



НОВОЕ КАЧЕСТВО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА: ВЫЗОВЫ И ШАНСЫ

Коллективная монография

Москва 2019

УДК 330:061.2/.3

ББК 65.013.8

Н71

Рецензенты:

Жак Л. – к.э.н., директор Института развития Карловых Вар; член международной организации INSOL Europe (г. Прага, Чешская республика)

Чекмарев В.В. – д.э.н., профессор, руководитель Костромского регионального отделения Петровской Академии Наук и Искусств, г. Кострома

Варвус С.А. – к.э.н., доцент, зам. декана по научной работе Факультета менеджмента Финансового университета; доцент Департамента экономической теории, г. Москва

Будович Ю.И. – д.э.н., доцент, профессор Департамента экономической теории Финансового университета, г. Москва

Редакционная коллегия:

Альпидовская М.Л. – д.э.н., профессор, профессор Департамента экономической теории Финансового университета

Цхададзе Н.В. – д.э.н., профессор, профессор Департамента экономической теории Финансового университета

Технические редакторы:

Бувевич А.П. – к.э.н., доцент, доцент Департамента экономической теории Финансового университета.

Махаматова С.Т. – к.э.н., старший преподаватель Департамента экономической теории Финансового университета

Соколов Д.П. – к.э.н., старший преподаватель Департамента экономической теории Финансового университета

Н71

«НОВОЕ КАЧЕСТВО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА:

ВЫЗОВЫ И ШАНСЫ»: коллективная монография / под ред. д-ра экон. наук., профессора Альпидовской М.Л., д-ра экон. наук., профессора Цхададзе Н.В./ Изд-во НИИ Экономики ЮФО, Краснодар– 2019. – 330 с.

ISBN 978-5-9952-0031-4

Проекты будущего мировой экономики неразрывно связаны с достижениями научно-технического прогресса, сопряжённого с глобальными социально-экономическими трансформациями на системном и межсистемном уровне.

В соответствии с уже сформировавшимися взглядами, ускорение экономического роста за последние 200-250 лет существования человечества было вызвано тремя сменяющимися поэтапно друг друга научно-техническими революциями (НТР). Мир стоит на пороге четвёртой научно-технической революции. Запад способен самостоятельно осуществить технологический «прорыв» вперёд, опираясь на всевозможные побудительные мотивы: торговые и производственные стимулы, финансовые преимущества, лучшие условия функционирования капитала, а также глобальную интеграцию.

Исторически predetermined миссия России – в решении сверхсложных системных проблем и практической реализации новаторских проектов по очеловечиванию достижений НТР. Придание нового качества социально-экономическому прогрессу на нынешнем этапе глобализации – это одновременно вызов и шанс для возрождения той России, которая неоднократно демонстрировала миру безграничные возможности мобилизационно-обгоняющей модели созидательного развития.

Монография рекомендуется всем интересующимся актуальным проблемам глобального социально-экономического развития.

ISBN 978-5-9952-0031-4

УДК 330:061.2/.3

ББК 65.013.8

© Издательство Научно-исследовательского института экономики Южного Федерального округа, 2019

Работа публикуется при поддержке гранта Российского фонда фундаментальных исследований (РФФИ) «Проблемы конфигурации глобальной экономики XXI века: идея социально-экономического прогресса и возможные интерпретации, № 18-010-00877 А».

Авторский коллектив

Аликов А.Р. (2.16), Ахметов А.С. (2.11), Баранцева А.А. (3.5), Бартова М.А. (2.9), Бидаров Б.С. (2.10), Бондаренко Н.О. (2.1), Борисова Е.С. (1.13), Быкова В.В. (1.9), Варламова В.А. (3.8), Гармаева Я.М. (3.4), Двоеконко И.Ю. (3.11), Дзудцова И.И. (2.12), Долов М.А. (3.12), Еременко И.В. (2.7), Железцов М.Л. (2.6), Жердов В.А. (1.1), Зинкевич В.П. (2.18), Иванова А.В. (2.3), Иванова Д.Д. (2.14), Иванюта Д.В. (2.17), Казаков П.Н. (2.13), Карпушина К.К. (1.8), Киселева А.Е. (1.7), Ключников Е.Е. (2.8), Крохина Д.А. (3.3), Кузбенова Э.Р. (1.13), Лачкова В.К. (1.3), Малышева Т.И. (3.6.), Маньковская Е.Н. (1.12), Назарова Т.Е. (3.4), Носков И.А. (3.1), Озарнов Р.В. (3.9), Осипов Ю.М. (Вступительное слово), Ососко Я.С. (2.5), Петренко А.Н. (2.4), Победушкина В.А. (1.2), Руденко Н.С. (3.7), Руднев В.О. (3.10), Рысина Ю.А. (2.2), Серебрякова Е.Д. (2.15), Симутова Д.В. (3.14), Старчунова Е.С. (1.10), Столбун Д.М. (2.8), Суркова О.А. (1.6), Тихонова В.И. (1.4), Ткаченко И.Д. (1.5), Толмачёв А.В. (Вступительное слово), Туаева Н.А. (3.13), Удалов И.Д. (2.15), Федосова Е.А. (2.14), Хаустова К.В. (1.11), Хлобданова Э.Р. (2.19), Шевякова Д.В. (1.8), Шерстюк Ю.О. (3.2), Яковлева М.О. (2.9).

Оглавление

ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО	7
СВЕТЛОЕ БУДУЩЕЕ ОЦИФРОВАННОГО ЧЕЛОВЕЧЕСТВА	7
ОТ ПОТРЕБЛЕНИЯ СОТВОРЁННОГО МИРА – К СОТВОРЕНИЮ НОВОГО МИРА.....	9
ГЛАВА 1. ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ НОВОГО КАЧЕСТВА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА	15
1.1. ЧЕТВЕРТАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ РЕВОЛЮЦИЯ КАК АНТАГОНИСТ СОЦИАЛЬНОГО БЛАГОДЕНСТВИЯ	15
1.2. ВЛИЯНИЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА НА РАЗВИТИЕ КОММОДИФИКАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ.....	22
1.3. УЗКАЯ И ШИРОКАЯ ТРАКТОВКА ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ КАК ОБЪЕКТА ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА.....	28
1.4. ШАНСЫ ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА С ПОЗИЦИИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОРОГОВЫХ ЗНАЧЕНИЙ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	35
1.5. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА В СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	42
1.6. СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В НИОКР НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....	50
1.7. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ ПРОВОДИМЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ.....	56
1.8. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЁ ВЛИЯНИЕ НА СТРУКТУРУ ЗАНЯТОСТИ.....	63
1.9. РАЗВИТИЕ РЫНКА ТРУДА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ.....	69
1.10. БЕЗРАБОТИЦА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	74
1.11. ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ И УРОВНЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ	78
1.12. ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИНАНСИРОВАНИЯ МОСКОВСКИХ ШКОЛ И РЕЗУЛЬТАТОВ ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	86
1.13. ТВОРЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК ОСНОВА СОЗДАНИЯ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА.....	94

РАЗДЕЛ 2. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАЗВИТИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПАРАДИГМЫ..... 102

2.1. ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СУВЕРЕННЫХ ФОНДОВ В УСЛОВИЯХ ЧЕТВЁРТОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ	102
2.2. ИНДУСТРИЯ 4.0: НЕЙРОИНТЕРФЕЙС И ЕГО ОБЛАСТИ РЕАЛИЗАЦИИ	107
2.3. РОБОТИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ.....	113
2.4. РОЛЬ СИСТЕМ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В ЧЕТВЁРТОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ	121
2.5. ФИНАНСОВАЯ ЭКОСИСТЕМА КАК ОСНОВА БАНКИНГА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	126
2.6. КОНЦЕНТРАЦИЯ БАНКОВСКОГО КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР	131
2.7. АВТОМАТИЗАЦИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РЫНКА ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ	138
2.8. РЕАЛИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ МИР. РОЛЬ МОЛОДЁЖИ В ЕЁ РАЗВИТИИ	146
2.9. ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ШАНСЫ ДЛЯ МОЛОДЕЖИ.	152
2.10. ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТРУМЕНТОВ КОЛЛЕКТИВНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ.....	157
2.13. КРИПТОВАЛЮТА КАК ДВИГАТЕЛЬ ПРОГРЕССА В СФЕРЕ ОНЛАЙН-ПЛАТЕЖЕЙ.....	176
2.14. ДИДЖИТАЛ-ТЕХНОЛОГИИ В БИЗНЕСЕ	183
2.15. РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ПРИВЛЕЧЕНИИ МОЛОДЁЖИ В БИЗНЕС	190
2.16. КАРШЕРИНГ - ИННОВАЦИЯ ИЛИ ЗАБАВА СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ	198
2.17. ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ В РЕГИОНАЛЬНОЙ СИСТЕМЕ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ЭЛЕКТРОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ.....	204
2.18. АУТСОРСИНГ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА.....	214
2.19. АВТОМАТИЗАЦИЯ СИСТЕМ КАЧЕСТВА В РЕСТОРАННОМ БИЗНЕСЕ	219

РАЗДЕЛ 3. АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИНАМИКИ.....	229
3.1. ТРАНСФОРМАЦИЯ РЕАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ.....	229
3.2. ТРАНСФОРМАЦИЯ ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ: ИСТОРИКО-ЭВОЛЮЦИОННЫЙ ПОДХОД.....	235
3.3. ТРУД И КАПИТАЛ В УСЛОВИЯХ РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА	241
3.4. РАЗВИТИЕ ФУНКЦИЙ ДЕНЕГ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ	246
3.5. ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ МОНЕТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ.....	251
3.6. ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА К ТАРГЕТИРОВАНИЮ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ	257
3.7. РОЛЬ ГЛОБАЛИЗАЦИИ В СТАНОВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ХОЛДИНГОВ	265
3.8. РОЛЬ «ЗАКУЛИСНЫХ ИГР» США В ИСТОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА	273
3.9. ВЛИЯНИЕ ДИСБАЛАНСОВ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ НА РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КИТАЯ	281
3.10. ПРОБЛЕМА РЕПАТРИАЦИИ ОФШОРОВ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ	288
3.11. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА ЭЛАСТИЧНОСТИ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ	294
3.12. ИЗМЕНЕНИЯ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО ФЕДЕРАЛЬНЫМ НАЛОГАМ В 2019 ГОДУ	298
3.13. УПРАВЛЕНИЕ НАЛОГОВЫМИ РИСКАМИ: КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ	306
3.14. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОЙ РАБОТЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ.....	313
ИНФОРМАЦИЯ ОБ АВТОРАХ.....	322

Вступительное слово

СВЕТЛОЕ БУДУЩЕЕ ОЦИФРОВАННОГО ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

Новый призрак забродил по планете Земля — призрак тотальной цифровизации всего и вся, включая и само человечество, — и ежели Марксов призрак коммунизма так и остался призраком, то новый призрак, судя по всему, наделает немало «делов», трансформировав привитого вездесущей цифрой человека поначалу еще в человекообразного киборга, а затем, ежели Господь позволит, трансгрессировав его уже в некое инообразное, может, в лучеобразное, или облакообразное, существо — постчеловеческое.

На тотальной цифровизации с ее искусственным интеллектом завершится, по-видимому, Великий земно-космической проект под известным человеку названием «ЧЕЛОВЕК» и, ежели Бог даст, пойдет в ход уже другой проект под пока еще не очень известным человеку названием «ПОСТЧЕЛОВЕК».

Почему же так?

А потому что цифровизация есть не просто оцифровывание человека, его деятельности и приданного человеку мира, всего вообще бытия человеческого, то бишь цифровизация вовсе не услужливое дополнение человека и его бытия, а изменение самой природы человека, ее замещение неприродной субстанцией — технотронной, в основе, как было испокон веку, уже не биосоциотропной.

Ноо побеждает... ноо, превращая его и человека вместе с ним как минимум, в киборга, а как максимум — в призрака.

Тут особенно интересно для европеизированного ума вот что: входит ли сие хомопревращение в Божеский проект под названием «ЧЕЛОВЕК» или же это произвольное со стороны самого уже человека-творца судьбоносное отклонение от сего проекта, если не его преодоление?

Как бы то ни было, но это еще не бывалая ранее в человеческой истории *революция*, направленная уже не на природу, не на социум, не на технику, не на знание, не на веру, а на... самого человека как человека, — хватит, мол, человеку оставаться человеком, пора и во что-то *иное* обернуться!

Где большая революция, там и большая война, ибо без гигантского войновского напряжения никакой революции никому не сотворить: борьба, соревнование, гонка, может, и покорение одних другими, не без кое-какого кое-кем уничтожения, — на этот же раз — война за искусственный разум, а фактически — за постчеловека, о чем сам человек пока еще не очень-то и догадывается.

В общем — война, война за цифру как война за светлое будущее человечества, как, собственно, и наоборот — война за светлое будущее человечества как война за цифру... с очень, знаете ли, забавным конечным итогом!

Шесть дней Господь творил мироздание, включая и человека, а на седьмой день он отдыхал, вполне собою и своим деянием удовлетворенный; вот и у нас — у людей — шесть технологических укладов, день за днем менявших и меняющих Богом сотворенный и данный Им человеку земно-космический мир, ну а с седьмым укладом явится человеку — бывшему уже человеку — бесконечный день счастливого отдохновения от трудов праведных и неправедных — в уже лучистом, по Циолковскому, образчике.

Ах, эта магическая цифра, ах, эта магия чисел, ах, эта тотальная цифровизация!

Думаете, вся эта чудесная пертурбация где-то вдалеке, за горами, за долами, в тридевятом царстве? — ан-нет, она близка, совсем близка — при дверях!

*Доктор экономических наук, профессор,
Заслуженный деятель науки Российской Федерации
Осипов Юрий Михайлович*

ОТ ПОТРЕБЛЕНИЯ СОТВОРЁННОГО МИРА – К СОТВОРЕНИЮ НОВОГО МИРА

Рождаясь, мы получаем в дар целый мир, сотворённый до нас. Мир нам видится в виде семьи, а затем, взрослея, мир для нас расширяется до размеров городов, народов, стран, планеты. Человек чувствует себя частью этого мира и понимает то, что этот мир кормит, одевает, развлекает человека. Зачем же ещё нужен этот данный нам мир, как не для потребления его самого? Так постепенно мир, сотворённый до нас и данный нам в потребление, становится нашим собственным миром. Вроде, как мир без нас уже не может существовать, ведь мы же хозяева этого мира и он наш! Мы свободны делать с этим миром всё, что захотим... Мы свободны!

А если спросить на улице прохожего, что он понимает под словом «свобода», то ответом будет: «делаю, что хочу», «иду и еду, куда хочу», «ем, что хочу», «сплю, с кем хочу», и «властвую, над кем захочу». Всё это абсолютно биологический (обезьяний) взгляд на свободу. Ведь главное для биологически эволюционирующего человека – еда (и иные ресурсы), размножение (секс), доминанта над окружающими (через власть или деньги). Даже для такого биочеловека свобода будет восприниматься, как абсолютно естественное право человека вершить всё, что страстно захотел безо всяких ограничений. Но это мы наблюдаем только для одного человека. А как обстоят дела в коллективе, племени или целом народе?

Как только появляется человек внутри коллектива, то категория «свободы» для него начинает немного деформироваться и превращаться из эволюционно биологической в эволюционно социальную категорию. Почему? Потому что человек видит, что таких, как он желателей и свобододолюбителей много, и не всех он может победить в условиях ограниченного количества еды, самочек и других ресурсов нашего мира. Вот тут и выходит в обществе на первый план идея справедливого, равного или не совсем равного распределения ресурсов вместе с правильным и справедливым человеком-распределителем ресурсов, т.е правителем. Религиозные же верования стали замечательной скрепой для поддержания не просто порядка в коллективе с помощью силы, но с помощью обоснованности через высший небесный закон и традиции такого положения вещей. Свобода в коллективе стала постепенно восприниматься более как свободой мысли, чем свободой реальных поступков без оглядки на ограничения традиций, закона и власти. Но в противоположность свободе выбора народом правителя - у самого правителя всё больше формировалась мысль о таком извечном положении вещей и в нём росло понимание свободы совсем иного порядка – как свобода властвовать. Это и привело к противоречиям между свободой в понимании народа и свободой

правителя как желания по собственному усмотрению властвовать над народом.

Возможно, правители античного мира понимали свободу их народа и желание властвовать над народом как несовместимые понятия. Поэтому желание власти над собственным народом логически приводило их мысли к любому ограничению свободы народа, в том числе ограничению свободомыслия (и далее - вероисповедованию народа). Церковь в первые века своего существования не могла дать античному правителю лучшие эволюционные биологические преимущества. Церковь появилась тогда, когда стала нужна миру для перехода от биочеловека к человеку социальному.

Средневековая свобода, воспринимаемая не естественным, а греховным правом человека - как свобода страстей, свобода избавиться от крепостной и иных зависимостей, осуждалась и пресекалась - и властями, и церковью. Революция в представлениях о категории свободы и правовой взлет естественных прав человека произошел во Франции с принятием Декларации прав человека и гражданина в 1789 году.

Изменение в XVIII – XIX веках отношения человека к категории свобода и естественным правам человека привели к революциям и падениям империй в XX веке, а также к серии научно-технических революций. Все эти социальные и научно-технические революции фактически отражали процессы, происходившие во многих странах мира по законодательному восстановлению естественного права человека на свободу в самом широком смысле слова, в том числе и на свободу от тяжелого физического труда с заменой человека машинами. Грядущая четвертая информационно-цифровая научно-техническая революция — это следствие жажды человечества освободить себя и от тяжелого умственного (в том числе и управленческого) труда.

А что говорили мыслители прошлого о свободе? Ж.Ж. Руссо (1712-1778гг.) в своей работе «Об общественном договоре» напоминает нам, что человек рождается свободным, «но он весь в цепях»¹. Общественный порядок не дается природой. Он основан на соглашениях. Задача человека узнать, в чем заключаются эти соглашения. Некоторые философы (Т. Гоббс) утверждали, что народ должен передать власть над собой правительству², но Руссо категоричен – суверенный народ сохраняет всю власть всецело за народом. Ж.Ж. Руссо категорически отрицает договор между правительством и народом. Он провозглашает: «Нужно найти такую форму соединения, которая защищала бы и охраняла бы всею своею общеою силою личность и имущество каждого своего члена и посредством которой

¹ Руссо Ж.Ж.. Об общественном договоре. Трактаты. / перевод с фр.- М: «Конос-пресс», «Кусково поле», 1998.

² Гоббс Т. Левиафан. Избранное в 2-х томах. т.2, - М. «Конос-пресс», «Кусково поле», 1998. С.197-209

каждый, соединяясь со всеми, повиновался бы, однако, лишь самому себе, оставаясь столь же свободным, как и раньше», «... никогда нельзя подкупить народ, но его можно обмануть...»³. По Руссо, свобода народа равна власти народа, а также равенство – это не равенство гражданских прав, а равенство во власти. О представительной власти Ж.Ж. Руссо говорит еще жестче: «...Верховная власть не может быть представительной, так как депутаты не могут быть представителями, так как они только приказчики, не имеющие права делать окончательных постановлений. Любой закон, не утвержденный непосредственно народом, не имеет силы. Это не закон...»⁴. И еще об опыте английского парламентаризма: «...Английский народ воображает себя свободным, но он свободен только во время выборов в парламент, но после выборов он делается рабом, он ничто. В короткие минуты своей свободы, он пользуется ею так, что вполне заслуженно её теряет...»⁵. По Руссо само разделение властей есть продукт обмана народа, так как «... делают из суверена фантастическое животное из разных кусков...»⁶

Исследуя различные политические системы организации общества в государстве, приходит понимание давних слов Ж.Ж. Руссо, что «...всякая государственная форма – это всегда деспотия...»⁷. В современном мире остается доминирующей только одна государственная политическая форма – либеральная (когда интересы личные выше интересов любого общества, общины, класса и самого государства), победившая коммунистическую (когда интересы одного общественного класса выше интересов отдельной личности и государства (оно временное и отомрет)) и фашистскую (интересы государства выше интересов личности и общества) политические системы. Но при всемирном либерализме возможен только глобализм и абсолютная индивидуализация личности с категорией свободы как у биочеловека. Государства и любые общественные объединения являются только помехой и препятствием для личных интересов человека общества потребления. Но беспрепятственно потреблять можно только в райских условиях, где ресурсы поставляются индивидуальному человеку от Бога, по милости его, без труда... А раз ресурсы на нашей планете нужно добывать трудом, то вспомним, что сегодняшний либерализм отделил человека от средств к существованию (от земли) или, как говорили марксисты – от средств производства. А имя того, кто отделил труд человека от самого человека и от кормящей человека земли – капитал. Все средства производства (понимай – средства к существованию) находятся теперь у

³ Руссо Ж.Ж. Об общественном договоре. Трактаты.

⁴ Там же

⁵ Там же

⁶ Там же

⁷ Там же

капитала, а труд человеческий стал товаром, как стала товаром и кормящая человека земля. И если на заре промышленного капитализма капитал вынужден был договариваться с трудящимися и с государством, то с возникновением транснационального капитала и возможности мгновенно перемещаться капиталу по миру налегке (с мобильным телефоном и портативным компьютером) – никаких договоренностей и никаких обязательств от капитала не дождешься. Его нельзя поймать и принудить. Он побеждает государство и человека, и сам их принуждает. Пока ещё государство обслуживает две функции транснационального капитала – частично искусственно создаёт потребителей и пока ещё поддерживает, и поощряет подготовку четвертой информационно-цифровой научно-технической революции, выгодной транснациональному финансовому капиталу.

Для прогнозов развития самореализации человека в современной России необходимо обратить внимание на те вызовы, которые образуются в мире в формах: а) глобализации экономического развития человечества; б) изменения рынка труда и появления новых зависимостей в условиях крайней индивидуализации личности; в) исчезновение классических общественных скреп (общинная или классовая солидарность, аристократическая или церковная предопределенность); г) радикальный религиозный фундаментализм; д) противоречие между необходимостью объективного социального отбора людей по способностям (контролируемый церебральный сортинг) для управления государством и абсолютно биологической (вместо социальной) эволюцией современного человека общества потребления. Сегодня многие государства стали защищать «неестественные права человека» – гомосексуализм, право на жизнь в наркотическом опьянении, право на прерывание жизни (эвтаназия). Эти тенденции общие. Они показывают слабость любого современного государства. У нас эта слабость вызвана недоверием новых бюрократических элит государства к способности своего народа к самоорганизации; и страхом перед возможным исчезновением элит при появлении некоего «мирового правительства»; и отсутствием интеллектуальных предложений по современному общественному устройству в государствах.

До прогнозов попробуем разобраться с двумя парадоксами. Первый парадокс в том, что государства, ранее всячески поддерживая научно-технический прогресс и помогая создавать условия для научно-технических революций, произвели на свет собственного могильщика – глобальный либерализм. Нам школьные учителя рассказывали, что только коммунизм приведет к уничтожению капитала и к отмиранию государств. Но оказалось, что это не так. Только глобальный либерализм и транснациональный финансовый капитал уничтожает государства, а заодно – и «лишнее»

население. Мы надеялись, что под термином «геоэкономическая система» понимается экономика неразрывно связанная с экологией Земли, с единой планетой. Однако, в реальности сегодняшняя геоэкономическая система – это глобалистическая транснациональная (надгосударственная) финансовая управляющая система, ничего общего не имеющая с интересами планеты, государства, живого человека.

Второй парадокс в том, что наши подростковые представления о либерализме, о свободе, как о возможности свободно мыслить, свободно созидать, свободно творить и самореализовываться явились абсолютной противоположностью в сегодняшнюю эру глобального либерализма. Главными врагами глобального либерализма и глобальной геоэкономической транснациональной финансовой системы являются: свобода самореализации и, особенно, самоорганизация творческих людей.

Объяснение этому достаточно простое – существуют не один «наш мир», а два мира: «мир живой», сотворённый не человеком, и «мир искусственный», созданный руками и помыслами человека. Мир живой находится в естественном балансе эволюционирующих живых существ, включая человека и планету Земля. Мир искусственный находится в искусственном прогрессе и искусственном «бухгалтерском» балансе, степень прогресса и баланса в котором измеряется искусственной величиной – деньгами, цифрами. Мера живого мира никакого отношения к деньгам не имеет, ибо эта мера – «время жизни». Искусственный мир, управляемый глобальной геоэкономической транснациональной финансовой системой, заставляет человека, социальные группы, даже государства менять «время жизни» на деньги или цифры. Самоорганизация человека и всего живого мира разрушает искусственный мир, так как она возможна только в живом мире при получении живой творящей энергии из «ниоткуда» (как объясняют философы-атеисты), из резонанса (как объясняют физики), из божественной благодати Святого Духа (как объясняют богословы). Разве может понять, воспринять и объяснить искусственный мир глобальной геоэкономической транснациональной финансовой системы откуда берется энергия любви и почему именно энергия любви созидает и скрепляет естественным балансом весь живой мир.

Возвращаясь к сегодняшней России, подумайте, что можно сделать еще не полностью поглощенному либерализмом нашему государству и еще не полностью развращенному ценностями тотальной индивидуализации нашему обществу для возврата из искусственного в живой мир? Нужно вернуть то, что либеральный глобальный капитал отнял у человека.

Во-первых, землю! Во-вторых, свободу на веру в спасение любого человека, а не только избранного. В-третьих, свободу на осуществление добродетели. В-четвертых, конституционно обеспечить человеку равенство

во власти без посредников-представителей. В-пятых, закрепить за государством не только функции обороны, внутреннего порядка и заботу о сиротах, но и главную функцию – защита от транснационального и надгосударственного капитала. В-шестых, ввести государственный церебральный сортинг, обеспечивающий управление обществом и государствами по способностям и добродетелям свободного человека.

*Доктор юридических наук, профессор
Толмачёв Александр Васильевич*

Глава 1. ПРАКТИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ НОВОГО КАЧЕСТВА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

1.1. ЧЕТВЕРТАЯ ПРОМЫШЛЕННАЯ РЕВОЛЮЦИЯ КАК АНТАГОНИСТ СОЦИАЛЬНОГО БЛАГОДЕНСТВИЯ

Наша жизнь протекает в эпоху, когда изменение технологий происходит на наших глазах. Это говорит о том, что новая техническая революция идет полным ходом. Данный процесс окажет кардинальное влияние на всю структуру мировой экономики. Каждая отрасль производства находится под угрозой изменения. Перед современным обществом стоит задача формирования и осознания четвертой технической революции. Мы являемся очевидцами порождения новых моделей ведения бизнеса, деструктивным воздействием⁸ на устоявшиеся компании. Нам необходимы особо глубокие и комплексные образы данной революции для качественного осознания того факта как будет меняться наша жизнь и жизнь следующих поколений. В данной работе я ставлю следующие вопросы: как будут происходить изменения во время четвертой промышленной революции? Как происходящие изменения отразятся на обычных людях, которые хотят сохранить свой источник заработка? Изменится ли структура бизнеса? Действительно ли четвертая промышленная революция является антагонистом социального благоденствия?

На какие отрасли экономики и производства четвертая техническая революция должна оказать наибольшее влияние в негативном ключе? Я рискую предположить, что изучаемое явление затронет: экономическую занятость населения, экономический рост, характер труда, бизнес.

Наибольшее влияние Четвертая научно-техническая окажет на рынок труда. Возможно, что увеличится безработица. Безработица – это экономическое состояние, при котором желающие работать не могут найти работу при обычной ставке заработной платы⁹. Это не просто состояние, но и социально-экономическое явление, при котором экономически активное население. Безработица бывает следующих видов: фрикционная, структурная, циклическая, сезонная. Я предполагаю, что наибольшее развитие получит структурная безработица. Структурная безработица означает возникающие несоответствие между видами работ, которые есть

⁸ Клейтон М. Кристенсен, Майкл Э. Рейнор и Рори МакДональд, «Что такое деструктивная инновация?», Harvard Business Review, декабрь 2015 г.

⁹ Экономика: учебник для неэкономических специальностей/ Е.А. Колесниченко, А.С. Антонюк, Л.А. Горностаева [и др.]; под ред. В.М. Юрьева; Федеральное агентство по образованию, ГОУВПО «Тамб. гос. ун-т им. Г.Р. Державина». 2-е изд., переработан и доп. Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2010.

на рынке труда, и которые ищут. Данное несоответствие может выражаться в изменении структуры спроса на рабочую силу. Уже в наши дни научные достижения неизбежно ведут к изменению характера труда во всех отраслях экономики и во всех видах профессий. Вопрос по поводу изменения спроса на труд я считаю противоречивым, который в свою очередь может в частности повлиять негативно на социальное положение населения. Так, во-первых, не исключается существенный дизруптивный эффект. Он будет выражаться в том, что автоматизация заменяет человеческий труд на капитал, лишая рабочих своего места, либо заставляет насильно их менять свою специализации и вид деятельности. Но, во-вторых, из-за изменения спроса, могут появиться новые места. В данном случае не известно кто и как сможет их занять и какая скорость нужна будет для обучения и переобучения персонала. Но человеческий фактор остается неизменным. Люди всегда различаются изобретательностью и способностью к изменению своей жизни и адаптации. Но в противовес моей второй позиции можно привести гипотезу о гистерезисе¹⁰. Она заключается в том, что макроэкономические изменения не могут вернуться к своим изначальным значениям, после того как причина изменений будет ликвидирована. Изменения одних переменных являются источником для изменения других переменных. Так, безработные теряют свой человеческий капитал без практики использования своих навыков и умений. В конечном итоге после прекращения шокового воздействия безработный не может заново начать трудиться.

В истории есть примеры, когда технологии уничтожали профессии и так происходит всегда. Новые профессии, которые возникают на месте старых являются уже другим видом деятельности. В США в первой половине 19 века люди, занятые в сфере сельского хозяйства составляли 90 процентов рабочей силы, сейчас их доля на рынке 2 процента.

В данное время организовалось два лагеря: одни против четвертой промышленной революции, другие поддерживают её. Суть спора сводится к тому, что человек всегда увеличивает свои потребности и их удовлетворение становится сложным процессом, который редко пытаются ограничить. Хотелось бы выделить следующую особенность четвертой промышленной революции: данная революция даст меньше рабочих мест, чем дала предыдущая революция. Это можно рассмотреть на примере сравнения Детройта 1990 года (центр промышленности того времени) с Кремниевой долиной 2014 года. Совокупная рыночная капитализация предприятий Детройта в 1990 году равна 36 млрд долл. США с выручкой 250 млрд долл. США и с количеством персонала до 1,2 млн человек. Для

¹⁰ Экономическая теория: учебник/ Гукусьян Г.М., Маховикова Г. А., Амосова В. В. – 2-е изд., перераб. и доп. –М. : Эксмо, 2011. – 736с.

оценки совокупная рыночная капитализация трех крупных предприятий Кремниевой долины была 1,09 трлн долл. США с выручкой 247 млрд долл. США, но штат сотрудников был 137 тыс. человек¹¹. По оценке Программы Оксфорд-Мартин по технологии и занятости только 0,5 процентов трудовых ресурсов США заняты в отраслях, которые не были известны до начала четвертой промышленной революции, менее 8 процентов рабочих мест было создано в 80-е годы двадцатого столетия и 4,5 процента рабочих мест было создано в 90-е годы того же века¹². Основываясь на этих данных, можно сделать следующий вывод: повышение производительности с помощью информационных технологий достигается за счет замены существующих рабочих мест, а не созданием новых продуктов. Они требуют дополнительного труда для эффективного производства. Что же возможно на практике? Уже сейчас замечено, что около 47 процентов рабочих мест в США находятся под риском автоматизации в ближайшие два десятилетия. Также бытует мнение, что в 20-х годах нашего века 90 процентов текстов новостей будет создаваться алгоритмами, что заберет работу у людей, следовательно, можно предположить, что занятость в стандартных монотонных профессиях снизится.

Я думаю, что для борьбы со структурной безработицей необходимо создавать центры по переобучению людей, но при этом обучение должно проходить параллельно с практикой в этой сфере. Так, человек одновременно будет учиться новым навыкам, сохранит свои старые навыки, а также будет получать денежное довольствие, чтобы обеспечивать себя. Также необходимы дополнительные общественные объединения, где люди смогут обучаться новым технологиям.

Также нас ждёт географическая трансформация рынков труда. С одной стороны это упростит мобилизацию трудовых ресурсов, но с другой стороны появление мигрантов на внутреннем рынке труда может повлечь за собой перекос в уровне заработной платы, что в свою очередь может привести к серьезным социальным волнениям¹³. При этом страна откуда приехала рабочая сила лишается человеческого капитала, что приведет к отставанию от передовых стран.

Я рискую счесть возможным, что изменения, порождённые четвертой промышленной революцией, по-разному скажутся на мужчинах и женщинах. Предположительно заметно усилится гендерное неравенство между двумя полами. Десятое издание «Глобального отчета по гендерному неравенству за 2015 год» Всемирного экономического форума определило две тенденции. Во-первых, при тех темпах развития прогресс, что мы имеем

¹¹ Джеймс Манийка и Майкл Чуй, «Гипермасштабные вызовы цифровой эры», The Financial Times, 13 августа 2014.

¹² Четвертая промышленная революция / К. Шваб – «Эксмо», 2016 – (Top Business Awards).

¹³ Глобальный экспертный совет по вопросам миграции, Всемирный экономический форум.

сейчас на достижение равноправия во всех странах мира нам потребуется 118 лет. Во-вторых, человеческое общество к равноправию движется медленно, а на самом деле стоит на месте. Именно поэтому феминизм получил огромное распространение в современном мире. Ранее безработица возникала из-за автоматизации тех отраслей производства, где в основном использовался мужской труд. Сейчас же безработица предположительно будет возникать в тех отраслях, где искусственный интеллект получит возможность оцифровывать задачи, а именно в телефонных информационных центрах (эта специальность пользуется популярностью у молодых женщин) и в административных должностях (данная специальность даёт возможность женщинам попасть в низшую часть среднего класса). Сокращение рабочих мест в этих должностях приведет к негативным последствиям, ведь доступ женщин к новым видам специальностей остается под вопросом. Если продолжить эту мысль, то данная ситуация приведет к созданию угрозы для домохозяйств, где женщины являются единственным кормильцем в семье. Также усложнятся и усилятся конфликты в тех семьях, где источником дохода были оба супруга. Эта тенденция усугубит гендерное неравенство, данным явлением обеспокоена общественность. Также суровая действительность четвертой промышленной революции потребует наличие узкоспециальных технических способностей. Как бы нам не хотелось обижать женский пол, но в этой отрасли продолжают доминировать мужчины. Возросший спрос на данных направлениях только усугубит гендерное неравенство. Почему так необходимо достичь гендерное равенство? Гендерное неравенство не даёт обществу развиваться в полной мере и приводит к таким негативным последствиям как: рост издержек управления и благополучия, снижает производительность, препятствует экономическому росту. Данные тезисы можно подкрепить примером: в Пакистане неравенство в сфере образования усиленное гендерными противоречиями привело к понижению темпов экономического роста¹⁴. Также хочется привести еще одно исследование. В США в 1994 году научный анализ показал, что образование ребенка напрямую зависит от образования матери. Один год обучения матери прибавляет 1,7 пункта в математическом тесте ребенка, а в словарном запасе 2,1-3,1¹⁵.

Возрастет не только неравенство между мужчиной и женщиной, а также общее неравенство. Оно возрастет из-за гиперсвязанности мира, что

¹⁴ Калабихина И. Е. Почему важно развивать институты гендерного равенства в России // Научные исследования экономического факультета. Электронный журнал экономического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова. — 2011. — Т. 3, № 1. — С. 149–176.

¹⁵ Гендерные проблемы и развитие. Стимулирование развития через гендерное равенство в правах, в доступности ресурсов и возможности выражать свои интересы / Пер. с англ. — М: Издательство «Весь Мир», 2001. — 408 с.

в свою очередь может привести к усилению фрагментации, социальных волнений и сегрегаций. В сумме все эти явления могут дать почву для насильственного экстремизма. Выше упомянутая промышленная революция изменит характер угроз для безопасности, а также изменит характер смены власти. Смены власти является опасным моментом в жизни государства. В наше время возросла численность вооруженных негосударственных формирований. Я предполагаю, что данная тенденция является вторичным последствием углубления и неконтролируемого развития четвертой промышленной революции. Главной задачей всех стран является объединение перед разрастающейся угрозой.

Изменяется психология человека под влиянием процесса развития информационных технологий. Усиливается социальная изоляция, возрастает сложность поиска истинного источника смысла жизни. Люди начинают разочаровываться в устоявшейся элите и ее структуре, а данный процесс способствует усилению экстремистских движений, которые мобилизуют граждан на борьбу против существующей системы.

Наш мир связан информацией и появляется такое явление как гиперподключённость. Зарождение этой тенденции не означает, что в нашем обществе возрастёт уровень толерантности. В подтверждение этого можно привести конфликты на национальной почве в связи с наплывом беженцев в Европу.

Как же будет влиять четвертая промышленная революция на ведение бизнеса и его устройство? Я рискую предположить, что данная революция окажет огромное воздействие на организацию бизнеса, его ведение и обеспечение ресурсами. Рейтинг S&P 500 утверждает, что средняя продолжительность существования компаний сократилась с 60 до 18 лет¹⁶. Другой особенностью бизнеса в эпоху четвертой промышленной революции будет снижение сроков в достижении значимых показателей прибыли. Так, для достижения выручки в один миллиард долларов Facebook потребовалось шесть лет, а Google всего пять лет. Эти факты хорошо влияют на рынок и конкуренцию, но все-таки множество компаний будут находится на грани разорения в связи с изменением правил ведения бизнеса, требований к производству и спроса потребителей. Такие стремительные конкуренты способствуют уничтожению уже сложившейся иерархии структур и устоявшейся цепочки установления стоимости. Возможно, станет больше судебных споров из-за принадлежности благ и собственности.

Также хотелось бы выделить еще один аспект, связанный с негативными изменениями из-за развития и углубления четвертой

¹⁶ Эрик Найт, «Искусство корпоративной устойчивости», Harvard Business Review, 2 апреля 2014 г. URL: <https://hbr.org/2014/04/the-art-of-corporate-endurance> (дата обращения: 01.03.19).

промышленной революции, а именно повышение вынужденных трат и инвестиций в обеспечение кибербезопасности и в сохранение данных. Эти действия необходимы для предотвращения хищения данных преступниками, а также для защиты от сбоев, которые нельзя предугадать. Бизнес ежегодно несет финансовые потери в размере 500 млрд долларов США из-за кибератак. Потеря контроля над коммерческой информацией может привести к существенному падению стоимости акций¹⁷. Также правительство стран будет более часто взаимодействовать с компаниями, что будет приводить к нарушению рыночных механизмов.

Меняется природа конфликтов. Конфликты носят гибридный характер. Появляется новый вид войны – кибернетическая.

Ещё одна особенность при организации бизнеса будет являться сингулярность. Это абсолютно новое явление, которое приближается к фантастике и возможно будет происходить в ближайшее будущее. В бизнесе необходимо рассматривать именно техническую сингулярность. Данное явление означает, что роботы, телекоммуникационные системы, компьютеры, которые будут использоваться в производстве благ смогут самостоятельно обновлять системы и также самостоятельно перепрограммироваться. Ускорение научного и технического прогресса в скором времени может привести нас к новой проблеме, когда современные производственные силы станут умнее человека и это не известно к чему может привести. Эта ситуация может дойти до того, что нас будут направлять роботы. Сингулярность приближается и перед менеджера стоит задача подготовиться к этому процессу, ведь для них данное явление предположительно окажет негативное влияние.

Я выделил множество аспектов проблемы, в которых смог заметить негативные проявления четвертой промышленной революции. Эти пункты уже вызывают сомнения насчёт полезности данной революции. Это мешает создать то самое благоденствие в обществе, к которому все стремятся. Благоденствие — это не безработица, гендерное неравенство и большие траты на обеспечение безопасности бизнеса. Благоденствие – это благополучие и процветание. Но как же мы сможем добиться благоденствия при нынешних темпах промышленной революции?

Исходя из вводных вопросов можно подвести итог. Четвертая промышленная революция действительно происходит и данный прорыв идет большими шагами. От ее давления нам не уйти и не избавиться. Революция неоднозначно повлияет на структуру труда и бизнеса.

¹⁷ Джэйлс Тернер, «Индекс кибербезопасности превзошел S&P500 на 120 %. Объяснение в графиках», Money Beat, The Wall Street Journal, 9 сентября 2015 г. URL: <http://blogs.wsj.com/moneybeat/2015/09/09/cybersecurity-index-beats-sp—500-by-120-heres-why-in-charts/> (дата обращения: 01.03.19).

Хочется сделать вывод и сказать, что ответственность за изменения в процессе данной революции лежат на нас всех и мы должны сгладить все острые углы и минимизировать потери.

Литература

1. Верещагина Н.В. Роботы, искусственный интеллект и восстание машин: мифология НТР и научная фантастика // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Культура. История. Философия. Право. – 2016. – № 3. – С. 65–74.
2. Глобальный экспертный совет по вопросам миграции, Всемирный экономический форум 2016 Давос, Швейцария.
3. Гендерные проблемы и развитие. Стимулирование развития через гендерное равенство в правах, в доступности ресурсов и возможности выражать свои интересы / Пер. с англ. — М: Издательство «Весь Мир», 2001.
4. Джеймс Манийка и Майкл Чуй, «Гипермасштабные вызовы цифровой эры», The Financial Times, 13 августа 2014.
5. Джэйлс Тернер, «Индекс кибербезопасности превзошел S&P500 на 120 %. Объяснение в графиках», Money Beat, The Wall Street Journal, 9 сентября 2015 г. URL: <http://blogs.wsj.com/moneybeat/2015/09/09/cybersecurity-indexbeats-sp—500-by-120-heres-why-in-charts/>.
6. Калабихина И. Е. Почему важно развивать институты гендерного равенства в России // Научные исследования экономического факультета. Электронный журнал экономического факультета МГУ имени М.В.Ломоносова. — 2011. — Т. 3, № 1. — С. 149–176.
7. Клейтон М. Кристенсен, Майкл Э. Рейнор и Рори МакДональд, «Что такое дизруптивная инновация?», Harvard Business Review, декабрь 2015 г.
8. Соколов Д.П. Внедрение NBIC-технологий как фактор трансформации российской системы отношений собственности // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 4. С. 21-26.
9. Четвертая промышленная революция / К. Шваб – «Эксмо», 2016 – (Top Business Awards)
10. Чечелева Татьяна Васильевна и Супрун Вера Александровна «Информационно-технологический этап в развитии НТР и формировании «новой экономики»». Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал.
11. Эрик Найт, «Искусство корпоративной устойчивости», Harvard Business Review, 2 апреля 2014 г. URL: <https://hbr.org/2014/04/the-art-of-corporate-endurance>

1.2. ВЛИЯНИЕ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА НА РАЗВИТИЕ КОММОДИФИКАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

В современном обществе огромное влияние приобретают информационные технологии и инновации, проникающие во все сферы общественной жизни. Формируя качественно новые общественные отношения и объединяя население разных государств единым пространством, научно-технический прогресс существенно преобразует жизнь во всех странах, затрагивая каждого отдельного человека. Мировое сообщество, преодолев уже три этапа научно-технической революции (НТР), последние годы формирует единое киберпространство, вступая в эпоху четвёртой НТР. Это киберпространство представляет собой одновременно и среду обитания человека, и новую стадию промышленного производства, благодаря чему можно рассматривать нашу планету как «социобиотехническую систему», следующую собственным законами развития¹⁸. Исходя из этого можно сделать вывод, что современные общественные отношения получили ряд отличительных признаков, не присущих или в меньшей степени присущих обществу времён предыдущих научно-технических революций. Среди наиболее часто встречающихся в отечественных и зарубежных трудах признаков можно выделить следующие:

- укрепление позиции о глобализации как о процессе, не просто интегрирующем и унифицирующим, но и неизменно нивелирующим цивилизационные и культурные различия;
- возникновение всепроникающих и всеохватывающих рисков в любой точке пространства: в воде, на земле, в воздухе, космосе, виртуальном мире;
- усиление разделения на богатых и бедных не только касательно стран на международной арене, но и внутри отдельно взятых государств, что приводит к развитию пениафобии (боязни обнищания) и безрассудному управлению личными доходами;
- увеличение количества попыток «заработать любым способом»: как участием в нелегальной и преступной деятельности, так и легальными попытками продать по завышенной цене любой продукт человеческого труда;
- превращение в товар всего, что потенциально может обладать хотя бы минимальной ценностью, для извлечения прибыли, вне зависимости от

¹⁸ Яницкий О.Н. Четвёртая научно-техническая революция и глубинные изменения процессов глобализации // Вестник Института социологии, 2017. URL: http://www.vestnik.isras.ru/files/File/Vestnik_2017_21/Yanitskiy.pdf (дата обращения: 13.02.2019).

характера происхождения данного товара (природный ресурс или продукт человеческого труда); всеобъемлющая коммодификация.

Слово «коммодификация» происходит от английского commodify – «превращать в товар». Тем самым, уже по этимологии данного термина можно сделать вывод, что коммодификация – это процесс превращения объекта, ранее не имевшего материальной ценности, во что-то, что можно продать и купить, то есть, в товар.

Теоретические основы данного процесса уходят корнями в работу известнейшего немецкого философа Карла Маркса – «Капитал».¹⁹ По его словам, товаром является всё то, что получилось благодаря человеческому труду и обладает «потребительской ценностью» для других. Маркс считал, что товарная форма обладает некой таинственностью, которая состоит в том, что она «отражает людям общественный характер их собственного труда». В связи с чем всё большее количество продуктов труда становится товарами, которые можно обменять или продать. Однако, по мнению Карла Маркса, товаром не может являться то, что не было произведено человеком, а именно: земля, вода, воздух и другое.

Само понятие коммодификации впервые в полной мере раскрывается в работе «Наш устаревший рыночный менталитет» канадского экономиста венгерского происхождения Карла Поланьи.²⁰ Он рассматривал либеральную экономику как первичную реакцию человека на процесс индустриализации, решающим шагом которого стало превращение труда и земли в товары, произведённые для продажи. Формально, отмечал автор, они не были товарами, так как либо вообще не производились (как земля), либо не для продажи (как труд), однако формирование рынков земли и труда, появление спроса, предложения и рыночной цены на них позволило воспринимать их так, «будто они были специально созданы для продажи». Эту ситуацию Карл Поланьи назвал «рыночной травмой», противоречащей классической теории Маркса.

Идею Маркса о товаризации экономики также продолжил англо-американский географ Дэвид Харви. Во многом поддерживая его высказывания о сущности товара и его роли в обществе, Харви, однако, считает, что при более пристальном взгляде на описанное Марксом примитивное накопление раскрывается широкий спектр процессов. В своей работе «Новый империализм» Дэвид Харви отнёс к этим процессам не только «сплошную коммодификацию природы во всех её проявлениях», но ещё и «коммодификацию рабочей силы», о чём уже было упомянуто в работах Поланьи. С его точки зрения, государство всегда играло и будет играть решающую роль во всех внутренних процессах, а товаризация

¹⁹ Маркс К. Капитал; [пер. с нем. С. Алексеева]. – Москва: Издательство АСТ, 2018.

²⁰ Polanyi K. Our Obsolete Market Mentality "Civilization Must Find a New Thought Pattern" URL: <https://www.ocf.berkeley.edu/~immer/polanyiobsolete.pdf> (дата обращения: 13.02.2019).

большого количества продуктов труда увеличивает показатели экономического роста страны²¹.

Коммодификация в современном обществе затрагивает различные сферы человеческой деятельности, особенно остро проявляясь в социальной сфере (образование, здравоохранение, культура). Функционирующая долгое время на условиях бюджетного финансирования и бесплатности для населения теперь она с каждым годом всё больше сводится к товаризации всех своих услуг. Это проявляется в том, что услуги, ранее осуществляемые без взимания какой-либо платы, на современной этапе развития становятся всё более и более коммерциализированы²².

В сфере высшего образования причинами такого явления многие учёные считают глобальный прорыв в области информационных технологий, то есть резкое увеличение роли знаний в борьбе за возможность оставаться конкурентоспособными на международной арене. Среди сторонников этой мысли наибольшее признание получил французский философ-постструктуралист Жан Франсуа Лиотар, сравнивающий знания с пакетом акций, необходимым в глобальной борьбе за власть²³.

Дженнифер Сэппи²⁴ и Дэвид Нобль²⁵ рассматривали «товаризацию» высшего образования как одно из важнейших структурных изменений современности в области высшего образования, связанное с теорией о том, что стоимость высшего образования должна определяться чистой выгодой, которую оно принесёт потребителю.

Аналогичная ситуация происходит и в области здравоохранения. Формальные изменения в медицинской сфере начались с принятием закона об обязательном медицинском страховании (ОМС) в 1993 году. С этого времени начались структурные преобразования, следствием которых стало сокращение бюджетных медицинских учреждений. По данным Службы федеральной статистики за период с 1992 по 2016 год количество больниц по стране сократилось на 58%²⁶. При этом остаётся весьма устойчивым спрос на медицинские услуги, что напрямую способствует увеличению количества частных клиник, оказание медицинских услуг на платной основе

²¹ Harvey D. The New Imperialism/ URL: <http://eatonak.org/IPE501/downloads/files/New%20Imperialism.pdf>. (дата обращения: 11.02.2019).

²² Институциональные изменения в социальной сфере российской экономики. Коллективная монография / под ред. В. Л. Тамбовцева. М.: МГУ, Экономический факультет. 2015.

²³ Лиотар, Ж.-Ф. Либидинальная экономика [Текст] / пер. с фр. В. Е. Лапицкого; науч. ред. перевода С. Л. Фокин. – М.; СПб: Изд-во Института Гайдара; Факультет свободных искусств и наук СПбГУ, 2018. — (Новое экономическое мышление).

²⁴ Sappey J. The Commodification of Higher Education: Flexible Delivery and its Implications for the Academic Labour Process. URL: <https://researchoutput.csu.edu.au/ws/portalfiles/portal/9647960/PID6993.pdf> (дата обращения: 11.02.2019).

²⁵ Noble D. Digital diploma mills: the automation of higher education. URL: <http://journals.uic.edu/ojs/index.php/fm/article/view/569/490> (дата обращения: 10.02.2019).

²⁶ Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 12.02.2019).

и прочей коммерциализации медицинской деятельности. На данный момент сегмент платных медицинских услуг является одним из самых динамично развивающихся секторов экономики. Доказательством этого являются его темпы роста – объём оказанных услуг вырос более, чем в 20 раз за последние 15 лет²⁷.

Научно-технический прогресс является прямым стимулом к дальнейшему развитию коммодификации здравоохранения. Появляющиеся с каждым годом технологии, оборудование и приборы, предоставляющие возможность оказывать населению уникальные медицинские услуги, просто не могут в полной мере финансироваться из государственного бюджета. Следовательно, для их окупаемости всё большее количество услуг, ранее не оказывавшихся или предоставлявшихся бесплатно, но на более примитивном оборудовании, становятся товарами. Таким образом, коммодификация захватывает и этот сегмент социальной сферы.

Активную дискуссию вызывает коммодификация культурной сферы. Современный человек претерпевает большое количество социальных и культурных изменений, вследствие чего его жизнь становится более напряжённой и нервной, растёт беспокойство и внутренняя дисгармония. Желание избавиться от этого состояния устремляет человека к культуре, которая тоже значительно изменилась в течение последних десятилетий. Распадаясь на фрагменты, культура преобразовывается и реализуется в обществе в качестве товара. Коммодификация культуры – понятие двойственное, объединяющее в себе культуру как источник идей, результатов творческого труда и вдохновения и экономику как рыночное пространство, на котором эти произведения искусства реализуются. Она позволяет людям получать культуру в доступном виде (тривиализация), в большом количестве (стандартизация) и для всего населения (массовизация)²⁸. Проблема этого процесса в культурной сфере проявляется в том, что большая часть людей потребляет «культурные товары» поверхностно, провоцируя развитие «синдрома бездумного принятия», который приобретает популярность в зарубежных исследованиях. Его суть состоит в том, что человек не задумывается, что с ним происходит и почему. Это приводит к непониманию окружающего мира, и как следствие, к потере интереса к культурным достижениям, особенно среди молодёжи.

²⁷ Грицко М.А., Поливаева О.Г. Основные тенденции и результаты коммерциализации социальной сфере (на примере здравоохранения). URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/osnovnye-tendentsii-i-rezultaty-kommertsializatsii-sotsialnoy-sfery-na-primere-zdravoohraneniya> (дата обращения: 12.02.2019).

²⁸ Никитина А. А. Коммодификация как фактор формирования целостности личности в современных социокультурных условиях. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/kommodifikatsiya-kak-faktor-formirovaniya-tselostnosti-lichnosti-v-sovremennyh-sotsiokulturnyh-usloviyah> (дата обращения: 14.02.2019).

Ещё одним интересным проявлением товаризации является коммодификация пространства, то есть определение его стоимости, продажа и покупка на рынке.

Товаризация пространства может проявляться в двух видах. Во-первых, «стоимость пространства» может прибавляться к стоимости товара или услуги, находящихся на этой территории. Ярким примером является покупка квартиры в конкретном месте. Недвижимость в «престижном районе» стоит гораздо дороже, хотя по своим качественным характеристикам может никак не отличаться от подобной в «менее престижном» районе. В этом и проявляется коммодификация пространства, когда человек доплачивает определённую сумму за конкретное месторасположение объекта. Зачастую это понятие путают с таким термином как «джентрификация». Однако, стоит понимать, в чём они существенно различаются между собой. «Джентрификация» буквально переводится как «облагораживание». Под этим имеется в виду улучшение свойств местности для повышения уровня «престижности», и как следствие, удорожание стоимости покупки и аренды недвижимости. Это необходимо для привлечения в менее благоприятные и развитые районы состоятельных жителей²⁹. Без этого облагораживания добавление стоимости земли к стоимости самой недвижимости было бы невозможно, поэтому джентрификация является основой для коммодификации пространства.

Во-вторых, пространство само по себе может выступать в качестве полноценного товара. Здесь интересно рассмотреть теорию «разбитых окон», сформулированную американскими социологами Джорджем Келлингом и Джеймсом Уилсоном. Они утверждали, что попустительское отношение общества к мелким правонарушениям и порче окружающей среды порождает увеличение количества подобных случаев и значительное ухудшение природных условий, отчего люди покидают данный район, земля дешевеет, но приходит в негодность. Эту теорию можно интерпретировать и на товарном уровне: необходимо содержать землю (как товар) в приглядном виде, иначе её никто не купит, и она потеряет свою ценность.

Наглядным примером является создание платных парковок на территории городов, где товаром становится свободное место, за пользование которым ранее не взималось никакой дополнительной платы. Схожая ситуация и с тротуарами, которые в летний период частично сдают в аренду многочисленным кафе и ресторанам. Ещё одним интересным примером являются «воздушные права» в США. При строительстве

²⁹ Афанасьев К.С. Джентрификация и реиндустриализация в развитии городской территории. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/dzhentrikatsiya-i-reindustrializatsiya-v-razvitii-gorodskoy-territorii> (дата обращения: 16.02.2019).

небоскрёбов владелец здания обязан приобрести право на строительство дополнительных этажей (свыше установленной нормы). При этом получается, что владелец покупает воздушное пространство, которое он в дальнейшем планирует задействовать для строительства.

Коммодификация – процесс, получивший развитие ещё во времена Карла Маркса, в настоящее время активно набирает обороты и становится ключевой глобальной тенденцией в экономике всех государств мира. Однако, как и любая мировая тенденция, всеобщая товаризация носит двойственный характер. С одной стороны, она унифицирует культурную сферу, увеличивает расходы населения на бытовые нужды, делает несоизмеримо высокими цены на некоторые товары по сравнению с личными доходами населения и вызывает массу негодования в обществе. С другой стороны, возможность продавать любой продукт человеческого труда за деньги предоставляет некоторым гражданам шанс получить дополнительный и, что не мало важно, легальный источник дохода и тем самым не только повышает благосостояние населения, но и обеспечивает снижение уровня безработицы в условиях высокой конкуренции на рынке труда.

Литература

1. Альпидовская М.Л. [и др.] Макроэкономика. Ростов н/Д : Феникс, 2017.
2. Афанасьев К. С. Джентрификация и реиндустриализация в развитии городской территории. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/dzhentrifikatsiya-i-reindustrializatsiya-v-razviti-gorodskoy-territorii> (дата обращения: 16.02.2019).
3. Грицко М. А., Поливаева О.Г. Основные тенденции и результаты коммерциализации социальной сфере (на примере здравоохранения). URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/osnovnye-tendentsii-i-rezultaty-kommertsializatsii-sotsialnoy-sfery-na-primere-zdravoohraneniya> (дата обращения: 12.02.2019).
4. Институциональные изменения в социальной сфере российской экономики. Коллективная монография / под ред. В. Л. Тамбовцева. М.: МГУ, Экономический факультет. 2015.
5. Лиотар, Ж.-Ф. Либидинальная экономика [Текст] / пер. с фр. В. Е. Лапицкого; науч. ред. перевода С. Л. Фокин. – М.; СПб: Изд-во Института Гайдара; Факультет свободных искусств и наук СПбГУ, 2018. — (Новое экономическое мышление).
6. Маркс К. Капитал; [пер. с нем. С. Алексеева]. – Москва: Издательство АСТ, 2018.
7. Никитина А. А. Коммодификация как фактор формирования целостности личности в современных социокультурных условиях. URL: [https://cyberleninka.ru/article/v/kommodifikatsiya-kak-faktor-formirovaniya-](https://cyberleninka.ru/article/v/kommodifikatsiya-kak-faktor-formirovaniya)

tselostnosti-lichnosti-v-sovremennyh-sotsiokulturnyh-usloviyah (дата обращения: 14.02.2019).

8. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 12.02.2019).

9. Яницкий О.Н. Четвёртая научно-техническая революция и глубинные изменения процессов глобализации // Вестник Института социологии, 2017. URL: http://www.vestnik.isras.ru/files/File/Vestnik_2017_21/Yanitskiy.pdf (дата обращения: 13.02.2019).

10. Harvey D. The New Imperialism/ URL: <http://eatonak.org/IPE501/downloads/files/New%20Imperialism.pdf>. (дата обращения: 11.02.2019).

11. Noble D. Digital diploma mills: the automation of higher education. URL: <http://journals.uic.edu/ojs/index.php/fm/article/view/569/490> (дата обращения: 10.02.2019).

12. Polanyi K. Our Obsolete Market Mentality "Civilization Must Find a New Thought Pattern" URL: <https://www.ocf.berkeley.edu/~immer/polanyiobsolete.pdf> (дата обращения: 13.02.2019).

13. Sappey J. The Commodification of Higher Education: Flexible Delivery and its Implications for the Academic Labour Process. URL: <https://researchoutput.csu.edu.au/ws/portalfiles/portal/9647960/PID6993.pdf> (дата обращения: 11.02.2019).

1.3. УЗКАЯ И ШИРОКАЯ ТРАКТОВКА ЭКОНОМИКИ ЗНАНИЙ КАК ОБЪЕКТА ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОГО АНАЛИЗА

Термин «экономика знаний», как известно, впервые был использован в 1962 г. видным американским ученым Ф. Махлупом. При этом данным термином он обозначал лишь часть экономики страны, а именно часть, непосредственно связанную с производством и использованием знаний³⁰. Впоследствии этот термин стал использоваться для обозначения качественного типа экономики, т.е. экономики страны в целом. Для обозначения экономики страны в целом, достигшей определенно качественного уровня развития, использует данный термин Всемирный банк – экономика знаний есть такая экономика страны, которая создает, распространяет и использует знания для ускорения экономического роста и повышения конкурентоспособности. Для обозначения качественного уровня экономики страны использует этот термин и Организация экономического

³⁰ Гаврилова И.В., Захарова К.В., Малащенко Т.А. Понятие и характеристика экономики знаний, необходимые условия ее формирования // Молодой ученый. 2016. № 10. С. 655–659.

сотрудничества и развития (ОЭСР) – экономика знаний есть экономика страны, непосредственно основанная на производстве, распределении и использовании знаний и информации. Отечественный ученый Г.Б. Клейнер также использует термин «экономика знаний» для обозначения экономики страны в целом. По его мнению, экономика знаний есть такое состояние экономики страны, при котором знание выступает одним из главных факторов производства³¹. При этом единство в трактовке понятия «экономика знаний» с точки зрения его отраслевой широты в настоящее время отсутствует (см. ниже). В этих условиях возникает вопрос о том, какая трактовка экономики знаний – узкая или широкая, является более продуктивной с точки зрения изучения и решения институциональных проблем экономики знаний в России.

По нашему мнению, широкая трактовка экономики знаний, т.е. ее трактовка как качественного состояния экономики страны в целом, является недостаточно обоснованной. Соответственно, более обоснованной является узкая трактовка данного понятия. Этому есть шесть оснований:

1. Узкая трактовка термина «экономика знаний» является более обоснованной с исторической точки зрения. Ведь при введении его в научный оборот оно обозначало именно сектор экономики. Важно отметить, что этот сектор экономики Ф. Махлуп в своей работе «Производство и распространение знаний в США» (1962) характеризовал в таких терминах, как фундаментальная и прикладная наука, высшие учебные заведения, исследования и разработки, патентная и инновационная система³².

Следует отметить, что узкая трактовка экономики знаний была характерна для отечественной науки вплоть до начала 00-х гг. XXI в., а переход к широкой трактовке данного термина произошел в результате маркетингового ажиотажа, созданного вокруг экономики знаний как типа экономики страны, ставшей модной темой исследований. И на самом деле, в работе «Экономика знаний» соответствующая наука трактуется как система представлений об условиях функционирования исследовательской деятельности³³. Поэтому данное учебное пособие и посвящено научно-технической политике государства, интеллектуальному потенциалу страны, интеллектуальной собственности, проблемам эффективности научных исследований, вопросам организации инновационного проекта и т.п.³⁴. Затем пришел соответствующий ажиотаж. О нем говорит динамика ежегодного количества статей по экономике, в название которых включено выражение «экономика знаний», где данный термин трактуется в широком

³¹ Пилипенко Е.В. Экономика знаний: мифы и реальность // Энергия: экономика, техника, экология. 2015. № 12. С. 54.

³² Батов Г.Х., Кандрокова М.М., Туменова С.А. Институты в системе технологического развития // Электронный научный журнал «Инженерный вестник Дона». 2016. № 4.

³³ Глухов В.В., Коробко С.Б., Маринина Т.В. Экономика знаний: Учеб. пособие. СПб.: Питер, 2003. С. 12.

³⁴ Там же.

смысле (по базе данных научной электронной библиотеки Elibrary.RU). Если в 2001 г. не вышло ни одной статьи с соответствующим названием, то в 2002 г. их было 3, в 2003 – 8. В 2006 г. вышло уже 40 статей с названием, включившим слова «экономика знаний», в 2011 г., т.е. еще через 5 лет, их было уже 119. Пик соответствующих публикаций пришелся на 2016 г. – вышло 176 статей. Затем количество публикаций с названиями со словами «экономика знаний» пошло на спад. Так, в 2017 вышло уже 155 статей, в 2018 г. – и вовсе 90. Таким образом, мода на соответствующие исследования и используемую в них широкую трактовку термина «экономика знаний» пошла на убыль.

Интересно, что трактовка экономики знаний как типа экономики стала входить в широкий научный оборот в нашей стране благодаря публикации в «Вестнике Финансовой академии» в 2000 г. статьи П. Давенпорта, президента канадского Университета Западного Онтарио, передавшей содержание его выступления на ученом совете Финансовой Академии. В данной статье экономика знаний позиционировалась как термин, используемый для характеристики эволюции передовых стран, которая произошла за последние тридцать лет³⁵.

2. Для обозначения соответствующего качественного типа экономики страны до экономики знаний использовались и продолжают использоваться появившиеся значительно раньше и, главное, вполне устоявшиеся термины, прежде всего, такой термин, как «информационное общество». Интересно, что сами авторы работ по экономике знаний признаются в том, что экономика знаний есть синоним ранее возникших терминов «информационное общество», «новая экономика» и т.д. При этом они даже используют черты данных типов экономик для характеристики экономики знаний. Например, для этих целей используются черты новой экономики, выведенные западным социологом М. Кастельсом (производительность экономики все больше и больше зависит от использования достижений науки и техники, а также от качества информации и менеджмента, внимание экономических агентов смещается со сферы материального производства в сторону производства информации и т.д.)³⁶. В связи с тем, что термин «экономика знаний» используется как синоним устоявшихся терминов, используемых для обозначения того же типа экономики, соответствующее словоупотребление приводит к терминологической путанице, которая, в свою очередь, разобщает исследования и исследователей, в связи с чем снижается эффективность исследования соответствующей эволюционной стадии развитой экономики.

³⁵ Давенпорт П. Канадские университеты и «экономика знаний» // Вестник Финансовой академии. 2000. № 1. С. 50.

³⁶ Гаврилова И.В., Захарова К.В., Малащенко Т.А. Понятие и характеристика экономики знаний, необходимые условия ее формирования // Молодой ученый. 2016. № 10. С. 655–659.

3. Название «экономика знаний» для определенной стадии эволюции экономики страны является весьма неудачным, так как в действительности любая экономика основана на знаниях. Как пишет Е.В. Пилипенко, определение экономики знаний как качественного типа экономики страны применимо к экономикам всех времен и любого общественного строя, поскольку знание всегда было и есть одним из основных факторов производства и единственным фактором роста экономики и повышения ее конкурентоспособности³⁷. Д.П. Фролов и Д.А. Шелестова также отмечают, что история и антропология свидетельствуют о том, что все общества, начиная с глубокой древности, хотя и каждое по своему, являлись обществами знаний³⁸.

4. Методики измерения экономики знаний, используемые международными организациями, даже теми, которые трактуют экономику знаний как качественный тип экономики, указывают на то, что все же экономика знаний является частью экономики. Об этом говорят показатели, используемые Всемирным банком для расчета Индекса экономики знаний (Knowledge Economy Index, KEI) и Индекса знаний (Knowledge Index, KI), используемых для составления международного рейтинга. Они рассчитываются на основе четырех субиндексов (имеющих значения от 1 до 10 баллов), каждый из которых рассчитывается на основе трех показателей.

Показателями субиндекса институциональных и экономических условий являются: 1) тарифные и нетарифные барьеры, 2) качество государственного регулирования и 3) верховенство закона. Показателями субиндекса образования являются: 1) среднее число лет обучения, 2) охват средним образованием и 3) охват высшим образованием. Показателями субиндекса инноваций являются: 1) лицензионные платежи и поступления (на 1 млн. населения), 2) журнальные публикации и 3) патенты. Показателями субиндекса ИКТ являются: 1) телефоны, 2) компьютеры и 3) пользователи Интернета (Индекс экономики знаний – среднее арифметическое от всех четырех субиндексов, а Индекс знаний рассчитывается так же, но не учитывает первый субиндекс)^{39 40}. Таким образом, индекс экономики знаний основывается на измерении лишь отдельных элементов экономики.

Даже измерения экономики знаний ОЭСР, включающие дополнительно измерения таких отраслей-потребителей знаний, как высокотехнологичные отрасли промышленности, финансовые услуги,

³⁷ Пилипенко Е.В. Указ. соч. С. 54–55.

³⁸ Фролов Д.П., Шелестова Д.А. Экономика знаний: траектория институциональной эволюции // JOURNAL OF ECONOMIC REGULATION (Вопросы регулирования экономики). 2013. Том 4. №1. С. 92.

³⁹ Бобылев Г.В., Валиева О.В., Кравченко Н.А., Федоров А.А., Халимова С.Р. Россия в зеркале международных рейтингов: Информационно-справочное издание. Новосибирск: Автограф, 2015. С. 67–68.

⁴⁰ Гаврилова И.В., Захарова К.В., Малащенко Т.А. Указ. соч.

прочие деловые услуги (кроме НИОКР) и здравоохранение⁴¹, далеко не охватывают экономики страны в целом.

5. Ученые, трактующие экономику знаний как качественный тип экономики страны в целом, или соглашающиеся с такой трактовкой, в качестве элементов экономики знаний выделяют лишь несколько элементов, далеко не охватывающих экономику страны. Так, В.П. Максаковский соглашается с трактовкой экономики знаний экспертами ООН, как экономики страны, для которой характерно создание, распространение и использование знания для обеспечения экономического роста и глобальной конкурентоспособности⁴², с тем, что экономика знаний характеризует переход к информационному обществу⁴³. При этом в состав экономики знаний он включает только: 1) образование, 2) НИОКР и 3) ИКТ⁴⁴, т.е. лишь незначительную часть экономики.

6. Широкая трактовка экономики знаний в условиях России препятствует сосредоточению на изучении наиболее проблемных сфер российской экономики, от которых зависит переход страны к инновационному типу развития, которыми являются НИОКР и инновационная деятельность. Как выясняется, расходы государственного бюджета на финансирование НИОКР, а также соответствующие расходы российских госкомпаний, по сути, также выступающие расходами государственного бюджета, являются одними из наиболее низкоэффективных расходов бюджета сточки зрения физического выхода результатов работ на 1 руб. бюджетных расходов и качества этого выхода. Как отметила газета «Ведомости», основываясь на данных проверок НИОКР Счетной Палатой и Генеральной прокуратурой, эффективность государственных расходов на НИОКР практически равна нулю⁴⁵. По оценкам некоторых экспертов, к нулю стремится также и результативность НИОКР, которые осуществляются госкомпаниями за счет собственных средств – все деньги уходят на оплату плагиата и откаты⁴⁶. Фактически это означает, что реальные НИОКР осуществляются в нашей стране в весьма незначительных размерах, что и является одним из главных препятствий на пути инновационного развития страны.

Не лучше положение и в сфере инноваций. По такому важнейшему показателю инновационной активности, как доля предприятий промышленности, осуществляющих технологические инновации, в общем

⁴¹ Макаров В.Л. Экономика знаний: уроки для России / Вестник Российской академии наук. 2003. Том 73. № 5. С. 450.

⁴² Максаковский, В.П. Экономика знаний. Смоленск: Универсум, 2012. 104 с. С.4.

⁴³ Там же.

⁴⁴ Там же.

⁴⁵ Чечель А., Товкайло М. Эффективность госрасходов на НИОКР практически равна нулю. Результатом 1586 контрактов на 6,2 млрд руб. в 2009 г. стали два незапатентованных программных обеспечения стоимостью 30 млн руб. // ВЕДОМОСТИ. 17.01.2011.

⁴⁶ Пожидаев Е. «Инноваторы» и распил // РОСБАЛТ Бизнес. 22.07.2011.

количестве промышленных предприятий, Россия находится на крайне низком уровне по сравнению с развитыми странами. Так, в 2014 г. значение этого показателя у нас составило 9,7, тогда как в Китае оно было 37,7, в Германии – 59,8, в Японии – 63, а в США – 65,7⁴⁷. При этом планы российского государств по исправлению ситуации не реализуются, и она только ухудшается. Так, в 2016 г. данный показатель снизился до 7,7%⁴⁸. Заметим, что Стратегией инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года (2011) предусматривается рост данного показателя с 9,4% в 2009 г. до 20 – в 2016 и 40 – в 2020⁴⁹.

Как уже отмечалось выше, многие ученые не согласны с широкой трактовкой экономики знаний. Как отмечает А.А. Дагаев, понятия «информационное общество» и «экономика знаний» являются конкурирующими понятиями, обозначающими современную парадигму общественного развития, но в действительности они являются разноплановыми и несопоставимыми понятиями, так как экономика знаний образует только часть информационного общества, включающую образование, НИОКР и ИКТ⁵⁰.

При этом, по нашему мнению, включение ИКТ в состав экономики знаний является недостаточно обоснованным, так как ИКТ всего лишь создает и распределяет (реализует) средства для НИОКР, образования и осуществления инноваций (компьютеры, программное обеспечение, услуги связи и т.д.). С таким же успехом в состав экономик знаний можно было бы включить издательскую деятельность, которая также создает средства для НИОКР, образования и инноваций (справочники, учебники, техническую документацию), но ее в состав экономик знаний никто не включает. При этом А.А. Дагаев необоснованно не включает в состав экономики знаний инновации, так как они относятся к самой сущности экономики знаний. При этом, на наш взгляд, к экономике знаний следует относить только ту часть образования, которая распространяет именно новые знания.

Таким образом, наиболее обоснованной трактовкой экономик знаний как объекта институционального анализа является ее трактовка в узком смысле как триады: НИОКР, инновационное образование и инновации.

Литература

⁴⁷ Бобырев Д.Б., Косоруков А.П. Анализ инновационной активности отечественных предприятий как фактора повышения конкурентоспособности национальной экономики // Фундаментальные исследования. 2017. № 8–1. С. 125–129.

⁴⁸ Доля организаций, осуществлявших технологические инновации, в общем числе обследованных организаций [Электронный ресурс] / Росстат. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/nauka/pril4/11.xls (дата обращения: 05.06.2017).

⁴⁹ Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года [утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р] // ЭПС «Система Гарант».

⁵⁰ Дагаев А.А. Экономика знаний в информационном обществе / Информационное общество. 2008. № 5–6. С. 40.

1. Гаврилова И.В., Захарова К.В., Малащенко Т.А. Понятие и характеристика экономики знаний, необходимые условия ее формирования // Молодой ученый. 2016. № 10. С. 655–659. URL: <https://moluch.ru/archive/114/29877/> (дата обращения: 13.10.2018).
2. Пилипенко Е.В. Экономика знаний: мифы и реальность // Энергия: экономика, техника, экология. 2015. № 12. С. 54–60.
3. Батов Г.Х., Кандрокова М.М., Туменова С.А. Институты в системе технологического развития // Электронный научный журнал «Инженерный вестник Дона». 2016. № 4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/instituty-v-sisteme-tehnologicheskogo-razvitiya> (дата обращения: 12.03.2019).
4. Глухов В.В., Коробко С.Б., Маринина Т.В. Экономика знаний: Учеб. пособие. СПб.: Питер, 2003.
5. Давенпорт П. Канадские университеты и «экономика знаний» // Вестник Финансовой академии. 2000. № 1. С. 49–55.
6. Гаврилова И.В., Захарова К.В., Малащенко Т.А. Понятие и характеристика экономики знаний, необходимые условия ее формирования // Молодой ученый. 2016. №10. С. 655–659. URL: <https://moluch.ru/archive/114/29877/> (дата обращения: 13.10.2018).
7. Фролов Д.П., Шелестова Д.А. Экономика знаний: траектория институциональной эволюции // JOURNAL OF ECONOMIC REGULATION (Вопросы регулирования экономики). 2013. Том 4. № 1. С. 87–95.
8. Бобылев Г.В., Валиева О.В., Кравченко Н.А., Федоров А.А., Халимова С.Р. Россия в зеркале международных рейтингов: Информационно-справочное издание / отв. ред. В.И. Суслов; ИЭОПП СО РАН. Новосибирск: Автограф, 2015.
9. Макаров В.Л. Экономика знаний: уроки для России // Вестник Российской академии наук. 2003. Том 73. № 5. С. 450. URL: <http://vivovoco.astronet.ru/vv/journal/vran/session/vran5.htm> (дата обращения: 13.10.2018).
10. Максаковский В.П. Экономика знаний. Смоленск: Универсум, 2012.
11. Чечель А., Товкайло М. Эффективность госрасходов на НИОКР практически равна нулю. Результатом 1586 контрактов на 6,2 млрд руб. в 2009 г. стали два незапатентованных программных обеспечения стоимостью 30 млн руб. // ВЕДОМОСТИ. 17.01.2011. URL: https://www.vedomosti.ru/politics/articles/2011/01/17/effektivnost_gosrashodov_na_niokr_prakticheski_ravna_nulyu (дата обращения: 01.03.2019).
12. Пожидаев Е. «Иноваторы» и распил // РОСБАЛТ Бизнес. 22.07.2011. URL: <http://www.rosbalt.ru/business/2011/07/22/871814.html> (дата обращения: 22.10.2018).
13. Бобырев Д.Б., Косоруков А.П. Анализ инновационной активности отечественных предприятий как фактора повышения

конкурентоспособности национальной экономики // *Фундаментальные исследования*. 2017. № 8–1. С. 125–129. URL: <http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=41633> (дата обращения: 13.03.2019).

14. Доля организаций, осуществлявших технологические инновации, в общем числе обследованных организаций [Электронный ресурс] // Росстат. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/nauka/pril4/11.xls (дата обращения: 05.06.2017).

15. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года [утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р] // ЭПС «Система Гарант» URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/70006124/> (дата обращения: 05.06.2017).

16. Дагаев А.А. Экономика знаний в информационном обществе // *Информационное общество*. 2008. № 5–6. С. 40–42.

1.4. ШАНСЫ ДОСТИЖЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА С ПОЗИЦИИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОРОГОВЫХ ЗНАЧЕНИЙ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Экономический прогресс — поступательное развитие всей экономической системы. Исторически такое движение вперед выражается в последовательном переходе роли ведущих движущих сил от естественных факторов развития общественных систем к новым, более сложным факторам и источникам развития. Актуальность рассмотрения экономического развития государства благодаря обеспечению его экономической безопасности означает также поиск ее оптимального набора показателей и пороговых значений.

Пороговые значения показателей экономической безопасности являются такими ключевыми индикаторами, которые помогают различить между собой состояния экономической безопасности, отличить нормальное состояние от состояния с повышенными угрозами. В связи с этим именно вопросам формирования пороговых значений показателей экономической безопасности должно уделяться первоочередное внимание.

Экономическая безопасность — это состояние динамической сбалансированности экономической системы, характеризующееся устойчивыми показателями в производственной, социальной и финансовой сферах.

Показатели (индикаторы), представленные ниже, выбраны в качестве определяющих для понятия экономической безопасности. Основные индикаторы экономической безопасности: в производственной сфере — объем ВВП в целом от среднего по «Большой семерке», объем ВВП на душу населения от среднемирового, объем ВВП на душу населения от среднего

по «Большой семерке»; в социальной сфере – доля численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, средняя продолжительность жизни, разрыв между доходами населения, уровень безработицы; в финансовой сфере – объем внутреннего долга к ВВП, объем внешнего долга к ВВП, объем иностранной валюты в наличной форме к объему наличных рублей, дефицит бюджета к ВВП, денежная масса к ВВП.

Учитывая выбранное определение и набор показателей для характеристики экономической безопасности, нужно отметить, что сущность понятия все же определена не полностью. Так как важны не только сами показатели, но и их пороговые значения. Пороговые значения экономической безопасности – это предельные величины, выход за пределы которых грозит падением национальной экономики страны.

Так, например, В.К. Сенчагов отмечает: «пороговые значения – важный инструмент системного анализа, прогнозирования и индикативного социально-экономического планирования. С помощью этого инструмента тот или иной объект, в данном случае экономика, рассматривается с позиции соответствия тенденций ее развития (внутри и во взаимодействии с экономиками других стран) национальным интересам страны. Теория безопасности имеет практическое значение, только если она органически включает теорию предельных значений объекта»⁵¹.

На сегодняшний день нет единого подхода к формированию пороговых значений показателей экономической безопасности. Ученые и научные коллективы придерживаются разных взглядов – от введения только одного порогового значения по индикатору до систем, характеризующихся большим количеством пороговых значений, где по каждому из индикаторов вводится три и более пороговых уровней.

Значительное влияние на шансы достижения экономического прогресса оказывают как индикаторы, так и угрозы национальной экономической безопасности.

Индикативная система направлена на оценку и прогнозирование угроз национальным интересам России и умение отражать эти угрозы, путем адаптации органов государственного управления к новым условиям, возникающим в современном окружающем мире. Для обеспечения экономической безопасности страны нужно выделять те факторы безопасности, которые имеют разные проявления и могут выступать как потенциальные угрозы, несущие опасность для жизненно необходимых экономических интересов государства в целом. Правительством РФ была разработана стратегия экономической безопасности до 2020 года, в которой сформированы предпосылки для надежного предотвращения угроз

¹ Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / под ред. В.К. Сенчагова. – 2-е изд. – М.: Дело, 2015.

национальной безопасности. Наиболее значимые угрозы, по мнению различных авторов, делятся на внешние и внутренние⁵².

Чем дольше будут сохраняться внутренние угрозы без попытки их снижения, тем больше страна будет уязвимей для внешних угроз⁵³.

На текущий момент в условиях кризиса и санкций, правительство РФ пытается принимать меры по предотвращению угроз внутри самой страны. Улучшается состояние военно-промышленного комплекса, что ведет к дальнейшему подъему оборонного производства, правительством разрабатываются программы для повышения предпринимательской деятельности, увеличения инвестиционного климата, ведется активная поддержка бизнеса. Но в качестве внутренних угроз экономической безопасности России на сегодня остается: снижение производственного потенциала из-за высокого износа; основных фондов; снижение конкурентоспособности продукции; отток капитала; высокий уровень инфляции; снижение уровня жизни населения; снижение инвестиционной и инновационной активности; коррупция.

Главной угрозой экономической безопасности страны является отток капитала за рубеж, по данным Минэкономразвития за 2016 год составил от 106 миллиардов долларов, и по оценкам исследователей будет продолжать увеличиваться⁵⁴. Высокий уровень инфляции влечет за собой сокращение резервов, снижение доходов населения, повышение уровня безработицы. Базой воспроизводства бедного населения, а это примерно треть населения страны, является низкий уровень развития экономики. Из-за нестабильности национальной валюты (рубля) происходит снижение инвестиций и инновационной деятельности в стране. Для обеспечения экономической безопасности страны необходимо развивать научно-технический потенциал, путем увеличения развития наукоемких отраслей и производств, уменьшения переезда за рубеж высококвалифицированных кадров. Снижение научно-технического потенциала приведет Россию к потере передовых позиций на мировом уровне. Также отрицательным воздействием на экономику страны оказывает коррупция.

Внешние угрозы связаны с проявлением глобальной конкуренции. Основная внешняя угроза России связана с изменением геополитической обстановки, которая влияет как на национальную безопасность страны, так и на то, что касается экономики и развития российского общества. Западные санкции против России нанесли и несут большой урон экономике РФ.

² Указ Президента РФ от 12.05.2009 г., №537 (ред. от 01.07.2014 г.) «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года».

³ Ковалев А.А. Ресурсная безопасность как составляющая общей системы безопасности государства // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2017. - Т.13, N 9. - С.1775-1784.

⁴ Федеральная служба государственной статистики – [Электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 12.11.2018).

Сильная сырьевая зависимость многих видов продукции стратегического назначения и продовольствия от западных стран, дало повод задуматься правительству РФ. В настоящее время, по оценкам правительства РФ, всего 30% товаров, продуктов и услуг производится в нашей стране, а все остальное закупается за рубежом, но данный показатель имеет тенденцию к увеличению из-за роста отечественного производства, что благоприятно влияет на экономическую безопасность страны. Перед государством встала реальная проблема по развитию отечественного предпринимательства, создания экономической мотивации, стимулирование для развития новых технологий и вывода их на новый мировой рынок. К основным внутренним угрозам можно отнести: расслоение населения, снижение темпов роста промышленного сельскохозяйственного производства, безработица, отсутствие инфраструктуры, отдаленность. Решение всех этих задач необходимы для экономического роста в стране, выхода из финансового кризиса, снижения последствий санкций. Важнейшим для экономической безопасности России остается то, что деятельность государства должна всегда быть направлена на создание необходимых условий. Гарантом экономической безопасности страны может быть только государство⁵⁵.

Нужно отметить, что наиболее распространенным из подходов по определению пороговых значений экономической безопасности является введение по каждому индикатору только одного критического уровня, т.е. порогового значения, разделяющего два возможных класса состояния. Рассмотрим формирование пороговых значений в рамках такого подхода для наиболее важных индикаторов экономической безопасности применительно к условиям Российской Федерации. В основе определения пороговых значений во многих случаях лежат экспертные оценки, которые в ходе исследований даются отечественными и зарубежными учеными с учетом некоторых среднемировых показателей и тенденций. В ряде случаев в сочетании с экспертными оценками могут использоваться специальные математические методы, позволяющие получить величины пороговых значений в условиях высокой неопределенности исходной информации, а также в силу расхождений в оценках экспертов по тому или иному процессу или явлению⁵⁶.

Основываясь на работах многих отечественных и зарубежных ученых, а также собственных исследованиях в области экономической безопасности, предлагается система основных показателей экономической безопасности государства, а также пороговые уровни по ним

⁵ Глазьев С.Ю. О неотложных мерах по укреплению экономической безопасности России и выводу. Г524 российской экономики на траекторию опережающего развития. Доклад / С.Ю. Глазьев. М.: Институт экономических стратегий, Русский биографический институт, 2015.

⁶ Ореховский П.А. Прерывистый тренд развития структурализма: альтернативная традиция экономического анализа. М.: Институт экономики РАН, 2016. С. 47

применительно к условиям Российской Федерации, представленные в таблице. При этом все индикаторы экономической безопасности делятся на три группы – производственная, социальная и финансовая⁵⁷.

Рассмотрим пороговые уровни по вышеупомянутым показателям: объем ВВП в целом от среднего по «Большой семерке» 7 %; объем ВВП на душу населения от среднемирового 100 %; объем ВВП на душу населения от среднего по «Большой семерке» 50 %; доля численности населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума 7 %; средняя продолжительность жизни 70 лет; разрыв между доходами населения 8 %; уровень безработицы 7 %; объем внутреннего долга к ВВП 30 %; объем внешнего долга к ВВП 25 %; объем иностранной валюты в наличной форме к объему наличных рублей 25 %; дефицит бюджета к ВВП 5 %; денежная масса к ВВП 50 %.

Для определения пороговых значений могут использоваться различные подходы. В частности, наибольшее распространение получил метод аналогий (сопоставление российских показателей с данными сходных зарубежных государств, эталонными величинами и т. п.). Кроме того, достаточно широко используются методы экспертного анализа, утвержденные нормативы и общепринятые требования и стандарты. В ряде случаев, когда определение пороговых значений затруднительно, используется специальный математический аппарат, основанный на применении методов теории распознавания образов. В качестве иллюстрации рассмотрим пример определения порогового значения по одному из индикаторов, применительно к Российской Федерации⁵⁸.

Отношение внешнего долга к ВВП. Характеризует объем накопленного внешнего долга. При этом для устойчивого развития экономики государства необходимо, чтобы внешний долг не оказывал на него высокой нагрузки. В российских условиях рациональная величина внешнего долга – до 25 % по отношению к ВВП⁵⁹. Именно это значение принимается в качестве порогового по рассматриваемому индикатору. Согласно другой концепции границей опасности считается ситуация, когда величина внешнего долга превышает объем экспорта в 2 раза⁶⁰. Однако такой подход является менее рациональным по сравнению с ситуацией, когда величина внешнего долга «жестко» привязывается к объему ВВП, так как в этом случае пороговое значение подвержено сильному влиянию

⁷ Криворотов В.В. Экономическая безопасность государства и регионов [Электронный ресурс] URL: <http://www.iprbookshop.ru/52598.html> (дата обращения: 25.11.2018).

⁸ Формирование каркаса экономической безопасности в аспекте обеспечения устойчивого развития региона / науч. ред. В. П. Чичканов, А. А. Куклин. - Екатеринбург : ИЭ, 2017.

⁹ Экономическая и национальная безопасность: учебник / под ред. д.э.н., проф. Л.П. Гончаренко. – М. : Издательство Юрайт, 2015.

¹⁰ Экономическая безопасность: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / под ред. В.А. Богомолова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.

конъюнктурных факторов, от которых сильно зависит объем экспорта в денежном выражении. Кроме того, во многих случаях получаемые таким образом результаты практически полностью совпадают с указанной выше величиной порогового уровня по показателю отношения внешнего долга к ВВП (25 % по отношению к ВВП).

По прогнозам мониторинговых исследований с учетом мирового опыта и данным российской статистики, к концу 2019 года объем внешнего государственного долга достигнет 13,4% ВВП. Но, несмотря на это, доля внутреннего долга существенно не изменится и составит 75% ВВП. Дефицит бюджета по прогнозам может превысить 3% от ВВП. Денежная масса составит 20% к ВВП⁶¹. В сфере финансовой нестабильности, при условии низкой монетизации, угроза экономической безопасности страны возрастает. Динамика уровня монетизации экономики страны, тесно связана с инфляцией. Из-за кризиса, уровень инфляции в России за последнее время увеличился, снизились доходы населения, товарооборот, доходы предприятий, что отрицательно сказывается на монетизации экономики. По мнению специалистов, достижение оптимального размера денежной массы к ВВП, объясняется многими факторами, у которых своя специфика экономики, которая не может быть одинакова для всех государств. Долговую устойчивость экономики России можно проанализировать с помощью показателей, применимых в мировой практике.

Подходы, аналогичные рассмотренным примерам, лежат в основе определения большинства других индикаторов экономической безопасности России. Отметим, что данные о современном состоянии экономики России говорят о том, что по большинству индикаторов требования экономической безопасности не выполняются и уровень проявления угроз достаточно высок.

В основе определения пороговых значений индикаторов экономической безопасности для территорий регионального уровня лежат методы и подходы, аналогичные рассмотренным выше для уровня государства. При этом во многих случаях при определении пороговых значений индикаторов применительно к условиям отдельных регионов за основу берут сформированные пороговые значения для уровня государства. Однако при формировании пороговых значений индикативных показателей экономической безопасности применительно к регионам Российской Федерации дополнительно выделяется важный этап работ, связанный с территориальным районированием пороговых уровней индикативных показателей с учетом условий различных субъектов Российской Федерации. На этом этапе по каждому из индикативных показателей экономической

⁶¹ Федеральная служба государственной статистики. - [Электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 12.11.2018).

безопасности субъекты Российской Федерации объединяются в сходные группы, исходя из условий социально-экономического развития⁶².

Подводя итог, можно отметить, что в современных условиях к качественно новым факторам экономического прогресса можно отнести в первую очередь систему индикативного анализа показателей экономической безопасности.

Рассмотренные угрозы подтверждают, что России необходимо выбрать путь создания высокотехнологичных отраслей промышленности, так как именно опора экономики на наукоемкие отрасли и достижение научно-технического прогресса дают шанс для достижения экономического прогресса. Наиболее оптимальным подходом для проведения исследования экономической безопасности является использование метода индикативного анализа. На основе анализа работ отечественных и зарубежных специалистов по рассматриваемой проблеме предложен состав основных индикаторов экономической безопасности государства и проведена его адаптация применительно к современным российским условиям. Приведены пороговые значения по основным индикаторам экономической безопасности Российской Федерации; дан пример определения и обоснования показателя отношения внешнего долга к ВВП. Предложен подход к формированию и территориальному районированию пороговых значений индикаторов экономической безопасности по регионам Российской Федерации.

Литература

1. Глазьев С.Ю. О неотложных мерах по укреплению экономической безопасности России и выводу. Г524 российской экономики на траекторию опережающего развития. Доклад / С.Ю. Глазьев. М.: Институт экономических стратегий, Русский биографический институт, 2015.

2. Ковалев А.А. Ресурсная безопасность как составляющая общей системы безопасности государства // Нац. интересы: приоритеты и безопасность. - 2017. - Т.13, N 9. - С.1775-1784.

3. Криворотов В.В. Экономическая безопасность государства и регионов [Электронный ресурс] URL: <http://www.iprbookshop.ru/52598.html> (дата обращения: 25.11.2018).

4. Ореховский П.А. Прерывистый тренд развития структурализма: альтернативная традиция экономического анализа. М.: Институт экономики РАН, 2016.

¹² Криворотов В.В. Экономическая безопасность государства и регионов – [Электронный ресурс] URL: <http://www.iprbookshop.ru/52598.html> (дата обращения: 25.11.2018).

5. Указ Президента РФ от 12.05.2009 г., №537 (ред. от 01.07.2014 г.) «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года».

6. Федеральная служба государственной статистики. - [Электронный ресурс] URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 12.11.2018).

7. Формирование каркаса экономической безопасности в аспекте обеспечения устойчивого развития региона / науч. ред. В. П. Чичканов, А. А. Куклин. - Екатеринбург : ИЭ, 2017.

8. Экономическая безопасность России: Общий курс: учебник / под ред. В.К. Сенчагова. – 2-е изд. – М.: Дело, 2015.

9. Экономическая безопасность: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / под ред. В.А. Богомолова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.

10. Экономическая и национальная безопасность: учебник / под ред. д.э.н., проф. Л.П. Гончаренко. – М.: Издательство Юрайт, 2015.

1.5. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА В СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

В мае 2018 года Президент Российской Федерации подписал ряд документов, необходимых для развития экономики в современной российской действительности.

Определяющим документом в постановке приоритетных задач в целях построения стратегической траектории социально-экономического развития России (далее – стратегическая траектория) стал Указ Президента РФ «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» (далее – Программа развития). Исходя из положений Программы развития, стратегическая траектория социально-экономического развития России в период до 2024 года будет направлена: «на улучшение качества жизни россиян, прорыв в научно-технологическом развитии и рост экономики, несмотря на негативные факторы во внешней и внутренней среде»⁶³.

Описывая каждое приоритетное направление социально-экономического развития, Программа развития ставит определенные цели и задачи, достижение которых необходимо для обеспечения достойной жизни россиян. Причем отдельно поставленные задачи по каждому сектору стратегической траектории должны решаться комплексно в полной согласованности между собой.

⁶³ Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_297432/ (дата обращения: 03.03.2019).

Так, демографическое направление социально-экономического развития подразумевает, что при разработке национальных программ уполномоченные органы власти должны учитывать следующие ориентиры: «увеличение ожидаемой продолжительности здоровой жизни до 67 лет», «увеличение суммарного коэффициента рождаемости до 1,7», «увеличение доли граждан, ведущих здоровый образ жизни, а также увеличение до 55 процентов доли граждан, систематически занимающихся физической культурой и спортом»⁶⁴. Указанные показатели планируется достичь посредством организации финансовой поддержки семей, создания необходимых условий для трудовой занятости женщин, обеспечения 100-процентной доступности дошкольного образования, мотивации граждан к здоровому образу жизни, повышения качества жизни граждан старшего поколения⁶⁵.

Сектор жилья и городской среды включает приоритеты доступного жилья, в том числе посредством снижения процентных ставок по ипотечному кредитованию до 8 процентов, а также стимулирования повышения комфортности городской среды.

В отношении производительности труда и поддержки занятости на предприятиях базовых несырьевых отраслей экономики поставлена стратегическая задача обеспечить их рост на 5 и более процентов в год. Для решения данной задачи государством планируется повышать активность участия субъектов Российской Федерации, средних и крупных предприятий базовых несырьевых отраслей экономики. Повысить производительность труда и занятость предполагается посредством развития инструментов управления, модернизации оборудования, налоговых преференций, замещения непроемких рабочих мест, формирования высококвалифицированной профессиональной подготовки и переподготовки трудовых ресурсов с учетом развития цифровых технологий и платформенных решений.

Немаловажное значение в Программе развития имеет сфера развития малого и среднего предпринимательства и поддержки индивидуальной предпринимательской инициативы. В этом направлении ставится задача увеличить численность занятых в сфере малого и среднего предпринимательства, включая индивидуальных предпринимателей, до 25 миллионов человек. В данном секторе стратегической траектории также важно развитие цифровой платформы деятельности предпринимательства, создание благоприятных условий развития конкурсных закупок у

⁶⁴ Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». Указ. соч.

⁶⁵ «Майский указ – 2018» Алексей Никольский/пресс-служба президента РФ/ ТАСС. URL: <https://tass.ru/politika/5182019> (дата обращения: 28.02.2019).

крупнейших заказчиков. Остается в приоритете, как и раньше, упрощение налоговой отчетности, льготное финансирование, поддержка экспортеров.

Направление международной кооперации и экспорта по итогам реализации Программы развития должно достигнуть следующие показатели:

- доля экспорта товаров (работ, услуг) должен составить не менее 20 процентов валового внутреннего продукта страны. Данный показатель должен формироваться в обрабатывающей промышленности, сельском хозяйстве, сфере услуг глобальных конкурентоспособных несырьевых секторов;

- объем экспорта несырьевых неэнергетических товаров должен составить 250 млрд. долларов США в год, объем экспорта оказываемых услуг – 100 млрд. долларов США в год;

- создание эффективной системы разделения труда и производственной кооперации в рамках Евразийского экономического союза, позволяющей стимулировать увеличение объема торговли между государствами.

Решения сектора международной кооперации и экспорта будут обеспечиваться путем создания устойчивой международной конкуренции российских товаров (работ, услуг), сокращения административных процедур и барьеров, обеспечения функционирования гибкой финансовой поддержки экспорта.

Стратегическая траектория социально-экономического развития России до 2024 года активно обсуждается на открытых дискуссионных площадках.

В рамках открытой дискуссии Алексей Леонидович Кудрин, председатель Счетной палаты Российской Федерации, озвучил основные проблемы реализации стратегической траектории в число которых входят:

- негативное влияние трудовых ресурсов на экономический рост в условиях нестабильности реальных доходов населения, девальвации;

- недостаточность национальных проектов. «Национальные проекты, даже если они будут полностью выполняться, не обеспечат выполнение национальных целей в полной мере», – сообщил А. Л. Кудрин. Не разработаны специальные программы для стимулирования роста числа предприятий, осуществляющих технологические инновации, до 50% от общего числа предприятий;

- сдерживание снижения регуляторных требований к бизнесу;

- обсуждение национальных проектов без участников рынка⁶⁶.

66 Открытая дискуссия: «Национальные цели развития: стратегия России 2018–2024». URL: <http://www.stroyorbita.ru/index.php/item/6577-otkryitaya-diskussiya-natsionalnyie-tseli-razvitiya-strategiya-rossii-2018%E2%80%932024> (дата обращения: 03.03.2019).

По мнению А. Л. Кудрина, драйвером социально-экономического развития должна стать инвестиционная привлекательность для развития бизнеса в области цифровых технологий.

Все показатели, достижение которых необходимо при реализации Программы развития, как мы видим, должны формироваться в условиях цифровой экономики, которая предполагает применение «сквозных цифровых технологий преимущественно на основе отечественных разработок»⁶⁷.

Важным этапом развития цифровой экономики стала программа «Цифровая экономика Российской Федерации»⁶⁸⁶⁹, в которой предусматривалось внедрение цифровой экономики во все сферы жизни общества. Данная программа опиралась на Стратегию развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы, которая, в свою очередь, направлена на «развитие информационного общества, формирование национальной цифровой экономики, обеспечение национальных интересов и реализацию стратегических национальных приоритетов»⁷⁰.

В связи с определившимся трендом в социально-экономическом развитии России, цифровизация экономики стала самой обсуждаемой темой.

Так Борис Паньшин отмечает, что цифровизация – это новая стадия совершенствования производства товаров и услуг и самого производства на основе «сквозного» применения информационных технологий. Современные информационные технологии и платформы способны кардинально изменять систему оказания государственных услуг, бизнес-моделей, таким образом «повышая их эффективность за счет устранения посредников и оптимизации»⁷¹.

Л. Д. Капранова уточняет, что цифровая экономика – это определенная система социально-экономических и культурных отношений,

⁶⁷ Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_297432/ (дата обращения: 03.03.2019).

⁶⁸ Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221756/ (дата обращения: 03.03.2019).

⁶⁹ Распоряжение Правительства РФ от 12.02.2019 N 195-р «О признании утратившим силу распоряжения Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_318450/ (дата обращения: 03.03.2019).

⁷⁰ Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ (дата обращения: 03.03.2019).

⁷¹ Паньшин Б. Цифровая экономика: особенности и тенденции развития // Наука и инновации. 2016. N 157. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-osobennosti-i-tendentsii-razvitiya> (дата обращения: 03.03.2019).

реализуемых через цифровые информационно-коммуникационные технологии⁷².

Авторы отчета компании «МакКинзи» 2017 года подчеркнули значимость цифровой экономики в повышении качества жизни граждан, которая выражается в следующих достижениях: «новые возможности трудоустройства», «рост покупательской способности населения», «социальный лифт и рост вовлеченности», «доступная и качественная медицина и образование», комфортные условия для жизни города, цифровые сервисы и госуслуги, «привлекательность экономики для квалифицированных кадров», «национальная, экономическая и общественная безопасность»⁷³.

Цифровой рынок труда:

- ставит приоритеты на приобретение работниками дополнительных профессиональных компетенций, позволяющих осуществлять трудовые функции с учетом развития информационных технологий;

- обеспечит социальную и географическую независимость трудоспособного населения.

Цифровые торговые площадки стимулируют рост покупательной способности. Это достигается созданием интенсивной ценовой конкуренции, позволяющей гражданам покупать товары и услуги по самой привлекательной цене, с учетом информационной доступности характеристик товаров и услуг и отзывов реальных пользователей сети Интернет.

Цифровизация социальной и финансовой вовлеченности населения повышает доступность, качество и удобство медицинских, образовательных, услуг в области культуры, муниципальных и государственных услуг.

Цифровой город оптимизирует энергопотребление, транспортную инфраструктуру, обеспечивает безопасность городской среды и тем самым создает комфортные условия жизни населения.

Цифровизация является мощным стимулом снижения коррупционной составляющей экономики, обеспечивая открытость в процессной деятельности участников бизнес сообщества и государства⁷⁴.

Отчет компании «МакКинзи» также называет источники прироста ВВП за счет цифровизации – это оптимизация производственных и

⁷² Капранова Л. Д. Цифровая экономика в России: состояние и перспективы развития // Экономика. Налоги. Право. 2018. N 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-v-rossii-sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 03.03.2019).

⁷³ Цифровая Россия: новая реальность. 2017 год. URL: <https://www.mckinsey.com/ru/~ /media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx> (дата обращения: 03.03.2019).

⁷⁴ Греф: цифровизация - единственный способ борьбы с коррупцией // Вести.Экономика. 16.01.2019. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/113176> (дата обращения: 03.03.2019).

логистических операций, повышение эффективности рынка труда, рынка НИОКР, производительности оборудования, ресурсная экономия и сокращение производственных потерь⁷⁵.

По мнению Владислава Бутенко, старшего партнера и управляющего директора, председателя VCG Россия, для достойного функционирования необходимо внедрение четырех инструментов цифровой экономики: «цифровая приватизация», «цифровой скачок», «самоцифровизация», «цифровое реинвестирование»⁷⁶.

«Цифровая приватизация» подразумевает разрушение зон неэффективности современной экономической системы для высвобождения ресурсов и повышения конкурентоспособности отраслей.

«Цифровой скачок» означает, что в результате развития передовых цифровых технологий создаются условия для роста новых бизнес-моделей.

«Самоцифровизация» нацелена на повышение эффективности и прозрачности всех процессов взаимодействия государства с населением и бизнесом.

Последний инструмент цифровой экономики – это «Цифровое реинвестирование», под которым понимаются государственные инвестиции в образование и переквалификацию кадров, инфраструктуру, здравоохранение.

На пути к успешному внедрению цифровизации в повседневную экономическую жизнь общества образуются неизбежные барьеры. К таким барьерам, по мнению С.А. Стрижова, относятся:

- отставание нормативно-законодательной базы от развития передовых информационных технологий. Для преодоления этого барьера необходимы меры по сокращению времени между созданием проекта нормативно-законодательного акта, его обсуждением и принятием;
- кадровый саботаж и сопротивление системы управления. Квалификация руководителей высшего и среднего уровней не всегда отвечает сложившейся тенденции развития цифровизации бизнес-процессов. В связи с этим любое новшество с применением современных информационных технологий вызывает протест и бездействие, характеризующееся применением неэффективных устаревших технологий;
- недостаток финансирования реализации стратегии развития цифровой экономики;
- социальное неравенство, проявляющееся в неравном доступе населения к цифровым технологиям. Здесь необходимо отметить, что у

⁷⁵ Цифровая Россия: новая реальность. 2017 год. URL: <https://www.mckinsey.com/ru/~ /media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx> (дата обращения: 03.03.2019)

⁷⁶ Четыре приоритета для прорыва в цифровой экономике. 17.10.2017. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/92525> (дата обращения: 03.03.2019).

достаточно большой части населения отсутствует современные технические средства с выходом в сеть Интернет, а также ощутим недостаток в знаниях и навыках в сфере цифровизации. То есть «социальное неравенство переходит в цифровое неравенство, когда достаточно представительные слои населения в различных регионах страны не будут иметь доступа ни цифровым технологиям, ни к тем преимуществам, которые они предоставляют»⁷⁷.

На наличие квалификационного барьера трудовых ресурсов указывают также В.Н. Махалин и О.М. Махалина. Квалификационный барьер, по их мнению, должен преодолеваться посредством построения трехуровневой иерархии цифровизации профессиональных компетенций. На первом уровне реализуются трудовые функции по описанию, моделированию, оптимизации и анализу бизнес-процессов, так и в части анализа непосредственно требований к самим бизнес-процессам, на втором уровне реализуются трудовые функции по анализу данных для решения конкретных бизнес-задач в различных отраслях, на третьем уровне реализуются трудовые функции не только по созданию и применению указанных выше функций, но и по поддержанию информационно-коммуникационной составляющей цифровизации бизнес-процессов ⁷⁸.

Исходя из вышеизложенного, необходимо отметить, что квалифицированные кадры – это обязательное условие функционирования цифровой экономики. Обеспечение достойного фундамента подготовки квалифицированных кадров может быть осуществлено посредством адаптации образовательной инфраструктуры, преобразования профессиональных компетенций востребованных профессий на рынке труда.

Таким образом, новейшая модель современной экономики – это цифровая экономика, которая позволяет государству и экономическим субъектам достигать и удерживать лидирующие позиции на глобальном рынке, используя цифровые продукты инновационной деятельности, а не сырьевой потенциал государства, как это происходило ранее.

Литература

⁷⁷ Стрижов С. А. Барьеры и риски цифровой экономики// Управление экономическими системами. (118) УЭКС, 12/2018. URL: <http://uecs.ru/innovacii-investicii/item/5330-2018-12-26-09-36-47> (дата обращения: 03.03.2018).

⁷⁸ Махалин В.Н., Махалина О.М. управление вызовами и угрозами в цифровой экономике России// Управление. 2018. Т. 6. N 2. С. 57-60.

1. Указ Президента РФ от 09.05.2017 N 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216363/ (дата обращения: 03.03.2019).
2. Указ Президента РФ от 07.05.2018 N 204 (ред. от 19.07.2018) «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_297432/ (дата обращения: 03.03.2019).
3. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р «Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221756/ (дата обращения: 03.03.2019).
4. Распоряжение Правительства РФ от 12.02.2019 N 195-р «О признании утратившим силу распоряжения Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_318450/ (дата обращения: 03.03.2019).
5. Греф: цифровизация - единственный способ борьбы с коррупцией// Вести.Экономика. 16.01.2019. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/113176> (дата обращения: 03.03.2019).
6. Капранова Л. Д. Цифровая экономика в России: состояние и перспективы развития // Экономика. Налоги. Право. 2018. N 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-v-rossii-sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya> (дата обращения: 03.03.2019).
7. Махалин В.Н., Махалина О.М. управление вызовами и угрозами в цифровой экономике России// Управление. 2018. Т. 6. N 2. С. 57-60.
8. Махалин В.Н., Махалина О.М. управление вызовами и угрозами в цифровой экономике России// Управление. 2018. Т. 6. N 2. С. 57-60.
9. «Майский указ – 2018» Алексей Никольский/пресс-служба президента РФ/ ТАСС. URL: <https://tass.ru/politika/5182019> (дата обращения: 28.02.2019).
10. Панышин Б. Цифровая экономика: особенности и тенденции развития // Наука и инновации. 2016. N 157. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/tsifrovaya-ekonomika-osobennosti-i-tendentsii-razvitiya> (дата обращения: 03.03.2019).
11. Стрижов С. А. Барьеры и риски цифровой экономики// Управление экономическими системами. (118) УЭКС, 12/2018. URL: <http://uecs.ru/innovacii-investicii/item/5330-2018-12-26-09-36-47> (03.03.2018).
12. Открытая дискуссия: «Национальные цели развития: стратегия России 2018–2024». URL: <http://www.stroyorbita.ru/index.php/item/6577-otkryitaya-diskussiya-natsionalnyie-tseli-razvitiya-strategiya-rossii-2018%E2%80%932024> (дата обращения: 03.03.2019).

13. Цифровая Россия: новая реальность. 2017 год. URL: <https://www.mckinsey.com/ru/~media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx> (дата обращения: 03.03.2019).

14. Четыре приоритета для прорыва в цифровой экономике. 17.10.2017. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/92525> (дата обращения: 03.03.2019).

1.6. СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В НИОКР НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Мировой научно-технический прогресс (НТП) развивается неравномерно, в соответствии с закономерностями циклично-гендерной динамики. Раз в несколько столетий происходит переход к новому технологическому способу производства, происходит смена технологических укладов как основы очередных долгосрочных Кондратьевских циклов⁷⁹. Примерно каждое десятилетие преодоление экономических кризисов осуществляется на основе освоения и распространения новых поколений и технологий.

Исторически сложилось, что смена ритма технологических способов производства сначала начинается в передовых странах, вслед за которыми идут догоняющие страны с большим опозданием – отстающие.

Н. Кондратьев сформулировал закономерность периодического инновационного обновления экономики и общества, которую можно представить следующим образом: ΔНО (научные открытия) → ΔИЗ (изобретения) → ΔИН (инноваций) = Унт (удешевление новой техники) ΔПТ (производительность труда) → ΔЭР (экономический рост) → ΔСО (социальное развитие)⁸⁰.

Современные тенденции мирового развития демонстрируют непосредственное влияние научно-технического прогресса на экономический рост и повышение благосостояния населения.⁸¹ Достижения науки и техники выступают ключевым фактором улучшения качества товаров и услуг, экономии трудовых и материальных затрат, роста производительности труда, совершенствования организации производства и повышения его эффективности. Актуальность исследования обусловлена, во-первых, необходимостью наращивания темпов роста экономики России;

⁷⁹ Хасанова А.А., Капогузов Е.А. Эмпирическое исследование влияния инноваций на экономический рост // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2009

⁸⁰ Кондратьев Н. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения, М.: Экономика, 2002

⁸¹ Косов М. Е. Роль инноваций в устойчивом развитии экономики Российской Федерации из прошлого в настоящее // Вестник экономической безопасности. - 2016. - №1. – С. 69

во-вторых, актуализацией инновационных разработок в условиях формирования цифровой экономики. В данной работе будет представлено эмпирическое исследование, целью которого является определение степени влияния инвестиций в НИОКР на изменение ВВП. Из цели работы вытекают следующие задачи: проведение анализа динамики показателей инвестиций в НИОКР и объема ВВП, а также изучение зависимости данных показателей. В работе будут применены следующие методы исследования: анализ, обобщение, абстрагирование, моделирование, аналитическое выравнивание, корреляционно-регрессионный анализ.

Относительные размеры инвестиций в исследования и разработки имеют важные организационные последствия. Высокая доля расходов на НИОКР характерна для технологически интенсивных отраслей и производств, таких, как фармацевтика, химия и электроника; низкая для технологически неинтенсивных отраслей: пищевой, деревообрабатывающей, цементной промышленности. Очевидно, что большинство отраслей находятся между этими крайними позициями. Например, сельскохозяйственное машиностроение и нефтепереработка находятся близко к середине диапазона.

Расчеты производятся на основании данных, представленных на официальном сайте Росстата⁸². Прежде чем проводить исследование динамики инвестиций в НИОКР, минимизируем влияние инфляции на исследуемые показатели. С помощью индекса промышленной продукции перейдем к сопоставимым ценам объема инвестиций в НИОКР. Рассчитаем средние показатели изменения уровня ряда динамики: средний абсолютный прирост положителен и составляет: $\bar{\Delta} = \frac{y_n - y_1}{n-1} = (1006,05 - 509,5) \div (8-1) = 70,94$ млрд. руб., т.е. ежегодно объем инвестиций в среднем увеличивался на 70,94 млрд рублей;

Средний темп роста: $\bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_1}} \cdot 100\% = \sqrt[7]{\frac{1006,05}{509,5}} \cdot 100\% = 1,10207 = 110,21\%$. Средний темп прироста: $\bar{T}_{пр} = \bar{T} - 100\% = 110,21\% - 100\% = 10,21\%$

Согласно расчетам, объем инвестиций в инновации в среднем ежегодно увеличивался в 1,1021 раза или на 10,21%, или же на 70,94 млрд руб соответственно. Можно сделать вывод о восходящей тенденции инвестиционных вложений в инновации.

Данные для анализа динамики ВВП были взяты с официального сайта Банка России.⁸³ Для минимизации влияния инфляции, с помощью дефлятора

⁸² Сайт федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 26.03.2019)

⁸³ Сайт Министерства финансов РФ. URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 26.03.2019)

ВВП были найдены показатели в постоянных ценах.⁸⁴ : $\bar{\Delta} = \frac{y_n - y_i}{n-1}$
 $= (84408,16 - 42445,92) \cdot (8-1) = 5994,61$ млрд. руб. Таким образом, ежегодно
 объем ВВП в среднем увеличивался на 5994,61 млрд рублей. Средний темп

$$\text{роста: } \bar{T} = \sqrt[n-1]{\frac{y_n}{y_1}} \cdot 100\% = \sqrt[7]{\frac{84408,16}{42445,92}} \cdot 100\% = 1,10318 = 110,38\%$$

$= 1,10207 = 110,21\%$. Средний темп прироста: $\bar{T}_{\text{пр}} = \bar{T} - 100\% = 110,21\% - 100\% = 10,21\%$

Расчет средних показателей объема ВВП показал, что средний абсолютный прирост положителен и составляет 5994,61 млрд. руб., средние темпы роста и прироста составляют 110,38% и 10,38% соответственно.

Определим тип зависимости между исследуемыми показателями, используя экспериментальный метод, который базируется на выборе модели, наилучшим образом описывающей связь, на основе ряда характеристик парной регрессии: коэффициента корреляции; коэффициента детерминации; F-критерия Фишера. При этом доминирующий фактор (x) – инвестиционных вложений, результативный показатель (y) – объем ВВП. Стоит отметить, что показатели ВВП берутся в сопоставимых ценах (текущие цены пересчитываются через индекс-дефлятор 2012 г.) с целью уменьшения влияния инфляции и искажения показателей ВВП⁸⁵.

Рассмотрим линейную модель парной регрессии. При удовлетворении всех показателей парной регрессии, применим модель на практике. Уравнение линейной регрессии имеет вид: $y = a_0 + a_1x$.

Для получения неизвестных коэффициентов нам необходимо составить систему нормальных уравнений вида:

$$\begin{cases} n \cdot a_0 + a_1 \sum x = \sum y \\ a_0 \sum x + a_1 \sum x^2 = \sum xy \end{cases}$$

С помощью расчетов нами были получены следующие показатели:

$$\begin{cases} 8a_0 + a_1 6359,48 = 539340,6 \\ a_0 6359,48 + a_1 37983185,3 = 431697781,5 \end{cases}$$

Решая данную систему нормальных уравнений, находим значения параметров уравнения линейной парной регрессии: $a_0 = 6359,48$; $a_1 = 79,257$. Тогда уравнение линейной регрессии имеет вид: $\hat{y} = 6359,48 + 79,257x$

Параметр a_1 в уравнении регрессии называется коэффициентом регрессии и в большинстве случаев имеет конкретный экономический смысл. В уравнении парной линейной регрессии он показывает на сколько единиц изменится результативный показатель, при изменении фактора на единицу, то есть характеризует абсолютную скорость изменения. Знак при коэффициенте регрессии указывает направление связи между фактором и

⁸⁴ Сайт Банка России РФ. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 26.03.2019)

⁸⁵ Чернов С.А. Экономический рост и модернизация региональной экономики // Наука, техника и образование. 2014. №6 (6).

результативным показателем: если $a_1 > 0$, следовательно, связь прямая и с увеличением значения фактора (x) возрастает и значение результативного показателя (y); если $a_1 < 0$, следовательно, связь обратная и с увеличением значения фактора (x) снижается значение результативного показателя (y). Таким образом, увеличение инвестирования в НИОКР на 1% стимулирует рост ВВП на 79,26 %.

Для оценки тесноты связи между изучаемыми показателями рассчитывают линейный коэффициент парной корреляции $r_{xy} = \frac{\sum(y-\bar{y})(x-\bar{x})}{\sqrt{\sum(y-\bar{y})^2 \sum(x-\bar{x})^2}}$. Значения коэффициента могут варьировать в пределах [-1; 1]. Чем ближе $|r_{xy}|$ к 1 тем более тесная связь между изучаемыми признаками. $r_{xy} = 0$, означает, что отсутствует линейная зависимость, однако между признаками может иметь место нелинейная зависимость. Знак при линейном коэффициенте парной корреляции также указывает направление связи между фактором и результативным показателем: если $r_{xy} > 0$, следовательно, связь прямая и с увеличением значения фактора (x) возрастает и значение результативного показателя (y); если $r_{xy} < 0$, следовательно, связь обратная и с увеличением значения фактора (x) снижается значение результативного показателя (y). Произведя расчеты, мы получили, что $r_{xy} = 0,986009756$. Следовательно, линейная связь между инвестированием в инновации и объемом ВВП высокая и прямая.

Для оценки качества линейной связи, определяют коэффициент детерминации, как квадрат линейного коэффициента парной корреляции r_{xy} . Коэффициент детерминации может принимать значения [0; 1]. Чем ближе к 1, тем лучше качество связи.

Для оценки качества линейной связи, определяют коэффициент детерминации, как квадрат линейного коэффициента парной корреляции r_{xy} . Коэффициент детерминации может принимать значения [0; 1]. Чем ближе к 1, тем лучше качество связи. Значение коэффициента детерминации показывает долю изменения результативного показателя, обусловленную изменением фактора. Значение $(1-r^2_{xy})$ показывает долю изменения результативного показателя, обусловленную вариацией прочих факторов, неучтенных в модели⁸⁶. Степень тесноты связи оценивают по шкале Чеддока. Значение коэффициента детерминации составило 0,972215239. Следовательно, на 97,22 % изменение объема инвестиционных вложений в НИОКР обусловлено изменением величины объема ВВП и только на $(1-0,9722)$ 3% связано с влиянием прочих факторов, не исследуемых в данной модели. То есть инвестиции в НИОКР являются основной причиной изменения динамики ВВП.

⁸⁶ Касперович С.А. Взаимодействие инновационного развития с динамическими и качественными характеристиками экономического роста // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. - 2008. - №7. - С. 78

После того, как найдено уравнение линейной регрессии, проводится оценка его значимости с помощью F-критерия Фишера. $F_{расч.} = \frac{r_{xy}^2(n-m-1)}{(1-r_{xy}^2)m}$

Расчетное значение F-критерия сравнивают с табличным $F_{табл}$ (критическим). Критическое значение F- критерия определяется по таблице критических значений F при разных уровнях существенности α (как правило, $\alpha = 0,05$). Вычисленное значение F-критерия признается достоверным, если оно больше табличного. $F_{расч} = 209,9457123$, в то время как как $F_{табл} = 4,49$

Так как расчетное значение F-критерии больше табличного, то имеет место существенная статистическая связь между величиной инвестиций в НИОКР и объемом ВВП.

Для оценки качества построенной модели рассчитывают среднюю ошибку аппроксимации (А), которая показывает, на сколько процентов в среднем отличаются фактические значения результативного показателя (у) от значений, рассчитанных по построенной модели (\hat{y}). Средняя ошибка аппроксимации определяется по формуле:

$$A = 1/n \sum |y - \hat{y}| / y \cdot 100\%$$

где y — значение результативного показателя (нормализованное), рассчитанное по уравнению парной регрессии, путем подстановки соответствующих значений факторов; А - ошибка, «возмущение», которая присутствует в модели в связи с тем, что на результативный показатель оказывают действие и другие факторы, которые не учтены в уравнении парной регрессии. Модель регрессии считается хорошо подобранной и достаточно точно описывающей связь между фактором и результативным показателем, если величина средней ошибки аппроксимации не превышает 10%. В нашем случае средняя ошибка аппроксимации, или же влияние других факторов, равна 3,14%. Следовательно, расчетные значения влияния инвестиций в инновации на экономический рост для линейной модели в среднем отличаются от расчетных на 3,16%.

Таким образом, можно сделать следующие выводы: объем инвестиций в НИОКР в среднем ежегодно увеличивался на 70,94 млрд. руб или на 10,21%; объем ВВП в среднем ежегодно увеличивался на 5994,61 млрд руб или на 10,38%; линейная связь между инвестированием в инновации и объемом ВВП высокая и прямая, т.к. линейный коэффициент парной корреляции составил 0,986009756; коэффициент детерминации ($r^2_{xy} = 0,972215239$) показал, что на 97,22 % изменение объема динамики ВВП обусловлено изменением величины инвестирования в НИОКР и только на 3% связано с влиянием прочих факторов; надежность уравнения регрессии $\hat{y} = 6312,19 + 77,29x$ доказана значением дисперсионного критерия Фишера.

Установлено, что существует статистическая взаимосвязь между уровнем развития экономики и состоянием инновационной среды национальной экономической системы, в том числе объемом финансирования инновационных процессов.

Россия, имея огромный инновационный потенциал, достигла определенных положительных результатов в сфере развития науки и инноваций. Приведенные данные отражают текущее состояние инновационного сектора страны, его возможности для дальнейшей реализации инновационного потенциала России.

Литература

1. Кондратьев Н. Большие циклы конъюнктуры и теория предвидения, М.: Экономика, 2002

2. Зайцев А.В., Крафт Й., Крафтова И. НИОКР и инновации как инструмент повышения производительности национальной экономики // В сборнике «Проблемы развития инновационно-креативной экономики». — 2011 — С. 10-25.

3. Касперович С.А. Взаимодействие инновационного развития с динамическими и качественными характеристиками экономического роста // Труды БГТУ. Серия 5: Экономика и управление. - 2008. - №7. – С. 78-83

4. Косов М.Е. Роль инноваций в устойчивом развитии экономики Российской Федерации из прошлого в настоящее // Вестник экономической безопасности. - 2016. - №1. - С.69-76

5. Ускова Т.В. О роли инвестиций в обеспечении устойчивого экономического роста // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2013. №6 (30).

6. Чернов С.А. Экономический рост и модернизация региональной экономики // Наука, техника и образование. 2014. №6 (6).

7. Хасанова А.А., Капогузов Е.А. Эмпирическое исследование влияния инноваций на экономический рост // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2009.

8. Сайт федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 02.03.2019)

9. Сайт Министерства финансов РФ. URL: <https://www.minfin.ru/> (дата обращения: 02.03.2019)

10. Сайт Банка России. URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 02.03.2019)

1.7. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ПОЛОЖЕНИЕ МОЛОДЕЖИ В УСЛОВИЯХ ПРОВОДИМЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ

Очевидно, что конкурентоспособность страны в глобальном мире во многом зависит от проводимой государством политики в отношении молодого поколения. Являясь основным потенциалом населения, молодежь очень требовательна и при этом лабильна к проводимым реформам и масштабным социальным проектам. В современном обществе молодежь выступает в качестве наиболее активной составляющей гражданского общества, а также основным объектом инновационного процесса. Можно с уверенностью судить о том, что конкурентоспособность страны напрямую связана с наращиванием человеческого капитала, прежде всего молодого поколения как наиболее восприимчивой к нововведениям части социума. Поэтому молодые люди все чаще выступают как объект исследования многих наук.

Целью данной статьи является рассмотрение некоторых наиболее актуальных на сегодняшний день социально-экономических проблем в молодежной среде г. Москвы с использованием данных статистических исследований и определение возможных путей их решения.

Какую категорию населения принято именовать термином «молодежь»? Нижней ступенью молодости обычно считается возраст 14–16 лет. Верхняя возрастная граница достаточно размыта. В российской статистике категория «молодежь» ограничивается рамками 15–29 лет.⁸⁷ Законодательно установленные рамки молодежного возраста, закрепленные Распоряжением Правительства Российской Федерации от 29 ноября 2014 г. № 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года», – с 14 до 30 лет (в некоторых случаях до 35 и более лет).⁸⁸

Социально-экономическое положение молодежи можно проанализировать на основе нормативно-правовых актов, регламентирующих молодежную политику, а также на данных официальной статистики. Проведенный нами анализ позволил выявить основные проблемы в молодежной сфере в Московской области: несовершенство нормативно-правовой базы, сокращение численности

⁸⁷ Руденко Г. Г., Савелов А.Р. Специфика положения молодежи на рынке труда/Социологические исследования № 5. 2002. С. 103.

⁸⁸Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года [Электронный ресурс]: распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 № 2403-р. Доступ из справочной правовой системы «КонсультантПлюс». URL: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=171835&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.28051370360810646#02524924906403687> (дата обращения 19.02.2019)

молодежи, рост первичной заболеваемости среди подростков, высокая доля смертности от внешних причин, внезапные социальные потрясения, пропаганда в СМИ и т.д. Существование обозначенных проблем не только препятствует реализации потенциала молодежи, но и приводит к снижению репутации страны на мировой арене.

Для молодежи в Российской Федерации со стороны государства законодательно регламентировано создание условий для реализации при достижении установленного возраста (18 лет) прав и свобод в полном объеме. По наблюдениям ученых, в российском законодательстве довольно мало внимания уделено молодежи, что, по мнению специалистов, обусловлено тем, что «молодежная политика не имеет конституционной основы и предмета правового регулирования, поскольку Конституция РФ не упоминает даже самого термина “молодежь”»⁸⁹. До сих пор в России не существует отдельного закона «О молодежи», хотя попытки разработать и принять такой документ предпринимались неоднократно, начиная с советских времен. Ряд направлений молодежной политики оформился в различные программы и стратегии федерального и регионального уровней.⁹⁰ На федеральном уровне координатором молодежной политики является Федеральное агентство по делам молодежи, а именно Росмолодежь.

Основные нормативно-правовые акты, регламентирующие молодежную политику в РФ, можно разделить на три группы.⁹¹ Первую группу составляют общие вопросы. В неё входят такие документы, как: Основы государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года (утв. распоряжением Правительства РФ от 29 ноября 2014 г. № 2403-р); О Федеральном агентстве по делам молодежи: постановление Правительства РФ от 29 мая 2008 г. № 409. Вторая группа нормативно-правовых актов относится к вопросам вовлечения молодежи в социальную практику и раскрытия ее потенциала. К ней относятся следующие документы: О Всероссийском конкурсе молодежных проектов: распоряжение Правительства РФ от 16.12.2013 № 2359-р; О мерах государственной поддержки талантливой молодежи: указ Президента РФ от 6 апреля 2006 г. № 325; О государственной поддержке молодежных и детских талантливой молодежи: указ Президента РФ от 6 апреля 2006 г. № 325; О государственной поддержке молодежных и детских общественных объединений: № 98-ФЗ от 28 июня 1995 г. (принят Государственной Думой

⁸⁹ Выдрин И. И. Состояние российского законодательства о молодежи и молодежной. Вестник Уральского института экономики, управления и права № 4. 2014. С.64.

⁹⁰ Стратегия государственной молодежной политики до 2016 г.: утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 18.12.2006 № 1760-р.

⁹¹ Соловьева Т. С., Попов А. В. «Социально-экономическое положение молодежи в современной России». Общественные науки № 2 (42), 2017.

РФ 26 мая 1995 г.); О военно-патриотических молодежных и детских объединениях: постановление Правительства РФ от 24 июля 2000 г. № 551. Третья группа документов посвящена отдельным категориям молодёжи: О мерах по усилению государственной поддержки молодых российских ученых – кандидатов и докторов наук: указ Президента РФ от 9 февраля 2009 г. № 146; Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних: от 24 июня 1999 г. № 120-ФЗ (принят Государственной Думой РФ 21 мая 1999 г.)

Для разработки более эффективных мероприятий в сфере молодежной политики необходимо иметь представление о состоянии и положении молодежи в конкретном регионе.

По данным Федеральной службы государственной статистики, в Москве численность молодежи 15-29 лет на 2010 год составила 2,5 млн человек или 19,4% от общего числа по России. Именно в этот год проходила последняя на данный момент перепись населения.

Далее перейдем к проблемам, наиболее актуальным для современной московской молодежи.

Образование имеет большое значение для самореализации индивида. Качество жизни каждого человека во многом зависит от наличия профессиональных навыков. Сегодня образование в России находится на достаточно высоком уровне и не уступает аналогичным показателям западных стран. Каждый, кто решил получить высшее образование, сталкивается с выбором направления обучения. Статистические исследования в области выбора профессии среди молодежи показывает, что в 2016 году большинство абитуриентов выбрали «юриспруденцию». Предпочтение также отдавали «менеджменту», «финансам, банковскому делу и страхованию». Одной из важных социально-экономических проблем России является занятость населения. По статистике безработица молодежи (до 25 лет) в сентябре 2017 года составила 21,5% от общего числа нетрудоустроенных. Не каждый выпускник высшего учебного заведения может найти себе работу после окончания учебы, так как работодатели неохотно трудоустраивают людей без практических навыков. Статистика занятости молодежи отмечает, что новое поколение предпочитает работать удаленно, имея больше свободного времени. Сотрудники HR-служб 100 российских компаний проводили опрос и выяснили, что для 68% кандидатов размер зарплаты стоит не на 1 месте в списке мотивирующих факторов. Статистические исследования молодежных проблем выявили приоритеты нынешнего поколения:

1. Интерес к работе – 56%;
2. Возможность договориться о графике – 43%;
3. Размер зарплаты – 32%;
4. Видимый результат труда – 27%.

Нами был проведен анализ наиболее перспективных направлений на 2016-2020 годы. Для мужчин приоритетными направлениями являются IT-технологии, финансы, конфликтология. Женщины наиболее востребованы в сфере переводоведения, бухгалтерского учета и педагогики. Рейтинги формируются в результате социальных, технических, экономических изменений в стране. Например, в девяностые годы по причине развития рыночной экономики были востребованы экономисты, бухгалтеры и финансисты. На сегодняшний день наблюдается наибольшая потребность в специалистах в IT-сфере, поскольку происходит стремительное развитие информационно-технологического прогресса. Интернет и другие средства коммуникации стали неотъемлемой частью жизни каждого человека. Сфера информационных технологий привлекательна для молодежи не только востребованностью, но и высокими заработными платами.

Также важно остановиться на интересах молодежи, так как они напрямую отражают влияние различных государственных программ, законов и запретов. В зависимости от возраста молодежи данные статистических исследований показывают интересы и занятость молодых людей в свободное время. На первое место, согласно результатам опросов, выходит интернет⁹². 49% пользователей используют всемирную сеть для просмотра юмористических передач, а 44% - для просмотра новостей спорта. В то же время политика не входит в список основных интересов молодых людей в возрасте 14–30 лет. Достаточно долгое времяпрепровождение в социальных сетях отрицательно сказывается на коммуникативных навыках пользователей. При опросе пяти тысяч человек выяснилось, что одиночеством страдает 32% современной московской молодежи. Статистика одиночества показывает, что каждый восьмой не имеет близких друзей.

Статистика занятий спортом среди молодежи показывает, что активный образ жизни ведут около 38% опрошенных. При этом количество подростков, занимающихся спортом, за два года значительно выросло.

Не менее важны показатели расходования денежных средств молодежью. Опрос студентов показывает следующие результаты:

1. Питание – 63%.
2. Покупка одежды – 34%.
3. Инвестиции в хобби – 24%.
4. Посещение баров и ресторанов – 21%.
5. Покупка подарков себе и родным – 20%⁹³.

Разумеется, одним из важных вопросов, интересных политическим деятелям, является вовлеченность молодежи в современные тенденции в

⁹² Сервис для проведения опросов «Анкетолог». URL: <https://iom.anketolog.ru/2013/06/10/dosug-molodegi> (дата обращения: 23.02.2019).

⁹³ Сервис для проведения опросов «Анкетолог». URL: <https://iom.anketolog.ru> (дата обращения: 23.02.2019).

юридических аспектах, контролируемых государством. Активность современного поколения в политике значительно слаба. Статистика молодежи в политике выявляет лишь 14% пользователей социальных сетей (18–24 лет), которых интересуют новости в политической сфере. В вузах лишь 18% студентов вступают в политическую дискуссию с преподавателями. Статистика молодежи на выборах в органы местного самоуправления также демонстрирует низкую активность. Уровень электоральной активности не превышает 40%. На вопрос об участии в политической или общественной жизни за последние два года – 49% опрошенных дали отрицательный ответ. Согласно результатам опроса, в Москве зафиксирован низкий уровень электоральной активности, а именно 28%. В населенных пунктах 38% молодежи проявляют инициативу в политической жизни страны.

У молодых людей разные интересы, уровень занятости, образ жизни. Многие зависят от характера индивида. Однако есть некоторые привычки, которые являются общими для некоторых групп молодежи. Они увеличивают риск развития различных заболеваний и повышают смертность. Например, среди молодежи распространено курение. Статистика показывает, что в высших учебных заведениях около 75% парней и 64% девушек используют сигареты. В возрасте 20–29 лет доля курящих женщин в 10 раз больше, чем среди 60-летних. Если рассматривать возрастную категорию от 15 до 19 лет, то количество курящих распределяется так – 40% юношей и 7% девушек. Основными причинами приобретения данной зависимости являются подражание и попытка самоутвердиться. Для большинства курильщиков сигареты стали вредной привычкой, которая может привести к летальному исходу.

Алкоголизм также является довольно распространенной проблемой среди молодежи. 62 % подростков употребляют спиртные напитки еженедельно. Специалисты выделяют 4 основные причины чрезмерного употребления алкоголя молодежью:

1. Наследственность.
2. Окружающая среда.
3. Неблагополучные семьи.
4. Доступность спиртных напитков⁹⁴.

В 2016 году на учете в наркологических диспансерах состояло 318 тыс. несовершеннолетних с диагнозом алкоголизм. Под воздействием спиртного теряется контроль над собой, что нередко приводит к совершению противоправных действий. На сегодняшний день статистика преступлений молодежи выглядит следующим образом:

⁹⁴ Исследования научно-медицинского центра алкоголизма. URL: <https://pohmelya.ru> (дата обращения: 24.02.2019).

1. Кражи – 55%.
2. Грабежи – 80%.
3. Разбойные нападения – 70%.
4. Убийства – 80%.
5. Изнасилования – 80%.

Таким образом, в настоящий момент в молодежной сфере наблюдаются следующие проблемы и направления их решения:

1. Несовершенство законодательной базы.

Данную проблему можно решить с помощью разработки и принятия закона о молодежи на федеральном уровне, а также совершенствования нормативно-правовой базы в отношении занятости молодежи.

2. Сокращение численности молодежи и увеличение среднего возраста материнства.

Меры, направленные на стимулирование рождаемости и укрепление статуса института брака и семьи в системе ценностей молодежи помогут в решении данной проблемы.

3. Рост первичной заболеваемости среди подростков и высокая доля смертности от внешних факторов.

Для снижения коэффициентов заболеваемости и смертности необходимо формирование культуры здорового образа жизни.

4. Молодежная безработица и увеличение миграции молодежи за пределы страны.

Увеличение количества рабочих мест для привлечения молодых людей, содействие занятости молодежи, в том числе и временной, простимулируют молодежь оставаться в России.

5. Рост молодежной преступности.

Данную проблему способны решить повышение уровня вовлеченности молодежи в гражданское общество и проведение работ с молодежью по профилактике правонарушений.

Литература

1. Выдрина И.И. Состояние российского законодательства о молодежи и молодежной политике. Вестник Уральского института экономики, управления и права № 4. 2014.С. 64–69. № 2 (42), 2017 Общественные науки. Социология.

2. Гимпельсон, В.Е. Поляризация или улучшение? Эволюция структуры рабочих мест в России в 2000-е годы / В. Е. Гимпельсон, Р. И. Капелюшников // Вопросы экономики. – 2015. – № 7. – С. 87–119.

3. Дзялошинский, И.М. Медиа и социальная активность молодежи / И. М. Дзялошинский // Вестник Кемеровского государственного университета культуры и искусств. – 2009. – № 9. – С. 59–65.

4. Ермаков, С.П. Социально-демографические проблемы молодежи в Российской Федерации / С.П. Ермаков // Народонаселение. – 2013. – № 1. – С. 87–97.
5. О Федеральной целевой программе «Молодежь России (2001–2005 годы)»: постановление Правительства РФ от 27.12.2000 № 1015 (ред. от 26.09.2004, с изм. от 21.10.2004) // СПС «КонсультантПлюс».
6. Об общих началах государственной молодежной политики в СССР: закон СССР от 16 апреля 1991 г. № 2114-1 // СПС «КонсультантПлюс».
7. Об основных направлениях государственной молодежной политики в Российской Федерации: постановление Верховного Совета РФ от 3 июня 1993 г. № 5090-1 // СПС «КонсультантПлюс».
8. Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года: Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 № 2403-р // СПС «КонсультантПлюс».
9. Общественные науки № 2 (42) 2017. Социология Social sciences. Sociology 111 УДК 316.346.32-053.6 DOI: 10.21685/2072-3016-2017-2-12 Т. С. Соловьева, А. В. Попов «Социально-экономическое положение молодежи в современной России».
10. Ростовская, Т.К. Социально-демографические характеристики российской молодежи / Т.К. Ростовская, С.В. Рязанцев // Государственный советник. – 2015. – № 2. – С. 66–74.
11. Руденко, Г. Г. Специфика положения молодежи на рынке труда / Г. Г. Руденко, А. Р. Савелов // Социологические исследования. – 2002. – № 5. – С. 101–107.
12. Стратегия государственной молодежной политики до 2016 г.: утв. распоряжением Правительства Российской Федерации от 18.12.2006 № 1760-р // СПС «КонсультантПлюс».
13. Шабунова, А.А. Человеческий капитал – индикатор устойчивого развития территорий / А.А. Шабунова, Г.В. Леонидова // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. – 2015. – № 5. – С. 101–115.
14. Сервис для проведения опросов «Анкетолог». URL: <https://iom.anketolog.ru/2013/06/10/dosug-molodegi> (дата обращения: 23.02.2019).
15. Исследования научно-медицинского центра алкоголизма. URL: <https://pohmelya.ru> (дата обращения: 21.02.2019).
16. Интернет-сервис «Здрав.ФОМ». URL: <https://bd.fom.ru/report/map/youth/d047703> (дата обращения: 23.02.2019).

1.8. ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ЕЁ ВЛИЯНИЕ НА СТРУКТУРУ ЗАНЯТОСТИ

Становление цифровой экономики в настоящее время имеет огромное влияние на все сферы нашей жизни. Не остается без изменений и рынок труда. Работники и работодатели стоят в данный момент перед необходимостью адаптации к новым, постоянно изменяющимся условиям. Для всех очевиден тот факт, что определенное количество людей в достаточно скором времени заменят (или уже заменили) новейшие разработки программ, роботов, вычислительных машин. Технологическое развитие меняет спрос и предложение на рынке труда, содержание и организацию основ работы. В результате появляется новая модель занятости, «Работа 4.0». Она осуществляется в цифровом пространстве, предоставляет новые возможности и риски для экономики и самих работников. Вопрос состоит в том, на какие именно профессии в большей степени повлияет технический прогресс, что нужно делать государству для защиты своих граждан от безработицы, и есть ли плюсы в развитии цифровой экономики для рынка труда.

Цифровизация экономик во всем мире является источником долгосрочного экономического роста. Так, если обратиться к исследованиям, проведенным консалтинговой компанией McKinsey, возможный показатель эффекта от цифровизации по отношению к ВВП для России к 2025 году может составлять 4,-8,9 трлн. рублей, что на сегодняшний день составляет примерно 19-34% от общего увеличения ВВП.

Для начала хотелось бы обратить внимание на определенные профессии, подверженные исчезновению из-за бурного развития техники. Согласно данным McKinsey, наибольшему риску потери работы подвергаются кадры, ведущие свою деятельность в области индустриального производства: тут боты и машины имеют все шансы заменить более 63% от общего числа занятых в данной сфере. Аналогичная ситуация представляется на рынке сотрудников в области перевозки грузов к 2050 г. Немного лучше ситуация, затрагивающая рынок предложения труда ретейлеров, более 54% из которых могут утратить своё рабочее место.

Последующий раздел экономики, в коем технологические процессы и автоматизирование станут совершенствоваться все без исключения - аграрное производство. Через несколько десятков лет имеют все шансы быть замещены немного меньше пятидесяти процентов, занятых на сегодняшний день.

Однако же проявление влияния автоматизации труда на рабочие места в различных странах будет проявляться по-разному. И безусловно, лидерство в этом плане будет за такими странами, как Китай и Индия. В

этих странах под влияние роботизации попадут 51 и 52% работающих соответственно.

Риск технологической безработицы в резком и глобальном варианте может быть исключен, поскольку происходит расширение технологических секторов, новые рабочие места появятся по мере развития самих технических инноваций, а другие сектора расширятся по мере снижения затрат и увеличения доходов и богатства общества.

Кроме того, внедрение новых технологий-медленный процесс, обусловленный экономическими, правовыми и социальными причинами. Эти тенденции могут привести к сокращению количества отработанных часов и увеличению числа рабочих мест, занятых неполный рабочий день.

Цифровая экономика способствуют более эффективному сопоставлению спроса и предложения рабочей силы. Оцифровка делает работу более гибкой, работники в экономике платформы имеют множество рабочих мест и источников, которые бросают вызов традиционному рынку труда.

Также цифровизация может способствовать улучшению уровня жизни граждан в определенных аспектах, например, рост покупательной способности населения, так как цифровые площадки и платформы повышают уровень ценовой конкуренции; повышению открытости, качества и доступности медицинских и образовательных услуг; созданию новых технологий, удобных цифровых онлайн сервисов и услуг для комфорта жизни в городских условиях, ведь с новшествами в данных сферах появляется возможность оптимизации ресурсопотребления, минимизации пробок и ДТП; а также национальной, экономической и общественной безопасности.

Что же касается Российской Федерации, на начало 2018 года наша страна занимала первое место в Европе по количеству пользователей интернета, по мировым показателям страна находилась на шестом месте. McKinsey оценивает потенциальный уровень автоматизации в 50%, то есть через несколько десятилетий из примерно 70 млн работников на территории РФ своего места могут лишиться 35 млн.⁹⁵

Так, например, Сбербанк совсем недавно заявил о масштабных планах, заключающихся в полном переходе обслуживания клиентов в цифровой формат. Это приведет к закрытию части отделений и, как следствие, сокращению кадров.

Однако не стоит судить о ситуации по одному примеру. Скорость перехода к автоматизированным кадрам зависит от многих других

⁹⁵ Официальный сайт McKinsey. Отчёт глобальной экспертной группы Digital-McKinsey.2017. Систем. требования: PowerPoint. URL: <https://www.mckinsey.com/~media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx> (дата обращения 12.03.19)

факторов. Согласно оценкам Национальной ассоциации участников рынка робототехники (НАУРР), плотность роботизации в России почти в 70 раз ниже, чем в среднем по миру. Если в мире на 10 тыс. работников в 2015 году приходилось в среднем 69 промышленных роботов, то в РФ – один. Если же мы обратимся к данным среднегодовых продаж промышленных роботов в России, то сможем сделать вывод, что их уровень на данный момент далеко не впечатляющий: примерно 500-600 штук в год, что соответствует почти 0,25% мирового рынка.

Быстрые темпы внедрения цифровых технологий в России будут отчасти сглаживаться сокращением доли трудоспособного населения. Так, например, по данным Росстата численность трудоспособного населения с 2015 по 2016 год снизилась на 1,3%⁹⁶.

Что же должно делать государство для защиты своих граждан от безработицы? Чтобы переход к автоматизированному рынку труда прошел безболезненно для населения страны, государство должно заблаговременно выработать план социально-экономического развития. Безусловно, будут необходимы значительные инвестиции в переподготовку кадров, создание новых учебных комплексов и дисциплин.

Как уже было упомянуто ранее, благодаря развитию цифровизации, все больше профессий будут вымирать, но в то же время новые вакансии будут появляться в предложениях на рынках труда. Поэтому необходима разработка новейших подходов к обучению инновационным профессиям и переквалификации кадров. Нельзя отставить без внимания и нормативно-правовое обеспечение цифровизационных изменений, из-за постоянного развития и появления все новых и новых витков цифровой жизни правовая система нуждается в совершенствовании и повышении гибкости. Ну и конечно же переход на новую ступень развития подразумевает под собой обеспечение доступа к развитой инфраструктуре, повышение цифровой грамотности граждан, а также проведение цифровизации государственных и муниципальных услуг. Так, например, всего за один год (2016-2017) в России количество пользователей порталов данных услуг возросло в 2 раза и достигло 40 миллионов человек. Также для быстроты принятия решений по основополагающим вопросам цифровизации, целесообразно создать постоянно функционирующие площадки диалогов государственных представителей с представителями ведущих технологических отраслей. На таких площадках могут обсуждаться корректировки, в которых нуждается законодательство на определенный момент времени, касательно регуляции пилотных режимов проектов, где тестируются перспективные цифровые технологии и бизнес-модели.

⁹⁶ Официальная статистика Росстат. Рынок труда, занятость и заработная плата. Трудовые ресурсы. 2018. URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/labour_force/ (дата обращения 12.03.19)

Летом 2017 года вышла в свет программа «Цифровая экономика Российской Федерации». В ней представлены основные цели и пути цифрового развития России до 2025 года. Согласно данной программе, по оптимистическим прогнозам, наша страна всего через 6-8 лет планирует занять верхние позиции рейтинга привлекательности для высококвалифицированных специалистов сферы ИТ.

Шансы России поддержать конкуренцию в этой сфере путем модернизации систем образования и профессиональной переподготовки кадров велики.

Также необходимо создание всех условий для самореализации специалистов в нашей стране, ведь серьезная проблема стоит в оттоке высококвалифицированных кадров за границу по причине нехватки возможностей.

Уровень занятости в России в высокотехнологичных и наукоемких отраслях (5,5%) значительно ниже, чем данный показатель в других странах с развитой цифровой экономикой (Германия 10%). Согласно данной концепции Российская Федерация строит определенные планы по развитию социально-экономической среды:

1) Создание научных центров по всем направлениям «сквозных» технологий, контролирующие в определенных предметных сферах все исследования, разработки, подготовку квалифицированных кадров. Также эти центры отвечают за соответствие мировым показателям в области исследований и образования;

2) В 2018 году- создание продуктивного механизма обмена разработками, результатами исследований среди сотрудников различных научно-исследовательских организаций и вузов с фирмами и компаниями в сфере цифровой экономики;

3) Одна из главных задач этого года- улучшение механизма образования молодежи за рубежом по темам и технологиям, которые на сегодняшний день являются наиболее актуальными на мировой арене, с последующим их возвращением в Россию;

4) Основная цель 2019 года- введение нового механизма направленной поддержки инновационного предпринимательства в области разработки цифровых ресурсов и активов, в частности на основе вузов и научно-исследовательских организаций;

5) В 2025 году планируется разработка новейших лабораторий для проведения исследований в области «сквозных» технологий; Привлечение в качестве партнеров для центров компетенции более 30 ведущих иностранных и российских компаний для апробации трех цифровых платформ. Цель- трансфер технологий;

б) Цель на 2025 год- создать более 5 школ аспирантов и магистров по всем направлениям «сквозных» технологий, основываясь на базах топовых вузов и научно-исследовательских организаций.

Не стоит забывать и о других экономических агентах, действующих на рынке. Для достижения целей цифровизации компании также должны проявлять повышенную активность. Во-первых, очевидна необходимость развития культуры постоянных инноваций, ориентируясь на ведущие цифровые фирмы. При отсутствии активности в этом вопросе компании будут обречены на потерю конкурентоспособности и на национальном, и на мировом рынке. Во-вторых, как уже было упомянуто ранее, успешность деятельности организаций будет также зависеть от тесного сотрудничества с различными исследовательскими, научными центрами, ведущими образовательными организациями и высокотехнологическими компаниями.

Однако же цифровые технологии могут оказать и положительное воздействие на рынок труда:

Во-первых, использование современных цифровых порталов для поиска работы позволяет кандидатам улучшать карьерные возможности благодаря доступу к обширной базе актуальных вакансий.

Такие порталы пользуются огромной популярностью в самых различных странах, так, например, количество людей, зарегистрированных в США на платформе LinkedIn, составляет более 130 млн. человек⁹⁷. В России данные платформы представлены такими сайтами, как SuperJob, HH.ru, на которой уже размещено более 25 млн. резюме. Во-вторых, цифровые платформы способствуют повышению производительности труда, поскольку они обеспечивают более точное соответствие профиля соискателя предлагаемой вакансии.

В-третьих, появление новых цифровых инструментов во всех сферах жизни помогает образованию новых профессий и рабочих мест. В 2015 году в Австралии было проведено исследование, которое показало, что 60% студентов вузов обучаются по специальностям, которые ближайшие десятилетия исчезнут или будут значительно автоматизированы.

В-четвертых, современные технологии дают возможность работать в удаленном режиме, что сможет повысить уровень трудоустройства специалистов из регионов, где локальный спрос на них ограничен.

И в-пятых, современные технологии помогают работникам приобретать все новые и новые знания и навыки благодаря возможности дистанционного обучения.

В заключении хотелось бы сказать, что несмотря на большое отставание России от передовых по развитию цифровой экономики стран,

⁹⁷ Официальная статистика платформы LinkedIn.2018. URL: <http://fut.ru/info/linkedin-case-company/> (дата обращения 12.03.19)

наша страна имеет огромные шансы на усиление своих позиций на мировой арене. Очевидна необходимость внушительных инвестиций в образование и переподготовку кадров, но правильно проведенная социально-экономическая политика поможет приспособиться к новейшим проявлениям цифровой экономики достаточно безболезненно и в кратчайшие сроки.

Литература

1. Альпидовская М.Л. Целостность как императив расширенного воспроизводства национального хозяйства: проблемы современной фундаментальной экономической науки // Теоретическая экономика. 2018. № 1 (43). С. 12-17.
2. Гимпельсон В.Е. Нужен ли российской экономике человеческий капитал? Десять сомнений// 2016. №10
3. Глазунов О.Н., Бугакова Е.А. Шестой технологический уклад. Проблемы и перспективы российского технического и гуманитарного образования// 2016.
4. Кобяков А. Вызовы XXI века: как меняет мир четвертая промышленная революция. URL: <http://www.rbc.ru/opinions/economics/12/02/2016/56bd9a4a9a79474ca8d33733> (дата обращения 12.03.19)
5. Суринов А.Е. Цифровая экономика: вызовы для российской статистики// 2018.
6. Программа "Цифровая экономика Российской Федерации" от 27 июля 2017 г.
7. Росстат. Доклад о результатах проведения оценки организационно-технической готовности и качества организации работы с открытыми данными в федеральных органах исполнительной власти
8. «Российский бизнес увеличил вклад в человеческий капитал» / Афанасьева Т.И. URL: http://www.rusconsult.ru/cms-news.php?mode=view_news&id=1677 (дата обращения 12.03.19)
9. «Исследование эффективности системы управления персоналом 2010» / Богатых В. URL: http://www.pwc.ru/ru_RU/ru/hr-consulting/assets/HR-Benchm (дата обращения 12.03.19)
10. Альпидовская М.Л., Соколов Д.П. Отношения собственности в современной России: генезис, проблемы и перспективы / Кострома, 2015.
11. Исследование McKinsey «Развитие цифровой экономики в России» 2017. URL: <https://www.mckinsey.com/~media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx> (дата обращения 12.03.19)

12. Olin Scott Stovall, «Accounting For Human Recourses: Implications For Theory And Practice», Dissertation Prepared for the degree of Ph.D. URL: http://digital.library.unt.edu/ark:/67531/metadc3026/m1/1/high_res_d/dissertation.pdf (дата обращения 12.03.19)

1.9. РАЗВИТИЕ РЫНКА ТРУДА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Мир XXI века ознаменовался не просто углублением информатизации общества, а, более того, повсеместным внедрением различного рода цифровых и информационных технологий. Такой феномен, как цифровизация, плавно проникает во все сферы жизни общества, будь то экономическая, политическая, социальная и иные сферы, непосредственно оказывая влияние на его элементы и трансформируя их в качественно новое состояние.

Термин «цифровая экономика» подразумевает ведение хозяйственной деятельности на основе информационных платформ и технологий с целью эффективного взаимодействия субъектов рынка и различных сфер хозяйственной деятельности. Однако несмотря на то, что в современном мире цифровые преобразования являются одним из главнейших факторов экономического роста, нельзя исключить тот факт, что они могут оказать негативное влияние на некоторые области. Так, цифровизация экономических процессов не прошла мимо и рынка труда, ведь внедрение новых информационных технологий означает и глобальную трансформацию использования рабочей силы и человеческого капитала в целом.

Человеческий капитал играет огромную роль в деятельности любого предприятия. Его вполне можно рассматривать как один из ключевых ресурсов любой компании, который создает стратегические возможности повышения ее конкурентоспособности⁹⁸. Тем не менее, в течение ближайших десятилетий структура и качество человеческого капитала организаций сильно изменятся под влиянием начавшихся с недавних пор процессов цифровизации экономики. В связи с этим можно выделить следующие тенденции, с которыми постепенно начинают сталкиваться работодатели и работники и которые могут стать наиболее острыми проблемами рынка труда и занятости уже в недалеком будущем.

Во-первых, это увеличение доли интеллектуального труда по сравнению с традиционным физическим трудом⁹⁹. Данный процесс

⁹⁸ Пришляк Е. А., Радько С. Г. Исследование факторов, влияющих на формирование человеческого капитала в Российской Федерации // Управленческие науки. – 2018. – Т. 8. №2. – С. 94.

⁹⁹ Одегов Ю.Г., Павлова В.В. Трансформация труда: 6-ой технологический уклад, цифровая экономика и тренды изменения занятости // Уровень жизни населения регионов России. – 2017. – № 4 (206). – С. 19.

означает, что в сфере трудовых отношений будут появляться новые виды занятости, которые достаточно нетипичны в сравнении с ныне существующими. Они в первую очередь будут предполагать выполнение работниками своих трудовых и профессиональных обязанностей посредством телекоммуникационных средств связи. На данный момент в России, по данным Международной организации труда, доля работников с нестандартной занятостью составляет уже порядка 30%¹⁰⁰. Но не все так просто, ведь переход к нетипичным формам занятости имеет свои риски: низкая заработная плата, отсутствие социальной защиты и снижение производительности труда.

Во-вторых, в экономике наблюдается такое направление, как частичное замещение человеческого труда машинами и роботами или, иначе говоря, автоматизация производства. Дело в том, что если раньше автоматизация производственных процессов подразумевала замещение некоторых видов ручного труда, то сейчас роботам отводятся офисные операции, предполагающие работу с теми или иными данными (составление документов, прием и обработка заказов и т.п.), что позволяет оптимизировать деятельность предприятий. И хотя на данный момент роботы выполняют достаточно простые задачи, в дальнейшем они будут усложняться и охватывать большую сферу действий.

Из перечисленных направлений дальнейшего развития ситуации в сфере труда вытекает третья тенденция – исчезновение ряда профессий, появление новых специальностей, а также усложнение требований к квалификации работников. Пожалуй, это одно из самых страшных последствий развития цифровой экономики для населения, которое помнит из всемирной и отечественной истории, как во время третьей научно-технической революции XX века большое количество людей потеряло работу из-за внедрения новых технологий (например, в США за 1990–2007 годы роботизация вытеснила с рынка труда от 360 тыс. до 670 тыс. человек¹⁰¹). Такой феномен носит название «технологическая безработица» и является серьезной проблемой. Так, по данным международной консалтинговой компании McKinsey¹⁰² в ближайшие десятилетия машины и роботы частично вытеснят человеческий труд, что приведет к высвобождению существенной доли рабочей силы. По прогнозам, уже к 2036 году от 2 до 50% работы может быть автоматизировано, а к 2066 году данное значение может достигнуть 99%.

¹⁰⁰Нестандартная занятость берет свое [Электронный ресурс] – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3441040> (дата обращения: 22.12.2018).

¹⁰¹Технологическая безработица: почему машины не вытеснят человека с рынка труда [Электронный ресурс] – URL: <https://iq.hse.ru/news/211413387.html> (дата обращения: 22.12.2018).

¹⁰²Отчет «Цифровая Россия: новая реальность» [Электронный ресурс] – URL: <https://www.mckinsey.com/russia/~/media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx> (дата обращения: 22.12.2018).

Иная международная компания PricewaterhouseCoopers (PwC) также провела исследование в области изменений на рынке труда под названием «Будущее рынка труда»¹⁰³. В данном исследовании приняли участие порядка 10 000 респондентов. Было выявлено, что около 73% опрошенных придерживаются мнения незаменимости человеческого интеллекта технологиями в то время, как другие 37% обеспокоены процессом автоматизации производства, то есть они допускают возможность потери своих рабочих мест из-за замещения человеческого труда машинным.

Помимо ускорения активности использования цифровых машин, происходит параллельное внедрение в данные устройства искусственного интеллекта. В связи с тем, что он является потенциальным заменителем человека как существа, обладающего мыслительными способностями, он так же предоставляет угрозу обеспечению населения рабочими местами. Так, в ноябре текущего года глава Сбербанка Герман Оскарович заявил о намерении замены большей части работников, занятых выполнением повседневных операций, на искусственный интеллект. Последствия таких мер очевидны: уже около 70% менеджеров среднего звена потеряли свою работу, уступив место искусственному интеллекту. Если сокращение продолжится, то количество работников, «пострадавших» от внедрения искусственного интеллекта, увеличится еще больше: к 2025 г. благодаря переходу на цифровые услуги общая численность персонала может сократиться в два раза¹⁰⁴.

Нельзя не отметить, что программа «Цифровая экономика Российской Федерации» ставит задачу создавать условия для подготовки специалистов цифровой экономики, совершенствовать систему образования с целью обеспечения экономики компетентными кадрами, а также формировать рынок труда, который будет отвечать требованиям цифровой экономики¹⁰⁵.

Данные Росстата¹⁰⁶ показывают, что за период с 2010 г. по 2017 г. образовательное направление подготовки «Информатика и вычислительная техника» стало наиболее востребованным среди абитуриентов. Это естественным образом связано с информатизацией общества и развитием цифровых технологий. Понимая, что специалисты по данному направлению со временем будут становиться все более необходимы, а, следовательно, их

¹⁰³ Будущее рынка труда: Противоборство тенденций, которые будут формировать рабочую среду в 2030 году [Электронный ресурс] – URL: <https://www.pwc.ru/ru/publications/workforce-of-the-future-rus.pdf> (дата обращения: 22.12.2018).

¹⁰⁴ Греф рассказал о сокращениях в Сбербанке из-за искусственного интеллекта [Электронный ресурс] – URL: <https://www.rbc.ru/business/10/11/2018/5be6b5929a79471263626f32> (дата обращения: 22.12.2018).

¹⁰⁵ Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р <Об утверждении программы "Цифровая экономика Российской Федерации">

¹⁰⁶ Федеральная служба государственной статистики РФ. [Электронный ресурс] – URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/figure/anketa1-4.html (дата обращения: 22.12.2018).

профессии ни коем образом не будут вытеснены роботами и искусственным интеллектом, будущие студенты идут по данному направлению.

Несмотря на прогнозы об исчезновении некоторых профессий, не все могут быть полноценно заменены. В связи с этим в условиях цифровой экономики к «выжившим» специальностям заметно изменяются требования. Обращаясь снова к данным Росстата¹⁰⁷ об использовании персональных компьютеров в организациях, можно сделать следующие выводы. Во-первых, в период 2010-2017 гг. увеличилась доля организаций, на персональных компьютерах которых есть подключение к сети Интернет. А во-вторых, все больше компаний стремятся создать свой собственный веб-сайт (доля увеличилась с 28,5% до 47,4%, т.е. практически в 1,7 раз), что связано с диджитализацией бизнеса. Иначе говоря, в связи с усложняющимися процессами ведения хозяйственной деятельности и развитием технологий, все большему количеству людей необходимо быть компетентными в области пользования техническими устройствами и специфичными цифровыми программами.

Описанные ситуации носят негативный характер, однако находятся и те, кто придерживается оптимистического настроения и утверждают, что в условиях цифровой экономики рынок труда может извлечь определенные выгоды: эффективный и быстрый поиск работы и заполнение вакансий; возможности дистанционной работы; новые профессии и рабочие места; доступ к качественному образованию и др.

Таким образом, на данном этапе развития экономики России цифровая революция воспринимается как двойственное явление. С одной стороны, она может стать настоящим двигателем подъема отечественной экономики, в частности роста производительности труда. С другой стороны, все еще остаются вопросы, касающиеся негативных моментов – исчезновения ряда процессов, уменьшение роли трудовых ресурсов в связи с появлением роботов и искусственного интеллекта и, как следствие, увеличение безработицы в стране. Именно поэтому, государству необходимо предпринимать меры, которые будут направлены на развитие здравоохранения, повышение доступности высшего образования, разработку и внедрение программ профессиональной переподготовки, социальную помощь населения, в том числе поддержку уровня занятости.

Литература

1. Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 N 1632-р <Об утверждении программы "Цифровая экономика Российской

¹⁰⁷ Федеральная служба государственной статистики РФ.

Федерации"> [Электронный ресурс] – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221756/ (дата обращения: 22.12.2018).

2. Одегов Ю.Г., Павлова В.В. Трансформация труда: 6-ой технологический уклад, цифровая экономика и тренды изменения занятости // Уровень жизни населения регионов России. – 2017. – № 4 (206). – С. 19-25.

3. Подвойский Г.Л. Мир труда: контуры будущего // Мир новой экономики. – 2017. – № 4. – С. 23-31.

4. Пришляк Е. А., Радько С. Г. Исследование факторов, влияющих на формирование человеческого капитала в Российской Федерации // Управленческие науки. – 2018. – Т. 8. №2. – С. 94-105.

5. Санкова Л.В. Рынок труда в условиях цифровой экономики // В сборнике: Человеческий и производственный потенциал российской экономики перед глобальными и локальными вызовами. Саратовский государственный технический университет имени Гагарина Ю.А. – 2018. – С. 208-213.

6. Федеральная служба государственной статистики РФ. [Электронный ресурс] – URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/figure/anketa1-4.html (дата обращения: 22.12.2018).

7. Будущее рынка труда: Противоборство тенденций, которые будут формировать рабочую среду в 2030 году [Электронный ресурс] – URL: <https://www.pwc.ru/ru/publications/workforce-of-the-future-rus.pdf> (дата обращения: 22.12.2018).

8. Альпидовская М.Л. Целостность как императив расширенного воспроизводства национального хозяйства: проблемы современной фундаментальной экономической науки // ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА, № 1 (43). 2018. – С.12-17

9. Отчет «Цифровая Россия: новая реальность» [Электронный ресурс] – URL: https://www.mckinsey.com/ru/~/_media/McKinsey/Locations/Europe%20and%20Middle%20East/Russia/Our%20Insights/Digital%20Russia/Digital-Russia-report.ashx (дата обращения: 22.12.2018).

10. Греф рассказал о сокращениях в Сбербанке из-за искусственного интеллекта [Электронный ресурс] – URL: <https://www.rbc.ru/business/10/11/2018/5be6b5929a79471263626f32> (дата обращения: 22.12.2018).

11. Нестандартная занятость берет свое [Электронный ресурс] – URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3441040> (дата обращения: 22.12.2018).

12. Технологическая безработица: почему машины не вытеснят человека

с

рынка труда [Электронный ресурс] – URL: <https://iq.hse.ru/news/211413387.html> (дата обращения: 22.12.2018).

1.10. БЕЗРАБОТИЦА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Проблема безработицы является весьма актуальной на сегодняшний день, т.к. идет процесс увеличения количества безработных и изменения структуры занятости в нашей стране. Кроме того, на современном этапе присутствует угроза структурной безработицы что связано с макроэкономической нестабильностью и постоянно меняющимися условиями труда.

Кроме того, на современном этапе присутствует угроза структурной безработицы, что связано с макроэкономической нестабильностью и постоянно меняющимися условиями труда.

Прежде чем приступить к анализу уровня безработицы и структуры занятости в России на современном этапе, необходимо определить некоторые теоретические аспекты по вопросу безработицы, которые остаются актуальными в современной российской практике.

Основные причины возникновения безработицы и ее виды обусловлены социально-экономическими отношениями в обществе и базируются на положениях научных школ, возможностях регулирования государством уровня безработицы¹⁰⁸. Одной из причин безработицы стоит назвать мировой финансовый кризис, который вызвал повышение уровня вынужденной безработицы, т.к. по причине нестабильности в нашей стране многие предприятия были вынуждены сокращать количество трудовых ресурсов в своем штате, а многие компании не выдержали кризис, что повлекло за собой их банкротство, тем самым лишая людей рабочими мест¹⁰⁹. Также для современной ситуации в России не исключение и иные причины безработицы: технологические изменения в производстве, которые влекут за собой закрытие многих рабочих мест, сезонные колебания в определенных отраслях экономики, желания и предпочтения самих рабочих, отсутствие актуальной информации о наличии вакантных рабочих местах¹¹⁰.

¹⁰⁸ Марков А.В., Халапсина А.А. Трудовые ресурсы России: развитие и проблемы качества / В сборнике: Проблемы и перспективы развития социально-экономического потенциала российских регионов Материалы VI Всероссийской электронной научно-практической конференции.- М.-2017.- С. 129.

¹⁰⁹ Макроэкономика. Учебник, Рекомендовано ФГАУ «ФИРО», /Отв. Ред. М.Л.Альпидовская, Н.В.Цхададзе. - Ростов на Дону «Феникс» 2017.- С. 232.

¹¹⁰ Цхададзе Н.В., Богатская К.А. Миграция рабочей силы и ее влияние на воспроизводственные процессы //«Воспроизводство России в XXI веке: диалектика регулируемого развития» в 80-летию выхода в свет книги Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег».Сборник докладов III Международной научной конференции, г. Москва, 2016 – С.281.

Переходя к исследованию безработицы в России, стоит отметить, что согласно ст.3 Закона РФ от 19.04.1991 №1032-1 «О занятости населения в Российской Федерации» безработными определяются трудоспособные лица, которые на данный момент не имеют официального заработка и работы, но при этом зарегистрировавшиеся в государственных органах занятости по поиску работы, ищущие рабочее место и готовые приступить к работе¹¹¹.

Перейдем к анализу безработицы на современной этапе на основании данных Росстата¹¹² и официального портала труда и занятости¹¹³.

Численность безработных за год (май - июль 2017 – май – июль 2018) по всей России уменьшилась на 319,5 тыс.чел., что составляет 8,18%. Средняя численность безработных по всей России также показывает нисходящую тенденцию: с 488,0 до 448,1.

На период с мая 2018 по июль 2018 регионом с большей численностью безработных является Приволжский федеральный округ, а с наименьшей – Дальневосточный федеральный округ. На период с мая 2017 по июль 2017 года прослеживается идентичная ситуация.

Снижение уровня безработицы за последний год может быть связано с улучшением экономической ситуации в стране. Однако, по прогнозам ученых-экономистов, ожидается спад экономического роста, что может привести к ухудшению ситуации на рынке труда.

Общая численность населения России на 1 января 2018 года составляет 146 880 432 человек по данным Росстата от марта 2018 года "Оценка численности постоянного населения на 1 января 2018 г. и в среднем за 2017 г.". На основании данной информации можно сделать вывод о том, что уровень безработицы на период с мая 2017 по июль 2017 года по данным выборочных обследований рабочей силы в процентах составляет 5,1%, на период с октября по декабрь 2017 года – 5,1%, с мая по июль 2018 года – 4,7%. При чем прослеживается тенденция постепенного снижения общего уровня безработицы в период с декабря 2017 года (5,1%) по июль 2018 года (4,7%), при чем каждые три месяца прослеживается снижение процента безработицы на одну десятую процента.

Однако для полного анализа необходимо провести аналогию с уровнем занятости населения в возрасте 15 лет и старше по субъектам Российской Федерации, в среднем за три месяца. Проанализируем те же временные периоды. Численность занятых по всей России увеличилась на 0,4%.

¹¹¹ Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 03.07.2018) "О занятости населения в Российской Федерации".

¹¹² Сайт федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 19.09.2018).

¹¹³ Официальный портал федеральной службы по труду и занятости. Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <https://www.rostrud.ru/> (дата обращения: 19.09.2018).

Регионом с самым низким уровнем занятости является Северо-Кавказский округ, хотя по численности безработных на период с мая по июль 2018 он не был отстающим (475,2 тыс. чел.), регионом с самым высоким уровнем занятости является Дальневосточный федеральный округ (62,6%), что соответствует тому, что численность безработных по данному региону минимальна по сравнению с другими регионами Российской Федерации. Немного отстает Центральный федеральный округ, где уровень занятости составляет 62,5%.

Среднее значение уровня занятости по всей России демонстрирует стабильное улучшение в период с мая 2017 по июль 2018 года – с 59,2% по 59,6%.

Наиболее быстрыми темпами в данном направлении развивается Северо-Кавказский федеральный округ (с 54,5% в мае-июле 2017 по 56% в мае-июле 2018 года).

Проанализировав общие тенденции безработицы и занятости в Российской Федерации, стоит обратить внимание на государственную политику в области занятости населения.

Политика занятости населения представляет собой систему мер, которая нацелена на изменение ситуации в области труда и занятости населения в лучшую сторону, на обеспечение социально-экономической стабильности в обществе в целом, и которая осуществляется уполномоченными органами государственной власти.

Государственная политика занятости в РФ осуществляется с помощью мер инвестиционной, финансово-кредитной, налоговой и социальной политики.

Основными задачами в политике занятости относятся:

- Процесс создания условий для повышения благосостояния граждан, который в обязательном порядке включает в себя процесс постепенного увеличения доходов путем повышения реальной заработной платы.
- Обеспечение рациональной занятости граждан в процессе регулирования баланса спроса и предложения на рынке труда;
- Повышение качества и конкурентоспособности рабочей силы.
- Повышение численности населения с высшим образованием.¹¹⁴

Основными направлениями государственной политики в области содействия занятости можно назвать: наличие у граждан РФ равной возможности в реализации права на добровольный труд и свободный выбор занятости; создание условий, которые способны обеспечить достойную жизнь гражданина РФ; поддержание государством трудовой и

¹¹⁴ Феномен рыночного хозяйства: векторы и особенности эволюции. Монография. / Под ред. Сидорова В.А., Ядгарова Я.С., Чапли В.В.- Лондон, LSP 2017. – С. 321.

предпринимательской инициативы граждан;¹¹⁵ проведение мероприятий, способствующих повышению занятости граждан; международное сотрудничество в решении проблем занятости населения и др.¹¹⁶

Подводя итог всему вышеизложенному, хочется отметить, что проблема безработицы в нашей стране на сегодняшний день остается довольно острой, и государству необходимо принимать специальные меры по ее решению, т.к. безработица и низкий уровень занятости может повлечь за собой не только социально-экономические проблемы, но и последствия в сфере культуры и образования граждан нашей страны.

Литература

1. Альпидовская М.Л., Соколов Д.П. Частная собственность в современной России: достоинства, недостатки и возможные альтернативы // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 1. С. 9-21.

2. Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 03.07.2018) "О занятости населения в Российской Федерации".

3. Ибрагимова З.Ф. Безработица в современной России: тенденции и особенности // Актуальные вопросы университетской науки: Сборник научных трудов. Уфа: РИЦ БашГУ. 2016. Вып. III. С. 126–136.

4. Марков А.В., Халапсина А.А. Трудовые ресурсы России: развитие и проблемы качества / В сборнике: Проблемы и перспективы развития социально-экономического потенциала российских регионов Материалы VI Всероссийской электронной научно-практической конференции. М.-2017. С. 127-131.

5. Макроэкономика. Учебник, Рекомендовано ФГАУ «ФИРО», /Отв. Ред. М.Л.Альпидовская, Н.В.Цхададзе. - Ростов на Дону «Феникс» 2017.- 409 с.

6. Цхададзе Н.В. Социально-экономические последствия развития неформальной занятости в России // ж. «Вестник Тверского государственного университета, Серия «Экономика и управление», № 4 , 2015 г. – С.102-112.

7. Цхададзе Н.В. Последствия расширения неформального сектора в экономике //«Экономико-правовые аспекты реализации стратегии модернизации России: поиск модели эффективного социоэкономического развития». Сборник статей международной научно-практической

¹¹⁵ Ибрагимова З.Ф. Безработица в современной России: тенденции и особенности // Актуальные вопросы университетской науки: Сборник научных трудов. Уфа: РИЦ БашГУ. 2016. Вып. III. - С. 131.

¹¹⁶ Цхададзе Н.В. Социально-экономические последствия развития неформальной занятости в России // ж. «Вестник Тверского государственного университета, Серия «Экономика и управление», № 4, 2015 г. – С.109.

конференции. / под ред. Г.Б. Клейнера, Э.В. Соболева, В.В. Сорокожердьева, З.М. Хашевой – Краснодар: ЮИМ, 2015. – С.235-240.

8. Цхададзе Н.В., Богатская К.А. Миграция рабочей силы и ее влияние на воспроизводственные процессы // «Воспроизводство России в XXI веке: диалектика регулируемого развития» в 80-летию выхода в свет книги Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег». Сборник докладов III Международной научной конференции, г. Москва, 2016 – С.278-283.

9. Феномен рыночного хозяйства: векторы и особенности эволюции. Монография. / Под ред. Сидорова В.А., Ядгарова Я.С., Чапли В.В.- Лондон, LSP 2017.

10. Официальный портал федеральной службы по труду и занятости. Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <https://www.rostrud.ru/> (дата обращения: 19.09.2018).

11. Сайт федеральной службы государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 19.09.2018).

1.11. ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ И УРОВНЯ БЛАГОСОСТОЯНИЯ НАСЕЛЕНИЯ РОССИИ

Проблема неравномерности в распределении денежных доходов и благ в течение длительного времени рассматривается как экономистами и статистиками, так и социологами, политиками, философами. Нельзя недооценивать важность оценки и анализа социально-экономической дифференциации и уровня благосостояния населения, ведь рост неравенства и поляризация общества могут привести к значительным социальным, экономическим, политическим потрясениям.

Ключевым приоритетом и главной стратегической целью социально-экономического развития Российской Федерации является снижение бедности. В Послании Федеральному Собранию от 1 марта 2018 года Президент Российской Федерации сформулировал ряд целей и задач, которые должны быть достигнуты и решены уже на рубеже 2024–2025 годов. К их числу относятся: обеспечение темпов роста российской экономики выше мировых, увеличение валового внутреннего продукта на душу населения в полтора раза и снижение вдвое числа бедных. Также согласно Указу Президента № 204 от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года», Правительство Российской Федерации должно обеспечить снижение в два раза уровня бедности в Российской Федерации.

Постоянный анализ статистики, характеризующей неравенство и бедность, позволяет органам государственной власти принимать

необходимые меры социальной поддержки населения, в том числе превентивные, и обеспечивать мониторинг реализации национальных целей и стратегических задач развития Российской Федерации.

Макроэкономические показатели, характеризующие неравенство в распределении денежных доходов и уровень благосостояния населения (распределение денежных доходов по группам населения, коэффициент фондов, индекс Джини, распределение численности населения по размерам соотношения денежных доходов и величины прожиточного минимума, а также другие показатели, представленные в таблицах ниже), регулярно публикуются Федеральной службой государственной статистики Российской Федерации (Росстат) и остаются основным методом количественной оценки неравенства и уровня бедности.

Статистические данные показывают, что Российская Федерация однозначно относится к странам с высокой степенью неравенства – почти половина всех доходов населения (разделенного на 20-процентные группы) на протяжении последних десятилетий принадлежит пятой группе с наибольшими доходами, самым бедным же (первой группе с наименьшими доходами) принадлежит около 5 процентов общих доходов. Стоит отметить, что тенденция увеличения концентрации доходов у самых богатых продолжалась с 1995 года и только в последние несколько лет преломилась - с 47,6% всех доходов населения страны в 2013 году доля сократилась до 46,8% в 2017 году, однако все еще остается неприемлемо большой.

Децильный коэффициент фондов является составной частью группы коэффициентов дифференциации доходов населения и характеризует, во сколько раз средний уровень денежных доходов 10% населения с самыми высокими доходами превышает средний уровень денежных доходов 10% населения с самыми низкими доходами. В 1995 году уровень денежных доходов 10% самого богатого населения превышал уровень доходов 10% самого бедного населения в 13,5 раза, в 2000 году – в 13,9 раза, потом разрыв начал постепенно расти и к 2010 году достиг максимума – 16,6 раз. Дальнейшая динамика коэффициента фондов приняла нисходящую тенденцию и по итогам 2017 года этот показатель составил 15,3 раза.

В международной практике часто используется коэффициент Джини - макроэкономический показатель, характеризующий дифференциацию денежных доходов населения в виде степени отклонения фактического распределения доходов от абсолютно равного их распределения между жителями страны. Данный коэффициент измеряется от 0 до 1, то есть чем значение ближе к нулю, тем более равномерно распределен показатель (0 – каждый имеет одинаковый доход, 1 – один человек имеет весь доход, остальные не имеют его вообще). По данным Росстата, коэффициент Джини не претерпевал кардинальных изменений с 1995 года (0,397) и даже постепенно снижался, в 2017 году составив 0,410, что даже несколько выше

оценок по России ряда международных организаций. Официальная статистика относит Россию к странам со средней степенью неравенства, в то время как по мнению других международных аналитических центров, Россию называют самой неравной экономикой в мире, в которой почти всем богатством владеет буквально 1 процент населения.

В настоящее время сформировалось три ключевых методологических подхода к пониманию и оценке благосостояния населения – абсолютный, относительный и субъективный.

При абсолютном подходе бедность понимается как отношение к некому абсолютному, экспертно заданному стандарту уровня жизни. В России за абсолютную черту бедности принимается значение прожиточного минимума - минимального уровня дохода, который считается необходимым для обеспечения определённого уровня жизни, другими словами - стоимость условной потребительской корзины. В III квартале 2018 года величина прожиточного минимума составила 10451 руб., а численность населения, доходы которого ниже этой черты бедности – 19 миллионов человек или 12,9% всего населения России. Интересно отметить, что уровень бедности россиян незначительно колеблется около отметки в 13% с 2015 года, в то время как реальные располагаемые доходы населения с 2015 года неизменно падают и в 2018 году остались в области отрицательных значений - по оценке Росстата их динамика составила 99,8% к предыдущему году.

Еще один абсолютный подход при оценке (измерении) уровня бедности предложен Международной Организацией Труда – это определение бедности в качестве дохода на душу населения в размере 2 долларов США или менее в день.

Абсолютный подход к оценке бедности определяет только возможность удовлетворения минимальных основных потребностей и не отражает другие ограничения и лишения. В мировой практике используется концепция относительной бедности: уровень бедности определяется не при соотнесении с минимальными основными потребностями, а с преобладающим в стране уровнем материальной обеспеченности.

Одним из методов оценки относительной бедности является доля от потребления. В США – стране с большой территорией – в качестве стандарта материальной обеспеченности используется не доход, а нормативы потребления, которые учитывают региональные особенности (место проживания, традиции и культуру потребления). Исходя из этого стандарта бедными считаются домохозяйства, в которых более 50 % дохода семьи тратится на продукты питания.

Если относить эту методологию к Российской Федерации, то целесообразно учитывать не только расходы на продукты питания, но и расходы на жилищно-коммунальные услуги, которые оказывают сильное

влияние на уровень бедности (в первой децильной группе это почти 60% расходов семей). В связи с этим можно предположить комбинированный показатель стандарта потребления – расходы на продукты питания и на жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ).

Метод счета расходов на основные группы товаров и услуг называется статистическим. Такая статистика выбирается из данных по обследованию домашних хозяйств. Она реально отражает состояние бедности и уровня необходимой помощи бедным. И продукты питания, и расходы на ЖКХ носят именно семейный характер – ими пользуется все домохозяйство. В них уже учитываются, например, введенные в регионах нормы потребления услуг. И, кроме того, они учтены в расходах региональных бюджетов.

Относительная черта бедности позволяет обосновать нижнюю границу среднего класса, представители которого должны иметь доходы, страхующие от обеднения. Для этого используют пропорцию среднего или медианного дохода (наиболее часто используется значение в 60% медианного дохода).

В 2017 году численность населения с доходами ниже 60% от медианного (медианный среднедушевой доход в 2017 г. – 31 421,6 руб. в месяц) в среднем по Российской Федерации составила 25,1% от общей численности населения. В то же время в 2017 году 64,9% населения имели доход ниже среднедушевого денежного дохода по стране.

Стоит отметить, что значительная дифференциация по уровню бедности наблюдается в региональном разрезе. Так, наименьшее отношение доли населения, имеющего среднедушевые денежные доходы ниже границы, установленной на уровне 60% от медианного среднедушевого дохода к доле населения, имеющего среднедушевые денежные доходы ниже величины прожиточного минимума наблюдается в Республике Крым, Карачаево-Черкесской Республике, Еврейской автономной области, Кабардино-Балкарской Республике, Республике Алтай, Республике Калмыкия, Республике Ингушетия. При этом наибольшее отношение данных показателей наблюдается в Ямало-Ненецком автономном округе, Республике Татарстан, г. Санкт-Петербург, Белгородской области, Московской области, г. Москва.

Традиционный статистический инструментарий оценивает финансовое положение населения, но не в полной мере характеризует реальный уровень бедности и социально-экономической дифференциации, так как не позволяет оценить социальные аспекты жизни населения: жилищные условия и намерения по их улучшению; условия труда; состояние здоровья и доступ к качественному медицинскому обслуживанию; образование; наличие детей; мнение об условиях проживания в населенном пункте; транспортное обслуживание; отдых. Поэтому для оценки данных аспектов применяется субъективный подход –

домохозяйства-респонденты самостоятельно оценивают уровень и качество своей жизни, а данная информация по социально-демографическим проблемам собирается Росстатом в рамках федеральных статистических наблюдений.

Так, Комплексное наблюдение условий жизни населения организуется во всех субъектах Российской Федерации и охватило в 2016 году 60 тысяч домохозяйств. Основной целью проведения наблюдения является получение статистической информации, отражающей фактические условия жизнедеятельности российских семей и их потребности в обеспечении безопасной и благоприятной среды обитания, здорового образа жизни, воспитании и развитии детей, в повышении трудовой, профессиональной и социальной мобильности, улучшении жилищных условий, установлении и развитии социокультурных связей. Задачей проведения наблюдения является получение статистических данных о профессиональных и личных мотивациях участия населения в трудовой деятельности, об уровне обеспечения прав на социальную защиту и потребностей в социальном обслуживании, о качестве жилищных и бытовых условий проживания и намерениях по их улучшению, о наличии информационных и коммуникационных средств, способствующих интеллектуальному развитию, о пользовании услугами и удовлетворенности работой учреждений социальной сферы и транспорта, о безопасности производственной и непроизводственной сфер обитания, о причинах ограничений в удовлетворении жизненно важных потребностей.

Комплексное наблюдение условий жизни населения (далее – КОУЖ) осуществляется на основе личного опроса членов домохозяйств (респондентов) по месту их проживания, таким образом, домохозяйство само дает субъективную оценку своего благосостояния.

База микроданных КОУЖ состоит из 59994 наблюдений (опрошенных домохозяйств) и 304 переменных (вопросов, заданных домохозяйствам-респондентам).

Для анализа фактических условий и качества жизни российских семей, находящихся за чертой бедности, авторами была проведена сортировка, отбор и разделение на три группы тех домохозяйств, средний доход которых в месяц меньше прожиточного минимума (первые две группы) и тех, доход которых меньше 0,6 медианного дохода по стране (третья группа):

1. 5 тысяч рублей и менее (307 наблюдений или 0,5% набора данных);
2. от 5,1 до 10,0 тысяч рублей (2831 наблюдений или 4,7% набора данных);
3. от 10,1 до 15,0 тысяч рублей (8159 наблюдений или 13,6% набора данных).

Далее из 304 переменных (вопросов, заданных интервьюерами домохозяйствам-респондентам) были выбраны те, которые характеризуют социально-экономические аспекты благосостояния семьи: испытывает ли домохозяйство стесненность при проживании; испытывает ли домохозяйство недостаток тепла; имеется ли в наличии водопровод в доме; имеется ли задолженность по оплате жилищно-коммунальных услуг из-за недостатка денежных средств; имеется ли возможность справиться с непредвиденными расходами по ремонту жилья; испытывает ли домохозяйство потребность в улучшении жилищных условий; имеется ли доступ к сети Интернет; имеется ли возможность оплачивать жизненно необходимые (важнейшие) лекарственные препараты; имеется ли возможность при необходимости воспользоваться платными медицинскими услугами; имеется ли возможность менять членам семьи одежду на новую по мере износа; имеется ли возможность два раза в неделю употреблять в пищу блюда из мяса, птицы или рыбы (или равноценную вегетарианскую пищу); имеется ли возможность покупать фрукты в любое время года; имеется ли возможность приглашать гостей на семейное торжество; имеется ли возможность каждый год одну неделю отпуска проводить вне дома.

Согласно полученной информации, которая была систематизирована и проанализирована, можно сделать следующие выводы.

Домохозяйства, имеющие доход 5 тысяч рублей и менее в месяц: испытывают стесненность при проживании (13,7% из всех наблюдений), испытывают недостаток тепла (32,2%), не имеют водопровод в доме (43,3%), имеют задолженность по оплате жилищно-коммунальных услуг из-за недостатка денежных средств (50,2%), не имеют возможности справиться с непредвиденными расходами по ремонту жилья (96,4%), не имеют доступа к сети Интернет (84,4%), не имеют возможности оплачивать жизненно необходимые (важнейшие) лекарственные препараты (77,5%), не имеют возможности менять членам семьи одежду на новую по мере износа (71,3%), не имеют возможности два раза в неделю употреблять в пищу блюда из мяса, птицы или рыбы или равноценную вегетарианскую пищу (59,0%), не имеют возможности покупать фрукты в любое время года (86,6%), не имеют возможности приглашать гостей на семейное торжество (87,3%), не имеют возможности каждый год одну неделю отпуска проводить вне дома (94,8%).

Полученные по результатам опросов процентные показатели по домохозяйствам, имеющим доход от 5,1 до 10,0 тысяч рублей в месяц, несколько лучше, но все равно очень высоки: испытывают стесненность при проживании (13,2% из всех домохозяйств выбранной категории), испытывают недостаток тепла (22,1%), не имеют водопровод в доме (21,7%), имеют задолженность по оплате жилищно-коммунальных услуг из-за недостатка денежных средств (27,1%), не имеют возможности справиться с непредвиденными расходами по ремонту жилья (86,1%), не имеют доступа

к сети Интернет (81,1%), не имеют возможности оплачивать жизненно необходимые (важнейшие) лекарственные препараты (40,6%), не имеют возможности менять членам семьи одежду на новую по мере износа (43,2%), не имеют возможности два раза в неделю употреблять в пищу блюда из мяса, птицы или рыбы или равноценную вегетарианскую пищу (31,2%), не имеют возможности покупать фрукты в любое время года (65,8%), не имеют возможности приглашать гостей на семейное торжество (70,2%), не имеют возможности каждый год одну неделю отпуска проводить вне дома (90,9%).

Схожая ситуация наблюдается и при анализе тех домохозяйств, доход которых находится в интервале от 10,1 до 15,0 тысяч рублей.

Анализ полученных данных также позволяет сделать вывод, что не только домохозяйства, доход в месяц которых ниже прожиточного минимума, далеко не в полной мере могут удовлетворить минимальные основные потребности, но и те домохозяйства, которые не попадают под категорию «бедные», но находятся «в зоне риска» - близко к черте бедности, испытывают значительную депривацию (социальную исключенность из сложившегося в стране стиля и образа жизни).

Комплексная и качественная оценка социально-экономической дифференциации, определение критериев бедности, нуждаемости, адресный характер социальной помощи, оказываемой нуждающимся категориям населения, являются важнейшими характеристиками социальной защиты, поэтому требуется разработка и утверждение нормативных и правовых документов, четко регламентирующих все процедуры и взаимоотношения дополнительной социальной поддержки по принципу нуждаемости.

Общепринятого определения критерию нуждаемости нет, однако попытки его формализации предпринимались Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации в проекте Приказа «Об утверждении методических рекомендаций по оценке нуждаемости и установлению критериев нуждаемости при предоставлении органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления мер социальной поддержки». В проекте давалось следующее определение: нуждаемость - недостаток средств, необходимых для сохранения здоровья и обеспечения жизнедеятельности, критерии нуждаемости – условия, при которых семья (одинок проживающий гражданин) признаются нуждающимися.

На данный момент предоставление мер социальной поддержки в России осуществляется по двум принципам: по категориальному принципу (социальную поддержку получают льготники федерального уровня: инвалиды и участники ВОВ, ветераны боевых действий, пострадавшие от радиационных аварий, инвалиды; и льготники регионального уровня: граждане пожилого возраста, малоимущие граждане, семьи с детьми, дети-

сироты, ветераны труда, труженики тыла), и по принципу нуждаемости (социальную поддержку получают семьи с доходами ниже прожиточного минимума, граждане, оказавшиеся в трудной жизненной ситуации).

Органам государственной власти Российской Федерации, органам субъектов Российской Федерации и местного самоуправления очень важно предоставлять действенные меры социальной поддержки, поэтому актуальность адекватного определения и оценки социально-экономической дифференциации, уровня благосостояния населения, доступности товаров и услуг для определения лишений как бедных, так и нуждающихся семей, все более возрастает.

Литература

1. Альпидовская М.Л., Соколов Д.П. Отношения собственности в современной России: генезис, проблемы и перспективы / Кострома, 2015.
2. Бильтрикова, А.В. Статистика бедности: региональные показатели [Текст] / А.В. Бильтрикова // Социодинамика. – 2016. – № 11. – С. 22-27
3. Комплексное наблюдение условий жизни населения // Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/KOUZ16/index.html (дата обращения 28.01.2019 г.)
4. Население. Неравенство и бедность // Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/poverty/# (дата обращения 28.01.2019 г.)
5. Население. Уровень жизни // Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/poverty/# (дата обращения 28.01.2019 г.)
6. Овчарова Л.Н. Теоретические и практические подходы к оценке уровня, профиля и факторов бедности: российский и международный опыт /Л.Н. Овчарова // Учреждение Российской акад. наук Ин-т соц.-эконом. проблем народонаселения РАН. – М.: М-Студио, 2009. – 268 с.
7. Пронина Л.И. Бедность: причины, оценка, методы борьбы/Л.И. Пронина // Экономика и управление: проблемы, решения. – 2017. –Т. 4. № 6. –С. 32-38
8. Рассадина М.Н. Дифференциация доходов населения: проблемы и пути решения // NovaInfo.Ru - №56, 2016 г.
9. Селиверстов А. С., Митрофанов Д. Е., Буцкая А. А., Евстратов А. Д., Николаева К. А. Проблема бедности в современной России и возможные пути её решения // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 276-

278. — URL <https://moluch.ru/archive/141/39550/> (дата обращения: 29.01.2019 г.)

10. Социальное положение и уровень жизни населения России. 2017: Стат.сб. / Росстат - М., 2017.

11. Указ Президента № 204 от 7 мая 2018 года «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года» (ред. от 19.07.2018 № 444-ФЗ) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2018. № 20, ст. 2817; Официальный интернет-портал правовой информации. URL: <http://www.pravo.gov.ru> (дата обращения: 25.01.2019 г.)

12. Федеральный закон от 24.10.1997 № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» (с изменениями от 28.12.2017 № 421-ФЗ)

13. Хаустова К.В. Бедность и нуждаемость в современной России // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2018. Том 8. № 8А. С. 253-259

14. Шевяков А.Ю. Факторы неравенства в экономической и демографической динамике и формирование новой социальной политики государства // Уровень жизни населения регионов России. – 2008. – № 5. – С. 62-69

15. Шумпетер, Й. А. Теория экономического развития. Капитализм, социализм и демократия [Текст] / Й. А. Шумпетер. – М. : Эксмо, 2007.

1.12. ВЗАИМОСВЯЗЬ ФИНАНСИРОВАНИЯ МОСКОВСКИХ ШКОЛ И РЕЗУЛЬТАТОВ ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Московские школы не всегда финансировались настолько прозрачно и эффективно, как сегодня. Ещё 8 лет назад этот процесс осуществлялся иначе: в основе всего лежали утвержденные «сверху» бюджетные сметы.

Что было не так со сметным финансированием, и почему от него пришлось отказаться московскому образованию?

Всё очень просто: при таком принципе финансирования школа не имела никакой возможности самостоятельно распоряжаться своими ресурсами, определять цели, гибко управлять расходом средств. Использовать все средства при таком подходе также было сложно, а в конце года всё, что оставалось на счету школы, забиралось обратно в бюджет. Таким образом, финансирование по бюджетным сметам никак не способствовало эффективному управлению школой.

Помимо вышесказанного, данный механизм использовал значительные человеческие ресурсы для того, чтобы определить, какой объем финансирования необходим каждой школе.

Ну, а самое, пожалуй, неприятное заключалось в том, что подобное распределение средств между школами не было прозрачным, а между

самими школами в части финансирования имела значительная разница. Всё определялось статусом: гимназии и лицеи, к примеру, финансировались на гораздо лучших условиях, нежели обычные школы, а именно, в двойном размере.

В 2011 году всё изменилось. Логика этих перемен была простой и понятной: каждая школа столицы должна обеспечивать качественное образование москвичам по месту их жительства. Правительство Москвы своим постановлением от 22.03.11 №86-ПП ввело иной, более справедливый и прозрачный механизм финансирования школ: нормативно-подушевой. Стартовал пилотный проект по развитию общего образования столицы, который принес школам единую формулу расчета финансирования: размер субсидии школы равен количеству её обучающихся, помноженному на норматив на каждого обучающегося.

Городские нормативы на одного обучающегося стали едиными: 85000 – на ученика 1-4-х классов, 107000 – на ученика 5-9-х классов, 123000 – на старшеклассника (10-11 класс). Единственный коэффициент (2-3), который применим к данным нормативам – это коэффициент на конкретного ученика, имеющего инвалидность, для которого должны быть созданы необходимые именно ему условия обучения.

Не только нормативы на обучающихся, но и средства на содержание школьного имущества поступают школам таким же образом - согласно количеству обучающихся и нормативу на одного ученика. Это хороший мотивирующий фактор для того, чтобы школы эффективно использовали для обучения и воспитания детей все площади, которые имеются в их распоряжении.

Подводя итог вышесказанному, можно утверждать следующее: средства из бюджета города Москвы, выделяемые по единому нормативу, следуют за детьми в ту школу, куда они идут учиться. И эти средства в любой школе, куда бы ни пришел наш ребенок, позволяет обеспечить качество его образования. Ведь образованные выпускники – это будущее нашего города, каждой его семьи.

Итак, финансирование школы зависит теперь от количества детей, которые обучаются в ней, и рассчитывается по простой, единой для всех формуле. В Москве не осталось школ, которые не были бы по-настоящему заинтересованы в том, чтобы улучшать свои результаты в части качества обучения и быть востребованными среди жителей своего района. При этом у школ сохраняются на счетах те средства, которые они получили из бюджета и не успели потратить на конец года (их не отбирают, как это было раньше).

Школы столицы стали сегодня крупными образовательными комплексами, которые по роду своей деятельности являются многопрофильными организациями. Всё это – результат тех серьезных

изменений, которые произошли в системе образования Москвы в последние годы.

Но это ещё не все изменения к лучшему: в сентябре 2017 года нормативы на каждого обучающегося в школе Москвы были увеличены. Наряду с увеличением, нормативы пополнились средствами, которые необходимы школе на обеспечение безопасности, медицинские осмотры и повышение квалификации, покупку учебников, текущий ремонт и коммунальные услуги. Норматив стал полнее, и это дало школе новые возможности в части самостоятельного принятия решений по направлению средств, повышению качества образования и поддержанию безопасных условий для обучения и работы. Это также принесло и новую ответственность за использование финансовых средств, поступающих из городского бюджета, которые должны «работать» на жителей города.

Бюджетный кодекс РФ определяет трехлетний срок как максимальный период для финансового планирования. В Москве эта возможность активно используется: бюджет столицы также принимается сроком на три года. На этот же срок утверждаются и госзадания для столичных школ, и объёмы их финансирования, а также заключаются соглашения о субсидии на выполнение госзадания. Таким образом, школы Москвы планируют свою деятельность на достаточно длительный период, определяя, на что будут потрачены средства, исходя из собственных потребностей, и будучи обеспеченными финансами на этот срок. Гарантию того, что финансовое обеспечение каждая школа получит вовремя, дает учредитель - Департамент образования и науки города Москвы.

Главные документы школы, которые определяют ее финансовое планирование (планы финансово-хозяйственной деятельности и закупок), также создаются на трехлетний срок. На основе программы своего развития и предполагаемого количества учеников на ближайшие три года, школа осуществляет трехлетнее планирование своего бюджета, определяя, как и когда будет использовать поступающие средства.

Поскольку школы столицы значительно укрупнились, их возможности по реализации собственных проектов тоже выросли: теперь им под силу даже те из них, которые требуют вливания значительных средств. В том числе, средства можно перераспределять в рамках трехлетнего планирования школьного бюджета, согласовав это с Учредителем. Благодаря такому подходу московские школы теперь имеют возможность освоить более ста дополнительных миллионов рублей в год, если это необходимо для реализации ими крупных и значимых проектов.

Об особенностях такого подхода рассказал руководитель Департамента образования и науки города Москвы И.И. Калина:

- Сегодня директор может из следующих периодов небольшую часть использовать заранее – не более 10% бюджета. Эти деньги могут быть

направлены на создание уникальной базы – некоторые директора, к примеру, рассчитывают набрать средства на IT-полигоны. У большой школы и планы большие. На их реализацию нужен большой финансовый ресурс, который иногда нужно аккумулировать, в том числе и забирая из финансирования будущих периодов. При этом, подчеркну, не нанося никакого вреда деятельности школы в следующие периоды.

Что же делать руководству школы, если для реализации проекта нужны средства, превышающие сумму, включенную в график финансирования? Неужели отказываться от важного и интересного проекта? Конечно же, нет. Директору школы необходимо проанализировать предстоящие расходы и сформировать свои предложения для утверждения учредителем. После заключения дополнительного соглашения и внесения изменений в план закупок, в график финансирования также будут внесены соответствующие изменения.

Однако, как и в любом виде деятельности, при подобном долгосрочном планировании имеется определенная доля риска, связанная с влиянием человеческого фактора. О других рисках в данном случае речи не идет, так как школы Москвы самостоятельно распоряжаются своими финансовыми ресурсами по формуле, которая едина для всех образовательных организаций.

Перед каждой московской школой стоит важная задача по обеспечению высокого уровня качества образования жителей города. Способствует ли финансовая самостоятельность школы достижению её учениками и педагогами высоких образовательных результатов? Как вообще связаны эти два, казалось бы, не имеющих прямого отношения друг к другу, направления деятельности образовательной организации?

Такая взаимосвязь есть, и она достаточно легко прослеживается. Ведь что представляет собой школа современного мегаполиса? С чего вообще начинается школа? Пожалуй, с самой калитки – входа на школьную территорию. Школа сегодня просто не может позволить себе иметь запущенную, неухоженную и неблагоустроенную территорию. Кто же захочет отдать своего ребенка в такую школу? Конечно же, каждая школьная территория в Москве находится под бдительным присмотром и тщательно обустроена: газоны и цветники, ровный асфальт или плитка, детские площадки, стадионы и спортплощадки, аккуратно подстриженные кусты и оберегаемые деревья – всё это способствует формированию имиджа школы, помогает создавать комфортные и безопасные условия пребывания детей. Территория школы – это ее визитная карточка, заметная всем.

Современный педагог, стремясь успеть за стремительным информационным веком, очень много учится. Учится новым технологиям и их эффективному использованию, новым приемам работы с детьми, которые принадлежат к так называемому «цифровому поколению». Для

того, чтобы всегда быть на много шагов впереди своих продвинутых учеников, учителю очень важно быть обеспеченным необходимой материально-технической базой – современными лабораториями, компьютерной техникой, интерактивными панелями и т.д. В противном случае он не сможет подготовить будущего выпускника школы к успешной самореализации в этом меняющемся мире. С другой стороны, какой бы современной ни была окружающая ученика школы развивающая и обучающая среда, без учителя-профессионала он не сможет значительно продвинуться в своей собственной индивидуальной траектории развития.

Конечно же, один в поле не воин, поэтому только осознанная, слаженная, профессиональная работа всего школьного коллектива может стать крепким фундаментом для высоких результатов обучающихся. Но просто ежедневно добросовестно проводить уроки сегодня недостаточно, ведь учитель перестал быть практически единственным источником информации. Администрации и педагогам приходится постоянно заботиться о профессиональном росте, как иначе эффективно использовать в работе современное оборудование, электронные информационные ресурсы, новые методы проверки знаний и т.д. Где учиться всему тому новому, что постоянно появляется в работе учителя? Как быть в курсе всех новостей в мире современного образования, технологий обучения? Это серьезная работа администрации, которая в обязательном порядке планируется и предполагает заключение договоров с авторитетными организациями для обучения учителей-предметников, классных руководителей и др.

Если раньше для обучения было достаточно класса с партами, стоящими друг за другом, доски и мела, то сегодня речь идет о том, учить по-новому, используя старое, нельзя. Современная школа не может себе позволить спокойно жить, имея устаревшую материально-техническую базу. Ведь даже все новое довольно быстро устаревает, технологии стремительно движутся вперед. Директору школы необходимо планировать приобретение для школы такого оборудования, которое поможет повысить качество образования и дать новые возможности для развития обучающимся. Объёмы закупок, сроки – всё это также имеет значение, особенно в связи с тем, что закупки оборудования зачастую связаны со вступлением школы в тот или иной проект, к примеру, предпрофессионального образования (медицинский или инженерный класс).

Что ещё важно – это оплата труда учителя современной школы. Трудно спорить с тем, что учительский труд должен сегодня оплачиваться достойно. И это действительно так. Каждая московская школа располагает для этого необходимыми ресурсами, равно как и ресурсами для поддержания на должном уровне материально-технической базы –

территорий, зданий и всего, что в них имеется. Любая составляющая имеет значение для того, чтобы школа справлялась с поставленными задачами.

Таким образом, понятие «обеспечение учебного процесса» - более сложное, чем кажется на первый взгляд. Есть сторона сугубо учебная, содержательная, а есть хозяйственная. И первая не может существовать без второй. Поэтому подходить к планированию как учебной деятельности, так и хозяйственной, необходимо с полной ответственностью. Только внимание к обеим сторонам принесет высокие образовательные результаты.

Что же можно считать высокими образовательными результатами, и как их измерить? Имеются в виду результаты объективные, не подведенные самой школой, но полученные в результате объективных измерений. К таким результатам можно отнести баллы, полученные выпускниками 9 и 11 классов за ОГЭ и ЕГЭ, по итогам выполнения тех или иных независимых предметных или метапредметных диагностик. Важны личные и командные достижения школьников в олимпиадах, конференциях, конкурсах. Хороший измеримый показатель – это поступление выпускника школы в вуз.

Путь маленького человека к знаниям, достижениям и успеху начинается в раннем детстве - на дошкольном уровне образования. Именно в этот период закладывается основа будущей успешности ученика, поэтому очень важно то, как в школе построена образовательная деятельность с дошкольниками, насколько эффективно происходит социализация и всестороннее развитие каждого ребенка, как ведется работа с теми детьми, чьи возможности здоровья ограничены. Очень важно и то, любят ли малыши свой детский сад, как оценивают дошкольное образование своего ребенка родители, как они взаимодействуют с воспитателями и получают ли необходимую помощь.

Если всё вышперечисленное сложилось и хорошо работает, то родители дошкольников «голосуют» за школу, переводя своих детей в её первый класс. Это значит, что они доверяют школе и не считают другие школы более привлекательными в образовательном плане. А администрация школы с удовлетворением сознает, что образовательный и воспитательный процесс выстроен грамотно.

В то же время для родителей детей более старшего возраста на первый план выходит разнообразие возможностей, которые предлагает ученику школа: это может быть, к примеру, медицинский класс и тесное сотрудничество с профильными вузами, или разнообразие объединений дополнительного образования, или учебные лаборатории, оборудованные по последнему слову техники.

И мы вновь вернулись к мысли о том, что сегодня только школа, представляющая собой крупный многопрофильный образовательный комплекс, обладающий финансовой самостоятельностью, способна предоставить такие возможности своим ученикам и ответить на вызовы,

которые диктует информационное общество. К примеру, профильное и предпрофессиональное образование требуют серьезного учебного оборудования – инженерных, медицинских лабораторий.

Если у школы появились сэкономленные средства, они направляются на реализацию мероприятий перспективного плана. В условиях финансовой самостоятельности стратегическое планирование приобретает особую значимость, так как школа может выбирать приоритетные для своего развития задачи и ресурсы для их решения. Всё это благоприятным образом сказывается на результатах обучающихся школы.

Безусловно, забота о росте качества образования находится сегодня в центре внимания каждой московской школы. Объективно учитывать вклад каждого учителя в общие результаты школы позволяет новая система оплаты труда столичных учителей. Благодаря переходу на эту систему стало возможным оценить труд каждого сотрудника и превратить материальное стимулирование в реальный инструмент мотивации на повышение качества образования. У каждой школы имеется своё собственное положение об оплате труда, критерии которого разработаны с участием профсоюзной организации коллектива и являются объективными, прозрачными, адекватными и своевременными.

В школе сегодня нет таких стимулирующих выплат, которые выплачивались бы в соответствии с какими-либо расплывчатыми, общими критериями. В отношении каждой выплаты установлены конкретные индикаторы. Нельзя поощрить работника за добросовестное выполнение обязанностей. А вот за хорошо подготовленное и успешно проведенное конкретное мероприятие для обучающихся или коллег – можно.

Интересно, что стимулирующие выплаты педагоги московской школы могут получать не только из средств школы, в которой они работают. Источником таких поощрительных выплат могут также служить гранты и целевые субсидии. Один из ярких примеров – правительство Москвы, которое выделяет гранты размером до 20 миллионов рублей за активное участие педагогов в инновационном городском проекте МЭШ («Московская электронная школа»). Ежемесячная городская надбавка учителям, использующим в своей работе ресурсы МЭШ, выплачивается из средств целевой субсидии. К стимулирующим выплатам также относятся доплаты учителям за классное руководство, внеурочную деятельность с обучающимися, выплаты по результатам работы за прошедший учебный год и другие.

Что касается средней заработной платы учителей, то здесь наблюдается стабильный и существенный её прирост: в сравнении с 2017 годом в 2018-м она выросла практически на 40%.

Результатом особенного внимания к потребностям московских школ в последние годы стали впечатляющие результаты столичных школьников

на различного уровня интеллектуальных соревнованиях (всероссийская олимпиада школьников, международные олимпиады) и конкурсах профессионального мастерства (JuniorSkills), стабильно демонстрирующие положительную динамику результаты ЕГЭ выпускников 11-х классов. Система образования столицы в целом также высоко оценена экспертами из других стран и занимает верхние позиции в международных рейтингах образовательных систем.

Повышению качества образования в школах, мотивации педагогов на дальнейший профессиональный рост также способствуют гранты для образовательных организаций и лучших учителей. В 2017 году размер таких грантов был увеличен вдвое. Ежегодно правительство Москвы поощряет школы двадцатью грантами по 30 миллионов рублей, пятьюдесятью - по 20 миллионов, ста по 10 миллионов и пятьюдесятью грантами по 4 миллиона рублей. Полученные гранты школы направляют на то, чтобы продолжить работу по повышению качества образования и поощрить активно работающих педагогов.

Таким образом, всё, начиная с результатов московских школьников и заканчивая оснащением московских школ современным учебным оборудованием, реализацией большого количества городских проектов и ростом заработной платы педагогов, говорит о том, что московское образование успешно развивается, а финансирование столичных школ служит прочным фундаментом этих изменений к лучшему.

Литература

1. Бутырская Маргарита. Виды денежных поощрений педагогическим работникам // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: <http://www.ug.ru/archive/732267> (дата обращения 12.03.2019).
2. Варгамян Марина. Как школьные деньги работают на качество образования // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: <http://www.ug.ru/archive/73220> (дата обращения 11.03.2019).
3. Заика Денис. Долгосрочное планирование школьного бюджета: школы стали еще более уверенными в своем будущем // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: <http://www.ug.ru/archive/732167> (дата обращения 11.03.2019).
4. Миронова Юлия. Финансовая служба Департамента образования: контролируем, сопровождаем, предотвращаем нарушения // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: <http://www.ug.ru/archive/732264> (дата обращения 12.03.2019).
5. Московским педагогам обеспечили новые доплаты за классное руководство // Независимая газета ng.ru: ежедн. интернет-изд. 2008. 03 сент. URL: http://www.ng.ru/moscow/2018-09-03/2_7302_moscow.html (дата обращения: 26.02.2019).

6. Объективность, прозрачность, адекватность, своевременность // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: [http:// www.ug.ru/archive/73226](http://www.ug.ru/archive/73226) (дата обращения 11.03.2019).

7. Пономарева Ю.С. Доходы и расходы в образовании – информация прозрачна // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: [http:// www.ug.ru/archive/73223](http://www.ug.ru/archive/73223) (дата обращения 11.03.2019).

8. Постановление Правительства Москвы от 22 марта 2011 г. № 86-ПП (с изменениями на 24 августа 2017 года).

9. Соколова Екатерина, Смирнов Анатолий. Деньги идут за учеником // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: [http:// www.ug.ru/archive/73218](http://www.ug.ru/archive/73218) (дата обращения 11.03.2019).

10. Степанов Иван. Математика московского образования // «УГ Москва». 2018. № 4. URL: [http:// www.ug.ru/archive/73216](http://www.ug.ru/archive/73216) (дата обращения 28.02.2019).

1.13. ТВОРЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК ОСНОВА СОЗДАНИЯ ИННОВАЦИЙ ДЛЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

За последние десятилетия экономическая ситуация в России значительно подверглась изменениям. Во-первых, внутренний рынок страны развивается за счет создания новых и совершенствования уже существующих предприятий малого и среднего бизнеса помимо наличия в нем государственных предприятий. Во-вторых, наибольший приоритет, как в нашей стране, так и за рубежом отдается наукоемким отраслям. И, в-третьих, жесткие требования, предъявляемые к профессионализму и интеллектуальному потенциалу сотрудников. Итогом вышеперечисленных изменений стал повышенный спрос на результаты инновационной деятельности в любой сфере жизнедеятельности общества, выступающий залогом экономического развития и стабильности

Под инновациями подразумеваются новые продукты, технологии, процессы. При этом нововведением может считаться только объект, способный усовершенствовать характеристики, повысить эффективность действующей системы. В качестве инновационной деятельности принято понимать творческую деятельность по реформированию материально-технической базы и производственных отношений посредством использования достижений научно-технического прогресса с целью более эффективного удовлетворения растущих потребностей.

Инновации способствуют интенсивному развитию экономики государства, так как направлены на ускорение внедрения результатов науки

в производство, удовлетворение потребителей во множестве высококачественных товаров и услуг¹¹⁷.

Таким образом инновация может иметь как материальную, так и нематериальную форму. Следовательно, внедрение в производственный процесс новых действий, реализация идей для повышения результативности работы, применение новых алгоритмов для принятия решений – будет считаться инновацией в той или иной сфере.

В основе создания инноваций в экономическом аспекте изначально лежит нестандартный подход к различным привычным явлениям, при этом задействуются творческие и креативные способности человека. Творчество – это процесс деятельности, направленный на создание качественно-нового, уникального, социально значимого. В свою очередь креативность – это способность личности генерировать идеи, решать задачи нетрадиционным методом, ориентируясь на коммерческий успех.

Рассмотрим проблему творческого начала как основу создания инноваций на примере деятельности государственных и муниципальных служащих. Стоит отметить, что для осуществления своих профессиональных обязанностей специалист государственного и муниципального управления (далее – ГМУ) должен не только быть хорошо квалифицированным сотрудником, обладать профессиональными знаниями и навыками, но и иметь определенную совокупность личностных качеств для эффективной работы:

- быстро реагировать и принимать правильные решения при возникновении непредвиденных ситуаций;
- работать с большим количеством информации с использованием современного информационно-технического оборудования;
- непрерывно совершенствовать профессиональные умения;
- оценивать безопасность, надежность и доступность услуг гражданам;
- адекватно прогнозировать последствия принятых управленческих решений.

Профессиональную служебную деятельность государственных и муниципальных служащих характеризуют как сложную деятельность, которая сочетает в себе ряд функций исполнительской, управленческой, «консервативной» и «инновационной» направленности.¹¹⁸ Характер

¹¹⁷ Борисова Е.С., Кузбенова Э.Р. Влияние инноваций на развитие цифровой экономики России// В сборнике: Информационные технологии, энергетика и экономика Сборник трудов XV Международной научно-технической конференции студентов и аспирантов. В 3-х томах. - 2018. - С. 27-30.

¹¹⁸ Александрова Л.А. Творчество, креатив, инновация: общее и особенное [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: http://www.rusnauka.com/18_ENXII_2015/Philosophia/2_195636.doc.htm (дата обращения 27.01.2019)

деятельности государственного гражданского служащего определяется наемным, умственным, творческим и в том числе инновационным трудом. Однако возникает особое противоречие при столкновении творческого начала и нормативной регламентации.

Хотя выделяют производственные, финансовые, банковские и в том числе управленческие инновации, в данной статье сфокусируем анализ именно на тезисе, что творческие и креативные действия специалистов государственного и муниципального управления также являются инновациями в данном секторе.

Творчество в принятии решений государственных гражданских служащих выражается в том, что чиновник находится в постоянном поиске вариантов и альтернатив при принятии решения, направленного на достижение той или иной управленческой цели. Здесь можно говорить о предпосылке инновационного начала деятельности специалиста сферы ГМУ.

На государственной и муниципальной службе творчество:

- определяет скорость реализации государственных решений;
- ограничено по времени и ресурсам;
- определяет результативность деятельности государственного гражданского служащего;
- ограничено положениями должностного регламента и служебного контракта.

Кроме того, следует сказать о том, что чем выше категория государственного гражданского служащего, тем больше творческого начала в принятии решений. Соответственно, обеспечивающие специалисты организуют выполнение задач и функций государственного органа или должностного лица. Помощники (советники) более свободны в творческой деятельности при принятии тех или иных решений, направленных на достижение задач руководства. Руководители обладают большой свободой при принятии тех или иных управленческих решений (в пределах законодательно установленных норм и положений).

Также деятельность государственного служащего должна характеризоваться инициативностью при решении задач. Интеллект и знания человека выполняют роль своеобразного источника и мультипликатора новаций, ориентированных на более качественный результат, чем есть.

Однако отметим, что творческое начало в деятельности государственных гражданских служащих не закреплено законодательным путем. Также критерий творчества не включен в перечень факторов определяющих размер оплаты труда гражданского служащего.

И помимо прочего в понятие творчество вкладывается создание нечто качественно нового (идей, ценностей, продукта и так далее). Деятельность

государственного гражданского служащего не подразумевает в первую очередь инновационную деятельность. Здесь главным становится выполнение служебных обязанностей, обеспечивающих выполнение функций государственного органа.

Следовательно, творчество в деятельности специалиста государственного и муниципального управления ограничено выбором альтернатив при принятии управленческих решений, способами определения перечня вариантов, формированием собственной стратегической программы и планированием своего служебного времени с целью достижения высокой результативности и эффективности деятельности.

Формальными ограничениями творчества гражданских служащих являются должностной регламент, служебный контракт и нормы федерального и регионального законодательства о государственной гражданской службе в РФ и субъекте РФ.

Тем не менее, на государственной и муниципальной службе к работнику предъявляются ряд требований к знаниям, опыту работы, мастерству, ответственности, анализируются психологические способности кандидата на должность, умение принимать самостоятельные решения, пользоваться современными информационно-коммуникационными технологиями, а также в большинстве случаев именно креативность рассматривается как наиболее конкурентоспособная черта молодого специалиста. Главным фактором креативно-инновационных процессов становится личность управленца в пространстве творческого креативного потенциала как системообразующего элемента инновационной управленческой культуры¹¹⁹.

В сегодняшних реалиях наблюдается высокая востребованность в креативном управленце, готовом создавать новые способы управленческой деятельности, умеющем предвидеть сложные ситуации, эффективно решающим возникающие проблемы нетривиальным способом. Специалист ГМУ должен моментально корректировать свое поведение, выстраивать эффективную стратегию действий под гражданина, с которым ведется в конкретный момент общения¹²⁰.

Исходя из этого можно сделать вывод, что руководству любого уровня власти необходимо способствовать выявлению и развитию креативного потенциала управленческого персонала государственной

¹¹⁹ Веремейчук А.Л. Выявление и развитие креативного потенциала управленческого персонала государственной гражданской службы // Актуальные проблемы современности: наука и общество. – 2014. – №3 (4). – С. 15-19

¹²⁰ Комаров А.В., Борисова Е.С. Проблема развития профессиональной толерантности у специалистов сферы государственного и муниципального управления // Финансовая экономика. – 2018. - №6 (ч.3). – С. 306-314.

гражданской службы, без которого невозможно обеспечить инновационную ориентированность деятельности. Важно организовать рабочие условия, в том числе и проведение различных тестирований и тренингов для персонала с целью развития качеств, связанных со способностью ораторского искусства, вдохновения и мотивирования коллег, предложения прогрессивных идей в рамках современных мировых тенденций, чтобы содействовать формированию инновационного и стратегического мышления, которое изначально предполагает наличие определенного инновационного, психологического и стимулирующего климата в коллективе, где каждый должен быть открытым для объективной дискуссии, стремиться к совершенству, быть самокритичным и инициативным.

Можно выделить следующие ключевые проблемные направления в сфере государственного и муниципального управления, при решении которых может быть проявлено инновационное мышление:

- упрощение административных процедур (снижение бюрократизма), обеспечение прозрачности управленческих процессов при предоставлении государственных и муниципальных услуг;
- противодействие коррупции;
- повышение качества предоставления государственных и муниципальных услуг;
- повышение комфортности взаимодействия граждан с персоналом;
- оптимизация управленческой деятельности;
- улучшение курсов по повышению квалификации специалистов ГМУ.

При этом будут решаться такие задачи, как разработка и использование эффективных методик решения нестандартных целей, формирование творческого стиля персонала, креативных команд, развитие творческого потенциала кадров, трансформация системы государственной службы и технологий профессиональной подготовки государственных служащих, снижение барьеров к инновационному мышлению, фокусирование творчества в соответствии с приоритетными направлениями социально-экономического развития и т.д.¹²¹

Большинство инноваций из непосредственно экономических отраслей трансформировались под нужды государственного сектора. Так, примерами успешно используемых инновационных управленческих технологий можно считать аутсорсинг (повышение качества исполнения функций и снижение издержек на их исполнение путем передачи части полномочий одного отдела более профессиональному подразделению с данной юрисдикцией),

¹²¹ Блем А.Е., Усанов И.Г. Формирование креативности руководителя государственного и муниципального управления// Ученые записки комсомольского-на-амуре государственного технического университета. – 2017. -№2. – Т.3 - С.93-98

фандрайзинг (процесс привлечения внешних, сторонних ресурсов необходимых для реализации какой-либо задачи государственной программы), форсайт (проектирование будущего, поиск возможных перспектив) и т.д.¹²²

Таким образом, в сегодняшних реалиях Правительства экономически развитых стран заинтересованы в развитии креативных и творческих навыков в специалистах государственного и муниципального управления для выработки дальнейших инновационных решений социально-экономических проблем, повышения качества государственного управления на всех уровнях исполнительной власти. При этом в кадровой политике практикуется привлечение на государственную службу креативных и талантливых кадров из секторов экономики для согласования интересов государства и бизнеса¹²³. Инновационные решения будут возможны только при сочетании профессиональной компетентности, умения творчески и креативно мыслить, а также мотивации и заинтересованности в использовании новых подходов. Необходимо стимулировать и поощрять в работниках принципиально новые взгляды и идеи, которые могут стать залогом повышения эффективности органа власти.

Недооценка управленческого ресурса, возможностей инновационного государственного управления может стать причиной нерациональных действий и принятия неэффективных программ развития. Широкий кругозор и современное творческое мышление расширяют возможности адаптации к изменениям, создают предпосылки для успешного решения сложных управленческих проблем в условиях рисков и неопределенности, зачастую с ограниченными ресурсами и трудно предсказуемыми экономическими и социальными последствиями¹²⁴.

В целом, важно отметить, что развитие инновационной направленности всех сфер жизнедеятельности является приоритетной задачей каждой страны, заинтересованной в подъеме национальной экономики, увеличении объема производства и занятости населения в производственной сфере, что автоматически ведет к росту производительности труда. Необходимость совершенствования инновационной политики государства обусловлена тенденцией к повышению значимости роли знаний интеллектуального капитала, так как качественное продвижение инноваций в экономику способствует усилению

¹²² Мухина Ю.В. Инновационные технологии в государственном управлении// Системное управление. – 2015. - №4. – С.26

¹²³ Борисова Е., Кузбенова Э. Проблема совершенствования кадровой политики на государственной службе// Самоуправление. - 2018.- № S1. - С. 22-25.

¹²⁴ Веремейчук А.Л. Актуальные проблемы формирования креативности государственных гражданских служащих в Российской Федерации // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. – 2014. – С. 134-143.

конкурентоспособности и достижению ведущих позиций на мировом рынке.

Литература

1. Александрова Л.А. Творчество, креатив, инновация: общее и особенное [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: http://www.rusnauka.com/18_ENXII_2015/Philosophia/2_195636.doc.htm (дата обращения 27.01.2019)

2. Блем А.Е., Усанов И.Г. Формирование креативности руководителя государственного и муниципального управления // Ученые записки комсомольского-на-амуре государственного технического университета. – 2017. -№2. – Т.3 - С.93 - 98

3. Борисова Е.С., Кузбенова Э.Р. Влияние инноваций на развитие цифровой экономики России// В сборнике: Информационные технологии, энергетика и экономика Сборник трудов XV Международной научно-технической конференции студентов и аспирантов. В 3-х томах. - 2018. - С. 27-30.

4. Борисова Е., Кузбенова Э. Проблема совершенствования кадровой политики на государственной службе// Самоуправление. -2018. - № S1. - С. 22-25.

5. Веремейчук А.Л. Актуальные проблемы формирования креативности государственных гражданских служащих в Российской Федерации // Электронный вестник Ростовского социально-экономического института. – 2014. – С.134-143.

6. Веремейчук А.Л. Выявление и развитие креативного потенциала управленческого персонала государственной гражданской службы// Актуальные проблемы современности: наука и общество. – 2014. – №3 (4). – С.15 - 19

7. Комаров А.В., Борисова Е.С. Проблема развития профессиональной толерантности у специалистов сферы государственного и муниципального управления // Финансовая экономика. – 2018. - №6 (ч.3). – С.306-314.

8. Мухина Ю.В. Инновационные технологии в государственном управлении// Системное управление. – 2015. - №4. – С.26

9. Управленческие инновации как ресурс муниципальной службы [Электронный ресурс]. Режим доступа URL: <http://naukarus.com/upravlencheskie-innovatsii-kak-resurs-munitsipalnoy-sluzhby>(дата обращения 27.01.2019)

10. Устичева Е.Г. Организация инновационного процесса методов повышения эффективности труда государственных служащих в России// Вопросы инновационной экономики. – 2014. – С.23-35.

Раздел 2. Новые технологии в развитии социально-экономической парадигмы

2.1. ТЕНДЕНЦИИ ИЗМЕНЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СУВЕРЕННЫХ ФОНДОВ В УСЛОВИЯХ ЧЕТВЁРТОЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ

В настоящее время человечество стоит на пороге четвертой промышленной революции, которая должна ознаменовать переход к шестому технологическому укладу. Такие технологии, как распределённые реестры (блокчейн), интернет вещей, виртуальная и дополненная реальность, нанобиотехнологии и многие другие, определяют основные векторы изменений общественных отношений на ближайшие 40-50 лет. Но любая научно-техническая революция неуклонно ведёт к повышению турбулентности в экономическом развитии. В связи с этим правительства вынуждены проводить активную макроэкономическую политику, одним из инструментов которой являются суверенные фонды благосостояния (СФБ).

Глобализация, расширяющая внешнеторговые связи между национальными экономиками, когда в одну сторону идёт множество товаров и услуг, а обратно – все возрастающий денежный поток, привела к необходимости решения правительствами стран проблемы эффективного управления накопленными финансовыми ресурсами. Создание суверенных фондов благосостояния стало ответной мерой государства на происходящие в экономике процессы.

Выделение суверенных фондов из совокупности других государственных активов произошло вследствие наличия ряда отличительных особенностей этого инструмента государственных финансов: определённая обособленность от бюджета, функционирование на инвестиционной основе и др.

К целям создания СФБ можно отнести: (1) стабилизацию расходов бюджета и курса национальной валюты, (2) осуществление сбережений для будущих поколений, (3) финансирование будущих расходов, связанных с пенсионным обеспечением, за счет инвестиционного дохода и (4) обеспечение устойчивых темпов социально-экономического развития страны. Таким образом, важнейшей целью создания СФБ является снижение влияния рыночной конъюнктуры на бюджетную систему.

Однако сейчас, на пороге четвёртой технологической революции, происходят изменения в функционировании СФБ, в связи с чем необходимо обратить внимание на многолетний опыт управления государственными резервами для определения основных тенденций развития суверенных фондов, учёт которых позволит пересмотреть существующий в России

механизм использования их активов для обеспечения вклада в достижение сбалансированного роста отечественной экономики темпами, превышающими среднемировые.

Появление суверенных фондов датируется 1953 годом. Тогда был создан Кувейтский Совет по инвестиционным вопросам, в котором аккумулировалась часть прибыли от продажи нефти для дальнейшего инвестирования. Подобный способ накопления капитала позволил создать полноценный государственный аппарат и объявить о независимости страны от Великобритании. Это ведомство инвестирует свои средства по всему миру и по сей день. Вслед за Кувейтом СФБ были созданы в штате Нью-Мексико, США и в островном государстве Кирибати, где Резервный фонд, образованный из поступлений от налога на экспорт фосфатов, в наши дни обеспечивает основные доходы страны.

Вторая волна создания СФБ берёт своё начало в 1970-е гг. и обусловлена прежде всего арабо-израильским конфликтом. Так, в результате сокращения объёмов добычи нефти цена на неё выросла в 4 раза. Это привело к шестикратному росту доходов стран Персидского залива с 23 млрд. долл. до 140 за пять лет. Такой приток иностранной валюты мог привести экономику к перегреву. В целях предотвращения грядущей проблемы правительства приняли решение о создании стабилизационных фондов, используемых ими для борьбы с излишней ликвидностью на финансовых рынках.

Именно тогда были созданы первые диверсифицированные инвестиционные портфели СФБ. Средства фондов вкладывались не только в государственные облигации, но и в акции частных компаний и другие рискованные активы. Накопленный капитал активно использовался правительствами для выведения экономик стран Ближнего Востока из азиатского финансового кризиса 1997-1998 гг. и последующей стагнации. Таким образом, в конце XX в. суверенные фонды, которых на тот момент насчитывалось уже около двадцати, проявили себя как дополнительный инструмент стабилизации экономики.

Начало XXI столетия совпало с третьей волной роста количества суверенных фондов. Тогда цены на нефть восстановились после падения на протяжении 1990-х гг. до 11 долл. США и достигли 140 долларов в 2008 г. Тогда же изменилась и роль СФБ в глазах общественности. Создание новых фондов и их активная деятельность в ходе мирового финансового кризиса 2008 г. компенсировали спад совокупных инвестиций и позволили временно справиться с нехваткой ликвидности в западных странах. Более того, некоторые американские ведущие финансовые институты избежали банкротства благодаря помощи суверенных фондов различных арабских королевств и правительства КНР. СФБ стали поддержкой мировой финансовой системе, однако, по словам некоторых экспертов, их

спекулятивная игра в соединении с огромными располагаемыми денежными ресурсами является одним из главных источников повышенной турбулентности в современном мире.

Если этапы развития суверенных фондов сопоставить с динамикой цен на нефть, то окажется, что каждый раз рост цен на нефть сопровождался приростом величины суверенных фондов.

Это можно объяснить сырьевым характером большинства фондов. Однако такие страны, как Китай, Сингапур и др. приступили к пополнению СФБ несырьевыми доходами. Подобная мера должна снизить зависимость государственных финансов от конъюнктуры рынка на энергоресурсы и кажется весьма оправданной в условиях перехода к индустрии 4.0. Так, за восемнадцать лет с 2000 г. по 2018 г. доля средств несырьевых суверенных фондов в их общем объёме выросла почти на 27 п. п. Более того, хотя общая сумма активов суверенных фондов растёт весьма быстрыми темпами (103,4% за десять лет с 2008 г. по 2018 г.), объёмы несырьевых СФБ увеличиваются более стремительно, нежели сырьевых. Так, за этот же период стоимость активов пяти крупнейших сырьевых фондов выросла на 54%, в то время как пяти крупнейших несырьевых - на 85%.

Рассмотрим, насколько эта тенденция свойственна для нашей страны. При анализе зависимости между среднемесячными ценами на нефть марки Brent и совокупным объёмом средств российских СФБ, оказалось, что между данными факторами существует умеренная обратная связь: коэффициент Фехнера составил -0,6, линейный коэффициент корреляции Пирсона – -0,38, коэффициент Спирмэна – -0,47, а коэффициент Кендэла – -0,29. Также был осуществлён подбор уравнения связи между рассматриваемыми признаками. Применение метода наименьших квадратов позволило определить, что наиболее точно зависимость описывает квадратичная функция $y = 0,0006x^2 - 0,1407x + 15,429$ (эмпирическое корреляционное отношение составило $\eta = 0,65$).

Данный вывод противоречит общемировой тенденции, так как из-за бюджетного правила рост цен ниже и выше уровня отсечения имеет разные последствия для доли резервов в ВВП. Обратный характер связи говорит о том, что по большей части цены на нефть формируются ниже цены отсечения.

Проведём аналогичные расчёты для сбалансированности федерального бюджета и объёма российских СФБ. При осуществлении механического сглаживания коэффициент Фехнера составил -0,78, коэффициент Пирсона – -0,83, коэффициент Спирмэна – -0,72, коэффициент Кендэла – -0,56. Кроме того, было определено, что наиболее точно рассматриваемую зависимость задаёт линейное уравнение $y = 7,15 - 0,68x$ ($\eta = 0,82$). В соответствии со шкалой Чеддока можно утверждать, что

между рассматриваемыми признаками существует обратная связь высокой степени тесноты.

На основании полученных данных можно сделать вывод о том, что при существующей системе управления на объём средств отечественных суверенных фондов в большей степени оказывают влияние не внешние факторы (цены на нефть), а внутренние, контролируемые правительством (величина бюджетного сальдо).

Проведём прогноз объёма средств российских СФБ на 2019 год. При использовании средних значений объём средств составит 7,79% ВВП. Рассчитанные прогнозные значения соответствуют планам правительства, намеренного довести размер средств Фонда национального благосостояния до 7,72% ВВП к концу 2019 года

Однако, какой объём суверенных фондов является оптимальным?

Рассмотрим, как наращивание активов суверенных фондов влияет на поддержание курса национальной валюты на примере России и Норвегии.

Государственный пенсионный фонд Норвегии «Глобал» является самым крупным суверенным фондом мира. Объём его средств устойчиво растёт и на конец 2018 г. его активы составили 317% ВВП страны. Динамика курса норвежской кроны сохраняет высокую степень стабильности.

Рубль в последние годы подвержен значительным колебаниям. Отечественные СФБ имеют небольшие активы по отношению к ВВП, истощаются после каждого кризиса. Текущий объём российских фондов не позволяет им стать полноценной «подушкой безопасности» отечественной экономики. В связи с этим необходимо наращивать активы ФНБ до объёмов, соизмеримых с ВВП.

При сравнении инвестиционных стратегий российских и зарубежных суверенных фондов, становится очевидным, что отечественным СФБ разрешено вкладывать средства в высоколиквидные долговые обязательства, доходность которых в последние годы крайне мала в связи с падением мирового спроса на подобные финансовые инструменты. Так в отдельные годы доходность Государственного пенсионного фонда Норвегии «Глобал» (GPFNG) превышала 25%, в то время как максимальная годовая доходность отечественных СФБ за все время их существования составляет 5,4%.

Итак, можно сделать вывод о том, что развитие суверенных фондов в настоящее время подчиняется ряду общих тенденций. Некоторые из них представлены ниже:

1. Изменение подходов к формированию суверенных фондов (смена источников поступлений, формирование бюджетных правил и др.);
2. Наращивание объёмов средств СФБ в целях повышения эффективности их деятельности;

3. Трансформация инвестиционных стратегий суверенных фондов и др.

Исследование состояния российских суверенных фондов показало, что особенности их функционирования определяются не столько внешними факторами, сколько действиями правительства. Это даёт основания надеяться, что правительством будет соблюден баланс между побуждениями в формировании достаточных на случай кризиса государственных резервов и необходимостью наращивания потока инвестиций в национальную экономику.

В заключение сформулируем направления использования опыта зарубежных стран для реформирования ФНБ.

Итак, часть средств ФНБ должна быть инвестирована в высокодоходные ценные бумаги российских компаний наиболее перспективных отраслей, что позволит обеспечить стимулирующий эффект для национальной экономики.

В соответствии с отечественными исследованиями, поступления НДФЛ коррелируют с ценой на нефть, и перечисление их части в ФНБ будет способствовать укреплению контрцикличности фискальной политики.

Также возможным является создание инвестиционного управления в структуре Банка России, специализирующегося на управлении средствами ФНБ, так как Центробанк не принимает обязательств по повышению доходности инвестиций.

Но важнейшим выводом должно стать осознание необходимости наращивания объёмов ФНБ для достижения аналогичного с Норвегией уровня эффективности управления.

Так или иначе, в функционировании отечественных суверенных фондов существует ряд проблем, решение которых в соответствии с международным опытом позволит повысить эффективность как управления ими, так и бюджетной политики в целом. На основании выявленных закономерностей развития были сформулированы направления совершенствования модели функционирования ФНБ, среди которых наращивание объёма фонда до уровня, соизмеримого с размером ВВП России, введение новой инвестиционной стратегии, подразумевающей активное вложение средств в передовые отрасли отечественной экономики, расширение источников формирования фонда и др. От успешности выполнения поставленных задач зависит возможность ускорения роста российской экономики и повышения благосостояние её населения.

Список литературы

1. Бондаренко Н.О. Обзор Всемирного экономического форума в Давосе 2018 // *Мировая экономика: проблемы безопасности*. 2018. N 1. С. 92-97.
2. Буздалина О.Б. Направления повышения эффективности управления государственными доходами в Российской Федерации // *Экономические системы*. 2015. N 4. С. 67-69.
3. Буздалина О.Б. Тенденции развития финансового регулирования экономики // *Аудит и финансовый анализ*. 2015. N 3. С. 204-207.
4. Гурвич Е.Т., Вакуленко Е.С., Кривенко П.А. Циклические свойства бюджетной политики в нефтедобывающих странах // *Вопросы экономики*. 2009. N 2. С. 51-70.
5. Ибраев Р.Х. Инвестиционные стратегии суверенных фондов: анализ структуры управления // *Государственное и муниципальное управление. Учебные записки СКАГС*. 2014. N 1. С. 184-194.
6. Кейнс Дж.М. *Общая теория занятости, процента и денег* / Пер. с английского профессора Н. Н. Любимова. М.: Гелиос АРВ, 2017. 352 с.
7. Кинякин А.А. Суверенные фонды благосостояния как глобальные политико-экономические акторы: к определению понятий // *Вестник Российского университета дружбы народов*. 2014. №4. С. 90-100.
8. Котлер Ф. *Конец капитализма? 14 антидотов от болезней рыночной экономики*. М.: Эксмо, 2016.
9. Куцури Г.Н., Васин Е.А. *Управление суверенными фондами: монография* - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.
10. Соляникова С.П., Бондаренко Н.О. Тенденции развития суверенных фондов как инструмента бюджетной политики. // *Экономика. Налоги. Право*. 2019. N 1. С. 57-67.

2.2. ИНДУСТРИЯ 4.0: НЕЙРОИНТЕРФЕЙС И ЕГО ОБЛАСТИ РЕАЛИЗАЦИИ

Современный мир трудно представить без использования различных гаджетов, будь то смартфон, ноутбук или смарт-часы. Мы стараемся не отставать от прогресса и дигитализировать каждое наше повседневное действие, чтобы сделать рутинные занятия еще проще. Все это стало неотъемлемой частью нашей повседневной жизни. Новые технологии в производстве, промышленности, в процессе создания бизнеса и его управления, хранения и передачи информации, в медицине, образовании и культуре – все это свидетельствует о том, что мы вступаем в новую эру развития человечества, которая получила название Четвертой промышленной революции или Индустрии 4.0.

Принципы работы человеческого мозга всегда являлись одной из главных загадок, над решением которой рассуждали и дискутировали многие ученые. Сравнительно недавно в области нейрофизиологии были сделаны величайшие открытия, которые позволили продвинуться в изучении деятельности мозга. Так, в 1875 году Эдинбургский хирург Ричард Катон, проделав серию опытов, установил наличие электрических импульсов у открытого мозга животных, чем значительно опередил свое время и заложил первые основы нейрофизиологии. Затем в 1924 году немецким ученым Гансом Бергером был изобретен первый аппарат для считывания электрического тока с головного мозга, получивший название электроэнцефалографа.

Изучение перечисленных выше ритмов головного мозга открыло перед учеными новые области знаний и поставило важный вопрос: может ли человек лишь силой мысли управлять тем или иным предметом? Одним из самых ярких и значимых экспериментов, позволивших точно ответить на этот вопрос, стал опыт, проведенный физиологом Йельского университета Хосе Мануэль Родригесом Дельгадо в 1963 году. Он изобрел специальное устройство, которое вживил в мозг быка, а затем управлял им через специальный датчик. В качестве следующей важной вехи в развитии нейрофизиологии стало вживление первого нейроинтерфейса в мозг живого человека. Это произошло в 1998 году под руководством невролога Филиппа Кеннеди. Пациентом стал парализованный после инсульта художник Джон Рей, который, благодаря специальному импланту мог набирать текст на компьютере, что позволяло в свою очередь общаться с другими людьми.

В связи с этими и многими другими открытиями в этой области сейчас одним из наиболее актуальных исследований в сфере нейрофизиологии является разработка интерфейсов вида «мозг-компьютер» (BCI – Brain-Computer-Interface), которые не только позволяют человеку управлять устройствами извне с помощью определенных паттернов активности головного мозга, в основном, помогая парализованным людям справляться с повседневными задачами, но и способны создать новые каналы для коммуникации людей и глубже понять потенциал человеческого мозга.

В чем заключается принцип работы нейроинтерфейсов? Существуют три основных варианта получения сигналов: инвазивный, полуинвазивный и неинвазивный. Первый заключается в непосредственном вживлении электродов в человеческий мозг. Однако при наибольшей эффективности данного метода, одним из серьезных недостатков является то, что со временем нейроны теряют свою чувствительность и для продолжения исследований необходима их переустановка, но уже в другом месте. Характерным отличием полуинвазивных нейроинтерфейсов является то, что они прикрепляются к поверхности серого вещества. И, наконец, неинвазивный метод предусматривает установления специального прибора

на голове и считывание сигналов мозга с помощью электроэнцефалограммы. Основным принципов действия нейроинтерфейсов является получение сигнала, затем его обработка и фильтрация, которая позволяет удалить все артефакты, вызванные движением глаз и активностью мышц. Затем идет классификация сигнала и выявление его типичных характеристик, формирование команд и получение обратной связи.

Классификация сигналов происходит в результате определения дельта-, гамма-, бета, тета- и альфа-ритмов головного мозга, анализируя которые, можно определить в каком эмоциональном состоянии находится в данный момент человек. Так, дельта-ритмы (от 0,5 до 4 Гц), являясь самыми медленными ритмами нашего головного мозга, можно отследить в момент глубокого сна человека. Тета-ритмы (от 4 до 14 Гц) появляются во время абсолютного состояния покоя и расслабления, например, в процессе медитации или при переходе от сна к бодрствованию. Бета-ритмы (от 14 до 40 Гц) свойственны нам в течение большей части дня, т.е. в моменты бодрствования. При этом недостаток бета-активности может сказаться на появлении рассеянности внимания, депрессии. Альфа-ритмы (от 8 до 13 Гц) свидетельствуют о состоянии потоковой деятельности, например во время творческого процесса или перед отходом ко сну. Ну и наконец, гамма-ритмы (более 30 Гц) свидетельствуют о когнитивных процессах, происходящих в нашем мозге, таких как активный мыслительный процесс.

В области реализации и применения технологии нейроинтерфейсов можно выделить несколько сфер, которые сейчас имеют огромный потенциал, таких, как реабилитация людей с ограниченными возможностями, использование их в процессе профорientации и улучшения личной эффективности. В каждой из этих сфер общественной жизни ученые со всего мира разрабатывают все новые технологии, новые способы и методы для улучшения жизни людей.

Благодаря использованию технологии нейроинтерфейсов люди с тяжелыми нарушениями двигательной активности могут управлять искусственными конечностями с помощью «силы мысли», а точнее через процесс изменения активности мозга, расслабляя и, наоборот, активируя его деятельность. Одним из первых прорывов в данной области стали результаты эксперимента проекта BrainGate2, когда женщина, парализованная более 15 лет, смогла выпить кофе, мысленно управляя специальным роботом-рукой. Говоря об отечественных компаниях, IBrain создала неинвазивный нейроинтерфейс, который ускоряет процесс реабилитации больных, переживших инсульт. Основной акцент делается на восстановление нарушений активности мозга. Так, данный метод нейро-реабилитации помогает не просто управлять протезами, но потенциально

восстановить моторные функции парализованных конечностей с помощью постоянной тренировки частей мозга, отвечающих за движение.

Нейрочат является еще одним отечественным продуктом, который помогает общаться, т.е. набирать текст на компьютере, без использования движений. Данная система дает возможность людям с различными заболеваниями, такими как ДЦП, БАС, инсульт и различными нейротравмами, общаться не только со своими близкими, но и успешно коммуницировать с остальным обществом, уменьшая социальный разрыв между группами населения. Основная идея заключается в том, что, специальный прибор фиксирует мысленные команды пациента и преобразует их в непосредственные действия: в данном случае выводит на экраны буквы, слова и целые предложения. Данная разработка позволяет людям с нарушениями речевого и двигательного аппарата общаться не только со своими родственниками и лечащими врачами, но и переписываться со своими друзьями в различных социальных сетях и писать смс-сообщения. В начале 2018 года состоялся первый трансконтинентальный сеанс связи между пациентами из России и США при помощи технологии Нейрочата. При этом, участники могли не только передавать свои мысли собеседнику на другом конце мира, но и понимать иностранную речь коллег, так как программа автоматически переводила полученные сигналы на нужный язык.

Использование нейроинтерфейсов открывает не только новые стороны в медицине и в процессе реабилитации больных, но и в профориентационной деятельности. Так, многие психологи разрабатывают различные тесты для детей и подростков с целью определения способностей ребенка к той или иной профессии. Однако многие подобные опросы все же не позволяют полностью определить потенциал личности. Поэтому сейчас появляется практика внедрения нейроинтерфейсов в процесс прохождения профориентации. Самым большим достоинством данного способа является то, что прибор позволяет считывать сигналы мозга при решении ребенком той или иной задачи. Так, путем сравнения полученных данных можно увидеть, что уровень сосредоточенности и умственной деятельности существенно отличается в зависимости от увлечений и способностей ребенка, т. е. наибольший интерес заметен при высоком уровне сосредоточенности и умственной деятельности.

Еще одним направлением в реализации потенциала работы нейроинтерфейсов является так называемый Брейнфитнес, который направлен на поддержание здоровья мозга. Его основными задачами является увеличения скорости принятия решений и переключения между различными задачами, а также увеличения объема краткосрочной памяти. В основном, нейрогарнитуры, используемые в процессе таких упражнений тренируют самоконтроль и концентрации на определенных задачах.

Использование специального прибора также помогает научиться отслеживать перепады настроения, что бывает очень важно, например, на рабочем месте. Постоянные тренировки брейнфитнесом позволят снизить уровень стресса. Так, например, игра MindBall, принимая сигналы головного мозга, предлагает пользователю либо поднять шарик с помощью силы мысли над землей, что требует полного расслабления, и, наоборот, взорвать бочку полностью сконцентрировав на ней свое внимание.

Многие известные крупные компании также заинтересованы в использовании технологий Brain-Computer-Interface. Например, компания Nissan приступила к разработке новой автомобильной системы, которая позволит автомобилю быстрее и эффективнее реагировать на изменения в окружающей среде и тем самым предугадывать действия водителя. Представители компании Facebook также заявили о намерении создать специальные программы, которые позволят набирать сообщения без использования рук, что будет очень полезным для парализованных людей.

Безусловно, несмотря на те возможности, которые может нам дать использование нейроинтерфейсов в повседневной жизни, необходимо помнить и о неоднозначных аспектах их применения. Основной проблемой в данной сфере является большой уровень разрыва между прогрессом в области научного знания и отсутствием прогресса нравственного. Мы говорим об абсолютно новой эре, где человек идет по пути симбиотического существования с использованием нейропротезов, чипов, вживляемых в человеческий мозг, увеличивающих природный потенциал человека и расширяющий его возможности. Так, в качестве такого противоречивого проекта можно выделить компанию NeuroLink всемирно известного миллиардера Илона Маска. Уже сейчас можно легко найти список специалистов, которые требуются компании. Задумка заключается в том, чтобы имплантировать в мозг человека крохотные чипы, которые смогут улучшить его когнитивные способности, причем это позволит не только увеличить человеческий потенциал, но и общаться телепатически. Следовательно, в отсутствии на данный момент какого-либо законодательства в этой области, человек может быть подвержен манипулированию извне, что поднимает важный вопрос личной безопасности.

Согласно исследованиям рынка нейроинтерфейсов Allied Market Research, к 2020 году данная технология соберет более 1,46 млрд. долл. Во многом это связано с многообещающими прогнозами на рынке ВСИ. Рост числа нарушений головного мозга, которые влияют на движение частей тела, увеличение государственного финансирования в развитых странах для проведения научных исследований и более широкое использование технологий компьютерного интерфейса мозга игровыми предприятиями, являются основными факторами, которые способствуют росту рынок

технологий компьютерного интерфейса мозга. Однако нехватка профессионалов, обладающих опытом работы с системами компьютерного интерфейса мозга, проблемами кибербезопасности и этическими соображениями, негативно влияет на рост этого рынка. Тем не менее, эксперты прогнозируют, что эти проблемы в конечном итоге будут решены вместе с дальнейшей коммерциализацией технологии.

Если говорить о региональном развитии нейроинтерфейсов, то согласно исследованию сервиса Grand view research, ожидается, что данная отрасль будет постепенно увеличиваться в Европе благодаря активным мерам, принятым со стороны правительства. Так в 2012 году Европейский Союз выделил 2,3 млн. Евро в поддержку проекта по обеспечению благополучия пациентов с нарушениями двигательной системы. Также к 2022 году вырастет индустрия нейроинтерфейсов в таких странах, как Япония и Китай. Новые технологии в этих странах приведут к революционным изменениям в сфере безопасности, автоматизации производства, связи и развлечений.

Таким образом, подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что одним из важнейших прорывов в области изучения работы мозговой активности, является создание технологии BCI – Brain-Computer-Interface. Данный прибор и методика открывают большие возможности в различных областях знаний, будь то медицина или бизнес. Благодаря нейроинтерфейсам уже сейчас стираются границы в общении людей с различными проблемами здоровья, ускоряется темп реабилитации больных после инсульта, увеличивается точность определения способностей человека и много другое. Несмотря на неоднозначность нравственного аспекта процесса вживления специальных чипов в человеческий мозг, область развития нейроинтерфейсов имеет огромный потенциал для нас и для будущего поколения.

Список литературы

1. АйБрейн URL: <https://i-brain.tech/ru/> (дата обращения: 14.03.2019).
2. Богачёва, Р.А. От брейнфитнеса к нейроинтерфейсу // Гуманитарная информатика. - 2017. - № 13. - С. 54-60.
3. Богданович М.Д., Раудсепп С.В., Дан М.В., Стоянова И.Я. Диагностические возможности метода нейрометрии в контексте изучения личностного потенциала и психического здоровья ребенка // Комплексные исследования человека: психология // Материалы VII сибирского психологического форума. - Томск: Издательский Дом Томского государственного университета, 2017. - С. 16-19.

4. Ерохин С.В., Technologies of virtual reality as a tool for efficiency increasing of decision-makers' activity in the system of professional education and sciences // Электронное научное издание альманах Пространство и время. - 2015. - №2. - С. 15.
5. Нейроинтерфейс: от теории к последним разработкам // Intel URL: <https://iq.intel.ru/neural-interface/> (дата обращения: 14.03.2019).
6. Нейроинтерфейс: технология для «чтения мозга», лечения людей и манипулирования // Tjournal URL: <https://tjournal.ru/flood/69741-neurointerfeys-tehnologiya-dlya-chteniya-mozga-lecheniya-lyudey-i-manipulirovaniya> (дата обращения: 14.03.2019).
7. Нейроинтерфейсы сегодня // Habr URL: <https://habr.com/ru/post/431574/> (дата обращения: 14.03.2019).
8. Нейрочат URL: <http://neurochat.pro/o-proekte> (дата обращения: 14.03.2019).
9. Попов Д.В., Тухватшин Р.А, Шаймарданова Р.Р. Разработка виртуального профориентационного кабинета с использование технологии нейроинтерфейса // сборник тезисов докладов Открытой региональной научно-практической конференции. - Уфа: Башкирский государственный университет, 2017. - С. 27-33.
10. Салюк Е.А. Искусственный интеллект. Траектория безопасности // Электронный журнал: Наука, техника и образование. - 2018. - №СВ1 (18). - С. 167-172.
11. Сидоренко А.В. Нейроинтерфейс: принципы действия и реализации // Доклады белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники. - 2016. - №7 (101). - С. 106-110.
12. Brain Computer Interface (BCI) Market Analysis and Segment Forecasts, 2012 - 2022 // Grand View Research URL: https://www.grandviewresearch.com/industry-analysis/brain-computer-interfaces-market?utm_source=pressrelease&utm_medium=referral&utm_campaign=Abnewswire_April02&utm_content=content (дата обращения: 14.03.2019).
13. Brain Computer Interface Market by Type and Application - Global Opportunity Analysis and Industry Forecast, 2013 - 2020 // Allied Market Research URL: <https://www.alliedmarketresearch.com/brain-computer-interfaces-market> (дата обращения: 14.03.2019).
14. Neuralink URL: <https://www.neuralink.com/> (дата обращения: 14.03.2019).

2.3. РОБОТИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Повсеместное машинное производство, которое значительно изменило роль человека, стало неотъемлемой частью экономики в 20 веке. Ключевую роль сыграло в этой смене конвейерное производство, изобретенное Генри Фордом в начале прошлого века. Конвейер был настолько эффективным, что он быстро вышел далеко за пределы автомобильной индустрии, и на его дальнейшее улучшение повлияли идеи таких инженеров-теоретиков, как, например, Фредерика Тейлора.

Во второй половине прошлого века правозащитники, профсоюзные лидеры и философы стали критиковать конвейер как принцип производства. Они придерживались мнения, что механические операции, которые требуют монотонной однообразной активности, вызывают умственную усталость у рабочих, не оставляют места для творчества и инноваций и влияют в целом негативно на экономику производства. Однако никто не сомневался, что основой конвейера был принцип «сотрудничества» между человеком и машиной и что они не могли обойтись друг без друга.

С началом повсеместной компьютеризации и распространением Интернета роль конвейера в промышленности постепенно уменьшилась. Более того, уровень машин (роботов) сегодня достиг настолько высокого уровня, что угрожает ряду традиционных профессий. «Диктатура» конвейера в ближайшее время может смениться правлением роботов, которым человек готов доверить значительное количество повседневных забот.

В Давосе на Всемирном экономическом форуме было сделано громкое заявление: «Распространение роботов и робототехники ознаменовало четвертую промышленную революцию»¹²⁵. Конечно, все промышленные революции всегда были неотъемлемо связаны с социальными потрясениями, поэтому переход к роботам может повлиять на кадровое состояние предприятия. Сейчас сложно установить, какой масштаб примет процесс массового замещения в производстве людей роботами.

Сегодня критерии новой среды должны быть четко определены, вместе с проблемами и вызовами, вызванными общими тенденциями инновационного развития - в частности, роботизацией¹²⁶. Совершенно очевидно, что гибридный мир уже в Германии, Южной Корее, США, Японии и других странах ускорил развитие нового технологического уклада. В этих странах «шестой технологический уклад» был обусловлен

¹²⁵ Watry G. The fourth industrial revolution and robot journalism. 2016. URL: <https://www.rdmag.com/news/2016/01/fourth-industrial-revolution-and-robot-journalism> (дата обращения 11.03.2019).

¹²⁶ Круглов Д.В., Воротынская А.М., Поздеева Е.А. Влияние роботизации на рынок труда. Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2017. № 6 (108). С. 101-105.

синергией искусственных технологий и естественного технологического прогресса.

Фирмы и крупные компании хотят максимизировать прибыль за счет снижения издержек посредством внедрения роботов. Новые обязательства, появившиеся вместе с роботизацией, передаются правительству. Оно, в свою очередь, с помощью механизмов государственно-частного партнерства стремится выполнить эти требования перед населением, которое заинтересовано в использовании новых услуг. Такой конфликт интересов дает старт новой среде. Пятый и шестой технологический уклады создали принципиально новые условия в экономике для рынков и продуктов, которые могут удовлетворить меняющиеся потребности людей. Одним из наиболее важных критериев для роботов (замене человеческому труду) является способность быть автономными и существовать в форме мега-сетей роботов и людей¹²⁷.

Что привлекает бизнес в робототехнике? Главное – это невероятно высокая производительность и готовность современных технологий практически полностью автоматизировать многие рутинные процессы. Теперь нет проблем заменить примитивные операции роботами. Уборка, принятие звонков в call-центре, загрузка материалов с помощью полностью автоматизированных роботов, даже автомобили без водителей - теперь реальны. Очень большую часть издержек Uber, например, занимала заработная плата водителям, поэтому компания решила придумать метод, как заменить водителя, и сейчас проводит испытания на беспилотных транспортных средствах. Так, в Сан-Франциско запускаются пилотные проекты по перевозке пассажиров на автомобилях с беспилотным управлением. Преимущество очевидно: человеческий фактор исчезает полностью, автомобиль работает круглосуточно, а предсказуемость бизнес-процессов значительно возрастает.

К сожалению, роботизация пока что не используется на полную мощность. Это происходит на уровне отдельных локальных проектов. Например, Adidas в Баварии открыла фабрику, которая почти полностью автоматизирована и может производить любую модель обуви в течение нескольких дней. Тот факт, что товары на фабриках в Азии собираются в течение двух-трех месяцев, а на баварском заводе это будет готово уже через несколько дней, говорит сам за себя. Однако в настоящее время это не масштабный процесс: автоматизированное производство составляет около 1,5% от общего объема производства. Для Adidas это не производственная задача, а больше оптимизация логистики и исправление маркетинговых ошибок. Допустим, какие-то товары из коллекции будут продаваться очень

¹²⁷ Бондарева Н.Н. Состояние и перспективы развития роботизации в мире. МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. Т. 7. № 3. С. 49-57.

хорошо, а некоторые, наоборот, медленно, тогда компания должна что-то распродавать и что-то заново привозить со своих заводов в Азии - это занимает время, и можно таким образом потерять деньги и клиентов. Благодаря автоматизированному производству в странах, продающих обувь, компания сможет быстро рассчитать, что продается хорошо, и пополнить ряды товарами на месте всего за несколько дней.

Роботизация производства напрямую влияет на экономику компании. Исходя из этого, можно назвать следующие причины для того, чтобы инвестировать во внедрение роботов в компании: расширение объемов производства, повышение качества продукции, экономия площадей на производстве, сокращение текучести рабочих кадров, повышение технологической гибкости¹²⁸. Роботизация и технологии способны изменить мир к лучшему, но они не создают достаточного количества рабочих мест. Наоборот, промышленно развитые страны лишают все больше и больше людей рабочих мест. Многие исследователи задаются вопросом, как роботы и робототехника будут влиять на рынок труда. Считается, что переход к робототехнике приведет к росту безработицы. Существует еще одно мнение, что роботизация не сможет вызвать массовой замены работников.

Развитие робототехники во всем мире будет активно прерываться правительством, профсоюзами и рабочими. Правительство не может заменить миллионы водителей роботами, потому что они совершенно здоровые и дееспособные люди, которые могут в случае недовольства даже устроить перевороты в некоторых странах. Власть и общество до сих пор не знают, что им предложить в случае их увольнения. Общество не готово меняться и принять новые правила игры. Подобного рода прецеденты уже случались в профессиональных сообществах. Procter&Gamble сертифицировала специальное анестезиологическое устройство в Канаде, которое заменяло бы анестезиолога несколькими простыми операциями. Врач на этой операции обошелся бы в 2000 канадских долларов, а эта машина за 300 долларов вполне могла бы выполнить ту же работу. Профсоюз врачей выступил против использования этого устройства, настаивая на том, что машина не прошла надлежащую сертификацию и не может работать без специалиста. Конечно, врачи не хотели терять свою работу.

В 2013 году исследовательская фирма RBR предсказывала, что к 2019 году парк автоматических кассиров увеличится на 58 тысяч единиц. В прошлом году, по ее словам, вышло более 26 000 новых роботов. Скорее всего, они не смогут полностью заменить живых дилеров автомобильной

¹²⁸ Муравьев А.В. Десять причин инвестировать в роботизацию производства. 2010. URL: <http://www.deltasvar.ru/biblioteka/novosti/188-10-prichin-investirovat-v-robotizacziyu-proizvodstva> (дата обращения 11.03.2019).

механики, но значительно снизят потребность работодателей в живых работниках.

Осенью 2011 года издание Slate опубликовало исследование рынка труда с учетом развития современных технологий. Помимо продавцов, роботы в будущем будут конкурировать с фармацевтами и работниками в медицинской сфере. Специалисты уже разработали план для роботизированной аптеки больницы, которая минимизирует ошибки медсестер при выдаче лекарств пациентам¹²⁹.

Пока рано говорить об отмене профессии аптекаря, но развитие автоматизированных технологий может существенно изменить характер этой профессии. В первую очередь тут должны быть оценена рентабельность предприятия. Установка робота-фармацевта обошлась в семь миллионов долларов калифорнийскому университету в Сан-Франциско. Это менее половины годового фонда заработной платы для 100 молодых медицинских работников, которые, помимо механической работы, выполняют гораздо более сложные задачи, чем распределение лекарств. Следующий факт также свидетельствует об успехе робота: он обработал более 350 000 рецептов без каких-либо ошибок.

Растущая популярность роботов и машин в крупных компаниях не всегда встречает доброжелательное отношение населения. Хотя крупные торговые сети и даже продуктовые киоски активно устанавливают автоматизированные кассовые аппараты, они не всегда функционируют успешно. В 2009 году BBC News опубликовал отчет, показывающий, что 48 процентов британцев полностью недовольны автоматизированными роботами-продавцами. В этом году Business Insider объявила об отказе ряда сетевых компаний США от таких инноваций. Оказывается, многим покупателям легче, удобнее и приятнее знакомиться с продавцом, чем с машиной, принципы которой не всегда понятны.

Даже профессионалы низкоквалифицированных профессий очень сильно страдают от роботизации. Процесс роботизации происходит в контексте глобального роста населения в слаборазвитых странах. В результате цена на низкоквалифицированных работников снижается, а благодаря автоматизации экономических процессов количество рабочих мест для реальных людей сокращается. В этом смысле возникает проблема создания рабочих мест для населения, и вопрос об эффективности и необходимости последующего развития процесса роботизации в современном мире требует тщательного изучения, сейчас это делают эксперты в этой области.

¹²⁹ Manjoo F. Will Robots Steal Your Job? 2011. URL: http://www.slate.com/articles/technology/robot_invasion/2011/09/will_robots_steal_your_job.html?via=gdpr-consent (дата обращения 03.03.2019)

Всемирный экономический форум провел исследование и выпустил доклад The Future of Jobs 2018. Согласно этим исследованиям, процесс роботизации создаст больше рабочих мест, чем уничтожит. Развитие искусственного интеллекта, робототехники и других современных технологий приведет в 2022 году к утрате 75 миллионов рабочих мест. В то же время реализация проектов по внедрению роботов в производство создаст 133 миллиона новых рабочих мест¹³⁰.

ВЭФ также подготовил отчет, основанный на исследованиях работы специалистов по кадрам и менеджеров более 300 компаний в 20 странах мира, включая Россию. Всего в этих компаниях задействованы более 15 миллионов специалистов. Согласно этому отчету, в течение следующих пяти лет развитие технологий приведет к созданию около 58 миллионов новых рабочих мест. Ожидается сокращение численности следующих специалистов: бухгалтеров, аудиторов, секретарей, банковских служащих, кассиров и других. В отчете говорится, что по мере развития автоматизации эти профессии становятся ненужными. Кроме того, ожидается потеря рабочих мест в горнодобывающих и информационно-технологических компаниях.

Также согласно исследованиям ВЭФ, на конец 2017 года машины и алгоритмы составляли 29% от общего числа рабочего времени, которое было затрачено на производство товаров и услуг. К 2022 году этот показатель достигнет 42%, а в 2025 году - 52%, то есть более половины всего рабочего времени. Однако в большинстве случаев роботы смогут выполнять только некоторые операции, за которые отвечает конкретный сотрудник, но не все, утверждают авторы исследования. На фоне таких значительных изменений сотрудники должны будут снова учиться новым навыкам и развивать их. Лишь половина опрошенных компаний планируют переподготовку специалистов.

Однако по данным эксперта из компании Deloitte, оказывающей услуги в области консалтинга и аудита, Дэвида Райта, большинство компаний не хотят расставаться со своими специалистами. Напротив, теперь большинству людей предлагается работа, требующая более высокой квалификации: «Как только рутинные процессы можно будет автоматизировать, общие центры обслуживания начнут оказывать дополнительные услуги, а для этого будут востребованы специалисты»¹³¹. Несмотря на все это, в работе роботов могут произойти непредвиденные ситуации, так что человек должен будет контролировать их функционирование. Это означает, что руководителям компаний все-таки

¹³⁰ WEF The Future of Jobs 2018. 2018. URL: <http://reports.weforum.org/future-of-jobs-2018/> (дата обращения 11.03.2019)

¹³¹ Роботизация и мир финансов. 2015. URL: <https://robo-hunter.com/news/robotizaciya-i-mir-finansov> (дата обращения 11.03.2019).

будет необходимо улучшать навыки своих сотрудников, прежде чем роботизировать и автоматизировать свое производство.

Что касается России, у нас доля компаний, инвестирующих в переподготовку кадров, ниже, чем в мире в целом. 86 процентов российских работодателей планируют брать на работу сотрудников, которые уже знакомы с новыми технологиями, и лишь 14 процентов готовы инвестировать в переподготовку кадров.

Но возможно ли предсказать, какие профессии будут скоро заменены роботами? В 2013 году экономисты Фрэнк Леви и Ричард Мюрнур опубликовали отчет «Танцую с роботами», в котором они предположили, что компьютер может заменить человека, если для него будет создана соответствующая рабочая среда, отвечающая двум критериям. Во-первых, для него будут созданы четкие инструкции по выполнению задач и, во-вторых, его операции должны быть разделены на уровни¹³².

Роль роботов в экономике будущего также активно обсуждается среди профессионалов. В декабре 2012 года ведущий поставщик финансовой информации Bloomberg опубликовал статью о преимуществах людей перед роботами: они гораздо более гибки во всех отношениях. Например, крайне невыгодно, когда роботы выполняют краткосрочные одноразовые задачи. В конце 2012 года, к примеру, компания Amazon наняла более 50 000 рабочих в связи с наступлением декабрьских праздников, а когда аврал прошел, все нанятые работники были уволены. Приобретение дополнительных роботов для тех же задач обошлось бы слишком дорого¹³³.

Остановить процесс роботизации сейчас не представляется возможным: это естественный результат научно-технической революции «Индустрия 4.0»¹³⁴. Использование роботов в идеале упростит жизнь людям. Тем не менее, основная проблема роботизации сегодня - это отсутствие «гибкости мышления» у робота, его неспособность учиться на собственном опыте и выражать эмоции. Иногда могут происходить непредвиденные события: автомобили с автопилотом приводят к несчастным случаям из-за сбоя системы или использование беспилотных летательных аппаратов приводят к трагедиям. Это все случается потому, что роботы пока что на сегодняшний день недостаточно умны.

Использование роботов также может качественно изменить сферу массового обслуживания. Неоспоримыми преимуществами использования роботов в производстве являются упрощение бизнес-процессов за счет

¹³² Levy F., Murnane R. Dancing with robots. 2013. URL: <http://content.thirdway.org/publications/714/Dancing-With-Robots.pdf> (дата обращения 02.03.2019)

¹³³ Grobart S. Robot Workers: Coexistence Is Possible. 2012. URL: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2012-12-13/robot-workers-coexistence-is-possible> (дата обращения 11.03.2019)

¹³⁴ Krugman P. Is Growth Over? 2012. URL: <https://www.nytimes.com/2012/12/28/opinion/krugman-is-growth-over.html> (дата обращения 11.03.2019)

автоматизации, увеличение рабочих циклов (робот не имеет потребности в еде и сне), снижение издержек на выплаты заработной платы сотрудникам и предоставление роботам возможности работать во вредных для человека местах, а также в труднодоступных местах (под водой, в воздухе и т. д.). Это значительно увеличивает величину прибавочного продукта. Недостатком является то, что внедрение новых технологий требует больших инвестиций.

Поэтому, на мой взгляд, необходимо сейчас ограничить массовое распространение новых технологий и роботов в простой жизни и использовать их в узкоспециализированных отраслях и на производстве.

Литература

1. Бондарева Н.Н. Состояние и перспективы развития роботизации в мире. МИР (Модернизация. Инновации. Развитие). 2016. Т. 7. № 3. С. 49-57.
2. Круглов Д.В., Воротынская А.М., Поздеева Е.А. Влияние роботизации на рынок труда. Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. 2017. № 6 (108). С. 101-105.
3. Муравьев А.В. Десять причин инвестировать в роботизацию производства. 2010. URL: <http://www.deltasvar.ru/biblioteka/novosti/188-10-prichin-investirovat-v-robotizacziyu-proizvodstva> (дата обращения 11.03.2019).
4. Роботизация и мир финансов. 2015. URL: <https://robohunter.com/news/robotizaciya-i-mir-finansov> (дата обращения 11.03.2019).
5. Manjoo F. Will Robots Steal Your Job? 2011. URL: http://www.slate.com/articles/technology/robot_invasion/2011/09/will_robots_steal_your_job.html?via=gdpr-consent (дата обращения 03.03.2019)
6. Levy F., Murnane R. Dancing with robots. 2013. URL: <http://content.thirdway.org/publications/714/Dancing-With-Robots.pdf> (дата обращения 02.03.2019)
7. Krugman P. Is Growth Over? 2012. URL: <https://www.nytimes.com/2012/12/28/opinion/krugman-is-growth-over.html> (дата обращения 11.03.2019)
8. Grobart S. Robot Workers: Coexistence Is Possible. 2012. URL: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2012-12-13/robot-workers-coexistence-is-possible> (дата обращения 11.03.2019)
9. Watry G. The fourth industrial revolution and robot journalism. 2016. URL: <https://www.rdmag.com/news/2016/01/fourth-industrial-revolution-and-robot-journalism> (дата обращения 11.03.2019).
10. WEF The Future of Jobs 2018. 2018. URL: <http://reports.weforum.org/future-of-jobs-2018/> (дата обращения 11.03.2019)

2.4. РОЛЬ СИСТЕМ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ В ЧЕТВЁРТОЙ НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ РЕВОЛЮЦИИ

Моделирование применяется во многих областях деятельности человека, оно является удобным инструментом для большинства современных наук. Модели применяются повсеместно и укрепились в повседневной жизни, если человек не знаком с понятием модели, это не значит, что он не использует их в своей жизни. Что же такое модель и моделирование? Модель – это упрощенное представление объекта с сохранением только тех признаков, которые необходимы для данной области исследования. Например, для представления текущего положения человека на картах в системах навигации часто используются упрощения в виде точки, при проведении фармацевтических испытаний лекарственных препаратов моделью человека выступают лабораторные крысы, большинство задач школьного курса физики являются моделью конкретного физического явления. Моделированием называют процесс, состоящий из построения и исследования модели.¹³⁵

Имитационное моделирование – это процесс воспроизведения в рамках установленных ограничений поведения оригинала в хронологическом порядке. Оно относится к мысленным системам моделирования, подклассу математических моделей в классификации моделей. С помощью имитационного моделирования можно разыграть реальные процессы и ситуации, что позволяет исследователю пронаблюдать за проблемой, такой подход положительно сказывается на поиске нововведений. Применяется в тех случаях, когда не существует аналитического выражения модели или такая модель излишне сложна или необходимо осуществить наблюдение за процессом в определенный период времени¹³⁶.

Имитационное моделирование уже активно применяется в таких областях как логистика и перевозки, производство (металлургия, стройматериалы, пищевая промышленность), системы телекоммуникации, бизнес-процессы и многих других¹³⁷. Современные маркетинговые решения используют моделирование для предсказаний потребностей покупателей, на основе посещенных веб-страниц и поисковых запросов строится предположение о интересах пользователя, исходя из этих предположений

¹³⁵ Кельтон В., Лоу А. К34 Имитационное моделирование. Классика CS. 3-е изд. - СПб.; Питер: Киев: Издательская группа BHV, 2004.

¹³⁶ Духанов, А. В. Имитационное моделирование сложных систем: курс лекций / А. В. Духанов, О. Н. Медведева; Владим. гос. ун-т. – Владимир: Изд-во Владим. гос. ун-та, 2010. – 107 с.

¹³⁷ Васенев И.И., Бузылёв А.В., Курбатова Ю.А. и др. Агрэкологическое моделирование и проектирование. – М.:РГАУ-МСХА, 2010.

предлагается «контекстная реклама». Компания Amazon разрабатывала систему наблюдений за действием пользователя, предполагалось что на основе положения курсора на веб-странице будет строиться предположение о том, насколько покупатель заинтересован товаром и, если система распознала клиента как заинтересованного в покупке, товар будет отправлен на ближайший к нему склад.

Стремительное развитие компьютерной техники привело к удешевлению и увеличению производительности потребительской электроники. Например, популярный в 70-х годах компьютер DEC PDP-11 выполнял около 800 тысяч операций в секунду при стоимости базовой модели \$10 800 (с учетом инфляции \$70 064 на современный курс). Один из самых дешевых процессоров на современном рынке – AMD Sempron 2650 выполняет почти 1,5 миллиарда операций в секунду, при стоимости \$27. Это говорит о том, что среднестатистический пользователь имеет компьютер, на несколько порядков превосходящий по производительности ЭВМ, на которых формировались первые программы имитационного моделирования.¹³⁸ Существенно возросшая производительность вычислительной техники позволяет реализовывать обработку большего количества данных, а также применять методы, которые раньше считались нерациональными.

Помимо технического совершенствования компьютеров развитию информационных технологий способствовало и появление большого числа наук о данных и алгоритмах работы с ними. Многие уже существовавшие до появления электронной техники науки способствовали развитию компьютерной индустрии, некоторые обрели новые подразделы, использующие вычислительные мощности компьютеров. Развивались языки программирования, которые успели пройти несколько стадий развития, связанных не столько с нарастанием мощности компьютеров, сколько с изменением взглядов на процесс программирования. Сформировались общепринятые подходы к написанию кода, появились методики промышленного программирования. Для того, чтобы реализовать программу сегодня не требуется познаний в устройстве компьютера, способах представления информации и даже о том, как эта программа компилируется.

Другими словами, мы живем в эпоху, когда каждый человек имеет возможность создать свой программный продукт, служащий для выполнения интересующей его задачи.

Несмотря на то, что писать программы для современных компьютеров значительно проще, чем это было на первых поколениях вычислительной

¹³⁸ Таненбаум Э. Архитектура компьютера; [пер. с англ. Ю. Гороховский, Д. Шинтяков]. - 5-е изд. - Москва [и др.] : Питер, 2007 (Санкт-Петербург: Печатный двор им. А. М. Горького)

техники, реализовывать систему для одного частного случая имитационного моделирования сложно, поэтому существуют программные продукты, направленные на построения имитационных моделей определенных категорий. Примерами таких систем являются DSSAT и MACROPHYLON.

DSSAT (Decision Support System for Agrotechnology Transfer) позиционируется как единый пакет программного обеспечения, служащий для облегчения использования моделей производственного процесса в исследованиях, обучении, принятии решений и планировании для нужд сельского хозяйства. Данную программу и её исходный код я смог получить у её разработчиков.

На официальном сайте программы представлена схема построения модели производственного процесса. В качестве входных данных для работы программы пользователь задает почвенные условия в вызываемой подпрограмме SBuild, данные о погоде в модуле WeatherMan, данные об управлении урожаем (участок земли, информация о сборе) в XBuild (данные, относящиеся к генетическим характеристикам, зависят от выбранной культуры). (Все перечисленные подпрограммы являются частью DSSAT). По окончании процесса моделирования, полученная модель может дать представление о росте и развитии культуры, а также о количестве полученного урожая¹³⁹.

Преимущество использования такой системы очевидно, она позволяет за считанные секунды провести эксперимент, который в полевых условиях может занять не один десяток лет. Студенты, обучающиеся специальностям, связанным с сельским хозяйством, также могут использовать этот программный продукт для своих исследований. Программа активно используется научным сообществом, с ее помощью проводят свои исследования кафедра экологии РГАУ-МСХА им. Тимирязева и команда лауреата нобелевской премии Риккардо Валентини¹⁴⁰, она описана как рекомендованное средство в рамочной конвенции ООН¹⁴¹.

Интересным примером программного обеспечения, основанном на имитационном моделировании, является программа MACROPHYLON, первую версию которой реализовали В. Ф. Левченко и В. В. Меншуткин еще в 1986 г. на языке FORTRAN. Программа позволяет смоделировать эволюционный процесс по дарвиновской схеме, со взаимоотношениями

¹³⁹ G. Hoogenboom, J.W. Jones, C.H. Porter, P.W. Wilkens, K.J. Boote, W.D. Batchelor, L.A. Hunt, and G.Y. Tsuji (Editors). 2003. Decision Support System for Agrotechnology Transfer Version 4.0. Volume 1: Overview. University of Hawaii, Honolulu, HI.

¹⁴⁰ Arianna Di Paola, Riccardo Valentini and Monia Santinia An overview of available crop growth and yield models for studies and assessments in agriculture. 2015 Society of Chemical Industry J Sci Food Agric 2016; 96:

¹⁴¹ UNFCCC (2005) Caring for Climate: A guide to the Climate Change Convention and the Kyoto Protocol (revised 2005 edition).

хищник-жертва. В процессе моделирования популяции приобретают новые признаки посредством мутаций, приспособляются к одной среде или обретают устойчивость к обитанию в другой, наиболее приспособленные виды начинают доминировать в среде спустя какое-то время.¹⁴² Первая версия программы была написана для СМ-4, советского аналога компьютера PDP-11. Программа постоянно модернизировалась и была переписана на языке программирования С. Существует версия программы для современных персональных компьютеров, к сожалению, ссылки, приводимые для скачивания программы в исследовании В. Ф. Левченко, недействительны и ознакомиться с программой подробнее не получилось.

В своем исследовании «Биосфера: этапы жизни» В. Ф. Левченко отмечает малую вовлеченность профессиональных программистов в реализацию программ для научных расчетов, в связи с чем данные программные продукты как правило реализованы с помощью устаревающих или уже ушедших в прошлое технологий. Изучая DSSAT, я столкнулся с подобным явлением.

Если MACROPHYLON был переписан на более актуальный язык программирования С с языка FORTRAN, то DSSAT до сих пор содержит код реализованный на FORTRAN (и не самой актуальной версии).¹⁴³ С точки зрения разработки программного обеспечения DSSAT не является примером хорошего программного продукта. У него отсутствует руководство программиста, код программы состоит из множества фрагментов, реализованных на разных языках программирования и даже не связанных между собой. DSSAT содержит множество встроенных утилит, невольно приходит мысль о том, что данные утилиты было бы уместнее реализовать в качестве самостоятельных приложений. Исходный код программы, представленный на платформе GitHub, практически не имеет комментариев, выводы о работе программы можно делать только исходя из названий функций и последовательностей операторов, и так как код написан на разных языках программирования, делать это очень сложно. Кроме того, большая часть представленного кода отвечает за графический интерфейс и не говорит ничего о функциональной части программы. В функционировании программного обеспечения есть множество неудачных решений, отсутствуют проверки заполнения полей, используемых в вычислениях, но при этом проверяются второстепенные поля с наименованиями, которые способны вызывать отказ функционирования всей программы и потерю уже заполненных полей. Важные для вычислений неинициализированные поля получают значение [-99] без ведома пользователя, что однозначно приведет к неверным результатам

¹⁴² Левченко В.Ф. Биосфера: этапы жизни. — СПб.: «Свое издательство», 2012 — 264 с.

¹⁴³ Немнюгин М. А., Стесик О. Л. H50 Современный Фортран. Самоучитель. — СПб.: БХВ-Петербург, 2004.

вычислений, но об этом программа не сообщит. Несмотря на большую популярность среди ученых, программа реализована на крайне низком уровне¹⁴⁴.

Таким образом, можно прийти к выводу, что тенденция с незаинтересованностью программистов научными вычислениями не является проблемой российской сферы ИТ, а является общемировой тенденцией.

Системы имитационного моделирования открывают колоссальный потенциал. Соответственно, появление инструмента анализа большого количества данных, их обработки и выявления функциональных закономерностей между этими данными также открывает огромные возможности. Имея полученные экспериментальным путем функции, реализовать систему имитационного моделирования не сложно. Таким образом, имитационные модели совместно с алгоритмами анализа больших массивов данных представляют возможность делать прогнозы по изменению того или иного объекта в будущем или восстанавливать события, происходившие с ним в прошлом.

Системы имитационного моделирования, наконец, могут быть применены для моделирования развития общества в эпоху 4 НТР. Имеется возможность предсказать негативные черты развития общества. Так в эпоху 3 НТР человечество было увлечено идеями индустриализации и мало задумывалось над негативными последствиями, которые со временем стали проявляться в экологических и экономических проблемах, а также в других аспектах человеческой жизни. В настоящий момент человек имеет достаточно сведений об окружающем его мире, а самое главное - достаточный уровень развития науки и техники, позволяющий оценить последствия вводимых им изменений.

Однако, в первую очередь следует помнить, что точность предсказаний будет зависеть от научного уровня специалистов, которые используют те или иные имитационные модели, и во многих случаях сама возможность построения адекватной модели остается под вопросом.

Имитационное моделирование не является панацеей, в большинстве случаев удобнее применять аналитические модели или прибегать к другим способам получения результата, однако данный подход и не претендует на вытеснение других способов научного познания, но он готов стать крепкой опорой и надежным инструментом для изучения безгранично интересного мира.

Литература

¹⁴⁴ Макконнелл Стив.: практ. рук. по разраб. програм. обеспечения: пер. с англ. - М. [и др.]: Питер, 2005 (ОАО Тип. Новости). – 867 с.

1. Васенев И.И., Бузылёв А.В., Курбатова Ю.А. и др. Агроэкологическое моделирование и проектирование. – М.:РГАУ-МСХА, 2010. – 261 с.
2. Духанов, А. В. Имитационное моделирование сложных систем: курс лекций / А. В. Духанов, О. Н. Медведева; Владим. гос. ун-т. – Владимир: Изд-во Владим. гос. ун-та, 2010. – 107 с.
3. Кельтон В., Лоу А. К34 Имитационное моделирование. Классика CS. 3-е изд. - СПб.; Питер: Киев:Издательская группа BHV, 2004, - 847 с.
4. Левченко В.Ф. Биосфера: этапы жизни. — СПб.: «Свое издательство», 2012 — 264 с.
5. Макконнелл Стив.: практ. рук. по разраб. програм. обеспечения: пер. с англ. - М. [и др.]: Питер, 2005 (ОАО Тип. Новости). – 867 с.
6. Немнюгин М. А., Стесик О. Л. H50 Современный Фортран. Самоучитель. — СПб.: БХВ-Петербург, 2004. — 496 с.
7. Таненбаум Э. Архитектура компьютера; [пер. с англ. Ю. Гороховский, Д. Шинтяков]. - 5-е изд. - Москва [и др.] : Питер, 2007 (Санкт-Петербург: Печатный двор им. А. М. Горького) - 843 с.
8. Arianna Di Paola, Riccardo Valentini and Monia Santinia An overview of available crop growth and yield models for studies and assessments in agriculture. 2015 Society of Chemical Industry J Sci Food Agric 2016; 96: 709–714 с.
9. G. Hoogenboom, J.W. Jones, C.H. Porter, P.W. Wilkens, K.J. Boote, W.D. Batchelor, L.A. Hunt, and G.Y. Tsuji (Editors). 2003. Decision Support System for Agrotechnology Transfer Version 4.0. Volume 1: Overview. University of Hawaii, Honolulu, HI.
10. UNFCCC (2005) Caring for Climate: A guide to the Climate Change Convention and the Kyoto Protocol (revised 2005 edition).

2.5. ФИНАНСОВАЯ ЭКОСИСТЕМА КАК ОСНОВА БАНКИНГА В ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Внедрение новых технологий стало неотъемлемой частью современного общества. Они интегрируются во все сферы жизни и управления государств с невероятной скоростью, в том числе и в экономику. Несколько десятилетий назад люди опасались и недоверчиво относились к работе с компьютером. Сегодня же к основным задачам государственных организаций относится переход от бумажных к электронным данным и обработка огромного количества информации, которая сформирована в цифровом виде. Данный путь развития научно-технической эволюции в современной экономике называют цифровизацией.

Процесс перехода к цифровой экономике — это сложный и многоуровневый механизм. Проблемы в нем являются новыми, поэтому методы их решения описаны лишь теоретически, с небольшой долей практики. Однако цифровые технологии находят все большее распространение в современном мире. Это обусловлено, во-первых, снижением стоимости сбора, обработки и хранения информации, во-вторых, тем, что социально-экономическая деятельность Правительства, предпринимателей, компаний и простых людей постепенно перемещается в пространство глобальной сети. Процесс перехода от обычной экономики к цифровой называется дигитализацией или цифровизацией. Смысл состоит в преобразовании в цифровую форму всех ресурсов, которые увеличиваясь в процессе развития, улучшают финансовую интеграцию и операционную эффективность деятельности экономических субъектов.

Рассматриваемая тема является актуальной, поскольку между процессами цифровизации и банкингом прослеживается прямая зависимость, следовательно, между жизнью современного общества и дигитализацией эта зависимость тоже существует. Выводом является то, что банковской системе необходимо соответствовать требуемым стандартам времени. Одним из способов является создание экосистемы.

На современном этапе развития, банкам приходится оставлять проверенную и привычную стратегию. Чтобы оставаться конкурентоспособными и прибыльными необходимо отказаться от специализации на узком секторе услуг и внедрять дополнительные. Например, страхование, вклад, инвестиции в ценные бумаги, выпуск карт, аренда автомобиля, приобретение авиабилетов и другое. При переходе к стратегии широкой дифференциации банки становятся вовлечены в большее количество сфер жизни общества, широко распространяется партнерство банков с другими компаниями в других секторах экономики, которое укрепляется взаимовыгодными условиями. Поэтому организация деятельности как экосистема становится популярной среди банков.

Что представляет экосистема? Это система взаимодействия услуг, регуляторов и потребителей компаний – провайдеров, которая включает в себя как конкуренцию, так и сотрудничество, для того чтобы предоставить пользователю тот или иной сервис. Деятельность банка в условиях экосистемы предполагает соответствовать всем предпочтениям клиента, тесно с ним взаимодействовать и изменять представление о банковских услугах в более расширенном диапазоне. Парадоксальным является то, что данная система требует своего скорейшего внедрения из-за возросшего темпа жизни человека, когда такой невосполнимый ресурс как время, является наивысшей ценностью.

Для более детального рассмотрения положительного и отрицательного воздействия на банковскую среду необходимо рассмотреть

историю развития и возникновения экосистемы. Зарождение экосистемы началось с появления финансовых супермаркетов - marketplace – где клиенту был доступен обширный ряд как банковских продуктов и услуг, которые предлагали банковские партнеры. Выгода заключалась в том, что клиент, сотрудничая с вторичными организациями через банк мог получить льготу или скидку на определённый товар или услугу, условие заключалось лишь во взаимодействии через посредника – банк.

На данный момент у банков есть два варианта функционирования как экосистемы в цифровой сфере. Возможные стратегии:

- Специализация на отдельных видах услуг внутри организации. Банк реализовывает себя как разработчиком узко ориентированного продукта, который будет являться частью экосистемы клиента. Следствием стратегии станет «дробление» уже существующих сервисов на составляющие, чтобы потребители имели возможность приобрести то, в чем они нуждаются, без привязки к целому комплексу банковских услуг.

- Интеграция и взаимодействие с внешним миром - помимо собственных продуктов банк расширяет партнерские связи, обогащая свою экосистему.

Но реализация любой из этих стратегий требует от банков радикальных изменений, суть которых состоит в том, чтобы трансформировать традиционную иерархическую банковскую систему, комплекс услуг которой был направлен на обслуживание исключительно финансовых нужд потребителей, в горизонтально структурированную, где набор банковских предложений формируется вокруг данных о клиенте. Такие инновации должны повлечь за собой появление нового вида лицензий на осуществление банковской деятельности с расширенным перечнем, включающим даже специфические услуги, напрямую не связанные с банковской деятельностью.

Проведя небольшой опрос, около 100 респондентов, по теме «Внедрение инновационных технологий и модификация банковских продуктов в России» можно сделать вывод о том, что большинство инноваций направлены на частных лиц (74,5%).

Более четверти опрошенных считают, что модернизации затронули продукты бизнеса и менее 20% уверены - эти изменения привели к улучшению бизнес-процессов внутри банков. Большинство респондентов используют системы интернет-банкинга, мобильные приложения, веб-сайты, маркетплейсы и др. Достаточно логичный результат, т.к. высокими темпами внедряется развитие сферы дистанционного обслуживания и постепенного сокращения офлайн-присутствия в банках. Эксперты ЦБ отмечают, что к середине следующего десятилетия банковских офисов в стране будет на 40-50% меньше, чем в настоящее время.

Не менее востребованными в 2018 году стали карточные продукты. А именно сообщения о подключении банков к сервисам бесконтактных платежей (Apple Pay, Samsung Pay, Android Pay и др.), выпуск браслетов и колец с платежным функционалом, нестандартные виды банковских карт.

Для осознания масштабности внедрения экосистемы в современную жизнь рассмотрим несколько примеров. Начнем с крупнейшей корпорации APPLE. Для развития бренда Стиву Джобсу, Рональдо Уэйному и Стиву Вознякову понадобилось около 7-8 лет, чтобы одно магическое слово заставило людей положительно относиться к гаджетам их компании. Если человек не понимал целесообразность приобретения нового iPhone, iPad или Mac, то достаточно было сказать слово «экосистема» порядок действий становился очевидным.

Аналитики различных компаний считали, что следующим шагом будет единая операционная система, которая позволит работать как на смартфоне, так и на настольном компьютере. Но товары компании, наоборот, начали отдаляться друг от друга. Таким образом, APPLE нельзя назвать экосистемой, к которой он изначально стремился.

Примером интеграционной экосистемы с открытой статистикой и данными прогрессов деятельности является ПАО Сбербанк. Технологическое лидерство должна обеспечить платформа, на которую к 2020 году планируется перевести весь бизнес.

Сбербанк - один из российских первопроходцев в сфере построения онлайн-супермаркетов для бизнеса - собственно по этой модели в 2012 г. начал развиваться проект «Деловая среда» с целью поддержки предпринимательства и развития малого бизнеса. Сбербанк инвестирует в проект 300 млн руб. (столько же субсидия от Минэкономразвития). У платформы более ста партнеров и два генеральных партнера – «Яндекс» (обеспечивает техническую поддержку, планируется запуск мобильного приложения с голосовым помощником «Алиса») и «Опора России» (участвует в оценке и проработке контента). Ее разработку в банке ведут с 2015 г. и в 2019-м планируют осуществлять миграцию данных.

В рамках построения новой платформы реализуются более 500 проектов, в том числе, апробируются технологии искусственного интеллекта, возможность динамического прайсинга и функция «Сбер-ID», позволяющая клиенту получать доступ ко всем сервисам банка. Эти цифровые профили будут аккумулировать максимум информации о пользователях. К 2020 году 95% предложений Сбербанка планируется делать, основываясь на достоверной информации о клиенте.

В данной статье для определения финансовой экосистемы как банкинга в цифровой экономике предложена концепция архитектуры экосистемы цифровой отрасли, основанная на актуальных примерах. Рассмотрение участников и основных составляющих экосистемы,

особенностей реализации и роли государства в цифровой трансформации экономики позволили выработать предложения для обеспечения государственной поддержки инновационного развития на основе принципов государственно-частного партнерства, а также создания условий для разработки цифровых сервисов и продуктов, ориентированных на потребителя.

Как необходимость выявлена потребность в увеличении предложения капитала, расширение портфеля качественных проектов и в целом улучшение инвестиционного климата. Особое внимание следует обратить на такие показатели как:

- Обеспечение баланса государственного и частного капитала при согласовании экономических интересов (предусмотреть налоговые льготы для акселераторов, а также льготы и преференции для бизнеса при условии инициативного финансирования научно-технологических проектов);
- Увеличение предложения капитала и повышения роли крупных корпораций как участников (обеспечить мотивацию руководства государственных корпораций и компаний с государственным участием к инновационной деятельности);
- Внедрение новых инструментов финансирования организаций сферы науки и технологий, рассчитанные на долгосрочную перспективу (снять ограничения по возможности привлечения в отрасль денежных средств пенсионных фондов, страховых компаний и банков);
- Расширение предложения проектов (необходимо широкомасштабное обучение выпускников вузов и начинающих бизнесменов технологическому предпринимательству);
- Принятие новых стандартов и технических регламентов, способствующих росту спроса на инновации, совершенствование системы госзакупок, в т. ч. применение механизма реальных опционов при взаимодействии государства и разработчиков инновационных решений, для институциональных мер стимулирования спроса.

В заключении хотелось бы отметить, что создание экосистемы делает акцент не на важности денежных средств, а концентрирует внимание на человеке, затрагивая как потребителей и участников, так и создателей, которые обладая потенциалом в данной сфере смогли создать модель и привести её в действие. Следовательно, для развития инновации человек гораздо важнее денег- что, надеюсь, станет принципом всех следующих поколений.

Литература

1. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 19.07.2018) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации". Доступ из СПС «КонсультантПлюс»
2. Авдошин С., Песоцкая Е. Открытые системы. Мобильные экосистемы [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.osp.ru/os/2014/02/13040044/> (дата обращения: 20.01.2019)
3. Акаткин Ю.М., Карпов О.Э., Конявский В.А., Ясиновская Е.Д. Цифровая экономика: концептуальная архитектура экосистемы цифровой отрасли. // Научный журнал НИУВШЭ Бизнес-информатика, 2017. – С. 19-28
4. Альпидовская М.Л. От интеллектообщества к обществу колониальной демократии (накануне еще более важных перемен) // Философия хозяйства. 2016. № 4 (106). С. 60-72.
5. Бабаян Е.Б. Платформа отраслевых экосистем цифровой экономики [Электронный ресурс]. – URL: www.eurasiancommission.org/ru/act/ (дата обращения 01.03.2019)
6. Официальный сайт аналитического центра НАФИ [Электронный ресурс]. – URL: <https://nafi.ru/> (дата обращения 01.03.2019)
7. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.minfin.ru/ru/> (дата обращения 25.02.2019)
8. Официальный сайт ПАО Сбербанк [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.sberbank.ru/ru/about/today> (дата обращения 21.02.2019)
9. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения 27.02.2019)
10. Стратегия развития Сбербанка 2020 [Электронный ресурс]. – URL: https://www.sberbank.ru/ru/about/today/strategy_2020 (дата обращения 20.02.2019)
11. Экосистема от Apple — достоинства и недостатки [Электронный ресурс]. – URL: <https://gagadget.com/> (дата обращения: 20.01.2019)

2.6. КОНЦЕНТРАЦИЯ БАНКОВСКОГО КАПИТАЛА В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР

Банковская система и банковский капитал – это неотъемлемые части любой национальной экономики. По уровню концентрации банковского капитала и взаимодействию банков с реальным сектором можно судить о эффективности банковской системы и об общем “здоровье” государственной экономики. Банковская система России за последние годы

активно преобразовывается под влиянием как тенденции к концентрации, так и активной политики государства, если быть точным политики Центрального Банка, в банковской сфере.

Для начала, следует дать несколько основных определений, напрямую относящихся к рассматриваемой теме.

Реальный сектор - есть совокупность отраслей экономики, напрямую занятых в производстве тех или иных благ и услуг, Он крайне зависим от привлечения внешних инвестиций, одним из важнейших элементов внешних инвестиций и является банковская ссуда, следовательно, реальный сектор зависит от учетной ставки процента и деятельности банков, потому что предприятию любого уровня необходимо брать кредиты, чтобы не только увеличивать продуктивность, но и иметь своевременный доступ к денежным ресурсам, которые могут понадобиться для решения многих управленческие проблем.

Данная тема является крайне актуальной для российской экономики, так как на фоне тенденций к ликвидации маленьких банков и давлении на банковский сектор можно проследить и уменьшение количества и рентабельности малого и среднего бизнеса, чья деятельность неразрывно связана с небольшими банками, предоставляющими кредиты на выгодных для обеих сторон условиях. Эти же причины крайне затормаживают и развитие крупного производства.

Кредитная организация – юридическое лицо, в соответствии с выданной Центральным Банком лицензией, осуществляет банковские операции. Для кредитных организаций существует два основных подразделения: банки и небанковские кредитные организации. Банки – это организации, занимающиеся привлечением капитала и активными операциями с его предоставлением, а небанковские кредитные организации зачастую просто имеют определенную часть функций банка и подразделяются на несколько видов в зависимости от этих самых функций. В этой работе рассматриваться будут в основном банки.

Общемировая же тенденция к концентрации банковского капитала, которая имеет место быть уже на протяжении нескольких десятилетий в Европе и Америке, есть ничто иное как слияние и укрупнение больших банков, наращивание их капитализации, при уменьшении капиталов малых и средних банков, доля и количество на рынке которых также продолжает уменьшаться. Есть многие признаки проходящего процесса концентрации банковского капитала, такие как приобретения, консолидации банков, образования банковских объединений, альянсов и наращивание размеров их собственного капитала. Почему происходит процесс концентрации? В зависимости от страны причины могут варьироваться, но выделяя общие закономерности можно сказать, что главные причины, исходящие от самих

банков, – это стремления к повышению эффективности банковских операций, экономии на издержках и охват большей части рынка.

В реалиях России же этот процесс приобретает некоторые различия от западных стран.

В этой статье я хочу попытаться дать оценку взаимодействию банковской системы с реальным сектором, а также выявить и объяснить неэффективные элементы в этом взаимодействии.

1. Общая картина банковской системы

Согласно статистическим данным ЦБ можно видеть существенное изменение количества банков в общем. К примеру с 2010 года (год взят для наглядности) общее количество зарегистрированных банков, имеющих лицензию на привлечение вкладов населения, к 2019 году уменьшилось более чем в два раза (информация с официального сайта ЦБ)¹⁴⁵, с 1058 до 484 (все данные взяты на 1 января соответствующего года). При этом мы четко видим, что исчезают вовсе самые малые по значению уставного капитала банки. Среди оставшихся банков справедливо будет отметить, что рост капитализации проходит неравномерно, с уклоном в условную 5 гигантов, чья капитализация выходит за 3 млрд. Так по словам Э. Набиуллиной¹⁴⁶, председателя Центрального Банка, доля банков с госучастием в банковской системе равна 66.2%. Видя отношение этих банков к государству и факт того, что эти банки самые крупные участники этой сферы, мы можем видеть тенденцию к формированию государством небольшого круга крупнейших по капитализации банков, по аналогии с европейскими системами.

Также хочется поднять логичный вопрос: настолько ли нам нужно уплотнение банковской системы и ликвидация малых финансовых учреждений при нынешнем состоянии экономики? Или же формулируя иначе: нужны ли нашей экономике маленькие банки? Очевидным плюсом такого подхода, можно назвать контролируемость банковской системы и уничтожение неудовлетворяющих стандартам и нестабильных организаций. Но для экономики, как таковой по мнению многих предпринимателей малые и средние банки стимулируют конкуренцию в банковской сфере и создают выгодные условия для фирм или физических лиц для взятия и реализации кредита. Именно малым и средним банкам проще, в частности из-за меньшей бюрократизированности, фокусироваться

¹⁴⁵ Группировка действующих кредитных организаций по величине зарегистрированного уставного капитала* в 2019 году // cbr.ru: Официальный сайт Центрального Банка России. 2000. URL: https://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/group_19.html&pid=lic&sid=itm_23162 (дата обращения: 06.03.2019)

¹⁴⁶ ЦБ заявил о высоком влиянии государства на банки // vestifinance.ru: Сетевое издание. 2018. URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/98209> (дата обращения: 06.03.2019)

на какой-либо отрасли или регионе, многие из которых испытывают объективные экономические трудности.

2. Государственная политика и политика ЦБ в отношении банков.

Важным моментом для понимания общей картины можно выделить государственную политику в отношении банков. В экономике России государственная политика играет если и не определяющую роль, то точно одну из важнейших. С 2008 года, вследствие экономического кризиса, определившего роль банковской сферы в экономике как наиболее существенную, государство усилило свою роль в ней. Официальной государственной политикой относительно банков является обеспечение правомерной реализации прав и свобод посредством государственного контроля и надзора за деятельностью кредитных организаций.

Основные функции контроля возложены на Центральный банк Российской Федерации, который в соответствии со ст.75 п.2 Конституции РФ является политически и экономически независимым от государственных органов. Но исходя из функций этой организации, заключающихся в обеспечении стабильности банковской системы (регулирование учетной ставки и выдача лицензий на деятельность банкам) и описанных этой же статьей Конституции целей, а именно обеспечение и защита устойчивости рубля, можно заключить, что именно Центральный банк – представитель интересов государства в банковской сфере.

Политика Центрального банка с приходом новой главы, Э.С. Набиулиной стала жестче. Активно стал использоваться отзыв лицензий у банков, которые слишком рискуют денежными средствами, предоставляя их не вызывающим доверия предприятиям (за 2018 год лицензии были отозваны у 57 банков¹⁴⁷).

Уменьшение количества банков и постоянный рост доли крупнейших госбанков сложно оценить положительно. Многие аналитики отмечают, что подобный подход лишь отпугивает потенциальных частных инвесторов и мешает адекватной конкуренции, особенно для частных организаций, которые испытывают сильное давление как со стороны Банка России, так и банков с высоким государственным участием.

Несмотря на заявления Центробанка о планах по приватизации saniруемых им банков¹⁴⁸, на данный момент никаких активных действий по выведению saniруемых банков снова на рынок не производится, а если и начнут, масштаб этих банков создает множество проблем для простой

¹⁴⁷ Список банков, лишенных лицензии в 2019 году, ЦБ отзывает снова // rapabankir.ru. 2006. 27 июля. URL: <https://www.rapabankir.ru/banki/spisok-bankov-lishennykh-litsenzii/#2018> (дата обращения: 03.03.2019)

¹⁴⁸ ЦБ сохраняет планы приватизировать saniруемые им банки // ria.ru. Сетевое издание. 2014. 08 апр. URL: <https://ria.ru/20180117/1512797582.html>

продажи, а именно с созданием привлекательной цены и минимальными потерями для госбюджета.

Говоря о способах решения проблем банковской сферы, Э. Набиуллина, еще в 2016 году объявляла о разработке Банком России трехуровневой системы банков, где главным принципом будет соотношение рисков к обязанностям. Суть в создании критериев определения к какой из трех групп относится банк (крупный, средний или малый) и создание на каждую категорию банков своей лицензии и спектра ответственности. Важным моментом был комментарий о том, что государство хочет дать возможность малым банкам специализироваться на локальном бизнесе в регионах, так как это естественная ниша для таких банков.

По мнению автора, это очень хорошая инициатива, которая с 2017 года активно проводится Центробанком, но прогресса кредитования малых и средних предпринимателей до сих пор нет, и это наталкивает на вывод, что необходима комплексные реформы банковской системы, ведь в некоторых регионах из-за банального отсутствия банков и их конкуренции отсутствует также и предпринимательская деятельность.

3. Взаимодействие с реальным сектором.

Главной идеей здесь хочется отметить то, что сегодняшняя банковская система не способствует и даже тормозит развитие мелкого и среднего бизнеса.

Предприятия и банки в сути своей имеют одинаковые цели деятельности, такие как наращивание капитализации, увеличение прибыли. Показателем, характеризующим взаимодействие, можно представить рентабельность предприятий, которые берут кредит, а именно возможность взять кредит и суметь покрыть его, скажем, по результатам года деятельности, и не остаться самому в убытке.

Сейчас малый бизнес имеет некоторые проблемы с привлечением банковского капитала. Из-за проводимой ЦБ политики, банкам банально невыгодно и даже опасно выдавать кредиты малым предприятиям, из-за невозможности быть уверенным в их работоспособности. Но причинами отказов в кредитовании служит также общая ситуация с ухудшением платежной дисциплины и растущее недоверие населения банкам. Следовательно, можно видеть закономерность: банки не могут выдавать кредиты предприятиям и не увеличивают свою капитализацию, а предприятия не могут получить кредиты и не развиваются так быстро, как могли бы.

4. Заключение

Концентрация банковского капитала – неизбежное явление для экономики, которое должно создавать стабильность и определенный уровень доверия крупнейшим организациям. В России же, по мнению автора, он проходит по-своему и слишком стремительно, оставляя регионы

без банков вообще, останавливая развитие местного малого и среднего бизнеса, что не может не сказываться на состоянии экономики.

Банковская сфера и реальный сектор, в особенности малый и средний бизнес, без которого невозможно нормальное функционирование экономики, – это взаимодополняющие элементы. Наиболее, в условиях России важно их взаимодействие в регионах, где статистика показывает малую активность банков (к примеру Дальневосточный Федеральный и Южный Федеральный округа¹⁴⁹). По нашему мнению, российской экономике необходимы эффективные небольшие банки и некоторые послабления в политике Банка России. Конечно, в реалиях России существуют многие экономические проблемы, которые могут оказать сопротивление такой политике, как низкий уровень кредитной дисциплины и толерантности предприятий, вкуче создающие риски при кредитовании. Но дальнейшее “закручивание гаек” не несет положительных результатов как для реального сектора, так и даже для физических лиц, испытывающих крайние трудности с выплатами по процентам и загоняющих себя в кредитные ямы.

Говоря простыми словами, на данный момент нам необходимо создание выгодных и привлекательных условий для взаимодействия банков и предприятий, что находится в компетенции Центробанка. На общем фоне внешних потрясений, оказавших колоссальное отрицательное влияние на экономику и снизивших эффективность кредитных организаций, необходима поддержка банковской сферы, в первую очередь логичными, по мнению автора будут такие методы:

- уменьшить государственное участие в банковском секторе
- создать привлекательные условия для инвестиций в банковскую сферу
- оказывать наиболее активную поддержку региональным банкам
- увеличивать долю малых и средних банков, базирующихся в регионах
- снижение учетной ставки процента

Комплексное и грамотное реформирование сферы банкинга даст сильнейший толчок к налаживанию отношений банков и реального сектора, что несомненно отразится позитивно на общем состоянии национальной экономики России.

¹⁴⁹ Информация о кредитах, предоставленных юридическим лицам - резидентам и индивидуальным предпринимателям в рублях, иностранной валюте и драгоценных металлах году // cbr.ru: Официальный сайт Центрального Банка России. 2000. URL: <http://www.cbr.ru/statistics/table/?tableId=302-01M&dt=20190101>

Литература

1. Альпидовская М.Л., Соколов Д.П. Частная собственность в современной России: достоинства, недостатки и возможные альтернативы // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 1. С. 9-21.
2. Банки и малый бизнес: нужны ли они друг другу? // banki.ru. URL: <https://www.banki.ru/news/columnists/?id=9766553> (дата обращения: 03.03.2019)
3. Герасименко, В.В. Общемировые тенденции концентрации банковского капитала и их проявления в банковской системе России//В.В. Герасименко// Финансы и кредит. – 2003. - № 21. – с. 26-33.
4. Группировка действующих кредитных организаций по величине зарегистрированного уставного капитала в 2019 году// Центральный Банк Российской Федерации // URL: https://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=bank_system/group_19.html&pid=1ic&sid=itm_23162 (дата обращения: 06.03.2019)
5. Информация о кредитах, предоставленных юридическим лицам - резидентам и индивидуальным предпринимателям в рублях, иностранной валюте и драгоценных металлах // Центральный Банк Российской Федерации. URL: <http://www.cbr.ru/statistics/table/?tableId=302-01M&dt=20190101> (дата обращения: 03.03.2019)
6. Конец эпохи Возрождения: останутся ли в России частные банки// banki.ru. URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10620576> (дата обращения: 03.03.2019)
7. Климентий, Е.А. Государственная политика в сфере реформирования банковской системы Российской Федерации// Историческая и социально-образовательная мысль. – 2012. - № 3. – с. 148-152.
8. Рейтинги банков // banki.ru. // URL: https://www.banki.ru/banks/ratings/?SEARCH_NAME=&SEARCH_REGN=&search%5Btype%5D=name&sort_param=rating&sort_order=ASC&PROPERTY_ID=10®ION_ID=0&date1=2017-08-01&date2=2017-07-01&IS_SHOW_GROUP=0&IS_SHOW_LIABILITIES=0#search_label (дата обращения: 06.03.2019)
9. Список банков, лишенных лицензии в 2019 году, ЦБ отзывает снова// www.papabankir.ru. // URL: <https://www.papabankir.ru/banki/spisok-bankov-lishennykh-litsenzii/#2018> (дата обращения: 03.03.2019)
10. Конец эпохи Возрождения: останутся ли в России частные банки// banki.ru. //URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=10620576> (дата обращения: 06.03.2019)

11. ЦБ объявил о высоком влиянии государства на банки// Вести. // URL: <https://www.vestifinance.ru/articles/98209> (дата обращения: 06.03.2019)

12. ЦБ сохраняет планы приватизировать санируемые им банки// РИА Новости. // URL: <https://ria.ru/20180117/1512797582.html> (дата обращения: 03.03.2019)

2.7. АВТОМАТИЗАЦИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ: ПОСЛЕДСТВИЯ ДЛЯ РЫНКА ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ

XXI век входит в историю как век глобализации, как век информационных технологий. И ведь действительно, в наши дни мир стал глобальным, более компактным. Безусловно процесс глобализации оказывает влияние и на сферу экономики.

Экономическую глобализацию можно рассматривать с различных точек зрения. Для нас интересно рассмотреть это понятие как стремительное увеличение скоростей потоков обмена благами и информацией. Как следствие, возникает рост и скоростей денежных потоков. Столь стремительное увеличение во многом стало возможным благодаря развитию информационных технологий, которые позволили существенно облегчить обмен информацией между людьми, во многом упростить большую часть экономических процессов, в том числе и денежно-кредитные отношения.

Развитие информационных технологий действительно оказало большое влияние на деятельность субъектов денежно-кредитных отношений – кредиторов, заемщиков, покупателей, продавцов. Это влияние во многом имеет положительные черты, но важно также выделить и негативные последствия автоматизации банковской системы. В первую очередь это касается рынка трудовых ресурсов.

Еще в середине прошлого века работа банков не могла существовать без огромного количества персонала. В последнее время число автоматизированных банковских операций существенно увеличивается, а количество доступных рабочих мест – сокращается. Так, в наши дни с развитием интернет-ресурсов в онлайн пространство были перенесены операции по переводу денежных средств между счетами, оформлению вкладов, банковских карт. На данный момент процесс оформления банковской карты требует минимального участия сотрудников банка. При оформлении дебетовой карты клиентам многих банков достаточно оставить заявку в системе интернет-банкинга. На этих же интернет-ресурсах клиенты имеют возможность отслеживать статус готовности карты. Участие банка необходимо только на этапе выдачи карты. Сотрудник банка проводит идентификацию клиента и выдает пластиковую карточку. Системы

интернет-банкинга имеют широкие возможности по настройке карт (подключение информационных услуг, настройки лимитов). Оформление кредитной карты требует несколько большего участия банка. В данном случае важным этапом будет оценка платежеспособности клиента.

Говоря об оценке платежеспособности заемщика, стоит также упомянуть о существенных изменениях в данном процессе. Для оценки кредитоспособности заемщика применяется скоринг. Современные технологии упростили и автоматизировали этот процесс и уменьшили количество необходимых трудовых ресурсов. Сегодня для скоринга все чаще применяются автоматизированные методы анализа. Как правило, такие программные продукты создаются индивидуально для каждого банка в зависимости от рискованности его деятельности. Наличие специализированного программного обеспечения сводит практически к нулю участие человека в оценке кредитоспособности заемщика. Рассмотрим такое понятие как «ручной скоринг». При использовании данного вида скоринга вычислительная техника не применяется. Процедура скоринга производится путем составления скоринговых карт кредитными специалистами. Кредитный специалист анализирует данные о клиенте на основании существующих инструкций, положений и требований. Данный процесс подвержен влиянию субъективного фактора. К таковому можно отнести предубеждение кредитного специалиста. Помимо всего прочего, ручной скоринг требует огромных временных затрат на саму процедуру и дополнительный контроль, что требует от банка наличия большого количества специалистов. Автоматизированные системы способны за считанные секунды выполнить такую же операцию, с легкостью заменив труд человека. При этом существенно уменьшаются затраты банка, увеличивается скорость обработки заявок, снижается роль человеческого фактора как с точки зрения ненамеренных операционных ошибок, так и намеренного мошенничества. Таким образом, повышается качество обслуживания клиентов. Современные платформы для проведения скоринга построены на принципах прогнозирования поведения заемщика с применением методов машинного обучения. При этом важно отметить, что подобные информационные системы не способны строить прогноз без реальных статистических данных. На сотрудников банка ложится ответственность по сбору и формированию кредитной статистики соответствующей выбранной стратегии. В противном случае точность получаемого прогноза существенно снижается. Исследования показывают, что автоматизированный скоринг снижает потенциальные риски кредитования на 53%, при этом скорость обработки заявок снижается почти

в девять раз¹⁵⁰. Таким образом, автоматизация процесса оценки кредитоспособности приводит к сокращению числа кредитных специалистов при этом получая потребность в наличии контролирующих кредитных специалистов и специалистов по поддержке программного обеспечения.

Таким образом, рабочее время сотрудников тратится более эффективно. При этом, автоматизация влияет на процесс выдачи кредита не только при проведении анализа, но и при расчете кредита. Сегодня заявку на кредит также можно оставить через систему интернет-банкинга. При работе сотрудников кредитного отдела нет необходимости в сложных расчетах. Банковские информационные системы самостоятельно рассчитывают кредит и не требуют вмешательства человека. Стоит отметить, что возможности современных банковских информационных систем позволяют сократить число очных визитов клиента в банк до минимума. При этом требуемых сотрудников сокращается в несколько раз. Вполне возможна ситуация, при которой количество сотрудников, с которыми лично встречается клиент при получении кредита равно нулю.

Скоринг неразрывно связан с анализом данных. В последнее время все чаще можно услышать такое понятие как BigData. Большие данные можно определить как массив неструктурированных данных, которые могут храниться в различных источниках. Развитие современных технологий позволило банкам использовать эти данные для принятия решений, маркетинговых исследований и оперативного получения отчетности. Ранее, обработка данных требовала большого количества ресурсов, в том числе и трудовых. На данный момент процесс обработки и анализа данных во многом автоматизирован и требует меньшего вмешательства человека.

Разумеется, также стоит упомянуть о способах взаиморасчетов в XXI веке. Огромное количество операций сегодня тоже переходит в электронный формат. Сегодня возможно оплатить покупки, счета, государственные пошлины, налоги с использованием интернет-ресурсов. Система интернет-банкинга позволяет клиентам банков круглосуточно иметь доступ к своим счетам и совершать операции. По статистике 66% граждан России в возрасте от 18 до 64 лет пользуется интернет-банкингом. При этом, важно отметить, что прирост пользователей онлайн сервисов возрастает на 15-20 процентов в год¹⁵¹. Наиболее востребованными сервисами считаются переводы между своими счетами и картами, перевод

¹⁵⁰ Автоматический скоринг [Электронный ресурс]// Облачная автоматизация микрофинансовых организаций: [SAASCREDIT.RU]. [2015]. URL: <https://saascredit.ru/service/avtomaticheskij-skoring.html> (дата обращения 02.02.2019).

¹⁵¹ Emyl Z., Nosova T. Prospects of the development of banking in Russia. New methods of stimulation of the use [Электронный ресурс]// Научно-исследовательский журнал «Экономические исследования и разработки»: [EDRJ.RU]. [2016-2019]. URL: <http://edrj.ru/article/19-06-17> (дата обращения 05.02.2019).

клиенту другого банка, оплата мобильной связи, коммунальных услуг, телевидения и Интернета, оплата штрафов ГИБДД и открытие вкладов и счетов. Также довольно востребованной является услуга блокирования карт. В последнее время число обращений к системам дистанционного банковского обслуживания увеличивается. Развитие информационных технологий позволяет совершенствовать и создавать новые банковские продукты в сети. Таким образом, у клиентов банков возникает все меньше необходимости в посещении отделения банка для проведения наличной оплаты. Как следствие, все меньше требуется операционистов и кассиров. Рассмотрим статистику, представленную Сбербанком России. Так, доля безналичных транзакций в общем объеме транзакций в России в 2008 году составила 10%. При этом, доля торгового оборота по картам на приобретение товаров и услуг составила всего 4%. В 2017 году статистика следующая: доля безналичных операций увеличилась до 58%, а доля торгового оборота по картам для приобретения товаров и услуг возросла до 38%¹⁵². Важно отметить, что такая тенденция не является локальной для России, а становится глобальной и олицетворяет общемировую ситуацию.

Говоря об интернет-банкинге, также стоит обратить внимание на возможности переводов безналичных денежных средств. Наличие подобных систем позволяет в несколько простых действий осуществить перевод денег на карту в другой банк, город или даже страну. Отказ от ручного труда в пользу машинного позволяет проводить такие операции в кратчайшие сроки. Тому способствуют международные межбанковские системы передачи информации и совершения платежей. Одной из таких системы, имеющих широкое распространение, является SWIFT (Society for Worldwide Financial Telecommunications). Данная система призвана избавить мир от обмена банковской информацией при участии человека. SWIFT позволяет оптимизировать информационные потоки. Как правило в системе SWIFT время обмена сообщениями не превышает двадцати минут. При этом развитие информационных технологий способствует совершенствованию системы SWIFT. Так появилась технология SWIFT gpi, позволяющая сделать процесс обмена банковской информацией и проведения операций более прозрачным. До появления подобной технологии участники операции не обладали сведениями о проведении операции. Фактически, инициатор операции знал лишь то, кому осуществлялся перевод и на какую сумму. При этом бенефициар не знает какое количество посредников участвует в данной операции и какой размер комиссии будет взиматься. SWIFT gpi позволяет задать платежную

¹⁵² Наличные и безналичные платежи [Электронный ресурс]// Сбербанк России: [SBERBANK.RU]. [2018]. URL: https://www.sberbank.ru/common/img/uploaded/news/2018/cash_and_cashless_payments.pdf (дата обращения 01.03.2019).

инструкцию на этапе отправки платежа. Таким образом, каждая сторона операции заранее знает как платеж будет обработан, и какие партнеры будут при этом принимать участие, что позволяет отслеживать платеж в режиме реального времени. С применением подобных технологий деятельность банков становится более эффективной, обеспечивая возможность управления операциями и быстрого реагирования. При этом важно отметить, что появление подобных технологий стало возможным благодаря автоматизации процессов обмена банковской информацией на более высоком уровне, где влияние человеческого фактора сводится практически к нулю. SWIFT– это международный стандарт обмена банковской информацией, что свидетельствует о наличии форматов получаемой и передаваемой информации. Это позволяет системе автоматически обработать полученный платеж или сообщение без дополнительной ручной обработки. Появление подобных систем и их инновационных обновлений требует от банков реорганизации и рационализации трудового процесса, особенно с позиции валютных операций и международных расчетов.

Существенное влияние на трудоемкость банковской системы оказала и автоматизация системы безопасности банков. Так на данный момент многие банки применяют традиционные методы идентификации клиентов, например, проверка несколькими сотрудниками паспорта клиента. Но как известно, подобный способ проверки не является абсолютно безопасным. При использовании подобных методов проверки велико влияние человеческого фактора. Более надежными способами проверки можно считать различные биометрические данные (отпечатки пальцев, сетчатка глаза, голос, рисунок вен). Инновационными способами можно считать идентификацию по манере набора текста на клавиатуре компьютера. Внедрение инновационных методов аутентификации клиентов существенно сокращает время обслуживания клиента и требует меньшее количество трудовых ресурсов, так как банковская информационная система может провести подобные проверки автоматически. Для подтверждения сказанного обратимся к статистике. Систему распознавания лиц активно применяет в своей деятельности российский «Почта Банк». По словам банка, применение данной технологии носит стопроцентный охват среди физических лиц, что приводит к сокращению случаев мошенничества. Так за 2016 год благодаря внедрению системы было предотвращено более девяти тысяч потенциально мошеннических действий прямо или косвенно связанных с влиянием человеческого фактора (обращение в банки с краденными паспортами или ошибки сотрудников при вводе первичных данных). Подобные системы способны обрабатывать более ста запросов в секунду, что позволило сэкономить банку более пятнадцати тысяч часов рабочего времени сотрудников. Это время расходуется на выполнение более

важных задач, требующих вмешательства человека, при этом существенно снижая потребность в персонале.

Еще одним видом воздействия информационных технологий на рынок трудовых ресурсов оказывает автоматизация справочных систем банков. Так, чтобы выяснить необходимую информацию о курсе валют, о времени работы отделений, о специальных предложениях или об условиях предоставления тех или иных банковских услуг клиенту достаточно посетить свой личный кабинет в системе онлайн-банка или официальный сайт банка. В наши дни нет необходимости в общении с сотрудником банка для получения необходимой информации. Не мало важной особенностью банковских онлайн сервисов является то, что теперь для получения справок о состоянии счетов, запросов кредитных историй или реквизитов карт для переводов также нет необходимости посещать банк очно. Для подобных целей клиент также имеет возможность воспользоваться интернет-банкингом и получить все необходимые выписки и справки не выходя из дома. Таким образом, рассмотрев примеры банковской автоматизации, можно заметить тенденцию к сокращению численности банковских служащих по ряду причин. Эта тенденция выражается в конкретных числах. Рассмотрим исследования о проведении банковской автоматизации за последние годы. В конце 2017 года глава финского банка Nordea Bank Каспер фон Коскулл сообщил о намерении сократить шесть тысяч сотрудников из-за автоматизации многих бизнес-процессов. По исследованиям Bloomberg банк Nordea сократил численность персонала на 8%, что привело к сокращению расходов на 11%. Консалтинговая компания Accenture считает, что к 2022 году банки смогут увеличить выручку на 30% благодаря автоматизации своей деятельности. Так, по данным Accenture деятельность операционистов может быть автоматизирована на 97%.¹⁵³ Примеры подобных прогнозов есть и в российской банковской системе. Глава Сбербанка считает возможным сократить в два раза численность сотрудников к 2025 году.

Вместе с снижением роли человека в деятельности банка, снижается и общий функционал, выполняемый сотрудниками банков. Многие функции банковских служащих стали автоматизированы и не требуют большого внимания и концентрации, что приводит к тому, что снижаются требования к уровню квалификации персонала. Данный факт отражается на реальной заработной плате, получаемой сотрудниками банков. В течение последних лет наблюдается тенденция к снижению доходов банковских сотрудников. По статистике, ежегодно доходы банкиров снижаются на 4-

¹⁵³ Автоматизация в сфере финансов: сотрудники банков могут остаться без работы из-за роботов [Электронный ресурс]// TM: [HABR.COM]. [2006-2019]. URL: <https://habr.com/ru/company/iticapital/blog/420125/> (дата обращения 15.01.2019).

5%. Так, по данным компании HeadHunter, за период 2013-2014 снижение составило 4,4% на фоне сокращения числа доступных вакансий. Подобная тенденция становится реальной для многих банковских профессий.

Таким образом, в наши дни банки активно внедряют инновационные методы работы. Большинство банковских операций возможно автоматизировать, и это приводит к переносу деятельности кредитного учреждения в онлайн пространство. Развитие виртуальных банковских офисов оказывает влияние на рынок трудовых ресурсов. Многие банковские специальности становятся неактуальными, при этом возникают новые профессии на стыке экономических и инженерных специальностей. Безусловно, скорость сокращения числа банковских профессий пока еще существенно ниже, чем скорость появления новых, но тем не менее в современной банковской системе наблюдается тенденция сокращения персонала. Мировая банковская система стремится к росту функциональности и удобству для клиента, для которых скорость работы и доступность двадцать четыре часа в сутки становятся критериями выбора банка. Таким образом, информационные технологии стандартизируют и унифицируют рутинные операции банков, что снижает нагрузку на офисы и приводит к сокращению численности банковских служащих. Подобная ситуация в большинстве развитых и развивающихся стран мира является глобальным трендом XXI века.

Литература

1. Автоматизация банковских операций [Электронный ресурс]// Справочник24: [SPRAVOCHNICK.RU]. [2019]. URL: https://spravochnick.ru/bankovskoe_delo/avtomatizaciya_bankovskih_operacij/ (дата обращения: 02.02.2019).

2. Автоматизация в сфере финансов: сотрудники банков могут остаться без работы из-за роботов [Электронный ресурс]// ТМ: [HABR.COM]. [2006-2019]. URL: <https://habr.com/ru/company/iticapital/blog/420125/> (дата обращения 15.01.2019).

3. Автоматический скоринг [Электронный ресурс]// Облачная автоматизация микрофинансовых организаций: [SAASCREDIT.RU]. [2015]. URL: <https://saascredit.ru/service/avtomaticheskij-skoring.html> (дата обращения 02.02.2019).

4. Алленых М. Будущее цифровой валюты: частные или государственные деньги. Самоуправление. 2018. № S1. С. 9-12.

5. Винникова И.С., Рыбакова А.С. Оценка современного состояния интернет-банкинга в России. [Электронный ресурс]// Интернет-журнал «Науковедение»: [NAUKOVEDENIE.RU]. [2015].

URL:<https://naukovedenie.ru/PDF/240EVN515.pdf> (дата обращения 17.02.2019).

6. Влияние информационных технологий на банковское обслуживание [Электронный ресурс]// Bstudy - статьи для высших учебных заведений: [BSTUDY.NET]. [2017-2019]. URL: https://bstudy.net/681401/ekonomika/vliyanie_informatsionnyh_tehnologiy_bankovskoe_obslyuzhivanie (дата обращения 04.03.2019).

7. Информационные технологии в банковской сфере [Электронный ресурс]// NOVAINFO.RU: Электронное периодическое издание: [Novainfo.Ru].[2019]. URL: <https://novainfo.ru/article/6500> (дата обращения 10.02.2019).

8. Как работает система переводов SWIFT [Электронный ресурс]// Журнал о деньгах и инвестициях: [YAINVESTOR.GURU]. [2019]. URL: <https://yainvestor.guru/banki/swift> (дата обращения 01.03.2019).

9. Литовченко И. SWIFTgpi: зачем банкам глобальная платежная инновация. [Электронный ресурс]// Интернет-портал PaySpaceMagazine: [PSM7.COM].[2011-2019]. URL:<https://psm7.com/payment-systems/swift-gpi-globalnaya-platezhnaya-innovaciya.html> (дата обращения 16.02.2019).

10. Наличные и безналичные платежи [Электронный ресурс]// Сбербанк России: [SBERBANK.RU]. [2018]. URL: https://www.sberbank.ru/common/img/uploaded/news/2018/cash_and_cashless_payments.pdf (дата обращения 01.03.2019).

11. Платежная система SWIFT – что это такое [Электронный ресурс]//Интернет-журнал об инвестициях: [INVESTIM.GURU].[2017-2018]. URL: <https://investim.guru/wiki/swift> (дата обращения 21.01.2019).

12. Подводные камни скоринга [Электронный ресурс]// Финансовый макет: [BLOG.UNICOM24.RU]. URL: http://blog.unicom24.ru/2014/08/blog-post_38.html?m=1 (дата обращения 20.02.2019).

13. Развитие информационных технологий и их влияние на банковскую деятельность [Электронный ресурс]// Центр Управления Финансами: [CENTER-YF.RU]. [2009-2019]. URL: <https://center-yf.ru/data/economy/razvitie-informacionnyh-tehnologiy-i-ih-vliyanie-na-bankovskuyu-deyatelnost.php> (дата обращения: 02.02.2019).

14. Сенчагов В.К., Чубаков Г.Н., Архипов А.И. Финансы, денежное обращение и кредит. Учебник. М.: ТК Велби, Проспект, 2006. 496 с.

15. Сиддики Н. Скоринговые карты для оценки кредитных рисков. М.: Манн, Иванов и Фербер, 2014. 268с.

16. Соколов Д.П. Трансформация отношений собственности в современной России: мобилизация или архаизация? // Известия Волгоградского государственного технического университета. 2016. № 1 (180). С. 19-25.

17. Тавасиев А.М., Москвин В.А., Эриашвили Н.Д. Банковское дело: учебное пособие. М.: Юнити-Дана, 2015. 287 с.
18. Технология отказа [Электронный ресурс]// Независимый интернет-холдинг ИА «Банки.ру»: [BANKI.RU].[2005-2019]. URL: <https://www.banki.ru/news/daytheme/?id=6993788> (дата обращения 19.01.2019).
19. BigData в российских банках. Начало большого пути. Электронный ресурс]// Издательство «СК ПРЕСС»: [ITWEEK.RU]. [2019]. URL: <https://www.itweek.ru/idea/article/detail.php?ID=176526> (дата посещения 01.03.2019).
20. Emtyl Z., Nosova T.Prospects of the development of banking in Russia. New methods of stimulation of the use [Электронный ресурс]// Научно-исследовательский журнал «Экономические исследования и разработки»: [EDRJ.RU]. [2016-2019]. URL: <http://edrv.ru/article/19-06-17> (дата обращения 05.02.2019).
21. Internet Banking Rank 2014[Электронный ресурс]// Независимый интернет-холдинг ИА «Банки.ру»: [BANKI.RU]. [2005-2019]. URL: <https://www.banki.ru/news/research/?id=6473844> (дата обращения 09.02.2019).

2.8. РЕАЛИЗАЦИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЁЖНОЙ СИСТЕМЫ МИР. РОЛЬ МОЛОДЁЖИ В ЕЁ РАЗВИТИИ

Проблема влияния молодежи на развитие платежной системы МИР привлекает в последнее время все больше внимания со стороны научной общественности. Развитие и изменение новой платежной системы в Российской Федерации происходят крайне противоречиво: с одной стороны, достигнут ряд положительных результатов (независимость от иностранных платёжных систем, возможность применения кобейджинговых карт), с другой – имеется ряд недостатков (медленное внедрение в экономическую систему РФ, необширное распространение). Молодежь играет ключевую роль в развитии данного вопроса, так как основные инновационные проекты возникают у представителей молодого поколения, и в дальнейшем именно они будут модернизировать формирующуюся национальную систему.

Начало формирования национальной платежной системы «МИР» связано с внешнеэкономической угрозой, в частности с американскими санкциями. Оказалось, что российская банковская система сильно зависит от иностранных платежных систем. В период санкций наблюдались сбои как у населения, так и у крупных игроков банковской сферы. Все это во многом определило начало создания собственной независимой национальной платежной системы.

Первоначально отечественные банки с осторожностью относились к выпуску и реализации новых карт. Формирующийся проект поддержали семь банков (Газпромбанк, МДМ банк, Московский индустриальный банк, Банк "Россия", РНКБ, Связь-банк, СМП банк), однако крупные банки воздержались от выпуска в оборот карт новой платежной системы. Во многом это связано с тем, что национальная платёжная система – новый проект, следовательно, она имеет высокие первоначальные издержки. Выпуск карт, переоборудование терминалов, ввод в обращение новых банкоматов – все это требовало новых вложений и соответствовало высоким рискам.

2016 год стал переломным в развитии национальной платежной системы. В ее поддержку высказались крупнейшие банки страны, такие как: Сбербанк России, ВТБ24, Промсвязьбанк, Россельхозбанк, банк «Санкт-Петербург». Массово стали распространяться пластиковые карты и внедряться технология «МИР» в банкоматы и обслуживающие терминалы.

На сегодняшний день национальная платежная система охватывает колоссальное количество общественных структур. Большинство бюджетных организаций, согласно государственному распоряжению, проводят множество финансовых операций, таких как выплата заработной платы, пенсии, стипендии и иных отчислений. Благодаря государственному вмешательству и содействию в развитии национальной платёжной системы были достигнуты значительные результаты по распространению и использованию новых карт. Анализируя данные о выпуске и о введении в обращение платежных карт «МИР», можно заметить их стремительное развитие и активное вхождение на отечественный финансовый рынок. Так, в январе 2017 года выпуск платежных карт «МИР» составил 1,8 млн штук, в июле 2017 – 10 млн штук, в январе 2018 – 30 млн штук, а в июле 2018 – 37 млн штук. Сумма же платежей с использованием платежных карт «МИР» составила 2,7 триллионов рублей, что представляет 24,5% от общей суммы платежей, которые были осуществлены на территории России в 2018 году.

Путь к успеху и развитию «МИР» был и остается сложным. Российские финансисты, захватывая отечественный рынок расчета финансовых операций, ставят перед собой более глобальную цель – международный рынок. Для этого была разработана кобейджинговая система. Ее суть заключается в следующем: карта привязывается к двум платежным системам, что позволяет расширить зону платежных операций. Первоначально это практиковалось в 2015 году, тогда была создана кобейджинговая карта «МИР»-Maestro, которая позволила осуществлять расчет не только на территории Российской Федерации, но и в США, Европе и странах ближнего зарубежья. Однако на этом развитие кобейджинговой системы в России не остановилось. Уже в последующих годах были

выпущены кобейджинговые карты совместно с крупнейшими мировыми платёжными системами, такими как UnionPay и JCB.

Проводя собственный опрос, нами было выяснено, что 80% опрошенных доверяют больше кобейджинговой карте, нежели обычной. Также 50% интервьюированных отметили следующие плюсы сочетания иностранной и национальной платёжных систем: надёжность, удобство при поездках за рубеж, стабильность работы. Таким образом, мы можем сделать вывод, что население относится с недоверием к новой платёжной системе «МИР» и для её дальнейшего распространения необходимо предпринимать меры по улучшению и эффективному распространению нового финансового инструмента.

По нашему мнению, экспансия «МИР» на зарубежные экономические рынки возможна только при сотрудничестве с другими платёжными системами. Российской национальной платёжной системе в одиночку практически невозможно конкурировать с мировыми, зарекомендовавшими себя на рынке системами, поэтому применение кобейджинга позволит «МИР» распространить финансовую сферу влияния и укрепиться на международном уровне по средству присоединения к «системам-гигантам».

Любые кредитные и дебетовые карточки должны соответствовать определённым стандартам и иметь определённый инфраструктурный массив, который позволяет расширить зону распространения пластиковых платёжных носителей. В данном случае стоит отметить систему эквайринга, которая может увеличить охват экономической структуры. Эквайринг (от англ. acquire «приобретать, получать») — приём к оплате платёжных карт в качестве средства оплаты товара, работ, услуг. Изначально само по себе распространение платёжных карт невозможно без привлечения общественных масс. Иначе говоря, все огромные платёжные системы применяли свои карты не только для отраслевых предприятий, но и для обычного населения. Благодаря этому они и получили своё широкое распространение. Система эквайринга позволяет обычным пользователям рассчитываться картой в любых местах и фактически упрощает большинство расчётов, при этом экономя время и силы, а в некоторых случаях имеются дополнительные бонусы от специальных программ, предусмотренных банками за пользование их картой. Для распространения кредитных и дебетовых карт национальной платёжной системы «МИР»

необходимо создавать определённую финансовую инфраструктуру. Во-первых, стоит наладить выпуск новых обслуживающих POS-терминалов (в случае традиционного торгового эквайринга) и mPOS-терминалов (в случае использования мобильного эквайринга). Во-вторых, с помощью государственных программ поддерживать обмен старых терминалов расчёта на новые, которые поддерживают оплату через платёжную карту «МИР». В-третьих, повысить уровень осведомлённости у экономических

субъектов, осуществляющих деятельность в сфере торговли, для их дальнейшего внедрения новой инфраструктуры в процесс реализации определённых товаров и услуг. При осуществлении вышеуказанных пунктов удастся повысить качество новой платёжной системы, доверие и интерес граждан, поскольку клиенты будут иметь огромный выбор магазинов, а не определённое количество, которое может увеличить их транзакционные издержки.

Нельзя не отметить, что одним из существенных преимуществ выпускаемых дебетовых и кредитных карт «МИР» является поддержка овердрафта. Суть овердрафта заключается в том, что у клиента появляется возможность произвести оплату разного рода расчётных документов при недостаточности или отсутствии заемных средств. В данном случае банк осуществляет списывание средств в полном объеме, то есть клиенту автоматически предоставляется кредит на сумму, превышающую остаток средств на его счету. Однако овердрафт имеет существенное отличие от обычного кредита, так как на погашение долга списываются все денежные поступления, которые поступают на счет клиента. Нередко для привлечения новых пользователей, предоставляется льготный период использования овердрафта, в течение которого не происходит начисление процента на сумму, взятую в кредит. Карта «МИР Классическая» дает возможность пользователям взять овердрафт под 24 процента, но при этом предоставляет льготный период 55 дней, в течение которого не происходит начисление процентов, что является очень удобным и выгодным для клиента. Также выпускаемые карты «МИР» имеют программу лояльности, которая предоставляет пользователям данной карты возвращение кэшбэка в размере от 2 до 20 процентов от денежной суммы, которая была потрачена при совершении покупки у компаний-партнеров. Кэшбэк в дальнейшем может быть выведен на карту, мобильный телефон или электронный кошелек и потрачен на свое усмотрение.

Выше был рассмотрен институциональный подход изучения платежной системы, однако для более точного понимания сущности и функционирования «МИР» необходимо рассмотреть системный подход, в особенности объектов, по средству которых и будут реализовываться национальные цели. К объектам можно отнести практически все группы населения: молодёжь, взрослое и пожилое поколение. Наиболее перспективной группой является молодёжь, так как от нее зависит будущее развитие национальной платежной системы.

Возможность развития национальной системы во многом связана с развитием цифровой экономики. Дальнейшее инновационное развитие «МИР» возможно исключительно при применении новых интернет-технологий, выстраивании всей кредитно-денежной системы на рельсы постиндустриальной эпохи. Молодое поколение более адаптивно к

изменяющимся экономическим интернет-условиям, поэтому именно оно и будет формировать основу будущей национальной платёжной системы.

На данном этапе государству и иным ответственным кредитно-денежным структурам стоит применять специальные действия, направленные на привлечение дополнительного умственного и инновационного потенциала молодого поколения. Прежде всего стоит оказывать влияние на идеологическую составляющую людей. Они должны осознавать, что национальная платёжная система создана в Российской Федерации и от её развития зависит экономика нашей страны, а также благосостояние населения. Граждане должны осознавать единство и надёжность «МИР» на нематериальном уровне, только тогда начнётся её дальнейшее укрепление на отечественном и международном рынках. После того как создана идеологическая база, нужно формировать качественную образовательную составляющую. Благодаря внедрению новых факультетов, университетов, подразделений, учебных процессов и дисциплин появятся профессионалы, молодые специалисты, которые будут тщательно заниматься продвижением и развитием национальной платёжной системы. Однако для этого государство должно создавать качественные условия, которые позволят им быстро получать информацию и необходимые инструменты для реализации своих инновационных проектов. Немаловажным критерием является осведомлённость граждан о нынешних успехах в развитии «МИР». Людям необходимо видеть положительные результаты своей деятельности, только тогда они будут заинтересованы в дальнейшем прогрессе. Замечая успехи собственного труда, у населения возникнет желание всячески содействовать последующему усовершенствованию национальной платёжной системы. Успехи молодого поколения будут оказывать прямое влияние на все категории граждан, будет повышаться уровень общего благосостояния и развитости финансовой инфраструктуры. Люди, имеющие большой капитал, будут вкладывать его в новые проекты, связанные с «МИР». Инвестиции придадут дополнительный материальный импульс и станут надёжной опорой для дальнейшего развития национальной платёжной системы.

Подводя итог всему вышесказанному, можно с уверенностью сказать, что национальная платёжная система «МИР» только начинает своё развитие, однако уже сейчас она обладает огромным потенциалом, который, при дальнейшем содействии, будет только увеличиваться. Молодёжь играет ключевую роль в развитии «МИР». В эпоху постиндустриального общества информация и знания являются ключевой составляющей для дальнейшего развития, поэтому необходимо обеспечивать представителей молодого поколения доступом к качественной информации и знаниям. Именно инновационные проекты позволят вывести национальную систему на международный уровень, обеспечить безопасность финансовых потоков

российского капитала, удобство и качество использования нового финансового инструмента. В связи с тем, что национальная система развивается довольно стремительно, то можно предположить, что в будущем есть вероятность, что она окажется на одном уровне с такими платёжными системами, как Maestro, MasterCard, Visa. В том случае, если государство будет заинтересовано в привлечении дополнительного человеческого капитала в развитие национального платёжного проекта, то получится осуществить вышесказанные задачи. Молодёжь – ключ для развития не только национальной платёжной системы «МИР», но и всей экономики в целом. Своевременные инвестиции в «новый проект» позволят в дальнейшем получить достойный результат.

Литература

1. Хоменко Е.Г. Национальная система платежных карт и ее значение для национальной платежной системы России // Актуальные проблемы российского права. 2016. №5 (66). С.63-70.
2. Ольховский В.А., Галимова Г.А. Современное формирование национальной системы платежных карт в России // Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования». 2014. № 6 [Электронный ресурс]. URL: <https://science-education.ru/ru/article/view?id=15273> (дата обращения:25.02.2019).
3. Спирина С.Г., Нагучев М.М. Перспективы финансовой кооперации использования национальной платежной системы Российской Федерации // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2015. № 10 (244). С. 48-59.
4. Теряева А.С., Журавлева Т.А., Харитонюк Е.С. Национальная платежная система России: предпосылки возникновения и текущее состояние // Дискуссия. 2016. №2 (65). С. 52-58.
5. Носова Т.П., Ващинкина В.Д. Карта Мир, как национальная платежная система Российской Федерации // Экономика и социум. 2016. № 12-2 (31). С. 495-501.
6. Золотова, Е.А. «Развитие национальной платёжной системы как комплексный и сбалансированный процесс современного финансового рынка» [Текст] / Е.А. Золотова, А.В. Шерстюкова - «Экономика и управление: проблемы, решения» 2015. № 3. С. 90-92.
7. Аксиненко Н.К. Роль национальной платежной системы в обеспечении финансовой безопасности государства // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ». 2015. №2. Т.7 [Электронный ресурс]. URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/155EVDN215.pdf> (дата обращения: 25.02.2019).
8. Харламова, Т.Н., Кузьмин, Р.И. Национальная платежная система как основа развития российского рынка пластиковых карт [Текст] /

Т.Н. Харламова, Р.И. Кузьмин // В сборнике: Управление и общество: от традиций к реформам X Всероссийская научно-практическая конференция. 2015. С. 265-274.

9. Общие сведения о национальной платёжной системе "МИР" [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Режим доступа: : <https://mironline.ru>, свободный (дата обращения: 25.02.2019).

10. Национальная платежная карта Мир — все что нужно для вашей свободы [Электронный ресурс] /. — Электрон. текстовые дан. — Режим доступа: <https://bankstoday.net/last-articles/natsionalnaya-platezhnaya-karta-mir-vse-chto-nuzhno-dlya-vashej-svobody>, свободный (дата обращения: 25.02.2019).

2.9. ВЕНЧУРНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ И ШАНСЫ ДЛЯ МОЛОДЕЖИ.

Венчурное инвестирование является одним из необходимых условий развития и поддержания конкурентоспособности экономики страны, так как благодаря ему производится финансовая поддержка потенциально прибыльных и перспективных бизнес-проектов, занимающихся разработкой инновационных технологий необходимых для стабильного и прогрессивного производства в рамках страны.

Само понятие венчурного инвестирования означает процесс пяти-семилетнего финансирования малых высокотехнологичных перспективных компаний, старт-ап которых ориентирован на создание наукоёмких продуктов, с целью получения прибыли от прироста стоимости вложенных средств. С одной стороны, данный вид инвестирования сопряжен с высокой степенью риска потери первоначальных капиталовложений, что вызвано инновационным характером деятельности компаний-объектов, однако с другой - в случае успеха, инвестор получает прибыль, многократно превышающую его начальные финансовые вложения.

Также отличительной чертой венчурного инвестирования является то, что одновременно с финансовыми средствами инвестор предоставляет начинающему предприятию стратегию развития, профессиональную управленческую помощь, опыт и полезные связи.

Венчурное инвестирование осуществляется венчурными фондами, то есть инвестиционными учреждениями, которыми в России могут выступать банки, крупные иностранные и отечественные корпорации, страховые компании или частные лица – бизнес-ангелы. Фонды венчурного капитала, являясь ключевым элементом венчурного рынка, выступают не только источником капитала для экономики, но и поддерживают развитие компаний с высоким потенциалом роста на ранних стадиях развития в новых инновационных сферах; способствуют освоению новых рыночных

ниш за счет осуществления инвестиций в новые компании; повышают общий уровень корпоративного управления, систему стандартов и профессионализм в частном бизнесе.

Слабая степень развития рынка венчурных инвестиций в России в первую очередь обусловлена тем, что в РФ данный механизм появился лишь в 1993, когда в Токио представители G8 договорились о спонсировании проектов по созданию 11 венчурных фондов под эгидой ЕБРР, в то время как в США схема венчурного финансирования была применена уже в 1950ые. Количество венчурных фондов в России варьируется от 40 до 80, однако действующих насчитывается не более 20.

Так, по данным статистики РВК на 2018 год наиболее активными государственными фондами являются Rusnano Sistema Sicar, индустриальный фонд Skolkovo Ventures, Viman Capital; иностранными инвесторами - Porsche, Hyundai Motor, Rusnano Sistema SICAR, Alibaba Group, China Merchants Capital, JVCKenwood; акселераторами-акселератор КАМАЗ и Starta Accelerator; корпоративными инвестициями- Mail.Ru Group, «МегаФон», Внешэкономбанк, МТС, Sistema Venture Capital, Flint Capital; частными фондами-Impulse VC, NP Capital, AddVenture, Kismet Capital Group (KCG) и частными инвесторами-Сергей Солонин, Игорь Чайка, Александр Туркот, Олег Репс, Вячеслав Широков.

На данном этапе своего развития рынок венчурных инвестиций в России сталкивается с рядом значительных проблем таких, как отсутствие законодательно закрепленного понятия «бизнес-ангел»; отсутствие доступа на рынок отдельных типов институциональных инвесторов (НПФ, страховых компаний); низкая финансовая грамотность потенциальных инвесторов; низкий уровень привлекательности рынка для иностранных инвесторов; низкий уровень взаимодействия с глобальным рынком венчурных и прямых инвестиций; разбалансированность государственной поддержки — смещение поддержки в сторону более ранних стадий инвестирования.

Однако данные проблемы уже находятся в стадии разрешения, так, например, Министерство финансов рассматривает законопроект «О защите и поощрении капиталовложений и развитии инвестиционной деятельности в РФ», который подразумевает компенсацию бизнес-ангелам НДФЛа, полученного от вложений в технологические стартапы, что может позитивно сказаться на числе и объемах совершенных ими сделок. Более того данный закон может закрепить юридическое положение данных агентов рынка венчурных инвестиций.

Также с целью разрешения вышеперечисленных проблем в декабре 2018 Минэкономразвития России совместно с РВК представила проект стратегии развития рынка венчурных и прямых инвестиций на период до 2025 года и дальнейшую перспективу до 2030 года. Стратегия включает

более 40 инициатив, направленных на устранение ключевых барьеров развития в России венчурной индустрии. Среди них – снятие законодательных ограничений и создание стимулов для выхода на рынок новых классов инвесторов, в том числе негосударственных пенсионных фондов и страховых компаний, которые занимают существенную долю на мировом рынке венчурного капитала, предусмотрено увеличение годового объема сделок на национальном рынке венчурного капитала в 30 раз к 2030 году — до 410 млрд рублей в год, что будет достигнуто посредством двукратное расширение рынка сбыта инновационной продукции до 10 трлн рублей и повышение привлекательности российской юрисдикции. Для выхода на российский венчурный рынок первых НПФ предлагается реализовать пилотный проект по их участию в фондах с государственным капиталом. В таких фондах будет реализован принцип асимметричного распределения прибыли, благодаря чему НПФ смогут получить повышенную доходность. Реализация мероприятий стратегии позволит довести долю НПФ в капитале венчурных фондов в России к 2030 г. до 10%. Более того, в настоящее время ведется работа по оптимизации бюрократических процедур, связанных с регулированием деятельности на рынке венчурных и прямых инвестиций в рамках программы «Национальная технологическая инициатива». Также документ предлагает разрешить негосударственным правительственным фондам вкладывать определенные средства в венчурные фонды в формате договора инвестиционного товарищества, постанавливает начало запуска не менее 30 центров коллективного пользования услугами для малых инновационных компаний, таких как их таможенное оформление, регистрация интеллектуальной собственности, совместные закупкам, более того, откроется не менее 30 центров апробации, где проекты смогут помимо прочего воспользоваться инфраструктурой для проведения НИОКР и получить менторскую поддержку.

Согласно данным статистики, взятой с официального сайта РАВИ и иллюстрирующей объемы и число сделок по VC и PE инвестициям, можно пронаблюдать прекратившийся в 2014 году трехгодичный рост количества операций на венчурном рынке. Более того, заметен спад как числа, так и объема инвестиций по состоянию на 3 квартал 2018 года.

Согласно опросу председателя Центра стратегических разработок, снижение инвестирования происходит по причинам опасения застоя экономики, чрезмерного административного давления и слабости институтов защиты прав собственности. Еще одной причиной данной ситуации стало уменьшение притока иностранных инвестиций в Россию из-за введения санкций и российских контрсанкций. На инвестирование же отечественных компаний влияет нестабильная экономическая ситуация в стране, в первую очередь вызванная пятилетним падением реальных

доходов населения и неблагоприятным климатом развития малого и среднего предпринимательства (МСП), которого не хватает в России, и возможностей для привлечения в него инвестиций почти нет. По данным Ресурсного центра малого предпринимательства на май 2018 года, в России зарегистрировано 6,17 млн субъектов МСП, и около 3,25 млн индивидуальных предпринимателей (ИП). Несмотря на кажущиеся большие цифры, они составляют всего 20% ВВП страны, а доля экспорта ещё ниже — 6%.

О необходимости привлекать инвестиции в МСП говорят постоянно, но улучшить положение МСП и ИП не получается. Всё, что остаётся малому и среднему бизнесу в России, — венчурные фонды, облигации и частные капиталовложения. Но поиск фонда или человека, желающего вложиться в стартап, не легкая задача, так как они часто требуют высокого финансового результата и чрезмерные для начинающей компании гарантии.

Рассматривая статистику РАВИ по отраслевым предпочтениям венчурных инвесторов, мы видим, что по состоянию данных 2018 года потихоньку увеличивается преобладание ИКТ сектора (42,6%), как основного для инвесторов, что связано с формированием новой структуры промышленности за счет усиления глобализации, развития приоритетных наукоемких отраслей и высоких технологий, а также переходным состоянием российской экономики. Сегодня этот процесс приобретает черты новой глобальной информационной революции.

Проводя небольшое исследование, мы опросили 40 студентов разных университетов в возрасте от 18 до 21 года с помощью Google формы и выяснили, что около $\frac{3}{4}$ студентов имеют свои идеи стартапов и считают себя предприимчивыми; больше всего идеи у студентов затрагивают сферу услуг, на втором месте находится сфера легкой промышленности (мебель, одежда), на третьем - информация и связь (новые технологии, IT-программы), на четвертом месте – социальная сфера (образование, здравоохранение, культура); сумма каждому нужна разная (от 100 тыс. до более 1 млн. рублей), но при ее наличии все готовы вложить ее в свой или чужой бизнес-проект; студенты в большей степени доверяют частным инвесторам, и одинаково знакомым и государственной поддержке.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что молодежь готова развивать малый и средний бизнес, осуществляя свои бизнес-проекты, для которых необходим первоначальный капитал, которого в силу возраста у них нет. Поэтому будущим молодым предпринимателям нужна помощь со стороны, за которой они могут обратиться в различные венчурные организации, которые необходимо развивать, для увеличения ВВП и улучшения экономики страны.

В заключение, хотелось бы отметить, что развитие рынка венчурных и прямых позволит решить сразу несколько задач, стоящих перед

российской экономикой, одной из ключевых является осуществление прорывного научно-технического развития за счет увеличения количества организаций, осуществляющих технологические инновации. Более того, данное развитие позволит привлечь необходимый дополнительный капитал, простимулирует появление новых высококвалифицированных рабочих мест, в том числе в новых профессиях, позволит увеличить количество управляющих активами, что обеспечит рост уровня профессионализма в финансовой сфере в целом.

Литература

1. Ахмадеев Б.А. Моделирование эффективного взаимодействия «стартапов», инвесторов и корпораций // Креативная экономика. – 2015. – Том 9. – № 6. – С. 659-682.
2. Васильева О. Ю., Лягоскина Д. Ю., Ляпунов А. Н. Венчурные инвестиции в РФ за 2007-2013 гг. // Актуальные направления научных исследований XXI века: теория и практика. 2014. Т 2, № 3, ч. 1. С. 15-21.
3. Веслополова Д.С., Лихачева В.В. Венчурное финансирование предприятий как залог успешного экономического развития России // Российское предпринимательство. – 2016. – Том 17. – № 24. – с. 3657–3666.
4. Волкова С.А. Инновационная деятельность в современной России / С.А. Волкова, Т.А. Волкова // Экономика. Инновации. Управление качеством. - 2015. - №4. - С. 49-51.
5. Ильясов М. М. Венчурные инвестиции // Молодой ученый. — 2017. — №2. — С. 435-436. — URL: <https://moluch.ru/archive/136/37991/> (дата обращения: 25.02.2019).
6. Кэмпбелл К. Венчурный бизнес: новые подходы. М.: Альпина Бизнес Букс, 2008. - С.50-122
7. Каширин А. И., Семенов А. С. Венчурное инвестирование в России. М.: Вершина, 2017. - С. 12-23
8. Российская ассоциация венчурного инвестирования [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.rvca.ru/rus/> (дата обращения: 12.02.2019).
9. Статья: Венчурные инвестиции в России [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.tadviser.ru/index.php/> (дата обращения: 15.02.2019).
10. Статья: Механизмы венчурного (рискового) финансирования: мировой опыт и перспективы развития в России [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.globfin.ru/articles/venture/mechan.htm> (дата обращения: 19.02.2019).
11. Ульяновская А. Д. Венчурное инвестирование и его роль в реализации инновационных проектов // Молодой ученый. — 2017. — №34. — С. 47-50. — URL: <https://moluch.ru/archive/168/45425/> (дата обращения: 03.03.2019).

12. Статья: РВК анонсировала стратегию развития венчурного рынка до 2030 г. [Электронный ресурс]. - URL: http://www.cnews.ru/news/line/2018-12-18_rvk_anonsirovala_strategiyu_razvitiya_venchurnogo (дата обращения: 15.02.2019).

2.10. ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТРУМЕНТОВ КОЛЛЕКТИВНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

В настоящее время по всему миру рынок коллективных инвестиций переживает серьезную трансформацию. Развитие технологий вкупе с укрупнением финансовых институтов приводят к изменению схем инвестирования, что порождает возникновение все большего разнообразия инструментов. Рассмотрим процесс трансформации двух наиболее динамично развивающихся инструментов коллективного инвестирования в разных секторах экономики.

Выделяют 3 основных сектора экономики:

- сектор финансов;
- производственный сектор (реальный);
- непроизводственный сектор.

Наибольшие темпы развития в финансовом секторе показывают фондовые рынки. Во многом это связано с перераспределением средств инвесторов в наиболее ликвидные финансовые инструменты. Подобные процессы изменения структуры капиталов порождают новые классы активов.

Если в 2000-х гг. среди доступных биржевых инструментов в России лидировали ПИФы (паевые инвестиционные фонды), то кризис 2007-2008 гг. изменил предпочтения инвесторов по всему миру. Популярность стали набирать биржевые инвестиционные фонды (ETF).

ETF – простой способ вложиться в ценные бумаги и «купить весь рынок разом» с минимальными затратами. Каждый фонд ETF повторяет структуру определенного финансового индекса и включает в себя акции десятков, а возможно и сотен компаний.

Первый ETF возник в 1990 году. Быстрое развитие рынка ETF пришлось на начало 2000-х гг. Падения фондового рынка в 2000 г. показало необходимость в новом, более качественном подходе в осуществлении инвестиций. Сегодня управление ETF осуществляется портфельными управляющими или компьютерными алгоритмами способными показывать повышенную доходность при минимизации кредитных рисков¹⁵⁴.

Можно выделить ряд принципиальных отличий ETF от ПИФа:

¹⁵⁴ Аипов А.Н. Биржевые инвестиционные фонды (ETF).

- подход в формировании фондов. ETF является более ликвидным инструментом, цена акций ETF определяется рыночным спросом, в отличие от ПИФов, стоимость которых рассчитывается управляющей компанией;
- структура активов в фондах. ПИФы во многом зависят от человеческого фактора;
- стоимость издержек на приобретение активов;
- более удобная система налогообложения при операциях с ETF¹⁵⁵.

По данным ETFGI (независимая исследовательская и консалтинговая компания в сегменте ETF), в 2018 г. размер активов, вложенных в биржевые индексные фонды (ETF) по всему миру уверенно преодолела рубеж в 5 трлн. долл. Интерес к данному инвестиционному инструменту растет значительными темпами. Наблюдается постоянный приток новых средств, начиная с посткризисного 2009 года. Объем вложенных средств в фонды вырос с 319 млрд. долл. В 2004г. до более чем 5,1 трлн. долл. в 2018 г. Во многом подобный интерес связан и с развитием технологий, которые позволяют размещать временно свободные средства в биржевые фонды не только профессиональным участникам биржевых торгов, но и рядовым гражданам.

В России одной из первых подобную возможность предложила Международная инвестиционная группа FinEx. Внедряя и используя современные технологические решения, компания для максимального удобства инвесторов предоставляет возможность приобретать ETF не только на бирже и в банке, а также через мобильное приложение. Технологичность, надежность и легкость в пользовании данным инструментом объясняют увеличивающийся приток новых средств инвесторов. За период с сентября 2017 по январь 2019 компания увеличила объем привлеченных средств в свои фонды с 141,5 млн. долл. До 203.4 млн. долл. или 43.7%¹⁵⁶.

Под каждую инвестиционную идею можно найти свой ETF, и это еще одно преимущество относительно ПИФов.

Описанные выше факты говорят не только о повышенном интересе к индексным фондам как к отдельному классу активов. Они характеризуют направление трансформации инструментов коллективного инвестирования.

Процесс глобализации всех экономических процессов ставит перед инвесторами задачи по созданию и использованию эффективных и соответствующих технологическому уровню развития финансовых

¹⁵⁵ Артеменко Д.А. Аудит эффективности государственных расходов как методическая основа оценки эффективности системы государственного финансового контроля // Научный вестник Южного института менеджмента. 2013. № 4. С. 4-9.

¹⁵⁶ Инвестиционная компания FinEx // finexetf.ru URL: <https://finexetf.ru/news/detail/1602> (дата обращения: 11.03.2019).

инструментов. Ускоренными темпами развиваются технологии управления капиталами.

Совершенствование финансовых инструментов наблюдается не только в биржевом сегменте, но и в реальном секторе.

Сегодня, наряду с банками и инвестиционными фондами участие в распределении финансовых ресурсов принимают краудфандинговые инвестиционные платформы. Подобные платформы в корне меняют суть таких привычных понятий, как прямые портфельные инвестиции. С их помощью инвесторы получают уникальные возможности для размещения временно высвободившихся средств.

Краудфандинг – инструмент коллективного инвестирования людей, которые добровольно оказывающих финансовую поддержку какому-либо проекту или организации с целью извлечения прибыли или получения части прав на имущество организации.

Сейчас краудфандинговые платформы представляют собой площадки, где инициаторами размещается информация о реализуемом проекте, с описанием деятельности компании и цели развития, на реализацию которых требуются средства инвесторов. Взамен инвесторам предлагают как материальное, так и не материальное вознаграждение.

В процессе развития подобных площадок можем выделить возникновение, в хронологическом порядке, следующих моделей:

- предварительный заказ товара/услуги;
- покупка пая, без права на часть имущества, с целью получения части прибыли в будущем;
- акционерный краудфандинг. Данная модель продолжительное время оставалась наиболее передовой. Инвестор имеет право как на вознаграждение за пользование капиталом, так и закрепление прав на часть собственности;

- краудлендинг – это инструмент привлечения финансирования. Площадка напрямую соединяет между собой участников процесса. Именно краудлендинговые площадки, как современный инструмент коллективного инвестирования, способны стать основой для роста активности субъектов малого и среднего предпринимательства, и прежде всего технологичных стартапов¹⁵⁷.

По данным Центрального Банка РФ за 3 квартала 2018 г. сегмент краудфандинга превысил 11 млрд. руб., что почти на 50 % больше, чем за сопоставимый период 2017 г. Более 95% всего рынка краудфандинга

¹⁵⁷ Агузарова Л.А. Тенденции институциональной адаптации предпринимательских структур // Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН. 2009. № 1 (27). С. 11-15.

приходится на краудлендинг¹⁵⁸. Здесь можем выделить 3 формы взаимного кредитования:

P2P «person to person»- займы между физлицами;

P2B «person to business» - от физлиц юрлицам;

B2B «business to business» - между юрлицами.

Основным драйвером роста всего сегмента является финансирование юридических лиц. Во многом это связано с минимальными кредитными рисками. Уровень просроченной задолженности в сегментах P2B и B2B находится в пределах 8-10% в среднем по рынку, в то время как по P2P-кредитованию этот показатель близок к 50%. Столь высокий уровень просрочки в P2P привел к резкому снижению взаимного кредитования физическими лицами с 149,7 млн. руб. до 104 млн. руб. или сокращение на 30 %.

Для изменения ситуации в P2P сегменте необходимо вмешательство регулирующих органов с четкой позицией по критериям скоринга.

Учитывая сложившуюся тенденцию в краудлендинге, P2B и B2B являются наиболее востребованными и перспективными направлениями.

Малому и среднему бизнесу в России сложно получить банковский кредит. Во многом это связано с политикой ЦБ РФ по укрупнению банков. Многие региональные банки потеряли лицензии, что нарушило привычную среду взаимодействия с кредитными учреждениями. При этом свою деятельность продолжают вести тысячи компаний, которым требуются инвестиции и новые займы. Необходим доступ к новым инвесторам, в роли которых могут выступить физические лица, аккумулирующие колоссальные суммы на счетах российских банков.

По данным ЦБ РФ в период с 01.01.2014 по 01.01.2019 гг. депозиты юридических лиц в рублях выросли 5598 млрд. руб. до 12106 млрд. руб. или 116,2%, в иностранной валюте аналогичный показатель показал рост с 2298 млрд. руб. до 5565 млрд. руб. или на 142,2%. Депозиты физических лиц в рублях за анализируемый период увеличились с 13985 млрд. руб. до 22348 млрд. руб. в рублях или 59,7%. Рост средств на депозитах физических лиц в иностранной валюте составил за рассматриваемый период 110,1%.¹⁵⁹

Консолидированные данные по объему средств юридических и физических лиц как на счетах, так и депозитах в российских банках показывают еще более значительные объемы:

- в рублях - 44 099 млрд. руб.;
- в иностранной валюте и драгоценных металлах 16107 млрд. руб.

¹⁵⁸ Официальный сайт ЦБ РФ // URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 12.03.2019).

¹⁵⁹ Официальный сайт ЦБ РФ // URL : <http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TblID=302-21> (дата обращения: 12.03.2019).

Проанализирован период с 2014 г. по начало 2019 г., так как в этот период в России произошли значительные экономические и политические события, приведшие к изменению процессов накопления и распределения средств.

Имеющие данные ЦБ РФ отчетливо показывают склонность населения и юридических лиц к накоплению.

Как известно, российская экономика - сырьевая экономика, и валютная переоценка с 2014 года на руку экспорт ориентированным сырьевым компаниям, сумевших не только сократить кредиторскую задолженность до исторических минимумов, но и нарастить объем свободных денежных средств на счетах, как в национальной, так и иностранной валютах. Объем средств юридических лиц в рублях увеличился на 116,2% за анализируемый период, средства в иностранной валюте увеличились до 142,2%.

Данная динамика среди юридических лиц вызвана желанием компаний обновлять основные фонды в скором будущем за счет собственных, а не заемных средств.

По данным Федеральной службы государственной статистики общая изношенность основных фондов на 2018 г. составила 50,9%, а в одной из базовых отраслей – добыча полезных ископаемых, этот показатель достиг 56,4%.¹⁶⁰ Приведенные статистические данные указывают на значительную потребность экономики, в условиях закрытия иностранных долговых рынков, в доступных инвестиционных ресурсах.

Физические лица, имея на счетах колоссальный объем накопленных средств в размере 29 трлн.руб. на начало 2019 г. (рост за анализируемый период на 70%) нуждаются не только в сохранении накопленного, но и в удобном, качественном способе инвестирования.

Как говорилось ранее, работа краудлендинговых платформ должна вестись по определенным правилам, и регулироваться на законодательном уровне.

В 2015 г. «Альфа-банк» одним из первых среди крупных финансовых институтов страны представил свою краудлендинговую платформу «Поток». Работа скоринговой службы позволяет принимать решение о предоставлении займа максимально быстро и уже через 2 дня компания может получить деньги. Наряду с документами, отображающими финансовые результаты компаний, онлайн анализируется деловая активность, предлагаемый компанией продукт, а так же профиль руководителя. Для уменьшения рисков инвесторов их средства

¹⁶⁰Федеральная служба государственной статистики URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/osnfond/STIZN_11.htm. (дата обращения: 10.03.2019).

распределяются между 20 клиентами. За период работы платформы «Поток» было выдано 3300 займов на сумму более 2 млрд. руб.¹⁶¹

Важным шагом может стать риск ориентированная система, в которой качественные заемщики получают лучшие условия.

Так же на данный рынок в первой половине 2019 г. планирует выйти Сбербанк. Имея значительную клиентскую базу, это видится оправданным шагом. Приход таких крупных игроков придает дополнительный импульс развитию B2B и P2B кредитованию. По прогнозам экспертов, по итогам 2019 г. рынок объем коллективных инвестиций через подобные площадки достигнет 20-23 млрд. руб.

Подобные площадки позволяют банкам секьюритизировать имеющиеся активы, при этом уменьшить риск проводимых операций.

С развитием технологий наблюдается тренд на изменение привычных методов инвестирования. Меняется сам принцип кредитования крупными финансовыми учреждениями. Во многом они становятся надежной площадкой для взаимного кредитования. Возможно, именно краудлендинговые площадки в текущем экономическом цикле станут основой развития малого и среднего бизнеса.

Учитывая стремительное развитие финансово-технологической индустрии можно предположить, куда будет смещаться вектор развития.

Серьезным потенциалом обладают социальные сети. В 2018 г. каждый житель России проводил в них более двух часов в день. Социальные сети сегодня являются как источником получения информации, способом коммуникации с друзьями, знакомыми по хобби, так и потенциально мощной площадкой для развития площадок коллективного инвестирования.

Данный тренд не обойдет стороной и непроеизводственный сектор. Например, востребованному мастеру понадобились средства на открытие новой парикмахерской или школьный учитель решил открыть собственную школу иностранного языка. В обоих случаях реализовать свои задумки можно с помощью описанных инструментов.

Безусловно, существует множество слишком сложных инструментов, развитие которых невозможно на базе коллективного инвестирования.

Инструменты коллективного инвестирования выполняют важную функцию, по посредничеству между реальным сектором экономики и индивидуальными инвесторами. Они решают задачи консолидации сбережений населения и профессиональное управление ими. Инвестируя средства в хозяйствующие субъекты, формы коллективного инвестирования обеспечивают финансирование реального сектора экономики.

¹⁶¹ Поток от Альфа-Банка URL: <https://business.potok.digital/> (дата обращения: 12.03.2019).

Российская экономика совместного инвестирования и владения со временем продолжит развиваться и становиться более понятной и удобной, что приведет к возникновению новых инструментов.

Литература

1. Агузарова Л.А. Институциональная адаптация предпринимательских структур // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова. Владикавказ, 2002.
2. Агузарова Л.А. Тенденции институциональной адаптации предпринимательских структур // Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН. 2009. № 1 (27). С. 11-15.
3. Аипов А.Н. Биржевые инвестиционные фонды (ETF): особенности инструмента и перспективы развития на российском фондовом рынке // Финансы и кредиты. 2016. №7 (679). С.42-47.
4. Артеменко Д.А. Аудит эффективности государственных расходов как методическая основа оценки эффективности системы государственного финансового контроля // Научный вестник Южного института менеджмента. 2013. № 4. С. 4-9.
5. Артеменко Д.А. Развитие методического обеспечения взимания налогов // Terra Economicus. 2010. Т. 8. № 3-2. С. 22-29.
6. Балаева Д.А., Агузарова Ф.С., Дзарасова А.К. К вопросу развития консалтинговой деятельности в Российской Федерации // Экономика и предпринимательство. 2016. № 4-1 (69). С. 584-586.
7. Информационный портал // ежедн. Интернет издание URL: <https://vc.ru/finance/39160-rynok-kraudlendinga-v-rossii-spisok-osnovnyh-ploshchadok> (дата обращения: 12.03.2019).
8. Информационный аналитический портал // banki.ru URL: <http://www.banki.ru/news/lenta/?id=3658241> (дата обращения: 12.03.2019).
9. Костин М.Д., Удалов А.А., Можанова И.И. Краудфандинг как инновационная форма финансирования // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. 2016. № 3 (45).
10. Поток от Альфа-Банка // URL: <https://potok.alfabank.ru/business> (дата обращения: 12.03.2019).
11. Федеральная служба государственной статистики // gks.ru URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/osnfond/STIZN_11.htm (дата обращения: 12.03.2019).
12. Хашева З.М., Артеменко Д.А., Поролло Е.В. Контрольная деятельность налоговых органов в условиях налоговой и административной реформ в России // Научная мысль Кавказа. 2005. № S2. С. 35-41.

13. Официальный сайт ЦБ РФ // URL: <http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TblID=302-21>.
14. Aguzarova L.A., Aguzarova F.S. Planning of Tax Payments as a Factor of Economic Growth // European Research Studies Journal. Volume XXI, Special Issue 2, 2018.195-206 p.
15. Efremenko, I.N., Panasenкова, T.V., Artemenko, D.A., Larionov, V.A. The role of crypto-currencies in the development of the global currency system // European Research Studies Journal. 2018 Volume XXI, Special Issue 1, pp.117-124.
16. Независимая исследовательская и консалтинговая компания в сегменте ETF // etfgi.com URL: <https://etfgi.com/58652> (дата обращения: 12.03.2019).
17. Инвестиционная компания FinEx // finexetf.ru URL: <https://finexetf.ru/news/detail/1602> (дата обращения: 12.03.2019).
18. Официальный сайт ЦБ РФ // URL: <https://www.cbr.ru/> (дата обращения: 12.03.2019)

2.11. ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН В ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВ КОРПОРАЦИЙ ТЭК

Сегодня человечество стоит на пороге Четвертой технологической революции, которая сильно изменит привычную жизнь людей, а вместе с ней изменятся производственные и логистические процессы многих коммерческих организаций¹⁶². Во многом это связано с очень быстрым развитием информационных технологий: появлением искусственного интеллекта, криптографии, технологии блокчейн, Интернета-вещей, процессом интенсивной компьютеризации и цифровизации многих бизнес-процессов¹⁶³.

Стоит отметить, что эта технологическая революция самая масштабная и всеобъемлющая¹⁶³. Её достижения могут использоваться практически во всех сферах: медицине, государственном управлении, в финансовой сфере, в реальном секторе экономики.

В данной статье будут рассмотрены перспективы и возможности использования блокчейн, смарт-контрактов, основанных на этой технологии, в корпорациях топливно-энергетического комплекса.

¹⁶² Schwab C. The Fourth Industrial Revolution: what it means, how to respond// World Economic Forum.14.01.16. URL: <https://www.weforum.org/agenda/2016/01/the-fourth-industrial-revolution-what-it-means-and-how-to-respond/> (дата обращения: 17.02.19)

¹⁶³ Marr B. The 4th Industrial Revolution Is Here - Are You Ready? // Forbes. 13.08.2018. URL: <https://www.forbes.com/sites/bernardmarr/2018/08/13/the-4th-industrial-revolution-is-here-are-you-ready/#126ee687628b> (дата обращения 16.02.19)

Главная задача любой коммерческой организации, в том числе организаций ТЭК, - увеличение стоимости компании. Сравнительно недавно это можно было осуществить с помощью поиска месторождений, богатых запасами нефти, увеличения добычи углеводородных ресурсов и модернизацией технологии добычи. Также компания могла получить дополнительную прибыль в результате роста цены на нефть.

Однако сегодня все эти способы нельзя назвать надежными в силу таких причин, как:

1) высокие издержки геологоразведки новых нефтегазовых месторождений;

2) технические сложности добычи в некоторых месторождениях, приводящие к увеличению издержек компании;

3) высокая волатильность цен на нефть, ведущая к нестабильности и сильной изменчивости финансовых результатов компаний ТЭК.

Последний тезис подтверждает динамика нефтяных котировок в 2018 году. Так, цена за баррель марки Brent в октябре 2018 г. была на пике и достигла \$85, однако уже в конце декабря цена опустилась ниже \$55¹⁶⁴.

Известно, что себестоимость добычи одного барреля в России достаточно низкая: в среднем общая себестоимость составляет \$25¹⁶⁵. Это ниже по сравнению с другими крупными мировыми нефтедобытчиками: США и Саудовской Аравией. Однако, по прогнозам, издержки на российских месторождениях могут вырасти на 30-40% к 2025 г¹⁶⁶.

В связи с описанными выше технологическими и рыночными особенностями ТЭК, основная задача компаний сводится к повышению эффективности производства и максимальному возможному снижению затрат. Осуществить это можно с помощью цифровизации и внедрения технологии блокчейн в бизнес-процессы корпораций ТЭК¹⁶⁷.

Начнем с определения понятия блокчейн. Итак, блокчейн представляет собой децентрализованную и распределенную базу данных, которая состоит из цепи «блоков». При этом отсутствует подключение устройств хранения блоков к общему серверу, что исключает возможность фальсификации данных в силу подтверждения транзакции всеми участниками сети и наличия хронологической записи. Также это позволяет

¹⁶⁴ Фейнберг А. Как взлетели и рухнули цены на нефть в 2018 году// РБК. 04.01.19. URL: <https://www.rbc.ru/economics/02/03/2019/5c792cde9a79471dcc4969c3> (дата обращения 27.02.19)

¹⁶⁵ Петлевой В. Топорков А. Замминистра энергетики: «Нефтяная отрасль – не дойная корова, а гигантский инвестор»// Ведомости. 21.02.19. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/characters/2019/02/21/794795-zamministra-doinaya-gigantskii-zakazchik> (дата обращения 01.03.19)

¹⁶⁶ РИА-Новости// Эксперт: себестоимость добычи нефти в РФ ниже США и Саудовской Аравии. 03.10.17. URL: <https://ria.ru/20171003/1506082881.html> (дата обращения 01.03.19)

¹⁶⁷ Niazi L. Blockchain can help transform supply chain networks in the chemicals and petroleum industry//IBM Cross Business Unit.2018. URL: <https://www.ibm.com/downloads/cas/B4OYMO5Q> (дата обращения 01.03.19)

проводить транзакции между участниками без надзора за достоверностью со стороны финансовых регуляторов¹⁶⁸.

Корпорации ТЭК могут использовать смарт-контракт, основанный на технологии блокчейн, который представляет собой программный код, алгоритм, для осуществления коммерческих операций¹⁶⁹. В будущем он может заменить многие юридические документы: договоры купли-продажи, договоры поставки и др.

Главным его преимуществом является автоматическое, не зависящее от воли сторон, исполнение прописанных в нем событий при условии, что все участники полностью выполнили возложенные на них обязанности в рамках данной сделки или операции¹⁶⁹. Таким образом, если хотя бы одно условие не выполнено или не выполнено должным образом, то сделка не будет осуществлена, а участникам вернется все их имущество, переданное в рамках данного договора, контракта. Например, если компания купила нефть и оплатила её доставку, а продавец в назначенную дату не произвел доставку товара в назначенное место, то покупателю возвращается вся сумма, уплаченная за товар. Тем самым, смарт-контракт позволит избегать мошенничества в мировой торговле, снизить затраты на посреднические услуги.

Однако у смарт-контракта есть и ряд недостатков, которые сдерживают распространение и развитие данной технологии. Во-первых, это отсутствие государственного регулирования данной сферы в некоторых странах, в силу чего компании вынуждены составлять и использовать традиционные юридические документы в процессе их экономической деятельности. Во-вторых, это несовершенство самого смарт-контракта. Поскольку смарт-контракт представляет собой программный код, то необходимо правильно и четко написать на языке программирования все юридические аспекты и последствия договора, которые нередко содержат целый ряд допущений и условий¹⁶⁹. В-третьих, не все объекты договора могут быть представлены в цифровом виде, а значит и записаны в коде.

Многие мировые лидеры нефтяной отрасли уже активно занимаются возможностями внедрения блокчейна. Так, компании BP, Shell, Total и Chevron совместно с нефтяными трейдерами и кредитными организациями (Société Generale и др.) присоединились к консорциуму, работающему на блокчейн-платформе Vakt¹⁷⁰. Она предполагает использование смарт-

¹⁶⁸ Федотова В.В. Емельянов Б.Г. Типнер Л.М. Понятие блокчейн и возможности его использования// European Science. 2018. №1(33). С.40-48. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-blokcheyn-i-vozmozhnosti-ego-ispolzovaniya> (дата обращения 20.02.19)

¹⁶⁹ Дядькин Д.С. Усольцев Ю.М. Усольцева Н.А. Смарт-контракты в России: Перспективы законодательного регулирования// Universum: экономика и юриспруденция. 2018. №5 (50). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/smart-kontrakty-v-rossii-perspektivy-zakonodatelnogo-regulirovaniya> (дата обращения 09.03.19)

¹⁷⁰ Blockchain-platform Vakt [сайт]. URL: <https://www.vakt.com/> (дата обращения 01.03.19)

контрактов при заключении контрактов на поставку нефти вместо множества идентичных бумажных носителей. Это позволит обезопасить транзакции, ускорить процесс заключения сделок, а также быстрее реагировать при изменениях рыночной конъюнктуры.

Также существует и другой блокчейн-проект – Petrobloq. Его запустила канадская нефтяная компания Petroteq Energie Inc, которая специализируется на разработке и внедрении новых запатентованных, и в первую очередь экологически безопасных, технологий добычи углеводородов. Однако на данный момент времени никто из крупных нефтяных и финансовых компаний не участвует в нем. Это связано с небольшим размером компании Petroteq и невысоким показателем доли на рынке, поэтому данный проект больше всего ориентирован на некрупных местных участников¹⁷¹.

Крупнейшие российские корпорации ТЭК не отстают от западных конкурентов и также активно рассматривают возможности внедрения блокчейна и цифровых процессов в логистику. В частности, компания «Газпром-нефть» успешно протестировала технологию блокчейн в логистике при доставке арматуры на МЛСП «Приразломная»¹⁷². С помощью блокчейна вся информация о перемещении груза была собрана в едином информационном пространстве. При этом не было необходимости хранить её на централизованном сервере. Также была исключена возможность ошибок или исправления записей, и логистический процесс был максимально прозрачным для всех участников сети: каждый пользователь подтверждал добавление новых блоков.

Наряду с активным тестированием и применением технологии блокчейн корпорациями ТЭК, существует возможность внедрения в отрасль и специальной криптовалюты. Поскольку рынок криптовалют является достаточно волатильным, а большинство из этих активов ничем не обеспечены, то вполне логичной выглядит идея введения криптовалюты, обеспеченной нефтью. Это позволит корпорациям ТЭК и покупателям энергоресурсов осуществлять взаиморасчет с помощью более надежного расчетного средства, нивелируя риск колебания валют ряда стран во время кризиса¹⁷³. Также это позволит нефтегазовым компаниям обходить многие торговые ограничения, которых в последние годы становится больше.

Подводя итог, стоит отметить, что в последнее время наблюдается быстрое развитие информационных технологий, в частности блокчейна,

¹⁷¹ Blockchain based platform Petrobloq [сайт]. URL: <https://petrobloq.com/> (дата обращения 09.03.19)

¹⁷² Блокчейн для «Приразломной»// Журнал «Сибирская нефть». апрель 2018. №3/150. С.52-53. URL: <https://www.gazprom-neft.ru/files/journal/SN150.pdf> (дата обращения 25.02.19)

¹⁷³ Уход от доллара возможен в нефтяную криптовалюту, считают эксперты// Агентство экономической информации ПРАЙМ. 08.10.18. URL: <https://1prime.ru/energy/20181008/829308180.html> (дата обращения 27.02.19)

сопровождается цифровизацией многих бизнес-процессов крупных мировых компаний. Корпорации ТЭК – не исключение из этого списка. В силу волатильности рыночных цен на энергоносители и возрастающих издержек добычи и поиска месторождений компании ТЭК активно внедряют технологию блокчейн для снижения производственных затрат и повышения стабильности финансовых результатов.

Литература

1. Блокчейн для «Приразломной»// Журнал «Сибирская нефть». апрель 2018. №3/150. С.52-53. URL: <https://www.gazprom-neft.ru/files/journal/SN150.pdf> (дата обращения 25.02.19)
2. Дядькин Д.С. Усольцев Ю.М. Усольцева Н.А. Смарт-контракты в России: Перспективы законодательного регулирования// Universum: экономика и юриспруденция. 2018. №5 (50). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/smart-kontrakty-v-rossii-perspektivy-zakonodatelnogo-regulirovaniya> (дата обращения 09.03.19)
3. Петлевой В. Топорков А. Замминистра энергетики: «Нефтяная отрасль – не дойная корова, а гигантский инвестор»// Ведомости. 21.02.19. URL: <https://www.vedomosti.ru/business/characters/2019/02/21/794795-zamministra-doinaya-gigantskii-zakazchik> (дата обращения 01.03.19)
4. РИА-Новости// Эксперт: себестоимость добычи нефти в РФ ниже США и Саудовской Аравии. 03.10.17. URL: <https://ria.ru/20171003/1506082881.html> (дата обращения 01.03.19)
5. Уход от доллара возможен в нефтяную криптовалюту, считают эксперты// Агентство экономической информации ПРАЙМ. 08.10.18. URL: <https://1prime.ru/energy/20181008/829308180.html> (дата обращения 27.02.19)
6. Федотова В.В. Емельянов Б.Г. Типнер Л.М. Понятие блокчейн и возможности его использования// European Science. 2018. №1(33). С.40-48. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-blokcheyn-i-vozmozhnosti-ego-ispolzovaniya> (дата обращения 20.02.19)
7. Фейнберг А. Как взлетели и рухнули цены на нефть в 2018 году // РБК. 04.01.19. URL: <https://www.rbc.ru/economics/02/03/2019/5c792cde9a79471dcc4969c3> (дата обращения 27.02.19)
8. Blockchain based platform Petrobloq [сайт]. URL: <https://petrobloq.com/> (дата обращения 09.03.19)
9. Blockchain-platform Vakt [сайт]. URL: <https://www.vakt.com/> (дата обращения 01.03.19)
10. Marr B. The 4th Industrial Revolution Is Here - Are You Ready? // Forbes. 13.08.2018. URL:

<https://www.forbes.com/sites/bernardmarr/2018/08/13/the-4th-industrial-revolution-is-here-are-you-ready/#126ee687628b> (дата обращения 16.02.19)

11. Niazi L. Blockchain can help transform supply chain networks in the chemicals and petroleum industry//IBM Cross Business Unit.2018. URL: <https://www.ibm.com/downloads/cas/B4OYMO5Q> (дата обращения 01.03.19)

12. Schwab C. The Fourth Industrial Revolution: what it means, how to respond// World Economic Forum.14.01.16. URL: <https://www.weforum.org/agenda/2016/01/the-fourth-industrial-revolution-what-it-means-and-how-to-respond/> (дата обращения: 17.02.19)

2.12. РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ФИНАНСОВЫХ МЕХАНИЗМОВ ПРИМЕНЯЕМЫХ В АПК

Агропромышленный комплекс (далее - АПК) является одной из важнейших составляющих экономики любого государства. Основное значение АПК состоит в обеспечении потребностей населения в продуктах питания, кроме того от него зависит и занятость большого количества людей, а также эффективность всего отечественного производства. АПК РФ – это тесное производственное и экономическое взаимодействие с другими различными отраслями национального хозяйства, который включает в себя три основные области. К первой области относятся отрасли, обеспечивающие АПК средствами производства и техническое обслуживание сельского хозяйства. Ко второй области относятся предприятия и организации, которые занимаются производством сельскохозяйственной продукции. В третью область включаются отрасли и предприятия, которые обеспечивают переработку и заготовку сельскохозяйственной продукции, и доведение ее до конечного потребителя.

Вышеперечисленная характеристика демонстрирует многоотраслевую структуру АПК с большими различиями в отдельных элементах, которая требует индивидуального организационного и экономического подхода по отношению к каждой области.

Оживление инновационной деятельности на предприятиях АПК тесно связано с их непрерывным функционированием и конкурентоспособностью. Инновации создают существенные преимущества в способах формирования и в росте рыночных отношений. Однако низкая доходность агропроизводства является причиной тех сложностей из-за которых большинство сельхозпредприятий не могут осуществлять модернизацию всего производства.

Необходимо осознавать, что обеспечение повышения эффективности функционирования АПК невозможно в краткосрочный период, поэтому

надлежит разрабатывать долговременные прогнозы и программы. Особенно это важно в современных условиях изменчивой экономики.

По данным министерства сельского хозяйства в 2019 г. на реализацию госпрограммы развития сельского хозяйства предусмотрено 303,6 млрд. руб. В прошлом году на эти цели было направлено 254,1 млрд. руб. Кроме этого внесены изменения в порядок предоставления средств федерального бюджета, которые предполагают корректировку в подходах к использованию «единой субсидии», субсидии на компенсацию прямых понесённых затрат, а также в области страхования¹⁷⁴.

Последние годы наблюдается стимулирование инновационной деятельности на государственном уровне в сельское хозяйство (оказание помощи в исследованиях, внедрение их результатов в производство, подготовка и переподготовка кадров). Наряду с этим существуют и другие рычаги воздействия – финансирование, кредитование, налогообложение, страхование. Финансам сельскохозяйственных организаций требуется существенный приток заемного капитала, так как их отличает специфическая особенность. Совершенствование кредита, как финансового инструмента влечет за собой рост экономической стабильности всей отрасли и привлечения инвестиций в целом в АПК. Из-за большого количества ранее взятых кредитов, их дороговизны и всевозможных трудностей с их получением, наблюдается невыполнение объема привлеченных субсидируемых кредитов и в целом низкий уровень кредитования. Условия, на которых банки предоставляют свои средства, зачастую совершенно несправедливы для заемщика - цена залогового имущества превышает больше чем в 2 раза сумму полученного кредита. Однако сообщается о совершенствовании механизма льготного кредитования. Добавлены новые целевые направления в краткосрочное кредитование. К особенностям сельскохозяйственных финансов можно отнести: сезонность производства и связанные с этим особенности формирования затрат и запасов; длительный производственный цикл; имеющийся диспаритет цен (неравенство) на сельскохозяйственную продукцию и промышленные товары, используемые в аграрном производстве.

Экономически малопривлекательное сельское хозяйство (с/х) испытывает явный дефицит инвестиций, а заемный капитал позволит существенно расширить хозяйственную деятельность предприятия, ускорит обновление основных фондов.

По версии Всемирного банка в ежегодном рейтинге легкости ведения бизнеса Doing Business в 2018 г. Россия поднялась на четыре строчки - с 35-

¹⁷⁴ Министерство сельского хозяйства Российской Федерации: URL: <http://mcx.ru> /(дата обращения: 19.01.2019).

й на 31-ю, хотя инвестиционный климат в стране остается напряженным. Это связано, по большей мере с экономическими санкциями и их возможным расширением. Минэкономразвития сообщает, что с 2020 г. инвестиции в основной капитал в целом по экономике будут ежегодно увеличиваться на более чем 6%. В этом году ведомство ожидает снижения темпа роста вложения до 2,9% против 4,4% в 2017-м.

По данным Росстата, за три квартала 2018 г. инвестиции в основной капитал сельского хозяйства выросли на 9,7% относительно этого же периода прошлого года, составив 262,8 млрд. руб. На долю отрасли пришлось 3,3% вложений по экономике в целом, которые составили 7,95 трлн. руб., и это на 1,4% больше, чем в январе - сентябре 2017 г. В прошлом году было реализовано около пятидесяти крупных проектов с общей стоимостью почти 430 млрд. руб. Это почти столько же, сколько и годом ранее. Однако тогда такую сумму инвестиций дали всего 25 проектов. Это все то, чего российский АПК лишается в условиях санкций, которые существенно затрудняют привлечение в сектор большого объема глобальных финансов, хотя отмечается повышение интереса к отрасли в целом и к российскому сельскому хозяйству в частности.

Факт санкций увеличивает срок действия контрсанкций, поэтому российские производители оказываются в защищенном положении. Однако напряженная геополитическая обстановка не способствует притоку прямых иностранных инвестиций. В ответ на действия стран ЕС и США, России пришлось вводить продовольственное эмбарго, иными словами мы отказались от импорта продуктов питания, которые производят эти страны. Как следствие всех этих мер, имеем сложную политическую ситуацию в РФ. Все это влечет за собой такие последствия, которые непременно скажутся на развитии отечественного АПК.

Необходимо предпринять определенные действия, направленные на стабилизацию развития сельскохозяйственного производства, обеспечение населения продовольствием в полной мере. Также большое значение имеет поддержание на высоком уровне экономического и ценового равенства между сельским хозяйством и иными отраслями экономики, оказывать поддержку отечественным предприятиям АПК.

Высокая стоимость любых нововведений, экономические риски, которые всегда идут бок о бок с любой инновационной деятельностью, а также нехватка собственных свободных денежных средств, оказывают негативное влияние на экономические факторы, способствующие внедрению инноваций в АПК.

Что же понимать под инновациями в сельском хозяйстве? Это в первую очередь различные технологические новшества - новые сорта растений, породы животных, удобрения, средства защиты растений и животных, а также новые подходы к финансированию и кредитованию

сельскохозяйственного производства и самой организации этого производства в целом.

Практика показывает, что для ощутимого повышения показателей в производственной деятельности необходимо внедрение достижений науки. Показателем, который отражает инновационную активность страны, является сумма затрат, которые государство вкладывает в инновации. За последнее десятилетие в РФ наблюдается тенденция к их сокращению. Это говорит о том, что необходимо повысить инновационную активность в с/х.

Инновационный потенциал АПК в России задействован только на 5.6%, в США этот показатель составляет 55%.

Научоемкая продукция в развитых составляет более 25%, в то время как в РФ не превышает 0,6% от общего объема финансов в АПК.

На протяжении всего 2017 г. и первой половины 2018 г. в агропромышленном комплексе РФ наблюдалась активная инвестиционная деятельность. Однако уже со второго полугодия 2018 г. она начала снижаться.

Оттока вложений в сельское хозяйство, конечно, нет: многие сегменты там еще достаточно интересны в силу невысокой наполненности имеющихся ниш и хорошей доходности. Но общеэкономические проблемы в стране, рост тарифов и акцизов, снижение темпов прироста покупательского спроса приводят к тому, что инвесторы уже с меньшим энтузиазмом берутся за новые проекты, предпочитая модернизировать имеющиеся производства.

Сейчас Россия близка к перепроизводству продовольствия в некоторых категориях, что поднимает вопрос увеличения экспорта продукции АПК. А чтобы быть конкурентными на мировых рынках, нам необходимо понижать стоимость производства, помимо этого важен доступ к технологиям, нужны дешевые и длинные деньги, новые инвесторы.

Финансовый механизм по отношению к инновационной деятельности в АПК, рассматривается как совокупность финансовых инструментов и закрепленных в организационно-правовых формах, методах их использования в целях повышения эффективности инновационных процессов, происходящих в АПК. Для осуществления финансового механизма инновационного развития АПК необходимы не только финансовые инструменты и методы, но и совокупность мер, которые должны быть взаимосвязаны.

Основные финансовые методы для инновационного бизнеса в АПК следующие: налогообложение, инвестирование, кредитование, аренда, страхование, лизинг; самофинансирование.

Эффективность финансового механизма гарантируется только при условии активного использования финансовых категорий: выручки, прибыли, цены, амортизации, налогов, кредита, и др.

Подготовка действенной ценовой политики предприятий АПК является одним из важных элементов финансового механизма инновационного предпринимательства. Организация может считаться прибыльной и в целом успешной лишь в том случае, если есть возможность повысить позиции и чистую прибыль инновационной фирмы на конкурентном рынке.

По мнению многих аналитиков, размеры инвестиционных вливаний должны быть увеличены по меньшей мере в 1,5-2 раза для того, чтобы итоги сельскохозяйственного производства, можно было считать результативными.

Развитие малого и среднего предпринимательства является ключевым направлением, которое способно обеспечить высокую эффективность функционирования в сфере АПК. Следует уделить большое внимание и социальной функции мелкорозничного сектора, которая позволяет повысить количество трудоустроенных людей, занятых в сельском хозяйстве, поддержание их доходов на определенном достойном уровне, сохранением сельского образа жизни, культуры, экологического контроля. В ходе реформирования отечественного АПК уже случился резкий скачок численности мелких товаропроизводителей в лице фермерских хозяйств и личных подсобных хозяйств населения, и как следствие увеличилась доля продукции, которую они производят. На сегодняшний день в агропромышленном комплексе страны около 36 тыс. агрохолдингов, численность крестьянско-фермерских хозяйств оценивается в 260 тыс. и около 38 тыс. индивидуальных предпринимателей. В них работает более 35 млн. человек. В общем объеме производства сельхозпродукции на их долю приходится в среднем более 60 %. За последние 5 лет объем производимой ими продукции вырос в 2,5 раза¹⁷⁵. Статистические данные свидетельствуют о том, что масштабы производства в хозяйствах населения увеличились, но происходит это за счёт заимствования ресурсов у крупных коллективных хозяйств. Причина этого кроется в низком уровне материально-технического обеспечения предприятий малого и среднего предпринимательства в АПК. На долю малого и среднего предпринимательства приходится только около 10% в общем объеме привлеченных инвестиционных кредитов в агропромышленный комплекс. Более динамичное развитие мелкорозничного сектора мы наблюдаем в переработке сельскохозяйственной продукции. Это объясняется тем, что предприятия, которые занимаются переработкой, находятся ближе к потенциальным покупателям и соответственно имеют более короткие сроки оборота капитала.

¹⁷⁵ Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации: URL: [http:// www.gks.ru](http://www.gks.ru) (дата обращения: 19.01.2019).

Для того чтобы в сельском хозяйстве России имелся ощутимый экономический подъем нужны определенные меры, основными из которых являются: ценовые субсидии, введение которых будет способствовать сдерживанию колебаний цен с фиксированным максимальным и минимальным пределом товарных интервенций и прямых выплат государства; прямые субсидии на капитальные вложения; развитие аграрной науки, освоение и внедрение новой техники и технологий; страхование имущества, урожая, животных во избежание потерь от стихийных бедствий и других неблагоприятных природно-климатических условий за счет централизованных фондов государства. Значительных бюджетных затрат требует любое участие государства в производственном и социальном механизме сельского хозяйства, которые в конечном итоге многократно окупятся. Агрострахование позволит создать условия для финансово-устойчивого состояния сельхозтоваропроизводителей, избежать ощутимых потерь в их доходах, а также повысить инвестиционную привлекательность аграрного сектора. И все же сегодня страхование предприятий сельского хозяйства является достаточно сложной составляющей рынка страховых услуг. Связано это в основном с недостаточной развитостью страхования как такового в России, несовершенным законодательством в этой сфере. Недоверие аграриев к страховым компаниям вызвано различными сложностями с получением средств по страховым случаям, а добровольное страхование осуществляется в основном за счет требований кредитных организаций. Нужна действительно эффективная нормативно-правовая база, отношения между хозяйствующими объектами должны быть построены на взаимном доверии и с соблюдением действующего законодательства. Инновационные процессы в агропромышленном комплексе относятся к рискованным и здесь особую роль занимает стимулирование венчурного предпринимательства со стороны государства, нужны гарантии для частичной компенсации потерь от неосуществленных, но потенциально передовых научных идей и инновационных проектов. При создании благоприятных экономических предпосылок и условий можно будет рассчитывать на рост количества венчурных организаций.

Сегодня инновационная деятельность рассматривается как главное условие обновления экономики. Технологии традиционного производства израсходовали возможности активного развития АПК. В современных условиях развиваются те отрасли, которые интенсивно используют инновации в своей деятельности. За последние годы многие индустриальные страны стали ставить перед собой задачи в области науки в стратегической политике. Это послужило своего рода толчком к активности в исследовательском и инновационном направлениях. Чтобы активизировать инновационную деятельность в сфере АПК на

региональном уровне, повысить привлекательность производства в сельском хозяйстве разумны скоординированные действия органов власти всех уровней, а также и агробизнеса. Все эти меры будут способствовать формированию инновационной инфраструктуры.

В агропромышленном комплексе производится так необходимая для общества продукция, сосредоточен огромный экономический потенциал. Около 35% людей, которые работают в сфере производства, заняты в АПК. В нем создается около трети ВВП. В аграрном комплексе очень многое зависит не только от способа производства, но и от природных условий. Это надо знать и создавать условия, позволяющие максимально способствовать развитию агропромышленного комплекса в РФ.

Литература

1. Агузарова Л.А. Тенденции институциональной адаптации предпринимательских структур // Известия Кабардино-Балкарского научного центра РАН. 2009. №1(27). С. 11-15.

2. Агузарова Ф.С., Балаева Д.А. Проблемы и пути оптимизации налоговой системы России // Вестник Северо-Осетинского государственного университета имени Коста Левановича Хетагурова. 2008. №3. С. 72-77.

3. Артеменко Д.А. Финансовый аспект институционализации налогового администрирования // Бизнес. Образование. Право. 2010. №3(13). С. 36-40.

4. Аронов К.М. Вопрос финансовой эффективности сельскохозяйственных предприятий молочной отрасли в России // В сборнике: Инновационные исследования: проблемы внедрения результатов и направления развития. Уфа, 2019. С. 26-31.

5. Сулоцкий И.Д. Ананьева Н.А., Анализ основных средств производства или фондовооруженность в сельхозотрасли // В сборнике: Современные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации. Пенза, 2019. С. 114-117.

6. Фаткуллина Э.Р. Профессиональная компетентность руководителей в сфере управления агропромышленным комплексом // В сборнике: Информация как двигатель научного прогресса. Уфа, 2019. С. 141-144.

7. Федеральный закон «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования и о внесении изменений в Федеральный закон «О развитии сельского хозяйства» от 25.07.2011.

8. Черенкова А.А. Эффективность использования оборотных средств организации современных условиях // В сборнике: Развитие экономики: проблемы, закономерности и перспективы. 2019. С. 137-142.

9. Шутьков А.А. Система управления агропромышленным комплексом: теория, методология, практика. Монография. – М., 2019.

10. Aguzarova L.A., Aguzarova F.S. Planning of Tax Payments as a Factor of Economic Growth // European Research Studies Journal. Volume XXI, Special Issue 2, 2018.195-206 p.

11. Artemenko. D.A., Aguzarova L.A., Aguzarova F.S., Porollo E.V. Causes of tax risks and ways to reduce them // European Research Studies Journal. 2017. T. 20. №3В. 453-459 p.

2.13. КРИПТОВАЛЮТА КАК ДВИГАТЕЛЬ ПРОГРЕССА В СФЕРЕ ОНЛАЙН-ПЛАТЕЖЕЙ

Современной экономике свойственны такие глобальные процессы, как технологизация и информатизация.

На фоне масштабной эмиссии денег, преобладания нематериального производства и регрессии реального сектора экономики виртуализируются деньги, ценные бумаги, финансовые пирамиды, международные транзакции, биржевые спекуляции, транснациональный капитал и т.д. В современной реальности интернет-технологии имеют воздействие на все сферы деятельности человека, в том числе на экономическую составляющую, тем самым эти технологии устанавливают направленность и качество труда человека. В течение последних лет в области экономики произошел качественный сдвиг, повлиявший на процесс создания глобальной сети Интернет, кардинально изменившей экономическую деятельность.

Конкуренция между производителями (продавцами) различного рода товаров за конечного потребителя существовала испокон веков, когда не было даже понятия «электронные деньги». Но с середины XX века борьба за покупателя все больше перемещается на арену виртуального пространства, приобретая вид так называемых интернет-войн, где применяются любые виды «оружия»: черный пиар, демпинг, антиреклама, подкуп и др.

Усиление роли виртуальной экономики является толчком к переходу к новой ступени развития мира, в котором главенствующее место будут занимать субъекты экономики, осуществляющие свою деятельность посредством интернет-технологий. Виртуальный сектор все больше и больше вытесняет реальный. Виртуальная экономика представлена так называемой электронной коммерцией, которая в свою очередь является площадкой для продажи и покупки товаров и услуг через Интернет.

Термин «электронная коммерция» (e-commerce) объединяет в себе все формы бизнеса, осуществляемые с помощью Интернета: сервисы электронной почты, мессенджеры, онлайн-магазины, интернет-рекламу,

онлайн-игры, EDI (Electronic Data Interchange – электронный обмен данными) и др. Объем продаж рынка электронной коммерции в развитых странах увеличивается с каждым годом. Приведем в качестве доказательств статистику рынка электронной коммерции за последние 4 года с прогнозом на 2021 год.

Согласно статистике, объем продаж рынка электронной коммерции в мире в 2015 году составил 1,548 трлн. долл. США, в 2016 году – 1,845 трлн. долл. США, в 2017 году – 2,304 трлн. долл. США, 2018 году – 2,842 трлн. долл. США. По прогнозам к 2021 году объем рынка электронной коммерции в мире составит 4,878 трлн. долл. США¹⁷⁶.

Возможности всемирной паутины растут, облегчая жизнь людей. Сегодня вам даже не нужно выходить из дома – вы можете совершить все покупки «онлайн» (в том числе продукты, вещи, туристические путевки). Это стало возможно благодаря огромному количеству и ассортименту интернет-магазинов – аналогов обычных магазинов реального сектора.

Интернет-магазин – магазин, который продает товары или услуги посредством глобальной сети Интернет. Это может быть, как магазин, специализирующийся только на интернет-продажах, так и крупная сеть розничных магазинов/салонов и т.д., у которых в дополнение к реальному сектору имеется собственный интернет-магазин.

Покупая товары в интернете, клиенту обычно предоставляется выбор по оплате товара или услуги – наличными при доставке или онлайн на сайте во время оформления заказа. Оплата на сайте – это и есть онлайн-платеж. Конечно, оплата онлайн бывает разных видов, в том числе возможна отложенная оплата, когда клиенту выставляется счет за различные подписки на товар или услугу, например, на онлайн версию журнала или на любимую онлайн-библиотеку. По мнению автора статьи, онлайн-платеж – это оплата товара или услуги на сайте или в мобильном приложении продавца, а также по выставленному на электронную почту счету или по оплате через терминал по счету (например, через терминал Qiwi). Подключение онлайн-платежей для предприятий в нашей стране сейчас очень простое – стоит лишь заказать услугу интернет-эквайринга. Интернет-эквайринг – разновидность эквайринга, позволяющая пользователю оплатить товар или услугу на сайте или в мобильном приложении продавца посредством банковской карты. Если заказывать услугу у банка, то, в большинстве случаев, будет доступна только оплата банковской картой через электронную платежную систему (далее ЭПС) этого банка. Также на

¹⁷⁶ Retail e-commerce sales worldwide from 2014 to 2021 (in billion U.S./ dollars). Global retail e-commerce market size 2014-2021 // STATISTA.COM: статистический портал. URL: <https://www.statista.com/statistics/379046/worldwide-retail-e-commerce-sales/> (дата обращения: 25.02.2019)

сайт можно подключить модуль платежной системы, например, Яндекс деньги, Robokassa и др. Но в данном случае все равно будут доступны не все виды онлайн платежей. Большая часть онлайн-платежей проводится посредством электронных денег, которые, в свою очередь, являются инструментом проведения всех транзакций, совершенных в виртуальной экономике. В данном контексте можно рассматривать электронную платежную систему как систему, посредством которой происходят такие операции. Операторами ЭПС могут быть как специализированные компании, так и коммерческие банки, как было сказано ранее.

Для подключения всех возможных видов онлайн-платежей на сайт/мобильное приложение стоит обратить внимание на платежные агрегаторы – системы, которые агрегируют в себе различные виды онлайн платежей, и, следовательно, различные ЭПС. Тем самым предприниматель сосредоточит на своем сайте все возможные способы оплаты.

По оценкам экспертов в настоящее время во всем мире объемы электронных платежей стабильно растут, особенно с использованием пластиковых карт, мобильного банкинга и «электронных кошельков». Доля онлайн-платежей в процентном соотношении ко всем платежам электронной коммерции в мире растет каждый год, специалисты банка BNP Paribas оценили, что доля онлайн-платежей в мире к 2021 году вырастет до 12,7%¹⁷⁷.

Чтобы определить место криптовалюты среди всех видов онлайн-платежей, в первую очередь необходимо перечислить все основные виды онлайн-платежей:

1. Интернет-эквайринг. Как было сказано ранее, для возможности получения денег «онлайн» предприятие должно подписать с банком договор на интернет-эквайринг. Со стороны покупателя интернет-эквайринг можно определить, как отдельный вид онлайн-платежа, который представляет собой оплату товара или услуги онлайн посредством банковской карты.

2. Виртуальная банковская карта – карта, предназначенная для оплаты в интернете. Из-за недоверия многих людей к проведению платежей через Интернет, многие банки пошли навстречу своим клиентам и начали выпускать карты без магнитной полосы и чипа. Функционал таких карт сводится к проведению платежей в интернете. Виртуальные карты выпускаются платежными системами Visa и MasterCard. Эти карты позволяют клиенту обезопасить проведение платежей, например, человек может использовать обычную пластиковую карту для оплаты «офлайн», а

¹⁷⁷ World payments report 2018 // [WORLDPAYMENTSREPORT.COM](https://worldpaymentsreport.com): аналитический портал международного банка BNP Paribas. URL: <https://worldpaymentsreport.com/resources/working-together-to-ensure-smooth-balanced-and-robust-ecosystem-development/> (дата обращения 25.02.2019)

все операции «онлайн» производить с помощью виртуальной банковской карты, причем виртуальная карта может быть выпущена только как дополнение к пластиковой, и обе эти карты можно привязать к одному банковскому счету. Также, многие банки выдают такую карту через терминалы и банкоматы, а некоторые предлагают ее оформить, не выходя из дома. Клиенту приходят реквизиты выпущенной карты: номер, имя владельца, срок окончания действия и трехзначный cvc2-код. Для большей безопасности, реквизиты лучше всего записать на «офлайн носителе» (в блокноте, тетрадке, ежедневнике и т.п.). Следовательно, при выпуске через интернет, у карты нет физической составляющей, и она является полностью виртуальной. Обычно, виртуальные карты имеют ограничение платежа одной покупки до 15 000 рублей и ограниченный срок действия – короче, чем у обычных пластиковых банковских карт.

3. Платежи через Электронную платежную систему (ЭПС) – со стороны покупателя это также отдельный вид онлайн-платежей посредством личного электронного кошелька, например, Qiwi-кошелька, который привязывается к мобильному телефону, или кошелька Яндекс.Деньги, который привязывается к электронной почте пользователя.

4. NFC (Near Field Communication) – технология беспроводной связи с маленьким (до 10 сантиметров) радиусом действия, производящая бесконтактный обмен данными между устройствами. NFC позволяет гаджету копировать функции платежной карты и производить оплату. Под гаджетом можно понимать любое устройство, поддерживающее NFC-технологии. Чаще всего это смартфоны, а также смарт-часы, браслеты, кольца. NFC-технология является новым витком развития электронных платежей, ее предшественником были так называемые виртуальные карты – карты, предназначенные для совершения платежей в интернете. Примеры NFC – популярные по всему миру Apple Pay и Google Pay.

5. VR-платежи. В данном контексте понимаются как платежи, совершенные пользователем в виртуальной среде при использовании специальных гарнитур – очков виртуальной реальности.

6. СМС-оплата – оплата, производимая с баланса сотового телефона. Популярный вид оплаты подписки на онлайн-кинотеатры, онлайн-журналы и другие онлайн-сервисы, цена подписки которых не превышает 300-500 рублей в месяц.

7. Онлайн-оплата через терминалы. Покупателю выставляется счет, который он оплачивает по номеру счета через терминал. К примеру, терминал Qiwi.

8. Отдельного обсуждения заслуживает вопрос о криптовалютах (bitcoin, litecoin, namescoin, ripple, peercoin, quark, NXT и т.д.). Это новый вид электронных денег, разновидность цифровой валюты, защищенной криптографическим кодом. Она доступна для эмиссии любым желающим,

не является денежным заместителем и не обеспечена ничем. Можно сказать, эмитентом является сам участник системы. Применять криптовалюты начали с 2009 года, когда неизвестным программистом, взявшим псевдоним Сатоши Накамото, была создана Bitcoin, Биткойн (англ. bit — единица информации «бит», англ. coin — «монета»).

Отличие криптовалют от других форм электронных денег - в отсутствии централизованного эмитента и централизованного контроля, в абсолютной доступности и прозрачности, максимальной защите и минимальной стоимости комиссии за проведенные операции. Разумеется, это положительные стороны, но они могут иметь и негативные стороны. Криптовалюты легко могут использоваться для отмывания денег, и в большей степени подвержены риску, так как легко могут терять свою стоимость.

Первым шагом в определении роли криптовалюты в сфере роста процента онлайн-платежей в интернете является анализ их доли в общей массе онлайн-платежей. Так, по данным международного статистического центра statista.com, платежи в криптовалюте занимают 3% среди любимых видов платежей онлайн-покупателей по состоянию на март 2017 года. Кредитные карты в противовес криптовалюте занимают 42%, платежи через ЭПС – 39%, дебетовые карты – 29%, наличная оплата при доставке – 23%, банковские переводы – 20%, подарочные сертификаты – 15%, мобильные платежи – 14%. И наравне с криптовалютой следуют прочие способы оплаты, которые также занимают 3% от общей доли платежей¹⁷⁸. Но, данная статистика исчисляется в количестве проголосовавших, а не в процентном соотношении потраченных тем или иным способом денежных средств.

Отдельного внимания заслуживает анализ сфер, в которых принимается к оплате криптовалюта. В основном, криптовалюта применяется в оплате дорогостоящих товаров и недвижимости. Данная концепция возникла из-за скачка роста биткойна в 2016-2017 годах. К примеру, если бы человек приобрел 100 биткойнов за 300\$ США каждый на общую сумму 30 000\$ США, на пике роста он получил бы 2 000 000\$ США. Люди, вложившие свои средства в биткойн и дальше могли бы использовать данную криптовалюту в качестве финансового инструмента и пытаться заработать, но последние полгода курс биткойна колеблется в пределах от 3500 до 4000\$ США и желающих поиграть на курсе биткойна становится все меньше. На фоне скачка роста нашлись и те, кто решил вложиться в более стабильный актив. Чтобы не заставлять переводить людей деньги из

¹⁷⁸ Preferred payment methods of online shoppers worldwide as of March 2017 // STATISTA.COM: статистический портал. URL: <https://www.statista.com/statistics/508988/preferred-payment-methods-of-online-shoppers-worldwide/> (дата обращения 25.02.2019)

биткойна в обычные деньги, многие компании придумали способ – принимать оплату в криптовалюте. К примеру, в приведенном мною выше примере человек, который захотел бы купить недвижимость за 30 000\$ в Москве вряд ли нашел бы квартиру 40 квадратных метров в дальнем Подмоскowie, при этом вложившись в биткойн и заработав за год более 1 970 000\$, он сможет приобрести пентхаус в центре Москвы общей площадью не менее 300 квадратных метров.

То есть, первым плюсом применения биткойна в качестве онлайн-платежа является перевод таких фундаментальных отраслей рынка, как рынок недвижимости и покупка автомобилей на оплату онлайн. Да, оплата криптовалютой в этих отраслях значительно ниже оплаты другими способами, в том числе наличным расчетом и банковскими переводами, но именно с появлением криптовалюты переход на онлайн-платежи в этих отраслях стал возможен.

Также, криптовалютой можно оплатить:

- Путешествие. Так, Латвийская авиакомпания AirBaltic принимает оплату авиаперелетов в криптовалюте. А снять номер в гостинице и также приобрести билет на самолет за криптовалюту возможно через сеть CheapAir.

- Благотворительный взнос.

- Ужин в ресторане. Многие кафе и рестораны начали принимать криптовалюту в качестве оплаты.

- Обучение. Так, многие престижные ВУЗы по всему миру начали принимать криптовалюты в качестве оплаты обучения. Среди таких ВУЗов – Кембриджский Университет.

- Покупки в интернет-магазинах. Первыми онлайн-гигантами, кто ввел оплату за криптовалюту стали Ebay и Amazon.

Включение своего предприятия в список, принимающих криптовалюту на сегодняшний день достаточно престижно – это дополнительная реклама и, следовательно, новые клиенты. Потому что список таких компаний пока еще достаточно мал и СМИ не обойдут этот случай стороной.

Необходимо подвести итог, какие же основные плюсы использования криптовалюты в сфере онлайн-платежей, которые позволяют назвать криптовалюту двигателем прогресса в сфере онлайн-платежей:

1. Увеличение числа отраслей, которые принимают онлайн-оплату. В числе таких отраслей, как было сказано ранее, рынок недвижимости и покупка автомобилей.

2. Скорость транзакций. Благодаря технологии Блокчейн – скорость проведения операций в криптовалюте значительно выше альтернативных.

3. Расширение клиентской географии – во многих странах до сих пор существует проблема ограниченности электронных платежей и международных переводов. При оплате криптовалютой данная проблема решается. Более того люди, у которых уже имеются средства в криптовалюте могут не беспокоиться о больших комиссиях по покупке товаров в иностранной валюте.

4. Безопасность. Данные по счету банковской карты или электронного кошелька узнать проще, чем по счету держателя криптовалюты.

5. Низкая комиссия – обслуживание платежей в криптовалюте дешевле, поэтому комиссия для покупателя при оплате криптовалютой ниже банковской, а для продавца комиссии в большинстве случаев просто нет. В сравнении с тарификацией банка, где комиссия за Интернет-Эквайринг не менее 2,6% от суммы платежа. Оплата же по ЭПС продавцу обойдется не менее 3%.

6. Увеличение числа покупателей. Криптовалюта – это тренд. Если магазин/салон/т.д. принимает оплату в криптовалюте – его не обойдут стороной новые покупатели и не упустят возможности бесплатно рассказать об этом СМИ¹⁷⁹.

Вывод: Процент онлайн-платежей растет с каждым годом вместе с долей электронной коммерции в экономике в целом. Криптовалюта является новым двигателем прогресса, своеобразным ускорителем данного процесса.

Литература

1. Международный финансовый рынок: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры // под общ. ред. М. А. Эскиндарова, Е. А. Звоновой. – М.: Юрайт, 2018.

2. О национальной платежной системе: федер. закон Рос. Федерации от 27 июня 2011 г. № 161-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 14 июня 2011 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 22 июня 2011 г. // [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_115625/ (дата обращения 01.03.2019)

3. О связи: федер. закон Рос. Федерации от 07 июня 2003 г. N 126-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 18 июня 2003 г.: одобр.

¹⁷⁹ Различие электронных денег и криптовалюты // BLOGFINGRAM.WORDPRESS.COM: блог финансовой грамотности. URL: <https://blogfingram.wordpress.com/2016/06/16/различие-электронныхденег-и-криптов/> (дата обращения 30.01.2019)

Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 25 июня 2003 г. // [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_43224/ (дата обращения 25.02.2019)

4. О Центральном банке Российской Федерации (Банке России): федер. закон Рос. Федерации от 10 июля 2002 № 86-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 27 июня 2002 г.: // [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/ (дата обращения 25.02.2019)

5. Платежи криптовалютой: как работают сегодня и почему интересны бизнесу // Cryptonet - Сообщество криптопредпринимателей URL: <https://cryptonet.biz/ru/platezhi-kriptovalyutoj-kak-rabotayut-segodnya-i-rochemu-interesny-biznesu/> (дата обращения: 30.01.2019)

6. Прудникова А.А., Казаков П.Н. Перспективы использования электронных денег в зарубежных странах и в России // Финансовая жизнь. – 2017. - № 2. – С. 77-82.

7. Различие электронных денег и криптовалюты // BLOGFINGRAM.WORDPRESS.COM: блог финансовой грамотности. URL: <https://blogfingram.wordpress.com/2016/06/16/различие-электронныхденег-и-криптов/> (дата обращения: 30.01.2019)

8. Preferred payment methods of online shoppers worldwide as of March 2017 // STATISTA.COM: статистический портал. URL: <https://www.statista.com/statistics/508988/preferred-payment-methods-of-online-shoppers-worldwide/> (дата обращения 25.02.2019)

9. Retail e-commerce sales worldwide from 2014 to 2021 (in billion U.S/ dollars). Global retail e-commerce market size 2014-2021 // STATISTA.COM: статистический портал. URL: <https://www.statista.com/statistics/379046/worldwide-retail-e-commerce-sales/> (дата обращения: 25.02.2019)

10. World payments report 2018 // WORLDPAYMENTSREPORT.COM: аналитический портал международного банка BNP PARIBAS. URL: <https://worldpaymentsreport.com/resources/working-together-to-ensure-smooth-balanced-and-robust-ecosystem-development/> (дата обращения 25.02.2019)

2.14. ДИДЖИТАЛ-ТЕХНОЛОГИИ В БИЗНЕСЕ

Общество и весь мир в целом постоянно развиваются и пытаются совершенствоваться. Возникновение такого явления и самого понятия как «цифровая экономика» также является проявлением процесса модернизации общества. Уже давно ни для кого не секрет, что цифровая экономика способна влиять на многие сферы жизни человека, не только на

экономику. Изучение ее воздействия на все процессы, происходящие в жизни человека сейчас актуально как никогда.

Сегодня термин "цифровая экономика" популярен во всем мире. Использование различных технологий, таких как компьютер, интернет, мобильные телефоны уже можно считать потреблением, в этом понимании цифровую экономику можно представить как ту часть экономических отношений, которая опосредуется Интернетом, сотовой связью, ИКТ¹⁸⁰.

Особенно интересно наблюдать за тем, как изменяется бизнес и его ведение с внедрением в его структуру и внутренние процессы цифровизации. Основной целью обращения к достижениям цифровой экономики в бизнесе является повышение его эффективности за счет разработки локальных «подходящих» цифровых решений, используя глобальную волну цифровой обработки данных, ускоряя рост и обеспечивая сотрудничество в бизнес-подразделениях и в разных сферах бизнеса.¹⁸¹

Хотелось бы подробнее поговорить о таком проявлении цифровой экономики в бизнесе как диджитализация. Она представляет собой полную трансформацию бизнеса и подразумевает опору на использование цифровых технологий чтобы оптимизировать процессы, протекающие в бизнесе. Целью диджитализации является достижение максимально качественного взаимодействия клиента с компанией и приведения продукта производства в совершенный вид¹⁸².

Каждая компания хочет, чтобы технологии, которые она использует, были способны преобразовать бизнес-процессы, действующие в ней. Руководители видят потенциал использования цифровых технологий для достижения трансформации, но они не могут быть полностью уверены насчет того, как оценивать результаты, которые они получают. В таком случае руководителям, для получения достоверной информации, необходимо рассмотреть яркие примеры компаний, которые используют технологии чтобы оживить их бизнес. Затем, необходимо определить, что им нужно сделать, чтобы последовать примеру успешных компаний и добиться такого же успеха в определенных сферах или процессах.

Пример такой компании – Starbucks. В 2009, после того как цена их акций упала в два раза, Starbucks обратился к использованию диджитал-технологий, чтобы начать повторно взаимодействовать с клиентами. Тогда на должность президента компании был назначен Адам Бротман. Его первым шагом было предложить бесплатный Wi-Fi в магазинах Starbucks, а также была создана целевая страница с различными цифровыми медиа, в

¹⁸⁰ Маркова В.Д. Цифровая экономика: учебник // М.: ИНФРА-М, 2018.

¹⁸¹ Головина В.В. Digital технологии в менеджменте событийных коммуникаций // Современные научные исследования и инновации. - 2013. - №6. - С. 4.

¹⁸² Амангельдиев Н. Диджитализация экономики: возможности и перспективы // Устойчивое развитие науки и образования. - 2018. - №2. - С.13.

том числе бесплатный контент из таких изданий, как The Economist. Это звучит просто, но, как говорит Бротман, «мы не просто делали что-то умное вокруг Wi-Fi, но мы делали что-то инновационное вокруг того, как мы общались с клиентами». Бротман теперь является главным цифровым директором Starbucks, где он и Курт Гарнер, главный директор по информационной сфере, формировал близкие рабочие отношения, реструктурируя их команды так, что они начинали сотрудничать друг с другом с самого старта их совместного бизнес-проекта. В прошлом году были получены данные о том, что с помощью внедрения диджитал-технологий в бизнес, они сократили 10 секунд с каждой транзакции, осуществляемой посредством использования карты или мобильного телефона, уменьшив время ожидания практически на 900 000 часов. Starbucks совершает обработку мобильных платежей в своих магазинах, и обрабатывает 3 миллиона мобильных платежей в неделю. Скоро клиенты смогут заказывать продукцию прямо со своих мобильных телефонов¹⁸³.

Использование медиа и других технологий для того, чтобы изменить отношения с клиентами, а также для совершенствования проводимых операций и различных бизнес моделей помогло Starbucks возобновить доверие клиентов к себе. Кроме того, возросла цена их акций с 8 до 73 долларов к 2013 году.

Многие компании хотят получить подобные результаты, но большинство из них далеки от таких достижений, так как не готовы или даже не хотят использовать новые технологии. В связи с этим выделяется несколько типов компаний: начинающие (beginners), консерваторы (conservatives), модницы (fashionista) и элита компьютерной индустрии (digitati). В основе классификации заложено отношение к использованию диджитал-технологий и желание внедрить их в свою структуру.

Начинающие компании используют электронную почту, интернет и различные виды программного обеспечения предприятия. Но при этом они медлят с принятием или скептически относятся к более передовым цифровым технологиям, такие как социальные медиа и аналитика.

Специфика консервативных компаний состоит в том, что они намеренно отстают, когда дело доходит до новых технологий, хотя их управление имеет видение и эффективно работающие структуры, которые способны регулировать и способствовать внедрению новых технологий в бизнес-процессы.

Модные компании очень агрессивны в плане внедрения новых технологий, но ими не руководят достаточно хорошо через отделы или они

¹⁸³ Salvatore Parise, Patricia J. Guinan, Ron Kafka Solving the crisis of immediacy: How digital technology can transform the customer experience // Business Horizons 59, 2016. P. 415.

не имеют эффективного видения для введения цифрового бизнеса в каждой конкретной ситуации.

У компаний Digirati есть руководители, которые имеют полное видение того, что новые технологии способны принести в организацию и способствуют быстрому внедрению цифровых технологий и управление ими, а также они знают как эффективно получить максимальную отдачу от цифровых преобразований.

Одна из крупнейших консалтинговых компаний в мире Arthur D. Little проводила исследования в сфере диджитализации экономики. Полученные результаты свидетельствуют о быстром распространении технологий в бизнесе. Во-первых, около 60% компаний уже начали применять диджитал-технологии и менять с помощью них бизнес под потребности клиента; кроме того, 20% компаний находятся на стадии ознакомления с диджитал-технологиями, хотя еще полностью не внедрили их в бизнес-процессы; всего 2% компаний успешно прошли полную диджитализацию и используют диджитал-технологии для совершенствования бизнес-процессов¹⁸⁴.

Мы привыкли, что каждое предприятие имеет определенное количество наемных работников, каждый из которых несет ответственность за определенный функционал. Сможет ли большинство из них заменить машина? Несмотря на то, что пока в это сложно поверить, ответ положительный.

Уже сейчас ряд предприятий переходит на систему, в которой деятельность организации может контролироваться минимальным количеством человек. В качестве примера рассмотрим обычное производство. Казалось бы, как можно обойтись без человека там, где нужен его постоянный контроль? Проблема была решена следующим образом: организации нужны всего пара человек, чтобы контролировать все происходящие процессы. Дело в том, что обязанностью этих людей будет сбор данных, которые будут автоматически выработаны используемыми в деятельности организации машинами. Следующим этапом будет внесение всех полученных данных в общую таблицу, форму которой каждое предприятие может продумать индивидуально.

Далее происходит самое интересное. Систематизированные в таблицу данные автоматически переносятся в общий свод, по результатам формирования которого и заполняется отчетная форма. С помощью компьютерной программы данные подсчитываются и приводятся в наглядный вид с помощью графиков и диаграмм. Важно обратить внимание

¹⁸⁴ Фомичев К. Go digital or die: Диджитализация как неизбежность [Электронный ресурс] от 26.12.2017 // URL: <http://nand.ru/professional-information/news/20566/>

на то, что работа человека в этом процессе минимальна. Его задача заключается только в контроле работы самой программы и ее запуск.

При этом на сбор и систематизацию всех необходимых данных для составления отчетности расходуется минимальное количество времени, что несомненно очень удобно в рамках организации. Исходя из понимания этого можно отметить, как мала роль человека в данном процессе.

Компании, которые эффективно управляют цифровыми технологиями могут рассчитывать на то, что они преуспеют в 1-3 областях: улучшение опыта по общению с клиентами и взаимодействию с ними, рационализация операций и новые направления бизнеса или совершенствование бизнес-моделей. Хотя инновационные бизнес-модели – это то, о чем мечтает каждый генеральный директор, компании чаще видят помощь цифровых технологий в преобразовании их метода общения с клиентами или в появлении новых операций. Вследствие образуются компании так называемых потребительских технологий¹⁸⁵.

Как же действуют эти компании? Одним из ключевых моментов является то, что они часто обновляются. Для нетехнической компании, это выражается в адаптации к рационализации циклов продуктов. Более быстрые циклы продукта часто приводят к добавлению некоторых функций позже. Добавление определенных характеристик в новые версии продуктов по желанию потребителей может стать фактором, улучшающим отношения с клиентами. По результатам исследований, проводимых в таких компаниях, наиболее заметным было улучшение общего опыта работы с клиентами, которое заключалось в предоставлении компанией товаров и услуг в том количестве и того качества, которое требовалось потребителям.

Конечно, цифровизация и диджитализация как ее следствие могут повлечь за собой и негативные процессы, как и любое новое внедрение. Несмотря на растущее признание необходимости цифровой трансформации организаций, большинство компаний борются за то, чтобы получать только бизнес-выгоды от новых электронных технологий. При этом, у руководителей таких компаний отсутствует управленческий потенциал, так же, как и опыт эффективного управления преобразованием технологий. Даже компании, где лидерство давно продемонстрировано и является устойчивым и состав управленцев способен эффективно использовать диджитализацию бизнес-процессов, они могут столкнуться с проблемами, которые повлекут за собой новые цифровые технологии¹⁸⁶.

Современные технологии, такие как социальные медиа, мобильные, аналитические и встроенные устройства, утверждают разные взгляды и

¹⁸⁵ Sanjay Sood, Loreto Corredoira, Alicia Urgellés The impact of digital technologies on the paid content market: examining the netflix paradigm // IESE Publishing, 2015.

¹⁸⁶Куприна К.А., Хазанова Д.Л. Диджитализация: понятие, предпосылки возникновения и сферы применения // Вестник научных конференций. - 2016. - № 5. - С.259

навыки, отличающиеся от предыдущих волн преобразующей технологии. Нет ни одного фактора, препятствующего цифровой трансформации. Отсутствие будущего видения своей компании или чувство срочности не дают многим руководителям уверенности в конкурентоспособности организации, которая тем временем теряет свои позиции.

Использование компьютерных технологий может значительно упростить жизнь человека, в чем мы уже успели убедиться. Хотелось бы привести статистические данные, отражающие преимущества от диджитализации, которые выражаются в экономии ресурсов.

Ценность использования компьютерных программ в контроле за деятельностью организации и составлении отчетности выражается в поиске 1.920 единиц для базы данных, которая содержит около 3,3 млн строк данных, которые используются в работе 5 инструментов, разработанных для локального контроля 23 ручных процессов, которые приводят к 1100 часам работы автоматики¹⁸⁷.

Таким образом, диджитализация бизнес-процессов значительно экономит время, затрачиваемое для их выполнения. На сегодняшний день разрабатываются все новые и новые платформы, которые приведут процесс руководства деятельностью предприятия к максимально автоматизированному виду.

Подводя итоги всему вышесказанному, мы можем сказать, что видоизменение и совершенствование бизнес-процессов – это неизбежный процесс, связанный с развитием техники и технологий, а также образовательным, интеллектуальным уровнем общества. Несомненно, этот процесс несет с собой изменения во всех сферах жизни общества, не только экономической.

Если бы компании могли дать своим отношениям с диджитал-преобразованиями статус на Facebook, он звучал бы как «все сложно». Да, это действительно непросто, но с этим можно справиться. Подобные ставки делают цифровое преобразование императивом для компаний. Диджитал-трансформация является широко открытым пространством, что дает руководителям больше возможностей для действий. Но генеральный директор и высшее руководство должны иметь свое видение ситуации, чтобы сформулировать цели для сотрудников, создать план действий и посвятить себя этому, а затем сопоставить организацию с измеримыми целями и стимулами для их достижения.

Необходимость цифровой трансформации должна исходить от управляющих слоев организации, и в компании должен быть назначен конкретный руководителю или исполнительный комитет, для того чтобы

¹⁸⁷ Россия и цифровой мир: от виртуальных прогнозов до реальных проектов [Электронный ресурс] // Ведомости, 2017. №18 от 14.12.2017 URL: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2017/12/12/744948-rossiya-tsifrovoy-mir>

контролировать все действия по становлению и принятию диджитализации организацией. Руководящий состав и сотрудники должны видеть преимущества внедрения диджитал-технологий в бизнес для того, чтобы они были заинтересованы в эффективной работе всей системы¹⁸⁸.

«Есть два неправильных способа подхода к диджитал-трансформации», - сказал Джордж Вестерман из MIT. «Один из них – сказать: просто иди и сделай что-нибудь. И не нужно беспокоиться о координации. Другой – нанять кучу людей и сказать, чтобы они сделали так, чтобы это произошло. Мне не нужно в этом участвовать»¹⁸⁹. Если вы руководитель одной из лидирующих компаний, которая находится в поиске подобных технологий, вам нужно управлять технологией — не позволяйте ей управлять вами. Единственный неверный шаг для руководителей – это полное отсутствие действий, которые помогли бы установить все нововведения.

Литература

1. Амангельдиев Н. Диджитализация экономики: возможности и перспективы // Устойчивое развитие науки и образования. - 2018. - № 2 - С.9-21.
2. Головина В.В. Digital технологии в менеджменте событийных коммуникаций // Современные научные исследования и инновации. - 2013. - № 6 - С.1-5.
3. Куприна К.А., Хазанова Д.Л. Диджитализация: понятие, предпосылки возникновения и сферы применения // Вестник научных конференций. - 2016. - № 5.- С.255-266.
4. Маркова В.Д. Цифровая экономика: учебник // М. : ИНФРА-М, 2018.
5. Соколов Д.П. Внедрение NBIC-технологий как фактор трансформации российской системы отношений собственности // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2016. № 4. С. 21-26.
6. Michael Fitzgerald, Nina Kruschwitz, Didier Bonnet and Michael Welch Embracing digital technology: a new strategic imperative // MIT Sloan Management Review, 2013.

¹⁸⁸ Michael Fitzgerald, Nina Kruschwitz, Didier Bonnet and Michael Welch Embracing digital technology: a new strategic imperative // MIT Sloan Management Review, 2013

¹⁸⁹ Веснин С. Диджитализация бизнес-процессов [Электронный ресурс] от 5 января // Reconcept, 2019 URL: <https://journal.reconcept.ru/didzhitalizacziya-biznes-procressov>

7. Salvatore Parise, Patricia J. Guinan, Ron Kafka Solving the crisis of immediacy: How digital technology can transform the customer experience // Business Horizons 59, 2016. P. 411—420.

8. Sanjay Sood, Loreto Corredoira, Alicia Urgellés The impact of digital technologies on the paid content market: examining the netflix paradigm // IESE Publishing, 2015.

9. Веснин С. Диджитализация бизнес-процессов [Электронный ресурс] от 5 января // Reconcept, 2019 URL: <https://journal.reconcept.ru/didzhitalizacziya-biznes-proczessov>

10. Россия и цифровой мир: от виртуальных прогнозов до реальных проектов [Электронный ресурс] // Ведомости, 2017. №18 от 14.12.2017 URL: <https://www.vedomosti.ru/partner/articles/2017/12/12/744948-rossiya-tsifrovoi-mir>

11. Фомичев К. Go digital or die: Диджитализация как неизбежность [Электронный ресурс] от 26.12.2017 // URL: <http://nand.ru/professional-information/news/20566/>

2.15. РОЛЬ ГОСУДАРСТВА В ПРИВЛЕЧЕНИИ МОЛОДЁЖИ В БИЗНЕС

Несомненно, любое государство стремится поддерживать устойчивое экономическое благополучие и обеспечить технологическое развитие во многих отраслях общества. Однако для достижения этих целей верховной власти необходимо опираться на ту часть населения, которая сможет поспособствовать этому росту экономики. Поэтому в России была разработана государственная молодежная политика, направленная на создание необходимых условий для молодого поколения, потому что именно молодежь является движущей силой научно-технического прогресса. Стоит добавить, молодежное предпринимательство является основой развития экономики.

Итак, почему же должна оказываться поддержка, в первую очередь, молодежи? Стоит отметить то, что молодежь — это наиболее активная и динамичная часть населения в возрасте от 14 до 30 лет, которая свободна от стереотипов и предрассудков прошлого, а также наиболее обучаема. Одна из особенностей молодых людей заключается в том, что они могут быстро приспособиться к быстроизменяющимся условиям внешней среды и обладают высоким потенциалом, который можно использовать в бизнесе для разработки и внедрений инноваций на рынок.

Однако почему молодежь не участвует активно в предпринимательской деятельности? Во-первых, только 14% молодых людей (данные на 2016 год) лишь задействовано в бизнесе. Помимо этого, они мало ориентируются в предпринимательской деятельности в связи с

нехваткой знаний и опыта ведения бизнеса. В-третьих, молодое поколение отдаёт предпочтение чиновничеству предпринимательской деятельности, т.к. оно стремится не зарабатывать, как предприниматель, а «получать» как чиновник¹⁹⁰.

На данный момент, в Российской Федерации проживает около 33,22 млн. человек в возрасте от 14 до 30 лет, однако многие из этих людей покинут страну из-за недостаточной поддержки государства¹⁹¹.

Для этого в Стратегии развития молодежи Российской Федерации на период до 2025 года и выделены основные причины проведения молодежной политики. Среди них выделяются: снижение человеческого капитала молодежи по количественным и качественным критериям; отток талантливой и инициативной молодежи в более развитые страны; проблемы молодежного предпринимательства.

Итак, почему же люди мигрируют из своей страны? На принятие решения могут повлиять несколько факторов: экономические, политические и культурные. Из них наибольшее влияние на общество оказывает экономический фактор, который включает в себя наличие рабочих мест, условия труда, уровень доходов, доступность жилья¹⁹². Несомненно, каждый человек желает для себя лучших условий жизни, поэтому он ни за что не останется в том месте, где он получает низкое жалование или же условия труда не были соблюдены. Из-за этого фактора люди переезжают в более развитые государства, где уровень жизни населения намного выше. Рассматривая уровень эмиграции России за период 1992-2016 гг., можно заметить, что в 2015 - 2016 гг. Россию покинуло около 300 тысяч человек¹⁹³, из которых около 37% составляют молодые специалисты. Исходя из этой информации, можно сделать вывод, что молодые специалисты (около 111 тысяч человек) ежегодно уезжают из России ради получения качественного образования и работы с высокой заработной платой. Наиболее привлекательными странами для переезда считаются Германия, Израиль, Канада и США¹⁹⁴. Они являются развитыми

¹⁹⁰ Верховская О.Р., Александрова Е.А., Богатырёва К.А., Джелепова М.В., Шмелева Э.В. Национальный отчёт «Глобальный мониторинг предпринимательства. Россия 2016/2017 г.», 2017. – с. 61

¹⁹¹ Стратегия развития молодежной политики на период до 2025 года (Предложения в проект на 2014 год) [Электронный ресурс]: предложения Фед. Агентства по делам молодёжи от 2014 года. URL: <https://fadm.gov.ru/documents/download/450/> (дата обращения: 01.03.19).

¹⁹² Звягина Д.А. Миграция населения: факторы, причины, последствия // Социально-гуманитарные проблемы современности: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 5 частях / Под общ. ред. Е. П. Ткачевой. Белгород: Агентство перспективных научных исследований (АПНИ), 2017. – С. 96

¹⁹³ Дудник В. Эмиграция из России в 2019 году: статистика за все года // Emigranto.ru URL: <https://emigranto.ru/spravochnaaya/emigraciya/iz-rossii.html> (дата обращения: 28.02.19).

¹⁹⁴ Аптекарь П. Кто уезжает из России, и кто в нее приезжает // Ведомости. [Москва, 2018]. URL: <https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2018/01/25/748893-kto-uezzhaet#galleries%2F140737493731368%2Fnormal%2F1> (дата обращения: 01.03.19).

странами с высоким уровнем жизни населения, поэтому молодежь стремится поехать туда ради лучшей жизни.

Вторая причина проведения молодежной политики в России - снижение качества человеческого капитала молодежи по количественным и качественным критериям. Человеческий капитал - совокупность знаний, умений, мотиваций, навыков и способностей работника, которые имеют особую ценность для получения им дохода. Качество этих данных зависят, в первую очередь, от полученного человеком образования¹⁹⁵. Образование на сегодняшний день играет ключевую роль в работе, ведь именно от него зависят будущие доходы работника, престижность работы, условия труда. На данный момент, уровень образования России не самое лучшее, но и не самое худшее. Если сравнивать наше государство с более развитыми странами, то, судя по индексу образования ООН, качество учебы в Российской Федерации еще не совершенно и нуждается в доработке системы обучения. По данным на 2017 год, самое лучшее образование на 2017 год получают в Германии (индекс образования составил 0,94) и Австралии (индекс образования составил 0,929), а в России этот индекс составил 0,832¹⁹⁶.

Стоит заметить, что Германия и Австралия являются наиболее популярными странами для миграции, так как уровень жизни гораздо выше, чем в России (49 место по данным на 2017 год). Из этого можно сделать вывод, что возможность получения качественного образования - одна из причин миграции молодежи в другие страны.

Третьей причиной проведения молодежной политики в России названа проблема, связанная с участием молодежи в предпринимательской деятельности. Несмотря на то, что молодежное предпринимательство является движущей силой для развития экономики, но не каждый молодой человек может позволить себе открыть свой собственный бизнес. Существуют определенные барьеры, мешающие молодежи осуществлять предпринимательскую деятельность. Самой распространенной причиной отказа от создания собственного бизнеса стало отсутствие финансов, об этом сказали 44% опрошенных. Около трети высказались, что у них нет желания, а у 11% отсутствует экономическая подготовка¹⁹⁷.

¹⁹⁵ Пронина З.Ю. Экономика знаний: от управления человеческими ресурсами к управлению человеческим капиталом // Актуальные вопросы развития науки в мире: сборник научных работ 38-й Международной научной конференции Евразийского Научного Объединения, Москва, 2018. — С. 110

¹⁹⁶ Humans Development Reports: education index // [United Nations Development Programme] / UNESCO Institute for Statistics. [Montreal, 2018]. URL: <http://hdr.undp.org/en/indicators/103706#> (дата обращения: 02.03.19).

¹⁹⁷ Семенова Ю.А. Проблемы молодежного предпринимательства в современной России // Четвертая промышленная революция: реалии и современные вызовы. X Юбилейные Санкт-Петербургские Социологические чтения: сборник материалов Международной научной конференции, Санкт-Петербург, 2018. — С. 348

Так как отсутствие стартового капитала является основной причиной отказа молодежи от бизнеса, то поддержка государства просто необходима для внедрения инновационных идей в бизнес. Поэтому можно сделать вывод, что поддержка государства является необходимой частью для открытия молодежью собственного предприятия.

3. Основные направления и принципы молодежной политики в Российской Федерации.

Во всех сферах деятельности государства существуют основные принципы, на которые оно опирается при выработке решений по развитию молодежной среды и повышению потенциала молодых людей, а также вовлечению их в предпринимательство.

Однако общество само по себе динамично и постоянно развивается, избавляясь от ненужных элементов и приобретая новые черты. Не останавливается и научно-технический прогресс. В связи с этим государство постоянно изменяет принципы ведения политики, а также изменяет её направления, чтобы они соответствовали требованиям своего времени. Сравним принципы молодежной политики, которые были провозглашены в 1993 году и те, которые действуют на сегодняшний день.

Изначально, принципы молодежной политики были изложены в постановлении Верховного Совета Российской Федерации от 1993 года «Об Основных направлениях государственной молодежной политики в Российской Федерации». Некоторые из них напрямую относятся к государственной политике в области молодежного предпринимательства:

- привлечение молодых граждан к непосредственному участию в формировании и реализации политики, программ, касающихся молодежи и общества в целом;
- предоставление молодому гражданину гарантированного государством минимума социальных услуг по обучению, воспитанию, духовному и физическому развитию, охране здоровья, профессиональной подготовке и трудоустройству, объем, виды и качество которых должны обеспечивать необходимое развитие личности и подготовку к самостоятельной жизни;
- приоритет общественных инициатив по сравнению с соответствующей деятельностью государственных органов и учреждений при финансировании мероприятий и программ, касающихся молодежи.

Обратимся теперь к ныне действующим и существующим принципам молодежной политики. Они изложены в Распоряжении Правительства «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года». Рассмотрим те из них, которые касаются непосредственно предмета данной статьи:

- признание молодежи равноправным партнером в формировании и реализации государственной молодежной политики;
- приоритетность государственной поддержки социально незащищенных молодых граждан;
- предоставление государством базового объема услуг для духовного, культурного, социального, физического и психического развития молодежи, а также возможностей для выбора жизненного пути, образования, начала трудовой деятельности, создания семьи;
- поддержка деятельности молодежных общественных объединений и организаций;
- развитие государственно-частного партнерства и взаимодействия с социальными институтами общества;
- повышение эффективности использования информационных ресурсов и инфраструктуры в интересах реализации государственной молодежной политики.

Таким образом, становится ясным, что по прошествии двадцати лет некоторые старые принципы стали неактуальными и были заменены на современные, а некоторые лишь изменились в формулировке. К тому же появился ряд других принципов, связанных с возросшей ролью новых технологий, в большей степени информационных, а также признание того, что молодёжь является важнейшим разработчиком идей по проведению и реализации молодежной политики наряду с государством, берущим на себя обязательства по обеспечению надёжной базы для развития молодых людей, осознания ими целей в жизни, а также предоставления возможностей по открытию собственного дела.

На основании этих принципов сформулированы основные направления по реализации данной политики, которые даны в данном нормативном акте¹⁹⁸, но в то же время существует федеральное Агентство «Росмолодёжь», которое также имеет чёткие направления своей деятельности. Рассмотрим основные направления молодежной политики государства в разрезе предпринимательства:

1. Содействие предпринимательской деятельности молодёжи, что включает в себя целый комплекс мер по поддержке начинаний среди молодых людей, семей, студентов и других групп. Среди этих мер: установление льготного налогообложения, предоставление дотаций на частичное покрытие расходов, освобождение от уплаты регистрационного сбора при создании предприятия и другое.

2. Организация программ, направленных на вовлечение молодёжи в предпринимательскую деятельность, как например программа «Ты –

¹⁹⁸ Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года»

предприниматель», организуемая Росмолодёжью. Она даёт возможность молодым людям узнать больше о такой сфере деятельности, как предпринимательство, получить практические навыки, которые могут помочь не только в открытии собственного дела, но и в обычной жизни.

3. Создание механизмов, позволяющих преодолевать высокие барьеры входа на рынок, а также позволяющих закрепиться на нём. Проблемой современного малого бизнеса является то, что зачастую крупные производители и предприниматели просто вытесняют его с рынка, не давая толком развиваться, что даёт государству повод вмешиваться в данную ситуацию и законодательным или иным путём создавать особые условия для фирм, созданных молодыми людьми, позволяющие войти и закрепиться на рынке.

4. Организация коммуникационной сети между молодыми предпринимателями и государством для их успешного и плодотворного взаимодействия. Наличие развитой сети коммуникаций способствует более быстрому и качественному обмену информацией между участниками бизнес-процессов, способствующему ускорению развития предпринимательства.

Кроме этого, в России существует специализированная организация, учредителем которой является агентство «Росмолодёжь», Российский центр содействия молодежному предпринимательству или Роспредпринимательство. Это организация непосредственно занимается разработкой и организацией программ по вовлечению молодых людей в бизнес, а также адаптации в предпринимательской среде.

Таким образом в России существует определённый вектор развития молодёжной среды в рамках предпринимательства, которые определяют стратегию развития этой сферы на несколько лет вперёд, так как реализация программ в данных направлениях требует больших денежных затрат и долгой разработки всех деталей преобразований.

4. Бизнес-молодёжь как востребованная ячейка общества.

Молодёжь в предпринимательской деятельности ведёт себя совершенно иначе, чем представители старших поколений. Это обуславливается разницей во взглядах и мировоззрении, сложившихся на фоне определённых исторических событий. Старые поколения, пережившие эпоху планового ведения хозяйства, а затем «шоковую терапию» и другие не менее тяжёлые периоды развития страны не стремятся подвергать свои предприятия излишнему риску, тем самым снижая их динамичность.

Для старшего поколения предпринимателей, в основном, характерен консерватизм в ведении бизнеса, опора на собственные силы и способности, а также поиск стабильного источника дохода, за который стоит держать до тех пор, пока он не перестанет приносить прибыль. Они не стараются открывать инновационные производства, а ориентируются на сферы,

которые уже сформировались и показали свою стабильность на сегодняшний день.

В противовес молодёжные предприятия очень мобильны и динамичны. Они могут быстро адаптироваться к изменяющемуся положению на рынке, а также искать новые пути для увеличения прибыли. Молодёжь отличается креативностью, а также стремлением опробовать что-то новое, то, что ещё мало затрагивалось кем-то другим, что служит основной причиной для создания инновационных и уникальных производств, которые сейчас набирают популярность во всем мире. Многие эксперты считают, что инновации в скором будущем станут двигателем экономики, а малые предприятия, основанные молодыми энтузиастами, будут этому способствовать, постепенно разрастаясь и совершенствуясь.

Кроме того, молодые люди имеют возможность открыть дело сразу после окончания вуза, то есть сразу же применить актуальные на сегодняшний день знания на практике, что также показывает преимущество молодёжных предприятий.

Таким образом, молодёжные предприятия в перспективе могут стать одной из ведущих и самых востребованных участников хозяйственного процесса, что даёт государству стимул развивать и реализовывать программы по развитию данной сферы.

Исходя из проекта от 3 октября 2014 года «Основы государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года», при верно выбранной стратегии государство привлечет в бизнес молодых специалистов с неординарными и инновационными идеями. Если оно эффективно реализует большую часть поставленных перед собой задач, то к 2025 году оно достигнет высоких результатов. К ним относятся: снижение безработицы среди молодёжи в 1,5 раза; снижение в 2 раза доли молодёжи, желающих эмигрировать; рост количества предприятий, учредителями и владельцами, которых являются молодые люди в возрасте от 18 до 35 лет¹⁹⁹.

Помимо этого, стоит упомянуть, что в России действуют молодежные объединения, которые нацелены обучить молодых и начинающих предпринимателей; открываются центры по поддержке молодежных инициатив, проводятся всероссийские конкурсы на получение гранта²⁰⁰. То есть, в нашем государстве постепенно создаются необходимые условия для предпринимательской деятельности молодежи, чтобы обеспечить в будущем рост экономики и благополучие населения.

¹⁹⁹ Стратегия развития молодежной политики на период до 2025 года (Предложения в проект на 2014 год) [Электронный ресурс]: предложения Фед. Агентства по делам молодёжи от 2014 года. URL: <https://fadm.gov.ru/documents/download/450/> (дата обращения: 01.03.19).

²⁰⁰ Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года»

Таким образом, государство играет решающую роль в разработке и реализации молодёжной политике, а также привлечению молодых людей в бизнес. Существующие на сегодняшний день программы в этой сфере позволяют выстроить надёжный фундамент для дальнейших действий, укрепляя экономическую систему, противоборствуя «утечке мозгов». Но для того, чтобы программы начали по-настоящему реализовываться, государству необходимо заинтересовать саму молодёжь участвовать в данном процессе, показать им перспективы предпринимательской деятельности. Именно это станет залогом успешного будущего России.

Литература

1. Верховская О.Р., Александрова Е.А., Богатырёва К.А., Желепова М.В., Шмелева Э.В. Национальный отчёт «Глобальный мониторинг предпринимательства. Россия 2016/2017 г.», 2017.
2. Горелкин Антон Вадимович Молодежь как субъект обеспечения устойчивого развития российского общества и национальной безопасности России // Вестник КемГУ. 2015. №2-2 (62).
3. Иванов Геннадий Геннадьевич, Орлов Сергей Леонидович, Баженов Юрий Константинович Молодежное предпринимательство: современные реалии и взгляд в будущее // ВЭПС. 2014. №4.
4. Звягина Д.А. Миграция населения: факторы, причины, последствия // Социально-гуманитарные проблемы современности: сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 5 частях / Под общ. ред. Е. П. Ткачевой. Белгород: Агентство перспективных научных исследований (АПНИ), 2017.
5. Пронина З.Ю. Экономика знаний: от управления человеческими ресурсами к управлению человеческим капиталом // Актуальные вопросы развития науки в мире: сборник научных работ 38-й Международной научной конференции Евразийского Научного Объединения, Москва, 2018.
6. Семенова Ю.А. Проблемы молодежного предпринимательства в современной России // Четвертая промышленная революция: реалии и современные вызовы. X Юбилейные Санкт-Петербургские Социологические чтения: сборник материалов Международной научной конференции, Санкт-Петербург, 2018.
7. Шумик Екатерина Георгиевна, Белик Елена Вениаминовна, Блинов Михаил Павлович Молодежное предпринимательство: проблемы и пути решения // Вестн. Том. гос. ун-та. Экономика. 2017. №40.
8. Ведомости - [Электронный ресурс], режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2018/01/25/748893-kto-uezzhaet#galleries%2F140737493731368%2Fnormal%2F1>

9. Программа ООН - [Электронный ресурс] - режим доступа: <http://hdr.undp.org/en/indicators/103706#>

10. emigranto.ru - [Электронный ресурс], режим доступа: <https://emigranto.ru/spravochnaya/emigraciya/iz-rossii.html>

11. Постановление ВС РФ от 03.06.1993 N 5090-1 "Об Основных направлениях государственной молодежной политики в Российской Федерации"

12. Распоряжение Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года»

13. Стратегия развития молодежной политики на период до 2025 года (Предложения в проект на 2014 год)

2.16. КАРШЕРИНГ - ИННОВАЦИЯ ИЛИ ЗАБАВА СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

В последнее время очень активно используется понятие «каршеринг». Каршеринг (англ. carsharing) – вид пользования автомобилем, когда одна из сторон не является его собственником. Это вариант аренды автомобиля у профильных компаний (чаще всего для внутригородских и/или коротких поездок) или частных лиц (на любой срок и расстояние поездки - по договоренности).

Мы будем говорить лишь о московском каршеринге, так как в других городах России этот сервис развит весьма слабо, а зарубежный каршеринг на наш совсем не похож. В Москве сдавать автомобили в краткосрочную аренду могут только организации, получившие специальное разрешение от правительства Москвы. В настоящее время в столице работает 14 таких компаний, называемых операторами каршеринга. Первым появился сервис Anytime. Крупнейшим по праву является сервис Яндекс. Драйв. В общей сложности в конце 2018 года в Москве для аренды было доступно 16,5 тысяч машин²⁰¹.

Каршеринг является ярким примером трендов развивающегося общества потребления. Население отказывается от приобретения благ в собственность, дабы не нести ответственность и затраты, но продолжает иметь доступ ко всем достижениям научного прогресса.

В нашей стране каршеринг преподносится как явление, которое должно заменить личный автомобиль и в то же время серьезно потеснить, если не вытеснить с рынка такси. Однако возникают некоторые вопросы и сомнения. По моему мнению, сравнение каршеринга с такси возможно и

²⁰¹ По данным информационного портала Трушеринг URL: <https://truesharing.ru/carsharing/> (дата обращения: 01.03.2019)

уместно, но сравнивать каршеринг с личным автомобилем не стоит. Реальной конкуренции личному автомобилю данный сервис составить не может. Сравним сначала каршеринг с личным автомобилем, а затем с такси.

Для современных людей, как мужчин, так и женщин, автомобиль все еще является нечто большим, чем средство передвижения. Автомобиль - средство самовыражения, предмет роскоши и атрибут статуса. Для многих мужчин автомобиль – это хобби и игрушка.

Покупая личный автомобиль, индивидуум может подобрать машину под необходимые ему задачи и/или желания. Если машина нужна для увеселительных поездок, то целесообразно покупать кабриолет. Если автомобиль необходим для посещения загородного дома, то можно приобрести утилитарный полноприводный автомобиль. Однако в случае каршеринга выбирать машину нельзя. Приходится использовать машину, находящуюся ближе всего к потребителю.

Каршеринг лишает потребителя возможности персонализировать автомобиль. Если присмотреться к машинам на улице, то практически на каждом автомобиле можно заметить мелкие детали, привнесенные их владельцами – наклейки, тонировка, мелкие технические изменения. В конце концов, можно просто в любой момент перекрасить автомобиль, если надоест его цвет.

По сравнению с личным автомобилем каршеринг - очень грязное место. Лично для меня, как и для огромного количества людей, чистота в автомобиле имеет большое значение, а ее отсутствие может вызывать проблемы со здоровьем. Как следствие, салон моего автомобиля всегда находится в чистом виде. К сожалению, нельзя сказать такого о каршеринге, ведь хотя бы просто чистый автомобиль найти довольно сложно.

Также возникает проблема безопасности. Подавляющее большинство автомобилей, которые можно взять в краткосрочную аренду – это автомобили эконом сегмента, такие как KIA RIO, Volkswagen POLO и другие. При аварии эти автомобили не могут обеспечить надлежащего уровня безопасности, и использовать их попросту небезопасно.

Перейдем к сравнению каршеринга с такси. И такси, и каршеринг являются сервисами по доставке пассажиров из точки А в точку Б. Значит, по факту разница между ними состоит в следующем. В случае такси индивидуум арендует машину с квалифицированным водителем и передвигается в роли пассажира. Пользуясь каршерингом, человек арендует лишь автомобиль и выступает в роли водителя.

Рассмотрим, чем же выгоднее пользоваться конечному потребителю: каршерингом или такси. Постараемся учесть не только очевидные издержки, но и издержки неявные.

В нашей стране, учитывая демографическую ситуацию, дети являются одной из главных ценностей. Государство использует различные

инструменты для повышения рождаемости. Но инновационный каршеринг абсолютно не подходит для детей. Ни один оператор не предлагает в своих машинах детских кресел. Следовательно, перевозка детей возрастом до 12 лет на каршеринге просто не законна. В то же время все современные агрегаторы такси предоставляют возможность заказа такси с детским креслом. Этот факт ставит инновационность каршеринга под большое сомнение.

Теперь обратимся к людям молодым. Полноценно пользоваться каршерингом можно лишь с 21-23 лет. При этом нужно иметь опыт вождения не менее 2 лет. Формально некоторые операторы предоставляют возможность аренды без опыта вождения, начиная с 18 летнего возраста. Но количество доступных для аренды машин ничтожно мало. Например, на момент написания данной статьи ближайший к автору автомобиль находился на расстоянии 3 километров. Вместе с тем никаких возрастных ограничений по использованию такси замечено не было. Возможно, подобные ограничения формально существуют, но на практике, такси вряд ли откажет кому-то в обслуживании.

Сравним автомобили, которые обычно используются в такси и в каршеринге. Мы рассматриваем эконом сегмент как рынка такси, так и рынка каршеринга, поэтому не будем затрагивать автомобили вроде Mercedes-Maybach которые можно заказать как такси, и Porsche Macan, предоставляемые в каршеринге. Цена поездки на этих автомобилях весьма высока, а рациональный потребитель ищет наиболее бюджетный способ передвижения.

В основном автопарк, как такси так и каршеринга, состоит из таких автомобилей, как KIA RIO, RENAULT LOGAN, HUIINDAI SOLARIS и других машин подобного класса. Следует выделить в качестве «плюса» каршеринга тот факт, что почти все машины являются новыми с небольшими пробегами. В случае такси используются хоть и не старые (не старше 2015 года выпуска), но при этом довольно потрепанные автомобили с огромными пробегами. Правда, пробег и новизна машины никак не соотносятся с чистотой в салоне.

Перейдем к главному фактору – цене. Для расчета реальной стоимости произведем небольшое исследование. Выберем пять фиксированных маршрутов и пять временных интервалов. По этим маршрутам в оговоренные промежутки определим время, которое потрачено на преодоление этого маршрута на машине. Цена такси рассчитывается с помощью сервиса Яндекс.Такси. В результате мы получим время, необходимое на преодоление выбранного маршрута на автомобиле и цену поездки на такси.

На рынке такси Яндекс является безусловным лидером. У них самые низкие тарифы и стабильное время ожидания. При этом все машины,

подключенные к данному агрегатору, находятся в более – менее хорошем техническом состоянии. Водителям запрещено курить в машинах. (К сожалению, это относится только к Яндекс.Такси Москвы.)

Далее следует рассчитать цену поездки на каршеринге. Каршеринг имеет поминутную тарификацию. Следовательно, стоимость поездки будет составлять цену за одну минуту поездки, умноженную на время поездки. Произведя расчет средней цены минуты использования каршеринга, получаем примерно 10-11 рублей.

После серии несложных расчетов получаем ожидаемый результат: каршеринг дешевле, чем такси. Но дальше следует не совсем ожидаемый результат: дешевле всего на 10-15 процентов. А в случае сложной дорожно-транспортной ситуации (сильных пробок) каршеринг может стать дороже по сравнению с такси, работающему по фиксированному тарифу.

Рассмотрим институциональные моменты, влияющие на потребительский выбор в данной области. В первую очередь это касается договора каршеринга. Читать мелкий текст в договоре все еще актуально. Используя каршеринг, потребитель рискует своими деньгами и временем. При любых повреждениях автомобиля возмещать стоимость ремонта будет именно потребитель несмотря на то, что машины застрахованы. Это прямо зафиксировано в договоре. Рассмотрим договор одного из крупнейших операторов каршеринга²⁰². В целом договоры похожи один на другой, поэтому на примере одного можно сделать вывод и о всех остальных подобных документах.

“Пункт 7.2.1. В случае причинения ущерба (повреждения) арендованному в рамках сервиса BelkaCar Автомобилю в результате ДТП, произошедшего по вине Пользователя или обоюдной вине Пользователя и иного(иных) участника(ов) дорожно-транспортного движения, Пользователь выплачивает Арендодателю (i) если размер ущерба составляет менее 100 000 (ста тысяч) рублей, размер ущерба, но не более 30 000 (тридцати тысяч) рублей, а также (ii) если размер ущерба составляет 100 000 (сто тысяч) рублей и более, штраф в размере 15% от размера причиненного ущерба; ²⁰³.”

В договоре все того же оператора обнаружился еще один интересный, на мой взгляд, момент, согласно пункту 4.3.12, оператор сам определяет, повреждена ли машина, а если повреждена, то сколько будет стоить ее восстановление и соответственно какую сумму вы должны будете возместить.

«4.3.12. Самостоятельно (без учета мнения третьих лиц) определять факт наличия необходимости замены деталей Автомобиля или факт

²⁰² Договор с пользователем каршерингового оператора BelkaCar. По данным официального сайта оператора URL: https://belkacar.ru/legal/user_agreement.pdf?v=v3.10.01 (дата обращения: 01.03.2019)

²⁰³ Там же

отсутствия необходимости такой замены (что не освобождает Пользователя от обязательств по возмещению убытков Арендодателя, в том числе оплаты стоимости замены деталей Автомобиля), факт наличия необходимости ремонта Автомобиля или факт отсутствия необходимости такого ремонта (что не освобождает Пользователя от обязательств по возмещению убытков Арендодателя, в том числе оплаты стоимости ремонта Автомобиля), а также определять место и время ремонта и технического обслуживания Автомобилей²⁰⁴».

К тому же слова «без учета мнения третьих лиц» лишает пользователя всякой надежды на независимую экспертизу и, соответственно, выявление реальной стоимости повреждений. Получается, что потребитель доверяет свои финансы каршеринговому оператору и надеется на его добросовестность.

Также сомнительными выглядят многие пункты договора, связанные с использованием личных данных. Рассмотрим некоторые из них.

Пункт 6.3. «Обработка персональных данных Пользователя осуществляется Арендодателем в объеме, который необходим для достижения каждой из вышеперечисленных целей, следующими возможными способами: сбор, запись (в том числе на электронные носители), систематизация, накопление, хранение, составление перечней, маркировка, уточнение (обновление, изменение), извлечение, использование, передача (распространение, предоставление, доступ), обезличивание, блокирование, удаление, уничтожение, трансграничная передача персональных данных, получение изображения путем фотографирования, а также осуществление любых иных действий с персональными данными Пользователя с учетом действующего законодательства Российской Федерации. Обработка осуществляется как с помощью средств автоматизации, так и без использования таких средств»²⁰⁵.

Пункт 6.7. «Пользователь признает и подтверждает, что согласие на обработку персональных данных Пользователя считается данным им любым третьим лицам, с учетом соответствующих изменений, и любые такие третьи лица имеют право на обработку персональных данных на основании настоящего согласия»²⁰⁶.

Таким образом, все персональные данные пользователя, в том числе и паспортные, а также водительские права и номер банковской карты могут быть абсолютно законно и беспрепятственно переданы неким третьим лицам. Но не уточняется, что это за третьи лица. Можно предположить, что

²⁰⁴ Договор с пользователем каршерингового оператора BelkaCar. По данным официального сайта оператора URL: https://belkacar.ru/legal/user_agreement.pdf?v=v3.10.01 (дата обращения: 01.03.2019)

²⁰⁵ Там же

²⁰⁶ Там же

подобная информация будет с удовольствием выкуплена, например фирмами, занимающимися распространением рекламы и не только.

Нередко при аренде автомобиля возникают спорные ситуации. В теории любую проблему можно обсудить и прийти к решению, которое будет устраивать обе стороны конфликта. Однако в договоре оператора каршеринга в пункте 5.13 написано: «В случае неисполнения Пользователем обязательств по оплате, предусмотренных настоящим Договором (в том числе, настоящим разделом Договора), Арендодатель вправе направить соответствующие сведения (включая персональные данные Пользователя) в уполномоченные органы для привлечения Пользователя к административной ответственности, а также в организации, осуществляющие взыскание денежных средств»²⁰⁷.

Опыт подсказывает, под организациями, осуществляющими взыскание денежных средств, имеются в виду коллекторские организации. Это означает, что пользователь будет общаться не с представителями оператора, а с представителями коллекторского агентства, которые имеют весьма специфические манеры взаимодействия и, чаще всего, не настроены на компромисс.

Итак, каршеринг дешевле, чем такси, но разница составляет всего 10-15 процентов. Вряд ли эта экономия в 10-15 процентов перекрывает все виды издержек, которые несет пользование каршерингом, но от которых освобождает поездка на такси. По моему мнению, «игра не стоит свеч». Каршеринг безусловно перспективный вид транспорта, но в данный момент его время еще не пришло, и рациональнее пользоваться привычным нам такси.

Список литературных источников

1. Аликов А.Р. Каршеринг: прогрессивный вид общественного транспорта, или Просто модная фишка современной молодежи // 15 Городская научно-практическая техническая конференция школьников «Исследуем и практикуем» Тезисы докладов / МГТУ «Станкин». – Москва, 2018. – С. 157-158.

2. Горев А. Организация автомобильных перевозок и безопасность движения: учеб. пособие / А. Горев, Е. Олещенко. — 5-е изд. — Москва : Academia, 2013. — 484 с.

3. Маслбоева А.Ю. Актуальность использования технологии carsharing в развитии системы городского наземного транспорта / Маслбоева А.Ю., Сушко К.В. // Научный форум: Инновационная наука: сб.

²⁰⁷ Договор с пользователем каршерингового оператора BelkaCar. По данным официального сайта оператора URL: https://belkacar.ru/legal/user_agreement.pdf?v=v3.10.01 (дата обращения: 01.03.2019)

ст. по материалам X Междунар. науч.-практ. конф. / Центр непрерывного математического образования. — Москва, 2018. — № 1(10). — С. 34-37.

4. Малиновский М.П. Каршеринг: проблемы участников и сторонних лиц / Малиновский М.П., Аракелян Т.К. // Автомобиль. Дорога. Инфраструктура = Avtomobil'. Doroga. Infrastruktura. — 2018. — №3(17). — Режим доступа: <https://www.adi-madi.ru/madi/article/view/617> (дата обращения: 02.03.2019)

5. Мирошниченко А.А. Перспективы использования каршеринга в Российской Федерации // Молодой исследователь Дона. — 2018. — №3(12). — С. 79-81.

6. Паламарчук В. Транспорт — важное условие экономического роста // Экономика. — 2012. — №6. — С. 21–23.

7. Соколова А. Что нужно знать о каршеринге в России [Электронный ресурс] / А. Соколова. — Режим доступа: <https://rb.ru/story/carsharing-in-russia/> (дата обращения: 01.03.2019).

8. Жидкова М.А. Анализ и перспективы развития мобильных сервисов на рынке таксомоторных перевозок // Автотранспортное предприятие. — 2016. — № 3. — С. 3–6.

9. Городские проекты. Каршеринг [Электронный ресурс]. — Режим доступа: https://city4people.ru/blog/blog_402.html (дата обращения: 03.03.2019).

10. Cars-sharing: информационный портал [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <https://www.cars-sharing.ru/carsharing> (дата обращения: 01.03.2019).

2.17. ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ В РЕГИОНАЛЬНОЙ СИСТЕМЕ МЕЖВЕДОМСТВЕННОГО ЭЛЕКТРОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ

Автоматизация информационных процессов и обеспечение устойчивого развития информационно-коммуникационных технологий (далее ИКТ) в масштабах всей страны были инициированы в «концепции Государственной программы «Информационное общество 2011-2020» (далее Программа). Среди ожидаемых результатов реализации Программы - повышение уровня информатизации в стране и создание электронного правительства»²⁰⁸.

Для реализации поставленных задач была создана система, направленная на обеспечение технологического обмена информацией между государственными органами, организациями и обществом. Такой

²⁰⁸ Концепция формирования в Российской Федерации электронного правительства до 2010 года [Электронный ресурс]: распоряжение Правительства Рос. Федерации от 6 мая 2008 г. № 632-р. Доступ из справ. - правовой системы «КонсультантПлюс»

системой стала система межведомственного электронного взаимодействия (далее СМЭВ).

«Постановлением Правительства РФ от 8 сентября 2010 года №697 было утверждено Положение о единой системе межведомственного электронного взаимодействия. В документе были определены основы информационного обмена, осуществляемого с ее применением между информационными системами федеральных органов исполнительной власти, государственных внебюджетных фондов, исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления, государственных и муниципальных учреждений, многофункциональных центров, иных органов и организаций (далее - органы и организации) в целях предоставления государственных и муниципальных услуг, документов (сведений), размещенных в государственных информационных системах и иных информационных системах, и исполнения государственных и муниципальных функций в электронной форме»²⁰⁹.

Среди приоритетов дальнейшего цифрового развития в Российской Федерации планируется осуществить «трансформацию платформы электронного правительства в платформу сервисного государства»²¹⁰.

В 2019 году на Гайдаровском форуме в процессе обсуждения проблем цифровизации в стране и влияния технологий на различные сферы деятельности, был определен вектор дальнейшего формирования электронного правительства.

«Говоря о цифровом государственном управлении, мы имеем в виду построение сервисного государства версии 2.0. Сервисное государство версии 1.0 в целом построено, это платформа электронного правительства»²¹¹.

Основным принципом «Сервисного государства 2.0» является отсутствие физических документов, необходимо только наличие удостоверения личности гражданина.

В платформу электронного правительства включено три компонента²¹²:

- Единый портал государственных услуг и функций (ЕПГУ);
- Единая система идентификации и аутентификации (ЕСИА);
- Система межведомственного электронного взаимодействия (СМЭВ).

²⁰⁹ О единой системе межведомственного электронного взаимодействия [Электронный ресурс]: утв. Постановлением Правительства РФ от 8 сентября 2010г. №697. Доступ из информационно-правового портала «Гарант»

²¹⁰ Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. Официальный сайт. URL: <https://digital.gov.ru/ru> (дата обращения 28.02.2019)

²¹¹ Там же.

²¹² Там же.

Через СМЭВ ежедневно проходит до 100 млн. защищенных юридически значимых транзакций.

«Концепция СМЭВ основана на принципах сервис - ориентированной архитектуры, главным компонентом которой является сервисная шина, которая должна обеспечивать связь информационных систем различных ведомств»²¹³.

Посредством СМЭВ обеспечивается взаимодействие между федеральными, региональными органами власти, органами местного самоуправления и внебюджетными фондами в процессе предоставления государственных услуг в электронном виде.

При этом важно учитывать, что сведения, предоставляемые через СМЭВ федеральными и региональными органами власти, по-разному востребованы. Некоторая информация запрашивается часто, в другой необходимости возникает лишь несколько раз в год.

«Существенным для информационной политики любого государства является возможность достижения баланса интересов личности, общества и государства. Государство должно обеспечивать открытость и осведомленность общества о деятельности ее органов и общественных институтов в информационной сфере»²¹⁴.

Целью нашего исследования является поиск возможностей совершенствования защиты информации в региональной системе межведомственного электронного взаимодействия (далее РСМЭВ) и информационных ресурсах в процессе исполнения функций органами исполнительной власти, а также предоставления населению актуальной информации о деятельности органов власти с использованием информационных технологий.

На сегодняшний день одним из важных показателей информатизации на уровне регионов является оказание государственных и муниципальных услуг в электронной форме.

РСМЭВ объединяет сеть передачи данных информационные системы региональных органов исполнительной власти (РОИВ). Для обеспечения автоматизации процедуры передачи данных, РОИВ формируются свои электронные сервисы в соответствии с методическими рекомендациями, изложенными на Технологическом портале СМЭВ. В результате проведения определенных мероприятий по подключению к электронным сервисам, появляется возможность, другим РОИВ получать необходимые данные. Таким образом в СМЭВ реализована сервис - ориентированная архитектура.

²¹³ Бойченко О.В., Иванюта Д.В. Безопасность информации в системе межведомственного электронного взаимодействия: ИП Зуева Т.В. 2018.- С. 290

²¹⁴ Побирченко В.В. Информационная безопасность в контексте национальной безопасности. С. ИП Зуева Т.В., 2018. С. 159

Организация РСМЭВ направлена на решение следующих задач:

- сформировать организационную структуру: определить ответственных, создать координационные органы, разработать и создать технологические карты межведомственного взаимодействия (ТКМВ);
- сформировать нормативную правовую базу: обеспечить создание или изменение регламентов оказания услуг;
- разработать информационно-технологическое обеспечение: создать и подключить РСМЭВ к единой СМЭВ, подключить к РСМЭВ участников взаимодействия, создать и развивать информационные системы, разрабатывать, регистрировать и тестировать WEB-сервисы.

Отдельно выделим и исследуем в процессе функционирования РСМЭВ работу по повышению эффективности информационного обмена, с одновременным обеспечением должного уровня защиты информации.

Защищенной сетью РСМЭВ служит программно-технический комплекс, который реализует защищенную с применением СКЗИ, инфраструктуру сети передачи данных РСМЭВ.

Между оператором РСМЭВ и ее участниками осуществляется обмен электронными сообщениями, содержащими информацию ограниченного доступа. Процесс обмена информацией в РСМЭВ происходит по телекоммуникационным каналам связи. Реализация процесса обмена электронными сообщениями, шифрование, подтверждение целостности и подлинности документа происходит на основании приказов и разработанных специалистами руководств пользователей на технические средства, с применением средств защиты, которые обеспечивают обмен и согласно документации СКЗИ.

Следующий важный этап - решение вопроса по реализации доступа сервисов регионального сегмента инфраструктуры электронного правительства (РИЭП) из Центра обработки данных провайдера к СМЭВ. Обеспечение защиты каналов связи между ЦОД с развернутой облачной инфраструктурой и ЦОД с развернутым шлюзом доступа в СМЭВ регламентированы документами, которые опубликованы на технологическом портале СМЭВ.

Также обеспечивается криптографическая защита каналов связи. С этой целью конечные точки оснащают программно-аппаратными комплексами VipNet Coordinator HW1000, который обеспечивает защищенный доступ в ЦОД, в корпоративную облачную инфраструктуру, направлен на защиту скоростных каналов связи до необходимого уровня. Перечисленные комплексы должны быть сертифицированы ФСТЭК как средство межсетевое экранирование и иметь сертификат ФСБ, как средство криптографической защиты уровня КСЗ.

Несомненно, на сегодняшний день РСМЭВ находится на промежуточной ступени развития. Защита информации в РСМЭВ еще далека от совершенства, что является одной из технических проблем.

Также к техническим проблемам РСМЭВ относятся:

- неготовность технологической инфраструктуры: не соответствуют предъявляемым требованиям объемы и скорости передачи данных, разнообразие сервисов и функциональности. К ним относятся пакетный обмен, маршрутизация, стрессоустойчивость и т.д.;

- проблема управления массивами данных: достоверность данных их взаимосвязанность между собой;

- вопрос регулирования и обмена данными: необходимость разработки требований по адаптации информационных систем к современным требованиям и получение возможности их связать между собой;

- проблема обеспечения защищенными каналами связи между участниками взаимодействия;

- гарантия соблюдения необходимых требований по обеспечению конфиденциальности персональных данных.

Важно обеспечить зашифрованные каналы связи между ЦОДами и сервисами СМЭВ, на всем протяжении за пределами контура сети ЦОДов.

Имеются также и организационные проблемы:

- это нормативно-правовое регулирование, несвоевременность выхода подзаконных актов, наличие постоянных изменений при отсутствии их координации в некоторых случаях;

- планы в процессе изменения НПА являются неполными, между органами власти в части исполнения планов недостаточная координация;

- в некоторых случаях неполный перечень межведомственных документов, проблема избыточности документов, которые подлежат получению в ходе межведомственного взаимодействия.

Перечисленные проблемные вопросы могут послужить причиной утраты должной работоспособности системы в целом. Поэтому «организационные способы защиты состоят из ограничения, разграничения и контроля доступа, чаще всего организации разрабатывают нормативные документы, которые предписывают правила работы с программно-техническими объектами, проводят мероприятия по подбору, проверке и инструктажу персонала, разрабатывают планы восстановления системы, в случае утечки информации по разным причинам, обеспечивают защиту помещения, в котором эта информация находится»²¹⁵.

²¹⁵ Бойченко О.В. Защита информации в автоматизированных информационных системах С. : МСУ Харьков, 2007. С. 161.

Сложность информационно коммуникационных инфраструктур РСМЭВ объясняет важность проблемы ЗИ.

С целью постоянного совершенствования информационных систем необходима разработка программных (программно-аппаратных) средств, которые обеспечат сбор и обработку статистических данных для организации действенной ЗИ.

Для организации доступа потребителей к электронным сервисам СМЭВ требуется:

- аутентификация участников, включая использование электронной цифровой подписи;
- обмен между потребителями информации и СМЭВ, поставщиками информации и СМЭВ электронными сообщениями установленного формата и структуры.

Применение указанных требований позволяет обеспечивать защищенную среду СМЭВ, и гарантировать безопасность передаваемой информации. Сеть передачи данных, на которой базируется система, защищена криптографическими средствами.

«Для гарантирования информационной безопасности необходимо применение ряда мероприятий: выработать политику обеспечения защиты и составить соответствующую техдокументацию; внедрить технические средства обеспечения информационной безопасности»²¹⁶.

Следовательно, чтобы обеспечить защиту информации в РСМЭВ необходимо:

- применение технологий построения, настройки и поддержки защищенной сети, которая используется органами власти и другими субъектами в ходе электронного взаимодействия для осуществления обмена сведениями, которые являются необходимыми при оказании государственных услуг. Без сомнения, в этом случае архитектура сети должна исключать возможность несанкционированного доступа;
- процесс обмена сообщениями между информационными системами должен осуществляться в соответствии с регламентом;
- необходима вспомогательная инфраструктура, содержащая службу поддержки по направлению нормативного правового регулирования с актуальными методическими рекомендациями.

Важно предусмотреть организацию процесса принятия согласованных стандартов и архитектур информационных технологий для организаций и ведомств в ходе применения инновационных технологий.

Для решения поставленной задачи рассматривают обеспечение информационно-телекоммуникационной структурой связности

²¹⁶ Бойченко, О.В. Решение проблем сетевой информационной безопасности. С. ИП Зуева Т.В., 2017, С. 13-15

автоматизированных рабочих мест (локальных сетей) организаций, которые подключены к РСМЭВ. В рамках СМЭВ процесс обеспечения информационной безопасности осуществляется за счет использования «сертифицированных программно-аппаратных средств, при помощи которых организуются туннели (шифрованные каналы связи) между рабочими местами пользователей, участвующими в СМЭВ, и центральными координаторами региональной СМЭВ, непосредственно связанными с региональным порталом СМЭВ»²¹⁷.

Развитие СМЭВ на региональном уровне имеет большие перспективы, так как хранение необходимых документов и информации, для оказания особенно распространенных услуг наиболее часто происходит именно на региональном и муниципальном уровнях.

Подтверждением этому служат официальные результаты исследования Росстата по показателю «Доля граждан, использующих механизм получения государственных и муниципальных в электронной форме» по Республике Крым (опрос проводился среди лиц в возрасте от 15 лет и старше)²¹⁸:

- 2014 год - данные отсутствуют;
- 2015 год - 16,0%
- 2016 год - 23,0%;
- 2017 год - 41,4%.

«Министерство внутренней политики Республики Крым, по итогам проведенного анализа работы ведомства за 9 месяцев 2018 года особенно выделило результаты развития информационных систем, к которым отнесено введение в эксплуатацию модернизированной версии портала правительства Республики Крым с личным кабинетом пользователя для возможности отправки обращений в органы власти РК с авторизацией посредством Единой системы идентификации и аутентификации (ЕСИА). Осуществлен перенос официального портала на вычислительные мощности Центра обработки данных Республики Крым, который позволил обеспечить соответствие требованиям защиты информации от несанкционированного доступа и специальных воздействий на такую информацию»²¹⁹.

²¹⁷ Козлов А.С. Создание региональных систем межведомственного электронного взаимодействия [Электронный ресурс]: автоматика. вычислительная техника // Вестн. ЮУрГУ. 2012. N23. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/sozdanie-regionalnyh-sistem-mezhvedomstvennogo-elektronnogo-vzaimodeystviya> (дата обращения: 28.02.2019).

²¹⁸ Росстат посчитал долю граждан, получивших электронные госуслуги в 2017 году // D-russia.ru (Digital Russia) ежедн. интернет-изд. 2018. 19 фев. URL: <http://d-russia.ru/rosstat-poschital-dolyu-grazhdan-poluchavshih-elektronnye-gosuslugi-v-2017-godu.html> (дата обращения: 28.02.2019)

²¹⁹ Саак А. Э. Тюшняков В.Н. Региональная система межведомственного электронного взаимодействия как основа предоставления государственных и муниципальных [Электронный ресурс]: технические науки // Извест. ЮФУ. 2013. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/regionalnaya-sistema-mezhvedomstvennogo-elektronnogo-vzaimodeystviya-kak-osnova-predostavleniya-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh> (дата обращения: 28.02.2019).

Особенности функционирования СМЭВ формируют новые тренды обеспечения защиты информации. С этой целью проводится серьезная законодательная работа с учетом требований к защите информационных систем, сформированных с учетом появления новых угроз.

Дальнейшее развитие РСМЭВ предполагает организацию эффективного взаимодействия государственных органов в контексте цифровизации экономики и направлено на повышение качества межведомственного взаимодействия при обеспечении безопасного обмена сведениями. Поэтому на современном этапе при реализации жизненно важных интересов государства особую актуальность приобретает проблема защиты информации в процессе формирования современных информационных систем и новых информационных сетей.

Нанесенный ущерб информационной безопасности является серьезной угрозой развитию информационного пространства, так как может нанести вред интересам личности, общества, государства.

Организовав на должном уровне защиту информационных систем, которые обеспечивают процессы электронного взаимодействия, можно своевременно предотвратить негативные последствия и устранить вред, который может быть нанесен собственникам и пользователям информации, а также всему информационному пространству.

Разработка и внедрение инновационных решений в сфере безопасности при работе с большими массивами данных, обеспечивает удобство работы, быстрый доступ, поиск, однако необходимо учитывать и возрастающий при этом риск утраты больших массивов данных.

В перспективе государственные органы, а также другие участники СМЭВ будут взаимодействовать между собой в электронном виде. Созданные цифровые сервисы направлены на повышение качества и ускорения процесса обмена информацией между ведомствами, что будет способствовать сокращению сроков предоставления государственных услуг в электронном виде.

Заместитель министра Минкомсвязи Максим Паршин на Гайдаровском форуме в январе 2019 года, применив аналогию, высказал следующие предположения о дальнейших перспективах развития СМЭВ:

«Дальнейший импульс развитию цифровой экономики можно придать с помощью коммерческого использования инфраструктуры, например, предоставив возможность через ЕСИА авторизоваться клиентам интернет-магазинов или расширив коммерческое использование СМЭВ. Мы создали дорогу, по которой ездит только общественный транспорт.

Может быть, стоит открыть дорогу всем желающим? Возможно, отдельные участки этой дороги будут платными»²²⁰.

В статье были исследованы проблемы защиты информации в РСМЭВ. Для ускорения и упрощения многих важных административных процедур и избежание неэффективных расходов в работе, нами были представлены и освещены вопросы реализации системного подхода к организации межведомственного электронного взаимодействия, целью которой является совершенствование эффективности управления государственным механизмом, с ориентацией на интересы общества и граждан, а также развитие национальной экономики.

Возрастающее значение РСМЭВ, как регионального, так и муниципального уровня можно объяснить наличием информации, необходимой для оказания особо востребованных услуг.

Необходимость цифрового обмена информацией и поиск возможностей решения основных проблем на пути эффективного взаимодействия граждан и государственных органов с учетом обеспечения необходимого уровня защиты информации, по нашему мнению, требуют рассмотрения следующих технологических проблем при формировании защищенной сети РСМЭВ:

- совершенствование технологической инфраструктуры, позволяющей расширить спектр оказываемых государственных услуг;
- необходимость учитывать сложности при работе с электронными сервисами- соблюдение стандартов при подключении, эксплуатации и изменении;
- решение проблемы импортозамещения - переход на отечественные технологии, отказ от технологий компании Oracle.

Литература

1. Бойченко О.В. Защита информации в автоматизированных информационных системах: учеб. пособие. Симферополь. ИСВА ЧВУЗ «МСУ Харьков», 2007 г. (Высшая школа).

2. Бойченко О.В. Решение проблем сетевой информационной безопасности // Сборник, 2017 / Труды XVI Международной научно-практической конференции: «Актуальные проблемы и перспективы развития экономики». (Симферополь-Гурзуф, Россия-18-20 октября, 2017.). С. 13-15.

3. Бойченко О.В., Иванюта Д.В. Безопасность информации в системе межведомственного электронного взаимодействия // Сборник, 2018 / Труды

²²⁰ Паршин, М.В. рассказал о будущем электронного правительства [Электронный ресурс]: Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации 2019. URL: <https://digital.gov.ru/ru/events/38702/> (дата обращения: 28.02.2019)

I Всероссийской с международным участием научно - практической конференции: «Тенденции развития интернет и цифровой экономики». (Симферополь-Алушта, Россия - 29-31 мая, 2018.). С. 256-257.

4. Козлов А.С. Создание региональных систем межведомственного электронного взаимодействия [Электронный ресурс]: автоматика. вычислительная техника // Вестн. ЮУрГУ. 2012. N23. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/sozdanie-regionalnyh-sistem-mezhvedomstvennogo-elektronnogo-vzaimodeystviya> (дата обращения: 28.02.2019).

5. Концепция формирования в Российской Федерации электронного правительства до 2010 года [Электронный ресурс]: Распоряжение Правительства Российской Федерации от 6 мая 2008 г. N 632-р (ред. от 10.03.2009 г. N 219). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс»

6. О единой системе межведомственного электронного взаимодействия [Электронный ресурс]: утв. Постановлением Правительства РФ от 8 сентября 2010 г. N 697 (с изм. и доп., внесенными постановлениями Правительства РФ от 8 июня, 28 ноября 2011 г., 6 ноября 2013 г., 19 марта, 9 октября, 19, 24 ноября, 5 декабря 2014 г., 11 августа 2016 г., 11, 14 июля, 2, 25, 26 октября 2017 г., 30 июня, 20 ноября 2018 г.). Доступ из информационного-правового портала «Гарант».

7. Паршин, М.В. рассказал о будущем электронного правительства [Электронный ресурс]: Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Российской Федерации 2019. URL: <https://digital.gov.ru/ru/events/38702/> (дата обращения: 28.02.2019)

8. Побирченко В.В. Информационная безопасность в контексте национальной безопасности // Сборник, 2018 / Труды VI Международной научно- практической конференции: «Проблемы информационной безопасности». (Симферополь-Гурзуф, Россия - 15-17 февраля 2018.). С. 68-69.

9. Росстат посчитал долю граждан, получавших электронные госуслуги в 2017 году // D-russia.ru (Digital Russia) ежедн. интернет-изд. 2018. 19 фев. URL: <http://d-russia.ru/rosstat-poschital-dolyu-grazhdan-poluchavshih-elektronnye-gosuslugi-v-2017-godu.html> (дата обращения: 28.02.2019)

10. Саак А. Э. Тюшняков В.Н. Региональная система межведомственного электронного взаимодействия как основа предоставления государственных и муниципальных [Электронный ресурс]: технические науки //. Извест. ЮФУ. 2013. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/regionalnaya-sistema-mezhvedomstvennogo-elektronnogo-vzaimodeystviya-kak-osnova-predostavleniya-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh> (дата обращения: 28.02.2019).

2.18. АУТСОРСИНГ КАК СОВРЕМЕННАЯ ФОРМА ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА

Аутсорсинг является одной из ключевых фигур в развитии бизнеса и сам по себе является весьма перспективным и популярным явлением. Этот термин появился в американских словарях не так давно - лишь в начале 80-х гг., и затем приобрёл популярность в европейских странах. Что касается России, то его использование началось со второй половины 90-х гг. Из этого можно сделать предположение, что в нашей стране аутсорсинг мало развит. И это будет правильная гипотеза, но при прочих равных условиях, есть многочисленные доказательства того, что это перспективное и актуальное направление развития бизнеса. Предтечам термина "аутсорсинг" было гораздо более устоявшееся понятие "субконтрактация" - вид сделки, закрепленной договором, в ходе которой одно предприятие поручает другому осуществить изготовление некоторой продукции (деталей, комплектующих, материалов) в соответствии с предоставленными чертежами и требованиями.

Максимально приближаясь к современности и к реалиям сегодняшнего мира, аутсорсингом можно назвать почти любое делегирование определённых задач или части функций стороннему исполнителю в полное ведение и под его ответственность. Иными словами, это использование чужих ресурсов для достижения и решения своих целей и задач. Каждая компания, в частности руководитель, определяет также форму аутсорсинга, которая будет являться наиболее подходящей при определенных условиях. В зависимости от формы организации деятельности выделяют внутренний и внешний виды аутсорсинга. Внешний аутсорсинг заключается в выполнении отдельных функций или их совокупности сторонней организацией. Внутренний аутсорсинг (инсорсинг) перераспределяет функции бизнеса с целью сохранения контроля над качеством их исполнения. Но внутренний аутсорсинг менее интересен, ведь в реализации он куда сложнее, чем внешний.

Так же, внешний аутсорсинг можно классифицировать на подвиды следующим образом: 1) полный, то есть фирма передает на аутсорсинг выполнение какого-либо процесса всецело; 2) частичный, передача только части своих задач; 3) совместный аутсорсинг, введенный британской компанией EDS, отражает один из возможных вариантов аутсорсинга, в котором стороны соглашения к тому же являются партнерами; 4) промежуточный аутсорсинг, когда организация передает управление своими системами и платформами третьей стороне, предполагая, что ее личные сотрудники, например, в сфере ИТ способны разработать новые системы; 5) трансформационный аутсорсинг в отличие от промежуточного

и полного аутсорсинга – это организация приглашает поставщика услуг, который полностью реорганизует работу подразделения, разрабатывая абсолютно новые системы и создавая надежную базу знаний и навыков, но по завершении проекта клиент вновь обретает полный контроль и вступает в свои обязанности, стоит отметить, что при трансформационном аутсорсинге поставщик обычно действует достаточно независимо от персонала клиента; б) аутсорсинг совместных предприятий - аутсорсинг совместного предприятия, который подразумевает создание новой компании для использования её в будущем, для различных деловых возможностей, в этом случае персонал и активы клиента будут переданы этому совместному предприятию, а не поставщику услуг. Также можно выделить ещё один подвид аутсорсинга, но слегка отделив его от всех остальных – это усовершенствованный аутсорсинг, который, как правило, используется уже популярными компаниями, которые имеют возможность передать сторонним компаниям ни одну и даже ни две функции, а несколько, оставляя за собой роль распределителя.

Аутсорсинг может использоваться везде и повсеместно. Точнее его можно применять в самых разных сферах, в теории на аутсорсинг можно передать любые полномочия. Примером может быть почти любой род деятельности: бухгалтерский учет и расчет налогов; юридическое обеспечение деятельности; управление персоналом; ИТ системы; маркетинговые коммуникации и связи с общественностью; управление проектами от разработки до реализации; производство той или иной продукции; вопросы экономической и информационной безопасности; управление логистикой и доставкой; уборка и обслуживание (клининг); управление транспортом, его техническое обслуживание и ремонт... И это ещё далеко не конец списка.

Из всего разнообразия направлений аутсорсинга, нужно чётко и ясно понимать, по каким причинам, у компании происходит переход на аутсорсинг. А кроются они в проблемах, связанных с такими блоками как: дальнейшее развитие бизнеса, то есть желание сэкономить или улучшить продукцию; проблемы в организации и управлении, так как могут быть проблемы в самих бизнес-процессах, например, несогласованность действий; желание быть всегда в «тренде», шагать в ногу со временем, точнее желание внедрять инновации. В основном именно это подталкивает руководителей воспользоваться возможностями аутсорсинга.

Говоря про популярность и актуальность аутсорсинга в мире, можно привести простой пример: на 2018 год, использование аутсорсинга в качестве бухгалтерского учёта в европейских странах осуществляется 83% компаний, а в США 95%. Благодаря этому примеру, наглядно можно рассмотреть насколько развит аутсорсинг как институт в других странах. И обращая внимания на перспективы текущего года по данным опроса

международной ассоциации профессионалов аутсорсинга (IAOP®), на мировой арене в 2019 году наиболее перспективные направления развития аутсорсинга будут: кибербезопасность, автоматизация бизнес процессов (RPA) и облачные вычисления. Но в России, по тем или иным причинам, к которым мы ещё вернёмся, аутсорсинг развит меньше. Проведя анализ при использовании различных аналитических агентств, а также финансово-информационных компаний (например: TAdviser, Эксперт РА, Bloomberg) я ответил на вопрос: «Какие направления аутсорсинга наиболее перспективны в развитии на 2019 год?». Работа заключалась в следующем: бралась статистика российских аутсорсинговых компаний за последние 3 года. Рассматривалось, насколько увеличивался оборот аутсорсинговых компаний в течении данного периода. Тем самым сравнивались темпы прироста компаний в различных сферах. Всё сводилось в общую совокупность и выделялась доля (в процентах) тех отраслей, которые развиваются наиболее быстро в данный этап времени. При округлении получились такие результаты: IT-аутсорсинг – 30%; учёт и аудит – 22%; контакт центры – 7%; клининг и охрана – 7%; реклама и маркетинг – 19%; логистические услуги – 15%. Можно наблюдать, какой аутсорсинговый бизнес на данном этапе развития в нашей стране более прогрессивен и популярен. Исходя из полученных данных можно сделать вывод, что наиболее перспективным в плане открытия бизнеса является IT-аутсорсинг.

Далее в процессе расчётов, мной было замечено, что популярность использования аутсорсинга в России не столь велика, как хотелось бы, то есть объём процессов в производственной сфере, охваченный аутсорсингом, в нашей стране небольшой. Появляется вопрос: по каким причинам столь малое внимание уделяется настолько эффективному методу ведения бизнеса? Это следует рассмотреть, разбирая преимущества и недостатки аутсорсинга.

Учитывая проведённое исследование, наиболее активно развивается аутсорсинг в сфере IT. Связано это с тем, что сейчас существует один из неотъемлемых плюсов у этой отрасли – развитие облачных технологий. Эти технологии позволяют создавать новые бизнес-модели. Не даром международной ассоциации профессионалов аутсорсинга как раз отмечается это подразделение аутсорсинга одним из перспективных в будущем. Возвращаясь к облачным технологиям, их основной плюс не только в экономии, так как они весьма дешевле чем остальные, но и в сокращении скорости вывода на рынок новых продуктов чем как раз является создание новых бизнес-моделей. Эти технологии дают возможности быстро адаптироваться к изменениям. По оценкам компании IDC, рынок облачных технологий в России с 2017 года вырос на 49%. Суть появления новых бизнес-моделей на основании облачных технологий

заключается в стремлении к успеху во времена цифровой трансформации. Естественно, чтобы этого добиться, необходимо критически рассматривать процесс создания добавленной стоимости. Нужно точно понимать из каких компонентов она получается и как можно модернизировать составляющие при помощи дополнительных услуг. И однозначно представлять, как новые цифровые возможности помогут улучшить внутренние процессы компании.

Но это частные плюсы отдельного, весьма популярного вида аутсорсинга. Что же касается более обобщающих перспектив аутсорсинга, то к однозначным плюсам можно сразу отнести профессиональные кадры, так как чаще всего специализированные компании используют высококвалифицированных сотрудников, тем самым они лучше справляются с определёнными задачами, чем такие же отделы в крупных компаниях. Отсюда само собой проявляется ещё одно преимущество – обеспечение высокого уровня качества оказания услуг.

Так же отдельно стоит выделить важное достоинство аутсорсинга – это снижение издержек и тут стоит отметить несколько причин или даже точных примеров данного преимущества. Во-первых, это экономия на трудовых ресурсах, то есть, нет необходимости увеличивать штат сотрудников компании, что уменьшает нагрузку на другие отделы бизнеса, что позволяет сэкономить финансовые ресурсы. Во-вторых, это отсутствие необходимости контролировать процесс. Персонал задействованный на руководящих местах может переключиться на другие обязанности и задачи. В-третьих, гарантированно получается необходимый результат, так как заключается контракт с фирмой-аутсорсером. И последнее, что можно отметить в данном пункте, это избежание конфликтов с государственными службами, по причине того, что все проверки будут относиться не к действующей компании, а напрямую к аутсорсинговому агентству.

Все эти плюсы можно объединить, сделав вывод, что на 2019 год аутсорсинг позволяет бизнесу сконцентрироваться на своих основных целях и задачах, даёт возможность бизнесу отдавать все силы именно в ту сферу деятельности, в которой он профилируется.

Не стоит забывать о присутствии отрицательных черт, которые препятствуют полномасштабному развитию, аутсорсинга в России.

Так одной из ключевых проблем стоит отметить нерациональное использование аутсорсинговых компаний. Во всём мире, и наша страна не исключение, использование аутсорсинга услуга дорогая, требующая затрат. Поэтому если неправильно распределить функции, например, передать на аутсорсинг слишком много задач, можно тем самым только увеличить расходы.

Ещё одним минусом, не сильно распространённым, но не менее важным является то, что компания-аутсорсер решает задачи по своим

методам. Это может не нравиться заказчику или противоречить принципам компании.

Что ещё характерно для аутсорсинга России, так это риск передачи большой информации. Актуальность этой проблемы зависит уже от того, каким аутсорсингом вы пользуетесь и что вам необходимо скрыть. Многие компании, особенно те, которые занимаются инновациями, отдавая что-либо на производственный аутсорсинг, тем самым рискуют своей конфиденциальностью, которая в свою очередь позволяет конкурировать с другими компаниями в этой же отрасли. И это только один из случаев, любая компания, передавая обязанности на аутсорсинг, так же должна представить все надлежащие документы, в которых может находиться скрываемая информация.

Но основным минусом, который является наибольшим препятствием в развитие аутсорсинга – это ненадежность компании-аутсорсера. В России очень плохо институционализирован аутсорсинг. Законодательство не рассматривает его как отдельный правовой институт и для юридического оформления аутсорсинговых сделок за образец берут гражданско-правовой договор по возмездному оказанию определенных услуг. Из этого следует, что и контроль над результатом должен присутствовать, так как необходима перепроверка полученной услуги. Отсюда же вытекает присутствие проблем с привлечением к ответственности аутсорсинговых компаний за допущенные нарушения.

Таким образом из всего вышеизложенного можно сделать даже несколько выводов. Аутсорсинг весьма перспективное, актуальное, неплохо развивающееся направление бизнеса в России. Но для его полной реализации в стране необходима законодательная определённость аутсорсинга и полная его закреплённость в правовых актах.

Литература

1. Думная Н.Н., Черемисин Д.В. Аутсорсинг как новая форма организации бизнеса [Электронный ресурс] // URL: <http://refdb.ru/look/1461336-pall.html>. (дата обращения: 23.02.2019)
2. Международная ассоциация профессионалов аутсорсинга [Электронный ресурс] // URL: <https://www.iaop.org/Content/23/126/977/Default.aspx> (дата обращения: 03.03.2019).
3. Аутсорсинг. Основы бизнеса. [Электронный ресурс] // URL: <http://www.grandars.ru/college/biznes/autsorsing.html> (дата обращения: 03.03.2019).

4. Бравар Ж-Л, Морган Р. Эффективный аутсорсинг. Понимание, планирование и использование успешных аутсорсинговых отношений. М. 2012 С. 102-115.
5. Курбанов А.Х., Плотников В.А. Аутсорсинг: история, методология, практика. М.: ИНФРА-М, 2016. С 112.
6. ИТ-аутсорсинг (рынок России) [Электронный ресурс] // URL: <http://www.tadviser.ru/> // (дата обращения: 02.03.2019).
7. Аутсорсинг учетных функций, 2017 год [Электронный ресурс] // URL: <https://raexpert.ru/ratings/outsourcing/2017> // (дата обращения: 02.03.2019).
8. Аникин Б.А., Рудал И.Л. Аутсорсинг и аутстаффинг: высокие технологии менеджмента: Учеб. пособие. - М.: ИНФРА-М, 2017, с. 9.
9. Надежда Ляховская. Риски компаний при переводе непрофильных функций на аутсорсинг [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.rb.ru/article/riski-kompaniy-pri-perevode-neprofilnyh-funktsiy-naoutsorsing/5191157.html> (дата обращения: 23.02.2019)
10. Шимширт Н.Д. Аутсорсинг в бизнесе и государственном (муниципальном) управлении: учебное пособие. – Томск: Изд-во Том. ун-та, 2015. С. 4.

2.19. АВТОМАТИЗАЦИЯ СИСТЕМ КАЧЕСТВА В РЕСТОРАННОМ БИЗНЕСЕ

Актуальность темы состоит в том, что ресторанный бизнес – это быстро развивающийся, высокодоходный и ежегодно растущий рынок, а в следствии благоприятный сегмент рынка российской экономики для будущих инвестиций.

Под понятием «ресторанный бизнес» понимается некая сфера деятельности юридических лиц (предпринимателей), намеренных извлечь прибыль и удовлетворить потребности клиентов через оказание услуг.

Сейчас предъявляются кардинально другие условия и требования к качеству выпускаемой продукции или услуг. Именно уровень конкурентоспособности определяет устойчивое положение организации на постоянно растущем и развивающемся рынке общественного питания.

Понятие «конкурентоспособность» в ресторанном бизнесе основано на двух главных показателях – это уровень цен в заведении и уровень качества предоставляемых услуг. Наблюдается тенденция, что второй показатель со временем выйдет на первое место.

Высокий уровень качества на предприятии – это прямой успех организации, который увеличивает прибыль, ее авторитет и уважение среди гостей ресторана. Следовательно, работа по улучшению качества

продукции и оказания услуг в ресторане – это важнейший вид деятельности для каждого сотрудника организации.²²¹

На сегодня перед российскими предприятиями общественного питания встают вопросы: «Как быстро и эффективно адаптироваться к изменяющимся рыночным условиям?», «Как стать конкурентоспособным и выиграть в этой борьбе?». Именно поэтому перед руководителями первоочередной задачей является управление качеством на предприятии во всех его проявлениях. Объяснить это можно тем, что качество постепенно выходит на первое место среди таких критериев как цена, гарантия и срок обслуживания²²².

Анализируя данные статистики по популярности и актуальности мобильных приложений для ресторанов, скачиваемых пользователями заведений, показала, что только за 2018 год количество скачиваний возросло на 228 %²²³.

Данный рост популярности мобильных приложений обусловлен тем, что возросло количество пользователей услуги, увеличилось количество ресторанов-партнеров, стремящихся улучшить качество обслуживания в своих заведениях.

Из-за кризиса, который обрушился на граждан России в 2014-2015 г.г. и еще имеющий последствия на сегодняшний день в связи со снижением реального дохода граждан, россияне стали более внимательны к актуальным акциям и специальным предложениям, это связано как с покупкой продуктов, так и с выбором заведения общественного питания.

Аналитиками были проведены исследования в ходе которых были выявлены ключевые факторы удобства мобильных приложений для гостей ресторанов. Этими факторами являются:

1. Интерактивная мобильная программа лояльности. Каждому пользователю можно отправлять рассылку с качественным визуальным контентом, не затрачивая дополнительные средства на смс, e-mail, мобильные мессенджеры и т.д.

2. Возможность централизованного сбора информации. Отслеживание того читает гость информацию о специальных предложениях и акциях или нет, как гость реагирует на рекламный контент. Для этого необходима мобильная аналитика.

3. Гость всегда носит с собой мобильный телефон, а, следовательно, забыть бонусную карту невозможно. Даже если у гостя в планах не было зайти в ресторан, а по каким-либо причинам он зашел, у него всегда с собой есть бонусная карт, на которой он может накапливать баллы.

²²¹ Аристов О. В. Управление качеством. К.: Ника-центр Эльга, 2010. 470 с.

²²² Ачкасов А. Е. Маркетинговая деятельность и ее составляющие. Харьков.: ХНАГХ, 2015. 408 с.

²²³ Багиев Г. Л. Стратегия интенсивного роста. М.: Экономика, 2014. 730 с.

4. Клиент может видеть свои бонусы в режиме реального времени, а не по факту как с бонусными пластиковыми картами.

5. Привлечение неактивных гостей (те, кто более 2-х месяцев не посещали заведение) подарками.²²⁴

По лояльности потребителей можно определить каковы результаты деятельности всего предприятия, что определяется качеством предоставляемых услуг в ресторане.

Например, будет актуально внедрить в ресторан приложение для пользователей, где они могут выставлять оценки и оставлять комментарии в реальном времени самому заведению (атмосфера, качество блюд, скорость приготовления и т.д.) и персоналу, который их обслуживает (официант, хостес, администратор) по таким категориям как:

- уровень качества и скорость приготовленных блюд;
- уровень обслуживания в ресторане (официант, хостес, администратор) и возможность удовлетворить срочные заказы;
- атмосфера в зале (уют и чистота) и скорость обслуживания;
- качество развлекательных программ (анимация, живая музыка, шоу и т.д.).

Так как весь рынок общественного питания очень насыщен (можно даже сказать «перенасыщен»), существует большая конкуренция и «борьба за потребителя»²²⁵.

Благодаря внедрению приложения можно изучить стратегическую деятельность предприятия.

Когда предприятие начинает заниматься исследованием уровня качества предоставляемых услуг в ресторане, оно ставит перед собой следующие задачи:

- отслеживание ожиданий гостя (Что он хочет получить от данной услуги?);
- какова оценка восприятия уровня качества обслуживания в ресторане.

Если предприятие сможет решить выше указанные задачи, то это позволит найти основные недочеты, связанные с обслуживанием гостей ресторана и позволит применить действия по направлению к ликвидации их.

Главный стимул для скачивания приложения – наличие у каждого гостя своего личного аккаунта с бонусным счетом, на котором будут накапливаться бонусы за каждый визит и оставленные оценки с комментариями. Когда гость накопил достаточное количество бонусов на своем счете, у него есть варианты выбора:

- скидка на весь чек от 5 % до 25 % или фирменный десерт от шефа;

²²⁴ Белошавка М. И. Технология ресторанного обслуживания. М.: Экономика, 2011.

²²⁵ Бровкова Е. Г. Инновационный менеджмент. К.: Сирин, 2013.

– кофе или авторский чай.

Администратор или директор ресторана ежечасно/ежедневно может отслеживать данную информацию по каждому официанту и ресторану в целом и тем самым контролировать уровень качества обслуживания в заведении, давать обратную связь, так как это очень важно и гость ждет ответа на свой оставленный комментарий²²⁶.

Благодаря получению подарков за полученные бонусы происходит увеличение частоты посещаемости ресторана и увеличение среднего чека, только благодаря эмоциональной вовлеченности посетителей заведения.

Так же в приложении можно отслеживать акции и специальные предложения ресторана, розыгрыши, новинки в меню и развлекательную программу (живая музыка, конкурсы и т.д.).

Для чего ресторану мобильное приложение лояльности:

1. 61% гостей ресторана повторно посетят заведение только благодаря программе лояльности.

2. Происходит накопление клиентской базы, так как каждому пользователю необходимо зарегистрироваться и оставить свои данные (ФИО, телефон и т.д.).

3. Рост среднего чека минимум на 10-15 % за счет эмоциональной вовлеченности гостей.

4. Дополнительное привлечение гостей в ресторан благодаря PUSH-рассылки (бесплатная опция в отличии от смс, e-mail и мобильных мессенджеров.

5. Рост узнаваемости бренда за счет публикации приложения в AppStore и Google Play.

6. Самое главное – контроль администратора за качеством обслуживания в ресторане²²⁷.

Как работает программа лояльности через мобильно приложение:

1. Гостю необходимо зарегистрироваться в приложении, обязательно указав свое имя, фамилию, контактный телефон и адрес электронной почты.

2. Гость, получает доступ к своему личному кабинету, где он может выставлять оценки за обслуживание и комментарии, может в реальном времени отслеживать сколько у него накопилось бонусов/сколько потратил.

3. Администратор или директор заведения может наблюдать информацию о всех гостях (контактная информация (ФИО, телефон); полученное количество бонусов; потраченное количество бонусов).

4. Администратор или директор заведения может по каждому гостю видеть статистику выставленных оценок и оставленных комментариев.

²²⁶ Завьялов П.С. Формула успеха. М.: Финпресс, 2011.

²²⁷ Карасев А. И. Математические методы и модели в планировании. М.: ЭКМОС, 2015. 248 с.

Оценки выставляются от 1 балла до 10 баллов, где 1 балл – минимальная оценка, 10 баллов максимальная оценка.

Для администратора ресторана открывается доступ по каждому гостю, где наглядно видно дату и время, когда были выставлены оценки в мобильном приложении лояльности (по этой информации можно узнать, какая смена работала в этот день). Если есть какие-то заниженные оценки в первую очередь если гость еще не ушел подойти к нему, поговорить и извинится, если гость уже ушел есть возможность написать ему в приложении.

Во-вторых, обязательно обсудить с обслуживающим персоналом причины почему были выставлены такие оценки и, если надо сделать замечание. И наоборот если были выставлены хорошие и отличные оценки, поблагодарить команду за отлично сделанную работу.

5. Администратору будет доступна информация аналитики оценок по каждому официанту:²²⁸

- средняя оценка за день по официантам;
- средняя оценка за месяц по официантам;
- средняя оценка за I квартал по официантам;
- средняя оценка за II квартал по официантам;
- средняя оценка за III квартал по официантам;
- средняя оценка за IV квартал по официантам;
- средняя оценка за год по официантам.

Далее, в новой вкладке приложения отображаются графически, где можно увидеть оценки гостей по каждому официанту, так же указывается точное время выставления оценки.

Можно так же выбрать вкладку в приложении где будет отображаться аналитика средних оценок по официантам на сейчас, за день, за месяц, по квартально и за год. Данная статистика позволяет отследить работу каждого официанта за определенный промежуток времени и в дальнейшем начислять каждому сотруднику бонусы и премий за отличную работы или начислять штрафы за негативные оценки гостей.

Главный плюс для контроля и оценки качества обслуживания в ресторане, то, что директор может находится отдалено и следить за качеством обслуживания в своем ресторане и тем самым делать выговоры и замечания своему персоналу оффлайн ориентируясь на данные статистики из мобильного приложения лояльности.

Можно сделать вывод, что мобильное приложение лояльности – это канала взаимодействия с целевой аудиторией ресторана, являющийся отличным инструментом маркетинга. Ведь для ресторана важно не только

²²⁸ Литвак Б. Г. Управленческие решения. СПб.: Специальная литература, 2014. 336 с.

привлекать новых гостей, но и поддерживать надежные доверительные отношения с постоянными гостями ресторана²²⁹.

Самые главные положительные моменты от введения приложения в работу ресторана:

1. Постоянный контроль (ежеминутный, ежедневный, ежеквартальный, ежегодный) администрации за качеством работы официантов ресторана как в живую, так и оффлайн, стимулирует персонал качественно и на высоком уровне обслуживать гостей. Данная система позволяет начислять персоналу премии за отличную работу или штрафы за негативные моменты в работе.

2. Контроль и регулирование администрации за:

- уровнем качества и скоростью приготовленных блюд;
- атмосферой в зале (уют и чистота)
- скоростью обслуживания столиков и качеством развлекательных программ (анимация, живая музыка, шоу и т.д.).

3. Увеличение среднего чека и частоты посещаемости ресторана только благодаря эмоциональной вовлеченности посетителей заведения (получение скидок, бонусных подарков за выставленные ими баллы и комментарии).

4. Снижение текучести кадров. У персонала появляется дополнительный стимул работать лучше – система вознаграждения за отличную работу. Это касается не только официантов, отвечающих за качество обслуживания, но и поваров, отвечающих за качество и скорость приготовления блюд; хостес, отвечающих за радушный прием; уборщиц, отвечающих за чистоту и уют в ресторане.

Экономическая эффективность внедрения мобильного приложения:

- значительное уменьшение затрат и времени на обучение персонала ресторана и увеличение среднего чека минимум на 10-15 %;

- узнаваемость бренда и, следовательно, дополнительный приток новых гостей.

- экономия денежных средств на смс, e-mail и мобильных мессенджерах за счет бесплатной PUSH-рассылки целевой аудитории ресторана.

Гость ресторана при оценке качества услуг в заведении руководствуется своими ожиданиями и если фактические значения совпадают с его ожиданиями или в идеальном варианте превосходят ожидания, то уровень и качество услуг считается удовлетворенным и есть большой процент того, что гость посетит заведение повторно, став его постоянным клиентом и будет его рекомендовать своим друзьям и знакомым.

²²⁹ Реброва Н. П. Исследования в формировании стратегий развития потребительских услуг. Новосибирск.: Наука, 2014.

Ниже представлены критерии оценки качества предоставляемых услуг:

1. Надежность:

- четкое выполнение всех предоставляемых услуг;
- выполнение персоналом всех обещаний (реклама, акции, специальные предложения и т.д.);
- выписка правильных чеков (без дополнительных опций, которые гость не заказывал).

2. Оперативность:

- готовность персонала ресторана быстро и качественно обслужить гостя;
- своевременные ответы по телефону (по правилам, необходимо взять телефонную трубку до 3 гудка);
- своевременная подача меню;
- скорость приготовления блюд должна быть не выше заявленной.

3. Компетентность:

- персонал должен быть квалифицированный и знать объем и сферу своих обязательств;
- способность предвидеть и предотвращать конфликтные ситуации.

4. Доступность:

- удобная геолокация расположения ресторана;
- время ожидания заказа, не больше заявленного;
- возможность получить быстрые ответы на вопросы гостя по телефону;
- маржинальный коэффициент не выше 3 на еду.

5. Обходительность:

- доброжелательное, вежливое и обходительное отношение персонала заведения к гостям.

6. Коммуникативность:

- способность грамотно разъяснить возникшие вопросы по меню.

7. Доверие:

- репутация ресторана.

8. Безопасность:

- отсутствие любых сомнений и рисков, связанных с безопасностью помещения, в котором находится ресторан.

9. Понимание/знание:

- знание и понимание потребностей клиента;
- способность предугадать желания клиента.

10. Осязаемость:

- материально-технический потенциал заведения²³⁰.

²³⁰ Светунькова С. Г. Методы стратегических исследований. М.: КНОРУС, 2015.

Прим только два из десяти вышеперечисленных критериев заранее известны гостю ресторана. Это: осязаемость и доверие.

Ожидания потребителей оценки качества услуги формируются по таким принципам:

1. Общение («Сарафанное радио»), то есть люди узнают о заведении и услугах от других людей (друзей, знакомых, родственников).
2. Личные предпочтения (могут быть связаны с интересами, религией и т.д.).
3. Предыдущего (прошлого) опыта, если гость уже был в ресторане данного типа.
4. Внешнее общение (отзыв в интернете, различного рода реклама).

Следовательно, у клиента уже вырабатывалась система ожиданий от конкретной услуги на основе его прошлого опыта, по цене, которую он уплатил и множества других факторов. Именно на этом моменте возможно возникновение проблемы в сопоставление ожидания и фактического результата, так как если предыдущий опыт у клиента был положительный, то это сформировало систему ожиданий еще лучшего обслуживания в новом ресторане. Это говорит о том, что значительно возросли требования к качеству предоставляемой услуги. У ресторана возможность удовлетворить и приятно удивить гостя снижается, а вот шансы разочаровать увеличиваются.

Следовательно, для ресторана лучше всегда поддерживать уровень качества обслуживания на высоте, в случае предвосхитить будет в дальнейшем сложно работать, так как гость всегда будет хотеть лучшего и большего, а это порой достаточно сложно обеспечить.

Итак, на сегодняшний день в ресторанном бизнесе наблюдается тенденция снижения важности таких показателей как производительность труда и экономия всех видов ресурсов ресторана, и на место им приходит важность качества обслуживания и качества приготовленной продукции.

Понятие «качество» в ресторане означает:

- авторитет заведения среди гостей и потенциальных клиентов;
- постоянный рост прибыли ресторана;
- процветание и узнаваемость бренда.

Именно постоянное улучшение качества в ресторане (качество приготовленных блюд, качество обслуживания, качество чистоты и уюта) является прямой обязанностью как администрации ресторана, так и конкретного исполнителя.

Если ориентироваться на опыт успешных фирм мира, то можно увидеть, что главная их стратегическая задача – рост качества производимой продукции. Данный показатель влияет на выживаемость фирмы в условиях быстроменяющегося рынка (рост научно-технического прогресса и т.д.) и быстрорастущего рынка, так как за последнее

десятилетие значительно увеличилось количество заведений общественного питания, следовательно, возросла занятость в этой сфере, расширился спектр предлагаемых услуг, обострилась конкуренция.

Регулярная обработка мнений потребителей ресторана и изучение факторов, влияющих на качество оказываемых услуг, является важным рычагом в повышении уровня качества предоставляемых услуг.

Предварительная схема работы над приложением «RestGuest»:

1. Этап проработки идеи. На данном этапе работы заказчик и разработчик обсуждают и формируют идею для реализации проекта. Предлагаются оптимальные пути реализации данной идеи и составляется бриф для работы.

2. Этап проектирования. Этап проектирования состоит из создания интерфейса приложения, создания сценария пользователя, создается карта функций продукта и схема переходов по приложению.

3. Этап создания дизайна проекта. Происходит создание как минимум трех разных дизайнов приложения, которые демонстрируются заказчику для выбора и внесения коррективов. Происходит проверка на эргономичность дизайна, чтобы все страницы быстро прогружались.

4. Этап разработки приложения. На данном этапе происходит разработка функционального модуля под iOS и Android и написание кодов для всего приложения.

5. Этап тестирования приложения. Тестирование позволяет найти и ликвидировать все технические ошибки, прежде чем приложение будет доступно для массового скачивания из Google.Play или AppStore.

6. Этап публикации приложения. После положительного тестирования приложения и подписания акта приемки, приложение загружается на проверку в AppStore и Google.Play для дальнейшей публикации. Проверка в Google.Play происходит в течении суток, проверка в AppStore происходит в течении недели.

Можно сделать выводы, что создание мобильного приложения лояльности «RestGuest» для предприятий общественного питания позволит предприятию увеличить количество своих постоянных потребителей.

Будет наблюдаться рост узнаваемости бренда за счет публикации приложения в AppStore и Google Play. Произойдет рост среднего чека минимум на 10-15 % и частоты посещаемости ресторана за счет эмоциональной вовлеченности гостей, а, следовательно, увеличится объем продаж и увеличится размер прибыли, что является одним из наиболее важных показателей эффективности деятельности любого предприятия. Самое главное – контроль администратора за качеством обслуживания в ресторане. за уровнем качества приготовленных блюд, за скоростью приготовления блюд, за атмосферой в зале (уют и чистота), за скоростью

обслуживания столиков, за качеством развлекательных программ (анимация, живая музыка, шоу и т.д.).

Литература

1. Аристов О. В. Управление качеством. К.: Ника-центр Эльга, 2010.
2. Ачкасов А. Е. Маркетинговая деятельность и ее составляющие. Харьков.: ХНАГХ, 2015.
3. Багиев Г. Л. Стратегия интенсивного роста. М.: Экономика, 2014.
4. Белошавка М. И. Технология ресторанного обслуживания. М.: Экономика, 2011.
5. Бровкова Е. Г. Инновационный менеджмент. К.: Сириус, 2013. 118 с.
6. Завьялов П.С. Формула успеха. М.: Финпресс, 2011.
7. Карасев А. И. Математические методы и модели в планировании. М.: ЭКМОС, 2015.
8. Литвак Б. Г. Управленческие решения. СПб.: Специальная литература, 2014.
9. Реброва Н. П. Исследования в формировании стратегий развития потребительских услуг. Новосибирск.: Наука, 2014.
10. Светунькова С. Г. Методы стратегических исследований. М.: КНОРУС, 2015.

Раздел 3. Актуальные проблемы макроэкономической динамики

3.1. ТРАНСФОРМАЦИЯ РЕАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ФУНКЦИИ ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

XXI век ознаменовал собой стремительное развитие информационных технологий. Такое явление, как «цифровизация», уже повсюду проникает в различные сферы жизни, в том числе и в экономику.

Процесс цифровизации экономики и, как следствие, формирование цифровой экономики, учёными определяется четвёртой промышленной революцией – успешное развитие и её формирование в современном мире будет залогом развития и процветания страны.

Актуальность данной проблемы подчеркнул и президент Российской Федерации на своей «прямой линии» в 2017 году, заявив о том, что формирование цифровой экономики в России является одной из важнейших задач в ближайшее время.²³¹ Об этом также говорит и наличие различных национальных проектов и программ.

Но какова же будет роль государства в новых экономических реалиях? Данная работа несёт в себе цель анализа новых или изменённых направлений деятельности государства в будущей прогрессивной экономике. При этом большое значение будет уделено именно «реальным», а не номинальным функциям государства.

Понятие и отличие реальных экономических функций государства от номинальных.

Сперва следует разобраться в самом понятии «реальных экономических функций» современных государств. Основные учебные пособия выделяют различные экономические функции государств, такие как: борьба с несовершенствами рынка (антимонопольная политика, установление норм заработной платы, отпусков, пособий и т.п.), с производством общественных благ, с принятием законодательства,

²³¹ «Путин: без цифровой экономики у страны нет будущего» [электронный ресурс] / РИА новости, 2017 г. – URL: <https://ria.ru/20170615/1496585016.html> (дата обращения: 28.02.2019)

устанавливающее «правила игры» для остальных экономических субъектов и т.п.²³²

Однако на деле государство не всегда исполняет эти указанные функции, подменяя их другими, не исполняя частично либо вообще полностью их игнорируя. На мой взгляд, это связано с тем, что государство само фигурирует в качестве участника экономических отношений, а его предприятия конкурируют с частными. Государство часто способно лоббировать интересы своего сегмента, подрывая остальные. Также многие функции государство должным образом игнорирует по причине новых расходов (пособия, справедливое налогообложение и т.п.).

Таким образом, реальные экономические функции современных государств скорее направлены на выражение интересов самого государства в экономике, в осуществлении конструктивного диалога с представителями бизнеса и т.д.

Понятие и основные принципы формирования и функционирования цифровой экономики.

Цифровая экономика представляет собой экономику, построенную на информационных технологиях и осуществляющая свои функции через соответствующие информационно-коммуникационные технологии.²³³ Её возникновение возможно лишь в странах с высоким уровнем научно-технического развития, а также при условии открытости экономики и высокого уровня глобализации в мире. Развитие этих факторов и должно обеспечивать её формирование.

Цифровая экономика предполагает и переход государства и его органов на информационные технологии. Это в корне изменит и саму сущность государства, в связи с чем сформировалась модель «электронного правительства».

Модель электронного правительства представляет собой такое правительство, в котором все составные его части взаимодействуют между собой посредством информационных технологий, что значительно автоматизирует и упрощает его деятельность.

Составные части электронного правительства очень тесно взаимодействуют между собой, в связи с чем возникло такое явление, как «конвергенция структур электронного правительства», заключающееся в сближении взаимодействий информационных пространств. Это приводит к большому экономическому значению, заключающемуся в более грамотных

²³²«Канавцев М.В., Попова А.Л. «Основные функции государственного регулирования экономики в социальном государстве» [электронный ресурс] / Международный научный журнал «символ науки» №7 – 2015 г. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/osnovnyie-funktsii-gosudarstvennogo-regulirovaniya-ekonomiki-v-sotsialnom-gosudarstve> (дата обращения: 10.02.2019)

²³³ «Что такое цифровая экономика» [электронный ресурс] / Fingramota 2017 г. – URL: <http://www.fingramota.org/teoriya-finansov/item/2198-chto-takoe-tsifrovaya-ekonomika> (дата обращения: 10.02.2019)

распределении средств между различными регионами, предприятиями, отраслями, что вызывает большой синергетический эффект.

Среди других институтов в цифровой экономике электронное правительство занимает место связующего и конечного звена, объединяющего остальные отрасли экономики.

Таким образом, электронное правительство максимально снижает человеческий фактор в воздействии государства на экономику, делает его функционирование прозрачнее²³⁴.

Новейшие информационные технологии значительно облегчают жизнь человека, это выражается и в повседневной жизни. В государственной сфере происходит аналогичная ситуация. Автоматизация управления приводит к всё меньшему влиянию людей, а, следовательно, и человеческого фактора. Снижение человеческого фактора приводит и к снижению коррупции. К тому же сближение и конвергенция отраслей управления приводит к практически полной прозрачности всех государственных действий, а, следовательно, и большей подотчётности деятельности государства со стороны населения.

Данный факт способен значительно уменьшить количество различных рычагов и способов государства воздействовать на экономику.

Также будет сильно видоизменена система налогообложения в цифровой экономике. Общий переход на цифровые технологии предполагает сильное упрощение процедуры уплаты налогов.

Развитие и повсеместное использование цифровых валют и блокчейна приведёт к отсутствию посредников в виде банков, государственных учреждений. Государство будет получать свои доходы непосредственно от субъектов налогообложения и посредством технологий сможет мониторить и структурировать налоговые поступления в рамках новой системы государственного бюджета.

Сегодня формирование государственного бюджета является очень долгим и сложным процессом. Цифровые технологии предполагают перенос данных в определённую единую информационную систему. Предполагается введение своеобразной модели приоритизации бюджетных расходов²³⁵, осуществляемое почти без влияния государства и государственных органов. Это может привести практически к идеальному распределению средств между различными отраслями, тем самым максимально снижая разницу доходов и расходов государства.

²³⁴ Дятлов С.А., Лобанов О.С. Монография «Электронное правительство в условиях цифровой энепрор-сетевой экономики» 2017 г. – С. 56-75, 85-87

²³⁵ Бейскулатова А.И. «Роль государства в цифровой экономике» (электронный ресурс) / Евразийское научное объединение. - URL: <https://esa-conference.ru/wp-content/uploads/files/pdf/Beksultanova-Ajbika-Imranovna3.pdf> (дата обращения: 10.02.2019)

Государственный бюджет станет открытым для всего населения страны. Это приведёт к полной прозрачности всех государственных расходов и дополнительного контроля над ним со стороны простого населения, которому государство сможет предоставлять свои услуги в новом формате.

В современной России всё большее развитие получает такая цифровая платформа как «Госуслуги». Несмотря на нестабильную его работу, населением уже было отмечено большое удобство данного ресурса.

Именно такого рода платформы и будут функционировать в цифровой экономике. Государство будет предоставлять свои услуги посредством различных электронно-цифровых ресурсов. Предполагается и создание отдельными компаниями в рамках одного государственного приложения собственных (при условии соблюдения законодательства и определённых договорённостей с самим государством), что говорит о новых формах отношения государственного и частного сектора.

Государство обязано содействовать развитию бизнеса. Цифровые реалии создают условия для дополнительного партнёрства государственного и частного сектора. Более того, данное партнёрство на первых этапах будет создавать саму цифровую экономику.

Важнейшей задачей будет являться и создание развитых адаптируемых систем, связанных единой информационной сетью. Это значительно улучшит качество производимых товаров, снизит издержки производства.

Роль государства будет сведена в большей мере к созданию условий для свободного и полного получения различного рода информации. Именно это условие позволит сформировать новые условия отношений государственного и частного сектора²³⁶.

Цифровая трансформация экономики и роль государства в ней в современных Российских реалиях.

Как уже было описано, развитие цифровой экономики является одной из первоочередных задач современной России. Сегодня существуют два документа, определяющих её формирование – это Указ Президента РФ от 9 мая 2017 года №203 «О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 года»²³⁷, а также программа «Цифровая экономика», принятая правительством от 28 июня 2017 года №1632-р.²³⁸

²³⁶ Устинова Л.Н., Смирнова В.Р. «Повышение эффективности деятельности промышленного предприятия в условиях цифровых технологий» 2017 г. – с. 503-526.

²³⁷ Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 г. № 203 «О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы»

²³⁸ Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»: Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р

Помимо развития различного рода технологий (производственных, беспроводных, квантовых и других), предполагается развитие инфраструктуры, в том числе и в регионах и на местном уровне с целью обеспечения высокой конкурентоспособности на мировой арене²³⁹. Учитывая современный акцент государства на развитие экономики («майские указы», стремление вхождения в топ-5 экономик мира, программы регионального развития информационных систем регионов и т.п.), появляются надежды на успешную реализацию данных программ.

Предполагаемая реальная концепция влияния цифровизации на государство.

Однако, как было описано в пункте 2 статьи, государство не всегда добросовестно исполняет свои функции в экономике. Цифровая же экономика предполагает максимальное снижение человеческого фактора со стороны государства, минимизацию коррупции и полную прозрачность его деятельности. Где же основания того, что государство способно так просто отказаться от своего привилегированного положения просто так?

Таких гарантий нет, отчего целесообразность и реальность формирования цифровой экономики на сегодня ставится под вопросом. Более того, на мой взгляд, новая цифровая эра, в которую вступает человечество, вполне может превратиться в эру жесточайшего тоталитаризма. Даже сегодня мы видим насколько с помощью технологий можно осуществлять контроль за деятельностью каждого (камеры наблюдения, просматриваемые смс-чаты, прослушиваемые телефонные звонки, просматриваемые электронные платежи и электронные хранилища информации и т.д.)²⁴⁰. Всё больше появляется идей о скором появлении так называемой «Оруэлловщины», в которой человеческая жизнь будет просматриваться и контролироваться со всех сторон.

Однако, на мой взгляд, будущее будет не настолько мрачным, как может показаться. Современные технологии действительно улучшают повседневную жизнь, работу государства, бизнеса и всей экономики, хотя это и несёт в себе отрицательные последствия. Предполагается своего рода «баланс» двух крайностей в формировании цифровой экономики, который приведёт к сохранению государством своих привилегий в экономике, но при её стремительном росте и модернизации на основе современных технологий. Данный «баланс» также будет заключаться и в определённой диверсификации информации, которая приведёт к тому, что единичные предприятия будут обладать частью информации, которая будет недоступна государству. При этом, основной объём различного рода информации будет

²³⁹ Иванов В.В., Малинецкий Г.Г. «Цифровая экономика: мифы, реальность, перспектива», 2017 г. - С. 35-38.

²⁴⁰ Деникин А. «Тотальный контроль» / Аналитическая газета «Секретные исследования», №11, 2008 г. – URL: <http://secret-r.net/arkhiv-publikatsij/8-2008/totalnyj-kontrol.html> (дата обращения: 28.02.2019);

располагаться непосредственно у государства. Скорее всего изменятся лишь функции, приносящие непосредственную выгоду самому государству, такие как: функции налогообложения, функции предоставления государственных услуг и т.п.

Таким образом, цифровая экономика и её влияние на государство представляется гораздо более сложным и неоднозначным процессом, чем может показаться на первый взгляд. Реальные экономические функции государства, скорее всего, не изменятся, так как сама цифровая трансформация инициируется «сверху» самим государством. Вдобавок такой системы нигде в мире ещё не существовало, а возможность государственного вмешательства способна будет служить надёжной защитой на случай провала данной модели развития. При всех прогнозах, проводимых различными исследователями о формировании и функционировании цифровой экономики, её реальные формы развития будут определены лишь в процессе практики, т.е. её реального внедрения и функционирования.

Особенно данные проблемы являются актуальными для России, в которой исторически велика роль государственного сектора в экономике и его противоречий с частным. Учитывая современные тенденции, вопрос о дальнейших путях (номинальном и предполагаемом реальном) развития мировых экономических систем и российской остаётся открытым.

Литература

1. Альпидовская М.Л. Социально-экономическое развитие современной России: неизбежность устранения антисистемных проявлений // Философия хозяйства. 2017. № 2 (110). С. 107-123.

2. Бейскулатова А.И. «Роль государства в цифровой экономике» (электронный ресурс) / Евразийское научное объединение. - URL: <https://esa-conference.ru/wp-content/uploads/files/pdf/Beksultanova-Ajbika-Imranovna3.pdf> (дата обращения: 10.02.2019)

3. Деникин А. «Тотальный контроль» / Аналитическая газета «Секретные исследования», №11, 2008 г. – URL: <http://secret-r.net/arkhiv-publikatsij/8-2008/totalnyj-kontrol.html> (дата обращения: 28.02.2019);

4. Дятлов С.А., Лобанов О.С. «Электронное правительство в условиях цифровой энейро-сетевой экономики» / С.А. Дятлов, О.С. Лобанов // Издательство СПГЭУ, 2017 г. - С. 56-75, 85-87.

5. Иванов В.В., Малинецкий Г.Г. «Цифровая экономика: мифы, реальность, перспектива» / В.В. Иванов, Г.Г. Малинецкий // Российская академия наук, 2017 г. - С. 35-38;

6. Канавцев М.В., Попова А.Л. «Основные функции государственного регулирования экономики в социальном государстве» [электронный ресурс]

/ Международный научный журнал «символ науки» №7 – 2015 г. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/osnovnye-funktsii-gosudarstvennogo-regulirovaniya-ekonomiki-v-sotsialnom-gosudarstve> (дата обращения: 10.02.2019)

7. Об утверждении программы «Цифровая экономика Российской Федерации»: Распоряжение Правительства РФ от 28.07.2017 № 1632-р. [электронный ресурс] – URL: <http://static.government.ru/media/files/9gFM4FHj4PsB79I5v7yLVuPgu4bvR7M0.pdf>. (дата обращения: 02.03.2019);

8. «Путин: без цифровой экономики у страны нет будущего» [электронный ресурс] / РИА новости, 2017 г. – URL: <https://ria.ru/20170615/1496585016.html> (дата обращения: 28.02.2019);

9. Указ Президента Российской Федерации от 09.05.2017 г. № 203 «О стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 – 2030 годы – [электронный ресурс] / URL: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201705100002> (дата обращения: 02.03.2019);

10. Устинова Л.Н., Смирнова В.Р. «Повышение эффективности деятельности промышленного предприятия в условиях цифровых технологий» / Л.Н. Устинова, В.Р. Смирнова; под общей редакцией А.В. Бабкина // «Тенденции развития экономики и промышленности в условиях цифровизации»: монография - Издательство политехнического университета, 2017 г. - С. 503-526;

11. «Что такое цифровая экономика» [электронный ресурс] / Fingramota 2017 г. – URL: <http://www.fingramota.org/teoriya-finansov/item/2198-chto-takoe-tsifrovaya-ekonomika> (дата обращения: 10.02.2019);

3.2. ТРАНСФОРМАЦИЯ ОТНОШЕНИЙ СОБСТВЕННОСТИ: ИСТОРИКО-ЭВОЛЮЦИОННЫЙ ПОДХОД

Отношения собственности являются фундаментом экономических отношений, существующими на протяжении истории человечества и скорее всего будут существовать всегда. Истоки собственности вытекают с начала древнейших времен, тогда появляются упоминания о собственности. И уже в 1750-х годах до н.э. при царе Хаммурапи был создан законодательный свод старовавилонского периода, который содержал в себе статьи о развитии и охране частной собственности. В своде ещё не было отражено полного определения собственности, но о ней уже шла речь.

Р. Пайпс понимал собственность как отношения людей к различного рода благам, то есть закладывал в её определение вещественное

понимание²⁴¹. Аристотель понимал сущность отношений собственности благодаря определениям пользования и владения: «Пользование – это, по-видимому, трата и даяние имущества, а приобретение и сбережение – это, скорее, владение...»²⁴².

Понятие собственности многогранно, оно исследуется не только в экономике, но также в философии, психологии, антропологии, истории, праве, политологии, юриспруденции и многих других науках. Но стоит отметить, что стрезнем понятия собственности стоит считать экономику. В общеэкономическом понимании собственность включает в себя субъектно-объектные и субъективно-объективные отношения, которые осуществляются за счет присвоения и отчуждения благ, воспроизводимых в обществе. Карл Маркс писал, «изолированный индивид совершенно так же не мог бы иметь собственность на землю, как он не мог бы и говорить».²⁴³ Основная суть мысли К. Маркса заключается в том, что отношения собственности являются порождением общества, частью его жизнедеятельности и вне его они просто не возможны. Прудон считал, что собственность является кражей, но стоит отметить, что не любая собственность является таковой, а лишь та, которая не имеет «разумных» размеров. По мнению Пьер-Жозефа Прудона собственность – это кража.²⁴⁴ У собственности есть свои плюсы и минусы, но «крупная» частная собственность должна быть истреблена с целью достижения всеобщего равенства и справедливости.

Д.П. Соколов в своих трудах выделяет классификацию, предложенную в 1961 году английским юристом А.Оноре, которая представляет из себя наиболее «полное» отражение определения собственности и является классическим перечнем прав собственности, включающим в себя 11 элементов: 1) право владения; 2) право пользования; 3) право управления; 4) право на доход; 5) право на капитальную стоимость, возможность определять дальнейшую судьбу объекта права; 6) право на безопасность; 7) право на завещание или наследование; 8) бессрочность; 9) запрещение вредного использования; 10) ответственность в виде взыскания в оплату долга; 11) право на остаточный характер²⁴⁵.

Во времена Советского Союза произошёл процесс перестройки планово-административной экономики на рыночную. Данные изменения осуществлялись за счёт передачи общенародной собственности новым частным владельцам. Процесс передачи был осуществлен без соответствующего государственного контроля, что в последствии повлекло

²⁴¹ Пайпс Р. Собственность и свобода. М., 2008. С. 10.

²⁴² Аристотель. Сочинения: В 4т. —Т.4. М., 1983. С. 121.

²⁴³ Маркс К. Соч., — 2-е изд. —Т.46, ч.1. М., 1961. С. 473.

²⁴⁴ Грязнова А.Г. [и др.] Экономическая теория. М., 2003. С. 61.

²⁴⁵ Альпидовская М.Л. [и др.] Макроэкономика. Ростов н/Д., 2017. С. 69.

за собой возникновение порождения преступности в социально-экономических отношениях. В условиях выстраивания новых социально-экономических отношений был сделан упор на частные экономические интересы, которые были направлены на максимизацию краткосрочной прибыли, без осуществления планирования долгосрочных прогнозов и анализа подобной деятельности. В результате чего произошло значительное снижение производства внутри страны и увеличилась зависимость от импорта, которая существует по сегодняшний день, хоть уже и не в тех масштабах, а также произошло увеличение социального расслоения.

В условиях трансформации социалистической собственности при переходе на рыночную экономику осознание собственности общественных отношений в отечественной экономической мысли перестало занимать определяющую роль.

Отношения собственности являются симбиозом социальных и экономических отношений, что подразумевает под собой наличие хотя бы двух субъектов и одного объекта. Под субъектом подразумеваются социальные единицы, а объектом – непосредственные средства производства или единицы потребления. В.Н. Прокопьев полагает, что субъектами отношений собственности можно считать участников, осуществляющих присвоение благ²⁴⁶.

В экономическом понимании объяснения собственности имеют место понятия пользования и владения. Согласно М.В. Колганову пользование – это присвоение продуктов природы в целях удовлетворения личных потребностей.²⁴⁷ Примером может быть картофель, который был выкопан человеком для удовлетворения физиологических потребностей, которые согласно пирамиде Маслоу являются основными потребностями, без которых существование человека просто не возможно. Владение – это пользование продуктами природы, которые в процессе своего использования не уничтожаются. В подобном случае объектом присвоения можно считать продукт природы, его потребительская стоимость. Появление производства поспособствовало возникновению формы присвоения, в которой объектом является меновая стоимость. Природной меновой стоимостью в подобном случае будет выступать труд, который был использован при производстве блага. Подобная форма присвоения будет считаться полной собственностью.

Ж.А. Бланки в своих трудах утверждал следующее: «исключая из истории политической экономии все, что относится к древним, новейшие экономисты добровольно лишают себя богатого источника для наблюдений

²⁴⁶ Прокопьев В.Н. Системный анализ отношений собственности. Иркутск, 2010. С. 69.

²⁴⁷ Колганов М.В. Собственность. Докапиталистические формации. М., 1962. С. 5-9.

и сравнений».²⁴⁸ Благодаря данному утверждению можно сделать вывод, что для того, чтобы проследить и увидеть трансформацию отношений собственности, необходимо изучить историю государства и общества в целом, и только после изучения истории можно делать выводы о трансформации отношений собственности. Ведь отношения собственности существуют на протяжении существования того или иного государства или цивилизации.

Во времена родового и родового общества уровень развития орудий труда был очень низким, в основном употреблялись готовые продукты природы. На тот период общество ещё не научилось создавать, оно выступало в большей степени лишь потребителем благ. Карл Маркс отметил, «первобытный тип коллективного или кооперативного производства был, разумеется, результатом слабости отдельной личности, а не обобществления средств производства»²⁴⁹.

Распад первобытнообщинного строя у славян происходил в то же время, что и переход от рабовладения к феодализму в Европе. Не смотря на то, что рабовладение на Руси имело место, но оно никогда не являлось основой производственных отношений. Рабом можно было стать по причине самопродажи, плена, рождения от раба и неких других факторов. Рабство в вотчинах сохранилось вплоть до XV века, но фундаментом хозяйства не являлось. Основным препятствием образования рабовладельческой формации на Руси можно считать сельскую общину, которая функционировала в суровых климатических условиях²⁵⁰.

Развитие феодальных отношений осуществлялось по разным ответвлениям. Происходил процесс «окняжения» земель с последующим обложением данью свободных общинников, которая переходила в ренту. Внутри общины осуществлялось выделение земледельцев-феодалов, которые присваивали труд безземельных людей, численность которых увеличивалась из-за разложения общины. Собственники земли «сажали» на землю рабов, обращая последних в зависимых крестьян.²⁵¹ Феодалами выступали князья, бояре, а когда было принято христианство, то эта роль перешла церкви, которая выступила в главной роли во времена феодализации Киевской Руси. К XII веку произошло окончательное формирование класса феодалов.

²⁴⁸ Бланки Ж.А. История политической экономии в Европе с древнейшего до настоящего времени. Т. 1. М., 2012. С. 404

²⁴⁹ Маркс К. Соч., Т.19. М., 1961. С. 404

²⁵⁰ Хромов П.А. Очерки экономики докапиталистической России. М., 1988. С. 19.

²⁵¹ Рубаник В.Е. Собственность и право собственности: юридические, философские, социологические подходы в их историческом развитии. В 3 т. Том 1. Отношения собственности и их отражение в восточнославянской традиции права собственности. М., 2010. С.227.

Формирование отношений собственности на Руси происходило благодаря развитию производственных отношений, имеющих в свою очередь экстенсивный характер развития. Однако ремесло в экономическом развитии сыграло важную роль. Оно процветало и развивалось до той поры, пока на территорию русских княжеств не вторглись войска татаро-монгол. Их нашествие сыграло пагубную роль для развития Руси и повлекло за собой длительный период восстановления. И время, когда можно было бы развиваться, было потрачено на восстановление, что очень сильно приостановило развитие.

XVII век период начала нового этапа развития отношений собственности. Данный этап объясняется возникновением капиталистических отношений. К концу XVI века была сформирована система крепостного права. Крепостничество имело устойчивые позиции во времена «Смутного времени». Положение семьи Романовых было неустойчивым, и тогда они решили раздать земли дворянам, что привело к исчезновению черносозных крестьян.

В 1720-1760-х гг. произошло уменьшение прав купечества и крестьян на приобретение земель, но к концу XVIII в. все вернулось на свои места. Интересы купечества заключались в получении прибыли.

При Петре I развитие крупной промышленности осуществлялось благодаря богатым торговцам. Именно тогда купечество могло приобретать фабрики и заводы. Позже был создан указ, который гласил, что мастеровые вместе с семьями прикрепляются к своим фабрикам. В связи с тем, что было установлено крепостное производство, возникла низкая производительность труда. Ко второй половине XVIII в. казённое строительство сводится к нулю, а вклад в промышленность осуществляется за счёт частных капиталов.

К концу XIX века произошли обострения на селе, следом русская революция 1905 г. Все это говорило о том, что стране нужны изменения, что люди не довольны настоящим положением вещей. В 1907-1916 году была принята аграрная реформа Столыпина. Реформа предоставляла крестьянину право на получение частной собственности. Но, к сожалению, реформа была не проработана до конца, и крестьяне в большинстве своём её просто не приняли. Конец XIX века в экономике России большая роль была отведена западному капиталу.

Во времена Великой отечественной войны экономика работала под девизом «Все для фронта, все для победы». После завершения войны все силы были направлены на восстановление.

В заключении можно отметить, что отношения собственности в России включают в себе 4 формы: первобытнообщинную, феодальную, социалистическую и затем перешли в капиталистическую. Из четырех упомянутых форм нетронутой является только первая, а остальные

являются отражением основного типа отношений. Например, в позднефеодальной России процесс формирования системы присвоения и отчуждения был сформирован под влиянием рабовладельческих, феодальных и капиталистических компонентов. Под термином «феодальная собственность» в России и Англии подразумеваются различные явления. В России существует общая собственность, а также господствующая форма собственности. Важно отметить тот факт, что у России не было колоний, которые Россия бы могла использовать в собственных целях. Наличие колоний могло бы поспособствовать в развитии экономики. Отношения собственности – это отношения, существующие в обществе, процесс трансформации происходит поэтапно, неожиданные изменения могут быть вызваны революцией.

Литература

1. Альпидовская М.Л. [и др.] Макроэкономика. Ростов н/Д : Феникс, 2017.
2. Альпидовская М.Л. Целостность как императив расширенного воспроизводства национального хозяйства: проблемы современной фундаментальной экономической науки // ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА, № 1 (43). 2018. – С.12-17
3. Альпидовская М.Л., Соколов Д.П. Отношения собственности в современной России: генезис, проблемы и перспективы / Кострома, 2015.
4. Аристотель. Сочинения: В 4т. Т.4. М.: Мысль, 1983.
5. Бланки Ж.А. История политической экономии в Европе с древнейшего до настоящего времени. Т. 1: С древнейших времен до XVIII века. М.: Книжный дом «ЛИБРОКОМ», 2012.
6. Грязнова А.Г. [и др.] Экономическая теория. М.: Издательство «Экзамен», 200
7. Колганов М.В. Собственность. Докапиталистические формации. Москва — 1962.
8. Маркс К. Соч., Т.19. М.: Политиздат, 1961.
9. Маркс К. Соч., — 2-е изд. —Т.46, ч.1. М.: Политиздат, 1961.
10. Пайпс Р. Собственность и свобода. М.: Московская школа политических исследований, 2008.
11. Прокопьев В.Н. Системный анализ отношений собственности. В.Н. Иркутск: Изд—во БГУЭП, 2010.
12. Рубаник В.Е. Собственность и право собственности: юридические, философские, социологические подходы в их историческом развитии. В 3 т. Том 1. Отношения собственности и их отражение в восточнославянской традиции права собственности. М.: Издательство «Юрлитинформ», 2010.

13. Хромов П.А. Очерки экономики докапиталистической России. М.: Наука, 1988.

3.3. ТРУД И КАПИТАЛ В УСЛОВИЯХ РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

Достаточно продолжительное время в практической сфере экономической деятельности существует такое явление, как разделение (специализация) труда. Экономические системы настоящего времени в разной мере реализуют его на всех уровнях: от рабочих мест до мирового производства. Рассматриваемое понятие трактуется как обособление и сосуществование качественно различных видов трудовой деятельности в процессе развития общества²⁵². Данное явление приводит к различным последствиям: как к положительным, так и к отрицательным. Специализация труда помогает увеличить производительность труда и улучшить качество продукции, поэтому в предыдущие десятилетия данное явление все в большем объеме набирало «популярность». А. Смит в своих трудах описывал причину такого явления как склонность всех людей к обмену. При обмене, люди получали недостающие для них продукты, необходимые для жизни. В результате этой склонности, человек начинает производить конкретный вид товаров (который отражает специфику его способностей) с уверенностью, что он сможет его обменять на необходимые ему продукты труда других людей.²⁵³

В мировой практике в настоящее время достаточно большое распространение получило международное разделение труда – это сосредоточение производства отдельных видов товаров в тех странах, где их производство является экономически целесообразным в связи с географическим положением, климатическими условиями и наличием природных ресурсов²⁵⁴. На данном этапе развития, разделение труда происходит на основе научно-технического развития каждой страны: развитые страны (государства, которые вступили в индустриальный этап развития) специализируются на обрабатывающих отраслях производства, а развивающиеся страны сосредотачивают производство на отраслях, поставляющих сырье для производства.

Углубление разделения труда в настоящее время приводит к некоторым негативным последствиям:

1. При излишней специализации происходит сведение деятельности человека к простым, монотонным операциям. Это приводит к деградации человеческого сознания. При усилении автоматизации в процессе углубления

²⁵² Цит. по: Евгеньева А.П. Словарь русского языка в 4 томах. Том 3. М.: Русский язык, 1987. 752 с.

²⁵³ Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Эксмо, 2016.

²⁵⁴ Цит. по: Вадейко Е.И. 350 терминов и понятий рыночной экономики: Справочное учебное пособие. М.: МГУЛ, 2005.

специализации, работники осуществляют только свои схожие и однородные функции. Это приводит к уменьшению мыслительной деятельности человека.

2. Создаются условия для монополизации результатов труда. При отделении продуктов труда от работников, создающих данные товары, появляется возможность отделения человека от прибыли получаемой за созданный им товар²⁵⁵. Каждый работник задействован только в производстве составной части товара, но не его целого, поэтому предпринимателю намного легче сосредотачивать в своих руках все результаты трудовой деятельности рабочих.

3. Международная специализация труда ведет к интеграции экономических систем государств, что в последствие приводит к тесной зависимости стран. Она подразумевает под собой разделение производства на некие связанные между собой этапы единой цепочки, что может привести к негативным последствиям. Экономический кризис одного государства достаточно быстро распространяется на экономические системы других.

4. Со временем, специализация труда достигает своего максимума, после которого происходит увеличение затрат, которые не могут компенсироваться прибылью. Вложения в улучшение оборудования и технологий достигают таких размеров, которые превышают прибыль от всего производства, и, соответственно, в дальнейшем идет увеличение дефицита.

Рассмотрим последнее негативное последствие более подробно. Углубление разделения труда происходит в основном на крупных производствах. Это связано с несколькими факторами. Во-первых, здесь действует закон эффекта масштаба производства²⁵⁶. При данной ситуации, производители стараются увеличить количество выпускаемой продукции для получения положительного эффекта масштаба производства: снижение издержек на единицу продукции при увеличении количества выпускаемой конечного продукта. Это происходит за счет углубления специализации труда, другими совами, использование более специализированного оборудования для выпуска конкретной детали конечной продукции. Увеличивается доля влияния такого фактора производства, как капитал, и уменьшается производительность другого фактора производства – труда. И это закономерно, так как техника выполняет основную часть работы при постепенном уменьшении использования физического труда работников. Но при дальнейшем развитии ситуации, данный способ приводит к появлению отрицательного эффекта масштаба. Отрицательный эффект масштаба производства наступает, когда при увеличении объемов выпусков продукта происходит увеличение долгосрочных средних издержек. Таким образом,

²⁵⁵ Неведимов Д. Религия Денег или Лекарство от Рыночной Экономики, 2003. URL: <https://e-libra.ru/read/418007-religiya-deneg.html> (дата обращения: 04.03.2019)

²⁵⁶ Станковская И. К., Стрелец И. А. Экономическая теория: Полный курс МВА. М.: Рид Групп, 2011.

дальнейшие вложения в улучшение техники и оборудования перестают приносить прибыль, они становятся не окупаемыми.

В результате, при дальнейшей специализации труда, становится важным определить зависимость (а также их соотношение) между трудом и капиталом, так как именно при увеличении использования одного фактора производства наблюдается падение эффективной полезности второго.

Капитал как фактор производства претерпел значительные изменения при начавшейся специализации труда. Данное понятие со временем изменило свою сущность, в связи с изменением и развитием экономических отношений. Его доходность изменялась с течением времени. При подробном рассмотрении Франции и Великобритании в XVIII–XIX веках, можно увидеть, что чистая доходность капитала изменялась в пределах среднего значения 4–5 % в год. В долгосрочной перспективе не выделяют какой-либо тенденции к повышению или к понижению этого показателя. Считается, что из-за войн двадцатого столетия, чистая доходность увеличилась на 6 %, но затем капитал снова вернулся к прежним низким значениям, которые были в прошлом. Сейчас, долгосрочная перспектива капитала снижается, в связи с тем, что к началу двадцать первого века чистая доходность приближалась к 3-4%²⁵⁷.

Т. Пикетти в своей работе приходит к выводу, что «избыток капитала убивает капитал». Это обосновывается тем, что предельная производительность капитала падает при увеличении его объема. Получается, что при разделении труда (увеличении используемого капитала при производстве) происходит постепенное снижение производительности капитала, и итогом становится его полная нерентабельность.

Труд и капитал, как факторы производства, по своей «природе» являются противоположными феноменами. Но при этом также усматривается единство их существования, так как капитал включает в себя оборудование, сооружения, которые используются людьми при трудовой деятельности. Созданные же в результате данной трудовой деятельности конечные продукты используются для увеличения капитала. Эти факторы взаимодействуют друг с другом в процессе производственной деятельности. С другой стороны, труд и капитал являются противоположными явлениями, в связи с тем, что максимизация доходов от одного фактора происходит при минимизации расходов (то есть издержек на его использование) другого.²⁵⁸ При отсутствии дохода от капитала, увеличивается использование труда. Это соотношение выражается в производственной функции.

²⁵⁷ Пикетти Т. Капитал в XXI веке. М.: Ад Маргинем Пресс, 2016.

²⁵⁸ Волгин Н.А. Отношение между трудом и капиталом: современные взгляды на проблему [Электронный ресурс]// Социология власти. 2005. N 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otnosheniya-mezhdu-trudom-i-kapitalom-sovremennye-vzglyady-na-problemu-trud-i-kapital-kak-vzaimosvyazannye-kategorii> (дата обращения: 04.03.2019)

Производственная функция определяет максимально возможный объем производства, который получается при определенной комбинации задействования данных ресурсов. Здесь используется двухфакторная производственная функция, которая имеет вид: $Q = f(L, K)$.

где Q – объем выпуска, L - количество используемых ресурсов труда, K – капитал (подразумевается производственные площади и т.д.).

Каждой производственной функции характерен свой уровень развития технологий. При его изменении, необходимо построение новой соответствующей производственной функции. Данная функция подтверждает, что существует предел, после которого невозможно увеличение затрат определенного ресурса при прочих равных условиях. Существует конкретная взаимная дополняемость факторов производства. Более того, без изменения объема производства становится возможным определенная взаимозаменяемость этих факторов²⁵⁹.

Если эластичность замещения равна нулю, то четко определяется соотношение между трудом и капиталом, и, при увеличении использования одного из факторов производства, невозможно будет получить от него пользу. На каждую дополнительно использованную единицу капитала или труда будет «нулевая» полезность ее реализации, так как использование другого фактора производства не увеличивается. Если эластичность замещения бесконечна, то полезность от труда и капитала будет извлекаться независимо от изменения одного из факторов. И при увеличении использования одного из данных факторов будет расти полезность от его задействования. Данные крайние значения не реализуемы на практике, но показание эластичности выше или ниже единицы будут влиять на соотношение труда и капитала. Если эластичность будет принимать значение в диапазоне от нуля до единицы, то произойдет уменьшение использования капитала при увеличении использования труда. И наоборот, при значениях эластичности больше единицы, будет сокращаться использование труда при одновременном расширении применения капитала.

Также существует гипотеза Кобба – Дугласа, которая тоже показывает зависимость между трудом и капиталом²⁶⁰. В своем выражении, она обозначает стабильность распределения капитала и труда. Данная функция не в полной мере характеризует процесс изменения соотношения этих факторов в долгосрочной перспективе²⁶¹. Более того, она не отражает изменений соотношения в краткосрочном плане, так как в истории существует период

²⁵⁹ Маховикова, Г. А. Экономическая теория: учебник и практикум для академического бакалавриата. М.: Издательство Юрайт, 2015.

²⁶⁰ Микроэкономика: учебник и практикум для академического бакалавриата / Е. Б. Яковлева [и др.]. М.: Издательство Юрайт, 2018.

²⁶¹ Пикетти Т. Капитал в XXI веке. С. 90.

увеличении доли капитала на стадиях промышленной революции: с начала 1800х до середины 1850х.

По мнению К. Маркса, накопление капитала в разных формах носит бесконечный характер, что в конечном итоге приводит к полному исчезновению его доходности²⁶². Данная позиция созвучна проблеме исследуемого соотношения. Но в те времена подразумевалось, что производство растет только при увеличении количества промышленного капитала, не принимая во внимание увеличение производительности.

Таким образом, при углублении специализации труда происходит увеличение объемов использования капитала, что приводит к падению его эффективной полезности. Соответственно, можно предположить, что из-за падения использования эффективности капитала, произойдет увеличение использования труда как фактора производства. Но существует множество факторов, которые говорят об обратном. Во-первых, это фактор, который выражается в изменениях формы капитала. На протяжении всей истории, капитал менял свою сущность, форму. Он «подстраивался» под реалии определенного периода, что позволяло ему занимать большую долю в соотношении с другими факторами производства. Поэтому, возможно увеличение доли капитала в последующем до уровня начала двадцать первого века. Современные технологии требуют большего капиталовложения, а различные формы капитала приводят к возможности увеличения его доходности. В такой ситуации, доля капитала в долгосрочной перспективе не будет уменьшаться, а наоборот, может возрасти. Во-вторых, видимое падение в долгосрочном плане капитала с 35–40 % до 25–30 %, действительно очень значимо. Но уровень развития общества, определенные основные ценности не изменяются. В связи с этим, объем недвижимого, финансового и промышленного капитала по-прежнему увеличивается. Соответственно, он по-прежнему имеет большую ценность и значимость. Наблюдаемое увеличение доли человеческого капитала еще не означает, что в дальнейшем, остальной капитал вновь не возьмет лидирующие позиции.

Но стоит отметить, что краткосрочные и долгосрочные изменения соотношения капитала и труда происходят во все времена и на всех этапах истории.

Таким образом, современное развитие позволило уравновесить процесс постоянного накопления капитала, что привело к возрастанию влияния такого фактора производства, как труд. Но при этом, в связи с изменчивостью формы капитала, не стоит уменьшать его значение к труду.

Литература

²⁶² Маркс К. Капитал. М.: Книжная лаборатория, 2018.

1. Альпидовская М.Л. Целостность как императив расширенного воспроизводства национального хозяйства: проблемы современной фундаментальной экономической науки // Теоретическая экономика. 2018. № 1 (43). С. 12-17.
2. Вадейко Е.И.. 350 терминов и понятий рыночной экономики: Справочное учебное пособие. М.: МГУЛ, 2005.
3. Волгин Н.А. Отношение между трудом и капиталом: современные взгляды на проблему [Электронный ресурс]// Социология власти. 2005. N 2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otnosheniya-mezhdu-trudom-i-kapitalom-sovremennye-vzglyady-na-problemu-trud-i-kapital-kak-vzaimosvyazannye-kategorii> (дата обращения: 04.03.2019)
4. Евгеньева А.П. Словарь русского языка в 4 томах. Том 3. М.: Русский язык, 1987.
5. Маркс К. Капитал. М.: Книжная лаборатория, 2018.
6. Маховикова, Г. А. Экономическая теория: учебник и практикум для академического бакалавриата. М.: Издательство Юрайт, 2015.
7. Микроэкономика: учебник и практикум для академического бакалавриата / Е. Б. Яковлева [и др.]. М.: Издательство Юрайт, 2018.
8. Неведимов Д. Религия Денег или Лекарство от Рыночной Экономики, 2003. URL: <https://e-libra.ru/read/418007-religiya-deneg.html> (дата обращения: 04.03.2019)
9. Пикетти Т. Капитал в XXI веке. М.: Ад Маргинем Пресс, 2016. 592 с.
10. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. М.: Эксмо, 2016.
11. Станковская И. К., Стрелец И. А. Экономическая теория: Полный курс МВА. М.: Рид Групп, 2011.

3.4. РАЗВИТИЕ ФУНКЦИЙ ДЕНЕГ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

В современном мире и, в частности, в России, экономические отношения становятся все более разнообразными и сложными. Рыночная экономика не может существовать без денежных отношений. Сегодня деньги – это неотъемлемая часть финансовой системы страны и всего мира. Сущность денег как одной из экономических категорий наиболее полно проявляется в их функциях, а они отражают внутреннее содержание денег.

С того момента, как К. Маркс рассмотрел функции денег, прошло большое количество времени. Несмотря на то, что до сих пор основными денежными функциями считаются функции меры стоимости, средства обращения, средства платежа, средства накопления и мировых денег, их состояние и условия проявления изменились. Максимизация безналичных

расчетов, все большее распространение электронных денег заставляют по-новому взглянуть на роль и функции денег для мирового сообщества.

Функция меры стоимости проявляется в том, что деньги могут измерить стоимость каждого товара или услуги. Тем не менее, необходимо сказать, что современные билеты Банка России не имеют значительной собственной внутренней стоимости. Таким образом, в сентябре 2014 года источник, близкий к Банку России, сообщал газете «Известия», что себестоимость изготовления одной банкноты в России составляла всего от 60 копеек до 1,5 – 2 рублей²⁶³. Поэтому функция меры стоимости в настоящее время проявляется скорее как функция меры ценности или соизмерения ценности. Некоторые ученые определяют данную функцию как функцию средства учета (единицы счета)²⁶⁴.

Функция средства обращения представляет собой использование денег в качестве посредника при обмене благ. При натуральном хозяйстве осуществлялся бартер, неудобства которого были решены появлением денег. Хотя и сейчас люди могут обмениваться товарами, бартер все же не является эффективным способом обмена. Согласно ч. 2 ст. 567 ГК РФ, бартерный обмен – гражданско-правовой договор, согласно которому одна сторона обязуется передать другой определенное имущество взамен обязательства другой стороны передать первой имущество²⁶⁵. Исторически функция средства обращения возникла раньше функции средства платежа. Но роль и значение последней постоянно растут в связи с развитием финансового сектора и появлением новых видов денег. В России люди все чаще используют для оплаты банковские и кредитные карты. За 2016 г. доля безналичной оплаты увеличилась с 27,3 до 32,2% в общем объеме операций с картами²⁶⁶. Таким образом, функция средства платежа преобладает над функцией средства обращения.

Значительно изменилось содержание функции средства накопления. В условиях развития рынка, обязательный элемент экономики – инфляция. Таким образом, недостаточно простого накопления денег, необходимо сохранение покупательной способности²⁶⁷. Например, в 1998 году Россия пережила один из самых разрушительных кризисов. За небольшой промежуток времени курс рубля обвалился в три раза по отношению к доллару, инфляция возростала огромными темпами, накопления граждан обесценивались молниеносно. Появляющиеся время от времени резкие колебания рубля и сейчас вызывают у населения серьезные опасения. Ввиду

²⁶³ Рублевые купюры подорожали на треть из-за швейцарской краски. Известия. 25.02.2015. - URL: <https://iz.ru/news/583391>. (дата обращения: 30.11.2018).

²⁶⁴ Мищенко С.В. Сущность и функции современных денег // Известия СПбГЭУ, 2010, №6. С.37.

²⁶⁵ «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018).

²⁶⁶ Сайт Центрального Банка РФ. - URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 30.11.2018).

²⁶⁷ Мищенко С.В. Сущность и функции современных денег // Известия СПбГЭУ, 2010, №6. С.39.

чего, власть страны должна обеспечивать сохранение покупательной способности рубля. Если, например, во времена эпохи золотых денег функция средства накопления была механистичной, то сейчас она усложнилась значительно. Финансовые стратегии современного корпоративного сектора, денежная политика государства построены на необходимости сохранения и накопления ценности, на максимально эффективной реализации этой денежной функции.

Деньги, выполняя функцию мировых денег, отражают предыдущие функции только в сфере внешней торговли и обслуживания внешнеэкономической деятельности. В современных условиях при использовании неполноценных денег функцию мировых денег выполняют отдельные свободно конвертируемые, а также коллективные валюты. Характеристика данной функции связана с процессами глобализации экономики, международного разделения труда, а также с национальной безопасностью через экономическую независимость государств. Возможно, наступит время, когда использование национальных денежных единиц значительно сузится. Но еще рано говорить о процессе отмирания национальных валют, хотя сейчас и просматривается тенденция к образованию региональных валютных систем, базирующихся на основе экономических и политических блоков.

Кроме традиционных функций выделяют также связанные с социально-общественной стороной проявления денег. Необходимость их выделения связана с влиянием, которое имеют деньги по отношению к обществу. Мнения экономистов в отношении современных функций денег не сходятся, отчасти это связано с широтой самого понятия денег и рамками их использования. Выделяют следующие функции: контролирующую, регулятивную, информационную, военно-политическую, стимулирующую, статусную, историко-культурологическую, социально-стратификационную, целереализующую и другие²⁶⁸. В статье более детально рассмотрены контролирующая, стимулирующая, информационная и регулятивная.

Очень сильное влияние деньги оказали и на политическую сферу. Так как деньги являются универсальным товаром, посредником, деньги обладают повышенным спросом. Деньги нужны людям не из-за их внутренней стоимости, а из-за потребительной, выражающейся в способности быть обмененным на любой товар. Вследствие этого они становятся инструментом контроля за обществом. Наибольшей власти достигает тот, кто будет контролировать денежную эмиссию.

²⁶⁸ Салимоненко Д. А. Классификация функций денег // Российский гуманитарный журнал, 2013, №5, С.437.

Деньги зачастую ставят в один ряд с идеологией и силой, используемых для контроля и управления²⁶⁹. Это отражает такую функцию денег как контролирующую (военно-политическую).

Ярким примером проявления такой функции являются отношения между Панамой и США. Дипломатические отношения у США и Панамы установились в 1903 г. после провозглашения ее независимости от Колумбии. Немалую роль в процессе сецессии Панамы от Колумбии сыграли США. Такой интерес к Панаме вызван его расположением и рядом других факторов: США получило контроль над Панамским каналом с целью обеспечения национальной безопасности²⁷⁰. Вследствие такого влияния большую часть панамского денежного оборота составляют доллары. То есть в руках Соединенных Штатов есть мощный инструмент влияния, которым США воспользовались в 1988 г. Администрация Р. Рейгана обвинила не устраивавшего США панамского военного деятеля Мануэля Норьегу в наркоторговле и коррупции. Тогда США заморозили панамские активы в банках, наложили запрет на все платежи в Панаму, вынудив большинство банков прекратить работу. Несмотря на попытки правительства, Панаме не удалось предотвратить сжатие экономики, ее демонетизацию и сокращение объемов производства²⁷¹.

Одной из самых неоднозначных функций денег можно назвать стимулирующую функцию. Являясь одним из главных инструментов достижения цели или самой целью, деньги способны мотивировать субъектов экономики на совершение каких-либо действий. Наглядно функция проявляется в вознаграждении работника за проделанную работу – заработной плате. Он выполняет обязанности ради оплаты труда и способен выполнять работу сверх нормы, которая оплачивается дополнительно. Выполненная работа может повысить объем производства, сбыта и даже качество предоставляемых услуг и жизни населения, в зависимости от характера работы.

Однако стоит сказать, что деньги способны привести к развитию разрушающих общество и экономику процессов. Например, деньги способны пробудить в людях корысть, жадность, алчность, стремление к наживе, достижение богатства любой ценой. Данная функция денег может подтолкнуть людей на совершение преступлений, привести к увеличению уровня коррупции и упадка нравственности в обществе.

²⁶⁹ Емузова Э. А., Нефедов С. А. Контролирующая функция денег как главный ресурс нового мирового порядка// Международный научный журнал «Символ науки», 2016, № 4, С. 225.

²⁷⁰ U.S. Department of State [Electronic source] // U.S. Relations With Panama: [website]. URL: <https://www.state.gov/r/pa/ei/bgn/2030.htm> (дата обращения: 01.12.2018).

²⁷¹ Емузова Э. А. Политические функции денег// Теория и практика общественного развития, 2015, № 21, С. 147

Информационный характер экономики, ее современное развитие, появление новых подходов к сущности денег дают основание для выделения информационной функции денег. Современная финансовая наука рассматривает деньги и в качестве средства информационного обеспечения рыночной среды на микро- и макроуровне. Данная функция дает возможность оценивать состояние экономики государства. Ее реализация способствует эффективному социально-экономическому прогнозированию и планированию работы. При объединении рынков через современную банковскую систему деньги становятся мировым информационным инструментом.

Стоит отметить, что все же информационная функция представляет не просто функцию измерения стоимости, которая позволяет соотносить лишь стоимости различных товаров и услуг. Информационная функция дает возможность оценить, такие понятия, как величина ВВП, структура финансирования и доходность отраслей народного хозяйства²⁷².

История постоянно доказывает нам, что деньги фактически являются регулятором экономических отношений. Использование регулятивной функции проявляется в том, что государство может регулировать количество денег в обращении, оказывая влияние на уровень цен, скорость оборота денежных средств и объем национального продукта. Регулятивная функция играет важную роль в сохранении целостности общества. Изменяя количество денег в обращении, либо заменяя денежную систему, власти воздействуют на степень социальной напряженности.

Пример успешной политики – «Великая перечеканка» монет, проведенная в Англии в 1696 – 1698 гг. Массовая порча серебряных монет могла привести страну к политическому и финансовому краху. Убытки покрывались за счет казны, деньги менялись по номиналу. Благодаря эффективному использованию регулятивной функции Англии удалось преодолеть кризис и даже повысить благосостояние государства.

Оценивая сегодняшнее состояние мировой экономики, роль и развитие денег в ней, можно сделать вывод, что функции денег – изменяющиеся экономические категории. Развитие рыночной экономики, максимизация безналичных расчетов, распространение электронных денег и глобализация приводят к изменению выполнения деньгами своих функций и выделению новых.

Литература

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 29.07.2018)

²⁷² Евтух О.Т. Информационная суть денег через призму современной финансовой науки // Финансы и кредит, 2003, №17, С. 44

2. Альпидовская М.Л. [и др.] Макроэкономика. Ростов н/Д : Феникс, 2017.
3. Гарькуша М. С. Новые функции денег в виртуальной экономике// Креативная экономика, 2009, № 10. – С. 102-107
4. Евтух О.Т. Информационная суть денег через призму современной финансовой науки // Финансы и кредит, 2003, №17. – С. 44-48.
5. Емузова Э. А., Нефедов С. А. Контролирующая функция денег как главный ресурс нового мирового порядка// Международный научный журнал «Символ науки», 2016, № 4. – С. 224-227
6. Емузова Э. А. Политические функции денег// Теория и практика общественного развития, 2015, № 21. – С. 145-147
7. Мищенко С.В. Сущность и функции современных денег // Известия СПбГЭУ, 2010, №6. – С.32-39.
7. Цхададзе Н.В. Деньги уходят в онлайн - развитие системы дистанционного банковского обслуживания. /Денежная реформа 1947 года и ее роль в восстановлении народного хозяйства: коллективная монография / под ред. Р.М.Нуреева, М.А.Эскиндарова. - Москва: КНОРУС, 2019.- С.246-256.
8. Салимоненко Д. А. Классификация функций денег // Российский гуманитарный журнал, 2013, №5. – С.435-447.
9. Рублевые купюры подорожали на треть из-за швейцарской краски. Известия. 25.02.2015. - URL: <https://iz.ru/news/583391>. (дата обращения: 30.11.2018).
10. Сайт Центрального Банка РФ. - URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 30.11.2018).
11. U.S. Department of State [Electronic source] // U.S. Relations With Panama: [website]. URL: <https://www.state.gov/r/pa/ei/bgn/2030.htm> (дата обращения: 01.12.2018).

3.5. ВЛИЯНИЕ УРОВНЯ МОНЕТИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ НА МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Деньги – важнейшая составляющая экономики. Деньги как стоимостное выражение товаров, как средство обмена между людьми и другими экономическими агентами, деньги как способ погашения обязательств, деньги в роли сбережений. Денежная система страны во многом составляет основу ее экономики. Роль денег в современном обществе достаточно велика: деньги обеспечивают протекание важных экономических процессов во всех сферах жизни общества. Деньги – это не просто технический инструмент счета и обмена, а воспроизводственная

категория²⁷³. Однако если мы обратимся к российскому законодательству и вообще к учебной и научной литературе, то вряд ли сможем найти четкое определение понятия «деньги». Качественное понимание сущности денег должно идти вместе с пониманием его количественной стороны. Проблема измерения количества денег сводится к проблеме определения денежных агрегатов. Что же касается количественного определения денег в экономике вводится понятие денежная масса. Возникает вопрос: каким образом можно посчитать денежную массу. Для этого в современной экономике вводятся так называемые денежные агрегаты или по-другому группировки денежных активов. Денежные агрегаты представляют собой группировку активов по принципам нисходящей ликвидности. Выделяют такие денежные агрегаты, как M0, M1, M2 и M3. Схема построения того или иного агрегата в каждой стране неодинакова: все зависит от специфики экономики и денежного оборота. Основным агрегатом для России является M2, который включает в себя наличные деньги и остатки средств в национальной валюте на счетах организаций, которые являются резидентами Российской Федерации. Другими словами, данный агрегат выделяет две стороны: наличные деньги и безналичные средства.

ВВП - валовый внутренний продукт; то есть то количество товаров и услуг, произведенных в стране за год и выраженных в текущих ценах. ВВП - макроэкономический показатель, который выражает общую рыночную стоимость всех товаров и услуг, произведенных во всех отраслях экономики на территории определенной страны за год и предназначенных для личного потребления, обмена или продажи. Стоит отметить, что и показатель денежной массы, рассчитанный через систему денежных агрегатов, и ВВП являются в определенной степени показателями достаточно универсальными, поскольку используются для расчетов во многих странах мира. Основные различия могут заключаться лишь в способах расчета денежной массы (то есть применения разных денежных агрегатов) и валового внутреннего продукта.

Обратимся к данным статистики и проведем анализ показателей. Изучая данные, полученные с сайта Центрального банка Российской Федерации, можно сделать вывод, что показатель денежной массы на первое января соответствующего года в течение 1998-2017 годов постоянно возрастал. Абсолютный прирост составляет 38 043,8 млрд. руб. Однако стоит отметить, что за 1998-2017 года помимо роста денежной массы происходило увеличение и ВВП. Следовательно, для рассмотрения реального объема денежной массы в экономике необходимо ввести некоторые относительные показатели. Рассмотрим данные о ВВП за 1998-2017 годы: согласно

²⁷³ Деньги, кредит, банки: учебник/коллектив авторов; под. ред. О.И.Лаврушина. – 14-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2015. С.44.

статистическим показателям можно сделать вывод, что показатели валового внутреннего продукта имели тенденцию к постоянному увеличению за исключением 2009 года: в 2009 году в силу сложной экономической ситуации (экономического кризиса 2008) валовый внутренний продукт сократился, но в последующие имел тенденцию к росту. Таким образом к 2017 году ВВП страны составляет 92037,17 млрд. руб. По сравнению 1998 годом абсолютный прирост показателя валового внутреннего продукта составил 89407,55 млрд. руб.²⁷⁴

Деньги в экономике должны быть сопряжены с другими макроэкономическими показателями: для решения этого вопроса в экономической теории вводится так называемый коэффициент монетизации. У понятия «монетизация» существует достаточно много толкований. Что же касается монетизации экономики, то в данном случае монетизация обозначает степень насыщенности экономики наличными деньгами. Другими словами, коэффициент монетизации показывает каким количеством денежных средств располагает экономика конкретной страны на данный момент для осуществления расчетов, платежей и других операций. Данный показатель применяется как у нас в стране, так и за рубежом (коэффициент Маршалла). Основная формула для вычисления данного показателя определяется как отношение денежной массы страны к объему ВВП в текущих ценах. Для определения денежной массы вводятся специальные денежные агрегаты. В России основным агрегатом для определения денежной массы является агрегат М2. Показатель валового внутреннего продукта должен быть выражен в текущих ценах для наиболее точного результата вычисления коэффициента.

Произведем расчет коэффициента монетизации (коэффициент монетизации = денежная масса/ВВП). Согласно расчетам, коэффициент монетизации принимает неоднородные значение в течение всего периода исследования с 1998 года по 2017 год. Однако, общая тенденция такова, что показатель коэффициента увеличивается. Абсолютные прирост за 1998-2017 годы составляет 0,28. Как уже говорилось, коэффициент монетизации показывает степень обеспеченности, насыщенности экономики наиболее ликвидными денежными средствами (наличными деньгами и деньгами на банковских счетах). Средний показатель за 1998-2017 годы, исходя из расчетов, составляет примерно 0,27. Если сравнивать показатели коэффициента монетизации в разных странах, то в развитых странах данный коэффициент будет больше единицы (больше 100%), в отличие от России, где на 2017 год данный показатель составляет 0,42 (42%). Данное развитие свидетельствует о разных уровнях развития экономики, различных

²⁷⁴ Статистика // cbr.ru: Центральный банк Российской Федерации URL: <https://www.cbr.ru/statistics/> (дата обращения: 10.11.2018).

экономико-социальных предпосылок развития. Таким образом, можно сделать вывод, что согласно расчетам коэффициент монетизации в Российской Федерации на 2017 год составило примерно 42%, что намного меньше аналогичного показателя в других странах.

Коэффициент монетизации - один из основных показателей денежной системы и денежного оборота страны. Рассмотрим еще раз формулу расчета данного показателя: коэффициент равен делению денежной массы, рассчитанной чаще всего по агрегату M2, на валовый внутренний продукт. Можем вывести и обратные формулы: исходя из того, что на показатель коэффициента монетизации влияют такие показатели как денежная масса и ВВП, можно сделать вывод, что и сам коэффициент оказывает влияние на данные показатели. Денежная масса равна произведению ВВП на коэффициент монетизации; валовый внутренний продукт можно вывести как деление денежной массы на коэффициент монетизации. Если рассматривать взаимосвязь денежной массы и коэффициента при неизменном уровне ВВП, то можно сделать вывод, что между ними существует прямая зависимость. Если же рассматривать взаимосвязь коэффициента и ВВП при фиксированном уровне денежной массы, то в данном случае выявлена обратная зависимость между данными показателями.

Определимся с понятием макроэкономических показателей: система национальных счетов представляет собой совокупность макроэкономических показателей, характеризующие величине совокупного дохода и продукта, оказывающие влияние на развитие экономики в целом. В данную систему включены такие показатели, как валовый внутренний продукт, валовой национальный продукт, валовой национальный доход, национальный и личный доход. Все они последовательно выводятся из ВВП. Следовательно, исходя из того, что коэффициент монетизации оказывает влияние на валовый внутренний продукт (обратная зависимость между показателями), можно сделать вывод, коэффициент монетизации может влиять и на величину национального дохода, и на личный доход, и на другие показатели системы национальных счетов.

В экономике существует понятие скорости обращения (количества оборотов). Формула скорости обращения представляет собой деление показателя ВВП на денежную массу. Так как формула скорости является обратной формулой коэффициента монетизации, то можно сделать вывод, что чем больше монетизация, тем меньше скорость обращения. Проведем практические расчеты: рассчитаем коэффициент монетизации и скорость обращения по данным денежной массы и валового внутреннего продукта за 1998-2017 годы. Показатели скорости обращения, также, как и коэффициента монетизации, изменяются с течением времени неравномерно: однако можно выявить общую тенденцию к понижению

скорости обращения с течением времени. Таким образом, можно сделать вывод, что показатель коэффициента монетизации находится в обратной зависимости от скорости обращения денег.

Обратимся к еще одному макроэкономическому показателю – уровню инфляции. Что касается российской экономики, то здесь преобладает мнение, что увеличение денежной массы в экономике, количество денежных средств непременно приведет к повышению уровня инфляции в стране. Предположим, что если денежная масса влияет на инфляционную ситуацию в стране, то и коэффициент монетизации, в условиях ранее выявленной прямой зависимости данного показателя с денежной массой, также влияет на инфляцию в стране. Гипотеза: чем выше монетизация, тем выше инфляция. Для расчетов возьмем индекс потребительских цен, который используется во многих странах для измерения уровня инфляции экономики и воспользуемся линейным индексом корреляции, который служит для выявления зависимости и взаимосвязи между показателями. Итоговая формула для подсчета линейного коэффициента корреляции: $r_{xy} = \frac{\sum(x-x_{\text{ср}})(y-y_{\text{ср}})}{(\sum(x-x_{\text{ср}})^2 \sum(y-y_{\text{ср}})^2)^{1/2}}$. В результате получаем, что линейный коэффициент корреляции монетизации и инфляции равен -0,528; данный показатель свидетельствует о том, связь между коэффициентом монетизации и уровнем инфляции в стране является линейной, обратной и достаточно существенной. Таким образом, гипотеза не подтвердилась: инфляция уменьшается с ростом коэффициента монетизации. Инфляция – явление многофакторное, и поскольку коэффициент монетизации принял значение -0,528, то можно сделать вывод, что говорить о жесткой и прямой зависимости между монетизацией и инфляцией нельзя. Данные показатели связаны между собой, развиваются в экономике параллельно, но инфляция зависит от многих других факторов, составляющих особенности построения экономической системы страны в целом.

Коэффициент монетизации играет огромную роль в экономике страны. Прежде всего он определяет соотношение денежной массы, то есть реальной возможности осуществлять расчетные и платежные операции, и уровнем валового внутреннего продукта в стране. На сегодняшний день коэффициент монетизации экономики России не слишком высок, он отстает от аналогичных показателей в развитых странах. Значимость изучения коэффициента монетизации заключается в том, что сам по себе он дает очень важную информацию, касаемую обеспеченности экономики денежной массой, а также, зная коэффициент монетизации, можно предположить поведение других макроэкономических показателей. Монетизация экономики - показатель, который в определенной степени может стать определенной статистической базой для расчета других статистических показателей, на основе монетизации экономики органы

государственной власти могли бы принимать взвешенные стратегические решения.

Литература

1. Греков И.Е. Методологические проблемы оценки коэффициента // Финансы и кредит. – 2013. – №7. – С. 2-6.
2. Деньги, кредит, банки. Денежный и кредитный рынки: Учебник и практикум для прикладного бакалавриата / под общ. ред. М.А.Абрамовой, Л.С.Александровой. — М.: Юрайт, 2015. 380 с.
3. Деньги, кредит, банки и денежно-кредитная система: тесты, задания, кейсы: учебное пособие/ коллектив авторов; под. общ. ред. М.А.Абрамовой, Л.С. Александровой. — М.: КНОРУС, 2014. 312 с.
4. Деньги, кредит, банки: учебник/коллектив авторов; под. ред. О.И.Лаврушина. – 14-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2015. 448 с.
5. Макроэкономика. Теория и российская практика: учебник. – 2-е изд., перераб. и доп./ под ред. А.Г.Грязновой и Н.Н.Думной. – М.: КНОРУС, 2006. 688 с.
6. Минашкин, В. Г. Статистика: учебник для бакалавров / В. Г. Минашкин. — М. : Издательство Юрайт, 2013. 448 с.
7. Статистика: учебное пособие / коллектив авторов; под ред.В.Н.Салина,Е.П.Шпаковской. - 2-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2014. 504 с.
8. Цхададзе Н.В.Деньги уходят в онлайн - развитие системы дистанционного банковского обслуживания. /Денежная реформа 1947 года и ее роль в восстановлении народного хозяйства: коллективная монография / под ред. Р.М.Нуреева, М.А.Эскиндарова. - Москва: КНОРУС,2019.- С.246-256.
9. Ханенкова О.С. Эконометрическое исследование факторов, влияющих на коэффициент монетизации [Электронный ресурс] / Ханенкова О.С., Богомолов А.И. // Хроноэкономика, 2018. – № 1.-С.63-66(www.hronoeconomics.ru) — URL:<http://elib.fa.ru/art2018/bv660.pdf> (дата обращения 09.11.2018).
10. Российский статистический ежегодник // gks.ru: Официальный интернет-портал Федеральной службы государственной статистики (Росстат)
URL:http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135087342078 (дата обращения: 10.11.2018).
11. Статистика // cbr.ru: Центральный банк Российской Федерации
URL: <https://www.cbr.ru/statistics/> (дата обращения: 10.11.2018).

3.6. ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕХОДА К ТАРГЕТИРОВАНИЮ ИНФЛЯЦИИ В РОССИИ

Вначале 1990-х гг. ряд стран перешел к новому методу регулирования инфляции – инфляционному таргетированию. Таргетирование инфляции – это применение специальных мер органами государственной власти страны с целью максимального контроля над уровнем инфляции в государстве. Такие действия стабилизируют и улучшают экономическое положение в стране. А также позволяют следить за динамикой развития инфляции в государстве.

Принято выделять несколько стадий таргетирования инфляции. Во-первых, установка планового показателя в стране на некоторый период времени. Во-вторых, подбор рационального монетарного инструментария, который позволяет осуществлять контроль над уровнем инфляции. В-третьих, применение монетарного инструментария по текущей необходимости. И, наконец, сравнения уровня инфляции в стране на конец отчетного периода и запланированный анализ эффективности работы проведенной монетарной политики²⁷⁵.

Основной причиной перехода к таргетированию инфляции стала неэффективность уже существующих традиционных методов в период глобализации мировой экономики. Вначале к таргетированию инфляции переходили только развитые страны, однако в конце 1990-х годов ситуация резко изменилась. Данный режим стал активно использоваться среди развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

После перехода государств к таргетированию инфляции в них наблюдается как снижение уровня инфляции, так и улучшение основных макроэкономических показателей. Принято выделять ряд обязательных требований, которые составляют основу режима – таргетирование инфляции:

- экономические агенты публично объявляют среднесрочные числовое значение целевого темпа инфляции в стране;
- ЦБ является независимым агентом и берет на себя ответственность за достижение целевого показателя инфляции;
- доверие всех экономических агентов по отношению к политике денежных властей;
- обеспечение прозрачности принятия решений и политики ЦБ;
- детальный сравнение состояния экономики в текущем периоде, который основан на большом количестве макро- и микропоказателей;

²⁷⁵ Макроэкономика. Учебник, Рекомендовано ФГАУ «ФИРО», /Отв. Ред. М. Л. Альпидовская, Н.В. Цхададзе. - Ростов на Дону «Феникс» 2017. С.206

- признание стабильности цен основной долгосрочной целью²⁷⁶.

Для введения инфляционного таргетирования необходимо следующее:

- функционирование экономики при низких темпах инфляции;
- ведение режима плавающего курса национальной валюты;
- наличие стабильной финансовой системы в стране;
- доверие экономических субъектов экономики к проводимой

Центральным банком денежно-кредитной политике;

- независимость Центрального банка в принятии решений и в реализации целей и основных задач монетарной политики.

Центральный банк фиксирует пределы целевого ориентира инфляции, которой является важнейшим параметром таргетирования. Целевой интервал – это диапазон, в рамках которого колебание переменного значения целевого ориентира по инфляции является допустимым. В случае возникновения такого отклонения, Центральный банк обязан указать причины и установить меры, с помощью которых инфляция может быть возвращена в рамки целевого ориентира. По мнению ряда специалистов, для гибкого режима таргетирования инфляции оптимальны пределы целевого интервала в 1 %. Если повысить данный диапазон, то он может быть воспринят, как недостаточность мер Центрального банка в управлении инфляцией²⁷⁷.

Преимущества таргетирования инфляции:

- Центральный банк локализирует свое внимание на стабильности цен, т.е. постепенном бесшоковом снижении и закреплении на доступном уровне инфляции;

- применение такого режима понятно для широких слоев социального общества;

- повышение ответственности банка за осуществляемую политику и цели;

- повышение доверия со стороны экономических агентов и снижение инфляционных ожиданий общественности.

Однако инфляционное таргетирование имеет и часть недостатков:

- в странах с переходной экономикой динамика инфляции варьирует от большого числа факторов, которые денежные власти неспособны в достаточной степени контролировать. В случае России инфляция, в основном, вызвана немонетарными факторами, вследствие чего инструментов денежно-кредитной политики малоэффективно²⁷⁸;

²⁷⁶ Сомова И.А. Таргетирование инфляции в России: проблемы и перспективы. // Вестник НГУ Серия: Социально-экономические науки.- 2015.- Том 12.- Выпуск 2. С.7.

²⁷⁷ Там же, С. 9.

²⁷⁸ Пищик В.Я. Мировой опыт таргетирования инфляции и возможность его использования в России. // Этап: экономическая теория, анализ, практика.- 2016.- С. 67.

- сосредоточенность денежно-кредитной политики Центрального банка на достижении целевого показателя уровня инфляции в течение определенного периода времени может привести к презрению других макроэкономических показателей, таких как: занятость, ВВП и т.д.;

- трудность в определении конкретного уровня инфляции (индекса цен) в качестве целевого параметра. В некоторых государствах вместо индекса потребительских цен используются другие индексы, которые не зависят от многих факторов: от регулирования административными методами, от мировых цен и сезонных колебаний. В этом случае скорректированный показатель может кардинально отличаться от индекса цен и дефлятора ВВП.

Самым эффективным способом достижения ценовой стабильности в государстве - является корректировка процентных ставок, чаще всего, межбанковских. Если инфляция установлена выше целевого значения, то ставку повышают. Если уровень инфляции ниже целевого ориентира, то понижают. Через некоторое время данные меры могут привести инфляцию к надлежащему уровню.

Важную задачу, которую ставит перед собой Россия, способствующая стабильному долгосрочному экономическому росту, является снижение уровня инфляции до значений, характерных развитым странам. Несмотря на то, что во всем мире встречается относительный рост инфляции, в России уровень инфляции остаётся довольно высоким по сравнению с развитыми странами. Так как экономика России имеет свои неотъемлемые черты, то и методы регулирования инфляции должны учитывать данные условия.

Цель Центрального банка России - установление денежно-кредитной политики, которая обеспечит ценовую стабильность. В 2014 году Россия перешла к режиму таргетирования инфляции и плавающему курсу рубля. Благосостояние российских граждан напрямую зависит от покупательной способности рубля. Ценовая стабильность вносит огромный вклад в снижение экономической неопределенности и создает условия для устойчивого и сбалансированного роста экономической системы РФ.

Переход к режиму плавающего курса рубля способствовал проведению более действенной процентной политики, которая нацелена на поддержание стабильности потребительских цен и адаптацию экономики к быстрым изменениям внешних условий, что увеличило ее устойчивость к влиянию многих факторов.

В рамках данного режима Центральный банк устанавливает целевой ориентир инфляции и берет на себя ответственность за его достижение. Основным методом воздействия денежно-кредитной политики на экономику страны осуществляется через изменение процентных ставок. Центральный банк должен принимать решения, основанные на прогнозе развития экономики и динамики инфляции. Еще одной обязанностью

центрального банка является разъяснение обществу принимаемых действий, подотчетность и открытость.

С учетом прогнозов и структурных особенностей экономики России, а также динамики инфляции в ее партнерах по торговле, в 2017 году Банк России установил цель по снижению инфляции до 4% и поддержании данного уровня в среднесрочной перспективе. ЦБ РФ не устанавливает целевых ориентиров по уровню обменного курса национальной валюты, а также не сдерживает формирование тенденций в его динамике, которые обусловлены фундаментальными макроэкономическими факторами.

Наряду с ценовой стабильностью Банк России также стремится обеспечивать стабильное функционирование и развитие банковского сектора, финансового рынка и платежной системы, что в долгосрочной перспективе является необходимым условием действенной реализации денежно-кредитной политики и достижения целей по инфляции²⁷⁹.

Основным регулятором денежно-кредитной политики Центрального банка является - ключевая ставка. Совет директоров Банка России принимает регулярно заключение об уровне ключевой ставки, а также некоторых других параметров процентной политики. Это важно, поскольку изменение процентных ставок Банка России оказывает влияние на изменение процентных ставок денежного рынка, валютного курса, воздействует на принятие решения субъектами экономики, в том числе домохозяйствами и предприятиями относительно потребления, сбережения и инвестирования, т.е. происходит изменение экономической активности. Совет директоров определяет денежно-кредитную политику в пределах таргетирования инфляция, методы достижения целевого уровня и базовые инструменты.

При рассмотрении мирового опыта использования режима таргетирования инфляции позволяет обратить внимание на некоторые аспекты, способствующие адаптации российской экономики к практике денежно-кредитной политики Центрально банка РФ:

- В странах с режимом инфляционного таргетирования выбираются различные значения целевого уровня инфляции в зависимости от определенных условий. Банку России следует и целесообразно использовать интервальное значение количественного целевого показателя инфляции, которое позволяет легче адаптироваться к шоковым воздействиям на цены.

- В международной практике развитыми странами устанавливаются целевые показателя инфляции на уровне 2% или около этого значения, в

²⁷⁹ Сайт Центрального Банка РФ. - URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 30.11.2018).

странах с развивающейся экономикой он существенно выше – 4,5% (+/-2 процентных пункта)²⁸⁰.

В России как в стране с развивающимся рынком в силу структурных особенностей экономики, высокой зависимости от внешних факторов и соответственно ограниченных возможностей денежных властей контролировать инфляцию вполне обоснованно использование интервальных значений в пределах от 3 до 5%²⁸¹.

- В связи с тем, что основным каналом передачи информации о денежно-кредитной политике является банковский сектор, то Банк России мог бы на начальном этапе режима таргетирования инфляции устанавливать период действия целевого ориентира инфляции на один год, что и делает ЦБ РФ.

- Банку России следует уделить особое внимание взаимной увязки двух направлений деятельности – денежно-кредитной политики. Важными задачами являются мониторинг движения цен на рынках недвижимости и фондовых рынках на регулярной основе, а также анализ тенденции динамики денежных агрегатов и кредитной эффективности в целях определения вероятности возникновения финансовых пузырей и принятия своевременных мер по их предотвращению.

- На современном этапе наблюдается тенденция к расширению сферы использования гибкого таргетирования инфляции, предусматривающего сочетание режима таргетирования инфляции с режимом управляемого плавающего курса национальной валюты.

В России, с учетом сохраняющейся высокой зависимости поступлений в бюджет от конъюнктуры мировых рынков сырья (российский экспорт, влияющих на макроэкономическую устойчивость в стране, денежным властям вполне логично использовать режим гибкого таргетирования инфляции²⁸².

В России на дату перехода к таргетированию инфляции не сформировался весь необходимый комплекс экономических условий. Во-первых, уровень инфляции в России до этого момента был довольно высоким. Значительно выше, чем в самых развитых странах мира. Поэтому не был накоплен достаточный опыт развития экономики в условиях стабильно низкого темпа инфляции. Опыт многих развитых стран, которые ранее перешли к режиму инфляционного таргетирования показывает, что этот режим рассчитан на долгосрочную перспективу и его базу составляет долговременный опыт низкой инфляции.

²⁸⁰ Юдаева К. О возможностях, целях и механизмах денежно-кредитной политики в текущей ситуации // Вопросы экономики — 2017. — № 9. — С. 8.

²⁸¹ Там же, С. 10.

²⁸² Улюкаев А., Замулин О., Куликов М. Предпосылки и последствия внедрения таргетирования инфляции в России // Экономическая политика №3. - 2006. - С. 29.

Во-вторых, инфляция – сам по себе очень сложный и комплексный процесс. В его основе лежат не только монетарные, но и немонетарные факторы. В данной ситуации меры денежно-кредитной политики Центрального банка оказывают воздействие на экономику не мгновенно, а со значительным отставанием, что создает определенные трудности. В России мощные инфляционные факторы носят, как правило, краткосрочный характер, вследствие чего денежно-кредитная политика не в состоянии в полной мере противостоять им. В России инфляция вызвана немонетарными факторами, поэтому ЦБ не может планомерно осуществлять полный контроль над всеми составляющими инфляции.

В-третьих, при таргетировании инфляции важное значение приобретают:

- прогнозы, от достоверности которых зависит денежно-кредитная политика;
- решения, принимаемые Центральным банком и успешность их реализации.

В условиях российской экономики инфляционные ожидания довольно часто возрастают и возникают в связи с непрогнозируемыми политическими событиями. В связи с этим нарушается достоверность прогнозов. А, следовательно, и их рассмотрение в качестве основы для принятия решения нецелесообразно, так как они приводят к отрицательным результатам в монетарной политике²⁸³.

Достижение поставленных целей ЦБ в рамках таргетирования инфляции сдерживается рядом проблем:

1. Незрелость трансмиссионного механизма.

Этот фактор проявляется в комплексе явлений, в том числе высокие процентные спреды банков, слабые темпы роста кредитования реального сектора по сравнению с потребительским, а также недостаточная развитость внутренних рынков капитала. Устранить данное препятствие нельзя без решения вопросов по банковскому регулированию. Одним из вариантов, который обсуждался и обсуждается в настоящее время - является выполнение Банком России функции по непосредственному воздействию на ставки по кредитам, выдаваемым банками.

2. Прогрессирующее замедление российской экономики с 2012 года и сокращение ликвидности банковской системы.

На текущий момент наблюдается чистый дефицит ликвидности. Он составляет 1,3 трлн. руб. и рассчитывается, как задолженность перед ЦБ РФ минус средства банков, размещенных на корреспондентских счетах в ЦБ РФ, и наличности на балансе банков. Это требует срочных мер по

²⁸³ Финам. URL: <https://www.finam.ru/analysis/forecasts/inflyacionnoe-targetirovanie-v-rossii-kontekst-imeet-znachenie-20160516-17080/> (дата обращения: 17. 12. 18).

стимулированию экономического роста и развития, а также повышение объема ликвидности банковской системы. Позиция Правительства РФ заключается в том, что ЦБ РФ должен снижать ставки рефинансирования для того, чтобы облегчить кредитования реального сектора экономики и населения страны.

3. Проблема естественных монополий.

Проблема связана с тем, что значительную часть потребительской корзины и индекса потребительских цен составляют товары и услуги, производимые и оказываемые предприятиями – естественными монополиями. В первую очередь сюда относятся: электричество, газ, а также некоторые услуги ЖКХ. Важным шагом в преодолении этой проблемы было решение вопроса о сдерживании роста цен на газ и электроэнергию, принятом в 2014-2015 годах, согласно постановлению Мин-энерго России рост цен ограничен с 15% до 5%.

4. Экспортная сырьевая зависимость.

Зависимость сохраняется в течение 40 лет. Структура экспорта нашей страны дифференцирована, в том числе эта особенность осложняет процесс перехода в режим полноценного плавающего курса рубля. Причина заключается в том, что колебание уровня цен на вывозимое из России сырье также приводит к колебанию платежного баланса страны, который в свою очередь оказывает влияние на валютный курс (обменный курс) рубля. Это значит, что в результате введения режима инфляционного таргетирования, может увеличиться зависимость национальной экономики от экспорта сырья. В основном, нефти. Предотвращению такого барьера способствует введенное «бюджетное правило». Его смысл заключается в том, что если цена на нефть превышает базовую, т. е. среднюю за предыдущие 5 лет, то избыток нефтегазовых доходов поступает в Резервный фонд до нормативной планки 7% ВВП. Далее дополнительные доходы идут в Фонд национального благосостояния²⁸⁴.

Таким образом, инфляционное таргетирование в мировой практике доказало свою эффективность. Именно поэтому вопрос перехода России к такому режиму рассматривался довольно давно. Подавление инфляции – это не самый лучший способ борьбы с ней, об этом говорит и история нашей страны в период СССР. Лучшая стратегия – это управление инфляцией, поддержание низких ее темпов, обеспечивающих экономический рост. При этом нельзя допускать возникновения дефляционных процессов.

В нашей стране переход к таргетированию инфляции был осуществлен в 2014 году. На пути установления данного режима имеется большое число барьеров и проблем. Но большинство специалистов считает,

²⁸⁴ Институт проблем предпринимательства. URL: <https://www.ippnou.ru/print/012019/?idarticle=012019>. (дата обращения: 17. 12. 18).

что имеющиеся препятствия не являются поводом для отказа от ведения такой политики. Экономисты советуют использовать смешанный режим таргетирования инфляции, что связано со специфическими условиями российской экономики.

В международной практике данный вид режима инфляционного таргетирования получил название - облегченного инфляционного таргетирования. В качестве таргетирования инфляции в условиях российской экономики больше всего подходит гибкое таргетирование. Облегченный режим таргетирования может быть снят после окончания структурных реформ в экономической системе.

На данный момент Банк России объявляет широкие возможности колебания инфляции, позволяет активно действовать на валютном рынке и корректировать ситуации с процентной ставкой на межбанковском уровне. Первые годы применения режима таргетирования инфляции оказали положительное влияние на развитие экономики России. В том числе была доказана эффективность данного режима, а уровень инфляции был понижен.

Литература

1. Макроэкономика. Учебник, Рекомендовано ФГАУ «ФИРО», /Отв. Ред. М. Л. Альпидовская, Н.В. Цхададзе. - Ростов на Дону «Феникс» 2017.

2. Пищик В.Я. Мировой опыт таргетирования инфляции и возможность его использования в России. // Этап: экономическая теория, анализ, практика.- 2016. - С. 62–78.

3. Сомова И.А. Таргетирование инфляции в России: проблемы и перспективы. // Вестник НГУ Серия: Социально-экономические науки.- 2015.- Том 12.- Выпуск 2.- С. 5-12.

4. Улюкаев А., Замулин О., Куликов М. Предпосылки и последствия внедрения таргетирования инфляции в России // Экономическая политика №3.- 2006.- С. 19–38.

5. Юдаева К. О возможностях, целях и механизмах денежно-кредитной политики в текущей ситуации // Вопросы экономики — 2017. — № 9. — С. 4-12.

6. Альпидовская М.Л., Шулимова А.А. Глава 5. Институциональные аспекты феномена рыночного хозяйства / Феномен рыночного хозяйства: векторы и особенности эволюции. Лондон, 2017. С. 117-129.

7. Сайт Центрального Банка РФ. - URL: <http://www.cbr.ru> (дата обращения: 17.12.2018).

8. Финам. URL: <https://www.finam.ru/analysis/forecasts/inflyacionnoe-targetirovanie-v-rossii-kontekst-imeet-znachenie-20160516-17080/> (дата обращения: 17. 12. 18).

9. Институт проблем предпринимательства. URL: <https://www.ipnou.ru/print/012019/?idarticle=012019> (дата обращения: 17.12.18).

3.7. РОЛЬ ГЛОБАЛИЗАЦИИ В СТАНОВЛЕНИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ХОЛДИНГОВ

На современном этапе развития экономики значительное влияние на экономические процессы оказывают происходящие процессы: научно-технического прогресса, усложнения бизнес-процессов, увеличения скорости перемещения капитала, глобализации. Все вышеназванное требует постоянного анализа большого потока информации. Эффективное использование информации в современном обществе является ключевым фактором конкурентоспособности крупных промышленных предприятий и их укрупнения на соответствующем рынке сбыта.

Развитие промышленных предприятий, как на внутреннем, так и на международном рынке, трансформация экономики и происходящие экономические процессы, дают основу глобализации, которая охватывает все стороны развития современного общества.

Термин "глобализация" в научной литературе появился сравнительно недавно в начале 1980-х гг.

В научной литературе выделяются различные точки зрения по возникновению и развитию термина "глобализация".

Ряд авторов, такие как Ключников С.В.²⁸⁵, Мохов В.Г.²⁸⁶, Мурадов Н.И.²⁸⁷ полагают, что термин "глобализация" был введен в университете Гарварда. Т. Левитт понимал под глобализацией факт слияния рынков продуктов, производимых транснациональными корпорациями.

Поленова С.Н.²⁸⁸, Налетова И. В.²⁸⁹, Рассказов Л.Д.²⁹⁰ считают, что сущность термина "глобализация" была раскрыта американскими социологами, а именно Дж. Маклином, который призывал понять исторический процесс усиления глобализации социальных отношений и дать ему объяснение.

285 Ключников С.В. Регулирующие процессы глобализации и тенденции корпоративной отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2011. №27.

286 Мохов В.Г. Современные проблемы науки: учебное пособие / В.Г. Мохов, Д.С. Лысенко. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2010.

287 Мурадов Н.И. Всемирная бизнес-паутина - глобализация и стратегия / Н.И. Мурадов.- Йошкар-Ола: МарГУ, 2007.

288 Поленова С.Н. Глобализация мировой экономики и тенденции бухгалтерского учета // Международный бухгалтерский учет. 2008. №8.

289 Налетова И. В. Теория глобализации как теория трансформации современного общества // Вестник Тамбовского университета. Серия: Общественные науки. 2016. № 3 (7).

290 Рассказов Л.Д. Российское общественное сознание в условиях современных глобализационных кризисных процессов: диссертация доктора философских наук: 09.00.11: Улан-Удэ, 2018.

В проведенном исследовании отдельных авторов, таких как Семин П. А.²⁹¹, Тарасова Н. Е.²⁹² отмечается, что началом процесса глобализации является последняя четверть XX в. Глобализация на данном этапе рассматривается как более высокая стадия интернационализации, как качественно новый шаг по сравнению с ней.

В настоящее время под термином глобализация следует понимать усиление связей в области экономики, культуры и политики между странами, в частности увеличение их взаимозависимости²⁹³.

Существующие тенденции глобализации, с одной стороны, характеризует глобализацию рынков сбыта продукции, рабочей силы, снабжения материальными ресурсами, производства, капитала для крупных транснациональных корпорации, а с другой – формирование систем в области производства, телекоммуникаций, дистрибьюции.

Основные движущие силы глобализации проявляются в:

- экономическом росте;
- развитие глобальных производственных, научно-производственных, производственно - сбытовых структурах;
- экспансии технологии.

В научной литературе среди исследователей последнего времени следует акцентировать внимание на работы Олейнова А.Г.²⁹⁴, Хейфец Б.А.²⁹⁵, Пфаненштиль В.Л.²⁹⁶. В указанных работах выделяется термин экономическая глобализация, под которым обычно понимается особая стадия интеграции общественного производства и интернационализации хозяйственной жизни, охватывающих практически все страны мира.

Ключевым направлением влияния научно - технологического прогресса на экономическую глобализацию стало формирование промышленных холдингов инновационно - технологических цепочек производства продукции.

Во-первых, производство сложной продукции с перспективными технологиями, стремящимся к инновационным системам или высокотехнологической продукции, требует высоких затрат от крупных промышленных холдингов. В связи с этим рынок финансового капитала в

²⁹¹ Семин П. А. Методология и инструментарий формирования общего транспортного пространства стран СНГ: диссертация кандидата экономических наук: 08.00.14 - Санкт-Петербург, 2015.- 394 с.

²⁹² Тарасова Н. Е. Сущность и особенности глобализации на современном этапе развития экономики // Молодой ученый. — 2013. — №10. — С. 398-400.

²⁹³ Арсланов А.Ф. Финансы: учебник / А.Ф. Арсланов, В.К. Бурлачков, Е.К. Воронкова и др.; под ред. проф. В.А. Слепова. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2015.

²⁹⁴ Олейнов А.Г. Экономическое будущее глобализации // Вестник МГИМО-Университета. 2018. № 4 (61).

²⁹⁵ Хейфец Б.А. Метаморфоза экономической глобализации. – М.: Институт экономики РАН, 2018.

²⁹⁶ Пфаненштиль, В. Л. Экономическая глобализация как определяющая тенденция современности // Молодёжь и наука: Сборник материалов VI Всероссийской научно-технической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных [Электронный ресурс]. — Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2011.

полном объеме не может удовлетворить потребность крупных промышленных холдингов в капитале, который им требуется для внедрения высокотехнологических проектов. Крупным промышленным холдингам необходимо привлекать необходимые средства для реализации проектов на мировом финансовом рынке.

Во-вторых, усиление технологических процессов и удлинение технологических цепочек приводит к усилению международного разделения труда. Крупным промышленным холдингам сейчас сложнее организовывать производство с высокой степенью передела и добавленной стоимости конечной продукции и имеющей экспортный потенциал или возможность замещения импорта в рамках одной страны практически невозможно. Им выгоднее изготавливать детали и полуфабрикаты в разных странах, на основе которых будет осуществляться производство готовой продукции. Следовательно, доля внутриотраслевой международной торговли устойчиво растет на протяжении последних десятилетий. Эффективность при осуществлении этапов производства в разных странах производства может быть обеспечена только при условии бесперебойных поставках внутри производственной цепочки.

В-третьих, усложнение производственных процессов приводит к усилению "эффекта масштаба". Большие инвестиции могут окупиться только при реализации крупными промышленными организациями больших объемов сбыта готовой продукции. Зачастую отечественный рынок не позволяет обеспечить необходимый объем спроса и организации, которые запланировали инвестиции в производство высокотехнологической продукции, изначально должны рассчитывать на сбыт продукции в глобальных масштабах. Для решения этой проблемы необходимо организовать зарубежные сбытовые подразделения, что ведет к увеличению численности транснациональных холдинговых компаний и росту их вклада в мировую экономику.

До 19 века крупные промышленные фирмы заключали картельный договор, в котором определялись условия для каждого участника по объемам, доле производства, ценам на производимую продукцию и рынкам ее сбыта. Также в этот период активно развивались монополии высшего типа – тресты и концерны.

Впоследствии в конце 19 – начале 20 века в условиях конкурентной борьбы крупные зарубежные и отечественные предприятия стали объединяться в холдинги, которые более устойчивы к внешним факторам, и более эффективны в управлении.

Позже во многих холдингах происходила централизация управления и производственной системы.

Развитие холдинговых структур способствует упрочению связей в мировой экономике и экономике государства в целом. Кроме того,

холдинговая структура призвана минимизировать инвестиционные риски, а также риски внедрения новых продуктов и разработок, так как они являются более привлекательными вследствие своей большей эффективности.

Рассмотрим, как в зарубежной и отечественной литературе рассматривается сущность холдинга.

В зарубежной литературе холдинг – особый тип головной компании, которая использует собственный капитал с целью формирования контроля над приобретаемыми организациями и управления собственным капиталом.

Отечественные исследователи понимают под холдингом компанию, которая владеет дочерними обществами и оказывает влияние на дочерние компании в связи с наличием у головной организации контрольного пакета акций или в силу иных причин²⁹⁷.

Наряду с термином "холдинг" существует термин "холдинговая компания", которые не тождественны. В российском законодательстве термин "холдинг" встречается в "Законе о банках и банковской деятельности". А сущность холдинговой компании определена в Указе Президента РФ № 1392 "О мерах по реализации промышленной политики при приватизации государственных предприятий" (вместе с "Временным положением о холдинговых компаниях, создаваемых при преобразовании государственных предприятий в акционерные общества") как предприятие в состав которого входят контрольные пакеты акций дочерних предприятий.

Также существуют различия между компанией инвестиционного типа и холдинговой компанией. Так, цель компании инвестиционного типа, заключается в получении прибыли при покупке пакетов акций других организаций, а цель холдинговой компании состоит в получении контроля при покупке пакетов акций других компаний.

Довольно часто исследователи выделяют в отдельную категорию промышленные холдинги. Так, под термином промышленный холдинг понимается объединение промышленных организаций, заинтересованных в постоянном развитии как отдельной организации, так и всего объединения, направленного на формирование промышленности страны и регионов России.

Российские экономисты отмечают следующие свойства, которые присуще промышленному холдингу: синергия, целенаправленность, приоритет интересов, иерархичность, интегративность.

Среди целей создания промышленных холдингов выделяются:

- конкурентные преимущества;
- управление технологическими цепочками;
- разнообразные рынки сбыта;

²⁹⁷ Кудряшова Т. В. Методологические подходы к классификации российских корпораций [Текст]: статья / Т. В. Кудряшова, Е. В. Попова // Бизнес. Образование. Право. Вестн. Волгоград. ин-та бизнеса. Сер.: Экономика предпринимательства. 2011. № 4 (17). С. 121–126.

- оптимизация структуры управления.

Рассмотрим преимущества и недостатки, которые свойственны промышленному холдингу.

Основными преимуществами промышленных холдингов по сравнению с иными организационно-правовыми формами являются:

- 1) возможность сосредоточения производственных ресурсов и капитала;
- 2) формирование стойких финансово-хозяйственных связей;
- 3) реализация подхода к формированию промышленного аппарата и строительству новых промышленных объектов;
- 4) использование трансфертных цен и уменьшения издержек производства; большая финансовая устойчивость.

В экономической литературе выделяются следующие недостатки промышленных холдингов:

- 1) недостаточная конкуренция внутри холдинга, которая повлечет за собой увеличения нерентабельных производств и как следствие уменьшения экономической эффективности холдинга в целом;
- 2) сложная иерархическая структура;
- 3) сложное управление;
- 4) значительное число субъектов корпоративных отношений, которые имеют различные интересы;
- 5) значительные транзакционные издержки.

Ключевыми задачами, которые решает в своей деятельности промышленный холдинг являются:

- 1) он дает возможность улучшить процедуру финансирования потребностей инвестиционного характера за счет упрощения доступа к внешним ресурсам;
- 2) имеется вероятность передачи операций, связанных с риском дочерним компаниям, что дает возможность повысить эффективность холдингов;
- 3) накопление существенной части ресурсов дает возможность формировать кадровые ресурсы организовать маркетинговую компанию и поддерживать научно-исследовательскую деятельность.

Следовательно, можно сделать вывод о том, что промышленные холдинги отличаются от других форм своей производственной спецификой деятельности и отраслевой принадлежностью.

В научной литературе существуют три основания организации холдингов:

- на производстве определенного вида товара или услуги, то есть организации отличаются видом производимого товара или оказываемой услуги, а координация их деятельности осуществляется из холдинговой

компании и основана на оказании помощи участникам в сбыте продукции на рынках.

- на объединении потребителей.

- с учетом географического фактора, то есть крупная организация создает свои обособленные филиалы, как на территории региона, так и за пределами.

Существующие холдинги можно условно разделить на горизонтальные, вертикальные и диверсифицированные холдинги.

Рассмотрим их подробнее:

Горизонтальные холдинги – объединение однородных бизнесов (энергетические, сбытовые, телекоммуникационные компании и пр.). Они представляют собой, по сути, филиальные структуры, которыми управляет головная (материнская) компания.

Вертикальные холдинги – объединение предприятий в одной производственной цепочке (добыча сырья, переработка, выпуск продуктов потребления, сбыт).

Диверсифицированные холдинги – объединение предприятий напрямую не связанные ни торговыми, ни производственными отношениями, как, например, российские банки, инвестирующие средства в различные инвестиционные проекты²⁹⁸.

Среди особенностей холдинговых структур можно выделить наиболее значимые:

- большое количество входящих в группу компаний;
- в холдинговую структуру, как правило, входят в качестве составляющих следующие организации: материнская, управляющая, дочерние;
- головная компания владеет значительной частью (контрольным пакетом акций) уставного капитала дочерних компаний;
- дочерние организации сохраняют свою юридическую самостоятельность;
- согласно действующему законодательству холдинг не обязан проходить регистрацию в качестве единой коммерческой группы;
- предоставление головной компании возможности частичного управления деятельностью (направлениями деятельности) дочерних компаний;
- финансовые потоки, внеоборотные и оборотные активы перераспределяются между всеми организациями, входящими в холдинговую структуру;

²⁹⁸ Шалумов С. Г. Деятельность холдинга // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2016. №4

- по результатам работы за налоговый период формируются единый финансовый результат группы, консолидированная отчетность, уплачивается налог на прибыль в бюджет;

- возможность устанавливать трансфертные цены внутри холдинговой структуры;

- перераспределение убытков и прибыли между входящими в холдинговую структуру организациями не происходит, в связи с чем невозможно произвести зачет убытков в счет прибыли различных организаций.

Ориентация на развитие регионального производства и его эффективность в перспективе отражают работу промышленного холдинга.

Деятельность холдингов осуществляется с целью извлечения прибыли от выполнения работ, предоставления услуг и продажи товаров, пользования имуществом.

Данная деятельность является самостоятельно и осуществляется на свой риск, что дает возможность делать вывод, что холдинги являются субъектами предпринимательской деятельности.

В ходе исследования была определена важность такой формы ведения деятельности, как холдинговая структура, выявлена ее актуальность в условиях глобализации.

Таким образом, ключевыми тенденциями развития промышленных холдингов в дальнейшем станут:

-расширение количества предприятий, которые входят в холдинг, и создание субхолдингов;

- увеличение концентрации производственных ресурсов холдинга и межфирменной и внутрифирменной кооперации;

- стимулирование внешнеэкономической деятельности.

Литература

1. Арсланов А.Ф. Финансы: учебник / А.Ф. Арсланов, В.К. Бурлачков, Е.К. Воронкова и др.; под ред. проф. В.А. Слепова. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Магистр, ИНФРА-М, 2015. 336 с.

2. Ключников С.В. Регулирующие процессы глобализации и тенденции корпоративной отчетности // Международный бухгалтерский учет. 2011. №27. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/reguliruyuschie-protsessy-globalizatsii-i-tendentsii-korporativnoy-otchetnosti> (дата обращения: 14.01.2019).

3. Кудряшова Т. В. Методологические подходы к классификации российских корпораций [Текст]: статья / Т. В. Кудряшова, Е. В. Попова // Бизнес. Образование. Право. Вестн. Волгоград. ин-та бизнеса. Сер.: Экономика предпринимательства. 2011. № 4 (17). С. 121–126.

4. Мохов В.Г. Современные проблемы науки: учебное пособие / В.Г. Мохов, Д.С. Лысенко. – Челябинск: Издательский центр ЮУрГУ, 2010.
5. Мурадов Н.И. Всемирная бизнес-паутина - глобализация и стратегия / Н.И. Мурадов.- Йошкар-Ола: МарГУ, 2007.
6. Налетова И. В. Теория глобализации как теория трансформации современного общества // Вестник Тамбовского университета. Серия: Общественные науки. 2016. № 3 (7). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoriya-globalizatsii-kak-teoriya-transformatsii-sovremennogo-obschestva> (дата обращения: 19.01.2019).
7. Олейнов А.Г. Экономическое будущее глобализации // Вестник МГИМО-Университета. 2018. № 4 (61). URL: https://mgimo.ru/upload/iblock/136/005_oleinovag.pdf (дата обращения: 19.01.2019)
8. Поленова С.Н. Глобализация мировой экономики и тенденции бухгалтерского учета // Международный бухгалтерский учет. 2008. №8. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/globalizatsiya-mirovoy-ekonomiki-i-tendentsii-buhgalterskogo-ucheta> (дата обращения: 14.01.2019).
9. Пфаненштиль, В. Л. Экономическая глобализация как определяющая тенденция современности // Молодёжь и наука: Сборник материалов VI Всероссийской научно-технической конференции студентов, аспирантов и молодых учёных [Электронный ресурс]. — Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2011. — Режим доступа: <http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2010/section7.html>, свободный.
10. Рассказов Л.Д. Российское общественное сознание в условиях современных глобализационных кризисных процессов: диссертация доктора философских наук: 09.00.11:Улан-Удэ, 2018.
11. Семин П. А. Методология и инструментарий формирования общего транспортного пространства стран СНГ: диссертация кандидата экономических наук: 08.00.14 / Семин П. А.;[Место защиты: Санкт-Петербургский государственный экономический университет].- Санкт-Петербург, 2015.
12. Тарасова Н. Е. Сущность и особенности глобализации на современном этапе развития экономики // Молодой ученый. — 2013. — №10. — С. 398-400. — URL <https://moluch.ru/archive/57/7903/> (дата обращения: 14.01.2019).
13. Хейфец Б.А. Метаморфоза экономической глобализации. – М.: Институт экономики РАН, 2018.
14. Шалумов С. Г. Деятельность холдинга // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2016. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/deyatelnost-holdinga> (дата обращения: 19.01.2019).

3.8. РОЛЬ «ЗАКУЛИСНЫХ ИГР» США В ИСТОРИИ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

На сегодняшний день США является одной из сильнейших мировых держав. Активное участие данной страны в системе международных экономических отношений оказывает влияние как на индустриально развитые, так и на развивающиеся государства. Однако, зачастую данное влияние носит крайне негативный характер. В данной статье рассмотрены основные мотивы оказания материальной помощи государствам со стороны США, а также представлены последствия данного акта «милосердия».

США оказывают активную финансовую (не безвозмездную) поддержку многим развивающимся странам, а также государствам, находящимся в эпицентре военных и социальных конфликтов. Так было всегда: и в послевоенные годы (в период с 1945 года по 1953 год), и в настоящее время.

Однако, взглянув на ситуацию под другим углом, можно заметить, что под маской великого благодетеля скрывается жесткий манипулятор и преследователь своих целей. Известно, что ничего в этом мире не делается просто так, за всеми «благими» действиями стоят деньги и власть – то есть экономические интересы. Власть — причина всех «гуманных» поступков в мире. Она заставляет могущественные державы соглашаться на мелкие снисхождения ради великих свершений. Обретение мировой гегемонии и концентрация всех мировых ресурсов — вот главная причина уступчивости и благожелательных действий США.

В июле 1944 года на Валютно-финансовой конференции Объединенных наций²⁹⁹ родилась идея создания МВФ (Международного валютного фонда) и МБРР (Международного банка реконструкции и развития) с целью преодоления послевоенного упадка и создания новой глобальной экономической системы. На Бреттон-Вудской конференции присутствовало 730 делегатов из 44 стран, включая США и СССР. Все они являлись участниками антигитлеровской коалиции. Делегацию СССР возглавлял заместитель министра внешней торговли М. С. Степанов, делегацию США – представитель министерства финансов США, автор проекта создания МВФ и МБРР Гарри Уайт.

Результатом Валютно-финансовой конференции Объединенных наций стало создание МВФ и МРББ, а также принятие новой валютной системы (золотодевизный стандарт, основанный на золоте и двух резервных валютах – долларе США и фунте стерлингов). Таким образом, США на долгие годы стали «мировым банкиром», а доллар стал международной

²⁹⁹ Валютно-финансовая конференция Объединенных наций – международная конференция, состоявшаяся в июле 1944 года в США, штат Нью-Хэмпшир, Бреттон-Вудс.

валютой. Официально Бреттон-Вудская валютная система призвана была обеспечить стабильность валютных курсов, фактически же она предоставляла дополнительную выгоду для США, сделав доллар США международным платежным средством и резервной валютой³⁰⁰.

Решение об участии СССР в Валютно-финансовой конференции Объединенных наций и ратификации договора принимал И. В. Сталин. Уже на тот момент было ясно, что данная конференция являлась одним из инструментов закрепления лидерства США в послевоенном мире. Более того, представленный на конференции проект Гарри Уайта не только не учитывал интересы СССР, а наоборот был направлен на подавление влияния советского государства в мире и лишение страны статуса великой державы. В рамках новой валютной системы СССР не мог рассматриваться в качестве партнера США, условия данной системы могли принять советское государство лишь в качестве второразрядной страны. Ситуация усугублялась смертью президента США Ф. Рузвельта (12 апреля 1945 года), который находился в достаточно доверительных отношениях с И. В. Сталиным, и приходом к власти Г. Трумэна.

Вышеизложенные события оказали непосредственное влияние на принятие решения со стороны Сталина. В декабре 1945 года СССР отказался ратифицировать документы Бреттон-Вудской конференции, оказавшись за пределами новой валютной системы и системы международных финансовых организаций. К менее значительным причинам отказа СССР можно отнести возможность прямого вмешательства МВФ в дела принимающего государства, нежелание предоставления в «лапы» МВФ, а, следовательно, и в США статистических данных о состоянии уникальной советской экономики и ряд других причин. Более того, отказ советского государства можно рассматривать в качестве одной из причин возникновения холодной войны между данными странами.

Что только не сделаешь и на какие меры не пойдешь ради поражения своего главного противника и обретения тотального контроля над всем миром. В послевоенные годы, в период холодной войны США и СССР являлись двумя главенствующими и крупнейшими сверхдержавами в мире. Естественно, при возникновении подобной ситуации, борьба за определение мирового лидерства была неизбежна. Обе эти страны придерживались противоположных принципов социально-экономического бытия. Начиная от форм социально-экономического устройства государств (капитализма и социализма) и заканчивая нравственными ценностями всего общества. Но какими же способами можно было выяснить «кто сильнее»? На тот момент существовало два пути решения сложившейся проблемы -

³⁰⁰ Бреттон-Вудская финансовая конференция 1944 года. Справка // РИА Новости. [сайт]. URL: <https://ria.ru/20090722/178243946.html> (дата обращения: 10.03.2019).

открытая борьба или ведение нечестной игры за кулисами (то самое дергание за ниточки, которым так искусно владеют США).

Не проходит и двух лет после окончания Второй мировой войны как США наносят не прямой удар своему противнику. 1 января 1947 года была запущена программа помощи Европе после войны. План Маршалла вступил в действие в апреле 1948 года и распространился на 17 западноевропейских стран. Официальной целью реализации плана было восстановление экономики и развитие Европы в целом. Однако, уже в то время было очевидно, что план Маршалла – это своеобразный инструмент холодной войны против СССР. Собственно, это подчеркнул бывший вице-президент США Генри Уоллес, осуждая данную программу и проявление благотворительности такого рода. Первостепенным условием оказания финансовой поддержки западноевропейским странам являлось выведение коммунистов из состава правительств. Уже в 1948 году ни в одном из 17 государств, подписавших договор, коммунисты не имели никакой власти. 13 млрд долларов – вот цена, которую заплатили США за «жалкие манипуляции» властями западноевропейских стран с целью лишения СССР поддержки с их стороны³⁰¹.

Отдельное внимание стоит уделить отношениям США и Израиля. В последнее время принято считать данные государства партнерами, действующими исходя из взаимных экономических интересов. Тем не менее, в первые годы после образования Израиля (в период с 1948 года по 1950-е года) их можно было назвать противниками, т.к. большое количество крупных политических деятелей США, среди которых центральные позиции занимали Джордж Маршалл и Джеймс Форрестол³⁰², выступали против создания государства Израиль. Обоснованием данного решения являлась угроза создания в лице Израиля коммунистического государства, находящегося под руководством СССР. Кроме того, США предпочитали становиться на сторону арабских стран (противников нового государства и владельцев многочисленных нефтяных богатств), отчасти ради того, чтобы не допустить распространения на них советского влияния.

В свою очередь, постепенно отношения между странами начали меняться. США, распознав возможность подрыва влияния СССР на Ближнем Востоке, начали оказывать активную военную и экономическую помощь Израилю. Так сказать, сменили гнев на милость.

За период с 1946 года по 2017 год со стороны США была предоставлена помощь в размере 134764,080 млн долларов, среди которых военная помощь составила 94793,790 млн долларов, экономическая –

³⁰¹ Ненов И. План Маршалла и европейская интеграция / Вестник академии. - М., РЭУ им. Плеханова. 2011. №1. С. 37 – 40.

³⁰² Джеймс Форрестол – министр военно-морских сил США (19 сентября 1944 года – 17 сентября 1947 года) и первый министр обороны США (17 сентября 1947 года – 28 марта 1949 года).

34265,675 млн долларов³⁰³. (Рассмотрим таблицу 1, представленную в отчете Congressional Research Service). Более того, согласно FOREIGNASSISTANCE.gov³⁰⁴, в 2019 году США планируют выделить на материальную помощь 27,7 млрд долларов (что составляет 1% от федерального бюджета), среди которых 3,3 млрд долларов будут отданы Израилю. США осознали выгодность сотрудничества с Израилем, вышеупомянутая помощь которому превратилась в отличный инструмент «манипулирования» государством.

Следует отметить, что наряду с Израилем получателем значительной материальной помощи США является Египет. В период с 1946 года по 2016 год данному государству был предоставлен крупный объем внешней помощи в размере 77,4 млрд долларов (с учетом военной помощи). Главной причиной крепкого многолетнего сотрудничества является важность Египта для «интересов национальной безопасности» США. Египет, обладающий весомым авторитетом в Арабском мире, высоким географическим и демографическим потенциалом, еще в послевоенный период являл собой значимую фигуру в глазах США. Вовлечение страны в «большую игру» США началось сразу после завершения Второй мировой войны с использованием известного механизма внешней помощи. Важным моментом является тот факт, что ее поставка осуществлялась даже в то время, когда Египет являлся союзником СССР. Военный конфликт между Израилем и Египтом привлек внимание двух крупнейших сверхдержав в мире. В период с 60-х по 70-е года СССР оказывали всестороннюю поддержку Египту, являясь единственным союзником государства. Однако, закулисные игры нового лидера Египта свели на нет сотрудничество с СССР и создали новые приоритеты в отношении США³⁰⁵.

Сегодня ситуация имеет склонность к повторению. США вновь вступают в гонку за мировое лидерство. Более того, после официального «завершения» холодной войны неприязнь США к бывшему СССР неумолимо растет. Прошли десятки лет, однако методы (захват власти с использованием материальной помощи) остались те же.

По мнению многих экономистов (С. И. Репко³⁰⁶, А. О. Коновалов³⁰⁷, О. В. Приходько³⁰⁸ и др.), Украинский кризис 2014 года — это всего лишь еще один «грязный» инструмент Холодной войны против России.

³⁰³ Jeremy M. Sharp // U.S. Foreign Aid to Israel / Congressional Research Service. April 10, 2018.

³⁰⁴ Which countries will receive U.S. Government Foreign assistance? / International Aid Transparency Initiative. [сайт]. URL: <https://www.foreignassistance.gov> (дата обращения: 14.11.2018).

³⁰⁵ Как СССР воевал за Египет с Израилем // РУССКАЯ СЕМЕРКА. [сайт]. URL: <http://russian7.ru/post/kak-sssr-voeval-za-egipet-s-izrailem/> (дата обращения: 16.11.2018).

³⁰⁶ Репко С. И. Геостратегия США в отношении Украины (1948 – 2016). М., Власть. 2016. С. 189 – 194.

³⁰⁷ Коновалов А. О. Развитие дискурса «холодной войны» во внешней политике США как следствие внутривосточного конфликта на Украине. Орел. 2015. С. 338 – 344.

³⁰⁸ Приходько О. В. Американская политика в отношении Украины. М., 2016. С. 43 – 61.

Действующего Президента Украины П. А. Порошенко можно считать марионеткой, четко выполняющей приказы своего «покровителя». Увеличение масштабов конфликта на территории страны выгодно для США по ряду причин. Одна из которых – возможность размещения вооруженных сил близ русских границ (стратегическое преимущество), другая – нестабильность региона (свободный доступ к ресурсам страны). Не стоит забывать, что конфликт на Украине также предусматривает высокий уровень вовлеченности военных и материальных ресурсов России, а, следовательно, открывает путь к выстраиванию «антирусского блока».

Итак, какова цена данного маневра для США? По словам официального представителя Госдепартамента США Виктории Нуланд, Вашингтон выделил 5 млрд долларов «на поддержку стремления народа Украины к более сильному, демократическому правительству»³⁰⁹. Кроме того, в 2017 году США оказали военную помощь стране в виде военного оборудования стоимостью 22 миллиона долларов, а также проводят массовые обучения бойцов Национальной гвардии Украины³¹⁰. Отметим, что это произошло после оглашения деэскалации конфликта, однако не исключено, что в скором времени произойдет новая вспышка, которая принесет еще больше негативных последствий для Украины и крупную выгоду США.

Бесспорно, «большие планы» США на этом не заканчиваются. В последние годы Грузии предоставляется самый крупный после Израиля объем материальной помощи США. Дипломатические отношения данных стран берут свое начало еще в 1992 году. В период с 1996 года по 2004 год общий объем материальной помощи Грузии со стороны США превысил 1 млрд долларов. В последнее время происходит ежегодное увеличение ее объемов. По данным Агентства по международному развитию (USAID), причиной этого является вера США в то, что развитию Грузии препятствует «российская пропаганда», направленная на «подрыв поддержки евроинтеграции и ориентации на Запад».

За счет материальной помощи США намерены избавить Грузию от «пагубного» влияния со стороны России и ускорить процесс вступления страны в НАТО. Многие крупные политические деятели Грузии, такие как первый вице-спикер парламента Тамар Чугошвили, действительно считают Россию главным барьером вступления страны в НАТО и ее последующего развития. В свою очередь, по мнению политолога С. Михеева, данная программа США не имеет ничего общего с официальной целью оказания материальной помощи, а направлена на укрепление влияния на внутреннюю

³⁰⁹ Госдеп: США выложили \$5 млрд в «поддержку демократии» на Украине // РИА Новости [сайт]. URL: <https://ria.ru/world/20140422/1004886020.html> (дата обращения: 13.11.2018).

³¹⁰ США оснастили военный центр под Львовом на 22 млн долларов // РИА Новости Украина. [сайт]. URL: <https://rian.com.ua/politics/20170729/1026288095.html> (дата обращения: 13.11.2018).

и внешнюю политику Грузии со стороны США и усиление напряженности в отношениях государства с Россией.

В свою очередь, осуществление плана США затрудняется рядом факторов, наиболее значимым из которых является факт того, что Россия представляет собой ключевой рынок сбыта грузинской продукции и выступает против расширения НАТО. Более того, Россия является основной движущей силой развития туризма в Грузии, так как основная часть туристов страны сформирована русскими. По словам экс-спикера парламента Грузии, лидера партии «Демократическое движение» Нино Бурджанадзе, Россия неоднократно пыталась наладить контакт с Грузией, однако все попытки были безуспешны. *«Что касается грузино-российских отношений, я четко скажу, что виню в их застое грузинское руководство. Потому что со стороны президента России было сказано, что Россия готова встретиться с грузинским руководством. Однако на это предложение президент Путин получил ответ со стороны моего президента, господина Маргвелашвили, что он посоветуется со своими западными партнерами. И после того решит – встречаться ли с президентом Путиным или нет. Это было позором Грузии, это было позорным ответом со стороны президента...»*³¹¹ - отметила Нино Бурджанадзе в эфире радио «Комсомольская правда».

Более того, в начале текущего года к получателям военной помощи США присоединились страны Прибалтики. В апреле 2018 года лидеры Эстонии, Латвии и Литвы встретились с действующим президентом США в Вашингтоне. Результатом данной встречи стала договоренность о предоставлении военной помощи данным странам со стороны США. Согласно заявлению Белого дома, Соединенные Штаты выделяют около 170 млн долларов на приобретение боеприпасов и снаряжения, а также обучение военных с целью повышения уровня национальной безопасности Эстонии, Латвии и Литвы³¹². Данная «щедрость» направлена на улучшение возможностей НАТО по обеспечению сдерживания и обороны, однако заявление Франца Клинцевича, являющегося членом комитета Совета Федерации по обороне и безопасности, опровергает данную теорию. По словам парламентария, предоставление военной помощи странам Прибалтики – это осознанный шаг США, не меняющий соотношение сил в Европе, но демонстрирующий их недружественное отношение к России.

Отдельное внимание стоит уделить планам США на ближайшее будущее. Согласно проекту бюджета на 2020 год страна планирует выделить 100 млн долларов на переподготовку армий иностранных

³¹¹ Нино Бурджанадзе: Позор, что руководство Грузии не идет на диалог с Россией // Комсомольская правда. [сайт]. URL: <https://www.kp.ru/daily/26866.4/3908511/> (дата обращения: 11.03.2019).

³¹² Клинцевич назвал недружественным шагом военную помощь США Прибалтике // РИА Новости. [сайт]. URL: <https://ria.ru/world/20180403/1517869100.html> (дата обращения: 16.11.2018).

государств. Странам Азии и Европы будет направлено 26,4 млн долларов, крайне необходимых достойному противодействию «влиянию и агрессии России». Центральными получателями данной помощи являются Украина, Грузия, Болгария и Польша. Согласно заявлению госдепартамента США, на программы противодействия России планируется выделить порядка 661 млн. долларов.

Более того, согласно программе «Финансирование зарубежных военных» США планирует предоставить зарубежным странам более масштабную военную помощь, сумма которой превысит 5,4 млрд. долларов. На страны Европы и Азии планируется выделить порядка 75 млн. долларов, среди которых все те же Украина и Грузия займут первые места в рядах получателей. К ним же присоединятся верные своему «покровителю» страны Прибалтики. Около 5 млрд. долларов будут предоставлены государствам Ближнего Востока и Северной Африки. Не исключено, что часть этих средств будет использована в качестве платы странам за отказ от использования российской военной техники и вооружения.

Нельзя не упомянуть, о последних нашумевших событиях в Венесуэле. Внутренне противостояние действующего президента Мадуро и оппозиционера Гуайдо постепенно набирает мировые обороты. Более того, территория государства превращается в эпицентр противодействия крупнейших мировых держав. С одной стороны США, поддерживающие Гуайдо, с другой – Россия и Китай, выступающие на стороне Мадуро. На протяжении конфликта США оказывали гуманитарную помощь Венесуэле, однако, сомневаясь в добрых намерениях американской стороны, Каркас во главе с Мадуро заявили, что страна не нуждается в помощи. Самопровозглашенный глава государства Гуайдо, сообщивший о новой партии американских грузов, был назван «марионеткой США».

В данном случае гуманитарную помощь США можно рассматривать в качестве основного инструмента информационной атаки на Венесуэлу. США, неоднократно проворачивающие подобные махинации, не столь глупы, чтобы поставлять американские автоматы, пулеметы и всевозможные амуниции вместе с едой и предметами первой необходимости. Удар в данном случае наносится через всеобщую информационную сферу. По словам российского общественного и политического деятеля Н.В. Старикова, США пытаются создать определенную иллюзию, сначала рассказав о бедственном положении жителей Венесуэлы, а затем преподнести отказ «злой» венесуэльской власти от предложенной помощи со стороны США. Таким образом, высока вероятность признания Мадуро «кровавым диктатором», которая повлечет законную смену руководителя страны на всем известную кандидатуру.

США в свою очередь не только получают свою выгоду, но и провернут неконституционные действия в обход международного законодательства³¹³.

В итоге хотелось бы обратить внимание на работу Джона Перкинса «Исповедь экономического убийцы»³¹⁴, раскрывающей «грязные» намерения США в отношении развивающихся государств. В данном случае речь не идет об оказании финансовой помощи, однако отражает значение американских кредитов на развитие инфраструктуры стран периферии³¹⁵. Работа Перкинса четко выражает насколько высока сила убеждения США и показывает истинные цели государства, направленные на увеличение политического влияния на страну-реципиента и получение доступа к ее ресурсам.

Вышеприведенные примеры, иллюстрирующие истинные намерения США в погоне за лидерством, являются «лишь верхушкой айсберга». Зависимость стран, получающих внешнюю помощь Соединенных Штатов, увеличивается из года в год. На протяжении тысячелетий происходит нескончаемая цепочка смены государственных правителей, однако до настоящего времени порядки в странах диктуются внешней силой. Современная социально-экономическая система превращается в подобие рабовладельческого строя, лидер которой в скором времени определит направление общественного прогресса.

Литература

1. Бреттон-Вудская финансовая конференция 1944 года. Справка // РИА Новости. URL: <https://ria.ru/20090722/178243946.html> (дата обращения: 10.03.2019).
2. Госдеп: США выложили \$5 млрд в «поддержку демократии» на Украине // РИА Новости. URL: <https://ria.ru/world/20140422/1004886020.html> (дата обращения: 13.11.2018).
3. Д. Перкинс. Исповедь экономического убийцы // ЛитМир. URL: <https://www.litmir.me/br/?b=21711&p=1> (дата обращения: 24.11.2018).
4. Как СССР воевал за Египет с Израилем // РУССКАЯ СЕМЕРКА. URL: <http://russian7.ru/post/kak-sssr-voeval-za-egipet-s-izrailem/> (дата обращения: 16.11.2018).

³¹³ Удар в информационной сфере: Гумпомощь США для Венесуэлы // Политика сегодня. [сайт]. URL: <https://polit.info/443256-udar-v-informacionnoi-sfere-chem-na-samom-dele-yavlyaetsya-gumanitarnaya-pomoshh-ssha-dlya-venesuely> (дата обращения: 12.03.2019).

³¹⁴ Д. Перкинс. Исповедь экономического убийцы // ЛитМир. [сайт]. URL: <https://www.litmir.me/br/?b=21711&p=1> (дата обращения: 24.11.2018).

³¹⁵ **Страны периферии** – это государства, зависимые от доминирующих центров и являющиеся основными поставщиками ресурсов и рабочей силы.

5. Клинецвич назвал недружественным шагом военную помощь США Прибалтике // РИА Новости. URL: <https://ria.ru/world/20180403/1517869100.html> (дата обращения: 16.11.2018).
6. Коновалов А. О. Развитие дискурса «холодной войны» во внешней политике США как следствие внутривнутриполитического конфликта на Украине. Орел. 2015. С. 338 – 344.
7. Ненов И. План Маршалла и европейская интеграция / Вестник академии. - М., РЭУ им. Плеханова. 2011. №1. С. 37 – 40.
8. Нино Бурджанадзе: Позор, что руководство Грузии не идет на диалог с Россией // Комсомольская правда. URL: <https://www.kp.ru/daily/26866.4/3908511/> (дата обращения: 11.03.2019).
9. Приходько О. В. Американская политика в отношении Украины. М., 2016. С. 43 – 61.
10. Репко С. И. Геостратегия США в отношении Украины (1948 – 2016). М., 2016. С. 189 – 194.
11. США оснастили военный центр под Львовом на 22 млн долларов // РИА Новости Украина. URL: <https://rian.com.ua/politics/20170729/1026288095.html> (дата обращения: 13.11.2018).
12. Удар в информационной сфере: Гумпомощь США для Венесуэлы // Политика сегодня. URL: <https://polit.info/443256-udar-v-informacionnoi-sfere-chem-na-samom-dele-yavlyaetsya-gumanitarnaya-pomoshh-ssha-dlya-venesuely> (дата обращения: 12.03.2019).
13. Jeremy M. Sharp // U.S. Foreign Aid to Israel / Congressional Research Service. April 10, 2018.
14. Which countries will receive U.S. Government Foreign assistance? / International Aid Transparency Initiative. URL: <https://www.foreignassistance.gov> (дата обращения: 14.11.2018).

3.9. ВЛИЯНИЕ ДИСБАЛАНСОВ ГЛОБАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ НА РАЗВИТИЕ ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И КИТАЯ

Экономические дисбалансы и их влияние являются актуальными проблемами современной мировой экономики, особенно после мирового финансового кризиса 2008-2009 гг. С дальнейшим углублением экономической глобализации дисбаланс мировой экономики становится все более значимым, включает внешний дисбаланс между странами по счету текущих операций платежного баланса, международных инвестиций, а также дисбаланс внутреннего долга, включая его обслуживание, дисбаланс сбережений и потребления, вызванный макроэкономической политикой в некоторых странах. В последние годы вопросы дисбалансов являются

темами ежегодных докладов крупнейших международных экономических институтов. Согласно отчету о состоянии внешнего сектора Международного валютного фонда за 2018 год, имеется несколько признаков того, что дисбаланс международной торговли сужается, и эта тенденция может привести к росту торговой напряженности и замедлению экономического роста. В своем отчете МВФ также отметил, что почти половина мировых остатков на текущих счетах является чрезмерной, и что профицит и дефицит текущего счета все больше концентрируются в развитых странах. Чрезмерное сальдо счета текущих операций означает, что они не могут быть защищены такими основными принципами страны, как безработица, спрос и предложение и экономическая политика.³¹⁶ Кроме того, дисбалансы являются главными темами различных международных конференций, которые вызвали широкие дискуссии в научных кругах. Согласно первой точке зрения считается, что глобальный дисбаланс проявляется в основном в виде дефицита торгового баланса и платежного баланса США³¹⁷. Причиной дефицита является огромный профицит, накопленный другими странами, который обусловлен намеренным контролем или недооценкой валют этих стран. Поэтому конечная цель этого аргумента состоит в том, чтобы побудить страны с положительным сальдо торгового баланса объективно оценить свою валюту. По мнению Ronald McKinnon, три десятилетия торгового дефицита США и значительные долларовые долги сделали глобальную систему финансов и торговли более уязвимой.³¹⁸ Однако в соответствии с другой точкой зрения, основными причинами дисбаланса являются международная валютная система, основанная на долларе США, и существующая международная система разделения труда. В этой связи изучение глобальных дисбалансов представляет собой актуальную тему.

В условиях глобализации мировой экономики взаимодействие факторов дисбаланса мировой экономики усиливается, так как повышение степени интернационализации международных экономических отношений ускоряет процесс передачи изменений экономической конъюнктуры и различных рисков в реальный сектор экономики.

В качестве факторов, ведущих к дисбалансам мировой экономики, по мнению автора, целесообразно использовать систематизацию рисков

³¹⁶External Sector Reports // IMF [Электронный ресурс] URL: <https://www.imf.org/en/Publications/SPROLLs/External-Sector-Reports#sort=%40imfdate%20descending> (дата обращения 01.03.2019)

³¹⁷The World is Still Unbalanced // The Economist [Электронный ресурс] URL: https://www.eiu.com/landing/Global_Imbalances (дата обращения 01.03.2019)

³¹⁸McKinnon R. Why Exchange Rate Changes will not Correct Global Trade Imbalances? // Rebalancing the Global Economy. London: CEPR. 2010. - P. 81 [Электронный ресурс] URL: <http://www.rrojasdatabank.info/globimb12.pdf> (дата обращения 01.03.2019)

международных валютно-финансовых и кредитных отношений, которые выделены в работе под рук. Л.Н. Красавиной³¹⁹:

- финансово-экономическая нестабильность в мире;
- мировой финансово-экономический кризис и послекризисная депрессия;
- глобальный долговой кризис;
- усиление конкуренции на мировых рынках, в том числе финансовом;
- глобальный теневой бизнес и коррупция;
- виртуализация экономики и сделок экономических агентов;
- вызовы глобального регулирования мировой экономики и финансов;
- политическая нестабильность в мире;
- санкционные режимы.

Рассмотрим структуру внешней торговли России и Китая в условиях глобальных дисбалансов. Китай является основным торговым партнером России, рост взаимной торговли наблюдался с 2003 года до 2008 года, затем наступил спад, а с 2009 года стабильный рост³²⁰. По прогнозам Российско-Китайского инвестиционного фонда, двусторонняя торговля между Россией и Китаем может достичь 200 млрд. долл. США в 2020 году³²¹. Основу экспорта из России в Китай по данным на декабрь 2018 года составляют минеральные продукты (76%), а также древесина и изделия из древесины (6%), машины, оборудование и аппаратура (3%), в том числе реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства (94%) В свою очередь основу импорта из Китая в Россию составляют машины, оборудование и аппаратура (51%), металлы и изделия из них (8%), а также текстиль (7%), продукция химической промышленности (5%). Товарооборот России и Китая в 2018 год составил 108.1 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 24.3%. Экспорт из России в Китай за 2018 год составил 56 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на +44%, а импорт в Россию из Китая за 2018 год составил 52.1 млрд. долл. США, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на +8.33%. Стоит отметить, что рост товаропотоков наблюдался с января

³¹⁹Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник для академического бакалавриата / Л. Н. Красавина [и др.]; отв. ред. Л. Н. Красавина. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — С. 336

³²⁰Silvana Malle. Russia and China in the 21st century. Moving towards cooperative behavior // Journal of Eurasian Studies. V. 8. Issue 2. July 2017. - P.139

³²¹Russia-China Trade // Russia-China Investment Fund [Электронный ресурс] URL rcif.com/russia-china-trade.htm (дата обращения 01.03.2019)

2013 г. до января 2015 г. Далее можно отметить очередной тренд на рост с сентября 2016 года³²².

Деструктивное влияние дисбалансов на мировую экономику обусловило становление и развитие стратегического партнерства между Россией и Китаем. Экономическая стратегия Китая предполагает глобальное внешнеэкономическое наступление с элементами товарной экспансии на внешние рынки. Кроме того, увеличение потребностей Китая в ряде товаров благодаря быстрому росту экономики Китая также способствует развитию торгово-экономического сотрудничества между странами. Сегодня торгово-экономическое сотрудничество России и Китая сохраняет высокую динамику роста, имеет потенциал развития в сфере технологий и инвестиций³²³.

В условиях усиления геоэкономической напряженности в отношениях России с США, с рядом других развитых стран, включая государства ЕС, обусловившей эрозию участия России в долгосрочных инвестиционных проектах с этими странами, представляется целесообразным всячески стимулировать продвижение российского капитала в раскрытие и наращивание всестороннего сотрудничества в рамках группы стран БРИКС, в том числе и с Китаем. Принимая во внимание, что, согласно данным МВФ, размер частного внешнего финансирования России (облигации, акции, кредиты) уже в 2014 г. (после введения санкционного режима) сократился на 67,5 млрд долл., адекватным ответом на отмеченные аспекты глобальных вызовов видится самое активное включение России в развертывании инфраструктуры новых финансовых кластеров, призванных обслуживать реализацию стратегических приоритетов валютно-финансового развития стран – участниц ЕАЭС и БРИКС³²⁴.

Также в современных условиях имеются перспективы в области банковского обеспечения внешнеторговых операций: расширение продуктовой линейки и услуг, развитие корреспондентских отношений. Стоит отметить необходимость дополнительного капитала для обеспечения внешнеторговых операций, при активном и более широком использовании следующих финансовых инструментов: аккредитивы, банковские гарантии для зарубежных контрактов, предоставление экспортных кредитов с субсидированием процентной ставки, финансирование экспортных контрактов, финансирование торгового оборота с иностранными партнерами, страхование экспортных кредитов, страхование рисков по

³²²Статистика внешней торговли // ФТС России [Электронный ресурс] URL <http://ru-stat.com> (дата обращения 01.03.2019)

³²³Озарнов Р.В. Особенности внешней торговли России со странами БРИКС // Теоретическая и прикладная экономика. — 2018. - № 3. - С.184

³²⁴Звонова Е.А., Кузнецов А. В. Фундаментальные дисбалансы в мировой финансовой архитектуре // Российский экономический журнал. – 2016. - № 4 - С. 31

аккредитивам, страхование кредита с целью пополнения оборотных средств экспортера, страхование экспортного факторинга, страхование международного лизинга.

Важным инструментом стимулирования российской внешней торговли является предоставление экспортных кредитов с субсидированием процентной ставки. Новый инструмент используется в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 24 мая 2017 года №620,³²⁵ подготовленным в соответствии с приоритетным проектом «Системные меры развития международной кооперации и экспорта»³²⁶. Субсидирование процентной ставки упрощает доступ участников внешнеэкономической деятельности к финансовым ресурсам, а также выступает в качестве поддержки экспорта несырьевых товаров, продукции АПК, программного обеспечения, IT-услуг, результатов интеллектуальной деятельности в телекоммуникационной, компьютерной и информационной областях. Предусмотрено использование Российским экспортным центром выделенной в текущем финансовом году субсидии путём перечисления компенсационных выплат коммерческим банкам на выпадающие доходы на полный срок действия заключённых кредитных соглашений сроком до трёх лет³²⁷.

Финансирование экспортных контрактов, как правило, осуществляется банком посредством финансового инструмента - экспортный аккредитив, который выбирается в качестве формы расчетов по внешнеторговому контракту и открытого банком импортера в пользу экспортера. При посредничестве банка экспортер предоставляет импортеру отсрочку платежа на длительный срок, при этом экспортер после отгрузки продукции получает от банка-нерезидента полное возмещение за экспортируемую продукцию, в то время как банк-эмитент осуществит платеж только по истечению периода отсрочки. Финансирование экспортных контрактов является существенным условием большинства внешнеторговых сделок при закупках сложного капиталоемкого и инновационного оборудования с длительным сроком монтажа, запуска, окупаемости и т.д. Использование данного инструмента позволяет экспортеру гарантированно получать выручку в сокращенные сроки,

³²⁵О порядке субсидирования процентных ставок по экспортным кредитам // Правительство Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: www.government.ru/docs/27810/ (дата обращения 01.03.2019)

³²⁶Паспорт приоритетного проекта Системные меры развития международной кооперации и экспорта // Правительство Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: static.government.ru/media/files/di7eVwR0luRVFYWFfveZnX31NSWNyQau.pdf (дата обращения 01.03.2019)

³²⁷О порядке субсидирования процентных ставок по экспортным кредитам // Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: www.economy.gov.ru/minec/about/structure/depregved/2017260507 (дата обращения 01.03.2019)

стимулируя оборачиваемость средств и таким образом повышать эффективность внешнеторговых операций³²⁸.

В условиях дисбалансов глобальной экономики, с одной стороны, Россия и Китай являются конкурентами, а с другой – партнерами, поскольку перед устойчивым экономическим сотрудничеством между Россией и Китаем стоят важные задачи. В целях развития двустороннего финансово-экономического сотрудничества целесообразно поддерживать проекты, направленные на развитие и диверсификацию финансовых инструментов, обращающихся на рынках стран-партнеров. Важно также содействовать росту количества эмитентов ценных бумаг посредством выпуска ценных бумаг, в том числе привлекая межгосударственные банки для участия в выпусках в качестве инвестора, содействия размещению выпуска в части поиска инвесторов, проведения работы с регуляторами, а также инфраструктурными институтами финансового рынка для облегчения доступа эмитентов на рынки посредством репликации успешных финансовых инструментов, в том числе проектов секьюритизации различных видов активов. Стоит отметить что одним из эффективных методов развития интеграции финансовых рынков является выпуск инструментов, способствующих появлению эмитентов одних стран на финансовых рынках других стран. С этой целью возможно привлечение межгосударственных банков в качестве организатора и андеррайтера подобных выпусков, а также предоставление бридж-финансирования. Кроме того, международный статус и рейтинг данных банков будет способствовать привлечению инвесторов и мобилизации финансовых ресурсов для реализации и масштабирования таких проектов. Также целесообразно проведение работ с биржами, регуляторами и иными институтами, вовлеченными в процесс выпуска ценных бумаг, с целью совершенствования и облегчения регуляторных и иных условий для реализации проектов, а также оказания консультационных и иных связанных с данной деятельностью услуг.

С целью содействия интеграционным процессам в банковском секторе, а также для обеспечения равного доступа и развития конкуренции между коммерческими банками стран-партнеров целесообразно поддерживать проекты, направленные на облегчение доступа банков одного государства на рынки других государств посредством предоставления долгового финансирования, в том числе субординированные кредиты, для фондирования деятельности банков одного государства в других

328Продукты и инструменты торгового и экспортного финансирования // Сбербанк России (ОАО) [Электронный ресурс] URL: www.sberbank.ru/common/img/uploaded/banks/uploaded_ccb/files/pdf/TR_FIN.pdf (дата обращения 01.03.2019)

государствах; оказывать поддержку банкам одного государства в проектах привлечения долгового финансирования на рынках других стран.

В сфере развития и интеграции валютных рынков России и Китая целесообразна поддержка процессов, направленных на усиление роли национальных валют при совершении расчетов в товарообороте между государствами-партнерами. Для этого следует развивать инструменты хеджирования валютных рисков, в том числе операции своп в юанях и рублях; привлекать ликвидность в локальных валютах для финансирования проектной деятельности, в том числе путем заключения прямых сделок (своп) с центральными (национальными) банками государств – партнеров; способствовать повышению объема и ликвидности операций в локальных валютах на биржах государств – партнеров; развивать программы кредитования финансовых институтов в локальных валютах. В наибольшей степени развитию интеграционных процессов между странами способствует торговое финансирование. Для увеличения объема торговых потоков между странами – партнерами требуется наличие у участников торговых сделок доступа к финансированию, а также договорных взаимоотношений между банками, участвующими в осуществлении платежей по торговым сделкам. В этой связи необходимо поддерживать торговое финансирование путем предоставления целевых кредитных линий финансовым институтам, развития в финансовом секторе долгосрочного торгового финансирования, в том числе под гарантию национальных экспортных агентств, предоставление консультационных услуг по торговому финансированию, в том числе организация обучающих и образовательных мероприятий для банков и их клиентов. Для создания устойчивого стратегического финансового-экономического сотрудничества необходима стратегия мягкого балансирования и налаживание двусторонних взаимовыгодных экономических связей.

Литература

1. Звонова Е.А., Кузнецов А. В. Фундаментальные дисбалансы в мировой финансовой архитектуре // Российский экономический журнал. – 2016. - № 4 - С. 19-31
2. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: учебник для академического бакалавриата / Л. Н. Красавина [и др.]; отв. ред. Л. Н. Красавина. — 5-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2019.
3. О порядке субсидирования процентных ставок по экспортным кредитам // Министерство экономического развития Российской Федерации [Электронный ресурс] URL:

www.economy.gov.ru/minec/about/structure/depregved/2017260507 (дата обращения 01.03.2019)

4. О порядке субсидирования процентных ставок по экспортным кредитам // Правительство Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: www.government.ru/docs/27810/ (дата обращения 01.03.2019)

5. Озарнов Р.В. Особенности внешней торговли России со странами БРИКС // Теоретическая и прикладная экономика. — 2018. - № 3. - С.181-192. DOI: 10.25136/2409-8647.2018.3.27092.

6. Паспорт приоритетного проекта Системные меры развития международной кооперации и экспорта // Правительство Российской Федерации [Электронный ресурс] URL: static.government.ru/media/files/di7eVwR0luRVFYWFfveZnX31NSWNYQau.pdf (дата обращения 01.03.2019)

7. Продукты и инструменты торгового и экспортного финансирования // Сбербанк России (ОАО) [Электронный ресурс] URL: www.sberbank.ru/common/img/uploaded/banks/uploaded_ccb/files/pdf/TR_FIN.pdf (дата обращения 01.03.2019)

8. Статистика внешней торговли // ФТС России [Электронный ресурс] URL <http://ru-stat.com> (дата обращения 01.03.2019)

9. External Sector Reports // IMF [Электронный ресурс] URL: <https://www.imf.org/en/Publications/SPROLLs/External-Sector-Reports#sort=%40imfdate%20descending> (дата обращения 01.03.2019)

10. McKinnon R. Why Exchange Rate Changes will not Correct Global Trade Imbalances? // Rebalancing the Global Economy. London: CEPR. 2010. P. 81-85 [Электронный ресурс] URL: <http://www.rrojasdatabank.info/globimb12.pdf> (дата обращения 01.03.2019)

11. Russia-China Trade // Russia-China Investment Fund [Электронный ресурс] URL rcif.com/russia-china-trade.htm (дата обращения 01.03.2019)

12. Silvana Malle. Russia and China in the 21st century. Moving towards cooperative behavior // Journal of Eurasian Studies. V. 8. Issue 2. July 2017. P.136-150

13. The World is Still Unbalanced // The Economist [Электронный ресурс] URL: https://www.eiu.com/landing/Global_Imbalances (дата обращения 01.03.2019)

3.10. ПРОБЛЕМА РЕПАТРИАЦИИ ОФШОРОВ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

В наше время в экономике наличие офшоров никому не кажется необычным. Напротив, офшоры прочно вошли в бизнес и стали неотъемлемой частью банковской и финансовой системы, а также стали

позиционироваться как чуть ли не главное достижение этих двух систем. И это не удивительно, ведь офшоры так привлекательны. В своей книге Катасонов В.Ю. «Золотой лохотрон» дает следующее определение офшоров: «Под офшорами понимаются страны и территории, которые обладают следующими признаками: обеспечивают конфиденциальность финансовых, коммерческих и иных операций иностранных физических и юридических лиц, зарегистрированных в этих странах и территориях («юрисдикции секретности»); предоставляют физическим и юридическим лицам других стран благоприятный налоговый режим в виде низких или даже нулевых ставок налогов («налоговые гавани»).» По сути говоря данная проблема не нова не только для мира, но и для России. В частности, в нашей стране начиная с 90-х годов многие новоиспеченные буржуа быстро поняли преимущества офшоров и стали массово вывозить капитал из страны. Преимущественно на Кипр, в Нидерланды и на Виргинские острова. Словно сорняки офшоры распространились по всей нашей необъятной Родине. Причины такой финансовой политики отечественной бизнес элиты довольно просты. Ключевой причиной является жизненно важная для бизнеса громадная экономия денег из-за отсутствия или минимальной налоговой базы, также офшоры позволяют обезопасить свой бизнес от кредиторов, так как офшорная юрисдикция всегда находится на стороне своих клиентов, вынося решения в пользу своих клиентов или просто блокируя всю информацию об офшородержателе, кроме этого офшоры позволяют вывести бизнес на мировой уровень, что немало важно для репутации компании. Так, например, подавляющее число торговых сделок, совершающееся с Китаем обязаны проходить через Гонконг. Соответственно для этого требуется гонконгский офшор. И, пожалуй, исторической причиной для нашего бизнеса является неуверенность. Она заключается в том, что из-за нечистой приватизации 90-ых годов, многие предприниматели получили свой бизнес криминальным путем, что и толкает их на офшоризацию, в попытках тем самым легализовать в своих глазах и глазах общества свой бизнес. Все это привело к тому, что «государство из-за использования офшоров несет налоговые убытки и риски утраты контроля над стратегическими активами. Экономика теряет значительные финансовые ресурсы, которые уходят в офшорные банки.»³²⁹ Но в случае с Россией все осложняется тем, что в отличие от своего европейского или американского собрата русские бизнесмены вместе с полученной прибылью уводят также и активы. В этом они безусловно превзошли своих коллег. Итог такого положения дел весьма плачевен. Так, по данным депутата Государственной Думы РФ Е. Федорова на 2016 год

³²⁹ «Офшоры в глобальной экономике: мировой опыт и российские реалии»: газета Коммерсантъ URL: <https://www.kommersant.ru/doc/1962493> (дата обращения: 03.03.2019).

95% крупных и крупнейших российских компаний управляются из оффшорных юрисдикций³³⁰. Такое состояние дел ставит под сомнение не только какое-либо социально-экономическое развитие, но и национальную безопасность в целом, что отчётливо проявилось после событий 2014 года. Невозможно построить сильное и независимое государство имея такой отток капитала в стране. По этой причине государство начиная с 2013 года, после знаменитого Кипрского кризиса, пыталось внушить отечественному бизнесу, что хранение активов за границей, крайне небезопасно. Кроме этого, внешнеполитическая ситуация в 2014 году, а именно украинский кризис и последующие за ними санкции, также заставили задуматься российских олигархов о целесообразности хранения денег в офшорах. Но первые действительные шаги по решению данной проблемы, как говорится от слов к делу, произошли 30 апреля того же года, когда Сбербанк перестал обслуживать подконтрольный ему офшоры. Следующим шагом стало принятие Государственной Думой ряда важных законов: закона о запрете иностранных счетов для чиновников, «о деофшоризации, обязывающий физических и юридических лиц сообщать в налоговые органы об участии в капитале иностранных компаний. Также этот документ вносит поправки в Налоговый кодекс, которые создают механизм налогообложения прибыли офшорных компаний»³³¹, «также Госдума запретила иметь зарубежные счета всем, кто связан с безопасностью России». Кроме этого были приняты ряд важных на мой взгляд поправок в Налоговый кодекс РФ ужесточающих контроль за офшорами. В итоге такой работы наметилась положительная динамика в борьбе с офшорами. «По оценке Центробанка РФ, чистый отток капитала из страны в 2015 году упал до \$56,9 млрд, что в 2,7 раза меньше, чем в 2014 году (\$153 млрд)». Но на мой взгляд записать данное обстоятельство в крупную победу над офшорами просто нельзя. Факт того что стали меньше вывозить не говорит о том, что перестали вывозить. Напротив, многие аналитики и эксперты не верят в успех проведенных государством противоофшорных мероприятий. Их скептический настрой подтверждает статистика: «На начало 2015 года объем частных состояний в России вырос на 24,7% к уровню двухгодичной давности и составил \$2 трлн, говорится в обзоре VCG. Почти четверть этой суммы — 24% — пришлось на офшоры, причем за прошлый год доля выросла примерно в 1,5 раза по сравнению со средним уровнем 2009–2013 годов. По прогнозу аналитиков,

³³⁰ Дыхова А. Л., Илиннич Е. В. Деофшоризация российской экономики как фактор восстановления экономического суверенитета страны // Статистика и экономика. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/deofshorizatsiya-rossiyskoy-ekonomiki-kak-faktor-vosstanovleniya-ekonomicheskogo-suvereniteta-strany> (дата обращения: 03.03.2019).

³³¹ «Деофшоризация в России»: Справочник патриота URL: https://ruxpert.ru/%D0%94%D0%B5%D0%BE%D1%84%D1%88%D0%BE%D1%80%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8 (дата обращения 03.03.2019).

эта «офшорная доля» в российских капиталах к 2019 году изменится незначительно и составит 22%»³³². Эксперты VCG полагают, что для России доля частных капиталов в офшоре не будет снижаться из-за политической и экономической нестабильности, напряженной ситуации на Украине, а также исторической тенденции хранения активов в офшорных юрисдикциях. Кроме этого многие экономисты говорят о том, что около 60% российского ВВП по-прежнему спрятаны в офшорах.³³³ Все это говорит о недостаточности и несерьезности политики по борьбе с офшорами. А значит проблема репатриации для отечественной экономике сегодня не просто актуальна, она важна и приоритетна для государства, особенно в условиях дипломатической конфронтации и политики санкций с нашими европейскими и заокеанскими партнерами. Что должно предпринять государства по борьбе и репатриации офшоров? В первую очередь у государства должно появиться желание разрешить данную проблему, и причем быть готовым решать ее даже жесткими и не популярными способами. На мой взгляд время тонкой, мягкой и даже щадящей политики должно остаться в прошлом. В.Ю. Катасонов в своей книге дает действенный рецепт решения данной проблемы: 1) введение ограничений на присутствие иностранного капитала в форме прямых инвестиций в российской экономике; дифференцированный подход по отраслям (нормативы предельно допустимого участия иностранных инвесторов в капитале); полный запрет на участие иностранного капитала в капитале банковского сектора российской экономики; 2) прочие инвестиции, т. е. займы и кредиты; переключение российских компаний и организаций на внутренние источники заимствований, для этого проведение перестройки работы Центрального банка РФ; переход от почти беспроцентного кредитования западных экономик к льготному (низкопроцентному) кредитованию предприятий реального сектора экономики РФ; 3) установление лимитов внешних заимствований для государственных корпораций и других компаний с участием государства; 4) в отношении тех компаний, где присутствие иностранного капитала превышает допустимую норму, предоставить иностранным инвесторам разумные сроки для снижения своего участия в капитале; в случае бездействия иностранных инвесторов государство осуществляет выкуп избыточных долей по фактически складывающимся рыночным ценам; 5) в отношении тех предприятий с участием иностранного капитала, которые систематически нарушали российское законодательство (в частности, уклонение от налогов), провести национализацию иностранных долей с полной,

³³² «Пятая часть российских состояний остается в офшорах»: РБК интернет издание URL: <https://www.rbc.ru/economics/16/06/2015/557eed399a79477e1a82c3ab> (дата обращения 03.03.2019).

³³³ «60 процентов российского ВВП спрятано в офшорах»: Экономика и жизнь интернет издание URL: <https://www.eg-online.ru/news/354665/> (дата обращения 3.03.2019).

частичной компенсацией или без компенсации (т. е. с учетом нанесенных России ущербов); 6) в отношении остающегося в России иностранного капитала ввести правила, не позволяющие до истечения определенных сроков выведение активов за пределы российской экономики; 7) ограничить или запретить вывод доходов от иностранных инвестиций за пределы Российской Федерации; установить порядок реинвестирования таких доходов внутри российской экономики. Лишь при столь жестких условиях мы сможем продвинуться в борьбе с офшорами и даже переломить ситуацию. Кроме этого лишь данным способом на мой взгляд мы сможем избежать ошибок прошлого и не встать на те же грабли как в дореволюционное время. А именно, когда во время Первой Мировой войны оказалось, что в собственной стране нам ничего не принадлежит и не подконтрольно. Для удовлетворения потребностей фронта нам пришлось самим брать кредиты, чтобы производить на своих же заводах снаряды, патроны, амуницию, технику. Таким образом, за иностранный кредит мы заказывали продукцию на заводах, которые принадлежали иностранным компаниям. Благодаря чему данные компании неплохо заработали. Плачевный итог данной политики нам известен и поэтому мы не должны допустить ее повторения. Таким образом, подводя итог напоследок хотелось бы вспомнить недавно нашумевшую историю нашего отечественного бизнесмена О.В. Дерипаска. Если говорить вкратце, то компания «Русал» «Евросибэнерго», и сам господин Дерипаска попали под санкции введенные США. Доля компании «Русал» на мировом рынке алюминия насчитывает 6%. В результате санкций произошло обрушение акций компании на 50%, а долю рынка быстро занял американский конкурент Alcoa, лидер рынка в США. Благодаря этому Alcoa может увеличить выручку до \$14,5 млрд. и занять освободившуюся нишу. Причем, если в скором времени санкции самих компаний были частично сняты, то с бенефициара нет. Возможна данная ситуация стала из-за офшоров О.В. Дерипаски на Кипре. Данная ситуация внеочередной раз демонстрирует беззащитность русских олигархов за рубежом со своими офшорами. С целью решения данной проблемы, а также возвращения офшоров домой в 2018 году президентом был подписан пакет законов о создании офшорных зон на острове Русский в Приморском крае на острове Октябрьский в Калининградской области. Как раз первой компанией, воспользовавшейся данными зонами, стала компания О.В. Дерипаски «Евросибэнерго». Нужно отметить, что создания отечественного офшора это уже давно хорошо сложившаяся практика, помогающая довольно простым и легальным путем вернуть средства обратно домой. Таким образом, резюмируя все выше сказанное хочется отметить, что проблема репатриации офшоров в экономике России на фоне санкционной политики и самой натуральной торговой войны должна стать приоритетной не только для государства, но и для бизнеса. Бизнес должен

научиться ответственности и, наконец, объединиться с государством для реализации национальных интересов. Ресурсы для коренного изменения ситуации в лучшую сторону имеются, но необходима активизация деятельности государства - в том числе, посредством жёстких принудительных мер, - в решении представленной проблемы, иначе экономический суверенитет России в условиях происходящих геэкономических трансформаций останется под угрозой.

Литература

1. Дыхова А. Л., Илинич Е.В. Деофшоризация российской экономики как фактор восстановления экономического суверенитета страны // Статистика и экономика. 2015. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/deofshorizatsiya-rossiyskoj-ekonomiki-kak-faktor-vosstanovleniya-ekonomicheskogo-suvereniteta-strany> (дата обращения: 14.03.2019).

2. Зиниша О.С., Сурнина Ю.В. Детерминанты деофшоризации Российской экономики: современные тенденции и механизм реализации // Научный журнал КубГАУ - Scientific Journal of KubSAU. 2016. №123. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/determinanty-deofshorizatsii-rossiyskoj-ekonomiki-sovremennye-tendentsii-i-mehanizm-realizatsii> (дата обращения: 09.03.2019).

3. Михайлин А.Н., Григорьева Ю.П. Эволюция концепции и инструментов деофшоризации российской экономики // Вестник ГУУ. 2016. №7-8. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/evolyutsiya-kontseptsii-i-instrumentov-deoffshorizatsii-rossiyskoj-ekonomiki> (дата обращения: 09.03.2019).

4. «Почему бизнес все еще уходит в оффшор?» // Internationalwealth: портал о международной защите и диверсификации активов URL: <https://internationalwealth.info/offshore-offshores/why-business-still-chooses-offshore/> (дата обращения: 14.03.2019).

5. Катасонов В.Ю. Золотой лохотрон. Москва: Алгоритм, 2013.

6. Косотурова А.С. Современные концепции экономической политики государства // Известия СПбГЭУ. 2015. №6 (96). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-kontseptsii-ekonomicheskoy-politiki-gosudarstva> (дата обращения: 14.03.2019).

7. «Пятая часть российских состояний остается в офшорах»: РБК URL: <https://www.rbc.ru/economics/16/06/2015/557eed399a79477e1a82c3ab> (дата обращения 03.03.2019).

8. «60 процентов российского ВВП спрятано в офшорах»: Экономика и жизнь URL: <https://www.eg-online.ru/news/354665/> (дата обращения 3.03.2019).

9. Соколов Д.П. Трансформация отношений собственности в современной России: мобилизация или архаизация? // Известия Волгоградского государственного технического университета. 2016. № 1 (180). С. 19-25.

10. «Деофшоризация в России»: Справочник патриота URL: https://ruxpert.ru/%D0%94%D0%B5%D0%BE%D1%84%D1%88%D0%BE%D1%80%D0%B8%D0%B7%D0%B0%D1%86%D0%B8%D1%8F_%D0%B2_%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8 (дата обращения 03.03.2019).

11. «Офшоры в глобальной экономике: мировой опыт и российские реалии»: газета Коммерсантъ URL: <https://www.kommersant.ru/doc/1962493> (дата обращения: 03.03.2019).

3.11. РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИНЦИПА ЭЛАСТИЧНОСТИ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В СОВРЕМЕННЫХ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ

Крайне важным и необходимым звеном государственной экономики с момента зарождения человеческой цивилизации являются налоги. В условиях рыночных отношений значительную роль в регулировании экономики того или иного государства играет его налоговая система. При грамотном построении налоговой системы, будет оказано благоприятное воздействие на все государственные механизмы, что приведёт к стремительному развитию и устойчивому процветанию государства.

Налоговая система Российской Федерации, которая сформировалась значительно недавно, представляет собой весьма интересный объект для изучения и аналитики. За чуть больше чем двадцать пять лет своего существования она претерпела множество изменений и модификаций, и, единственное, что осталось в ней неизменным, это принципы налоговой системы, которые успешно реализуются даже в весьма сложной экономической ситуации, сложившейся в нашем государстве на сегодняшний день.

Пришло время перейти к основной теме данной статьи-принципу эластичность или, как его ещё называют некоторые источники, подвижности налоговой системы. Впервые этот принцип был сформирован немецким учёным-экономистом Адольфом Вагнером в конце девятнадцатого столетия. Под эластичностью (подвижностью) налогообложения подразумевается способность государства в ситуациях крайней необходимости, вызванных воздействием на экономику тех или иных факторов (как внутренних, так и внешних), оперативно и адекватно реагировать на те или иные изменения. Насколько всем известно, экономика любого государства имеет определённую цикличность. Этот цикл можно

представить в виде «Американских горок», то есть, поочерёдная смена экономических спадов и подъёмов. При этом возникают различные негативные последствия, вызванные такими скачками. Главная задача абсолютно любого государства заключается в сглаживании нежелательных последствий. Эта задача успешно реализуется при грамотном применении принципа эластичности налогообложения. Например, на стадии экономического подъёма рекомендуется повышать ставки налогов, а на стадии спада – снижать. А что же может произойти при низкой эластичности налоговой системы? Всё очень просто. Произойдёт превышение так называемого налогового предела. Налоговый предел – это предел налогообложения, превышение которого приводит к снижению налоговых поступлений в бюджет государства. Иными словами, происходит увеличение налоговой базы до уровня, при котором у налогоплательщика практически не остаётся чистого дохода, а, следовательно, снижаются поступления в бюджет, так как гражданин не намерен отдавать государству большую часть своего дохода. Следствием этого также будет являться развитие теневого сектора экономики. Данную ситуацию может наглядно продемонстрировать кривая Лаффера. Эта зависимость была представлена американским экономистом Артуром Лаффером.

А как же понять, эластична ли налоговая система того или иного государства? Чтобы определить подвижность налогообложения необходимо рассчитать коэффициент эластичности налоговой системы. Для чего необходимо воспользоваться специальной формулой.

Выделяют следующие значения коэффициента эластичности налоговой системы:

1) $\varepsilon > 1$ – налоговая система считается эластичной, если происходит более быстрое увеличение поступлений налогов по отношению к ВВП, т. е. удельный вес налоговых доходов в валовом доходе возрастает;

2) $\varepsilon < 1$ – налоговая система неэластична, т. е. удельный вес налоговых поступлений снижается;

3) $\varepsilon = 1$ – доля налоговых поступлений в ВВП остается стабильной, т. е. поступления налогов изменяются так же, как и национальный доход.

Теперь, пришло время ответить на следующий вопрос: эластична ли налоговая система Российской Федерации? Нами были проведены аналитические мероприятия и расчёты по результатам которых был сделан вывод о том, что налоговая система Российской Федерации эластична. При расчёте были взяты данные за последние три года, то есть, за 2016, 2017 и 2018. Расчёт производился на основании общих налоговых поступлений в бюджет Российской Федерации за указанные годы, а также показатели ВВП (валового внутреннего продукта). В результате, получились следующие показатели: коэффициент эластичности за 2016 год был равен 1,3, коэффициент эластичности за 2017 год был равен 1,16, а коэффициент

эластичности за 2018 год равен 1,25. Таким образом, на основании проведённых расчётов и исследований можно сделать вывод о том, что налоговая система Российской Федерации обладает высокой эластичностью, так как показатель, превышающий единицу свидетельствует о высокой степени подвижности налогообложения.

Проведённые нами исследования показали, что уровень эластичности налоговой системы Российской Федерации находится на высоком уровне. Из этого можно сделать вывод о грамотности реализации принципа эластичности налоговой системы в современной России. Хотелось бы сказать пару слов о способах достижения этой цели.

Кроме того, стоит отметить, что о высоком уровне эластичности налоговой системы Российской Федерации говорят официальные показатели, находящиеся в свободном доступе на сайте Минфина РФ. Нами были рассмотрены основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики Российской Федерации за 2016, 2017 и 2018 годы. В этот сложный для нашего государства период было принято множество нормативных актов, регулирующих те или иные сферы налоговой, таможенно-тарифной, а, следовательно, и бюджетной политики Российской Федерации. Стоит также отметить, что внесённые изменения не всегда были запланированы и напрямую зависели от конкретных обстоятельств и событий, а именно: введения санкций, направленных на подрыв российской экономики, ухудшения международных отношений и прочего. Изменения касались прежде всего изменения таможенных пошлин на ввозимые из-за рубежа товары, что было вызвано ухудшением отношений с Турецкой Республикой, а также странами Евросоюза. Кроме того, эти меры вызвали положительное влияние на развитие российского предпринимательства, ведь, в связи с введением ограничений, российские производители определенных видов продуктов получили возможность реализовать свой товар на отечественном рынке. Как уже было сказано, изменения затронули и налоговую сферу, где также можно проследить зависимость внесённых изменений от событий на мировой арене. На основании отчётов за прошлые годы можно сделать вывод о том, что внесённые изменения безоговорочно выполнили отведённую им роль и стабилизировали нашу экономику, не допустив негативного влияния на неё со стороны Евросоюза, что говорит о высокой степени эластичности налоговой системы Российской Федерации. На основании анализа были сделаны следующие выводы.

На наш взгляд, одним из способов реализации принципа эластичности (подвижности) налоговой системы Российской Федерации выступает разделение налогов на федеральные, региональные и местные, а также установление Налоговым кодексом Российской Федерации специальных налоговых режимов. Что касается разделения налогов на уровни, то в этом

случае реализация принципа эластичности налоговой системы Российской Федерации заключается в удобстве анализа ситуации на территории нашей огромной страны и своевременное принятие определённых мер, в той или иной степени, препятствующих негативному влиянию тех или иных ситуаций на экономическую ситуацию в Российской Федерации. Это зависит от того, что доходы населения на всей территории России не равны и, а, следовательно, введение единого налога для всех привело бы к превышению точки налогового предела в некоторых регионах и повлекло за собой крайне неблагоприятные последствия для нашей экономики. Контролировать такую территорию сложно, а внесение поправок в налоговое законодательство занимает определённый промежуток времени. Таким образом, отсутствие разделения налогов на уровни привело бы дестабилизации налоговой системы Российской Федерации, равно как и всего государства в целом.

Теперь перейдём к другому способу реализации принципа эластичности налогообложения. Законодательство любого государства, будь то бедная африканская страна или сверхдержава, имеет определённые пробелы, законодательство в области налогообложения Российской Федерации не является исключением из правил. Итак, на наш взгляд подвижность налоговой системы проявляется в регулярном и своевременном заполнении правовых пробелов в налоговом законодательстве страны.

Как нами уже было сказано, налоговая система современной России существует довольно-таки недавно, и её правовая структура имеет те или иные пробелы, которые успешно ликвидируются. Ежегодно, в налоговое законодательство Российской Федерации вносится большое количество поправок, так или иначе помогающих наладить работу налоговой системы государства. На основании данных, полученных путём анализа экономических тенденций вырабатываются прогнозы, на основании которых государство предпринимает те или иные меры по внесению изменений и ликвидацию брешей в Налоговом кодексе Российской Федерации. Своевременное принятие этих мер обеспечивает стабильность экономики России, а также является наглядным доказательством грамотного применения и успешной реализации принципа эластичности (подвижности) налоговой системы Российской Федерации.

В заключении, стоит отметить, что результаты правильного применения принципа подвижности налогообложения можно увидеть невооружённым глазом. Об этом говорят как статистические данные, так и окружающая нас действительность. Наша страна переживает не самые лёгкие времена, Запад, посредством санкций, пытается расшатать и уничтожить экономику Российской Федерации, но не смотря на все попытки наша экономика всё ещё остаётся стабильной, что наглядно

демонстрирует успешность и своевременность реализации государством принципа эластичности налоговой системы.

Литература

1. Багдасарян Л.Ю. Современные принципы налогового регулирования экономики // Terra Economicus. 2012. №3. С. 47-50.
2. Доштаева Е.Д. Практические аспекты налоговой политики России // Финансы и кредит. 2009. №46. С. 42-47.
3. Иванова К.А., Гринкевич А.М. Анализ эластичность российской налоговой системы // В МИРЕ НАУКИ И ИННОВАЦИЙ сборник статей международной научно-практической конференции: в 8 частях. 2016: В мире науки и инноваций, 2016. С. 224-228.
4. Калинина О.В. Оценка эффективности российской налоговой системы // Финансы и кредит. 2011. №11. С. 10-15.
5. Куклина Е.А. Система налоговых льгот и стимулов и их эффективность (в контексте инновационного развития Российской Федерации) // Вестник Ленинградского государственного университета им. А.С. Пушкина. 2014. №6. С. 118-129.
6. Лабзин А.А., Насонов Н.А. О некоторых принципах налогообложения // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». 2006. №2. С. 111-119.
7. Орлова Е.В., Исмагилова Л.А. Налоговая система и реальный сектор экономики: оптимизация интересов // Journal of Economic Regulation (Вопросы регулирования экономики). 2014. №2. С. 133-142.
8. Пепеляев С.Г. Налоговое право: учебник для вузов. М.: Альпина Паблишер, 2017.
9. Рамазанова Б.К. Истоки принципов налогообложения и их значение в современных условиях // Теория и практика общественного развития. 2014. №2. С. 399-402.
10. Чертова Е.А. налоговая система, как встроенный стабилизатор недискреционной фискальной политики // Аллея Науки. 2018. №4. С. 19-20.

3.12. ИЗМЕНЕНИЯ НАЛОГОВОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО ФЕДЕРАЛЬНЫМ НАЛОГАМ В 2019 ГОДУ

Налоговое законодательство представляет собой совокупность законов о налогах и сборах, действующих на территории России. Совокупность федерального законодательства РФ о налогах и сборах, законодательств субъектов Федерации о налогах и сборах, нормативных правовых актов представительных органов местного самоуправления о

налогах и сборах, действующих на территории страны, и есть налоговое законодательство.

Налоговое законодательство Российской Федерации представляет собой систему нормативно-правовых актов, регулирующих отношения между участниками налоговых правоотношений.³³⁴

Налоговое законодательство страны должны быть стабильным и понятным.³³⁵ Однако, ежегодно российское налоговое законодательство корректируется, не исключение и 2019 год. Рассмотрим изменения налогового законодательства в области федеральных налогов и сборов, вступивших в силу с 1 января 2019 года.

Как известно к федеральным налогам и сборам до 01.01.2019 г. относились: НДС, акцизы, НДСПИ, НДСФЛ, налог на прибыль организаций, водный налог, госпошлина, сборы за пользование объектами животного мира и за пользование объектами водных биологических ресурсов. Теперь к этим налогам добавился еще один - налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья.

По налогу на добавленную стоимость (НДС) пилотный проект по tax free продлен на год. 6 января вступило в силу постановление, которое продлевает действие пилотного проекта до конца 2019 года. При этом увеличено число адресов, где может находиться магазин с tax free. В Москве, например, добавлены улица Охотный Ряд, Кутузовский проспект, Манежная площадь и Цветной бульвар.

Другим существенным изменением по НДС является повышение его ставки. Основная ставка НДС теперь 20%. Для отгрузок, которые приходятся на январь 2019 года или позже, действуют следующие новые ставки:

- 20% - основная ставка (вместо 18%);
- 20/120 - расчетная ставка (вместо 18/118);
- 16,67 - расчетная ставка (вместо 15,25).

По другим налоговым ставкам изменений нет.

Если предоплата внесена в 2018 году, а отгрузка происходит в 2019, то НДС с предоплаты надо считать по расчетной ставке 18/118, а с отгрузки - 20%.

Кто из сторон договора «платит» за повышение ставки, зависит от того, как установлена цена:

- «цена, кроме того НДС» - дополнительные затраты несет покупатель. Если он имеет право на вычет, то может компенсировать доплату;

³³⁴ Агузарова Ф.С. Об изменениях российского налогового законодательства // Финансы и кредит. 2014. № 21 (597). С. 46-51.

³³⁵ Агузарова Л.А., Агузарова М.Т. Обзор основных изменений налогового законодательства в 2016 году // Научные Известия. 2016. № 4. С. 25-28.

- «цена, в т.ч. НДС» или просто «цена» - повышение ставки «оплачивает» продавец, если не договорится с покупателем об увеличении цены. Получится ли взыскать ценовую разницу в суде, предсказать сложно.

Минфин разъяснял, что в госконтрактах по Закону N 44-ФЗ в большинстве случаев изменить цену нельзя. Поэтому за повышение ставки должен «платить» продавец. Однако в конце 2018 года в закон внесли уточнение: если контракт был заключен до 2019 года и не учитывает повышение ставки НДС, то до 1 октября 2019 года по соглашению сторон цену можно пересмотреть. При этом нужно учитывать лимиты бюджетных обязательств, доведенные заказчику.

Закон N 223-ФЗ, по мнению Минфина, не запрещает корректировать цену договора. Пересмотреть стоимость товаров, работ, услуг из-за повышения НДС можно, если это не запрещено положением о закупке.

Не следует забывать проводить обновление ККТ и учетных программ, чтобы корректно отражать операции по новым ставкам.

Налоговики рекомендуют продавцам начиная с 1 января при возврате оформлять корректировочные счета-фактуры независимо от того: принял ли покупатель товары на учет; когда была отгрузка: до нового года или после; возвращается вся партия товара или ее часть.

В корректировочный счет-фактуру нужно внести ту же ставку, что была в первоначальном документе.

Один экземпляр корректировочного счета-фактуры передайте покупателю, если он плательщик НДС. Покупатель должен восстановить принятый к вычету налог.

Важно отметить, что по услугам гарантийного ремонта можно отказаться от льготы, что позволяет применять вычет НДС.

По новым правилам, чтобы получать возмещение в ускоренном порядке, сумма НДС, акцизов, налога на прибыль и НДС за три прошлых года может быть не 7 млрд. руб., а 2 млрд. руб. Смягчили и требования к поручителям. Теперь минимальный размер уплаченных налогов сократили с 7 млрд. руб. до 2 млрд. руб., обязательства по поручительствам могут составлять не 20%, а 50% от стоимости чистых активов.

Российские организации и предприниматели не должны перечислять «налог на Google». Если иностранная организация реализует электронные услуги в России, то с 2019 года должна сама платить НДС. Российские организации и индивидуальные предприниматели, которые покупают услуги, перестали быть налоговыми агентами. Чтобы получить вычет, им нужен договор или расчетный документ с указанием суммы НДС, ИНН и КПП продавца, а также платежки.

Более того, теперь ЕСХН больше не «спасает» от НДС. По операциям, совершенным начиная с 2019 года, спецрежимники могут получать вычеты, а вот «входной» НДС они не вправе учесть в расходах.

На 2019 год можно получить освобождение от НДС в следующих случаях: начало применения ЕСХН приходится на 2019 год; ЕСХН применялся и раньше, за 2018 год выручка не превысила 100 млн. руб.

При желании применять освобождение с начала 2019 года, нужно подать уведомление в инспекцию по месту учета не позднее 21 января (с учетом переноса).

С 2019 года не действует освобождение - реализация макулатуры облагается НДС. Налог исчисляют покупатели (налоговые агенты). Правила для них те же, что и для покупателей металлолома, сырых шкур, алюминия вторичного и его сплавов.

С начала текущего года можно принимать к вычету «входной» НДС по товарам, работам и услугам, имущественным правам, которые приобретены за счет субсидий и бюджетных инвестиций. Условие: деньги выделены без учета затрат на НДС (это должно быть указано в документах о предоставлении субсидий или бюджетных инвестиций).

Новшества касаются субсидий и бюджетных инвестиций, полученных начиная с 2019 года.

ФНС России обновила формат ответа на требование представить пояснения к налоговой декларации по НДС. В частности, учтены новые коды видов операций в книгах покупок и продаж (33 - 44).

Кроме того, изменен формат требований о представлении пояснений. В таком требовании вам могут прийти новые коды ошибок:

- код «5» - в декларации нет даты счета-фактуры или указана дата после отчетного периода;
- код «6» - в разд. 8 декларации или приложении к нему заявлен вычет за пределами трех лет;
- код «7» - в разд. 8 декларации или приложении к нему заявлен вычет по счету-фактуре, который был составлен до даты госрегистрации;
- код «8» - неверный код вида операции;
- код «9» - ошибка при аннулировании записей в разд. 9 декларации или приложении к нему.

С апреля текущего года предусмотрена льготная ставка НДС: начнет действовать новый перечень продуктов и товаров для детей.

Правительство скорректировало перечни товаров, облагаемых НДС по ставке 10% при ввозе. Изменения в основном технические. Но есть и новшества. Например, в "детском" перечне появятся масса для лепки, тесто для лепки, полимерная глина и другая аналогичная продукция для детской лепки, в том числе в комплекте с формами и иными принадлежностями. Сейчас эта позиция включает лишь пластилин.

Доплату НДС 2%, полученную в I квартале 2019 года, следует отразить в декларации по рекомендациям налоговиков.

Если «налоговая» доплата 2% получена в 2019 году отдельно от аванса, ФНС советует выставлять корректировочный счет-фактуру.

Важно учесть, что с 1 июля сократится перечень сырьевых товаров. Некоторые виды товаров включили в перечень сырьевых всего на год, и с 1 июля срок закончится. Это касается, например, цементационной меди и никелевого штейна.

Напомним: если компания экспортирует товар, которого нет в перечне сырьевых, она может сразу отразить в декларации вычет «входного» НДС. Ждать подтверждения нулевой ставки не нужно.

Льгота по НДС будет применяться только к услугам по аэронавигационному обслуживанию полетов. По остальным услугам, которые выведут из-под действия освобождения, надо будет платить НДС по ставке:

- 0% - если компания оказывает услуги в международных аэропортах России при международных воздушных перевозках. Перечень этих услуг должно утвердить Правительство;

- 20% - по иным услугам.

Чтобы подтвердить нулевую ставку, надо будет представить в инспекцию оригинал или копии следующих документов: договор; акт или другие документы, которые подтверждают оказание услуг и содержат маршрут перевозки.³³⁶

Новые правила заработают с 1 июля, если Правительство к этому времени успеет утвердить перечень услуг, облагаемых по ставке 0%. Если нет, льгота продолжит действовать до появления этого документа.

С января 2019 года по налогу на доходы физических лиц главным изменением признается, как для налоговой, так и для работников применение разных бланков. Та форма, которую сдают в налоговую инспекцию, до сохранила свое сокращенное название «2-НДФЛ». У другой новой формы краткого названия нет, есть только полное, а именно: «Справка о доходах и суммах налога физического лица».

Новые справки следует выдавать начиная с 2018 года. Если сотрудник просит справку за 2017 год, следует заполнять ее по прежней форме.

Серьезным нововведением является то, что в Москве, Московской, Калужской областях и Татарстане проходит эксперимент по спецрежиму для самозанятых. Он позволяет не платить НДФЛ с доходов, переведенных на спецрежим.

Отметим, что предпринимателю по общей системе налогообложения нужно отчитываться о доходах 2018 года по новой форме 3-НДФЛ. В бланке перераспределили сведения и исключили некоторые строки. В итоге

³³⁶ Основные изменения законодательства в 2019 году для бухгалтера бюджетной организации // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_302130.

получилось 13 листов вместо 20. Доходы от предпринимательской деятельности нужно показывать не на листе В, а в приложении 3. Там нет отдельной строки для расходов на оплату труда. Не нужно отражать и сумму начисленных авансовых платежей. А вот строка для фактически уплаченных авансов осталась. Кроме того, в этом же приложении можно рассчитать профессиональные вычеты. В предыдущей версии формы для этого нужен был лист Ж.

Доход, полученный гражданином при выходе из предприятия или при ее ликвидации, - дивиденды. С 2019 года к доходам в виде дивидендов приравнивается разница между доходом, который приобретен при выходе из предприятия или при ее ликвидации, и расходами на приобретение акций, долей, паев.

Отметим, что с 28 января снятие штрафа для добросовестных НДС-агентов закреплено в налоговом законодательстве РФ.

От ответственности освободят налоговых агентов за несвоевременное перечисление налога, в случае одновременного выполнения следующие условия: если расчет по налогу представлен вовремя; в нем отражено в полном объеме все, что требуется, не имеется ошибок, которые провоцируют сокращение суммы налога; налог и начисленные пени перечислены до того, как инспектора узнали о просрочке или назначили выездную налоговую проверку.

По сути, в налоговом законодательстве закрепят позицию КС РФ о том, что налоговых агентов нельзя штрафовать за непреднамеренную техническую ошибку³³⁷.

Внесены изменения по налогу на прибыль организаций. Организации могут учитывать расходы на отдых работников и их семей в России

С 1 января 2019 года в затратах на оплату труда можно учитывать «отпускные» расходы: проживание и питание, в случае если оно включено в стоимость; на проезд; санаторно-курортное обслуживание; экскурсии.

Минфин разъяснил, что для учета расходов необходим договор между туроператором (турагентом) или работодателем. Если предприятие заключило договор напрямую с исполнителем услуг, к примеру с отелем, учесть затраты не представляется возможным.

Путевку можно купить для сотрудников, а также их супругов, родителей, детей или подопечных в возрасте до 18 лет в том случае, если они учатся на дневном отделении до 24 лет.

Важно учесть, что расходы нормируются: не более 50 тыс. руб. в год на каждого туриста. При этом совокупная сумма расходов предприятия на путевки, ДМС, оплату медуслуг сотрудникам не должна превысить 6% от суммы затрат на оплату труда.

³³⁷ Изменения налогового законодательства с 2019 года // URL: <https://glavkniga.ru/situations/k509420>.

Напомним, что прежде субъекты РФ могли по своему желанию вводить ставки налога на прибыль организаций, в той части, которая поступала в бюджеты регионов, ниже 17%. С 2019 года введено ограничение: принимать законы о новом снижении ставки можно, только если на это указано в НК РФ.

Уменьшенные ставки по налогу, которые были введены до 3 сентября 2018 года, действуют максимум до конца 2022 года. Но любой субъект может передумать и поднять их раньше.

Если срок действия льготы закончится, например, 31 декабря 2019 года, то по решению региона допустимо продлить ее на 3 года. Минфин различает продление действия льготы и ее введение.

Если льгот нет, то в федеральный бюджет необходимо зачислять сумму налога на прибыль, исчисленную по ставке 3%, в бюджеты субъектов РФ - по ставке 17%. Это распределение, временно введенное с 2017 года, продлили до 2024 года включительно.

Внесены коррективы в части доходов, полученных при выходе из предприятия или при ее ликвидации, - дивиденды. Так, с 2019 года к дивидендам приравнена разница между доходом, который получен при выходе из компании (при ее ликвидации), и фактически оплаченной стоимостью акций, долей или паев.

Прежде этот вопрос не был урегулирован. Минфин разъяснял, что превышение стоимости полученного при ликвидации имущества над взносом в уставный капитал признается дивидендами. ФНС с министерством финансов не соглашалась.

При ликвидации участник, получивший доход, должен исчислять налог на прибыль организаций самостоятельно по ставкам для дивидендов.

Имущество, полученное при выходе из общества или при его ликвидации, нужно принимать к учету по рыночной стоимости на момент получения.

Теперь можно учесть убыток, полученный при выходе из предприятия или при ее ликвидации. С 2019 года убыток участника, полученный при ликвидации или при выходе из предприятия, можно включать в затраты по налогу на прибыль организаций. Величина ущерба - разница между рыночной ценой полученного имущества и фактически оплаченной стоимостью доли. Убыток определяется на дату ликвидации или выхода из организации.

Нововведением является то, что возврат денег, ранее вложенных в имущество дочерних предприятий, не облагается налогом. С 2019 года в перечень необлагаемых доходов включены денежные средства, полученные предприятием безвозмездно в пределах вклада в имущество, ранее внесенного деньгами. Минимальная доля участия предприятия в дочерних

компаниях не установлена. Сумму вклада и полученных обратно денежных средств нужно подтвердить документами.

С начала текущего года можно применять повышенный коэффициент 2 к норме амортизации основного технологического оборудования, если оно используется в наилучших доступных технологиях.

Изменения коснулись большегрузов, собственники которых теперь могут включать в затраты по налогу на прибыль организаций всю сумму платы в системе «Платон». Отменен вычет по транспортному налогу в сумме платы за нанесенный вред, который причиняют большегрузы дорогам федерального значения (транспортные средства с разрешенной максимальной массой свыше 12 т.). В этой связи отменено и ограничение на учет затрат по налогу на прибыль организаций. Всю сумму выплаты можно учитывать в составе других затрат.

По налогу на добычу полезных ископаемых декларацию за март нужно сдавать по новой форме. Большинство изменений в бланке незначительные - например, заменили штрихкоды. Однако есть и существенные моменты. К примеру, появился разд. 8 для тех, кто платит НДС, а в разд. 2, который заполняют при добыче нефти, добавили строки 123 (коэффициент Кабдт), 125 (коэффициент Кман), 126 (коэффициент Свн).

Таким образом, в 2019 году изменения коснулись таких федеральных налогов, как НДС, НДСФЛ, НДСПИ и налог на прибыль организаций. Кроме того, главой 25.4 НК РФ введен новый налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья.

Литература

1. Агузарова Л.А., Агузарова М.Т. Обзор основных изменений налогового законодательства в 2016 году // Научные Известия. 2016. № 4. С. 25-28.

2. Агузарова Л.А., Элбакиева З.Б. Некоторые проблемы налогового законодательства Российской Федерации // В сборнике: Совершенствование налогообложения как фактор экономического роста. Материалы VI Международной научно-практической конференции. ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет», ФГБОУ ВПО «Дагестанский государственный университет». 2014. С. 30-32.

3. Агузарова Ф.С. О некоторых изменениях налогового законодательства Российской Федерации на современном этапе // Аудит и финансовый анализ. 2015. № 6. С. 8-11.

4. Агузарова Ф.С. Об изменениях российского налогового законодательства // Финансы и кредит. 2014. № 21 (597). С. 46-51.

5. Ануфриева Е.М., Князькина Е.В., Копылова Я.И. Обзор изменений налогового законодательства с 2019 года // В сборнике: Лучшая студенческая статья 2018. Сборник статей XVI Международного научно-исследовательского конкурса: в 2 ч.. 2018. С. 21-24.
6. Артеменко Д.А. Аудит эффективности государственных расходов как методическая основа оценки эффективности системы государственного финансового контроля // Научный вестник Южного института менеджмента. 2013. № 4. С. 4-9.
7. Артеменко Д.А. Развитие методического обеспечения взимания налогов // Terra Economicus. 2010. Т. 8. № 3-2. С. 22-29.
8. Изменения налогового законодательства с 2019 года // <https://glavkniga.ru/situations/k509420>.
9. Основные изменения законодательства в 2019 году для бухгалтера бюджетной организации // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_302130.
10. Хашева З.М., Артеменко Д.А., Поролло Е.В. Контрольная деятельность налоговых органов в условиях налоговой и административной реформ в России // Научная мысль Кавказа. 2005. № S2. С. 35-41.
11. Kovova I., Malyshkin O., Vicen V., Shulyarenko S., Semenova S., Shpyrko O. Value added tax: effectiveness and legal regulation in Ukraine and the European union // Економічний часопис-XXI. 2018. Т. 171. № 5-6. С. 4-14.

3.13. УПРАВЛЕНИЕ НАЛОГОВЫМИ РИСКАМИ: КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ И ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ

Постоянное реформирование и совершенствование института налогообложения подталкивает к обеспечению налоговой безопасности. Популяризация налоговой безопасности объясняется «сопровождением» финансово-хозяйственной деятельности различными рисками, порой очень существенными, носящих характер налоговых.

Налоговые отношения прямо или косвенно касаются всех сфер хозяйственной деятельности: непосредственно сам процесс управления производством и реализации продукции, социальную политику, направленную на улучшение условий работы персонала; сотрудничество с отечественными и зарубежными партнерами обременяют дополнительными налоговыми обязательствами и вытекающими из них финансовыми потерями, что снижает производственную и финансовую активность. И, конечно же, вполне естественным является стремление к оптимальному соотношению нормативно-правовых актов налогового законодательства, способствующему увеличению финансовых ресурсов, путем реинвестирования высвобождаемых оборотных средств в развитие собственной компании, эффективности принимаемых управленческих

решений, регулированию налоговой базы и выполнению долга перед бюджетом, не привлекая излишнего внимания налоговых и правоохранительных органов³³⁸.

Однако поиск схем минимизации налоговых платежей может обойтись налогоплательщикам налоговой ответственностью или уголовным преследованием по налогам. Одной из форм такой ответственности являются судебные тяжбы, влекущие за собой потерю значительных сумм и времени³³⁹. Использование пробелов налогового законодательства, неоднозначное толкование основных принципов налогообложения, злоупотребление предоставленными правами и возможностями позволяют хозяйствующим субъектам строить преступную оптимизационную модель ведения экономической деятельности, получения законодательно необоснованной налоговой выгоды вследствие агрессивного налогового планирования. Вышеперечисленные «модели поведения» субъектов, соответственно, оказывают негативное воздействие на бюджетную систему, движение капитала, в целом, на экономику стран, подрывают основы международной конкуренции и препятствуют свободному движению капитала. Все это побуждает правительство к принятию ответных мер - анализу проводимой налоговой политики, исследованию причин, условий и факторов, побуждающих к нарушению закона, для разработки предупредительных действий, а также разграничить приемы легального и агрессивного налогового планирования путем анализа инструментария налогового планирования.

Любой вид предпринимательской деятельности, так или иначе, сопряжен с налоговыми рисками.

Под налоговым риском понимается финансовая (денежная) оценка негативных последствий противозаконных действий одного или группы лиц в организации в области управления налоговыми обязательствами налогоплательщика. Это возможность наступления неблагоприятных последствий в форме переплаты налогов, доначисления налогов, выявленных в ходе контрольных действий налоговых органов и т.д.

Охарактеризовать налоговый риск можно следующим образом: имеется возможность неблагоприятного исхода; повышенный уровень субъективной оценки и возможность возникновения новых рисков, появление которых в момент принятия решения порой сложно или невозможно предугадать; тесная связь с неопределенностью экономической и правовой информации; негативный характер для всех участников

³³⁸ Агеева Л.С., Лукьяненко Л.Ф. Разные стороны налогового планирования // Проблемы развития предприятий: теория и практика. -2018. - № 3. - С. 182-187.

³³⁹ Пименов Н. А., Демин С. С. Налоговое планирование: Учебник и практикум для бакалавриата. - М.: Издательство Юрайт, 2019.

налоговых отношений, в отличие от других видов риска; разное проявление для каждого участника налоговых отношений.

Под воздействием внешних и внутренних факторов имеет место несколько видов налоговых рисков: риски неэффективного налогообложения; усиления налогового бремени; уголовной ответственности. Самым распространенным из них является доначисление налогов, выявленное в ходе проведения налоговой проверки.³⁴⁰

Угроза наступления налоговых рисков имеет место при неопределенной схеме осуществления финансово-хозяйственной деятельности. В сравнении с зарубежным опытом, нельзя сказать, что в России реакция на налоговые риски мгновенна и столь существенна, поскольку зачастую о пробелах и налоговых последствиях сделок руководства компаний узнают уже после заключения сделки.

Следующей областью проявления налогового риска являются политические риски, определяемые стратегическими и тактическими действиями государства при реализации налоговой политики. К таковым относятся изменения в налоговой политике в части нормативно-правовой базы, регулирующей соответствующую деятельность, а именно количество и размер уплачиваемых налогов, и непосредственно размер страховых взносов. Как было упомянуто выше, отношение отечественной предпринимательской среды к «профилактике» налоговых рисков оставляет желать лучшего. Необходимо совершенствовать процедуру проверки при заключении договорных отношений; здесь целесообразна корректировка технических условий расчета налоговых обязательств, ведущих к пересмотру сложившихся налоговых обязательств. Финансово-хозяйственная деятельность должна вестись с учетом судебных решений или официальных разъяснений уполномоченных органов.³⁴¹ Активно развивающих свой бизнес предпринимателей эти факторы побудили к введению новой структурной единицы – риск-менеджмента, занимающейся управлением рисками. К задачам риск-менеджмента относятся: сбор и хранение информации об изменениях во внутренней и внешней среде, например, изменения, коснувшиеся федеральных законов, гражданского или налогового законодательства и т.д.; анализ факторов, способствующих возникновению налоговых рисков, ведение управленческого учета и финансовой отчетности по ним, установление степени угроз, вызываемых ими и впоследствии подрывающих основы предпринимательской

³⁴⁰ Методы управления налоговыми рисками: как компании снизить вероятность финансовых и имиджевых потерь // Комсомольская правда. URL: <https://www.kp.ru/guide/nalogovye-riski.html> (дата обращения: 31.05.2017).

³⁴¹ Кузнецов Н.Г., Пролло Е.В. Усиление роли налогового контроля в противодействии противоправной деятельности и агрессивному налоговому планированию // Финансовые исследования. - 2018. - №4 (61). - С. 195-202.

деятельности, в целом; выработка тактики и стратегии борьбы с ними; разработка программа мероприятий по снижению уровня налоговых рисков и введение ее в работу³⁴².

Одним из основных способов снижения налоговых рисков, постоянного устранения ошибок является эффективная служба органов внутреннего контроля предприятия. Однако препятствием для полной реализации контрольных мероприятий является степень совершенства внутренней среды экономического субъекта и вероятность возникновения риска средств контроля, что означает несвоевременное обнаружение ошибок и нарушений в части налогообложения посредством системы учета.

Следующей составляющей является риск неоднозначного толкования налогового законодательства, причиной возникновения которого являются пробелы, несовершенство налогового законодательства, неоднозначная судебная практика, из которых, в свою очередь, вытекают судебные и налоговые риски. Данные обстоятельства препятствуют возможности экономического субъекта контролировать и регулировать их возникновение. Основным регулятором является, конечно же, государство.

Основопологающей целью любой финансово-хозяйственной деятельности, как было указано выше, является оптимизация налоговых платежей. Однако это может сделать предприятие объектом пристального внимания со стороны налоговых и правоохранительных органов и повлечь возникновение репутационных налоговых рисков³⁴³.

Репутационные риски - риски причинения вреда репутации компании, что соответственно повлияет на количество контрагентов, желающих сотрудничать с организацией из-за неадекватного представления о результатах финансово-хозяйственной деятельности экономического субъекта или характере деятельности в целом. Восстановление репутации финансово-хозяйственной деятельности компании обратно пропорционально требованиям со стороны контрагентов, налоговых и правоохранительных органов. Этот вид риска можно отнести к внешним по отношению к риску неоднозначного толкования закона по причине того, что взыскания ИФНС в отношении налогоплательщиков предъявляются на основании нарушений действующего налогового законодательства.

Вероятность возникновения налоговых рисков исчисляется при рассмотрении и анализе налоговой среды с учетом таких факторов как: официальной позиции финансовых органов по применению налогового законодательства; сформировавшейся судебной практики по спорным

³⁴² Методы управления налоговыми рисками: как компании снизить вероятность финансовых и имиджевых потерь // Комсомольская правда. URL: <https://www.kp.ru/guide/nalogovye-riski.html> (дата обращения: 31.05.2017).

³⁴³ Огнева В.С. Классификация рисков как инструмент управления налоговыми рисками // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2017. - №4 (98). - С.24.

ситуациям в области налогового законодательства; позиция федеральной налоговой службы по спорным вопросам налогообложения, выраженная в виде инструктивного материала для работников налоговых органов, дающая возможность предусмотреть поведение ИФНС в спорных ситуациях.

Целью анализа налоговой среды и выявления налоговых рисков является дальнейшая разработка мероприятий по устранению выявленных рисков и выработке эффективной организации системы внутреннего контроля предприятия, то есть выработать систему управления налоговыми рисками. Также необходима разработка определенной группы критериев, определяющих базовые показатели эффективного управления ими не только на уровне экономического субъекта, но и структурных подразделений. Данного рода задачи относятся к компетенции внутренних аудиторов, вышеуказанных риск-менеджеров или специалистов по налоговому консультированию. Помимо этого, немаловажным является профессиональная оценка и мнение привлекаемого специалиста и, конечно же, нельзя забывать и о руководстве экономического субъекта³⁴⁴.

Налаженная схема работы финансово-хозяйственной деятельности является результатом организуемого внутреннего контроля, дающего возможность оперативно выявлять факторы, отрицательно сказывающиеся на деятельности предприятия, качестве его продукции и финансово-экономических показателях, именуемого налоговым аудитом. Его превышение над трудовыми, материальными и другими затратами по праву делает работу предприятия эффективным.³⁴⁵

В настоящее время снижение налогового риска видится в переходе на особую форму налогового контроля – налоговый мониторинг. Отметим, что это выгодная альтернатива камеральных и выездных проверок. Исключение составляют проверки при досрочном прекращении налогового мониторинга, либо в случае подачи уточненной декларации к уменьшению уплачиваемых налогов в период действия налогового мониторинга, переход на который осуществляется в добровольном порядке и имеет определенные преимущества. Во-первых, налогоплательщикам открыт доступ к налоговым регистрам, данным учета, системе внутреннего контроля налогоплательщика. И в режиме реального времени, в случае каких-либо неточностей или ошибок, компания может воспользоваться рекомендациями компетентных органов и своевременно исправить их. Еще одним преимуществом данной формы налогового контроля является срок

³⁴⁴ Старикова М.Е. Пределы налогового планирования // В сборнике: Проблемы, тенденции и перспективы правового регулирования финансовых и административных отношений Сборник статей. Российский государственный университет правосудия, Северо-Кавказский филиал. Краснодар. - 2018. - С. 117-120.

³⁴⁴ Илларион Леметюйнен, Мария Рахимова. Как особая форма налогового контроля снижает риски компании // Журнал практическое налоговое планирование. URL: <https://e.nalogplan.ru/6971532019> (дата обращения: 15.01.2019)

проведения, оканчивающийся 1 октября года, следующего за отчетным. То есть у налоговых инспекторов есть право на проверку бухгалтерской и налоговой отчетности в течение 9 месяцев после его окончания. Проверка, проводимая в онлайн-режиме, способствует выстраиванию конструктивного диалога между налогоплательщиками налоговой инспекцией. Компания, в свою очередь, тщательнее подходит к исчислению налогов, снижая тем самым налоговые риски. Объем подаваемых ими документов прямо пропорционален уровню организации налогового контроля, поэтому подготовительный к проведению проверки этап должен включать и оценку системы внутреннего контроля. Например, согласно приложению № 8 к приказу ФНС от 16.06.2017 № ММВ-7-15/509 начальный уровень организации системы внутреннего контроля является основанием для запроса налоговыми инспекторами не более 50% документов. При высоком уровне организации – не более 5%. Более того, в некоторых зарубежных странах, например, Нидерландах наличие у компании собственной формализованной системы внутреннего контроля налоговых процессов, корректность которой подтверждена независимым аудитором, освобождает ее от налоговой проверки. Таким образом, компаниям выгодно иметь развитую систему внутреннего контроля, что также будет способствовать своевременному выявлению ошибок и снижению налогового риска³⁴⁶.

Конечно, технологический бум и новые подходы к налоговому администрированию не могли не побудить крупных налогоплательщиков к переходу на налоговый мониторинг. Однако, для его внедрения с 2020 года необходима подача заявления в налоговую инспекцию не позднее 1 июля 2019 года. И, конечно же, усовершенствовать систему внутреннего контроля согласно стандартам, установленным Федеральной налоговой службой РФ. Есть вероятность того, что под данный вид налогового контроля смогут подпадать и средний, и малый бизнес. Помимо этого, следует проанализировать и доработать формы налоговых регистров, выявить налоговые риски и спрогнозировать их влияние на результаты налогового мониторинга.

Таким образом, проблема выявления и профилактики налоговых рисков, бесспорно, является актуальной. При выборе вышеназванных методов управления и регулирования налоговых рисков в сторону снижения, необходимо учесть и предвидеть возможные последствия. Это довольно трудоемкий процесс, требующий большого опыта и высокого профессионализма в области налогообложения, бухгалтерского учета и судебного регулирования возникших споров.

³⁴⁶ Илларион Леметюйнен, Мария Рахимова. Указ. Соч.

Литература

1. Агеева Л.С., Лукьяненко Л.Ф. Разные стороны налогового планирования // Проблемы развития предприятий: теория и практика. -2018. - № 3. - С. 182-187.
2. Агузарова Л.А., Мартиросова М.П. 1.1. Налоговая политика России: анализ основных направлений и показателей // Аудит и финансовый анализ . - 2017. - № 5-6. - С. 11-15.
3. Агузарова Л.А., Сампиева Л.Д. Модель информационного обеспечения процесса антикризисного управления // В сборнике: Повышение качества образования воспитания в современном образовательном пространстве России Материалы Международной научно-практической конференции. - 2017. - С. 214-218.
4. Агузарова Ф.С., Кцоева Д.З. Методология оценки налогового потенциала региона // Аудит и финансовый анализ. - 2016. - №2. - С. 9-11.
5. Балаева Д.А., Гулунова К.И., Сухова Т.С., Дзарасова А.К. К анализу налоговых доходов регионального бюджета // Экономика и предпринимательство. - 2017. - №2-1. С. 239-242.
6. Батршина А.Т. Значимость налоговой нагрузки в налоговом планировании // В сборнике: Современные социально-экономические процессы: проблемы, закономерности, сборник статей IV Международной научно-практической конференции. - 2018. - С. 131-134.
7. Гагиева Л.Б., Балаева Д.А. Некоторые аспекты уклонения от уплаты налогов// В сборнике: Модернизация современной науки: новые реалии и проблемы современных исследований в России и мире материалы конференции. - 2015. - С. 95-99.
8. Зыкова Т.Б. Сущность и организация налогового планирования // В сборнике: Финансы России в условиях глобализации Материалы III Международной научно-практической конференции, приуроченной ко «Дню финансиста - 2018». - 2018.- С. 236-245.
9. Илларион Леметюйнен, Мария Рахимова Как особая форма налогового контроля снижает риски компании // Журнал практическое налоговое планирование. URL: <https://e.nalogplan.ru/6971532019> (дата обращения: 15.01. 2019)
10. Кузнецов Н.Г., Пролло Е.В. Усиление роли налогового контроля в противодействии противоправной деятельности и агрессивному налоговому планированию // Финансовые исследования. - 2018. - №4 (61). - С. 195-202.
11. Кулакова А.А. Совершенствование налогового планирования как основа финансовой деятельности предприятия // Вестник современных исследований. - 2018. - № 12.2 (12). - С. 331-335.

12. Методы управления налоговыми рисками: как компании снизить вероятность финансовых и имиджевых потерь // Комсомольская правда. URL: <https://www.kp.ru/guide/nalogovyie-riski.html> (дата обращения: 31.05.2017).

13. Огневая В.С. Классификации налоговых рисков как инструмент управления налоговыми рисками // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2017. - №4 (98). - С.24.

14. Пименов Н. А., Демин С. С. Налоговое планирование: Учебник и практикум для бакалавриата. - М.: Издательство Юрайт, 2019. - 136 с.

15. Сафонова М.Ф., Резниченко Д.С. Разработка модели оценки эффективности управления налоговыми рисками // British Journal for Social and Economic Research. - 2017. -Т. 2. - № 2. - С. 25-35.

16. Старикова М.Е. Пределы налогового планирования // В сборнике: Проблемы, тенденции и перспективы правового регулирования финансовых и административных отношений Сборник статей. Российский государственный университет правосудия, Северо-Кавказский филиал. Краснодар. - 2018. - С. 117-120.

17. Таболякова Д.Г. Управление налоговыми рисками на предприятии // Факторы успеха. - 2017. - №1 (8). - С. 65-69.

18. Хашева З.М., Артеменко Д.А., Поролло Е.В. Контрольная деятельность налоговых органов в условиях налоговой и административной реформ в России // Научная мысль Кавказа. - 2005. - № S2. - С. 35-41.

3.14. ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ЭФФЕКТИВНОЙ РАБОТЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

В данной статье рассматривается организация работы государственных гражданских служащих на примере отдела кадров федерального органа исполнительной власти, а также изменения, произошедшие в связи с внедрением оценки труда государственных гражданских служащих по результатам, а именно системы сбалансированных показателей КРІ.

В качестве инструмента исследования использовался опрос служащих отдела кадров государственного органа. На основании данных опроса выявлены отрицательные с точки зрения эффективности особенности организации работы кадровой службы государственного органа, сложившиеся, в том числе, в связи с внедрением системы оценки труда по результатам на основе Key Performance Indicator (KPI).

В результате исследования на примере кадровой службы государственного органа сформулированы рекомендации по организации более эффективной работы государственных гражданских служащих на основе системы оценки труда по результатам. Также спрогнозированы

дальнейшие тенденции развития, даны рекомендации на долгосрочную перспективу.

Эффективность работы – это цель практически любой организованной системы, в том числе системы управления персоналом. Поэтому, кадровая служба не является исключением³⁴⁷.

«Эффективность можно обеспечить, например, за счет организационных мер: совершенствования структуры службы кадров, функционала службы, перераспределения обязанностей, полномочий, ответственности между сотрудниками, выделения новых участков работы»³⁴⁸.

Одним из действенных методов стимулирования эффективной работы является система оценки по результатам, основанная на применении системы сбалансированных показателей Key Performance Indicators - ключевых показателей эффективности³⁴⁹.

Далее рассмотрим организацию работы кадровой службы государственного органа на основе ключевых показателей эффективности.

При переходе от модели управления по функциям к модели управления по целям и оценке по результатам необходим пересмотр функциональной структуры. Распределение функций осуществляется таким образом, чтобы цели организации содержались как в положениях о структурных подразделениях, так и в должностных инструкциях³⁵⁰ (для государственных служащих – в должностных регламентах).

Мария Вишнякова отмечает: «необходим переход к новой системе документооборота...переход учетной системы, правил, регламентов на новые рельсы»³⁵¹.

Значимость разработки новых локальных нормативных актов для повышения эффективности работы кадровых служб также отмечает С.А. Глотова³⁵².

Направить коллектив на выполнение стратегических задач можно только при соблюдении этих условий. Только сконцентрировав и энергию и интеллект персонала на ключевых направлениях, можно перейти на управление по целям и результатам³⁵³.

Рассматривая особенности организации эффективной работы госслужащих на основе внедрения системы оценки труда по результатам,

³⁴⁷ Глотова С.А. Повышение эффективности документационного обеспечения деятельности служб управления персоналом // Делопроизводство. 2018. N 4.

³⁴⁸ Там же – С. 1.

³⁴⁹ Герш М.В. Ключевые показатели эффективности//Отдел кадров коммерческой организации. 2016. N 10.

³⁵⁰ Белкина Н.А. Управление трудом по целям и результатам в системе «РОСТ»//Челябинский гуманитарий. 2011. С. 24-29.

³⁵¹ Вишнякова М.В. Мифы и правда о КРП/М.В. Вишнякова – М: ЛЕТОПИСЬ, 2017. – 280 с., С. 232.

³⁵² Глотова С.А. Повышение эффективности документационного обеспечения деятельности служб управления персоналом. С. 4.

³⁵³ Белкина Н.А. Управление трудом по целям и результатам в системе «РОСТ». С. 25

стоит определиться с критериями оценки выстроенной системы на основе КРІ.

Так, для оценки эффективности выстроенной системы оценки на основе КРІ авторы выделяют следующие критерии:

1) М.В. Герш отмечает, что: «система КРІ будет эффективной, если правильно распределена ответственность за достижение целей между исполнителями»³⁵⁴;

2) М.В. Вишняковой отмечается, что одной из основных ошибок разработки системы оценки по результатам является «нарушение баланса показателей»³⁵⁵. То есть, слишком большой вес одного из КРІ ведет к так называемым перекосам в работе (сотрудник недостаточно внимания уделяет функционалу с наименьшим весом в системе КРІ);³⁵⁶

3) немаловажное значение отводится информированию. Руководству необходимо донести до сотрудников, чья работа будет подлежать оценке на предмет эффективности, информацию о введении новой модели КРІ, её смысл, положительное влияние, иначе работники будут сопротивляться нововведениям. При внедрении системы КРІ необходимо не допустить негативного отношения со стороны сотрудников.^{357 358 359}

Поскольку трудовая функция государственного гражданского служащего является ключевым носителем признаков, позволяющих оценивать эффективность их трудовой деятельности³⁶⁰ попробуем предположить, что именно изменение функциональной структуры является ключевым направлением организации эффективной работы государственных гражданских служащих.

Так, и другие авторы связывают ряд проблем, характерных для государственной службы со спецификой распределения функций на государственной гражданской службе.

В частности, Н.Ф. Алтухова, Е.В. Васильева, М.В. Мирзоян отмечают отсутствие практических методик работы, сокрытие информации о содержании служебной деятельности на конкретном участке, длительное обучение, труднодоступность расширения функциональных обязанностей специалиста на госслужбе, медленный карьерный рост. По мнению авторов,

³⁵⁴ Герш М.В. Ключевые показатели эффективности. С. 2.

³⁵⁵ Вишнякова М.В. Мифы и правда о КРІ. С. 212.

³⁵⁶ Герш М.В. Ключевые показатели эффективности. С. 2.

³⁵⁷ Виниченко М.В. Эффективность, как основа КРІ//Материалы Ивановских чтений. 2015. № 5 (5). С. 209-216.

³⁵⁸ Вишнякова М.В. Мифы и правда о КРІ. С. 246.

³⁵⁹ Герш М.В. Ключевые показатели эффективности. С. 2.

³⁶⁰ Разработка эффективной системы мотивации трудовой деятельности госслужащих, ориентированной на достижение конечных результатов: отчет о НИР / Л.А.Жигун, А.О.Субочева, Н.С.Пряжников, А.А. Литвинюк, М.В.Полевая, Е.В. Камнева, М.Е.Смирнова, Рязанцева М.В., Полевой С.А., Васильева О.Н., Ширванов Р.А., Крюкова Н.А., Ащеулова М.С., Джинджуа К.Б., Зяблова Д.А. – Москва: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, 2017, С. 136.

именно эти особенности снижают эффективность труда государственных гражданских служащих, затрудняя профессиональное и карьерное развитие, снижая прозрачность и объективность оценки труда³⁶¹.

Далее на приме организации работы в отделе кадров государственного органа попробуем выявить особенности организации эффективной работы государственных гражданских служащих на основе внедрения системы оценки труда по результатам.

Сбор информации об организации работы кадровой службы государственного органа на основе внедрения системы оценки труда по результатам осуществлялся посредством опроса, проведенного в 2018 году, в котором приняли участие государственные гражданские служащие отдела кадров федерального органа исполнительной власти.

Для начала служащим кадровой службы были задан открытый вопрос «Какие функции закреплены за отделом кадров?».

Анализ полученных результатов по первому вопросу показал перечень из функций. Условно обозначим их как: Ф1, Ф2, Ф3, Ф4, Ф5, Ф6, Ф7, Ф8, Ф9, Ф10, Ф11, Ф12, Ф13.

Для выявления ключевых показателей эффективности, отражающих результаты служебной деятельности, госслужащие отвечали на вопрос: «Какие КРІ установлены за отделом?»

В результате анализа ответов выявлены два целевых показателя, закрепленных за отделом кадров государственного органа: первый (далее – КРІ1) - скорость замещения вакансии не должна превышать срока в 7 рабочих дней; второй (далее – КРІ2) - ознакомление с документами. Достижение показателя определяется как 100% ознакомление с документами по личному составу.

Данные показатели не отражены в должностных регламентах, кроме того, не производился пересмотр функциональной структуры.

При этом, только 46,7% служащих отдела знают об установленных для отдела показателях эффективности и назвали их. О внедрении системы показателей слышали 26,7% сотрудников отдела. Не знают о внедренных для отдела показателях также 26,7%.

Таким образом, более половины сотрудников отдела государственного органа не только не стимулированы внедренной системой, но и не информированы о ней.

Для оценки рациональности распределенной ответственности за достижение целей между исполнителями служащие отдела кадров отвечали на открытые вопросы: «Какие функции входят в Вашу компетентность?» и «Результат Вашей работы оценивается на основе КРІ?».

³⁶¹ Алтухова Н.Ф., Васильева Е.В., Мирзоян М.В. Компетентный подход в управлении кадрами государственной службы на основе онтологий//Бизнес-информатика. 2018. № 1. С. 17-27.

Рассмотрим распределение функционала отдела кадров ФОИВа между специалистами отдела, условно разделив функционал на блоки, описывающие основные функции служащих отдела. Количество специалистов, задействованных в выполнении каждой из функций, представим в процентах от общего числа служащих отдела.

Так, в выполнении функций первого блока (Ф1, Ф2, Ф3 и Ф4) задействовано 46,7% ответственных исполнителей отдела кадров.

В выполнении функции второго блока (Ф5) задействовано только 6,7% служащих отдела; за функции третьего блока (Ф6 и Ф7) отвечают также 6,7% опрошенных; функциями Ф8 (блок 4) и Ф9 (блок 5), занимаются по 6,7% опрошенных; функция шестого блока (Ф10) закреплена за 13,3%; функцией седьмого блока (Ф11) занимается 6,7% сотрудников; функции восьмого блока (Ф12 и Ф13) закреплены за 6,7% опрошенных.

В результате анализа развернутых ответов служащих выявлены такие особенности, как: узкая специализация половины служащих отдела, неоднородное распределение функционала между специалистами. Как следствие, наблюдается неравномерное распределение ответственности между исполнителями. Таким образом, более половины служащих отдела выполняет 1 – 2 из основных функций отдела.

По данным ответа на вопрос «Результат Вашей работы оценивается на основе КРІ?», выявлено, что установленные показатели привязаны к результатам деятельности сотрудников первого блока.

Результаты служебной деятельности служащих отдела кадров, выполняющих функции оставшихся блоков оцениваются вне системы КРІ.

Анализ ответов на следующий вопрос «Можете ли Вы повлиять на данные показатели?» показал, что большинство служащих отдела, по их мнению, могут лишь косвенно повлиять на ситуацию: «Да, только косвенно» – ответили 46,7%; 20% считают, что могут повлиять на оба показателя; 20% - что не могут повлиять на ключевые показатели; считают, что могут повлиять только на один показатель - 13,3%.

Так, к КРІ1 и КРІ2 в полной мере привязаны функции первого блока: Ф1, Ф2, Ф3 и Ф4. Дополнительно, сотрудники, выполняющие функционал данного блока, отметили улучшение результатов: сокращение времени выхода приказа по личному составу и 100% ознакомление с приказами.

При этом, 6 из 13 основных функций совсем не привязаны к стимулирующим показателям, что ведет к перекосам в работе из-за ослабления со стороны руководства координации функций и контроля результатов, не имеющих веса в системе КРІ.

В результате проведенного исследования выявлено, что переход к системе оценки по результатам в отделе кадров госоргана окончательно не осуществлен. Имеет место двойная система оценивания: формальная - по ключевым показателям и не формальная - вне системы оценки по

результатам на основе КРІ.

Не осуществлен пересмотр функциональной структуры для концентрации госслужащих на конкретных стратегических задачах. Не в полной мере осуществлено информирование коллектива о существующей системе оценки и преимуществах системы оценки труда по результатам на основе КРІ. Ключевые показатели эффективности не закреплены ни в должностных регламентах, ни в служебных контрактах госслужащих. В связи с этим, не прозрачным является размер персональных стимулирующих выплат.

Выявлено неравномерное распределение ответственности за достижение целей между исполнителями, а также снижение внимания персонала к функционалу, не имеющему веса в системе оценки по КРІ, ведущее к так называемым «перекосам в работе».

Таким образом, среди основных направлений совершенствования организации работы государственных гражданских служащих на основе системы оценки труда по результатам, можно выделить следующие:

1) пересмотр функционального распределения обязанностей между специалистами таким образом, чтобы конечные результаты работы наибольшего числа служащих отдела были привязаны к КРІ1 и КРІ2. Такая мера позволит более равномерно распределить полномочия и ответственность за достижение целей между исполнителями, сконцентрирует внимание персонала на всем цикле функций для достижения результатов как по одному, так и по второму показателю.

Показатели КРІ распространятся на деятельность большего количества сотрудников, если установить ответственность каждого исполнителя за весь процесс целиком, не дробя его на 12 подпроцессов (функций).

Таким образом, стимулирование по КРІ будет распространяться уже на 80,1% сотрудников отдела: $46,7+6,7+6,7+6,7+13,3+6,7$ (кроме Ф5, Ф9 и Ф11, поскольку данные функции имеют определенную специфику).

Таким образом, функционал специалистов отдела станет более многозадачным и при этом, более понятным и типовым. Такая мера будет в дальнейшем способствовать стандартизации функционала госслужащего.

Кроме того, изменение функциональной структуры будет способствовать обмену опытом и практическими навыками, расширению полномочий, повышению эффективности служащих.

2) информирование, обоснование преимуществ системы оценки труда по результатам, обеспечение четкого понимания персонала целей, функций и результатов, которых необходимо достичь. Установление обратной связи, внесение корректировок в случае необходимости с целью дальнейшей формализации системы.

3) формализация системы оценки труда по результатам: закрепление нового функционала в должностных регламентах, пересмотр требований к необходимым знаниям и навыкам, закрепление ключевых показателей результативности в контрактах и/или должностных регламентах госслужащих.

Кроме того, необходимо отразить размеры стимулирующих выплат в случае достижения КРІ. Так, в соответствии с Приказом Минтруда России от 26.04.2013 № 167н, рекомендуется заключать дополнительное соглашение к трудовому договору (служебному контракту) по мере разработки показателей и критериев оценки эффективности труда работников (служащих) для определения размеров и условий осуществления стимулирующих выплат³⁶².

Так, важным требованием применения эффективного контракта является то, что «В отношении каждого работника должны быть уточнены и конкретизированы его трудовая функция, показатели и критерии оценки эффективности деятельности, установлен размер вознаграждения, а также размер поощрения за достижение коллективных результатов труда».³⁶³³⁶⁴

Таким образом, изменение функциональной структуры внутри подразделений повысит эффективность внедренной системы оценки труда по результатам на основе КРІ.

Предложенные рекомендации позволят правильно и эффективно распределить ответственность за достижение целей между исполнителями, сократить «перекосы», вызванные различными весами функционала в системе КРІ; посредством грамотного информирования достичь понимания и принятия данных изменений со стороны коллективов.

В долгосрочной перспективе данные направления совершенствования дадут возможность для профессионального развития, карьерного роста, развития навыков и компетенций гражданских служащих, в том числе, молодых специалистов.

Расширение функционала повысит взаимозаменяемость служащих, снизит риск «кадрового голода», ликвидирует бесперспективные для карьеры участки.

³⁶² Приказ Минтруда России от 26.04.2013 № 167н Об утверждении рекомендаций по оформлению трудовых отношений с работником государственного (муниципального) учреждения при введении эффективного контракта. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149028/ (дата обращения: 15.02.2019).

³⁶³ Распоряжение Правительства РФ от 26.11. 2012 г. № 2190-р. Об утверждении Программы поэтапного совершенствования системы оплаты труда в государственных (муниципальных) учреждениях на 2012 — 2018 годы. URL: <http://government.consultant.ru/page.aspx?1634848> (дата обращения: 20.02.2019).

³⁶⁴ Разработка эффективной системы мотивации трудовой деятельности госслужащих, ориентированной на достижение конечных результатов: отчет о НИР / Л.А. Жигун, А.О. Субочева, Н.С. Пряжников, А.А. Литвинюк, М.В. Полевая, Е.В. Камнева, М.Е. Смирнова, Рязанцева М.В., Полевой С.А., Васильева О.Н., Ширванов Р.А., Крюкова Н.А., Ащеулова М.С., Джинджуа К.Б., Зяблова Д.А. С. 136.

Среди прочих положительных изменений, отметим, что однородность работ повысит прозрачность и объективность оценки, положит начало созданию единых критериев оценки и единых форм отчетности. Стандартизация и унификация функционала заложит основы не только для создания практических методик работы на госслужбе, недостаток в которых, отмечен Н.Ф. Алтуховой, но и профилей должностей госслужащих, а также профессиональных стандартов (так, Минтрудом России утверждено уже более 1180 профстандартов³⁶⁵ в рамках одного из направлений деятельности Правительства Российской Федерации - развития института «Национальной системы квалификаций»³⁶⁶).

В перспективе данные направления рекомендаций позволят создать базу для внедрения современной системы кадрового планирования на государственной службе.

Литература

1. Распоряжение Правительства РФ от 26.11. 2012 г. № 2190-р. Об утверждении Программы поэтапного совершенствования системы оплаты труда в государственных (муниципальных) учреждениях на 2012 — 2018 годы. URL: <http://government.consultant.ru/page.aspx?1634848> (дата обращения: 20.02.2019).

2. Приказ Минтруда России от 26.04.2013 № 167н Об утверждении рекомендаций по оформлению трудовых отношений с работником государственного (муниципального) учреждения при введении эффективного контракта. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149028/ (дата обращения: 15.02.2019).

3. Алтухова Н.Ф., Васильева Е.В., Мирзоян М.В. Компетентностный подход в управлении кадрами государственной службы на основе онтологий//Бизнес-информатика. 2018. № 1. С. 17-27.

4. Белкина Н.А. Управление трудом по целям и результатам в системе «РОСТ»//Челябинский гуманитарий. 2011. С. 24-29.

5. Виниченко М.В. Эффективность, как основа КРП//Материалы Ивановских чтений. 2015. № 5 (5). С. 209-216.

6. Вишнякова М.В. Мифы и правда о КРП/М.В. Вишнякова – М: ЛЕТОПИСЬ, 2017.

³⁶⁵ Реестр профессиональных стандартов. URL: <http://profstandart.rosmintrud.ru/obshchiy-informatsionnyy-blok/natsionalnyy-reestr-professionalnykh-standartov/reestr-professionalnykh-standartov/> (дата обращения: 20.02.2019).

³⁶⁶ Основные направления деятельности Правительства Российской Федерации. URL: <http://static.government.ru/media/files/ne0vGNJuk9SQjIGNNsXIX2d2CpCho9qS.pdf> (дата обращения: 23.02.2019).

7. Герш М.В. Ключевые показатели эффективности//Отдел кадров коммерческой организации. 2016. N 10.

8. Глотова С.А. Повышение эффективности документационного обеспечения деятельности служб управления персоналом//Делопроизводство. 2018. N 4.

9. Основные направления деятельности Правительства Российской Федерации. URL: <http://static.government.ru/media/files/ne0vGNJUk9SQjIGNNsXIX2d2CpCho9qS.pdf> (дата обращения: 23.02.2019).

10. Разработка эффективной системы мотивации трудовой деятельности госслужащих, ориентированной на достижение конечных результатов: отчет о НИР / Л.А.Жигун, А.О.Субочева, Н.С.Пряжников, А.А. Литвинюк, М.В.Полевая, Е.В. Камнева, М.Е.Смирнова, Рязанцева М.В., Полевой С.А., Васильева О.Н., Ширванов Р.А., Крюкова Н.А., Ащеулова М.С., Джинджуа К.Б., Зяблова Д.А. – Москва: Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, 2017. С. 136.

11. Реестр профессиональных стандартов. URL: <http://profstandart.rosmintrud.ru/obshchiy-informatsionnyy-blok/natsionalnyy-reestr-professionalnykh-standartov/reestr-professionalnykh-standartov/> (дата обращения: 20.02.2019).

Информация об авторах

Осипов Ю.М. – д.э.н., профессор, Заслуженный деятель науки Российской Федерации, МГУ имени М.В. Ломоносова, Экономический факультет, Лаборатория философии хозяйства, заведующий, председатель Научного совета "Центр общественных наук МГУ", Россия, г. Москва

Толмачёв А.В. – д.ю.н., профессор, зам. председателя Союза Юристов Москвы, член комитета по предпринимательству в сфере жилищного и коммунального хозяйства Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, член экспертного совета при комитете Государственной думы Российской Федерации по жилищно-коммунальному хозяйству; помощник заместителя председателя комитета по обороне Государственной думы Российской Федерации, магистрант Московского православного института святого Иоанна Богослова, Россия, г. Москва

Аликов А.Р. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Пивоварова М.А.*, Россия, г. Москва

Ахметов А.С. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н. *Шальнева М.С.*, Россия, г. Москва

Баранцева А.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Цхададзе Н.В.*, Россия, г. Москва

Бартова М.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Пивоварова М.А.*, Россия, г. Москва

Бидаров Б.С. – Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор *Агузарова Л.А.*, Россия, г. Владикавказ

Бондаренко Н.О. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент *Архангельская Л.Ю.*, Россия, г. Москва

Борисова Е.С. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.п.н. *Комаров А.В.*, Россия, г. Москва

Быкова В.В. – Финансовый университет, студентка, научный руководитель д.э.н., профессор *Цхададзе Н.В.*, Россия, г. Москва

Варламова В.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Альпидовская М.Л.*, Россия, г. Москва

Гармаева Я.М. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Цхададзе Н.В.*, Россия, г. Москва

Двоеконко И.Ю. – Финансовый университет, студент, научный руководитель *Головченко О.Н.*, Россия, г. Москва

Дзудцова И.И. – Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор *Агузарова Л.А.*, Россия, г. Владикавказ

Долов М.А. – Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор **Агузарова Л.А.**, Россия, г. Владикавказ

Еременко И.В. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент **Алленых М.А.**, Россия, г. Москва

Железцов М.Л. – Финансовый университет, студент Юридического факультета, научный руководитель к.э.н. **Соколов Д.П.**

Жердов В.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., **Соколов Д.П.**, Россия, г. Москва

Зинкевич В.П. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор **Пивоварова М.А.**, Россия, г. Москва

Иванова А.В. – Финансовый университет, студентка, научный руководитель к.э.н., доцент **Орусова О.В.**, Россия, г. Москва

Иванова Д.Д. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор **Цхададзе Н.В.**, Россия, г. Москва

Иванюта Д.В. – КФУ им. В.И. Вернадского, Институт экономики и управления, магистрант, научный руководитель д.т.н., профессор **Бойченко О.В.**, Россия, г. Симферополь

Казakov П.Н. – Финансовый университет, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор **Звонова Е.А.**, Россия, г. Москва

Карпушина К.К. – Финансовый университет, студентка, научный руководитель к.э.н. **Ахмадеев Д.Р.**, Россия, г. Москва

Киселева А.Е. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.ф.н., доцент **Комарова Е.В.**, Россия, г. Москва

Ключников Е.Е. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор **Пивоварова М.А.**, Россия, г. Москва

Крохина Д.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н. **Соколов Д.П.**, Россия, г. Москва

Кузбенова Э.Р. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.п.н. **Комаров А.В.**, Россия, г. Москва

Лачкова В.К. – Финансовый университет, аспирант, научный руководитель д.э.н., доцент **Будович Ю.И.**, Россия, г. Москва

Малышева Т.И. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор **Цхададзе Н.В.**, Россия, г. Москва

Маньковская Е.Н. – Финансовый университет, магистрант, научный руководитель д.э.н., профессор **Данилова О.В.**, Россия, г. Москва

Назарова Т.Е. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор **Цхададзе Н.В.**, Россия, г. Москва

Носков И.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н. **Соколов Д.П.**, Россия, г. Москва

Озарнов Р.В. – Финансовый университет, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор **Пищик В.Я.**, Россия, г. Москва

Осоко Я.С. – Финансовый университет, студентка, научный руководитель д.э.н., профессор *Альпидовская М.Л.*, Россия, г. Москва

Петренко А.Н. – Финансовый университет, Колледж информатики и программирования, студент, научный руководитель *Командирова А.В.*, Россия, г. Москва

Победушкина В.А. – Финансовый университет, студентка, научный руководитель к.э.н. *Ахмадеев Д.Р.*, Россия, г. Москва

Руденко Н.С. Омский государственный университет имени Ф.М. Достоевского, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор *Миллер А.Е.*, Россия, г. Омск

Руднев В.О. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н. *Соколов Д.П.*, Россия, г. Москва

Рысина Ю.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент *Орусова О.В.*, Россия, г. Москва

Серебрякова Е.Д. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент *Королева И.В.*, Россия, г. Москва

СимUTOва Д.В. – Финансовый университет, аспирант, научный руководитель д. э. н., профессор *Жигун Л.А.*, Россия, г. Москва

Старчунова Е.С. – Финансовый Университет, студент, научный руководитель д.э.н. профессор *Цхададзе Н.В.*, Россия, г. Москва

Столбун Д.М. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Пивоварова М.А.*, Россия, г. Москва

Суркова О.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент *Архангельская Л.Ю.*, Россия, г. Москва

Тихонова В.И. – МГТУ имени Н.Э. Баумана, аспирант, научный руководитель д.э.н, доцент *Погребинская Е.А.*, Россия, г. Москва

Ткаченко И.Д. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент *Беккер Е.Г.*, Россия, г. Москва

Туаева Н.А. – Северо-Осетинский государственный университет имени К.Л. Хетагурова, аспирант, научный руководитель д.э.н., профессор *Агузарова Л.А.*, Россия, г. Владикавказ

Удалов И.Д. – Финансовый университет, студент, научный руководитель к.э.н., доцент *Королева И.В.*, Россия, г. Москва

Федосова Е.А. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Цхададзе Н.В.*, Россия, г. Москва

Хаустова К.В. – Финансовый университет, аспирантка, научный руководитель д.э.н., профессор *Цхададзе Н.В.*, Россия, г. Москва

Хлобданова Э.Р. – КФУ имени В.И. Вернадского, Институт экономики и управления, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Ячменева В.М.*, Россия, г. Симферополь

Шевякова Д.В. – Финансовый университет, студентка, научный руководитель к.э.н. *Ахмадеев Д.Р.*, Россия, г. Москва

Шерстюк Ю.О. – Санкт-Петербургский государственный экономический университет, магистрант, научный руководитель д.э.н., профессор *Альпидовская М.Л.*, Финансовый университет, Россия, г. Москва

Яковлева М.О. – Финансовый университет, студент, научный руководитель д.э.н., профессор *Пивоварова М.А.*, Россия, г. Москва

Научное издание
**НОВОЕ КАЧЕСТВО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА:
ВЫЗОВЫ И ШАНСЫ**

Коллективная монография

Редакционная коллегия:

Альпидовская М.Л. – д.э.н., профессор, профессор Департамента экономической теории Финансового университета

Цхададзе Н.В. – д.э.н., профессор, профессор Департамента экономической теории Финансового университета

Технические редакторы:

Бувич А.П. – к.э.н., доцент, доцент Департамента экономической теории Финансового университета.

Махаматова С.Т. – к.э.н., старший преподаватель Департамента экономической теории Финансового университета

Соколов Д.П. – к.э.н., старший преподаватель Департамента экономической теории Финансового университета

Подписано в печать 20.03.2019г

Формат 60x84/16

Бумага офсетная.

Печать офсетная.

Печ. л. 18,76

Тираж 1000 экз.

Заказ № 017.

Цена договорная

Издательство: Научно-исследовательского института экономики
Южного Федерального округа, Краснодар, ул. Бершанской, 311А
<http://www.economic-science.com/publish/>