

Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение  
высшего образования  
«Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»  
(Финансовый университет)

**Алтайский филиал**

(наименование структурного подразделения)

Обсуждено и одобрено

на Ученом совете Алтайского филиала  
Финансового университета

Протокол № 20 \_\_\_  
от «28» января 2020 г.

УТВЕРЖДАЮ

Директор Алтайского филиала  
Финансового университета



В. А. Иванова  
2020 г.

**УЧЕБНЫЙ ПЛАН**  
**образовательной программы по актуальным аспектам**  
**профессиональной деятельности (семинар)**  
(вид дополнительной программы)

**«Менеджер по продажам страховых продуктов»**

(наименование дополнительной программы)

Требования к уровню образования	Специалисты со средним профессиональным, высшим образованием и получающие высшее образование
Категория слушателей	студенты очной и заочной форм обучения
Срок обучения	5 дней
Форма обучения	Очно-заочная
Режим занятий	2-4 часа в день

№ п/п	Наименование дисциплины, модуля	Всего часов трудоемкости	В том числе				Самостоятельная работа	Форма контроля
			Аудиторные занятия					
			Всего, часов	из них				
Лекции	Практи- ческие занятия							
1	История страхования в России, финансовая защита, портрет страхового агента	2	2	2	-	-	Решение кейс-задач	
2	Страховые продукты и объекты страхования	2	2	2	-	-	Решение кейс-задач	
3	Этапы продаж страховых продуктов	2	2	1	1	-	Решение кейс-задач	
4	Установление контакта, выявление потребностей клиентов	2	2	1	1	-	Решение кейс-задач	
5	Работа с возражением клиентов	2	2	1	1	-	Решение кейс-задач	
6	Психология продаж	4	4	2	2		Решение кейс-задач	
7	Технология продаж	4	2	-	2	2	Деловая игра	
7	<b>Итого:</b>	18	16	9	7	2		
9	<b>Итоговая аттестация: зачет</b>							

Заведующий кафедрой  
«Финансы и кредит»

« 24 » сентября 2020 г.



Т.В. Пирогова