

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение
высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
(Финансовый университет)

Отделение дополнительного профессионального образования
Пермского филиала Финуниверситета

РАССМОТРЕНО
на заседании Научно-
методического совета филиала
Протокол № 2/147
от «22» декабря 2021 г.

УТВЕРЖДЕНО
Директор Пермского филиала
Финансового университета,
К.ю.н., доцент
А.М. Гоголев

УТВЕРЖДЕНО
Заведующая отделением
дополнительного
профессионального образования
А.А. Калашникова

УЧЕБНЫЙ ПЛАН
программы повышения квалификации
«Операции кредитных организаций»

Категория слушателей	Студенты дневного отделения специальностей «Финансы», «Страховое дело», «Экономика и бухгалтерский учёт».
Срок обучения	72 часа (44 часа аудиторных)
Форма обучения	Очная, с возможностью применения дистанционных образовательных технологий
Режим занятий	В течение восьми недель по 6 часов (2 раза в неделю)
Сведение о разработчиках программы	Программа разработана преподавателем высшей квалификационной категории Пермского филиала Финуниверситета В.В. Гуляевой

№№ п/п	Наименование разделов и тем	Трудоёмкость , в часах	В том числе				Самостоятельная работа	Форма контро ля
			Аудиторные занятия					
			Всего, часов	Из них				
		Лекции и		Практические занятия				
1	2	3	4	5	6	7	8	
1.	Модуль 1. Расчетные операции коммерческого банка	22	10	6	4	8	Практич. работы	
2.	Нормативно-правовое регулирование расчетов в РФ		2	2	-			
3.	Сущность и содержание расчетных операций		2	2	-			
4.	Участники расчетов, проводимых с использованием банковских карт. Виды платёжных карт и операции		2	-	2			
5.	Условия и порядок выдачи платёжных карт		2	2				
6.	Технологии и порядок учёта расчётов с использованием платёжных карт. Документальное оформление операций с платёжными картами		2	-	2			
7.	Модуль 2. Кредитные операции кредитных организаций	22	10	6	4	10	Практич. работы	
8.	Необходимость, сущность и назначение кредитования		1	1				
9.	Понятие и сущность кредитного рынка		1	1				
10.	Кредитные риски и способы их минимизации		2	1	1			
11.	Основные этапы выдачи и погашения кредитов		2	1	1			
12.	Особенности долгосрочного кредитования		2	1	1			
13.	Особенности выдачи и погашения отдельных видов кредитов		2	1	1			
14.	Модуль 3. Кассовые операции банка	14	8	2	6	6	Практич. работы	
15.	Операции банка с наличными деньгами при использовании программно-технических средств		6	2	4			
16.	Порядок обработки, формирования, упаковки и хранения наличных денег и банковских ценностей.		2	-	2			
17.	Модуль 4. Депозитные операции банка	12	8	4	4	4	Практич. работы	
18.	Нормативно-правовое регулирование депозитных операций		2	2	-			
19.	Депозитная политика банка. Порядок привлечения средств от физических и юридических лиц		2	1	1			
20.	Операции по выпуску депозитных и сберегательных сертификатов.		2	1	1			
21.	Открытие и ведение металлических счетов юридическим и физическим лицам.		2	-	2			
22.	Модуль 5. Основы продаж банковских продуктов	6	6	2	4	-	Практич. работы	

23.	Этапы продаж и действия менеджера		2	2	-		
24.	Практические аспекты проведения продаж: 1) установление контакта и выявление потребностей клиента. 2) работа с возражениями и завершение сделки		4	-	4		
25.	Всего:	70	42	22	20	28	
26.	Итоговая аттестация	2	2				Тест
27.	Общая трудоёмкость программы:	72	44	22	20	28	