


Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
Канашский филиал Финуниверситета

Обсуждено и одобрено
на совете колледжа Канашского
филиала Финуниверситета

Протокол № 1
«19» января 2023г.

УТВЕРЖДАЮ

Директор Канашского филиала
Финуниверситета



О.А. Дегтеренко
«19» января 2023г.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

дополнительной профессиональной программы - программы повышения квалификации
«Менеджер по продажам банковских продуктов (услуг)»

Цель	формирование у слушателей профессиональных умений и навыков, необходимых для профессиональной деятельности в области продаж банковских продуктов
Профессиональная компетенция	осуществление продаж розничных банковских продуктов клиентам; консультирование потенциальных клиентов по продуктам и услугам банка.
Категория слушателей	лица, имеющие среднее профессиональное образование и (или) высшее образование; лица, получающие среднее профессиональное образование и (или) высшее образование
Срок обучения	72 часа, 6 недель
Форма обучения	Очная
Режим занятий	2 часа в день

№ п/п	Наименование разделов и дисциплин	Всего часов трудоем- кости	В том числе				Самостоя тельная работа	Форма контроля
			Аудиторные занятия					
			Всего (час)	Из них				
				лекции	практиче ские занятия			
1	Тема 1. Банковская триада. Качество банковских услуг.	4	2	2	-	2	текущий контроль	
2	Тема 2. Психологические аспекты процесса продаж банковских продуктов и услуг.	6	4	2	2	2	текущий контроль	
3	Тема 3. Продуктовая линейка банка.	6	4	4	-	2	текущий контроль	
4	Тема 4. Виды каналов продаж банковских продуктов.	19	16	6	10	3	текущий контроль	
5	Тема 5. Продвижение банковских продуктов.	15	12	6	6	3	текущий контроль	
6	Тема 6. Формирование клиентской базы.	15	12	6	6	3	текущий контроль	
7	Тема 7. Учет банковских операций.	5	4	2	2	1	текущий контроль	
8	Зачет	2	2	-	2	-	защита	
9	Всего	72	56	28	28	16		

Ответственный за ДПО



О.А. Наймушина