса. Так, курский арбитраж в данный момент рассматривает дело о несостоятельности одного из депутатов Госдумы, задолжавшей по кредитам ВТБ почти 200 млн. рублей. В

Белгородской области одним из самых знаменитых должников является владелец воронежского холдинга «Белстар-Агро», в реестр требований кредиторов которого его контрагенты хотят включить более 1,7 млрд. рублей долгов. В Воронежской области фигурантом громкого дела о банкротстве стал депутат городской Думы областного центра, поручившийся по кредитам в 220 млн. рублей для своей сети алкогольных гипермаркетов и разорившейся в начале 2016 года.

Специалисты называют несколько причин «пробуксовки» закона, который, казалось бы, должен заметно облегчить жизнь и существование россиян, оказавшихся в трудной финансовой ситуации.

Во-первых, сложное оформление пакета документов для подачи в суд и ошибочное определение должником размера имеющейся задолженности.

Во-вторых, отказ управляющих работать без дополнительного гонорара сверх установленной законом суммы. В среднем управляющие за сопровождение банкротства просят около 100 тысяч рублей.

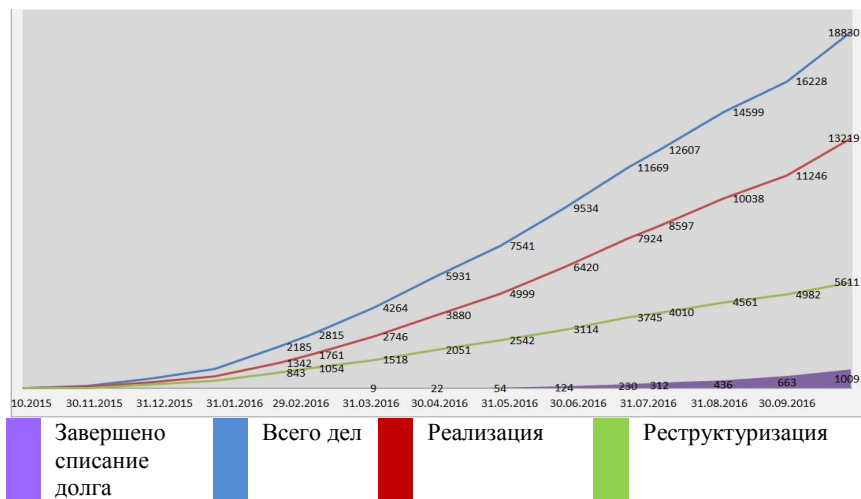


Рис. 2. Статистика банкротства физических лиц, дел в судах, количество

В-третьих, затягивание сроков реализации имущества. На эту процедуру закон отводит полгода, но суды часто этот срок продлевают по ходатайству лиц, участвующих в процессе [3].

Главная проблема – стоимость процедуры банкротства. Несмотря на появление торговой площадки личных банкротств, рыночная цена на услуги финансового управляющего превышает 150 тыс. рублей,

иногда доходя до 250 тыс. Это возможно исключительно в условиях отсутствия конкуренции или корпоративного сговора на рынке. Средняя стоимость услуг на торговой площадке составляет 48 833 рубля, включая все судебные расходы, несмотря на то, что была изменена цена на услуг финансового управляющего с 10 000 рублей до 25 000 рублей.

Проблему нехватки финансовых управляющих для ведения банкротства физлиц хотят решить, снизив профессиональные требования к ним и установив штраф за отказ от ведения банкротства. Такое предложение в Госдуму направила общественная организация «Финпотребсоюз».

Проблемы участия арбитражных управляющих в банкротстве физических лиц обсуждаются уже давно. Одна из главных — небольшое число арбитражных управляющих, которые готовы работать с гражданами. Это связано в первую очередь с небольшим вознаграждением — 25 тыс. руб., хотя затраты на ведение процедуры могут быть значительно больше. Кроме того, требованиям Закона о банкротстве (наличие высшего образования, опыт руководителем не менее года и помощником управляющего не менее двух лет, наличие статуса арбитражного управляющего и членства в СРО) соответствует не более 9 тыс. арбитражных управляющих.

Союз защиты прав потребителей финансовых услуг «Финпотребсоюз» считает, что число арбитражных управляющих можно увеличить, если снизить требования к ним. По мнению этой общественной организации, управляющему уже не нужен опыт работы. Достаточно лишь высшего образования, сдачи экзамена на статус (с обучением около 600 часов) и членства в СРО. Однако эксперты с таким мнением не соглашаются и критикуют отказ от требования о стаже работы. По их мнению, это может привести к тому, что вести процедуру будет человек с любым высшим образованием и без необходимого для этой сферы опыта.

В этой связи покупателям жилья необходимо проявлять большую осторожность, особенно в тех случаях, когда продавец предлагает в бумагах занижить реальную цену квартиры.

У покупателя сохраняется возможность оспорить сделку в силу статьи 10 ГК РФ «Пределы осуществления гражданских прав» [1]. Причем в отличие от ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» статья 10 ГК РФ не ограничивает сроки подозрительности. То есть, она оспорима при любом моменте. Что же касается закона о банкротстве, точнее раздела 1 главы 3, то там установлены четкие сроки подозрительности: 3 года для сделок против кредиторов и 6 месяцев для сделок с предпочтением.

Позиция суда о том, что отсутствие у должника именно имущества, а не заработной платы или пенсии, которые могут быть использованы на финансирование процедур банкротства, будет приводить к тому, что многие должники вообще лишатся реальной перспективы погашения либо реструктуризации имеющейся задолженности.

Это позволяет сделать вывод о необходимости доктринального исследования целей и возможностей применения института несостоятельности в отношении физического лица, в ситуации отсутствия у него имущества, на которое суд может обратить взыскание. В противном случае процедура банкротства будет действительно доступна только гражданам со стабильным материальным положением, а возможность банкротства малообеспеченных граждан, которые составляют основную часть обратившихся, так и останется иллюзорной.

Принятие новых норм о банкротстве, безусловно, должно помочь гражданам освободиться от просроченных долгов перед кредиторами, а кредиторам – разобраться между собой. Новые процедуры детально регулируют вопросы признания должника банкротом и предоставляют гражданам новую степень защиты. Однако не исключено, что с принятием закона на практике возникнет много вопросов, связанных с реализацией тех или иных положений. К примеру, каким образом будет происходить регистрация отдельных сделок, требующих участия финансового управляющего и регистрации, связанных с продажей недвижимого имущества должника.

В завершение отметим, что законодательство о банкротстве находится в состоянии кардинального реформирования. Его положения, посвященные несостоятельности физических лиц, пока еще далеки от совершенства, а региональная судебная практика отличается своей разнородностью и находится только в стадии формирования.

Литература:

1. Гражданский кодекс РФ. М. 2016.
2. Баркатунов В.Ф. Банкротство физических лиц и социальная ответственность кредитных организаций. Э.Ж. «Политика, экономика инновации» 2016. № 3, стр.3–10.
3. Баркатунов. В.Ф., Дрёмова Л.А. Внедрение института оценки регулирующего воздействия законодательства как фактор повышения инвестиционной и предпринимательской привлекательности Курской области. Научный альманах Центрального Черноземья. 2014. № 3, стр. 3–10.
4. Майданюк В. Шанс для финансового оздоровления или путь в яму? //Юрист спешит на помощь, 2015, № 7.
5. <http://www.finzdor.ru/> [Электронный ресурс]. Дата обращения: 4.05.2017

Покрамович О.В.,

доцент
кафедры «Менеджмент и маркетинг», к.э.н.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Курский филиал,
г. Курск, Россия
e-mail: OVPokramovich@fa.ru

ОЦЕНКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КУРСКОЙ ОБЛАСТИ В 2016 ГОДУ

***Аннотация:** В статье представлены основные результаты научно-исследовательской работы, проведенной на основе анализа и оценки основных показателей социально-экономического развития Курской области*

***Ключевые слова:** результаты научно – исследовательской работы заключаются в анализе и оценке области промышленности региона, строительства, малого предпринимательства, основных финансовых результатов деятельности предприятий области.*

Pokramovich O.V.,

associate Professor of Department
"Management and marketing", candidate of economic Sciences,
Financial University under the Government of Russian Federation,
Kursk branch,
Kursk, Russia
e-mail: OVPokramovich@fa.ru

EVALUATION OF THE MAIN INDICATORS OF SOCIO- ECONOMIC DEVELOPMENT OF KURSK REGION IN 2016

***Abstract:** The article presents main results of research work carried out on the basis of analysis and assessment of the main indicators of socio-economic development of Kursk region*

***Keywords:** the results of the research work are to analyze and evaluate the field of industry, construction, small business, financial results of activity of the enterprises of region*

Экономическая ситуация в регионах проходит период глубокой трансформации. В ближайшие годы предстоит осуществить коренное обновление экономической системы, соответствующее тем вызовам и изменениям, которые происходят в мировом социальном и экономическом порядке.

Основные направления стратегии социально-экономического развития Курской области на период до 2020 года одобрены на заседании Правительства Курской области 11 мая 2016г. и Курской областной Думой 24 мая 2016г. (постановление Курской областной Думы от 24.05.07г. № 381-IV Од) [4].

Так, в июне 2016г. на заседании Межведомственной комиссии, действующей при Министерстве регионального развития РФ, состоялась успешная презентация и защита Стратегии социально-экономического развития Курской области на период до 2020 года. Область оказалась в числе менее полутора десятков субъектов РФ, чьи проекты получили высокую оценку Межведомственной комиссии.

Анализируя данные за 2016 год, основные показатели в области промышленности следующие: индекс промышленного производства составил 103,4 %, в том числе в добыче полезных ископаемых – 104,7 %, производстве и распределении электроэнергии, газа и воды – 92,6 %, обрабатывающих отраслях – 106,5 %.

Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг составил 239715,9 млн. рублей, в том числе в добыче полезных ископаемых – 43902,4 млн. рублей, производстве и распределении электроэнергии, газа и воды – 52540,7 млн. рублей, обрабатывающих отраслях – 143272,8 млн. рублей. Снижение индекса в производстве и распределении электроэнергии, газа и воды на 7,4 % связано с более длительными по сравнению с аналогичным периодом 2015 года ремонтами энергоблоков (в основном с остановкой энергоблоков № 1 и № 2 Курской АЭС для проведения работ по восстановлению ресурсных характеристик графитовой кладки на основании требований безопасного производства).

За период 2016 года в обрабатывающем комплексе в 8 из 13 отраслей индекс производства превысил соответствующий уровень 2015 года, в том числе [1, с.32]: в производстве кожи, изделий из кожи и производстве обуви – в 1,7 раза; металлургическом производстве – в 1,3 раза; текстильном и швейном производстве – в 1,2 раза; химическом производстве – в 1,2 раза; производстве транспортных средств и оборудования – на 8,4 %; производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования – на 7,4 %; производстве пищевых продуктов – на 6,1 %; обработке древесины и производстве изделий из дерева – на 2,2%.

Снижение индекса промышленного производства в 5 из 13 видов обрабатывающих производств обусловлено рядом факторов [1, с.33]:

– в целлюлозно-бумажном производстве, издательской и полиграфической деятельности допущено снижение на 10,2 % в связи с со-

крашением производства изделий из бумаги и картона, гофрированно-го картона, бумажной и картонной тары;

– в производстве резиновых и пластмассовых изделий на 1,7 % в связи с сокращением производства труб, трубок, рукавов и шлангов из резины, конвейерных лент и приводных ремней из резины;

– в производстве прочих неметаллических минеральных продуктов снижение на 15,7 % связано с уменьшением выпуска изделий из бетона, гипса, цемента;

– в производстве машин и оборудования допущено снижение на 7,8 % в связи с уменьшением выпуска насосов, компрессоров и гидравлических систем, шариковых и роликовых подшипников, подъемно-транспортного оборудования;

– в прочих производствах снижение индекса на 4,9 % связано с сокращением объемов обработки отходов и лома черных металлов.

Строительство домов в Курской области – это услуга, пользующаяся на сегодняшний день большой востребованностью. В регионе существует немалое количество строительных компаний, предлагающих возведение домов. Работы по данному виду деятельности в 2016 году выполнены в объеме 39,0 млрд. рублей (92,3 % по сравнению с 2015 г.).

Сданы в эксплуатацию жилые дома площадью 466,5 тыс. кв. метров (95,9 % по сравнению с 2015г.), в том числе индивидуальными застройщиками – 194,8 тыс. кв. метров с ростом на 7,4 % по сравнению с 2015 годом [3, с.605].

АО «Курское областное ипотечное агентство» в ноябре 2016 года выдало 34 ипотечных кредита на сумму 26,05 млн. рублей. Агентством привлечено в 2016 году внебюджетных средств путем рефинансирования закладных на сумму 40,0 млн. рублей [3, с.608].

Малое предпринимательство выступает активным фактором конкурентного рынка. Основной принцип предпринимательства — найти потребность и удовлетворить ее. Государственные институты, как отмечают эксперты, в целом должны быть заинтересованы в том, чтобы малое предпринимательство в России развивалось [2, с.53].

Так, в соответствии с Соглашением между Минэкономразвития России и Администрацией Курской области о предоставлении субсидии из федерального бюджета бюджету Курской области на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства, от 13.07.2016 г. № 059-МБ–16 продолжалась работа по освоению федеральной субсидии, привлеченной Курской областью на реализацию 7 мероприятий подпрограм-

мы «Развитие малого и среднего предпринимательства в Курской области» государственной программы Курской области «Развитие экономики и внешних связей Курской области».

В 2016 г. проведено 8 заседаний конкурсной комиссии по отбору проектов, представленных на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства.

На отчетную дату средства в сумме 90,8 млн. рублей (73,3 млн. рублей – субсидии из федерального бюджета и 17,5 млн. рублей – из областного бюджета) освоены в полном объеме. В рамках подпрограммы государственная поддержка предоставлена 902 субъектам малого и среднего предпринимательства, в том числе субсидии из бюджетов предоставлены 80 субъектам, гарантии – 27 субъектам на сумму 74,4 млн. рублей, что позволило им привлечь банковские кредиты на сумму 221,3 млн. рублей. Получателями государственной поддержки обеспечена занятость 13,2 тысяч человек, в том числе создано 263 новых рабочих места.

За год субъектам малого и среднего предпринимательства предоставлены 123 микрозайма на сумму 161,8 млн. рублей. Получателями микрофинансовых займов обеспечена занятость 2 тысяч человек, в том числе создано 375 новых рабочих мест.

Организациями инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства Курской области (Ассоциацией «Центр поддержки предпринимательства – микрофинансовая организация Курской области» и Курской региональной общественной организацией «Союз предпринимателей») информационно-консультационная поддержка предоставлена 19892 субъектам малого предпринимательства и гражданам, желающим открыть собственный бизнес, в том числе 6016 – консультаций, 217 – консультаций по каналу «горячая линия», 13659 субъектов посетили сайты [2, с.62].

В рамках реализации соглашения между Администрацией Курской области и АО «Корпорация МСП»:

– проведена региональная видеоконференция «Новые возможности развития малого и среднего предпринимательства в современных экономических условиях», где обсуждались вопросы, касающиеся услуг гарантийной финансовой системы, доступа к участию в закупках компаний с государственным участием, имущественной поддержки, возможностей Бизнес-навигатора, «Программы 6,5%», реализации основных положений Стратегии развития малого и среднего предпринимательства до 2030 года на уровне региона и муниципальных образований. В конференции приняли участие 80 человек;

– проведена работа по информированию субъектов малого и среднего предпринимательства по программе стимулирования кредитования;

– продолжено взаимодействие по формированию и предоставлению в АО «Корпорация МСП» перечней регионального и муниципального имущества для субъектов малого и среднего предпринимательства. В Курской области утверждены 74 перечня регионального и муниципального имущества, в которых содержится свыше 700 объектов недвижимости (по состоянию на 18.11.2016 г. – лучший результат в ЦФО).

В отчетном периоде проведен круглый стол на тему: «Интеграция малых наукоемких фирм в рамках европейской инновационной системы». В мероприятии участвовали 70 человек.

Продолжена работа по наполнению Портала малого и среднего предпринимательства Курской области, имеющего интеграцию с Федеральным Порталом малого и среднего предпринимательства, созданным Минэкономразвития России.

В 2016 году организациями области (без субъектов малого предпринимательства, банков, страховых и бюджетных организаций) получен положительный финансовый результат в сумме 40,7 млрд. рублей (97,0 % к январю-октябрю 2015 года) [1, с.34].

Положительный финансовый результат сложился по сельскому хозяйству, охоте и лесному хозяйству в сумме 14076,0 млн. рублей (108,1 % к 2015г.); добыче полезных ископаемых (79,0 %); обрабатывающим производствам в сумме 5951,8 млн. рублей (77,7 %); производству и распределению электроэнергии, газа и воды в сумме 1697,0 млн. рублей; строительству – в сумме 1747,0 млн. рублей (65,1 %); оптовой и розничной торговле, ремонту автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования в сумме 2058,7 млн. рублей (103,2 %).

Отрицательный финансовый результат сложился по организациям транспорта и связи в сумме 139,5 млн. рублей. Доля прибыльных организаций в целом по области составила 76,3 %.

На основании вышеизложенного, можно сделать вывод, что в целях сохранения стабильного социально-экономического развития области в 2016 году проводилась работа по реализации федеральных и государственных программ Курской области, соглашений с инвесторами, федеральными органами власти, с другими структурами, деятельность которых способствует привлечению инвестиций в экономику и социальную сферу.

Литература:

1. Покрамович, О.В. Динамика социально- экономического положения Курской области за январь-май 2015 года / О.В. Покрамович // Научный альманах Центрального Черноземья. Теоретический и научно-практический журнал. – 2015. – № 2. – С.30–34.
2. Покрамович, О.В. Развитие инвестиционной стратегии региона в условиях ограниченных ресурсов / О.В. Покрамович // Дельта науки. Теоретический и научно-практический журнал.- 2015. – №2.-с.52–63.
3. Покрамович, О.В. Проблемы формирования и использования фондов капитального ремонта имущества многоквартирных домов / В.Ф. Баркатунов, Т.И. Бабаскина, О.В. Покрамович // Экономика и предпринимательство (Москва). – 2017. – № 3–1 (80–1). – с. 604–611.
4. Официальный сайт Администрации Курской области [Электронный ресурс www.adm.rkursk.ru/index.php?id=2&mat_id=815 (дата обращения: 10.04.2017)]

Омский филиал
Финансового университета

**Международная научно-практическая
конференция студентов и аспирантов
«Потенциал российской экономики
и инновационные пути его решения»**

Ответственный редактор

В.А. Ковалев

д.э.н., доцент, директор Омского филиала Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации

**Букей В.И.,
Конорева Т.В.**

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

ИМИДЖ ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО

***Аннотация:** Имидж государственного служащего имеет прямую связь с состоянием страны. Однако в нашей стране негативно относятся к чиновникам. При этом количество госслужащих непрерывно растет. Из-за чего это происходит? Чем мотивируют себя студенты, когда выбирают специальность ГМУ?*

***Ключевые слова:** Имидж, государственный служащий, имидж государственной службы.*

**Bukei V.I.,
Konoreva T.V.**

Financial University under the Government
of the Russian Federation
Omsk, Russia

IMAGE OF THE STATE EMPLOYEE

***Abstract:** The image of a civil servant has a direct link to the state of the country. However, in our country, negative attitude towards officials. At the same time, the number of civil servants is continuously growing. Because of what is this happening? What motivates the students when they choose the speciality of the State Medical University?*

***Keywords:** Image, civil servant, public service image.*

Впервые понятие «имидж» было употреблено американским экономистом Кеннет Юарт Болдуинг во второй половине прошлого столетия, но фактор имиджа оказывал существенное влияние на ход политических процессов на протяжении всего существования человечества. Поэтому об образе идеального правителя рассуждали философы и мыслители каждого столетия. И по сегодняшний день имидж государственного служащего имеет немаловажную роль в развитии и улучшении состояния страны.

Впервые в России про имидж сказала доктор философских наук, профессор и заслуженный деятель науки Виктор Максимович Шепель. Он утверждал, что имидж – это визуальное впечатление о человеке или социальной структуре, которое создается инстинктивным или предна-

меренным образом [4, С.121],[5, с. 112]. Точно такой же идеи придерживалась и Апраксина Маргарита Владимировна [1, с. 24].

Российский политолог и психолог Е.В.Егорова-Гантман придерживаются мнения, что имидж – это образ, осознанно воспроизводимый субъектом при помощи средств коммуникации: манеры поведения, жесты, качества характера, которые вызывают одобрение/порицание у электората [2, с. 67–68].

Авторы книги «Имиджелогия» Ушакова Н.В. и Стрижова А.Ф. считают, что имидж – это устойчивый образ, который может существовать и в отсутствие субъекта, который является его прототипом. Это образ, который создается личностью для других людей, и который рассчитывает вызвать у окружающий определенную реакцию, чувства и эмоции [3, С.276].

Изучив различные мнение по поводу определения «имидж», мы сделали определение имиджу в области государственной службы. Имидж государственной службы – это определенный оценочный образ государственной власти в целом, который складывается из таких составляющих, как результативность и эффективность работы государственных органов власти (федеральных и региональных), профессионализм и добросовестность (в широком морально-этическом смысле) чиновников, их должностное поведение, культурный уровень, коммуникативные качества, личная и коллективная заинтересованность в повышении своего профессионального авторитета и статуса в глазах общественности и т.п., а также субъективные оценки их деятельности со стороны населения, различных институтов и структур гражданского общества.

Достаточно часто граждане Российской Федерации негативно высказываются в сторону государственных служащих. Причины этому имеют вековую историю: взяточничество, бесконтрольность, безответственность, черствость. Российский государственный и партийный деятель, О.А. Богомолов, утверждает, что отрицательное влияние на авторитет чиновника оказывает социально-экономическое и нравственное положение страны. Люди не могут не связывать с работой государственных служащих провалы в экономике, потерю социальных завоеваний и падение нравственности [7, С.16–18].

В.П. Бусовиков, заслуженный тренер России по биатлону, выделяет ряд причин отрицательного отношения к госчиновникам: бюрократизм, коррумпированность, безответственность, профессиональная некомпетентность, низкая исполнительская дисциплина, стяжательство, слабая инициатива, несогласованность действий, бездумное чиновпочитание, приспособленчество, доставшиеся в наследство от про-

шлого административно-командные методы руководства, и разрыв между теорией и практикой управления [7, С.18–19].

Несмотря на чересчур преувеличенные негативные отношения населения к чиновникам, количество государственных служащих не сокращается. И возникает соответствующий вопрос: что привлекает людей в этой специальности? Дмитрий Анатольевич Медведев задается вопросом «Государственный служащий – престижная профессия? Не очень. Там хорошо платят? Платят плохо. Значит, этот путь выбирают потому, что это способ быстрого обогащения». По мнению Медведева, молодежь рассматривает карьеру госслужащего в качестве модели «как можно быстро и не прилагая труда добиться успехов в жизни» [8].

Г.П. Овчинников, автор учебника «Микроэкономика» считает, что находясь у власти, человек обладает большими потенциальными возможностями воздействовать на различные сферы жизни. Кроме этого чиновники могут использовать властные рычаги не для решения государственных, гражданских проблем, а для решения своих личных проблем [7, С.19]. Таким образом, в литературе, по мнению специалистов различных сфер, указаны следующие причины выбора специальности государственное и муниципальное управление:

1. Быстрое обогащение
2. Наличие властных рычагов управления
3. Возможность завести полезные связи
4. Карьерный рост
5. Стабильность и уверенность

Изучив различные мнения по поводу государственных служащих, было решено провести анкетирование обучающихся на специальности государственное и муниципальное управление с первой по четвертый курс. Были опрошены сто сорок один человек, из них 106 женщин и 35 мужчин. Респондентам необходимо было ответить на шесть вопросов, главный из которых «Укажите главную причину, по которой Вы выбрали данную специальность?». Результаты показали, что большая часть опрошиваемых выбрала ответ «престиж профессии в обществе» в качестве приоритетного – 17,7%. На втором месте оказался пункт «случайно/хватило баллов/отправили родители», его отметили 15,6% студентов. Следующую позицию занимает причина «официальное трудоустройство» – 14,9%. Также 13,5% опрошиваемых указали причину выбора специальности «стабильность и уверенность», а 12,1% – «возможность профессионального продвижения и карьерный рост». И только на шестом месте оказалась причина «общественная польза» 10,6%.

Кроме этого респондентов попросили указать, довольны ли они выбором профессии или согласились бы поменять ее на другую. 68,9% студентов жалеют о совершенном выборе, они бы с удовольствием поступили на другой факультет, а 31% студентов верны своему решению.

Проанализировав данные можно прийти к мнению, что изначально у студентов была неверная мотивация, либо же она вообще отсутствовала, для поступления именно на специальность государственное и муниципальное управление.

Хотелось бы отметить, что студенческая мотивация по отношению к государственной службе имеет огромное значение, ведь именно правильная заинтересованность у студента может положительно повлиять на работу в государственном аппарате. Именно поэтому так необходимо, чтобы данную специальность выбирали студенты с положительной мотивацией, которая направлена на общественное благо и желание улучшить жизнь в своей стране.

Но почему же мы видим обратную ситуацию, когда студенты не настроены приносить пользу обществу, а думают только о своем благополучии?

Потому что в обществе уже давно укоренилось мнение, что государственный служащий или, другими словами, чиновник не самый положительный образ. Однако в действительности среди государственных служащих много порядочных, высокопрофессиональных людей с правильными мотивационными, моральными и психологическими установками. Но, к сожалению, положительные новости по поводу работы чиновников в СМИ появляются весьма редко. В основном до граждан доходит информация о коррупционных происшествиях, о превышении полномочий и других негативных событиях. Это влияет на то, что в обществе в основном формируется отрицательное отношение к государственным органам власти, а также к государственным служащим.

Как итог данной проблемы – немотивированные студенты. Молодежь не верит, что работая в государственном учреждении, ты сможешь сделать что-то полезное для общества. К тому же когда в обществе нет уважительного отношения к чиновнику, то не хочется быть в числе тех, кого в первую очередь считают коррупционером.

Л.М. Линникова в своей статье, проанализировав ответы респондентов, приходит к выводу, что в современном обществе образ государственного служащего – это толстый вор [6, С.121]. Подобные выводы пугают, ведь чиновники – это те люди, которые управляют страной, общество должно доверять им и быть уверенно в них.

Данную проблему необходимо решать, и в головах у людей должен измениться образ чиновника. В первую очередь, для этого необходимо рассказывать и в школах, и в университетах, о положительном опыте государственной деятельности. Чтобы люди знали, что чиновники делают все возможное, чтобы улучшить состояние нашей страны. Подобным образом должны поступать и СМИ.

Кроме этого необходимо разработать ряд обучающих программ, которые давали бы полное понимание кто такой госслужащий и чем он занимается. Преимущественно требуется прибегать к использованию интерактивных методов обучения. Такие образовательные уроки-игры требуется проводить со школьниками, чтобы еще в подростковом возрасте человек смог решить, что хочет стать настоящим и положительным чиновником. Во время этих занятий надо рассказывать о том, что такое ГМУ, какую роль занимает чиновник в жизни государства, почему так важно, чтобы госслужащий был настоящим профессионалом, мотивированным на общественную пользу. Такого рода занятия проводятся на основе Финансового университета при Правительстве РФ, Омского филиала. Студенты подготавливают красочную и интересную лекцию, во время которой в игровой форме рассказывают про государственную службу, про ее значение и цели.

Подводя итог, выведем ряд действий по улучшению имиджа чиновника в глазах общества:

1. Интерактивные обучающие уроки со школьниками.
2. Информирование о положительном опыте деятельности государственного служащего в СМИ.
3. Трансляция положительного опыта государственной деятельности на уроках в школе, СУЗах и ВУЗах.

И только через активную пропаганду положительного образа государственного служащего мы сможем добиться того, что и на специальность ГМУ будут поступать мотивированные и общественно-нацеленные люди.

Литература:

1. Апраксина М. Имидж воспитателя дошкольного учреждения как педагогическая проблема: Учеб. пособие / М. Апраксина – М.: Учитель, 2014. – 23с.
2. Гордеева О. Политический имидж в избирательных кампаниях: Учеб. пособие / О. Гордеева. – М.: Ваклер, 2013. – С.67–72
3. Ушакова Н.В. Имиджелогия: Учеб. пособие/ Н.В. Ушакова, А.Ф. Стрижова. – М.: Дашков и К, 2013. – С.276- 277

4. Шепель В. Имиджология Секреты личного обаяния: Учеб. пособие / В. Шепель. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 121 с.
5. Шепель В. Человековедческая компетентность менеджера. Управленческая антропология: Учеб. пособие / В. Шепель. – М.: Рефл-бук, 2015. – 112 с.
6. Линникова Л.М., Образ чиновника в представлении студентов-менеджеров / Л.М. Линникова // Академия социального управления. – 2014, №1(2). – С.117–121
7. Богомолов О.А. 8 актуальных вопросов о государственной службе, / О.А. Богомолов, В.П. Бусовиков, А.В. Гайда, Ф.А. Мухаметзянов, Г.П. Овчинников // Чиновник. – 2014, №1(1.). – С.15–21
8. Феликс Рязанцев. Тревожит, что молодежь хочет стать чиновниками. – Режим доступа:
9. <http://www.utro.ru/articles/2011/07/14/986431.shtml> (дата обращения: 16.20.2016)

**Ваймер А.В.,
Габдулнасырова К.Г.**

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

*Научный руководитель:
Маковецкий М.Ю.*

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

ДИНАМИКА РОССИЙСКОГО РУБЛЯ В 2014–2016 ГГ.

***Аннотация:** В статье рассмотрена динамика курса рубля и нефти за 2014–2016 год. Авторами был проведён анализ корреляционной зависимости между курсом рубля и ценой на нефть, а также определены другие причины девальвации рубля.*

***Ключевые слова:** валютный рынок, курс рубля по отношению к доллару, цена на нефть.*

**Vaimier A.V.,
Gabdulnasyrova K.G.**

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

*Scientific adviser:
Makovetskiy M.YU.*

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

THE DYNAMICS OF THE RUSSIAN RUBLE IN 2014–2016

***Abstract:** The article examines the dynamics of the ruble and oil exchange rate for 2014–2016. An analysis of the correlation between the ruble exchange rate and the price of oil was conducted by the authors, and other reasons for the devaluation of the ruble were also identified.*

***Keywords:** currency market, the ruble against the dollar, the price of oil.*

Валютный рынок является важным элементом экономики и части финансового рынка. С функциональной точки зрения валютный рынок – это экономические отношения, которые складываются между различными банками, компаниями, организациями при осуществлении операций покупки – продажи иностранной валюты, международных

расчетов, кредитно – депозитных операций и других финансовых операций, номинированных в иностранных валютах [1, с 70].

В 2014 году в стране наблюдалось резкое изменение на валютном рынке, которое сопровождалось девальвацией рубля. Основными причинами падения курса рубля по отношению к евро и доллару стали снижение цен на нефть и введение санкций со стороны Запада.

По оценкам экспертов, главной особенностью нашего времени можно назвать «скорость развития экономических процессов, связанных с политикой давления на Россию». В этой ситуации возможно возникновение проблем с кредитованием и выплатами, особенно у тех компаний, деятельность которых связана с валютными операциями. Основной задачей экономистов является в настоящее время прогнозирование сценария развития внешнеэкономических отношений России с игроками международного валютного рынка и определение путей развития валютного рынка РФ.

Рассмотрим динамику изменения курс рубля по отношению к доллару США (рис. 1).

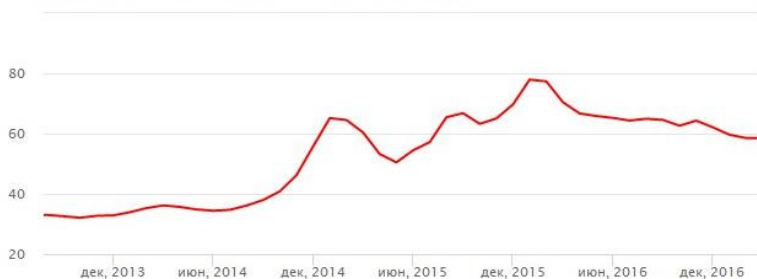


Рис. 1. Динамика курса доллара США к рублю

В первой половине 2014 года рубль начал ослабевать, достигнув в марте отметки 37 рублей за доллар. Центральный Банк в целях сглаживания колебаний продавал доллары из международных резервов. В декабре темпы обесценивания достигли максимума – обвал составил более 8% (85,15 рублей за доллар). Год завершился курсами 56,24 руб. за доллар. В конце 2015 года доллар и евро стоили 73 и 80 рублей соответственно, это означает, что курс рубля по отношению к доллару США опустился на 27 %. Хотя ослабление рубля в 2015 году было более скромным, чем в 2014 году (58 %), оно привело к резкому спаду потребительского спроса и реальных доходов населения. В начале

2016 года наблюдалась тенденция конца 2015 года, но уже к осени рубль начал укрепляться и в декабре составил 63,87 по отношению к доллару, 67,76 рублей к евро. В январе этого года рубль составлял 56,65 за доллар, в феврале-марте примерно 58 рублей.

Таким образом, в 2014–2015 гг. наблюдались колебания курса, а концу 2016 и на начало 2017 года рубль укрепляется и с каждым месяцем доллар по отношению к рублю снижается. Можно предположить, что курс рубля по отношению к доллару на данный момент стабилизируется благодаря цене на нефть за баррель.



Рис. 2. Динамика цен нефть Brent (ICE.Brent, USD за баррель)

На рисунке 2 видно, что к концу прошлого года цена на нефть с конца 2015 года выросла и в это же время национальная валюта нормализуется.

Также одним из самых весомых факторов, которые оказывают серьезное влияние на курс валюты, является соотношение импорта и экспорта. Если страна больше продает товаров за рубеж, чем импортирует, это означает, что у нее положительное сальдо внешнеторгового баланса. Ее валюта становится более крепкой, ее курс по отношению к другим валютам повышается.

Российская Федерация на протяжении долгого периода имеет положительное сальдо внешнеторгового баланса, чего не скажешь про США, у которых длительное время это сальдо отрицательное. Но если посмотреть на поведение национальных денежных единиц США и России, то вместо того, чтобы доллар ослабевал по отношению к рублю, как было показано выше, наблюдается совсем противоположная тенденция. На основе мониторинга Минэкономразвития положительное сальдо торгового баланса в декабре снизилось до \$ 9.2 млрд. По итогам 2016 года торговый баланс сократился до \$ 87.8 млрд.

Падение национальной валюты нельзя рассматривать только как негативное явление, так как правительство в какой-то степени заинтересовано в этом. В выигрыше остаются многие отрасли российской промышленности, такие как: металлургия, химическая, автомобильная промышленность и др. Дешевый рубль дает возможность компаниям находить новые рынки сбыта и наращивать объемы экспорта, что является стимулом для отечественного производства. Однако существует и ряд отраслей, для которых падение рубля сопровождается рядом потерь, в основном – это компании высокотехнологичного производства.

Основную долю поступлений в российский бюджет приносит продажа энергоносителей: нефти и газа. Соответственно, чем больше их цена на мировом рынке, тем больше выручки получают наши нефтяные компании и больше налогов уплачивают в бюджет. Идет приток инвалюты в страну, курс рубля укрепляется.

Что касается банков, то им в начале 2014 года доступ к западным капиталам был жестко ограничен. При ослаблении рубля банки вынуждены дополнять резервы под кредиты в валюте, и вообще снизить количество выдаваемых кредитов, как в валюте, так и в рублях. Так как стабильность и привлекательность валютных кредитов напрямую зависит от ситуации на валютном рынке, прибыльность банков упала, это означает, что качество кредитных заемщиков ухудшилось, т.е. россияне не в состоянии погашать платежи по кредитам. Так за 2015 год доля просроченных кредитов выросла с 1,7% до 3,3% в корпоративном сегменте и с 15,5% до 21% в розничном сегменте. Уровень доверия к банковской системе заметно ухудшился. Конечно, банки с государственным участием и банки, участвующие в программе государственной рекапитализации легче, перенесли обвал российской денежной единицы. При этом выгоды банки получили немного – прибыль от комиссий за обменные операции от различных клиентов, в дни, когда рубль максимально падал.

Зато инвесторы не ошиблись, вкладывая средства в долговой рынок, ведь облигации стремительно росли в цене. Облигации федерального займа с учетом выплаченных купонов принесли до 30–33,6% прибыли до налогов (в среднем 24,6%), а корпоративные облигации – до 27–30% (в среднем 12–14%). Инвесторы, осуществляющие операции на биржах, также «обогатились» – за счет российских акций. Рублевый индекс ММВБ прибавил 26%, почти компенсировав ослабление рубля к доллару, а долларовый РТС потерял всего 4%, такие операции принесли больше, чем долларские вклады.

Для определения степени зависимости курса рубля от цены на нефть необходимо провести регрессионный анализ. Для этого приме-

ним методы математической статистики и на основе ежемесячных данных цен нефти (сорт Brent) в долларах и курс рубля к доллару с 2014 по 2016 годы построим поле корреляции, представленное на рисунке 3.

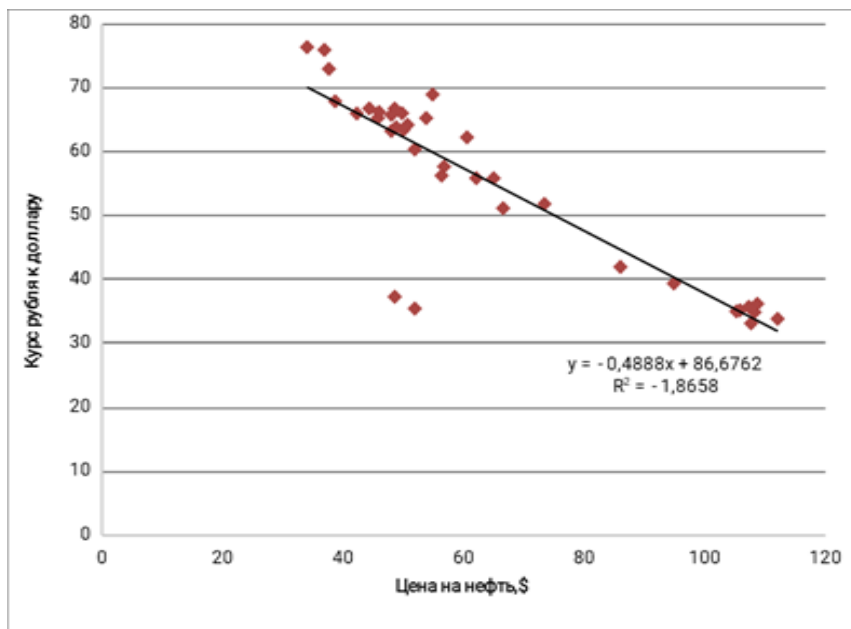


Рис. 3. Зависимость курса доллара (в рублях) от цен на нефть (в долларах) по данным с начала 2014 года

По диаграмме рассеивания видно, что точки разбросаны близко друг к другу, это свидетельствует о наличии высокой корреляции между стоимостью нефти и курсом доллара. Это подтверждает коэффициент детерминации, равный 0,75. Из чего следует сделать вывод, что любое существенное изменение курса доллара относительно других основных валют оказывает значительное влияние на стоимость нефти.

Как уже отмечалось выше (рис. 2), цена на нефть растет и курс рубля нормализуется. По итогам 2016 года российская национальная валюта продемонстрировала более чем 17-процентное укрепление к доллару США – с 72,88 рублей за доллар 31 декабря 2015 года до 60,65 рублей за доллар на 31 декабря 2016 года, на данный момент (18.03.17) цена нефти за баррель составляет 51,7 долларов, а курс рубля к доллару 57,93. Положительная динамика наблюдается в связи

с соглашением стран ОПЕК сокращением добычи нефти и санкциями США, наложенными на Иран. Российские аналитики предполагают, что резкое укрепление рубля произошло из-за операций купли-продажи акций крупных национальных компаний, для покупки которых нужно было продавать доллары – обменивать на рубли. Возможно, что рост был вызван сезонными текущими операциями, которые увеличили приток капитала. Существуют мнения, что деятельность спекулянтов, которым дорогой рубль стал выгоден из-за низкой инфляции, также могли повлиять на укрепление рубля.

Есть опасения, что такая динамика курсов валют может негативно сказаться на бюджете, ведь доходная часть бюджета от выручки экспорта существенно снизится. Это нежелательно и для отечественных товаров, потому что они начинают дорожать (в долларовом выражении) и по стоимости станут приближаться к товарам западных стран. При этом будут дешеветь все китайские товары, и население будет стремиться покупать их, отказываясь от российских, которые в такой ситуации становятся невыгодными. Для того чтобы сдерживать рост национальной валюты, Центральный Банк с осени 2016 года удерживает ставку на уровне 10%.

Перспективы развития ситуации на валютном рынке определить нереально, но можно предположить, что курс рубля все также будет зависеть от цен на нефть. На цену нефти, как упоминалось ранее, влияет добыча стран ОПЕК, которые фактически могут не соблюдать ограничения добычи, что приведет к превышению предложения нефти над спросом. Цены на «черное золото» будут расти в случае увеличения спроса или уменьшения предложения. Аналитики прогнозируют, что примерная цена нефти за баррель будет составлять около 45 долларов, если котировки будут такими, то вероятно, что курс доллара к рублю снова вырастет. Возможная отмена санкций Запада, значительно влияющих на экономику РФ, укрепит рубль или хотя бы поможет ему не потерять уже имеющиеся позиции, и наоборот, если санкции не снимут, рубль упадет. При рассмотрении макроэкономических показателей страны можно сделать вывод о том, что Россия находится в стадии экономического спада. При таком положении валюта должна падать, но с конца 2016 года наблюдалась обратная ситуация – рубль укреплялся. То есть курс рубля, наблюдаемый в данный момент, не отражает действительность, он завышен. Из этого следует, что в какое-то время может начаться процесс выравнивания курса, который должен будет соответствовать действительной экономической ситуации. Курс спрогнозировать очень сложно, т.к. основные факторы, влияющие на него, находятся в состоянии неопределенности.

Литература:

1. Белоглазова Г.Н., Кроливецкая Л.П. Финансовые рынки и финансово-кредитные институты: Учебное пособие. Стандарт третьего поколения. – СПб: Питер, 2013. – 384 с.
2. Информационный ресурс «Финам» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finam.ru>.
3. Мониторинг внешней торговли России Минэкономразвития России [Электронный ресурс]. Режим доступа: Дата обращения: 20.03.2017.
4. Шадуева Л.М. Особенности валютного рынка в России // Актуальные вопросы экономических наук. – 2016. – № 50–1.-С 41–50.
5. «Как относится курс рубля к доллару и почему?» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://odollarah.ru/kursy-i-kotirovki/rossiiskogo-rublya-k-dollaru.html>. Дата обращения: 20.03.2017.

**Витман М.Ю.,
Маковецкий М.Ю.**

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

ТРАНСФЕРНАЯ СТОИМОСТЬ ФУТБОЛИСТОВ И ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕЕ ФАКТОРЫ

Аннотация: В настоящей статье рассматриваются особенности российской футбольной индустрии, сущность стоимости игроков на футбольном трансферном рынке и влияющие на нее факторы.

Ключевые слова: финансы, финансовая сфера, трансферная стоимость, футбольная индустрия.

**Vitman M.Y.,
Makovetskiy M.Y.**

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

THE TRANSFER COST OF FOOTBALL PLAYERS AND FACTORS INFLUENCING IT

Abstract: In this article, the peculiarities of the Russian football industry, the essence of the value of players in the football transfer market and the factors affecting it are considered.

Keywords: finance, financial sphere, transfer value, football industry.

В последние годы зарубежный и российский футбол стремительно развиваются в финансовом плане. С каждым годом отечественные клубы наращивают свои бюджеты, у них постоянно появляются влиятельные спонсоры в лице частных и государственных корпораций, среди которых основными являются Газпром, Лукойл, Аэрофлот, РЖД, ВТБ и др. Покупка футболистов за миллионы и даже десятки миллионов долларов уже не является для команд из Российской футбольной премьер-лиги большой проблемой. К слову, Газпром спонсирует не только российский, но и более развитый и успешный немецкий футбольный клуб. Для достижения наилучшего результата в по итогам футбольного сезона, т.е. чемпионства в лиге, руководители корпораций готовы осуществлять большие финансовые вливания в свои команды: строить новые стадионы, отправлять их на сборы в Европейские страны, осуществлять трансферы высококлассных и дорогостоящих футболистов.

Трансфер можно охарактеризовать как обоснованный и необходимый для клуба-покупателя и клуба-продавца на данный момент времени переход игрока на взаимовыгодных условиях для всех участников сделки [2, с. 37]. При совершении трансфера футболист подписывает и свой личный контракт, в котором определяются его обязанности, срок, в течение которого он будет играть в новой команде, заработная плата, премиальные выплаты и всевозможные бонусы. Четыре с половиной месяца в год – примерно столько времени отводится футбольным клубам на приобретение игроков.

Футбольный трансферный рынок в нашей стране, впрочем, как и сам футбол, недостаточно развит по сравнению с европейской футбольной индустрией. Вследствие этого крайне важным для прибыльности и успеха российских футбольных команд становится вопрос о целесообразности, логичности покупки того или иного спортсмена. Главным фактором, влияющим на покупку игрока, является его трансферная стоимость.

Трансферная стоимость – это стоимость футболиста, которая сложилась в результате переговоров между двумя клубами, или сумма денежных средств, за которую игрок фактически переходит в другой клуб. В самом начале XXI века переходы футболистов из одной команды в другую не были настолько частым явлением, как сейчас. Да и трансферные стоимости игроков находились на более низком уровне. Долгое время, с 2001 по 2009 год, самым дорогим футболистом мира являлся португалец Луиш Фигу, перешедший из испанской «Барселоны» в испанский «Реал». Сумма его трансфера составила 75 миллионов евро [3].

В 2009 году Криштиану Роналдо, перейдя все в тот же «Реал» из английского «Манчестер Юнайтед» за 94,4 миллиона евро, отнял у своего соотечественника звание самого дорогого игрока в этом виде спорта [3]. На данный момент самым дорогим трансфером в истории мирового футбола с 2016 года является переход французского игрока Поля Погба из итальянского клуба «Ювентус» в английский «Манчестер Юнайтед» за 105 миллионов евро [3]. Трансферная стоимость, безусловно, баснословная. Что же повлияло на столь большую сумму трансфера французского футболиста? В этом нам и предстоит разобраться.

Определяющим фактором формирования трансферной стоимости футболиста является, как можно полагать, уровень его игры. Здесь все просто: в любой области человеческой деятельности выше ценятся люди, которых считают истинными мастерами, профессионалами своего дела. Видеть лидеров мирового футбола в своем коллективе мечтает директор каждого клуба, но далеко не каждому клубу, даже чисто тео-

ретически, удастся приобрести хотя бы одну звезду мирового масштаба, в силу финансовой недосыгаемости последних. В наше время мы можем видеть матчи, в которых один игрок первой команды дороже всех игроков второй команды. Причем такие матчи нельзя назвать единичным случаем. Но далеко не один уровень профессионализма футболиста влияет на его трансферную стоимость. Есть комплекс дополнительных факторов, определяющими цену игрока. Рассмотрим из более подробно.

1. Возраст футболиста. Этот фактор в последние годы приобретает все большее значение для тренеров футбольных команд. Ведь футболисты не уходят на заслуженный отдых в 60 лет, как это делают обычные пенсионеры, а значительно раньше. Возрастные рамки профессиональных спортсменов в разных видах спорта значительно разнятся. Для футбола эти рамки колеблются от 15–16 до 34–36 лет, но здесь, как и в любой сфере нашей жизнедеятельности, бывают исключения. Некоторые футболисты, в особенности вратари, задерживаются в профессиональном спорте и до 40–45 лет. Следует отметить, что, как правило, возраст звездных игроков не превышает 28–30 лет, потому что при достижении определенного возраста футболисты не могут демонстрировать столь же высокий уровень физической готовности, как ранее. Для этого фактора действует правило: чем моложе футболист и чем выше его футбольный потенциал, тем дороже он будет стоить на трансферном рынке для потенциального покупателя, потому что этот игрок еще много лет сможет «защищать цвета» клуба, приносить пользу на футбольном поле, забивать голы, помогать выигрывать различные кубки, его стоимость будет расти и в определенный момент можно будет его перепродать за сумму, в несколько раз превышающую ту, за которую он был изначально приобретен.

2. Срок, оставшийся до истечения действующего контракта футболиста. Этот фактор имеет прямую взаимозависимость стоимости игрока от срока его контракта. Иначе говоря, чем меньше футболисту осталось играть в одной команде по условиям контракта (если он на данный момент не продлен и нет никаких предпосылок для этого), тем меньшую сумму придется заплатить потенциальному покупателю, так как если срок контракта истечет полностью, футболист станет свободным агентом и может перейти в любой клуб абсолютно бесплатно. Существует ситуация, когда до окончания срока контракта футболиста с действующим клубом остается 6 месяцев или меньше, в этом случае игрок вправе, через своего агента, вести переговоры с любыми другими клубами и, при достижении договоренности, совершить бесплатный

переход после того, как его контракт истечет. Поэтому менеджеры футбольных клубов тщательно следят за контрактами футболистов и предварительно их перезаключают ними. В среднем контракт между клубом и спортсменом заключается на 3–4 года. Имеют место случаи заключения пожизненных контрактов, несмотря на огромные затраты финансовых ресурсов. Это делается для удержания в команде истинных лидеров.

3. Форма игрока. Здесь речь пойдет, разумеется, не об одежде футболиста, а о его физической форме и футбольных достижениях в последнее время (обычно срок от летнего трансферного окна до зимнего, или наоборот). Трансферную стоимость спортсмена в этом случае могут повысить выигранные с командой титулы, его бомбардирские достижения (количество забитых мячей), звание игрока года, вызов на игры национальной сборной и т.д. Можно сделать вывод: чем заметнее и полезнее (результативнее) в последнее футбольное полугодие был футболист, тем на большую сумму придется потратиться команде, которая желает его приобрести.

4. Личностные качества игрока. Футбол ничем не отличается от любой сферы деятельности в плане влияния личных качеств работника на его ценность. Речь идет о том, что если игрок является излишне конфликтным, подрывает обстановку внутри команды, совершает необдуманные поступки на футбольном поле и в повседневной жизни, то его трансферная стоимость будет значительно уменьшаться с каждым негативным упоминанием в СМИ, поскольку какой руководитель захочет видеть в рядах своего коллектива злостного нарушителя моральных принципов, а иногда и закона? В обратном случае, когда футболист проявляет качества лидера, способствует сплочению коллектива, его потенциальная цена будет неизменно увеличиваться.

5. Игровое амплуа игрока. Этот фактор указывает нам на прямую зависимость трансферной стоимости игрока от игровой позиции, занимаемой им на футбольном поле. Самыми дорогостоящими футболистами считаются нападающие, т.е. спортсмены, которые отвечают за количество забитых командой голов. На втором по стоимости месте располагаются полузащитники, далее защитники и на последнем месте, как это не странно, вратари. В качестве примера рассмотрим трансферные стоимости игроков самого дорого футбольного клуба Мира, которым является испанский «Реал». Для объективности сравнения выберем 4 футболистов основного состава, имеющих разные амплуа в возрасте от 29 до 31 года: французского нападающего Карима Бензема, хорватского полузащитника Луку Модрича, испанского защитника,

Серхио Рамоса, который является капитаном команды и вратаря из Коста-Рики Кейлора Наваса. Самым дорогим из этого квартета является именно нападающий Карим Бензема, чья трансферная стоимость оценивается в 65 миллионов евро, а наименьшую цену, равную 20 миллионам евро, придется заплатить покупателю за вратаря «Реала» Кейлора Наваса [1].

6. Прочие факторы. Среди таких факторов можно привести национальность игрока – чем популярнее и успешнее родина футболиста выступает на мировых чемпионатах, тем дороже будут оцениваться сами игроки. Также определенную роль играет и здоровье спортсмена: если он получает травму на срок около полугода, это автоматически означает его выбывание из состава команды более чем на половину футбольного сезона, в связи с этим снижается его трансферная стоимость. К малозначимым факторам можно отнести и статус лиги, в которой играет клуб футболиста. Ведь истинного профессионала хороший скаут (менеджер по подбору персонала) может разглядеть везде. Но в последнее время этот фактор имеет тенденцию к увеличению своей значимости. Клубы, которые только обрели своих новых особо влиятельных спонсоров, скупают игроков из так называемых ТОП-лиг (Англия, Испания, Германия, Италия, Франция). Они готовы оплачивать контракты, в которых заработная плата футболистов в разы превышает их прежнюю оплату труда, лишь бы переманить спортсмена к себе. Это явление в настоящее время особенно популярно среди американских и китайских клубов, а также клубов из арабских стран.

В заключение хотелось бы отметить, что процесс установления и урегулирования трансферной стоимости профессиональных игроков во многом зависит и от возможностей, способностей агентов футболистов. Европейские лиги славятся и привлекают внимание всего мирового сообщества именно профессиональным подходом к проведению своих турниров, уровнем игроков и работников спортивного сектора, вследствие чего успешно зарабатывают на продаже билетов, рекламной деятельности и т.д. Российским чемпионатам на данный момент времени пока не удастся достичь столь высокого класса в организации игр и уровне футбола.

Для качественного развития футбольной индустрии и увеличения прибыльности данного вида спорта в нашей стране необходимо привлечение в наши чемпионаты не только высококлассных игроков, но и профессиональных работников: менеджеров по развитию, скаутов, тренеров и т.д., а самое главное – организация и максимальное распространение во всей Российской Федерации детско-юношеских

футбольных школ, подготовка потенциально нового поколения спортсменов, которые в будущем, возможно, будут самыми дорогостоящими футболистами мира. В силу всего изложенного выше значимым для теории и практики становится вопрос: «Что, собственно, выгоднее: купить в команду признанных иностранных профессионалов или вырастить этих профессионалов самим?». Очевидно, что ответить на данный вопрос однозначно нельзя, он требует отдельного обстоятельного исследования, анализа обширных эмпирических данных, принимая во внимание многофакторный процесс формирования трансферной стоимости.

Литература:

1. Информационный интернет-портал «Transfermarkt.ru» – Режим доступа: <http://www.transfermarkt.ru/real-madrid/startseite/verein/418> (дата обращения: 12.03.2017)
2. Киркендалл Д. Анатомия футбола. – Минск.: Поппури, 2012. – 240 с.
3. Футбольные трансферы. Электронный ресурс // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Футбольные_трансферы (дата обращения: 10.03.2017).

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Аннотация: В настоящей статье рассматривается экономическая сущность инвестиций, а также методы математического оценивания инвестиционных проектов.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционный проект, эффективность инвестиций.

MATHEMATICAL ESTIMATION OF EFFECTIVENESS OF INVESTMENT PROJECTS

Abstract: This article discusses the economic essence of investments, as well as methods of mathematical estimation of investment projects.

Keywords: Investment, investment project, investment efficiency.

В условиях современной рыночной экономики для развития собственного бизнеса необходимы средства на его осуществление, т.е. инвестиции. Под инвестициями понимается размещение капитала в денежной, натурально-вещественной (например, машины, акции, паи и другие) или в смешанной форме в сферу предпринимательской или иной деятельности с целью получения прибыли [4, с.10]. Развитие современной экономики невозможно представить без инвестиций. Любая организация проходит этап процесса воспроизводства, когда изношенные основные средства заменяются новым оборудованием, и происходит модернизация действующих основных фондов путем аккумулирования амортизационных отчислений. Осуществление расширения производства может быть обеспечено только за счет денежных вложений, направленных на усовершенствование техники и технологии производства [1, с. 314].

Экономическая категория «инвестиции» выполняет ряд важнейших функций, как на микро, так и на макроуровнях: они повышают производственный потенциал экономики, определяют ее рост.

На макроуровне, во-первых, они обеспечивают конкурентоспособность отечественной продукции и улучшают её качество, во-вторых, ускоряют НТП, обеспечивают сбалансированное развитие всех отраслей, в-третьих, создают необходимую сырьевую базу промышленности, развивают социальную сферу и так далее.

На микроуровне инвестиции необходимы для обеспечения нормального функционирования организации, т.е. для ее стабильного финансового состояния и максимизации прибыли.

Существуют различные классификации инвестиций. Выделим основные из них:

1) По объектам вложений инвестиции делят на реальные: вложение капитала в нематериальные активы, материально-производственные запасы, в основной капитал, например, вложения в недвижимость и финансовые: инвестирование в ценные бумаги, иностранные валюты, банковские депозиты и так далее;

2) По участию инвестора в инвестиционном процессе инвестиции бывают прямые (непосредственное участие инвестора) и косвенные (инвестирование через посредников);

3) По периоду инвестирования выделяют долгосрочные (от 3 и более лет), среднесрочные (от 1 и до 3 лет) и краткосрочные (до одного года) инвестиции;

4) По региональному признаку: внешние (зарубежные) и внутренние (отечественные);

5) По формам собственности на инвестиционные ресурсы различают частные (вложения капитала юридическим и физическим лицам негосударственной формы собственности), иностранные (вложения капитала в объекты другого государства), государственные (инвестиции центральных и местных органов власти за счет бюджетов и внебюджетных фондов) и совместные инвестиции (осуществляются совместно с субъектами страны и других государств).

Как и многие другие экономические явления, инвестиции должны иметь точную и достоверную математическую оценку, без которой не может быть отчетливого представления о рациональности осуществления того или иного инвестиционного проекта. Приведем перечень показателей, на основе которых и строится общая оценка прибыльности инвестиций:

1) Срок окупаемости инвестиций. Срок окупаемости инвестиций (РР) – это минимальный промежуток времени, за который общие доходы инвестиционного проекта перекроют первоначальные инвестиции [2, с 99]. Проект считается более предпочтительным по сравнению с

другим если его первоначальные затраты быстрее окупаются. Данный показатель позволяет анализировать скорость поступления доходов проекта, а не его общую прибыль. На расчет срока окупаемости инвестиций значительно влияет равномерность предполагаемого дохода. В том случае, если доход распределен равномерно, то:

$$PP = \frac{I}{D}, \quad (1)$$

где I – инвестиционные затраты, а D – годовая доходность проекта.

При условии неравномерности распределения дохода срок окупаемости инвестиционного проекта определяется как:

$$PP = \min n, \text{ для которого } \sum_{i=1}^n p_i = I, \quad (2)$$

где n – число периодов, а P_i – приток денежных средств в период n .

К очевидным достоинствам данного метода отнесем учет ликвидности проекта и простоту расчетов. Но этим методом могут пользоваться лишь небольшие фирмы с незначительным денежным оборотом, к тому же он не может быть применен для оценки проектов, которые связаны с принципиально новыми продуктами. Среди других недостатков способа можно выделить то, что он учитывает доходность проекта лишь в пределах срока окупаемости.

2) Учетная норма прибыли (ARR) (коэффициент эффективности инвестиций). Данный коэффициент показывает какая доля инвестиционных затрат возмещается в виде прибыли за один год. Заключение о целесообразности последующего анализа и осуществления инвестиционного проекта можно вывести, сравнив рассчитанную величину прибыли с минимальным (средним) уровнем его доходности:

$$ARR = \frac{PN}{NR}, \quad (3)$$

где PN – чистая прибыль, а NR – инвестиционные затраты.

Другим вариантом нахождения учетной нормы прибыли является способ деления средней балансовой годовой прибыли (PB) на первоначально вложенный капитал (C):

$$ARR = \frac{PB}{C}, \quad (4)$$

Безусловная легкость оценки прибыльности проекта относится к преимуществу метода APP. А очевидным недостатком данного метода является то, что в качестве оценки прибыльности инвестиций исследуют не денежные потоки, а балансовую прибыль.

3) Чистая текущая стоимость (NPV) – это численное значение, определяемое как разность между суммой поступлений от реализации проекта, приведенной к настоящему времени с помощью дисконтирования, и суммой затрат, которая возникает по ходу реализации проекта:

$$NPV = \sum_{i=1}^n \frac{P_i}{(1+r)^i} - I, \quad (5)$$

где P_i – доход от реализации инвестиционного проекта за i -ый год, r – стоимость капитала, привлеченного для реализации инвестиций, а I – величина начальной инвестиции.

Данный метод для любых компаний и видов инвестиций содержит одинаковый критерий принятия решений: в том случае, когда показатель NPV больше нуля, реализация проекта считается желательной мерой, в другом случае – наоборот [3, с.132]. Если же проект предполагает последовательное инвестирование ресурсов в течение m лет, а не единовременную разовую инвестицию, то:

$$NPV = \sum_{i=1}^n \frac{P_i}{(1+r)^i} - \sum_{i=1}^m \frac{I_i}{(1+r)^i} \quad (6)$$

В этом случае положительное значение NPV говорит о превышении текущей стоимости доходов над затратами и является привлекательным для потенциальных инвесторов.

4) Индекс доходности (рентабельности) инвестиций (PI) показывает относительную прибыльность проекта в расчете на единицу вложений. Индекс PI также, как и метод NPV, использует информацию о дисконтированных денежных потоках, но определяет не разность, а отношение первоначальных затрат к текущей стоимости потенциальных доходов:

$$PI = \sum_{i=1}^n \frac{P_i}{(1+r)^i} / I, \quad (7)$$

Проект можно считать привлекательным для инвесторов если $PI > 1$. Преимущество данного метода заключается в возможности ранжирования инвестиций с различными издержками и сроками реализации.

5) Внутренняя норма доходности проекта (IRR) – это величина ставки дисконтирования, при которой чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта будет равняться нулю:

$$IRR = \min r, \text{ при котором } NPV = f(r) = 0, \quad (8)$$

В более полном виде эта формула выглядит следующим образом:

$$IRR = r_1 + \frac{f(r_1)}{f(r_1) - f(r_2)} * (r_2 - r_1), \quad (8)$$

$$IRR' = r_1 - \frac{f(r_1)}{f'(r_2)}, \quad (9)$$

где IRR – значение внутренней нормы доходности, минимизирующее положительное значение показателя NPV, IRR' – показатель внутренней нормы доходности, максимизирующий отрицательное значение этого показателя, а значения коэффициента дисконтирования (r_1 и r_2) подобраны так, что функция $NPV = f(r)$ меняла свое значение на интервале $[r_1; r_2]$.

Таким образом, показатель IRR характеризует нижний гарантированный уровень прибыльности инвестиций и предельный уровень их доходности.

Применим указанные выше формулы и рассмотрим задачу об эффективности инвестиционного проекта.

Проект N имеет капитальные вложения, равные 70000 долларов, а ожидаемые чистые денежные поступления составляют 20000 долларов в год в течение 8 лет. Рассчитать:

- а) срок окупаемости инвестиционного проекта
- б) чистую приведенную стоимость, если учитывать, что альтернативная доходность = 14%
- в) индекс доходности проекта

Решение:

- а) срок окупаемости проекта рассчитаем по формуле (1).

$$PP = \frac{I}{D} = \frac{70000}{20000} = 3,5 \text{ года.}$$

- б) при условии альтернативной доходности в размере 14% чистая приведенная стоимость будет равна: $NPV = \sum_{i=1}^8 \frac{20000}{(1,14)^i} - 70000 = 22777,28$ (расчеты представлены в табл.)

в) индекс доходности инвестиционного проекта рассчитаем по формуле (7).

$$PI = \sum_{i=1}^8 \frac{20000}{(1,14)^i} / 70000 = \frac{92777,28}{70000} = 1,325 > 1, \quad \text{следова-}$$

тельно, проект эффективен.

Таблица

Расчетные данные

Норма дисконта	Инвестиции	Денежные поступления	Дисконтированные денежные поступления	NPV
14%	70000	-	-	-
14%	-	20000	17543,86	-52456,10
14%	-	20000	15389,35	-37066,80
14%	-	20000	13499,43	-23567,40
14%	-	20000	11841,61	-11725,80
14%	-	20000	10387,37	-1338,38
14%	-	20000	9111,73	7773,35
14%	-	20000	7992,75	15766,1
14%	-	20000	7011,18	22777,28

Ответ: предложенный инвестиционный проект является эффективным и будет окуплен через 3,5 года с момента его реализации, а его чистая приведенная стоимость составляет 22777,28 долларов.

В условиях усовершенствования современной рыночной экономики все большее значение приобретают инвестиции, инвестиционные проекты с каждым днем становятся все более привлекательными и популярными, растет важность системы их оценивания, определяющая важность развития математических методов и их применения в современной экономике.

Литература:

1. Есипов В.Е. Коммерческая оценка инвестиций: учебное пособие / В.Е. Есипов, Г.А. Маховикова, Т.Г. Касьяненко, С.К. Мирзажанов. – М.: КНОРУС, 2011. – 704 с.
2. Лахметкина Н.И. Инвестиционная стратегия предприятия: учебное пособие / Н.И. Лахметкина. — 6/е изд., стер. — М.: КНОРУС, 2012. — 232 с.
3. Староверова Г.С. Экономическая оценка инвестиций: учебное пособие / Г.С. Староверова, А.Ю. Медведев, И.В. Сорокина. – 3-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2010. – 312 с.
4. Хазанович Э.С. Инвестиции: учебное пособие / Э.С. Хазанович. – М.: КНОРУС, 2011. – 320 с

ВЛИЯНИЕ МИРОВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА НА ИННОВАЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Процесс глобализации и интернационализации в конце 20 века все больше охватывает весь мир и в том числе Россию, именно поэтому весьма важно наблюдать за развитием инноваций. Так как инновации характеризуется как панацея от всех проблем, происходящих в экономике стран, так же ученые, утверждают то, что инновационная деятельность выводит из кризиса. Если говорить о том, как именно влияет кризис на интеллектуальную деятельность, то говорить об этом однозначно нет возможности, именно это и подвигло авторов на рассмотрение вопроса о кризисе и о том, как именно он влияет на инновационную деятельность регионов.

Ключевые слова: инновации; экономик; кризис; мировой финансовый кризис; экономический кризис.

Zaitseva P.V.,
Verkhovets O.A.

Omsk State University. F.M. Dostoevsky Omsk, Russia

THE IMPACT OF THE GLOBAL ECONOMIC CRISIS ON INNOVATION ACTIVITY OF THE REGIONS OF RUSSIA

Abstract: The aim of this study was to substantiate the impact of the crisis on the innovative development of regions in the Russian Federation. We used the method of scientific abstraction, analysis and synthesis, systematic approach, historical and logical methods, graphical method. This article discusses the role and importance of innovation in times of crisis in regions of the Russian Federation, analyzes the dynamics of the main indicators in the field of innovation in Russia and its regions, identified actual problems of innovation and outlines the key ways to address them.

Keywords: innovation; economy; a crisis; the global crisis, the global financial crisis

Прежде чем начать исследование влияние кризиса на инновационную деятельность в регионах Российской Федерации, следовало бы дать краткую характеристику инновационной деятельности, а начнем мы с понятия «инновация». Определение инновации как экономиче-

ского термина, дал И. Шумпетер. Термин «инновация» он определил, как коммерциализацию всех новых комбинаций, основанных на: (2.46)

1. Введении новых товаров и услуг.
2. Применении новых материалов и компонентов (новые источники сырья).
3. Внедрении нового метода производства.
4. Открытии новых рынков сбыта.
5. Введении новых организационных форм.

В теории существует множество интерпретаций понятия «инноваций». Из всех изученных автором понятий «инновации» мы можем дать общую характеристику терминам. Каждый из терминов говорит о том, что инновации содержат в себе новую идею, новую разработку, новый или улучшенный продукт, который реализуется на рынке.

Имея представление о термине «инновации» можно перейти к рассмотрению понятия «инновационная деятельность». Под инновационной деятельностью мы будем подразумевать под собой взаимосвязанную совокупность разновидностей работ по формированию и распространению инноваций.

Рассмотрев теоретические аспекты инноваций, перейдем к разбору термина «кризис». Определим, как данный термин раскрывается в экономической науке. В современной научной литературе можно встретить множество определений экономического (финансового) кризиса. Все они указывают на то, что кризис – это резкое ухудшение экономического состояния государства. Некоторые авторы пытаются провести границы между экономическим и финансовым кризисом, указывая, что экономический – проявляется в ухудшении основных макроэкономических показателей (инфляция, темпы производства, безработица и т.п.), а финансовый затрагивает в первую очередь финансовые активы (валюта, ценные бумаги, банковские депозиты и пр.). Но на практике, отделить одно от другого практически невозможно. Экономические кризисы можно классифицировать по разным основаниям:

- по территории охвата;
- по периодичности наступления;
- по характеру нарушения пропорций воспроизводства;
- по сферам (отраслям) распространения.

Деление кризисов по основаниям подталкивает нас задуматься о причинах возникновения кризисных явлений.

Выяснение основных причин возникновения экономических кризисов было и остается одной из самых актуальных научных задач. Существует множество теорий возникновения кризисов. Широкое распространение в экономической науке имеет циклическая теория. Дан-

ную теорию можно охарактеризовать как гипотезу о существовании экономических циклов, регулярных колебаний уровня деловой активности (от экономического бума до спада).

В настоящее время различают четыре цикла разного периода: краткосрочные циклы Китчина (2–4 года), Жюгляра (7–14 лет), циклы Кузнеця (16–25 лет), циклы Кондратьева (40–60 лет).

Из данной таблицы мы можем наблюдать то, что каждый цикл обоснован разными временными рамками, а так же что каждый кризис в данных циклах проявляются под различными стечениями обстоятельств.

Инновационная теория – наиболее важная теория для нашей работы, Й. Шумпетер считает причинами кризисов недостаточное количество нововведений или несвоевременность их внедрения. К кризису может привести также и избыточное количество нововведений при запаздывающем росте квалификации персонала. Он утверждал: «Под развитием будем понимать только такие изменения в экономической жизни, которые не влияют на него извне, а происходят от его собственной инициативы, то есть изнутри». [6.167]

Инновация сыграла центральную роль в теории Шумпетера. Он охарактеризовал ее как «установление новой производственной функции. Это может быть производство нового товара, внедрение новых форм организации, таких как, например, слияние, открытие нового рынка и т.п.» [6.64]

В данной статье нами будет использоваться сравнительный анализ. В данном методе мы будем сравнивать регионы Российской Федерации. Для этого следует составить сравнительную таблицу регионов РФ, в данной таблице мы отберем наиболее похожие регионы и проведем сравнительный анализ данных регионов, более подробно рассмотрим данное деление можно в таблице 1.

Данные показатели дадут нам характеристику регионов, после чего мы сможем сократить количество регионов, тем самым мы сможем сузить исследуемую область, что даст нам более качественные показатели. Подробнее данную информацию можно рассмотреть в таблице 2.

Данные для таблицы были взяты с сайта Росстата, на основе анализа данных ВРП регионов Российской Федерации. В данной таблице регионы РФ были разделены на сектора экономики. Автором были выбраны следующие сектора: машиностроение и металлообработка, химическая и нефтехимическая промышленность, добыча полезных ископаемых, транспорт и связь. Данные отрасли исследования выбраны автором не просто так, данные отрасли по статистическим данным отличаются наиболее распространенными отраслями, в которых наиболее применяются инновации.

Сравнительная таблица федеральных округов РФ

Показатели	Наименование региона			
	Свердловская обл.	Оренбургская обл.	Приморский край	Волгоградская обл.
Площадь (тыс. км ²)	194,3	123,7	164,7	144,5
ВРП (руб. на душ. населения)	384228,1	731287,6	186623	303088,5
Население (тыс. чел)	4320,7	2008,5	1938,5	1973,9
Приграничные территории	Нет	Казахстан	КНР, КНДР	Нет

Источник: составлена автором на основе [8.348]

Таблица 2

Инновационная активность организаций по субъектам Российской Федерации (в процентах)

Года	Название округа							
	ЦФО	СЗЦО	ЮФО	СКФО	ПФО	УФО	СФО	ДФО
2015	10,9	9,6	7,8	4,7	10,6	7,9	8	7,2
2014	10,9	10,3	7,7	6,5	11,4	8,9	8,8	8,9
2013	10,7	10,7	7,2	5,9	11,7	9,6	9,1	9,5
2012	10,9	11	7,4	6,4	11,9	10,6	8,5	10,8
2011	10,2	11,2	6,5	5,2	12,7	11,5	8,8	11,2
2010	8,6	9,4	7,5	6,2	12,3	11,5	8,2	8,6

Источник: составлена автором по данным [11]

Итак, развитие инноваций в России в предшествующее десятилетия не дает особых поводов для оптимизма. В статистике отражено то, что несмотря на увеличение финансирования науки из бюджета (в абсолютном выражении), его доля в ВВП страны неуклонно сокращается. Так же сокращается число компаний (организаций) выполнявших исследования и разработки.

По данным экспертов инвестиционная активность российских предпринимателей достигла своей наибольшей активности в 2006 г. Впоследствии снижение активности бизнеса составляло от 20 до 25% ежегодно. Численность реальных инвестиционных проектов строительства новых производств значительно снизилась начиная с 2006 г. и по 2009 г. Результатом снижения инвестиционной активности стал рост затрат на производство. [11]

Именно поэтому для начала рассмотрим общее количество компаний, занимающиеся инновационной деятельностью, данные компании мы разделим на Федеральные округа это упрощает наше исследование в данной области. Данную статистику по годам можно рассмотреть в таблице 2. В ней представлены субъекты российской федерации и их инновационная активность за последние 7 лет.

Из данных показателей, мы можем сделать вывод о том, что в период до кризисного состояния компании занимающиеся инновационной деятельностью сократились, в период кризиса 2008 года на 2,91%, в 2014 года данный спад составил до 2% данная динамика показателей в отраслевом разрезе не отличается четко выраженной тенденцией.

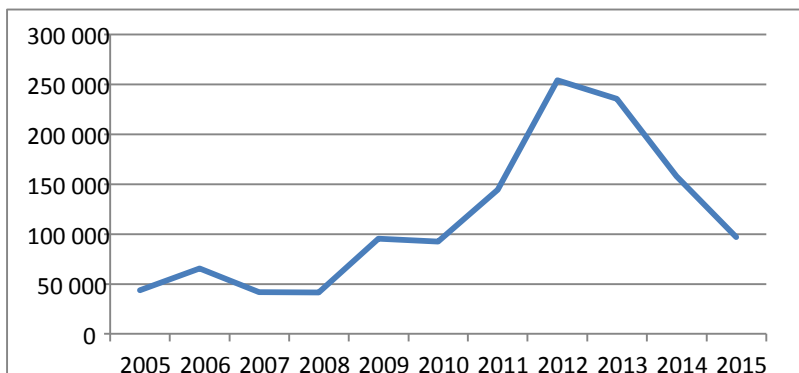
По предположению автора это связано со степенью направленностью федерального округа, а также с его государственным финансированием, именно поэтому автор изначально выбрал экономические направления регионов.

К выбранным регионам исследования мы отнесли Свердловскую область, Оренбургскую область, Приморский край, Волгоградский край.

Рассмотрим инновационную деятельность в каждом из данных округов. Рассмотрим количество компаний занимающихся инновационной деятельностью в 2016 году. Свердловская область на 2017 г. занимает 11 место среди регионов, занимающихся инновационной деятельностью, Свердловская область характеризуется, как область, занимающаяся машиностроением и металлообработкой. В данной области экономики число компаний неуклонно уменьшается, так в 2010 году число компаний составляло 17,1% к 2015 году данный показатель снизился на 3,2% и составил 13,9%. Следует разобраться чем именно охарактеризованной данное падение. Инвестиции в машины, оборудование, транспортные средства за 2015г составляет 96 940р. с учетом инфляции, а в 2013 данный показатель составлял 235 625р. данное снижение аналогичным образом замечается и в период кризиса 2008 г.. В 2008 году данный показатель составил 41 487р. а в до кризисное время данный показатель составлял 65 589р., рассчитано по данным независимого рейтингового агентства FIRA. Более подробно данную статистику можно рассмотреть на Рис. 1.

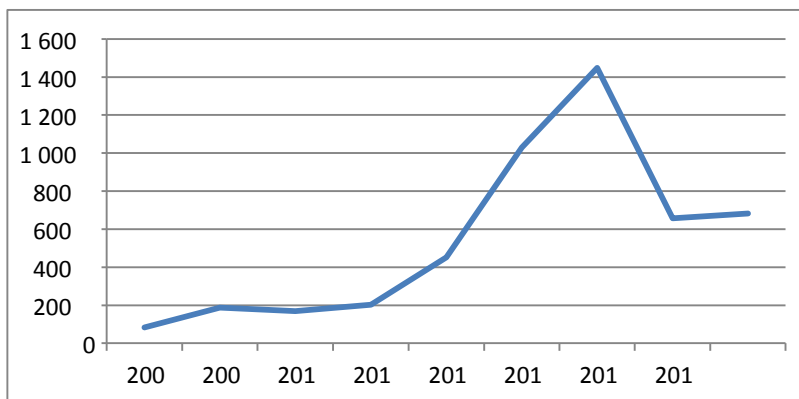
Итак, основной вид деятельности Оренбургской области — это добыча полезных ископаемых, к данным ископаемым относятся: нефть, газ, минеральное сырье, различные виды руд. Оренбургская область занимает 49 место в рейтинге инновационной деятельности регионов РФ. В данной экономической направленности число компаний занимающихся инновационной деятельностью составляет на 2015г.

5,6 в 2013 году данный показатель составлял 6,3%, мы можем наблюдать аналогичное снижение. Следует рассмотреть так же число компаний занимающихся инновационной деятельностью в Оренбургской области, на 2015г данный показатель составил 10,8% на 2014г. данный показатель составил 12,4%, в 2013г. данный показатель составил 12,5%. На Рис.2. представлена динамика изменения



Источник: Составлена автором на основе [3]

Рис. 1. Динамика поступления инвестиций в машины, оборудование, транспортные средства за 10 лет.



Источник: Составлена автором на основе [3]

Рис. 2. Динамика изменения отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг собственными силами

Рассматривая данную динамику можем наблюдать спад отгруженных товаров так, например, в 2013г. данный показатель составлял 1 448 769,84р. в период кризиса данный показатель составил 682 330,2р., в 2008г данный показатель составил 83 523р. в 2010 году данный показатель улучшился и составлял 168 995,6р. Что так же подтверждает высказанную гипотезу автора.

Итак, проведя исследования по данному вопросу, мы можем утверждать то, что в годы кризиса инновационная активность неуклонно снижается, связано это с малым количеством поступлений инвестиций в данную отрасль экономики, так же это зависит от того, что регионы сильно зависимы от внутреннего рынка. Как показывает статистика, кризис в теории подталкивает организации на инновационное развитие, но на практике как было изучено нами ранее, мы можем наблюдать иную ситуацию. Так же следует отметить, что активы крупного экспортного бизнеса размещены в основном в более развитых регионах, но чаще это монопрофильные города, которые неизбежно пострадают, как и бюджет этих регионов. В данных городах ситуация далее будет ухудшаться, но вряд ли завершится санацией худших активов. Данная проблема появляется из-за не правильного распределения кризисных издержек. В настоящее время данные издержки в большей степени лежаться на регионы: в них резко сокращаются бюджетоформирующие налоги, а, следовательно, и развитие отраслей, в данной ситуации регионы думаю о том как остаться на плаву и рассчитаться с населением, нежели чем направлять свои так скудный бюджет на развитие инновационных активов.

Литература:

1. Абрамешин А.Е., Воронина Т.П., Молчанова О.П., Тихонова Е.А., Шленов Ю.В. Инновационный менеджмент: Учебник для вузов / Под ред. д-ра экон. наук, проф. О.П. Молчановой. – М.: Вита-Пресс, 2001. – С.272
2. Комаров В.М. Основные положения теории инноваций / Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2012.
3. Независимого рейтингового агентства FIRA
4. Патентные исследования, содержание и порядок. ИПК Издательство стандартов Система разработки и постановки продукции на производство. 30.01 1996 г. № 40 – С.1–23.
5. Фаиншмидт Е.А. Кризис – менеджмент // Учебное пособие. – М.2003.
6. Шумпетер Й.А.. Теория экономического развития. Переиздание / Издательство «Директмедиа Пабблишинг», 2008
7. Сафронов.И.В. Понятие «инновация» и «инновационная деятельность»: сущность и содержание // Университет им. В.И. Вернадского, 2008, №4. – С.218

8. Российский статистический ежегодник. 2015 : стат. сб. – М.: Росстат, 2012. – С.508
9. Рубанов И., Сиваков Д. Первым быть на горизонте // Эксперт. – 2010, № 2. – С.55–57.
10. Scumpeter J. Business Cycles: A Theoretical, Historical and Statistical Analysis of the Capitalist Process. – N.Y.-L., 1939.
11. Monitoring industrial research: The 2012 EU Industrial R&D Investment Scoreboard. [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://iri.jrc.ec.europa.eu/research/docs/2012/SB2012.pdf>

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ КООПЕРАЦИОННЫХ СВЯЗЕЙ В ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** Перспективы развития и эффективного функционирования лесопромышленного комплекса Омской области напрямую зависят от построения устойчивых кооперационных связей между участниками ЛПК. В связи с этим представляется необходимым налаживание кооперационных связей с существующими в Омской области объектами инновационной и промышленной инфраструктуры.*

***Ключевые слова:** Омская область, лесопромышленный комплекс, кооперация, интеграция.*

Zotina P.S.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

PROBLEMS OF ORGANIZATION OF COOPERATION RELATIONS IN THE TIMBER INDUSTRY COMPLEX OF THE OMSK REGION

***Abstract:** Prospects for the development and effective functioning of the timber industry complex in the Omsk region directly depend on the construction of sustainable cooperative ties between the participants of the forestry complex. In this regard, it seems necessary to establish cooperative links with the existing in the Omsk region of innovative and industrial infrastructure.*

***Keywords:** Omsk region, timber industry complex, cooperation, integration.*

Важнейшим направлением повышения конкурентоспособности регионального промышленного сектора следует признать максимизацию использования возможностей сетевой кооперации. В условиях перехода к сетевой экономике именно этот фактор определяет конкурентное положение регионального производителя на рынке. От того, насколько успешно локальные субъекты сформируют структуру будущей предпринимательской системы, зависит соотношение конкурентных позиций на нём уже в ближайшем будущем. Все это, в результате, требует принципиального изменения подходов в России к реализации промышленной политики как на федеральном, так и региональном

уровнях управления: современные условия диктуют необходимость перехода к модели поддержки предпринимательских систем, формирующихся на принципах кооперации и учитывающих местную специфику [5].

В настоящее время Омская область представляет собой один из крупнейших в Российской Федерации промышленных регионов. Омская область является лесообеспеченным промышленным субъектом Российской Федерации, о чем свидетельствует имеющаяся площадь лесных угодий в размере 4,55 млн. га. Ежегодно в Омской области площадь, покрытая лесом, возрастает почти на 1 тыс. га, причем общий запас древесины на данный момент времени оценивается в 500 и более млн. кубометров. Также важно отметить, что на территории области действуют более 30 лесных питомников. Их суммарная площадь составляет около 60 га. Каждый год в лесных питомниках осуществляется выращивание 9 млн. сеянцев, что способствует полному удовлетворению потребности в посадочном материале всей Омской области [6]. Лесопромышленный комплекс может стать одним из самых важных факторов социального и экономического развития Омской области при должном подходе к развитию, так как регион обладает конкурентными преимуществами: транспортная доступность и близость развивающихся рынков Азии (Китайская Народная Республика, Республика Казахстан), а также выгодное экономикогеографическое расположение по осям «запад-восток» и «север-юг». Однако на данный момент ЛПК в своем развитии имеет не мало трудностей [4].

В Омской области и в Российской Федерации в целом лесные ресурсы расходуются неэффективно, поскольку перерабатывающая промышленность имеет слабое развитие и представлена в большинстве своем производством относительно простой мебели и производством строительных материалов. Ключевыми проблемами существующей системы кооперации участников кластера являются:

- недостаточный уровень развития транспортной инфраструктуры;
- износ основных производственных фондов;
- недостаточно высокая конкурентоспособность промышленной продукции лесопромышленного комплекса в связи с высокими транспортными издержками.

Разобщенность и дезинтеграция предприятий ЛПК являются основными причинами неэффективного функционирования промышленных предприятий ЛПК и низкого уровня загрузки их производственных мощностей [3]. Несоответствие расположения предприятий ЛПК в

экономических подрайонах Омской области географическим особенностям привело к некоторым проблемам:

- высокая доля в структуре себестоимости конечных товаров различных транспортных расходов, что приводит к отсутствию рентабельности производства;

- технологическая и географическая разобщенность отраслей деревообрабатывающей и лесной промышленности является причиной невозможного комплексного использования сырьевой базы и осуществления утилизации отходов. В большинстве своем лесозаготовительные отходы либо сжигаются, либо остаются в лесу, хотя использование отходов деревообработки и лесопиления является важнейшим шагом для увеличения эффективности использования древесного сырья. В условиях отсутствия централизации древесных отходов их переработка и сбор являются экономически нецелесообразными [2].

Главная особенность проблем лесопромышленного комплекса заключается в том, что прежние модели развития ЛПК характеризовались полным регулированием государством отношений между участниками лесопромышленного комплекса. На данном этапе развития решением вопросов в отношениях между участниками обязаны заниматься сами промышленные предприятия. Поскольку при таком подходе возникают различные противоречия, целесообразным является их решение в рамках интеграции и кооперации. Кроме того, невысокая доля различных крупных центров, занимающихся глубокой переработкой древесины, определяется, прежде всего, именно дезинтеграцией предприятий.

Таким образом, низкая степень интеграции и отсутствие кооперационных связей в ЛПК ставят по угрозу дальнейшее развитие и функционирование. В Российской Федерации количество предприятий, которые занимаются лесозаготовкой составляет более 6 тыс. Доля лесопромхозов составляет около 1%. Увеличить производительность данных промышленных предприятий представляется невозможным, поскольку вовлекать в оборот древесные отходы, строить лесовозные дороги и производить глубокую переработку древесины. Это можно объяснить тем, что происходит неравномерное формирование внутри лесопромышленного комплекса прибыльности. Большинство предприятий, занимающихся лесозаготовками являются убыточными, различные лесопильные предприятия чаще имеют прибыльность в малых размерах, а предприятия, специализирующиеся на глубокой переработке, имеют максимальную прибыль [1].

В настоящее время в Российской Федерации только около 20% добываемой древесины отправляется на глубокую переработку. Полноценное

комплексное функционирование предприятий ЛПК требует от органов управления и органов государственной власти проведения взвешенной политики в сфере предоставления предприятиям льготных кредитов, разработки дифференцированной шкалы налогообложения и разработки других эффективных мер по кооперационному взаимодействию предприятий [4].

Интеграция предприятий лесопромышленного комплекса позволит:

- создать необходимые предпосылки для ускоренного внедрения в производство инновационных разработок;
- обеспечить оптимальный объем производства однородной продукции повышенного качества;
- сформировать рациональные пропорции между объемами получаемого древесного сырья и промышленными перерабатывающими мощностями;
- ускорить продвижение продукции из одной технологической фазы в другую;
- повысить степень использования сырья и отходов, полученных при промышленной переработке;
- эффективно использовать имеющуюся рабочую силу и средства производства;
- оптимизировать численность управленческого персонала и снизить издержки на его содержание;
- снизить транзакционные издержки (затраты на совершение деловых операций, ведение переговоров, заключение контрактов, обеспечение их выполнения) [1].

Таким образом, перспективы развития лесопромышленного комплекса Омской области напрямую зависят от построения устойчивых кооперационных связей между его участниками. Решение данных вопросов особо актуально в настоящее время, так как лесная промышленность является основой экономического благополучия страны в целом и каждого гражданина в отдельности (особенно в лесных депрессивных регионах), экологической сбалансированности экосистемы. В обозримом будущем ЛПК должен стать «локомотивом» отечественной промышленности, но это возможно только при условии профессионального и комплексного подхода.

Литература:

1. Кузьминов И. Какая судьба ждет лесопромышленный комплекс России [Текст] /
2. И. Кузьминов – ЛесПромИнформ, №4. – С.26–32

3. Артамонова Ю.С., Хрусталева Б.Б. Кластерные политики и кластерные инициативы: теория, методология, практика: Кол. монография / Под. ред. Ю.С. Артамоновой, Б.Б. Хрусталева. – Пенза: ИП Тугушев С.Ю., 2013. – 230 с.
4. Тельных А.В., Белякова Г.Я., Хартанович Е.А., Тельных В.В. Концепция развития интеграции в лесопромышленном комплексе региона на основе кластерного подхода [Текст] / А.В. Тельных, Г.Я. Белякова, Е.А. Хартанович, В.В. Тельных // Национальная ассоциация ученых. – 2016, №17–1. – С.36–39
5. Хаиров Б.Г. Вопросы формирования вертикальной интеграции предприятий лесопромышленного комплекса Омской области [Текст] / Б.Г. Хаиров // Российское предпринимательство. – 2007, № 4 (1). – С.3–6
6. Хаиров Б.Г. Выбор и развитие адаптивной структуры управления логистическими инновационными потоками в едином пространстве кластера [Текст] / Б.Г. Хаиров // Экономика. Налоги. Право. – 2014, №4. – С. 91–95
7. Промитов С.А. Характер организационных связей внутри научно-производственного кластера [Электронный ресурс] / <http://www.ekportal.ru> [Официальный сайт] – Режим доступа: <http://www.ekportal.ru/page-id-1947.html> (дата обращения: 22.03.2017).
8. Создание и формирование кластеров [Электронный ресурс] <http://studbooks.net> [Официальный сайт] / Режим доступа: http://studbooks.net/1711337/ekonomika/sozдание_formirovanie_klasterov (дата обращения: 20.03.17)

ФОРМИРОВАНИЕ ПОРТФЕЛЯ УМЕРЕННОГО ИНВЕСТОРА

***Аннотация:** В статье представлен процесс отбора ценных бумаг для портфеля умеренного инвестора на примере фундаментального анализа обыкновенной акции ПАО «Алроса». Цель исследования: рассмотрение особенностей акций «голубых фишек».*

***Ключевые слова:** акция, умеренный инвестор, фундаментальный анализ.*

Konovalova O.V.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

SECURITY SELECTION FOR MODERATE INVESTOR

***Abstract:** Security selection for moderate investor with fundamental analysis of equity stock OJSC “Alrosa” is considered in this article. The aim of research is evaluation peculiarities of blue chips companies.*

***Keywords:** stock, moderate investor, fundamental analysis.*

Инвестирование по праву считается самым перспективным и доходным способом приумножения собственных средств. Но, к сожалению только низкий процент населения знаком с таким аспектом заработка, финансовая безграмотность ограничивает людей извлекать пассивный доход, заниматься инвестированием может любой желающий, но как правило граждане обращаются за помощью увеличения сбережений или просто сохранения собственных денежных средств к рынку ценных бумаг в том случае, когда есть как таковые «лишние» или «свободные» накопления. Все же для достижения желаемого результата как правило требуется подмога в виде профессионалов своего дела, которые настоятельно рекомендуют вкладывать в портфель ценные бумаги компаний, тесно связанные с государством, в целях избегания некоторого числа ненужных рисков. Но прежде чем заключить договор о сотрудничестве, с клиентом естественно проводится беседа, смысл которой заключается в определении цели обращающегося за помощью субъекта. Общая же суть формирования инвестиционного портфеля – это реализация основных направлений инвестиционной деятельности предприятия путем подбора наиболее доходных и безопасных объектов инвестирования [миш, с. 235]. В процессе обсуждений на предин-

вестиционном этапе выясняются предпочтения клиента: ожидаемая доходность, срок инвестирования, риск. Как правило процент ожидаемой доходности должен соответствовать уровню инфляции, точнее чуть выше нее, чтобы переполнение каналов денежного обращения избыточной денежной массой не «съело» вложения клиентов. Некоторые оптимисты рассчитывают на доходность даже в 30%, что относительно невозможно. Однако, в таких случаях банк предлагает вложиться в крайне рискованные бумаги и с небольшим горизонтом. Последняя ситуация представляет симбиоз всех целей инвестирования: опасный маневр в краткосрочный период для получения удовлетворительного крупного дохода.

Исходя из сроков вложения инвестиционный портфель классифицируется:

- Портфель дохода ориентирован на высокую текущую отдачу инвестиционных затрат, даже не заостряя внимания на том факте, что эти затраты могут принести в будущем более высокую норму инвестиционной прибыли на вложенный капитал.

- Портфель роста ориентирован на обеспечение высоких темпов роста рыночной стоимости (долгосрочная перспектива) [миш, с. 236].

Так же в соответствии с рисками, которые множество клиентов готовы на себя принять, могут определить следующие типы портфеля:

- Агрессивный (спекулятивный) портфель выбирают те, кто желает максимизировать текущий доход при этом сознательно идти на наивысший риск.

- Умеренный (компромиссный) портфель подходит для большего числа инвесторов, поскольку состоит из финансовых инструментов, по которым уровень портфельного риска близок к среднерыночному.

- Консервативный портфель ориентирован на слишком мнительных и боязливых инвесторов, которые почти не рискуют и обеспечивают себя наиболее высоким уровнем безопасности финансового инвестирования [миш, с. 237].

Управление портфелем требует немало времени и сил, но как известно при большом желании возможно всё! Как правило, обращаются «любители» и совсем новички, у которых личный интерес к биржевой торговле. Для начала требуется время для адаптации клиента на рынке ценных бумаг, поскольку субъект лишь только по большей своей части наслышан о громком и легком заработке на открытой площадке, что только вводит в заблуждение и побуждает на агрессивное поведение. Результатом столь скорого и нелепого поступка служит неутешительное фиаско под названием «потеря вложенных средств», чтобы сей

ситуации не произошло необходимо взвешивать все события, происходящие вокруг определенного круга ценных бумаг и естественно обратиться к фундаментальному анализу тех акций, которые симпатичны клиенту для вложения.

В добавок к целям на первичном этапе и принципам управления инвестиционным портфелем следует обращать внимание на цену покупки актива, как правило это должна быть цена ниже средней, чтобы был шанс не проиграть, а хотя бы уйти в ноль в непредвиденных ситуациях. Так же при инвестировании следует учитывать ряд факторов:

- Макроэкономика;
- Микроэкономика;
- Общая ситуация, складывающаяся в секторе той ценной бумаги, которую желаете приобрести;
- И последним уже принято считать баланс публичной компании, акции которой котируются на фондовой бирже. [моя с. 80]

Рациональное вложение средств в инвестиционный портфель, а не в единичные ценные бумаги объясняется компенсацией друг другу, но для первоначального формирования необходимо же выбрать составляющие элементы.

В работе проведем фундаментальный анализ ценной бумаги, относящейся к числу «голубых фишек» и определим подойдет ли она для умеренного портфеля. Выбор пал на обыкновенную акцию ПАО «Алроса», поскольку данная компания занимается дорогостоящим видом деятельности и является монополистом на рынке алмазов, так же согласно дивидендной политике корпорации, ПАО «Алроса» обязуется отнести не менее 35% чистой прибыли на выплату дивидендов, что сигнализирует о неплохой доходности. Расчет производится на основании промежуточной консолидированной финансовой отчетности (МСФО) за 9 месяцев, закончившихся 30 сентября 2016 года и прогнозных данных. Согласно затратному методу, стоимость бизнеса равняется стоимости собственного капитала, то есть 249 758 млн. руб., а внутренняя стоимость акции получается делением на количество выпущенных акций, в нашем случае получаем 33,91 руб. за 1 шт. Настоящая стоимость акции уступает на 53,10 руб. текущей рыночной цене акции на 15 марта 2017 года (87,01 руб.), таким образом при оценке акции консервативным затратным методом инвестор может не рассчитывать на оптимистичный исход, а именно на дополнительную доходность или запас прочности. Для более точной оценки стоимости будем использовать доходный подход. Для поиска справедливой стоимости акции методом капитализации денежных потоков определим ставку капитализации кумулятивным способом и с помощью формулы

Майрона Гордона найдем необходимое значение. С безрисковой ставкой по облигация федерального займа на срок равный одному году в 8,28% [сайт цб] и возможными рисками 0%, 10% и 15%, получили соответствующие ставки капитализации- 9%,18%,23%. Для расчётов стоимости методом дисконтирования денежных потоков нам потребовалось найти ставку дисконтирования методом САМР,и она получилась равной 10,7%, реверсивная стоимость, то есть стоимость собственного капитала. Итак, согласно стандартной формуле дисконтирования определили стоимость акции как 147,78 руб., с запасом финансовой прочности в 60,77 руб. Обычно, инвестиционные аналитики используют еще формулы с расчетом роста денежного потока и реверсивной стоимости, но мы воспользуемся самым консервативным и пессимистичным подходом к расчету, поскольку сейчас наблюдаем нестабильное экономическое состояние российской экономики и предполагаем, что рост будет незначительным, чтобы его учитывать при расчетах. Из всех полученных результатов найдем среднее значение стоимости обыкновенной акции, которое равняется 132,18 руб. с показателем чистой приведенной стоимости (NPV) 45,17 > 0, что указывает на целесообразность вложения в данный актив. Потенциальный рост возможен в 1,5 раза, об этом нам сигнализирует показатель Индекс прибыльности инвестиций PI (Profitability Index), который рассчитывается путем деления полученной стоимости на рыночную стоимость акции. Прибыль на акцию (EPS) равняется 19,84. Окупаемость инвестиций показывает Р/Е, рассчитывается путем деления цены на показатель EPS, в нашем случае мы получаем результат 4,38, то есть срок окупаемости почти 4,5 года. Дивидендная доходность согласно дивидендной политике находится на уровне 8%.

Таким образом, выбранная ценная бумага отлично подходит для пополнения инвестиционного портфеля умеренного вкладчика, поскольку соблюдаются все требования и характеристики вышеуказанного инвестора. Ориентация идет на уровень дохода, который может формироваться как за счет дивидендных и процентных выплат, так и за счет курсовой разницы при рассчитанном уровне риска. Рыночная стоимость обыкновенной акции ПАО «Алроса» за последние 3 месяца остается на уровне 95 рублей (см. рисунок).

Наблюдались скачки, где спекулянты как раз и могли извлечь краткосрочную прибыль, акции просели в середине этого месяца. Положительной стороной этой компании является факт присутствия государства в акционерах (33%). Надежнее вкладываться в компании, находящиеся под крылом государства.

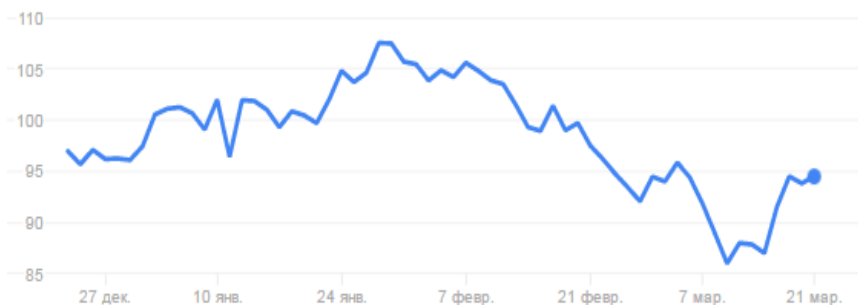


Рис. Динамика рыночной стоимости обыкновенной акции ПАО «Алдора»

Литература:

1. Коновалова О.В., Экзогенные факторы фундаментального анализа фондового рынка в Российской Федерации [Текст] / О.В. Коновалова, М.Ю. Маковецкий // Актуальные вопросы развития экономики: Материалы международной научно- практической конференции. / под ред. д.э.н., доц. В.А. Ковалева и к.э.н., доц. Б.Г. Хаирова – Омск. 2016 – 541 с.
2. Мищенко, А. В. Методы и модели управления инвестициями в логистических системах [Текст]: учебное пособие / А.В. Мищенко, 2-е изд. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 363 с.
3. Ставки рынка ГКО-ОФЗ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/hd_base/default.aspx?prtid=gkoofz_mr (дата обращения: 19.01.2017)

Куничкин А.М.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

ИСТОРИЯ МОЕЙ СЕМЬИ В ИСТОРИИ МОЕЙ СТРАНЫ

***Аннотация.** Статья посвящена исследованию родословной семьи Избышевых, чья фамилия хорошо известна на территории Сибири. На примере этой семьи мы показали, что история страны неразрывно связана с историей простых людей. В статье показаны события Гражданской войны в Тарском уезде, периода коллективизации, Великой Отечественной войны и послевоенного времени.*

***Ключевые слова:** родословная семья, Великая Октябрьская Социалистическая революция, партизанское движение, Гражданская война, Великая Отечественная война.*

Kunichkin A.M.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

HISTORY OF MY FAMILY IN THE HISTORY OF THE COUNTRY

***Abstract:** Article is devoted to a research of a family tree of Izbyshchev whose surname is well-known in Siberia. On the example of this family we have shown that the history of the country is inseparably linked with history of simple people. Events of Civil war in the Tarsky County, the period of collectivization, the Great Patriotic War and post-war time are shown in article.*

***Keywords:** family tree, Great October Socialist revolution, guerrilla movement, Civil war, Great Patriotic War.*

История каждой семьи уникальна. Она тесно связана с историей страны, в которой эта семья живет. При изучении истории мы уделяем внимание, как правило, крупным историческим событиям, великим деятелям. Но история любой страны – это, прежде всего, история обычных людей, простого народа. Ни одно великое свершение, событие не смогло бы произойти без их участия. Семья – это частичка нашего общества, и изучение своей родословной, истории каждого из живущих ныне людей, может раскрыть что-то общезначимое и важное для понимания исторического развития России.

Мои родственники по материнской линии имели довольно известную фамилию на территории Сибири – Избышевы. А известна она благодаря троюродному брату моего прадедушки Артёму Ивановичу Избышеву (их отцы были братьями). Он много сделал для установления советской власти в Тарском уезде. В 2017 году исполняется

100 лет выдающемуся событию прошлого века, кардинально изменившему ход истории народов мира – Великой русской революции. Эта революция и вдохновила моего родственника на то, чтобы встать на защиту своей малой Родины во время Гражданской войны.

История гражданской войны и коллективизации в Омском Прииртышье уже написана. Сибирские историки, краеведы провели серьезную работу. Их исследования стали основой при подготовке данной статьи. Однако нам удалось познакомиться и использовать записи воспоминаний участников событий, хранящиеся в их семьях. Некоторые новые факты были обнаружены автором в фондах Государственного Исторического архива Омской области.

Артём Избышев родился 23 марта 1885 года в селе Седельниково Седельниковской волости Тарского округа Тобольской губернии Российской Империи в семье зажиточного крестьянина. Избышевы были владельцами маслодельных заводов, волостными старшинами, участвовали в общественной жизни не только села, но и всего Тарского уезда.

В 1899 году окончил Седельниковское 3-х классное народное училище. Сам был торгующим крестьянином, вёл самостоятельное крестьянское хозяйство. Был женат на Улите Петровне, которая впоследствии состояла в партизанском отряде мужа, её колчаковцы не раз подвергали пыткам, сажали в тюрьму. Вообще, через нее партизаны получали ценные сведения о расположении карательных отрядов Колчака. К слову, нужно сказать, что дочь моего прадедушки прекрасно помнит эту женщину, ставшую настоящим боевым товарищем своего мужа.

В марте 1918 года Артем Избышев вернулся в свое родное село Седельниково после службы в Русской Императорской армии, но уже большевиком. Каждый вечер, прихватив пачку замусоленных газет и брошюр, шел он к своим друзьям, где читал и рассказывал им о большевиках.

Советская власть в Тарском уезде устанавливалась медленно. Избышев взялся за эту работу. В мае в Седельниково собрался волостной съезд Советов, где Артем Иванович был единогласно избран председателем первого Седельниковского волисполкома. Но вскоре Омск пал под натиском Колчака, и в Таре пришли к власти контрреволюционеры. Началась мобилизация в белую армию. Каждую неделю отряды крестьянских парней конвоем гнали в Тару. Но по дороге половина «новобранцев» по совету Артема Ивановича разбежалась, уйдя в леса. Так Избышев начал создавать партизанский отряд, в котором первоначально насчитывалось всего лишь 19 человек.

Первое выступление отряда было под новый 1919 год, когда отряд совершил налет на седельниковскую милицию. Из воспоминаний

Ефима Денисовича Избышева – двоюродного брата Артёма Ивановича известно: «Это была первая операция избышевского отряда. Им было нужно оружие, и они его захватили. Немного, правда, ну, сколько могло быть в волостной милиции оружия? Говорят, шесть винтовок и тысячу патронов». [5] После этого налёта численность отряда увеличилась. Слава о партизанах разлетелась по всей Сибири. С начала 1919 года партизанский отряд Избышева стал боевой единицей Омского большевистского подполья. Для координации совместных выступлений Омский комитет РСДРП отправил в отряд политическим комиссаром Григория Федосеевича Захаренко, который прибыл на место вместе со своей женой Матреной Александровной. Эта семья активно участвовала в деятельности партизан, при этом абсолютно не жалея себя, лишь бы только восторжествовала пролетарская революция. Однажды Матрена Александровна тайно ездила в Омск за оружием по заданию Артёма Ивановича. «Оружие мы привязывали под дровни. Но все винтовки не поместились там, часть пришлось уложить под короб. Патроны я высыпала в мужнины валенки» [6]. Эта операция удалась.

Постепенно численность отряда увеличивалась. Партизаны начали устраивать в лесу засады, совершать дерзкие налеты на конвои, сопровождающие обозы с оружием и награбленным продовольствием. Не раз за командирами партизанского отряда приезжали каратели. Семен Хвощ, Гордиенко Кондратий, Захаренко Федор – люди, которых избивали до потери сознания, после побоев они не имели человеческого вида, но, ни при каких обстоятельствах, они не выдали командира и комиссара партизанского отряда. «Народ видит правду, знает правду, страдает за нее, но перед карательными отрядами молчит [8, с. 122].

В историческом архиве Омской области хранятся документы о деятельности партизанского движения в Тарском уезде, среди этих бумаг есть рапорты милиционеров села Седельниково, содержание которых когда-то было засекречено. Начальнику 5-го участка Тарского уезда приходилось неизменно доносить, что крестьянство никакого содействия к розыску не оказывает, и местонахождение Избышева выяснить не предоставляется возможным. Как известно, за поимку Избышева сулили солидную сумму.

Партизанский отряд Избышева за время своего существования провел около полусотни боев с противником. 27 июля 1919 г. колчаковцы начали новое наступление. В это время Избышев, желая выяснить положение своего отряда, лично отправился в село Седельниково, но партизан там уже не было. Так как отряд партизан в большей степени состоял из крестьян, а на улице была середина лета, самый сенокос,

вот они и отправились трудиться во благо своих подсобных хозяйств. Тем временем колчаковцы уже орудовали в селе, а Артём Иванович не знал об этом.

«Он заехал к своему дядьке. Сидели они за столом. Вдруг слышат шум подозрительный. И в это самое время в комнату влетает колчаковский офицер – поручик Пантелеев, а за ним два казака. Артем, недолго думая, опрокидывает стол, выстрелом из маузера кладёт Пантелеева наповал. Казаки после этого шарахаются за косяк, а Артём в окно и – через двор – к огороду. Но там уже стояли на страже солдаты. Артём видит, что путь отрезан, а сзади насаждают, заскочил в овчарню. Бревенчатая была, стояла между домами и огородом. Заскочил и чувствует, что нога его уже не слушается, посмотрел – ранена в стегно. Кровь идёт. А ему не до ноги: враги насаждают. Он начинает отстреливаться. А колчаковцы всё уже и уже смыкают свой круг. Но он из своего укрытия-таки уложил ещё троих казаков. А когда увидел, что кончаются все его патроны, последний выстрел сделал себе в сердце» [5].

Так погиб Артем Иванович Избышев. Молодым – тридцати четырёх лет. Но не умирает в народе память об Артеме Избышеве, красном командире, поднявшем знамя свободы над тайгой. По всему северу живут легенды о нем. Говорят, что, переодевшись в офицерский мундир, пробирался он в белогвардейские штабы, играл с офицерами в карты. А когда проигравшиеся пьяные офицеры засыпали прямо на столах, он забирал их оружие, секретные документы и спокойно уходил в отряд. Выведав планы у пьяных белогвардейцев, он уже знал, где их караулить и всегда побеждал. У односельчан Избышев пользовался уважением как человек грамотный, справедливый, рассудительный. И еще одним важным качеством, которое ценится в народе, обладал Артем Иванович – он был побогатырски силен. На сельских праздниках, когда устраивались состязания по борьбе, не было равных Артему. В селе Седельниково на центральной площади, где похоронен Избышев со своими боевыми товарищами, воздвигнут памятник, стоящий по сей день.

Конечно, имя Артёма Избышева очень известно на территории Сибири, дальше же в статье пойдет речь об Избышеве Савелии Фроловиче, приходившимся троюродным братом Артему Ивановичу.

Савелий Фролович родился в 1901 году, родители его жили зажиточно, повзрослев, он своими руками построил двухэтажный дом в селе. В 1925, приехав в село Тимофеевка Седельниковского района, он сосватал Анну Тимофеевну, родители которой были донскими казаками, сосланными в Сибирь. Савелий Фролович по возрасту не участвовал в революционных событиях в селе. Но уже дальше все реформы

Советской власти затрагивали и его. Одним из таких событий стала коллективизация.

По данным Исторического архива Омской области, в Седельниково колхоз был создан в начале 1931 года. И Савелий Фролович, и Анна Тимофеевна тоже вступили в ряды работающих крестьян на полях колхоза. Семья росла. Всего было 8 детей, но выжили четверо: Антонина, родившаяся в августе 1929, в 1933 г. появился на свет Николай, в 1938 г. родилась Валентина, а в 1940 г. – Лидия. И все были счастливы, жизнь шла своим чередом, если бы в дверь не постучалась война.

Избышев Савелий, будучи непризывным из-за отсутствия одного пальца на руке, по собственному решению отправился защищать Родину от фашистов. Седельниковский райвоенкомат не брал его на службу, поэтому он на попутках добрался до города Каменск-Уральский, и только там был призван в 1010 стрелковый полк 266 стрелковой дивизии.

Где только не воевал Савелий Фролович. В декабре-феврале 1942–1943 года дивизия участвует в освобождении многих населенных пунктов Сталинградской, Ростовской, Донецкой и Ворошиловградской областей. 14 февраля 1943 года Савелий Избышев в составе своего подразделения принимал участие в освобождении Краснодона, Курской битве. Так, 2–5 сентября части дивизии во взаимодействии с 259-й стрелковой дивизией разгромили сильную группировку противника и освободили города Славяносербск, Первомайск, а также Артемовск – один из крупных городов Донбасса. В августе 1944-го дивизия ведет бои за Кишинев. 14 января 1945 года дивизия в составе 1-го Белорусского фронта переходит в наступление в направлении на Одер. Затем дивизия направляется в сторону Берлина.

В тылу же оставалась любимая жена Савелия Фроловича и дети, которым тоже приходилось не сладко. Женщины и дети взвалили на себя всю тяжелую мужскую работу. Они трудились не покладая рук, и большую часть собранного урожая отправляли на фронт, действуя в соответствии с лозунгами: «Всё для фронта! Всё для Победы!». Из рассказов прабабушки известно, что трудиться приходилось много, маленьких детей оставляли с более старшими. В начале апреля 1945 года Избышевой Анне Тимофеевне приходит письмо со словами: «Вся шинель прострелена, а я живой!».

В именном списке потерь 266 стрелковой дивизии за период с 14 по 28 апреля 1945 года в общей сложности на 15 листах значатся 266 фамилий погибших воинов, среди этих фамилий под номером 243 значится имя Избышева Савелия Фроловича, павшего смертью

храбрых 18 апреля 1945 года на Бранденбургской земле. Он прошёл всю войну, не дожив до дня Победы ровно 3 недели.

Эта страшная война закончилась, все радовались, все ждали возвращения с фронта героев, в том числе и Анна Тимофеевна с детьми. Похоронка пришла спустя несколько месяцев, но родные не поверили ей, так как в то время совершалось очень много ошибок: иногда и на живых солдат приходили похоронки. Они надеялись именно на это. Дети каждый раз бегали встречать машину с солдатами, ведь они верили, что их отец живой и вернётся к ним. Но с каждым разом верить в это было всё труднее и труднее. И только поздним летом 1945 пришла посылка от командира, который в приложенном письме рассказал о гибели Савелия Фроловича. Так же в посылке были медали солдата и некоторые личные вещи.

Анна Тимофеевна, оставшись с 4 детьми, продолжала работать в колхозе. А трудностей после войны хватало с лихвой: надо было поправлять измотанное войной колхозное хозяйство, надо было кормить себя и страну. Не хватало продовольствия, даже хлеба. Как известно, на трудодень муку получали граммами. Нормированного дня, как в 30-е годы, после войны у колхозников не было: с рассветом уходили они в поле или в лес, а с закатом возвращались. С работы шли не с песнями, как раньше, а молчаливые и усталые.

Только к 1950 г. село стало выходить из кризиса, в который было ввергнуто войной. В начале 60-ых годов Анна Тимофеевна ушла на пенсию. После десятков лет труда ей было присвоено почётное звание «Первая колхозница села Седельниково». Дети выросли и уехали из родового гнезда кто куда. Одно лишь осталось прежним: дети тоже трудились на благо Родины не покладая рук.

Итак, перед нами биографии известной в Тарском Прииртышье фамилии – династии Избышевых. Очевидно, что в истории одной семьи, как в зеркале, отражается история России. Порой мы воспринимаем какое-то историческое событие очень отвлеченно, думая, что не имеем к нему никакого отношения, но ведь всё происходящее в жизни невозможно без участия людей. А если эти люди к тому же связаны с тобой родственными узами, то и событие кажется ближе. Делая вывод, хочется сказать, что в каждой семье есть люди, чьи поступки способны вызвать восхищение, и ситуации, которые вы захотите сохранить для потомков.

Литература:

1. Бастрон А.В. А вслед нам токовали глухари / А.В. Бастрон. – Омск, 2016. – 377 с.
2. Бородина Г.Ю., Судьба Г.Ф. Захаренко – комиссара партизанского отряда А.И. Избышева, www.iaoo.ru

3. Лелюшенко Д.Д. Москва-Сталинград-Берлин-Прага. Записки командарма / Д.Д. Лелюшенко. – М.: Наука, 1987.– 408 с.
4. Мороз А.А., Хлеб Прииртышья / А.А. Мороз. – Омское книжное издательство, 1999 г. – 400с.
5. Петров И.Ф., По родному краю / И.Ф Петров. – Зап.-Сиб. кн. изд-во, Омское отделение, 1980. – 224 с.
6. Петров И. Она была партизанкой/ Омская правда. 1967 г.16 дек.

Лесняк Д.В., Самойленко Е.А.,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

e-mail: dashenka.lesnyak@mail.ru ,
EkaterinaSamoylenko@mail.ru

Научный руководитель:
Максимочкина О.В.,

к.э.н., доцент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

УЧЁТ ПРОИЗВОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

***Аннотация:** Развитие мирового фондового рынка привело к появлению большого числа финансовых инструментов и ценных бумаг, которые играют колоссальную роль на современном финансовом рынке, среди которых весомое место занимают производные ценные бумаги. В условиях нестабильной экономики и инфляции они являются именно тем инструментом, который позволяет инвесторам не только сохранить, но и приумножить свой капитал путем заключения срочных контрактов по активам предприятия.*

***Ключевые слова:** производные финансовые инструменты, опционы, фьючерсы, форварды, учёт производных финансовых инструментов.*

**Lesnyak D.V.,
Samoylenko E.A.**

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

e-mail: dashenka.lesnyak@mail.ru ,
EkaterinaSamoylenko@mail.ru

Scientific adviser:
Maksimochkina O.V.,

PhD Econ., associate professor
Financial University under the Government of the
Russian Federation
Omsk, Russia

ACCOUNTING OF DERIVATIVE FINANCIAL INSTRUMENTS

***Abstract:** Development of the world stock market led to emergence of a large number of financial instruments and securities which play an enormous role in the modern financial market, among which the powerful place is taken by derivative securities. In the conditions of unstable economy and inflation they are tool which allows investors not only to keep, but also to increase the equity by the conclusion of terminal contracts on assets of the entity.*

***Keywords:** derivative financial instruments, options, futures, forwards, accounting of derivative financial instruments.*

В последнее время на рынке ценных бумаг стали активно использоваться производные финансовые инструменты. Они имеют большое значение для эмитентов, которые осуществляют поставки в строго определённые сроки, так как предоставляют им максимум возможностей. К числу таких инструментов относят опционные, фьючерсные и форвардные контракты. По отношению к акциям и облигациям они носят вторичный, производный характер.

Согласно Федеральному закону от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» производные финансовые инструменты можно определить следующим образом – это договор, по которому стороны получают право или берут на себя обязательство выполнить определённые действия в отношении базового актива (ценные бумаги, товары, валюта, процентные ставки). Под такими действиями подразумеваются возможность купить, продать, предоставить или получить какие-либо активы.

В условиях нестабильной экономики и инфляции производные финансовые инструменты позволяют приумножить капитал с помощью заключения срочных контрактов по активам предприятий, а не только сохранить его.

Срочные контракты представляют собой сделки по поставке активов в будущем, то есть их исполнение предусматривается через определённый срок по курсу, установленному в договоре. При заключении такого контракта сторонами оговариваются все условия соглашения. Срочные контракты базируются на понятии отложенной поставки, что позволяет заранее установить цену будущей сделки. Предметом такого договора выступают различные активы, например, ценные бумаги (акции, облигации, векселя), валюта, банковские депозиты, индексы, сырьевые товары, драгоценные металлы, сами срочные контракты.

Срочные сделки подразделяются на два вида:

1. Условные, которые предоставляют одному из контрагентов право исполнить или не исполнить заключённый контракт (опционы);
2. Твёрдые, являющиеся обязательными для исполнения (форвардные, фьючерсные сделки).

Под опционом понимается контракт, дающий его получателю право (но не обязательство) на покупку (опцион-колл) или продажу (опцион-пут) базового актива в течение оговорённого срока исполнения контракта по заранее установленной цене, и предусматривающий уплату за это право определённого вознаграждения, которое называется премией (или ценой контракта). Предметом торга в данном случае и будет являться премия, которую продавец хотел бы получить, а покупатель готов заплатить.

В процессе торга контрагенты договариваются о стоимости опциона, которая будет уравнивать их шансы на получение прибыли. Необходимо отметить, что цена опциона может меняться в зависимости от колебаний курсов основных ценных бумаг на фондовом рынке, от соотношения спроса и предложения на рынке опционов, от специфики функционирования и срока действия опционного контракта, а также от продолжительности периода, который остается до момента исполнения сделки.

Особенностью российского учёта опционов является то, что этот финансовый инструмент не учитывается на балансовых счетах. На них отражаются только расчёты и движение денежных средств, связанные с ним. Учёт самих опционов ведётся на забалансовых счетах 008 «Обеспечения обязательств и платежей полученные» (у держателя опциона) и 009 «Обеспечения обязательств и платежей выданные» (у лица, обязанного по опциону).

Существует два способа ведения бухгалтерского учёта опционной премии.

Во-первых, расходы по уплате премии могут отражаться у держателя опциона на счёте 97 «Расходы будущих периодов» и списываться в течение действия права, связанного с контрактом, или одновременно в качестве расходов на приобретение биржевого актива в момент его оприходования. Это обусловлено тем, что лицо, которое уплачивает премию, приобретает права на совершение в будущем сделки по поставке базового актива, которое действует в течение заранее определённого времени.

Во-вторых, уплаченная сумма опционной премии может признаваться прочим расходом и учитываться по дебету счёта 91 «Прочие доходы и расходы». При оприходовании биржевого актива, например ценных бумаг, сумма премии будет признана прочим доходом организации и будет отнесена на дебет счёта 58 «Финансовые вложения» и кредит счёта 91 «Прочие доходы и расходы».

Затраты по уплате опционной премии могут быть сразу отражены по дебету счёта 91 «Прочие доходы и расходы» в случае, если целью приобретения опциона держателем не является его исполнение.

Порядок отражения расходов по уплате опционной премии должен быть прописан в учётной политике организации.

Сумма обязательств на покупку базового актива отражается на счёте 008 «Обеспечения обязательств и платежей полученные». После приобретения биржевого актива или отказа от его приобретения суммы, учтённые на счёте 008 «Обеспечения обязательств и платежей полученные», списываются.

Рассмотрим учёт опционов на конкретном примере. Организация приобрела опцион стоимостью 5000 рублей на покупку 100 акций по цене 1000 рублей за акцию. Рыночная стоимость пакета акций на дату исполнения договора – 117 000 рублей. Бухгалтерские записи, которые необходимо сделать в бухгалтерском учёте покупателя опциона, представлены в таблице 1.

Отметим, что в обоих вариантах учета первоначальная стоимость приобретенных акций составит 105 000 руб.

Таблица 1

Учёт опциона у покупателя

Содержание хозяйственной операции	Сумма, руб.	1 вариант		2 вариант	
		Д	К	Д	К
На дату перечисления опционной премии					
Перечислена опционная премия	5000	97	51	91.2	51
Отражена сумма обязательства на покупку ценных бумаг	100 000	008		008	
На дату исполнения договора					
Отражена стоимость приобретенных акций	100 000	58.1	76	58.1	97
Отражена сумма опционной премии	5000	58.1	97	58.1	91.1
Списана сумма исполненного обязательства на покупку ценных бумаг	100 000		008		008
Перечислены денежные средства в оплату приобретенных акций	100 000	76	51	76	51

В случае отказа покупателя от права приобретения опциона, то уплаченное вознаграждение в первом варианте списывается со счёта 97 «Расходы будущих периодов» и учитывается на счёте 91 «Прочие доходы и расходы». Во втором варианте учёта дополнительные бухгалтерские записи не производятся.

Продавец опциона сумму премии признаёт прочим доходом и отражает её по кредиту счёта 91 «Прочие доходы и расходы». Обязательства по продаже базового актива учитываются на счёте 009 «Обеспечения обязательств и платежей выданные». При отказе покупателя или после исполнения условий договора осуществляется списание обязательств со счёта 009 «Обеспечения обязательств и платежей выданные», и возврат премии в таком случае не производится.

Фьючерсом называют соглашение, представляющее собой обязательство по покупке или продаже стандартного количества ценных бумаг на определённую дату по заранее установленной цене, и в котором определяются срок, размеры стандартного лота, гарантийный депозит.

Цель участников торговли фьючерсами состоит, в первую очередь, в игре на разнице цен, а не в покупке ценных бумаг. При приобретении фьючерсного контракта, покупатель намеревается продать его по более высокой цене, а продавец рассчитывает заполучить такой же, но более дешёвый контракт в будущем.

Главными участниками в торговле фьючерсами являются институциональные инвесторы, так как такие операции обычно являются капиталоемкими.

Цена, закреплённая во фьючерсном контракте, называется фьючерсной. При заключении договора она может быть выше или ниже спотовой, т.е. цены, сложившейся на реальном рынке.

Учёт операций с фьючерсами может осуществляться следующим образом. Операции по купле-продаже пакета ценных бумаг по условиям фьючерсных контрактов ведутся в обычном порядке. Обязательства по такой сделке отражаются у контрагентов на забалансовых счетах 008 и 009 с периодической переоценкой, вызванной изменением цены соответствующего актива.

Для покупателей и продавцов существует обязательное условие при заключении сделок с фьючерсами – регулярно вносить средства, так называемую маржу, для обеспечения платежей в качестве залога.

Сумма начального гарантийного взноса (маржа), которую участники вносят по каждой сделке, отражается по дебету счёта 76 и кредиту счёта 51. При возврате залога делается обратная бухгалтерская запись. В случае возврата неполной суммы залога, оставшаяся часть списывается в дебет счёта 91–2 и кредит счёта 76.

Ежедневно на бирже образуется положительная или отрицательная вариационная маржа. Положительная маржа отражается по дебету счёта 51 и кредиту счёта 91–1. Перечисление с расчётного счёта отрицательной маржи в бухгалтерском учёте организации делают следующие записи:

Д 76 К 51 – перечисление средств;

Д 91.2 К 76 – прочие расходы.

Рассмотрим пример по учёту фьючерсов. Участвующая в торгах организация приобрела фьючерсный контракт на продажу товаров на сумму 115 млн. руб. Потом организация закрыла свою позицию, купив противоположный контракт, стоимость которого составила 120 млн. руб. В момент закрытия позиции образовалась вариационная маржа.

Гарантийный взнос составил 3,04%. Бухгалтерские записи, которые должны быть сделаны в учёте организации, отражены в таблице 2.

Таблица 2

Учёт фьючерсов в организации

Содержание хозяйственной операции	Сумма, млн. руб.	Д	К
Внесение организацией гарантийного взноса (маржи) на счёт биржи	3500	76	51
Поступление на счёт организации положительной вариационной маржи и возврат гарантийного взноса	8500	51	76
Отнесение положительной вариационной маржи на доходы	5000	76	91.1

К форвардным контрактам относят внебиржевые срочные сделки по купле-продаже товара с исполнением условий в заранее оговорённый срок. Форварды заключаются с целью страхования сделки от неблагоприятного изменения цены соответствующего актива: покупатель контракта выигрывает при росте цены, продавец – при её снижении. Форвардный вид контракта является довольно сложным при передаче третьему лицу взятых обязательств, а также обладает высокой вероятностью неисполнения в случае благоприятной экономической ситуации для одного из контрагентов.

Рассмотрим отражение в учёте заключение поставочного форвардного контракта, базисным активом которого является иностранная валюта.

В данном случае организация должна отразить приобретение актива в виде валюты и выбытие денежных средств в связи с её приобретением. Датой совершения хозяйственной операции является дата предполагаемой операции по приобретению валюты, оговорённая форвардным контрактом, то есть отсроченная дата поставки.

До даты совершения операции по форвардному контракту какие-либо записи на балансовых счетах бухгалтерского учёта не производятся, если иное не предусмотрено учётной политикой организации.

Для полноты отражения информации о совершаемых операциях целесообразно отражать факт заключения форвардного контракта с отсрочкой исполнения обязательств на забалансовых счетах бухгалтерского учёта. Для этого могут быть открыты дополнительные забалансовые счета, например «Требования по поставке по форвардным контрактам» и «Обязательства по поставке по форвардным контрактам».

В соответствии с законодательством по бухгалтерскому учёту оценка обязательств и требований за балансом производится в рублё-

вом эквиваленте. В рассматриваемой ситуации требование о приобретении актива выражено в иностранной валюте и должно быть пересчитано в рублёвый эквивалент в соответствии с курсом валюты Центрального банка РФ на дату совершения операции. Обязательство по оплате стоимости приобретаемой валюты пересчитываться не будет, поскольку в соответствии с условиями форвардного контракта выражено в рублях в фиксированной сумме.

Например, организация на 23 сентября 2015 года купила 200 тыс. евро по курсу 36,16 руб., который установлен форвардным контрактом. Курс ЦБ на 23 сентября 2015 года – 34,63 руб. Организация приняла решение в тот же день продать валюту по курсу, предусмотренному договором – 34,58 руб. Банк производит зачёт встречных обязательств, расчёты осуществляются по результатам взаимозачёта. Бухгалтерские записи, которые необходимо сделать в бухгалтерском учёте, представлены в таблице 3.

Таблица 3

Учёт форварда в организации

Содержание хозяйственной операции	Сумма, руб.	Д	К
Отражена задолженность банку по покупке валюты по курсу ЦБ РФ	6 926 000	57	76.покупка
Отнесено на финансовые результаты отклонение курса покупки от курса ЦБ РФ	306 000	91.2	76.покупка
Отражена задолженность банка по продаже валюты по договорному курсу	6 916 000	76.продажа	91.1
Списана с баланса проданная валюта по курсу ЦБ РФ	6 926 000	91.2	57
Произведён взаимозачёт	6 916 000	76.покупка	76.продажа
Перечислена сумма неттинга	316 000	76.покупка	51

Сумма неттинга представляет собой сальдо оборотов по дебету и кредиту счёта 76 «Прочие дебиторы и кредиторы», финансовый результат от сделки – убыток в размере 316 тыс. руб.

Таким образом, производные финансовые инструменты являются неотъемлемой частью современного рынка ценных бумаг. Их обращение на фондовом рынке делает его более предсказуемым, а значит и оживлённым. Важное значение имеет система гарантий, которая обеспечивает надёжность сделки и позволяет участникам торговли застраховаться от перепадов курсов, снизить потери и увеличить собственные капиталы.

Литература:

1. О рынке ценных бумаг: Федеральный закон от 22 апреля 1996 г. № 39-ФЗ // Справочно-правовая система «Гарант» [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
2. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06 декабря 2011 г. № 402-ФЗ // Справочно-правовая система «Гарант» [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
3. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению: Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н // Справочно-правовая система «Гарант» [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет финансовых вложений" ПБУ 19/02: Приказ Минфина России от 10.12.2002 № 126н // Справочно-правовая система «Гарант» [Электронный ресурс] / НПП «Гарант-Сервис».
5. Макшанова Т.В. Коваленко О.Г. Производные ценные бумаги и финансовые инструменты: сущность и возможности применения / Т.В. Макшанова, О.Г. Коваленко // Вектор науки. – 2013, № 3. – С. 348–352.

Нурписова М. А.,
Поцелуева К.А.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДОВ ТЕОРИИ ВЕРОЯТНОСТЕЙ И МАТЕМАТИЧЕСКОЙ СТАТИСТИКИ В СФЕРЕ СТРАХОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрено и представлено практическое применение методов теории вероятности и математической статистики в сфере страхования. Продемонстрирован расчет таких важных экономических показателей фирмы, как возможные прибыль или убыток, сумма потенциальных страховых выплат и предполагаемое количество клиентов.

Ключевые слова: Теория вероятности, математическая статистика, страхование.

Nurpiisova M.A.,
Potselueva K.A.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

APPLICATION OF METHODS OF THE PROBABILITY THEORY AND MATHEMATICAL STATISTICS IN THE FIELD OF INSURANCE

Abstract: In the article, practical application of the methods of probability theory and mathematical statistics in the field of insurance is considered and presented. The calculation of such important economic indicators of the firm as a possible profit or loss, the amount of potential insurance payments and the estimated number of clients is demonstrated.

Keywords: Probability theory, mathematical statistics, insurance.

Для решения различных задач практически во всех сферах жизни общества широко используется теория вероятности и математическая статистика. Однако наибольшее распространение она получила в сфере экономики, где ее методы применяются для нахождения различных экономических показателей.

Страхование является одной из многочисленных экономических сфер, которая активно применяет методы теории вероятности и математической статистики. Именно математические модели применяются для характеристики деятельности отдельных страховых организаций,

основной целью которых является продажа страхового обеспечения. Они позволяют оценивать потенциальное количество страховых случаев, а также определять размеры предстоящих страховых выплат и иные необходимые показатели, опираясь на результаты многолетних наблюдений и расчетов специалистов.

При решении многих задач, связанных со страхованием, используется интегральная теорема Муавра-Лапласа:

ТЕОРЕМА. Если вероятность p успеха в каждом испытании постоянна и отлична от 0 и 1 ($0 < p < 1$), то при достаточно больших значениях n вероятность того, что число успехов в серии из n испытаний окажется в пределах от m_1 до m_2 вычисляется по формуле:

$$P_n(m_1 \leq m \leq m_2) \approx \Phi(x_2) - \Phi(x_1) \quad (1)$$

где $x_1 = \frac{m_1 - np}{\sqrt{npq}}$; $x_2 = \frac{m_2 - np}{\sqrt{npq}}$, а $\Phi(x) = \frac{1}{\sqrt{2\pi}} \int_0^x e^{-\frac{z^2}{2}} dz$ – функция Лапласа [1].

Рассмотрим пример.

Страховая компания заключила договор с 20 000 клиентами. Причем каждый, страхуясь от несчастного случая, вносит 250 рублей. Вероятность несчастного случая равна 0,00275, страховая сумма составляет 40 000 руб. Найти вероятность того, что страховая компания потерпит убыток.

Решение.

В общей сложности при заключении договоров страховая компания получит от своих клиентов $20000 \cdot 250 = 5\,000\,000$ руб.

Пусть n_0 – количество клиентов, у которых наступил страховой случай, тогда сумма страховых выплат организации этим клиентам составит $40000 \cdot n_0$.

В таком случае страховая компания потерпит убыток лишь в том случае, если сумма страховых выплат превысит суммарный взнос всех клиентов, то есть $40000 \cdot n_0 \geq 5\,000\,000$.

Следовательно, $n_0 \geq \frac{5\,000\,000}{40\,000}$, откуда получаем $n_0 \geq 125$.

Вычислим $P_{20000}(125 \leq k \leq 20000)$, используя формулу (1).

По условию $n = 20000$, $m_1 = 125$, $m_2 = 20000$, $p = 0,00275$, $q = 0,99725$.

$$\begin{aligned} P_{20000}(125 \leq k \leq 20000) &\approx \Phi(x_2) - \Phi(x_1) = \\ &= \Phi\left(\frac{20000 - 20000 \cdot 0,00275}{\sqrt{20000 \cdot 0,00275 \cdot 0,99725}}\right) - \Phi\left(\frac{125 - 20000 \cdot 0,00275}{\sqrt{20000 \cdot 0,00275 \cdot 0,99725}}\right) \\ &= \Phi(2693,1) - \Phi(9,45) = 0,5 - 0,5 = 0. \end{aligned}$$

Таким образом, вероятность того, что страховая компания потерпит убыток, равна 0.

Рассмотрим другой пример.

У страховой компании имеется 20 тыс. клиентов. Страховой взнос каждого клиента равен 400 руб. При наличии страхового случая, вероятность которого по имеющимся данным и оценкам экспертов равна 0,002, страховая компания обязана выплатить клиенту страховую сумму в размере 40 тыс. руб. На какую прибыль может рассчитывать страховая компания с вероятностью (надежностью) 0,95?

Решение.

Размер прибыли есть разность между суммарным взносом клиентов и суммой, которая будет выплачена n_0 - клиентам при наступлении страхового случая:

$$\Pi = 400 \cdot 20000 - 40000 \cdot n_0 = 40000(200 - n_0) \text{ руб.}$$

Для определения n_0 применим формулу (1).

По условию:

$$P_{20000}(0 \leq m \leq n_0) = \Phi(x_2) - \Phi(x_1) = 0,95,$$

где m – число клиентов, которым будет выплачена страховая сумма;

$$x_1 = \frac{0-np}{\sqrt{npq}} = \frac{0-40}{\sqrt{39,92}} = \frac{-40}{6,318} = -6,33, \quad x_2 = \frac{n_0-np}{\sqrt{npq}},$$

где $n_0 = np + x_2\sqrt{npq} = 20000 \cdot 0,002 + x_2\sqrt{39,92} = 40 + x_2\sqrt{39,92}$,

$$\Phi(x_2) = 0,95 + \Phi(x_1) = 0,95 + \Phi(-6,33) \approx 0,95 - 0,5 = 0,45$$

По таблице значений функции Лапласа $\Phi(x_2) = 0,45$ при $x_2 = 1,645$.

Следовательно, $\frac{n_0-40}{\sqrt{39,92}} = 1,645$, значит $n_0 \approx 51$.

$$\Pi = 40000(200 - 51) = 5960000 \text{ руб}$$

Таким образом, ожидаемая прибыль компании составит 5960000 рублей.

Решение задач подобным способом представляет собой достаточно трудоемкий процесс. Однако сегодня существует большое количество программных средств, значительно облегчающий процесс расчета, простейшим из которых является MS Excel.

Большинство расчетов, полученных с использованием теории вероятности, являются относительными, лишь приближением к неизвестному параметру. Поэтому, для получения представления о точно-

сти и надежности расчета неизвестного параметра используют доверительный интервал. Доверительным интервалом неизвестного параметра X называют числовой интервал (p_1, p_2) , который с заданной вероятностью $\gamma=1-\alpha$ покрывает неизвестное значение параметра X [3]. Выбор доверительной вероятности γ определяется конкретными условиями и обычно используются значения, равные 0,90; 0,95; 0,99 [2].

Основные параметры генеральной совокупности, которые оцениваются при помощи доверительных интервалов – генеральные средняя, доля, дисперсия, среднее квадратическое отклонение. Построение доверительного интервала для генеральной доли определяется формулой:

$$w - t_{кр} \sqrt{\frac{w(1-w)}{n}} < p < w + t_{кр} \sqrt{\frac{w(1-w)}{n}} \quad (2)$$

где $w = \frac{m}{n}$ – выборочная доля, n – объем выборки, $t_{кр} = \Phi^{-1}(\gamma/2)$.

Рассмотрим пример.

Допустим, по предварительному опросу жителей города Омска, в котором участвовало 1000 жителей, застраховать свою жизнь (X), по скидочным условиям страховой компании готовы 500 человек из опрошенных жителей. Найти 95% доверительный интервал, в котором находится истинный процент населения, которое готово воспользоваться данной услугой страховой компании.

При нахождении границ доверительного интервала для доли населения, которая готова застраховать свою жизнь необходимо воспользоваться формулой (2).

По условию задачи выборочная доля равна $w = \frac{500}{1000} = 0,5$, по таблице значений функции Лапласа найдем $t_{кр} = \Phi^{-1}(\gamma/2) = \Phi^{-1}(0,95/2) = \Phi^{-1}(0,475) \approx 1,96$.

Таким образом, получаем:

$$0,5 - 1,96 \sqrt{\frac{0,5(1-0,5)}{1000}} < p < 0,5 + 1,96 \sqrt{\frac{0,5(1-0,5)}{1000}}$$

$$0,469 < p < 0,531$$

Отсюда следует, что истинный процент жителей, готовых застраховать свою жизнь, составляет от 46,9 % до 53,1 % от числа опрошенных, значит, страховая компания имеет от $1000 \cdot 0,469 = 469$ до $1000 \cdot 0,531 = 531$ потенциальных клиентов на предложенных условиях с 95% точностью.

Таким образом, можно сделать вывод, что методы теории вероятностей и математической статистики позволяют находить экономически важные показатели для страховых организаций. Что делает их применение не только рациональным, но и необходимым при планировании и прогнозировании их дальнейшей деятельности и развития.

Литература:

1. Ильина Н.И. Теория вероятностей для экономического бакалавриата: учебное пособие / Н.И. Ильина, Е.А. Мещеряков, Н.В. Алексенко, Н.А. Бурмистрова. – Омск: образование информ, 2016. – 171 с.
2. Колемаев В.А., Калинина В.Н. Теория вероятностей и математическая статистика: учебник / Колемаев В.А., Калинина В.Н. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2013. – 376 с.
3. Кремер Н.Ш. Теория вероятностей и математическая статистика: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Н.Ш. Кремер. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 551 с.

**Рожкова К.Д.,
Пархоменко Я.А.,**

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия
e-mail: rozhkova_kr@mail.ru ,
parhomenkoy2009@mail.ru

Научный руководитель:
Максимочкина О.В.,

к.э.н., доцент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

УЧЕТ ПОДАРЕННЫХ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: В статье рассмотрены правовые аспекты заключения договора дарения, бухгалтерский учет безвозмездно подаренного имущества.

Ключевые слова: договор дарения, организация, учредители, основные средства, рыночная стоимость, доходы.

**Rozhkova K.D.,
Parkhomenko Y. A.,**

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia
e-mail: rozhkova_kr@mail.ru ,
parhomenkoy2009@mail.ru

Scientific adviser:
Maksimochkina O.V.,

PhD Econ., associate professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

ACCOUNTING OF DONATED FIXED ASSETS

Abstract: In the article the legal aspects of the conclusion of the gift agreement, accounting of the donated property.

Keywords: contract of donation, organization, founders, fixed assets, market value, income.

Нередко в хозяйственной жизни организации (фирмы, предприятия) встречаются случаи дарения и пожертвования объектов основных средств. Чаще всего имущество передается безвозмездно учредителями

в пользу учрежденной организации. [8] Актуальность данной темы заключается в том, что организации, учитывающие такое имущество, должны учитывать ряд особенностей, от которой поговорим в данной статье.

Целью данной статья является всестороннее рассмотрение учета подаренного имущества.

Организация может получить на безвозмездной основе объекты основных средств двумя способами, которые регулируются ГК РФ.

Первый канал поступления такого имущества – дарение. Согласно п. 1 ст. 572 Гражданского кодекса РФ (ГК РФ) договор дарения означает, что одна сторона (даритель) безвозмездно передает или обязуется передать другой стороне (одаряемому) вещь в собственность либо имущественное право (требование) к себе или к третьему лицу либо освобождает или обязуется освободить ее от имущественной обязанности перед собой или перед третьим лицом.[1]

Совершать сделки дарения между коммерческими организациями не разрешается, за исключением случаев, когда объектом дарения являются обычные подарки стоимостью ниже 3000 рублей (пп. 4, п. 1, ст. 575 ГК РФ). Имущество, стоимость которого свыше 3000 рублей, может быть получено только от граждан, некоммерческих организаций, государственных и муниципальных органов власти.

Данный запрет не распространяется на передачу безвозмездно имущества между учредителями (коммерческой организацией) и учрежденной организацией.

В соответствии с п. 1 ст. 574 ГК РФ дарение, которое сопровождается передачей дара одаряемому, может быть совершено устно. Передача дара происходит путем его вручения, символической передачи (вручение ключей и тому подобное) либо вручения правоустанавливающих документов. Случаи, при которых дарение должно сопровождаться письменной формой, предусмотрены п. 2, п. 3 ст. 574 ГК РФ. [1]

Если дарится движимое имущество, дарителем которого является юридическое лицо и стоимость которого превышает три тысячи рублей и, кроме того, договор содержит обещание дарения в будущем, то такой договор должен совершаться в письменной форме.

Дарение, которое совершено в устной форме считается ничтожной сделкой. В случаях, когда предметом дарения выступает недвижимое имущество, то договор по такой сделке должен быть государственно зарегистрирован. [8]

В целях применения налогового законодательства безвозмездная передача имущества (по сути – дарение) между коммерческими орга-

низациями допустима, например, получение бонусного бесплатного товара от поставщика. [7]

Согласно сложившейся арбитражной практике, материнская компания в праве безвозмездно передавать имущество в дочерние общества. С экономической точки зрения основное и дочернее общества являются единым хозяйствующим субъектом. Их объединяющим элементом являются общие экономические цели, воплощение которых может вызвать необходимость перераспределения ресурсов между обществами. Соответственно, квалификация любых совершаемых между такими лицами сделок по передаче имущества без прямого встречного предоставления в качестве дарения является ошибочной.

Таким образом, в основном дарение имущества – это передача имущества организации от учредителей либо от иных физических лиц.

Обязанностью участников общества, если это предусмотрено его уставом, по решению общего собрания вносить вклады в его имущество. Такая обязанность участников может быть предусмотрена уставом при учреждении общества или путем внесения в устав изменений по решению общего собрания его участников, принятому всеми участниками общества единогласно. Вклады в имущество общества не изменяют размеры и номинальную стоимость долей участников общества в его уставном капитале (ст. 27 Закона № 14-ФЗ).

Бухгалтерский учет. Если актив, который был получен безвозмездно, соответствует условиям, перечисленным в п. 4 ПБУ 6/01, он принимается к бухгалтерскому учету в качестве объекта основных средств.

Первоначальная стоимость объектов основных средств, которые были получены организацией безвозмездно по договору дарения, представляет собой текущую рыночную стоимость на такие объекты на дату принятия их к бухгалтерскому учету в качестве вложений во внеоборотные активы (п.п. 7, 10 ПБУ 6/01).[4]

Информация о текущей рыночной стоимости основных средств может быть подтверждена исходя из:

- данных о ценах на аналогичные объекты, которые получены в письменной форме
- сведений об уровне цен, которые имеются у органов государственной статистики, торговых инспекций, а также в средствах массовой информации и специальной литературе;
- экспертных заключений (например, оценщиков) о стоимости объектов основных средств.

Также в первоначальную стоимость включаются суммы, которые организация заплатила за доставку объекта и приведение его в со-

стояние, в котором он будет пригоден для использования, а также иные затраты, связанные с получением данного объекта основных средств.

На основании ПБУ 9/99 безвозмездно полученные организацией активы, признаются прочими доходами. Они будут отражаться на счете 91 «Прочие доходы и расходы» на 1 субсчете «Прочие доходы». Однако, на основании Плана счетов, рыночная стоимость таких объектов должна отражаться на 2 субсчете к счету 98 «Безвозмездные поступления» в корреспонденции с 4 субсчетом счета 08 «Приобретение объектов основных средств». Дальнейший учет доходов будущие периоды предполагает их списание с 98 счета на финансовый результат организации в качестве прочих доходов на счет 91.1 по мере начисления амортизации по основному средству.

Исходя из этого, в соответствии с Планом счетов организация отразит следующие бухгалтерские записи в учете:

Дебет 08.4 Кредит 98.2 – отражена рыночная стоимость безвозмездно полученных основных средств.

Аналитический учет по счету 98.2 ведется по каждому безвозмездно полученному объекту основных средств.

В свою очередь, согласно ПБУ 6/01, первоначальная стоимость имущества, принятого безвозмездно, увеличивается на сумму дополнительных затрат, которые сопровождают его поступление: услуги по транспортировке, их установка, запуск, наладка и др. Их организация отражает по дебету счета 08.4:

Дебет 08.4 Кредит 20,23,25,26,44 и т.д. – отражены дополнительные расходы, связанные с безвозмездным поступлением основных средств (доставка, установка и пр.)

Таким образом, первоначальная стоимость, полученного безвозмездно имущества, складывается из его рыночной стоимости и иных затрат, связанных с его поступлением. В бухгалтерском учете порядок определения первоначальной стоимости основного средства не зависит от правового статуса дарителя, т.е. физическое лицо, ИП или организация.

После того, как первоначальная стоимость объекта сформирована, его принимают к бухгалтерскому учету в качестве основного средства. В этом случае в учете будет дана следующая запись:

Дебет 01 – Кредит 08.4 – объект принят к бухгалтерскому учету в качестве основного средства по первоначальной стоимости.

Также следует обратить внимание, что если первоначальная стоимость актива, полученного безвозмездно, не превышает стоимостного лимита, установленного организацией для «малоценного» имущества, то его будут учитывать в составе материально-производственных зап-

сов. Максимальный размер данного лимита в бухгалтерском учете может достигать 40 000 за единицу. [4]

Стоимость основных средств, как и объекты, полученные безвозмездно, погашаются через амортизацию. [4] Поэтому на протяжении всего срока полезного использования организация ежемесячно производит по ним амортизационные отчисления:

Дебет 20, 23, 25, 26, 44 и т.д. Кредит 02 – начислена амортизация по основному средству, полученному безвозмездно.

В некоммерческих организациях по безвозмездно полученному основному средству начисляется не амортизация, а износ на забалансовом счете 010 «Износ основных средств». В учете будет дана следующая проводка:

Дебет 010 – начислен износ по основному средству, полученному безвозмездно.

По мере признания в отчетном периоде прочих доходов, в данном случае по мере начисления амортизации (износа) по безвозмездно полученному основному средству, в учете производится следующая запись:

Дебет 98.2 Кредит 91.1 – признана часть доходов будущих периодов в доходах текущего периода в части начисленной амортизации.

Рассмотрим пример передачи учредителем на безвозмездной основе объект основного средства.

Учредитель (физическое лицо) передал предприятию на безвозмездной основе офисное помещение, рыночная стоимость которого была подтверждена отчетом оценщика и составила 3 500 000 рублей. Срок полезного использования имущества был установлен и равен 121 месяц.

В бухгалтерском учете производятся записи:

Дебет 08 Кредит 83 на сумму 3 500 000 руб. – отражена рыночная стоимость полученного имущества;

Дебет 91.2 Кредит 68 на сумму 15 000 руб. – отражена сумма государственной пошлины за регистрацию объекта;

Дебет 01 Кредит 08 на сумму 3 500 000 руб. – имущество принято к учету в качестве объекта основных средств;

Дебет 26 Кредит 02 на сумму 28 925,62 руб. – начислена амортизация.

Полученное имущество не признается доходом для целей налогообложения только в случае, когда в течение одного года с момента его получения данное имущество не передается третьим лицам.

Вернемся к данному примеру и рассмотрим учет безвозмездной передачи имущества у учредителя с учетом того, что накопленная

амортизация на момент передачи основного средства составила 90 000 руб. В бухгалтерском учете учредителя будут следующие записи:

Дебет 01 «Выбытие основных средств» кредит 01 на сумму 3 500 000 руб. – отражена первоначальная стоимость безвозмездно переданного офисного помещения;

Дебет 02 Кредит 01 «Выбытие основных средств» на сумму 90 000 руб. – отражена амортизация, начисленная за период эксплуатации;

Дебет 91.2 Кредит 01 «Выбытие основного средства» на сумму 3 410 000 руб. – отражена остаточная стоимость безвозмездно переданного автомобиля;

Дебет 91.2 Кредит 68 на сумму 613 800 руб. – начислен НДС при безвозмездной передаче автомобиля.

Дебет 99 Кредит 91.1 на сумму 4 023 800 руб. – списан убыток от безвозмездной передачи офиса.

При безвозмездной передаче основного средства доходов в бухгалтерском и налоговом учете не возникает.

Остаточная стоимость, начисленный НДС и другие расходы, связанные с безвозмездной передачей объекта, при расчете налога на прибыль не учитываются.

Из-за различий в бухгалтерском и налоговом учете правил учета остаточной стоимости и других расходов, связанных с безвозмездной передачей основного средства, а также начисленной при этом суммы НДС, в бухучете образуется постоянная разница, которая приводит к возникновению постоянного налогового обязательства:

Дебет 99 субсчет «Постоянные налоговые обязательства» Кредит 68 субсчет «Расчеты по налогу на прибыль» – отражено постоянное налоговое обязательство с разницы в расходах, связанных с безвозмездной передачей основного средства.

Налоговый учет. Согласно ст.250 НК РФ, основное средство, полученное безвозмездно, также учитывается по рыночным ценам, как и в бухгалтерском учете, но не ниже стоимости, по которой это имущество числилось у передающей стороны. [3]

Также в соответствии со ст.250 НК РФ, рыночная цена основного средства может оказаться выше или ниже его остаточной стоимости.

Если рыночная цена больше остаточной стоимости, то объект оценивается одинаково и в бухгалтерском, и в налоговом учете, т.е. исходя из рыночной стоимости.

Если рыночная цена будет меньше, то первоначальная стоимость объекта в налоговом учете будет равна остаточной стоимости по данным передающей стороны, а в бухгалтерском учете – его рыночной цене.

Стоимость полученного основного средства включается в состав внереализационных доходов.

Согласно п.1 ст.251 НК РФ, существуют исключения, когда безвозмездно полученные основные средства не включаются в состав доходов по налогу на прибыль:

- имущество получено от организации, доля которой в уставном капитале нашей компании более 50%;
- имущество получено от организации, в которой мы владеем долей уставного капитала более 50%;
- имущество внес наш учредитель – физическое лицо, и его доля в уставном капитале нашей организации более 50%.

Необходимо обратить внимание на тот факт, что при формировании налоговой базы по налогу на прибыль учитывать амортизацию по основным средствам, полученным безвозмездно, следует только, если их стоимость включена во внереализационный доход и, если основные средства отвечают требованиям, которые относят их к амортизируемому имуществу согласно ст. 256 НК РФ. [3] Для того, чтобы объекты основных средств признать амортизируемым имуществом, они должны отвечать следующим требованиям:

- принадлежать учреждению на праве собственности;
- их использование направлено на извлечение дохода;
- срок из полезного использования должен превышать 12 месяцев;
- первоначальная стоимость имущества должна быть больше 40 000 рублей.

Может случиться такая ситуация, что в бухгалтерском учете по безвозмездно полученным основным средствам будет начисляться амортизация, а в налоговом — нет. Здесь согласно ПБУ 18/02 возникают постоянные налоговые активы, отражаемые проводкой: *Дебет 68 – Кредит 99*.

Факт принятия к учету подаренного имущества, в частности, основных средств, в рамках бюджетной деятельности не освобождает учреждение от уплаты налога на прибыль по данным хозяйственным операциям.

Литература:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (с изм. и доп.).
2. Федеральный закон РФ «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (с изм., и доп.)
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (с изм. и доп.).

4. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99.
5. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01
6. Письмо Минфина России от 29.01.2008 № 07–05–06/18
7. Письмо Минфина России от 19.02.2015 № 03–03–06/1/8096
8. Кондраков Н.П. Бухгалтерский учет: учебное пособие. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Инфра-М, 2013. – 635 с.

РЕШЕНИЕ НЕСТАНДАРТНОЙ ЗАДАЧИ О МОНЕТАХ

Аннотация. В статье рассмотрена история возникновения теории вероятностей, представлено подробное решение нестандартной задачи о монетах.

Ключевые слова. Теория вероятностей, монеты, вероятность, номинал.

Romanova E.N.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

SOLUTION OF NON-STANDARD PROBLEM ABOUT COINS

Abstract. The article deals with the history of the theory of probability, it presents detailed solution of non-standard problem about coins.

Keywords. Probability theory, coins, probability, denomination.

Теория вероятностей – это раздел математики, который изучает закономерности массовых случайных явлений. Уже с древних времен люди начали задаваться вопросами, достоверные ответы на которые не всегда удавалось найти. Например, доживет ли человек, которому исполнилось 30 лет, до 75? Родится в семье мальчик или девочка? Пойдет ли завтра дождь? Доплывет ли корабль из Персии в Византию, не потерпев крушение? Таких вопросов возникало огромное множество, но они служили лишь предметом философских размышлений и не подлежали точному количественному изучению. Тем не менее, были сделаны некоторые общие выводы, которые сохранились в памятниках той далёкой эпохи. Например, в отдельно взятой семье количество мальчиков и девочек может различаться, в племени же, где рождается несколько сотен детей, число мальчиков примерно равно числу девочек. Также в древности были найдены определенные закономерности массовых случайных явлений, таких как рождаемость, заболеваемость и смертность, и предприняты попытки их проанализировать.

Возникновение теории вероятностей как науки приходится на середину XVII века и связано с именами Гюйгенса (1629–1695), Паскаля (1623–1662), Ферма (1601–1665), и Якоба Бернулли (1654–1705) [1, с. 15]. Толчком для появления этой математической дисциплины

послужили азарт и жажда разбогатеть. Французский дворянин господин де Мере был страстным игроком в кости, в течение долгого периода времени он пытался разгадать тайну этой азартной игры, постоянно придумывая новые правила. Чтобы убедиться в достоверности своих предположений, де Мере обратился к великому математику Б. Паскалю.

Б. Паскаль не только сам проявил интерес к разгадке этой тайны, но и написал известному математику П. Ферма, который, в свою очередь, также заинтересовался общими законами игры в кости и вероятности выигрыша. Ученые были убеждены в том, что на базе массовых случайных событий могут возникнуть четкие закономерности [4].

Исследования Паскаля и Ферма стали отправной точкой возникновения такой важной науки, как теория вероятностей. В их трудах впервые было введено понятие «математическое ожидание» и теоремы о сложении и умножении вероятностей. При этом самого понятия «вероятность» еще не существовало. Первым ученым, который дал классическое определение вероятности, был П. Лаплас, тем самым он внес огромный вклад в развитие новой математической дисциплины.

Период с конца XIX и до начала XX века характеризуется развитием теории вероятности в России известными учеными, а именно П.Л. Чебышевым (1821–1894), А.А. Марковым (1856–1922), А.М. Ляпуновым (1857–1918). В их работах впервые упоминается понятие случайной величины, которое лежит в основе данной науки.

Теория вероятностей привлекает богатством и разнообразием массовых случайных явлений, казалось бы, непредсказуемых, но на самом деле упорядоченных и подчиненных определенным закономерностям. Бросьте одну монету, и никто не сможет предсказать, какой стороной она упадет – гербом или цифрой; но бросьте две тонны монет, и каждый скажет, что одна тонна упадет сверху гербом, а вторая тонна – сверху цифрой [3, с. 13–14]. Огромное множество задач в теории вероятности связано с подбрасыванием монет. Рассмотрим одну из них.

Задача. В мешке находятся российские монеты достоинством 1 рубль, 2 рубля, 5 рублей и 10 рублей. Общее количество монет и монет конкретных номиналов неизвестно. Их высыпают на стол и находят сумму монет, выпавших номиналом вверх. Если все монеты выпадут гербом вверх, то сумма принимается равной нулю. Определить, какой результат более вероятен: четный или нечетный.

Решение. Заметим, что четность-нечетность результата определяется следующими очевидными фактами:

- сумма двух четных чисел есть число четное;
- сумма четного и нечетного числа есть число нечетное;
- сумма двух нечетных чисел есть число четное.

Если в мешке окажутся монеты только четного номинала, то, очевидно, что независимо от их количества, интересующая нас сумма всегда будет четной. А что будет, если среди монет окажется хотя бы одна монета нечетного номинала?

В этом случае можно исключить из рассмотрения все четные монеты, так как их сумма никак не повлияет на четность или нечетность суммы, выпавшей на нечетных монетах.

Рассмотрим вспомогательную задачу.

Пусть имеется неизвестное количество монет нечетного номинала. Докажем, что при их бросании вероятность того, что сумма монет, выпавших номиналом вверх, окажется четной (событие A), равна 0,5.

Доказательство проведем методом математической индукции.

В первую очередь рассмотрим вариант с одной монетой. Очевидно, искомая вероятность в этом случае совпадает с вероятностью выпадения герба и равна 0,5.

Предположим теперь, что сделанное утверждение справедливо для некоторого числа k нечетных монет и докажем его справедливость для $(k+1)$ -ой монеты.

К имеющимся k монетам добавим еще одну – $(k+1)$ -ю монету. Введем следующие события: B – «сумма k монет четная»; C – « $(k+1)$ -я монета выпала гербом вверх». Тогда событие A можно представить следующим образом:

$$A = B \cdot C + \overline{B} \cdot \overline{C}.$$

Сумма k монет четная, и добавленная монета упала гербом вверх или сумма k монет нечетная, и добавленная монета упала цифрой вверх.

Используя теоремы сложения вероятностей несовместных событий и теорему умножения вероятностей независимых событий, получим, что вероятность четного результата равна 0,5.

$$P(A) = P(B) \cdot P(C) + P(\overline{B}) \cdot P(\overline{C}) = \frac{1}{2} \cdot \frac{1}{2} + \frac{1}{2} \cdot \frac{1}{2} = \frac{1}{2}.$$

Переход по индукции выполняется. Следовательно, для любого количества монет нечетного номинала, сумма выпавших номиналов окажется четной с вероятностью 0,5.

Вернемся к общей задаче.

Пусть и в общем случае событие A – «сумма выпавших номиналов четная». Выделим следующие гипотезы:

H_1 – все монеты в мешке четного номинала;

H_2 – хотя бы одна монета в мешке является нечетной.

Несомненно, события H_1 и H_2 образуют полную группу. Вероятность гипотез трудно оценить, но предположим, что $P(H_1) = x > 0$, следовательно, $P(H_2) = 1 - x$.

Условные вероятности события А нетрудно определить.

Если все находящиеся в мешке монеты четные, то вероятность того, что сумма выпавших номиналов будет четной, равна единице:

$$P(A/H_1) = 1.$$

Если в мешке находится хотя бы одна нечетная монета, то (как было доказано ранее) вероятность того, что сумма выпавших номиналов будет четной, равна 0,5:

$$P(A/H_2) = \frac{1}{2}$$

Зная вероятности гипотез и условные вероятности события А по каждой гипотезе, найдем вероятность события А по формуле полной вероятности:

$$P(A) = P(H_1) \cdot P(A/H_1) + P(H_2) \cdot P(A/H_2) [2, с. 48]$$
$$P(A) = x \cdot 1 + (1 - x) \cdot \frac{1}{2} = x + \frac{1}{2} - \frac{x}{2} = \frac{1}{2} + \frac{x}{2} \geq \frac{1}{2}$$

Следовательно, более вероятен четный суммарный результат выпадения монет.

Литература:

1. Гнеденко Б.В. Курс теории вероятностей: Учебник. Изд. 8-е, испр. и доп. / Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова. – М.: Едиториал УРСС. Издание №8. – 2005. – 448 с.
2. Ильина Н.И. Теория вероятностей для экономического бакалавриата / Н.И. Ильина, Е.А. Мещеряков, Н.В. Алексенко, Н.А. Бурмирова. – Изд-во: ООО «Образование информ». – Омск, 2016. – 171 с.
3. Мостеллер Ф. Вероятность / Ф. Мостеллер, Р. Рукке, Дж. Томас; Под ред. И.М. Яглома. – М.: «Мир», 1969. – 432 с.
4. Ганиев А.Э. История развития теории вероятностей / Физико-математические науки. – Выпуск № 46–4. – 2016. URL: <http://novainfo.ru/article/6329> (дата обращения: 24.03.2017).

ПРОБЛЕМА КОНФОРМИЗМА В СТУДЕНЧЕСКОЙ СРЕДЕ

***Аннотация:** В данной статье делается попытка выяснить социально-психологические основания и особенности проявления феномена конформизма у современных студентов. А также, проанализировать взаимосвязь и степень влияния гендерных и возрастных факторов на уровень конформности среди студентов.*

***Ключевые слова:** конформизм, социальный эксперимент, групповое давление, степень конформности.*

Salikova O.A.,

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

THE PROBLEM OF CONFORMISM IN THE STUDENT'S ENVIRONMENT

***Abstract:** This article attempts to find out the socio-psychological foundations and manifestations of the phenomenon of conformism in modern students. And also, to analyze the relationship and influence of gender and age factors on the level of conformity among students.*

***Keywords:** conformism, social experiment, group pressure, the degree of conformity;*

Многим знакома ситуация, когда музыкальный ансамбль заканчивает свое выступление и фанаты с первых рядов встают и аплодируют. Поклонники, сидящие чуть дальше, следуя их примеру, тоже поднимаются со своих мест, аплодируя. И вот уже весь зал аплодирует, хотя многие зрители хотели ограничиться несколькими хлопками с места. Почему люди поступают одинаковым образом? Что заставляет людей необдуманно следовать образцу поведения большинства? Анализируя эту и многие другие ситуации в социальной реальности, мы неизменно сталкиваемся с феноменом конформизма.

Конформизм – (от лат. *conformis* – сходный, подобный) понимается, как пассивное принятие существующего порядка, господствующего мнения; отсутствие собственных позиций, беспринципное и некритическое следование взглядам и моделям поведения большинства.

Конформизм – это сложное социально-политическое и психологическое понятие, которое имеет множество значений и содержания.

С одной стороны, конформизм рассматривается как положительное социальное явление; как основа существующего порядка в обществе и антипод девиации. С другой стороны – конформизм – интерпретируется как соглашательство, беспринципность, приспособленчество; как ведущая социально-психологическая основа тоталитарных и авторитарных режимов, массового общества;

В рамках изучения феномена конформизма можно выделить два подхода: социально-психологический и социально-философский.

Центральным пунктом социально-психологического направления являются эксперименты С. Аша и М. Шерифа, в которых был четко зафиксирован феномен конформности или внутригрупповой внушаемости индивида. Аш, как и Шериф доказали и объяснили явление определенной зависимости мнения меньшинства группы от ее большинства. Результаты, полученные в ходе экспериментов, свидетельствовали о том, что даже при минимальном давлении люди выражают определенную уступчивость.

Кроме того, особую скандальную известность получили эксперименты американского социального психолога Стэнли Милгрэма. Экспериментатор требовал от «учителя» давать «ученику» простые задачи на запоминание и при каждой ошибке «ученика» нажимать кнопку, якобы вызывающую удар током ученика. В действительности, актер, игравший «ученика», делал вид, что получает удары. Начав с незначительных слабых ударов током в 15 – 20 вольт, «учитель» с каждой последующей ошибкой ученика, мог увеличивать напряжение вплоть до 450 вольт. Результаты эксперимента поразили не только научную общественность, но и самого Милгрэма. Двадцать шесть человек, находящихся на месте учителя (65% всех испытуемых), не испытывали жалости и сострадания по отношению к ученику и продолжали увеличивать напряжение вплоть до 450 вольт. Лишь пятеро испытуемых (12,5%) остановились на напряжении в 300 вольт.

Главным объяснением полученных результатов Милгрэм назвал беззаговорочное повиновение и конформизм по отношению к авторитету. Парадокс состоял в том, что самые обыкновенные люди, не склонные от природы к агрессии, без особой враждебности были способны проявлять жестокость. Так, безрассудный конформизм и повиновение авторитету наглядно продемонстрировали всю опасность данного феномена.

По данной теме были проведены и множество других научных работ Р. Крэдфилда, Дж. Тернера, М. Хогга, Дж. Хоманса, Г. Шульмана. Все они способствовали выработке ряда важных выводов:

- Эмоциональное удаление от жертвы. Людям легче проявлять жестокость, к тем, кто находится на большом расстоянии, тогда люди могут быть безразличны к трагедии.

- Близость и легитимность. Когда отдающий приказы находится в непосредственной близости, процент уступчивости выше, чем, когда отдаются приказы на расстоянии. Также авторитет должен восприниматься законным.

- Институциональный авторитет. В реальной жизни авторитеты, поддержанные различными институтами, обладают большой социальной властью.

- Освобождающее воздействие группы. Когда один или несколько человек решаются высказать протест, то и тот, кто не согласен, с чем-либо следует за неподчиняющейся группой.

У истоков социально-философского направления изучения конформизма стояли такие мыслители XX века как Э. Фромм, Т. Адорно, М. Хоркхаймер, Г. Маркузе, П. Тиллих. Все они расценивали конформизм как неотъемлемый феномен социального бытия человека.

Наиболее интересными представляются подходы Эриха Фромма и Теодора Адорно. В своей книге «Бегство от свободы» Фромм анализирует конформизм современного человека, как форму его неподлинного бытия человек может быть уверен в себе лишь в том случае, если живет в соответствии с ожиданиями других. Э.Фромм пишет в своем произведении: «Современный человек находится в таком положении, когда многое из того, что «он» говорит и думает, думают и говорят все остальные. Пока человек не приобрёл способности мыслить оригинально, то есть самостоятельно, не имеет смысла требовать, чтобы никто не мешал выражению его мыслей» [4, с.105].

В свою очередь, Адорно в своем знаменитом произведении «Исследование авторитарной личности» раскрывает принципиальную взаимосвязь между конформизмом и социальной властью, так он пишет в своей работе: «Мы часто встречали представителей других меньшинств с четко выраженными «конформистскими» тенденциями, реакции которых носили выраженный антисемитский характер. В различных группах «чужих» не было и следа солидарности; более того, правилом становилось – «свалить груз» на других, бросить тень на другие группы для того, чтобы представить свой социальный статус в более привлекательном свете» [1, с.12]. Р.Мертон рассматривал конформизм как способ социального приспособления человека. Детерминация конформизма бюрократической системой индустриального общества рассматривается в работах В.Брудера, С.Н.Паркинсона,

К.Ясперса. Конформизм как результат манипулятивной деятельности над человеком анализируется Г.Блумером, Г.Шиллером.

Таким образом, конформизм представляет собой сложный философский и социально-психологический феномен. Конформизм имеет глубокую онтологическую основу, укорененную в самом бытии человека. Каждый человек, будучи по природе существом социальным, в той или иной степени проявляет конформизм.

Ряд исследований указывают на то, что существует определенная взаимосвязь между полом, возрастом, социальным и профессиональным статусом человека и уровнем конформизма. Так, считается, что женщины более конформны, чем мужчины; люди зрелого возраста более конформны, чем молодые; люди, обладающие высоким социальным статусом менее конформны, чем люди с низким социальным статусом.

Целью данного исследования является попытка выяснить социально-психологические основания и особенности проявления феномена конформизма у современных студентов.

Интересным представляется выяснение взаимосвязи и степени влияния гендерных и возрастных факторов на уровень конформности среди студентов.

Задачи исследования:

Провести теоретический обзор научной литературы, посвященный исследованию феномена конформизма;

- Выявить основные причины конформного поведения в студенческой среде;
- Определить особенности конформного поведения среди респондентов разного пола и возраста;
- Осуществить социологическое эмпирическое исследование в форме анкетирования по заданной проблеме;
- Представить полученные эмпирические данные и сделать необходимые выводы по исследуемой теме;

Эмпирическая база исследования: респондентами исследования стали студенты очной формы обучения омских вузов: Финансового университета при Правительстве Российской Федерации и Государственного технического университета в возрастном диапазоне от 18 до 20 лет. Всего в опросе приняли участие 104 респондентов.

Так, на вопрос: «Как часто Вы проявляете личную инициативу в процессе коллективного дела; коллективного принятия решения по какому-либо вопросу?» были получены следующие результаты: проявляют личную инициативу, при условии, что им это интересно – 45,5%

студентов и 53,3% студенток. На этом основании можно сделать вывод о том, что почти половина опрошенных респондентов обоих полов не боятся отстаивать свою точку зрения, если это касается непосредственно их самих. Так же можно говорить о том, что девушки проявляют больше инициативы, чем мужчины-респонденты, что в определенном смысле идет в разрез с общепринятым мнением, что женщины более конформны, чем мужчины.

Интересными представляются ответы на вопрос, связанные с внутренними переживаниями человека: «В ситуации, когда Вы проявляете свою инициативу; высказываете собственную точку зрения в рамках общей дискуссии, переживаете ли Вы внутренний дискомфорт (волнение; страх быть непонятым; страх перед критикой вашей позиции)?» 27,9% респондентов ответили утвердительно; 23,3% отрицательно.

Эти результаты находят свое объяснение в том, что человек как «существо социальное», стремится быть частью той или иной социальной группы, частью общества. Когда кто-то решается высказать свое мнение в группе, идущее вразрез с мнением большинства, всегда существует страх быть осмеянным, непонятым, что в конечном итоге может привести к разрыву социальных отношений в группе, к социальному одиночеству человека. 45,9% опрошенных ответили, что, проявляя инициативу в обществе, они переживают внутренний дискомфорт, тревогу. Данные показатели зависят и от численности группы, социального состава аудитории; если в ней находятся авторитетные люди, мнение которых важно для человека, то страх только усиливается.

Социальный страх – это одна из главных причин проявления конформизма в поведении людей. Действительно, «страх здесь выступает имманентной характеристикой социализирующейся и духовно становящейся (или деградирующей) личности, сопровождающая и обуславливая весь её жизненный путь» [3, с.12].

Одним из ключевых оказался вопрос о причинах проявления конформизма: «По каким причинам чаще всего, Вы не проявляете личную инициативу в решении и обсуждении коллективных задач?» 21,6% опрошенных считает, что «нет смысла высказывать свое мнение, потому что оно не повлияет на конечный результат», а 18,9% «боятся быть осмеянными и просто не хотят привлекать к себе внимание». Эти результаты говорят о том, что внутренняя неуверенность в себе часто порождает конформизм.

Обобщенные ответы представлены в диаграмме:

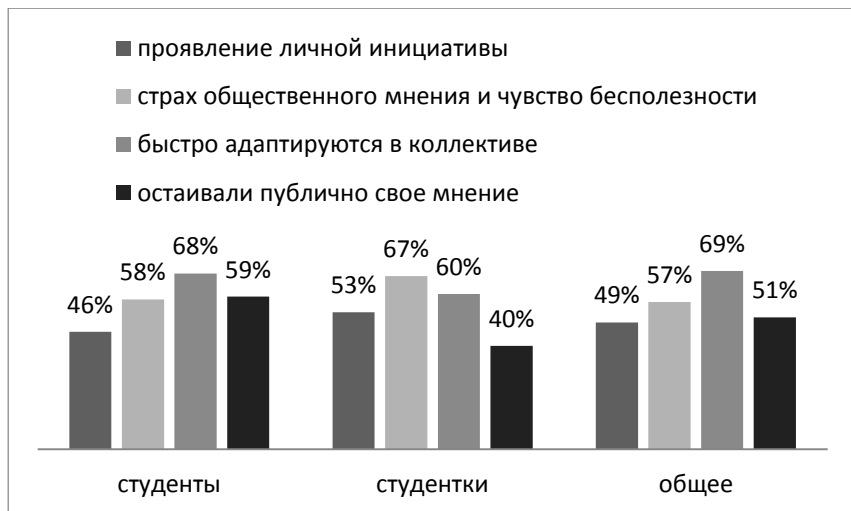


Рис. Сравнительная характеристика респондентов – (%)

Опрошенные, готовы проявлять личную инициативу, только в том случае, если их это интересует, при этом они считают, что их мнение не сможет повлиять на конечные результаты и поэтому они предпочитают совсем не участвовать в коллективном обсуждении задач. Также, противоречивость наблюдается в том, что подавляющее большинство участников опроса боятся общественного мнения, однако, готовы проявлять личную инициативу, и отстаивать свое мнение в вопросах, касающихся их непосредственно.

На основе данных опроса можно сделать выводы о причинах конформизма в студенческой среде, ими являются: неуверенность в себе, нежелание быть в центре внимания, страх быть осмеянным, непринятым в группу, мнение о том, что их «голос ничего не решает». Так же, проведенное исследование дает наглядные цифры проявления конформизма среди респондентов разного пола. Так, респондентки на 7% больше проявляют инициативы в своем поведении, чем респонденты, хотя женщины больше подвержены внутреннему дискомфорту и психологическим переживаниям. Мужчины-респонденты, по их мнению, меньше подвержены групповому давлению. Однако не зависимо от пола, можно говорить о том, что современные студенты демонстрируют довольно высокий уровень конформизма.

Данные приведенного исследования подтверждают, что социальный конформизм – это свойственное самой человеческой природе и

неотъемлемое качество социального бытия каждого человека. Благодаря конформному поведению людей не только повышается степень сплоченности в коллективе, но и само общество способно существовать как единое целое.

Литература:

1. Адорно Т. Исследование авторитарной личности – М.: Серебряные нити, 2001.
2. Милгрэм С. Подчинение авторитету: Научный взгляд на власть и мораль. – М: Алпина, 2017.
3. Романова Е.Н. Основные смыслы категории страх в аспекте феноменологического и социально-философского анализа. Диссертация кандидата философских наук: 09.00.11. – Омск, 2002. – 131 с.
4. Фромм Э. Бегство от свободы. – М.: АСТ, 2014. – с. 288.

ЗАБЫТЬ ИЛИ РАЗВИТЬ? СТАНОВЛЕНИЕ МАССОВЫХ ВИДОВ СПОРТА В РОССИИ НА ПРИМЕРЕ ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация:** данная статья посвящена рассмотрению видов спорта, которые не являются распространенными в российском обществе (на примере Омска и Омской области), а также установлению причин, по которым эти спортивные дисциплины не считаются популярными среди большинства населения. В ходе работы установлено, с какими из непопулярных, вымирающих видов спорта знакомы граждане РФ (в частности жители города Омска и Омской области) и по каким причинам они предпочитают данным видам спорта альтернативу.*

***Ключевые слова:** спорт, виды спорта, алтимат фрисби, лапта, городошный спорт, соревнования, развитие массовых видов спорта.*

Starykh A.A.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia

TO FORGET OR TO DEVELOP? FORMATION OF MASS SPORTS IN RUSSIA ON THE EXAMPLE OF THE OMSK REGION

***Abstract:** article is devoted to the consideration of sports that are not common in Russian society (on the example of Omsk and the Omsk region) and to establishing the reasons why these sports disciplines are not considered popular among the majority of the population. In the course of the work, it has been established which of the unpopular sports, endangered sports are familiar to citizens of the Russian Federation (in particular, residents of the city of Omsk and the Omsk region) and for what reasons they prefer an alternative these sports.*

***Keywords:** sports, ultimate frisbee, lapta, gorodoshny sport, competitions, development of mass sports.*

По данным статистических исследований, в России существует порядка 150 различных спортивных дисциплин. Однако о многих из них мы даже не слышали в своей жизни.

На сегодняшний день на территории Российской Федерации функционируют более 217 тысяч федеральных объектов спорта. Согласно данным Росстата, число спортивных сооружений на территории РФ стремительно растет из года в год.

По состоянию на декабрь 2015 года на территории Омской области функционирует порядка 5085 спортивных сооружений различных типов, в их числе 40 стадионов с трибунами на 1500 мест и более, 71 бассейн для плавания, 178 лыжных баз и около 2694 плоскостных спортивных сооружений (площадки, поля). «Единовременная пропускная способность спортивных сооружений составила 135,7 тыс. человек» – сообщает Омкстат. Стоит так же сказать, что большинство спортивных объектов были построены еще в советское время и на сей день физически и морально изношены. С такой проблемой сталкиваются не только жители Омской области, но и жители других регионов России.

По данным статистики, на 2015 год, на территории Омска и Омской области физической культурой и спортом в организациях, учреждениях и объединениях занималось порядка 612,9 тысяч человек, больше трети из них – лица, не достигшие 18 лет (38,1%), 3,4% занимающихся физической культурой и спортом – старше 60 лет. Следовательно, каждый третий житель области и города приобщен к занятиям физической культурой и спортом. На основе выборочной статистики за 2015 год также можно сделать вывод, что регулярно занимаются физическим спортом лишь 278,2 тысячи человек, большую долю которых составляют мужчины (66%).

Я провела опрос среди трех возрастных групп: студентов ВУЗов, граждан, перешагнувших черту 35 лет и граждан старше 50 лет, проживающих в Омске и Омской области; респондентам было необходимо назвать 3 наиболее распространенных, на их взгляд, вида спорта в России. Согласно результатам моего исследования, восемь опрошенных омичей из десяти в топ–3 самых популярных видов спорта в обязательном порядке включают хоккей, футбол или волейбол (пять из десяти называют самыми известными видами спорта в Российской Федерации футбол и хоккей). Наиболее известными спортивными дисциплинами, по мнению омичей всех трех возрастных групп, считаются: футбол, хоккей, волейбол, баскетбол, легкая атлетика, бокс и некоторые боевые единоборства.

Действительно, по статистике, самыми популярными видами спорта в России считаются: футбол, хоккей, волейбол, баскетбол, легкая атлетика, лыжные виды спорта, бокс, теннис и даже шахматы. Однако многие виды спорта остаются далеко за чертой наших знаний о них: какие-то забываются со временем, какие-то и вовсе не находят признания большинства и свою аудиторию. Мир меняется: что-то устаревает, а затем либо приносит за собой возникновение чего-то но-

вого, либо пропадает вовсе, а что-то возникает из ниоткуда. В спорте все также. Какие-то виды спорта устаревают и теряют свою аудиторию, какие-то возникают, привлекают к себе внимание. Но из вторых не каждый вид выживает и становится популярным. Журналист и блоггер Теодор Седин говорит: «большая часть видов спорта старше, чем сервант в квартире у бабушки, но, тем не менее, на задворках истории завалилось несколько незаслуженно, а может, и заслуженно забытых видов спорта». Часть из них трансформировалась, а другая и совсем перестала считаться видом спорта. Таким образом, в ходе своей работы, я решаю следующие задачи: 1. Рассмотреть виды спорта, которые не являются распространенными в российском обществе (на примере Омска и Омской области); 2. Установить возможные причины, по которым такие спортивные дисциплины не считаются популярными среди большинства населения; 3. В ходе проведения социологического опроса установить, с какими из непопулярных, вымирающих видов спорта знакомы граждане РФ (в частности жители города Омска и Омской области) и по каким причинам они предпочитают данным видам спорта альтернативу.

Алтимат фрисби. Алтимат – командный вид спорта с летающим диском (фрисби). Цель каждой команды – выиграть очко. Для этого игрок этой команды должен поймать диск в зоне соперника. Интересно то, что игроки не могут передвигаться, когда диск находится в их руках, но могут пасовать его в любом направлении любому игроку своей команды (когда диск находится не во владении игрока, игрок может свободно перемещаться по полю). В случае незавершенного паса происходит переход владения, т.е. защищавшаяся команда берет диск и начинает атаковать. Алтимат – бесконтактный вид спорта, в котором роль судей исполняют сами игроки, которые в своем поведении руководствуются Духом игры. По моему мнению, алтимат представляет собой нечто среднее между баскетболом и американским футболом.

Есть несколько официальных версий как фрисби появился в Омске. «В 2003 году» – рассказывает Владимир Аулов – капитан команды «Freefly»: «я познакомился с человеком, который приехал из Владивостока и привёз с собой диск для алтимата (ему этот диск подарили американцы, с которыми он работал на нефтяной платформе). Он и предложил нам с другом покидать этот диск. Нам очень понравилось, и мы стали перекидываться везде в городе. Это привлекало много людей, которые постоянно спрашивали нас, что это и где можно купить такой диск. Такие перекидывания продолжались до тех пор, пока в 2007 году не был проведён мини турнир, где уже появились команды».

В 2010 году Владимир принял решение о создании команды «FreeFly». На данный момент она находится в десятке лучших команд России, выиграла более 10 турниров и является призером еще большего количества соревнований. На протяжении 6 лет команда развивалась, принимала в свои объятия новых членов. На сегодняшний день «FreeFly» включает в себя основной (сборный), женский и юниорский составы, занимает призовые места на турнирах в городах России.

Стоит сказать, что в РФ алтимат известен в довольно узких кругах, причина тому: очень маленькая популяризация через СМИ и слабый интерес со стороны министерства спорта. В основном алтимат преподносят как какую-то забаву или новинку, однако, этому спорту в России уже более 20 лет. «Я думаю, что многие считают этот вид спорта слишком простым (они думают, что нужно просто бегать и ловить диск), считают, что это нелепое занятие, потому что знают только то, что диски нужны исключительно для игры с собаками, но это не так!» – говорит участница команды «FreeFly» Дарья Ерёмкина. Российские сборные по алтимату фрисби неоднократно становились вторыми в Европе и на мировой арене. В заключение хочу добавить, что Алтимат сегодня – вид спорта не чисто российский, соревнования проходят ежемесячно на территории многих стран мира (см. Рисунок).

Русская лапта. Лапта – исконно русская командная игра с мячом и битой, цель которой – ударом биты послать мяч как можно дальше и пробежать поочередно до противоположной стороны и обратно, не дав противнику «осалить» себя пойманным мячом. За удачные пробежки команде начисляются очки, а выигрывает та команда, которая за определенное время сумела набрать их наибольшее количество. К сожалению, мало кто сейчас сможет рассказать об этой игре. У многих остались достаточно смутные воспоминания о данном виде спорта, а когда-то лапта была одной из самых распространенных забав на Руси, все народные гулянья сопровождалась игрой в нее.

В 2007 году была зарегистрирована «Федерация лапты России». В 2013 название «русская лапта» было заменено на «лапта». В настоящее время, с целью возрождения лапты были созданы ее подвиды – мини лапта и пляжная лапта. По данным видам спорта ежегодно проводятся чемпионат России, Кубок России и первенство России.

Русская лапта прошла путь становления из массовой народной игры в официально зарегистрированный вид спорта, однако, не смотря на старания активистов, которые так активно боролись за официальную регистрацию лапты как спортивной дисциплины, она является нераспространенной среди большинства населения России. Зачастую

любители-единомышленники собираются, чтобы просто поиграть, им знакома лапта еще со школьных времен. Константин Дубровин, капитан команды по русской лапте в городе Омске, утверждает, что «этот вид спорта не развит не только в России, т.к. не является олимпийским... таких игр очень много. Но тот же родственный бейсбол очень популярен в Америке, или в Европе, а лапта оказалась несправедливо забыта...». Не смотря на старания активистов, русская лапта по-прежнему непопулярна среди спортивных дисциплин. «Это командная игра на смекалку, меткость, и скорость бега. Команда у нас любительская. Играем с друзьями в основном, и со всеми желающими, однако последнее время собираемся реже: у всех семья, дети...» – добавляет Константин.

Городошный спорт. Городки – один из немногих видов спорта, который Россия может считать своим общенациональным и народным. Поговаривают, что, несмотря на то, что игра во все времена считалась забавой простого русского человека, в нее играли многие известные политические деятели, деятели культуры и науки, писатели, певцы и композиторы.

Городки – русская народная спортивная игра, которая существует уже порядка 300 лет. В этой игре необходимо с определенных расстояний «выбивать» прицельным метанием палки «города», то есть фигуры, составленные различным образом из пяти цилиндров, называемых «городками» или «рюхами». Как вид спорта городки сформировались в 1923 году, когда 19 августа 1923 года была организована Союзная Федерация городошного спорта СССР, и городки были включены во Всесоюзные спартакиады. С 1936 года стали проводить чемпионаты России и республик. Почти во всех республиках Советского Союза, кроме закавказских, проводились лично-командные соревнования.

Михаил Проц – тренер по городошному спорту, мастер спорта утверждает: «это технически очень сложный вид спорта. Чтобы научиться играть, нужно очень много усилий затратить. Ведь городошный спорт – это металлические площадки и металлические биты, а чтобы бросить эту битку нужно иметь будь здоров какую силу!». Михаил Проц рассказал, что бита для женщин имеет вес до 2 кг, мужчины играют с битами от 3 до 4 кг, а для детей используются снаряды 1–1,2 кг. Только очень важно понимать, что эта бита длиной метр и в основном ее вес сконцентрирован на комле, что не позволяет назвать данную дисциплину простым и легким видом спорта.

Непосредственно в Омске городки получили большое распространение в 1960 году после проведения на территории города чемпи-

оната России на площадках с металлическим покрытием. В 60-е годы Омские городошники добились неплохих результатов: Почетный мастер спорта М. Макиенков становится чемпионом России, неоднократными призерами Всероссийских соревнований – Иванов и Дунаев. До 80-х годов радовали омичей своими выступлениями мастера спорта – Коняхин В., Казаков, перворазрядники – Артеменков, Кривицкий и другие спортсмены. Известность и массовость данного типа спорта в виду ряда факторов начала снижаться в 90-е года прошлого столетия. И если в послевоенное время городошные площадки можно было увидеть практически на всех стадионах, во всех пионерских лагерях, во всех санаториях и парках, то на сегодняшний день такие площадки невозможно встретить в Омских клубах, секциях и школах; однако представителей городошного спорта можно найти в Омской области (в Любинском, Павлоградском, Омском, Марьяновском, Азовском и других районах).

Стоит заметить, что в крупных городах России, таких как Москва и Санкт-Петербург, многие дети уже в дошкольные годы знакомятся с данной спортивной дисциплиной, обучаются ей в дошкольных учреждениях и школах; однако в городе Омске пока что подобная тенденция продвижения исконно русских традиций в образовательной среде не ощущается.

Я предложила жителям города Омска и Омской области рассказать о том, с какими из выше представленных видов спорта они знакомы. По результатам опроса, я делаю вывод, что такие дисциплины как лапта и городошный спорт, имеющие многовековые истории, остались в памяти у многих людей, но к сожалению большая часть представителей нынешней молодежи не имеют представления о том, что такие виды спорта вообще существуют. Лишь 33% опрошенных знакомы со всеми тремя видами спорта (стоит учесть тот факт, что все эти граждане старше 20 лет). Новый вид спорта, такой как алтимат фрисби, пришедший из-за границы, знаком, в основном, представителям молодежи и гражданам, возрастной категории до 40 лет (см. рисунок).

Многие специалисты в области спорта утверждают, что развитие любой спортивной дисциплины строится на привлечении «свежей крови»: новых игроков и зрителей. Однако сегодняшнюю российскую молодежь удивить чем-то сложно, это связано с высокой популяризацией европейских видов спорта, а также развитием науки и техники. В настоящее время такие спортивные дисциплины, как городки и лапта не могут обеспечить гражданина постоянным заработком, а, следовательно, человек не видит перспективы в том, чтобы уделять достаточ-

ное количество времени тренировкам и продвижению данной дисциплины. Если посмотреть на разновидности спорта, которые сейчас пользуются наибольшей популярностью в России и мире в целом, можно заметить такую, на мой взгляд, закономерность: во все эти дисциплины в свое время вкладывали огромные финансовые средства для их развития.

Март 2017	13	14	15	16	17	18	19	Весеннее Обострение <small>зал 5x5</small>	Hello Stockholm <small>газон 5x5</small>
	20	21	22	23	24	25	26	Пушкино, Россия, 18-19 мар	Стокгольм, Швеция, 18-19 мар
Апрель 2017	27	28	29	30	31	1	2	Юниор <small>зал 5x5</small>	ОЧТ 2017 "Классная Команда" <small>зал 5x5</small>
	3	4	5	6	7	8	9	Вологда, Россия, 25-26 м	Тверь, Россия, 25-26 мар
	10	11	12	13	14	15	16	10-й Кубок ВоГУ <small>зал 5x5</small>	ВУСЦ <small>зал 5x5</small>
	17	18	19	20	21	22	23	Вологда, Россия, 1-2 апр	Саласпилс, Латвия, 1-2 апр
	24	25	26	27	28	29	30	Boracay Open <small>газон 5x5</small>	Оттепел <small>зал 5x5</small>
Май 2017	1	2	3	4	5	6	7	Боракай, Филиппины	ЗЧУ <small>зал 5x5</small>
								Казань, Россия	Kick in de Kok <small>газон 5x5</small>
								Князь Владимир <small>газон 5x5</small>	Paganello <small>газон 5x5</small>
								Владимир, Россия, 15 апр	Римини, Италия, 15-17 апр
								Кубок Конструк <small>газон 5x5</small>	Капял <small>газон 5x5</small>
								Москва, Россия, 22-23 апр	Вена, Австрия, 22-23 апр
								Волні Сс <small>газон 2x7</small>	1 Этап МЛР <small>газон 2x7</small>
								Великий Т Бар	Серпухов, Россия, Турнир планируется на конец апреля - начало мая
								Tom's Tourney <small>газон 2x7</small>	YarHat' 10 <small>газон 5x5 хот</small>
								Братск, Россия, 5-7 мая	Владивосток, Россия, 5-7 мая/6-11

Рис. Ближайшие турниры по алтимату фрисби

Таким образом, мы рассмотрели три вида спорта, которые по разным причинам не входят в список наиболее распространенных спортивных дисциплин в России. Один вид спорта существует в Российской Федерации уже порядка 20 лет, но популярность набирает медленными темпами, что, по мнению представителей этой спортивной дисциплины, является следствием слабой заинтересованности министерства спорта командной игрой и низкой популяризацией через средства массовой информации. Другие два вида имеют 300-летние истории, но, несмотря на бывалую славу, сейчас находятся на стадии вымирания. Лишь некоторые регионы, такие как Москва, Нижний Новгород, Санкт-Петербург – привлекли к развитию данных видов спорта чиновников. Однако на примере города Омска, мы видим, что государство не стремится заниматься поддержкой этих спортивных дисциплин, не выделяет деньги на их развитие. И таких регионов как Омск – очень много. Слабая заинтересованность представителей власти в поддержке городского спорта, лапты и алтимата фрисби, отсутствие финансовой поддержки со стороны государства, изменение в

мировоззрении граждан, отсутствие перспектив (у участников и зрителей) в занятии данными видами спорта, развитие науки и техники, а также высокая популяризация европейских видов спорта – вот причины, которые препятствуют расцвету данных командных дисциплин в России.

Литература:

1. Томеян Ж.В. Исследование обеспеченности населения РФ объектами спортивной инфраструктуры / Ж.В. Томеян, К.В. Чепелева; Сибирский федеральный университет – 2013. – 4 с.
2. Городошный спорт / Беседу вел Орехов Р. // Вечерняя Москва. – 2016. – Май
3. О развитии массового спорта в Омской области // Омкстат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://omsk.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/omsk/ru/news/rss/28907a004dcc5c8bbd7dff0d534aab22
4. Федорова К. ru-sports // Сила в лапте [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ru-sports.com/articles/lapta>
5. 175g.ru // Алтимат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://175g.ru/>

Федотова Е.О.,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия
e-mail: lena.fedotowa1997@mail.ru

Научный руководитель:
Евсеев С.В.,
к.э.н., доцент

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Омск, Россия

РОБОТ ВМЕСТО БУХГАЛТЕРА: МИФ ИЛИ РЕАЛЬНОСТЬ?

***Аннотация:** В данной статье рассматривается роль, значение и место профессии «бухгалтера» в эпоху технического прогресса, а также возможность замены бухгалтеров на искусственный мозг.*

***Ключевые слова:** бухгалтер, профессия, автоматизация, робот, учет*

Fedotova E.O.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Omsk, Russia
e-mail: lena.fedotowa1997@mail.ru

Научный руководитель:
Evseenko S.V.,

PhD Econ., associate professor
Financial University under the Government of the
Russian Federation
Omsk, Russia

ROBOT INSTEAD OF AN ACCOUNTANT: MYTH OR REALITY?

***Abstract:** In this article examines the role, importance and place of the profession "accountant" in the era of technical progress and the possibility of replacing the accountants on the artificial brain.*

***Keywords:** Accountant, profession, automation, robot, accounting.*

Профессия бухгалтера берет свое начало в эпоху итальянского Возрождения. В истории осталось имя французского монаха, который впервые начал предпринимать попытки систематизации бухгалтерского учета, Лука Пачоли. В своем труде «Трактат о счетах и записях» (1494) он раскрыл смысл учетных записей [1].

Понятие «бухгалтер» немецкого происхождения, которое имеет два корня: «buch» (книга) и «halten» (держать). Возникло данное слово благодаря тому, что счетовод все финансовые операции фиксировал в толстую книгу – гроссбух. Современный бухгалтер давно отошел от ручного учета хозяйственных операций предприятия. Его «помощники» прошли длинную эволюцию от простых бумажных листов до системы 1 С. Возникает вопрос: возможно ли в общей тенденции автоматизации прийти к тому, что профессия бухгалтера в скором времени потеряет свою актуальность?

Профессия бухгалтера за несколько веков претерпела множество изменений. Если раньше бухгалтер-счетовод занимался тем, что заполнял формы документов по определённым правилам, то с наступлением рыночной экономики бухгалтер стал активно влиять на деятельность предприятия и, по сути, является теперь советником руководителя практически по всем вопросам деятельности предприятия. Не одно управленческое решение не обходится без согласования с главным бухгалтером, с целью определения его эффективности и налоговых последствий.

Деятельность бухгалтера является общественно значимой, что влечет за собой признание ответственности перед обществом. Общество, применительно к профессиональному сообществу бухгалтеров, включает в себя правительство, работодателей, кредиторов, инвесторов, клиентов и других лиц, которые полагаются на порядочность и ответственность профессиональных бухгалтеров в целях обеспечения упорядоченного ведения коммерческой деятельности и достоверности предоставляемых результатов. Следовательно, обязанности, продиктованные интересами общества, возлагают на профессионального бухгалтера их ответственное исполнение [2].

В постиндустриальном обществе бухгалтер перестает быть фиксатором осуществленных событий, а становится активным участником системы менеджмента на предприятии: аналитиком, исследователем, прогнозистом, контроллером, управленцем и тому подобное. «Бухгалтер становится не только финансовым советчиком, но и участвует в формировании управленческой политики, значительную часть рабочего времени уделяет прогнозированию, планированию, принятию решений, контролю в обеспечении системы управления необходимой информацией» [4].

В сентябре 2016 года состоялся Московский финансовый форум, на котором первый заместитель министерства финансов РФ Татьяна Нестеренко сообщила о том, что профессия «бухгалтера» будет ухо-

дять с рынка. «Хотелось предупредить о том, что профессия, какая она есть, бухгалтера, все больше будет уходить с рынка. Здесь тоже имейте в виду, ее будут как раз заменять технологии», – отметила Т. Нестеренко [6].

Высказывание Татьяны Нестеренко подтверждает одна из влиятельных компаний на рынке онлайн-рекрутмента России – Superjob, деятельность которой направлена на предоставление информационных услуг соискателям и работодателям. Данная компания прогнозирует тенденцию в 2017 г. снижения реального спроса на бухгалтеров начального уровня, что отразится в снижении предложений по заработной плате. Также продолжение сокращения численности бухгалтерских подразделений на средних и крупных предприятиях, в том числе государственных. К 2020 году рынка труда для бухгалтеров начального уровня и делопроизводителей может сократиться в 3 раза [3].

Рассмотрим другую явно противоречащую точку зрения, выдвинутую корреспондентом ООО «Информационного агентства Банка.ру» Эммой Борисовной Терченко, которая отмечает, что спрос на бухгалтеров не падает: по данным портала Superjob, количество вакансий по России в сфере «Бухгалтерия и финансы» с начала 2016 года выросло на 45%. При этом отдельные сегменты сферы все так же показали рост: на 58% выросло количество предложений от работодателей в сфере кассовых операций, на 37% – в сфере первичной документации и на 28% – в области бухучета. И только 35% бухгалтеров, по статистике Superjob, верят, что в скором времени их смогут заменить машины, – это меньше, чем у пекарей, менеджеров по закупкам и даже строителей [6].

Спрос на бухгалтеров в ближайшее время может даже увеличиться, потому что законодательством предлагается перевести малый бизнес на общую систему налогообложения. Общая система налогообложения, характеризуется обязанностью ведения полного бухгалтерского и налогового учета, что в свою очередь подтолкнет предпринимателей к созданию новых рабочих мест для бухгалтеров или к использованию услуг бухгалтерского аутсорсинга.

Российское законодательство ставит перед собою, конечно, благие намерения, говоря об автоматизации профессии «бухгалтера», а именно уменьшить расходы, связанные с содержанием штата бухгалтеров, потому что только в госсекторе, по словам Татьяны Нестеренко, они составляют 1 трлн. рублей в год. Причем число госслужащих, трудящихся в бухгалтерских должностях, при этом превышает 1,1 млн. человек [6]. Автоматизация профессии «бухгалтера» может привести к превращению специалиста в области бухгалтерского учета в операто-

ра, который будет действовать согласно определенному алгоритму, а это исключает возможность сделать какое-либо экономическое решение более эффективным и целесообразным.

В бухгалтерском сообществе считают, что вносить изменения в отрасль надо явно по-другому, а не за счет сокращения числа работников сферы. «Лишить предприятие бухгалтера – это как лишить человека скелета. Вроде бы все органы функционируют как положено, но вместе не связаны и одного человека не представляют», – поэтически отзывается о собственной профессии глава Ассоциации дипломированных сертифицированных бухгалтеров в России Вера Стародубцева [6]. По её мнению, некоторые операции, которые выполняет бухгалтер, невозможно выполнить, не будучи человеком: например, определить достоверность представленных документов, оценить финансовые активы по справедливой стоимости, правильно отразить ее по счетам бухгалтерского учета.

По словам эксперта по вопросам корпоративного маркетинга Беляева Алексея Владимировича только ограниченное число бухгалтерских операций может быть автоматизировано, в том числе и благодаря применению технологии blockchain [6].

Приведем несколько доказательств того, почему профессии «бухгалтер» суждено быть:

1. Первая ассоциация с данной профессией — это, конечно же, гора бумаг. Для того чтобы свести на нет бумажный документооборот, должна быть техническая основа. Для перехода к автоматизированной системе бухгалтерского учета нужно, как минимум:

- отказаться от бумажных трудовых книжек;
- все расчеты сделать, по возможности, безналичными;
- улучшить и сделать более защищенным электронный документооборот.

2. Если в организации не будет человека, который будет начислять заработанную плату, то для точного отражения отработанного времени рабочим, нужно будет каждому сотруднику присвоить индивидуальный чип, на котором будет фиксироваться информация о количестве отработанных часов. Не обойтись без человека и при подсчете налогов, взносов и сборов, а также их оплаты. Искусственному интеллекту не под силу найти возможности для уменьшения налоговой базы.

3. Инвентаризация неотделимая часть бухгалтерского учета, которая необходима для сопоставления данных на бумаге с фактическим наличием имущества у организации. Чтобы сделать этот процесс автоматизированным, нужно всему, что подлежит бухгалтерскому уче-

ту, присвоить идентичный штрих-код, и создать единую базу, которая бы отражала здесь и сейчас изменения, происходящие с имуществом.

4. Если вся система бухгалтерского учета станет автоматизированной, то полностью изменится тогда и профессия «аудиторов», если совсем не уйдет с рынка вслед за профессией «бухгалтера». Деятельность аудитора направлена на выражение мнения о достоверности бухгалтерской отчетности, если мы предполагаем, что данную отчетность составляют машины, то наличие каких-либо ошибок сведено к минимуму или к полнейшему их отсутствию.

5. Управление любой компанией, а в особенности большой, возможно только на основе данных о деятельности. Даже если предположить, что каждый участок учета ведет ответственный за него рядовой исполнитель, должен быть человек, который сводит и увязывает между собой все эти показатели [5].

6. Почти все российские компании ведут бухгалтерский, кадровый, налоговый и финансовый учет. Чем меньше компания, тем меньше в ней штат. Это значит, что все перечисленные виды учета ведет бухгалтер. Если не будет бухгалтера, не будет учета. Ни одно программное обеспечение и сервис не справятся с автоматизацией, без контроля со стороны. Контроль над автоматизированными бизнес-процессами — это новая статья затрат. Малый бизнес, в свою очередь, такую автоматизацию не сможет финансово осилить [5].

7. Бюджетный учет — самая интересная причина. Каждая государственная копейка, как полученная, так и потраченная, должна быть учтена. Без бюджетного учета государство качественно функционировать и существовать не сможет. Вести бюджетный учет могут только бухгалтера.

8. Каждый документ, который попадает в бухгалтерию, проверяется на то, чтобы подписи были проставлены уполномоченными лицами, чтобы не было ошибок в заполнении реквизитов, чтобы правильная сумма была указана в накладной. Все это не может сделать машина без влияния извне.

Таким образом, отвечая на вопрос, поставленный в начале статьи, можно ответить следующим образом: всеобщую тенденцию автоматизации невозможно обойти. Развитие технического процесса и экономики требует соответствующих изменений роли бухгалтера в обществе. Возможно профессия «бухгалтер» впитает в себя дополнительные функции, например, функции финансиста, аудитора, аналитика и т.д., то есть станет более усредненной между профессиями данных функций.

Результаты труда специалиста, ведущего бухгалтерский учет, в значительной степени влияют на финансовое положение не только пред-

приятия, но и на общество в целом, поэтому, профессия бухгалтера будет и в дальнейшем пользоваться спросом на рынке труда. Бухгалтерский учет бессмертен так же, как бессмертен учет, а все новые технологии, это просто замена одних способов ведения учета на другие.

Литература:

1. Ю.А. Бабаев, Бухгалтерский финансовый учет [Текст]: Учебник для вузов / А.М. Петров, Л.Г. Макаров. – Москва: Инфра-М, 2011. – 5 с.
2. Боровская Р.В., Плакса Ю.В. Современная профессия бухгалтеров // Стратегия социально-экономического развития общества: управленческие, правовые, хозяйственные аспекты: сборник научных статей 6-й международной научно-практической конференции, 2016. – С.65–67.
3. Захаров А., Итоги года от Superjob: Следующий год станет последним, когда вырастет количество рабочих мест [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://goem.ru> (дата обращения 13.03.2017)
4. Кулик В.А., Профессия бухгалтер в постиндустриальной экономике // Научнотеоретический журнал: Наука и экономика. – 2014, № 2 (34). – С. 45–50.
5. Пятинский А., 7 причин, почему профессии бухгалтер не суждено умереть [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://dailymoneyexpert.ru> (дата обращения 13.03.2017).
6. Терченко Э., от чего умрет бухгалтер [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.banki.ru> (дата обращения 14.03.2017)

Смоленский филиал
Финуниверситета

Круглый стол
«Предпринимательство как драйвер
инновационного развития региона»

Ответственный редактор

С.В. Земляк,

д.э.н, профессор, директор Смоленского филиала
Финансового университета при Правительстве Российской Федерации

Таранец С.А.,

магистрант
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Смоленск
e-mail: pawelkomarow@yandex.ru

Научный руководитель:
Комаров П.И.,

к.т.н., доц.
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
Смоленск
e-mail: pawelkomarow@yandex.ru

РЕПУТАЦИЯ И ИМИДЖ СИЛОВЫХ СТРУКТУР

***Аннотация:** В статье рассматриваются понятия «репутация» и «имидж» силовых структур и их связь, маркетинговые инструменты формирования положительного имиджа и работы над репутацией.*

***Ключевые слова:** некоммерческие организации, силовые структуры, имидж, репутация.*

Taranets S.A.,

Undergraduate
Finance University under the Government of the Russian Federation, Smolensk
e-mail: pawelkomarow@yandex.ru

Scientific adviser:
Komarov P.I.,

Ph. D., Assoc.
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch
e-mail: pawelkomarow@yandex.ru

REPUTATION AND IMAGE OF LAW ENFORCEMENT AGENCIES

***Abstract:** The article deals with the concepts of "reputation" and "image" of law enforcement agencies and their relationship, marketing tools for the formation of a positive image and work on reputation.*

***Keywords:** Non-profit organizations, law enforcement agencies, image, reputation.*

Существование некоммерческой сферы является объективной причиной возникновения и существования некоммерческого маркетинга.

Среди субъектов некоммерческой деятельности в РФ следует выделить Государственные некоммерческие субъекты [1]:

1) Органы государственной власти (законодательной, исполнительной, судебной, местной).

2) Госбюджетные организации и предприятия (образования, здравоохранения, культуры, науки).

3) Силловые и правоохранительные структуры (армия, МВД, прокуратура, СКР).

Такая классификация позволяет установить особенности субъектов некоммерческой деятельности, определяемые спецификой и масштабами их деятельности, их общественной значимостью и величиной социального эффекта от их деятельности.

Маркетинг государственных некоммерческих организаций – это деятельность по созданию, поддержанию или изменению отношения целевых аудиторий к конкретным организациям и структурам.

Одним из приоритетных направлений применения маркетинга для некоммерческих организаций является проблема имиджа государственных и силовых структур. Причины актуальности этой проблемы, следующие [2]:

– сложившийся к настоящему времени в российском обществе имидж этих структур становится тормозом для их дальнейшего развития;

– формирование нового имиджа государственных и силовых структур имеет широкое общественное значение.

Проблема формирования позитивного образа государственных и силовых структур в последние десятилетия острилась также и потому, что СМИ кроме информационной, взяли на себя и оценочную функцию, внося при этом и отрицательный вклад в формирование имиджа госструктур. При этом, оппозиционные издания зачастую применяют более тонкие приемы и действуют более изощренно и умело, нежели официальные издания.

В настоящее время существует необходимость в повышении эффективности процессов формирования имиджа государственных и силовых структур. Эти процессы должны носить системный характер, потому что только системный подход к изучению имиджа государственных и силовых структур позволит найти эффективные направления и механизмы формирования имиджа государственных и силовых структур, которые пока еще изучены недостаточно, научные методики формирования и корректировки их имиджа на практике используются слабо.

Очевидно, что в системе госструктур силовые структуры занимают особое место, поэтому подходы к формированию их имиджа должны иметь особую специфику.

Под силовыми структурами обычно понимают совокупность государственных ведомств, основной задачей которых является защита государственного строя РФ, обеспечение безопасности, прав и свобод граждан. Силовые структуры являются опорой государства, и, следовательно, от отношения населения к силовым структурам во многом зависит отношение к государству в целом.

Различные словари в зависимости от своей направленности определяют понятие «имидж» по-разному:

- мысленный образ действительности, устойчиво воспроизводимый в массовом сознании;
- символ, образец; характеристики объекта, представленные в рекламе и способные программировать определенное поведение людей.

Таким образом, имидж — это, с одной стороны, представление о его носителе, сложившееся в МАССОВОМ сознании, с другой стороны, инструмент общения его носителя с массовым сознанием. Поэтому имидж силовой структуры определяют «как целостное символическое представление о ней, сложившееся в сознании представителей различных сегментов целевой аудитории на основе личного опыта или в результате информационного воздействия» [2].

Имидж госструктуры следует отличать от репутации, которая определяется представлениями отдельных социальных групп о качествах обладателя репутации. Репутация госструктуры – важнейший канал информации о ней, поскольку в основе репутации лежит информация, генерируемая и самой госструктурой, и потребителями ее услуги. Неконтролируемые потоки информации, стихийно формирующие репутацию, могут иметь непредсказуемое влияние на репутацию госструктуры. Поэтому для формирования положительной репутации госструктуры необходим тщательный отбор, структурирование и грамотное использование информации, при этом ключевую роль должен играть репутационный менеджмент, в основе которого лежат PR-технологии.

Репутацию и доверие к госструктуре нельзя купить, их можно только заработать. Имидж можно поменять довольно быстро, репутацию нельзя создать в одночасье, она складывается постепенно, годами и десятилетиями. Это не означает, что между имиджем и репутацией нет ничего общего, это взаимосвязанные и взаимно дополняющие друг друга понятия. Удачный имидж, подчеркивающий реальные достоинства государственной структуры, может считаться неотъемлемой частью деловой репутации.

Имидж государственных и правоохранительных органов должен строиться таким образом, чтобы

- соответствовать стратегии развития органа власти, направленной на удовлетворение потребностей общества;
- соответствовать этапу развития общества;
- внешний и внутренний имиджи должны друг другу.

Упор при этом должен быть сделан на воздействие на состояние общественного мнения. Пресс-службы должны:

- если мнение общественности относительно деятельности госструктуры уже сформировалось, убедить людей изменить это мнение в нужном направлении;
- если такого мнения еще нет, сформулировать его;
- если общественное мнение сформировалось в нужном направлении, усилить его.

Важно учитывать, что сформировавшееся общественное мнение очень трудно изменить, потому что, во-первых, в силу его (общественного мнения) «инерционности», во-вторых, для его изменения, как правило, необходимо признать собственные промахи и ошибки. Как правило, мнение любой целевой аудитории о том или ином факте определяется непосредственными интересами этой целевой аудитории. Это мнение может быть положительным, отрицательным или нейтральным. Повлиять на общественное мнение – значит изменить отношение целевой аудитории к какому-то факту. Часто успех информационной кампании часто определяется мнением «молчаливого большинства». И поэтому пресс-служба должна провести индивидуума от формирования неявного отношения к какому-то явлению к осведомленному и осознанному и далее к активному состоянию [3].

Эффективным инструментом формирования имиджа государственных и силовых структур является событийный маркетинг. Его особенность заключается в возможности осуществлять глубокое эмоциональное воздействие на подсознание больших целевых групп.

Именно силовые структуры и спецслужбы поставили взаимодействие с общественностью на профессиональную основу, создав внутри себя соответствующие отделы. Так, основными задачами управления по взаимодействию с институтами гражданского общества и средствами массовой информации МВД России являются [4]:

- организация и участие в формировании основных направлений государственной политики в области совершенствования информационного сопровождения деятельности Министерства;
- обеспечение совершенствования нормативно-правового регулирования в области информационного сопровождения деятельности Министерства;

- организация и осуществление информирования граждан о деятельности МВД России через СМИ, информационно-телекоммуникационную сеть «Интернет»;
- организация и обеспечение взаимодействия руководства МВД России со СМИ, органами государственной власти, общественными объединениями и организациями по вопросам, относящимся к компетенции Управления;
- организационно-методическое обеспечение деятельности пресс-служб, подразделений информации и общественных связей системы МВД России.

Особенностью работы PR – служб силовых структур является закрытый характер деятельности силовых структур и спецслужб, что требует, с одной стороны, тщательного контроля и дозирования информации, сообщаемой общественности, с другой стороны, ее (информации) должно быть столько, и она должна быть такой, чтобы у общественности не сложилось мнение, что от нее что-то утаивают. Основной вектор деятельности должен быть направлен на формирование положительного имиджа силовых структур и спецслужб, указания на то, что их сотрудники работают в кризисных ситуациях, часто с угрозой для жизни, что работа силовых ведомств – работа, требующая применения современных технологий и интеллекта.

Нужно отметить перелом в общественном мнении, достигнутый в том числе и благодаря усилиям PR – служб силовых структур. Меньше стало уклонистов от призыва в армию, повысился конкурс поступающих в военные учебные заведения, население стало больше доверять правоохранительным органам. Конечно, не малую роль в этом сыграли и изменения условий службы в армии, и деятельность полиции, и другие факты, что подтверждает тезис о том, что общественное мнение более формируется событиями, нежели словами.

Следует отметить, что в последние годы руководители силовых структур как федерального, так и регионального уровня стали больше внимания уделять созданию положительного имиджа и повышению престижа своих ведомств. Можно привести многочисленные положительные примеры. Так с приходом на должность начальника УВД по Смоленской области тогда еще полковника М. Скокова изменилась работа пресс-службы ведомства, руководства управления в том числе и М. Скоков стали чаще встречаться с журналистами и рассказывать о проводимой в ведомстве работе. Организовывались встречи не только с журналистами, но и с местным населением различных районов обла-

сти. Именно благодаря одной из таких встреч стало известно о деятельности в Вяземском районе банды вымогателей, которые много лет терроризировали местных предпринимателей, и деятельность банды была прекращена. Широкий положительный резонанс в Смоленск и в области вызвало сооружение мемориального комплекса «Солдатам правопорядка, погибшим при исполнении служебного долга». Сооружению комплекса предшествовала большая работа по сбору сведений о всех погибших при исполнении служебного долга сотрудниках смоленской милиции и полиции. И все они поименно упомянуты на мемориальной стене комплекса. На сооружение мемориала не было потрачено ни одного бюджетного рубля. Комплекс был сооружен на добровольные пожертвования жителей области и действующих и бывших сотрудников полиции. Такая деятельность в немалой степени способствовала созданию положительного имиджа управления внутренних дел по Смоленской области, росту его престижа и, соответственно, повышению доверия населения.

Другим положительным примером может соответствующих служб вооруженных сил РФ после прихода на должность министра обороны С. Шойгу. Деятельность различных ведомств министерства стала более открытой и разнообразной. Даже такой «больной» вопрос как призыв юношей на военную службу стал менее «болезненным» этому способствовали различные шаги, начиная от более качественной экипировки новобранцев и заканчивая разрешением родителям новобранцев сопровождать их к месту службы. Значительный эффект имело появление женского батальона на военном параде в честь 71 годовщины Победы в Великой отечественной войне. Это событие не осталось незамеченным в российских и зарубежных СМИ, и продемонстрировало меняющийся облик российских вооруженных сил.

Приведенные факты подтверждаются результатами опросов общественного мнения, проводимых Всероссийским центром изучения общественного мнения.

10–11 декабря 2016 года был проведен опрос среди 1 600 респондентов в 130 населенных пунктах в 46 областях, краях и республиках и 8 ФО России. Выборка репрезентирует население РФ в возрасте 18 лет и старше по полу, возрасту, образованию, типу населенного пункта (см. таблицу) [5].

По всем силовым структурам отмечается рост положительных оценок. Наибольшую поддержку и одобрение деятельности, по сравнению с другими, наши сограждане по-прежнему выказывают армии (87,0%). Наименьший показатель одобрения – у судебной системы.

Оценка населением Российской Федерации деятельности силовых структур по данным ВЦИОМ, в % респондентов [5]

Показатели	Одобрение деятельности силовых структур		Неодобрение деятельности силовых структур	
	1 опрос	2 опрос	1-ый опрос	2-ой опрос
Правоохранительные органы	53,8	55,6	32,2	31,4
Российская армия	82,8	87	8,8	6,3
Судебная система	38,2	43,8	41,3	37,2

В тоже время деятельность по формированию имиджа государственных и силовых структур, имея ярко выраженную некоммерческую составляющую, должна иметь и коммерческую составляющую, которая нацелена одновременно как на социальный, так и на экономический эффект деятельности субъекта. При этом экономический эффект непосредственным образом влияет на состояние внутренней среды государственной структуры и косвенно – на создание социального эффекта. Социальный эффект, являющийся главным результатом деятельности, всегда нацелен на внешнюю среду, способствуя решению проблем общества в целом или отдельных групп населения.

Литература:

1. Комаров П.И., Слободич А.Н., Шарай В.В. Маркетинг некоммерческих организаций. // ФЭН-наука. 2015. №7(46).
2. Окс С.И. Формирование положительного имиджа силовых структур в СМИ: технология и обратная связь. – Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата филологических наук. – Воронеж: Воронежский государственный университет, 2011.
3. Комаров П.И., Слободич А.Н., Лобанова В.В. Применение метода создания и управления брендом. // Маркетинг и логистика. 2016. №6(8).
4. Официальный сайт МВД РФ [Электронный ресурс: Режим доступа <https://мвд.рф> (Дата обращения 14.04.2017)].
5. Официальный сайт ВЦИОМ РФ [Электронный ресурс: Режим доступа <http://wciom.ru> (Дата обращения 14.04.2017)].

Негрей А.В.,

студент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: negrey@bk.ru

Научный руководитель:
Земляк С.В.,

д.э.н., профессор,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: SVZemlyak @fa.ru

РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ПЕРИОДЫ НЕСТАБИЛЬНОСТИ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Аннотация. В статье затрагиваются актуальные вопросы развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации. Выявлены основные проблемы модернизации региональной политики для приграничных с Республикой Беларусь территорий – областей Брянской, Псковской и Смоленской.

Ключевые слова: регион, конкурентоспособность, предпринимательство, трудовые ресурсы, территориальная дифференциация.

Negrey A.V.,

Student,
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: negrey@bk.ru

Scientific adviser:
Zemlyak S.V.,

Doctor of Economics, Professor
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: SVZemlyak @fa.ru

DEVELOPMENT OF ENTREPRENEURSHIP IN PERIODS OF INSTABILITY: THE REGIONAL DIMENSION

Abstract: The article addresses topical issues of the development of small and medium-sized business in the Russian Federation. The main problems of modernization of the regional policy for the Bryansk, Pskov and Smolensk regions bordering with the Republic of Belarus are identified.

Keywords: region, competitiveness, entrepreneurship, labor resources, territorial differentiation

Создание благоприятной деловой среды в каждом регионе и муниципалитете по всей России является ключевым условием для развития малого и среднего бизнеса.

В.В. Путин, Президент РФ

Потребность в устойчивости и гибкости системы управления тремя ключевыми сферами ответственности государства (экономическая и социальная политика [1;9], национальная безопасность [7], научно-технологическая политика [4;5]) и объективно существующая сложная система взаимных связей между этими сферами требуют формирования горизонтальной динамической структуры взаимодействия стратегий без жесткой статической вертикальной подчиненности. Такая динамическая иерархия предполагает адекватную ей реорганизацию структуры государственного управления сферой малого и среднего предпринимательства (МСП).

Приоритетные направления государственной политики в экономической сфере отражены в программе «Экономическое развитие и инновационная экономика», где отмечается, что «создание благоприятной конкурентной среды; повышение предпринимательской активности и развитие малого и среднего предпринимательства; повышение доступности и качества государственных и муниципальных услуг; формирование экономики знаний и высоких технологий;» где для каждой компоненты определены свои критерии достижения. Так, базовыми индикаторами достижения цели «Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» (утверждена распоряжением Правительства РФ от 2 июня 2016 г. № 1083- р), где развитие сферы МСП как одного из факторов, с одной стороны, инновационного развития и улучшения отраслевой структуры экономики, а с другой стороны, в 2030 году выступают:

- увеличение в 2,5 раза оборота малых и средних предприятий в постоянных ценах по отношению к 2014 году (в реальном выражении);
- увеличение в 2 раза производительности труда в секторе малого и среднего предпринимательства в постоянных ценах по отношению к 2014 году (в реальном выражении);
- увеличение доли обрабатывающей промышленности в обороте сектора малого и среднего предпринимательства (без учета индивидуальных предпринимателей) до 20 процентов;
- увеличение доли занятого населения в секторе малого и среднего предпринимательства в общей численности занятого населения до 35 процентов.

Необходимым условием достижения поставленных целей является развитие МСП как инновационной составляющей отечественной экономики, что отражено в распоряжении Правительства РФ от 17.11.2008 № 1662-р «Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» и подготовленном Фондом «Центр стратегических разработок» по заданию Министерства образования и науки Российской Федерации проекте документа «Стратегии научно-технологического развития Российской Федерации до 2035 года».

Сравнительный анализ приграничных регионов, образующих российско-белорусское приграничье (области Брянская, Псковская и Смоленская), по состоянию МСП проведен за 2015г. с выделением их качественных групп по таким показателям, как индекс качества условий для развития МСП, доля занятых на МСП. Результаты исследования изложены в [3;6;8]. По количеству занятых в МСП лидирует Смоленская область, аутсайдер – Псковская область.

Малый бизнес присутствует во многих сферах экономики, однако преобладающей отраслью является торговля и ремонт, доля которых по состоянию на начало 2015 г. составляет более 50% от общего количества предприятий малого бизнеса региона, на втором месте обрабатывающие производства – около 12 %, на третьем месте строительство – около 10%.

В разработанном методическом подходе, подробно описанном в [2], для оценки сложившейся степени результативности политики развития МСП должны быть проанализированы, во-первых, результативность развития МСП (т.е. конкретные значимые показатели деятельности МСП в регионе), во-вторых, активность политики развития МСП (т.е. действия региональных органов власти по обеспечению благоприятных условий для роста МСП).

В результате расчетов регионы российско-белорусского приграничья в части политики развития МСП классифицированы по следующим типам: положительная результативность при повышенной активности региональной политики МСП (Брянская область), положительная результативность и активность региональной политики МСП (области Псковская и Смоленская). При этом положительная результативность соответствует значениям больше ноля, но меньше общероссийского уровня, повышенная – значениям больше общероссийского уровня.

Специфика и наиболее острые проблемы, стоящие перед каждым выделенным типом субъектов РФ российско-белорусского приграничья, позволили сформулировать следующие выводы исследования.

1. В целом данные эмпирического исследования субъектов МСП показывают экономическую эффективность и доходность последних, несмотря на высокие риски. Кроме того, поскольку примерно 76% предприятий работают в сфере услуг и торговли, они подвержены влиянию потребительского спроса и растущей конкуренции, что обусловлено низкой стоимостью входа/выхода. Существующие условия ведения предпринимательской деятельности и отсутствие длинного заемного капитала не позволяют покрывать растущие издержки.

2. С точки зрения повышения качества оказания государственных услуг необходима реализация системных мер, нацеленных как на совершенствование процесса перевода услуг в электронную форму, так и на устранение ошибок, снижающих качество перевода в электронную форму конкретных услуг.

В результате исследования выявлены направления модернизации региональной политики, нацеленные на улучшение предпринимательского климата в субъектах РФ за счет применения разнообразного инструментария: информационного, организационного, институционального, финансового и др.

Литература:

1. Актуальные вопросы экономики и управления в условиях модернизации современной России /под ред. Голичева В.Д. Выпуск 3 – Смоленск, Смоленская городская типография, 2016. – 384 с.
2. Андреева Е. Л., Глухих П. Л., Франц О.Б., Алексина А.С. Оценка результативности региональной политики развития предпринимательства в России / под ред. Е.Л. Андреевой. – Екатеринбург, Институт экономики, 2016. – 152 с.
3. Власова М. Основные тенденции развития малого бизнеса в Смоленской области // Предпринимательство. 2013. № 4. С. 37–40.
4. Киященко Л.Т. Качество трудовых ресурсов как фактора инвестиционного развития региона //Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 2. С. 40–42.
5. Лапшова О.А. Инновационный потенциал трудовых ресурсов Смоленской области в условиях демографических ограничений// Научные труды Вольного экономического общества России. 2013. Т. 174. С. 222–226.
6. Приоритетные направления развития регионов: инновации и предпринимательство/под ред. Мироновой Н.Н. Москва, Издательство «научный консультант», 2017 – 252с.
7. Проблемы экономической безопасности России в условиях геополитического кризиса и санкционного давления западных стран/ Под редакцией Гребеник В.В.- Москва, 2017. –166с.

8. Управление человеческими ресурсами / под ред. Лапшовой О.А. – М.: Издательство Юрайт, 2017. — 457 с.
9. Человеческий капитал и социально-экономическое развитие регионов российско-белорусского приграничья/ под ред. Катровского А.П. – Смоленск, Универсум,2016. 336с

Сибикина А.А.,

студентка,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: kuzma.smol@yandex.ru

Научный руководитель:
Киященко Л.Т.,

к.э.н., доцент,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: MVShelomentseva @fa.ru

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И НАЛОГОВЫЕ ЛЬГОТЫ ДЛЯ БЛАГОТВОРИТЕЛЕЙ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности налогообложения для благотворителей в Российской Федерации, а также порядок получения ими налоговых льгот.

Ключевые слова: благотворительная деятельность, налогообложение, предпринимательство.

Sibikina A.A.,

student,
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: kuzma.smol@yandex.ru

Scientific adviser:
Kiyashenko L.T.,

Ph. D., Assoc.
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: MVShelomentseva @fa.ru

FEATURES OF TAXATION AND TAX INCENTIVES FOR PHILANTHROPISTS

Abstract. The article deals with the peculiarities of taxation for builders in the Russian Federation, as well as the procedure for obtaining tax privileges.

Keywords: charity, taxation, entrepreneurship

В современных условиях важнейшим направлением является благотворительная деятельность, ведь ей занимаются не только граждане, но и организации. Помощь оказывают благотворительным организациям и фондам, бюджетным учреждениям (например, школам, музеям), спортивным организациям и другим, социально-ориентированным некоммерческим организациям, а также отдельным гражданам. Российское законодательство, в свою очередь, предоставляет налоговые льготы. Устанавливаемые государством налоговые льготы представляют собой разновидность косвенного государственного субсидирования сферы культуры и позволяют стимулировать физических и юридических лиц в непосредственном финансировании организаций культуры [1;2].

Цель данной работы – рассмотреть особенности налогообложения и налоговые льготы для благотворителей.

Исходя из поставленной цели, были определены следующие задачи:

- раскрыть определение благотворительной деятельности;
- изучить участников благотворительной деятельности;
- выделить налоговые льготы, предоставляемые организациям и физическим лицам.

Под благотворительной деятельностью понимается добровольная деятельность граждан и юридических лиц по бескорыстной (безвозмездной или на льготных условиях) передаче гражданам или юридическим лицам имущества, в том числе денежных средств, бескорыстному выполнению работ, предоставлению услуг, оказанию иной поддержки (ст. 1 Федерального закона от 11.08.95 № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» (с изменениями и дополнениями).

Благотворительной признается деятельность, осуществляемая только в целях, предусмотренных ст. 2 Закона № 135-ФЗ. К таким целям относятся:

- социальная поддержка и защита граждан; — подготовка населения к преодолению последствий стихийных бедствий, экологических, промышленных или иных катастроф, к предотвращению несчастных случаев;
- оказание помощи пострадавшим в результате стихийных бедствий, экологических, промышленных или иных катастроф, социальных, национальных, религиозных конфликтов, жертвам репрессий, беженцам и вынужденным переселенцам;
- содействие укреплению мира, дружбы и согласия между народами, предотвращению социальных, национальных, религиозных

конфликтов; — содействие укреплению престижа и роли семьи в обществе;

- содействие защите материнства, детства и отцовства;
- содействие деятельности в сфере образования, науки, культуры, искусства, просвещения, духовному развитию личности;
- содействие деятельности в сфере профилактики и охраны здоровья граждан, а также пропаганды здорового образа жизни, улучшения морально-психологического состояния граждан;
- содействие деятельности в сфере физической культуры и массового спорта;
- охрана и должное содержание зданий, объектов и территорий, имеющих историческое, культовое, культурное или природоохранное значение, и мест захоронения.

В России, в отличие от зарубежных стран, существующие налоговые льготы не оказывают заметного влияния на рост поддержки некоммерческих организаций (НКО) культуры со стороны физических и юридических лиц.

Перечисление средств или оказание бесплатных услуг коммерческим организациям, политическим партиям и активистским движениям не относятся к благотворительной деятельности. Также безвозмездная помощь социальным учреждениям не может быть инструментом в политической борьбе во время предвыборных кампаний.

Участниками благотворительной деятельности могут быть как отдельные граждане или организации, которые оказывают благотворительную помощь (благотворители, добровольцы) так и граждане и организации, которые получают эту помощь (благополучатели). В Федеральном законе от 11.08.1995 N 135-ФЗ (ред. от 05.05.2014) «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» определены следующие категории участников благотворительной деятельности.

Благотворители – лица, осуществляющие благотворительные пожертвования в формах:

- бескорыстной (безвозмездной или на льготных условиях) передачи в собственность имущества, в том числе денежных средств и (или) объектов интеллектуальной собственности;
- бескорыстного (безвозмездного или на льготных условиях) наделения правами владения, пользования и распоряжения любыми объектами права собственности;
- бескорыстного (безвозмездного или на льготных условиях) выполнения работ, предоставления услуг.

Благотворители вправе определять цели и порядок использования своих пожертвований.

Добровольцы – физические лица, осуществляющие благотворительную деятельность в форме безвозмездного выполнения работ, оказания услуг (добровольческой деятельности).

Благополучатели – лица, получающие благотворительные пожертвования от благотворителей, помощь добровольцев.

В целях мотивации организаций и граждан на осуществление благотворительной деятельности государством предусмотрены налоговые льготы. Льготы направлены на снижение налоговой нагрузки соразмерное потраченным на безвозмездную помощь средствам.

В Налоговом кодексе Российской Федерации (далее – НК РФ), в частности, в ст. 219 п. 1 «Социальные налоговые вычеты» определены организации, которым можно получить налоговый вычет при оказании благотворительной помощи. К ним относятся:

- благотворительные организации;
- религиозные организации (вычет предоставляется только при пожертвовании на осуществление уставной деятельности);
- социально ориентированные некоммерческие организации;
- некоммерческие организации, осуществляющие деятельность в области науки, культуры, физической культуры и спорта (за исключением профессионального спорта), образования и просвещения, здравоохранения, защиты прав и свобод человека и гражданина, содействия защите граждан от чрезвычайных ситуаций, охраны окружающей среды и защиты животных;
- некоммерческие организации (вычет предоставляется только при пожертвовании на формирование или пополнение целевого капитала).

Осуществлять благотворительную деятельность может не только компания, но и любой её сотрудник. Если перечисления были в адрес организаций, указанных в 219 статье Налогового кодекса РФ, гражданин имеет право на налоговый вычет, то есть может вернуть часть пожертвованных средств.

Государством введены ограничения размера выплат:

- вернуть можно до 13% от суммы пожертвования;
- в год возврату подлежит сумма, не превышающая уплаченный гражданином НДФЛ 13%;
- для расчета вычета может быть задействована сумма пожертвования, которая составляет не более 25% от годового дохода гражданина.

До 2005 года организации получали определенную выгоду, участвуя в благотворительности, так как при исчислении суммы, обла-

гаемой налогом, средства, направленные на оказание помощи, не учитывались. И компании имели право тратить на эти нужды до 5% своего общего дохода.

Средства, использованные на благотворительность, учитывались как расходы организации, что существенно снижало сумму налога на прибыль. Но это порождало множество фиктивных некоммерческих организаций, благотворительностью прикрывали уход от налогов.

В настоящее время юридические лица могут осуществлять благотворительную деятельность только за счет собственной чистой прибыли, и никаких вычетов по данному налогу в федеральный бюджет не имеют. Однако некоторые субъекты РФ предоставляют определенным налогоплательщикам льготу в 1–4,5% из той части, что должна поступить в региональный бюджет [4;5].

Исключение составляют компании, перечисляющие пожертвования на культуру, науку или здравоохранение при условии занесения их в специальный список от соответствующего ведомства.

При осуществлении коммерческой деятельности товары, передаваемые от одной компании к другой или конечным потребителям, облагаются налогом на добавленную стоимость. Но если товары передаются безвозмездно в рамках благотворительной деятельности, то НДС не начисляется при условии соблюдения правил оформления процедуры и документального подтверждения.

В случае оказания только финансовой помощи, НДС вообще не затрагивается. Если в рамках одной благотворительной акции компания оказывала услуги, передавала товары и перечисляла денежные средства, каждое действие рассматривается и учитывается отдельно.

Льгота по НДС распространяется только на товары и услуги, которые предоставляются благополучателям. Затраты на закупку всего необходимого для проведения этой акции от налога на добавленную стоимость (входного НДС) не освобождаются.

При этом организации имеют право учитывать НДС на товары, необходимые для производства и реализации своей продукции или осуществления основной деятельности, в расходах. Это позволяет уменьшать сумму, облагаемую налогом на прибыль. Но в таком случае нельзя использовать льготы на НДС отгружаемых товаров.

При единичных случаях благотворительности, как правило, выгоднее пользоваться вычетом из НДС. Но если помощь нуждающимся регулярная и масштабная, выгоднее отказаться от льготы. Тогда средства, потраченные на закупку товаров для оказания поддержки соци-

альных учреждений, участия в развитии здравоохранения и культуры, можно учитывать, как расходы компании.

Чтобы получить такое право, организация должна обратиться в ФНС с заявлением об отказе от льготы до окончания текущего налогового периода.

Для юридических лиц единственный вариант налоговых льгот при благотворительности — это освобождение от уплаты НДС на передаваемые в виде помощи товары. Так, все упрощенные системы налогообложения в принципе не подразумевают уплаты НДС.

Никаких вычетов компании, применяющие упрощенную систему налогообложения, получать не могут. И общий объем налогов при оказании безвозмездной поддержки некоммерческим организациям не меняется.

При взаимодействии двух юридических лиц, одно из которых выступает в роли благотворителя, а второе является благополучателем, перечисления финансовой помощи происходит в виде денежного перевода со счета одной организации на счет другой.

Перечисление гражданами своих средств на благотворительность может осуществляться безналичным перечислением с банковского счета или наличными через оператора, по месту работы с подачей заявления главному бухгалтеру, через кассу организации, которой делается пожертвование.

Следует отметить, что в настоящее время в налоговом законодательстве отсутствует четкий перечень документов, необходимых для подтверждения права налогоплательщика на получение социального налогового вычета в сумме пожертвований.

По общим правилам социальный налоговый вычет на благотворительность предоставляется налогоплательщику на основании его письменного заявления в налоговый орган по месту жительства после окончания налогового периода с указанием банковских реквизитов для перечисления суммы возвращаемого налога. Кроме того, в соответствии с пунктом 2 статьи 219 НК РФ «налогоплательщик обязан вместе с заявлением представить налоговую декларацию по форме 3-НДФЛ за тот налоговый период, в котором были перечислены пожертвования». Это является обязательным условием для уменьшения налога. К заявлению, как правило, прилагаются: справка о доходах по форме № 2-НДФЛ; платежные документы, подтверждающие перечисление денег на благотворительные цели.

Налоговую декларацию с заявлением на получение вычета можно подать в течение трех лет после окончания того налогового периода, в котором были произведены расходы на благотворительность.

Если обратиться к западному опыту, то в некоторых западных странах государство предлагает существенные льготы для налогоплательщиков (как организаций, так и граждан), занимающихся благотворительной деятельностью. Например, в США организации могут до 10% дохода направлять на оказание безвозмездной помощи нуждающимся. И эти затраты принимаются в расчет расходов компании. Таким образом средства, задействованные в благотворительности, не облагаются налогом.

По мнению большинства специалистов, такой подход способствует большей заинтересованности в поддержке некоммерческих социально-значимых организаций и нуждающихся групп населения. При этом во многих европейских странах нет таких явных стимуляторов в налоговой политике, но более 90% компаний всё равно участвуют в благотворительности.

Несмотря на то, что налоговые льготы предоставляются, но они носят точечный характер. Благотворительная деятельность должна осуществляться по добровольному и искреннему желанию помочь тем, кто нуждается. Помощь ради получения материальной выгоды нельзя отнести к благому делу.

Литература:

1. Актуальные вопросы экономики и управления в условиях модернизации современной России /под ред. Голичева В.Д. Выпуск 3 – Смоленск, Смоленская городская типография, 2016. – 384с.
2. Власова М. Основные тенденции развития малого бизнеса в Смоленской области // Предпринимательство. 2013. № 4. С. 37–40.
3. Приоритетные направления развития регионов: инновации и предпринимательство/под ред. Мироновой Н. Н.. Москва, Издательство «Интеллект-консалтинг», 2017 – 252с.
4. Управление человеческими ресурсами /под ред. Лапшовой О.А. – М. : Издательство Юрайт, 2017. — 457 с.
5. Человеческий капитал и социально-экономическое развитие регионов российско-белорусского приграничья/ под ред. Катровского А.П. – Смоленск, Универсум,2016. 336с

Фунтенкова В.И.,

студент,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: m.smola@gmail.com

Научный руководитель:
Шеломенцева М.В.,

научный сотрудник,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: MVShelomentseva @fa.ru

РЫНОК ТРУДА РЕГИОНОВ РОССИЙСКО-БЕЛОРУССКОГО ПОГРАНИЧЬЯ

Аннотация: В статье проводится анализ рынка труда приграничных с Республикой Беларусь территорий-областей Брянской, Псковской и Смоленской.

Ключевые слова: регион, конкурентоспособность, предпринимательство, трудовые ресурсы, территориальная дифференциация.

Funtenkova V.I.,

student,
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: negrey@bk.ru

Scientific adviser:
Shelomenseva M.V.,

Research scholar,
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: MVShelomentseva @fa.ru

THE LABOR MARKET OF THE RUSSIAN BELARUSIAN BORDER REGIONS

Abstract: The article analyzes the labor market of the Bryansk, Pskov and Smolensk regions bordering with the Republic of Belarus.

Keywords: region, competitiveness, entrepreneurship, labor resources, territorial differentiation.

В экономической теории среди основных факторов, оказывающих влияние на формирование и развитие человеческого капитала, выделяются образование, квалификация, здравоохранение, миграция, рынок труда, время поиска работы, рождаемость и воспитание детей. Так, образование и профессиональная переподготовка способствуют приросту объемов человеческого капитала, срок его «службы» продлевают мероприятия в области здравоохранения, миграция и поиск информации на рынке труда оказывают влияние на изменение цен за его услуги, рождение и воспитание детей воспроизводят его в следующем поколении [1;2].

С практической точки зрения к инвестициям в человеческий капитал относят, как правило, затраты на образование и профессиональную переподготовку, поскольку именно они представляют собой специализированный вид деятельности по формированию компетенций в соответствии с профессиональными стандартами [3;4].

Необходимо отметить, что к одним из основных факторов экономики знаний относится образование. В зарубежной и отечественной практике сфера образования рассматривается, как правило, в виде сложной системы, объединяющей учебные заведения разного уровня и профиля, действующих на основании определенных как вне рыночных, так и рыночных механизмов, и принципов, что выходит за пределы данного исследования.

Анализ дискуссий научного сообщества в области экономики и социологии образования показал, что особое внимание в теоретических и прикладных исследованиях рассматриваются проблемы функционирования и совершенствования системы образования (организация, нормативное регулирование финансирование и деятельности учебных заведений, взаимоотношения между органами власти (федеральной, региональной и местного самоуправления) в сфере образования и др.).

Сопоставления численности российских и белорусских студентов государственных и муниципальных профессиональных образовательных организаций и образовательных организаций высшего образования за период 1995–2015 годы (см. таблицу) на уровне стран позволили сделать вывод о том, что направленность государственной политики России и Белоруссии в области образования в целом совпадает.

Как видно из таблицы, значительную часть населения составляют студенты образовательных организаций высшего образования. Спрос на высококвалифицированную рабочую силу, обладающую значительными запасами человеческого капитала, растет. Если в 1995 году на одного студента системы средне-специальной системы

образования (СПО), приходился один студент системы высшего образования (ВО), что наблюдается в Российской Федерации и в Республике Беларусь, то в 2010 году соотношение составило 1 студент СПО к 3 студентам ВО. Данная тенденция сохранилась в Белоруссии и на начало 2016 года. В России соотношение «Студент СПО/Студент ВО» составило 1/2, что, по нашему мнению, отчасти связано с оптимизацией системы ВО, реализуемой в Российской Федерации, начиная с 2010 года, согласно «Дорожной карте» по модернизации в области образования.

Таблица

Динамики численности студентов России и Белоруссии за период 1995–2015гг.

Год	Численность студентов образовательных организаций в расчете на 10 тыс. чел. населения				Соотношение численности студентов системы СПО и ВО	
	СПО		ВО		Беларусь	Россия
	Беларусь	Россия	Беларусь	Россия		
	п.1	п.2	п.3	п.4	5=п.3/п.1	6=п.4/п.2
1995	119	130	171	179	1	1
2000	145	158	246	292	2	2
2005	144	173	337	416	2	2
2010	154	142	404	409	3	3
2015	122	134	346	301	3	2

Источник: составлено автором по данным [5, с.37]

Модернизация экономики, техническое и технологическое переоснащение предприятий промышленности, сельского хозяйства, строительства осложняется состоянием на рынке труда регионов российско-белорусского приграничья [6;7], что особо остро проявляется в Смоленской области (Россия) и Могилевская область (Белоруссия).

Экономика приграничных российских регионов испытывает недостаток в квалифицированных специалистах. В последнее время наметилась тенденция к росту численности выпускников рабочих профессий [8;9].

Проведенное исследование показало, что наблюдающийся высокий уровень безработицы как в российских, так и белорусских регионах снижает возможности родителей оплачивать образовательные услуги (а большая часть студентов учится на платной основе), а также содержать детей во время обучения в вузе, что, естественно, отрицательно сказывается на численности студентов на 10 тыс. жителей региона. Однако органам власти субъектов РФ необходимо провести ком-

плексный анализ воспроизводственного процесса ТР, направленный на выявление «узких мест» в развитии ТР и критических социально-экономических факторов, оказывающих негативное влияние на каждую из трех стадий процесса воспроизводства ТР – формирование, распределение и использование.

Литература:

1. Приоритетные направления развития регионов: инновации и предпринимательство/под ред. Мироновой Н.Н.. Москва, Издательство «Ннаучный консультант», 2017 – 252с.
2. Управление человеческими ресурсами./под ред. Лапшовой О.А. – М. : Издательство Юрайт, 2017. — 457 с.
3. Власова М. Основные тенденции развития малого бизнеса в Смоленской области // Предпринимательство. 2013. № 4. С. 37–40.
4. Катровский А.П. Демографическая ситуация как индикатор и фактор развития российско-белорусского приграничья//Региональные исследования. 2016. № 3 (53). С. 102–109.
5. Беларусь и Россия. 2015: Стат.сб./Росстат, Белстат,- Росстат, 2015. – 221 с. [Электронный ресурс] Режим доступа URL:http://www.gks.ru/bgd/regl/b15_37/Main.htm (Дата доступа 29.10.2016)
6. Кожевникова Г.П. Сравнительный анализ состояния трудовых ресурсов муниципальных образований Смоленской области// Региональные исследования, 2013. – № 2. – С. 33–36.
7. Киященко Л.Т. Качество трудовых ресурсов как фактора инвестиционного развития региона //Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 2. С. 40–42.
8. Сивакова С.Ю. Качество трудовых ресурсов и инвестиционный потенциал приграничных регионов России и Белоруссии // Интернет-журнал Науковедение. Том 8, №5 (2016).
9. Шеломенцева М.В. Социально-психологическая составляющая человеческого капитала российско-белорусского приграничья// Человеческий капитал и социально-экономическое развитие регионов российско-белорусского приграничья Сборник научных статей. Смоленск, 2015. -С. 123–128.

Левченкова Н.С.,

студентка,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: m.v.smola@gmail.com

Научный руководитель:
Шеломенцева М.В.,

научный сотрудник,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Смоленск, Россия
e-mail: MVShelomentseva @fa.ru

СТАТИСТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА БЕЗРАБОТИЦЫ ПО СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

***Аннотация.** Проблема безработицы в регионе рассматривается в сравнении с уровнем безработицы по Российской Федерации в целом. На основе статистических расчетов осуществляется прогнозирование на ближайшие 2 года уровня безработицы в регионе, что позволяет сформировать основу для разработки программ, снижающих уровень безработицы.*

***Ключевые слова:** модернизация экономики, региональная экономика, трудовые ресурсы, образование, рынок труда, занятость, безработица*

Levchenkova N.S.,

student,
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: negrey@bk.ru

Scientific adviser:
Shelomenseva M.V.,

Research scholar,
Finance University under the Government of the Russian Federation,
Smolensk branch,
e-mail: MVShelomentseva @fa.ru

STATISTICAL ESTIMATION OF UNEMPLOYMENT IN THE SMOLENSK REGION

***Abstract.** The problem of unemployment in the region is considered in comparison with the level of unemployment in the Russian Federation in whole. On the basis of statistical calculations, the forecasting for the next 2 years of the unemployment is in the region, which allows to form the basis for the development of programs which reduces the level of unemployment.*

***Keywords:** economic modernization, regional economy, labor resources, education, labor market, employment, unemployment*

Целью статьи является выявление проблем безработицы в Смоленской области, прослеживание динамики уровня исследуемого показателя за последние 6 лет.

В настоящее время безработица в России одна из самых актуальных проблем. Это связано с ухудшением экономической ситуации в стране и сокращением персонала во всех отраслях. Безработица остается в центре внимания у обычного населения и у научной общественности [1; 2].

Рассмотрев уровень безработицы в Смоленской области в сравнении с аналогичным показателем по Российской Федерации (см. рисунок) можно проследить следующую закономерность динамика исследуемого показателя по региону повторяет общероссийскую динамику.

Однако уровень безработицы в Смоленской области оставался выше общероссийского показателя в 2011, 2012, 2016 и 2016 г., в то время как в 2013 и 2014 году был немного ниже. Наличие статистических данных по уровню безработицы за последние 6 лет позволило получить прогнозные значения по выделенному критерию для Смоленской области и РФ в целом (см. таблицу). Расчеты выполнены с применением пакета статических программа Statistica.

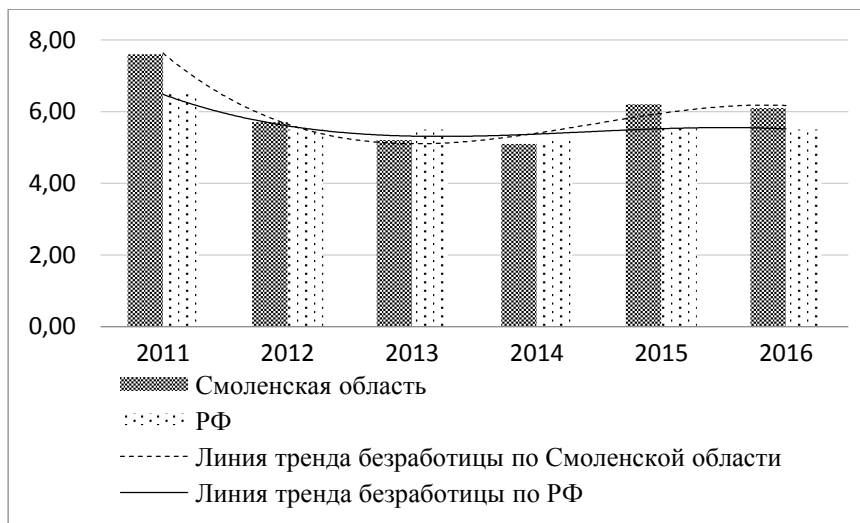


Рис. Динамика безработицы по Смоленской области и РФ в целом

Источник: получено автором по данным gks.ru

Параметры регрессионных моделей оценки состояния безработицы в РФ и Смоленской области

Субъект РФ	Статистические характеристики оценочных моделей		Прогноз уровня безработицы	
	Оценочная модель	R ²	2017г.	2018г.
Смоленская область	$y = -0,0981t^3 + 1,3056t^2 - 5,2106t + 11,633$	0,9592	5,48	3,28
Российская Федерация	$y = -0,0417t^3 + 0,5464t^2 - 2,2262t + 8,2$	0,9187	5,08	4,00

Источник: получено автором

Довольно близкие к 1 значения параметра R^2 говорит о высокой надежности построенных оценочных моделей и рассчитанным по ним прогнозных величинах. Согласно полученным результатам, уровень безработицы в ближайшие 2 года будет снижаться как по Смоленской области, так и по РФ.

Согласно письму «Информация о состоянии рынка труда Смоленской области на 1 марта 2017 года», подготовленному Смоленской службой занятости, Ситуация на рынке труда региона остается относительно стабильной и характеризуется следующими показателями. Заявленная в службу занятости работодателями потребность в работниках на 1 марта составила 5,4 тыс. единиц. В настоящее время в центрах занятости населения состоит на учёте 8,5 тыс. незанятых трудовой деятельностью граждан, из них – 7,1 тыс. имеют статус безработного [3; 4].

Довольно серьезной проблемой для Смоленской области является дисбаланс спроса и предложения труда по профессиям. По данным службы занятости по Смоленской области наблюдается переизбыток работников сферы обслуживания, торговли, охраны граждан и собственности, операторов производственных установок и машин, сборщиков и водителей, неквалифицированных рабочих.

Однако отмечается высокая востребованность специалистов высшего и среднего уровня квалификации. В Смоленской области существует острый недостаток врачей (согласно данным службы занятости, на конец 2016 г. было зарегистрировано 8 безработных врачей, в то время как открытых вакантных мест 698). Также наблюдается повышенный спрос на специалистов среднего медицинского персонала (37 безработных против 337 вакансий на конец 2016 г.). Несомненно, сегодня оставить население наедине с рынком труда было бы не только

негуманно, но и экономически неэффективно. Должна быть представлена государственная помощь:

- разработка программ занятости,
- поддержка безработных в виде финансовой помощи
- подготовка кадров для приобретения новых профессиональных знаний, навыков и т.д. [5; 6].

Функцию борьбы с безработицей выполняет служба занятости Смоленской области, которая осуществляет поддержку безработных граждан в поиске работы, профессиональной переподготовке, социальной поддержке. Также в полномочия службы занятости включается помощь в профессиональной ориентации граждан, содействие в переселении на другие территории и поиск подходящей работы, психологическая поддержка, трудоустройство подростков и т.д.

Одной из форм борьбы с безработицей можно считать самозанятость – такая деятельность граждан, которая обеспечивает все необходимые потребности и не противоречит действующему законодательству. В настоящее время в Смоленской области проводится политика по активизации подобной деятельности граждан. Так, с 1 января 2017 года, на территории области будут действовать налоговые каникулы, которые коснутся зарегистрированных с начала года ИП, занятых в сфере сельского, лесного хозяйства, рыболовства и рыбоводства, обрабатывающего производства, научных исследований и разработок, информационных технологий, дополнительного образования детей и взрослых, бухгалтерского учета, дизайна, переводчиков. А также социальных и бытовых услуг.

Таким образом, ситуация на рынке труда Смоленской области достаточно стабильно, но по статистическим расчетам, возможен рост уровня безработицы в 2017–2018 год. Поэтому проблема борьбы с безработицей остается весьма актуальной и требует пристального внимания со стороны органов государственной власти.

Литература:

1. Актуальные вопросы экономики и управления в условиях модернизации современной России /под ред. Голичева В.Д. Выпуск 3 – Смоленск, Смоленская городская типография, 2016. – 384с.
2. Приоритетные направления развития регионов: инновации и предпринимательство/под ред. Мироновой Н.Н. Москва, Издательство «Научный консультант», 2017 – 252с.
3. Информация о состоянии рынка труда Смоленской области на 1 марта 2017 года [Электронный ресурс] Режим доступа <http://smolensk.regiontrud.ru/home/tekdejatelnost/analitics.aspx> (Дата доступа 15.04.2017)

4. Управление человеческими ресурсами. /под ред. Лапшовой О.А. – М. : Издательство Юрайт, 2017. — 457 с.
5. Человеческий капитал и социально-экономическое развитие регионов российско-белорусского приграничья/ под ред. Катровского А.П. – Смоленск, Универсум,2016. 336с
6. Петрова О.П., Петушкова Г.А. Инновационное развитие на мезоэкономическом уровне: проблемы и перспективы// Информационные и коммуникационные технологии в экономике, управлении и образовании. – Смоленск, ООО «Универсум», 2015. С. 134–140.

Челябинский филиал
Финансового университета

**Семинар-практикум
«Информационная безопасность
как фактор устойчивого развития
экономики и бизнеса»**

Ответственный редактор

А.А. Якушев

к. техн. н., профессор кафедры «Экономика и финансы», доцент,
директор Челябинского филиала Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации

Баранчугова Т.А.,

студентка 1 курса,
кафедра «Менеджмент и маркетинг»
Челябинского филиала Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Российская Федерация
e-mail: baranchugova_tanya98@mail.ru

Научный руководитель:
Овсяницкая Л.Ю.,

доцент Челябинского филиала Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Российская Федерация

ТИПЫ ВИРУСОВ И ВРЕДНОСНЫХ ПРОГРАММ. СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ

***Аннотация:** раскрыта проблема актуальности защиты от вредоносных программ. Представлена сравнительная характеристика существующих вредоносных программ. Рассмотрены виды и особенности сетевых атак. Сделан вывод об основных мерах защиты от вирусов и вредоносных программ.*

***Ключевые слова:** вредоносные программы, вирусы, сетевые черви, троянские программы, сетевые атаки.*

Baranchugova T.A.,

1st year student,
Department of «Management and Marketing»
Chelyabinsk branch of the Financial University
under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: baranchugova_tanya98@mail.ru

Scientific adviser:
Ovsyanitckaya L. Y.,

PhD, associate Professor
Chelyabinsk branch of the Financial University
under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia

TYPES OF VIRUSES AND MALWARE. METHODS OF PROTECTION

***Abstract:** the article reveals the problem of the relevance of protection of malware programs. The comparative characteristics of existing malware programs are presented. The types and characteristics of network attacks are described. The conclusion about the main measures of protection from viruses and malware is done.*

***Keywords:** malware, viruses, network worms, Trojans, network attacks.*

Вредоносные программы – это программы, которые обычно наносят вред данным, хранящимся на компьютере [1]. В нашей стране за использование, создание, распространение данных программ предусмотрена уголовная ответственность.

Компьютерные вирусы – это вредоносные программы, которые могут «размножаться» и скрытно внедрять свои копии в документы, исполнимые файлы и загрузочные секторы дисков [1]. После заражения компьютера вирус может начать выполнять вредоносные действия и распространять свои копии, а также заставить компьютер выполнять какие-либо определенные действия. Активация компьютерного вируса может привести к уничтожению данных, программ, хранящихся на устройстве. Она может быть связана с различными событиями: с открытием документа, с запуском программ, с наступлением определенной даты (числа или дня недели) и т.д.

В 1971 году появился на свет первый компьютерный вирус Creeper. Он является самым первым компьютерным вирусом в мире, в 2016 году ему исполнилось 45 лет. Компания, чей сотрудник написал вирус, начинала заниматься обслуживанием ARPANET – сети, которая была создана в 1969 году Агентством министерства обороны США, она предшествовала Интернету.

Creeper не наносил компьютеру почти никакого вреда, так что его едва ли можно назвать полноценным вирусом. Он только занимался поиском по сети компьютеров, копировал на их экран сообщение: «I'm the creeper, catch me if you can!». Крипер мог пропускать компьютеры, на которых обнаруживал свою, уже существующую копию, и «перепрыгивать» на другие [2].

Новый вирус появился лишь в 1982 году. Его название – Elk Cloner. Данного «червя», способного проникать на устройства через их дискеты, удалось разработать 15-летнему подростку Ричу Скрента. Вирус относился к категории загрузочных и оказывал действие только на платформу Apple II. При загрузке компьютера вирус оставался в памяти и заражал все дискеты, которые вставлялись в дисковод. Жертвами вируса стали компьютеры друзей и знакомых автора, а также его учитель математики. Elk Cloner отличался от остальных вирусных программ визуальными особенностями: при каждой 50-й загрузке он выводил на экран монитора короткое стихотворение.

Лишь в 1984 году появились первые в мире аналоги антивирусов. Программист Анди Хопкинс написал утилиты, способные анализировать загрузочный модуль, а также перехватывать часть операций,

выполняемых через BIOS. Это давало возможность бороться с некоторыми видами вирусов того времени

Перейдем от истории вирусов и вирусных программ к их классификации и охарактеризуем каждый из них (таблица).

Файловые вирусы внедряются в исполняемые и активируются при их запуске. После запуска зараженного файла вирус находится в оперативной памяти компьютера и является активным, то есть способен вплоть до момента выключения компьютера или перезагрузки операционной системы заражать остальные файлы. Виды файловых вирусов по способу заражения: паразитические вирусы, вирусы-компаньоны и перезаписывающие вирусы. Профилактическая защита: не следует запускать исполнимые файлы, полученные из непроверенных источников и предварительно при этом не проверенные антивирусными программами. Пример: эпидемия Win95.CIH, файлового вируса, названного «Чернобыль» из-за даты активации 26 апреля 1999 года. Данный вирус был способен стереть содержание BIOS и уничтожить всю информацию на жестком диске.

Загрузочные вирусы обычно заражают загрузочный сектор гибкого или жесткого диска, подставляя свой код вместо программы, запускающейся при загрузке системы. Так управление переходит от действительного кода загрузчика к коду вируса. Профилактическая защита: отказ от загрузки с гибких дисков операционной системы и установка в BIOS компьютера защиты загрузочного сектора. Пример: эпидемия «Brain», вирусаневидимки, заражавшего загрузочный сектор дискет в 1986 году. Его главной особенностью было то, что его практически невозможно было «поймать», так как при любой попытке обнаружения зараженного сектора вирус «подставлял» его незараженный оригинал.

Таблица

Классификация компьютерных вирусов и вирусных программ

Виды вирусов по критериям		
Среда обитания	Особенности алгоритма работы	Деструктивные возможности
Файловые	Троянские	Безвредные
Загрузочные	Стелс-вирусы	Неопасные (ведут к уменьшению свободной памяти на диске, звуковым и графическим «сбоям»)
Сетевые	Самошифрующиеся	Опасные (ведут к «зависаниям» при работе компьютера)
Комбинированные	Макровирусы	Очень опасные (ведут к потере программ и данных)

Макровирусы заражают документы, созданные в офисных приложениях. Они являются ограниченно-резидентными макросами встроенного языка программирования VBA. Их особенность в том, что они находятся в оперативной памяти и заражают документ только тогда, когда он открыт. Профилактическая защита: предотвращение запуска вируса путем запрета загрузки макроса. Пример: эпидемия «Concept», первого макровируса для текстового процессора Microsoft Word в 1995 году, широко распространенного и сегодня.

Скрипт-вирусы – активные элементы на языках JavaScript или VBScript, которые заражают локальные компьютеры при их передаче через Всемирную паутину с Интернета в браузер локального компьютера. Профилактическая защита: следует запретить в браузере возможность получения активных элементов на локальный компьютер. Примеры: скрипт-вирус VBScript.Rabbit, появившийся в 1998 году и отличавшийся тем, что он был способен заражать скрипты Web-страниц, эпидемия скрипт-вируса «LoveLetter» в мае 2000 года.

Сетевые черви – это вредоносные программы, проникающие на компьютер через компьютерные сети: электронную почту, интерактивные социальные сети, файлообменные сети и т.д. Данные программы могут способствовать похищению персональных данных пользователя или уничтожению отдельных программ и файлов. Выделяют три основные группы сетевых червей: почтовые черви, черви, использующие «уязвимости» программного обеспечения, черви, использующие «уязвимости» программного обеспечения.

Почтовые черви распространяются по электронной почте. Принцип действия: вирус отправляет ссылку на свой файл или свою копию в электронное письмо, при открытии (запуске) ссылки или зараженного вложения и происходит заражение. Профилактическая защита: не следует открывать сообщения и файлы в них, если они получены из сомнительных источников.

Черви, использующие «уязвимости» программного обеспечения ищут по сети компьютеры, использующие устаревшие, уязвимые, приложения и операционные системы. Они отправляют на компьютер специально оформленный запрос, в результате чего их код и проникает на компьютер жертвы. Профилактическая защита: необходимо как можно чаще обновлять систему безопасности компьютера.

Черви, использующие файлообменные сети также довольно опасны, так как червь может свободно копировать себя в папку обмена файлами на одном из компьютеров. Профилактическая защита: необходимо как можно чаще обновлять антивирусную программу и вирусную базу данных.

Троянская программа – это вредоносные программы, выполняющие несанкционированную передачу управления компьютером удаленному пользователю. Это может привести к изменению, удалению, сбору и пересылке персональной информации третьим лицам. Выделяют три основные группы троянских программ: программы, ворующие информацию, программы-инсталляторы, программы-шпионы.

Троянские программы, ворующие информацию, после запуска ищут файлы, содержащие персональные данные пользователя (пароли доступа к личным страницам на сайтах, банковские реквизиты), информацию о компьютере (IP-адрес, размер дискового пространства, памяти, версию операционной системы) и отсылают ее по указанному в коде троянца электронному адресу третьим лицам.

Троянские программы-инсталляторы скрытно «подсовывают» на компьютер жертвы другие троянские программы и запускаются автоматически после скачивания без ведома пользователя или включаются в программу автозагрузки операционной системы.

Троянские программы-шпионы осуществляют кражу конфиденциальной информации о пользователе, например, его банковские реквизиты. Принцип действия: злоумышленнику периодически автоматически отправляются вводимая с клавиатуры информация и снимки экрана. Такие программы часто изменяют записи системного реестра операционной системы, так что для восстановления компьютера следует восстановить и системный реестр. Их нельзя удалить без нарушения функционирования использующей эти вирусы программы. Пример: рекламно-шпионская программа «mwsbar», распространявшаяся под видом поисковой панели для браузера Internet Explorer в марте 2005 года.

Рекламные программы часто входят в состав официально предоставляемых бесплатных версий программного обеспечения. Реклама демонстрируется пользователю в процессе работы основной программы в форме строки или графических баннеров. После покупки полной версии программы обычно рекламная вставка исчезает.

Сетевые атаки – это действия, направленные на удаленные сервера с целью утери данных пользователя или создания затруднений в работе. Они активируются с помощью специальных программ, посылающих специфические запросы. Если ресурсы атакуемого сервера недостаточны для обработки всех запросов, это приводит к его зависанию.

DoS-программы атакуют с помощью одного компьютера с ведома пользователя зараженного компьютера. Эти программы причиняют ущерб удаленным сетям и компьютерам, при этом они практически не нарушают работоспособность зараженного компьютера. Многие сетевые черви содержат в себе DoS-процедуры, атакующие конкретные

сайты. Пример: червь «Codered», организовавший успешную атаку на официальный сайт президента США 20 августа 2001 года.

DDoS-программы производят атаки с разных компьютеров без ведома пользователей компьютеров, которые были заражены. Принцип действия: программа засылается на компьютеры-посредники и запускается с командой хакера или в определенную, заранее установленную хакером дату. Сетевая атака начинает оказывать свое влияние на заранее указанный сервер сети. Многие хакерские утилиты способны осуществлять фатальные сетевые атаки. Они, пользуясь уязвимостями приложений и операционных систем компьютера, отправляют особые запросы на компьютеры-жертвы. После этого такой запрос прекращает работу системы, вызывая критическую ошибку в атакуемом приложении.

Для обеспечения надежного и безопасного хранения информации на дисках следует соблюдать определенный комплекс правил [3]. Выделим основные меры защиты от вирусов и вредоносных программ:

- прежде всего необходимо установить на компьютер актуальную антивирусную программу и как можно чаще обновлять ее с целью расширения вирусной базы программы;
- всегда нужно проверять диски на наличие вирусов перед считыванием с дисков других компьютеров информации. Для этого нужно запускать антивирусные программы на своем компьютере;
- следует соблюдать осторожность при переносе на свой компьютер архивированных файлов. Для этого их сразу после разархивации нужно проверять, при этом область проверки следует ограничить только новыми файлами;
- нужно периодически запускать антивирусные программы на своем компьютере, чтобы проверить его диски на наличие вирусов;
- всегда следует защищать диски от записи при работе на сторонних компьютерах. Для этого желательно делать архивные копии важной и ценной информации на дисках;
- нужно извлекать при выключении или перезагрузке операционной системы внешние диски, чтобы загрузочные вирусы не успели заразить компьютер;
- используйте антивирусные программы, способные предварительно проверять опасность скачиваемых из интернета исполняемых файлов;
- следует в целях безопасности хранить аварийный загрузочный диск. Он запустит систему, если из-за вируса это не получится сделать обычным способом [4].

Таким образом, можно сделать вывод, что защита компьютеров от вирусных атак для пользователей сети сейчас стоит на первом ме-

сте. Несмотря на то, что вирусные программы постоянно совершенствуются, каждый пользователь способен обезопасить свой компьютер от заражения, лишь соблюдая элементарные меры предосторожности.

Литература:

1. Угринович Н.Д. Информатика и ИКТ. Базовый уровень: учебник для 11 класса / Н.Д. Угринович. – М.: БИНОМ, 2013. – 212 с.
2. Самые опасные компьютерные вирусы// Masiev – информационный аудит и аналитика. – 2013. – 4 апреля. [электронный ресурс] <https://www.masiev.com/articles/informatsionnaja-bezopasnost/samyje-opasnye-kompjuternye-virusy-v-istorii-interneta> (дата обращения: 10.06.2017).
3. Овсяницкая Л.Ю. Актуальные вопросы защиты информации (на примере промышленных предприятий и учреждений здравоохранения г. Челябинска): /Л.Ю. Овсяницкая// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 21(210). – с. 54–59.
4. Как защитить компьютер от вирусов// Железные друзья – сайт о компьютерах и мобильных устройствах. – 2017. – 21 января. [электронный ресурс] <http://ironfriends.ru/kak-zashhitit-kompyuter-ot-virusov/>(дата обращения: 10.06.2017).

Крайнова Д.В.,

студент,
Финансовый университет при Правительстве РФ,
г. Челябинск, Россия
e-mail: kirochkal@mail.ru

Научный руководитель:
Овсяницкая Л.Ю.,

к.т.н., доцент,
Финансовый университет при Правительстве РФ,
г. Челябинск, Россия
e-mail: larovs@rambler.ru

БИОМЕТРИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: В современном мире проблема защиты информации наиболее актуальна. Информация, как важнейший ресурс, часто подвергается попыткам кражи, подделки и поэтому нуждается в надежной защите. Одним из самых действенных методов решения данной проблемы является биометрия. В данной статье рассмотрены основные биометрические методы защиты информации.

Ключевые слова: биометрия, защита информации, идентификация личности.

Krainova D.V.,

student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: kirochkal@mail.ru

Scientific adviser:
Ovsyanitckaya L. Y.,

PhD, associate Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: larovs@rambler.ru

BIOMETRIC METHODS OF INFORMATION PROTECTION

Abstract: In the modern world the problem of information security is the most relevant. Information as a crucial resource, are often exposed to attempts at theft, forgery and therefore needs reliable protection. One of the most effective methods of solving this problem is biometrics. This article describes the main biometric methods of information protection.

Keywords: biometrics, data protection, identity verification.

Проблема идентификации личности при допуске к закрытой информации или объекту всегда была ключевой. Магнитные карты, электронные пропуска, кодированные радиосообщения можно подделать, ключи можно потерять, при особом желании даже внешность можно изменить, однако целый ряд биометрических параметров является абсолютно уникальным для человека.

Биометрия представляет собой совокупность автоматизированных методов и средств идентификации человека, основанных на его физиологической или поведенческой характеристике.

Все системы биометрической идентификации выполняют две основные функции:

1) Регистрация. При регистрации по нескольким измерениям считывающего биометрического устройства формируется цифровое представление биометрической характеристики соответствующей регистрируемому человеку;

2) Распознавание. При данной функции одно или большее количество измерений биометрической характеристики считывающего устройства сначала преобразуется в пригодную для использования цифровую форму, а затем сравнивается с единственным шаблоном, соответствующем проверяемому человеку.

Уровень угрозы безопасности со стороны террористов и криминальных элементов привел к широкому использованию биометрических систем защиты и управления контролем доступа не только в государственных организациях или больших корпорациях, но и у частных лиц.

Современные биометрические системы дают высокую надежность аутентификации объекта. Обеспечивают контроль доступа во многих сферах.

Биометрические средства очень разнообразны в своей классификации. Однако все современные методы биометрической аутентификации можно разделить на две категории:

1) Статистические, к ним относят уникальные физиологические характеристики, которые неизменно присутствуют с человеком всю его жизнь.

2) Динамические – основаны на приобретенных поведенческих особенностях. Как правило, выражаются в подсознательных повторяемых движениях при воспроизведении какого-либо процесса [2, стр. 254].

К статистическим методам относят:

1. Дактилоскопический анализ. Для аутентификации используется уникальный рисунок папиллярных линий на подушечках пальцев. Для снятия и оцифровки отпечатков используются сканеры высокого

разрешения и специальные способы обработки изображения, таким образом, используется до 70 индивидуальных точек.

К плюсам следует отнести простоту использования, малые размеры и стоимость сканера, возможность встраивания сканера в клавиатуру, мышь, телефон, а также возможность определения отпечатка через тонкие резиновые перчатки.

К минусам же относятся высокие требования к влажности, чистоте и отсутствию травм на руке. Данная технология применяется при доступе к компьютерам, а также в устройстве дактилоскопических замках.

2. Анализ по кисти руки. Происходит сканирование внутренней и боковой стороны кисти руки, в итоге получается трехмерный образ кисти руки, необходимый для уникальной цифровой свертки, идентифицирующей человека.

К минусам можно отнести необходимость сканера большого размера, который имеет высокую стоимость и невысокую пропускную способность, т.к. ладонь нужно правильно расположить в считывающем устройстве.

Однако в отличие от дактилоскопических методов при распознавании геометрии руки не предъявляются требования к влажности, температуре, цвету и загрязнению.

Данная технология применяется на складах, производстве, т.е. там, невозможно обеспечить чистоту рук.

3. Анализ по расположению вен на тыльной стороне ладони. Данная технология стала возможным благодаря тому, что гемоглобин, находящийся в крови, интенсивно поглощает инфракрасное излучение.

Специальная ИК-камера фотографирует ладонь, в результате чего на снимке появляется сетка вен.

Контактировать для захвата изображения считывающим устройством не нужно, однако использование этого метода требует соблюдения некоторых условий, при которых результат будет наиболее точным: невозможно получить его, если, к примеру, сфотографировать руку на улице. Также во время сканирования нельзя засвечивать камеру. Конечный результат будет неточным, если имеются возрастные заболевания [1, стр. 89].

4. Аутентификация по сетчатке. Данный метод начал использоваться в 50-е годы прошлого столетия. Анализировался рисунок кровеносных сосудов глазного дна, сканирование производилось при помощи инфракрасного излучения. Недостатками такого метода была высокая стоимость, сложность аппаратуры и значительный дискомфорт,

который испытывал человек при сканировании. В данный момент метод практически не применяется.

Учеными установлено, что в отличие от радужной оболочки глаза сетчатка на протяжении жизни человека может существенно изменяться.

5. Анализ по радужной оболочке глаза. Формирование радужной оболочки происходит еще до рождения человека и ее рисунок неизменен на протяжении всей жизни. Сложность и отчетливость рисунка позволяет регистрировать для распознавания до 200 ключевых точек, что обеспечивает высокий уровень аутентификации объекта.

Системы этого класса, используя обычную видеокамеру, захватывают видеоизображение глаза на расстоянии до 1 метра. Программное обеспечение способно выделить из полученного изображения рисунок радужной оболочки глаза, по которой строится цифровой код.

Данный метод отличается высокой пропускной способностью, низкой вероятностью ложных срабатываний, низкой стоимостью (возможно использовать даже камеры, встроенные в мультимедийные мониторы), высокой помехоустойчивостью (на работоспособность системы не влияют ни очки, ни линзы). Также не требуется, чтобы человек смотрел четко в окуляр камеры.

Однако наблюдается плохая фокусировка камеры и негативное влияние солнечных бликов, которые могут привести к ошибкам.

6. Анализ геометрии руки. При аутентификации используется совокупность таких параметров как длина, толщина и изгиб фаланг пальцев, расстояние между суставами и т.п. Чем больше параметров учитывается, тем надежнее система распознавания, так как каждый показатель по отдельности не является уникальным для человека. Преимущества метода в довольно простой сканирующей аппаратуре и программном обеспечении, которые, тем не менее, дают результат сопоставимый по надежности с дактилоскопией. Недостаток в том, что руки больше всего подвержены механическим повреждениям: ушибам, распуханиям, артритами и т.п.

7. Анализ геометрии лица. Данный метод основан на построении трехмерного изображения с выделением основных контуров носа, губ, глаз, бровей и расстояний между ними. Уникальный шаблон для человека начинается от 12 параметров, большинство систем оперируют 30–40 показателями.

Для хранения данных об одном объекте требуется минимум памяти, имеется возможность выделения лица на расстоянии и на фоне других лиц, также на работу не оказывает влияния угол поворота головы.

Однако существуют следующие минусы: высокая стоимость, использование сложных математических методов, зависимость от времени и возрастных изменений.

8. Анализ по термограмме лица. В основе данного метода лежит уникальность распределения на лице артерий, снабжающих кровью кожу и выделяющих тепло. Для получения изображения используются специальные камеры инфракрасного диапазона.

Идентификация происходит на расстоянии, наблюдается высокая пропускная способность. На идентификацию не влияет пластическая операция, старение, охлаждение, перегрев, так как они не меняют расположения кровеносных сосудов. ИК-камера воспринимает только тепло, поэтому может работать в полной темноте.

Однако данная камера имеет высокую стоимость.

К динамическим методам относят:

1. Анализ по рукописному подчерку. Для этого метода используется подпись человека (иногда написание кодового слова). Цифровой код формируется по динамическим характеристикам написания, т.е. строится свертка, в которую входит информация по силе и динамике нажима в разных частях подписи, наклону и степени связности букв, способу и динамике держания ручки и т.д.

Оборудование состоит из «Интеллектуального пера» – шариковой ручки, снабженной сенсорами давления и радиопередатчиком. Человек ставит подпись на обычном листе бумаги, а информация либо передается по радиоканалу в ПК и сразу анализируется программными методами, либо хранится в памяти ручки и анализируется позднее.

Однако стоит учитывать факт изменчивости и зависимости под черка от времени и настроения.

Данный метод часто применяется в банковской сфере, а также в других случаях, когда есть необходимость незаметно убедиться в подлинности подписи.

2. Анализ по клавиатурному подчерку. Метод аналогичен вышеописанному, но вместо подписи используется кодовое слово (от 20 до 40 символов). Основная характеристика, по которой строится свертка – динамика набора кодового слова, характер ввода двоярных и строенных комбинаций, любимые приемы управления компьютером.

Для применения данной технологии не требуется дополнительное аппаратное обеспечение. Имеется возможность постоянного контроля в течение всего рабочего дня, таким образом если человек отлучился, то постороннего, севшего за его компьютер, можно сразу отследить.

Данный метод часто применяется при дополнительной защите при организации доступа к компьютеру. Также это один самых популярных способов для предотвращения доступа детей в Интернет через домашние компьютеры.

3. Анализ по голосу. Существует много способов построения кода идентификации по голосу, как правило, это различные сочетания частотных и статистических характеристик голоса при проговаривании контрольной фразы.

К плюсам следует отнести то, что кроме микрофона не требуется специальных устройств, также это идеальный способ для удаленного контроля.

Однако контрольную фразу сложно удержать в секрете, при дистанционной аутентификации можно подделать голос или воспроизвести с динамика. Поэтому обычно проверка по голосу является частью многоуровневых проверок. Простуда или волнение может изменить голос [3, стр. 154].

Существует множество других методов, среди которых идентификация: по движению губ, по динамике поворота ключа в дверном замке, по ДНК, по форме уха и т.д.

Стоит отметить, что наиболее популярный способ идентификации – дактилоскопический анализ. Его доля составляет 58%, второй по популярности способ – идентификация по геометрии лица – 18%, по радужной оболочке глаза – 7%, по геометрии руки – 7%.

Литература:

1. Руководство по биометрии / Р.М. Болл [и др.]; пер. с англ. Н.Е. Агаповой. – М.: Техносфера, 2007. 368 с.
2. Мельников В.П., Клейменов С.А., Петраков А.М. Информационная безопасность и защита информации: учеб. пособие для вузов; под ред. С.А. Клейменова. 3-е изд., стер. – М.: Академия, 2008. 336 с.
3. Хорев П.Б. Методы и средства защиты информации в компьютерных системах: учеб. пособие для вузов. 3-е изд., стер. – М.: Академия, 2007. 256с.

Лобанова Е.И.

студент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия
e-mail: elizaveta.lobanova.1998@mail.ru

*Научный руководитель:
Овсяницкая Л.Ю.,*

доцент Челябинского филиала
Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ УГРОЗЫ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ. ВИДЫ УГРОЗ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В статье поднята проблема угроз информации. Рассмотрены виды информационных угроз. Приведена статистика совершения информационных преступлений.

Ключевые слова: информационная безопасность, угроза, информационная преступность, виды информационных угроз.

Lobanova E.I.,

1st year student, Department
of «Management and Marketing»
Chelyabinsk branch of the Financial University under
the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: elizaveta.lobanova.1998@mail.ru

*Scientific adviser:
Ovsyanitckaya L. Y.,*

PhD, associate Professor
Chelyabinsk branch of the Financial University under
the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: elizaveta.lobanova.1998@mail.ru

THE CONCEPT OF THREATS IN INFORMATION SECURITY. THE TYPES OF THREATS TO INFORMATION SECURITY

Abstract: the article deals with the problem of threats information. The types of information threats, as well as the statistics of information crimes are described.

Keywords: information security, threats, information crime, types of cyber threats.

С конца 80-ых, начала 90-х годов XX века проблемы, связанные с защитой информации, беспокоят как специалистов в области компьютерной безопасности, так и многочисленных рядовых пользователей персональных компьютеров. Это связано с глубокими изменениями, вносимыми компьютерной технологией в нашу жизнь. Современные автоматизированные информационные системы (далее – АИС) – сложные механизмы, состоящие из большого количества компонентов различной степени автономности, связанных между собой и обменивающихся данными. Практически каждый из них может выйти из строя или подвергнуться внешнему воздействию. Несмотря на предпринимаемые дорогостоящие методы, функционирование компьютерных информационных систем выявило наличие слабых мест в защите информации. Неизбежным следствием стали постоянный рост расходов и усилий на защиты данных.

Однако для того, чтобы принятые меры оказались эффективными, необходимо определить, что такое угроза безопасности информации, выявить возможные каналы утечки информации и пути несанкционированного доступа к защищаемым данным.

Угроза – это одно из основных понятий в области информационной безопасности.

Угроза – это вероятность возникновения такой ситуации (явления, события), которая может повлечь за собой нарушение информационной безопасности.

Под угрозой безопасности информации (информационной угрозой) понимается действие или событие, которое может привести к разрушению, искажению или несанкционированному использованию информационных ресурсов, включая хранимую, передаваемую и обрабатываемую информацию, а также программные и аппаратные средства.

Если важность информации теряется при ее хранении и/или распространении, то реализуется угроза нарушения конфиденциальности информации. Если информация изменяется или уничтожается с потерей ее ценности, то реализуется угроза целостности информации. Если информация вовремя не поступает легальному пользователю, то ценность ее уменьшается и со временем полностью обесценивается, тем самым угроза оперативности использования или доступности информации. Итак, реализация угроз информационной безопасности заключается в нарушении конфиденциальности, целостности и доступности информации. Угроза объекту информационной безопасности – это совокупность факторов и условий, возникающих в процессе взаимодействия различных объектов (их элементов) и способных оказывать нега-

тивное воздействие на конкретный объект информационной безопасности. Негативные влияния различаются по характеру наносимого вреда, по степени изменения свойств объекта безопасности и возможности ликвидации последствий проявления угрозы.

Существуют четыре атакующих средства информационного воздействия каждый из них, опасен по-своему. Первый вид атакующих средств — это компьютерные вирусы. Они способны размножаться, прикрепляться к программам, передаваться по линиям связи и сетям передачи данных, проникать в электронные телефонные станции и системы управления и выводить их из строя.

Второй вид – логическая бомба, так называемые программные закладные устройства, заранее внедряемые в информационно-управляющие центры военной и гражданской инфраструктуры, которые по сигналу или в установленное время приводятся в действие, уничтожая или искажая информацию, или дезорганизуя работу программно-технических средств. Одна из разновидностей такой бомбы – «троянский конь» – программа, позволяющая осуществить скрытый НСД к информационным ресурсам противника для добывания разведывательной информации.

Третий – средства подавления информационного обмена в телекоммуникационных сетях, его фальсификация, передача по каналам государственного и военного управления, а также по каналам массовой информации нужной с позиции противодействующей стороны информации.

Четвертый – способы и средства, позволяющие внедрять компьютерные вирусы и логические бомбы в государственные и корпоративные информационные сети, и системы, и управлять ими на расстоянии (от внедрения микропроцессоров и других компонентов в электронную аппаратуру, продаваемую на мировом рынке, до создания международных информационных сетей и систем, курируемых НАТО и США).

Основной проблемой защиты информации является полнота выявления угроз информации, потенциально возможных в автоматизированных системах обработки данных (далее – АСОД). Даже один неучтенный (невыявленный или непринятый во внимание) дестабилизирующий фактор может в значительной мере снизить действенность защиты.

Причины нарушения целостности информации(далее – PNCI) – это дестабилизирующие факторы, следствием проявления которых может быть нарушена целостность информации, искажение или ее уничтожение.

Каналы несанкционированного получения информации (далее – КНПИ) – это дестабилизирующие факторы, следствием которых может быть получение (или опасность получения) защищаемой информации лицами или процессами, не имеющими на это законных полномочий. Программисты различают шесть классов КНПИ. Классы подразделяются по процессу воздействия на информацию:

Первый класс КНПИ – каналы, проявляющиеся безотносительно к обработке информации и без доступа преступника к элементам электронно-вычислительной техники (далее – ЭВТ), например: хищение носителей информации, использование злоумышленником визуальных, оптических и акустических средств.

Второй класс КНПИ – каналы, проявляющиеся в процессе обработки информации без доступа злоумышленника к элементам АСОД (подключение генераторов помех; паразитные наводки в сетях питания по цепи 50 Гц; 400 Гц).

Третий класс КНПИ – каналы, проявляющиеся безотносительно к обработке информации с доступом злоумышленника к элементам АСОД, но без изменения последних (копирование бланков с исходными данными).

Четвертый класс КНПИ – каналы, проявляющиеся в процессе обработки информации с доступом злоумышленника к элементам АСОД, но без изменения последних (копирование (фотографирование) информации в процессе обработки; использование программных закладок).

Пятый класс КНПИ – каналы, проявляющиеся безотносительно к обработке информации с доступом злоумышленника к элементам ЭВТ с изменением последних (подмена или хищение бланков; включение в программы блоков типа «тройанский конь», «бомба»).

Шестой класс КНПИ – каналы, проявляющиеся в процессе обработки информации с доступом злоумышленника к элементам ЭВТ с изменением последних (незаконное подключение к аппаратуре и к линиям связи).

На основании вышеизложенного материала можно утверждать, что наша информация подвергнута большому количеству угроз и незаконных хищений, поэтому следует более тщательно относиться к информации, особенно если эта информация относится к секретным материалам.

Подведена статистика осуществления компьютерной преступности. Мотивы совершения компьютерных преступлений распределяются следующим образом: корыстные цели – 66%; шпионаж, диверсия –

17%; исследовательский интерес – 7%; хулиганство – 5%; месть – 5% [2, стр. 33].

Таким образом, современные компьютерные технологии развиваются в разных прогрессивных направлениях. Одни – создание положительных технологий (защита информации через антивирусы), а другие – создание вредоносных программ и угроз для нашей информации.

Литература:

1. Гаврилов, М.В. Информатика и информационные технологии: учебник для прикладного бакалавриата / М.В. Гаврилов, В.А. Климов. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2016.
2. Ерохин В.В. Безопасность информационных систем. Учебное пособие / В.В. Ерохин — «ФЛИНТА», 2015. 13 с.
3. Овсяницкая, Л.Ю. Формирование информационной компетентности специалистов здравоохранения как фактор обеспечения национальной безопасности/ Л.Ю. Овсяницкая // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2015. – № 13 (298). – С. 45–55.

Пучина А.А.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Челябинск, Россия
e-mail: anya.puchina@mail.ru

Научный руководитель:
Овсяницкая Л.Ю.,

к.т.н., доцент,
Финансовый университет при
Правительстве Российской Федерации,
г. Челябинск, Россия
e-mail: larovs@rambler.ru

ЭЛЕКТРОННАЯ ПОДПИСЬ

Аннотация: В статье представлены основные результаты научно-исследовательской работы на тему электронной подписи и её применения в современной практике.

Ключевые слова: электронная подпись, открытый ключ, закрытый ключ, электронные торги.

Puchina A.A.

1st year student,
Department of «Management and Marketing»
Chelyabinsk branch of the Financial University under
the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: anya.puchina@mail.ru

Scientific adviser:
Ovsyanitckaya L. Y.,

PhD, associate Professor
Chelyabinsk branch of the Financial University under
the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: larovs@rambler.ru

ELECTRONIC SIGNATURE

Abstract: the article presents the main results of research work on the topic of electronic signatures and its application in contemporary practice.

Keywords: electronic signature, public key, private key, electronic trading.

В нашем развивающемся мире, когда за малое количество часов можно заработать миллион, потерять миллиард, пересечь два континента, одновременно разговаривая при этом с деловым партнером на третьем континенте, просто необходимо было средство, которое позволило бы юридически заменить бумагу и человеческую подпись шариковой ручкой на ней.

Имеющийся закон «Об электронной подписи» дает чудесное определение электронной цифровой подписи, или, сокращенно ЭП. Так, ЭП – «это информация, которая будучи присоединенной к другой информации позволяет определить личность лица, подписавшего документ».

Электронные подписи выдаются специально аккредитованными государством удостоверяющими центрами. Выдавая электронную подпись, они в обязательном порядке проверяют личность обратившегося к ним лица и его полномочия, если ЭП выдается на юридическое лицо.

Кроме идентифицирующего сертификата электронная подпись содержит в себе и ключ электронной подписи – закрытый ключ и ключ проверки электронной подписи – открытый ключ. Они нужны для того, чтобы шифровать документ.

Когда человек подписывает бумажный контракт, он вы ставит подпись на каждой странице или аккуратно сшивает толстую стопку листов, чтобы партнер, каким бы благонадежным он не казался, не внес изменения в текст договора.

Так же и электронная подпись, помимо функции идентификации, должна «заморозить» содержимое документа, чтобы любые изменения соглашения были невозможны.

Возникновение электронной подписи датируется 1976 годом. Именно тогда Уитфрид Диффи и его соавтор, стэнфордский профессор Мартин Хеллман, положили начало криптографии с открытым ключом, в основу которого входит алгоритм обмена ключами. Он возник на основе идеи передачи информации от одного субъекта другому субъекту таким образом, чтобы посторонние субъекты, получив доступ к ней, не могли её понять.

Если объяснить их идею простыми словами, то их метод заключается в том, чтобы сделать определенное математическое действие легким только в одну сторону и очень сложным в обратную. К примеру, если четыре умножить на пять, получится двадцать. Чтобы двадцать разложить на произведение четырёх и пяти, нужно намного больше времени. Это можно сравнить с тем, если бы вам дали разобранные механические часы – обратно вы их вряд ли собрали бы.

До настоящего времени технология претерпела многие изменения. И даже вид электронной подписи стал другим. Однако с момента публикации исследований уже началось использование электронно-цифровой подписи. В нашу страну электронная подпись как технология пришла в начале девяностых годов, а введена в использование в 1995 году [1]. Эти изменения были внесены в Гражданский кодекс РФ. В статье 160 пункте 2 предусматривалось использование электронной подписи при оформлении сделок, как аналогов собственноручной подписи (АСП).

Данная технология защиты документов стала интересна российским банкам. В числе первых был Центральный банк России. Электронная цифровая подпись нашла применение для защиты информационных систем в таких организациях, позволяющая безопасно передавать данные, например, в системах «банк-клиент». До 2002 года защита передачи информации была основной целью использования электронной подписи.

Электронная подпись предназначена для идентификации лица, подписавшего электронный документ. Помимо этого, использование электронной подписи позволяет осуществить и другие операции:

- контроль целостности передаваемого документа: при любом случайном или преднамеренном изменении документа электронная подпись станет недействительной, потому что вычислена она на основании исходного состояния документа и соответствует лишь ему;
- защита от изменений (подделки) документа: гарантия выявления подделки при контроле целостности делает подделывание нецелесообразным в большинстве случаев;
- невозможность отказа от авторства. Так как создать корректную подпись можно, лишь зная закрытый ключ, а он должен быть известен только владельцу, то владелец не может отказаться от своей подписи под документом;
- доказательное подтверждение авторства документа: так как создать корректную подпись можно, лишь зная закрытый ключ, а он должен быть известен только владельцу, то владелец пары ключей может доказать своё авторство подписи под документом [2, стр. 35].

Все эти свойства ЭП позволяют использовать её для следующих целей:

- Декларирование товаров и услуг (таможенные декларации).
- Регистрация сделок по объектам недвижимости.
- Использование в банковских системах.
- Электронная торговля и госзаказы.

- Контроль исполнения государственного бюджета.
- В системах обращения к органам власти.
- Для обязательной отчетности перед государственными учреждениями.
- Организация юридически значимого электронного документооборота.
- В расчетных и трейдинговых системах.

Электронная цифровая подпись может использоваться для целей ведения документооборота внутри компании и с внешними структурами, взаимодействия с государственными органами (ПФ РФ, ФСС, налоговая), для доступа к государственным услугам и для участия в торгах на электронных площадках.

ЭП для торгов предоставляет доступ к площадкам закупок федерального и муниципального уровня, коммерческим площадкам и площадкам по банкротству и реализации имущества.

Электронные торги – это процедуры выявления победителя в объявленных запросах предложений государственного или коммерческого характера, проходящие на специализированных площадках (сайты в сети Интернет).

Электронная цифровая подпись для электронных торгов является обязательным условием открытия доступа для участника ко всей информации по закупке и участия в процедуре торгов.

ЭП также обеспечивает обеим сторонам торгов гарантию того, что заказчик и поставщик – это реальные лица, а также формирует юридическую силу документов электронного типа, подписываемых в процессе торгов.

Итак, чтобы принять участие в электронных торгах, каждая из сторон обязана сделать ЭП. Когда процесс изготовления электронной подписи для торгов завершен, следует пройти регистрацию на соответствующей площадке.

После регистрации пользователи получают доступ к функционалу площадки. Заказчик формирует и размещает процедуру закупки – объявляет конкурс на поставку какой-либо продукции или оказание определенного вида услуг.

Применение электронной подписи для участия в торгах со стороны поставщика позволяет ему [3, стр. 47]:

- находить для себя интересные предложения;
- подавать заявку на участие в процедуре, участвовать в торгах;
- получать информацию о подведении итогов.

Электронные торги дают их участникам некоторые преимущества. Так, поставщики получают доступ к закупочным процедурам государственного характера, а также конкурсам больших и авторитетных компаний. Это выливается в возможность найти актуальные закупочные процедуры и выйти на новые каналы сбыта производимой продукции. Применение электронной подписи в торгах позволяет снизить затраты финансов и времени, требующихся для оформления курсной документации.

Электронная цифровая подпись – это особый эталон атрибута документа, исключающий деструкцию данных передаваемых в электронном документе, с момента комплектации ЭП и подтверждает отношение ЭП такому владельцу. Содержание атрибута формируется с помощью криптографического преобразования данных.

Сертификат электронной цифровой подписи – атрибут, доказывающий отношение открытого ключа (ключа который проверяется) ЭП владельцу сертификата.

Владелец сертификата ЭП, как правило, физическое лицо, на которого оформлен сертификат ЭП в удостоверяющем центре независимо от организационно-правовой формы организации. У такого физического лица на электронном носителе сертификат включает в себя два ключа ЭП: закрытый и открытый.

Закрытый ключ это уникальная последовательность символов, с помощью которой формируется каждая электронная подпись. Закрытый ключ хранится на ключевом носителе (токене) и защищен паролем, который известен только одному владельцу.

Очень важно при получении токена в удостоверяющем центре поменять заводской пароль на собственнор придуманный и бережно хранить этот токен — в таком случае никто не сможет подделать подпись.

Открытый ключ известен всем пользователям системы и необходим для проверки электронной подписи. С его помощью получатель документа устанавливает авторство документа и неизменность документа после подписания.

Электронно-цифровая подпись формируется путем шифрования информации, находящейся в документе. Она представляет уникальную последовательность символов и располагается в теле подписанного файла, либо прилагается к нему

Организация или владелец, приобретая сертификат должны обеспечить его безопасность, и обязан оберегать от кражи закрытый ключ.

Открытый ключ электронной цифровой подписи (ключ проверки ЭП) и закрытый ключ ЭП между собой связаны. Закрытый ключ предназначен для проверки подлинности электронной подписи.

Подводя итог, можно сказать, что главной целью использования электронной цифровой подписи является переход от бумажных документов к электронным. Документы, составленные в электронном виде, не переносятся на бумажные носители. Их не нужно распечатывать.

Переход на электронный документооборот позволяет:

– значительно сократить сроки передачи документов (между организациями и сотрудниками) при помощи передачи электронных документов по каналам электросвязи;

– уменьшить размеры накладных расходов (на бумагу, почту, доставку курьером и прочее).

Использование ЭЦП позволяет существенно снизить затраты на документооборот, довольно быстро разрешить возникающие между сторонами спорные ситуации, а также обеспечивает доступ к информации по торгам в любом регионе страны.

Перечисленные преимущества в совокупности с надежными средствами защиты информации позволяют считать электронную подпись эффективным инструментом современного ведения бизнеса.

Литература:

1. Овсяницкая Л.Ю. Актуальные вопросы защиты информации (на примере промышленных предприятий и учреждений здравоохранения г. Челябинска): //Л.Ю. Овсяницкая// Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 21(210). – с. 54–59.
2. Теоретические основы – Безопасность информационных систем – Криптографические системы. –2015 г.
3. Фигурнов В.Е. Интернет для пользователя. Краткий курс. – М.: ИНФРА-М, 2014 г.

Устьянцева И.Д.,

студент
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
Челябинский филиал
г. Челябинск, Российская Федерация
e-mail: ustyantseva998@mail.ru

Научный руководитель:
Овсяницкая Л.Ю.,

к.т.н., доцент,
Финансовый университет при Правительстве РФ,
г. Челябинск, Россия
e-mail: larovs@rambler.ru

СПАМ. ИСТОРИЯ ВОЗНИКНОВЕНИЯ СЛОВА «СПАМ». МЕТОДЫ БОРЬБЫ СО СПАМОМ

Аннотация: статья посвящена спаму, который кажется безобидным на первый взгляд, но на самом деле навязанной рекламой засоряет почтовые ящики и заставляет пользователей тратить деньги на оплату избыточного трафика и личное время на "чистку" почты, а также используется как орудие мошенников.

Ключевые слова: спам, методы борьбы со спамом, вред от спама, виды спама.

Ustyantseva I.D.,

1st year student, Department
of «Management and Marketing»
Chelyabinsk branch of the Financial University under
the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ustyantseva998@mail.ru

Scientific adviser:
Ovsyanitckaya L. Y.,

PhD, associate Professor
Chelyabinsk branch of the Financial University
under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: larovs@rambler.ru

SPAM. THE HISTORY OF THE EMERGENCE OF THE WORD "SPAM". METHODS OF STRUGGLE AGAINST SPAM

Abstract: the article describes the spam that seems innocuous at first glance, but in fact, a wave of imposed advertising clogs mailboxes and forces users to spend money on surplus traffic and personal time to "clean" mail, and spam is often used as a tool for scammers.

Keywords: Spam, methods of combating spam, harm from spam, types of spam.

Мы живем в эпоху информационных технологий, интернет является неотъемлемой частью жизни и часто мы сталкиваемся с проблемой спама.

Спам (англ. spam) — массовая рассылка коммерческой, политической и иной информации или иного вида сообщений лицам, не выразившим желания их получать [1].

История термина восходит к комедийному английскому сериалу «Летающий цирк Монти Пайтона» 70-х годов. В одной из сцен сериала действие происходит в ресторанчике. Посетителям предлагают меню, содержащее огромное количество консервов «spam», а далее хор викингов в рогатых шлемах поет рекламную песню «Спам! Спам! Спам! Любимый спам!».

Также после Второй мировой войны остались гигантские запасы данных консервов, и чтобы сбыть продукцию фирма Hormel Foods провела маркетинговую кампанию. Слово «SPAM» было на каждом углу.

В 1986 г. в конференциях Usenet появилось огромное количество одинаковых сообщений от некоего Дэйва Родеса, который рекламировал финансовую пирамиду. Данный автор дублировал текст, и он так приелся подписчикам, что, собственно, его стали сравнивать с рекламируемыми в сериале консервами, таким образом, слово «спам» стало обозначать назойливые рекламные рассылки.

Рассмотрим наиболее распространенные виды спама (рисунок 1).

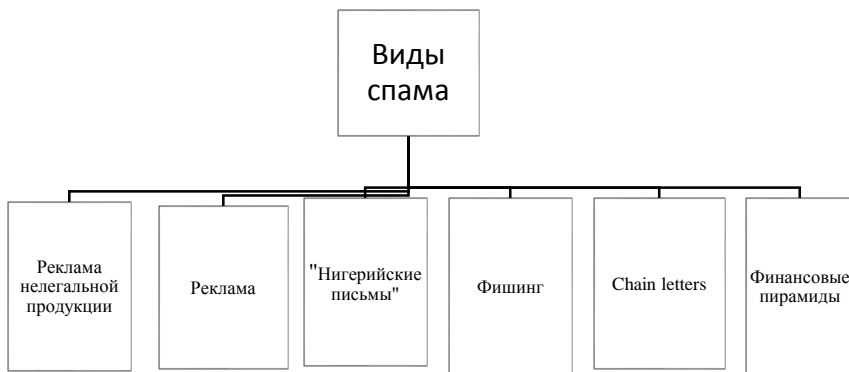


Рис. 1. Распространенные виды спама

Реклама нелегальной продукции. С помощью спама часто рекламируют продукцию, о которой нельзя сообщить другими способами, например, порнографию, лекарственные средства с ограничениями по распространению, ворованную информацию и пр.

Реклама. Эта разновидность спама встречается нередко. Некоторые фирмы рекламируют собственные товары или услуги с помощью спама. Они осуществляют его рассылку самостоятельно или заказывают её тем организациям или лицам, которые на этом специализируются. Такая реклама привлекательна низкой стоимостью и большим охватом потенциальных клиентов.

«Нигерийские письма». Спам также используется для выманивания денег у получателя письма. Этот метод получил название «нигерийские письма», потому что большое количество таких писем приходило из Нигерии. Данное письмо содержит информацию о том, что получатель письма имеет возможность получить большую сумму денег, а отправитель может ему в этом помочь. Затем отправитель письма просит перевести ему денег, например, для оформления документов или открытия счета.

Фишинг (англ. fishing – рыбалка). Ещё один метод афер с помощью спама. Так спамеры выманивают у получателя письма номера его кредитных карточек, пароли доступа к почтовому ящику и различным сайтам. Такие письма обычно маскируется под официальное сообщение от администрации. В таком сообщении обычно говорится, что получатель должен подтвердить сведения о себе и приводится адрес сайта, принадлежащего спамерам, с формой, которую надо заполнить. Среди данных, которые требуется сообщить, присутствуют, которые нужны мошенникам. Для того, чтобы получатель письма не догадалась об афере, оформление этого сайта имитирует оформление официального сайта.

Chain Letters или "цепочечные письма". Это письма, в которых пользователю предлагается данное письмо переслать как можно большому количеству адресатов.

Финансовые пирамиды. В данных письмах вам предлагают потратить рубль, а заработать миллионы. Обещания "озолотить" каждого участника пирамиды невыполнимы, и деньги получают организаторы пирамиды, а все остальные только тратят.

Причиняемый вред спама (рисунок 2).

Вред от спама



Рис. 2. Причиняемый вред от спама

1. Спамеру эти рассылки буквально ничего не стоят, но дорожго-стояще обходятся получателю спама, которому приходится оплачивать собственному провайдеру время, потраченное на получение непрошенной корреспонденции с почтового сервера. Провайдерам спам навевает неудобства вследствие увеличения нагрузки на каналы, однако это окупается увеличением оплаты, вносимой пользователями.

2. Пользователи сети обязаны каждый день расходовать время на обработку лишних для их маркетинговых извещений. Для того, чтобы уменьшить это время, они пользуют противоспамные фильтры, которые имеют все шансы стереть важные письма, сочтя его за мусор. Человек, вынужденный просматривать 10-ки маркетинговых извещений в день, имеет возможность упустить необходимое письмо.

3. Спам наносит еще репутационный урон сторонникам данного метода маркетинга, также спам применяется в качестве орудия «чёрного пиара».

4. Спам нередко выступает переносчиком компьютерных вирусов.

Разберем Способы борьбы со спамом. Самый надежный метод борьбы со спамом – не позволить спамерам узнать ваш электронный адрес. Вот некоторые меры предосторожности, которые нужно соблюдать:

Не следует без полной гарантии неразглашения информации на сайтах публиковать свой адрес.

Не нужно регистрироваться на подозрительных сайтах. Если какой-то сайт, необходимый Вам, требует регистрации, укажите временный адрес, который в дальнейшем Вы не будете использовать.

Никогда не отвечайте на спам и не переходите по ссылкам, которые имеются в данном письме, этим Вы только подтвердите, что пользуетесь своим электронным адресом, и тогда спама будет приходить еще больше.

Выбирайте имя электронной почты, по возможности, длинное и неудобное для угадывания.

Но даже такие меры не дают полной гарантии того, что спамер не узнает Ваш электронный адрес.

Существует несколько методов борьбы со спамом.

Фильтрационные методы. Борьба со спамом можно с помощью специального программного обеспечения, служащего для автоматического определения спама. Программное обеспечение анализирует содержание письма и делает вывод: спам это или нет, если письмо классифицировано как спам, оно может быть помечено, перемещено в другую папку или даже удалено. Также ПО (при работе на сервере), применяя различные методы, может опознать отправителя как спамера, не заглядывая в текст письма.

Черные списки. В эти списки заносятся IP-адреса компьютеров, о которых известно, что с них ведется рассылка спама. В настоящее время этот метод не эффективен, так как спамеры находят новые компьютеры для своих целей быстрее, чем эти компьютеры успевают вносить в черные списки. Кроме того, тысячи законопослушных пользователей могут на неопределённое время быть лишены возможности отправлять почту серверам, использующим такой чёрный список.

Серые списки. Способ автоматической блокировки спама, основанный на «поведении» программного обеспечения, предназначенного для рассылки спама. Поведение ПО отличается от поведения обычных серверов электронной почты. Если почтовый сервер получателя отказывается принять письмо и сообщает о «временной ошибке», сервер отправителя обязан позже повторить попытку. Спаммерское программное обеспечение в этих случаях не пытается этого делать. Данный метод в настоящее время позволяет отсеять до 90 % спама, практически без риска потерять важные письма. Но его тоже нельзя назвать безупречным, так как возможно ошибочное отсеивание писем, задержка доставки.

Статистические методы фильтрации. Эти методы используют статистический анализ содержания письма для принятия решения,

является ли оно спамом. Для работы этого метода требуется нужно использовать рассортированные вручную письма для выявления статистических особенностей нормальных писем и спама. После обучения на достаточно большой выборке, удается отсеять до 95–97% спама.

Всего за несколько лет спам превратился из раздражающего фактора в одну из самых серьезных угроз информационной безопасности: непрошенные, назойливые сообщения переполняют индивидуальные почтовые ящики и парализуют работу корпоративных серверов. Время, которое сотрудники вынуждены тратить на разбор и чтение спама, постоянно растет, а с этим и растут финансовые потери компаний.

За последние годы изобрели огромное количество способов борьбы со спамом, однако спамеры отслеживают действия фильтров и находят новые приемы для их обхода, к тому же нередко фильтрация спама приносит больше вреда: вместе с назойливой рекламой не доходят до адресата важные деловые или личные сообщения.

Литература:

1. Что такое спам, и как с ним бороться // Сайт «EXLER.ru». [электронный ресурс] URL: <https://www.exler.ru/expromt/27-08-2002.htm> (Дата обращения: 23.05.2017)
2. А. Тетерин Что такое спам и чем он опасен: от «перчёной ветчины» до реальной угрозы // Сайт «Аргументы и факты». 16 – июня. 2013. [электронный ресурс] URL: <http://www.aif.ru/society/web/948243> (Дата обращения: 24.05.2017)
3. Как появился спам // Сайт «Seoded.ru». [электронный ресурс] URL: <http://www.seoded.ru/istoriya/internet-history/spam.html> (Дата обращения: 22.05.2017)

**Бабанкина В.Б.,
Матвеев П.В.**

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия
e-mail: vbabankina@mail.ru

Научный руководитель: Дубынина А.В.,

К.Э.Н,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия.
e-mail: ann-file@mail.ru

БЕЗРАБОТИЦА: СУЩНОСТЬ, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Аннотация: в статье рассмотрена сущность безработицы. Проанализированы современные тенденции развития рынка труда в России и Калининском районе г. Челябинска.

Ключевые слова: занятые, безработные, уровень безработицы.

**Babankina V.B.,
Matveev P.V.,**

Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: vbabankina@mail.ru

*Scientific adviser:
Dubynina A. V.,*

PhD Econ
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ann-file@mail.ru

UNEMPLOYMENT: ESSENCE, DEVELOPMENT TENDENCIES

Abstract: In article, the unemployment entity is considered. The current trends of development of labor market in Russia and Kalininsky district of Chelyabinsk are analyzed.

Keywords: busy, jobless, unemployment rate.

В современных условиях занятость населения является важнейшей социально-экономической проблемой. С каждым годом ее острота все больше возрастает. В одних странах проблема занятости населения решается более успешно, в других вызывает особые трудности. Чем больше людей занимается общественно полезным трудом, тем выше в

стране внутренний валовой продукт. Наличие в стране высокой безработицы создает для государства определенные трудности в решении социальных задач.

Безработица – явление в экономике, при котором часть рабочей силы активно ищет работу и готова приступить к трудовой деятельности [1].

Безработные, как и занятая часть населения, формируют рабочую силу. К рабочей силе относятся лица в возрасте 15–72 лет, которые в рассматриваемый период являются занятыми или безработными [2].

Потенциальной рабочей силой являются незанятые лица, выражающие заинтересованность в получении работы за оплату или прибыль, однако сложившиеся условия ограничивают их активные поиски работы или их готовность приступить к работе [1].

В экономической теории под безработицей понимается превышение предложения рабочей силы над ее спросом.

С января 2017 г. Росстат проводит выборочное обследование рабочей силы среди населения в возрасте от 15 лет и старше. По итогам обследования в январе 2017 года численность рабочей силы составила 76,1 млн. человек, или 52% от общей численности населения страны, в их числе 71,8 млн. человек были заняты в экономике и 4,3 млн. человек не имели занятия, но активно его искали (в соответствии с методологией Международной Организации Труда они классифицируются как безработные). Уровень занятости населения в возрасте от 15 лет и старше сложился в размере 59,1%, уровень безработицы – 5,6% [3].

В таблице 1 представлены данные для анализа численности рабочей силы, занятых и безработицы.

Таблица 1

Численность рабочей силы, занятых и безработных, тысяч человек [4]

Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Численность рабочей силы – всего	75478	75779	75676	75529	75428	76588
в т.ч. занятые – всего	69934	70857	71545	71391	71539	72324
в т.ч. безработные – всего	5544	4922	4131	4137	3889	4264
Лица, не входящие в состав рабочей силы – всего	36055	35137	34546	34693	34076	34187
из них потенциальная рабочая сила	1731	1580	1401	1439	1338	1343

Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Численность безработных, зарегистр. в гос. учреждениях службы занятости (на конец года) – всего	1589	1286	1065	918	883	1001
из них безработные, которым назначено пособие по безработице	1359	1069	876	767	724	848

Ситуация на рынке труда формируется под влиянием социально-экономических и геополитических процессов. Проведенный анализ численности рабочей силы, занятых и безработных граждан за период с 2010 по 2015 показал, что отмечается увеличение количества занятых граждан, так рост составил 2390 чел. или 103,4% к уровню 2010 года, уменьшение числа признанных безработных на 588 чел., что составило 76,9% к уровню 2010 года. Наблюдаются тенденции снижения числа заявленных увольнений с предприятий, сокращения потребности в рабочей силе у работодателей, уменьшения уровня регистрируемой безработицы (см. таблицу 1).

Приоритетными направлениями в этот период являются предупреждение массовой безработицы на рынке труда, содействие гражданам в поиске подходящей работы, а работодателям – в подборе необходимых работников.

Безработица обусловлена превышением количества людей, желающих найти работу, над количеством имеющихся рабочих мест, соответствующих профилю и квалификации претендентов на эти места.

Уровень занятости – отношение численности занятого населения определенной возрастной группы к общей численности населения соответствующей возрастной группы, рассчитанное в процентах [2].

Уровень безработицы – отношение численности безработных определенной возрастной группы к численности рабочей силы соответствующей возрастной группы [2].

В январе 2017 г. уровень безработицы составил 5,6%.

В Российской Федерации наблюдается высокий уровень скрытой безработицы, которая возникла в результате слишком жесткого трудового законодательства по отношению к работодателям, так как по трудовому кодексу, при увольнении работника работодатель обязан выплатить ему заработную плату за два месяца и перечислить в бюджет начисленные на эту сумму налоги и страховые взносы. По этой причине работодатель вынуждает сотрудника уйти по собственному жела-

нию, отправляет работников в бессрочные вынужденные отпуска или переводит на неполную рабочую неделю. Это позволяет снизить среднегодовую заработную плату сотрудника и в дальнейшем с меньшими издержками произвести сокращение штата.

Рассмотрим ситуацию на рынке труда Калининского района города Челябинска сложившуюся за период 2012–2016 гг. Средняя численность занятых в 2016 году всего на крупных и средних организациях района составила 32 926 человек или 98,2% к 2015 года.

Средняя заработная плата за 2016 год в районе составила 32 507,5 рублей, что на 4% больше предыдущего года, но ниже чем по городу Челябинску – 35 213,8 рублей.

За 2014 год в органах государственной службы занятости Калининского района города Челябинска состояло на учете 990 незанятых трудовой деятельностью граждан (см. таблицу 2), из них 870 человек имели статус безработного (88,0%). Численность состоящих на учете граждан увеличилась по сравнению с прошлым годом на 13 процентов. Заявленная организациями потребность в работниках составила 2825 человек. По сравнению с прошлым годом количество вакансий уменьшилось на 24%.

За 2015 год в центре занятости населения Калининского района города Челябинска состояло на учете 1 460 незанятых трудовой деятельностью граждан, из них 1 273 человек имели статус безработного (87,2%). Численность состоящих на учете граждан увеличилась по сравнению с 2014 годом на 47,8 %. Заявленная организациями потребность в работниках составила 1 620 человек. По сравнению с 2014 годом количество вакансий уменьшилось в 1,7 раза.

Таблица 2

Численность граждан, состоящих на учете, и уровень безработицы [5]

Дата	Обратившиеся, чел.	Безработные, чел.	Уровень безработицы, %
31.12.2012	890	779	0,79
31.12.2013	876	748	0,64
31.12.2014	990	870	0,74
31.12.2015	1460	1273	1,10
31.12.2016	1171	1065	0,92

По состоянию на 01.01.2017 года в центре занятости населения Калининского района города Челябинска (см. таблицу 3) состояло на учете 1171 незанятых трудовой деятельностью граждан, из них 1065 человек имели статус безработного (91%). Численность состоящих на учете граждан сократилась по сравнению с 2015 годом на

19,8%. В 2016 году заявленная организациями потребность в работниках составила 1 351 человек. По сравнению с 2015 годом количество вакансий уменьшилось на 16,6% [5].

Таблица 3

Занятость и население [6]

Показатели	2016 год	2015 год	2016 год к 2015 году, %
Количество предприятий, сообщивших об увольнении работников	42	45	93,3
Заявленная потребность в работниках на конец отчетного периода	1 351	1 620	83,4
Численность граждан, обратившихся в службу занятости за содействием в поиске подходящей работы (поставлено на учет)	3 577	4 192	85,3
Признано граждан безработными	2 434	2 678	90,9
Численность граждан, состоящих на учете в службе занятости на конец отчетного периода	1 171	1 460	80,2
в том числе безработные	1 065	1 273	83,7
из них получают пособие по безработице	892	1 065	83,8
Всего трудоустроено граждан	2 155	1 523	141,5
в том числе безработных	1 399	965	145,0
Участвовало граждан в общественных работах	171	118	144,9
Направлено безработных граждан на профессиональное обучение и дополнительное профессиональное обучение	187	188	99,5
Уровень зарегистрированной безработицы (на конец отчетного периода)	0,92	1,10	83,6

Проведенный анализ рынка труда в Калининском районе города Челябинска в 2016 году в сравнении с 2015 годом показал, что в 2016 году:

– уменьшилась численность граждан, обратившихся в службу занятости, на 615 человек, что составило 85,3 процента к уровню 2015 года;

– сократилось число граждан, признанных безработными, на 244 человека и составило 90,9 процента к уровню 2015 года;

– уменьшилось количество граждан, состоящих на учете в службе занятости района, на 295 человек и составило 80,2 процента к уровню 2015 года;

– в течение года снизилось число заявленных увольнений с предприятий района и заявленных вакансий, наблюдается снижение напряженности на рынке труда.

Сложившаяся ситуации на рынке труда Калининского района города Челябинска показала, что пик безработицы пришелся на 2015 год, когда в стране сложилась нестабильная экономическая ситуация, связанная с введением санкций и запретами на ввоз и вывоз определенной продукции. В 2016 году наблюдается стабилизация ситуации на рынке труда и снижение уровня безработицы.

Литература:

1. Официальный сайт Главного управления по труду и занятости населения Челябинской области. [Электронный ресурс] // <http://szn74.ru/htmlpages/Show/Rynoktruda/Osnovnyepopyatiya> (дата обращения: 08.05.2017).
2. Университетская информационная система России [Электронный ресурс] // https://uisrussia.msu.ru/stat/Publications/Ejeg2016/Ejeg2016_05_/Ejeg2016_05_390.htm (дата обращения: 08.05.2017).
3. Оперативная информация. Федеральная Служба Государственной статистики. [Электронный ресурс] // http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/# (дата обращения: 03.03.2017)
4. Российский статистический ежегодник – 2016 [Электронный ресурс] // http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135087342078 (дата обращения: 03.03.2017).
5. Информационно-аналитический обзор. Администрация Калининского района города Челябинска. [Электронный ресурс] // <http://www.kalinadmin.ru/informacionno-analiticheskij-obzor-o-socialno-ekonomicheskom-polozhenii> (дата обращения: 20.05.2017).
6. Ситуация на рынке труда Калининского района. Экспресс-информация за январь-декабрь 2016 г. № 12 г. Челябинск 2016 г. Главное управление по труду и занятости населения Челябинской области, Областное казенное учреждение Центр занятости населения города Челябинска.

Дымшаков Д.Н.,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия
e-mail: dymshackov.nickol@yandex.ru

*Научный руководитель:
Дубынина А.В.,*

К.Э.Н,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия.
e-mail: ann-file@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

***Аннотация:** в статье исследованы подходы к определению и сущности социальной политики. Рассмотрены особенности современной социальной политики в РФ на основе концепции обеспечения экономического лидерства Э. Набиуллиной (Россия 2020).*

***Ключевые слова:** государство, социальная политика, направления социальной политики.*

Dymshakov D.N.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: dymshackov.nickol@yandex.ru

*Scientific adviser:
Dubynina A. V.,*

PhD Econ
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ann-file@mail.ru

FEATURES OF SOCIAL POLICY IN THE RUSSIAN ECONOMY

***Abstract:** in article approaches to determination and an entity of social policy are probed. Features of the modern social policy in the Russian Federation on the basis of the concept of support of an economic leadership of E. Nabiullina (Russia 2020) are considered.*

***Keywords:** state, social policy, directions of social policy.*

Актуальность темы социальной политики обусловлена, прежде всего, непосредственным влиянием социальной политики на уровень и качество жизни населения. На любом этапе развития общества и в любой экономике нельзя недооценивать значимость социальной политики, поскольку она направлена на обеспечение благополучия и всестороннего развития населения той или иной страны и общества в целом.

Что же подразумевается под социальной политикой государства? Разберём три наиболее характерных подхода, трактующих социальную политику, как с «широких», так и с «узких» позиций:

1. Социальная политика как «искусство соединения человеческих интересов», или как «политика, отражающая взаимоотношения классов и социальных групп».

2. Социальная политика как комплекс упорядоченных мер, предоставляемых государством населению в области занятости, социальной защиты, здравоохранения, образования в целях социального равновесия и обеспечения стабильности.

3. Социальная политика как государственная социальная доктрина или концепция социального развития страны [1, стр. 31–32].

Теперь определим субъект и объект социальной политики.

Объектом социальной политики может являться практически всё население страны. Субъектами социальной политики могут выступать:

- органы государственной власти и местного самоуправления;
- внебюджетные фонды;
- благотворительные, религиозные, общественные и иные некоммерческие организации;
- бизнес-структуры;
- волонтеры;
- граждане страны [3, стр. 53].

По мнению швейцарского экономиста С. де Сисмонди, государство должно стремиться к такому порядку, который обеспечил бы и бедному, и богатому довольство, радость и покой. Данная позиция предполагает два основных направления социальной политики.

Первое направление социальной политики охватывает все трудоспособное население, которому обеспечиваются благоприятные условия и стимулы для занятия предпринимательской деятельностью и использования труда с целью получения максимально высоких доходов. В рамках данного направления предусмотрены такие меры, как поддержка малого и среднего предпринимательства путем налоговых льгот, льготных кредитов, оказания технической, консультационной и иной помощи; сохранение высокой занятости в обществе за счет уве-

личения рабочих мест в государственном секторе экономики, содействия профессиональному обучению, переквалификации, трудоустройства работников; регулирование трудовых отношений в области минимальной оплаты труда, продолжительности рабочего времени, отпусков и пр.

Второе направление социальной политики направлено на обеспечение социальных гарантий для нетрудоспособных, малоимущих, безработных за счет налогово-бюджетного перераспределения доходов в обществе и развития социальной сферы [2, стр. 244].

Социальная политика в России обладает рядом особенностей, которые сложились еще в советский период развития страны. В то же время модернизация российской экономики предполагает изменение направления курса социальной политики как таковой.

Социальная политика России характеризуется следующими признаками:

- высокой долей госрегулирования;
- большей частью госфинансирования системы социальной защиты населения;
- низкой долей благотворительных средств в системе социального обеспечения;
- преобладанием государственных задач над общественными.

Разберемся в особенностях социальной политики в России, рассматривая Концепцию обеспечения экономического лидерства (Россия–2020) на основе концепции долгосрочного социально-экономического развития до 2020 г., которую подготовила Министр экономического развития РФ Э.С. Набиуллина от 1 октября 2008 г.

В ней описываются аспекты развития России в различных областях деятельности. Рассмотрим вопросы, которые касаются социальной политики.

Концепция обеспечения экономического лидерства (Россия–2020) реализуется в 2-х этапах:

1-й этап – консолидация конкурентных преимуществ (2009–2012) за счет реализации конкурентных преимуществ в «традиционных» секторах российской экономики, адаптации экономики к кризисным процессам в мировой экономике, создания условий и технологических заделов, обеспечивающих переход экономики на инновационный путь развития.

2-й этап – инновационного прорыва (2013–2020) за счет перехода на новую технологическую базу, улучшения качества человеческого потенциала и социальной среды; структурной диверсификации экономики и завершения модернизации инфраструктурных секторов.

Развитие человеческого потенциала включает в себя следующие направления:

1. Демография.

Реализация данного направления предполагает обеспечение роста численности населения, повышение качества жизни и увеличения ожидаемой продолжительности жизни.

К задачам развития данной сферы относится, прежде всего, снижение уровня смертности населения; сохранение и укрепление здоровья населения; увеличение продолжительности активной жизни; повышение уровня рождаемости.

Развитие данной сферы предполагает достижение к 2020 году следующих ключевых показателей: рост населения России до 145 млн. человек; уровень смертности – не выше 10,8–11; коэффициент рождаемости – 1,75–1,80.

2. Здоровье.

Реализация данного направления предполагает обеспечение доступности качественной медицинской помощи.

Ключевыми направлениями развития данной сферы являются: разработка и внедрение клинико-медицинских стандартов; создание одноканальности ОМС и его конкурентной модели, переход на «полный тариф»; развитие первичной медико-санитарной помощи; защита прав пациентов и врачей; совершенствование лекарственного обеспечения; информатизирование здравоохранения, развитие науки и новые медицинские технологии; создание эффективной системы профилактики, пропаганда здорового образа жизни.

Развитие данной сферы предполагает достижение к 2020 году следующих ключевых показателей: рост госрасходов с 3,6% ВВП в 2008 до 5,2–5,5%; снижение смертности от болезней системы кровообращения – в 1,4 раза, от внешних причин – в 2 раза. Младенческая и материнская смертность – на уровне развитых стран.

3. Образование.

Реализация данного направления предполагает повышение доступности качественного образования, соответствующего современным требованиям инновационного развития экономики и общества.

Ключевыми направлениями развития данной сферы являются: разработка образовательных стандартов нового поколения; выделение вузам бюджетных средств на научные исследования и т.д.; развитие начального и среднего профессионального образования и т.д.; внедрение системы «прикладного бакалавриата»; создание систем поддержки потребителей услуг непрерывного образования и организаций, предоставляющих данные услуги и т.д.

Развитие данной сферы предполагает достижение к 2020 году следующих ключевых показателей: доля педагогических работников, получающих зарплату выше средней по региону вырастет с 12% до 45%. Доля граждан, получающих услуги непрерывного образования вырастет с 15% до 50%. Рост общих расходов на образование – с 4,8% ВВП до 7%, расходов бюджетной системы – с 4,1% ВВП до 5,5–6%.

4. Пенсионная система. Реализация данного направления предполагает повышение уровня пенсионного обеспечения всех категорий пенсионеров.

К задачам развития данной сферы относится, прежде всего, упорядочение налогообложения взносов работодателей в негосударственные пенсионные фонды; введение предельного размера годовой заработной платы, страховых взносов на ОПС по единому тарифу; увеличение пенсий путем повышения денежной оценки (валоризации) пенсионных прав.

Развитие данной сферы предполагает достижение к 2020 году следующих ключевых показателей: средний размер пенсии по старости – не менее 2,5 прожиточных минимумов пенсионера, достижение к 2020 г. индивидуального коэффициента замещения в 40%.

5. Социальное развитие включает в себя следующие составляющие:

- молодежную политику, направленную на вовлечение молодежи в социальную практику, поддержку научной, творческой и предпринимательской деятельности;

- политику в сфере культуры, направленную на обеспечение равной доступности культурных благ; повышение качества услуг в сфере культуры; сохранение культурного наследия народов России;

- политику в области занятости, призванную повысить гибкость рынка труда, сократить нелегальную занятость; создать благоприятные условия труда;

- политику в области социальной поддержки, направленную на улучшение социального климата в обществе, снижение бедности и расслоения населения; повышение эффективности государственной поддержки [4; 5].

Таким образом, проект показывает, что его авторы основными источниками модернизации России видят государственный аппарат и бизнес-сообщество. Расчет на общественную инициативу, на самоорганизацию граждан практически не делается.

Литература:

1. Канаева О.А. Социальная политика государства и бизнеса: учебник для бакалавриата и магистратуры / под ред. О.А. Канаевой. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 343 с. Стр. 31–32.
2. Куликов, Л.М. Основы экономической теории: учеб. пособие для СПО и прикладного бакалавриата / Л.М. Куликов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2016. – 455 с. Стр. 244.
3. Холостова Е.И. Социальная политика: учебник для академического бакалавриата / под ред. Е.И. Холостовой, Г.И. Климантовой. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 395 с. Стр. 53.
4. Концепция обеспечения экономического лидерства (Россия–2020). Министерство экономического развития РФ. [Электронный ресурс: <http://economy.gov.ru/minrec/press/news/doc1222938529037> (дата обращения: 12.04.2017)]
5. Концепция долгосрочного социально-экономического развития до 2020 года. Министерство экономического развития РФ. [Электронный ресурс: <http://economy.gov.ru/minrec/activity/sections/strategicPlanning/concept> (дата обращения: 12.04.2017)]

Крайнова Д.В.,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия
e-mail: kirochkal@mail.ru

Научный руководитель:
Дубынина А.В.,

К.Э.Н,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия.
e-mail: ann-file@mail.ru

ПРОБЛЕМЫ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ ДОХОДОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

***Аннотация:** Проблемы неравенства становятся за последние десятилетия предметом все более и более активных общественных дискуссий, ведущихся специалистами разных областей. Данная проблема особенно актуальна для России, где наблюдается один из самых высоких в мире уровень неравенства, что вызывает значительное социальное напряжение. В данной статье рассмотрены проблемы дифференциации доходов современной России.*

***Ключевые слова:** дифференциация доходов, коэффициент Джини, кривая Лоренца, неравенство*

Krainova D.V.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: kirochkal@mail.ru

Scientific adviser:
Dubynina A. V.,

PhD Econ
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ann-file@mail.ru

THE PROBLEM OF INCOME INEQUALITY IN MODERN RUSSIA

***Abstract:** Problems of inequality become a subject of more and more active public discussions which are conducted experts of different areas for the last decades. This problem is special is urgent for Russia where one of the highest in the world inequality level is observed that causes considerable social tension. In this article problems of differentiation of the income of modern Russia are considered.*

***Keywords:** income inequality, Gini coefficient, Lorenz curve, inequality.*

На экономическое неравенство населения существуют точки зрения, подтверждающие как положительное, так и отрицательное влияние неравенства доходов на экономический рост, однако бедность населения – один из самых негативных феноменов, который влечет за собой серьезные экономические последствия [3, стр. 83]. Государство, заинтересованное в своём развитии, должно уделять значительное внимание данному вопросу [2, стр. 67].

Актуальность данной темы обусловлена непрерывным вниманием специалистов разных областей к вопросу формирования доходов населения с целью совершенствования социальной и экономической среды государства.

Дифференциация доходов населения – разница в уровне денежных доходов различных слоёв и групп населения [1, стр.97].

В настоящее время в нашей стране сложилась весьма трудная ситуация в плане социального неравенства. Все больше и больше становится разрыв между бедными и богатыми. Сохранение низкого жизненного уровня населения способствует ухудшению экономического развития страны и усугублению ее социально-политической нестабильности [4, стр. 9].

Основным фактором, определяющим высокий уровень бедности в России, является низкий уровень заработной платы, которая не обеспечивает реализацию воспроизводственной и стимулирующей функций оплаты труда. В современных условиях хозяйствования даже средняя заработная плата не обеспечивает нормальные условия воспроизводства работников и членов их семей, а скорее выполняет роль социального пособия. Различия между минимальной и максимальной заработной платой составляют 10–15 раз на предприятии, 20–40 раз в рамках отрасли и 20–45 раз между регионами. В таблице 1 представлено распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов [5].

Таблица 1

Распределение населения по величине среднедушевых денежных доходов, %

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Все население	100	100	100	100	100	100	100
до 5 000,0	12,2	9,4	7,3	5,7	4,2	3,3	2,4
от 5 000,1 до 7 000,0	10,9	9,4	8,1	6,8	5,6	4,8	3,8
от 7 000,1 до 9 000,0	10,8	9,8	8,9	7,9	6,8	6,1	5,1
от 9 000,1 до 12 000,0	14,2	13,6	12,9	12,0	10,8	10,0	8,9

Показатели	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
от 12 000,1 до 15 000,0	11,3	11,3	11,3	10,8	10,3	9,9	9,2
от 15 000,1 до 20 000,0	13,4	14,1	14,6	14,6	14,5	14,4	14,0
от 20 000,1 до 25 000,0	8,6	9,5	10,2	10,7	11,2	11,4	11,6
от 25 000,1 до 30 000,0	5,6	6,4	7,1	7,8	8,4	8,8	9,2
от 30 000,1 до 35 000,0	3,7	4,4	5,0	5,7	6,3	6,7	7,2
от 35 000,1 до 40 000,0	2,5	3,1	3,6	4,1	4,7	5,1	5,6
Все население	100	100	100	100	100	100	100
до 5 000,0	12,2	9,4	7,3	5,7	4,2	3,3	2,4
от 40 000,1 до 50 000,0	6,8	3,8	4,5	5,4	6,3	7,0	7,9
от 50 000,1 до 60 000,0	-	5,2	6,5	3,1	3,8	4,2	4,9
свыше 60 000,0	-	-	-	5,4	7,1	8,3	10,2

Согласно данным таблицы 1 максимальная разница наблюдается при минимальных значениях среднедушевых доходов, это может быть обусловлено процессом индексации и государственной политикой в рамках снижения уровня бедности. Разница по более высоким показателям среднедушевых доходов не превышает 4%. Наиболее часто встречаемая величина доходов на протяжении нескольких лет колеблется от 15000 до 20000 рублей. Данный показатель нельзя назвать высоким.

Для того чтобы наглядно увидеть фактическую разницу в доходах разных групп населения рассмотрим распределение общего объема денежных доходов населения, а также показатели дифференциации денежных доходов населения (см. таблицу 2).

Таблица 2

Распределение общего объема денежных доходов населения и их дифференциация

Год	в том числе по 20-процентным группам населения, в %:					Децильный коэффициент фондов, в разгах	Коэффициент Джини
	1-ая (min доход)	2-ая	3-я	4-ая	5-ая (max доход)		
1990	9,8	14,9	18,8	23,8	32,7	-	-
1995	6,1	10,8	15,2	21,6	46,3	13,5	0,387
1996	6,1	10,7	15,2	21,6	46,4	13,3	0,387

Год	в том числе по 20-процентным группам населения, в %:					Децильный коэффициент фондов, в разах	Коэффициент Джини
	1-ая (min доход)	2-ая	3-я	4-ая	5-ая (max доход)		
1997	5,9	10,5	15,3	22,2	46,1	13,6	0,390
1998	6,0	10,6	15,0	21,5	46,9	13,8	0,394
1999	6,0	10,5	14,8	21,1	47,6	14,1	0,400
2000	5,9	10,4	15,1	21,9	46,7	13,9	0,395
2001	5,7	10,4	15,4	22,8	45,7	13,9	0,397
2002	5,7	10,4	15,4	22,7	45,8	14,0	0,397
2003	5,5	10,3	15,3	22,7	46,2	14,5	0,403
2004	5,4	10,1	15,1	22,7	46,7	15,2	0,409
2005	5,4	10,1	15,1	22,7	46,7	15,2	0,409
2006	5,3	9,9	15,0	22,6	47,2	15,9	0,415
2007	5,1	9,8	14,8	22,5	47,8	16,7	0,422
2008	5,1	9,8	14,8	22,5	47,8	16,6	0,421
2009	5,2	9,8	14,8	22,5	47,7	16,6	0,421
2010	5,2	9,8	14,8	22,5	47,7	16,6	0,421
2011	5,2	9,9	14,9	22,6	47,4	16,2	0,417
2012	5,2	9,8	14,9	22,5	47,6	16,4	0,420
2013	5,2	9,8	14,9	22,5	47,6	16,3	0,419
2014	5,2	9,9	14,9	22,6	47,4	16,0	0,416
2015	5,3	10,0	15,0	22,6	47,1	15,7	0,413

Согласно данным таблицы 2, неравенство доходов населения растет с каждым годом. И, несмотря на то, что с 2010 года показатели немного снизились, разрыв между богатыми и бедными россиянами значителен.

Используя вышеприведенные данные, построим кривую Лоренца для России за 2015 год. Горизонтальная ось отражает количество семей от 0 до 100%, вертикальная ось отражает их долю в совокупном доходе от 0 до 100%. Чем дальше от начала координат находится точка, тем более богатые семьи она представляет.

Согласно таблице самые бедные 20% семей получили 5,3% дохода, на графике обозначим точкой А. Сложением чисел из первой и второй колонок ($5,3 + 10,0 = 15,3$) получим, что 40% наиболее бедных семей обладают 15,3% дохода, на графике обозначим это точкой В. Сложением чисел из первой, второй и третьей колонок ($5,3 + 10,0 + 15,0 = 30,3$) получим, что 60% наиболее бедных семей имеют 30,3% дохода, на графике обозначим это точкой С. Сложением чисел из первой, второй, третьей и четвертой колонок ($5,3 + 10,0 + 15,0 + 22,6 = 52,9$) получим, что 80% наиболее бедных семей имеют 52,9% совокупного дохода, на графике обозначим это точкой D. Соединив все точки получим кривую Лоренца OABCDE (рисунок).

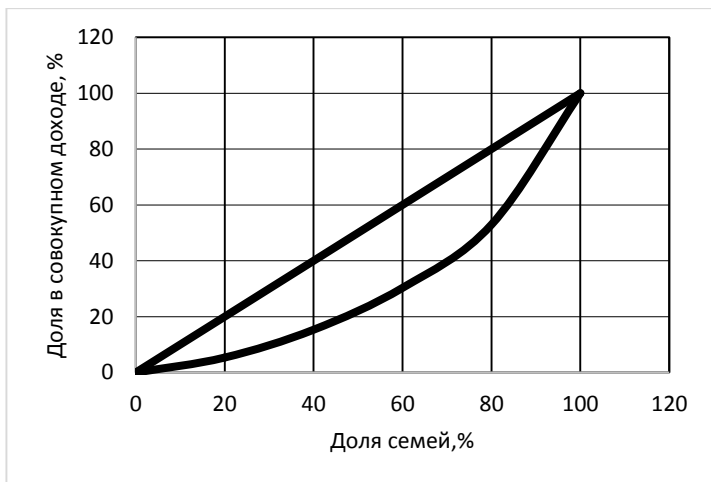


Рис. Кривая Лоренца для России за 2015 год

Важным и наиболее актуальным фактором, влияющим на разделение общества по доходам, является образование. В связи с возрастающей ценой образовательных услуг, с каждым годом все труднее поступить в ВУЗ, а для граждан с минимальным количеством денежных средств, становится практически невозможным получить высшее образование. Иными словами, получить хорошее образование, следовательно, получить хорошую и высокооплачиваемую должность, очень затруднительно. Вследствие этого размер заработной платы прямо пропорционально зависит от уровня полученного образования.

Таким образом, анализируя данные коэффициента Джини можно сделать вывод о сохраняющемся уровне неравенства доходов населения. Разрыв между богатыми и бедными россиянами увеличивается.

Литература:

1. Балекоев В.З. Общая экономическая теория. – Новосибирск.: 2012. С. 189
2. Басовский Л.Е. Макроэкономика: учебник / Л.Е. Басовский, Е.Н. Басовская. – М.: ИНФРА-М, 2013.
3. Борисов Е.Ф. Экономика: учебное пособие / Е.Ф. Борисов. – М.: ИНФРА-М, 2013.
4. Журнал «Эксперт» – 2015. [электронный ресурс] URL: – <http://www.expert.ru> (дата обращения: 20.03.2017)
5. Официальный сайт Госкомстата – 2017. [электронный ресурс: www.gks.ru. (дата обращения: 20.03.2017)]

Пучина А.А.

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Челябинск, Россия
e-mail: anya.puchina@mail.ru

Научный руководитель: Дубынина А.В.,

к.э.н.,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации,
г. Челябинск, Россия.
e-mail: ann-file@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ БЕЗРАБОТИЦЫ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: В статье представлены основные результаты научно-исследовательской работы на тему безработицы в российской экономике.

Ключевые слова: работы, безработица, российская экономика.

Puchina A.A.,

Financial university under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: anya.puchina@mail.ru

Scientific adviser: Dubynina A. V.,

PhD Econ
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ann-file@mail.ru

FEATURES OF UNEMPLOYMENT IN THE RUSSIAN ECONOMY

Abstract: the article presents main results of research work on the topic of unemployment in the Russian economy.

Keywords: unemployment, the Russian economy.

Оценивая экономическую ситуацию в нашей стране на сегодняшний день, следует отметить, что большая часть экономически активного населения сформировалась в доперестроечный период [1, стр. 23]. В тех условиях деятельности основная часть экономически активного населения была связана с производственным сектором экономики производством, и именно такая занятость считалась наиболее выгод-

ной и очень престижной. Работники этой сферы получали относительно высокую заработную плату, имели более лучшее жилье, пользовались базами отдыха, детскими садами, пионерскими лагерями и т.д. [2, стр. 153].

В современных условиях хозяйствования отраслевая и профессиональная структура занятости населения оказалась несовместимой с рыночной экономикой. В период до перестройки практически все экономически активное население было трудоустроено, фактически отсутствовала проблема безработицы. Однако даже при таких условиях экономика постоянно испытывала недостаток рабочей силы. В такой ситуации работники имели определенную возможность «диктовать» руководству предприятий и организаций свои условия труда и его оплаты. При этом работник длительное время работал на одном единственном предприятии в одной и той же должности, не заботясь о повышении своих профессиональных навыков [3, стр. 367].

Рыночной же экономике же требуется работники с абсолютно иными установками – энергичные, развивающиеся, предприимчивые, темпераментные и инициативные, для которых характерны поиск чего-то нового, самостоятельность в решении разного рода проблем, как производственных, так и жизненных. Таким образом, сегодня должен стоять вопрос о воспитании самостоятельного агента рыночной экономики. Однако, когда возникла необходимость в активных и целеустремленных работниках, значительное число людей «советского закала» оказались несостоятельными.

По данным Росстата, уровень безработицы в Российской Федерации составляет 5,5%. Это на 0,1% меньше по сравнению с предыдущим годом, но на 0,3% больше, чем в 2014 г. В целом, уровень безработицы имеет тенденцию к снижению.

В Центральном ФО этот показатель составляет 3,5%; в Северо-Западном ФО – 4,6%; в Южном ФО – 6,4%; в Северо-Кавказском ФО – 11,0%; в Приволжском ФО – 4,8%; в Уральском ФО – 6,1%; в Сибирском ФО – 8,0%; в Дальневосточном ФО – 5,8%. Отсюда можно сделать вывод, что наиболее высокий уровень безработицы в Северо-Кавказском ФО, а самый низкий – в Центральном ФО [4].

По данным Росстата, численность безработных в Российской Федерации составила в 2013 г. – 3889 тыс. чел, в 2015 г. – 4263 тыс. чел, в 2016 г. – 4243 тыс. чел. Рассмотрим динамику численности безработных в Уральском федеральном округе (см. таблицу).

**Динамика численности безработных в Уральском федеральном округе,
тыс. чел.**

Территория	2014	2015	2016
Уральский федеральный округ	351,7	405,7	393,0
Курганская область	29,9	31,8	34,5
Свердловская область	138,4	149,4	137,7
Тюменская область	38,3	43,2	40,2
Ханты-Мансийский автономный округ	42,1	40,5	41,7
Ямало-Немецкий АО	10,3	11,3	8,4
Челябинская область	116,1	129,4	130,5

Исходя их полученных данных, можно сделать вывод, что областями, наиболее подверженными проблеме безработицы, являются Свердловская и Челябинская области. Это объясняется большим скоплением образованного населения в этих регионах и несоответствующей заработной платой. Интересным фактом является то, что в сентябре-октябре 2016 года в Свердловской области было зарегистрировано 31,8 тысячи безработных. При этом количество вакансий на рынке труда составляет порядка 33 тысяч. Впервые за много лет число вакансий на рынке труда превысило количество безработных.

Меньшая степень безработицы в Ханты-Мансийском и Ямало-Немецком АО объясняется относительно малым населением регионов и богатыми запасами полезных ископаемых, следствием чего является развитая нефтегазовая промышленность. В этих округах имеет место большой спрос на рабочую силу. Также средняя заработная плата в этих регионах самая высокая среди других регионов УРФО – на момент января 2017 г. она составила в Ямало-Немецком АО 80645 руб., а в Ханты-Мансийском АО – 58803 руб.

Курганская область является окружным центром машиностроительной и химической промышленности, рабочие места в этом регионе представлены в большом количестве. Как следствие, уровень безработицы в этой области по УРФО занимает последнее место.

Как уже приводилось ранее, численность безработных в 2015 году составила 4263 тыс. чел, из них 2296 тыс. чел – мужчины, 1967 тыс. чел – женщины. Самый большой процент безработицы (от численности рабочей силы соответствующей возрастной группы) наблюдается у граждан в возрасте от 15 до 18 лет, он составляет 32,4% [4].

Уровень образования также влияет на структуру безработицы. Так, на момент 2015 года, численность безработных составляла 4263 тыс. чел. Среди них 839 тыс. чел имеют высшее образование,

1744 тыс. чел имеют среднее профессиональное, 1257 тыс. чел. имеют среднее общее, 385 тыс. чел. – основное общее, не имеют основного общего 40 тыс. чел. Стоит отметить, что граждане, имеющие неполное высшее профессиональное образование, не входят в число безработных. Это объясняется тем, что в большинстве случаев, люди идут получать высшее профессиональное образование, уже имея работу.

В процессе поиска работы, безработные граждане на момент 2015 г. использовали следующие способы поиска работы: 1206 тыс. чел. обращались в государственную службу занятости, 189 тыс. чел. обращались в коммерческую службу занятости, 1934 тыс. чел. подавали объявления в СМИ, Интернет, 2791 тыс. чел. обращались за помощью к друзьям, родственникам, знакомым, 1334 тыс. чел. непосредственно обращались к работодателю. Проанализировав эти данные, можно сделать вывод, что наиболее часто безработные ищут возможность трудоустройства благодаря связям друзей, родственников и знакомых. Самым невостребованным способом поиска работы является обращение в коммерческую службу занятости.

Таким образом, можно сделать вывод, что в России на сегодняшний день присутствуют проблемы, связанные с трудоустройством населения. Проведя анализ по данным Росстата, касающихся численности безработных по Уральскому Федеральному округу, мы выявили области, которые наименее подвержены проблеме безработицы и обосновали данный факт. Также выявили и области, в которых проблема безработицы наиболее выражена.

В статье приведены статистические данные по уровню безработицы по округам, данные по структуре безработицы и способах поиска работы экономически активного населения.

Литература:

1. Видяпин В.И./ «Бакалавр Экономики». Хрестоматия в 3 томах. Российская экономическая академия им. Г.В. Плеханова, Центр кадрового развития. Том 2.– Информационно-издательская фирма «Триада», М., 2015.
2. Роцин С.Ю., Разумова Т.О./ Экономика труда: экономическая теория труда: Учеб. пособие /. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 400 с.
3. Абалкин Л.И./ Экономическая энциклопедия / Науч. ред. совет изд-ва «Экономика»; Ин-т экон. РАН. – М.: ОАО «Издательство «Экономика», 2014. – 1055 с.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. [электронный ресурс URL: – <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 20.04.2017 г.)]

Солодкова А.А.,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия
e-mail: meester7598@gmail.com

Научный руководитель: Дубынина А.В.,

к.э.н,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия.
e-mail: ann-file@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ РОССИЙСКОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Аннотация: в статье анализируется российский федеральный бюджет, доходы и расходы бюджета, а также их особенности. Рассмотрен государственный сектор, который является важной частью российской экономики.

Ключевые слова: федеральный бюджет, доходы бюджета, расходы бюджета, государственный сектор.

Solodkova A.A.,

Financial University under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
E-mail: meester7598@gmail.com

Scientific adviser: Dubynina A. V.,

PhD Econ
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ann-file@mail.ru

FEATURES OF INCOME AND EXPENDITURE OF THE RUSSIAN FEDERAL BUDGET

Annotation: The article analyzes the Russian federal budget, budget revenues and expenditures, as well as their features. The public sector, which is an important part of the Russian economy, is considered.

Keywords: federal budget, budget revenues, budget expenditures, public sector.

Федеральный бюджет играет важную роль в обеспечении социально-экономического развития страны. Доходы и расходы государственного бюджета являются важными критериями, по которым можно

оценить насколько эффективно расходуется бюджет и откуда он финансируется.

Доходы российского федерального бюджета представлены в таблице 1 [1].

Таблица 1

Динамика доходов федерального бюджета, млрд. руб.

Статья доходов	Год		
	2013	2014	2015
Доходы от внешнеэкономической деятельности	5 011	5 463,4	3 295
Налоги, сборы и регулярные платежи за пользование природными ресурсами	2 554,8	2 884,6	3 181,15
Налоги на товары (работы, услуги), реализуемые на территории российской федерации	2 329,3	2 702,2	2 976,24
Налоги на товары, ввозимые на территорию российской федерации	1 734,2	1 821,8	1 839,19
Налоги на прибыль, доходы	352,2	420,51	491,38
Доходы от использования имущества, находящегося в государственной и муниципальной собственности	348	445,6	690
Всего доходов	13 019,94	14 496,88	13 659,24

Данные статистики, представленные Министерством Финансов, позволяют сделать вывод об общем сокращении доходов бюджета в 2015 году. Сокращение доходов по сравнению с 2014 годом составило 837,6 млн. руб. Основные изменения перенесла такая статья доходов как «доходы от внешнеэкономической деятельности», что можно связать с политической ситуацией в стране и мире. По данной статье доходы сократились на 2 168,4 млрд. руб. По остальным доходным источникам можно наблюдать лишь небольшое изменение.

Рассмотрим расходы федерального бюджета (таблица 2) [1].

На основании распределения федерального бюджета по статьям расходов можно выделить области, на финансирование которых выделяется больше средств. Так, можно выделить область «национальная оборона», финансирование которой увеличилось на 702,3 млн. руб. в 2015 году, а также область «социальная политика», финансирование которой было увеличено на 812,9 млн. руб. Данное свидетельствует о том, что финансирование данных статей является приоритетным для государства.

Таким образом, анализ структуры доходов и расходов российского федерального бюджета и их особенностей позволяет говорить о

том, что государственный бюджет Российской Федерации динамичен и склонен к изменениям, которые зависят как от внутренней, так и от внешней политики государства. Эффективность государственного регулирования экономики находит свое отражение в бюджете.

Таблица 2

Динамика расходов федерального бюджета, млрд. руб.

Статья расходов	Год		
	2013	2014	2015
Социальная политика	3 833,1	3 452,4	4 265,3
Национальная оборона	2 103,6	2 479,1	3 181,4
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	2 061,6	2 086,2	1 965,6
Национальная экономика	1 849,3	3 062,9	2 324,2
Общегосударственные вопросы	850,7	934,7	1 117,6
Прочие расходы	2 644,6	2 815,3	2 766,2
Всего расходов	13 342,92	14 831,58	15 620,25

Следует заметить, что доходы и расходы федерального бюджета являются составной частью государственного сектора экономики. Государственный сектор представлен совокупностью хозяйствующих субъектов, частично или полностью принадлежащих органам государственной власти или органам местного самоуправления [2].

Наряду с доходами и расходами федерального бюджета участие государства в экономике может быть отражено такими показателями как количество предприятий, находящихся в государственной собственности, их распределение государственных предприятий по отраслям экономики.

В таблице 3 представлена динамика количества государственных предприятий [3].

Таблица 3

Динамика количества государственных предприятий, находящихся в федеральной собственности, ед.

Год	2015		2016	
	На 1 января	На 1 июля	На 1 января	На 1 июля
Всего предприятий	1749	1633	1536	1425

Согласно данным таблицы 3, за последние два года наблюдается сокращение государственных предприятий. Так, количество государственных предприятий за 2015–2016 гг. уменьшилось на 213 единиц с 1749 единиц в январе 2015 года до 1536 единиц в январе 2016 года.

Распределение количества государственных предприятий по отраслям экономики представлено в таблице 4 [3].

Таблица 4

Динамика количества государственных предприятий по отраслям экономики, ед.

Отрасль экономики	2015		2016	
	01.01	01.07	01.01	01.07
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	240	224	210	190
Рыболовство, рыбоводство	17	10	8	7
Добыча полезных ископаемых	8	7	4	4
Обрабатывающие производства	309	304	293	278
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	10	11	10	10
Строительство	127	117	107	98
Оптовая и розничная торговля, ремонт автотрансп. средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личн. пользования	129	120	112	97
Гостиницы и рестораны	45	40	35	33
Транспорт и связь	102	95	90	87
Финансовая деятельность	7	6	5	5
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	609	561	532	493
Гос. управление и обеспеч. воен. безопасности, соц. страх.	23	22	22	23
Образование	18	15	10	9
Здравоохранение и предоставление соц. услуг	61	57	56	55
Предоставление проч. коммунальных, соц. и персон. услуг	42	42	41	36

В соответствии с уменьшением общего количества предприятий, которые находятся в государственной собственности, произошел спад предприятий по отраслям экономики.

Согласно данным таблицы 4 можно отметить отрасли, в которых произошло сильное сокращение количества государственных предприятий. К ним относится отрасль сельского хозяйства, где произошло сокращение на 50 предприятий, отрасль обрабатывающего производства, где сокращение составило 31 предприятие, также это отрасль строительства, в которой стало на 29 предприятий меньше, отрасль оптовой и розничной торговли сокращение в которой 32 предприятия,

а также отрасль аренды и предоставления услуг, в которой произошло наибольшее сокращение на 116 предприятий.

Вместе с тем есть отрасли, где количество государственных предприятий осталось неизменным. К таким отраслям экономики относятся производство и распределение электроэнергии, газа и воды и государственное управление и обеспечение военной безопасности.

Таким образом, количество государственных предприятий сокращается так же, как и федеральный бюджет страны. Анализ данных официальной статистики помогает понять, каким отраслям экономики и расходным статьям федерального бюджета отдает предпочтение государство.

Литература:

1. Министерство финансов РФ. [электронный ресурс] URL: <http://minfin.ru/gu/> (дата обращения: 06.04.2017)
2. Дубынина А.В. Государственный сектор в рыночной экономике // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 7. – с.20–23.
3. Федеральная служба государственной статистики. [электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru/dbscripts/cbsd/DBInet.cgi?pl=9450081> (дата обращения: 01.06.2017)

Устьянцева И.Д.,

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия
e-mail: ustyantseva998@mail.ru

Научный руководитель: Дубынина А.В.,

К.Э.Н.,
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
г. Челябинск, Россия.
e-mail: ann-file@mail.ru

ОСОБЕННОСТИ ПОТРЕБЛЕНИЯ И СБЕРЕЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

***Аннотация:** Потребительские расходы домашних хозяйств и их сбережения являются микроэкономическими факторами, но при этом оказывают существенное влияние на важнейшие макроэкономические показатели. Данное обусловлено тем, что расходы в структуре национального дохода составляют $\frac{1}{2}$, поэтому любые изменения в расходах домашних хозяйств оказывают влияние на подъемы и спады в национальной экономике. Сбережения согласно второго макроэкономического тождества являются важнейшим источником инвестиций. В статье рассмотрены изменения потребительских расходов и сбережений домашних хозяйств в российской экономике.*

***Ключевые слова:** потребительские расходы, сбережения.*

Ustyantseva I.D.

Financial University under the Government of the Russian Federation
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ustyantseva998@mail.ru

Scientific adviser: Dubynina A. V.,

PhD Econ
Financial University under the Government of the Russian Federation,
Chelyabinsk, Russia
e-mail: ann-file@mail.ru

FEATURES OF CONSUMPTION AND SAVING IN THE RUSSIAN ECONOMY

***Abstract:** Consumer expenses of households and their saving are microeconomic factors, but at the same time have significant effect on the major macroeconomic indicators. This it is caused by what expenses in structure of the national income make $\frac{1}{2}$ therefore any changes in expenses of households exert impact on rises and recessions in national economy. Savings according to the second macroeconomic identity are the most important source of investments. In article changes of consumer expenses and savings of households in the Russian economy are considered.*

***Keywords:** consumer spending, savings.*

Важнейшим показателем уровня и качества жизни населения выступают потребительские расходы, которые представлены платежеспособными возможностями домашних хозяйств приобретать продовольственные и непродовольственные товары, досуговые услуги, услуги образования, здравоохранения и других сфер общественной жизни.

Структура расходов населения представлена в таблице 1.

Данные Росстата показывают, что основным направлением расходов домашних хозяйств являются потребительские расходы на приобретение товаров потребительского назначения, на их долю в 2015 году приходится 32% всех расходов домашних хозяйств, что на 4,3 п.п. больше, чем в 2013 году (см. таблицу 1). Также мы выявили, что 10% расходов население тратит на оплату жилищных услуг, которые в 2015 году составили 11,1% всех расходов населения. По данным таблицы 1 можно увидеть рост расходов на оплату услуг по сравнению с 2013 на 0,6%, а также сокращение расходов на транспорт на 3,3% по сравнению с 2013 годом.

Таблица 1

Структура расходов населения России, %

Год	2013	2014	2015
Потребительские расходы – всего	100	100	100
Продукты питания и безалкогольные напитки	27,7	28,5	32,0
Алкогольные напитки и табачные изделия	2,6	2,8	3,0
Одежда и обувь	9,5	8,9	9,2
Услуги ЖКХ	10,5	10,3	11,1
Предметы домашнего обихода, бытовая техника и уход за домом	6,7	6,3	5,5
Здравоохранение	3,6	3,6	3,6
Транспорт	17,7	17,8	14,4
Организация отдыха и культурные мероприятия	7,2	7,1	6,7
Образование	1,0	1,0	0,9
Гостиницы, кафе и рестораны	3,7	3,6	3,5
Связь	3,4	3,4	3,3
др. товары и услуги	6,4	6,7	6,8

Согласно данным Росстата за период с 2013 г. по 2015 г. расходы домашних хозяйств выросли примерно на 8% (см. рисунок 1). Это связано с неблагоприятной экономической динамикой. В период кризиса население начинает больше потреблять, это обусловлено, во-первых, чувствительностью потребительского рынка к колебанию валютных курсов, во-вторых, опытом поведения в условиях высокой инфляции и дефицита товаров [5].

Анализируя расходы домашних хозяйств по 20-процентным группам (см. таблицу 2), выявили, рост расходов группы населения с наименьшими располагаемыми доходами в период 2013–2015 гг. на 0,1%, у второй группы – на 0,1%, у третьей – на 0,2%, у четвертой – расходы не изменились. То есть у четырех групп за рассмотренный период потребительские расходы, тогда как у пятой группы с наибольшими располагаемыми доходами данные расходы сократились.

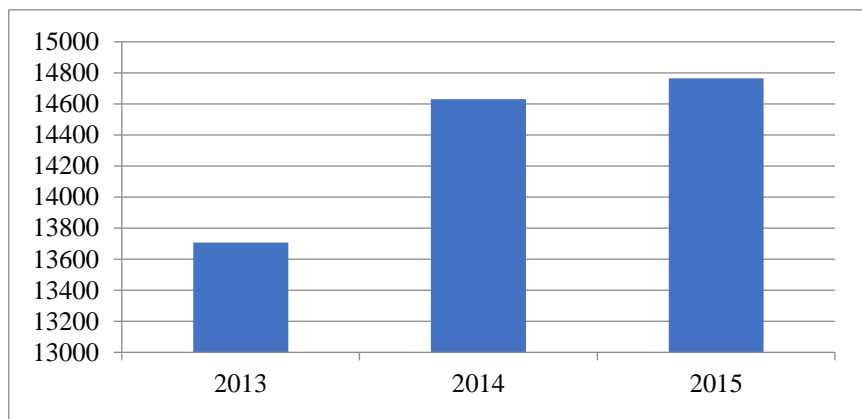


Рис. 1. Динамика потребительских расходов домашних хозяйств в среднем на одного человека, рублей в месяц

Таблица 2

Потребительские расходы домашних хозяйств, имеющих разный уровень дохода, %

Группа населения	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Первая (с наименьшими доходами)	8,1	8,1	8,2
Вторая	12,3	12,4	12,5
Третья	16,5	16,5	16,7
Четвертая	22,9	23	23
Пятая (с наибольшими доходами)	40,2	40	39,6

Следует отметить существенное различие в структуре потребительских расходов домашних хозяйств с разным уровнем душевого дохода. Так, наибольшая доля в структуре расходов малообеспеченных домашних хозяйств приходится на покупку более дешевых продовольственных товаров и оплату жилищных услуг, составляющая 45,1% и 15,4% соответственно.

Более обеспеченные группы населения расходуют денежные доходы на приобретение дорогостоящих предметов длительного пользования, транспортных средств, жилья, разнообразных услуг. Для этой группы населения характерна меньшая доля расходов на покупку продовольственных товаров и оплату жилищных услуг, соответствующих 23,5% и 9,6% соответственно. Расходы на приобретение и обслуживание транспортных средств в доходах более обеспеченных групп населения составляют 22,4%. В тоже время в структуре расходов менее обеспеченных домашних хозяйств доля расходов на транспорт составляет 6,6%, т.е. данная группа населения располагает недостаточными ресурсами для приобретения собственного транспорта и вынуждена пользоваться общественным транспортом.

Таким образом, уменьшение располагаемого дохода населения сопровождается сокращением потребительских расходов, уменьшением совокупного спроса, торможением экономического развития.

Рассматривая расходы городского и сельского населения в среднем на 100 членов домашних хозяйств в год, выявлено, что потребительские расходы городского населения почти в два раза превышают расходы сельского населения (см. таблицу 3).

Таблица 3

Расходы городского и сельского населения в среднем на 100 членов домашних хозяйств в год; рублей

Год	Расходы городского населения	Расходы сельского населения
2013	226008684	140249052
2014	239736564	152810652
2015	202238520	135253920

Расходы городского и сельского населения с 2013 года по 2015 год уменьшились. Расходы городского населения в 2015 г. уменьшились на 16% по сравнению с 2014 г., а расходы сельского населения в рассматриваемый период уменьшились на 12%.

Следует отметить существенное различие в структуре потребительских расходов городских и сельских семей. В структуре расходов городского населения преобладают расходы на приобретение непродовольственных товаров, тогда как в расходах сельских семей доминируют расходы на покупку продуктов питания.

Сбережения домашних хозяйств включают прирост (уменьшение) вкладов на счетах граждан, покупку иностранной валюты, расходы на приобретение ценных бумаг, недвижимости, прирост (уменьшение) наличных денег на руках у населения [4].

Динамика сбережений населения России представлена на рисунке 2. Согласно данным рисунка 2 сбережения домашних хозяйств в 2015 году выросли по сравнению с 2013 годом на 4,5%.

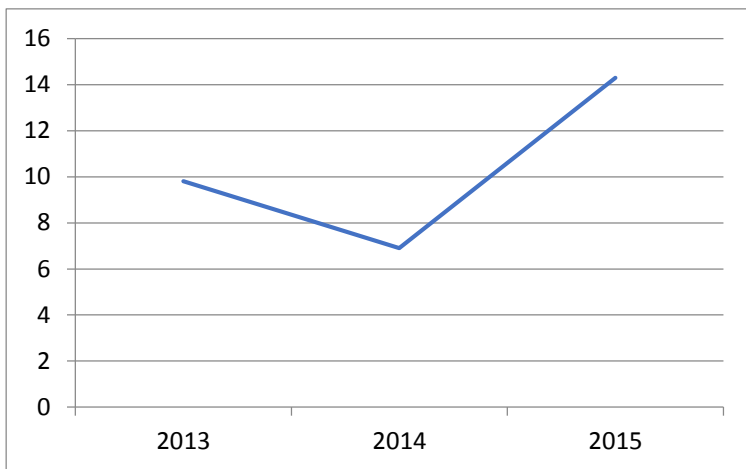


Рис. 2. Динамика сбережений населения, %

Структура использования доходов домашних хозяйств представлена в таблице 4.

Таблица 4

Структура использования доходов домашних хозяйств, %

Год	Всего доходов	Покупка товаров и оплата услуг	Оплата обязательных платежей и взносов	Сбережения	Покупка валюты	Прирост (+), уменьшение (-) на руках
2013	100	73,6	11,7	9,8	4,2	0,7
2014	100	75,3	11,8	6,9	5,8	0,2
2015	100	71,0	10,9	14,3	4,2	-0,4

Согласно данным таблицы 4 сбережения населения в 2015 году увеличились, при этом население стало избавляться от иностранной валюты, аккумулированной в 2014 году.

Таким образом, несмотря некоторые положительные тенденции изменения потребительских расходов и сбережений домашних хозяйств уровень жизни населения России постоянно изменяется. Результаты 2013 года можно назвать очень скромными. Однако 2014 и 2015 года принесли новые тенденции в сфере формирования денежных доходов и расходов населения РФ.

Литература:

1. Агапова Т.А. Макроэкономика [Электронный ресурс]: учебник / Т.А. Агапова, С.Ф. Серёгина. – 10-е изд., перераб. и доп. – М.: МФПУ Синергия, 2013
2. Анисимов А.А. Макроэкономика. Теория, практика, безопасность: учеб.пособие / А.А. Анисимов, Н.В. Артемьев, О.Б. Тихонова; под ред. Е.Н. Барикаева. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010.
3. Потребительские расходы // Федеральная служба государственной статистики– 2014. [электронный ресурс] URL:<http://www.gks.ru/> (дата обращения: 30.03.2017)
4. Население России в 2016 году: доходы, расходы и социальное самочувствие // Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики» // Выпуск №3 (опубл. в июне 2016 года). [электронный ресурс] URL:<https://isp.hse.ru/monitoring> (дата обращения: 25.03.2017)
5. Овчарова Л.Н. Что изменилось в доходах, расходах и потреблении российского населения? НИУ ВШЭ, 2014.–42 с.

СОВЕТ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

**ВЗГЛЯД МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ
НА ПРОБЛЕМЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**

**Сборник научных статей
по результатам III Международного конгресса молодых ученых
по проблемам устойчивого развития**

В 10-ти томах

Том 2

Подписано в печать 27.09.2017.
Формат 60×90/16. Усл. печ. л. 21,0.
Тираж 1000 экз.

ООО «Русайнс».
117218, г. Москва, ул. Кедрова, д. 14, корп. 2.
Тел.: +7 (495) 741-46-28.
E-mail: autor@ru-science.com
<http://ru-science.com>